

**Федеральное государственное автономное образовательное
учреждение высшего образования
КАЗАНСКИЙ (ПРИВОЛЖСКИЙ) ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ИНСТИТУТ УПРАВЛЕНИЯ, ЭКОНОМИКИ И ФИНАНСОВ
КАФЕДРА ТЕРРИТОРИАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ**

Направление 38.03.01 «Экономика»

Профиль «мировая экономика»

ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА

(Дипломная работа)

ТЕМА

**Проблемы и перспективы российской внешней торговли в рамках
создания Евразийского экономического союза**

Работа завершена:

«__» _____ 2017 г. _____ /А.А.Медведникова/

Работа допущена к защите:

Научный руководитель

К.э.н., доцент кафедры

территориальной экономики

«__» _____ 2017 г. _____ /Г.Н.Бутов/

Заведующий кафедрой

территориальной экономики

«__» _____ 2017 г. _____ /Д.Х. Галлямова/

Казань – 2017 г.

СОДЕРЖАНИЕ

Введение.....	3
Глава 1. Теоретико – методологические аспекты внешней торговли.....	6
1.1 Сущность, формы и методы внешней торговли.....	6
1.2 Интеграционные процессы в сфере внешней торговли.....	12
1.3 От Евразийского экономического сообщества к Евразийскому экономическому союзу.....	17
Глава 2. Деятельность России в рамках Евразийского экономического союза.....	29
2.1 Анализ внешнеэкономической деятельности России в рамках ЕАЭС.....	29
2.2 Изменения в системе взаимоотношений ЕАЭС с ведущими торговыми партнёрами.....	36
2.3 Особенности внешнеторговой политики России.....	42
Глава 3. Основные направления внешнеторговой деятельности ЕАЭС.....	52
3.1 Перспективы развития торговых отношений стран-участников ЕАЭС.....	52
3.2 Пути расширения взаимовыгодных торговых связей ЕАЭС с другими странами.....	66
Заключение.....	77
Список использованных источников.....	82

ВВЕДЕНИЕ

Евразийский экономический союз (ЕАЭС) – это международная организация региональной экономической интеграции, учрежденная Договором о Евразийском экономическом союзе и обладающая полной правосубъектностью.

Главной целью создания ЕАЭС является всесторонняя модернизация и кооперация национальных производств, повышение конкурентоспособности экономик государств-участников союза, создание благоприятных условия для стабильного развития национальных хозяйств и повышения уровня жизни стран-участниц.

Он существует всего лишь два года, однако у этого объединения есть серьезная база для его дальнейшего развития и существования. За время существования ЕАЭС был создан емкий общий рынок, функционирующий в соответствии с требованиями международного права и Всемирной торговой организации (ВТО), последовательно устраняются все тарифные и нетарифные ограничения.

ЕАЭС стал преемником Евразийского экономического сообщества (ЕврАзЭС) и Таможенного союза (ТС). На территории России и ее партнеров действует Таможенный кодекс Таможенного союза, который определяет важнейшие аспекты российской внешней торговли.

Актуальность данного исследования обусловлена целым комплексом причин. На сегодняшний день Россия переживает сложный, кризисный период в экономической жизни в связи со сложившейся вокруг нее политической ситуацией. В этой связи особенно важно выстраивать прочные партнерские отношения в азиатском регионе с целью выстраивания надежного тыла для преодоления кризисных явлений.

Степень разработанности темы выпускной квалификационной работы подтверждается исследованиями таких авторов как: Алексеева А., Башкирцев

В.И., Жумабаева М. Е., Бородаев В. Е., Кобринская И., Зиядуллаев Н.З и другие.

Однако стоит отметить, что союз находится на стадии становления и выработки многих механизмов для полной реализации поставленных перед ним задач, в связи с чем существует потребность в разработке этого направления.

Цель выпускной квалификационной работы состоит в определении основных проблем и перспектив деятельности России в рамках Евразийского экономического союза.

Для достижения поставленной цели необходимо в рамках исследования решить следующие задачи:

1. Рассмотреть основные формы и методы внешней торговли.
2. Проанализировать основные интеграционные процессы во внешней торговле.
3. Выявить особенности российской внешней торговли.
4. Провести анализ основных торговых партнеров Российской Федерации.
5. Охарактеризовать место России в деятельности Евразийского экономического союза.
6. Дать характеристику Евразийскому экономическому союзу.
7. Выявить основные тенденции его развития на внутреннем и внешнем рынках.

Объектом исследования является российская внешняя торговля в рамках ЕАЭС.

Предметом исследования являются ее проблемы и перспективы в рамках ЕАЭС.

При написании выпускной квалификационной работы были использованы следующие методы исследования: анализ, сравнение, наблюдение, моделирование, индукция, дедукция, обобщение.

Структура работы включает Введение, три главы, Заключение и Список использованных источников.

Во введении определены цель и задачи работы, обоснована её актуальность.

В первой главе рассмотрены теоретико-методологические аспекты внешней торговли, ее формы и методы, а также история становления Евразийского экономического союза.

Во второй главе представлен анализ российской внешней торговли и деятельность России в рамках Союза.

В третьей главе изложены перспективы развития российской внешней торговли в рамках ЕАЭС и меры по совершенствованию торговли внутри Союза и за его пределами.

В заключении даны основные выводы и результаты исследования российской внешней торговли в рамках ЕАЭС.

В списке использованных источников указаны труды зарубежных и отечественных ученых и специалистов по вопросам формирования и развития ЕАЭС, законодательные и нормативно-справочные материалы, касающиеся российской внешней торговли с партнерами по ЕАЭС и всему миру, а также статистические данные по торговле России со странами ближнего и дальнего зарубежья (в т.ч. с ЕАЭС).

ГЛАВА 1. ТЕОРЕТИКО – МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ

1.1 Сущность, формы и методы внешней торговли

Исторически сложилось так, что торговля была основополагающим видом деятельности. Одним из первых видов торговли была торговля или обмен товарами. На сегодняшний день существует множество различных форм и методов внешней торговли.

Говоря о торговле, мы подразумеваем совершение коммерческой сделки: экспортной, импортной, реэкспортной и реимпортной.

Экспортные сделки – это сделки, связанные с вывозом продукта, услуги или иного товара, произведенного на территории данной страны на мировой рынок. Для того, чтобы сделка состоялась, экспортеру необходимо изучить конъюнктуру рынка, стратегию позиционирования товара и поведения на рынке, таможенный режим, провести рекламу своего товара или услуги, направить возможным покупателям предложение о заключении сделки (оферты), провести переговоры и заключить договор, а затем проводить контроль за исполнением контракта.

Импортные сделки противоположны экспортным и представляют собой сделки по покупке и ввозу товара на территорию страны для реализации его на внутреннем рынке.

Реэкспортные сделки – это вид сделки, который предполагает вывоз и продажу ранее ввезенного товара за границу без его переработки.

Реимпортные сделки – это ввоз ранее вывезенной продукции. По своей сути это не что иное, как несостоявшаяся экспортная сделка.¹

Международный обмен товарами и услугами выгоден всем странам мира. В свое время это доказали знаменитые ученые А.Смит и Д. Риккардо, а также их последователи. Если страны затрачивают меньше ресурсов относительно других стран в производстве какого – либо блага, то его выгодно экспортировать, а импортируется то благ, производство которого

¹ Рагулина Ю.В., Завалько Н.А., Кожина В.О.Международная торговля: Учебник . - М.: Альфа-М: НИЦ ИНФРА-М, 2014. – с. 35-52

внутри страны очень дорого или не возможно совсем. Причем экспорт для страны первоочереднее, так как денежные средства от продажи в иностранной и национальной валютах могут обеспечить возможность импорта товаров.²

Внешнюю торговлю можно рассматривать исходя из различных критериев: специфика объекта торговли, специфика взаимодействия субъектов внешнеэкономической деятельности, специфика регулирования внешней торговли субъектов внешнеэкономической деятельности.

Объектами внешнеторговой деятельности являются:

- Товары, капитал, рабочая сила;
- Предоставление отечественными субъектами услуг иностранным субъектам хозяйственной деятельности;
- Научная кооперация с иностранными субъектами хозяйственной деятельности;
- Обучение и подготовка специалистов на коммерческой основе;
- Операции с ценными бумагами;
- Кредитные операции между субъектами внешнеторговой деятельности;
- Совместные предприятия;
- Деятельность, связанная с предоставлением лицензий, патентов, нематериальных объектов;
- Организация и проведение выставок, аукционов, торгов и т.д.
- Бартерная деятельность;
- Арендные и лизинговые операции;
- Операции, связанные с валютой;
- Другие виды внешнеторговой деятельности.

Субъектами внешнеторговых отношений являются резиденты и нерезиденты страны.

Исходя из специфики взаимодействия субъектов внешней торговли мы можем выделить традиционную торговлю, торговлю кооперированной продукцией, встречную торговлю.³

Традиционная торговля – это экспортные и импортные операции, осуществляемые субъектами внешнеэкономической деятельности (ВЭД) за деньги. Это самый распространенный вид торговли.

Торговля кооперированной продукцией представляет собой торговый обмен продукцией между контрагентами, которые имеют кооперационное (производственное) сотрудничество друг с другом и это сотрудничество не прекратится после завершения сделки. То есть в данной форме реализуется только совместно изготовленная (кооперативная) продукция.

Встречная торговля – это сделки, предполагающие обмен товарами без совершения финансовых операций. Существует несколько подвидов данной сделки:

Товарообменные компенсационные сделки:

1) Сделки с одноразовой поставкой: бартерные сделки, прямая компенсация. Прямая компенсация предполагает обмен несколькими видами товаров в отличие от бартерной сделки.

2) Соглашения с долговременными сроками исполнения: базовые соглашения, соглашения на основе списка обязательств, протоколы о товарообмене. Различаются сроками действия данных соглашений (от 5 лет до 1 года).

Компенсационные сделки на коммерческой основе:

1) Краткосрочные компенсационные сделки: полная компенсация, частичная компенсация. Трехсторонняя компенсационная сделка.

2) Встречные закупки: параллельные соглашения (заключается два договора. Один – на экспорт товара, а другой – на встречную закупку товаров), джентльменские соглашения (экспортер не обязан, но готов

³ Алексеев И.С., Дашков И. К. Внешнеэкономическая деятельность. - 2-е изд. - М., 2012. - с.104-118.

закупить товары), сделки с передачей финансовых обязательств (права встречной покупки товаров экспортер передает третьей стороне).

3) Авансовые закупки (обязательство импортера купить такой же объем товара, как и экспортер).

Компенсационные сделки на основе договоренностей о производственном сотрудничестве

1) Крупномасштабные долгосрочные компенсационные договоры с обратной закупкой товаров (соглашения, в которых компенсация может стоить больше стоимости товаров по сделке или меньше).

2) Соглашения о разделе продукции (используется при строительстве промышленных объектов).

3) Соглашения «развитие – импорт» (поставки комплектного оборудования компенсируются за счет встречных поставок продукции).

Операции с давальческим сырьем. Это операции, предполагающие переработку, обогащение сырья на территории страны или таможенного союза и его последующая продажа с целью получения прибыли.

Наконец, третий критерий – специфика регулирования внешней торговли участников ВЭД. В данном виде можно выделить три разновидности зон торговли (ЗТ). Обыкновенная ЗТ предполагает равноправное применение в полном объеме всех тарифных и нетарифных мер при заключении участниками внешнеторговых сделок. Преференциальная ЗТ предполагает применение таможенных льгот. Дискриминационная ЗТ ограничивает внешнеэкономические связи со стороны какого-либо государства или группы государств.

Теперь рассмотрим формы международной торговли. Одной из наиболее часто встречающихся форм является торговля готовой продукцией. Это могут быть машины, станки, оборудование, приборы, аппараты, транспорт, коммуникации и прочее. Ориентированность экспорта страны именно на готовую продукцию говорит о высоком развитии в стране НИОКР, высокой степени использования новых технологий, патентов и лицензий,

применении энергосберегающих и безотходных методов использования ресурсов и технологий.⁴

Торговля изделиями в разобранном виде применяется экспортерами для поддержания собственной конкурентоспособности. Преодоления таможенных и административных барьеров. Такая форма торговли выгода экспортерам, так как импортные пошлины на данный вид продукции ниже, чем на готовую продукцию, и экспортеры не несут издержки по сборке продукции внутри страны.

Торговля комплектным оборудованием совмещает в себе торговлю оборудованием и сопутствующими ему услугами. Наиболее распространена подобная торговля в строительстве. Экспортеру данный вид торговли позволяет повысить собственные возможности, а импортеру - за довольно короткий срок получить новейшее оборудование.

Торговля сырьевыми товарами. К сырьевым товарам относятся минеральное сырье и продукты его переработки и обработки, сельскохозяйственное сырье, продукты химической промышленности. Спрос и предложение на сырьевые товары определяется ресурсным потенциалом государств – участниц внешнеторговых сделок.

Мировая торговля постоянно развивается и наряду с уже привычными видами сотрудничества стали возникать новые, специфические формы: международный лизинг, международные торги, биржевая, лицензионная, встречная и аукционная торговля.

Международный лизинг – это долгосрочная аренда машин, станков, оборудования, транспортных средств. Арендодателем выступает лизинговая компания, которая может быть представлена банком или коммерческой организацией и сохраняет право собственности на оборудование в течении срока действия всего контракта. После его расторжения возможен выкуп используемого оборудования, либо продление срока аренды, либо же возврат оборудования.

⁴ Руднева А.О.. Международная торговля: Учебное пособие . - М.: НИЦ Инфра-М, 2013. - с.50-59

Лизинг позволяет арендатору перестраивать производство и приобретать новейшее оборудование с меньшими затратами, минимизировать налогообложение. Лизингодателю же выгодно сдавать временно неиспользуемое оборудование и получать за это определенный доход.

Международные торги (тендеры) представляют собой конкурс среди стран на закупку оборудования, привлечение иностранных фирм для выполнения различных работ, обучения персонала предприятия и прочие услуги.

Международная биржевая торговля - это сделки, совершаемые между странами на биржевых рынках (товаров, ценных бумаг, услуг, производных финансовых инструментов).

Лицензионная торговля – это сделки по продаже другим странам лицензий на использование изобретений, ноу-хау, технического опыта и иных коммерческих знаний.

Международная аукционная торговля – это совершение сделки на основании публичного торга, организованного для покупателей из разных стран.

Международная посылочная торговля – это форма торговли, при которой покупатели заказывают продукцию по специализированным каталогам и получают ее либо по почте, либо лично вывозят товары с зарубежных складов продавца.

Итак, мы можем выделить следующие виды сделок: экспортные, импортные, реэкспортные и реимпортные.

Существуют 3 критерия разделения методов внешней торговли: специфика объекта торговли, специфика взаимодействия субъектов внешнеэкономической деятельности, специфика регулирования внешней торговли субъектов внешнеэкономической деятельности. Чаще всего встречается разделение на основе специфики объекта торговли: традиционная торговля, торговля кооперированной продукцией, встречная торговля.

Формы международной торговли: торговля готовой продукцией, торговля изделиями в разобранном виде, торговля комплектным оборудованием, торговля сырьевыми товарами, международная лизинговая торговля, международная аукционная торговля, международные торги или тендеры, международная лицензионная торговля, международная биржевая торговля, международная посылочная торговля. Главным фактором классификации форм международной торговли является предмет сделки.

1.2 Интеграционные процессы в сфере внешней торговли

Термин интеграция очень многогранный и применяется во многих отраслях жизни, в том числе и в мировой экономике. Она предполагает появление совместного производства и сближение национальных хозяйств. Это может происходить за счет объединения производственного и научно-технического потенциала стран. Причиной вступления стран в интеграцию является желание достичь более высокого уровня развития производства, выход на новый социально – экономический уровень жизни государства, повысить уровень конкурентоспособности и вовлеченности в мирохозяйственные связи.

Важной составляющей основой экономической интеграции является глобализация. Это естественная тенденция развития истории мировой экономики: нарастание многосторонних связей народов руг с другом на основе международного разделения труда и производственной кооперации.⁵

Стремительное развитие различных интеграционных структур – тенденция, присущая XXI веку. В развитых странах интегрированные структуры чаще всего выступают субъектами реализации внешнеэкономической и промышленной политики, которые неизбежно функционируют вместе со структурой малых и средних предприятий.

⁵ Авдокушина Е.Ф., Сизова В.С. Глобализация и международная экономическая интеграция - М.: Магистр: НИЦ ИНФРА-М, 2015. - с. 56.

Интернационализация производства подразумевает международное экономическое сотрудничество и международное движение капитала. В процессе международного экономического сотрудничества государства налаживают устойчивые экономические связи, то есть образуется международная интеграция. Она предполагает углубление международного разделения труда, повышение степени открытости экономик, снижение торговых барьеров или их полная ликвидация, отсутствие дискриминации национальных партнеров, унификация производств внутри стран, глобализация результатов научно-исследовательской деятельности.

Таким образом, международная экономическая интеграция представляет собой основанный на интернационализации и глобализации процесс экономического и политического объединения государств. Причем интеграция может происходить на макро – и микроуровнях. Микроуровень предполагает взаимодействие отдельных предприятий или фирм, в том числе создание их филиалов за границей. Интеграция на макроуровне происходит на основе формирования различных по формам экономических объединений государств.⁶

Основные признаки международной экономической интеграции:

- взаимопроникновение и сплетение национальных производств;
- структурные изменения в экономике стран-участниц интеграции;
- необходимость и целенаправленное регулирование интеграционных процессов;

По мере развития межгосударственных связей возникает необходимость в формировании надгосударственной законодательной базы для обеспечения свободного передвижения товаров, услуг, капитала, рабочей силы между странами в рамках данного региона, на согласование и проведение единой валютной, таможенной, инвестиционной политики.

Выделяют несколько основных форм экономической интеграции:⁷

6 Булатова А.С., Ливенцева Н.Н.. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учеб. / МГИМО (университет) МИД России; - Изд. с обновл. - М.: Магистр: НИЦ ИНФРА-М, 2013. - с.51

7 Алексеев И.С., Дашков И. К. Внешнеэкономическая деятельность. - 2-е изд. - М., 2012. - с.104-118.

Зона свободной торговли (ЗСТ): это самый простой этап интеграции и первый в иерархии. Он предполагает снятие всех тарифных и нетарифных ограничений в движении товаров и услуг между странами, особенно это касается промышленных товаров. На сельскохозяйственную продукцию либерализация ограничена. Создание ЗСТ усиливает конкуренцию на внутренне рынке, что стимулирует производителей быстрее вводить новые технологии в производство, использовать новые маркетинговые инструменты для продвижения своего товара.

Примерами функционирования ЗСТ являются Североамериканское соглашение о зоне свободной торговли (НАФТА), Ассоциация стран Юго-Восточной Азии (АСЕАН), Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество (АТЭС).

Таможенный союз (ТС): вторая ступень интеграции. Таможенный союз предполагает функционирование на основе снятия тарифных и нетарифных ограничений и использования единой внешнеторговой политики, таможенной политики. Т.е. к мерам ЗСТ прибавляется использование единого таможенного тарифа в отношении третьих стран.

Примерами являются Таможенный союз Евразийского экономического союза (ТС ЕАЭС), Андское сообщество.

Общий рынок: третья ступень интеграции. Предполагает сочетание мер предыдущих ступеней интеграции. Однако на данном этапе свободу передвижения получают уже основные факторы производства – капитал и рабочая сила. Общий рынок предполагает согласование партнерами экономической политики в отношении третьих стран. В это же время формируются фонды поддержки социального и регионального развития, наднациональные органы контроля и управления, т.е. формируется экономическое, правовое и информационное пространство.

Примерами являются МЕРКОСУР, КАРИКОМ.

Экономический союз: высшая ступень интеграции. Здесь предполагается проведение общей экономической и валютно-финансовой

политики. Фактически можно сказать, что данное объединение является отдельным государством с отдельной валютой и собственным Центральным банком, а на международной арене союз может выступать как самостоятельный субъект. На сегодняшний день только Европейский Союз прошел все ступени интеграции.

У международной интеграции есть положительные и отрицательные моменты, которые, так или иначе, упоминались нами ранее. К преимуществам мы можем отнести следующие аспекты:⁸

- увеличение размеров рынка;
- рост конкуренции;
- обеспечение лучших условий торговли;
- расширение торговых связей, их качественное улучшение;
- улучшение инфраструктуры;
- внедрение и распространение новых технологий.

Недостатки международной интеграции:

- отток ресурсов из отсталых государств в более экономически развитые страны;
- олигопольный сговор между ТНК, который неизбежно ведет к росту цен;
- эффект потерь от увеличения масштабов производства.

Развитию межгосударственных объединений чаще всего способствуют различные предпосылки. На наш взгляд главной из них является географическая близость интегрирующихся стран. Это основано на следующих причинах:⁹

8 ЛЕКЦИЯ № 12. Интеграционные процессы в мировом хозяйстве [электронный ресурс]/Сайт технической и гуманитарной литературы – URL: <http://www.telenir.net> (дата обращения 22.04.2017)

9 Любецкий В.В. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебник . - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2013. - с.50

- Чаще всего они имеют общую границу друг с другом, находятся в одном регионе. Таким образом, расстояние, преодолеваемое товарами будет значительно ниже, а значит и затраты на транспортировку данных товаров.
- Более вероятны схожесть потребительского спроса и вкусов потребителей.
- Легче создавать систему постгарантийного обслуживания, а также распределять каналы распространения и хранения.
- Возможно наличие общих транспортных коммуникаций, исторического прошлого и прочных экономических связей.
- Так как государства находятся в непосредственной близости, координация работы Правительств стран-участниц будет проходить быстрее и эффективнее.

Другой предпосылкой развития интеграций является примерно одинаковый уровень экономического развития. Промышленно развитые страны охотнее интегрируются друг с другом, точно как и развивающиеся страны. Любое объединение работает эффективнее, если его участники находятся на одной ступени экономического, политического, социального развития. И хотя сегодня появляются различные союзы, которые объединяют промышленно развитые государства с развивающимися, однако сейчас не возможно сделать однозначный вывод о степени их эффективности.

Подведем итоги: термин интеграция применяется во многих отраслях жизни. В мировой экономике причиной возникновения интеграционных процессов является желание государств достичь более высокого уровня развития производства, выйти на новый социально – экономический уровень жизни внутри страны, повысить уровень конкурентоспособности и вовлеченности в мирохозяйственные связи.

Двумя важнейшими составляющими интеграционных процессов являются глобализация и интернационализация. Развитию межгосударственных объединений чаще всего способствуют различные

предпосылки, основные из них – это географическая близость интегрирующихся стран и одинаковый уровень экономического развития.

Интеграционные процессы во внешней торговле проходят на микроуровне и макроуровне. По мере своего развития интеграционный процесс оформляется в различных формах: зона свободной торговли, таможенный союз, общий рынок, экономический союз. На сегодняшний день только Европейский Союз прошел все ступени интеграции.

Интеграционный процесс имеет как положительные, так и отрицательные моменты. Из положительных моментов главным на наш взгляд является расширение и качественное улучшение торговых связей, рост уровня конкурентоспособности. Из негативных аспектов мы выделяем олигопольный сговор между ТНК, который неизбежно ведет к росту цен.

1.3 От Евразийского экономического сообщества к Евразийскому экономическому союзу

Обратимся к истории создания ЕАЭС.

Этап 1. В 1995 году главы государств Российской Федерации (РФ), Республики Беларусь (РБ), Республики Казахстан (РК) (и позже присоединившиеся Республики Кыргызстан и Таджикистан) подписали соглашение о создании Таможенного союза. На основе этой договоренности в 2000 году было создано Евразийское экономическое сообщество (ЕврАзЭС).

Этап 2. В 2007 году в Душанбе (Таджикистан) между Правительствами РФ, РБ и РК было подписано соглашение о создании единой таможенной территории и Комиссии Таможенного союза в качестве единого постоянно действующего руководящего органа Таможенного союза.

Этап 3. Евразийский таможенный союз или Таможенный союз Беларуси, России и Казахстана оформился в том виде, который существует на сегодняшний день, в 2010 году. Это стало первым шагом на пути формирования более широкого типа экономического союза стран бывшего

СССР. С 2011 года государства- члены реализовали работу совместной комиссии по укреплению более тесных экономических связей для создания Евразийского экономического союза к 2015 году.¹⁰

Этап 4. В 2012 году три государства образовали Единое экономическое пространство (ЕЭП) для продвижения дальнейшей интеграции на пути к экономическому союзу.

Этап 5. С 1 января 2015 года было ратифицировано соглашение, подписанное в Астане (Казахстан), о создании Евразийского экономического союза (ЕАЭС) в составе Российская Федерация, Республика Беларусь, Республика Казахстан. В январе 2015 года в союз вошла Армения, а в августе 2015 года – Кыргызстан.

Таким образом, Евразийский экономический союз – международная организация региональной экономической интеграции, учрежденная Договором о Евразийском экономическом союзе и обладающая полной правосубъектностью.

ЕАЭС предполагает свободное передвижение товаров, услуг, факторы производства (капитал и рабочая сила), а также проведение скоординированной экономической политики во всех отраслях экономики стран - участниц союза.

В 2017 году в ЕАЭС входят:¹¹

- Российская Федерация
- Республика Беларусь
- Республика Казахстан
- Республика Армения
- Кыргызская Республика

10 Шкваря Л.В.. Международная экономическая интеграция в мировом хозяйстве: Учебное пособие . - М.: НИЦ Инфра-М, 2013. - с.105

11 Официальный сайт Евразийского Экономического Союза [электронный ресурс] - URL: <http://www.eaeunion.org> (дата обращения 28.04.2017)

Наблюдателем является Молдавия. В 2016 году вступило в силу соглашение о заключении зоны свободной торговли ЕАЭС с Вьетнамом. На стадии переговоров находятся Египет, Таиланд, Иран, Монголия, Сербия.

Официальные языки: армянский, белорусский, казахский, киргизский, русский.

Валюты государств-участников: армянский драм, белорусский рубль, казахстанский тенге, киргизский сом, российский рубль.

Каждый год председателем союза выбирается одна из стран- участниц ЕАЭС. В 2017 году председательство передали Кыргызстану.

Главной целью создания ЕАЭС является всесторонняя модернизация и кооперация национальных производств, повышение конкурентоспособности экономик государств-участников союза, создание благоприятных условия для стабильного развития национальных хозяйств и повышения уровня жизни стран-участниц.

Основными принципами функционирования ЕАЭС является:¹²

1. Уважение общепризнанные принципов международного права, включая принципы суверенного равенства государств-членов и их территориальной целостности.
2. Уважение особенностей политического устройства государств-членов.
3. Обеспечение взаимовыгодного сотрудничества, равноправия и учета национальных интересов стран-участниц союза.
4. Соблюдение принципов открытой экономики и добросовестной конкуренции.
5. Функционирование таможенного союза без изъятий и ограничений после окончания переходных периодов.

Органы управления ЕАЭС:

12 Шкуропат А.В., Терский М.В., Александрова Л.И. Мировая экономика. Часть 1. (конспект лекций) [электронный ресурс]/ САЙТ ЦИФРОВЫХ УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКИХ МАТЕРИАЛОВ / ABC.VVSU.RU– URL: <https://abc.vvsu.ru> (дата обращения 23.04.2017)

- (Высший) Евразийский экономический совет. Его возглавляют Президенты (главы государств) стран-участниц союза. Акты Евразийского экономического совета фиксируют распоряжения и решения, связанные с принципиальной деятельностью ЕАЭС, стратегией, направлением и перспективам развития интеграции.

- Евразийский межправительственный совет. Здесь на уровне глав правительств стран-участниц ЕАЭС принимаются меры по реализации и контролю исполнения международных договоров, входящих в право ЕАЭС, а также решения Евразийского экономического совета.

- Евразийская экономическая комиссия (ЕЭК). Общее руководство осуществляется Советом ЕЭК, который состоит из пяти представителей (по одному от каждой страны-участницы ЕАЭС), занимающих в национальных правительствах должность вице-премьера. Заседания проходят раз в месяц.¹³

ЕЭК имеет статус наднационального органа управления и подчиняется Высшему Евразийскому экономическому совету, решения комиссии обязательны для исполнения всеми странами-участницами ЕАЭС. Решения ЕЭК связаны с обеспечением функционирования и развития ЕАЭС, а также решения в сфере экономической интеграции в рамках ЕАЭС.

Сферы полномочий Комиссии:

1. таможенно-тарифное и нетарифное регулирование;
2. таможенное администрирование;
3. техническое регулирование;
4. санитарные, ветеринарные и фитосанитарные меры;
5. зачисление и распределение ввозных таможенных пошлин;
6. установление торговых режимов в отношении третьих стран;
7. статистика внешней и взаимной торговли;
8. макроэкономическая политика;
9. конкурентная политика;

¹³ Сайт Евразийской Экономической Комиссии [электронный ресурс] – URL: <http://www.eurasiancommission.org> (дата обращения 22.04.2017)

10. промышленные и сельскохозяйственные субсидии;
11. энергетическая политика;
12. естественные монополии;
13. государственные и (или) муниципальные закупки;
14. взаимная торговля услугами и инвестиции;
15. транспорт и перевозки;
16. валютная политика;
17. охрана и защита результатов интеллектуальной деятельности и средств индивидуализации товаров, работ и услуг;
18. трудовая миграция;
19. финансовые рынки (банковская сфера, сфера страхования, валютный рынок, рынок ценных бумаг);
20. другое.

- Суд Евразийского экономического союза. Это постоянно действующий судебный орган ЕАЭС. Функционирует с 01.01.2015 года, расположен в Минске. В составе суда числятся по две судьи с каждой страны-участницы ЕАЭС.

Главными полномочиями судебного органа ЕАЭС является обеспечение единообразного применения всеми государствами-членами ЕАЭС и его органами международных договоров, входящих в право ЕАЭС, разрешение спорных вопросов, возникающих в ходе реализации международных договоров и решений органов ЕАЭС, а также разъяснение положений вышеперечисленных актов.

Споры, рассматриваемые Судом ЕАЭС:

По заявлению государства – члена Союза:

- о соответствии международного договора в рамках Союза или его отдельных положений Договору;
- о соблюдении другим государством-членом Союза Договора, международных договоров в рамках Союза и (или) решений органов Союза;

- о соответствии решения ЕЭК положений Договору, международным договорам в рамках Союза и (или) решениям органов Союза;
- об оспаривании действия (бездействия) Евразийской экономической комиссии;
- разъяснение положений Договора, международных договоров в рамках Союза и решений органов Союза.

По заявлению хозяйствующего субъекта:

- о соответствии решения ЕЭК, непосредственно затрагивающего права и законные интересы хозяйствующего субъекта в сфере предпринимательской и иной экономической деятельности, Договору и (или) международным договорам в рамках Союза, если оно повлекло нарушение предоставленных правом ЕАЭС прав и законных интересов хозяйствующего субъекта;
- об оспаривании действия (бездействия) ЕЭК, непосредственно затрагивающего права и законные интересы хозяйствующего субъекта в сфере предпринимательской и иной экономической деятельности, если оно повлекло нарушение предоставленных правом ЕАЭС прав и законных интересов хозяйствующего субъекта.

В ЕАЭС ввозные таможенные пошлины уплачиваются по внешнему контуру Союза и распределяются между бюджетами государств – членов ЕАЭС. Пошлины уплачиваются импортерами на единый счет казначейства в национальном (центральном) банке государства, в котором они подлежат уплате в соответствии с таможенным законодательством ЕАЭС, и распределяются в национальные бюджеты по нормативами, зафиксированным в Договоре о ЕАЭС:

- Армения – 1,11%;
- Беларусь – 4,56%;
- Казахстан – 7,11%;
- Кыргызстан – 1,90%;
- Россия – 85,32%.

Механизм распределения пошлин введен вследствие отмены таможенных границ между государствами – членами ЕАЭС и обеспечения свободного движения товаров, в том числе импортированных из третьих стран, в рамках Союза.

Характеристика стран (по состоянию на 01.01.2015):

- По численности населения

Население, млн. чел.

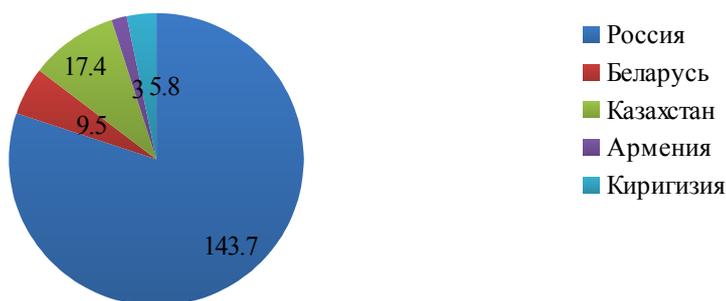


Рис.3 Численность населения стран-членов ЕАЭС.¹⁴

Исходя из диаграммы видно, что 80% населения ЕАЭС принадлежит России, то есть у России абсолютное преимущество в количестве трудовых ресурсов.

- По уровню инфляции

Инфляция, %

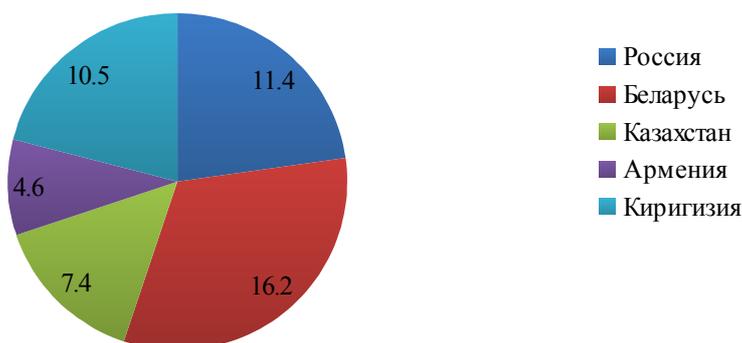


Рис.4 Уровень инфляции стран-членов ЕАЭС.¹⁵

¹⁴ Информационный портал Евразийского экономического союза [электронный ресурс] - URL: <https://barriers.eaeunion.org> (дата обращения 28.04.2017)

¹⁵ Информационный портал Евразийского экономического союза [электронный ресурс] - URL: <https://barriers.eaeunion.org> (дата обращения 28.04.2017)

Здесь не много другая ситуация. У лидирующих стран по уровню экономического развития самый большой размер инфляции. У России самый большой (рис.4), а у Республики Беларусь и Республики Казахстан примерно одинаковый уровень инфляции.

- По уровню безработицы



Рис.5 Уровень безработицы стран-членов ЕАЭС.¹⁶

Самый большой показатель по уровню безработицы (рис.5) у Армении, этот показатель говорит в ее случае о необходимости структурной перестройки экономики и необходимости привлечения дополнительных ресурсов и инвестиций. У остальных стран показатель находится в пределах нормы (5 - 6%).

- По объему торгового баланса, млрд долларов



Рис.6 Объем торгового баланса стран-членов ЕАЭС¹⁷

У России и Казахстана торговый баланс положительный. Это связано с преобладанием в структуре их экспорта энергоносителей (главное - нефти и

¹⁶ Там же (15)

¹⁷ Там же (15)

газа). У республики Беларусь, Армении и Киргизии импорт преобладает над экспортом (так как внешнеторговый баланс отрицательный).

Таблица 1

Распределение стран-членов ЕАЭС по размеру ВВП

Страны	ВВП, млрд.долл. США	ВВП по ППС, млрд.долл. США	ВВП на душу населения, долл. США	ВВП по ППС на душу населения, долл. США
Россия	1332,10	3579,80	9099,00	24451,00
Беларусь	53,50	168,00	5639,00	17661,00
Казахстан	184,40	454,00	10510,00	25877,00
Армения	10,50	25,30	3504,00	8394,00
Киргизия	7,50	20,40	1154,00	3427,00
ЕАЭС	1587,10	4247,50	8714,00	23282,00

Источник: составлена автором на основе данных с сайта ЕАЭС¹⁸

Приведенные выше данные показывают неоспоримое преимущество России над остальными странами ЕАЭС. Территория и численность населения России намного больше, чем других участников союза (рисунок 1). На Россию приходится более 85% совокупного ВВП (таблица). Поэтому Россия несет на себе основную тяжесть интеграции, что выражается в постоянных уступках и финансовой помощи своим партнерам. Более 30% экономики Киргизии и 20% Армении зависят от денежных переводов их граждан из России.

Несмотря на снятие большого числа тарифных и нетарифных ограничений товарооборот между членами ЕАЭС сокращается второй год подряд. Каждая сторона-участница имеет свои мотивы и приоритеты для экономической интеграции.

Выгоды от ЕАЭС распределяются между его участниками весьма неравномерно. Пока больше всего выигрывает Белоруссия, меньше – Казахстан, новые члены ЕАЭС – Армения и Киргизия имеют свои выгоды. Россия – главный торговый партнер Армении, которому принадлежит 80% энергетических ресурсов Армении. Армения воспринимает вступление в

¹⁸ Официальный сайт Евразийского Экономического Союза [электронный ресурс] - URL: <http://www.eaeunion.org> (дата обращения 28.04.2017)

ЕАЭС как расширение возможностей для отстаивания своих национальных интересов, укрепления безопасности страны и как залог успешного экономического развития. Для Киргизии вступление в союз рассматривается как важнейший шаг на пути стабилизации экономики и преодоление опасной ситуации балансирования между целостностью и распадом.

К минусам можно отнести помимо перечисленных:¹⁹

1. Отсутствие быстрого роста эффективности.
2. Опасность формальной интеграции.
3. Несовпадение интересов представителей разных стран на важнейшие экономические вопросы.
4. Начало функционирования союза на фоне общего спада экономик и девальвации национальной валюты.

Главная сильная сторона ЕАЭС – это то, что страны-участницы ранее были в составе одного государства – СССР. Менталитет населения, знание русского языка как языка межгосударственного общения, оставшиеся тесные кооперационные экономические связи, глубокая взаимосвязанность национальных хозяйств дают возможность рассчитывать на дополнительные дивиденды, модернизацию и повышение конкурентоспособности экономик стран ЕАЭС в условиях глобальной нестабильности.

На наш взгляд, преимуществами нахождения стран в ЕАЭС является:²⁰

1. Повышение конкурентоспособности экономик стран-членов ЕАЭС на международной арене.
2. Создание новых рабочих мест.
3. Существенное улучшение транспортной инфраструктуры.
4. Единое страхование национального благосостояния.
5. Создание четкой финансовой и нормативно-правовой базы для привлечения инвестиций.

19 Алексеева А. Плюсы и минусы ЕАЭС (февраль 2015) [электронный ресурс]/ РУДН. Журнал «МИР» Москва, 22 февраля 2015 г. - URL: <http://eurasian-movement.ru> (дата обращения 27.04.2017)

20 ЕАЭС: плюсы и минусы интеграции [электронный ресурс]/Сайт «Ритм Евразии» - URL: <http://www.ritmeurasia.org> (дата обращения 27.04.2017)

6. Разработка совместной экономической, политической, социокультурной и т.д. стратегии развития стран.

7. Развитие туризма.

Подведем итог: Евразийский экономический союз (ЕАЭС) – международная организация региональной экономической интеграции. Союз предполагает свободное передвижение товаров, услуг, факторов производства (капитал и рабочая сила), а также проведение скоординированной экономической политики во всех отраслях экономики стран - участниц союза.

Главной целью создания ЕАЭС является всесторонняя модернизация и кооперация национальных производств, повышение конкурентоспособности экономик государств-участников союза, создание благоприятных условия для стабильного развития национальных хозяйств и повышения уровня жизни стран-участниц.

В союз входят Россия, Беларусь, Казахстан, Армения, Киргизия.

Органами управления ЕАЭС являются (Высший) Евразийский экономический совет, Евразийский межправительственный совет, Евразийская экономическая комиссия, Суд Евразийского экономического союза.

Механизм распределения пошлин введен вследствие отмены таможенных границ между государствами – членами ЕАЭС и обеспечения свободного движения товаров, в том числе импортированных из третьих стран, в рамках Союза.

Главным преимуществом ЕАЭС, на наш взгляд, является повышение конкурентоспособности экономик стран-членов ЕАЭС на международной арене, а главным минусом – неравномерное распределение выгод от участия в союзе между странами-участницами.

У России имеется неоспоримое преимущество над остальными странами ЕАЭС. Территория и численность населения России намного больше, чем других участников союза. На Россию приходится более 85% совокупного ВВП. Поэтому Россия несет на себе основную тяжесть

Армения	27,5	700	920	864	1094	1051	44	159	301	352	314	210
Беларусь	5568	1808 1	2509 8	2033 3	1998 9	15350	3710	9954	1374 3	1426 4	1275 0	8869
Казахстан	2247	1069 0	1572 2	1767 8	1427 7	10786	2200	4449	1007 1	5980	7445	4783
Киргизия	103	991	1634	2029	1744	1302	88,6	393	196	110	73,9	71,7

Источник: Статистический ежегодник 2016²¹

Таблица 3

Удельный вес стран-членов ЕАЭС в экспорте и импорте Российской Федерации

%

	Удельный вес в экспорте Российской Федерации						Удельный вес в импорте Российской Федерации					
	2000	2010	2012	2013	2014	2015	2000	2010	2012	2013	2014	2015
Всего	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
государства-члены ЕАЭС ¹⁾	7,7	7,7	8,2	7,8	7,3	8,1	18,4	6,6	7,6	6,5	7,2	7,6
в том числе:												
Беларусь	5,4	4,6	4,8	3,9	4	4,5	11	4,3	4,3	4,5	4,4	4,9
Казахстан	2,2	2,7	3	3,4	2,9	3,1	6,5	1,9	3,2	1,9	2,6	2,6
Киргизия	0,1	0,2	0,3	0,4	0,4	0,4	0,3	0,2	0,1	0,03	0	0

Источник: Статистический ежегодник 2016²²

Внешнеторговое взаимодействие России с партнерами по ЕАЭС остаётся относительно невысоким (по экспорту 7-8%, по импорту – 6-7%), имеется тенденция к снижению. Для того чтобы исправить ситуацию, на наш взгляд, необходимо дальнейшее качественное углубление интеграции и налаживание горизонтальных производственных связей.

Сокращение объемов внешней торговли связано со следующими факторами:

- Девальвация национальной валюты и изменение формата торговлей нефтью и ее продуктами.
- Усиление конкуренции в связи со вступлением России в ВТО.
- Снижение спроса на инвестиционные товары.

21 Статистический ежегодник 2016 г. [электронный ресурс]/Сайт Федеральной службы государственной статистики – URL: <http://www.gks.ru/> (дата обращения 22.04.2017)

22 Там же (21)

На общем обороте торговли сказались замедление темпов экономического развития из-за усиливающихся западных санкций и «кризиса доверия» со стороны мирового бизнеса.

Проект бюджета РФ на 2016–2017 гг. предполагает почти полное исчерпание резервного фонда к 2018 г. Складывающаяся ситуация требует пересмотра модели социально-экономического развития, с тем чтобы появились реальные возможности для более тесной интеграции, роста внутреннего производства и диверсификации экономик стран ЕАЭС.

Россия для стран ЕАЭС является главным торговым партнером, так как вносит самый большой вклад в совокупный объем торговли ЕАЭС (63% экспорта за 2015 год). Именно динамика поставок российских товаров определяет динамику развития всего союза. Эти же факторы повлияли и на закупки – их объем сократился на 29,5%.²³

В 2015 году стоимостной объем поставок Российской Федерации своим партнерам по ЕАЭС сократился примерно на 20%. Причиной этому стали падение цен на товары и сокращение физических объемов продаж.

Как видно из таблицы, основным торговым партнером в рамках ЕАЭС является Республика Беларусь (54,1% экспорта на рынок ЕАЭС и 63,5% импорта РФ). На втором месте находится Республика Казахстан (37,7% экспорта и 34,5% импорта). Но даже с ними за 2015 год объемы взаимной торговли сократились на 23,7% и 26,7% соответственно.

Ситуация со стоимостным объемом экспорта следующая: по итогам 2015 года он сократился на 68,3% относительно предыдущего года. Это связано исключительно с падением цен на экспортируемые товары, так как товарная масса экспорта наоборот увеличилась на 7,1%.

Снижение торговой активности РФ на территории ЕАЭС также связана с сокращением промышленного производства (около 4%), инвестиций в основной капитал (на 8,4%) и розничной торговли (на 10%).

²³ Конкурентная политика в рамках Евразийского экономического союза [электронный ресурс] / Сайт Федеральной антимонопольная служба (ФАС России) (дата обращения 25.04.2017)

Те же тенденции перенеслись и на 2016 год. Поставки товаров сократились на 7,9%, а цены на экспортируемые товары упали на 8,1%. Физический объем поставляемых товаров вырос на 0,3%.

В товарной структуре экспорта произошли изменения. Главным образом сократились поставки:

- минерального топлива (26,5%), в том числе нефти (на 28%) и нефтепродуктов (на 25,3%).
- Наземного транспорта (31,5%)
- Черных металлов и изделий из них (9,6%).

Таким образом, тенденции в торговле с ЕАЭС в 2015-2016 году определились благодаря непростой экономической ситуации в Российской Федерации. В 2017 году прогнозируется рост экономики на 1,1%, что может поспособствовать увеличению внутреннего спроса в стране и стабилизацию взаимного товарооборота ЕАЭС,

В функционировании ЕАЭС для России важны помимо экономических еще и геополитические цели, главной из которых, по нашему мнению, является укрепление позиции региональной державы при одновременном формировании единого экономического пространства.

На наш взгляд, преимуществом ЕАЭС могла бы стать единая валюта. Однако ее введение не возможно из соображений лишь экономики, необходима политическая интеграция объединения, а страны-члены ЕАЭС пока этого не хотят. К тому же уже был неудачный опыт введения единой валюты в Союзном государстве России и Белоруссии. Стороны не смогли договориться о местонахождении главного эмиссионного центра. Россия предлагала, чтобы эмиссией занимался ЦБ РФ. Белоруссия предлагала создать два эмиссионных центра в России и в Белоруссии, хотя очевидно, что координация их действий было бы очень сложным делом.²⁴

24 Деятельность Центрального банка РФ в ЕАЭС [электронный ресурс] / Сайт Таможенный брокер– URL: www.brokert.ru (дата обращения 25.04.2017)

Создание единого эмиссионного центра предполагает создание наднациональных политических структур. Сейчас это вряд ли возможно. Необходимо также учесть, что ведущая роль в ЕАЭС принадлежит России, поэтому введение ещё какой-либо параллельной валюты было бы сейчас искусственным. По мере углубления макроэкономической политики можно было бы создать по примеру Европейского союза евразийский ЦБ и ввести единую валюту сначала для Белоруссии, России и Казахстана. Однако все это произойдет не раньше 2025 года.

В банковском секторе складывается аналогичная ситуация. К 2025 г. должен начать функционировать единый регулятор, который будет выполнять функции надзора и регулирования банковской деятельности на территории стран Союза.

Несмотря на то, что размер банковского сектора в других странах ЕАЭС мал, Россия идёт на то, что будут взаимно признаваться банковские, страховые лицензии и лицензии на осуществление деятельности на рынке ценных бумаг. Например, банкам для ведения бизнеса на территории соседней страны не нужно будет создавать какие-либо дочерние компании и получать лицензию у местного ЦБ, достаточно будет открыть филиал.

В целях обеспечения финансовой безопасности и гарантированного проведения расчетно-платежных операций необходимо сформировать на пространстве ЕАЭС альтернативную евразийскую систему передачи финансовой информации SWIFT, которая могла бы быть сформирована на базе Межгосударственного банка СНГ с использованием передовых технологий и информационно-технической базы Банка России и других заинтересованных Центральные Банков.²⁵

В сфере создания новых производств существует две основные проблемы. Первая состоит в том, что необходимо получить огромное

25 Н.З.Зиядуллаев. Евразийский экономический союз в контексте российской интеграционной стратегии [электронный ресурс]/ Журнал общество и экономика].- URL: <http://inecon.org> (дата обращения 29.04.2017)

количество разрешений от различных надзирающих инстанций. Это создает дополнительные трудности и издержки при открытии нового производства.

Вторая проблема – отсутствие дешевых кредитов. Вследствие санкций российская экономика лишилась возможности заимствовать у своих западных партнеров дешевые деньги. Некоторые крупные корпорации и банки стремятся использовать средства Фонда национального благосостояния в своих интересах, чтобы разрабатывать новые императивы инновационного развития, минимизировать коррупционную составляющую при реализации крупных инфраструктурных проектов.

Подведем итоги:

Внешнеторговое взаимодействие России с партнерами по ЕАЭС остаётся невысоким: по экспорту 7-8%, по импорту – 6-7%. На общем обороте торговли сказалось замедление темпов экономического развития из-за усиливающихся западных санкций и «кризиса доверия» со стороны мирового бизнеса.

Россия для стран ЕАЭС является главным торговым партнером, так как вносит самый большой вклад в совокупный объем торговли ЕАЭС (63% экспорта за 2015 год). Именно динамика поставок российских товаров определяет динамику развития всего союза.

В 2016 году поставки товаров сократились на 7,9%, а цены на экспортируемые товары упали на 8,1%. Физический объем поставляемых товаров вырос на 0,3%.

В товарной структуре экспорта произошли изменения. Главным образом сократились поставки:

- минерального топлива (26,5%), в том числе нефти (на 28%) и нефтепродуктов (на 25,3%).
- Наземного транспорта (31,5%)
- Черных металлов и изделий из них (9,6%).

В функционировании ЕАЭС для России важны экономические = и геополитические цели. Главной геополитической целью является укрепление

позиции России в качестве региональной державы при единовременном формировании единого экономического пространства для передвижения товаров, услуг, капиталов (в том числе иностранных инвестиций) и трудовых ресурсов.

Россия в рамках ЕАЭС будет продолжать поддерживать работу по унификации нетарифного регулирования, развитию механизмов отслеживания товаров от момента их ввоза на территорию Союза до их передачи потребителю, совершенствованию взаимодействия стран-участниц ЕАЭС в сфере санитарно-эпидемиологического контроля.

2.2 Изменения в системе взаимоотношений ЕАЭС с ведущими торговыми партнёрами

По данным Федеральной таможенной службы, внешнеторговый оборот России за 2016 год составил 471,2 млрд. долларов (падение на 11,2% по сравнению с 2015 годом). Решающую роль в этом сыграла девальвация национальной валюты. Курс российского рубля по отношению к доллару поднялся до отметки 78 рублей. Причиной этому стало сильнейшее падение цен на нефть: в январе 2016 года котировки на нефть марки Brent опустились ниже 30 долларов за баррель из-за избытка предложения на рынке, а также сокращения спроса со стороны Китая. Еще одной причиной стало сезонное падение деловой активности в первый месяц года (причиной являются новогодние каникулы), а также с сокращением производства во многих обрабатывающих отраслях. В результате, январские объемы торговли стали рекордно низкими – экспорт упал на треть, а импорт – на 20%.²⁶

Однако уже с февраля объемы торговли вместе с курсом рубля начали восстанавливаться. Крупнейшие страны-экспортеры нефти – Венесуэла, Канада, Нигерия Ливия по политическим и экономическим причинам

²⁶ Официальный сайт Федеральной таможенной службы [электронный ресурс]. – URL: <http://customs.ru> (дата обращения 09.04.2017)

вынуждены были сократить объемы добычи и поставок черного золота. В результате избыточное производство сократилось, и цены начали приходить в норму. Осенью котировки продолжили расти, а вместе с ними и курс рубля. Несмотря на пессимистичные прогнозы, после нескольких лет переговоров, страны-члены ОПЕК, наконец, договорились о сокращении добычи нефти. Кроме того, избрание Дональда Трампа на пост президента США оказало дополнительную поддержку рублю – многие ожидают смену политического курса и возможность отмены санкций для России.

По итогам 2016 года экспорт России в стоимостном выражении сократился на 17% и составил 285,49 млрд. долларов. Главной причиной этому стало то, что Россия экспортирует в основном сырье – нефть, газ и другие углеводороды. Общемировое падение цен на данные энергоносители и привело к общему падению стоимости российского экспорта. Несмотря на это, в течение 2016 года Россия лишь наращивала объемы экспорта сырья за рубеж: экспорт нефти за год вырос на 6,6% до 236,2 млн. тонн, а доходы от неё упали на 17,7% до 73,67 млрд. долларов; в физическом выражении экспорт природного газа вырос на 13,8% до 154,7 млрд. куб. м., хотя уже в первом полугодии его цена падала на 48,1% до 156,1 долларов за 1000 кубометров. Крупные сырьевые компании наращивали объемы поставок, чтобы удержать долю рынка и могли получить больший размер выручки от экспорта в рублях.

Девальвация рубля позволила и другим экспортерам российской продукции выигрывать в конкурентной борьбе с другими странами – отечественные товары нередко поставлялись на мировые рынки по более низким ценам, однако это не оборачивалось крупными убытками для экспортеров. Россия увеличила поставки многих продовольственных товаров в страны Азии (особенно в Китай) и Европы. По поставкам пшеницы Россия вышла на первое место в мире, обогнав Канаду и США. Из продовольственных товаров выросли объемы экспорта мяса, масла, молока,

сыров и творога. В непродовольственном секторе увеличились поставки продукции машиностроения, древесины и многих других товаров.²⁷

В 2016 году импорт подобно экспорту сократился на 0,3% и составил 183,6 млрд. долларов. Только в отличие от экспорта, физический объем импорта тоже сократился: в первом полугодии помимо удорожания закупок импортного товара сократился и потребительский спрос, а также объем промышленного производства в ряде отраслей.

Еще одной причиной сокращения импорта является действующее с 2014 года продовольственное эмбарго, которое привело к рекордному снижению поставок продовольствия из стран Европы и США, а также ряд других ограничений. С 1 января 2016 года Россия ввела запрет на ввоз сельскохозяйственной продукции из Турции – томатов, мандаринов, баклажанов и других фруктов и овощей, что составило почти 60% всего продовольственного экспорта Турции в Россию. Частично осенью запрет был снят, однако он всё же успел заметно повлиять на объемы импорта из данной страны.

В своей внешнеторговой политике Россия пользуется многими нетарифными инструментами. Осенью 2016 года под запретом оказалась плодоовощная продукция из Египта, в которой Россельхознадзор выявил массу нарушений. В июле начал действовать запрет на ввоз кормов из Украины, с октября были введены временные ограничения на поставки свинины из Молдавии, а с ноября в список санкционных продуктов добавили пищевую соль.

Чрезмерно высокие ставки ввозных пошлин в совокупности с утилизационным сбором стали настоящим барьером для импортной техники: уже несколько лет по этой причине поставки транспортных средств, на которые приходится почти половина всех поставок из-за рубежа, стремительно сокращаются.

²⁷ Московский центр Карнеги.- URL: <http://carnegie.ru/2016/04/28/ru-pub-63462> (дата обращения 04.04.2017)

Рассмотрим подробнее внешнеторговые связи России. Начнем с дальнего зарубежья.

По итогам 2016 года внешнеторговый оборот России со странами дальнего зарубежья составил 85% от всего объема торговли. При этом доля Европейского союза уменьшилась с 44,8% до 42,8% в пользу стран АТЭС, и главным образом Китая – с 28,1% до 30%. Из-за девальвации рубля российские экспортеры отчасти переориентировались на страны дальнего зарубежья, поскольку валюты государств СНГ также ослабли из-за девальвации, и выход на иные рынки нередко был более привлекательным.²⁸

СТРУКТУРА ВНЕШНЕТОРГОВОГО ОБОРОТА РОССИИ ПО ГРУППАМ СТРАН В 2015, 2016 Г.

(%)



ИСТОЧНИК: ФТС

Рис 1. Структура российской внешней торговли в 2015 г., в 2016 г.²⁹

Внешнеторговый оборот со странами дальнего зарубежья составил 413,4 млрд. долларов, сократившись на 11% по сравнению с 2015 годом. При этом экспорт упал на 16,9% до 248,1 млрд. долларов, а импорт к концу года вырос на 0,8% до 163 млрд. долларов.

²⁸ Информационный портал Внешней торговли России [электронный ресурс]. – URL: <http://russian-trade.com/> (дата обращения 16.03.2017)

²⁹ Официальный сайт Федеральной таможенной службы [электронный ресурс]. – URL: <http://customs.ru> (дата обращения 09.03.2017)

Причинами падения экспорта стали снижение цен на нефть и газ, спад в поставках нефтепродуктов, в первую очередь, мазута и дизельного топлива из-за сокращения их производства. Существенно сократились их поставки в Нидерланды, Италию и Латвию, Республику Корею и Японию.

Импорт стал увеличиваться с осени, после того, как курс рубля стал уверенно восстанавливаться на фоне роста цен на нефть. Активизировался спрос на импортную продукцию со стороны потребителей и коммерческих предприятий. В результате увеличились закупки лабораторного и промышленного оборудования, электронных схем и автомобильных запчастей.

Среди главных торговых партнеров России на первом месте по-прежнему находится Китай. Несмотря на сокращение спроса с его стороны в начале года и уменьшение поставок каменного угля, России все же удалось увеличить внешнеторговый оборот на 4% до 66,1 млрд. долларов. Китайские импортеры стали больше закупать машин и оборудования, автомобилей, металлов, продовольственных товаров, в том числе фруктов и овощей, колбас, хлеба, шоколада и других продуктов. Расширилось сотрудничество и в других сферах – летом Китай заключил с Россией более 30 различных соглашений в различных отраслях.

Также стоит отметить, что в 2016 году произошло важное событие для внешней торговли России. С осени вступило в силу Соглашение о создании зоны свободной торговли ЕАЭС с Вьетнамом, согласно которому 59% всех тарифных линий могут торговаться теперь беспошлинно.

СТРУКТУРА ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ РОССИИ С ОСНОВНЫМИ СТРАНАМИ ДАЛЬНЕГО ЗАРУБЕЖЬЯ В 2016 Г.

(МЛРД ДОЛЛАРОВ)

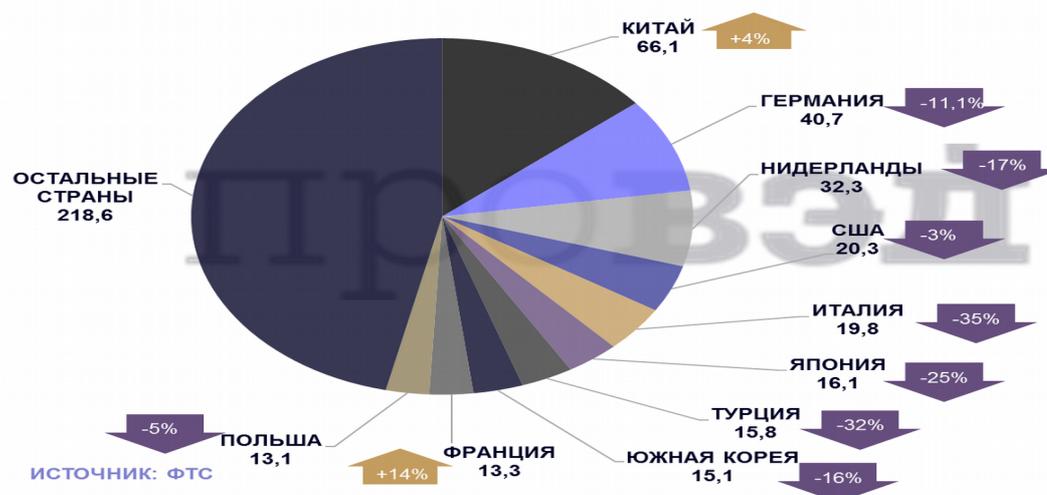


Рис.2 Структура российской внешней торговли со странами дальнего зарубежья в 2016 году³⁰

Как уже отмечалось ранее, в товарной структуре экспорта со странами дальнего зарубежья преобладают топливно-энергетические товары. В 2016 году их доля уменьшилась с 66,5% до 62%. Спад был обусловлен уменьшением стоимостных объемов из-за падения цен на углеводороды. Однако в физическом выражении экспорт рос – увеличение составляет 3,2%. В частности, поставки природного газа увеличились на 13,8%, каменного угля на 9,1%, сырой нефти – на 6,6%. При этом, упали поставки нефтепродуктов – дизельного топлива на 5,9%, а жидкого топлива - на 17,3%. Сокращение экспорта нефтепродуктов во многом связано с действием налогового манёвра, в результате которого сильно возросла налоговая нагрузка, и объемы переработки нефти в России стали ниже.

Вторая по величине группа товаров - металлы и продукты их переработки, экспорт которых также упал в стоимостном выражении на 11,9%, но при этом вырос по физическому объему на 4,4%. Наилучшую динамику показал экспорт плоского стального проката (поставки выросли на 13,6%), и полуфабрикатов из железа и нелегированной стали (рост на 2,6%).

³⁰ Официальный сайт Федеральной таможенной службы [электронный ресурс]. – URL: <http://customs.ru> (дата обращения 09.03.2017)

Как и на рынке углеводов, из-за падения спроса и избытка предложения цены на металлы в начале 2016 году оставались низкими.³¹

Резкий рост показали и поставки техники. В стоимостном выражении объем их экспорта практически не изменился, однако в физическом выражении на 67,8% вырос ввоз наземного транспорта (кроме железнодорожного транспорта), на 18,6% оптических аппаратов и на 26,4% - электрического оборудования. Нарастили поставки не только отечественные компании, но и иностранные производители. При этом экспорт ориентирован как на страны Европы, так и Китай, Монголию, Вьетнам, Алжир, Иран и на другие страны.

Поставки продовольствия увеличились в стоимостном выражении на 7,7%, а в физическом - на 12,8%. Рекорды в сельском хозяйстве позволили России нарастить экспорт зерновых, картофеля, мяса и других видов продукции. При этом помимо традиционных покупателей увеличились поставки в страны Ближнего востока, Азии, и в, частности, Китай и даже страны Латинской Америки.

Среди крупных товарных групп снижение показал экспорт химической продукции. Стоимостной объем её экспорта снизился на 22,5%, а физический на 0,6%. Спад показал ввоз мыла и моющих средств на 15,3% и фармацевтической продукции. Экспорт самой крупной категории среди химических товаров - минеральных удобрений - снизился на 2,2% преимущественно из-за роста его потребления внутри страны для нужд растущего сельскохозяйственного производства.

Мы можем сделать следующие выводы: по данным Федеральной таможенной службы, внешнеторговый оборот России за 2016 год составил 471,2 млрд. долларов (падение на 11,2% по сравнению с 2015 годом).

Экспорт России в стоимостном выражении сократился на 17% и составил 285,49 млрд. долларов. Главной причиной этому стало общемировое падение цен на энергоносители (главным образом газ и нефть). Девальвация

³¹ Информационно – аналитическое издание ПРОВЭД [электронный ресурс].- URL: <http://m.proved-partner.ru> (дата обращения 11.04.2017)

рубля позволила и другим экспортерам российской продукции выигрывать в конкурентной борьбе с другими странами.

В 2016 году импорт подобно экспорту сократился на 0,3% и составил 183,6 млрд. долларов.

Основной причиной сокращения импорта является действующее с 2014 года продовольственное эмбарго, которое привело к рекордному снижению поставок продовольствия из стран Европы и США, а также ряд других ограничений.

По итогам 2016 года внешнеторговый оборот России со странами дальнего зарубежья составил 85% от всего объема торговли. При этом доля Европейского союза уменьшилась до 42,8% в пользу стран АТЭС, и главным образом Китая до 30%. Из-за девальвации рубля российские экспортеры отчасти переориентировались на страны дальнего зарубежья, поскольку валюты государств СНГ также ослабли из-за девальвации, и выход на иные рынки нередко был более привлекательным. Существенно сократились их поставки в Нидерланды, Италию и Латвию, Республику Корею и Японию. Среди главных торговых партнеров России на первом месте по-прежнему находится Китай.

2.3 Особенности внешнеторговой политики России

На сегодняшний день существует Государственная программа Российской Федерации «Развитие внешнеэкономической деятельности», которая охватывает все значимые вопросы развития и регулирования внешнеэкономической деятельности (ВЭД). Целью этой программы является усиление позиций России в глобальной экономике, улучшение качественных параметров ВЭД, повышение вклада внешнеэкономической сферы в решение задач модернизации национального хозяйства.³²

³² Единый портал внешнеэкономической информации [электронный ресурс]. – URL: <http://www.ved.gov.ru/> (дата обращения 17.04.2017)

Согласно данной программе приоритетными направлениями ВЭД являются:

- Расширение двустороннего торгово-экономического сотрудничества с зарубежными странами с учетом задач модернизации российской экономики.
- Развитие многостороннего экономического сотрудничества и интеграционных процессов на пространстве СНГ.
- Обеспечение участия России в деятельности ВТО.
- Обеспечение дальнейшей интеграции России в глобальную экономическую систему, участие в международных экономических организациях, форумах и соглашениях
- Развитие взаимодействия с региональными экономическими организациями.
- Повышение эффективности взаимодействия Российской Федерации с международными экономическими организациями и институтами (включая ЕБРР) и участия России в программах технического содействия
- Обеспечение эффективной реализации функций внешнеторгового регулирования в формате Таможенного союза
- Упрощение административных и фискальных правил и процедур для участников ВЭД
- Создание благоприятных условий (инфраструктурного и административного характера) в пунктах пропуска для обеспечения внешнеэкономической деятельности, перемещения через государственную границу грузов и пересечения её физическими лицами и т.д.

Внешние факторы проявляются, прежде всего, в усилении торгово-политического воздействия зарубежных государств на сферу международной торговли, требующего адекватного комплексного применения в России всего спектра внешнеэкономических инструментов.

Внутренние причины связаны, в первую очередь, с необходимостью перехода страны к инновационной модели социально-экономического развития.

Долговременной целью внешнеэкономической политики России является обеспечение глобальных лидирующих позиций страны, как одной из ведущих, экономически развитых мировых держав XXI века.

Для осуществления всех поставленных задач Российская Федерация использует следующие инструменты регулирования внешней торговли: таможенно-тарифное регулирование, нетарифное регулирование, антидемпинговые, компенсационные, специальные защитные меры, валютное регулирование, экспортный контроль.

В процессе анализа внешнеэкономических связей России мы пришли к выводу о том, что экономические отношения и политические цели взаимозависимы. Поэтому в процессе нашего анализа мы будем касаться и политических новостей, настроений, целей и планов главных российских экономических партнеров для построения наиболее точного прогноза.

Чтобы оценить нынешнюю ситуацию обратимся в прошлое. В 2014 году произошло воссоединение Крыма и Российской Федерацией в результате украинского кризиса. В том же году в ответ на данное событие были введены санкции Соединенными Штатами Америки и рядом некоторых других государств. Этот шаг практически завершил почти двадцатипятилетнее сотрудничество США и РФ и задал общее направление мировой политики на конфронтацию и отчужденность стран в отношениях с Россией. К сожалению, данная тенденция сохраняется с того времени и по сей день. В связи с рухнувшими ценами на нефть и действующими санкциями российская экономика находится в кризисе.³³

В предстоящее время Россия будет пытаться восстановить отношения с государствами ЕС, добиться полной или частичной отмены санкций. Как мы уже сказали в предыдущем пункте главы, в 2016 году со всеми странами

³³ Электронный информационный журнал NovalInfo [электронный ресурс]. - URL: <http://novainfo.ru> (дата обращения 28.03.2017)

Европы наблюдается спад во внешней торговле. Как показал опыт, обе конфликтующие стороны несут убытки, особенно это касается малого и среднего предпринимательства этих государств. Именно деловые круги ведущих европейских держав – Германии, Франции, Италии – могут вынудить свои правительства приостановить или вовсе отменить санкционный режим.

В этой связи для России особенно актуально построение отношений в азиатском направлении. Один из главных стратегических партнеров – Китай, наиболее динамично развивающаяся держава. Так же основными партнерами становятся Бразилия, Вьетнам, Индия, Индонезия, Иран, Куба, Пакистан и ЮАР. Однако пройдет немало времени, прежде чем Россия сможет почувствовать себя комфортно в этой новой международной среде.

На наш взгляд, нагляднее всего основные перспективы развития российских внешнеторговых отношений отражены в плане Министерства экономического развития под названием «Основные направления развития экспорта на период до 2030 года». Документ призван обеспечить «формирование и эффективную практическую реализацию ресурсно-инновационной модели экспортной специализации России». Ожидается увеличения несырьевой экспорта, роста объема поставок товаров более высокой степени переработки (особенно это касается технически и технологически сложной продукции).³⁴

На наш взгляд дальнейшее увеличение физических объемов поставок продукции невозможно из-за ограниченной конкурентоспособности большинства обрабатывающих производств, а также неэффективной государственной поддержки экспорта. Ситуацию усугубляют также замедление экономик развитых стран, и ускорение экономического роста развивающихся стран (преимущественно Азии), товары которых занимают все большую долю рынка. Негативно сказываются на развитии низкая

34 Официальный сайт Министерства экономического развития [электронный ресурс]. – URL: <http://economy.gov.ru> (дата обращения 15.04.2017)

производительность труда (по сравнению с другими странами), высокие административные барьеры, коррупция.

Чтобы Российская Федерация вошла в пятерку крупнейших мировых экспортеров и прочно в ней закрепилась, необходимо создать позитивные внутригосударственные условия:

- умеренные темпы роста ВВП (за исключением форсированного роста энергосырьевого комплекса из-за внедрения новых технологий);
- увеличение экспортного потенциала в сфере услуг;
- расширение инвестиционного и потребительского спроса;
- повышение конкурентоспособности промышленности;
- формирование комплексной национальной системы поддержки экспорта.

План Министерства экономического развития предполагает базисный и оптимистичный варианты развития экспорта.

При первом сценарии экспорт увеличится к 2030 году в 2,2 - 2,4 раза, экспорт несырьевых товаров вырастет в 1,4 - 1,45 раза, в 3 раза вырастет число организаций экспортеров.

По второму экспорт товаров и услуг к 2030 году вырастет в 2,7 - 2,9 раза, при этом экспорт несырьевых товаров вырастет в 1,55 - 1,6 раза, а экспорт услуг – в 1,7 - 1,75 раза. Число компаний-экспортеров увеличится в 4 раза.

Оба сценария предполагают также увеличение экспорта высокотехнологичной продукции, доли машин и оборудования и их устойчивый ежегодный прирост.

Также планируется увеличить экспорт несырьевых товаров к 2020 году на 109 млрд. долларов до 365 млрд. долларов, общий несырьевой экспорт до 467 млрд. долларов. При этом ежегодно экспорт будет увеличиваться в среднем на 6,1%, а общий несырьевой экспорт на 6,3%. Более высокие темпы роста будут приходиться на 2018-2020 годы. При оптимистичном сценарии,

т.е. в том случае если государством будет проводиться активная поддержка экспортеров, экспорт несырьевых товаров к 2020 году вырастет до 397 млрд. долларов, а общий несырьевой экспорт до 513 млрд. долларов.

Рассмотрим более подробно план развития по отраслям промышленности:

Топливо-энергетический комплекс. Основными рынками сбыта этой продукции станут Западная Европа и Восточная Азия.

Возможный прирост экспорта нефтепродуктов к 2020 году оценивается в 36 млрд. долл. США, из них на Западную Европу придется 16 млрд., на Восточную Азию – 6 млрд., на Юго-Восточную Азию – 4 млрд., на Восточную Европу, Латинскую Америку и Ближний Восток с Северной Африкой – по 2 млрд., на остальные регионы – 4 млрд. долл. США. При благоприятной стимулирующей политике государства в отношении нефтепереработки дополнительный прирост экспорта нефтепродуктов к 2020 году может составить 14 млрд. долл., из них на Западную Европу придется 7 млрд., на Восточную Азию – 3 млрд., на Юго-Восточную Азию – 2 млрд., на Восточную Европу – 1 млрд., на остальные регионы – 1 млрд. долл.

Однако экспорт электроэнергии планируется наращивать. До 2020 года ожидается прирост экспорта данного товара на 0,8 млрд. доллара США (т.е. почти в два раза).

Сейчас Россия поставляет электроэнергию преимущественно в Восточную Европу, страны Таможенного союза, Азию. К 2020 году с данным товаром осваивать новые рынки не планируется. Наибольший же рост поставок будет связан с Восточной Европой (+0,45 млрд. долларов), а также Восточной Азией и Китаем в частности(+0,25 млрд. долларов).

На 0,1 млрд. долларов возрастет экспорт в страны Таможенного союза. Также при развитии инфраструктуры и модернизации сетевого хозяйства дополнительный прирост к 2020 году составит 0,5 млрд. долларов.

Металлургия. Сейчас продукция металлургии составляет 12% российского несырьевого экспорта. Наибольшую долю в экспорте данных

товаров сейчас занимают сталь, алюминий и продукция из него, никель, изделия из черных металлов. Россия обеспечивает 5 - 5,5% мирового рынка продукцией из черных металлов, при этом себестоимость данных товаров остается низкой. Однако, несмотря на то, что географическое положение страны способствует доступу товара на все мировые рынки, расположение большинства предприятий невыгодное, они удалены от портов, а это сказывается на транспортных издержках и влияет на конкурентоспособность.

Тем не менее, ожидается, что в будущем ситуация изменится в лучшую сторону, прирост продукции данной отрасли составит 11% к 2020 году. Также планируется к 2020 году увеличить поставки других товаров металлургии, например, титана, ферросплавов, малые и редкие металлы.

Агропромышленный комплекс. Несмотря на введенное продовольственное эмбарго, а также присоединение к ВТО, которые должны были стать стимулом для российского сельского хозяйства, перспективы его роста не настолько высоки. Рост несырьевого экспорта оценивается только на 11% до 2020 года. Он связан преимущественно с удобрениями, зерновыми, масложировой продукцией, маслосеменами и кормами. Потенциалом обладают и другие направления - мясо, плодоовощная продукция, сахар, мука, однако их поставки увеличатся лишь в страны ближнего зарубежья.

Перспективы роста аграрной продукции во многом основываются на программах поддержки экспорта и производства, а также ростом потребления некоторых агропромышленных товаров в мире.

Удобрения – одна из основных статей российского экспорта. Физические объемы торговли данным товаром в мире возросли за последние 7 лет на 25% за счет потребностей сельского хозяйства во многих развивающихся странах. Россия удачно заняла нишу на мировом рынке, на неё приходится 13,5% мирового экспорта удобрений. Российские удобрения весьма конкурентоспособны, поскольку на территории государства производятся все виды сырья для него.

Прирост экспорта удобрений по плану к 2020 году должен составить 5,25 млрд долларов, львиная доля роста придется на увеличение поставок в Латинскую Америку и Юго-Восточную Азию.

Так, увеличение экспорта зерна к 2020 году оценивается в 3,2 млрд долларов (в основном за счет роста поставок товаров на Ближний Восток и Северную Африку). Факторы роста - большой резерв пашни и повышение интенсивности ведения сельского хозяйства.

Ожидается увеличение экспорта рыбы и морепродуктов на 1,65 млрд долларов в основном за счет роста поставок в Восточную Азию и Западную Европу. Укрупнение объемов поставок будет связано с повышением степени переработки рыбы, а также улучшением качества. Сейчас Россия входит в тройку крупнейших экспортеров рыбы в физическом выражении, однако заметно проигрывает по стоимости, поскольку поставляет на рынки в основном замороженную рыбу или иную продукцию низкой степени переработки.

Помимо этого ожидается рост экспорта маслосемян и кормов на 1,38 млрд. долларов, а также масложировой продукции на 1,35 млрд. долларов.

Оборонно-промышленный комплекс. Россия обеспечивает 20% мирового экспорта вооружений. При этом ожидаемый прирост к 2020 году составит 3,5%. Наиболее перспективными рынками для увеличения экспорта являются Ближний Восток с Северной Африкой и Южная Азия, а также Юго-Восточная Азия, Латинская Америка, Тропическая Африка.

Драгоценные металлы и камни. Драгоценные металлы и камни занимают 3,1% российского несырьевого экспорта. Планируемый рост к 2020 году составляет 5,5%. При этом, ожидается, что возрастут поставки золота бриллиантов, ювелирных изделий, металлов платиновой группы, а также поставки драгоценных металлов, используемые для промышленных целей. Однако этого удастся достичь, если Россия решит проблемы в данной сфере. Наша страна обладает богатой сырьевой базой, занимает лидирующие позиции на мировом рынке по производству алмазов, а также металлам

платиновой группы. Однако внутреннее производство оставляет желать лучшего, поэтому большую часть данной продукции Россия экспортирует в необработанном виде в Арабские страны, Юго-Восточную Азию. Возможный прирост экспорта драгоценных металлов оценивается в 7 млрд долларов, а при государственной поддержке экспорта – еще на 2 млрд долларов.

При этом планируется, что наибольший рост поставок придется на Западную Европу, Ближний Восток и Северную Африку.

Транспортное машиностроение. Россия является преимущественно импортером транспорта. Однако значительная часть данной продукции собирается и на территории государства, в основном это легковые автомобили. Российский экспорт машиностроительной продукции стал расти только в последние несколько лет. Всего ожидается, что транспортное машиностроение возрастет на 4% до 2020 года. Основная часть экспортного потенциала связана с гражданской авиатехникой, судами и плавсредствами, грузовыми и специализированными автомобилями, железнодорожной техникой. Наиболее перспективными рынками при этом станут страны СНГ, в том числе входящие в Таможенный союз, Восточная Азия, Ближний Восток.

Неатомное энергомашиностроение. Поскольку планируется активно развивать электроэнергетику и экспортировать электроэнергию, необходимо обеспечить и рост производственных мощностей, которые с этим связаны. В частности Россия планирует наращивать экспорт неатомного энергомашиностроения, т.е. оборудования для электростанций. Наибольший рост экспорта ожидается в страны СНГ, Латинскую Америку, Южную Азию. Однако темпы его роста небольшие – ежегодно лишь 1% до 2020 года.

Производство лесопромышленного комплекса. Не смотря на то, что Россия имеет богатейшие природные ресурсы для данной отрасли, распорядиться ими правильно она не умеет – огромнейшая часть экспортируемой древесины поставляется на мировые рынки в виде сырья, в

основном необработанной древесины. Поэтому одним из основных направлений государственной политики станет усовершенствование экспортной структуры данного вида продукции. В частности планируется наращивать экспорт пиломатериалов, листовых древесных материалов (фанеры и древесных плит), а также целлюлозной продукцией. Всего ожидается прирост несырьевого экспорта товаров лесопромышленного комплекса к 2020 году на 2,5% , при этом экспорт пиломатериалов планируется увеличить на 3,65 млрд. долларов, а древесных плит на 0,9 млрд долларов. Высоких показателей планируется достичь благодаря государственной поддержке экспорта, а также высокому спросу со стороны многих развивающихся стран, в связи с ростом строительства.

Подведем итоги: На сегодняшний день существует Государственная программа Российской Федерации «Развитие внешнеэкономической деятельности», которая охватывает все значимые вопросы развития и регулирования внешнеэкономической деятельности (ВЭД). Целью этой программы является усиление позиций России в глобальной экономике, улучшение качественных параметров ВЭД, повышение вклада внешнеэкономической сферы в решение задач модернизации национального хозяйства.

Долговременной целью внешнеэкономической политики России является обеспечение глобальных лидирующих позиций страны, как одной из ведущих, экономически развитых мировых держав XXI века.

Для осуществления всех поставленных задач Российская Федерация использует следующие инструменты регулирования внешней торговли: таможенно-тарифное регулирование, нетарифное регулирование, антидемпинговые, компенсационные, специальные защитные меры, валютное регулирование, экспортный контроль.

Чтобы Российская Федерация вошла в пятерку крупнейших мировых экспортеров и прочно в ней закрепилась, необходимо создать позитивные внутригосударственные условия: умеренные темпы роста ВВП (за

исключением форсированного роста энергосырьевого комплекса из-за внедрения новых технологий), увеличение экспортного потенциала в сфере услуг, расширение инвестиционного и потребительского спроса, повышение конкурентоспособности промышленности, формирование комплексной национальной системы поддержки экспорта.

План Министерства экономического развития предполагает базисный и оптимистичный варианты развития экспорта.

В базисном сценарии к 2030 году экспорт увеличится в 2,2 - 2,4 раза, экспорт несырьевых товаров вырастет в 1,4 - 1,45 раза, в 3 раза вырастет число организаций экспортеров, а в оптимистичном сценарии - вырастет в 2,7 - 2,9 раза, при этом экспорт несырьевых товаров вырастет в 1,55 - 1,6 раза, а экспорт услуг – в 1,7 - 1,75 раза. Число компаний-экспортеров увеличится в 4 раза. Оба сценария предполагают, что увеличение экспорта произойдет за счет реализации высокотехнологичной продукции, машин и оборудования.

ГЛАВА 3. ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ВНЕШНЕТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЕАЭС

3.1 Перспективы развития торговых отношений стран-участников ЕАЭС

Все перспективные планы, как мы знаем, строятся исходя из экономического потенциала. На наш взгляд, экономический потенциал ЕАЭС состоит из следующих направлений:³⁵

- Добыча газа (по этому показателю объединение занимает второе место в мире или 18,4% от мировой доли).
- Добыча нефти (объединение занимает первое место в мире, добыча составляет 14,6% от мировой доли).
- Добыча угля (шестое место в мире или 5,8% от мировой доли).
- Выработка электроэнергии (четвертое место в мире или 5,1% от мировой доли).

35 Официальный сайт Евразийского Экономического Союза [электронный ресурс] - URL: <http://www.eaeunion.org> (дата обращения 28.04.2017)

- Metallургическое производство (по добыче чугуна ЕАЭС занимает третье место в мире, что составляет 4,5% от мировой доли, а по добыче стали – пятое место в мире или 4,5% от мировой доли).
- Промышленное производство (по этому показателю ЕАЭС занимает шестое место в мире, что составляет 3,7% от мирового объема)
- Производство минеральных удобрений (второе место в мире или 10,8% от мировой доли).
- Сельское – хозяйственное производство (по производству картофеля и пшеницы союз занимает третье место (11% и 9% соответственно от мировой доли), по производству мяса – четвертое место в мире или 3,5% от мировой доли).
- Автодорожная инфраструктура (по общей протяженности автомобильных дорог ЕАЭС занимает пятое место в мире или 2,5% от мировой доли. Это 1,6 млн. км дорог).
- Железнодорожная инфраструктура (общая протяженность 107 тыс.км, это второе место в мире и составляет 7,8% от мировой доли).

Все планы формируются на кратко-, средне- и долгосрочные перспективы, и ЕАЭС не исключение.³⁶

Основным ориентиром кратко- и среднесрочной перспектив является антикризисная направленность, которая включает в себя меры по преодолению кризисных явлений в экономиках стран-участниц союза.

В этой связи выделяются сферы экономики, обладающие интеграционным потенциалом в ЕАЭС. К ним относятся отрасли и сектора экономики государств-членов, положительный экономический эффект от совместных действий в которых может быть наиболее существенным.

По результатам исследования, проведенного Евразийской экономической комиссией, были определены сферы экономики, обладающие максимальным интеграционным потенциалом в ЕАЭС, по следующим

³⁶ Доклад «О состоянии взаимной торговли между государствами Евразийского экономического союза в 2015 -2016 годах» [электронный ресурс]/ Официальный сайт Евразийской Экономической Комиссии - URL: <http://eec.eaeunion.org> (дата обращения 29.04.2017)

направлениям реализации интеграционного потенциала. Это сферы экономики с высоким потенциалом роста добавленной стоимости:

- Новые материалы и нанотехнологии
- Энергоэффективность и энергосбережение
- Медицина и здравоохранение
- Транспортные и космические системы
- Рациональное природопользование
- Биотехнологии
- Информационно-коммуникационные технологии

В долгосрочной перспективе целью экономического развития Союза является содействие достижению и поддержанию устойчивого и качественного экономического роста государств-членов за счет их конкурентных преимуществ (как традиционных, так и формирующихся новых) и комплекса интеграционных мер по ключевым направлениям развития.

Эта цель достигается совместным решением следующих задач:

- содействие достижению национальных долгосрочных и среднесрочных целей по повышению устойчивости и конкурентоспособности экономики;
- формирование дополнительных источников экономического развития на основе реализации конкурентных преимуществ государств-членов;
- повышение взаимной открытости и значимости экономики государств-членов путем сокращения изъятий, ограничений и барьеров, препятствующих свободе движения товаров, услуг, капитала и рабочей силы;
- содействие усилению позиций государств-членов на рынке третьих стран и в международных организациях.

Решение задач идет поэтапно и обеспечивается путем интеграционных мер и действий по основным направлениям экономического развития.

Перечислим основные направления сотрудничества, которые определяют конкурентоспособность ЕАЭС:

- 1 Обеспечение макроэкономической устойчивости
- 2 Создание условий для роста деловой активности и инвестиционной привлекательности
- 3 Инновационное развитие и модернизация экономики
- 4 Обеспечение доступности финансовых ресурсов и формирование эффективного финансового рынка ЕАЭС
- 5 Инфраструктурное развитие и реализация транзитного потенциала
- 6 Развитие кадрового потенциала
- 7 Ресурсосбережение и повышение энергоэффективности
- 8 Региональное развитие (межрегиональное и приграничное сотрудничество)
- 9 Реализация внешнеторгового потенциала

Реализация основных направлений обеспечивается следующими дополняющими друг друга механизмами:

- обеспечение свободы движения товаров, услуг, капитала и рабочей силы, в том числе путем сокращения ограничений и барьеров;
- проведение скоординированной (согласованной, единой) политики в соответствии с Договором о ЕАЭС, в том числе в сферах экономики, обладающих интеграционным потенциалом.

Существует документ стратегического развития ЕАЭС, в котором главнейший фактор - уровень (степень и глубина) интеграционного взаимодействия государств-членов - реализуется в максимальной степени. Важно подчеркнуть, что этот фактор не является постоянной величиной, а изменяется в зависимости от внутренних и внешних условий, в которых функционируют государства ЕАЭС.³⁷

Выделяются три основных сценария долгосрочного развития (до 2030 года) ЕАЭС:

37 Отчет Евразийской Экономической Комиссии «Основные направления экономического развития ЕАЭС до 2030 года» [электронный ресурс]/ - URL: <http://eec.eaeunion.org> (дата обращения 29.04.2017)

Первый сценарий носит название инерционный или «Продленный статус-кво». Он основан на рисках «недоинтеграции», т.е. когда национальные экономики функционируют в большей степени независимо, доминируют различные локальные решения. Переходные положения Договора о Союзе выполняются в соответствии с достигнутыми договоренностями, однако несмотря на это появляются новые барьеры и ограничения, которые препятствуют эффективному функционированию общих рынков. Преобладает экстенсивное экономическое развитие, а новые синергетические эффекты («экономия на масштабе», «технологический эффект») с учетом имеющихся ограничений не приобретают масштабного характера.

Второй сценарий называется фрагментарным или «транзитно-сырьевой мост». Он формулируется исходя из ныне существующих конкурентных преимуществ союза в топливно-сырьевом и энергетическом секторах экономики. Также учитывается то, что географически государства ЕАЭС являются транзитной территорией для развития отношений ЕС и стран Азиатско-Тихоокеанского региона.

Таблица 3

Сценарии развития ЕАЭС до 2030 года

Сценарий	Базис интеграции	Характеристика	Эффекты
1. Продленный статус-кво	Интеграция на существующей базе	Национальные экономики действуют независимо в большей степени. Достигнутые соглашения реализуются на фоне появления новых барьеров и ограничений	Незначительный рост внешней торговли
2. Транзитно-сырьевой мост	Расширение совместными усилиями базы для интеграции	Транзитная территория для основных региональных блоков. Интеграция строится на основе развития транспорта и инфраструктуры, а также координации политик в сырьевых секторах	Рост величины экспорта сырьевых товаров в третьи страны, рост пассажиро- и грузооборота

3. Собственный центр силы	Интеграция компетенций	Координация действий в широком спектре направлений. Сотрудничество в реальном секторе и сфере услуг.	Рост экспорта несырьевых товаров, сокращение доли импорта из третьих стран
---------------------------	------------------------	--	--

Источник: Отчет Евразийской Экономической Комиссии «Основные направления экономического развития ЕАЭС до 2030 года»³⁸

Третий сценарий - Максимальный или по-другому «Собственный центр силы». Этот сценарий отражает реакцию на долгосрочные мировые тренды и вызовы экономического развития. Основная идея сценария — реализация новых конкурентных преимуществ. Основным движущим фактором является активизация сотрудничества государств-членов в неэнергетических сферах экономики. Происходит изменение сложившейся структуры рынка государств-членов за счет создания «новых товаров» и формирования новых «рыночных ниш». Сценарий исходит из соображения, что интегрироваться иногда проще и эффективнее в сфере, где сферы влияния стран еще не определены (относительно ситуации, когда страны вынуждены договариваться по конкурирующим позициям).

Конечно же, приоритетный сценарий – это сценарий «Собственный центр силы», который предполагает максимально возможную для стран-участниц ЕАЭС интеграцию. С самого начала существования союза ведется активная работа по его реализации в жизни. Из последних событий мы можем выделить создание и функционирование с 01.01.2016 года общего рынка медицинских изделий, включающий в себя торговлю лекарственными средствами, продукцией медицинского назначения и специализированной медицинской техники. Эта мера позволит контролировать качество поставляемой продукции и пресекать сбыт контрафактного товара.

С 1 июля 2019 года планируется запуск общего рынка электроэнергии в ЕАЭС.

Его создание:

³⁸ Отчет Евразийской Экономической Комиссии «Основные направления экономического развития ЕАЭС до 2030 года» [электронный ресурс]/ - URL: <http://eec.eaeunion.org> (дата обращения 29.04.2017)

- повысит эффективность рыночных механизмов во взаимной торговле электроэнергией;
- стимулирует развитие экономики;
- повысит уровень конкуренции в торговле электроэнергией;
- повысит прозрачность ценообразования;
- создаст условия для беспрепятственного доступа к услугам субъектов естественных монополий в сфере электроэнергетики при осуществлении межгосударственной передачи электроэнергии (мощности);
- создаст условия для доступа производителей и потребителей электроэнергии на рынки государств-членов;
- расширит возможности для взаимной торговли электроэнергией;
- снизит темпы роста цен на электроэнергию для конечных потребителей;
- создаст благоприятные условия для активизации инвестирования в объекты электроэнергетики.

Так как на сегодняшний день у стран-членов различные подходы к совершению сделок в данной сфере, для перехода на систему общего рынка можно предложить следующие меры:

- торговля электроэнергией между участниками торговых отношений из разных государств-членов по свободным двусторонним договорам, в которых цены, объемы и условия ее поставок стороны договора определяют самостоятельно;
- централизованная торговля электроэнергией, в том числе на сутки вперед;
- урегулирование почасовых отклонений фактических сальдо-перетоков электроэнергии от плановых значений.

Потенциал экспорта электроэнергии за пределы Союза может увеличиться в 2 раза и составить более 30 млрд. кВтч. Загрузка генерирующих мощностей при этом повысится на 7% от текущих значений и

составит до 59%, а дополнительный прирост ВВП ЕАЭС за счет синергетического эффекта может достигнуть 7-7,5 млрд. долл. США.

Создаваемые в Москве и Астане биржи станут центрами мировой торговли энергетическими ресурсами, укрепят позиции государств – членов ЕАЭС на внешних рынках. Внедрение биржевых механизмов торговли энергоресурсами обеспечит также включение бизнес-структур в процесс демонополизации рынков.

Вслед за общим рынком электроэнергии планируется создать общий рынок газа, нефти и нефтепродуктов. Планируется его запуск в 2025 году. Этот общий рынок должен решить следующие поставленные перед ним задачи:

- эффективное использование совокупного потенциала нефтегазовых ресурсов государств-членов;
- обеспечение потребностей национальных экономик в нефтегазовых ресурсах;
- стабилизация цен на газ, нефть и нефтепродукты на территориях государств-членов;
- обеспечение энергетической безопасности государств-членов;
- повышение эффективности деятельности хозяйствующих субъектов нефтегазовых отраслей государств-членов и их конкурентоспособности на внешних энергетических рынках;
- эффективное позиционирование нефтегазовой сферы государств-членов на мировых энергетических рынках.

Перспективные направления:

- углубление сотрудничества в целях обеспечения энергетической безопасности;
- удовлетворение потребностей экономик и населения в энергоносителях за счет эффективного их использования при снижении нагрузки на окружающую среду;

- развития возобновляемых и альтернативных источников энергии;
- расширение участия государств-членов в реализации проектов в сфере атомной энергетики;
- совместное развитие и использование современных технологий по добыче и переработке ресурсов;
- формирование совместной научной платформы для разработки и коммерциализации энергоэффективных технологий по увеличению глубины переработки энергоресурсов и строительства экологичных объектов.

Проводимая в ЕАЭС скоординированная транспортная политика предполагает создание также общего рынка транспортных услуг. Это позволит создать условия для беспрепятственного передвижения пассажиров, грузов, транспортных средств, совместить техническую и технологическую совместимость транспортных систем стран-участниц союза. Также это поможет:

- создать равные условия доступа для оказания услуг;
- сократить сроки доставки грузов;
- понизить транспортные издержки в конечной цене товаров;
- увеличить мобильность населения и транспортную доступность;
- устранить труднодоступные или малопроезжимые места транспортной инфраструктуры;
- реализовать транзитный потенциал ЕАЭС.

Будут созданы благоприятные условия и реализованы проекты транспортной инфраструктуры и логистических центров, которые упростят условия транзита через территорию Союза. Это позволит создать сухопутный мост между Европой и Азией и обеспечить предоставление комплексных конкурентоспособных транспортно-логистических услуг.

Промышленная политика в рамках Союза формируется государствами-членами согласно основным направлениям промышленного сотрудничества, который утверждается Евразийским межправительственным советом.

Действующая версия документа утверждена в сентябре 2015 г. и рассчитан на 5 лет. Прописанные в нем меры осуществляются при консультативной поддержке и координации ЕЭК.

Текущие приоритеты промышленной политики и сотрудничества в рамках ЕАЭС:

- инновационное развитие промышленных комплексов государств-членов за счет создания евразийских технологических платформ и инжиниринговых центров, евразийской сети трансфера технологий и создания деловой инновационной инфраструктуры;
- освоение и развитие производств новой конкурентоспособной продукции, ориентированной на экспорт;
- модернизация (техническое перевооружение) действующих производств с созданием новых инновационных секторов промышленности государств-членов;
- развитие кооперации;
- повышение доступности финансовых ресурсов для предприятий промышленности;
- устранение барьеров на пути движения промышленных товаров на общем рынке ЕАЭС.

Реальным механизмом построения кооперационных связей малых и средних предприятий в производственные цепочки и вовлечения должна стать Евразийская сеть промышленной кооперации и субконтрактации, формирование которой позволит выстроить более эффективную организационную структуру производства и оптимально загрузить производственные мощности государств-членов.

Одна из задач согласованной (скоординированной) агропромышленной политики в ЕАЭС – обеспечить сбалансированное развитие производства и аграрных рынков в ЕАЭС.

Для этого предусмотрены:

- разработка совместных прогнозов развития АПК, а также спроса и предложения государств-членов ЕАЭС по основным видам сельскохозяйственной продукции и продовольствия;
- координация действий по развитию экспорта продукции, по которой общий рынок близок к насыщению, включая оптимизацию логистики и обеспечение доступа на новые рынки в рамках заключения соглашений о преференциальных торговых режимах с третьими странами;
- предоставление планов (программ) развития производства, проведение консультаций по чувствительным сельскохозяйственным товарам для выработки рекомендаций по повышению эффективности регулирования аграрных рынков.

Сформирована единая методологическая база прогнозирования в агропромышленном комплексе:

- принят перечень продукции, в отношении которой составляются прогнозы спроса и предложения по основным видам аграрной продукции;
- разработана единая методология расчета совместных прогнозов спроса и предложения;
- принят перечень индикативных показателей развития агропромышленного комплекса.

Совместные прогнозы позволяют определять среднесрочные тенденции на общем аграрном рынке, оценивать инвестиционную привлекательность отраслей, уровень продовольственной безопасности, объемы взаимных поставок, выявлять возможности импортозамещения.

Основными отраслями аграрного бизнеса в ЕАЭС с наибольшим потенциалом эффективного роста и наиболее привлекательными для инвестиций являются:

- специализированное мясное и молочное скотоводство;
- производство оборудования для молочной и мясной промышленности;
- развитие тепличного хозяйства для производства ранних овощей;

- строительство объектов логистической инфраструктуры (овощехранилища, склады и т.д.);
- производство комбикормов, микробиологических препаратов и кормовых добавок;
- глубокая переработка зерновых культур в целях производства биотехнологических продуктов с высокой добавленной стоимостью, востребованных в отраслях пищевой и перерабатывающей промышленности (комбикормовой, спиртовой, пивоваренной и др.);
- производство биологических и химических препаратов для применения в сельском хозяйстве (ветеринарные препараты, химические и биологические средства защиты растений);
- развитие садоводства и производство натуральных соков из местного сырья;
- производство бактериальных концентратов для пищевой промышленности и биоконсервантов для силосования кормов.

Еще одно важное направление, в котором сотрудничают государства – члены ЕАЭС – это сфера интеллектуальной собственности.

Цели согласованной политики:

- содействовать развитию технологий и инноваций;
- поддержать коммерческое использование объектов интеллектуальной собственности;
- обеспечить благоприятные условия для обладателей авторского права и смежных прав;
- ввести систему регистрации товарных знаков и знаков обслуживания ЕАЭС и наименований мест происхождения товаров ЕАЭС;
- обеспечить защиту прав на объекты интеллектуальной собственности, в том числе в сети Интернет;
- обеспечить эффективную таможенную защиту прав на объекты интеллектуальной собственности, в том числе посредством ведения единого

таможенного реестра объектов интеллектуальной собственности государств-членов;

- реализовать скоординированные меры по предотвращению и пресечению оборота контрафактной продукции.

Действия в этом направлении надежно обеспечат охрану и защиту прав на объекты интеллектуальной собственности на всей территории ЕАЭС, позволят задействовать новые механизмы их коммерциализации и продвижения инноваций и технологий, упростят и ускорят процедуры регистрации, устранят избыточные административные барьеры, сократят затраты заявителей.

По большинству секторов услуг и видов деятельности в ЕАЭС действует полноценный национальный режим, режим наибольшего благоприятствования и иные защитные режимы для поставщиков и получателей услуг, для самих услуг и иных предпринимателей.

Поэтапно формируется единый рынок услуг, это один из приоритетов интеграции.

В режиме единого рынка услуг:

- не применяются дискриминационные, количественные и иные ограничения – т.е. действует полноценный национальный режим, режим наибольшего благоприятствования и иные защитные режимы для поставщиков и получателей услуг, а также для самих услуг;

- предусмотрено автоматическое признание национальных разрешений на поставку услуг и профессиональных квалификаций персонала;

- предусмотрена возможность оказания услуг поставщиком на всей территории Союза без дополнительного учреждения организаций.

С 1 января 2015 г. единый рынок функционирует в 43 наиболее значимых секторах услуг, в которых производится порядка 50% совокупного объема услуг в ЕАЭС.³⁹

39 Отчет Евразийской экономической комиссии 2012-2015 факты [электронный ресурс]/ Официальный сайт Евразийской Экономической Комиссии - URL: <http://eec.eaeunion.org> (дата обращения 29.04.2017)

Еще в 21 секторе услуг формирование единого рынка будет осуществлено в соответствии с планами либерализации (в течение переходного периода). В этом сегменте производится порядка 10% совокупного объема услуг. По завершению переходных периодов единый рынок будет охватывать 3/5 объема производимых в ЕАЭС услуг.

Проводится работа по сокращению ограничений, изъятий и дополнительных требований и условий. Поэтапно будет сформирован единый рынок аудиторских услуг и услуг в области составления отчетности и бухгалтерского учета.

Им предусмотрено:

- предоставление лицам любого государства-члена права на поставку и получение аудиторских услуг без ограничений и изъятий;
- признание квалификационных аттестатов аудиторов;
- признание аудиторских заключений (отчетов), выдаваемых аудиторской организацией одного государства на территории других государств-членов и др.

Единый рынок аудиторских услуг ЕАЭС начнет функционировать с 2022 г.

В области составления отчетности и бухгалтерского учета будет осуществлена гармонизация законодательства государств-членов, в том числе в части применения международных стандартов финансовой отчетности.

Единый рынок услуг в области составления отчетности и бухгалтерского учета начнет функционировать с 2021 г.

Итак, подведем итоги: потенциал сотрудничества государств-членов ЕАЭС делится на следующие направления: добыча газа, добыча нефти, добыча угля, выработка электроэнергии, металлургическое производство, промышленное производство, производство минеральных удобрений, сельское – хозяйственное производство, автодорожная инфраструктура, железнодорожная инфраструктура.

Исходя из потенциала составлены три сценария пути развития ЕАЭС до 2030 года, однако приоритетным выбран путь Максимальный или по-другому «Собственный центр силы». Основная идея сценария — реализация новых конкурентных преимуществ за счет активизации сотрудничества государств-членов в неэнергетических сферах экономики. Происходит изменение сложившейся структуры рынка государств-членов за счет создания «новых товаров» и формирования новых «рыночных ниш».

В период до 2025 года начнут функционировать общие рынки электроэнергии, газа, нефти и нефтепродуктов, общий рынок транспорта, услуг (главным образом аудиторских и бухгалтерских).

3.2 Пути расширения взаимовыгодных торговых связей ЕАЭС с другими странами

Расширение взаимовыгодной торговли, как мы уже писали ранее, одним из важнейших стратегических направлений развития Евразийского экономического союза. ЕАЭС всегда позиционировал себя как объединение, которое всегда готово рассмотреть возможные перспективы сотрудничества со всеми странами мира. Так как ЕАЭС молодое объединение, преференциальные торговые отношения и зоны свободной торговли еще только формируются.

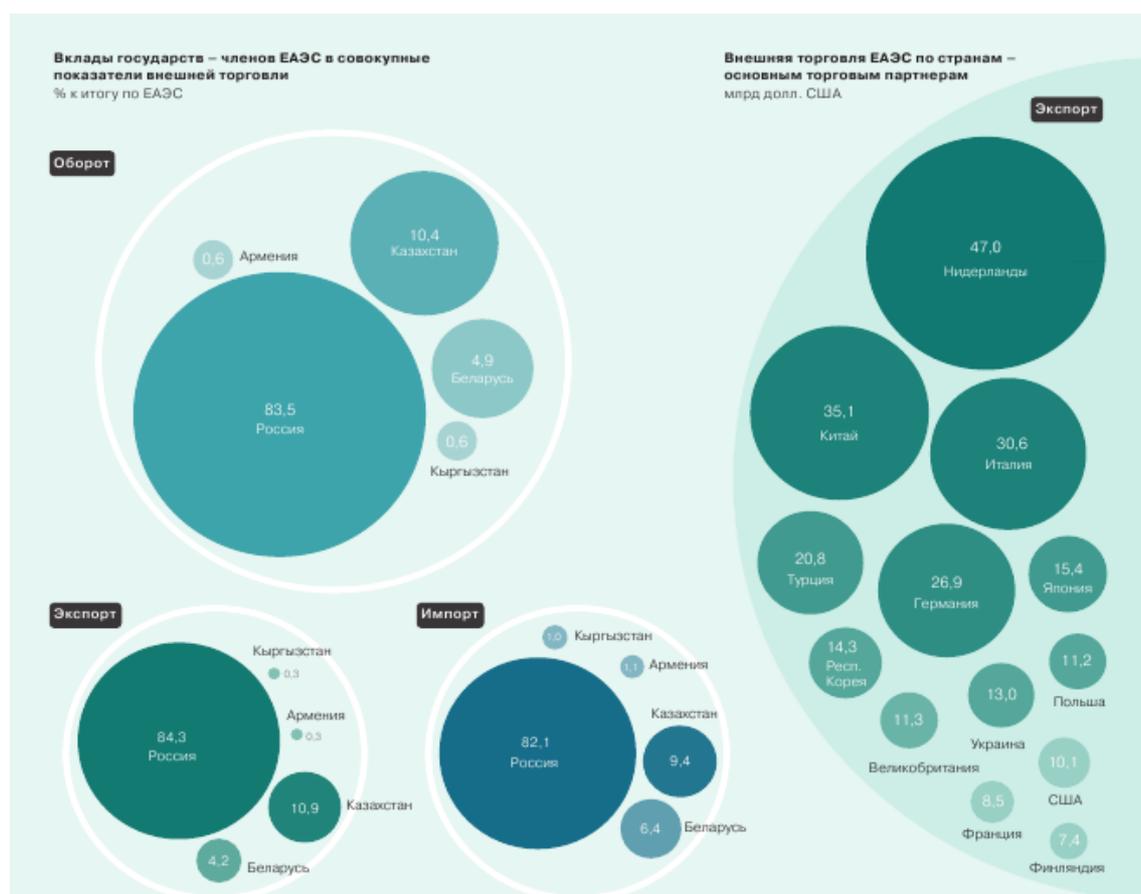


Рис. Основные внешнеторговые партнеры ЕАЭС⁴⁰

Как мы видим из рисунка, основными партнерами ЕАЭС (по экспорту) в 2015 году стали Нидерланды, Китай, Италия, Германия. Со всеми партнерами будет продолжаться активная работа по поддержанию стабильного сотрудничества и его расширению в другие сферы хозяйства Союза.

Ключевым направлением в развитии внешнеторговых отношений союза является создание с различными государствами зон свободной торговли, так как это является наиболее эффективным инструментом обеспечения преференциального доступа на рынки стран, развития экспорта и привлечение инвестиций в Союз.

Первым торговым партнером ЕАЭС стал Вьетнам. Соглашение о создании Зоны свободной торговли ЕАЭС с Вьетнамом было подписано

⁴⁰ Брошюра цифры и факты [электронный ресурс]/ Официальный сайт Евразийской Экономической Комиссии - URL: <http://eec.eaeunion.org> (дата обращения 29.04.2017)

29.05. 2015 года. По разным оценкам торговый оборот может возрасти с 4 до 12 млрд.долларов США.

Соглашение предполагает снижение ставок таможенных пошлин, обязательства по защите интеллектуальной собственности. Также определены направления сотрудничества в области устойчивого развития, электронной коммерции и государственных закупок, а также установлены единые принципы защиты конкуренции и предусмотрены обязательства по взаимной либерализации торговли услугами, осуществления инвестиций и перемещения физических лиц. Это не совсем стандартные условия по глубине и охвату позиций для подобного соглашения, однако заключение договоров такого формата создает новую тенденцию для заключения подобных договоров на международной арене.

На сегодняшний день ведутся переговоры с Израилем о создании Зоны свободной торговли.

В случае благоприятной внешнеполитической обстановки или вовсе снятия санкций могут возобновиться переговоры об аналогичной зоне с Новой Зеландией, странами ЕФТА (Швейцария, Норвегия, Исландия, Лихтенштейн). ЕАЭС в перспективе может трансформироваться в более широкое торгово-экономическое объединение и стать крупным субъектом мировой экономики.

Еще одни переговоры о создании Сербии с ЕАЭС зоны свободной торговли. Дело в том, что у Сербии уже есть соглашение о зоне свободной торговли с Российской Федерацией, подписанное в 2000 году и предполагающие отмену таможенных пошлин на 95% обмениваемых товаров. Также действуют двухсторонние соглашения о зонах свободной торговли с Республикой Беларусь (2009 год) и Республикой Казахстан (2010 год).

Для Сербии подписание подобного соглашения означало бы регулирование не только товарооборота, но и сферу инвестиционного сотрудничества.

Очевидным плюсом в интеграции Сербии с ЕАЭС является то, что открываются новые рынки сбыта сербской продукции (Армения, Киргизия) с перспективой выхода на азиатские рынки, например, АСЕАН. Для Союза выгода от интеграции заключается в географическом расширении сотрудничества. Так как Сербия является членом Европейского союза, то переговоры по заключению соглашения о ЗСТ могут стать мостиком для партнерства ЕАЭС с ЕС.

Специальные исследовательские группы изучают перспективы подписания соглашения о зонах свободной торговли с Египтом, Индией, Индонезией, Ираном, Республикой Корея, Турцией, Чили и рядом других стран. В общем, в создании ЗСТ с ЕАЭС заинтересовано около 20 государств дальнего и ближнего зарубежья.

Также не стоит забывать и о ближайших партнерах.

Перспективным считается вхождение Таджикистана в Евразийский экономический союз, так как эта страна стояла у истоков создания Союза. Для Таджикистана вхождение в ЕАЭС поспособствовало бы в решении острых социально-экономических проблем. В частности модернизации экономики, привлечение в нее иностранного капитала, огромной внешней трудовой миграции и т.д. Для союза это означало бы дополнительную связь с важнейшим азиатским партнером – Китаем.

Ключевые внешние партнеры ЕАЭС

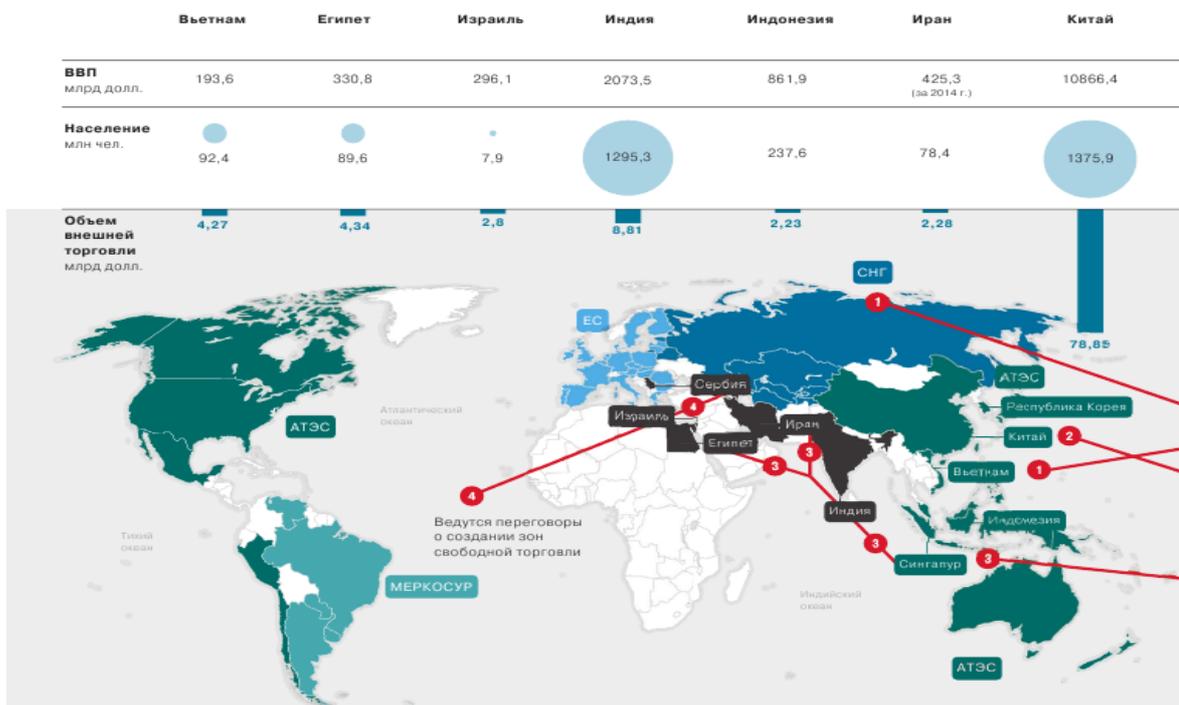


Рис.7 Ключевые внешние партнеры ЕАЭС

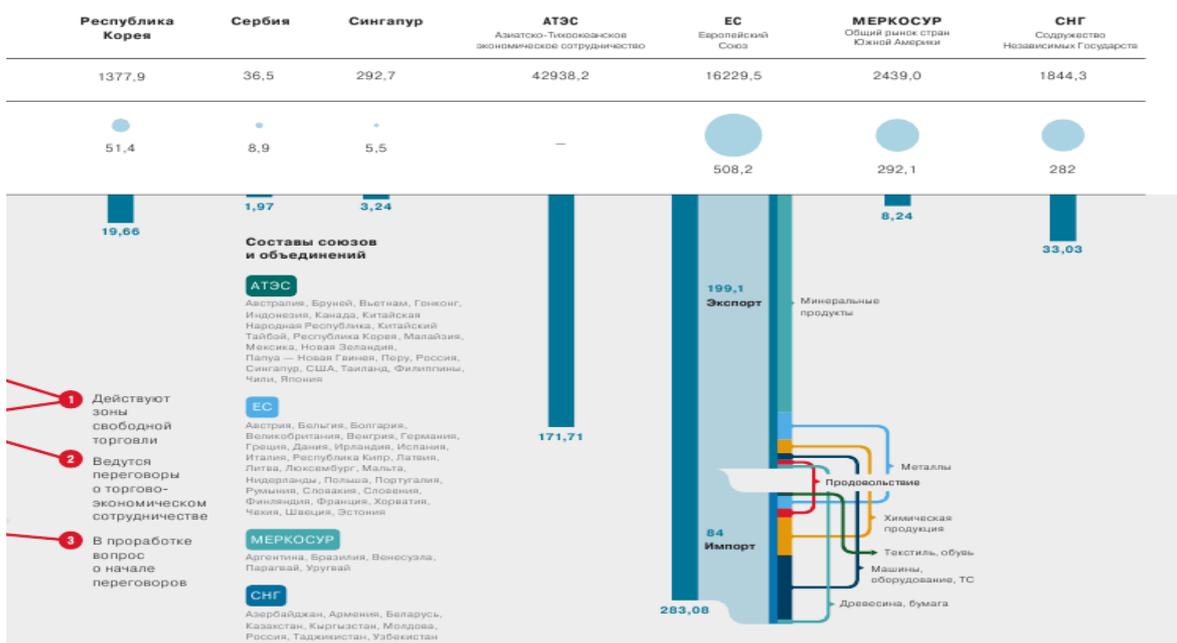


Рис. 8 Ключевые внешние партнеры ЕАЭС. Продолжение.⁴¹

Еще две страны, которые играют весомую роль в международных отношениях – это Узбекистан и Азербайджан. И хотя вопрос о вступлении в ЕАЭС не стоит, но эти страны активно выступают за сохранение ЗСТ в

41 Брошюра цифры и факты [электронный ресурс]/ Официальный сайт Евразийской Экономической Комиссии - URL: <http://eec.eaeunion.org> (дата обращения 29.04.2017)

рамках СНГ. Отсюда возможна дальнейшая интеграция с ЕАЭС, что может существенно повысить потенциал ЕАЭС.

На наш взгляд самый большой недостаток ЕАЭС – отсутствие в нем Украины. Эта страна с тесными кооперационными связями с Россией и Беларусью сделала бы ЕАЭС более конкурентоспособным и перспективным. До событий в Украине сотрудничество на основе компромисса и переговоров с ЕАЭС было возможно. Однако сегодня даже в отдаленной перспективе это трудно представить, так как Украина живет новой политической и экономической реальностью, исключаящей как двухстороннее сотрудничество РФ и Украины, так и в рамках каких-либо интеграционных объединений.

Очевидно, что полностью прекратить товарооборот с Украиной не возможно, так как страны пограничные, но товарооборот и инвестиционная активность стран будет только сокращаться.

Украинская экономика зависит от торговых связей с Евразийским союзом не меньше, чем от торговли с Евросоюзом. Любая попытка жесткого выбора между двумя вариантами может привести к негативным последствиям не только для Украины, но и ЕАЭС (примерно 25% украинского экспорта идет в страны ЕАЭС и столько же – в ЕС). Решение, несмотря на всю сложность, может быть найдено в сбалансированных нормах и правилах международной торговли и только их соблюдение может обеспечить доверие и открытость между Россией и Евросоюзом, и, в конечном итоге, привести к примирению с Украиной.

У ЕАЭС есть все предпосылки для становления связующим звеном между Европейским Союзом и бурно развивающимся Китаем, а также другими государствами БРИКС и АСЕАН. Это удастся, если Союз найдет свою «уникальную миссию», реализовать которую ни одна из постсоветских группировок не сможет.

Важнейшим проектом ЕАЭС с Китаем является Экономический пояс шелкового пути. Этот проект позволит реализовать дополнительные

возможности для экономического сотрудничества в Евразии, повысить эффективность функционирования торговых путей и цепочек поставок.

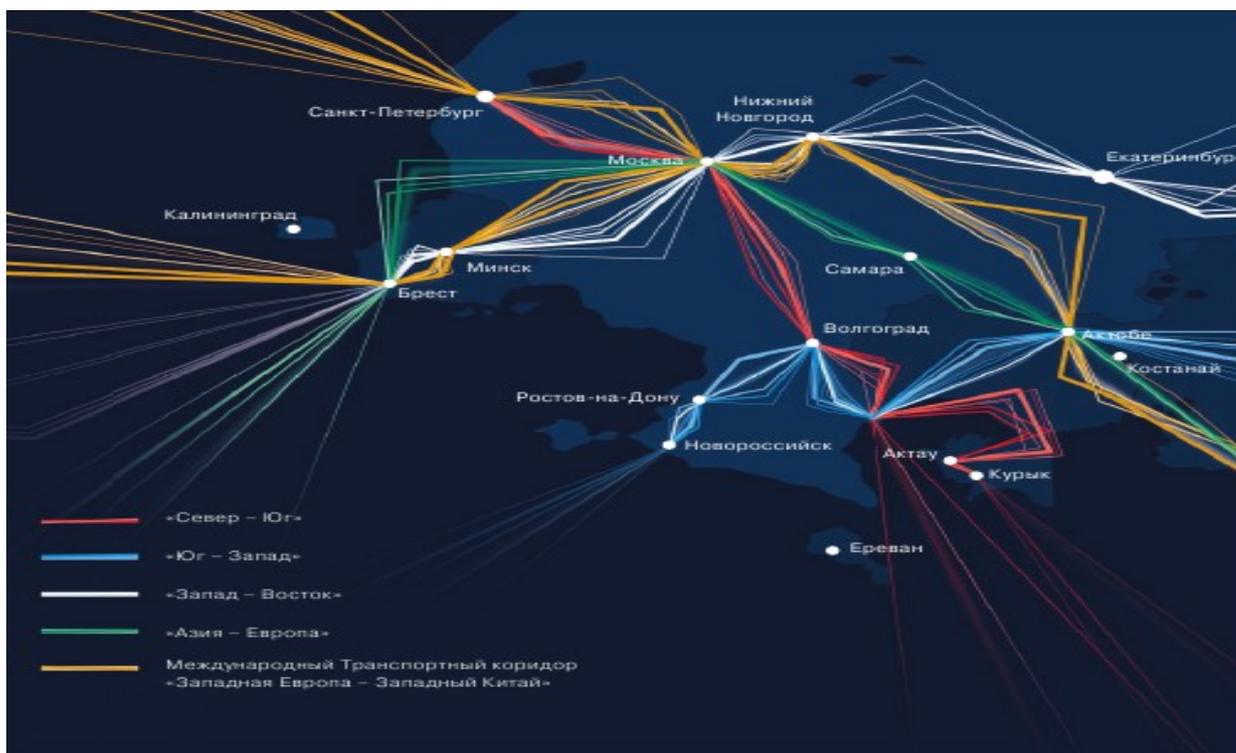


Рис.9 Основные транспортно-логистические сети ЕАЭС⁴²

Особое место в проекте уделяется созданию транспортно-логистических сетей, которые основаны на таких транспортных коридорах как «Запад – Восток», «Степной путь», «Север – Юг» (рис.9). Результаты от модернизации транспортных путей помогут усилить либерализацию торговых правил и соглашений.

Наиболее разработанными сухопутными маршрутами из Восточного Китая в Западную Европу, проходящими через ЕАЭС, являются:

Шанхай – Владивосток/Находка – Санкт-Петербург – Роттердам. Он совмещает транспортировку по Японскому морю, по Транссибирской железнодорожной магистрали и Балтийскому морю;

Шанхай – Алматы – Оренбург – Санкт-Петербург – Роттердам. Путь пересекает весь Китай, Казахстан и европейскую часть России по железной дороге и выходящий к Балтийскому морю.

42 Брошюра цифры и факты [электронный ресурс]/ Официальный сайт Евразийской Экономической Комиссии - URL: <http://eec.eaeunion.org> (дата обращения 29.04.2017)

Альтернативные маршруты задействуют также автомобильные дороги, порты Каспийского моря, выходят к Балтийскому морю через Прибалтийские государства.

Привлекательность трансевразийского экономического сотрудничества будет возрастать и для европейских партнеров, заинтересованных в расширении торгово-экономических связей на восточном направлении. ЕАЭС и проект Экономического пояса Шелкового пути поможет им в построении эффективной системы торговых отношений как в части материальной инфраструктуры, так и в части регуляторной и административной среды.

В перспективах сотрудничество в рамках данного проекта с Китаем, Израилем, а также Индией и Ираном и страны Восточной Европы. Взаимодействие на таком расширенном пространстве станет фундаментом формирования Большого Евразийского партнерства.⁴³

Сферы компетенции стран в рамках проекта:

- Транспорт и логистика, строительство объектов инфраструктуры.
- Энергетика (развитие системы трубопроводов и электросетей, энергоэффективность, альтернативные источники энергии).
- Поддержка малых и средних предприятий.
- Валютные отношения (расчеты в национальных валютах, валютные свопы).
- Финансово-банковское сотрудничество (экспортное кредитование, страхование, проектное и торговое финансирование банковские карты).
- Визовый режим (инициативу России о предоставлении безвизового режима краткосрочных поездок гражданам государств БРИКС).
- Сфера услуг (образование, туризм, медицина).
- Безопасность как фактор эффективного экономического сотрудничества.

43 Отчет Евразийского экономического союза «Евразийский экономический союз: новая реальность. Новые возможности» [электронный ресурс]/ - URL: <http://www.eaeunion.org> (дата обращения 29.04.2017)

- Экология.

Все вышеперечисленные соглашения о ЗСТ с различными партнерами призваны обеспечить повышение уровня благосостояния стран за счет снижения неэффективности взаимодействия путем отмены торговых ограничений. Особенно важно учесть эффект от изменений в краткосрочной (на ближайшие 1-3 года) и долгосрочной перспективах (3-5 лет).

Для примера можно взять снижение импортных пошлин, хотя это актуально и для остальных факторов.

В краткосрочной перспективе будут решены следующие задачи:

- Рост реальных доходов экономики.
- Переключение потребления с товаров ЕАЭС на товары партнера.
- Рост импорта в страну-партнера и вытеснение производства ЕАЭС, что создаст ситуацию, когда основные факторы производства – капитал и рабочая сила – будут перераспределяться в более эффективные отрасли производства.
- Частичная компенсация снижения спроса на местную продукцию за счет роста доходов населения.

В долгосрочной перспективе снижение барьеров обеспечивает рост инвестиций и сбережений, что приводит к дальнейшему наращиванию выпуска товаров в секторах, которые могут компенсировать падение из-за возросшего импорта. Повышение конкуренции на рынке стимулирует рост производства и выпуска.

Итак, подведем итог:

Основными партнерами ЕАЭС (по экспорту) в 2015 году стали Нидерланды, Китай, Италия, Германия.

Ключевым направлением в развитии внешнеторговых отношений союза является создание с различными государствами зон свободной торговли.

Первым торговым партнером ЕАЭС стал Вьетнам.

Новые типы соглашений предполагают снижение ставок таможенных пошлин, обязательства по защите интеллектуальной собственности, определяют направления сотрудничества в области устойчивого развития, электронной коммерции и государственных закупок, а также устанавливают единые принципы защиты конкуренции и предусматривают обязательства по взаимной либерализации торговли услугами, осуществления инвестиций и перемещения физических лиц.

Перспективным считается вхождение Таджикистана, Узбекистана и Азербайджана в Евразийский экономический союз.

Специальные исследовательские группы изучают перспективы подписания соглашения о зонах свободной торговли с Сербией, Египтом, Индией, Индонезией, Ираном, Республикой Корея, Турцией, Чили и рядом других стран. В общем, в создании ЗСТ с ЕАЭС заинтересовано около 20 государств дальнего и ближнего зарубежья.

Важнейшим проектом ЕАЭС с Китаем является Экономический пояс шелкового пути. Этот проект позволит реализовать дополнительные возможности для экономического сотрудничества в Евразии, повысить эффективность функционирования торговых путей и цепочек поставок.

Особое место в проекте уделяется созданию транспортно-логистических сетей. Результаты от модернизации транспортных путей помогут усилить либерализацию торговых правил и соглашений.

Сферы деятельности стран - участниц проекта:

- Транспорт и логистика, строительство объектов инфраструктуры.
- Энергетика (развитие системы трубопроводов и электросетей, энергоэффективность, альтернативные источники энергии).
- Поддержка малых и средних предприятий.
- Валютные отношения (расчеты в национальных валютах, валютные свопы).

- Финансово-банковское сотрудничество (экспортное кредитование, страхование, проектное и торговое финансирование банковские карты).
- Визовый режим (инициативу России о предоставлении безвизового режима краткосрочных поездок гражданам государств БРИКС).
- Сфера услуг (образование, туризм, медицина).
- Безопасность как фактор эффективного экономического сотрудничества.
- Экология.

От реализации всех намеченных проектов зависит рост экономики ЕАЭС и как следствие – российской экономики.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Подведем итоги впускной квалификационной работы:

В первой главе мы установили, что можно выделить следующие виды сделок: экспортные, импортные, реэкспортные и реимпортные.

Существуют 3 критерия разделения методов внешней торговли: специфика объекта торговли, специфика взаимодействия субъектов внешнеэкономической деятельности, специфика регулирования внешней торговли субъектов внешнеэкономической деятельности. Чаще всего встречается разделение на основе специфики объекта торговли: традиционная торговля, торговля кооперированной продукцией, встречная торговля.

Среди форм международной торговли выделяются торговля готовой продукцией, торговля изделиями в разобранном виде, торговля комплектным оборудованием, торговля сырьевыми товарами, международная лизинговая торговля, международная аукционная торговля, международные торги или тендеры, международная лицензионная торговля, международная биржевая торговля, международная посылочная торговля. Главным фактором классификации форм международной торговли является предмет сделки.

Проведя анализ во второй главе работы мы выявили, что развитию межгосударственных объединений чаще всего способствуют различные предпосылки, основные из них – это географическая близость интегрирующихся стран и одинаковый уровень экономического развития.

Причиной же возникновения интеграционных процессов в мировой экономике является желание государств достичь более высокого уровня развития производства, выйти на новый социально – экономический уровень жизни внутри страны, повысить уровень конкурентоспособности и вовлеченности в мирохозяйственные связи.

Этот процесс имеет отрицательные и положительные стороны. К положительным моментам относится расширение и качественное улучшение торговых связей, рост уровня конкурентоспособности, а к негативным моментам - олигопольный сговор между ТНК, неизбежно ведущий к росту цен.

Евразийский экономический союз (ЕАЭС) – международная организация региональной экономической интеграции. Союз предполагает свободное передвижение товаров, услуг, факторов производства (капитал и рабочая сила), а также проведение скоординированной экономической политики во всех отраслях экономики стран - участниц союза.

В союз входят Россия, Беларусь, Казахстан, Армения, Киргизия.

Главное преимущество ЕАЭС - повышение конкурентоспособности экономик стран-членов ЕАЭС на международной арене, а главный минус – неравномерное распределение выгод от участия в союзе между странами-участницами.

У России имеется неоспоримое преимущество над остальными странами ЕАЭС, поэтому она несет на себе основную тяжесть интеграции, что выражается в постоянных уступках и финансовой помощи своим партнерам. Это является одной из проблем развития российской внешней торговли в рамках Союза.

Важным аспектом в построении отношений России внутри ЕАЭС и с другими государствами являются наложенные на Россию санкции.

По данным Федеральной таможенной службы, внешнеторговый оборот России за 2016 год составил 471,2 млрд. долларов (падение на 11,2% по сравнению с 2015 годом).

В 2016 году экспорт России в стоимостном выражении сократился на 17% и составил 285,49 млрд. долларов. Главной причиной этому стало общемировое падение цен на энергоносители (главным образом газ и нефть). Импорт подобно экспорту сократился на 0,3% и составил 183,6 млрд. долларов.

По итогам 2016 года внешнеторговый оборот России со странами дальнего зарубежья составил 85% от всего объема торговли. При этом доля Европейского союза уменьшилась до 42,8% в пользу стран АТЭС, и главным образом Китая до 30%. Из-за девальвации рубля российские экспортеры отчасти переориентировались на страны дальнего зарубежья, поскольку валюты государств СНГ также ослабли из-за девальвации, и выход на иные рынки нередко был более привлекательным

Исходя из приведенных данных видно, что санкции являются стимулом развития отношений внутри ЕАЭС, однако они же являются тормозом развития двусторонних отношений ЕАЭС с ЕС и другими государствами Европы.

Причем, в функционировании ЕАЭС для России важны экономические и геополитические цели. Главной геополитической целью является укрепление позиции России в качестве региональной державы при единовременном формировании единого экономического пространства для передвижения товаров, услуг, капиталов (в том числе иностранных инвестиций) и трудовых ресурсов.

В России существует План Министерства экономического развития, который предполагает базисный и оптимистичный варианты развития экспорта.

В базисном сценарии к 2030 году экспорт увеличится в 2,2 - 2,4 раза, экспорт несырьевых товаров вырастет в 1,4 - 1,45 раза, в 3 раза вырастет число организаций экспортеров, а в оптимистичном сценарии - вырастет в 2,7 - 2,9 раза, при этом экспорт несырьевых товаров вырастет в 1,55 - 1,6 раза, а экспорт услуг – в 1,7 - 1,75 раза. Число компаний-экспортеров увеличится в 4 раза. Оба сценария предполагают, что увеличение экспорта произойдет за счет реализации высокотехнологичной продукции, машин и оборудования.

Долговременной целью плана является обеспечение глобальных лидирующих позиций страны, как одной из ведущих, экономически развитых мировых держав XXI века.

Поэтому, на наш взгляд, для успешного развития российской внешней торговли и выполнения плана Министерства экономического развития РФ необходимо поддерживать развитие ЕАЭС «внутри» и «снаружи».

Внутри важно поддерживать работу по унификации нетарифного регулирования, развитию механизмов отслеживания товаров от момента их ввоза на территорию Союза до их передачи потребителю, совершенствованию взаимодействия стран-участниц ЕАЭС в сфере санитарно-эпидемиологического контроля.

Необходимо учитывать потенциал союза: добыча газа, добыча нефти, добыча угля, выработка электроэнергии, металлургическое производство, промышленное производство, производство минеральных удобрений, сельское – хозяйственное производство, автодорожная инфраструктура, железнодорожная инфраструктура. Исходя из этого следует реализовывать план развития ЕАЭС до 2030 года под названием «Собственный центр силы».

Основная идея сценария — реализация новых конкурентных преимуществ за счет активизации сотрудничества государств-членов в неэнергетических сферах экономики. Происходит изменение сложившейся структуры рынка государств-членов за счет создания «новых товаров» и формирования новых «рыночных ниш».

И самое главное – внутри ЕАЭС к 2025 году начнут функционировать общие рынки электроэнергии, газа, нефти и нефтепродуктов, общий рынок транспорта, услуг (главным образом аудиторских и бухгалтерских).

Говоря о внешнем развитии союза, необходимо создание с различными государствами зон свободной торговли. Только эти соглашения о ЗСТ будут устанавливать помимо снижения ставок таможенных пошлин обязательства по защите интеллектуальной собственности, определяют направления сотрудничества в области устойчивого развития, электронной коммерции и государственных закупок, а также устанавливают единые принципы защиты конкуренции и предусматривают обязательства по взаимной либерализации

торговли услугами, осуществления инвестиций и перемещения физических лиц.

Перспективным считается вхождение Таджикистана, Узбекистана и Азербайджана. Заинтересованы в соглашениях о ЗСТ с ЕАЭС еще порядка 20 государств, в том числе: Сербия, Египет, Индия, Индонезия, Иран, Республика Корея, Турция, Чили.

Самый перспективный партнер ЕАЭС – это Китай. Существующий проект Экономического пояса шелкового пути позволит реализовать дополнительные возможности для экономического сотрудничества в Евразии, повысить эффективность функционирования торговых путей и цепочек поставок.

Так как Союз очень молодой и предстоит провести еще большую работу на пути его становления и формирования, то от того, насколько качественно будет реализован проект Экономического пояса Шелкового пути, будет зависеть и решение многих экономических проблем России, и дальнейшие перспективы всестороннего развития Евразийского экономического союза.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

Нормативно-правовые акты

1. Федеральный Закон 13.10.95 № 157-ФЗ «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности»;
2. Федеральный Закон Российской Федерации от 14.4.98 N 63-ФЗ «О мерах по защите экономических интересов Российской Федерации при осуществлении внешней торговли товарами»
3. Договор о Евразийском экономическом союз (Подписан в Астане 29.05.2014) (ред.от 08.05.2015) (с изм. и доп.,вступ.в силу с 12.02.2017)

Учебники и учебные пособия:

4. Авдокушина Е.Ф., Сизова В.С. Глобализация и международная экономическая интеграция - М.: Магистр: НИЦ ИНФРА-М, 2015. - с. 56.
5. Алексеев И.С., Дашков И. К .Внешнеэкономическая деятельность. - 2-е изд. - М.:, 2012. - с.104 -118.
6. Булатова А.С., Ливенцева Н.Н.. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учеб. / МГИМО (университет) МИД России; - Изд. с обновл. - М.: Магистр: НИЦ ИНФРА-М, 2013. - с.51
7. Любецкий В.В. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебник. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2013. - с.50
8. Рагулина Ю.В., Завалько Н.А., Кожина В.О.Международная торговля: Учебник . - М.: Альфа-М: НИЦ ИНФРА-М, 2014. – с. 35-52
9. Раджабова З. К.. Мировая экономика: Учебник - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2015. - с.11-13
- 10.Руднева А.О.. Международная торговля: Учебное пособие . - М.: НИЦ Инфра-М, 2013. - с.50-59
- 11.Халевинская Е.Д.. Международные торговые соглашения и международные торговые организации: Учебное пособие /. - М.: Магистр: НИЦ ИНФРА-М, 2014. – с.174-176

12. Шкваря Л.В.. Международная экономическая интеграция в мировом хозяйстве: Учебное пособие . - М.: НИЦ Инфра-М, 2013. - с.105

Электронные ресурсы

13. Единый портал внешнеэкономической информации.– URL: <http://www.ved.gov.ru/> (дата обращения 17.03.2017)

14. Информационный портал Внешней торговли России [электронный ресурс]..- URL: <http://russian-trade.com/> (дата обращения 16.03.2017)

15. Алексеева А. Плюсы и минусы ЕАЭС (февраль 2015) [электронный ресурс]/ РУДН. Журнал «МИР» Москва, 22 февраля 2015 г. - URL: <http://eurasian-movement.ru> (дата обращения 27.04.2017)

16. Аналитический портал Отрасли права [электронный ресурс] - URL: <http://xn----7sbbaj7auwnffhk.xn--plai/article/23290> (дата обращения 26.04.2017)

17. Башкирцев В.И. ЕВРАЗИЙСКИЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ СОЮЗ. СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ, ПУТИ РАЗВИТИЯ В СОВРЕМЕННЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ УСЛОВИЯХ [электронный ресурс]/ научная электронная библиотека «КИБЕРЛЕНИНКА» - URL: <http://cyberleninka.ru/> (дата обращения 26.04.2017)

18. Брошюра цифры и факты [электронный ресурс]/ Официальный сайт Евразийской Экономической Комиссии - URL: <http://eec.eaeunion.org> (дата обращения 29.04.2017)

19. Деятельность Центрального банка РФ в ЕАЭС [электронный ресурс] / Сайт Таможенный брокер– URL: www.brokert.ru (дата обращения 25.04.2017)

20. Доклад «О состоянии взаимной торговли между государствами Евразийского экономического союза в 2015 -2016 годах» [электронный ресурс]/ Официальный сайт Евразийской Экономической Комиссии - URL: <http://eec.eaeunion.org> (дата обращения 29.04.2017)

21. ЕАЭС: плюсы и минусы интеграции [электронный ресурс]/Сайт «Ритм Евразии» - URL: <http://www.ritmeurasia.org> (дата обращения 27.04.2017)
22. Жумабаева М. Е., Бородаев В. Е. Евразийский экономический союз: правовая характеристика [электронный ресурс]/ Электронное сетевое издание Международный правовой курьер - URL: <http://inter-legal.ru> (дата обращения 29.04.2017)
23. Заседание Высшего Евразийского экономического совета [электронный ресурс] / Сайт Президента России - URL: <http://www.kremlin.ru> (дата обращения 26.04.2017)
24. Зиядуллаев Н.З.. Евразийский экономический союз в контексте российской интеграционной стратегии [электронный ресурс]/ Журнал общество и экономика].- URL: <http://inecon.org> (дата обращения 29.04.2017)
25. Зиядуллаев Н.З..Формирование Евразийского экономического союза: риски и шансы в период турбулентности [электронный ресурс]/ научная электронная библиотека «КИБЕРЛЕНИНКА» - URL: <http://cyberleninka.ru/> (дата обращения 26.04.2017)
26. Информационно – аналитическое издание ПРОВЭД [электронный ресурс].- URL: <http://m.proved-partner.ru> (дата обращения 11.04.2017)
27. Информационный портал Евразийского экономического союза [электронный ресурс] - URL: <https://barriers.eaeunion.org> (дата обращения 28.04.2017)
28. Кобринская И. Россия и китайский «шелковый путь»: К какому соглашению придут партнеры? [электронный ресурс] / Журнал Россия в глобальной политике - URL: <http://www.globalaffairs.ru> (дата обращения 27.04.2017)
29. Конкурентная политика в рамках Евразийского экономического союза [электронный ресурс] / Сайт Федеральная антимонопольная служба (ФАС России) (дата обращения 25.04.2017)

30. ЛЕКЦИЯ № 12. Интеграционные процессы в мировом хозяйстве [электронный ресурс]/Сайт технической и гуманитарной литературы – URL: <http://www.telenir.net> (дата обращения 22.04.2017)
31. Лисоволик Я. Сербский мост между Европой и Евразией [электронный ресурс]/ Сайт газеты Известия – URL: <http://izvestia.ru> (дата обращения 24.04.2017)
32. Московский центр Карнеги [электронный ресурс].- URL: <http://carnegie.ru> (дата обращения 04.04.2017)
33. Отчет Евразийского экономического союза «Евразийский экономический союз: новая реальность. Новые возможности» [электронный ресурс]/ - URL: <http://www.eaeunion.org> (дата обращения 29.04.2017)
34. Отчет Евразийской Экономической Комиссии «Основные направления экономического развития ЕАЭС до 2030 года» [электронный ресурс]/ - URL: <http://eec.eaeunion.org> (дата обращения 29.04.2017)
35. Отчет Евразийской экономической комиссии 2012-2015 факты [электронный ресурс]/ Официальный сайт Евразийской Экономической Комиссии - URL: <http://eec.eaeunion.org> (дата обращения 29.04.2017)
36. Официальный сайт Евразийского Экономического Сообщества [электронный ресурс] - URL: <http://www.evrazes.com> (дата обращения 28.04.2017)
37. Официальный сайт Евразийского Экономического Союза [электронный ресурс] - URL: <http://www.eaeunion.org> (дата обращения 28.04.2017)
38. Официальный сайт Евразийской Экономической Комиссии [электронный ресурс] - URL: <http://eec.eaeunion.org> (дата обращения 28.04.2017)
39. Официальный сайт Министерства экономического развития. [электронный ресурс].- – URL: <http://economy.gov.ru> (дата обращения 15.04.2017)

40. Официальный сайт Федеральной таможенной службы [электронный ресурс]. – URL: <http://customs.ru> (дата обращения 09.03.2017)
41. Российский несырьевой экспорт: перспективы до 2030 года [электронный ресурс]/ Новостной портал МирВН – URL: <http://aftershock.su> (дата обращения 22.02.2017)
42. Сайт Евразийской Экономической Комиссии [электронный ресурс] – URL: <http://www.eurasiancommission.org> (дата обращения 22.04.2017)
43. Справочный портал РУЭКСПЕРТ [электронный ресурс] - URL: <http://ruxpert.ru/>(дата обращения 26.04.2017)
44. Статистический ежегодник 2016 г. [электронный ресурс]/Сайт Федеральной службы государственной статистики – URL: <http://www.gks.ru/> (дата обращения 22.04.2017)
45. Шкуропат А.В., Терский М.В., Александрова Л.И. Мировая экономика. Часть 1. (конспект лекций) [электронный ресурс]/ САЙТ ЦИФРОВЫХ УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКИХ МАТЕРИАЛОВ / ABC.VVSU.RU– URL: <https://abc.vvsu.ru> (дата обращения 23.04.2017)
46. Электронный информационный журнал Novalnfo [электронный ресурс].- URL: <http://novainfo.ru> (дата обращения 28.03.2017)