

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
Федеральное государственное автономное учреждение
высшего профессионального образования
"Казанский (Приволжский) федеральный университет"
Юридический факультет



подписано электронно-цифровой подписью

Программа дисциплины

Внешнеторговые контракты M2.B.6

Направление подготовки: 030900.68 - Юриспруденция

Профиль подготовки: Международное право, европейское право

Квалификация выпускника: магистр

Форма обучения: очное

Язык обучения: русский

Автор(ы):

Тюрина Н.Е.

Рецензент(ы):

Абдуллин А.И.

СОГЛАСОВАНО:

Заведующий(ая) кафедрой: Абдуллин А. И.

Протокол заседания кафедры No ____ от " ____ " _____ 201__ г

Учебно-методическая комиссия Юридического факультета:

Протокол заседания УМК No ____ от " ____ " _____ 201__ г

Регистрационный No 898114

Казань

2014

Содержание

1. Цели освоения дисциплины
2. Место дисциплины в структуре основной образовательной программы
3. Компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины /модуля
4. Структура и содержание дисциплины/ модуля
5. Образовательные технологии, включая интерактивные формы обучения
6. Оценочные средства для текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации по итогам освоения дисциплины и учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы студентов
7. Литература
8. Интернет-ресурсы
9. Материально-техническое обеспечение дисциплины/модуля согласно утвержденному учебному плану

Программу дисциплины разработал(а)(и) доцент, к.н. (доцент) Тюрина Н.Е. Кафедра международного и европейского права Юридический факультет, tyurina.natal@yandex.ru

1. Цели освоения дисциплины

- дать представление о содержании отношений международной купли-продажи товаров
- ознакомить со спецификой внешнеторгового контракта
- разъяснить особенности правового регулирования внешнеторгового контракта
- сформировать навыки работы с соответствующими правовыми источниками
- выработать алгоритм анализа спорных ситуаций

2. Место дисциплины в структуре основной образовательной программы высшего профессионального образования

Данная учебная дисциплина включена в раздел " М2.В.6 Профессиональный" основной образовательной программы 030900.68 Юриспруденция и относится к вариативной части. Осваивается на 2 курсе, 3 семестр.

Специальная дисциплина "Внешнеторговые контракты" читается в рамках магистерской программы "Международное право" и базируется на международном частном праве, гражданском праве, гражданском и арбитражном процессуальном праве. В изучении права международной торговли взаимодополняющими курсами являются: международное экономическое право, право Всемирной торговой организации, правовое регулирование внешнеэкономической деятельности. Магистранты должны также уметь оперировать категориям общей теории права и частного права; использовать знания римского права и истории государства и права.

3. Компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины /модуля

В результате освоения дисциплины формируются следующие компетенции:

Шифр компетенции	Расшифровка приобретаемой компетенции
ПК -8 (профессиональные компетенции)	готов к выполнению должностных обязанностей по обеспечению законности и правопорядка, безопасности личности, общества, государства
ПК-11 (профессиональные компетенции)	- способен квалифицированно проводить научные исследования в области права (ПК-11).
ПК-2 (профессиональные компетенции)	способен осуществлять профессиональную деятельность на основе развитого правосознания, правового мышления и правовой культуры

В результате освоения дисциплины студент:

1. должен знать:

- коллизионное и материальное право РФ по вопросам внешнеэкономической деятельности
- содержание Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.
- содержание ИНКОТЕРМС и другие обычаи международной торговли
- сущность и формы международного торгового посредничества
- договоры о посредничестве
- процессуальное право по вопросам урегулирования внешнеторговых споров

2. должен уметь:

- выявить риски, связанные с государственным регулированием внешнеторговой деятельности
- предвидеть последствия согласованных в договоре условий
- находить и использовать положения применимого права для защиты интересов представляемой стороны
- обосновывать выдвигаемые к контрагенту требования и исковые требования в суде
- формулировать условия внешнеторгового контракта
- анализировать спорные ситуации, опираясь на применимое право

3. должен владеть:

- теоретическими знаниями в области гражданского и международного частного права
- навыками работы с нормативным материалом
- знаниями в отношении содержания международных договоров и международных торговых обычаев
- навыками работы с документами, относящимися к внешнеторговому контракту
- знаниями процессуального права

4. должен демонстрировать способность и готовность:

- квалифицировать правоотношения соответствующие понятию внешнеэкономический контракт
- определять применимое к внешнеторговому контракту право в объеме обязательственного статута
- определять применимое право в объеме субсидиарных статутов
- использовать способы защиты сторон договора, предусмотренные применимым правом
- анализировать и формулировать условия внешнеторгового контракта
- определять подсудность спора
- формулировать иски требования

4. Структура и содержание дисциплины/ модуля

Общая трудоемкость дисциплины составляет зачетных(ые) единиц(ы) 144 часа(ов).

Форма промежуточного контроля дисциплины экзамен в 3 семестре.

Суммарно по дисциплине можно получить 100 баллов, из них текущая работа оценивается в 50 баллов, итоговая форма контроля - в 50 баллов. Минимальное количество для допуска к зачету 28 баллов.

86 баллов и более - "отлично" (отл.);

71-85 баллов - "хорошо" (хор.);

55-70 баллов - "удовлетворительно" (удов.);

54 балла и менее - "неудовлетворительно" (неуд.).

4.1 Структура и содержание аудиторной работы по дисциплине/ модулю

Тематический план дисциплины/модуля

N	Раздел Дисциплины/ Модуля	Семестр	Неделя семестра	Виды и часы аудиторной работы, их трудоемкость (в часах)			Текущие формы контроля
				Лекции	Практические занятия	Лабораторные работы	
1.	Тема 1. Понятийный аппарат и терминология	3	1	2	0	0	устный опрос

N	Раздел Дисциплины/ Модуля	Семестр	Неделя семестра	Виды и часы аудиторной работы, их трудоемкость (в часах)			Текущие формы контроля
				Лекции	Практические занятия	Лабораторные работы	
2.	Тема 2. История правового регулирования внешнеторговых операций. Lex mercatoria	3	2	0	2	0	эссе
3.	Тема 3. Внешнеторговый контракт как гражданско-правовой договор.	3	3	0	2	0	коллоквиум
4.	Тема 4. Порядок заключения и оформления внешнеторгового контракта. Правила толкования.	3	4	0	2	0	деловая игра
5.	Тема 5. Общие положения относящиеся к внешнеторговому контракту	3	5	2	2	0	коллоквиум
6.	Тема 6. Условия внешнеторгового контракта. Обязательства продавца.	3	6-7	0	4	0	
7.	Тема 7. Условия внешнеторгового контракта. Обязательства покупателя.	3	8-9	0	4	0	контрольная работа
8.	Тема 8. Штрафные санкции и возмещение убытков. Освобождение от ответственности.	3	10	0	2	0	дискуссия
9.	Тема 9. Порядок урегулирования споров.	3	11-12	0	4	0	устный опрос
10.	Тема 10. Посреднические операции в международной торговле	3	13-15	2	6	0	тестирование
	Тема . Итоговая форма контроля	3		0	0	0	экзамен
	Итого			6	28	0	

4.2 Содержание дисциплины

Тема 1. Понятийный аппарат и терминология

лекционное занятие (2 часа(ов)):

Внешнеторговая сделка, внешнеторговый контракт, договор международной купли-продажи товаров. Коммерческое предприятие. Применимое право. Автономия воли. Обязательственный статус.

Тема 2. История правового регулирования внешнеторговых операций. Lex mercatoria

практическое занятие (2 часа(ов)):

Международные торговые обычаи. Универсальное коммерческое право. Инкорпорация lex mercatoria в национальное право.

Тема 3. Внешнеторговый контракт как гражданско-правовой договор.

практическое занятие (2 часа(ов)):

Сравнительно-правовая характеристика внешнеторгового контракта и договора купли-продажи. Общие характеристики. Специфика внешнеторгового контракта в аспектах формы, содержания, субъектов, правового регулирования.

Тема 4. Порядок заключения и оформления внешнеторгового контракта. Правила толкования.

практическое занятие (2 часа(ов)):

Оферта во внешней торговле. Квалифицирующие признаки. Встречная оферта. Отзывная и безотзывная оферта. Акцепт. Способы предоставления акцепта. Форма внешнеторговой сделки. Толкование оферты и акцепта (ст.8 Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи)".

Тема 5. Общие положения относящиеся к внешнеторговому контракту

лекционное занятие (2 часа(ов)):

Типовые проформы. Вступление договора (контракта) в силу. Порядок изменения. Существенное нарушение договора. Последствия существенного нарушения. Убытки и упущенная выгода. Требование об исполнении в натуре.

практическое занятие (2 часа(ов)):

Решение задач по темам 4-5. Базисные условия поставки.

Тема 6. Условия внешнеторгового контракта. Обязательства продавца.

практическое занятие (4 часа(ов)):

Поставка товара. Соответствие товара описанию в контракте. Соблюдение сроков поставки. Требование идентификации. Отсутствие притязаний со стороны третьих лиц. Способы защиты покупателя от нарушений со стороны продавца. Решение задач.

Тема 7. Условия внешнеторгового контракта. Обязательства покупателя.

практическое занятие (4 часа(ов)):

Принятие поставки. Обязательства при отказе принять товар. Оплата товара. Определение цены. Согласование способа платежа. Способы защиты продавца от нарушений со стороны покупателя. Решение задач.

Тема 8. Штрафные санкции и возмещение убытков. Освобождение от ответственности.

практическое занятие (2 часа(ов)):

Основания для применения штрафных санкций. Возмещение убытков и взыскание неустойки. Ограничение размера неустойки. Основания освобождения от ответственности. Подтверждение обстоятельств, препятствующих исполнению обязательств. Возобновление исполнения после устранения препятствий.

Тема 9. Порядок урегулирования споров.

практическое занятие (4 часа(ов)):

Внесудебное урегулирование. Переговоры. Медиация. Рассмотрение споров в государственном арбитражном суде. Подсудность. Третейское разбирательство. Международный коммерческий арбитраж. МКАС и МАК при ТПП РФ. Международные договоры по вопросам коммерческого арбитража. Исполнение арбитражных решений.

Тема 10. Посреднические операции в международной торговле

лекционное занятие (2 часа(ов)):

Преимущества и недостатки торгового посредничества. Виды торговых посредников. Простое посредничество. Операции по перепродаже . Дистрибьютерские операции. Агентирование. Международно-правовое регулирование посреднических операций.

практическое занятие (6 часа(ов)):

Договоры о посредничестве. Договор о праве на продажу. Агентский договор. Договор комиссии и консигнации. Договор поручения. Договор об оказании услуг. Решение задач.

4.3 Структура и содержание самостоятельной работы дисциплины (модуля)

N	Раздел Дисциплины	Семестр	Неделя семестра	Виды самостоятельной работы студентов	Трудоемкость (в часах)	Формы контроля самостоятельной работы
1.	Тема 1. Понятийный аппарат и терминология	3	1	Изучение глоссария	5	устный опрос
2.	Тема 2. История правового регулирования внешнеторговых операций. Lex mercatoria	3	2	изучение специальной литературы	6	реферат
3.	Тема 3. Внешнеторговый контракт как гражданско-правовой договор.	3	3	Изучение учебной литературы	10	коллоквиум
4.	Тема 4. Порядок заключения и оформления внешнеторгового контракта. Правила толкования.	3	4	подготовка к деловой игре	5	деловая игра
				Работа с Конвенцией ООН о договорах международной купли-продажи товаров.	5	решение задач
5.	Тема 5. Общие положения относящиеся к внешнеторговому контракту	3	5	подготовка к коллоквиуму	2	коллоквиум
				Работа с Конвенцией ООН о договорах международной купли-продажи товаров. Изучение Принципов междунар	6	устный опрос

N	Раздел Дисциплины	Семестр	Неделя семестра	Виды самостоятельной работы студентов	Трудоемкость (в часах)	Формы контроля самостоятельной работы
6.	Тема 6. Условия внешнеторгового контракта. Обязательства продавца.	3	6-7	Работа с Конвенцией ООН о договорах международной купли-продажи товаров.	8	тест, решение задач
7.	Тема 7. Условия внешнеторгового контракта. Обязательства покупателя.	3	8-9	подготовка к контрольной работе	4	контрольная работа
				Работа с Конвенцией ООН о договорах международной купли-продажи товаров.	4	тест, решение задач
8.	Тема 8. Штрафные санкции и возмещение убытков. Освобождение от ответственности.	3	10	подготовка к дискуссии	4	дискуссия
				Работа с Конвенцией ООН о договорах международной купли-продажи товаров.	4	выполнение письменных заданий
9.	Тема 9. Порядок урегулирования споров.	3	11-12	Изучение нормативно-правовых актов и арбитражной практики	5	коллоквиум
				подготовка к устному опросу	5	устный опрос
10.	Тема 10. Посреднические операции в международной торговле	3	13-15	подготовка к тестированию	5	тестирование
				Работа с учебной и специальной литературой и нормативным материалом	5	деловая игра, решение задач.
Итого					83	

5. Образовательные технологии, включая интерактивные формы обучения

Лекционные занятия:

- информационные лекции;
- лекции-беседы, лекции-дискуссии;
- лекции-консультации;

Семинарские занятия:

- устный опрос и обсуждение материала по теме;

- выступление студентов с рефератами с последующим обсуждением;

Проведение учебных дискуссий;

Проведение учебных имитационных игр.

6. Оценочные средства для текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации по итогам освоения дисциплины и учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы студентов

Тема 1. Понятийный аппарат и терминология

устный опрос , примерные вопросы:

Внешнеторговая сделка, внешнеторговый контракт, договор международной купли-продажи товаров. Коммерческое предприятие. Применимое право. Автономия воли. Обязательственный статут.

Тема 2. История правового регулирования внешнеторговых операций. Lex mercatoria

реферат , примерные темы:

Международные торговые обычаи. Универсальное коммерческое право. Инкорпорация lex mercatoria в национальное право.

Тема 3. Внешнеторговый контракт как гражданско-правовой договор.

коллоквиум , примерные вопросы:

Сравнительно-правовая характеристика внешнеторгового контракта и договора купли продажи. Общие характеристики. Специфика внешнеторгового контракта в аспектах формы, содержания, субъектов, правового регулирования.

Тема 4. Порядок заключения и оформления внешнеторгового контракта. Правила толкования.

деловая игра , примерные вопросы:

Заключение международного договора купли-продажи на условиях CIF.

решение задач , примерные вопросы:

Отзывная и безотзывная оферта. Акцепт. Способы предоставления акцепта. Форма внешнеторговой сделки. Толкование оферты и акцепта (ст.8 Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи)".

Тема 5. Общие положения относящиеся к внешнеторговому контракту

коллоквиум , примерные вопросы:

Обсуждение содержания Коммерческих принципов УНИДРУА и Венской конвенции о договорах международной купли-продажи товаров.

устный опрос , примерные вопросы:

Типовые проформы. Вступление договора (контракта) в силу. Порядок изменения.

Существенное нарушение договора. Последствия существенного нарушения. Убытки и упущенная выгода. Требование об исполнении в натуре.

Тема 6. Условия внешнеторгового контракта. Обязательства продавца.

тест, решение задач , примерные вопросы:

Поставка товара. Соответствие товара описанию в контракте. Соблюдение сроков поставки.

Требование идентификации. Отсутствие притязаний со стороны третьих лиц. Способы защиты покупателя от нарушений со стороны продавца. Решение задач.

Тема 7. Условия внешнеторгового контракта. Обязательства покупателя.

контрольная работа , примерные вопросы:

Обязательства покупателя по Венской конвенции 1980 г. и Коммерческим принципам УНИДРУА.

тест, решение задач , примерные вопросы:

Принятие поставки. Обязательства при отказе принять товар. Оплата товара. Определение цены. Согласование способа платежа. Способы защиты продавца от нарушений со стороны покупателя. Решение задач. Оплата товара и принятие поставки.

Тема 8. Штрафные санкции и возмещение убытков. Освобождение от ответственности.

выполнение письменных заданий , примерные вопросы:

Основания для применения штрафных санкций. Возмещение убытков и взыскание неустойки. Ограничение размера неустойки. Основания освобождения от ответственности. Подтверждение обстоятельств, препятствующих исполнению обязательств. Возобновление исполнения после устранения препятствий.

дискуссия , примерные вопросы:

Совмещение требований о взыскании убытков и неустойки. Требование об исполнении в натуре.

Тема 9. Порядок урегулирования споров.

коллоквиум , примерные вопросы:

Внесудебное урегулирование . Переговоры. Медиация. Рассмотрение споров в государственном арбитражном суде. Подсудность. Третейское разбирательство. Международный коммерческий арбитраж. МКАС и МАК при ТПП РФ. Международные договоры по вопросам коммерческого арбитража. Исполнение арбитражных решений.

устный опрос , примерные вопросы:

Федеральный Закон о международном коммерческом арбитраже 1993 г.

Тема 10. Посреднические операции в международной торговле

деловая игра, решение задач. , примерные вопросы:

Преимущества и недостатки торгового посредничества. Виды торговых посредников. Простое посредничество. Операции по перепродаже . Дистрибьютерские операции. Агентирование. Международно-правовое регулирование посреднических операций. Спорные ситуации по договору о посредничестве.

тестирование , примерные вопросы:

Обязательства сторон по договорам о праве на продажу, агентировании, комиссии, консигнации.

Тема . Итоговая форма контроля

Примерные вопросы к экзамену:

Вопросы к экзамену:

1. Понятие внешнеторгового контракта. Его особенности как гражданско-правового договора.
2. Право, применимое к внешнеторговому контракту.
3. Международные торговые обычаи.
4. Унификационные акты по вопросам регулирования внешнеторговых сделок.
5. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. Общая характеристика.
6. Общие условия поставок. ОУП СНГ.
7. Принципы международных коммерческих контрактов.
8. ИНКОТЕРМС: цели, порядок применения, общая характеристика.
9. Нормы российского законодательства по вопросам внешнеторговых контрактов.
10. Способы заключения внешнеторговых контрактов.
11. Заключение контрактов в процессе переговоров. Типовые проформы.
12. Заключение контрактов путем обмена письменными сообщениями.
13. Оферта в международной торговле. Приглашение делать оферты.
14. Акцепт. Способы акцептования оферты.
15. Автономия воли при определении условий контракта Пределы автономии воли.
16. Понятие и последствия существенного нарушения договора.

17. Толкование внешнеторгового контракта, действий и заявлений сторон.
18. Сфера применения Венской конвенции 1980 г. Порядок применения.
19. Понятие внешнеторговой поставки.
20. Определение количества товара во внешнеторговом контракте.
21. Определение качества товара во внешнеторговом контракте.
22. Проверка качества товара. Гарантия качества.
23. Отсутствие в контракте требований к качеству товара. Обязательства продавца.
24. Определение сроков и даты поставки товара.
25. Тара, упаковка и маркировка.
26. Техническая и товарная документация.
27. Способы идентификации товара.
28. Способы защиты покупателя при нарушении внешнеторгового контракта продавцом.
29. Определение цены на товар. Общая сумма контракта.
30. Способы осуществления платежа.
31. Возмещение убытков.
32. Обязательство покупателя принять поставку.
33. Ответственность за нарушение внешнеторгового контракта.
34. Освобождение от ответственности.
35. Изменение условий внешнеторгового контракта и внесение дополнений.
36. Расторжение контракта: основания, последствия. Приостановление исполнения.
37. Оговорки к Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров.
38. Арбитражное соглашение. Арбитражная оговорка во внешнеторговом контракте.
39. Альтернативные методы урегулирования внешнеторговых споров
40. Исковая давность в международной купле - продаже.
41. Контракты во встречной торговле.
42. Представительство в международной торговле. Общая характеристика.
43. Виды торговых представителей.
44. Виды принципалов.
45. Виды права на продажу.
46. Дистрибьюторские соглашения.
47. Договор комиссии международной купле - продаже.
48. Консигнация.
49. Право, применимое к соглашениям о посредничестве.
50. Международно-правовое регулирование торгового представительства.

Примеры тестовых заданий

1. Внешнеторговый контракт - это институт
А национального права
Б международного частного права
В международного права
2. Внешнеторговые контракты заключаются:
А. между государствами
Б. между государствами и международными организациями
В. между физическими и юридическими лицами
3. Внешнеторговый контракт - это:
А. гражданско-правовой договор
Б. международный договор

В. административный договор

4. Право, применимое к внешнеторговому контракту - это

А автономная правовая система

Б национальное законодательство страны суда

В право, установленное методом международного частного права

5. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи вступила в силу в:

А 1988 году

Б 2000 году

В 1980 году

6. Конвенция ООН о договорах международной купли продажи вступила в силу для СССР в:

А 1985 году

Б 1991 году

В) 1997 году

7. Последняя редакция ИНКОТРАМС имела место в:

А 1990 году

Б 2000 году

В 2010 году

8. Коммерческое предприятие в понимании Венской конвенции 1980 г. - это :

А) коммерческая организация

Б) юридическое лицо

В) любой субъект внешнеторговой деятельности

9. Стороны внешнеторгового контракта по собственному волеизъявлению

А не могут отказаться от применения Венской конвенции

Б могут полностью отказаться от применения Венской конвенции

В могут отказаться только частично

10. Венская конвенция не применяется к договорам купли продажи

А судов воздушного транспорта

Б сельскохозяйственных товаров

В автотранспортных средств

11. Какое из данных понятий использовано в Венской конвенции:

А) юридическое лицо

Б) физическое лицо

В) разумное лицо

12. Какой факт в соответствии с Венской конвенцией может доказываться свидетельскими показаниями:

А) поставка товара

Б) оплата товара

В) заключение договора

13. Какое из данных понятий имеет ключевое значение для толкования внешнеторгового контракта:

А) платежеспособность сторон

Б) намерения сторон

В) потребности сторон

14. Признает ли Венская конвенция публичную оферту:

А) признает

- Б) не признает
В) признает с определенным условием
15. При каком условии оферту можно отменить:
А) если она не вступила в силу
Б) в течение 10 дней после отправления
В) в случае банкротства оферента
16. В какой момент акцепт вступает в силу:
А) в момент отправления
Б) в момент получения оферентом
В) по истечении 10 дней после отправления
17. Что в Венской конвенции определяется как существенное:
А) условие договора
Б) исполнение договора
В) нарушение договора
18. Как относится Венская конвенция к исполнению в натуре:
А) предусматривает данное требование
Б) не поддерживает данное требование
В) производит отсылку к закону страны суда
19. Положение об идентификации товара в Венской конвенции является :
А) императивным
Б) диспозитивным
В) вообще отсутствует
20. Разработчиком Венской конвенции является:
А) Европейская экономическая комиссия
Б) ЮНСИТРАЛ
В) ВТО
21. Досрочная поставка в соответствии с Венской конвенцией:
А) приветствуется
Б) не регулируется
В) не допускается, если не согласована между сторонами
22. Если в договоре не определен срок поставки, товар должен быть поставлен:
А) в разумный срок
Б) в течение 30 дней после заключения договора
В) до 1 января следующего года
23. Продавец по Венской конвенции несет ответственность за любое несоответствие товара:
А) которое обнаруживается в течение 1 года после поставки
Б) которое существует в момент перехода риска на покупателя
В) которое выявляется в начале использования товара
24. Если качество товара в контракте не определено, продавец:
А) не несет обязательств по качеству
Б) обязан поставить товар высшего качества
В) обязан поставить товар пригодный для обычного использования
25. Покупатель утрачивает право ссылаться на несоответствие товара, если он не известит о нем продавца в пределах:
А) 1 года

- Б) 2-х лет
В) 3-х лет
26. В случае несоответствия товара описанию в контракте покупатель может потребовать его замены:
- А) в любом случае
Б) в зависимости от вида товара
В) только в случае, если имеет место существенное нарушение договора
27. Допускает ли Венская конвенция совмещение требования возмещения убытков с другими средствами правовой защиты ?
- А) допускает
Б) не допускает
В) допускает с оговоркой
28. Что понимается в Венской конвенции под убытками?
- А) только фактический ущерб
Б) фактический ущерб и упущенную выгоду
В) фактический ущерб, упущенную выгоду и моральный вред
29. Если товар не соответствует договору, то на основе Венской конвенции покупатель:
- А) может снизить цену на товар
Б) может вступить в переговоры о снижении цены
В) может потребовать только возмещения убытков, вызванных несоответствием товара
30. Является ли условие о цене обязательным ?
- А) является
Б) не является
В) не является только для постоянных партнеров
31. Какое из данных обстоятельств признается Венской конвенцией основанием для расторжения договора:
- А) любое нарушение договора
Б) существенное нарушение договора
В) конкретное нарушение, указанное в Конвенции
32. Ссылка во внешнеторговом контракте на ИНКОТЕРМС по вопросу базиса поставки является :
- А) обязательной
Б) обязательной для сторон из государств-участников Венской конвенции
В) не обязательной
33. Распределение обязанностей сторон по избранному базису поставки:
- А) не подлежит изменению
Б) может быть изменено по соглашению между сторонами
В) может быть изменено, если это допускается применимым к контракту правом
34. По вопросу освобождения от ответственности Венская конвенция:
- А) содержит перечень форс-мажорных обстоятельств
Б) определяет условия освобождения от ответственности
В) отсылает к закону страны суда
35. Какая из данных операций является посреднической:
- А) обратные закупки
Б) операция с давальческим сырьем
В) агентирование

36. Какое право на продажу предоставляет наибольшую свободу действий для экспортера:
- А) неисключительное
 - Б) исключительное
 - В) право первой руки
37. Для какого из посредников прибыль обусловлена оптовой скидкой:
- А) для комиссионера
 - Б) для консигнатора
 - В) для дистрибьютора
38. Какое обязательство агента предусмотрено оговоркой делькредере:
- А) выступать от имени принципала
 - Б) отвечать по обязательствам принципала
 - В) отвечать перед принципалом по обязательствам третьих лиц
39. Какой из посредников приобретает товар в собственность:
- А) дистрибьютор
 - Б) комиссионер
 - В) консигнатор
40. Какой из данных терминов применяется в международных документах о посредничестве:
- А) стокхолдер
 - Б) дилер
 - В) агент
41. Какой из посредников всегда вступает во владение товаром:
- А) поверенный
 - Б) консигнатор
 - В) комиссионер
42. Какое из условий характеризует комиссионера:
- А) заключает договор с третьим лицом от своего имени
 - Б) отвечает по обязательствам третьих лиц
 - В) вступает во владение товаром
43. Что представляет собой индент:
- А) особую посредническую операцию
 - Б) разновидность права на продажу
 - В) разновидность комиссионного поручения
44. Какой из данных признаков является квалифицирующим для внешнеторгового контракта:
- А) пересечение товаром границы государства
 - Б) коммерческий характер сделки
 - В) нахождение коммерческих предприятий сторон в разных государствах
45. Какое право применяется к внешнеторговому контракту в соответствии с ГК РФ :
- А) право страны оферента
 - Б) право страны акцептанта
 - В) право страны продавца
46. Форма внешнеторгового контракта для российских лиц определяется:
- А) российским правом
 - Б) правом места совершения сделки
 - В) Венской конвенцией о договорах международной купли-продажи товаров
47. Венская конвенция действует для РФ:

- А) в полном объеме
 - Б) за исключением условий, по которым сделана оговорка
 - В) по вопросам, не урегулированным законодательством РФ
48. Применение Венской конвенции:
- А) полностью исключает применение национального права
 - Б) не исключает применение национального права субсидиарно
 - В) является субсидиарным по отношению к национальному праву

49. Венская конвенция:
- А) не исключает применения обычая
 - Б) не допускает применения обычая
 - В) не содержит каких-либо положений по данному вопросу
50. Какого из данных вопросов не касается Венская конвенция:
- А) поставки товара партиями
 - Б) течения срока для акцепта
 - В) действительности договора

Вопросы к экзамену:

1. Понятие внешнеторгового контракта. Его особенности как гражданско-правового договора.
2. Право, применимое к внешнеторговому контракту.
3. Международные торговые обычаи.
4. Унификационные акты по вопросам регулирования внешнеторговых сделок.
5. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. Общая характеристика.
6. Общие условия поставок. ОУП СНГ.
7. Принципы международных коммерческих контрактов.
8. ИНКОТЕРМС: цели, порядок применения, общая характеристика.
9. Нормы российского законодательства по вопросам внешнеторговых контрактов.
10. Способы заключения внешнеторговых контрактов.
11. Заключение контрактов в процессе переговоров. Типовые проформы.
12. Заключение контрактов путем обмена письменными сообщениями.
13. Оферта в международной торговле. Приглашение делать оферты.
14. Акцепт. Способы акцептования оферты.
15. Автономия воли при определении условий контракта. Пределы автономии воли.
16. Понятие и последствия существенного нарушения договора.
17. Толкование внешнеторгового контракта, действий и заявлений сторон.
18. Сфера применения Венской конвенции 1980 г. Порядок применения.
19. Понятие внешнеторговой поставки.
20. Определение количества товара во внешнеторговом контракте.
21. Определение качества товара во внешнеторговом контракте.
22. Проверка качества товара. Гарантия качества.
23. Отсутствие в контракте требований к качеству товара. Обязательства продавца.
24. Определение сроков и даты поставки товара.
25. Тара, упаковка и маркировка.
26. Техническая и товарная документация.
27. Способы идентификации товара.
28. Способы защиты покупателя при нарушении внешнеторгового контракта продавцом.
29. Определение цены на товар. Общая сумма контракта.
30. Способы осуществления платежа.

31. Возмещение убытков.
32. Обязательство покупателя принять поставку.
33. Ответственность за нарушение внешнеторгового контракта.
34. Освобождение от ответственности.
35. Изменение условий внешнеторгового контракта и внесение дополнений.
36. Расторжение контракта: основания, последствия. Приостановление исполнения.
37. Оговорки к Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров.
38. Арбитражное соглашение. Арбитражная оговорка во внешнеторговом контракте.
39. Альтернативные методы урегулирования внешнеторговых споров
40. Исковая давность в международной купле - продаже.
41. Контракты во встречной торговле.
42. Представительство в международной торговле. Общая характеристика.
43. Виды торговых представителей.
44. Виды принципалов.
45. Виды права на продажу.
46. Дистрибьюторские соглашения.
47. Договор комиссии международной купле - продаже.
48. Консигнация.
49. Право, применимое к соглашениям о посредничестве.
50. Международно-правовое регулирование торгового представительства.

Примеры тестовых заданий

1. Внешнеторговый контракт - это институт
А национального права
Б международного частного права
В международного права
2. Внешнеторговые контракты заключаются:
А. между государствами
Б. между государствами и международными организациями
В. между физическими и юридическими лицами
3. Внешнеторговый контракт - это:
А. гражданско-правовой договор
Б. международный договор
В. административный договор
4. Право, применимое к внешнеторговому контракту - это
А автономная правовая система
Б национальное законодательство страны суда
В право, установленное методом международного частного права
5. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи вступила в силу в:
А 1988 году
Б 2000 году
В 1980 году
6. Конвенция ООН о договорах международной купли продажи вступила в силу для СССР в:
А 1985 году
Б 1991 году
В) 1997 году

7. Последняя редакция ИНКОТРАМС имела место в:

- А 1990 году
- Б 2000 году
- В 2010 году

8. Коммерческое предприятие в понимании Венской конвенции 1980 г. - это :

- А) коммерческая организация
- Б) юридическое лицо
- В) любой субъект внешнеторговой деятельности

9. Стороны внешнеторгового контракта по собственному волеизъявлению

- А не могут отказаться от применения Венской конвенции
- Б могут полностью отказаться от применения Венской конвенции
- В могут отказаться только частично

10. Венская конвенция не применяется к договорам купли продажи

- А судов воздушного транспорта
- Б сельскохозяйственных товаров
- В автотранспортных средств

11. Какое из данных понятий использовано в Венской конвенции:

- А) юридическое лицо
- Б) физическое лицо
- В) разумное лицо

12. Какой факт в соответствии с Венской конвенцией может доказываться свидетельскими показаниями:

- А) поставка товара
- Б) оплата товара
- В) заключение договора

13. Какое из данных понятий имеет ключевое значение для толкования внешнеторгового контакта:

- А) платежеспособность сторон
- Б) намерения сторон
- В) потребности сторон

14. Признает ли Венская конвенция публичную оферту:

- А) признает
- Б) не признает
- В) признает с определенным условием

15. При каком условии оферту можно отменить:

- А) если она не вступила в силу
- Б) в течение 10 дней после отправления
- В) в случае банкротства оферента

16. В какой момент акцепт вступает в силу:

- А) в момент отправления
- Б) в момент получения оферентом
- В) по истечении 10 дней после отправления

17. Что в Венской конвенции определяется как существенное:

- А) условие договора
- Б) исполнение договора
- В) нарушение договора

18. Как относится Венская конвенция к исполнению в натуре:

- А) предусматривает данное требование
- Б) не поддерживает данное требование
- В) производит отсылку к закону страны суда

19. Положение об идентификации товара в Венской конвенции является :

- А) императивным
- Б) диспозитивным
- В) вообще отсутствует

20. Разработчиком Венской конвенции является:

- А) Европейская экономическая комиссия
- Б) ЮНСИТРАЛ
- В) ВТО

21. Досрочная поставка в соответствии с Венской конвенцией:

- А) приветствуется
- Б) не регулируется
- В) не допускается, если не согласована между сторонами

22. Если в договоре не определен срок поставки, товар должен быть поставлен:

- А) в разумный срок
- Б) в течение 30 дней после заключения договора
- В) до 1 января следующего года

23. Продавец по Венской конвенции несет ответственность за любое несоответствие товара:

- А) которое обнаруживается в течение 1 года после поставки
- Б) которое существует в момент перехода риска на покупателя
- В) которое выявляется в начале использования товара

24. Если качество товара в контракте не определено, продавец:

- А) не несет обязательств по качеству
- Б) обязан поставить товар высшего качества
- В) обязан поставить товар пригодный для обычного использования

25. Покупатель утрачивает право ссылаться на несоответствие товара, если он не известит о нем продавца в пределах:

- А) 1 года
- Б) 2-х лет
- В) 3-х лет

26. В случае несоответствия товара описанию в контракте покупатель может потребовать его замены:

- А) в любом случае
- Б) в зависимости от вида товара
- В) только в случае, если имеет место существенное нарушение договора

27. Допускает ли Венская конвенция совмещение требования возмещения убытков с другими средствами правовой защиты ?

- А) допускает
- Б) не допускает
- В) допускает с оговоркой

28. Что понимается в Венской конвенции под убытками?

- А) только фактический ущерб
- Б) фактический ущерб и упущенную выгоду

- В) фактический ущерб, упущенную выгоду и моральный вред
29. Если товар не соответствует договору, то на основе Венской конвенции покупатель:
- А) может снизить цену на товар
 - Б) может вступить в переговоры о снижении цены
 - В) может потребовать только возмещения убытков, вызванных несоответствием товара
30. Является ли условие о цене обязательным ?
- А) является
 - Б) не является
 - В) не является только для постоянных партнеров
31. Какое из данных обстоятельств признается Венской конвенцией основанием для расторжения договора:
- А) любое нарушение договора
 - Б) существенное нарушение договора
 - В) конкретное нарушение, указанное в Конвенции
32. Ссылка во внешнеторговом контракте на ИНКОТЕРМС по вопросу базиса поставки является :
- А) обязательной
 - Б) обязательной для сторон из государств-участников Венской конвенции
 - В) не обязательной
33. Распределение обязанностей сторон по избранному базису поставки:
- А) не подлежит изменению
 - Б) может быть изменено по соглашению между сторонами
 - В) может быть изменено, если это допускается применимым к контракту правом
34. По вопросу освобождения от ответственности Венская конвенция:
- А) содержит перечень форс-мажорных обстоятельств
 - Б) определяет условия освобождения от ответственности
 - В) отсылает к закону страны суда
35. Какая из данных операций является посреднической:
- А) обратные закупки
 - Б) операция с давальческим сырьем
 - В) агентирование
36. Какое право на продажу предоставляет наибольшую свободу действий для экспортера:
- А) неисключительное
 - Б) исключительное
 - В) право первой руки
37. Для какого из посредников прибыль обусловлена оптовой скидкой:
- А) для комиссионера
 - Б) для консигнатора
 - В) для дистрибьютора
38. Какое обязательство агента предусмотрено оговоркой делькредере:
- А) выступать от имени принципала
 - Б) отвечать по обязательствам принципала
 - В) отвечать перед принципалом по обязательствам третьих лиц
39. Какой из посредников приобретает товар в собственность:
- А) дистрибьютор

- Б) комиссионер
В) консигнатор
40. Какой из данных терминов применяется в международных документах о посредничестве:
А) стокхолдер
Б) дилер
В) агент
41. Какой из посредников всегда вступает во владение товаром:
А) поверенный
Б) консигнатор
В) комиссионер
42. Какое из условий характеризует комиссионера:
А) заключает договор с третьим лицом от своего имени
Б) отвечает по обязательствам третьих лиц
В) вступает во владение товаром
43. Что представляет собой индент:
А) особую посредническую операцию
Б) разновидность права на продажу
В) разновидность комиссионного поручения
44. Какой из данных признаков является квалифицирующим для внешнеторгового контракта:
А) пересечение товаром границы государства
Б) коммерческий характер сделки
В) нахождение коммерческих предприятий сторон в разных государствах
45. Какое право применяется к внешнеторговому контракту в соответствии с ГК РФ :
А) право страны офферента
Б) право страны акцептанта
В) право страны продавца
46. Форма внешнеторгового контракта для российских лиц определяется:
А) российским правом
Б) правом места совершения сделки
В) Венской конвенцией о договорах международной купли-продажи товаров
47. Венская конвенция действует для РФ:
А) в полном объеме
Б) за исключением условий, по которым сделана оговорка
В) по вопросам, не урегулированным законодательством РФ
48. Применение Венской конвенции:
А) полностью исключает применение национального права
Б) не исключает применение национального права субсидиарно
В) является субсидиарным по отношению к национальному праву
49. Венская конвенция:
А) не исключает применения обычая
Б) не допускает применения обычая
В) не содержит каких-либо положений по данному вопросу
50. Какого из данных вопросов не касается Венская конвенция:
А) поставки товара партиями
Б) течения срока для акцепта

В) действительности договора

7.1. Основная литература:

1. Российское предпринимательское право: Учебник/Под ред. В.А.Хохлова. -М.: ИД РИФ, 2010. 448 с. //http://znanium.com/bookread.php?book=146341
2. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности (российское гражданское и международное частное право): Уч. пос./ Л.М. Позднякова. - 2-е изд., перераб. - М.: Норма, 2011. - 192 с.: 84x108 1/32. (переплет) ISBN 978-5-91768-535-9, 500 экз. http://znanium.com/bookread.php?book=474629
3. Правовое регулирование предпринимательской деятельности: Учебное пособие / Под ред. В.В. Гущина, В.А. Баранова; Финансовая Академия при Правительстве РФ. - М.: Альфа-М: ИНФРА-М, 2011. - 400 с.: 60x90 1/16. (п) ISBN 978-5-98281-216-2, 1000 экз. http://znanium.com/bookread.php?book=202407

7.2. Дополнительная литература:

1. Унификация международного частного права в современном мире: Сборник статей / Отв. ред. И.О. Хлестова. - М.: НИЦ ИНФРА-М: ИЗиСП, 2013. - 244 с.: 60x90 1/16. (обложка) ISBN 978-5-16-009316-1, 100 экз. http://znanium.com/bookread.php?book=431655
2. Предпринимательство: Учебник/М.Г.Лапуста. - М.:НИЦ ИНФРА. М., 2013. 384 с.//http://znanium.com/bookread.php?book=397661
3. Сафронова, Е. В. Международное публичное право: теоретические проблемы [Электронный ресурс] : Монография / Е. В. Сафронова. - М. : РИОР : ИНФРА-М, 2013. - 133 с. // http://znanium.com/bookread.php?book=415522
4. Международное частное право: учеб. для студентов вузов, обучающихся по спец. "Юриспруденция" / [Л. П. Ануфриева и др.]; под ред. Г. К. Дмитриевой; [М-во образования и науки Рос. Федерации, Моск. гос. юрид. акад.].?2-е изд., перераб. и доп..?М.: Проспект: ТК Велби, 2008.?687 с.
5. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности в условиях вступления РФ во Всемирную торговую орг.:Моногр./ Г.К.Дмитриева, И.В.Ершова и др.; Под ред. Г.К.Дмитриевой. - М.:Норма:НИЦ ИНФРА-М,2013-192с.: 60x90 1/16. (п) ISBN 978-5-91768-417-8 http://znanium.com/bookread.php?book=418810

7.3. Интернет-ресурсы:

- http://www.cigs.ru - http://www.cigs.ru
http://www.clj.ru - http://www.clg.ru
http://www.hozpravo.ru - http://www.hozpravo.ru
http://www.tpprf-mcac.ru - http://www.tpprf.ru
http://www.tprt.ru - http://www.tprt.ru

8. Материально-техническое обеспечение дисциплины(модуля)

Освоение дисциплины "Внешнеторговые контракты" предполагает использование следующего материально-технического обеспечения:

Компьютерный класс, представляющий собой рабочее место преподавателя и не менее 15 рабочих мест студентов, включающих компьютерный стол, стул, персональный компьютер, лицензионное программное обеспечение. Каждый компьютер имеет широкополосный доступ в сеть Интернет. Все компьютеры подключены к корпоративной компьютерной сети КФУ и находятся в едином домене.

Учебно-методическая литература для данной дисциплины имеется в наличии в электронно-библиотечной системе "БиблиоРоссика", доступ к которой предоставлен студентам. В ЭБС "БиблиоРоссика" представлены коллекции актуальной научной и учебной литературы по гуманитарным наукам, включающие в себя публикации ведущих российских издательств гуманитарной литературы, издания на английском языке ведущих американских и европейских издательств, а также редкие и малотиражные издания российских региональных вузов. ЭБС "БиблиоРоссика" обеспечивает широкий законный доступ к необходимым для образовательного процесса изданиям с использованием инновационных технологий и соответствует всем требованиям федеральных государственных образовательных стандартов высшего профессионального образования (ФГОС ВПО) нового поколения.

Учебно-методическая литература для данной дисциплины имеется в наличии в электронно-библиотечной системе "ZNANIUM.COM", доступ к которой предоставлен студентам. ЭБС "ZNANIUM.COM" содержит произведения крупнейших российских учёных, руководителей государственных органов, преподавателей ведущих вузов страны, высококвалифицированных специалистов в различных сферах бизнеса. Фонд библиотеки сформирован с учетом всех изменений образовательных стандартов и включает учебники, учебные пособия, УМК, монографии, авторефераты, диссертации, энциклопедии, словари и справочники, законодательно-нормативные документы, специальные периодические издания и издания, выпускаемые издательствами вузов. В настоящее время ЭБС ZNANIUM.COM соответствует всем требованиям федеральных государственных образовательных стандартов высшего профессионального образования (ФГОС ВПО) нового поколения.

Правовая система Консультант Плюс

Правовая система Гарант

Программа составлена в соответствии с требованиями ФГОС ВПО и учебным планом по направлению 030900.68 "Юриспруденция" и магистерской программе Международное право, европейское право .

Автор(ы):

Тюрина Н.Е. _____

"__" _____ 201__ г.

Рецензент(ы):

Абдуллин А.И. _____

"__" _____ 201__ г.