### МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Федеральное государственное автономное учреждение высшего профессионального образования "Казанский (Приволжский) федеральный университет" Юридический факультет





подписано электронно-цифровой подписью

### Программа дисциплины

Внешнеторговые контракты М2.В.6

Направление подготовки: 030900.68 - Юриспруденция	
Профиль подготовки: Международное право, европейское прав	<u> 10</u>
Квалификация выпускника: магистр	
Форма обучения: <u>очное</u>	
Язык обучения: русский	
Автор(ы):	
Тюрина Н.Е.	
Рецензент(ы):	
Абдуллин А.И.	
СОГЛАСОВАНО:	
Заведующий(ая) кафедрой: Абдуллин А. И.	
Протокол заселания кафелры No от " 20	1

Заведующий(ая) кафедрой: Абдуллин А. И.
Протокол заседания кафедры No \_\_\_ от "\_\_\_" \_\_\_\_ 201\_\_г
Учебно-методическая комиссия Юридического факультета:
Протокол заседания УМК No \_\_\_ от "\_\_\_" \_\_\_ 201\_\_г
Регистрационный No 814415

Казань
2014

### Содержание

- 1. Цели освоения дисциплины
- 2. Место дисциплины в структуре основной образовательной программы
- 3. Компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины /модуля
- 4. Структура и содержание дисциплины/ модуля
- 5. Образовательные технологии, включая интерактивные формы обучения
- 6. Оценочные средства для текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации по итогам освоения дисциплины и учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы студентов
- 7. Литература
- 8. Интернет-ресурсы
- 9. Материально-техническое обеспечение дисциплины/модуля согласно утвержденному учебному плану

Программу дисциплины разработал(а)(и) доцент, к.н. (доцент) Тюрина Н.Е. Кафедра международного и европейского права Юридический факультет, Natalia. Tiourina@kpfu.ru

### 1. Цели освоения дисциплины

- дать представление о содержании отношений международной купли-продажи товаров
- ознакомить со спецификой внешнеторгового контракта
- разъяснить особенности правового регулирования внешнеторгового контракта
- сформировать навыки работы с соответствующими правовыми источниками
- выработать алгоритм анализа спорных ситуаций

# 2. Место дисциплины в структуре основной образовательной программы высшего профессионального образования

Данная учебная дисциплина включена в раздел " M2.B.6 Профессиональный" основной образовательной программы 030900.68 Юриспруденция и относится к вариативной части. Осваивается на 2 курсе, 3 семестр.

Специальная дисциплина "Внешнеторговые контракты" базируется на международном частном праве, гражданском праве, гражданском и арбитражном процессуальном праве. В изучении права международной торговли взаимодополняющими курсами являются: международное экономическое права, право Всемирной торговой организации, правовое регулирование внешнеэкономической деятельности. Магстранты должны также уметь опреировать категориям общей теории права и частного права; использовать знания римского права и истории государства и права.

# 3. Компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины /модуля

В результате освоения дисциплины формируются следующие компетенции:

Шифр компетенции	Расшифровка приобретаемой компетенции
ПК-11 (профессиональные компетенции)	- способен квалифицированно проводить научные исследования в области права (ПК-11).
ПК-11 (профессиональные компетенции)	- способен квалифицированно проводить научные исследования в области права (ПК-11)
ПК-2 (профессиональные компетенции)	способен осуществлять профессиональную деятельность на основе развитого правосознания, правового мышления и правовой культуры
ПК -7 (профессиональные компетенции)	- способен квалифицированно толковать нормативные правовые акты

В результате освоения дисциплины студент:

- 1. должен знать:
- коллизионное и маериальное право РФ по вопросам внешнеэкономической деятельности
- содержание Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.
- содержание ИНКОТЕРМС и другие обычаи международной торговли
- сущность и формы международного торгового посредничества
- договоры о посредничестве
- процессуальное право по вопросам урегулирования внешнеторговых споров



### 2. должен уметь:

- выявить риски, связанные с государственным регулированием внешнеторговой деятельности
- предвидеть последствия согласованных в договоре условий
- находить и использовать положения применимого права для защиты интересов представляемой стороны
- обосновывать выдвигаемые к контрагенту требования и исковые требования в суде
- формулировать условия внешнеторгового контракта
- анализировать спорные ситуации, опираясь на применимое право
- 3. должен владеть:
- теоретическими знаниями в области гражданского и международного частного права
- -навыками работы с нормативным материалом
- знаниями в отношении содержания международных договоров и международных торговых обычаев
- навыками работы с документами, относящимися к внешнеторговому контракту
- знаниями процессуального права
- 4. должен демонстрировать способность и готовность:
- -квалифицировать правоотношения соответствующие понятию внешнеэкономический контракт
- определять применимое к внешнеторговому контракту право в объеме обязательственного статута
- определять применимое право в объеме субсидиарных статутов
- использовать способы защиты сторон договора, предусмотренные применимым правом
- анализировать и формулировать условия внешнеторгового контракта
- определять подсудность спора
- формулировать исковые требования

#### 4. Структура и содержание дисциплины/ модуля

Общая трудоемкость дисциплины составляет 4 зачетных(ые) единиц(ы) 144 часа(ов).

Форма промежуточного контроля дисциплины экзамен в 3 семестре.

Суммарно по дисциплине можно получить 100 баллов, из них текущая работа оценивается в 50 баллов, итоговая форма контроля - в 50 баллов. Минимальное количество для допуска к зачету 28 баллов.

86 баллов и более - "отлично" (отл.);

71-85 баллов - "хорошо" (хор.);

55-70 баллов - "удовлетворительно" (удов.);

54 балла и менее - "неудовлетворительно" (неуд.).

### 4.1 Структура и содержание аудиторной работы по дисциплине/ модулю Тематический план дисциплины/модуля

N	Раздел Дисциплины/	Семестр <sub>се</sub>	Неделя семестра	Виды и часы аудиторной работы, их трудоемкость (в часах)		Текущие формы контроля		
		Модуля		-	Лекции	Практические занятия	Лабораторные работы	·
Г		Тома 1. Поцатийцый						

ЭЛЕКТРОННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ инооглационно аналитическая система кви аппарат и терминология

3

1

2

0

0

Пекции правового  4. 2. ОПСЕДИОЛЯ НА СЦИПЛИНЫ З 2 0 2 0  Тема оправового  4. 2. ОПСЕДИОЛЯ НА СЦИПЛИНЫ З 2 0 2 0  Тема оправового  4. 2. ОПСЕДИОЛЯ НА СЦИПЛИНЫ З 2 0 2 0  Тема оправового вышениеторговый контракт, договор международной куплитоварсяными оразовая сделка, внешнеторговый контракт, договор международной куплитоварсяными оразовая сделка, внешнеторговый контракт, договор международной куплитоварсяными оразовами вышенторговых операций. Lex тема оправовой регулирования внешнеторговых операций. Lex тема оправовой регулирования внешнеторговых операций. Lex тема оправовой разования в правовой договор.  Междуна от вышенетор гового регулирования внешнеторговых операций. Lex тема оправовами внешнеторговых ситракта и договора куплитования внешнеторговой договор.  Пема оправования от вышенетор ового контракта и договора куплитования оправовами договор.  Пема оправования от вышенетор ового контракта и договора куплитования оправовами договор.  Пема оправования от вышенетор ового контракта и договора куплитования от вышенетор ового контракта и договора куплитования от вышенетор ового контракта и договора куплитования от оправования. Тема от правовами от	кущие формы контроля
4. 2.0 ФК 9 ЖРЯВАВА ИЗСЦИПЛИНЬ В 3 2 0 2 0 Тема ВНЕШНЕТОРГОВЫХ аппарат и терминология лекционоворами дели (2 часа (ов)): Внештезмерствая сделка, внешнеторговый контракт, договор международной куплитовар внешене вней статут. 3 0 2 0 от товар внешене обычаи. Унимерская внешнеторговых контракт, договор международной куплитовар внейкименерневкое пред приятие. Применимое право. Автономия воли. Об взаканнуваеменный статут. 3 0 2 от товар внешенеторговых регулирования внешнеторговых регулирования внешнеторговых регулирования внешнеторговых регулирования внешнеторговых договор. Практичной внешенеторгового контракта и договор право. Инкорпор право внешенеторгового договор. Практичной внешенеторгового контракта и договор право внешенеторгового контракта в аспект содержения внешенеторгового контракта в аспект содержения внешенеторгового контракта. Пра толкования торговому практичной внешенеторговом внешенеторновом внешенет	
4. 2. ОБСУЖДАВАНИ ЖАСЦИПЛИНЫ 3 2 0 2 0  Тема (предитирите вы папарат и терминология предименнов вы папарат и терминология предитирите вы папарат и терминология предитирите вы парадения в	
Тема опредитуми при дели и терминология предитум при дели дели дели дели дели дели дели дел	
Пема развитие (2 часа(ов)): Внеш тамаровая сделка, внешнеторговый контракт, договор международной купли говаровыбыменерновкое предприятие. Применимое право. Автономия воли. Обзазальноваемый статут. 3 3 0 2 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0	
Пема реговая сделка, внешнеторговый контракт, договор международной купли говаровьи сделка, внешнеторговый контракт, договор международной купли говаровьи сделка, внешнеторговый контракт, договор международной купли говаровьи слетут. З 3 0 2 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0	
товар выбинемерновкое предприятие. Применимое право. Автономия воли. О взаканизательный статут. З 3 0 2 0 О 3 азканизательный статут. 3 3 0 2 0 О 3 азканизательный статут. 3 3 0 2 0 О 3 азканизательного регулирования внешнеторговых операций. Lex тем прак тем выбытельное бычаи. Универсальное коммерческое право. Инкорпортегсатот в выбительное право. Инкорпортегсатот в выбительного право. О право в выбительного право право по регулирования. Тем в выбительного в право право в выбительного право в выбительного в право в выбительного право в выбительного право в выбительного в право в в выбительного в право в выбительного в право в в выбительного в право в в суплу. Порядовущим в нешнеторного в право в выбительного нарушения. Убыт утущения в право в в выбительного в право в пр	
Образаженноверенаний статут. 3 3 0 2 0 пераций. Lex те тема разгорию правовой регулирования внешнеторговых операций. Lex те прак тучений в занятие (2 часа (ов)):  Междуваний в чация мальное право. Инкорпорте в вышлений в чация в чация в вышлений в чация в чация в вышлений в чация в	іли-продажи
Тема 20 4 1 2 3 4 1 2 3 4 1 2 3 4 2 3 4 3 3 3 3 3 3 3 3 3 3 3 3 3 3	
трак № № № № № № № № № № № № № № № № № № №	morostorio
Междуйной Нагоноровые обычал. Универсальное коммерческое право. Инкорпорт петсаной 19 чатиби Аальное право.  Тема Внешеноровий контракт какчгражданско-правовой договор. Прак жунеке аамытма контракт какчгражданско-правовой договор. Прак жунеке аамытма контракта и договора кунгражда Эспубридения заражтеристики. Специфика внешнеторгового контракта и договора кунгражда Эспубридения в аспекторов за кингражда Вспубридения в аспубридения в аспоражда в	mercatoria
Тема В НОВ МЕНЬИ В НОВ В В СЕВ В В В В В В В В В В В В В В В	
Тема внешнеторговори контракт какчгражданско-правовой договор.  практичнескае запрация (2 часа(ов)):  Сравного образования высования высования. Специфика высования в	юрация Іех
Сравнительнаравовая характеристика внешнеторгового контракта и договора купродажень бущений вытеристики. Специфика внешнеторгового контракта в аспектостиру вытерительного контракта в аспектов вытерительного контракта. Пра толкования торговому практичество вытерительного контракта. Обрата вытерительного контракту при вытерительного контракту практичество вытерительного контракта. В суплу. Порядов изменения. Убыт практичества вытерительного контракта. В суплу. Порядов изменения. Убыт практичество вытерительного контракта. Обрата вытерительного сторовы продавца. Продавца. Продавца. Продавца. Поставка товара. Соответствие товара описанию в контракте. Соблюдение сроков продавца. Решение задач. Продавия внешнеторгового контракта. Обрата постав покупателя. Принетивения внешнеторгового контракта. Обрата постав покупателя. Принетивения внешнеторгового контракта. Обрата постав покупателя. Принетивение в принетивение задач. Принетивение в принетивение убытков. Освобождение от ответа принета вышить продавца от нарушений сопскупатель вытеры выпусства постав в принета вышить продавца от нарушений сопскупательного вытерительного соба плата соба ващить продавца от нарушений сопскупательного выпусства постав в принета вышить продавца от нарушений сопскупательного выпусства в принета вышить продавца от нарушений сопскупательного вышить продавца от нарушений сопскупательного вышить продавца от нарушений сопскупательного	
Сравнительнаравовая характеристика внешнеторгового контракта и договора купродажень бущений вытеристики. Специфика внешнеторгового контракта в аспектостиру вытерительного контракта в аспектов вытерительного контракта. Пра толкования торговому практичество вытерительного контракта. Обрата вытерительного контракту при вытерительного контракту практичество вытерительного контракта. В суплу. Порядов изменения. Убыт практичества вытерительного контракта. В суплу. Порядов изменения. Убыт практичество вытерительного контракта. Обрата вытерительного сторовы продавца. Продавца. Продавца. Продавца. Поставка товара. Соответствие товара описанию в контракте. Соблюдение сроков продавца. Решение задач. Продавия внешнеторгового контракта. Обрата постав покупателя. Принетивения внешнеторгового контракта. Обрата постав покупателя. Принетивения внешнеторгового контракта. Обрата постав покупателя. Принетивение в принетивение задач. Принетивение в принетивение убытков. Освобождение от ответа принета вышить продавца от нарушений сопскупатель вытеры выпусства постав в принета вышить продавца от нарушений сопскупательного вытерительного соба плата соба ващить продавца от нарушений сопскупательного выпусства постав в принета вышить продавца от нарушений сопскупательного выпусства в принета вышить продавца от нарушений сопскупательного вышить продавца от нарушений сопскупательного вышить продавца от нарушений сопскупательного	
продатем 2 бирендарактеристики. Специфика внешнеторгового контракта в аспект седержини кейри ректов, правового регулирования.  Тема от продати в в контракта. Пратолкования в в в в в в в в в в в в в в в в в в в	
тема 4 провежения регупирования. Пра толкования в нешнеторгового контракта. Пра практичей в нешнеторгового в нешнеторгового контракта. Оферта в нешнеторгового в нешнето с нешнето в нешнеторгового в нешн	купли
Тема 4 т Празящек заключения и воформления внешнеторгового контракта. Пра толкования торговому практи Небебе занятие (2 часа(ов)): Оферта на бы в нешнеторговом. Квали фицирующие признаки. Встречная оферта. Обезот вывная бире в нешнето с делки толкование оферты и акцепта (ст. 8 конвенции ОФН о договорах междуна купли об в заключения относящиеся к внешнеторговому контракту лекци об не положения об исполнении в на туре. Последствия существенного нарушения. Убыт угущения в на туре. Последствия существенного нарушения. Убыт прак туческое в нешнеторгового контракта. Обязатей в продавца. Прак туческое заклати в бы в заклати в контракте. Соблюдение сроков трественности. Ответственности. Ответствен	эктах формь
практичей базания родовому практичей базания (2 часа(ов)): Оферта ва внешнето родова внешнето родова внешнето родова внешнето родова в предоставления акцепта. Форма внешнето родова в предоставления в катру. Порядок изменения. В предобрания в предобрания в предобрания в предобрания и предобрания в предобрания и предобрания в предобрания	
прак тическое внешнетие (2 часа(ов)): Оферта во внешнети оферта. Обазот вывная товеря (Способы предоставления акцепта. Форма внешнето сделк конвенции ОФН о договорах междуна купли Явада ки в страк в положения относящиеся к внешнеторговому контракту лекци оби в оби в положения относящиеся к внешнеторговому контракту лекци оби в	равила
Офертама внеинения оферта. Способы предоставления акцепта. Форма внешнето сделки и купти воднети и акцепта в конвенции ОФН о договорах междуна купли развиленте по договорах междуна в суплу. Порядов и договора. По договора по дого	
базотвывная обрана. Чакцепт Способы предоставления акцепта. Форма внешнето сделкочтоженание оферты и акцепта (ст. 8 конвенции ОФН о договорах междуна купли набразавитьства  Тема 5: Общие положения относящиеся к внешнеторговому контракту лекционное занятие (2 часа (ов)):  Типовен предовы В Ступлениездоговора (контракта) в силу. Порядов изменения. Суще образына и требование об исполнении в натуре.  Последствия существенного нарушения. Убыт упущенову в нарушения. Убыт упущенову в нарушения об исполнении в натуре.  Тема ботовия внешнеторгового контракта. Обязательства продавца.  Практическое нарушение басов):  Практическое нарушение об исполнении в контракте. Соблюдение сроков ответственности. Отсутствие притязаний со стороны третьих лиц. Спозащить робу и дентифомкации. Отсутствие притязаний со стороны третьих лиц. Спозащить робу и дентифомкации. Отсутствие притязаний со стороны третьих лиц. Спозащить робу и дентифом кации. Отсутствие притязаний со стороны продавца. Решение задач.  Тема 1. Уставия внешнеторгового контракта. Обязательства покупателя.  Принятиверафивами (4 часа (ов)):  Принятиверафивами обязательства приотваве гринять товар. Сплата овара. Опринятиверафивами от нарушений со стороны продавца от нарушений со скупатель в принять по в продавца от нарушений со скупатель в принять по в продавца от нарушений со скупатель в принять по в продавца от нарушений со скупатель в принять по в продавца от нарушений со скупатель в принять по в продавца от нарушений со скупатель в принять по в продавца от нарушений со скупатель в принять по в продавца от нарушений со скупатель в принять по в принять по в по купатель в по к	0-2112122
сделкиствование оферты и акцепта (ст. 8 Конвенции ОФН о договорах междуна купли набрабленьства  Тема В Собщие положения относящиеся к внешнеторговому контракту лекций положения относящиеся к внешнеторговому контракту лекций проформы. Вступление договора (контракта) в силу. Порядок изменения. Суще образование об исполнении в натуре.  Последствия существенного нарушения. Убыт упущення на верей в пребование об исполнении в натуре.  Практическо практиво завишения. Базисные условия поставки.  Тема в У силовия внешнеторгового контракта. Обязатей ства продавца. практи на в пребование об исполнении в контракте. Соблюдение сроков ответственности. Отсутствие притязаний со стороны третьих лиц. Споставка товара. Соответствие товара описанию в контракте. Соблюдение сроков ответственности. Отсутствие притязаний со стороны третьих лиц. Споставки треть и продавца. Решение задач. Тема Тома в нешнеторгового контракта. Обязательства покупателя.  Тема Тома продав в приотка в гринять товар. Оплата товара. Опринятиварают в контракта. Обязательства покупателя.  Принятиврафира в нешнеторгового контракта. Обязательства покупателя.  Принятиврафира в пособа платежа. Способы защиты продавща от нарушений со посупатель в вещение задач.  Тема В Натрафира в анкции и в озмещение убытков. Освобождение от ответам тема в принять в принять продавща от нарушений со посупатель в в принять в принять продавща от нарушений со посупатель в принять в принять продавща от нарушений со посупатель в принять продавща от нарушений со посупатель в принять продавща от нарушений со посупатель в принять продавща от нарушение со това в принять продавща от нарушений со посупатель в принять продавща от нарушение со това в принять продавща от нарушение со това в принять продавща от нарушение со това в принять продав в принять продавща от нарушение со това в принять продав в принять продав в принять принять продав в принять продав в принять п	Отзывная и
тема 5 с общие положения относящиеся к внешнеторговому контракту лекционное запуние (2 часа (ов)): внешнеторгового типовен профармы. Вступление договора (контракта) в силу. Порядок изменения. Суще отвенное договора. Последствия существенного нарушения. Убыт упущення убыта продавца требование об исполнении в натуре.  практичество дариятиве (2 часа (ов)): Реше ферерование об исполнении в натуре.  Тема во условия внешнеторгового контракта. Обязатей ства продавца.  практичественности.  Поставка товара. Соответствие товара описанию в контракте. Соблюдение сроков ответственности.  Тема и предобрати и предобрати продавца. Решение задач.  Тема товара Соответствие товара описанию в контракте. Соблюдение сроков пробавий и предобрати предование продавца. Решение задач.  Тема товара внешнеторгового контракта. Обязательства покупателя.  Тема товара за призотва в гринять товар. Оплата говара. Опринятивервой продавца от нарушений со скупа в продав в гринять товар. Оплата говара. Опринятов говара в гринять говар. Оплата говара. Опринятов говара в гринять говар. Оправа в гринять говара в гринять говар. Оправа в гринять говара в гринять говар. Оправа в гринять говар. Оправа в гринять говара в гринять говара в гринять говара в гринять говара в гринять говара. Оправа в гринять говара в гринять гора в г	торговой наролной
Тема РОДИ МЕ положения относящиеся к внешнеторговому контракту лекцийногоргового (2 часа(ов)): Тиговый продоромы. Вступлениездоговора (контракта) в силу. Порядок изменения. Существенного нарушения. Убыт упущения предоромы. Вступлениездоговора (контракта) в силу. Порядок изменения. Убыт упущения предоромы. В существенного нарушения. Убыт упущения предоромы предором поставки. Тема во Убитовия внешнеторгового контракта. Обязатей ственноги продовия поставки. Тема во Убитовия внешнеторгового контракта. Обязатей ственности. Поставка товара Соответствие товара описанию в контракте. Соблюдение сроков защить покупатей и предового контракта. Обязательства покупателя. Тема 7. Условия внешнеторгового контракта. Обязательства покупателя. Принятиверя принятиверя принять товар. Оплата говара. Опринятиверя предового контракта. Обязательства покупателя. Принятиверя пособа платежа. Способы защиты продавца от нарушений со окупатель в выштря предового в предового контракта. Освобождение от ответам тема в сыштря пособо в защиты продавца от нарушений со окупатель в выштря пособо в защиты продавца от нарушений со окупатель в выштря пособо в защиты продавца от нарушений со окупатель в выштря пособо в защиты продавца от нарушений со сторов в выштря пособо в защиты продавца от нарушений со окупатель в выштря пособо в защиты продавца от нарушений со окупатель в выштря пособо в защиты продавца от нарушений со окупатель в выштря пособо в защиты продавца от нарушений со окупатель в выштря пособо в защить продавца от нарушений со окупатель в выштря пособо в защить пособо в защить пособо в выштря в събърского в выштря пособо в защить пос	пародпол
лекционное занятив (2 часа(ов)): Тигровыя пракрафармы. Вступлениездоговора (крнтракта) в силу. Порядою изменения. Существенного нарушения. Убыт упущення ребенарущение договора. Последствия существенного нарушения. Убыт упущення ребенарущение об исполнении в натуре. практическое занятив Вазисные условия поставки. Тема бочтовня внешнеторгового контракта. Обязательства продявца. практическое занятие (4 часа(ов)): поставка товара. Соответствие товара описанию в контракте. Соблюдение сроков требование и дентиформации. Отсутствие дритязаний со стороны третьих лиц. Спозащить поставка товара. От нарушений со стороны продавца. Решение задач. Тема 10. Тема 7. Условия внешнеторгового контракта. Обязательства покупателя. практичераю данятие (4 часа(ов)): Принятичераю дана в призотвазе принять товар. Оплата довара. Опринятивов денение задач. Способы защиты продавща от нарушений со покупатель в вешение задач. Способы защиты продавща от нарушений со покупатель в вешение задач.	
Типовын прасредны вступление договора (крнтракта) в силу. Порядок изменения. Суще твенного нарушения. Убыт упущения нарушение договора. Последствия существенного нарушения. Убыт упущения нарушения требование об исполнении в натуре.  практическое нарушение. В разисные условия поставки.  Тема бо условия внешнеторгового контракта. Обязательства продавца.  практическое даниты (4 часа(ов)): ответственности. Отсутствие притязаний со стороны третьих лиц. Споставка товара. Соответствие товара описанию в контракте. Соблюдение сроков требование и дентиты кации. Отсутствие притязаний со стороны третьих лиц. Спосавить продавца. Решение задач.  Тема 1. Условия внешнеторгового контракта. Обязательства покупателя. Принятиераю в вки. Обязательства призоткаве принять товар. Оплата повара. Опринятиераю продавца от нарушений со покупательные в принять товар. Оплата повара. Опринять вредение в задач. Принятиераю пособа платежа. Способы защиты продавща от нарушений со покупательные в сема в призоткаве принять товар. Оплата повара. Опринять в продавша от нарушений со покупательные в сема в принять в сема от нарушений со покупательные в сема в принять в сема от нарушений со покупательные в сема в принять в сема от нарушений со покупательные в сема в	
Сущентвание в натуре.  практическое занятиве с часа (ов)):  Реше обывание об исполнении в натуре.  Практическое занятиве с часа (ов)):  Тема бото в нешнеторгового контракта. Обязательства продавца.  Практическое занятие (4 часа (ов)):  ответственности.  Поставка то в настретности.  Пребование и пентировательное товара описанию в контракте. Соблюдение сроков требование и пентиров кации. Отсутствие притязаний со стороны третьих лиц. Спосавить продавца. Решение задач.  Тема 10.  Принатическое дентирование (4 часа (ов)):  принатическое покупателя в нешнеторгового контракта. Обязательства покупателя.  Принатическое дентиров (4 часа (ов)):  Принатическое дентиров (4 часа (ов)):  Принатическое дента пособа платежа. Способы защиты продавца от нарушений со скупательнае в призотва в гринять то в продавца от нарушений со скупательнае в призотва в гринять то в продавца от нарушений со скупательнае в призотва в гринять то в продавца от нарушений со скупательнае в в призотва в гринять то в в продавца от нарушений со скупательнае в в в в в в в в в в в в в в в в в в в	ΛЯ
Реше оденвализтиве замение в Базисные условия поставки.  Тема ручновия внешнеторгового контракта. Обязательства продавца.  практическое даннятие (4 часа(ов)):  поставка товара. Соответствие товара описанию в контракте. Соблюдение сроков данняти в претового контракте. Соблюдение сроков требование идентиствие потругствие притязаний со стороны третьих лиц. Спозащить покупателя покупателя.  Тема 10.  практической даннятие (4 часа(ов)):  принятической внешнеторгового контракта. Обязательства покупателя.  практической даннятие (4 часа(ов)):  принятической даннятие (4 часа(ов)):  принятической даннятие (4 часа(ов)):  принятической даннятие (4 часа(ов)):  принять товар. Оплата обязательства покупателя. Способы защиты продавща от нарушений со покупательное вней данны по давща от нарушений со покупательное вней данны продавща от нарушений со сторой вней данны продавща от нарушение со ответь вней данны продавща продавшение от ответь на продавшение от ответь н	ытки и
Принатическое задачативе (2 часа(ов)):  Реше отвывалия читвозование ниб. Базисные условия поставки.  Тема обучтовия внешнеторгового контракта. Обязательства продавца.  Практическое занитий (4 часа(ов)):  Ответственности.  Поставка товара. Соответствие товара описанию в контракте. Соблюдение сроков дей и дентифукации. Отсутствие притязаний со стороны третьих лиц. Спосащить покупателя покупателя.  Тема 10.  Принатическое дентифукации (4 часа(ов)):  Принатическое дентифукации (4 часа(ов)):  Принатическое дентифукации (5 стороны продавца. Решение задач.  Принатическое дентифукации (4 часа(ов)):  Принатическое дентифукацию (4 часа(ов)):  Принатическое дентифукацию пособа платежа. Способы защиты продавща от нарушений со покупательное внешение задач.  Тема вены продавща от нарушений со покупательное внешение задач.  Тема вены продавща от нарушений со покупательное внешение задач.	
Реше фанкадиа члю замещение. Базисные условия поставки.  Тема бот образняти в нешнеторгового контракта. Обязательства продавца.  практическое данитий (4 часа(ов)):  ответственности.  Поставка товара. Соответствие товара описанию в контракте. Соблюдение сроков требование идентирикации. Отсутствие притязаний со стороны третьих лиц. Спосващи требу продавца. Решение задач.  Тема 7. Условия внешнеторгового контракта. Обязательства покупателя. Тема 1.  принятические (4 часа(ов)):  Принятической выки. Обязательства призотказе гроинять товар. Оплата товара. Опринять продавща от нарушений со покупатель выстраннова платежа. Способы защиты продавща от нарушений со покупательные ванкции и возмещение убытков. Освобождение от ответах вема вещатрифины са стороны продав призотка призотков. Освобождение от ответах покупательнова в призотков. Освобождение от ответах покупательнова в призотков. Освобождение от ответах покупательного покупательные в покупательные в покупательные в покупательные в покупательные в покупательного в	
Тема БОУТООВВИЯ ВНЕШНЕТОРГОВОГО КОНТРАКТА. Обязательства продавца.  практическое занятие (4 часа(ов)):     ответственности. Поставка товара. Соответствие товара описанию в контракте. Соблюдение сроков требование идентирикации. Отсутствие притязаний со стороны третьих лиц. Спосащит и в в в в в в в в в в в в в в в в в в	
практическое занитийе (4 часа(ов)): ответственности. Поставка товара. Соответствие товара описанию в контракте. Соблюдение сроков Требование идентирикации. Отсутствие притязаний со стороны третьих лиц. Спосащить посупателя от нарушений со сторонь продавца. Решение задач. Споров. Тема 7. Условия внешнеторгового контракта. Обязательства покупателя. Тема 10. принялизоращи в посупателя принялизоращи в посупателя принялизоращи в посупателя принялизоращи в посупателя посупателя принялизоращи в посупателя принялизоращи в посупателя посупателя продавща от нарушений со посупательным в принялизорать в принять товар. Оплата по в посупательным в принять продавща от нарушений со посупательные в посупательным в принять продавща от нарушений со посупательные в в принять посупательным в в в принять посупательным в в в в в в в в в в в в в в в в в в в	
Тема 7. Условия внешнеторгового контракта. Обязательства покупателя. практическое занятие (4 часа(ов)): Принятиераом вки. Обязательства призотказе гринять товар. Оплата товара. Опр цены между разрощию копособа платежа. Способы защиты продавща от нарушений со покупатов вешение задач. Тема вещетрафины заканкции и возмещение убытков. Освобождение от ответем	
Тема 7. Условия внешнеторгового контракта. Обязательства покупателя. практическое занятие (4 часа(ов)): Принятиераом вки. Обязательства призотказе гринять товар. Оплата товара. Опр цены между разрощию копособа платежа. Способы защиты продавща от нарушений со покупатов вешение задач. Тема вещетрафины заканкции и возмещение убытков. Освобождение от ответем	COR FICOTORIUM
Тема 7. Условия внешнеторгового контракта. Обязательства покупателя. практической делентие (4 часа(ов)): Принятиераом вки. Обязательства призотказе гринять товар. Оплата обара. Опр цены между разрощию копособа платежа. Способы защиты продавща от нарушений со покупатов вешение задач. Тема вещтря финька канкции и возмещение убытков. Освобождение от ответся	ов пост <del>авки.</del> пособы
Тема 7. Условия внешнеторгового контракта. Обязательства покупателя. практической делентие (4 часа(ов)): Принятиераом вки. Обязательства призотказе гринять товар. Оплата обара. Опр цены между разрощию копособа платежа. Способы защиты продавща от нарушений со покупатов вешение задач. Тема вещтря финька канкции и возмещение убытков. Освобождение от ответся	
практической занятие (4 часа(ов)): Принятиераортвики. Обязательства призотказе гринять товар. Оплата товара. Опр цены междура рание к пособа платежа. Способы защиты продавща от нарушений со покупатель Вешение задач. Тема вы Матрифные канкции и возмещение убытков. Освобождение от ответей	
Приньтиераортевки. Обязательства призотваве гринять товар. Оплата товара. Опр цены междураронию в пособа платежа. Способы защиты продавца от нарушений со покупатель Решение задач. Тема в «Штрафные канкции и возмещение убытков. Освобождение от ответел	
цены мождунаванию копособа платежа. Способы защиты продавца от нарушений со покупаторя быль шение задач. Тема вещиря финька санкции и возмещение убытков. Освобождение от ответся	
покупатовлять не задач. Тема \$еШатрафиьва санкции и возмещение убытков. Освобождение от ответся	пределение
Тема 8-е Матрифинью санкции и возмещение убытков. Освобождение от ответся	o cropondi
	TONBEHHOCTU
	JOHN 6 11
Итого   6   28   0	

Основания для применения штрафных санкций. Возмещение убытков и взыскание неустойки. Ограничение размера неустойки. Основания освобождения от ответственности. Подтверждение обстоятельств, препятствующих исполнению обязательств. Возобновление исполнения после устранения препятствий.

### Тема 9. Порядок урегулирования споров.

### практическое занятие (4 часа(ов)):

Внесудебное урегулирование. Переговоры. Медиация. Рассмотрение споров в государственном арбитражном суде. Подсудность. Третейское разбирательство. Международный коммерческий арбитраж. МКАС и МАК при ТПП РФ. Международные договоры по вопросам коммерческого арбитража. Исполнение арбитражных решений.

# **Тема 10.** Посреднические операци в международной торговле *лекционное занятие (2 часа(ов)):*

Преимущества и недостатки торгового посредничества. Виды торговых посредников. Простое посредничество. Операции по перепродаже . Дистрибьютерские операции. Агентирование. Международно-правовое регулирование посреднических операций.

### практическое занятие (6 часа(ов)):

Договоры о посредничестве. Договор о праве на продажу. Агентский договор. Договор комиссии и консигнации. Договор поручения. Договор об оказании услуг. Решение задач.

### 4.3 Структура и содержание самостоятельной работы дисциплины (модуля)

N	Раздел Дисциплины	Семестр	Неделя семестра	Виды самостоятельной работы студентов	Трудоемкость (в часах)	Формы контроля самостоятельной работы
1.	Тема 1. Понятийный аппарат и терминология	3	1	Изучение глоссария	4	устный опрос
2.	Тема 2. История правового регулирования внешнеторговых операций. Lex mercatoria	3		изучение специальной литературы	6	реферат
3.	Тема 3. Внешнеторговый контракт как гражданско-правовой договор.	3		Изучение учебной литературы	6	коллоквиум
4.	Тема 4. Порядок заключения и оформления внешнеторгового контракта. Правила толкования.	3		Работа с Конвенцией ООН о договорах международной купли-продажи товаров.	8	решение задач

N	Раздел Дисциплины	Семестр	Неделя семестра	Виды самостоятельной Трудоемкость работы (в часах) студентов		Формы контроля самостоятельной работы
5.	Тема 5. Общие положения относящиеся к внешнеторговому контракту	3	5	Работа с Конвенцией ООН о договорах международной купли-продажи товаров. Изучение Принципов междунар	6	устный опрос
6.	Тема 6. Условия внешнеторгового контракта. Обязательства продавца.	3	6-7	Работа с Конвенцией ООН о договорах международной купли-продажи товаров.	8	тест, решение задач
	Тема 7. Условия внешнеторгового контракта. Обязательства покупателя.	3	8-9	Работа с Конвенцией ООН о договорах международной купли-продажи товаров.	8	тест, решение задач
8.	Тема 8. Штрафные санкции и возмещение убытков. Освобождение от ответственности.	3	10	Работа с Конвенцией ООН о договорах международной купли-продажи товаров.	8	выполнение письменных заданий
9.	Тема 9. Порядок урегулирования споров.	3		Изучение нормативно-прав актов и арбитражной практики	зовых 10	коллоквиум
10.	Тема 10. Посреднические операци в международной торговле	3	13-15	Работа с учебной и специальной литературой и нормативным материалом	10	деловая игра, решение задач.
	Итого				74	

### 5. Образовательные технологии, включая интерактивные формы обучения

Лекционные занятия:

- информационные лекции;
- лекции-беседы, лекции-дискуссии;
- лекции-консультации;

Семинарские занятия:

- устный опрос и обсуждение материала по теме;



- выступление студентов с рефератами с последующим обсуждением;

Проведение учебных дискуссий;

Проведение учебных имитационных игр.

# 6. Оценочные средства для текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации по итогам освоения дисциплины и учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы студентов

### Тема 1. Понятийный аппарат и терминология

устный опрос, примерные вопросы:

Внешнеторговая сделка, внешнеторговый контракт, договор международной купли-продажи товаров. Коммерческое предприятие. Применимое право. Автономия воли. Обязательственный статут.

# **Тема 2.** История правового регулирования внешнеторговых операций. Lex mercatoria реферат, примерные темы:

Международные торговые обычаи. Универсальное коммерческое право. Инкорпорация lex mercatoria в национальное право.

### Тема 3. Внешнеторговый контракт как гражданско-правовой договор.

коллоквиум, примерные вопросы:

Сравнительно-правовая характеристика внешнеторгового контракта и договора купли продажи. Общие характеристики. Специфика внешнеторгового контракта в аспектах формы, содержания, субъектов, правового регулирования.

## **Тема 4. Порядок заключения и оформления внешнеторгового контракта. Правила толкования.**

решение задач, примерные вопросы:

Отзывная и безотзывная оферта. Акцепт. Способы предоставления акцепта. Форма внешнеторговой сделки. Толкование оферты и акцепта (ст.8 Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи".

### Тема 5. Общие положения относящиеся к внешнеторговому контракту

устный опрос, примерные вопросы:

Типовые проформы. Вступление договора (контракта) в силу. Порядок изменения. Существенное нарушение договора. Последствия существенного нарушения. Убытки и упущенная выгода. Требование об исполнении в натуре.

### **Тема 6. Условия внешнеторгового контракта. Обязательства продавца.**

тест, решение задач, примерные вопросы:

Поставка товара. Соответствие товара описанию в контракте. Соблюдение сроков поставки. Требование идентификации. Отсутствие притязаний со стороны третьих лиц. Способы защиты покупателя от нарушений со стороны продавца. Решение задач.

#### Тема 7. Условия внешнеторгового контракта. Обязательства покупателя.

тест, решение задач, примерные вопросы:

Принятие поставки. Обязательства при отказе принять товар. Оплата товара. Определение цены. Согласование способа платежа. Способы защиты продавца от нарушений со стороны покупателя. Решение задач.

### **Тема 8. Штрафные санкции и возмещение убытков. Освобождение от ответственности.**

выполнение письменных заданий, примерные вопросы:

Основания для применения штрафных санкций. Возмещение убытков и взыскание неустойки. Ограничение размера неустойки. Основания освобождения от ответственности. Подтверждение обстоятельств, препятствующих исполнению обязательств. Возобновление исполнения после устранения препятствий.

#### **Тема 9.** Порядок урегулирования споров.

### коллоквиум, примерные вопросы:

Внесудебное урегулирование. Переговоры. Медиация. Рассмотрение споров в государственном арбитражном суде. Подсудность. Третейское разбирательство. Международный коммерческий арбитраж. МКАС и МАК при ТПП РФ. Международные договоры по вопросам коммерческого арбитража. Исполнение арбитражных решений.

### Тема 10. Посреднические операци в международной торговле

деловая игра, решение задач., примерные вопросы:

Преимущества и недостатки торгового посредничества. Виды торговых посредников. Простое посредничество. Операции по перепродаже . Дистрибьютерские операции. Агентирование. Международно-правовое регулирование посреднических операций.

### Тема. Итоговая форма контроля

### Примерные вопросы к экзамену:

Вопросы к экзамену:

- 1. Понятие внешнеторгового контракта. Его особенности как гражданско-правового договора.
- 2. Право, применимое к внешнеторговому контракту.
- 3. Международные торговые обычаи.
- 4. Унификационные акты по вопросам регулирования внешнеторговых сделок.
- 5. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. Общая характеристика.
- 6. Общие условия поставок. ОУП СНГ.
- 7. Принципы международных коммерческих контрактов.
- 8. ИНКОТЕРМС: цели, порядок применения, общая характеристика.
- 9. Нормы российского законодательства по вопросам внешнеторговых контрактов.
- 10. Способы заключения внешнеторговых контрактов.
- 11. Заключение контрактов в процессе переговоров. Типовые проформы.
- 12. Заключение контрактов путем обмена письменными сообщениями.
- 13. Оферта в международной торговле. Приглашение делать оферты.
- 14. Акцепт. Способы акцептования оферты.
- 15. Автономия воли при определении условий контракта Пределы автономии воли.
- 16. Понятие и последствия существенного нарушения договора.
- 17. Толкование внешнеторгового контракта, действий и заявлений сторон.
- 18. Сфера применения Венской конвенции 1980 г. Порядок применения.
- 19. Понятие внешнеторговой поставки.
- 20. Определение количества товара во внешнеторговом контракте.
- 21. Определение качества товара во внешнеторговом контракте.
- 22. Проверка качества товара. Гарантия качества.
- 23. Отсутствие в контракте требований к качеству товара. Обязательства продавца.
- 24. Определение сроков и даты поставки товара.
- 25. Тара, упаковка и маркировка.
- 26. Техническая и товарная документация.
- 27. Способы идентификации товара.
- 28. Способы защиты покупателя при нарушении внешнеторгового контракта продавцом.
- 29. Определение цены на товар. Общая сумма контракта.
- 30. Способы осуществления платежа.
- 31. Возмещение убытков.
- 32. Обязательство покупателя принять поставку.
- 33. Ответственность за нарушение внешнеторгового контракта.



- 34. Освобождение от ответственности.
- 35. Изменение условий внешнеторгового контракта и внесение дополнений.
- 36. Расторжение контракта: основания, последствия. Приостановление исполнения.
- 37. Оговорки к Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров.
- 38. Арбитражное соглашение. Арбитражная оговорка во внешнеторговом контракте.
- 39. Альтернативные методы урегулирования внешнеторговых споров
- 40. Исковая давность в международной купле продаже.
- 41. Контракты во встречной торговле.
- 42. Представительство в международной торговле. Общая характеристика.
- 43. Виды торговых представителей.
- 44. Виды принципалов.
- 45. Виды права на продажу.
- 46. Дистрибьюторские соглашения.
- 47. Договор комиссии международной купле продаже.
- 48. Консигнация.
- 49. Право, применимое к соглашениям о посредничестве.
- 50. Международно-правовое регулирование торгового представительства.

### Примеры тестовых заданий

1. Внешнеторговый контракт - это институт

А национального права

Б международного частного права

В международного права

- 2. Внешнеторговые контракты заключаются:
- А. между государствами
- Б. между государствами и международными организациями
- В. между физическими и юридическими лицами
- 3. Внешнеторговый контракт это:
- А. гражданско-правовой договор
- Б. международный договор
- В. административный договор
- 4. Право, применимое к внешнеторговому контракту это
- А автономная правовая система
- Б национальное законодательство страны суда
- В право, установленное методом международного частного права
- 5. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи вступила в силу в:
- А 1988 году
- Б 2000 году
- В 1980 году
- 6. Конвенция ООН о договорах международной купли продажи вступила в силу для СССР в:
- А 1985 году
- Б 1991 году
- В) 1997 году
- 7. Последняя редакция ИНКОТРМС имела место в:
- А 1990 году
- Б 2000 году



### В 2010 году

- 8. Коммерческое предприятие в понимании Венской конвенции 1980 г. это :
- А) коммерческая организация
- Б) юридическое лицо
- В) любой субъект внешнеторговой деятельности
- 9. Стороны внешнеторгового контракта по собственному волеизъявлению
- А не могут отказаться от применения Венской конвенции
- Б могут полностью отказаться от применения Венской конвенции
- В могут отказаться только частично
- 10. Венская конвенция не применяется к договорам купли продажи
- А судов воздушного транспорта
- Б сельскохозяйственных товаров
- В автотранспортных средств
- 11. Какое из данных понятий использовано в Венской конвенции:
- А) юридическое лицо
- Б) физическое лицо
- В) разумное лицо
- 12. Какой факт в соответствии с Венской конвенцией может доказываться свидетельскими показаниями:
- А) поставка товара
- Б) оплата товара
- В) заключение договора
- 13. Какое из данных понятий имеет ключевое значение для толкования внешнеторгового контакта:
- А) платежеспособность сторон
- Б) намерения сторон
- В) потребности сторон
- 14. Признает ли Венская конвенция публичную оферту:
- А) признает
- Б) не признает
- В) признает с определенным условием
- 15. При каком условии оферту можно отменить:
- А) если она не вступила в силу
- Б) в течение 10 дней после отправления
- В) в случае банкротства оферента
- 16. В какой момент акцепт вступает в силу:
- А) в момент отправления
- Б) в момент получения оферентом
- В) по истечении 10 дней после отправления
- 17. Что в Венской конвенции определяется как существенное:
- А) условие договора
- Б) исполнение договора
- В) нарушение договора
- 18. Как относится Венская конвенция к исполнению в натуре:
- А) предусматривает данное требование



- Б) не поддерживает данное требование
- В) производит отсылку к закону страны суда
- 19. Положение об идентификации товара в Венской конвенции является:
- A) императивным
- Б) диспозитивным
- В) вообще отсутствует
- 20. Разработчиком Венской конвенции является:
- А) Европейская экономическая комиссия
- Б) ЮНСИТРАЛ
- B) BTO
- 21. Досрочная поставка в соответствии с Венской конвенцией:
- А) приветствуется
- Б) не регулируется
- В) не допускается, если не согласована между сторонами
- 22. Если в договоре не определен срок поставки, товар должен быть поставлен:
- А) в разумный срок
- Б) в течение 30 дней после заключения договора
- В) до 1 января следующего года
- 23. Продавец по Венской конвенции несет ответственность за любое несоответствие товара:
- А) которое обнаруживается в течение 1 года после поставки
- Б) которое существует в момент перехода риска на покупателя
- В) которое выявляется в начале использования товара
- 24. Если качество товара в контракте не определено, продавец:
- А) не несет обязательств по качеству
- Б) обязан поставить товар высшего качества
- В) обязан поставить товар пригодный для обычного использования
- 25. Покупатель утрачивает право ссылаться на несоответствие товара, если он не известит о нем продавца в пределах:
- A) 1 года
- Б) 2-х лет
- В) 3-х лет
- 26. В случае несоответствия товара описанию в контракте покупатель может потребовать его замены:
- А) в любом случае
- Б) в зависимости от вида товара
- В) только в случае, если имеет место существенное нарушение договора
- 27. Допускает ли Венская конвенция совмещение требования возмещения убытков с другими средствами правовой защиты ?
- А) допускает
- Б) не допускает
- В) допускает с оговоркой
- 28. Что понимается в Венской конвенции под убытками?
- А) только фактический ущерб
- Б) фактический ущерб и упущенную выгоду
- В) фактический ущерб, упущенную выгоду и моральный вред
- 29. Если товар не соответствует договору, то на основе Венской конвенции покупатель:



- А) может снизить цену на товар
- Б) может вступить в переговоры о снижении цены
- В) может потребовать только возмещения убытков, вызванных несоответствием товара
- 30. Является ли условие о цене обязательным?
- А) является
- Б) не является
- В) не является только для постоянных партнеров
- 31. Какое из данных обстоятельств признается Венской конвенцией основанием для расторжения договора:
- А) любое нарушение договора
- Б) существенное нарушение договора
- В) конкретное нарушение, указанное в Конвенции
- 32. Ссылка во внешнеторговом контракте на ИНКОТЕРМС по вопросу базиса поставки является:
- А) обязательной
- Б) обязательной для сторон из государств-участников Венской конвенции
- В) не обязательной
- 33. Распределение обязанностей сторон по избранному базису поставки:
- А) не подлежит изменению
- Б) может быть изменено по соглашению между сторонами
- В) может быть изменено, если это допускается применимым к контракту правом
- 34. По вопросу освобождения от ответственности Венская конвенция:
- А) содержит перечень форс-мажорных обстоятельств
- Б) определяет условия освобождения от ответственности
- В) отсылает к закону страны суда
- 35. Какая из данных операций является посреднической:
- А) обратные закупки
- Б) операция с давальческим сырьем
- В) агентирование
- 36. Какое право на продажу предоставляет наибольшую свободу действий для экспортера:
- А) неисключительное
- Б) исключительное
- В) право первой руки
- 37. Для какого из посредников прибыль обусловлена оптовой скидкой:
- А) для комиссионера
- Б) для консигнатора
- В) для дистрибьютора
- 38. Какое обязательство агента предусмотрено оговоркой делькредере:
- А) выступать от имени принципала
- Б) отвечать по обязательствам принципала
- В) отвечать перед принципалом по обязательствам третьих лиц
- 39. Какой из посредников приобретает товар в собственность:
- А) дистрибьютор
- Б) комиссионер
- В) консигнатор



- 40. Какой из данных терминов применяется в международных документах о посредничестве:
- А) стокхолдер
- Б) дилер
- В) агент
- 41. Какой из посредников всегда вступает во владение товаром:
- А) поверенный
- Б) консигнатор
- В) комиссионер
- 42. Какое из условий характеризует комиссионера:
- А) заключает договор с третьим лицом от своего имени
- Б) отвечает по обязательствам третьих лиц
- В) вступает во владение товаром
- 43. Что представляет собой индент:
- А) особую посредническую операцию
- Б) разновидность права на продажу
- В) разновидность комиссионного поручения
- 44. Какой из данных признаков является квалифицирующим для внешнеторгового контракта:
- А) пересечение товаром границы государства
- Б) коммерческий характер сделки
- В) нахождение коммерческих предприятий сторон в разных государствах
- 45. Какое право применяется к внешнеторговому контракту в соответствии с ГК РФ:
- А) право страны оферента
- Б) право страны акцептанта
- В) право страны продавца
- 46. Форма внешнеторгового контракта для российских лиц определяется:
- А) российским правом
- Б) правом места совершения сделки
- В) Венской конвенцией о договорах международной купли-продажи товаров
- 47. Венская конвенция действует для РФ:
- А) в полном объеме
- Б) за исключением условий, по которым сделана оговорка
- В) по вопросам, не урегулированным законодательством РФ
- 48. Применение Венской конвенции:
- А) полностью исключает применение национального права
- Б) не исключает применение национального права субсидиарно
- В) является субсидиарным по отношению к национальному праву
- 49. Венская конвенция:
- А) не исключает применения обычая
- Б) не допускает применения обычая
- В) не содержит каких-либо положений по данному вопросу
- 50. Какого из данных вопросов не касается Венская конвенция:
- А) поставки товара партиями
- Б) течения срока для акцепта
- В) действительности договора



### 7.1. Основная литература:

- 1. Российское предпринимательское право: Учебник/Под ред. В.А.Хохлова. -М.: ИД РИФ, 2009. 448 с. //http://znanium.com/bookread.php?book=146341
- 2. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности (российское гражданское и международное частное право): Уч. пос./ Л.М. Позднякова. 2-е изд., перераб. М.: Норма, 2014. 192 с.: 84x108 1/32. (переплет) ISBN 978-5-91768-535-9, 500 экз. http://znanium.com/bookread.php?book=474629
- 3. Правовое регулирование предпринимательской деятельности: Учебное пособие / Под ред. В.В. Гущина, В.А. Баранова; Финансовая Академия при Правительстве РФ. М.: Альфа-М: ИНФРА-М, 2011. 400 с.: 60х90 1/16. (п) ISBN 978-5-98281-216-2, 1000 экз. http://znanium.com/bookread.php?book=202407

### 7.2. Дополнительная литература:

- 1. Унификация международного частного права в современном мире: Сборник статей / Отв. ред. И.О. Хлестова. М.: НИЦ ИНФРА-М: ИЗиСП, 2013. 244 с.: 60х90 1/16. (обложка) ISBN 978-5-16-009316-1, 100 экз. http://znanium.com/bookread.php?book=431655
- 2. Предпринимательство: Учебник/М.Г.Лапуста. М.:НИЦ ИНФРА. М., 2013. 384 c.//http://znanium.com/bookread.php?book=397661
- 3. Сафронова, Е. В. Международное публичное право: теоретические проблемы [Электронный ресурс]: Монография / Е. В. Сафронова. М.: РИОР: ИНФРА-М, 2013. 133 с. // http://znanium.com/bookread.php?book=415522
- 4. Международное частное право: учеб. для студентов вузов, обучающихся по спец.
- "Юриспруденция" / [Л. П. Ануфриева и др.]; под ред. Г. К. Дмитриевой; [М-во образования и науки Рос. Федерации, Моск. гос. юрид. акад.].?2-е изд., перераб. и доп..?М.: Проспект: ТК Велби, 2008.?687 с.
- 5. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности в условиях вступления РФ во Всемирную торговую орг.:Моногр./ Г.К.Дмитриева, И.В.Ершова и др.; Под ред.
- Г.К.Дмитриевой. М.:Норма:НИЦ ИНФРА-М,2013-192с.: 60х90 1/16. (п) ISBN 978-5-91768-417-8 http://znanium.com/bookread.php?book=418810

### 7.3. Интернет-ресурсы:

http://www.cigs.ru - http://www.cigs.ru

http://www.clj.ru - http://www.clg.ru

http://www.hozpravo.ru - http://www.hozpravo.ru

http://www.tpprf-mcac.ru - http://www.tpprf.ru

http://www.tprt.ru - http://www.tprt.ru

### 8. Материально-техническое обеспечение дисциплины(модуля)

Освоение дисциплины "Внешнеторговые контракты" предполагает использование следующего материально-технического обеспечения:

Компьютерный класс, представляющий собой рабочее место преподавателя и не менее 15 рабочих мест студентов, включающих компьютерный стол, стул, персональный компьютер, лицензионное программное обеспечение. Каждый компьютер имеет широкополосный доступ в сеть Интернет. Все компьютеры подключены к корпоративной компьютерной сети КФУ и находятся в едином домене.

Учебно-методическая литература для данной дисциплины имеется в наличии в электронно-библиотечной системе "БиблиоРоссика", доступ к которой предоставлен студентам. В ЭБС "БиблиоРоссика "представлены коллекции актуальной научной и учебной литературы по гуманитарным наукам, включающие в себя публикации ведущих российских издательств гуманитарной литературы, издания на английском языке ведущих американских и европейских издательств, а также редкие и малотиражные издания российских региональных вузов. ЭБС "БиблиоРоссика" обеспечивает широкий законный доступ к необходимым для образовательного процесса изданиям с использованием инновационных технологий и соответствует всем требованиям федеральных государственных образовательных стандартов высшего профессионального образования (ФГОС ВПО) нового поколения.

Учебно-методическая литература для данной дисциплины имеется в наличии в электронно-библиотечной системе "ZNANIUM.COM", доступ к которой предоставлен студентам. ЭБС "ZNANIUM.COM" содержит произведения крупнейших российских учёных, руководителей государственных органов, преподавателей ведущих вузов страны, высококвалифицированных специалистов в различных сферах бизнеса. Фонд библиотеки сформирован с учетом всех изменений образовательных стандартов и включает учебники, учебные пособия, УМК, монографии, авторефераты, диссертации, энциклопедии, словари и справочники, законодательно-нормативные документы, специальные периодические издания и издания, выпускаемые издательствами вузов. В настоящее время ЭБС ZNANIUM.COM соответствует всем требованиям федеральных государственных образовательных стандартов высшего профессионального образования (ФГОС ВПО) нового поколения.

Правовая система Консультант Плюс

Правовая система Гарант

Программа составлена в соответствии с требованиями ФГОС ВПО и учебным планом по направлению 030900.68 "Юриспруденция" и магистерской программе Международное право, европейское право .

Автор(ы):			
Тюрина Н.Е			
"	_201_	г.	
Рецензент(ы): Абдуллин А.И.			
" "	201	Г.	