

## Содержание

Введение.....	4
1. Теоретические основы международной торговли в современных условиях.....	9
1.1 Понятие и сущность международной торговли.....	9
1.2 Международные товарные союзы как способ ведение конкурентной борьбы на мировых товарных рынках .....	20
1.3 Международные товарные союзы в современных условиях.....	29
2. Анализ современных проблем участия России в международных товарных союзах.....	50
2.1 Участие России в деятельности международных товарных союзов.....	50
2.2 Влияние санкций на торгово-экономические отношения России .....	60
2.3 Динамика торговли товарами охватываемые международными товарными союзами.....	66
3. Перспективы развития международных товарных союзов в современных условиях.....	76
3.1 Роль ВТО в регулирование деятельности международных товарных союзов.....	76
3.2 Современные проблемы и противоречия развития товарных союзов и пути их решения.....	89
Заключение.....	95
Список использованной литературы.....	99
Приложение	

## Введение

Актуальность темы исследования. В современных условиях возрастающая интернационализация и открытость национальных экономик способствуют бурному развитию интеграционных процессов и их переходу на новый качественный уровень. Экономическая роль интеграции велика, она расширяет экономическое пространство и объединяет усилия стран – членов в решении социально – экономических проблем и определении внешнеэкономической политики в отношении третьих стран.

Межправительственное сотрудничество между производителями и потребителями сырьевых товаров осуществляется на основе международных товарных соглашений (МТС), которые регулируются через соответствующие международные организации по сырьевым товарам и международные исследовательские группы (МИГ), учрежденные в результате конференций ООН по соответствующим видам товаров. Все они наряду с межправительственными группами и подгруппами ФАО по отдельным видам сырьевых товаров были назначены Общим фондом для сырьевых товаров (ОФС) в качестве международных органов по сырьевым товарам (МОСТ), имеющих право участвовать в проектах, финансируемых по линии ОФС. Каждый из них, являясь независимым и самостоятельным межправительственным органом, имеет соответствующий круг ведения, правила процедуры и президиум в качестве высшего руководства. Они представляют интересы, связанные с определенными видами сырья, главным образом путем проведения консультаций между потребителями и производителями и анализа динамики и тенденций.

В настоящий момент Россия сталкивается с множеством проблем, вызванных введенными против нее экономическими санкциями. Главными экспортными товарами России являются энергоресурсы (нефть, газ, уголь и т. д.), которые занимают 73 % в структуре её экспорта.<sup>1</sup>

---

<sup>1</sup> Аналитический обзор Евразийской экономической комиссии. Об итогах внешней торговли товарами Евразийского экономического союза. – М., 2017. – 9 с.;

В 2015 г. по сравнению с 2014 г. экспорт нефти в физическом выражении снизился на 22,8 %, газа природного – на 19,8 %, каменного угля – на 4,1 %. За 2015 год экспорт нефти снизился на 6,7 %, газа природного – на 10,9 %, и на 8,0 % вырос экспорт угля каменного.

Основными импортируемыми в Россию товарами является продукция машиностроения – автомобили, машины и транспортные средства, которые в структуре импорта занимают 50 %. Второй значимой группой товаров, ввозимых в РФ, является продукция химической промышленности, которая занимает 16 % в доле импорта. Третьей группой являются продовольственные товары и с/х сырье, доля которых в структуре импорта России составляет 16 %.<sup>2</sup>

Снижение импорта из стран Дальнего Зарубежья может очень отрицательно сказаться на экономике России. Из-за снижения курса рубля импортные товары для страны существенно подорожали. Так как многие производства в своей деятельности используют именно импортное сырье и полуфабрикаты, то стоит ожидать и сокращения производства.

Санкции западной власти против России могут быть усилены. Так США заявили, что предпримут решительные меры, в случае, если Россия начнет обострение конфликта на Донбассе. Европейская Комиссия продлила санкции против России до 31 января 2017 г. Данные санкции не дают России получить доступ к источникам финансирования в ЕС, блокируют торговлю оружием и ограничивают доступ к технологиям добычи.

Таким образом, политические разногласия, возникшие между странами в 2014 году из-за военного конфликта на Украине, привели к резкому ухудшению торговых отношений, которые в равной степени важны как для ЕС, так и для РФ. Товарооборот с США и странами ЕС с каждым годом существенно сокращается, заставляя тем самым Правительство РФ в сравнительно короткие сроки проводить структурные изменения в отечественной экономике и адаптироваться к новым условиям. Санкции,

---

<sup>2</sup> Аналитический обзор Евразийской экономической комиссии. Об итогах внешней торговли товарами Евразийского экономического союза. – М., 2017. – 11 с.;

введенные против РФ, стали своеобразным стимулом для укрепления и развития тесных связей с некоторыми государствами, входящими в БРИКС. Так, значительно укрепились взаимоотношения с Бразилией, которая постепенно становится важным партнером в разрезе продовольственной безопасности. В круг стратегических партнеров входят Китай и Индия. Развивается сотрудничество с Китаем в сфере энергетики, с Индией – в сфере обороны и ядерной энергетики. Данные отношения носят взаимовыгодный характер.

Степень разработанности темы исследования. Проблемам международных товарных союзов посвящено немало работ. Труды [Авдокушина Е.Ф.](#), [Сизова В.С.](#), Фроловой Т.А., Хасбулатова Р.И. в основном посвящены общим положениям международной экономической интеграции.

Особое внимание процессу формирования товарных союзов уделили Зиядуллаев Н.С., Мансуров Т.А., а уже аспекты управления в рамках переходного периода к Союзу раскрыли Глазьев С.Ю., Козлов А.В., Кундрюков С.С. и Ткачук СП. Гришина О.А., Евсюков С. Г., Зоидов К.Х., Иришев Б.К., Мисько О.Н., Нарышкин С.Е., Устюжанина Е.В. и Фальченко О.Д. выявили и подробно проанализировали проблемы и перспективы развития евразийской интеграции. Общая оценка потенциала экономик государств - членов ЕАЭС была произведена Винокуровым Е.Ю., Байболотовой Р.Ш., Цукаревым Т.В., в результате которой Зиядуллаев Н.С. подвел общие итоги существования Союза.

Объект исследования – Россия как участник международных товарных союзов.

Предмет исследования - процесс развития экономической интеграции России в международные товарные союзы.

Цель исследования - проанализировать целесообразность существования России в разнообразных международных товарных союзах.

Для достижения поставленной цели, необходимо решить следующие задачи:

- рассмотреть понятие и сущность международной торговли;

- изучить международные товарные союзы как способ ведение конкурентной борьбы на мировых товарных рынках;
- проанализировать деятельность международных товарных союзов в современных условиях;
- проанализировать участие России в деятельности международных товарных союзов;
- рассмотреть влияние санкций на торгово-экономические отношения России;
- проанализировать динамику торговли товарами охватываемые международными товарными союзами;
- проанализировать перспективы развития международных товарных союзов в современных условиях;
- выявить основные направления развития товарных союзов на примере ОПЕК;
- изучить современные проблемы и противоречия развития товарных союзов и пути их решения.

Нормативно - правовой основой исследования являются Таможенный кодекс Таможенного союза, Решения Высшего Евразийского экономического совета, Договор о Евразийском экономическом союзе.

Эмпирической основой исследования являются информационно - аналитические отчеты и сборники Евразийской экономической комиссии, статистика Евразийской экономической комиссии внешней и взаимной торговли товарами, [социально - экономическая статистика](#) Евразийского экономического союза.

Теоретической основой исследования послужили труды в области экономики известных отечественных и зарубежных авторов, работы которых посвящены различным аспектам и проблемам развития интеграции.

Методологическую основу исследования составляет комплекс мер научного познания, среди которых синтез, индукция, дедукция, системный

поход, графический, статистический, аналитический и сравнительно-правовой метод.

Структура работы. Дипломная работа состоит из введения, трех глав, заключения, библиографического списка и приложений.

## 1. Теоретические основы международной торговли в современных условиях

### 1.1 Понятие и сущность международной торговли

Возникновение знаний об экономических процессах относится к глубокой древности и, по существу, связано с появлением производственной деятельности людей. По мере возникновения в обществе тех или иных экономических проблем, требующих своего разрешения, в истории развития экономической науки XVI – XX вв. можно выделить несколько течений, оказавших существенное влияние на развитие экономической жизни людей. Так, от школы меркантилизма, сущность учения которой сводится к определению источника происхождения богатства, до школы монетаризма, главный принцип которой заключался в том, что экономика способна к саморегулированию и основная задача государства – это регулирование денежных потоков.<sup>3</sup>

Современный мировой рынок сложился к началу XXI столетия в процессе продолжительного исторического развития, после длительного развертывания интернациональных процессов. Начиная с этого этапа, идет процесс интеграции каждой национальной экономики в систему. Появление международной экономической интеграции обусловлено объективными процессами и тенденциями в мировой экономике и международных экономических отношениях. На международный же уровень экономическая интеграция выходит только со второй половины XX века. Международная экономическая интеграция возникает в результате развития производительных сил, углубления международного разделения труда, интернационализации и глобализации мировой экономики.

В современных условиях международная торговля является наиболее развитой формой международных экономических отношений, которая является одним из наиболее важных факторов глобализации мирового хозяйства.

---

<sup>3</sup> Мисько О.Н. Международная экономическая интеграция: учебник. – СПб: Издательство Университет ИТМО, 2015. – 174 с. – ISBN 978-5-9916-3300-0;

Международная торговля – это оплаченный товарооборот между странами, который представляет собой трансграничный обмен товарами и услугами, совокупность внешней торговли всех стран мира.

В основу международной торговли входит международное разделение труда, проявляющееся в специализации отдельных стран, национальных отраслей экономики, в производстве товаров и услуг для внешнего рынка. Международная торговля непосредственно связана с мировым рынком, который представляет собой систему устойчивых товарно-денежных отношений между странами и их субъектами хозяйствования, связанных участием в международном разделении труда.

С помощью методов организации международной торговли осуществляется торговый обмен между ее участниками. Методы международной практики многочисленны. К основным методам международной торговли относят прямой, косвенный и корпоративный методы.<sup>4</sup>

Международная торговля товарами играет важную роль в экономическом развитии, поскольку такого рода торговля объединяет в глобальную экономическую систему производителей и потребителей, находящихся в разных странах. Согласно принятым ООН, ВТО, ОЭСР определениям, международная торговля – это оплаченный товарооборот между странами, который представляет собой трансграничный обмен товарами и услугами, совокупность внешней торговли всех стран мира<sup>5</sup>.

Частой логической ошибкой является отождествление близких понятий «международная торговля (МТ)» и «международные рынки товаров и услуг (МРТУ)».

Существуют две точки зрения на соотношение этих понятий:

---

<sup>4</sup> Хасбулатов Р. И. Мировая экономика: учебник для бакалавров. – М.: Издательство Юрайт, 2015. – 884 с. – ISBN 978-5-9916-2209-7;

<sup>5</sup> Новосельский И. А. Краткий конспект лекций по дисциплине «Международная торговля». М., 2007. С. 4.

1) отождествление понятий «МРТУ» и «международная торговля». Данный подход строится на родственных характерных чертах, присущих как МРТУ, так и международной торговле:

- можно представить как сферу обмена (обращения) и в определенной части распределения;
- основными субъектами являются покупатели и продавцы;
- объектом обмена и распределения служат торгуемые товары и услуги;
- превалируют товарно-денежные отношения.

2) различие понятий «МРТУ» и «МТ». МТ представляется собой вид предпринимательской деятельности. МРТУ по отношению к МТ – это инфраструктура, обеспечивающая функционирование МТ (международная торговля ведется на международных рынках). МРТУ выступает как форма организации МТ (например, международные товарные биржи, международные аукционы и др.).

Таким образом, международный рынок – институциональная среда международной торговли. Международная торговля – форма организации отношений обмена на международном рынке.<sup>6</sup>

Международная торговля товарами представляет старейшую и важнейшую сферу международного бизнеса, в которой постоянно совершаются коммерческие сделки. К основным коммерческим сделкам, оформляемым контрактами купли-продажи или контрактами на безвалютной основе (при равноценном, сбалансированном обмене товарами), относятся экспортные, импортные, реэкспортные и реимпортные сделки.

В современных условиях глобализации и быстрого подъёма и формирования рыночных связей, торговля стала очень важным сегментом российской экономики, и является преимущественно прибыльным видом деятельности, который затрагивает почти все слои нашего общества. Торговля

---

<sup>6</sup> Хасбулатов Р. И. Мировая экономика: учебник для бакалавров. – М.: Издательство Юрайт, 2015. – 884 с. – ISBN 978-5-9916-2209-7;

играет огромную роль в экономике страны, потому что охватывает ключевые операции бизнеса, которые связаны с продажей услуг и товаров и доставкой их до заинтересованных покупателей.

Торговля занимает третье место по объёму вливаний в закреплённый бюджет страны, а в бюджет федерации поступления стоят на втором месте среди главных отраслей экономического хозяйства. Получение высокой прибыли и быстрая оборачиваемость накоплений, втянули в эту область большое число участников. Более миллиона предпринимательских хозяйствующих элементов в настоящее время занято торговлей, численность занятого в торговле населения составляет более десяти процентов государственной рабочей силы. Передовые позиции в поле деятельности бизнеса сохраняет отрасль, и по числу компаний, фирм, и по количеству занятых в ней сотрудников. Для проведения торговых действий требуется надлежащая финансовая и материальная основа.

Торговля и её роль:

- значимым аспектом формирования экономики России по всем отраслям служит объем оборота торговли. Когда продаётся товар, возмещаются все затраты изготовителей и образовывается фундамент для будущего воспроизведения;

- в процессе торговли все товары приобретают, или не приобретают признание общества, также и изготовители, либо приобретают, либо не приобретают стимул для дальнейшего выпуска этих товаров;

- процветание населения и качественная степень его жизни (восемьдесят процентов вещественных потребностей человечества, удовлетворяются с помощью приобретённых товаров) определяет оборот торговли;

- принцип распределения по труду происходит также за счёт торговли;

- торговля содействует сглаживанию разницы между уровнями жизнедеятельности народонаселения различных общественных групп, многообразных территорий и стран мира;

- отрасль торговли способствует целесообразному обращению денег;

- торговля является одним из основных плательщиков налогов, она принимает участие в создании доходов нашего государства;
- российская торговля предприимчиво влияет на употребление народонаселением произведённых товаров, устанавливает пакет покупательских благ, спецификацию качества этого пакета и оказывает влияние на методы его потребления;
- отрасль торговли динамично способствует продвижению России в мировую экономику;
- сектор экономики - торговля ускоряет прогресс в области производства и расходования.<sup>7</sup>

По месту купли-продажи торговля делится на внешнюю и внутреннюю.

Внешние экономические отношения занимают в повседневной работе организаций и предприятий торговли весьма заметную долю. Растёт заинтересованность к совместной работе с партнерами из государств зарубежья в экономическом, производственном и научно-техническом направлении. Необходима не предвзятая информация о состоянии мирового рынка, потому что всё большая часть сотрудников производственной деятельности, частных предприятий, малого бизнеса и учреждений государственной системы не имеют сведений о его устройстве, схемах и технических приёмах проведения коммерческих мероприятий.

Международная (внешняя) торговля в общих чертах, служит способом, посредством которого государства улучшают производительность всех резервов, меняют и обновляют специализации, что позволяет им наращивать объем всего производства. Благодаря новым специализациям на продукты, производящиеся с большей эффективностью, независимые страны, самостоятельные лица, и отдельные территории государства, будут в выгодном положении посредством относительной эффективности. А, также за счёт последующего обмена на товары, которые не могут сами производить с большей эффективностью.

---

<sup>7</sup> [Шкваря, Л. В.](#) Международная экономическая интеграция в мировом хозяйстве: учебное пособие. – М.: Издательство ИНФРА – М, 2017. – 204 с. – ISBN 978-5-16-004166-7;

Существуют два обстоятельства, приведшие к становлению внешней торговли:

1) Экономические источники (природные, климатические, людские и инвестиционные) - весьма не одинаково распределяются между мировыми государствами. Обеспечение мировых государств этими экономическими ресурсами кардинально разное.

2) Для эффективного выпуска разнообразной продукции необходимо комбинирование экономических ресурсов либо новых технологических методов.

С течением времени, экономическая эффективность, страны производящей разные продукты, имеет возможность совершенствоваться и практически совершенствуется. При подвижках в распространении средств и технологических процессов в разных государствах, возможны сдвиги в сравнительной эффективности создания предметов торговли. Этому есть пример: в России кардинально возросло качество рабочих профессионалов, и ощутимо вырос размер основных фондов за сорок - пятьдесят лет, особенно за годы рыночной экономики. Россия, пятьдесят лет назад на экспорт поставляла в основном сырье и продукцию сельского хозяйства, в настоящее время поставляет продукцию обрабатывающей промышленности. Разработка и внедрение совершенно новых технологий, способствующих становлению выпуска искусственного каучука (изобретение сделанное учеными Советского Союза) и синтетических волокон (изготовлены из природных веществ), внесли существенные изменения в состав ресурсов, которые используются для выпуска этой продукции и, естественно, изменили условную эффективность изготовления.

В процессе развития международной экономики происходит изменение объема и состава средств, качества и количества рабочих ресурсов, появляются новейшие технологии. Изменяются территории природных и земельных угодий, а также меняется их качество. В процессе таких преобразований относительная эффективность, в странах выпускающих различные товары, тоже будет

претерпевать изменения. Реформы, происходящие в России, предполагают значительное вливание нашей страны в хозяйство мира.<sup>8</sup>

Учитывая вероятный потенциал, который даёт географическое местонахождение на разных материках, множество природного изобилия, значительные промышленные и научно-интеллектуальные возможности, в будущем значимость российской экономики для экономики мира может быть очень большой. Вот, именно под таким аспектом, надо рассматривать современное положение внешнеэкономических связей России и судьбу вхождения экономики нашей страны на путь международного разделения труда.

Внешняя торговая политика касается экономической ориентации отдельно взятых этнических пластов жителей и всего населения страны. Потребности, переплетающиеся очень запутанным способом, входят в разногласие друг с другом. Такое состояние связей требует целенаправленного влияния государственного аппарата на торговые связи с разными государствами посредством тарификации и других приёмов стабилизации. Оказывая влияние, государство стремится к цели получения наиболее выгодных условий для совершенствования национальной экономики своей страны.

Страны зарубежного мира используют все допустимые пути и приёмы извлечения прибавочных доходов от внешней торговли, методом введения протекционистских мероприятий и это невзирая на то, что они являются членами всемирной торговой организации.

В настоящее время с развитием мировой экономики тесно связано понятие внешнеэкономической деятельности. За последнее десятилетие объёмы темпов роста внешней торговли значительно превышают темы роста внутреннего товарооборота. Произошло это благодаря увеличению мирового экспорта товаров и услуг в общей доли их производства, а также благодаря развитию экономических отношений между странами. Но далеко не всегда

---

<sup>8</sup> Бурук А.В. Сущность и виды экономического развития, инновационная составляющая в обеспечении экономического роста // [Интерэкспо Гео – Сибирь](#). – 2015. – № 1 – С. 6 – 7;

внешнеэкономическая деятельность представлялась позитивным процессом развития экономики<sup>9</sup>.

В советское время явление внешнеэкономических связей рассматривалось как вынужденное, и которое, по возможности, нужно было избегать. Такая стратегия развития экономики характеризовала административно – командную систему, где главным была политика обособления страны и замкнутая, закрытая экономика<sup>10</sup>. В результате реформ 1980-х годов понятие «внешнеэкономических связей» дополнилось и появилось понятие «внешнеэкономическая деятельность».

В соответствии с законодательством Российской Федерации (далее РФ) внешнеэкономическая деятельность – это внешнеторговая, инвестиционная и иная деятельность, включая производственную кооперацию, в области международного обмена товарами, информацией, работами, услугами, результатами интеллектуальной деятельности (правами на них). Другими словами, это покупка (продажа) работ, товаров или услуг на основе заключенных международных контрактов, на возмездной основе<sup>11</sup>.

По мнению доктора юридических наук В.А. Бублика внешнеэкономическая деятельность – это самостоятельное крупнейшее (основное) направление международного экономического сотрудничества, представляющее собой урегулированную применимым правом (торговым правом иностранных контрагентов российских участников внешнеэкономических связей, международным частным и российским гражданским правом) гражданско-правовую предпринимательскую (производственную, коммерческую, посредническую и иную хозяйственную) деятельность<sup>12</sup>.

Иное определение внешнеэкономической деятельности дает, доктор юридических наук, О. Н. Толочко: внешнеэкономическая деятельность –

---

<sup>9</sup> Покровская В.В. Внешнеэкономическая деятельность: учебник для бакалавриата и магистратуры. М., 2015. С. 14-15.

<sup>10</sup> Стровский Л.Е. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: учебник. М., 2012. С. 20-21.

<sup>11</sup> Федеральный закон от 18.07.1999 № 183 «Об экспортном контроле». Ст.1.

<sup>12</sup> Бублик В.А. Публично и частноправовые начала в гражданско-правовом регулировании внешнеэкономической деятельности: дис. ... док. юр. наук. Екатеринбург, 2000. С. 55.

обособленный комплекс хозяйственных отношений, связанных с международным экономическим сотрудничеством<sup>13</sup>.

Внешнеэкономическая деятельность и экономика в целом, начиная от терминологии и заканчивая проведением внешнеэкономической политики и внедрением стратегии, основывается на учениях Джона Мейнарда Кейнса и классиков монетаризма.

В конце 20 – х начале 30 – х годов XX столетия Кейнс работал над созданием теории управления народным хозяйством. В момент экономических кризисов возникла необходимость теоретического осмысления и создание системы управления экономикой, включая внешнюю торговлю. «Большая депрессия» 1929 – 1932 гг. подтвердила такую потребность и заставила политические круги и правительство пересмотреть свои либеральные взгляды на возможность активного вмешательства в хозяйственную жизнь, построенная на принципах свободного предпринимательства. С начала 30 – х годов макроэкономика стала не только основным разделом экономической науки, но и важнейшей областью государственного управления.

В 60 – е годы у кейнсианского направления появился достойный соперник – монетаризм, который, однако, начал применяться в практике государственного регулирования лишь в начале 80–х годов.

Интеллектуальным лидером монетаристов был профессор Чикагского университета Милтон Фридман.

Теоретики монетаризма были противниками кейнсианского подхода и пропагандировали потребность в либеральных методах управления, сущностью которых было широкое применение финансово – кредитных, антиинфляционных, ценовых и денежных инструментов.

Основные отличия между двумя течениями заключаются:

а) в подходе к определению факторов, которые влияют на смену совокупного спроса (кейнсианцы считают, что совокупный спрос

---

<sup>13</sup> Толочко О.Н. Проблемы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности // Право и демократия. – 1998. – № 9. – С. 4.

формируется под влиянием многих факторов, а монетаристы главным называют предложение денег);

б) в трактовании роли государства (кейнсианцы выступают за большую степень вмешательства, монетаристы – за меньшую)<sup>14</sup>.

Внешнеэкономическая деятельность осуществляется на базе хозяйствующих субъектов, то есть предприятий, компаний, организаций, которые обеспечивают выпуск своей продукции полностью или частично и ее реализацию на международном рынке. Такие организации и компании являются экспортно ориентированными. Их деятельность относится к рыночной сфере международных отношений, основывается на принципах предпринимательской деятельности и находится в тесной взаимосвязи с производственными процессами. Производственные структуры вправе самостоятельно выбирать рынок, на который хотят выйти, иностранного партнера, устанавливать цены на продукцию по внешнеторговым контрактам.

Как и в любых отношениях, во внешнеэкономических – существует структура: субъект и объект. Субъектами внешнеэкономической деятельности являются государственные органы, которые осуществляют ее регулирования, а также иностранные или российские юридические и физические лица, имеющие право осуществлять предпринимательскую деятельность, в том числе и внешнеэкономическую. Кроме выше представленных участников внешнеэкономической деятельности, субъектами также являются организации, осуществляющие посредническую деятельность.

Объектами внешнеэкономической деятельности являются товары, работы, услуги, информация, результаты интеллектуальной деятельности.

Существуют следующие виды внешнеэкономической деятельности:

1. Внешнеторговая деятельность – предпринимательская деятельность в международном обмене и торговле товарами, работами, услугами, информацией, результатами интеллектуальной деятельности. Внешнеторговая деятельность осуществляется в формах экспорта, импорта, бартерных и

---

<sup>14</sup> Березовенко С.Н. Управление внешнеэкономической деятельностью: учебное пособие. Киев, 2012. С. 35-36.

компенсационных сделок. Она является самым распространённым видом внешнеэкономической деятельности и регулируется на законодательном уровне. Федеральный закон от 08.12.2003 № 164 «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» является одним из основных нормативно – правовых актов, к которому стоит обращаться при осуществлении внешнеэкономических отношений<sup>15</sup>.

2. Международное разделение труда. Данный вид характеризуется тем, что страна специализируется на производстве только тех видов товаров, для изготовления которых имеются более дешёвые ресурсы и наиболее благоприятные условия. Оно основывается на различиях между странами в географическом положении, климатических условиях и природных ресурсах.

3. Производственная кооперация – представляет собой длительное и устойчивое взаимодействие хозяйствующих субъектов, с целью изготовления определенного продукта на основе специализации их производства.

4. Международное инвестиционное сотрудничество – один из видов взаимодействия с иностранными партнерами, с целью расширения базы развития и выпуска экспортной продукции, а также повышение ее конкурентоспособности и облегчения попадания на внешний рынок.

5. Валютные и финансово – кредитные операции рассматриваются как финансовые обязательства, содействующие или сопровождающие внешнеторговую сделку, связанные с обеспечением уплаты платежа за поставленную продукцию через определенные формы расчетов, а также как валютные операции, совершаемые с целью избегания курсовых потерь<sup>16</sup>.

Сущность внешнеэкономической деятельности в том, что она строится на принципе коммерческого расчета на основе хозяйственной и финансовой самостоятельности и самокупаемости с учетом собственных, валютно-финансовых и материально-технических возможностей.

---

<sup>15</sup> Федеральный закон от 08.12.2003 № 164 «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности». Ст. 2.

<sup>16</sup> Сverdliкова О. Внешнеэкономическая деятельность: общие вопросы [Электронный ресурс]. URL: <http://www.tamognia.ru/people/articles/detail.php?ID=1593671> (дата обращения: 30.05.2017).

Таким образом, международная торговля и внешнеэкономическая деятельность – это быстро развивающийся механизм международных связей. Интенсивное развитие внешнеэкономической деятельности является одним из направлений ускорения интеграции России в систему мирохозяйственных связей. Но чтобы соответствовать представительству на мировом рынке, необходимо качественное изменение внешнеэкономической политики в части обозначения национальных интересов и приоритетов в экспортной стратегии.

## 1.2 Международные товарные союзы как способ ведение конкурентной борьбы на мировых товарных рынках

Деятельность международных товарных союзов между странами-поставщиками и странами-покупателями сырья на мировом рынке, основаны на действующих Международных товарных соглашениях.

Международные товарные соглашения (international commodity agreement) – это соглашения между странами-поставщиками и странами-покупателями сырья на мировом рынке, направленные на стабилизацию соответствующих товарных рынков. Первые международные товарные соглашения были заключены еще в первые годы после второй мировой войны (по олову, зерну и др.). В дальнейшем основными инициаторами заключения товарных соглашений выступили развивающиеся страны, которые стремились превратить их в одно из основных средств стабилизации рынков сырьевых товаров, поставляемых ими на мировые рынки.<sup>17</sup>

Требование расширить практику заключения международных товарных соглашений входило в числе важнейших в программу нового международного экономического порядка. Среди международных товарных соглашений можно выделить три основных типа. К наиболее важным относятся стабилизационные международные товарные соглашения, которые, в целях поддержания равновесия предложения и спроса на соответствующий товар на мировом рынке

---

<sup>17</sup> Таказова М.Т. Международная экономическая интеграция и проблемы ее развития в России // Современные проблемы науки и образования. – 2013. – № 1 – С. 15 – 42;

и поддержания относительной стабильности цен на него, осуществляют такие регулирующие мероприятия, как установление квот на производство и экспорт для стран-поставщиков, создание буферных запасов, установление вилки цен, при выходе за которую начинается вмешательство, и т.д.

В условиях превышения предложения над спросом и падения цен на товар часть его направлялась в буферный запас. В условиях превышения спроса над предложением и существенного роста цен начинается распродажа буферного запаса, что призвано сдерживать дальнейший рост цен. Расходы на стабилизационные мероприятия распределяются между странами – участницами соглашения.<sup>18</sup>

В рамках выполнения программы нового международного экономического порядка, в частности интегрированной программы для сырьевых товаров, был создан Общий фонд ООН по товарам для финансирования стабилизационных международных товарных соглашений, взносы в который осуществляют все группы стран современного мира. К стабилизационным международным товарным соглашениям можно отнести Международное соглашение по натуральному каучуку 1979г., Международное соглашение по какао 1980 г., Международное соглашение по олову 1981 г., Международное соглашение по кофе 1984 г.

Другим типом являются административные международные товарные соглашения, деятельность которых сводится в основном к координации усилий участников международной торговли на рынке соответствующего товара. Они осуществляют сбор и публикацию статистики и других материалов по рынку данного товара, в ряде случаев в рамках этих соглашений действуют постоянные секретариаты. К административным международным товарным соглашениям могут быть отнесены Международное соглашение по пшенице 1971 г., Международное соглашение по сахару 1984 г.

---

<sup>18</sup> Пантелеев А.А., Чалая Ю.Ю., Байболотова Р.Ш. Оценка интеграционного потенциала экономик государств – членов Евразийского экономического союза: концептуальные и методологические подходы // [Евразийская Экономическая Интеграция](#). – 2015. – № 2 (27) – С. 12 – 25;

Третий тип - международные соглашения по мерам развития, направленным на расширение и укрепление экспортного потенциала стран - производителей сырья, соответствующей инфраструктуры, содействие расширению участия стран-производителей в переработке и сбыте сырья, охране окружающей среды и т.д. К этому типу международных товарных соглашений относятся: Международное соглашение по джуту и джутовым изделиям 1982 г., Международное соглашение по тропической древесине 1983 г. Международные товарные соглашения заключаются на определенный срок. В связи с противоречиями, возникающими в процессе их реализации между странами-экспортерами, между экспортерами и импортерами, намечаемые в них мероприятия часто не удается осуществить, соглашения распадаются. Тем не менее определенный вклад в стабилизацию мировых рынков международные товарные соглашения вносят.<sup>19</sup>

Рассмотрим влияние появления международных союзов на конкурентную борьбу на мировых товарных рынках.

Многостороннее регулирование мировых товарных рынков предполагает проведение согласованных действий стран-производителей, экспортеров и импортеров сырьевых товаров, направленных на стабилизацию мировых товарных рынков путем создания международных механизмов и соответствующих организационных форм.

Цели многостороннего регулирования мировых товарных рынков:

- решение проблемы пропорционального развития производства и потребления сырьевых ресурсов;
- нормализация международной торговли сырьевыми товарами путем координации политики продуцентов, экспортеров и потребителей при выступлении на мировом рынке, стабилизация цен, установление взаимоприемлемого соотношения цен на сырье и готовые промышленные изделия.

---

<sup>19</sup> Бурок А.В. Сущность и виды экономического развития, инновационная составляющая в обеспечении экономического роста // [Интерэкспо Гео – Сибирь](#). – 2015. – № 1 – С. 6 – 7;

Механизм многостороннего регулирования рынка предусматривает заключение межправительственных соглашений, разработанных и действующих в рамках или под эгидой конференции ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД) и межправительственных соглашений стран-производителей, стран-экспортеров и стран-потребителей того или иного товара.

Межправительственные соглашения, разработанные и действующие в рамках и под эгидой ЮНКТАД, реализуются на основе Международных товарных соглашений и деятельности Международных исследовательских групп. Их целью является обеспечение многостороннего сотрудничества на межправительственном уровне по наиболее важным для международной торговли сырьевым товарам (зерновые, сахар, каучук, хлопок, цветные металлы, какао, кофе, маслосемена).

Международные товарные соглашения и Международные исследовательские группы играют роль международных форумов для обсуждения различных проблем, возникающих в мировой торговле конкретными товарами:

- анализируются проблемы, связанные с международной торговлей, а также производством и потреблением конкретного товара;
- изучается конъюнктура мирового рынка данного товара, осуществляется регулярное информирование участников о положении на рынке;
- сбор и публикация статистических данных и подготовка экономических обзоров рынка;
- организация многосторонних консультаций по проблемам торговли данным товаром;
- выработка мер по расширению производства и укреплению экспортного потенциала в странах-производителях сырья; развитие соответствующей инфраструктуры; содействие расширению участия стран-производителей в переработке и распределении сырья; мер по улучшению охраны окружающей среды.

Одним из примеров воздействия на конкурентную борьбу на мировых товарных рынках, является появление такого товарного союза как ОПЕК.

Движение цен на нефть на протяжении длительного времени (начиная со второй половины 20 в. и по настоящее время) является объектом пристального внимания ученых экономистов и практиков, однако четких ответов на ряд вопросов, связанных с ценовыми флуктуациями на нефтяном рынке, до сих пор не найдено. Одним из основных вопросов, задающим направление исследований и собственно формирование цен, на практике является вопрос о регулирующем поведении стран - членов ОПЕК и моделях ценообразования, которые ими используются.

Рынок любых энергоносителей, в том числе и нефтяной, не является рынком совершенной конкуренции, хотя бы потому, что он не удовлетворяет следующим основным условиям:

- наличие свободной конкуренции между продавцами и покупателями;
- все операторы рынка должны иметь бесплатный доступ к объективной и полной информации;
- свободное перемещение ресурсов.<sup>20</sup>

В дополнение к этому рынок нефтяных энергоносителей имеет следующие особенности:

1. Невозможность использовать капитал частями (неделимость капитала), что означает дискретное увеличение мощностей и одномоментность крупных инвестиций, т.е. отсутствует непрерывность процесса приращения малым шагом. Таким образом, кривая предложения не является гладкой и непрерывной, напротив, она имеет резкие изломы в точках масштабных инвестиций на их завершающей стадии. Введение новых мощностей отбрасывает цены на уровень покрытия краткосрочных затрат и в результате цена проходит цикл волатильности до момента нарастания спроса, что вызывает потрясения в отрасли. Подобная нестабильность, свойственная

---

<sup>20</sup> [Авдокушин Е.Ф., Сизов В.С.](#) Глобализация и международная экономическая интеграция: учебник. – М.: Издательство Магистр, 2015. – 514 с. – ISBN 978-5-9776-0356-0;

нефтяному рынку, неизбежно влияет на долгосрочные инвестиционные решения потребителей и увеличивает экономическую неопределенность.

2. Ограниченные запасы невозпроизводимых природных ресурсов, что неизбежно ставит потребителей перед выбором: расходовать единицу ресурса сейчас или впоследствии. Таким образом, цена таких ресурсов складывается из двух компонентов: предельные издержки и рента за недостаточность. Определить в каждый момент времени размер второго компонента (т. е. премии сверх затрат на производство невозобновляемого ресурса) довольно сложно. С уверенностью можно утверждать только, что если запасы значительны и возможности для экспорта минимальны, то величина этой ренты будет незначительной;

3. Товар нефтяного рынка характеризуется высоким спросом. Все перечисленные характеристики рынка влияют на ценообразование.

Если подходить к исследованию ценообразования на нефтяном рынке с позиции теории цен, то изначально следует сказать об источниках неэффективности данного рынка, которые не позволят никогда ему стать рынком совершенной конкуренции.

В первую очередь, нефтяной рынок является капиталоемким и требует колоссальных инвестиций, что в результате обеспечивает экономию от масштаба. Однако это приводит к доминированию на рынке всего нескольких крупных поставщиков, которые, естественно, стремятся к максимизации прибыли, а это в свою очередь приведет к установлению цены нефти на уровне совпадения предельных издержек и минимальной экономически эффективной выручки. Установлено<sup>21</sup>, что монополист может сочетать факторы производства неэффективно, по принципу «как-нибудь», в результате он работает в точке, которая находится выше его теоретически определенной кривой затрат. Это явление известно как X-неэффективность. В целом X-неэффективность несовместима с решениями, нацеленными на максимизацию прибыли, и

---

<sup>21</sup> Leibenstein H. Allocative efficiency vs. x-efficiency // American Economic Review. 1966. № 56. P. 392–415.

вероятно, что здесь менеджмент/собственники компании преследуют иные индивидуальные цели<sup>22</sup>.

Третьим источником, связанных между собой неэффективностей монопольного рынка энергоносителей, является так называемый «поиск ренты», которая существует ввиду наличия конкуренции среди фирм-монополистов при лоббировании регуляторов и законодательных собраний.

Четвертый источник проблем, вызываемых монополизацией, состоит в возможности дифференциации продукции и увеличения на нее цен без потери рыночной доли. В этом случае цена превышает критические издержки, что сигнализирует о нерациональном использовании ресурсов.

С момента обнаружения нефти в 1859 г. цены на нее менялись то плавно, то часто и скачкообразно. Вся эпоху существования нефтяного рынка делят на два больших этапа: эра до появления ОПЕК (Организация стран экспортеров нефти) и пост ОПЕК, на каждом из них выделяют еще по четыре этапа, для которых был характерен тот или иной подход к ценообразованию.

Период до появления ОПЕК (1859–1960) принято делить на следующие этапы: период нефтяной лихорадки, фаза доминирования Standard Oil, интернационализация индустрии и рост «Семи сестер». Третий этап (1911–1928) характеризуется началом наиболее масштабных изменений на нефтяном рынке, связанных с разведкой нефти во многих регионах мира и созданием крупных международных нефтяных компаний, которые положили начало использованию системы ценообразования Gulf-plus, введенной приватным соглашением Achnacarry.

Цена на нефть рассчитывалась как цена FOB от побережья США в Мексиканском заливе плюс затраты на транспортировку (фрахт). Такая цена также именовалась паритетной ценой на нефть. Математически это некоторая точка в мире (например, т. С), которая удалена на расстояние  $D_{1j}$  от

---

<sup>22</sup> Bhattacharyya, Subhes C. Energy economics: concepts, issues, markets and governance. London: Springer. 2011. P. 287.

Мексиканского залива. Следовательно, цена *SIF* будет рассчитана таким образом:

$$P_j = P_1 + aD_1,$$

где  $a$  – стоимость единицы затрат;

$D_1$  – расстояние между т. С и Мексиканским заливом.

Даже если нефть поступала с Ближнего Востока, то цена была одна и та же, но стоимость фрахта в цене повышалась. Это система ценообразования защищала американские компании от экспансии на рынок новых поставщиков. В дальнейшем эта система претерпела изменения, и в итоге к концу 1950-х гг. центром определения цены на нефть становится Нью-Йорк.

В современных условиях существует несколько основных элементов, оказывающих влияние на мировой рынок нефти:

- 1) эволюция запасов её добычи и потребления;
- 2) государственные и рыночные ограничения деятельности крупнейших поставщиков на нефтяном рынке;
- 3) решения стран – членов ОПЕК.<sup>23</sup>

В последние годы проводилась активная разведка и открытие новых нефтяных месторождений. Две трети разведанных мировых запасов нефти находятся в странах Ближнего Востока, при этом 70 % запасов приходится на пять стран: Саудовская Аравия, Иран, Ирак, Кувейт и ОЭА. Такое неравномерное распределение запасов делает отрасль сильно зависимой от Ближнего Востока с позиций безопасности поставок. В названных странах операции осуществляются через национальные нефтяные компании, что ограничивает доступ других компаний, особенно крупных, к запасам нефти. Кроме того, рыночная доля стран ОЭСР (Организация экономического сотрудничества и развития) сокращается быстрыми темпами.

Вывод.

---

<sup>23</sup> Азарова А.И. Влияние факторов развития нефтяной отрасли на ценообразование нефти // Проблемы учета и финансов. – 2012. – № 1. – URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/vliyanie-faktorov-razvitiya-neftyanoy-otrasli-na-tsenoobrazovanie-nefti>

Таким образом, в течение примерно 150 лет доминантное положение на нефтяном рынке принадлежало исключительно международным нефтяным компаниям (далее МНК), а с появлением ОПЕК и последовавшими процессами национализации были созданы национальные нефтяные компании (далее ННК). Несмотря на то, что ННК зависят от множества услуг, оказываемых МНК, тем не менее их влияние сегодня более значимо. Среди двадцати крупнейших добывающих компаний мира по объемам принадлежащих им резервов 14 являются национальными компаниями. Существенную роль в утрате МНК своей власти на нефтяном рынке сыграли регулирующие действия ОПЕК, жесткая конкуренция за приобретение новых недр, усилившаяся за счет агрессивных действий компаний из развивающихся стран (особенно Китая), а также активизация ресурсного национализма в результате высоких цен на нефть. Пока еще МНК являются устойчивыми, но для обеспечения их долгосрочного функционирования необходимы новые мощности по добыче, поскольку соотношение R/P в последнее время находится в опасно низком диапазоне (6-13 лет). Для стран ОПЕК данный показатель превышает 90 лет<sup>24</sup>. Очевидно, что созданная ситуация ограничения доступа к ресурсам серьезно ограничивает деятельность МНК и ставит под угрозу безопасность долгосрочных поставок нефти в странах ОЭСР

В течение всего времени своего существования ОПЕК оказывала значимое влияние на мировой рынок нефти, и ее действия стали предметом разносторонних исследований ученых в различных странах, которые, однако, так и не пришли к определенному мнению насчет оценки действий этого межстранового картеля<sup>24</sup>. Тем не менее, сегодня выделяют три базовых модели поведения ОПЕК, в первую очередь в плане формирования цен на нефть: картельные модели; модели таргетирования доходов (некартельные); конкурентные модели. Рассмотрим коротко особенности каждой из них.

### 1.3 Международные товарные союзы в современных условиях

---

<sup>24</sup> Bhattacharyya, Subhes C. Energy economics: concepts, issues, markets and governance. London: Springer. 2011. P.344

Международные организации по сырьевым товарным (МОС), которые рассматриваются в этом разделе, были учреждены для регулирования осуществления положений соответствующих международных товарных соглашений, заключенных в результате конференций ООН по соответствующим видам сырья. Все ныне действующие МТС носят в основном административный характер, выполняя функции форумов по вопросам сотрудничества и консультаций между производителями и потребителями, транспарентности рынка, проектов в области развития и источников статистических данных.

#### Международная организация по какао (МОКК)

Международная организация по какао (МОКК) является межправительственной организацией, в состав которой входят страны-производители и страны-потребители какао. МОКК, штаб-квартира которой находится в Лондоне, была учреждена в 1973 году в целях осуществления первого Международного соглашения по какао, переговоры по которому проводились в Женеве на Международной конференции Организации Объединенных Наций по какао. Было заключено семь соглашений. Сейчас действует Международное соглашение по какао 2001 года, продленное второй раз на двухлетний срок, а в октябре 2010 года вступило в силу на десятилетний срок седьмое Международное соглашение по какао (2010 года), которое впоследствии может быть продлено на два четырехлетних периода. В настоящее время в рядах МОКК состоят 44 члена (15 стран-экспортеров и 29 стран-импортеров), на долю которых в совокупности приходится более 60 процентов мирового потребления какао и более 80 процентов его мирового производства. На сегодняшний день к Соглашению 2010 года присоединились Гана, Индонезия, Коста-Рика, Сьерра-Леоне и Того (экспортеры), а также Швейцария и все 27 стран – членов Европейского союза (импортеры).<sup>25</sup>

---

<sup>25</sup> Пантелеев А.А., Чалая Ю.Ю., Байболотова Р.Ш. Оценка интеграционного потенциала экономик государств – членов Евразийского экономического союза: концептуальные и методологические подходы // [Евразийская Экономическая Интеграция](#). – 2015. – № 2 (27) – С. 12 – 25;

Первоочередной целью МОКК является развитие и укрепление международного сотрудничества между производителями и потребителями. Ее мандат непосредственно предусматривает деятельность по обеспечению устойчивости мировой экономики какао путем рассмотрения социальных, экономических и экологических факторов его производства и потребления. В этой связи она занимается вопросами, которые охватывают связанные с какао таможенные тарифы на импорт, налоги (косвенные) на потребление и переработку, производственные затраты, информацию о состоянии рынка и управление ценовыми рисками для фермеров в рамках кооперативов. МОКК:

- служит платформой для обсуждения важных вопросов мировой экономики какао с участием как правительств, так и частного сектора;
- повышает уровень транспарентности рынка посредством сбора, обработки и опубликования статистических данных;
- разрабатывает и реализует проекты, связанные с экономикой какао;
- способствует росту потребления какао и шоколада на формирующихся рынках;
- содействует распространению информации о какао и шоколаде среди всех заинтересованных сторон благодаря функционированию Центра информации о какао.

Члены - Экспортеры: Бразилия, Венесуэла, Габон, Гана, Доминиканская Республика, Камерун, Кот-д'Ивуар, Малайзия, Нигерия, Никарагуа, Папуа-Новая Гвинея, Сьерра-Леоне, Того, Тринидад и Тобаго и Эквадор. Импортёры: Европейский союз, Российская Федерация и Швейцария.

Международная организация по кофе (МОК) является главной межправительственной организацией по сектору кофе. Она имеет штаб-квартиру в Лондоне и была учреждена в 1963 году под эгидой Организации Объединенных Наций после вступления в силу в 1962 году первого Международного соглашения по кофе (МСК). Она продолжала свою деятельность в рамках семи последующих соглашений, по которым с тех пор проводились переговоры (последнее из них – МСК 2007 года, вступившее в

силу 2 февраля 2011 года). В рядах МОК состоят 65 членов (33 экспортера и 32 импортера), на долю которых приходится 97 процентов мирового производства кофе и более 80 процентов его мирового потребления. Задача МОК – укреплять мировой сектор кофе и способствовать его устойчивому развитию в среде, основанной на принципах рынка, а ее основная цель – вносить вклад в повышение уровня жизни всех участников сектора кофе.

В этой связи МОК:

- служит платформой для обсуждения проблем, потенциальных возможностей и стоящих перед сектором вызовов, которое содействует международному сотрудничеству и координации политики;
- способствует транспарентности рынка благодаря широкому спектру соответствующих статистических данных;
- проводит новаторские мероприятия по расширению рынка кофе;
- распространяет программы профессиональной подготовки и информации в области производства, финансирования и других видов деятельности;
- занимается реализацией проектов.

Члены - Экспортеры: Ангола, Бразилия, Бурунди, Вьетнам, Габон, Гана, Гватемала, Гондурас, Европейский союз (все 27 стран-членов), Замбия, Индия, Индонезия, Йемен, Кения, Колумбия, Коста-Рика, Кот-д'Ивуар, Куба, Либерия, Мексика, Никарагуа, Панама, Папуа-Новая Гвинея, Сальвадор, Сьерра-Леоне, Таиланд, Танзания, Тимор-Лешти, Того, Уганда, Филиппины, Центрально-африканская Республика, Эквадор и Эфиопия. Импортеры: Норвегия, Соединенные Штаты Америки, Тунис, Турция и Швейцария.<sup>26</sup>

Международный совет по зерну (МСЗ), учрежденный в Лондоне в 1995 году, является межправительственной организацией, регулирующей осуществление Конвенции о торговле зерновыми 1995 года (КТЗ-1995). Первоначально он был создан в 1942 году в Вашингтоне как Международный совет по пшенице (МСП) – основной орган, содействовавший подготовке и

<sup>26</sup> Чечурина М.Н. Международная интеграция и международные организации: учебное пособие. – Мурманск: Издательство МГТУ, 2012. – 269 с. – ISBN 978-5-7567-0428-0;

осуществлению многочисленных международных соглашений по пшенице, которые начиная с 1967 года состояли из двух де-юре различных, но взаимосвязанных документов: Конвенции о торговле пшеницей (КТП) и Конвенции о продовольственной помощи (КПП). Наиболее поздним в этом длинном перечне документов по многостороннему сотрудничеству является Международное соглашение по зерну 1995 года, объединяющее в себе положения как КТЗ-1995, так и КПП-1999, которые в настоящее время остаются в силе. КТЗ-1995 применяется к торговле пшеницей, кормовым зерном, кукурузой, ячменем, сорго и другими зерновыми, масличными семенами, а с июля 2009 года – еще и рисом.

В состав МСЗ, выполняющего функции форума по сотрудничеству в вопросах торговли зерновыми, входят все стороны Конвенции о торговле зерновыми. В его рядах насчитывается 52 члена (35 экспортеров и 17 импортеров). Совет стремится укреплять международное сотрудничество в области торговли зерновыми; способствовать расширению, открытости и справедливости в секторе зерновых; вносить вклад в обеспечение стабильности рынка зерна и в повышение уровня всемирной продовольственной безопасности. Усилия по достижению этих целей направлены на активизацию транспарентности рынка с помощью обмена информацией, анализа и консультаций. Его функции заключаются в наблюдении за осуществлением КТЗ; обсуждении текущих и прогнозируемых событий на мировом рынке зерна; мониторинге изменений в национальной политике в области зерновых и их последствий для рынка; и в разработке и представлении проектов в странах-членах на предмет их финансирования за счет средств ОФС.

Секретариат МСЗ предоставляет административные услуги как Международному совету по зерну, так и Комитету по продовольственной помощи. Он служит независимым источником информации и анализа событий, происходящих на мировом рынке зерна и масличных семян, и проводит мониторинг мероприятий по осуществлению Конвенции о продовольственной

помощи. На самом недавнем совещании МСЗ в июне 2011 года Совет постановил провести обзор КТЗ-1995 с целью пересмотра ряда ее положений.

Члены - Австралия, Алжир, Аргентина, Ватикан, Европейский союз, Египет, Индия, Исламская Республика Иран, Казахстан, Канада, Кения, Республика Корея, Кот-д'Ивуар, Куба, Марокко, Норвегия, Пакистан, Российская Федерация, Саудовская Аравия, Соединенные Штаты Америки, Тунис, Турция, Украина, Швейцария, Южная Африка и Япония.

Международный совет по оливкам (МСО) – это межправительственная организация со штаб-квартирой в Мадриде, созданная в 1959 году под эгидой Организации Объединенных Наций для регулирования преемственности международных товарных соглашений по оливковому маслу и столовым оливкам. Известный ранее как Международный совет по оливковому маслу (МСОМ), в 2006 году он был переименован в МСО. В его рядах состоят 43 члена, включая основных международных производителей и экспортеров оливкового масла и столовых оливок. На долю стран-производителей, являющихся членами МСО, приходится 98 процентов мирового производства оливок, сосредоточенного главным образом в Средиземноморском регионе. МСО способствует продвижению оливкового масла путем отслеживания его производства, установления стандартов качества и мониторинга его подлинности. Он направляет свои усилия на содействие устойчивому развитию культивирования оливок и служит мировым форумом для обсуждения вопросов выработки политики и преодоления появляющихся вызовов.

В этой связи, действуя в тесном сотрудничестве с частным сектором, МСО:

- поощряет международное техническое сотрудничество по исследовательским проектам и проектам в области развития, профессиональную подготовку и передачу технологии;

- поощряет расширение международной торговли оливковым маслом и столовыми оливками посредством введения и обновления стандартов торговли и повышения качества;

- заостряет внимание на экологическом воздействии этой отрасли;
- развивает мировое потребление оливкового масла и столовых оливок с помощью новаторских кампаний и планов действий;
- предоставляет информацию и статистические данные;
- служит форумом для проведения обсуждений.

МСО регулирует осуществление пяти международных товарных соглашений; наиболее поздним из них является Международное соглашение по оливковому маслу и столовым оливкам 2005 года, которое вступило в силу 25 мая 2007 года и должно действовать до 31 декабря 2014 года. В этом соглашении делается упор на налаживание более тесных связей с частным сектором, придается более важное значение качеству продукции и подчеркивается необходимость улучшения экологических последствий культивации оливок и отрасли по производству оливок/оливкового масла.

Члены - Албания, Алжир, Аргентина, Египет, Европейский союз, Израиль, Иордания, Ирак, Исламская Республика Иран, Ливан, Ливия, Марокко, Сирия, Тунис, Турция, Хорватия и Черногория.<sup>27</sup>

Международная организация по сахару (МОС) – это межправительственная организация со штаб-квартирой в Лондоне, учрежденная в соответствии с Международным соглашением по сахару 1968 года. В ее составе насчитывается 86 членов, на долю которых, по ее данным за 2009 год, приходится 83 процента мирового производства, 69 процентов мирового потребления, 95 процентов мирового экспорта и 47 процентов мирового импорта сахара.

Деятельность МОС направлена на:

- укрепление международного сотрудничества по вопросам мировой экономики сахара путем обеспечения форума для межправительственных консультаций с целью улучшения конъюнктуры мирового рынка сахара;
- содействие торговле посредством сбора и передачи информации о состоянии мирового рынка сахара.

---

<sup>27</sup> Чечурина М.Н. Международная интеграция и международные организации: учебное пособие. – Мурманск: Издательство МГТУ, 2012. – 269 с. – ISBN 978-5-7567-0428-0;

Эта организация отвечает за осуществление Международного соглашения по сахару 1992 года, которое действовало до 31 декабря 2013 года;

Члены - Австралия, Аргентина, Барбадос, Беларусь, Белиз, Бразилия, Вьетнам, Гайана, Гана, Гватемала, Гондурас, Доминиканская Республика, Европейский союз, Египет, Замбия, Зимбабве, Индия, Индонезия, Исламская Республика Иран, Камерун, Кения, Колумбия, Конго, Республика Корея, Коста-Рика, Кот-д'Ивуар, Куба, Маврикий, Малави, Марокко, Мексика, Мозамбик, Республика Молдова, Нигерия, Никарагуа, Пакистан, Панама, Парагвай, Объединенные Арабские Эмираты, Российская Федерация, Сальвадор, Свазиленд, Сербия, Судан, Таиланд, Танзания, Тринидад и Тобаго, Тунис, Турция, Уганда, Украина, Фиджи, Филиппины, Хорватия, Чад, Швейцария, Эквадор, Эфиопия, Южная Африка и Ямайка.

Международная организация по тропической древесине (МОТД), штаб-квартира которой находится в Йокогаме (Япония), является межправительственной организацией, занимающейся вопросами сохранения, устойчивого управления, использования и торговли ресурсами тропических лесов. Она была учреждена под эгидой Организации Объединенных Наций в 1986 году в соответствии с первым Международным соглашением по тропической древесине 1983 года, которое еще дважды становилось предметом переговоров (в 1994 и 2006 годах). В ее рядах насчитывается 59 членов (33 производителя и 26 потребителей), на долю которых приходится около 80 процентов мировых тропических лесов и 90 процентов объема мировой торговли тропической древесиной. В настоящее время она действует на основании Международного соглашения по тропической древесине 2006 года, которое будет оставаться в силе до 2016 года, а затем сможет дважды продлеваться – соответственно на пять лет и на три года.

Цель МОТД – содействовать проведению обсуждений, консультаций и международного сотрудничества по вопросам международной торговли и использования тропической древесины и рациональной эксплуатации ее ресурсной базы. В этой связи МОТД: (а) вырабатывает согласуемые на

международном уровне политические документы по развитию устойчивого управления лесами и сохранению лесных ресурсов и оказывает тропическим странам-членам содействие в адаптации и проведении такой политики в рамках реализуемых проектов; (b) занимается сбором, анализом и распространением данных; и (c) финансирует проекты и другие мероприятия по развитию предприятий как на общинном, так и на промышленном уровнях. В рамках выполнения своих функций она следит за равенством условий партнерства между членами-производителями и членами-потребителями, обеспечивает участие общественных и торговых организаций и занимается реализацией проектов в странах-производителях, опираясь в основном на местный опыт.

МОТД руководит собственной программой проектов и других мероприятий, финансируемых за счет добровольных взносов, поступающих, прежде всего, от стран-потребителей. За период после начала своей деятельности в 1987 году МОТД профинансировала более 700 проектов, предварительных проектов и мероприятий на общую сумму свыше 280 млн. долл. США. Общий объем финансирования, выделенного на такие мероприятия в 2010 году, составил почти 17,5 млн. долл. США.

Члены - Производители: Боливия, Бразилия, Вануату, Венесуэла, Габон, Гайана, Гана, Гватемала, Гондурас, Индия, Индонезия, Камбоджа, Камерун, Колумбия, Конго, Демократическая Республика Конго, Кот-д'Ивуар, Либерия, Малайзия, Мьянма, Мексика, Нигерия, Панама, Папуа-Новая Гвинея, Перу, Суринам, Таиланд, Того, Тринидад и Тобаго, Фиджи, Филиппины, Центральноафриканская Республика и Эквадор. Потребители: Австралия, Австрия, Бельгия, Германия, Греция, Дания, Египет, Ирландия, Испания, Италия, Канада, Китай, Республика Корея, Люксембург, Непал, Нидерланды, Новая Зеландия, Норвегия, Польша, Португалия, Соединенное Королевство, Соединенные Штаты Америки, Финляндия, Франция, Швеция, Швейцария и Япония.<sup>28</sup>

Международные исследовательские группы (МИГ).

---

<sup>28</sup> Хасбулатов Р. И. Мировая экономика: учебник для бакалавров. – М.: Издательство Юрайт, 2015. – 884 с. – ISBN 978-5-9916-2209-7;

МИГ созданы для регулирования осуществления положений соглашений ООН об их соответствующих кругах ведения. Они во многих отношениях аналогичны нынешним МТС, а их основные цели предусматривают выполнение функций дискуссионного форума, распространение информации и статистических данных, экономический и рыночный анализ новых тенденций, разработку и реализацию проектов. В приведенный ниже список включены только те МИГ, которые занимаются сельскохозяйственным сырьем.

Международная исследовательская группа по каучуку (МИГК) была создана в 1944 году в Лондоне после отмены Международной системы регулирования рынка каучука, действовавшей с 1934 года. Она является межправительственной организацией, объединяющей мировых производителей и потребителей каучука. В настоящее время в нее входят 16 членов.

Цель Группы – служить форумом для обсуждения проблем, влияющих на экономику натурального и синтетического каучука, и осуществлять сбор и распространение статистических данных об этой отрасли. Группа может давать консультации и рекомендации, которые, однако, не являются обязательными для правительств стран-членов. Для облегчения взаимодействия между отраслью и Группой была создана комиссия представителей в составе членов организаций, связанных с каучуковой промышленностью.

МИГК стала преемницей бывшей Международной организации по натуральному каучуку, упраздненной в конце 1990-х годов; эта организация была создана в 1980 году для обеспечения осуществления Международного соглашения по натуральному каучуку, призванного стабилизировать рынок путем создания буферных запасов.

Члены - Бельгия, Германия, Индия, Испания, Италия, Республика Камерун, Кот-д'Ивуар, Малайзия, Нигерия, Российская Федерация, Сингапур, Соединенные Штаты, Таиланд, Франция, Шри-Ланка и Япония.

Международная исследовательская группа по джуту (МИГД) со штаб-квартирой в Дакке (Бангладеш) – это межправительственный орган, учрежденный под эгидой ЮНКТАД для выполнения функций МОСТ по джуту,

кенафу и другим родственным волокнам. Изначально созданная в 1980-х годах Международная организация по джуту для регулирования осуществления международных соглашений по джуту и джутовым изделиям 1982 и 1989 годов была упразднена в 2000 году, после чего в 2002 году была учреждена новая организация МИГД в соответствии с Соглашением 2001 года о круге ведения МИГД. Она объединяет в своем составе 30 членов и представляет более 60 процентов объема мировой торговли джутом.

Помимо МОС и МИГ, созданных по итогам конференций ООН, существуют и другие межправительственные органы по сырьевым товарам с особым кругом ведения, которые образованы в рамках международных соглашений и указаны в качестве МОСТ.

Международный консультативный комитет по хлопку (МККХ) представляет собой ассоциацию правительств стран, занимающихся производством хлопка, его потреблением или торговлей, которая действует в качестве международного сырьевого органа по хлопку и хлопчатобумажным изделиям. Комитет был учрежден на Международном совещании по хлопку в Вашингтоне в 1939 году десятью странами-производителями для обсуждения проблем перепроизводства, роста запасов и падения цен. Его основная цель заключалась в принятии согласованных международных мер во избежание хаотичного развития мировой экономики хлопка. Сначала членство в комитете было ограничено странами-производителями хлопка, но затем оно было открыто для любых других членов Организации Объединенных Наций, заинтересованных в производстве, экспорте или импорте хлопка. В настоящее время в него входят 43 члена (последней в его состав вступила Перу). Его членами являются все пять ведущих стран-экспортеров хлопка. Годовой бюджет МККХ составляет 1,98 млн долл. США (на 2011/12 налоговый год), 85 процентов объема которого составляют взносы правительств, а 15 процентов – поступления от реализации абонементов и взимания сборов за участие в совещаниях и семинарах.

Задача МККХ – оказывать правительствам содействие в построении здоровой мировой экономики хлопка. Его мандат, прежде всего, предусматривает мониторинг состояния мирового рынка хлопка и обеспечение международного сотрудничества. Наряду с этим он способствует привлечению внимания к появляющимся проблемам в экономике хлопка и предоставлению информации. В этой связи МККХ: (а) представляет статистические данные и выявляет происходящие изменения в структуре мирового рынка хлопка; (b) выполняет функции координационного центра по технической информации о хлопке и хлопчатобумажных изделиях; (с) служит форумом для проведения обсуждений; (d) представляет международную индустрию хлопка в учреждениях системы ООН и других международных организациях; и (е) курирует проекты на предмет их финансирования за счет средств Общего фонда для сырьевых товаров (за период деятельности Фонда с начала 1990-х годов было оказано содействие в реализации 22 проектов по хлопку на общую сумму 70 млн долл. США).

Члены - (по состоянию на сентябрь 2011 года) Австралия, Аргентина, Бельгия, Бразилия, Буркина-Фасо, Германия, Греция, Египет, Замбия, Зимбабве, Израиль, Индия, Иран, Испания, Италия, Казахстан, Камерун, Кения, китайская провинция Тайвань, Колумбия, Республика Корея, Кот-д'Ивуар, Мали, Мозамбик, Нигерия, Нидерланды, Пакистан, Перу, Польша, Россия, Сирия, Соединенные Штаты Америки, Судан, Танзания, Того, Турция, Уганда, Узбекистан, Финляндия, Франция, Чад, Швейцария и Южная Африка.<sup>29</sup>

Международная сеть по бамбуку и раттану (МСБР) – это межправительственная организация со штаб-квартирой в Пекине, учрежденная в 1997 году на основании международного договора, депонированного в ООН. В ее состав входят 37 стран-членов; все они, за исключением Канады, являются производителями бамбука и/или раттана. Хотя МСБР имеет статус межправительственной организации с 1997 года, ее деятельность в качестве сети началась в 1993 году.

---

<sup>29</sup> Хасбулатов Р. И. Мировая экономика: учебник для бакалавров. – М.: Издательство Юрайт, 2015. – 884 с. – ISBN 978-5-9916-2209-7;

Международная организация по виноградарству и виноделию (МОВВ), пришедшая на смену Международному бюро по виноградарству и виноделию, созданному на основе международного соглашения 1924 года, была учреждена в Париже соглашением от 3 апреля 2001 года. МОВВ – межправительственная организация научно-технического характера, занимающаяся вопросами виноградарства, виноделия, производства напитков на основе вина, столовых сортов винограда, изюма и других продуктов на основе винограда. В ее состав входят 45 стран.

Целями МОВВ являются: (a) информирование ее членов о мерах, посредством которых могут быть приняты во внимание интересы производителей, потребителей и других заинтересованных сторон; (b) оказание помощи другим международным организациям, особенно тем, которые занимаются вопросами стандартизации; (c) содействие международной гармонизации существующих видов практики и стандартов и разработка новых международных стандартов. Деятельность МОВВ охватывает: (a) гармонизацию, стандартизацию, взаимное признание; (b) сотрудничество, кооперацию и международное посредничество; (c) исследовательскую работу и научный мониторинг; (d) виноградарство и сорта виноградных культур; (e) винодельческую практику и методы анализа; (f) маркетинг и потребительскую информацию; (g) защиту географических признаков; (h) здоровье потребителей и безопасность пищевой продукции; (i) наследие, культуру, историю и окружающую среду; и (j) профессиональную подготовку и коммуникацию.

Члены - Австралия, Австрия, Алжир, Аргентина, Бельгия, Болгария, Босния и Герцеговина, Бразилия, Венгрия, Германия, Греция, Грузия, Израиль, Индия, Ирландия, Испания, Италия, Кипр, Ливан, Люксембург, бывшая Югославская Республика Македония, Мальта, Марокко, Молдавия, Нидерланды, Новая Зеландия, Норвегия, Перу, Португалия, Россия, Румыния, Сербия, Словакия, Словения, Турция, Уругвай, Финляндия, Франция, Хорватия, Чили, Черногория, Чешская Республика, Швейцария, Швеция и Южная Африка.

ОПЕК – это Организация стран-экспортеров нефти, которая была создана в 1960 году. В настоящее время в ОПЕК входят двенадцать государств: Саудовская Аравия, Иран, Ирак, Кувейт, Катар, Объединенные Арабские Эмираты (ОАЭ), Ливия, Алжир, Ангола, Нигерия, Индонезия, Венесуэла.

Нефть является сырьем для переработки и получения таких товаров, как бензин, керосин, дизельное топливо, мазут, масла, а также используется в химической промышленности.

Ряд продуктов получаемых из нефти могут заменяться альтернативными (бензин, дизельное топливо и другие), а некоторые – незаменимы. К ним относятся парафины, смазочные масла, битум.

В структуре общемирового энергетического рынка в последние годы на долю нефти приходится около 40%. В начале двадцать первого века в мировой экономике, доля нефти в структуре потребления различных видов энергии незначительно снизилась до 35%. По прогнозам аналитиков, такой показатель будет сохраняться на этом же уровне достаточно долго. Согласно долгосрочному прогнозу, сделанному специалистами Стран стран-экспортеров нефти (ОПЕК) и Организации объединенных наций (ООН) к 2020 году доля нефти на мировом энергетическом рынке составит 30%, а в 2050 г. достигнет 28-29%.

Согласно британской компании BP, в 2014 году, мировые запасы составили 239,8 млрд. тонн. Эти данные были опубликованы в Статистическом обзоре мировой энергетики 2015 (Statistical Review of World Energy 2015). Порядка 75% всех имеющихся мировых запасов принадлежит группе нефтеэкспортирующих государств, которые входят в ОПЕК.<sup>30</sup>

На страны ОПЕК приходится 2/3 всех мировых запасов нефти.

Около 60% всех запасов нефти сосредоточены на Ближнем Востоке и принадлежат следующим странам: Саудовской Аравии, Ирану, Ираку, Кувейту и Объединенным Арабским Эмиратам.

---

<sup>30</sup> Мантусов В.Б. Международная экономическая интеграция в современных мирохозяйственных отношениях: учебное пособие. – М.: Издательство ЮНИТИ – ДАНА, 2012. – 371 с. – ISBN 978-5-238-02172-0;

Первое место в мире по объему доказанных запасов нефти принадлежит Венесуэле. Ее запасы составляют 29,3 млрд. баррелей (46,6 млрд. тонн), что составляет около 17,5% от общемировых запасов углеводородов.

Второе место занимает - Саудовская Аравия, которая имеет 267 млрд. баррелей или 36,7 млрд. тонн доказанных запасов. Это 15,7% от мировых.

Третье место у Канады, которая обладает запасами в 172,9 млрд. баррелей (27,9 млрд. тонн), или 10,2% от общемировых (см. рисунок 1).

Как можно видеть на диаграмме, в десятку крупнейших стран по запасам нефти помимо перечисленных трех стран, входят Иран, Ирак, Россия, Кувейт, ОАЭ, США.

Также значительные запасы сырья сосредоточены в таких государствах, как Мексика, Нигерия, Алжир, Ливия.

Российская Федерация, по данным ВР, в 2014 году увеличила доказанные запасы нефти, что составило 6,1% (по данным прошлых лет -5,3%).

Многие страны Западной Европы также богаты запасами нефти. Это такие страны, как Великобритания, Норвегия, Дания, Нидерланды. Нефтяные запасы этих стран сосредоточены в Северном, Норвежском и Баренцевом морях.

Следует отметить, что страны стремятся увеличить свои запасы нефти за счет разведки новых месторождений и возможного их освоения. В настоящее время запасы оценивают с точки зрения извлечения их из недр при современном уровне развития техники и технологий.

Начиная с 2010 года, Венесуэла резко увеличила доказанные запасы нефти, а с 2013 года вышла на первое место среди общемировых запасов, обойдя Саудовскую Аравию – лидера в течение нескольких десятилетий

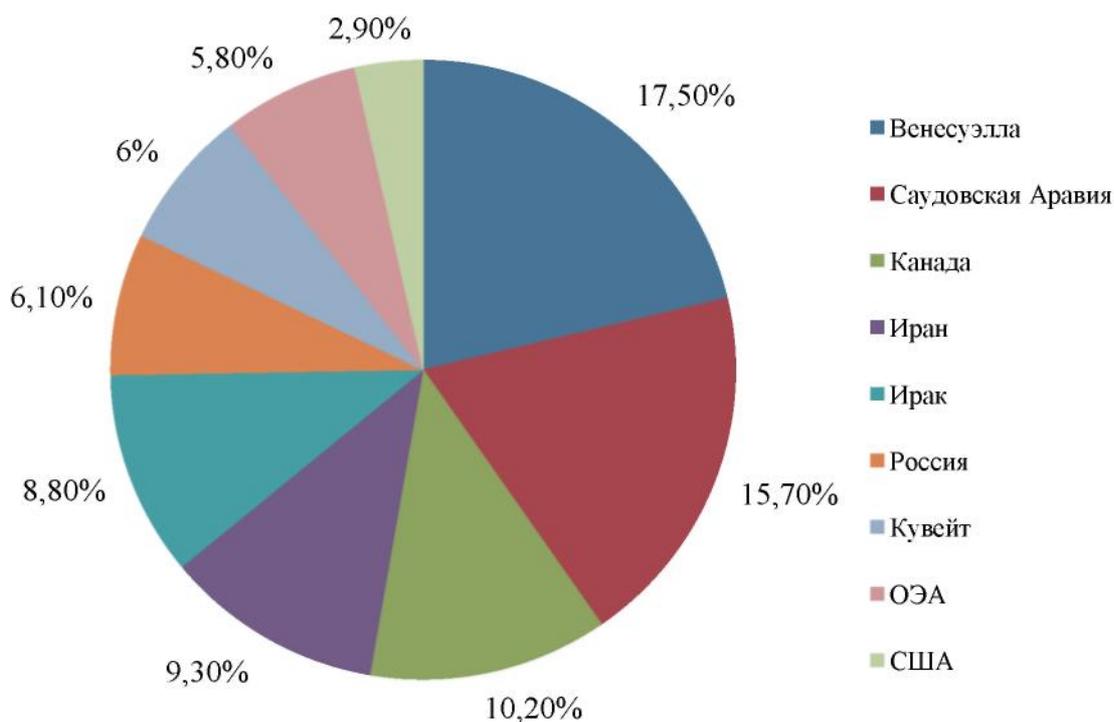


Рисунок 1 - Доля крупнейших десяти стран в общемировых запасах <sup>31</sup>

В 2014 году Американское общество оценило мировые потенциальные запасы традиционной и нетрадиционной нефти, в 546 млрд. тонн.

Раньше при оценке месторождений нефти оценивалась традиционная нефть. Сейчас же изучаются и месторождения других видов нефти (нетрадиционные источники энергии) с целью оценки рентабельности разработки на ближайшую перспективу при активном применении инновационных технологий и новых видов техники. К таким видам относят «сверхтяжелую нефть», представляющую собой природные битумы. Такая нефть твердеет при извлечении на поверхность, и ее облагораживают (подвергают апгрейду).

Самые крупные месторождения тяжелой нефти сосредоточены в Венесуэле. В стране разработано несколько нефтяных проектов. Венесуэла применяет три варианта апгрейда. Например, смешение сверхтяжелой нефти с химикатами, благодаря чему на очень дорогих установках можно производить синтетическую среднюю и легкую нефть.

<sup>31</sup> Мантусов В.Б. Международная экономическая интеграция в современных мирохозяйственных отношениях: учебное пособие. – М.: Издательство ЮНИТИ – ДАНА, 2012. – 371 с. – ISBN 978-5-238-02172-0;

Особое внимание сейчас уделяют месторождениям нефтеносных сланцев и песчаников. Наиболее значительные месторождения такой нефти сосредоточены в США и Канаде. Россия также имеет подобные месторождения. Нефтеносные пески содержат в себе сырую нефть, кварцевый песок, глинозем и воду. Однако пока себестоимость разработки и добычи достаточна высока.<sup>32</sup>

По добыче нефти страны также распределяются неодинаково. Принято все нефтедобывающие страны делить на несколько групп:

- страны, добывающие более 500 млн. тонн в год (см. таблицу 1);
- страны, добывающие от 200 до 500 млн. тонн;
- страны, добывающие от 50 до 200 млн. тонн;
- страны, добывающие менее 50 млн. тонн.

К первой группой относятся Россия, Саудовская Аравия, США.

Ко второй – КНР и Канада.

Третья группа является самой многочисленной. Она включает: Иран, Ирак, Объединенные Арабские Эмираты, Кувейт, Казахстан, Венесуэла и другие.

Четвертая группа включает Азербайджан, Оман, Украину.

Таблица 1- Страны с объемом добычи свыше 500 млн. тонн

Страна (млн/тонн)	2013	2014	2015	2016 (прогноз)
1. Россия	531,0	534,1	540,7	525,0
2. Саудовская Аравия	534,8	543,4	568,5	540,0
3. США	448,5	519,9	567,2	510,0

Следует отметить, что выявить исключительного лидера по добыче достаточно сложно. Для этого есть следующие причины:

- невозможность установления достоверности данных по объемам добычи сырой нефти;
- применение в международной практике разных методик определения объемов добычи.

<sup>32</sup> Хасбулатов Р. И. Мировая экономика: учебник для бакалавров. – М.: Издательство Юрайт, 2015. – 884 с. – ISBN 978-5-9916-2209-7;

Если сравнить данные таблицы и диаграммы (рисунок 2), то наглядно видно расхождение. Это как раз и подтверждает то, что исключительного лидера сегодня на рынке нет.

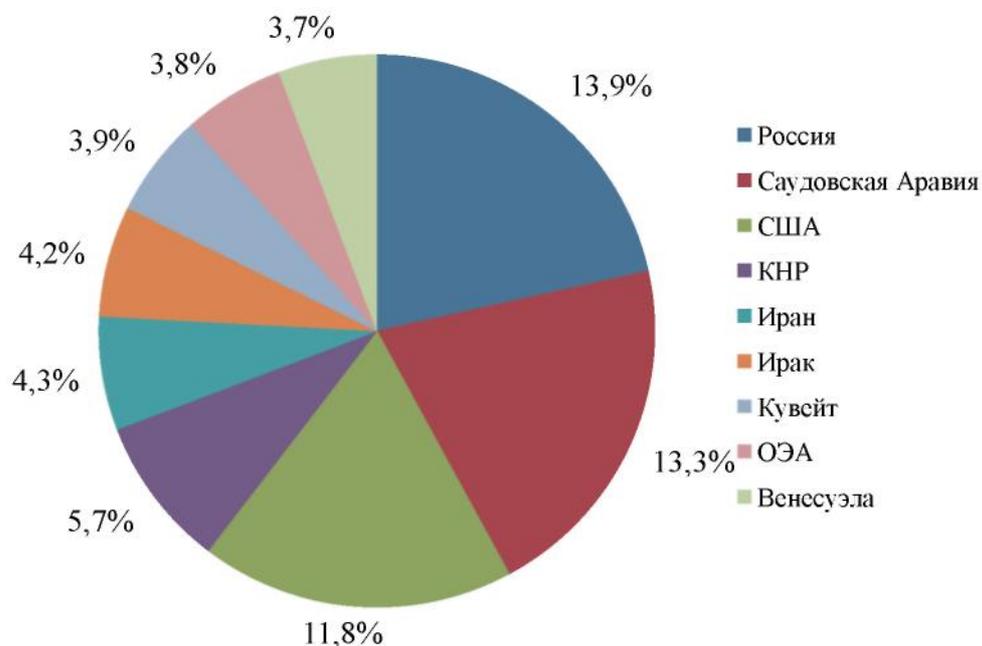


Рисунок 2 -Доля крупнейших стран по нефтедобыче в 2014 году <sup>33</sup>

Однако тройка лидеров за последние годы остается неизменной. Это Россия, Саудовская Аравия и США.

Следует отметить, что Россия, начиная с 1998 года, активно наращивала объемы добываемой и экспортируемой нефти. Однако в связи с резким снижением цен на нефть на мировом рынке, наша страна снизила объемы добычи «черного золота» в силу высокой зависимости экономики от мировых цен на нефть.

В свою очередь США активно стало наращивать объемы добычи нефти за последние годы, что во многом привело к увеличению предложения на мировом рынке нефти, и, соответственно, к снижению мировых цен и обострению ситуации на рынке. Увеличение собственной добычи позволило Соединенным Штатам создать в стране значительные запасы «черного золота». Вследствие этого США уменьшили зависимость от импорта нефти.

<sup>33</sup> Россия и страны – члены Европейского союза. 2015: Статистический сборник / Росстат. – М., 2015. – 271 с.;

По некоторым источникам США в 2014 году по чистой добыче обошла Россию и Саудовскую Аравию, но так как плотность американской нефти ниже, то есть является более легкой, то в пересчете на тонны объем добычи США оказался меньше.

В 2016 году следующие данные об объемах добычи нефти (см. табл. 2).

Таблица 2 - Добыча нефти в 2016 году (тыс. баррелей в день)<sup>34</sup>

	2016		
	январь	февраль	март
Россия	10466	10032	10927
Страны ОПЕК:	32439	32236	32251
в т.ч. Ирак	4399	4156	4199
в т.ч. Саудовская Аравия	10128	10120	10120

В марте 2016 года средняя фактическая экспортная цена на мировом рынке нефти составила 241,3 доллара США за 1 тонну, что на 14,6% больше, чем в предыдущем месяце.

В международной торговле «черное золото» занимает ведущую роль, и по объемам и доле относится к важнейшим товарам мировой торговли. Следует отметить, что в мировой торговле нефтепродуктами задействовано более ста государств. Особенно это касается импорта нефти. Однако около 80% всего мирового нефтяного импорта осуществляют примерно полтора десятка государств. При этом мировая торговля нефтью географически рассредоточена.

Наиболее масштабная торговля нефтью сосредоточена на Ближнем Востоке (в Персидском заливе), Западной Европе, Юго-Восточной Азии, Карибском бассейне. Это касается торговли сырой нефтью.

А внешняя торговля нефтепродуктами имеет другую особенность. Ведущую роль в торговле нефтепродуктов занимают промышленно развитые страны, располагающие нефтеперерабатывающими заводами (НПЗ), где и сосредоточена переработка.

<sup>34</sup> Россия и страны – члены Европейского союза. 2015: Статистический сборник / Росстат. – М., 2015. – 271 с.;

По масштабам внешнеторговых операций с нефтью можно выделить Персидский залив, Западную Европу, Карибский бассейн, Юго-Восточную Азию.

Между товарными рынками сырой нефтью и нефтепродуктами существует разница. На рынке сырой нефти очень высокая степень монополизации, где представлены национальные монопольные компании, транснациональные компании.

Таким образом, на рынке нефтепродуктов монополизация выражена в меньшей степени, хотя существуют между компаниями вертикально-интегрированные структуры.

Основными экспортёрами нефти в мире являются четырнадцать государств. Все экспортеры распределились по регионам следующим образом:

- Азия (Ближний Восток): Саудовская Аравия, Объединённые Арабские Эмираты (ОАЭ), Иран, Ирак, Катар.
- Европа: Норвегия, Россия, Великобритания.
- Америка: Канада, Мексика, Венесуэла.
- Африка: Нигерия, Ангола, Алжир.

Крупнейшими экспортёрами нефти на сегодняшний день остаются Россия и Саудовская Аравия.

В Южной Америке главным производителем является Венесуэла, которая, не смотря на свои гигантские по величине запасы, добывает относительно немного нефти (примерно 3,5% от мировой добычи).

Страны Северной Америки, доля добычи которых составляет 19% от мировой, за счёт разработки сланцевых месторождений в США, увеличили прирост в добыче по сравнению с 2012 на 9,7%.

При этом крупнейшими импортерами нефти являются США и Китай, несмотря на значительный объём добычи собственной нефти. Однако своей нефти им на нужды экономики не хватает, что вынуждает их закупать нефть в больших объёмах.

Помимо этих стран лидерами по импорту нефти являются также Индия и Япония.

Вывод. Таким образом, структура нефтедобычи отличается от структуры запасов нефти. Так, около 60 % мировых поставок нефти приходится на страны, не входящие в ОПЕК. Так, производители ОЭСР поставляют на рынок Северной Америки около 75 % нефти, несмотря на снижение резервной позиции<sup>35</sup>. Это повышает риски с позиций возможности будущих поставок. Соотношение резервов к производству нефти в странах ОЭСР (R/P) самое низкое. Если из данного региона в 1965 г. поступало 70 % спроса на нефть, то сейчас эта доля снижается в пользу развивающихся стран. К 2009 г. Китай становится второй страной по объемам потребления нефти после США, а Индия занимает четвертое место. Экономисты указывают на то, что в развитых странах спрос на нефть прошел фазу пика и находится в фазе снижения. Спрос на нефть в странах ОЭСР в последние годы рос с темпом 0,7 %, в остальных странах мира с темпом около 3,5 %, а в Китае, например, с темпом 7 %.

В настоящее время Европа и Северная Америка остаются ведущими импортерами нефти, но начиная с 1990-х гг. растет объем торговли в других регионах (особенно в Азиатско-Тихоокеанском). Кроме того, страны бывшего СССР восстановили прежние объемы поставок нефти на рынок и расширили участие в международной торговле нефтью. Таким образом, в последние два десятилетия наблюдается региональный дисбаланс спроса и предложения нефти и ее производных, а также диверсификация источников поставок и торговых партнеров.

---

<sup>35</sup> Bhattacharyya, Subhes C. Energy economics: concepts, issues, markets and governance. London: Springer. 2011. P.340

## 2. Анализ современных проблем участия России в международных товарных союзах

### 2.1 Участие России в деятельности международных товарных союзов

Россия, будучи участницей международных товарных соглашений, в рамках деятельности международных товарных союзов, пытается активно влиять на их деятельность, с целью укрепления позиций России в международной торговле. Рассмотрим роль России в ОПЕК – как международном товарном союзе. До начала 1970-х годов мировой нефтяной рынок был одним из самых монополизированных во всей мировой экономики. Это подразумевало, что все совершаемые работы и операции от поиска и

разведки недр до сбыта нефти и нефтепродуктов конечным потребителям почти полностью был под контролем вертикально-интегрированных компаний Международного нефтяного картеля (МНК), к политике которых были вынуждены подстраиваться другие компании.

Издержки на производство нефти были низкими, что способствовало ускоренному развитию нефтяного сектора экономики. А стремительное совершенствование технологий добычи нефти, переработки, использования и транспортировки привело к тому, что нефтяные компании смогли получить ценовое преимущество по сравнению с другими энергетическими компаниями.

В шестидесятые-семидесятые годы начались серьезные изменения. Реальные цены на сырую нефть на мировом рынке нефти снижались в среднем на 0,1% в год, а цены на нефтепродукты на мировом рынке уменьшались в среднем на 1% в год.<sup>36</sup>

Это было связано с тем, что снижались издержки на добычу и переработку нефти. Снижение издержек стало возможным в результате совершенствования техники и технологий добычи и переработки, а также благодаря увеличению доли развивающихся стран с низкой стоимостью факторов производства.

В семидесятые годы на нефтяном рынке произошел серьезнейший перелом. С увеличением количества добываемой нефти в Персидском заливе параллельно возрастала роль арабских стран, которые в 1960 году создали ОПЕК – Организацию стран-экспортеров нефти.

Странам, которые вошли в ОПЕК, в течение 10-15 лет боролись за разрыв концессионных соглашений с западными компаниями, что позволило им контролировать свою прибыль, самим и участвовать в формировании цен.

После этого сформировалась двухполюсная структура рынка: страны ОПЕК контролировали операции на стадиях добычи и продажи нефти, а

---

<sup>36</sup> Россия и страны – члены Европейского союза. 2015: Статистический сборник / Росстат. – М., 2015. – 271 с.;

нефтяные корпорации – операции транспорта, переработки и сбыта нефтепродуктов.<sup>37</sup>

На смену горизонтальной конкуренции между отдельными вертикально интегрированными нефтяными монополистами пришла вертикальная конкуренция между хозяйствующими субъектами, которая представляет отдельные звенья вертикальной структуры нефтяного бизнеса.

Почти вся поступающая на рынок нефть стала закупаться уже не на внутрифирменной, а на коммерческой основе - по официальным отпускным ценам стран-членов ОПЕК. Именно с этого периода страны ОПЕК стали формировать «корзину цен», получивших статус мировых цен.

В конце семидесятых годов стали быстро развиваться биржевые операции с жидким топливом. Сначала такие операции стали совершаться на Нью-Йоркской товарной бирже, а затем с середины восьмидесятых годов и на Лондонской международной нефтяной бирже.

В настоящее время членами бирж являются крупные брокерские компании, банки, торговые компании, нефтяные компании. Таким образом, происходит интеграция финансовых и промышленных кругов, что ведет к более согласованным и взаимовыгодным действиям на рынке.

Количество видов товарообменных сделок на нефтяном рынке расширялось. Теперь уже к долгосрочным контрактам прибавились разовые сделки с наличной нефтью, затем - форвардные и, наконец, фьючерсные сделки. Постепенно на рынке стали доминировать сделки с «бумажной» нефтью, а сделок с реальной нефтью становилось все меньше.

К настоящему времени структура мирового нефтяного рынка практически полностью перестроена. Структура обеспечивает существенное повышение его диверсифицированности и увеличение многообразия и гибкости его механизмов.<sup>38</sup>

---

<sup>37</sup> Прогноз основных показателей экономического развития государств – членов Евразийского экономического союза на 2015 – 2017 годы. Евразийская экономическая комиссия. – М., 2015. – 112 с.;

<sup>38</sup> Евразийский экономический союз. Вопросы и ответы. Цифры и факты. Евразийская экономическая комиссия – М., 2014. – 216 с.;

С изменением нефтяной рыночной структуры менялись и доминирующие цены.

На первых этапах это были трансфертные цены, которые использовались вертикально интегрированными международными нефтяными компаниями для минимизации своих налоговых отчислений по месту добычи нефти.

Также применялись справочные цены для расчета налоговых отчислений в бюджеты тех развивающихся стран, где международные нефтяные компании являлись концессионерами. А рыночные цены применялись на том сегменте рынка, где работали действительно независимые субъекты.

На третьем этапе ситуация стала изменяться. Набор доминирующих цен остался тот же, но иной стала их иерархия. Теперь на первое место вышли рыночные цены, то есть цены разовых сделок.

Справочные цены сохранились, так как наряду с существованием официальных отпускных цен ОПЕК (в основном до 1977 года - до волны национализаций в странах ОПЕК) продолжала существовать и практика установления справочных цен для исчисления налогов концессионеров. И, соответственно, трансфертные цены.

На четвертом этапе произошли дальнейшие изменения - механизм справочных цен отсутствует. Сохранились лишь цены рыночные и цены трансфертные.

За последние несколько лет цены на нефть резко возросли с 25 долларов в 2002 году до 147 долларов в июле 2008 году, после чего последовало снижение по разным причинам до текущего уровня 62 долларов.

А в 2016 году цена на нефть опускалась ниже 30 долларов за баррель, но затем постепенно установилась в диапазоне 45-50 долларов.

Первый тип рынка, который пришел на смену рынку ОПЕК, был рынок спотовой торговли. На нем стали продавать не только сырую нефть, но и нефтепродукты. Значимость рынка спот проявилась в увеличении количества участников рынка, развитии дополнительных рынков.<sup>39</sup>

---

<sup>39</sup> Азарова А.И. Влияние факторов развития нефтяной отрасли на ценооб-разование нефти // Проблемы учета и финансов. – 2012. – № 1. – URL: [http://cyberleninka.ru/article/n/vliyanie-faktorov-razvitiya-neftyanoy-otrasli-na-](http://cyberleninka.ru/article/n/vliyanie-faktorov-razvitiya-neftyanoy-otrasli-na)

Рынок спот - это рынок разовых сделок с немедленной поставкой товара.

Срочный нефтяной рынок был сформирован транснациональными корпорациями и крупными финансовыми организациями, преимущественно, инвестиционными банками.

Сочетание операций на спотовом и срочном рынках позволяет извлекать выгоду благодаря как спекулятивным действиям, так и оптимизации собственной хозяйственной деятельности.

Срочные нефтяные рынки - это ответная реакция на сильные колебания цен. Когда цены являются стабильными, то нет необходимости в защите от вариаций котировок. Когда они изменяются, крупные интегрированные компании не слишком страдают от таких колебаний, поскольку могут распределить риск на другие стадии нефтяной цепочки. В то же время они могут гораздо легче, чем мелкие компании, осуществлять физические покрытия.<sup>40</sup>

Начиная с 1986 года, с введением ценообразования, привязанного к трем международным эталонным сортам - Brent, Дубай и Западно-техасской средней - рынок перешел от торговли по фиксированной цене к торговле с дифференциалами к так называемым ориентировочным сортам (маркерам).

Три основных маркерных сорта соответствуют трем главным биржам на трех региональных рынках:

1. Западная техасская нефть («West Texas Intermediate» -WTI) - для американского рынка, торгуется на Нью-Йоркской товарной бирже.
2. Brent («Brent Crude») - для европейского рынка, торгуется на Международной нефтяной бирже в Лондоне.
3. Дубай - преимущественно для рынка Азиатско-Тихоокеанского региона, торгуется на Сингапурской международной товарной бирже.

За рубежом при определении качественных показателей нефти применяются плотностная и дистилляционная модели качества.

---

tseoobrazovanie-nefti

<sup>40</sup> Экспресс – информация Евразийской экономической комиссии. Об итогах внешней и взаимной торговли товарами Евразийского экономического союза. – М., 2017. – 11 с.;

Исторически ситуация развивалась так, что первоначально котировки устанавливались на очень ограниченный круг сортов нефти, которыми наиболее активно велась торговля на рынке и по которым было проще получать необходимую ценовую информацию.

Эти сорта нефти стали называться в дальнейшем базисными. Цены по сделкам с другими некотируемыми сортами нефти формулировались на основе котировок того или иного базисного сорта с учетом скидки или премии.

Если качество конкретной партии нефти отличается от стандартного, то при заключении сделки цена партии устанавливается на базе котировок с учетом скидки или премии за качество.

Огромное влияние на соотношение цен на различные сорта нефти оказывает сезонный фактор:

- зимой возрастает потребность в топливной нефти и, соответственно, - увеличивается спрос на тяжелую нефть;
- летом увеличивается потребность в моторном топливе и, соответственно, увеличивается спрос на легкую нефть.

Кроме того, влияние на изменение соотношения цен на различные сорта нефти оказывают и перемены в технологической структуре нефтеперерабатывающих предприятий.<sup>41</sup>

И, наконец, важным фактором различий в ценах на разные сорта нефти является степень удаленности места котировочного пункта от основных центров нефтепереработки.

Динамика цен на нефть подвержена целому ряду факторов, среди которых, прежде всего, следует выделить ситуацию на финансовых рынках, баланс спроса и предложения, макроэкономическое и геополитическое положение, курс доллара.

---

<sup>41</sup> Азарова А.И. Влияние факторов развития нефтяной отрасли на ценообразование нефти // Проблемы учета и финансов. – 2012. – № 1. – URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/vliyanie-faktorov-razvitiya-neftyanoy-otrasli-na-tsenoobrazovanie-nefti>

С развитием технологий становится возможным вовлечение в производство все большего количества ресурсов, лучшим примером тому является резкий рост добычи нетрадиционных ресурсов в США.

Цена на нефть, а правильнее говорить, котировки нефти - важнейший показатель для российского фондового рынка. Динамику котировок нефти диктует, в основном, экономическая ситуация в США.<sup>42</sup>

Величина цен на нефтепродукты - зависит от суммы таких составляющих:

- как цены SIF на нефть;
- обменный курс доллара;
- транспортный тариф из пункта/порта доставки нефти до нефтеперерабатывающего завода (НПЗ);
- торговая марка НПЗ и распределительной сети;
- налоги и сборы государства на нефть и нефтепродукты.

Добываемая в мире нефть различается качеством и, следовательно, по цене. Цены зависят от состава продукта и различных парафиновых добавок, примешанных в нефть.

Эталоном для цен служит нефть марки BRENT (для рынков Европы и стран ОПЕК), схожая по составу той, которая добывается в Северном море, и контракты на поставку которой заключаются на Лондонской сырьевой бирже IPE.

«Brent» образовано от первых букв названий нефтеносных пластов: Broom, Rannoch, Etieve, Ness и Tarbat.

В США маркерным сортом служит WTI (West Texas Intermediate). Однако на NYMEX принято ссылаться на Light Sweet Crude, имея в виду физические характеристики, а не конкретный сорт нефти.

WTI в основном используется для производства бензина и поэтому на данный тип нефти большой спрос, в первую очередь в США и Китае.

---

<sup>42</sup> Экспресс – информация Евразийской экономической комиссии. Об итогах внешней и взаимной торговли товарами Евразийского экономического союза. – М., 2017. – 11 с.;

На сегодняшний день курс сырой нефти BRENT находится в пределах 45-50 долларов за баррель, а курс сырой нефти марки WTI составляет около 50 доллара за баррель (см. рисунки 3,4).

Поскольку цена на нефть выражена в долларах Соединенных Штатов Америки, зависимость между нефтяными котировками и курсом доллара очевидна. Подтверждающий пример этого - резкий скачок курса американской валюты в октябре 2014 года.<sup>43</sup>

Рост курса доллара способствует росту её покупательной способности, и, следовательно, к снижению цены, выраженной в долларах, а рост цен на нефть ведет к долларовой инфляции и снижению его курса. Нефтяные фьючерсы являются инструментами защиты от долларовой инфляции.

Если имеет место реальная или ожидаемая высокая долларовая инфляция, то увеличивается спрос на нефтяные фьючерсы. Увеличивающийся спрос способствует и росту цен на сырую нефть.



Рисунок 3 - Мировая цена на марку Brent<sup>44</sup>

<sup>43</sup> Хасбулатов Р. И. Мировая экономика: учебник для бакалавров. – М.: Издательство Юрайт, 2015. – 884 с. – ISBN 978-5-9916-2209-7;

<sup>44</sup> Россия и страны – члены Европейского союза. 2015: Статистический сборник / Росстат. – М., 2015. – 271 с.;

Таким образом, динамика мировых цен на нефть во многих случаях зависит от движения свободного капитала, который представлен в мировой финансовой системе, на фьючерсный нефтяной рынок.

Нефтяной фьючерсный рынок к настоящему времени является не только частью нефтяного рынка, но и частью финансового рынка. Движение капитала не является стихийным, а управляется финансовыми корпорациями и государственными структурами США и Европейского Союза, финансовыми организациями, которые проводят активную политику денежного стимулирования в целях преодоления долгового кризиса и поддержки мировой экономики.

Существенный отток спекулятивного капитала может иметь место, как результат ужесточения регулирования финансовых рынков. Цель этого - преодоление кризисных явлений в мировом хозяйстве в условиях глобализации.

К таким мерам относится установление спекулятивных ограничений для товарных фьючерсных контрактов и для свопов подобных производных финансовых инструментов.



Рисунок 4 - Мировая цена на марку WTI <sup>45</sup>

Однако в настоящее время ценового регулирования своп-делок не проводится. Это произошло по причине того, что в сентябре 2012 года после переговоров с ОПЕК, Международным энергетическим агентством и рядом корпораций, Международная организация комиссий по ценным бумагам (англ. International Organisation of Securities Commissions, IOSCO) отказалась от реформы в области ценового регулирования своп-делок.

Ее представители отметили, что усиление регулирования не будет эффективным и негативно отразится на рыночных котировках.

Таким образом, в настоящее время рынок не испытывает жестких ограничений со стороны финансового рынка, что позволяет ценам на нефть резко изменяться в течение короткого срока.

Рынок нефти является очень нестабильным, а учитывая, что цены и объемы торговли на нефтяном рынке являются во многом индикатором для других рынков, ценообразование на рынке нефти очень сильно влияет и на цены других товарных бирж.

<sup>45</sup> Россия и страны – члены Европейского союза. 2015: Статистический сборник / Росстат. – М., 2015. – 271 с.;

Кооперация России и Организации стран-экспортеров нефти (ОПЕК) для сокращения переизбытка предложения по нефти на рынке помогли росту нефтяных котировок с \$27 в январе текущего года до \$44 в среднем по итогам текущего года. Такой рост цен в сочетании с увеличением производства привел к увеличению доходов бюджета на 400 млрд до 700 млрд руб., сообщили чиновники.

Показатели говорят о том, что России в качестве крупнейшего экспортера нефти в мире крайне выгодно вести переговоры с другими производителями углеводородов даже после того, как первоначальные переговоры об ограничении добычи провалились в апреле текущего года.

Эта инициатива удерживает инвесторов, вкладывающих средства в сырьевые товары, от тестирования нижних ценовых границ путем спекулятивных коротких продаж, заявил министр энергетики России Александр Новак. Второй этап переговоров об ограничении добычи сейчас идет полным ходом, на этот раз они подкреплены обещанием ОПЕК выработать схему сокращения к встрече картеля 30 ноября в Вене.

Более 40% доходов российского бюджета исходит от экспорта сырьевых товаров. Поток нефтедолларовых доходов в первый месяц текущего года достиг минимума за 12 лет, а второй год снижения нефтяных котировок привел к увеличению дефицита российского бюджета до максимума за шесть лет, что заставило правительство распечатывать резервные фонды и привлекать средства от продажи госактивов.<sup>46</sup>

Более высокие цены влияют непосредственно на доходы бюджета, в частности как налоговые ставки. В некоторых случаях 90 центов каждого доллара прибыли инкрементных цен на нефть идет в бюджет, а не самим производителям.

Россия получила 2,7 трлн руб. с пошлин на экспорт сырой нефти и налога на добычу полезных ископаемых (НДПИ), которые составляют основу бюджетных сборов с энергетической отрасли. Эти сборы обеспечили 26% от

---

<sup>46</sup> Россия и страны – члены Европейского союза. 2015: Статистический сборник / Росстат. – М., 2015. – 271 с.;

общего объема поступлений в бюджет с января по октябрь этого года согласно данным российского Минфина.

Из-за увеличившихся цен на нефть ежемесячные поступления с июня превысили 300 млрд руб. по сравнению с 185 млрд руб. в феврале согласно расчетам Bloomberg.

Россия достигла постсоветского месячного рекорда по добыче нефти в 11,2 млн баррелей в день в сентябре по сравнению с 10,9 млн баррелей в день в январе. Министр энергетики Александр Новак заявил, что Россия готова ограничить поставки, если ОПЕК дорабатывает свои предложения по ограничению добычи в этом месяце, но министр предпочел бы заморозить добычу на текущем уровне без сокращения производства.

## 2.2 Влияние санкций на торгово-экономические отношения России

Выделение из состава Украины и последующее принятие в состав Российской Федерации территории полуострова Крым в результате политических событий, произошедших в начале 2014 года на Украине, в значительной степени обострили международно-правовые отношения, складывающиеся между ведущими мировыми государствами.

Присоединение Крыма к Российской Федерации было расценено США и ЕС как нарушение территориальной целостности и независимости Украины, в связи с чем в отношении России были применены международно-правовые санкции экономического характера, тяжесть которых с течением времени увеличивалась. К сожалению, подобная тенденция по-прежнему сохраняется<sup>47</sup>.

Изначально США и ЕС ограничивались лишь санкциями, связанными с приостановлением международного сотрудничества в различных сферах, но «ввиду тяжести ситуации» санкции были расширены введением сначала персональных, а затем и секторальных санкций, после чего Россия предприняла

---

<sup>47</sup> Хронология введения санкций ЕС [Электронный ресурс]. URL: <http://www.mgimo.ru> (дата обращения: 18.04.2017).

ответные меры<sup>48</sup>. Процесс развития взаимных международно-правовых санкций с высокой вероятностью будет продолжаться и дальше. Дадим краткое хронологическое описание уже действующих в настоящее время мер. 6 марта 2014 года президент США Барак Обама подписал указ 13660 «О блокировании собственности некоторых лиц, способствующих ситуации на Украине».<sup>49</sup>

С указанной даты президент Америки, действуя на основании закона «Об экономических полномочиях в случае международных чрезвычайных ситуаций», наделил администрацию США правом вводить имущественные и визовые санкции против физических и юридических лиц, которые «присвоили властные полномочия в Крымском регионе без разрешения правительства Украины».

Первые санкции, введенные против России 6 марта 2014 года имели, скорее символический характер и были похожи больше на недружественный ход со стороны Запада, чем на настоящий удар по экономике<sup>50</sup>.

Первые решения о введении экономических санкций против России были приняты США и ЕС 17 марта и касались они замораживания или ареста банковских счетов и других активов и имущества целого ряда должностных лиц Российской Федерации, за которыми признавалась активная роль в обеспечении присоединения Крыма и Севастополя к России. В последующие месяцы происходил процесс наступательного усиленного санкционного давления, в котором можно выделить три основных этапа:

1) этап целевых санкций, направленных против конкретных физических и юридических лиц, действия которых, как предполагается, угрожали территориальной целостности и политической стабильности Украины (17 марта – 15 июля 2014 г.);

2) этап секторальных санкций, направленных не на «наказание» конкретных физических и юридических лиц, а на нанесение ущерба

---

<sup>48</sup> Мезин В.Г., Кудряшова В.В. Цена присоединения Крыма // Вестник Екатеринбургского института. 2014. № 2 (26). С. 10.

<sup>49</sup> Гришина О.А., Евсюков С.Г., Устюжанина Е.В. Проблемы и перспективы евразийской интеграции (на примере ЕАЭС) // Вестник Российского экономического университета имени Г.В. Плеханова. – 2017. – № 1 (85) – С. 147 – 157;

<sup>50</sup> Кешнер М.В. Экономические санкции в современном международном праве: монография. М., 2015. С. 10.

отдельным секторам российской экономики безотносительно к тому, включены ли компании этих отраслей в кризис на Украине или нет (16 июля – 11 сентября 2014 г.);

3) этап расширения секторальных санкций, взявший свое начало на фоне позитивных сдвигов в динамике конфликта на Украине после заключения Минских соглашений о прекращении огня и практических шагах по нормализации ситуации на востоке Украины (с 12 сентября 2014 г.).

Помимо указанных выше ограничений, было, в том числе, предпринято сворачивание контактов и сотрудничества с Россией и российскими организациями в различных сферах. 29 апреля 2014 года последовал скандал с платежными системами Visa и MasterCard, который в действительности коснулся широких масс общественности и оживил разговоры о создании национальной платежной системы в РФ<sup>51</sup>.

Последующее расширение санкций в апреле – мае 2014 года произошло в связи с обострением ситуации на востоке Украины. Организаторы санкций обвинили Россию в действиях, направленных на подрыв территориальной целостности Украины, в частности, в поставке оружия пророссийским повстанцам.

Далее виток санкций был связан с катастрофой Boeing 777 в Донецкой области 17 июля 2014 года, причиной которой, по мнению большинства руководства ряда государств, стали действия повстанцев, поддерживаемых Россией<sup>52</sup>.

Поворотной точкой в развитии ситуации можно считать введение Евросоюзом вслед за Вашингтоном секторальных ограничений 30 июля 2014 года. Именно третий пакет санкций является первым по настоящему наступательным шагом, всерьез затрагивающим всю экономику России.

Таким образом, в ответ на третий пакет санкций Россия 6 августа 2015 года ввела продовольственное эмбарго, содержанием которого явился запрет

---

<sup>51</sup> Глазьев С. Стратегия опережающего развития России в условиях глобального кризиса. М., 2013. С. 164.

<sup>52</sup> Мезин В.Г., Кудряшова В.В. Цена присоединения Крыма // Вестник Екатеринбургского института. 2014. № 2 (26). С. 5.

ввоза мясной и молочной продукции, рыбы, фруктов, овощей и орехов из таких стран как ЕС, США, Австралии, Канады и Норвегии. В Приложении 1 представлен полный перечень и объемы продукции, которые запрещены к ввозу на территорию Российской Федерации в связи с участием стран-импортеров в антироссийских санкциях<sup>53</sup>.

5 сентября 2014 года Комитет постоянных представителей ЕС согласовал четвертый пакет санкций, но в тоже время почти сразу же после подписания Минского протокола и объявления перемирия президент США Барак Обама и председатель Европейского совета Херман Ван Ромпей заявили о готовности отменить санкции в связи со стабильной ситуацией на Украине. Тем не менее, несмотря на это, 12 сентября 2014 года четвертый пакет санкций все же вступил в силу.

Под действие санкций попали те компании и отрасли, в которых Россия конкурентоспособна:

- нефтегазовая отрасль;
- военно-промышленный комплекс;
- атомная энергетика;
- авиакосмическая промышленность;
- банковская сфера.

Структура и содержание санкций охватывают следующие сферы:

1. Финансовая сфера. Пять крупнейших банковских организаций (в числе которых ВЭБ, ВТБ, Газпромбанк, Сбербанк, Россельхозбанк) были по факту лишены возможности заимствования – т.е. размещения долговых бумаг (со сроком обращения более 30 дней) на европейском рынке.

2. Нефтегазовая сфера. Санкции затрагивают интересы крупных компаний, таких как Роснефть, Газпромнефть, Транснефть, НОВАТЭК. В отношении их вводятся финансовые ограничения, а также прямой запрет на поставку этим компаниям оборудования для нефтедобычи на глубоководном

---

<sup>53</sup> Хронология введения санкций ЕС [Электронный ресурс]. URL: <http://www.mgimo.ru> (дата обращения: 18.04.2017).

шельфе и в Арктике, в том числе и для разработки сланцевых месторождений.

3. Оборонно-промышленный комплекс. Запрет на вывоз товаров двойного назначения, существенные ограничения в сотрудничестве, финансовые санкции в отношении таких компаний, как Алмаз-Антей, Калашников, Ижмаш, Базальт, Уралвагонзавод.

4. Санкционный список физических лиц (всего 119 человек). Лицам из данного списка запрещен въезд на территорию ЕС. При этом также «замораживаются» все их активы на территории ЕС<sup>54</sup>.

Перечислим наиболее яркие и масштабные примеры санкций запада против России:

- 12.03.14 г. ОЭСР приостановила процесс принятия России в свой состав;

- 17.04.14 г. Европарламент принял резолюцию с призывом отказаться от строительства газопровода «Южный поток» на территории ЕС;

- 25.04.14 г. Приостановлено участие России в Большой Восьмёрке;

- 31.07.14 г. ЕС ввёл санкции против «Сбербанка России», банка ВТБ, «Газпромбанка», «Внешэкономбанка», «Россельхозбанка». Кроме того было наложено эмбарго на импорт и экспорт оружия и подобного материала в Россию;

- 7.08.14 г. Генеральный секретарь НАТО Андерс Фог Расмуссен во время визита в Киев заявил, что НАТО полностью прекращает сотрудничество с Российской Федерацией;

- 12.09.14 г. ЕС запретил организацию долгового финансирования трех топливно-энергетических компаний России: «Роснефти», «Транснефти», «Газпром нефти»<sup>55</sup>.

---

<sup>54</sup> Кулинич Р. Санкции против России. Промежуточные итоги санкционной войны [Электронный ресурс]. URL: <http://24smi.org/article/18575-sankcionnaya-vojna-zapad-protiv-rossii.html> (дата обращения: 12.02.2017).

<sup>55</sup> Хронология введения санкций ЕС [Электронный ресурс]. URL: <http://www.mgimo.ru> (дата обращения: 18.03.2017).

В 2015 году санкции против России продолжают, и увеличивается их объем от ряда стран. Безусловно, основными лидерами введения антироссийских санкций по праву являются США и Евросоюз.

28 января 2015 года ЕС объявил о продлении санкций до конца года. Одновременно с этим Греция официально выступила за отмену санкций. В течение первых месяцев 2015 года санкционные списки постоянно дополнялись. К ним присоединился ряд стран, не входящих в ЕС.

В июне 2015 года также было принято решение о продлении экономических санкций ЕС против Крыма и Севастополя до 23 июня 2017 года. Данные санкции представляют собой:

- запрет на импорт продукции, произведенной в Крыму или в Севастополе, в Евросоюз;
- инвестиции в Крым или Севастополь, что означает, что европейские или базирующиеся в ЕС компании не могут покупать недвижимость или организации в Крыму, финансировать крымские компании или предоставлять связанные с этим услуги<sup>56</sup>.

Помимо этого, в сентябре 2015 года Евросоюз продлил до 15 марта 2017 года индивидуальные санкции, направленные на «противодействие угрозам территориальной целостности и независимости Украины». Речь шла о замораживании активов и запрете на поездки в ЕС в отношении 149 лиц и 37 юридических лиц, в число которых входят российские бизнесмены и официальные лица, а также представители ополчения и руководства самопровозглашенных Донецкой и Луганской народных республик<sup>57</sup>.

В конце 2015 года санкции были продлены до 31 июля 2017 года. С 1 января 2017 года формально прекращено действие второго Минского соглашения — комплекса мер, согласованных «нормандской четверкой» на саммите в столице Белоруссии.

---

<sup>56</sup> Санкции против России в 2015 году [Электронный ресурс]. URL: <http://www.garagebiz.ru> (дата обращения: 16.03.2017).

<sup>57</sup> Хронология введения санкций ЕС [Электронный ресурс]. URL: <http://www.mgimo.ru> (дата обращения: 18.03.2017).

2 марта 2017 года стало известно, что президент США Барак Обама продлил еще на год действие санкций в отношении России из-за событий на Украине. Согласно решению американской администрации, ранее введенные ограничения для секторов российской экономики, компаний и лиц будут действовать до 6 марта 2017 года.

Таким образом можно сделать вывод, что снятие санкций в отношении России в ближайшее время не предвидится. Так как в настоящий момент, в ЕС существует замкнутый круг, то тем самым ни одна страна не будет ломать сложившуюся там систему. Несмотря на то, что многие Европейские страны, такие как Италия, Греция, Австрия, Венгрия, Испания и др. претерпевают значительные убытки в своей экономике из-за ответных Российских контрсанкций, отменить или хотя бы частично их смягчить они не смогут. Запад не раз заявлял о том, что связывает снятие санкций, с выполнением со стороны России, Минских соглашений, и пока они не будут выполнены и не будет прекращен военный конфликт в Донбассе, санкции будут сохраняться и продолжать действовать.

### 2.3 Динамика торговли товарами охватываемые международными товарными союзами

События, произошедшие в экономике в мировых масштабах за последнее время, требуют исполнения определенных геополитических интересов, которые непосредственно влияют на внешнеторговую политику России. Связано это с тем, что важным условием целенаправленного экономического развития является вовлеченность страны во внешнеэкономические связи.

Россия в связи с событиями на востоке Украины и в Крыму (событиями, порождающими геополитический риск) стала объектом давления со стороны отдельных государств мира. Главной целью, достижение которой зависит от механизма санкционных мер, становятся именно внешнеэкономические связи РФ, что непосредственно ведет к серьезным последствиям во внешней

торговле<sup>58</sup>. Санкции внесли свои коррективы в торгово-экономические отношения России и стран Европейского Союза. В структуре внешней торговли России до введения санкций ведущее место занимал Европейский Союз. Он являлся крупнейшим экономическим партнером страны. В 2015 году ЕС также продолжает быть главным партнером России во внешней торговле. На долю Европейского Союза в 2015 году приходилось 45,3 % российского товарооборота, (в 2014 году – 48,8 %), на страны СНГ – 12,5 % (12,5 %), на страны ЕАЭС – 8,1 % (7,3 %), на страны АТЭС – 27,9 % (26,6 %)<sup>59</sup>.

Лидером среди стран Дальнего Зарубежья по объемам взаимной торговли является Китай. В начале 2015 года внешнеторговый оборот с ним составил 4551,5 млрд долл. США. Однако, несмотря на развитие взаимного сотрудничества в различных областях, оборот с ним снизился на 36 %. Помимо сокращения цен на российские товары, причинами такого сильного снижения послужили кризисные явления в мировой экономике, растущая политическая нестабильность. В том числе снижение наблюдается и в развитии самого Китая. В январе страна показала незначительный рост экспорта лишь в США и АСЕАН.

Второе место по объемам внешней торговли занимают Нидерланды. Тем не менее, и в торговле с этим королевством произошло сокращение на 40 %. Данный факт связан с тем, что Россия поставляет преимущественно нефть и нефтепродукты, которые затем перерабатываются и отправляются в страны Европы<sup>60</sup> (Рисунок 5). Ситуация на нефтяном рынке главным образом сказалась на объемах поставок. Значительно уменьшились объемы торговли с Германией (минус 42,5 %), Италией (минус 24,6 %), Польшей (минус 47,7 %). В десятке стран основных торговых партнеров России произошли также существенные изменения. Великобритания стала уступать Финляндии по объемам торговли и на сегодняшний день Соединенное Королевство занимает

---

<sup>58</sup> Ма Шуфан. Стратегический ракурс китайско – российских отношений, обращенных в XXI век: учебное пособие. М., 2015. С. 86.

<sup>59</sup> Министерство экономического развития Российской Федерации [Электронный ресурс]. URL:<http://economy.gov.ru> (дата обращения: 18.03.2017).

<sup>60</sup> Официальный сайт ФТС России [Электронный ресурс]. URL: <http://www.customs.ru> (дата обращения: 25.03.2017).

уже 13 место среди стран Дальнего Зарубежья и оборот с Россией составляет 0,6 млрд долл. США.

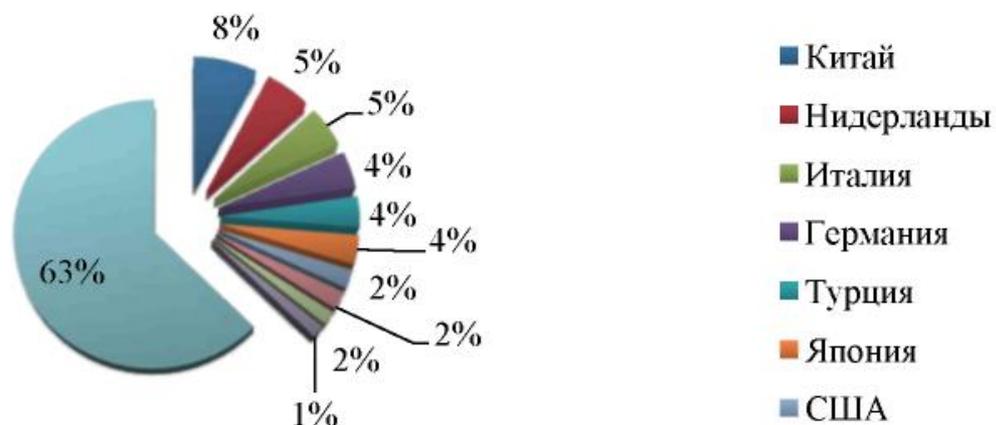


Рисунок 5 – Структура внешнеторгового оборота России со странами Дальнего Зарубежья в 2015 году, в %

Ситуация на нефтяном рынке главным образом сказалась на объемах поставок. Значительно уменьшились объемы торговли с Германией (минус 42,5 %), Италией (минус 24,6 %), Польшей (минус 47,7 %). В десятке стран основных торговых партнеров России произошли также существенные изменения. Великобритания стала уступать Финляндии по объемам торговли и на сегодняшний день Соединенное Королевство занимает уже 13 место среди стран Дальнего Зарубежья и оборот с Россией составляет 0,6 млрд долл. США<sup>61</sup>.

В начале 2017 года цены на мировых рынках сырьевых товаров характеризовались положительной динамикой – ценовые котировки на нефть, природный газ, алюминий, медь и никель увеличились по сравнению с прошлым месяцем.

Цена на нефть по итогам февраля 2017 г. составила 53,3 долл./барр., увеличившись на 0,5 % к предыдущему месяцу. По сравнению с февралем 2016 г. цена на нефть увеличилась на 75,7 процента. Поддержку нефтяным ценам оказало снижение объемов добычи нефти в соответствии с соглашениями «ОПЕК» и «ОПЕК+». Так по данным технического комитета ОПЕК для мониторинга добычи нефти, в феврале повысился уровень выполнения

<sup>61</sup> Официальный сайт ФТС России [Электронный ресурс]. URL: <http://www.customs.ru> (дата обращения: 25.03.2017).

своих обязательств по сокращению добычи нефти, составив 86 % от запланированных объемов. Вместе с тем сдерживающим фактором являлось то, что под влиянием роста цен на нефть американские компании активизировали свою деятельность по бурению нефтяных скважин и увеличению добычи нефти в США.

Ставка экспортной пошлины на нефть, рассчитанная в соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации от 29.03.2013 № 276 и изменениями, внесенными в него в ноябре 2014 года, с 1 марта 2017 г. составила 91,0 долл. США за тонну, увеличение на 1,7 % относительно февраля 2017 г. (89,5 долл. США за тонну).<sup>62</sup>

Средние контрактные цены на российский природный газ, по данным Международного валютного фонда, на границе Германии по итогам февраля 2017 г. увеличились на 14,4 % относительно января 2017 г. и составили 211,7 долл. США за тыс. куб. м. По сравнению с февралем 2016 г. цена на газ увеличилась на 22,8 процента.<sup>63</sup>

Среди базовых цветных металлов в феврале 2017 г. наибольший рост по сравнению с прошлым месяцем был зафиксирован в отношении цен на никель (+6,7 % к январю 2017 г.) до 10 643,3 долл./т (*по данным Лондонской биржи металлов*), что обусловлено опасениями рынка о закрытии ряда предприятий на Филиппинах в связи с экологическими требованиями правительства.

Ценовые котировки на алюминий увеличились на 3,9 % до 1 860,8 долл./т в результате роста спроса в Китае, особенно со стороны производителей упаковочных изделий и транспортных средств.

Цены на медь увеличились на 3,2 % до 5 940,9 долл. за тонну на фоне нарушения поставок из Индонезии и стран Латинской Америки.

---

<sup>62</sup> Азарова А.И. Влияние факторов развития нефтяной отрасли на ценообразование нефти // Проблемы учета и финансов. – 2012. – № 1. – URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/vliyanie-faktorov-razvitiya-neftyanoy-otrasli-na-tsenoobrazovanie-nefti>

<sup>63</sup> Официальный сайт ФТС России [Электронный ресурс]. URL: <http://www.customs.ru> (дата обращения: 25.03.2017).

В целом, несмотря на некоторое замедление темпов роста китайской экономики, рынок цветных металлов находится в положительной зоне. Этому способствует как текущее превышение спроса над предложением, так и ожидания дальнейшего роста спроса в результате реализации масштабных инфраструктурных проектов в США и Китае.

По сравнению с февралем 2016 г. цены на цветные металлы демонстрировали устойчивый рост: цены на медь выросли на 29,2 %, на никель – на 28,3 %, на алюминий – на 21,5 процента.

Маркерные мировые цены на железорудное сырье в феврале 2017 г. составили 88,8 долл./т, увеличившись на 9,9 % относительно января 2017 г. и став максимальной за два года (*среднее значение цены на китайском рынке по данным Международного валютного фонда*).

Таблица 3 - Среднемесячные цены на сырьевые товары в феврале 2017 г.

	Цена	Темп прироста	
	февраль 2017 г.	к предыдущему месяцу	к соответствующему месяцу предыдущего года
Нефть – Urals	53,3 долл./барр.	+0,5%	+75,7%
Природный газ	211,7 долл./тыс.м <sup>3</sup>	+14,4%	+22,8%
Алюминий	1 860,8 долл./т	+3,9%	+21,5%
Никель	10 643,3 долл./т	+6,7%	+28,3%
Медь	5 940,9 долл./т	+3,2%	+29,2%

В январе 2017 г. внешнеторговый оборот составил 38,3 млрд. долл. США, увеличившись на 43,1 % к январю 2016 г. Экспорт товаров в январе 2017 г. вырос на 44,5 % до 25,5 млрд. долл. США, импорт – на 40,4 % до 12,8 млрд. долл. США. (*внешнеторговый оборот России с учетом данных Белстата по торговле России с Белоруссией в январе 2017 г. относительно аналогичного периода прошлого года увеличился на 43,2 % до 38,4 млрд. долл. США, в том числе экспорт вырос на 44,6 % до 25,5 млрд. долл. США, импорт – на 40,5 % до 12,9 млрд. долл. США.*<sup>64</sup>

Условия внешней торговли России в январе 2017 г. улучшились относительно января 2016 года, так индекс «условий торговли» России

<sup>64</sup> Официальный сайт ФТС России [Электронный ресурс]. URL: <http://www.customs.ru> (дата обращения: 25.03.2017).

составил 116,0 % (в январе 2016 г. – 80,6 %), в том числе со странами дальнего зарубежья – 116,4 %, со странами СНГ – 112,5 процента. Положительная динамика обусловлена увеличением средних экспортных цен при сохранении средних цен импорта на уровне прошлого года.

Коэффициент товарной диверсификации российского экспорта в январе 2017 г. составил 2,2 (январь 2016 г. – 2,3). Снижение данного показателя объясняется преимущественно ростом мировых цен на топливно-энергетические товары, и, соответственно, увеличением их удельного веса в товарной структуре российского экспорта.

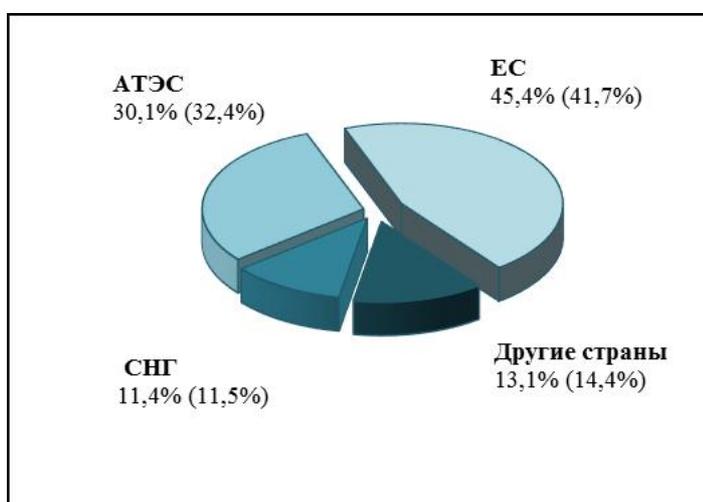


Рисунок 6. Структура внешнеторгового оборота по группам стран в январе 2017 года (в сравнении с январем 2016 года)<sup>65</sup>

В географической структуре внешней торговли России особое место занимает Европейский союз (ЕС), доля которого в товарообороте увеличилась с 41,7 % в январе 2016 г. до 45,4 % в январе 2017 г. (17,4 млрд. долл. США). Товарооборот увеличился на 56,1 % по сравнению с январем 2016 г., при этом экспорт вырос на 60,2 %, импорт – на 45,0 процента.

Второй группой по объему внешнеторгового оборота являются страны Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС), удельный вес которых в январе 2017 г. составил 30,1 % (32,4 % – в январе 2016 г.) (11,5 млрд. долл. США). Торговый оборот со странами АТЭС увеличился на

<sup>65</sup> Официальный сайт ФТС России [Электронный ресурс]. URL: <http://www.customs.ru> (дата обращения: 25.03.2017).

32,8 %, в том числе экспорт – на 31,4 % до 6,1 млрд. долл. США, импорт – на 34,3 % до 5,4 млрд. долл. США.

Товарооборот со странами СНГ в январе 2017 г. относительно аналогичного периода 2016 г. увеличился на 42,2 % (до 4,4 млрд. долл. США). Доля стран СНГ в товарообороте России составила 11,4 % (11,5 % в январе 2016 г.).

Внешнеторговый оборот со странами ЕАЭС вырос на 43,6 % до 3,3 млрд. долл. США, в том числе экспорт – на 38,0 %, импорт – на 55,8 процента (*с учетом данных Республики Беларусь внешнеторговый оборот России со странами СНГ в январе 2017 г. увеличился на 42,9 % до 4,5 млрд. долл. США*).

*Внешнеторговый оборот (с учетом данных Республики Беларусь) со странами ЕАЭС в январе 2017 г. составил 3,4 млрд. долл. США, увеличение относительно января 2016 г. на 44,5 процента.*

Сальдо внешней торговли увеличилось на 48,8 % до 12,7 млрд. долл. США. Коэффициент несбалансированности внешней торговли (отношение сальдо к обороту) в январе 2017 г. вырос до 33,2 % по сравнению с 31,9 % в январе 2016 года.

В январе 2017 г. положительное сальдо наблюдалось в торговле России со всеми группами стран. Значительное отрицательное сальдо у России в январе 2017 г. было в торговле с Вьетнамом (-165,8 млн. долл. США), Канадой (-127,1 млн. долл. США), Бразилией (-106,8 млн. долл. США) и Индонезией (-105,6 млн. долл. США).

Структура экспорта зерна апреля 2017 отличается от экспорта аналогичного периода 2016 года. С 1 по 28 апреля 2017 г. пшеница в структуре занимает 78,5% (против 62,7% в 2016 году), кукуруза занимает второе место по объемам, составляя 12,5% (против 27,4% в 2016 году). Экспорт ячменя в апреле составил 8,4%, а за аналогичный период прошлого года экспорт культуры составлял 8,4%. (Приложение 3)

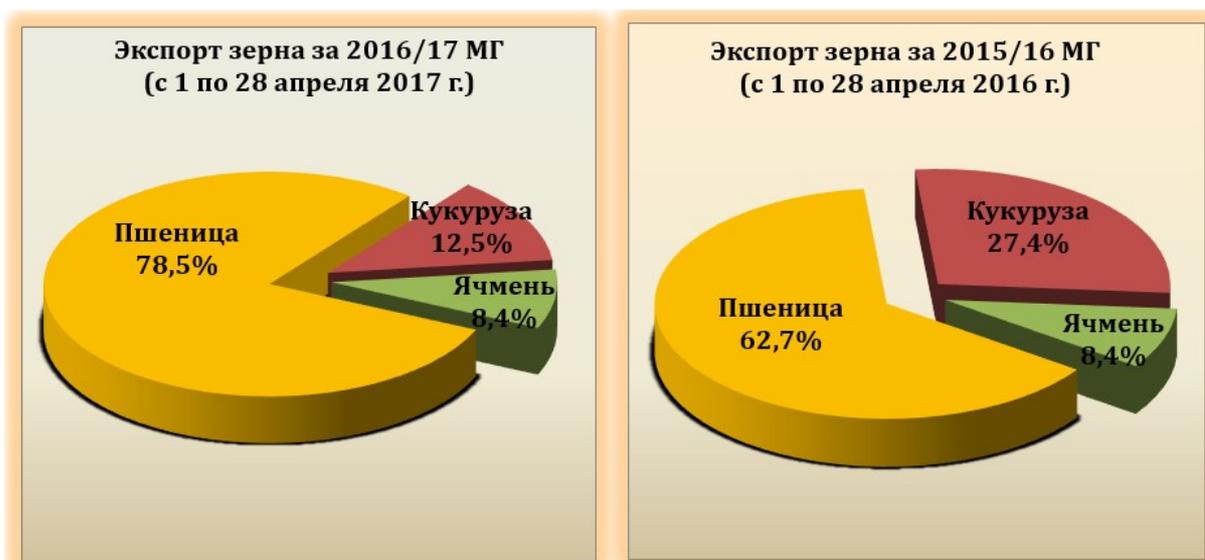


Рисунок 7. Структура экспорта зерна

Экспорт зерновых культур в текущем 2016/17 МГ по общему по итогам апреля ниже уровня прошлого года на 532,7 тыс. т. Пока общие итоги экспорта пшеницы за сезон превышают уровень прошлого года за аналогичный период, но сезонное сокращение экспорта, традиционно наблюдаемое в это время года, а также проблемы с российско-турецкими отношениями привели к сокращению поставок из России на мировой рынок. Наибольший объем экспорта в текущем сезоне традиционно приходится на пшеницу (77,5% против 72,5% за аналогичный период прошлого года). С 1 июля 2016 года по 28 апреля 2017 года было вывезено: 23 542,96 тыс. т пшеницы (против 22 405,6 тыс. т за аналогичный период прошлого года), кукурузы 4 195,4 т (против 4 084,7 тыс. т за аналогичный период прошлого года). Экспорт ячменя составил в текущем сезоне 2 438,9 тыс. т (против 4 131,0 тыс. т 2015/16 МГ).<sup>66</sup>

По предварительным итогам апреля (с 1 по 28 апреля) около 35,2% всей экспортированной пшеницы было вывезено в Египет, 6,9% - в Нигерию, 6,1% - в Судан, 4,1% - в ОАЭ. Стоит отметить, что поставки пшеницы апреля значительно уступают результатам марта практически по всем крупнейшим импортерам (кроме Нигерии).

<sup>66</sup> Официальный сайт ФТС России [Электронный ресурс]. URL: <http://www.customs.ru> (дата обращения: 25.03.2017).

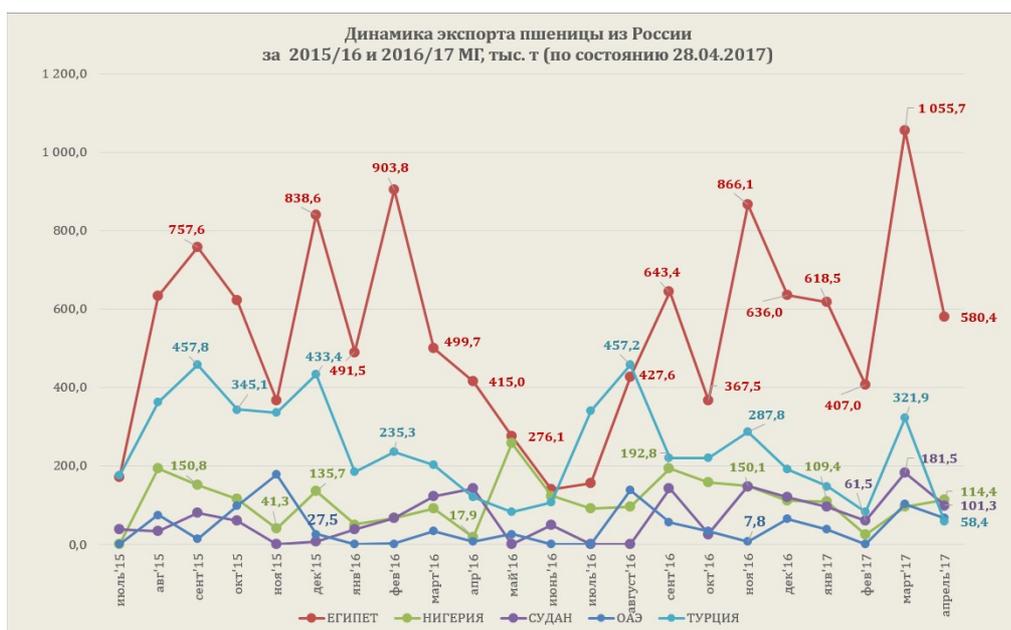


Рисунок 8 . Динамика экспорта пшеницы

Для российской пшеницы, в связи с закрытием турецкого направления, куда поставлялась в основном пшеница 3 класса необходимы новые пути реализации выращенного урожая 2016 года и ожидаемого урожая текущего сезона. По итогам текущего сезона (с 01.07.2016 по 28.04.2017) около 24,5% всей экспортируемой пшеницы было вывезено в Египет, 9,9% - в Турцию. В числе стран с объемом экспорта за сезон свыше 1,0 млн т обозначились: Бангладеш (приобретающий пшеницу невысокого качества), Нигерия, Йемен, Азербайджан.<sup>67</sup>

<sup>67</sup> Официальный сайт ФТС России [Электронный ресурс]. URL: <http://www.customs.ru> (дата обращения: 25.03.2017).

**Структура экспорта пшеницы  
с 01.07.2016 по 28.04.2017 г.**

Страна назначения	тыс. т	%
ЕГИПЕТ	5 758,1	24,5%
ТУРЦИЯ	2 328,5	9,9%
БАНГЛАДЕШ	1 885,9	8,0%
НИГЕРИЯ	1 146,9	4,9%
ЙЕМЕН	1 084,1	4,6%
АЗЕРБАЙДЖАН	1 070,1	4,5%
СУДАН	880,8	3,7%
МАРОККО	781,9	3,3%
ЛИВАН	739,0	3,1%
ОАЭ	506,6	2,2%
ИЗРАИЛЬ	479,4	2,0%
ГРУЗИЯ	420,5	1,8%
КЕНИЯ	405,9	1,7%
ЛИВИЯ	393,4	1,7%
ЮЖНАЯ АФРИКА	371,0	1,6%
ИНДОНЕЗИЯ	344,1	1,5%
МЕКСИКА	312,5	1,3%
ИРАН	306,0	1,3%
ЛАТВИЯ	297,0	1,3%
ТАНЗАНИЯ	271,9	1,2%
СЕНЕГАЛ	259,5	1,1%
ШРИ-ЛАНКА	223,6	0,9%
ТУНИС	200,1	0,8%
КАМЕРУН	198,1	0,8%
ОМАН	195,0	0,8%
ПРОЧИЕ	5 758,1	24,5%
<b>ВСЕГО</b>	<b>23 542,4</b>	<b>100,0%</b>

Рисунок 9. Структура экспорта пшеницы

Однако, стоит отметить, что с начала января 2017 года структура десятки стран импортеров российской пшеницы немного изменилась и основными покупателями стали: Египет (34,4%), Турция (7,9%), Йемен (6,9%), Судан (5,7%) и Нигерия (4,5%).

Таким образом, проанализировав динамику изменения торговли товарами охватываемые международными товарными союзами, на примере нефти и зерна, можно отметить что России корректирует рынки сбыта с учетом внешнеэкономической конъюнктуры, опираясь на действующие международные соглашения в рамках товарных союзов.

### 3. Перспективы развития международных товарных союзов в современных условиях

#### 3.1 Роль ВТО в регулирование деятельности международных товарных союзов

В условиях активной экономической интеграции малый и средний бизнес становятся важным фактором, обеспечивающим динамичное развитие предпринимательской среды, и как следствие необходимым условием функционирования инновационной экономики<sup>68</sup>.

В начале 2000-х гг. Министерство экономического развития РФ озадачило Всемирный банк провести цикл исследований, направленный на изучение последствий вступления России в ВТО. Исследования показали, что основное потенциальное преимущество присоединения России к ВТО заключается в повышении производительности сектора бизнес-услуг в результате увеличения объема прямых иностранных инвестиций. Однако масштаб положительных изменений напрямую будет зависеть от успешного проведения реформ по улучшению бизнес-климата в России. Работа в данном направлении должна включать в себя: снижение и упрощение административных барьеров, реформирование российской судебной и правовой системы, борьбу с коррупцией, развитие инфраструктуры, изменение системы высшего профессионального образования и обеспечение международного рекрутинга ведущих вузов России. Отметим, что за последние 7 лет исследований Всемирного банка 163 страны приняли меры, для создания оптимальных условий по ведению и регулированию бизнеса внутри страны. При этом Россия входит в 30 стран, которые в наибольшей мере приложили усилия и оптимизировали условия для ведения бизнеса. Россия, начиная с 2005 г. сделала, 15 изменений по 9 показателям из 10, которые рассматриваются Всемирным банком как ключевые. Изменения не коснулись только защиты инвесторов.

---

<sup>68</sup> Захарова Ю. В., Соменкова Н. С. Повышение конкурентоспособности малого инновационного бизнеса: Российский и зарубежный опыт // Вестник Нижегородского университета им. Н. И. Лобачевского. — 2012. — № 2 (2) — С. 114–117.

Всемирным банком так же был опубликован отчет на тему влияния присоединения России к ВТО в рамках страны — участницы Таможенного союза на обстановку на границе и применение торговых ставок Российской Федерацией. Отчет был подготовлен после вступления России в ВТО. В отчете были рассмотрены последствия присоединения России к ВТО, а также сделаны предположения о том, как ВТО повлияет на Таможенный союз России, Белоруссии и Казахстана в промежуток с 2012 г. по 2020 г.

Из названного отчета следует, что ВТО окажет значительное влияние на применяемые Российской Федерацией тарифы и несомненно приведет к их снижению. После того, как все обязательства вступят в силу, тарифы снизятся с 11,5 до 7,9 % на базе невзвешенного среднего значения, или же с 13,0 до 5,8 % на базе средневзвешенного значения. Средняя ставка импортного тарифа, применяемого Россией в рамках обязательств должна снизиться до 8,6 %, что на 0,7 % ниже применяемых тарифов в настоящее время. Таким образом, в соответствии с указанным отчетом, обязательства России состоят в значительной либерализации применяемых тарифов, но обязательства России не являются чем-то нестандартным или же необычным, в особенности сравнивая со странами с переходной экономикой.

Как видно, наибольшее количество изменений в России пришлось на 2012 г. Полагаем, что это следует связать со вступлением России в ВТО. Наименьшие показатели пришлось на 2008–2009 гг., Т. С. Бойко и Н. С. Фролова считают, что Россия, присоединившись к ВТО, получила законный выход в международное правовое пространство и возможность международно-правовой защиты своих экономических интересов<sup>69</sup>. Большое значение для регулирования предпринимательской деятельности с участием иностранного элемента в настоящее время имеет Федеральный закон от 8 декабря 2003 г. № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» (далее — Закон).

---

<sup>69</sup> Бойко Т. С., Фролова Н. С. Влияние вступления России в ВТО на деятельность субъектов малого и среднего предпринимательства Хабаровского края // Безопасность бизнеса. — 2012. — № 4. — С. 7.

В целях максимального соответствия положениям ГАТТ-1994 (Генеральное соглашение по тарифам и торговле) и сближения с Соглашениями ВТО в Закон включены главы и статьи, которые отсутствовали в ранее действовавшем Федеральном законе от 13 октября 1995 г. № 157-ФЗ «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности», например, ст. 15, глава 5, ст. 21–24, 27, 30 и 32<sup>70</sup>. Внесенные изменения в основном коснулись снижения административных барьеров. Однако стоит заметить, что ряд важных положений так и не нашел отражения в Законе. Например, нет упоминания о развитии системы саморегулируемых организаций в области внешней торговли товарами, услугами и правами на интеллектуальную собственность; не говорится о роли торгово-промышленных палат в складывании внешнеторговой политики России; не отражены такие функции торгово-промышленных палат, как функция обучения предпринимателей — участников внешнеэкономической деятельности и консультативно-информационная функция. Особо отметим, что Закон об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» отражает императивную модель взаимодействия государства и предпринимателей. Согласно нормам Закона государство предписывает правила, а предприниматели их неукоснительно выполняют<sup>71</sup>. То есть концепция постоянного и оптимального взаимодействия государства и предпринимателей на законодательном уровне, по-прежнему отсутствует.

Процесс адаптации российского бизнеса к нормам ВТО напрямую зависит от нормативно-правовой базы, как на национальном уровне, так и на уровне норм международного права. К Соглашению об учреждении ВТО прилагается пакет документов, состоящий из около 50 соглашений, направленных на регулирование торговли товарами, услугами, правами на интеллектуальную собственность и др. Россия, вступая в ВТО, автоматически берет на себя обязательства по всему комплексу соглашений. С. Н. Овчинников

<sup>70</sup> Кичигин Н. В., Нанба С. Б., Рафалюк Е. Е. «Дорожная карта» бизнеса в правовом пространстве // Журнал российского права. — 2012. — № 5. — С. 24–34.

<sup>71</sup> [http://www.businesspravo.ru/Analyst/AnlShow\\_AnID\\_79.html](http://www.businesspravo.ru/Analyst/AnlShow_AnID_79.html) // Новый Федеральный закон «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» (аналитическая записка). Департамент ТПП РФ по законодательству, 2004.

обращает внимание, что право ВТО находится в тесном взаимодействии с внутренним законодательством государств-участников. Право ВТО прямо определяет, каким должно быть внутреннее национальное законодательство в соответствующих вопросах<sup>72</sup>. Думается, право ВТО императивно устанавливает, каким должно быть внутреннее законодательство в соответствующих вопросах, и тем самым выступает в качестве механизма унификации внутренних правовых систем. Право ВТО демонстрирует нам постепенную смену методов регулирования международной торговли различными государствами мира. Нормы права ВТО необходимо учиться применять на практике. Нужно четко знать, как поступать, как действовать, в случае если бизнесмены столкнулись с барьерами на иностранных рынках или, наоборот, если на российском рынке иностранные предприниматели используют приемы недобросовестной конкуренции, например, частый прием — демпинг. Необходима отлаженная система подготовки высококвалифицированных специалистов в области права ВТО и ведения бизнеса на международном уровне. В связи с вышесказанным, полагаем, что российский бизнес при выходе на международный рынок в настоящее время не защищен с правовой точки зрения на достаточном уровне. Представители бизнеса в большинстве своем не обладают, необходимы знаниями и навыками в сфере грамотного построения бизнеса на внешнем рынке.

Деятельность ОПЕК как одного из международных товарных союзов также подвержено влиянию действий государств в рамках ВТО. Одним из основных недостатков ОПЕК заключается в том, что она объединяет страны, интересы которых зачастую противоположны. Саудовская Аравия и другие страны Аравийского полуострова относятся к числу малонаселенных, однако обладают громадными запасами нефти, крупными инвестициями из-за рубежа и поддерживают весьма тесные отношения с западными нефтяными компаниями. Для других входящих в ОПЕК стран, например Нигерии, характерны высокая

---

<sup>72</sup> Овчинников С. Н. Соотношение права ВТО и международного таможенного права // Право ВТО. — 2012. — № 2. — С. 13.

численность населения и нищета, они реализуют дорогостоящие программы экономического развития и имеют огромную задолженность.

Второй, казалось бы, простой проблемой является банальная «куда деть деньги». Ведь не всегда легко правильно распорядиться хлынувшим на страну ливнем нефтедолларов. Монархи и правители стран, на которые обрушилось богатство, стремились использовать его «во славу собственного народа» и поэтому затевали различные «стройки века» и другие подобные проекты, которые никак нельзя назвать разумным вложением капитала. Только позднее, когда прошла эйфория от первого счастья, когда немного охладился пыл вследствие падения цен на нефть и снижения государственных доходов, средства государственного бюджета стали расходоваться более разумно и грамотно.

Третьей, и, на мой взгляд, главной проблемой является компенсация технологической отсталости стран ОПЕК от ведущих стран мира. Ведь к моменту создания организации некоторые из стран, входящих в ее состав, еще не избавились от пережитков феодального строя! Решением такой проблемы могла стать ускоренная индустриализация и урбанизация. Внедрение новых технологий в производство и, соответственно, жизнь людей не прошло бесследно для народа. Основными этапами индустриализации были национализация некоторых иностранных компаний, например АРАМКО в Саудовской Аравии, и активное привлечение частного капитала в промышленность. Это осуществлялось путем всесторонней государственной помощи частному сектору экономики. Например, в той же Аравии было создано 6 специальных банков и фондов, которые оказывали помощь предпринимателям под гарантии государства.

Четвертой проблемой является недостаточная квалификация национальных кадров. Дело в том, что работники в государстве оказались неподготовленными к внедрению новых технологий и оказались неспособными обслуживать современные станки и оборудование, которое было поставлено на нефтедобывающих и перерабатывающих предприятиях, а также других заводах

и предприятиях. Решением этой проблем стало привлечение иностранных специалистов. Это было не так легко, как кажется. Потому что вскоре это породило массу противоречий, которые все усиливались с развитием общества.

Мировой рынок нефти оказывает огромное влияние на экономику России. Именно топливно-энергетическая отрасль занимает в экономике Российской Федерации наиболее значительную долю в общем объеме промышленности и ВВП.<sup>73</sup>

Топливо-экономический комплекс (ТЭК) – один из самых важнейших и устойчивых секторов отечественной экономики. Именно он обеспечивает треть объема промышленного производства, четверть производства валового внутреннего продукта, более половины дохода отечественного бюджета.

Наибольшая доля всех валютных поступлений также приходится на энергетическую отрасль. Соответственно, отечественный бюджет очень сильно зависим именно от доходов, которые приносит энергетическая отрасль.

Нефтяная отрасль является одной из составляющих российского ТЭК, которая и обеспечивает большинство валютных и налоговых поступлений в российский бюджет.

При этом Россия занимает первое место в мире среди нефтедобывающих стран по такому показателю, как превышение производства нефти над потреблением.

Уровень этого показателя говорит о том, что большинство произведенной российской нефти предназначено не для внутреннего потребления, а для экспорта. Такая тенденция наблюдается в российской экономике в течение многих лет, начиная с конца 1990-х годов прошлого века.

Такая ситуация является очень неоднозначной для развития российской экономики, т.к. наполняемость российской бюджета зависит именно от экспорта нефти.

---

<sup>73</sup> Россия и страны – члены Европейского союза. 2015: Статистический сборник / Росстат. – М., 2015. – 271 с.;

Соответственно, если спрос на нефть высокий, то и доходы от продажи будут высокими. В свою очередь, при снижении спроса на нефть доходы в бюджет значительно снижаются.

Имеются и другие негативные моменты превалирования нефтяного комплекса над остальными в структуре экономике в целом и экспорте.

Зависимость нашей страны от экспорта нефти, приводит к тому, что наблюдается активный спад производства в других отраслях промышленности и сельском хозяйстве по причине того, что нефтяной сектор обеспечивает высокие поступления в бюджет страны.

В результате этого в экономике начинают формироваться стагнационные факторы. Это происходит из-за того, что государство не оптимизирует налоговую политику, не стимулирует внутреннее производство.

Кроме того, государство увеличивает и стимулирует различные социальные обязательства вместо того, чтобы стимулировать развитие других отраслей экономики.

Самая главная проблема, которая возникает при такой ситуации в экономике – это прямая зависимость наполняемости бюджета от продажи нефти на внешнем рынке.

Если цены на мировом рынке высокие, то и доходы в бюджете высокие. Такая ситуация, как раз, и наблюдалась с 2000 года по 2008 год, когда очень сильно выросли цены нефть, и отечественная экономика получала значительные пополнения бюджета от экспорта нефти.

Государство увеличило расходы на социальную сферу, увеличила зарплаты, социальные выплаты, пенсии, стимулировало демографическую ситуацию.<sup>74</sup>

Однако с точки зрения макроэкономических факторов, долговременных прогнозов развития мировой экономики, экономистам и аналитикам было понятно, что высокий спрос на нефть не может быть очень продолжительным, и

---

<sup>74</sup> Межгосударственный статистический комитет Содружества Независимых Государств. Основные макроэкономические показатели по России по месяцам за 2000 – 2017 гг. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.cisstat.com> (дата обращения: 14.03.2017);

со временем будет снижаться. Соответственно, снижение спроса вызывает и снижение цен на нефть. Следовательно, доходы от экспорта нефти также будут снижаться.

В 2008 году российская экономика уже столкнулась с этой проблемой, но тогда падение цен на нефть было краткосрочным, и на бюджете нашей страны отразилось незаметно для большинства населения.

Начиная с 2014 года, российская экономика в полном объеме ощутила влияние мирового нефтяного рынка. А 2015 год стал самым тяжелым для отечественной экономики за последние годы.

По данным таможенной статистики, в январе-декабре 2015 года внешнеторговый оборот России составил 530,4 млрд. долларов, сократившись по сравнению с прошлым годом на 33,2%.

Показатели этого года стали самыми низкими за последние пять лет. Экспорт России составил 345,9 млрд. долларов, сократившись на 31,1%, а импорт 184,5 млрд. долларов, снизившись на 36,7%.

Главной причиной этого стали цены на нефть - из-за избыточного предложения на мировом рынке нефти и дальнейшего наращивания темпов добычи со стороны стран-членов ОПЕК нефтяные котировки вновь обновили многолетние минимумы.

Нефть марки Brent за год подешевела с 55 до 33 долларов за баррель. Это отразилось и на стоимостных объемах экспорта нефти, и на падении доходов федерального бюджета.

Падение нефтяных цен повлекло за собой сильнейшую девальвацию рубля - в декабре 2015 года, доллар превысил отметку в 70 рублей, а евро - в 80 рублей, хотя ещё год назад это казалось невозможным.

Высокие цены в валюте стали причиной и падения импорта, резко упал спрос на многие зарубежные товары и сырье, а также услуги, которые оказываются иностранными компаниями.

Кроме того, очень сильно ударила девальвация и по другой стороне бизнеса - кредитованию и налогам. Ещё в конце декабря 2014 года

Центральный Банк установил ключевую ставку в размере 17%, что привело к росту ставок по кредитам для коммерческих предприятий.

Наряду с этим ужесточилось налоговое законодательство, выросли налоги, связанные с недвижимостью, тарифы ЖКХ. В результате российскому бизнесу стало намного сложнее, что привело к сокращению производства и, как следствие, экспорта отдельных товаров. По данным Росстата промышленное производство в России упало более чем на 4%, а по отдельным товарам и на все 25-30%.

Наибольшее снижение показателей внешней торговли было зафиксировано в январе. В этот период наблюдался резкий спад цен на нефть и снижение курса рубля.

В отличие от динамики прошлых лет, когда заметный прирост торговли наблюдался летом и осенью, в 2015 году этого не произошло. Ухудшение конъюнктуры на нефтяном рынке и ещё большая девальвация свели на нет торговую активность и поставки сезонных товаров.

Несмотря на то, что во внешней торговле со странами СНГ товары топливно-энергетического сектора занимают также ведущую роль. Однако их доля в стоимостном и натуральном выражении сократилась. Физические объемы экспорта сырой нефти снизились на 5,2%, нефтепродуктов - на 13,6%.

По данным Федеральной таможенной службы, доходы России от экспорта нефти в 2015 году составили 89,576 млрд. долларов, что на 41,8% ниже уровня 2014 года. Доходы России от экспорта нефти по итогам первого полугодия 2016 года рухнули на 31,5% и составили 32,929 млрд.долл. (48,103 млрд.долл. в 2015 г.).

Несмотря на то, что физический объем поставок российской нефти в 2015 году увеличился на 9,4%, до 244,485 млн. тонн (в 2014 году - 223,415 млн. тонн), доходы от продажи черного золота упали на 41,8%, до 89,576 млрд. долларов. Основная причина этого - падение цен на нефть на мировых рынках, которое продолжается с лета 2014 года.

Ниже представлен график изменения доходов от экспорта нефти.

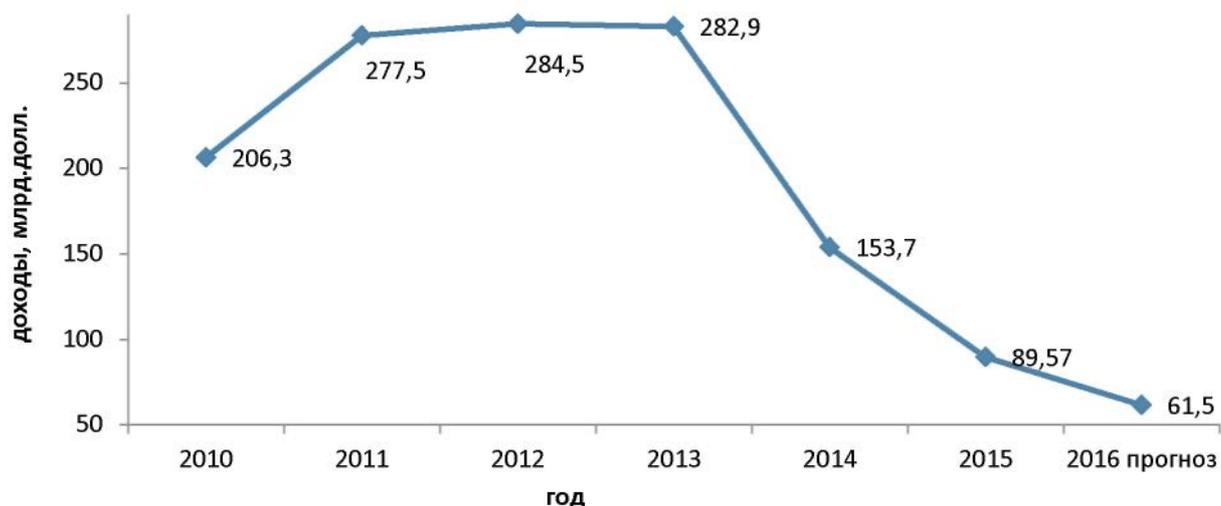


Рисунок 10 - Доходы от экспорта российской нефти <sup>75</sup>

Отрицательная динамика обусловлена сильным снижением средних контрактных цен, прежде всего на нефть сырую – на 47,0 %, нефтепродукты – на 44,0 %. Вместе с тем физические объемы экспорта нефти сырой выросли на 9,4 % до 244,5 млн. тонн, нефтепродуктов – на 4,1 % до 171,5 млн. тонн

Показатели экспорта нефти за предыдущие пять лет представлены в таблице 4.

Год	Экспорт сырой нефти		Экспорт нефтепродуктов		Экспорт всего Млрд. долл. США
	Млрд. долл. США	%	Млрд. долл. США	%	
2011	171,7	35,9	91,3	19,1	478,2
2012	180,9	34,5	103,4	19,7	524,7
2013	173,7	33,0	109,2	20,7	526,4
2014	144,6	31,5	108,1	23,5	459,4
2015	89,7	25,9	67,4	19,5	345,6

Основная часть российской нефти в 2015 году была экспортирована странами дальнего зарубежья - выручка от этих поставок составила 83,955 млрд. долларов это примерно 40 % от всей экспортируемой нефти.

<sup>75</sup> Межгосударственный статистический комитет Содружества Независимых Государств. Основные макроэкономические показатели по России по месяцам за 2000 – 2017 гг. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.cisstat.com> (дата обращения: 14.03.2017);

<sup>76</sup> Межгосударственный статистический комитет Содружества Независимых Государств. Основные макроэкономические показатели по России по месяцам за 2000 – 2017 гг. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.cisstat.com> (дата обращения: 14.03.2017);

Удельный вес экспорта нефти в общем объеме российского экспорта в 1 квартале 2016 года. составил 23%; в экспорте топливно-энергетических товаров - 39,3%. В 1 квартале 2015 года это соответственно составило 25,2% и 38,5% (см. таблица 5).

Таблица 5 - Добыча, поступление на переработку и экспорт нефти России в 1-ых кварталах 2016 и 2015 года <sup>77</sup>

	1 квартал 2016	1 квартал 2015	Март 2016 года	Март 2015 года
	млн. тонн	млн. тонн	млн. тонн	млн. тонн
Добыча	138,0	131,5	47,9	45,1
Поступило на переработку	69,3	71,7	23,3	24,1
Экспорт	62,0	59,3	21,8	20,2
Доля экспорта в добыче, %	44,9	45	45,5	44,3

Доходы от экспорта российской нефти в страны Содружества составили 5,62 млрд. долларов, что на 32,3% уступает показателям 2014 года.

Однако имеется положительный момент в снижении доходов от экспорта нефти.

Наблюдается постепенное (хотя и очень небольшое) снижение экспорта нефти в общем объеме ВВП. Ниже представлен график, на котором отражена данная зависимость.

При этом в течение указанного на графике периода наблюдалось снижение цен на нефть на мировом рынке. Сильнейший обвал произошел в 2014-2015 годах.

<sup>77</sup> Межгосударственный статистический комитет Содружества Независимых Государств. Основные макроэкономические показатели по России по месяцам за 2000 – 2017 гг. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.cisstat.com> (дата обращения: 14.03.2017);

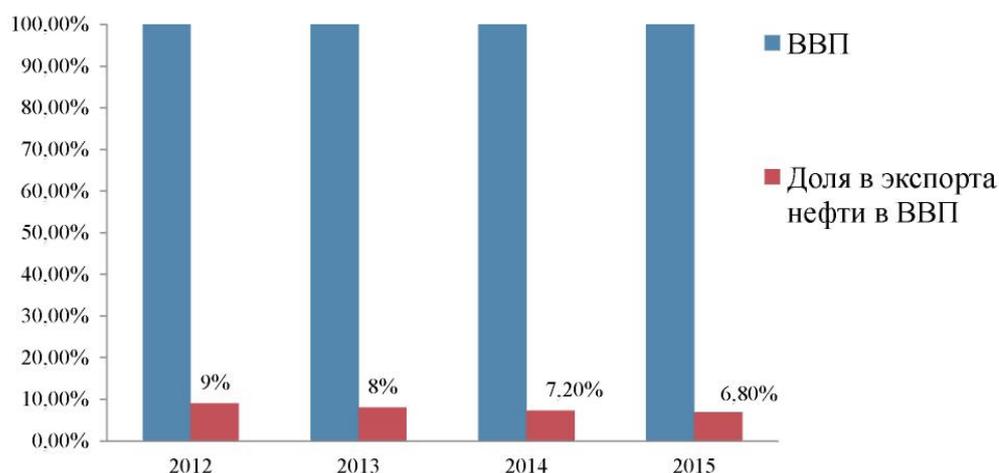


Рисунок 11 - Доля экспорта нефти в ВВП<sup>78</sup>

Наблюдается снижение доли доходов от экспорта нефти в общей структуре доходов бюджета. Это представлено на рисунке 12.

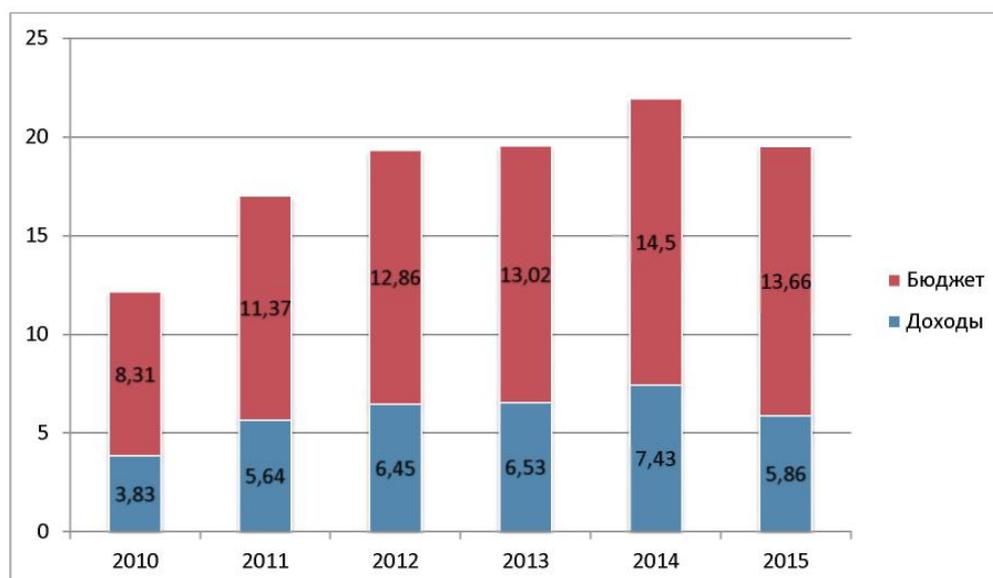


Рисунок 12 - Доля нефтяных доходов в бюджете (по данным Минфина)<sup>79</sup>

Заметно снижение: 2010 год - 46%; 2011-2013 года - 50%; 2014 год - 51%; 2015 - 43%.

В 2016 году эта тенденция усилилась, и доля от экспортной реализации нефти составила 37,4%.

<sup>78</sup> Межгосударственный статистический комитет Содружества Независимых Государств. Основные макроэкономические показатели по России по месяцам за 2000 – 2017 гг. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.cisstat.com> (дата обращения: 14.03.2017);

<sup>79</sup> Межгосударственный статистический комитет Содружества Независимых Государств. Основные макроэкономические показатели по России по месяцам за 2000 – 2017 гг. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.cisstat.com> (дата обращения: 14.03.2017);

Это говорит о том, зависимость российской экономики хотя и медленно, но неуклонно снижается за счет увеличения в экспорте доли не сырьевых товаров (прежде всего нефти), увеличения производства и реализации готовой продукции.

Каковы бы небыли причины снижения цен на нефть на мировом рынке, ситуация на данный момент времени такова, что экономика России находится в очень сильной зависимости от мирового нефтяного рынка. Россия является крупным экспортером на рынке нефти, но при этом цены диктуются, преимущественно, странами ОПЕК и указанными выше факторами.

Кроме того, санкционные меры, наложенные на Россию, несут дополнительное негативное влияние на отечественную экономику. Это связано с тем, что западные страны ввели запрет на определенные виды продукции и технологии.

Например, Европейский Союз ввел запрет на тридцать видов продукции для нефтяного сектора. Это касается, в первую очередь, продажи высокотехнологичного оборудования и новых технологий.

Кроме того, Соединенные Штаты Америки запретили поставки в Россию оборудования для глубоководной добычи: буровые платформы, подводное оборудование, дистанционно управляемые подводные аппараты, насосы высокого давления и другие.

А при разведке и добыче российская нефтяная отрасль использует преимущественно зарубежную технику и оборудование, отечественное же оборудование составляет не более 20%, и при этом нужно учитывать старение имеющейся отечественной техники и технологий.

Услуги нефтесервисных компаний, которые владеют технологией горизонтального бурения и гидроразрыва, тоже оказываются зарубежными компаниями, а российские компании не владеют этими технологиями и не имеют соответствующего оборудования.

Это делает российскую нефтяную отрасль, а, следовательно, и всю экономику нашей страны еще более уязвимой в ближайшее время.

В связи с чем необходимо развивать конкурентоспособную экономику, способную производить и экспортировать не только нефть и нефтепродукты, но и товары других отраслей экономики.

### 3.2 Современные проблемы и противоречия развития товарных союзов и пути их решения

В течение всего времени своего существования ОПЕК оказывала значимое влияние на мировой рынок нефти, и ее действия стали предметом разносторонних исследований ученых в различных странах, которые, однако, так и не пришли к определенному мнению насчет оценки действий этого межстранового картеля<sup>80</sup>. Тем не менее, сегодня выделяют три базовых модели поведения ОПЕК, в первую очередь в плане формирования цен на нефть: картельные модели; модели таргетирования доходов (некартельные); конкурентные модели. Рассмотрим коротко особенности каждой из них.

Картельная модель строится на том, что группа компаний заключает соглашение о контроле над рынком путем фиксации цен и/или ограничения поставок. Основная цель картеля - максимизация доходов посредством устранения конкуренции. Однако для длительного удерживания монопольно высоких цен необходимо ограничивать объемы производства, а это приведет к тому, что предельная выручка будет равна предельным затратам. Стабильность картеля будет сохраняться до тех пор, пока каждый его член сможет получать больше выгод, чем на конкурентном рынке. Однако соблазн увеличить объемы производства будет постоянно присутствовать, так как это позволит увеличить индивидуальную прибыль отдельного члена картеля. Наличие тенденции к обману приведет к перепроизводству, и рынок вернется к конкурентным ценам. Стабильность картеля и используемого им механизма ценообразования определяется следующими факторами<sup>81</sup>:

---

<sup>80</sup> Bhattacharyya, Subhes C. Energy economics: concepts, issues, markets and governance. London: Springer. 2011. P.344

<sup>81</sup> Baumol W.J., Bradford D.F. Optimal departures from marginal cost pricing // American Economic Review. 1970. № 60. P. 265–283.

- размер группы. Небольшой картель имеет географические преимущества в обеспечении контроля за каждым своим членом;
- параметры группы. Более успешными будут гомогенные группы, воздействующие на товар с неэластичным спросом;
- географический разброс и количество покупателей. Территориальное рассредоточение потребителей дает мало шансов на сговор друг с другом;
- каждый член картеля должен иметь выгоду от присоединения к группе;
- дисциплина в группе и выполнение всех условий соглашения каждым членом;
- контроль за действиями членов картеля, так как возможно мошенничество внутри группы, которое нуждается в своевременном выявлении и пресечении.

Очевидно, что на практике все эти требования выполнить досконально затруднительно. Угрозы для планов картеля представляют производители нефти, которые не входят в картель, и создают угрозы возрастания конкуренции.

Есть утверждения, что в середине 1970-х гг. поведение ОПЕК соответствовало модели достижения планового размера выручки. Теорию таргетирования выручки развил в 1976 г. А. Эззати, который считал, что все действия ОПЕК по добыче нефти определяются требованиями по формированию национальных бюджетов<sup>82</sup>. Бюджетные потребности стран - членов ОПЕК представляют собой функцию экономических возможностей по поглощению продуктивных инвестиций. Определив потребности в инвестициях, можно построить прогнозы выручки при различных ценах на нефть и для различных объемов добычи. При распределении квот надо учитывать, что если выделенной стране доли не будет достаточно для удовлетворения спроса на инвестиции, то она будет искать возможности увеличить выручку, в

---

<sup>82</sup> Ezzati A. Future OPEC price and production strategies as affected by its capacity to absorb oil revenue // European Economic Review. 1976. № 8. P. 107–138.

том числе обманным путем. Как правило, к подобным действиям прибегают страны, доля которых в нефтяных ресурсах невелика.

В дальнейшем было проведено множество исследований, нацеленных на проверку гипотезы А. Эззати и ее расширение. Основное направление исследований состояло в моделировании поведения ОПЕК по достижению плановой выручки в условиях конкурентного рынка. В частности, можно выделить исследования таких экономистов, как Дж. Кремер и Д. Салехи-Исфাহани, Д. Тис, Дж. Гриффин, К. Даль и М. Юсель, А. Алхаджи и Д. Хатнер, Х. Рэмчеррен. Все они обнаружили так или иначе подтверждение гипотезы А. Эззати, но их результаты и взгляды отличаются друг от друга, в первую очередь за счет выбора той или иной модели, набора исследованных данных и применяемых эконометрических методов.

Основываясь на проведенных исследованиях своих коллег, П. Стивенс представил в 1996 г. простую платформу ценообразования на нефтяном рынке, которая базируется на кривых спроса-предложения и неплохо зарекомендовала себя на практике для объяснения изменения цен на нефть. Графическое изображение платформы представлено на рис. 13. Кривая спроса (D) имеет три сегмента, которые соответствуют высоконеэластичному спросу с широким разбросом цен, сегменты эластичного спроса для высоких и низких цен. Такая сегментация возникает ввиду использования в нефтяной отрасли капиталоемких мощностей. В краткосрочном периоде можно внести лишь незначительные коррективы в использование производственных мощностей, и это делает спрос неэластичным в пределах определенного ценового диапазона. При очень высоких ценах на нефть будут найдены альтернативные источники топлива, а при низких – напротив, нефть заменит другие виды энергоносителей, а значит, в таких ситуациях спрос будет иметь большую эластичность.

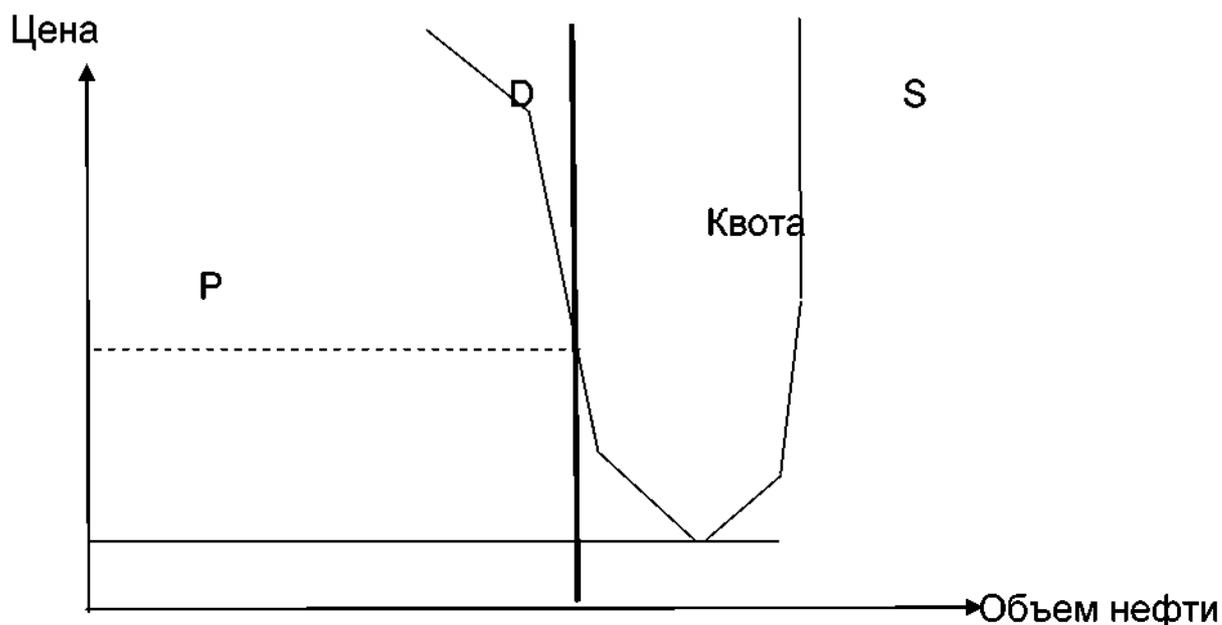


Рис. 13. Формирование цен на нефть

Аналогично кривая предложения (S) будет иметь сегмент низких затрат и следующий за ним сегмент возрастающих затрат. Вертикальный сегмент кривой представляет собой изменения в предельных затратах из-за фиксации объемов производства на определенном временном промежутке. Здесь необходимо учитывать, что имеются две группы поставщиков нефти: базовые и остаточные. Поставщики, которые осуществляют основной объем поставок, являются принимающими цену игроками и осуществляют поставки по этой цене. Остаточные поставщики пытаются регулировать цену, контролируя объемы добычи. Если регулирование цен не используется, то цена будет формироваться как рыночная равновесная, исходя из предельных затрат. Для достижения некоей целевой цены остаточные поставщики будут стремиться установить квоту, которая позволит получить желаемый результат. Однако для таких действий необходимо располагать точной информацией о спросе и предложении. Если информация несовершенна, то в достаточно широком диапазоне любую цену можно будет рассматривать как равновесную, которая в состоянии сделать рынок прозрачным.

Как уже упоминалось выше, стремление избавиться от негативных влияний картельного и монопольного ценообразования на мировом рынке

нефти, а также принятие системы плавающих валютных курсов приводит к развитию нефтяных бирж и торговли на них фьючерсными контрактами с расчетами в долларах США. Как правило, торговля нефтью и нефтепродуктами осуществляется в рамках обособленного подразделения товарной биржи. Гораздо реже создаются специализированные биржи, где биржевым товаром выступает только нефть и нефтепродукты, такие как топочный мазут, дизельное топливо, автомобильный бензин и т. п., а также фьючерсные и опционные контракты на перечисленные товары. Крупнейшими биржами по торговле нефтью и нефтепродуктами в настоящее время являются Международная товарная фьючерсная биржа в Лондоне (ICE Futures – Intercontinental Exchange), Нью-Йоркская товарная биржа (NYMEX – New-York Mercantile Exchange). Попытки создания нефтяной биржи в России не увенчались пока успехом. Вместе с тем в последние годы (особенно после кризиса 2007–2008 гг.) активно обсуждаются вопросы значительного влияния биржевых спекуляций на нефтяные цены. Однако убедительных до-казательств этой гипотезы пока не представлено.

В последние 20 лет повсеместно обсуждается проблема зависимости экономики нашей страны от цен на нефть, поскольку денежные потоки от нефтяного экспорта зависят от них напрямую. Таким образом, основа российской экономики, которая, по сути, является сырьевой, напрямую зависит от финансового рынка, который определяет рост доходов государственного бюджета и населения. Исследование количественной зависимости между мировой ценой на нефть и стоимостью различных активов фондового рынка в различных странах, в том числе и в России, проводилось, в частности, Я.М. Миркиным<sup>83</sup>. Ученый делает вывод, что показатели корреляции фондового рынка США с ценой на нефть имеют крайне низкие значения. Это относится ко всем индустриально развитым странам. Напротив, фондовый рынок развивающихся стран-экспортеров нефти имеет высокую связь с ценами на нефть (для России в разные периоды коэффициент корреляции 0,7–0,8).

---

<sup>83</sup> Миркин Я.М. Нефть и акции // Официальный сайт Якова Миркина. – URL: [www.mirkin.ru/\\_docs/00kolonka20.doc](http://www.mirkin.ru/_docs/00kolonka20.doc)

Подводя итоги, можно сделать вывод о том, что, несмотря на специфику нефтяного рынка, экономический закон спроса и предложения действует и в спотовом его сегменте, и на рынке нефтяных деривативов. По-прежнему имеет место привязка нефтяных цен к курсовой динамике доллара США, хотя эта связь уже не так прямо-линейна, как раньше. Очевидно только, что курсы национальных валют развивающихся стран-экспортеров нефти подвержены сильной зависимости от ее стоимости. В свою очередь, на фьючерсную цену нефти, помимо биржевых спекуляций, оказывают влияние следующие основные факторы: экономические решения стран – членов ОПЕК; геополитическая и экономическая нестабильность в странах-поставщиках нефти; открытие новых месторождений, новых технологий добычи и транспортировки, решения об изменении резервных запасов нефти; а также общее состояние мировой экономики, формирующее объемы спроса на нефть.

## Заключение

Торговля сырьевыми товарами характеризуется рядом особенностей:

- спрос и предложение на сырьевые товары зависят от климатических условий, естественных запасов, политико-экономических кризисов, особенно в важнейших сырьевых регионах. Поэтому в целом международная торговля сырьевыми товарами характеризуется нестабильностью рынка;

- наблюдается долгосрочное превышение предложения сырьевых товаров над спросом. Это приводит в ряде случаев к сырьевому кризису в развивающихся странах, узкой сырьевой специализацией, поскольку экспорт сырьевых ресурсов обеспечивает им от 50 до 100% экспортных доходов;

- партнеры стремятся установить достаточно длительные отношения на основе долгосрочных международных контрактов, в которых экспортеру обеспечивается стабильный сбыт, а импортеру — гарантированные регулярные поставки. На долгосрочные контракты приходится около 30% мирового сырьевого экспорта, при этом по природному газу — 100%, медным, оловянным, свинцово-цинковым концентратам — 90%, каменному углю — 75%, железной руде — 60%, марганцевой руде — 30%;

- купля-продажа сырьевых товаров тесно связана с поставками других видов товаров, является частью комплексных коммерческих операций, сложных видов внешнеэкономического сотрудничества (технико-экономического, научно-технического), крупномасштабных сделок на компенсационной основе;

- снижаются темпы роста экспорта сырьевых товаров при абсолютном росте размеров торговли данной товарной группой;

- темпы роста торговли топливом и сырьем минерального происхождения опережают темпы роста торговли продовольствием и сельско-хозяйственным сырьем;

- возрастает торговля полуфабрикатами, изготовленными на основе минерального и растительного сырья, а также сырьем глубокой обработки/переработки и специально подготовленными материалами повышенного качества;

- повышаются требования импортеров к экологической безопасности поставляемых товаров;

- высокая степень монополизации. Наиболее крупные торговые и промышленные компании стремятся устанавливать монопольно высокие цены на сырьевых рынках. При этом внутрикорпорационные поставки сырья ведутся по пониженным трансфертным ценам;

- возрастает государственное вмешательство в определение объемов, направлений, форм и методов торговли сырьевыми и продовольственными товарами.

Экспорт сырьевых товаров составляет почти 20% мирового экспорта, а с учетом торговли полуфабрикатами (черными и цветными металлами и химическими товарами) — около 40%.

Чтобы стабилизировать развитие международной торговли сырьем, страны заключают разные международные соглашения:

- стабилизационные соглашения, предназначенные для обеспечения стабилизации и равновесия спроса и предложения. Они предусматривают квоты на объем сырья и заключаются по меди, олову, цинку, никелю, алюминию, кофе, какао, каучуку;

- административно-товарные соглашения, предназначенные для статистического анализа сырьевых рынков и выработки рекомендаций по ведению торговли отдельными видами товаров, например, сахаром, пшеницей и другими зерновыми;

- международные товарные соглашения, предусматривающие меры по созданию и развитию экспортоориентированных производств сырья. Они заключаются, например, по джуту, древесине ценных пород, растительному и оливковому маслу и др.

Снижение цен на нефть за последние 1,5–2 года и, одновременное, повышение курса доллара к рублю определило круг вопросов об определении взаимосвязи между двумя этими процессами. Рынок нефти является наиболее

значительным сырьевым рынком, влияющим на все страны, и как и финансовый рынок, имеет определяющее в экономике любой страны.

Экспорт Российской Федерации представлен в основном нефтегазовым сырьем, поэтому ситуация в нефтяной отрасли значительно влияет на состояние экономики РФ в целом. Конечно, на курс рубля также влияют и другие факторы, например, политика Центрального Банка, объемы роста производства, цены на ресурсы и множество других политико-экономических факторов.

Российские экспортные компании, например, «Газпром» и «Роснефть» получают выручку за экспорт сырья в долларах.

Казалось бы, деятельность огромного количества граждан никак не связана нефтяным рынком и зарплату они получают в независимости от цены на нефть. Но в экономике все взаимосвязано. В случае уменьшения выручки крупнейших российских компаний происходит сокращение индексаций работников бюджетной сферы, контрагенты остаются без работы, огромное количество людей начинает одновременно экономить, идет повсеместное падение спроса, прибылей, далее сокращаются рабочие места, что приводит к еще большему падению спроса. Это так называемый «эффект спирали».

Для того, чтобы предупредить и остановить все эти процессы, в ситуации, когда доходы страны зависят от экспорта и падают, необходимо девальвировать рубль. То есть реальные доходы населения страны падают, инфляция растет, но номинально все остается по-прежнему.

Такая картина наблюдается в России за последние 1,5 года. За это время произошли значительные колебания и в стоимости нефти, и в курсах валют (доллар/рубль).

На мировые цены нефти влияют многие факторы, в том числе:

- объемы и запасы нефти;
- сезон и объемы потребления нефти, темпы роста промышленности;
- стратегии основных игроков на рынке (введение квот на добычу и продажу нефти, эмбарго, создание коалиций, доступность квалифицированного персонала, действия ОПЕК и т.д.), политические причины;

- спрос и предложение на фондовом рынке, спекуляции;
- затраты, связанные с добычей и разведкой нефти;
- мировые экономико-финансовые кризисы, теракты, военные действия и перевороты.

В действительности, стоимости нефти в рублях должна оставаться стабильной, так как по показателям экспортной выручки заранее формируется государственный бюджет. Относительно постоянная величина цены за баррель сырой нефти держится, потому что заранее уже посчитаны объемы планируемых доходов и расходов в рублях. Курс рубля зависит от расходов государственного бюджета, и такая привязка является очень жесткой.

Для уменьшения зависимости курса российского рубля от цены на нефть и для предупреждения девальвации национальной валюты предлагаются следующие методы решения:

- 1) сокращение расходов Государственного бюджета на текущий период;
- 2) использование Резервного фонда в среднесрочной перспективе;
- 3) диверсификация экономики и усиление ее ориентированности на внутренний рынок страны.

## Список использованной литературы

Нормативные правовые акты

1. Решение Высшего Евразийского экономического совета от 08.05.2015 № 11 «Об основных ориентирах макроэкономической политики государств – членов Евразийского экономического союза на 2015 – 2017 годы». URL: Официальный Интернет – портал правовой информации <http://www.consultant.ru>, 12.05.2015 (дата обращения 12.03.2017);

2. Договор о Евразийском экономическом союзе от 29.05.2014 г. (ред. от 08.05.2015 г.) URL: Официальный интернет – портал правовой информации <http://base.garant.ru>, 05.06.2015 (дата обращения 07.04.2017);

3. Договор о присоединении Республики Армения к Договору о Евразийском экономическом союзе от 29.05.2014 г. (Подписан в г. Минске 10.10.2014) . URL: Официальный интернет – портал правовой информации <http://www.consultant.ru>, 13.01.2015 (дата обращения 28.03.2017);

4. Договор о присоединении Кыргызской Республики к Договору о Евразийском экономическом союзе от 29.05.2014 г. (с изменениями на 02.03.2015 г.). URL: Официальный интернет – портал правовой информации <http://www.consultant.ru>, 17.03.2015 (дата обращения 04.04.2017);

#### Специальная литература

5. Анализ стратегий интеграционного сотрудничества (моделей реализации интеграционного потенциала) наиболее известных интеграционных объединений мира. Евразийская экономическая комиссия. – М., 2014. – 179 с.;

6. Аналитическая записка Евразийской экономической комиссии. Об итогах взаимной торговли товарами Евразийского экономического союза. – М., 2017. – 7 с.;

5. Аналитический обзор Евразийской экономической комиссии. Об итогах внешней торговли товарами Евразийского экономического союза. – М., 2017. – 9 с.;

7. Аналитический обзор Евразийской экономической комиссии. Об основных социально – экономических показателях государств – членов Евразийского экономического союза. – М., 2015. – 41 с.;

8. Внешняя торговля товарами государств – членов Евразийского экономического союза за январь – сентябрь 2015 года: Статистический бюллетень; Евразийская экономическая комиссия. – М.: Издательство ООО «Сам Полиграфист». 2015. – 312 с.;

9. Взаимная торговля товарами государств – членов Евразийского экономического союза за январь – сентябрь 2015 года: Статистический бюллетень; Евразийская экономическая комиссия. – М.: Издательство ООО «Сам Полиграфист». 2015. – 224 с.;

10. Государства – члены Евразийского экономического союза в цифрах: статистический ежегодник; Евразийская экономическая комиссия. – М., 2015. – 382 с.;

11. Евразийская интеграция: сборник научных трудов: ежегодник. Вып. 1. СПбГУП, 2014. – 156 с.;

12. Евразийская экономическая интеграция: цифры и факты, Евразийская экономическая комиссия. – М., 2014. – 506 с.;

13. Евразийский экономический союз. Архитектура будущего. Годовой отчет. Евразийская экономическая комиссия. М., 2014. – 316 с.;

14. Евразийский экономический союз. Вопросы и ответы. Цифры и факты. Евразийская экономическая комиссия – М., 2014. – 216 с.;

15. Основные интеграционные торговые объединения мира: цели и перспективы развития: информационно – аналитическая записка / Исполнительный комитет СНГ. – М., 2014. – 96 с.;

16. Отчет Евразийской экономической комиссии 2012 – 2015 год. Расширяя пространство возможностей. Евразийская экономическая комиссия. – М., 2015. – 112 с.;

17. Прогноз основных показателей экономического развития государств – членов Евразийского экономического союза на 2015 – 2017 годы. Евразийская экономическая комиссия. – М., 2015. – 112 с.;

18. Россия в цифрах. 2015: Крат.стат.сб. / Росстат. – М., 2015. – 543 с.;

19. Россия и страны – члены Европейского союза. 2015: Статистический сборник / Росстат. – М., 2015. – 271 с.;

20. Российский статистический ежегодник. 2015: Статистический сборник / Росстат. – М., 2015. – 728 с.;

21. Экспресс – информация Евразийской экономической комиссии. Об итогах внешней и взаимной торговли товарами Евразийского экономического союза. – М., 2017. – 11 с.;

#### Учебники и учебные пособия

23. Авдокушин Е.Ф., Сизов В.С. Глобализация и международная экономическая интеграция: учебник. – М.: Издательство Магистр, 2015. – 514 с. – ISBN 978-5-9776-0356-0;

24. Азарова А.И. Влияние факторов развития нефтяной отрасли на ценооб-разование нефти // Проблемы учета и финансов. – 2012. – № 1. – URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/vliyanie-faktorov-razvitiya-neftyanoy-otrasli-na-tsenoobrazovanie-nefti>

25. Мантусов В.Б. Международная экономическая интеграция в современных мирохозяйственных отношениях: учебное пособие. – М.: Издательство ЮНИТИ – ДАНА, 2012. – 371 с. – ISBN 978-5-238-02172-0;

26. Мисько О.Н. Международная экономическая интеграция: учебник. – СПб: Издательство Университет ИТМО, 2015. – 174 с. – ISBN 978-5-9916-3300-0;

27. Фролова Т.А. Мировая экономика: учебник. – Таганрог: Издательство ТТИ ЮФУ, 2012. – 218 с. – ISBN 978-5-238-01855-3;

28. Хасбулатов Р. И. Мировая экономика: учебник для бакалавров. – М.: Издательство Юрайт, 2015. – 884 с. – ISBN 978-5-9916-2209-7;

23. Чечурина М.Н. Международная интеграция и международные организации: учебное пособие. – Мурманск: Издательство МГТУ, 2012. – 269 с. – ISBN 978-5-7567-0428-0;

29. Лопатина Д.М., Попова Т.Н. Расклад сил на мировом рынке нефти // Официальный сайт АНС «СибАК». – URL: <http://sibac.info/10426>

30. Миркин Я.М. Нефть и акции // Официальный сайт Якова Миркина. – URL: [www.mirkin.ru/docs/00kolonka20.doc](http://www.mirkin.ru/docs/00kolonka20.doc)
31. Петров В.В., Артюшкин В.Ф. Поведение цен на мировом рынке нефти (стратегические тренды, биржевые игры, макросценарии). – М.: ФАЗИС? 2004. 192 с.
32. Шаховская Л.С., Морозова И.А., Джинджолия А. Ф., Попкова Е. Г., Акимова О. Е. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник. – М.: Издательство Кнорус, 2015. – 508 с. – ISBN: 978-5-406-04482-7;
33. [Шкваря, Л. В.](#) Международная экономическая интеграция в мировом хозяйстве: учебное пособие. – М.: Издательство ИНФРА – М, 2017. – 204 с. – ISBN 978-5-16-004166-7;

#### Статьи

34. Baumol W.J., Bradford D.F. Optimal departures from marginal cost pricing // American Economic Review. 1970. № 60. P. 265–283.
35. Bhattacharyya, Subhes C. Energy economics: concepts, issues, markets and governance. London: Springer. 2011. 721 p.
36. Ezzati A. Future OPEC price and production strategies as affected by its capacity to absorb oil revenue // European Economic Review. 1976. № 8. P. 107–138.
37. Feldstein M.S. Distributional equity and optimal structure of public prices // American Economic Review. 1972. № 62. P. 32–36.
38. Leibenstein H. Allocative efficiency vs. x-efficiency // American Economic Review. 1966. № 56. P. 392–415.
39. Ramcharran H. OPEC production under fluctuating oil prices further test of the target revenue theory // Energy Economic. 2001. № 23. P. 667–681.
40. Аубакиров Н.Е. Практические рекомендации по обращению в суд ЕАЭС // Юрист. – 2015. – № 9 (172) – С. 13 – 14;
41. Бордачёв Т.В., Островская Е.М., Скриба А.С. Выбор и вызов евразийской интеграции // Россия в глобальной политике. – 2013. – № 11 – С. 37 – 38;

42. Бурук А.В. Сущность и виды экономического развития, инновационная составляющая в обеспечении экономического роста // [Интерэкспо Гео – Сибирь](#). – 2015. – № 1 – С. 6 – 7;
43. Буторина О.В., Захаров А.В. О научной основе Евразийского экономического союза // Евразийская Экономическая Интеграция. – 2015. – № 2 (27) – С. 14 – 17;
44. Винокуров Е.Ю., Цукарев Т.В. Экономика ЕАЭС: повестка дня // [Евразийская Экономическая Интеграция](#). – 2015. – № 4 (29) – С. 7 – 16;
45. Глазьев С.Ю., Ткачук С.П. Перспективы развития евразийской экономической интеграции: от ТС – ЕЭП к ЕЭС (концептуальный аспект) // Российский экономический журнал. – 2013. – № 1 – С. 4 – 5;
46. Гришина О.А., Евсюков С.Г., Устюжанина Е.В. Проблемы и перспективы евразийской интеграции (на примере ЕАЭС) // Вестник Российского экономического университета имени Г.В. Плеханова. – 2017. – № 1 (85) – С. 147 – 157;
47. Зиядуллаев Н.С. [ЕАЭС: между политикой и экономикой](#) // Проблемы теории и практики управления. – 2014. – № 11 – С. 25 – 37;
48. Зиядуллаев Н.С. [Формирование Евразийского экономического союза: риски и шансы в период турбулентности](#) // Российский внешнеэкономический вестник. – 2015. – № 5 – С. 3 – 18;
49. Зиядуллаев Н.С. Евразийский экономический союз: первые итоги и новые вызовы // Мир перемен. – 2015. – № 1 – С. 149 – 164;
50. Зоидов К.Х., Ионичева В.Н., Медков А.А. Современные проблемы и перспективы развития Евразийской экономической интеграции в условиях нестабильности // Региональные проблемы преобразования экономики. – 2014. – № 9(47) – С. 247 – 258;
51. Имамниязова Г.А. Хроника региональной интеграции за III квартал 2015 года // [Евразийская Экономическая Интеграция](#). – 2015. – № 4 (29) – С. 14 – 17;
52. Ионова Е.П. Новый этап евразийской интеграции // Россия и новые государства Евразии. – 2014. – № 4 – С. 9 – 22;

53. Иришев Б.К., Ковалев М.М. Будущее ЕАЭС: Сложный поиск равновесия и роста // Вестник ассоциации белорусских банков. – 2014. – № 31 – С. 29 – 39;
54. Иришев Б.К., Ковалев М.М. ЕАЭС на старте // Беларуская думка. – 2015. – № 1 – С. 56 – 65;
55. Карабчук Т.С., Моисеева А.А., Гуркина О.А. Возрастная и территориальная дифференциация экономических интеграционных настроений населения в странах постсоветского пространства // [Евразийская Экономическая Интеграция](#). – 2015. – № 4 (29) – С. 19 – 24;
56. Кнобель А. Евразийский экономический союз: перспективы развития и возможные препятствия // Вопросы экономики. – 2015. – № 3 – С. 87 – 108;
57. Ковалев В.Е., Фальченко О.Д. Евразийская экономическая интеграция: современное состояние и перспективы развития // Уральский государственный экономический университет. – 2015. – № 1 – С. 6 – 12;
58. Кундрюков С. С., Козлов А. В. Проблемные аспекты управления в рамках переходного периода к Евразийскому экономическому союзу // Научно – методический электронный журнал «Концепт». – 2015. – № 24 – С. 41 – 45;
59. Максимчук Н.В. Хроника региональной интеграции за I квартал 2015 года // [Евразийская Экономическая Интеграция](#). – 2015. – № 2 (27) – С. 14 – 19;
60. Мансуров Т. А. Евразийская экономическая интеграция: опыт и перспективы // Экономические стратегии. – 2015. – № 4 – С. 19 – 27;
61. Мансуров Т. А. Развитие евразийской интеграции: ЕврАзЭС, Таможенный союз, Единое экономическое пространство. Проблемы управления // Минск: Академия управления при Президенте Республики Беларусь. – 2012. – № 2 (43) – С. 13 – 17;
62. Мансуров Т.А. Становление и развитие евразийской интеграции // Международная экономика. – 2013. – № 12 – С. 6 – 12;
63. [Мигранян](#) А.А. Агрегированная модель оценки конкурентного потенциала стран ЕАЭС // [Евразийская Экономическая Интеграция](#). – 2015. – № 4 (29) – С. 35 – 38;

64. Морозова Г. В. Россия в рамках Евразийской интеграции // Молодой ученый. – 2015. – №3 – С. 456 – 459;

65. Нарышкин С.Е. О перспективах Евразийской экономической интеграции // [Проблемы современной экономики](#). – 2013. – № 3 (47) – С. 15 – 29;

66. Нигматуллин Н.З. Экономические приоритеты Евразийской интеграции // Проблемы современной экономики. – 2013. – № 3 (47) – С. 15 – 28;

67. Пантелеев А.А., Чалая Ю.Ю., Байболотова Р.Ш. Оценка интеграционного потенциала экономик государств – членов Евразийского экономического союза: концептуальные и методологические подходы // [Евразийская Экономическая Интеграция](#). – 2015. – № 2 (27) – С. 12 – 25;

68. Стародубцева Е.Б. Проблемы и перспективы развития инфраструктуры ЕАЭС // Экономические науки. – 2015. – № 10 – С. 139 – 142;

69. Столбовская А. Г. Итоги существования Евразийского экономического сообщества // Молодой ученый. – 2015. – №10 – С. 806 – 809;

70. Таказова М.Т. Международная экономическая интеграция и проблемы ее развития в России // Современные проблемы науки и образования. – 2013. – № 1 – С. 15 – 42;

#### Электронные ресурсы

71. [Бочарова](#) М. 8 малоизвестных фактов о Евразийском экономическом союзе [Электронный ресурс]. URL: <https://vlast.kz/politika/16143-8-maloizvestnyh-faktov-o-evrazijskom-ekonomiceskom-souze.html> (дата обращения: 09.03.2017);

72. Межгосударственный статистический комитет Содружества Независимых Государств. Основные макроэкономические показатели по России по месяцам за 2000 – 2017 гг. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.cisstat.com> (дата обращения: 14.03.2017);

73. [Троценко](#) П. Год союза: первые итоги и перспективы ЕАЭС [Электронный ресурс]. URL: <https://vlast.kz/jekonomika/15071-god-souza-pervye-itogi-i-perspektivy-eaes.html> (дата обращения: 18.03.2017);

74. Хрулева Т. ЕАЭС: шансы против рисков [Электронный ресурс]. URL: <http://www.rosbalt.ru/business/2015/01/05/1354031.html> (дата обращения: 12.02.2017);

75. Центр гуманитарных технологий. Программа развития ООН: Индекс человеческого развития в странах мира в 2015 году [Электронный ресурс]. URL: <http://gtmarket.ru/news/2015/12/16/7285> (дата обращения: 17.04.2017);