

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования
"Казанский (Приволжский) федеральный университет"
Юридический факультет



подписано электронно-цифровой подписью

Программа дисциплины
Коммерческое право Б1.В.ДВ.4

Направление подготовки: 40.03.01 - Юриспруденция

Профиль подготовки: Гражданское право

Квалификация выпускника: бакалавр

Форма обучения: очное

Язык обучения: русский

Автор(ы):

Кузьменко В.И.

Рецензент(ы):

Мирзагитова А.Л.

СОГЛАСОВАНО:

Заведующий(ая) кафедрой: Мухаметгалиева С. Х.

Протокол заседания кафедры No ____ от "____" _____ 201__ г

Учебно-методическая комиссия Елабужского института КФУ (Юридический факультет):

Протокол заседания УМК No ____ от "____" _____ 201__ г

Регистрационный No 1013047919

Казань
2019

Содержание

1. Цели освоения дисциплины
2. Место дисциплины в структуре основной образовательной программы
3. Компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины /модуля
4. Структура и содержание дисциплины/ модуля
5. Образовательные технологии, включая интерактивные формы обучения
6. Оценочные средства для текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации по итогам освоения дисциплины и учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы студентов
7. Литература
8. Интернет-ресурсы
9. Материально-техническое обеспечение дисциплины/модуля согласно утвержденному учебному плану

Программу дисциплины разработал(а)(и) доцент, к.н. Кузьменко В.И. Кафедра частного и публичного права Юридический факультет , VIKuzmenko@kpfu.ru

1. Цели освоения дисциплины

- усвоение студентами основных положений современного коммерческого законодательства;
- формирование представлений о предмете и методе коммерческого права, о соотношении предметов гражданского, предпринимательского и коммерческого права;
- получение знаний об основных источниках нормативно-правового регулирования оптовой торговли;
- получение знаний о субъектах коммерческого права и их видах, об объектах торгового оборота, о средствах индивидуализации субъектов и объектов коммерческих правоотношений;
- получение знаний об основных закрепленных правовыми нормами формах организации товарных рынков;
- получение знаний об основах государственного регулирования торговой деятельности, его формах и методах;
- формирование представлений о коммерческих (торговых) договорах, их классификации, содержании коммерческих договоров, порядке их заключения, изменения и расторжения;;
- получение знаний о защите прав субъектов коммерческого права, о государственном контроле за соблюдением правил коммерческой деятельности
- подготовка к будущей профессиональной деятельности.

2. Место дисциплины в структуре основной образовательной программы высшего профессионального образования

Данная учебная дисциплина включена в раздел 'Б1.В.ДВ.4 Дисциплины (модули)' основной образовательной программы 40.03.01 Юриспруденция и относится к дисциплинам по выбору. Осваивается на 4 курсе, 7 семестр.

Данная дисциплина изучается на 4 курсе седьмого семестра и относится к вариативной () части профессионального цикла Б.3 направления подготовки 030900 Юриспруденция. Учебная дисциплина 'Коммерческое право' взаимосвязана с учебными дисциплинами 'Гражданское право', 'Предпринимательское право'.

3. Компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины /модуля

В результате освоения дисциплины формируются следующие компетенции:

Шифр компетенции	Расшифровка приобретаемой компетенции
ОК-1 (общекультурные компетенции)	осознание социальной значимости своей будущей профессии, обладание достаточным уровнем профессионального правосознания
ОК-2 (общекультурные компетенции)	способность добросовестно исполнять профессиональные обязанности, соблюдать принципы этики юриста
ОК-3 (общекультурные компетенции)	владение культурой мышления, способность к обобщению, анализу, восприятию информации, постановке цели и выбору путей ее достижения

Шифр компетенции	Расшифровка приобретаемой компетенции
ОК-4 (общекультурные компетенции)	способность логически верно, аргументированно и ясно строить устную и письменную речь
ОК-5 (общекультурные компетенции)	обладание культурой поведения, готовность к кооперации с коллегами, работе в коллективе
ОК-6 (общекультурные компетенции)	нетерпимое отношение к коррупционному поведению, уважительное отношение к праву и закону
ПК-1 (профессиональные компетенции)	способность участвовать в разработке нормативно-правовых актов в соответствии с профилем своей профессиональной деятельности
ПК-2 (профессиональные компетенции)	способность осуществлять профессиональную деятельность на основе развитого правосознания, правового мышления и правовой культуры

В результате освоения дисциплины студент:

1. должен знать:

- правовую природу и сущность отдельных институтов коммерческого права;
- основные закономерности возникновения, функционирования и развития институтов коммерческого права;
- основные правовые проблемы современной науки, в том числе конкретной научной дисциплины;
- исторические этапы развития и совершенствования законодательства в сфере торгового оборота; взаимоотношений науки и общества и осмысления этого взаимодействия;

2. должен уметь:

- анализировать тенденции развития законодательства и материалы юридической практики;
- применять нормативно-правовые акты, регулирующие коммерческую деятельность, оперировать принципами коммерческого права;
- составлять юридические документы (договоры, иски, заявления и др.);
- консультировать по вопросам права (содержания нормативно-правовых актов и практики их применения);
- осуществлять правовую экспертизу нормативно-правовых актов, юридических документов.

3. должен владеть:

- юридической терминологией;
- навыками работы с правовыми актами;
- навыками анализа различных правовых явлений, юридических фактов, правовых норм и правовых отношений, являющихся объектами профессиональной деятельности.

4. должен демонстрировать способность и готовность:

- применять полученные знания на практике.

4. Структура и содержание дисциплины/ модуля

Общая трудоемкость дисциплины составляет 2 зачетных(ые) единиц(ы) 72 часа(ов).

Форма промежуточного контроля дисциплины: зачет в 7 семестре.

Суммарно по дисциплине можно получить 100 баллов, из них текущая работа оценивается в 50 баллов, итоговая форма контроля - в 50 баллов. Минимальное количество для допуска к зачету 28 баллов.

86 баллов и более - "отлично" (отл.);

71-85 баллов - "хорошо" (хор.);

55-70 баллов - "удовлетворительно" (удов.);

54 балла и менее - "неудовлетворительно" (неуд.).

4.1 Структура и содержание аудиторной работы по дисциплине/ модулю

Тематический план дисциплины/модуля

N	Раздел Дисциплины/ Модуля	Семестр	Неделя семестра	Виды и часы аудиторной работы, их трудоемкость (в часах)			Текущие формы контроля
				Лекции	Практические занятия	Лабораторные работы	
1.	Тема 1. Коммерческое право в системе частноправовых наук.	7		2	2	0	
2.	Тема 2. Субъекты коммерческой деятельности. Практика выбора организационно-правовых форм коммерческой деятельности. Объекты товарного оборота.	7		2	0	0	
3.	Тема 3. Законодательство РФ и субъектов РФ о правовом обеспечении развития товарного рынка. Правовые формы организации товарного рынка.	7		2	0	0	
4.	Тема 4. Особенности правового положения, правовое регулирование деятельности товарных бирж. Практика создания и функционирования.	7		2	2	0	
5.	Тема 5. Биржевые сделки. Практические вопросы заключения. Биржевые споры и порядок их разрешения.	7		0	0	0	

N	Раздел Дисциплины/ Модуля	Семестр	Неделя семестра	Виды и часы аудиторной работы, их трудоемкость (в часах)			Текущие формы контроля
				Лекции	Практические занятия	Лабораторные работы	
6.	Тема 6. Правовые основы посреднической деятельности в коммерческом обороте.	7		2	2	0	
7.	Тема 7. Правовое регулирование в законодательстве РФ и субъектов РФ аукционов и ярмарок.	7		2	2	0	
8.	Тема 8. Торговые (коммерческие) договоры в деятельности коммерческих организаций и индивидуальных предпринимателей.	7		0	2	0	
9.	Тема 9. Правовое регулирование приемки товаров.	7		0	2	0	
10.	Тема 10. Публичный контроль за деятельностью коммерсантов. Защита от неправомерных действий (бездействия) контролирующих органов.	7		2	2	0	
11.	Тема 11. Правовое регулирование лицензирования деятельности коммерческих организаций и индивидуальных предпринимателей.	7		2	1	0	
12.	Тема 12. Правовое обеспечение безопасности и качества товаров, работ и услуг в коммерческом обороте.	7		2	1	0	

N	Раздел Дисциплины/ Модуля	Семестр	Неделя семестра	Виды и часы аудиторной работы, их трудоемкость (в часах)			Текущие формы контроля
				Лекции	Практические занятия	Лабораторные работы	
13.	Тема 13. Основные процедуры разрешения коммерческих споров. Основные способы разрешения коммерческих споров.	7		0	1	0	
14.	Тема 14. Основные виды споров, возникающих из торговых сделок коммерческих юридических лиц и индивидуальных предпринимателей. Способы правовой защиты прав и законных интересов коммерческих юридических лиц и индивидуальных предпринимателей.	7		0	1	0	
	Тема . Итоговая форма контроля	7		0	0	0	Зачет
	Итого			18	18	0	

4.2 Содержание дисциплины

Тема 1. Коммерческое право в системе частноправовых наук.

лекционное занятие (2 часа(ов)):

Соотношение понятий предпринимательское право и коммерческое право. Предмет коммерческого права. Торговая деятельность - как самостоятельная часть общественных отношений. Соотношение коммерческого и гражданского права. Основные принципы коммерческого права. Особенности реализации общегражданских способов защиты нарушенных прав в коммерческих отношениях. Специальные меры ответственности субъектов коммерческого права. Роль коммерческой деятельности в развитии общества. Понятие коммерческой деятельности. Понятие субъекта коммерческой деятельности. Коммерсант. Предприниматели без образования юридического лица. Юридические лица. Коммерческая организация: понятие, особенности. Юридическое значение регистрации субъектов коммерческой деятельности. Правовое положение участников коммерческой деятельности. Специальный режим ответственности для коммерсантов. Специальные обязанности, возлагаемые законодательством на коммерсантов. Особая форма учета для коммерческих юридических лиц. Категории лиц, не имеющих права заниматься коммерческой деятельностью.

практическое занятие (2 часа(ов)):

Субъекты коммерческого оборота, организующие торговлю. Товарные биржи, оптовые рынки, ярмарки, выставки, розничные рынки, электронные торговые площадки, торговые сети. Понятие объектов торгового оборота. Понятие товара. Соотношение объектов коммерческого и объектов гражданского оборота. Государственное регулирование торговых операций с отдельными видами товаров. Основные способы государственного регулирования обращения товаров. Государственное лицензирование деятельности по торговле отдельными видами товаров.

Тема 2. Субъекты коммерческой деятельности. Практика выбора организационно-правовых форм коммерческой деятельности. Объекты товарного оборота.

лекционное занятие (2 часа(ов)):

Виды организационно-правовых форм коммерческих юридических лиц. Хозяйственные товарищества. Полное товарищество. Соотношение полного и простого товарищества. Юридическая сущность понятия полного товарищества в соответствии с современным законодательством и по Закону О предприятиях и предпринимательской деятельности. Имущественная ответственность участников полного товарищества. Учредительные документы полного товарищества. Товарищество на вере (коммандитное товарищество). Особенности правового положения и участия в коммерческой деятельности полных товарищей и коммандитистов. Общества с ограниченной ответственностью (ООО). Ответственность участников ООО. Экономические предпосылки возникновения института обществ с ограниченной ответственностью. Акционерные общества (АО). Централизация денежных средств путем создания акционерных обществ. Институт акционерных обществ по континентальному законодательству. Выбор организационно-правовой формы коммерческой деятельности. Частноправовые факторы, влияющие на выбор организационно-правовой формы коммерческой деятельности. Условия наступления имущественной ответственности. Правовой режим ответственности в различных организационно-правовых формах. Неограниченная и солидарная ответственность участников полного товарищества. Ответственность полных товарищей в коммандитном товариществе. Ответственность участников общества с ограниченной ответственностью. Ответственность членов органа управления общества с ограниченной ответственностью. Особенности ответственности участников акционерного общества. Ответственность по долгам казенного предприятия. Публично-правовые факторы, влияющие на выбор организационно-правовой формы коммерческой деятельности. Товары как объекты коммерческого оборота.

Тема 3. Законодательство РФ и субъектов РФ о правовом обеспечении развития товарного рынка. Правовые формы организации товарного рынка.

лекционное занятие (2 часа(ов)):

Законодательство РФ и субъектов РФ о правовом обеспечении развития товарного рынка. Правовые формы организации товарного рынка. Принципы формирования товарного рынка, понятие товарного рынка, законодательство о структуре товарного рынка, концепция развития товарных рынков в РФ и субъектов РФ, участники товарного рынка, роль посреднических организаций в системе товарного рынка.

Тема 4. Особенности правового положения, правовое регулирование деятельности товарных бирж. Практика создания и функционирования.

лекционное занятие (2 часа(ов)):

Особенности правового положения, правовое регулирование деятельности товарных бирж. Практика создания и функционирования. Понятие и значение бирж, экономические и юридические основы организации биржи, юридический статус биржи, товарная биржа, биржевая торговля, государственное регулирование биржевой деятельности; участники биржевой торговли.

практическое занятие (2 часа(ов)):

Понятие товарного рынка. Законодательство о товарных рынках. Пределы (границы) товарного рынка. Структура товарного рынка. Организованные торги как форма организации оптовой торговли. Ярмарка как форма организации торговли на оптовом товарном рынке. Выставка как форма организации торговли. Оптовые рынки как форма организации торговли. Розничные рынки как форма организации торговли. Электронные торговые площадки как форма организации торговли. Торговые сети как форма организации торговли. Инфраструктура товарных рынков: понятие и правовые основы ее развития.

Тема 5. Биржевые сделки. Практические вопросы заключения. Биржевые споры и порядок их разрешения.

Тема 6. Правовые основы посреднической деятельности в коммерческом обороте.
лекционное занятие (2 часа(ов)):

Правовые основы посреднической деятельности в коммерческом обороте.

практическое занятие (2 часа(ов)):

Посредническая деятельность; законодательство, регулирующее посреднические отношения коммерсантов, брокерская и дилерская деятельность на рынке ценных бумаг; основные правовые формы посреднических отношений, договоры поручения, комиссии, агентирования и другие.

Тема 7. Правовое регулирование в законодательстве РФ и субъектов РФ аукционов и ярмарок.

лекционное занятие (2 часа(ов)):

Правовое регулирование в законодательстве РФ и субъектов РФ аукционов и ярмарок. Юридическое значение торгов, аукцион и конкурс как формы торгов; основные источники правового регулирования организации и проведения аукционов; ярмарка как форма организации торговли. Аукционы и ярмарки в смежных правах

практическое занятие (2 часа(ов)):

Цели, задачи и основные принципы государственного регулирования торговли. Органы государственного регулирования торговли. Методы и функции государственных органов в области регулирования коммерческой деятельности. Государственное регулирование ценообразования. Понятие свободных цен и правовые основы их установления. Регулируемые цены: понятие и виды. Государственное регулирование и защита конкуренции. Понятие и значение конкуренции в сфере торговли. Доминирующее положение хозяйствующего субъекта. Особенности запрещения монополистической деятельности в сфере торговли. Понятие недобросовестной конкуренции. Запрет на недобросовестную конкуренцию. Государственный контроль за экономической концентрацией. Антимонопольные органы, их функции и полномочия. Рассмотрение дел о нарушении антимонопольного законодательства. Лицензирование отдельных видов коммерческой деятельности. Полномочия лицензирующих органов. Порядок получения лицензии, приостановление и аннулирование лицензии.

Тема 8. Торговые (коммерческие) договоры в деятельности коммерческих организаций и индивидуальных предпринимателей.

практическое занятие (2 часа(ов)):

Понятие и значение договора в коммерческой деятельности. Соотношение понятий торговая сделка и торговый договор. Содержание договора. Классификация условий договора. Понятие существенных условий договора.

Тема 9. Правовое регулирование приемки товаров.

практическое занятие (2 часа(ов)):

Существенные условия договора для различных видов договора. Условия договора, устанавливаемые соглашением сторон как существенные. Цена, как одно из условий договора. Правовые последствия отсутствия цены в содержании коммерческого договора. Примерные условия договора для различных видов договоров, применяемые на практике. Обычай делового оборота при выработке условий договора. Отличие случайных условий от существенных условий договора. Форма торгового договора. Последствия несоблюдения формы договора, предусмотренного законодательством или соглашением сторон.

Тема 10. Публичный контроль за деятельностью коммерсантов. Защита от неправомερных действий (бездействия) контролирующих органов.

лекционное занятие (2 часа(ов)):

Публичный контроль деятельности коммерсантов. Защита от неправомερных действий (бездействия) контролирующих органов.

практическое занятие (2 часа(ов)):

Публичные отношения с участием коммерсантов и определение публичного контроля за осуществлением коммерческой деятельности, субъекты и объекты публичного контроля в коммерческой сфере; источники правового регулирования отношений, возникающих в связи с осуществлением контроля за деятельностью коммерсантов, виды публичного контроля за деятельностью коммерсантов.

Тема 11. Правовое регулирование лицензирования деятельности коммерческих организаций и индивидуальных предпринимателей.

лекционное занятие (2 часа(ов)):

Правовое регулирование лицензирования деятельности коммерческих организаций и индивидуальных предпринимателей.

практическое занятие (1 часа(ов)):

Понятие "лицензия" в законодательстве о лицензировании отдельных видов деятельности, виды лицензий, определение лицензирования отдельных видов деятельности, основные принципы лицензирования отдельных видов деятельности, цель лицензирования отдельных видов деятельности.

Тема 12. Правовое обеспечение безопасности и качества товаров, работ и услуг в коммерческом обороте.

лекционное занятие (2 часа(ов)):

Правовое обеспечение безопасности и качества товаров, работ и услуг в коммерческом обороте. Безопасность и качество, источники правового регулирования отношений по обеспечению безопасности и качества товаров, работ и услуг в коммерческом обороте, содержание права субъекта коммерческой деятельности на безопасность, субъективная обязанность по обеспечению безопасности; юридическая ответственность за нарушение обязанности по обеспечению безопасности, юридическая ответственность за нарушение обязанности по обеспечению качества товаров, работ и услуг.

практическое занятие (1 часа(ов)):

Отзыв оферты. Права и обязанности стороны, направившей оферту. Условия акцепта оферты. Правовые последствия акцепта оферты или отказа от оферты для стороны, получившей оферту. Заключение договора в обязательном порядке. Особенности заключения договора на организованных торгах. Изменение и расторжение договора по соглашению сторон. Изменение или расторжение договора в судебном порядке по требованию сторон. Порядок изменения или расторжения договоров.

Тема 13. Основные процедуры разрешения коммерческих споров. Основные способы разрешения коммерческих споров.

практическое занятие (1 часа(ов)):

Стороны и предмет договора. Права и обязанности сторон договора. Ответственность сторон договора. Договор мены. Предмет договора мены. Права и обязанности сторон по договору. Переход права собственности по договору. Договор мены и бартерные сделки. Непоименованные в Гражданском кодексе реализационные договоры: договор оптовой-купли продажи, договор комплексной поставки, договор поставки продовольственных товаров в торговую сеть. Договор оптовой купли-продажи. Две концепции договора оптовой купли-продажи.

Тема 14. Основные виды споров, возникающих из торговых сделок коммерческих юридических лиц и индивидуальных предпринимателей. Способы правовой защиты прав и законных интересов коммерческих юридических лиц и индивидуальных предпринимателей.

практическое занятие (1 часа(ов)):

Способы правовой защиты прав и законных интересов коммерческих юридических лиц и индивидуальных предпринимателей.

4.3 Структура и содержание самостоятельной работы дисциплины (модуля)

N	Раздел Дисциплины	Се-местр	Неде-ля семестра	Виды самостоятельной работы студентов	Трудо-емкость (в часах)	Формы контроля самостоятельной работы
4.	Тема 4. Особенности правового положения, правовое регулирование деятельности товарных бирж. Практика создания и функционирования.	7		реферат	12	реферат
8.	Тема 8. Торговые (коммерческие) договоры в деятельности коммерческих организаций и индивидуальных предпринимателей.	7		презентация	12	презентация
11.	Тема 11. Правовое регулирование лицензирования деятельности коммерческих организаций и индивидуальных предпринимателей.	7		тестирование	6	тести-рование

N	Раздел Дисциплины	Се-местр	Неде-ля семестра	Виды самостоятельной работы студентов	Трудо-емкость (в часах)	Формы контроля самостоятельной работы
14.	Тема 14. Основные виды споров, возникающих из торговых сделок коммерческих юридических лиц и индивидуальных предпринимателей. 7 Способы правовой защиты прав и законных интересов коммерческих юридических лиц и индивидуальных предпринимателей.	7		решение задач	6	решение задач
	Итого				36	

5. Образовательные технологии, включая интерактивные формы обучения

Лекции. Часть лекций проходит в классической информационной форме. Наиболее интересные темы (их перечень обговаривается со студентами) выносятся на обсуждение в рамках проблемной лекции. Студенты предлагают свои решения предложенной научной проблемы. Предполагается дискуссия и диалог студентов и преподавателя.

Практические занятия. На практических занятиях студенты обсуждают предлагаемые им вопросы. Часть практических занятий проводится в форме диалога. Также при подготовке к отдельным практическим занятиям студенты могут формировать исследовательские группы для более глубокого изучения той или иной научной проблемы. В конце практического занятия предполагается устный опрос.

6. Оценочные средства для текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации по итогам освоения дисциплины и учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы студентов

Тема 1. Коммерческое право в системе частноправовых наук.

Тема 2. Субъекты коммерческой деятельности. Практика выбора организационно-правовых форм коммерческой деятельности. Объекты товарного оборота.

Тема 3. Законодательство РФ и субъектов РФ о правовом обеспечении развития товарного рынка. Правовые формы организации товарного рынка.

Тема 4. Особенности правового положения, правовое регулирование деятельности товарных бирж. Практика создания и функционирования.

реферат, примерные темы:

1. Понятие приемки товаров. Юридическое значение приемки товаров. 2. Приемка товаров при исполнении договоров купли-продажи. 3. Субъекты правоотношений по приемке товаров. 4. Этапы приемки товаров. Правовые последствия отказа покупателя от приемки товаров.

Тема 5. Биржевые сделки. Практические вопросы заключения. Биржевые споры и порядок их разрешения.

Тема 6. Правовые основы посреднической деятельности в коммерческом обороте.

Тема 7. Правовое регулирование в законодательстве РФ и субъектов РФ аукционов и ярмарок.

Тема 8. Торговые (коммерческие) договоры в деятельности коммерческих организаций и индивидуальных предпринимателей.

презентация, примерные вопросы:

1. Понятие субъекта коммерческой деятельности. Коммерсант. 2. Коммерческая организация: понятие, особенности. Юридическое значение регистрации субъектов коммерческой деятельности. 3. Правовое положение участников коммерческой деятельности. 4. Специальный режим ответственности для коммерсантов. 5. Объекты коммерческого права. Товар как объект коммерческого права. 6. Средства индивидуализации как объекты коммерческого права. 7. Коммерческая тайна как объект коммерческого права.

Тема 9. Правовое регулирование приемки товаров.

Тема 10. Публичный контроль за деятельностью коммерсантов. Защита от неправомерных действий (бездействия) контролирующих органов.

Тема 11. Правовое регулирование лицензирования деятельности коммерческих организаций и индивидуальных предпринимателей.

тестирование, примерные вопросы:

1. Складское свидетельство может быть: 1) простым и двойным; 2) простым и переводным; 3) обыкновенным и привилегированным. 2. Права на товар, следующий по морской перевозке, удостоверяются: 1) переводным векселем; 2) именной чеком; 3) коносаментом. 3. Правообладателем товарного знака не может быть: 1) гражданин - физическое лицо; 2) некоммерческая организация; 3) индивидуальный предприниматель. 4. С экономической точки зрения биржа ? это: а) просто базар; б) восточный базар; в) организованный в определенном месте, регулярно действующий по установленным правилам оптовый рынок, на котором осуществляется торговля определенными товарами или контрактами на их поставку в будущем по ценам, официально установленным на основе спроса и предложения. 5. С юридической точки зрения биржа ? это: а) любой индивидуальный предприниматель; б) индивидуальный предприниматель, целью деятельности которого является организация биржевой (оптовой) торговли определенным биржевым товаром, осуществляемой в форме гласных публичных торгов, проводимых в заранее определенном месте и в определенное время по установленным биржей правилам; в) юридическое лицо, целью деятельности которого является организация биржевой (оптовой) торговли определенным биржевым товаром, осуществляемой в форме гласных публичных торгов, проводимых в заранее определенном месте и в определенное время по установленным биржей правилам. 6. Основная функция биржи есть: а) организация биржевой торговли; б) непосредственно торговля; в) торговля и производство биржевого товара. 7. Биржи подразделяют на следующие виды: а) товарные, валютные, фондовые; б) товарные, продтоварные, подтоварные; в) товарные, валютные, инвалютные, валютно-инвалютные. 8. Товарная биржа вправе осуществлять: а) торговую деятельность; б) торговую и торгово-посредническую деятельность; в) деятельность, непосредственно связанную с организацией и регулированием биржевой торговли.

Тема 12. Правовое обеспечение безопасности и качества товаров, работ и услуг в коммерческом обороте.

Тема 13. Основные процедуры разрешения коммерческих споров. Основные способы разрешения коммерческих споров.

Тема 14. Основные виды споров, возникающих из торговых сделок коммерческих юридических лиц и индивидуальных предпринимателей. Способы правовой защиты прав и законных интересов коммерческих юридических лиц и индивидуальных предпринимателей.

решение задач, примерные вопросы:

1. ООО ?Вымпел? 10 июня 2014 года на товарной бирже заключило биржевую кассовую сделку на покупку 50 тонн зерна. Срок поставки товара в договоре, заключенном по итогам торгов, был определен в течение 10 дней после поступления денежных средств на расчетный счет поставщика. 11 июня 2014 года денежные средства поступили на счет поставщика в сумме, оговоренной договором. 19 июня 2014 года указанный товар в количестве, соответствующем договору, был отгружен поставщиком и принят на склад ООО ?Вымпел?. ООО ?Вымпел? обратилось в арбитражный суд с иском о взыскании с поставщика убытков, причиненных несвоевременной поставкой товара по биржевой сделке. Свои исковые требования истец мотивировал тем, что Правилами биржевой торговли на данной бирже срок исполнения кассовых сделок установлен в три дня. Правомерны ли требования истца? Какое решение должен принять суд? 2. В арбитражный суд обратилось предприятие (покупатель) с иском к контрагенту по биржевой сделке (продавцу) об обязанности передать предусмотренный данной сделкой товар. Ответчик иск контрагента не признал, сославшись на недействительность биржевой сделки, заключенной с отступлением от условий договора поручения. При рассмотрении дела арбитражный суд установил, что биржевой посредник совершил биржевую сделку от имени клиента (ответчика) с отступлением от указаний клиента, данных в договоре поручения. Впоследствии клиент одобрил действия биржевого посредника, однако свои обязанности по биржевой сделке надлежащим образом не исполнил. Может ли быть признана действительной биржевая сделка, заключенная биржевым посредником с превышением своих полномочий, Какое решение должен принять суд?

Итоговая форма контроля

зачет (в 7 семестре)

Примерные вопросы к зачету:

1. Понятие и признаки коммерческой деятельности. Соотношение коммерческой и предпринимательской деятельности.
2. Оптовая торговля как правовая форма организации товарного рынка.
3. Разграничение оптовой и розничной торговли.
4. Понятие коммерческого права. Отношения, регулируемые коммерческим правом.
5. Соотношение коммерческого, гражданского и предпринимательского права.
6. Принципы коммерческого права.
7. Принцип свободы договора в коммерческом праве.
8. Понятие и виды источников коммерческого права.
9. Обычай делового оборота в коммерческой деятельности.
10. Субъекты коммерческого права и их классификация. Индивидуальные и коллективные коммерсанты.
11. Организационно-правовые формы коммерческой деятельности.
12. Практика выбора организационно-правовой формы коммерческой деятельности.
13. Особенности правового статуса индивидуального предпринимателя в коммерческих отношениях.
14. Особенности правового положения хозяйственных обществ и товариществ. Общие черты и отличия АО и ООО.
15. Некоммерческие организации как субъекты коммерческих отношений.
16. Объединения субъектов коммерческой деятельности.
17. Правовое положение бирж. Виды бирж. Функции биржи.
18. Правовое регулирование создания и функционирования товарных бирж.
19. Участники биржевой торговли.
20. Понятие, особенности и виды биржевых сделок.
21. Понятие и виды биржевых споров. Разрешение биржевых споров.
22. Понятие и особенности коммерческого договора.

23. Форма и другие элементы коммерческого договора.
24. Процедура заключения коммерческого договора.
25. Порядок заключения договора поставки.
26. Обязательное заключение договоров участниками коммерческой деятельности.
27. Содержание коммерческого договора.
28. Выработка условий коммерческого договора.
29. Исполнение коммерческих сделок.
30. Способы обеспечения исполнения обязательств с участием коммерсантов.
31. Изменение и расторжение коммерческого договора.
32. Юридические последствия нарушения коммерческого договора.
33. Правовые последствия нарушения договора поставки.
34. Права покупателя при продаже ему товара ненадлежащего качества.
35. Недействительность коммерческих сделок.
36. Посредническая деятельность в коммерческом обороте: понятие, особенности, правовое регулирование.
37. Основные правовые формы посреднических отношений: договор комиссии, поручения, агентирования.
38. Понятие аукционов. Классификация аукционов в законодательстве.
39. Организация и порядок проведения аукционов.
40. Оформление результатов аукциона.
41. Понятие и особенности ярмарки.
42. Понятие приемки товара. Юридическое значение приемки товаров.
43. Источники правового регулирования отношений по приемке товаров.
44. Правила осуществления приемки товаров. Этапы приемки. Основные методы и оформление результатов приемки.
45. Субъекты правоотношений по приемке товаров. Оформление полномочий лиц, участвующих в приемке товаров.
46. Особенности гражданско-правовой ответственности субъектов коммерческой деятельности.
47. Формы гражданско-правовой ответственности в коммерческом обороте.
48. Правовые последствия нарушения денежного обязательства с участием коммерсанта.
49. Правовые средства обеспечения безопасности и качества товаров, работ и услуг в коммерческом обороте.
50. Понятие и виды публичного контроля за деятельностью коммерсантов.
51. Субъекты и объекты публичного контроля в коммерческой сфере.
52. Правовые формы защиты коммерсантов от неправомерных действий (бездействия) контролирующих органов.
53. Субъективное право коммерсантов на обжалование в публичных отношениях.
54. Система законодательства, регулирующего рассмотрение споров, возникающих в коммерческом обороте.
55. Общая характеристика способов разрешения коммерческих споров. Значение внесудебных процедур.
56. Переговоры при разрешении споров. Определение и классификация.
57. Судебные процедуры разрешения споров с участием коммерсантов.
58. Условия о процедуре рассмотрения споров в коммерческом договоре.
59. Претензионный порядок разрешения споров в коммерческом обороте.
60. Разрешение коммерческих споров третейским судом.

7.1. Основная литература:

1. Попондопуло В. Ф. Коммерческое (предпринимательское) право: Учебник / В.Ф. Попондопуло. - 4-е изд., перераб. и доп. - М.: Норма: НИЦ ИНФРА-М, 2015. - 608 с. - Режим доступа: <http://znanium.com/bookread2.php?book=488662>
2. Губин Е. П. Предпринимательское право Российской Федерации: Учебник / Губин Е.П., Лахно П.Г., - 3-е изд., перераб. и доп. - М.:Юр.Норма, НИЦ ИНФРА-М, 2017. - 992 с. - Режим доступа: <http://znanium.com/bookread2.php?book=937251&spec=1>
3. Толкачев, А. Н. Коммерческое право [Электронный ресурс] : Учебное пособие / А. Н. Толкачев. М.: Издательско торговая корпорация 'Дашков и К-', 2014. 360 с. - Режим доступа: <http://znanium.com/bookread2.php?book=511987>

7.2. Дополнительная литература:

1. Половцева Ф. П. Коммерческая деятельность: Учебник / Ф.П. Половцева. - 2-е изд. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2014. - 224 с. - Режим доступа: <http://znanium.com/bookread2.php?book=398696&spec=1>
2. Российское предпринимательское право: Учебник / Под ред. В.А. Хохлова. - 2-е изд. - М.: ИЦ РИОР: НИЦ ИНФРА-М, 2014. - 453 с. - Режим доступа: <http://znanium.com/bookread2.php?book=702264>
3. Пчелкин А. В. Предпринимательское право: Учебник / А.В. Пчелкин, А.А. Демичев, М.В. Карпычев, А.И. Леонов; Под ред. А.В. Пчелкина. - М.: ИД ФОРУМ: НИЦ ИНФРА-М, 2014. - 352 с. - Режим доступа: <http://znanium.com/bookread2.php?book=468614&spec=1>

7.3. Интернет-ресурсы:

- "Государственная Дума Российской Федерации" - www.duma.gov.ru
СПС Консультант - Плюс <http://www.consultant.ru>
Закон.ru первая социальная сеть для юристов - www.zakon.ru
Правительство России - <http://www.government.ru>
СПС Гарант - <http://www.garant.ru>

8. Материально-техническое обеспечение дисциплины(модуля)

Освоение дисциплины "Коммерческое право" предполагает использование следующего материально-технического обеспечения:

Мультимедийная аудитория, вместимостью более 60 человек. Мультимедийная аудитория состоит из интегрированных инженерных систем с единой системой управления, оснащенная современными средствами воспроизведения и визуализации любой видео и аудио информации, получения и передачи электронных документов. Типовая комплектация мультимедийной аудитории состоит из: мультимедийного проектора, автоматизированного проекционного экрана, акустической системы, а также интерактивной трибуны преподавателя, включающей тач-скрин монитор с диагональю не менее 22 дюймов, персональный компьютер (с техническими характеристиками не ниже Intel Core i3-2100, DDR3 4096Mb, 500Gb), конференц-микрофон, беспроводной микрофон, блок управления оборудованием, интерфейсы подключения: USB, audio, HDMI. Интерактивная трибуна преподавателя является ключевым элементом управления, объединяющим все устройства в единую систему, и служит полноценным рабочим местом преподавателя. Преподаватель имеет возможность легко управлять всей системой, не отходя от трибуны, что позволяет проводить лекции, практические занятия, презентации, вебинары, конференции и другие виды аудиторной нагрузки обучающихся в удобной и доступной для них форме с применением современных интерактивных средств обучения, в том числе с использованием в процессе обучения всех корпоративных ресурсов. Мультимедийная аудитория также оснащена широкополосным доступом в сеть интернет. Компьютерное оборудование имеет соответствующее лицензионное программное обеспечение.

Учебно-методическая литература для данной дисциплины имеется в наличии в электронно-библиотечной системе "ZNANIUM.COM", доступ к которой предоставлен студентам. ЭБС "ZNANIUM.COM" содержит произведения крупнейших российских учёных, руководителей государственных органов, преподавателей ведущих вузов страны, высококвалифицированных специалистов в различных сферах бизнеса. Фонд библиотеки сформирован с учетом всех изменений образовательных стандартов и включает учебники, учебные пособия, УМК, монографии, авторефераты, диссертации, энциклопедии, словари и справочники, законодательно-нормативные документы, специальные периодические издания и издания, выпускаемые издательствами вузов. В настоящее время ЭБС ZNANIUM.COM соответствует всем требованиям федеральных государственных образовательных стандартов высшего профессионального образования (ФГОС ВПО) нового поколения.

Учебно-методическая литература для данной дисциплины имеется в наличии в электронно-библиотечной системе "Консультант студента", доступ к которой предоставлен студентам. Электронная библиотечная система "Консультант студента" предоставляет полнотекстовый доступ к современной учебной литературе по основным дисциплинам, изучаемым в медицинских вузах (представлены издания как чисто медицинского профиля, так и по естественным, точным и общественным наукам). ЭБС предоставляет вузу наиболее полные комплекты необходимой литературы в соответствии с требованиями государственных образовательных стандартов с соблюдением авторских и смежных прав.

1. Модельный зал судебных заседаний.

Программа составлена в соответствии с требованиями ФГОС ВПО и учебным планом по направлению 40.03.01 "Юриспруденция" и профилю подготовки Гражданское право .

Автор(ы):

Кузьменко В.И. _____

"__" _____ 201__ г.

Рецензент(ы):

Мирзагитова А.Л. _____

"__" _____ 201__ г.