

## Тема 1. Анализ объема производства и продаж

Незавершенное производство входит в состав показателя:

- валовой продукции
- чистой продукции
- проданной продукции

Относительные показатели выполнения плана по товарной продукции и чистой продукции различаются вследствие:

- изменения материальных затрат и амортизационных отчислений
- изменения трудовых затрат и материальных затрат
- изменения амортизационных отчислений и трудовых затрат

Относительный показатель выполнения плана по выпуску продукции в плановых оптовых ценах меньше относительного показателя выполнения плана по выпуску продукции по нормированной зарплате. Это свидетельствует о том, что в объеме выпуска продукции:

- возрос удельный вес менее трудоемкой продукции
- возрос удельный вес более трудоемкой продукции
- соотношение осталось прежним

Относительный показатель выполнения плана по выпуску продукции в плановых оптовых ценах больше относительного показателя выполнения плана по выпуску продукции по нормированной зарплате. Это свидетельствует о том, что в объеме выпуска продукции:

- возрос удельный вес менее трудоемкой продукции
- возрос удельный вес более трудоемкой продукции
- соотношение осталось прежним

Выполнение плана по структуре выпуска подразумевает:

- достижение планового соотношения видов продукции в фактическом выпуске
- превышение фактического выпуска продукции над плановым
- достижение выполнения (или перевыполнения) плановых заданий по всем видам изделий

Различают следующие показатели качества:

- обобщающие, комплексные, индивидуальные
- индивидуальные, комплексные
- обобщающие, индивидуальные, косвенные

Показатель уровня качества продукции рассчитывается как:

- отношение продукции исчисленной в плановых ценах к объему продукции по цене 1-го сорта по плану
- отношение продукции исчисленной в ценах соответствующих сортов к объему продукции по цене 1-го сорта
- произведение продукции исчисленной в ценах соответствующих сортов к объему продукции исчисленной по цене 1-го сорта

Для оценки качества продукции используются показатели:

- затраты на 1 рубль товарной продукции, затраты на одну рекламацию
- затраты на одну рекламацию, уровень брака в себестоимости продукции
- уровень брака в себестоимости продукции, затраты на 1 рубль товарной продукции

Коэффициент ритмичности выпуска продукции рассчитывается как:

- отношение выпуска продукции, рассчитанного на основании наименьшего декадного выпуска, к общему объему выпуска продукции по факту
- отношение планового объема выпуска к фактическому объему, рассчитанному на основе наибольшего декадного выпуска
- отношение фактического выпуска продукции в пределах плана или графика к общему объему выпуска продукции по плану

В числителе коэффициента ритмичности производства продукции отражается:

- плановый объем продукции
- фактический объем продукции
- фактический выпуск продукции в пределах плана

В знаменателе коэффициента ритмичности выпуска продукции отражается:

- общий объем выпуска продукции по факту
- фактический объем продукции, рассчитанный на основе наибольшего декадного выпуска
- общий объем выпуска продукции по плану

Показатель уровня брака рассчитывается как:

- отношение себестоимости окончательно забракованных изделий к плановой производственной себестоимости товарной продукции
- отношение себестоимости окончательно забракованных изделий по плановой себестоимости к фактической производственной себестоимости товарной продукции
- отношение себестоимости окончательно забракованных изделий и расходов на исправление брака к фактической производственной себестоимости товарной продукции

К обобщающим показателям качества относятся следующие показатели:  
—удельный вес сертифицированной продукции, удельный вес экспортируемой продукции, удельный вес продукции высшей категории качества

—удельный вес экспортируемой продукции, удельный вес импортируемой продукции, удельный вес продукции высшей категории качества

—удельный вес продукции высшей категории качества, удельный вес импортируемой продукции, удельный вес брака в себестоимости продукции

Не используется при определении уровня качества следующий показатель:

—объем выпуска каждого вида продукции в натуральном выражении

—цены соответствующих сортов

—ритмичность выпуска продукции

Элиминировать прошлый труд позволяет следующий показатель:

—валовая продукция

—товарная продукция

—чистая продукция

Для определения структурных сдвигов в производстве товарной продукции используется показатель:

—фактическая заработная плата на 1 руб. продукции

—нормированная заработная плата на 1 руб. продукции

—нормированная заработная плата на 1 единицу продукции

Отдельное свойство продукции характеризуют следующие показатели качества:

—обобщающие

—индивидуальные

—косвенные

—вспомогательные

Готовая продукция – это:

—изделия, которые находились в отчетном периоде в производстве, без учета их готовности

—изделия, полностью законченные обработкой, и переданные на склад готовой продукции

—изделия, полностью законченные обработкой и полуфабрикаты

Коэффициент выполнения плана по ассортименту рассчитывается как:

—отношение фактического выпуска продукции к плановому

—отношение фактического выпуска в пределах плана к плановому выпуску

—отношение максимального значения из фактического выпуска и планового к плановому выпуску

В числителе коэффициента выполнения плана по ассортименту отражается:

- фактический выпуск продукции
- фактический выпуск продукции в пределах плана
- максимальное значение из фактического и планового выпуска

В знаменателе коэффициента выполнения плана по ассортименту отражается:

- фактический выпуск продукции
- плановый выпуск продукции
- максимальное значение из фактического и планового выпуска

Под ритмичностью производства продукции понимают:

- производство продукции за равные промежутки времени в соответствии с планом
- одинаковый выпуск продукции за равные промежутки времени
- равномерное производство продукции за неравные промежутки времени

По стадиям кругооборота производства факторы увеличения объема производства продукции подразделяются на:

- организационно-технические и экономические
- факторы средств труда, предметов труда и рабочей силы
- факторы сферы производства и внепроизводственные факторы

Объем продаж продукции отражается в отчетности в следующей оценке:

- в действующих ценах
- в сопоставимых ценах
- в ценах предыдущего периода

Объем продаж продукции определяется следующим образом:

- сумма объема товарной продукции и остатков нереализованной продукции на складе на начало года за вычетом остатков нереализованной продукции на конец года
- сумма объема чистой продукции и остатков нереализованной продукции на складе на начало года за вычетом остатков нереализованной продукции на конец года
- сумма объема товарной продукции и остатков нереализованной продукции на складе на конец года за вычетом остатков нереализованной продукции на начало года

В объем готовой продукции включается:

- объем товарной продукции с учетом внутрихозяйственного оборота
- объем товарной продукции без учета полуфабрикатов, отпущенных на сторону
- объем товарной продукции с учетом НЗП

Объем чистой продукции определяется следующим образом:

- товарная продукция за вычетом материальных затрат
- товарная продукция за вычетом амортизационных отчислений и НЗП
- товарная продукция за вычетом материальных затрат и амортизационных отчислений

Объем валовой продукции рассчитывается следующим образом:

- сумма объема товарной продукции и изменения остатков НЗП на начало и конец года
- разность между объемом товарной продукции и изменения остатков НЗП на начало и конец года
- сумма объема готовой продукции и остатков НЗП на конец года

Для выявления сдвигов в структуре выпускаемой продукции необходимо сравнить:

- темп роста объема производства в стоимостном выражении с темпом роста объема производства исчисленным по затратам нормированной заработной платы
- темп роста объема производства в натуральном выражении с темпом роста объема производства исчисленным по затратам нормированной заработной платы
- сравнить темп роста объема производства в стоимостном выражении с темпом роста объема производства в натуральном выражении

Если темпы роста объема производства продукции в стоимостном выражении выше чем объем производства продукции исчисленном по затратам нормированной заработной платы, то:

- структурные сдвиги произошли в сторону увеличения выпуска продукции с наименьшей трудоемкостью
- структурные сдвиги произошли в сторону увеличения выпуска продукции с наибольшей трудоемкостью
- структурные сдвиги произошли в сторону снижения выпуска продукции с наименьшей трудоемкостью

Если темпы роста объема производства продукции исчисленном по затратам нормированной заработной платы выше чем объем производства продукции в стоимостном выражении, то:

- структурные сдвиги произошли в сторону увеличения выпуска продукции с наименьшей трудоемкостью

—структурные сдвиги произошли в сторону увеличения выпуска продукции с наибольшей трудоемкостью

—структурные сдвиги произошли в сторону снижения выпуска продукции с наибольшей трудоемкостью

Номенклатура изделий – это:

—перечень наименований изделий

—перечень наименований изделий, с указанием количества по каждому из них

—перечень наименований изделий с отметкой о качестве

Ассортимент изделий – это:

—перечень наименований изделий с указанием количества по каждому из них

—перечень наименований изделий

—перечень наименований изделий с отметкой о качестве

План по ассортименту считается выполненным, если:

—выполнен или перевыполнен план выпуска по каждому наименованию продукции

—выполнен или перевыполнен план выпуска в целом по товарной продукции предприятия

—не выполнен план выпуска по какому-либо изделию, но перевыполнен план выпуска по другому виду изделия

Качество всей произведенной товарной продукции, независимо от ее вида и назначения характеризуют:

—обобщающие показатели

—индивидуальные показатели

—косвенные показатели

К косвенным показателям, характеризующим качество выпускаемой продукции относят:

—удельный вес продукции на экспорт

—объем и удельный вес забракованной продукции

—удельный вес продукции высшей категории качества

Сумма изменения товарной продукции в оптовых ценах предприятия за счет ухудшения качества продукции определяется как:

—произведение величины недовыполнения плана по уровню качества на плановый объем выпуска продукции по ценам соответствующих сортов

—произведение величины недовыполнения плана по уровню качества на фактический объем выпуска продукции по ценам соответствующих сортов

—произведение величины недовыполнения плана по уровню качества на плановый объем выпуска продукции по ценам первого сорта

Для оценки ритмичности производства продукции используются следующие показатели:

- коэффициенты ритмичности, ассортимента, аритмичности
- коэффициенты ритмичности, аритмичности
- коэффициенты аритмичности, сортности, вариации

Выполнение плана по объему продаж и товарной продукции различаются на величину:

- изменения незавершенного производства
- изменения материалоемкости изделий
- изменения остатков готовой продукции на складах

Если интегральный коэффициент конкурентоспособности меньше единицы, то:

- оцениваемый товар более конкурентоспособный, чем товар образец
- оцениваемый товар уступает товару образцу
- оцениваемый товар идентичен товару образцу

Если интегральный коэффициент конкурентоспособности больше единицы, то:

- оцениваемый товар более конкурентоспособный, чем товар образец
- оцениваемый товар уступает товару образцу
- оцениваемый товар идентичен товару образцу

Коэффициент опережения доли вновь освоенных изделий над долей снятых с производства определяется как:

- отношение доли вновь освоенных изделий в общем выпуске продукции к доле снятых с производства изделий в общем выпуске продукции
- отношение доли снятых с производства изделий в общем выпуске продукции к доле вновь освоенных изделий в общем выпуске продукции
- отношение доли вновь освоенных изделий в общем выпуске продукции к доле реализованных изделий в общем выпуске продукции

В числителе коэффициента опережения вновь освоенных изделий над долей снятых с производства отражается:

- доля вновь освоенных изделий в общем выпуске продукции
- доля снятых с производства изделий в общем выпуске продукции
- доля реализованных изделий в общем выпуске продукции

В знаменателе коэффициента опережения вновь освоенных изделий над долей снятых с производства отражается:

- доля снятых с производства изделий в общем выпуске продукции

- доля вновь освоенных изделий в общем выпуске продукции
- доля реализованных изделий в общем выпуске продукции

Объем продукции, недополученной за счет брака, рассчитывается как:

- произведение объема товарной продукции на процент брака
- отношение объема товарной продукции на процент брака
- отношение стоимости забракованной продукции к себестоимости товарной продукции

На предприятии планируются потери от брака в следующих случаях:

- всегда
- никогда и в смете указываются как сверхплановые
- планируется для тех видов производств, где брак неизбежен

При анализе ритмичности производства продукции изучают:

- фактический выпуск продукции в сравнении с графиком производства
- производительность труда одного работающего
- показатель уровня качества продукции

Объем продукции в стоимостном выражении, приходящийся на один рубль заработной платы в ассортиментном разрезе, рассчитывается как:

- отношение оптовой цены изделия к нормированной заработной плате на единицу изделия
- отношение нормированной заработной платы на единицу изделия к оптовой цене изделия
- произведение оптовой цены изделия на нормированную заработную плату, приходящуюся на единицу изделия

Расходы, приходящиеся на одну рекламацию, определяются как:

- отношение общей суммы расходов по всем рекламациям к количеству рекламаций
- произведение общей суммы расходов по всем рекламациям на количество рекламаций
- отношение количества рекламаций к общей сумме расходов по всем рекламациям

Показатель «чистой продукции» отличается от показателя «товарной продукции» на следующую величину:

- трудовых затрат и материальных затрат
- амортизационных отчислений
- материальных затрат и амортизационных отчислений

Способом оценки выполнения плана по ассортименту является следующий:

- способ наибольшего процента



- способ наименьшего процента
- способ сравнительной выборки
- страховой способ

Сумма потерь от брака является следующим показателем качества:

- количественным
- обобщающим
- косвенным
- индивидуальным

Нарушение ритмичности выпуска продукции не оказывает влияние на показатель:

- уровня брака
- плановый объем выпуска продукции
- сверхурочные работы

План по ассортименту считается выполненным если:

- выполнен план по выпуску наиболее рентабельной продукции
- выполнен план по всем видам продукции
- перевыполнен план по объему продукции

Удельный вес продукции реализованной на экспорт является следующим показателем качества:

- обобщающим
- индивидуальным
- косвенным

Объем условно-чистой продукции определяется следующим образом:

- сумма заработной платы с отчислениями, амортизации и прибыли
- сумма материальных затрат и прибыли
- сумма материальных затрат, амортизации и прибыли

Товарная продукция определяется следующим образом:

- сумма чистой продукции, материальных затрат и амортизационных отчислений
- сумма условно-чистой продукции, материальных затрат и амортизационных отчислений
- сумма заработной платы с отчислениями, материальных затрат и амортизационных отчислений

Влияние ценового фактора на изменение объема продаж определяется как:

- разность между фактическим объемом продаж и фактическим объемом продаж при базисных ценах на продукцию
- разность между фактическим и базисным значениями объема продаж

—разность между базисным объемом продаж при фактических ценах и фактическим объемом продаж

Факторами, влияющими на изменение объема продаж в сфере производства являются:

- эффективность использования средств и предметов труда, обеспеченность трудовыми ресурсами
- эффективность рекламной политики организации, результаты маркетинговых исследований рынка, транспортные расходы
- производительность труда рабочих, результаты маркетинговых исследований рынка

Факторами, влияющими на изменение объема продаж в сфере обращения являются:

- система ценообразования, маркетинговые исследования рынков сбыта, транспортные расходы
- фондоотдача оборудования, производительность труда рабочих
- обеспеченность производственными рабочими, материалоемкость продукции

Информационной базой оперативного анализа продаж является:

- данные первичного учёта о продажах
- бухгалтерская отчетность предприятия
- статистические данные о продажах

Информационной базой анализа объема продаж является:

- внутренняя финансовая отчетность о продажах в разрезе рынков и каналов сбыта, маркетинговые исследования рынков сбыта
- калькуляция себестоимости продукции
- сводки о кадровом потенциале предприятия, план материально-технического снабжения

Анализ затрат с целью управления безубыточностью включает:

- анализ затрат на 1 руб. продукции
- анализ взаимосвязи себестоимости, прибыли и объема продаж
- анализ себестоимости по статьям калькуляции

В точке безубыточности выручка от продаж продукции покрывает:

- переменные и постоянные расходы
- переменные расходы
- постоянные расходы

Маржинальный доход определяется:

- выручка от продаж минус переменные расходы
- выручка от продаж минус переменные и постоянные расходы

—выручка от продаж минус прибыль

В точке безубыточности выполняется условие:

—маржинальный доход равен прибыли от продаж

—маржинальный доход равен величине постоянных расходов

—маржинальный доход равен переменным расходам

## Тема 2. Анализ трудовых ресурсов

Наличие целодневных потерь рабочего времени методом разниц в уровнях процентов (относительных разниц) определяется путем:

—сравнения темпов роста объема товарной продукции и общего количества отработанных всеми рабочими человеко-часов

—сравнения темпов роста по отработанным всеми рабочими человеко-часов и численности рабочих

—сравнения темпов роста продолжительности рабочего дня и темпов роста численности рабочих

—сравнения темпов роста численности рабочих и общего числа отработанных человеко-дней

Наличие внутрисменных потерь рабочего времени методом разниц в уровнях процентов (относительных разниц) определяется путем:

—сравнения темпов роста объема товарной продукции и общего количества отработанных всеми рабочими человеко-часов

—сравнения темпов роста по отработанным всеми рабочими человеко-часов и численности рабочих

—сравнения темпов роста продолжительности рабочего дня и темпов роста численности рабочих

—сравнения темпов роста отработанных всеми рабочими человеко-часов и общего числа отработанных человеко-дней

Изменение среднечасовой выработки одного рабочего методом разниц в уровнях процентов (относительных разниц) определяется путем:

—сравнения темпов роста объема товарной продукции и общего количества отработанных всеми рабочими человеко-дней

—сравнения темпов роста по отработанным всеми рабочими человеко-часов и численности рабочих

—сравнения темпов роста продолжительности рабочего дня и темпов роста численности рабочих

—сравнения темпов роста объема товарной продукции и общего числа отработанных всеми рабочими человеко-часов

На изменение выработки одного рабочего оказывают влияние факторы первого порядка:

- численность рабочих, техническая вооруженность труда, продолжительность рабочего дня
- количество дней отработанных одним рабочим, продолжительность рабочего дня, среднечасовая выработка
- численность работающих, удельный вес рабочих, среднечасовая выработка

На прирост объема товарной продукции оказывают влияние факторы первого порядка:

- численность рабочих, выработка одного работающего
- численность рабочих, продолжительность рабочей смены, среднедневная выработка
- продолжительность рабочей смены, количество дней отработанных одним рабочим, среднечасовая выработка, численность рабочих
- среднедневная выработка, количество отработанных дней одним рабочим, численность работающих

На изменение выработки одного работающего оказывают влияние факторы первого порядка:

- численность работающих и ее структура
- удельный вес рабочих в численности ППП и использование рабочего времени
- удельный вес рабочих в численности ППП и выработка одного рабочего
- выработка одного рабочего и численность рабочих

Эффективность использования трудовых ресурсов изучается по следующему показателю:

- динамике численности работающих
- структуре работающих
- выработке одного работающего

К обобщающим показателям оценки уровня производительности труда на предприятии относятся:

- среднегодовая выработка одного работающего, среднедневная выработка одного рабочего, среднечасовая выработка одного рабочего
- выпуск продукции конкретного вида за один человеко-день, среднедневная выработка одного рабочего, среднечасовая выработка одного рабочего
- объем выполненных работ за единицу времени, выпуск продукции конкретного вида за один человеко-день

Влияние изменения количества дней отработанных одним рабочим на изменение среднегодовой выработки одного рабочего определяется как:

- произведение отклонения фактического количества дней отработанных одним рабочим от планового количества на среднедневную выработку рабочего по факту
- произведение отклонения фактического количества дней отработанных одним рабочим от планового количества на среднедневную выработку рабочего по плану
- произведение отклонения фактической продолжительности рабочей смены от плановой величины на среднедневную выработку рабочего по факту

Влияние изменения количества дней отработанных одним рабочим на изменение объема выпуска товарной продукции определяется как:

- произведение фактической численности рабочих, отклонения фактического количества дней отработанных одним рабочим от планового количества и среднедневной выработки рабочего по факту
- произведение плановой численности рабочих, отклонения фактического количества дней отработанных одним рабочим от планового количества и средней продолжительности рабочего дня по плану
- произведение фактической численности рабочих, отклонения фактического количества дней отработанных одним рабочим от планового количества и среднедневной выработки рабочего по плану

Влияние изменения средней продолжительности рабочего дня на изменение объема выпуска товарной продукции определяется как:

- произведение фактического количества отработанных всеми рабочими за год человеко-дней, изменения средней продолжительности рабочего дня и среднечасовой выработки одного рабочего по плану
- произведение фактической численности рабочих, фактического количества дней отработанных одним рабочим и изменения средней продолжительности рабочего дня
- произведение фактического количества отработанных всеми рабочими за год человеко-дней, изменения средней продолжительности рабочего дня и среднечасовой выработки по факту

Влияние изменения фактической численности рабочих по сравнению с планом на изменение объема выпуска товарной продукции определяется как:

- произведение отклонения фактической численности рабочих от плановой и количества дней отработанных одним рабочим по плану
- произведение отклонения фактической численности рабочих от плановой и среднегодовой выработки рабочего по плану
- произведение отклонения фактической численности рабочих от плановой и средней продолжительности рабочего дня по факту

Влияние изменения среднечасовой выработки рабочего на изменение объема выпуска товарной продукции определяется как:

- произведение фактической численности рабочих и количества отработанных за год одним рабочим часов по плану
- произведение фактического количества отработанных за год всеми рабочими человеко-часов и изменения среднечасовой выработки рабочего по сравнению с планом
- произведение фактической численности рабочих и средней продолжительности рабочего дня по плану

Показатель число уволенных и принятых работников не используется при расчете следующего коэффициента:

- коэффициент оборота по приёму
- коэффициент выбытия
- коэффициент текучести кадров
- коэффициент постоянного актива

В формуле, выражающей взаимосвязь объема товарной продукции и трудовых факторов, используется следующий показатель выработки одного рабочего:

- среднемесячная
- среднечасовая
- среднеквартальная

При определении объёма товарной продукции по трудовым факторам не используется следующий показатель:

- численность рабочих
- численность работающих
- число дней отработанных одним рабочим
- средняя продолжительность рабочего дня

Не является резервом увеличения выпуска продукции по трудовым ресурсам следующий фактор:

- доведение технической вооружённости труда до планового уровня
- ликвидация целодневных и внутрисменных простоев
- доведение удельного веса рабочих до планового уровня
- повышение среднечасовой выработки до планового уровня

Определяется наличие внутрисменных потерь рабочего времени по следующему показателю:

- среднечасовая выработка рабочего
- среднее число дней отработанных в году одним рабочим
- средняя продолжительность рабочего дня
- численность рабочих

Персонал организации по отношению к процессу производства подразделяется на:

- руководителей и специалистов
- рабочих и служащих
- промышленно-производственный и непромышленный

Целодневные потери рабочего времени учитывают в :

- человеко-днях
- человеко-часах
- станко-часах

Целодневные потери рабочего времени рассчитываются как разница между:

- календарным фондом времени и праздничными и выходными днями
- табельным временем и очередными отпусками
- фактически отработанным временем и плановым фондом времени

Внутрисменные потери рабочего времени учитывают в:

- человеко-днях
- человеко-часах
- станко-часах

Коэффициент по приему кадров рассчитывается как:

- отношение списочного состава на конец периода к численности принятых в отчетном периоде работников
- отношение численности принятых в отчетном периоде работников к списочному составу на конец периода
- отношение численности принятых в отчетном периоде работников к списочному составу на начало периода

В числителе коэффициента по приему кадров отражается:

- списочный состав на конец периода
- численность принятых в отчетном периоде работников
- списочный состав на начало периода

В знаменателе коэффициента по приему кадров отражается:

- численность принятых в отчетном периоде работников
- списочный состав работников на конец периода
- списочный состав работников на начало периода

Коэффициент выбытия кадров рассчитывается как:

- отношение численности выбывших за предыдущий период работников к списочному составу на начало периода
- отношение численности выбывших за отчетный период работников к списочному составу на конец периода

—отношение численности выбывших за отчетный период работников к списочному составу на начало периода

В числителе коэффициента выбытия кадров отражается:

- численность выбывших работников за отчетный период
- списочный состав работников на конец периода
- списочный состав работников на начало периода

В знаменателе коэффициента выбытия кадров отражается:

- списочный состав работников на конец периода
- численность выбывших работников за отчетный период
- списочный состав работников на начало периода

Коэффициент текучести кадров определяется как:

- отношение численности работников, ушедших по собственному желанию и уволенных за нарушение трудовой дисциплины к списочному составу на начало периода
- отношение численности работников, ушедших по собственному желанию к списочному составу на начало периода
- отношение численности работников, уволенных за нарушение трудовой дисциплины, к списочному составу на начало периода

В числителе коэффициента текучести кадров отражается:

- численность работников, ушедших по собственному желанию и уволенных за нарушение трудовой дисциплины
- списочный состав на начало периода
- списочный состав на конец периода

В знаменателе коэффициента текучести кадров отражается:

- списочный состав работников на начало периода
- численность работников, ушедших по собственному желанию и уволенных за нарушение трудовой дисциплины
- списочный состав работников на конец периода

Коэффициент постоянства персонала определяется как:

- отношение численности работников проработавших один месяц к списочному составу на начало года
- отношение численности работников, проработавших весь год к списочному составу на начало года
- отношение численности работников, проработавших весь год к списочному составу на конец года

В числителе коэффициента постоянства персонала отражается:

- численность работников проработавших один месяц
- численность работников, проработавших весь год



—списочный состав работников на конец года

В знаменателе коэффициента постоянства персонала отражается:

—численность работников проработавших весь год

—списочный состав работников на начало года

—списочный состав работников на конец года

Взаимосвязь объема производства товарной продукции и трудовых показателей определяется как произведение:

—численности рабочих, количества дней, отработанных в году одним рабочим, продолжительности рабочего дня и среднечасовой выработки одного рабочего

—численности работающих, количества дней, отработанных в году одним работающим, продолжительности рабочего дня и среднечасовой выработки одного работающего

—численности рабочих, количества дней, отработанных в году одним рабочим и продолжительности рабочего дня

Влияние изменения продолжительности рабочего дня на изменение среднегодовой выработки одного рабочего определяется как:

—произведение отклонения фактической продолжительности рабочего дня от плановой продолжительности на среднедневную выработку рабочего по факту

—произведение отклонения фактической продолжительности рабочего дня от плановой продолжительности на фактическое количество дней отработанных в году одним рабочим и среднечасовую выработку рабочего по плану

—произведение отклонения фактической продолжительности рабочего дня от плановой продолжительности на фактическое количество дней отработанных в году одним рабочим

Среднегодовая выработка одного рабочего рассчитывается как:

—произведение количества дней, отработанных в году одним рабочим, продолжительности рабочего дня и среднечасовой выработки одного рабочего

—произведение количества дней, отработанных в году одним рабочим, продолжительности рабочего дня и среднедневной выработки одного рабочего

—произведение численности рабочих, количества дней, отработанных в году одним рабочим, продолжительности рабочего дня и часовой выработки одного рабочего

Обратным показателем производительности труда является показатель:

—энергоемкости

—трудоемкости

- материалоемкости
- фондоемкости

При анализе обеспеченности предприятия рабочими используются следующие показатели:

- выработка одного рабочего и численность рабочих
- удельный вес рабочих в среднесписочной численности работающих и фонд заработной платы рабочих
- численность рабочих и коэффициенты движения рабочих

На объем производства товарной продукции оказывают влияние следующие трудовые факторы первого порядка:

- численность рабочих и среднедневная выработка одного рабочего
- среднегодовая выработка одного рабочего и численность рабочих
- общее число отработанных рабочими человеко-дней и среднечасовая выработка

При сравнении темпов роста среднегодовой и среднедневной выработки одного рабочего определяют:

- наличие целодневных потерь рабочего времени
- наличие внутрисменных потерь рабочего времени
- влияние организационно-технических мероприятий по повышению производительности труда на выпуск продукции

Относительное отклонение по численности рабочих определяется как:

- разность между допустимой и плановой численностью рабочих
- разность между фактической численностью рабочих и допустимой
- разность между фактической численностью рабочих и плановой

Абсолютное отклонение по численности рабочих определяется как:

- разность между плановой численностью рабочих и допустимой
- разность между фактической численностью рабочих и допустимой
- разность между фактической численностью рабочих и плановой

Среднегодовая выработка одного работающего определяется как:

- отношение объема товарной продукции к среднесписочной численности работающих
- отношение среднесписочной численности работающих к объему товарной продукции
- произведение объема товарной продукции и среднесписочной численности работающих

Среднегодовая выработка одного рабочего определяется как:

- отношение объема товарной продукции к среднесписочной численности рабочих

—отношение среднесписочной численности рабочих к объему товарной продукции

—произведение объема товарной продукции и среднесписочной численности рабочих

Число дней отработанных в году одним рабочим определяется как:

—отношение общего числа отработанных всеми рабочими за год человеко-дней к среднесписочной численности рабочих

—отношение общего числа отработанных всеми рабочими за год человеко-часов к среднесписочной численности рабочих

—произведение общего числа отработанных всеми рабочими за год человеко-дней и среднесписочной численности рабочих

Продолжительность рабочего дня в часах одного рабочего определяется как:

—отношение общего числа отработанных всеми рабочими за год человеко-часов к общему числу отработанных всеми рабочими за год человеко-дней

—отношение общего числа отработанных всеми рабочими за год человеко-дней к общему числу отработанных всеми рабочими за год человеко-часов

—произведение общего числа отработанных всеми рабочими за год человеко-часов и общего числа отработанных всеми рабочими за год человеко-дней

Среднедневная выработка одного рабочего определяется как:

—отношение объема товарной продукции к общему числу отработанных всеми рабочими за год человеко-дней

—отношение общего числа отработанных всеми рабочими за год человеко-дней к объему товарной продукции

—произведение объема товарной продукции и среднесписочной численности рабочих

Среднечасовая выработка одного рабочего определяется как:

—отношение объема товарной продукции к общему числу отработанных всеми рабочими за год человеко-часов

—отношение объема товарной продукции к общему числу отработанных всеми рабочими за год человеко-дней

—отношение объема товарной продукции к среднесписочной численности рабочих

Удельный вес рабочих в численности промышленно-производственного персонала определяется как:

—отношение среднесписочной численности рабочих к среднесписочной численности промышленно-производственного персонала

—отношение среднесписочной численности промышленно-производственного персонала к среднесписочной численности рабочих

—произведение среднесписочной численности рабочих и среднесписочной численности промышленно-производственного персонала

Показатель среднегодовой выработки одного работающего относится к следующей группе показателей:

- частные
- обобщающие
- косвенные
- вспомогательные

Изменение средней продолжительности рабочего дня на уровень среднегодовой выработки одного рабочего влияет следующим образом:

- прямо пропорционально
- обратно пропорционально
- не оказывает влияния

Изменение количества дней отработанных в году одним рабочим на уровень среднегодовой выработки одного рабочего влияет следующим образом:

- прямо пропорционально
- обратно пропорционально
- не оказывает влияния

Изменение среднечасовой выработки одного рабочего на уровень среднегодовой выработки одного рабочего влияет следующим образом:

- прямо пропорционально
- обратно пропорционально
- не оказывает влияния

Изменение численности рабочих на объем производства товарной продукции влияет следующим образом:

- прямо пропорционально
- обратно пропорционально
- не оказывает влияния

Изменение средней продолжительности рабочего дня на объем производства товарной продукции влияет следующим образом:

- прямо пропорционально
- обратно пропорционально
- не оказывает влияния

Изменение среднечасовой выработки одного рабочего на объем производства товарной продукции влияет следующим образом:

- прямо пропорционально
- обратно пропорционально

—не оказывает влияния

Изменение количества дней отработанных в году одним рабочим на объем производства товарной продукции влияет следующим образом:

- прямо пропорционально
- обратно пропорционально
- не оказывает влияния

Наличие целодневных потерь рабочего времени определяется по следующему показателю:

- среднечасовая выработка рабочего
- среднее число дней отработанных в году одним рабочим
- средняя продолжительность рабочего дня
- численность рабочих

Превышение темпов роста среднечасовой выработки одного рабочего над темпами роста среднегодовой выработки одного рабочего свидетельствует о:

- отсутствии целодневных потерь рабочего времени
- наличии целодневных потерь рабочего времени
- отсутствии внутрисменных потерь рабочего времени
- наличии внутрисменных потерь рабочего времени

Превышение темпов роста среднечасовой выработки одного рабочего над темпами роста среднечасовой выработки одного рабочего свидетельствует о:

- отсутствии целодневных потерь рабочего времени
- наличии целодневных потерь рабочего времени
- отсутствии внутрисменных потерь рабочего времени
- наличии внутрисменных потерь рабочего времени

Превышение плановой продолжительности рабочего дня над фактической продолжительностью рабочего дня свидетельствует о:

- отсутствии целодневных потерь рабочего времени
- наличии целодневных потерь рабочего времени
- отсутствии внутрисменных потерь рабочего времени
- наличии внутрисменных потерь рабочего времени

Превышение планового количества рабочих дней над фактическим количеством рабочих дней свидетельствует о:

- отсутствии целодневных потерь рабочего времени
- наличии целодневных потерь рабочего времени
- отсутствии внутрисменных потерь рабочего времени
- наличии внутрисменных потерь рабочего времени

### Тема 3. Анализ основных фондов

На изменение фондоотдачи промышленно-производственных основных фондов оказывают влияние следующие факторы первого порядка:

- фондоотдача активной части промышленно-производственных основных фондов, удельный вес активной части основных фондов
- средняя стоимость промышленно-производственных основных фондов, фондоотдача активной части промышленно-производственных основных фондов
- фондоотдача активной части промышленно-производственных основных фондов, время работы оборудования

Влияние изменения стоимости промышленно-производственных основных фондов на изменение объема товарной продукции определяется как:

- произведение отклонения стоимости промышленно-производственных основных фондов на плановую величину общей фондоотдачи
- произведение отклонения стоимости промышленно-производственных основных фондов на объем товарной продукции
- произведение фактической общей фондоотдачи на отклонение стоимости промышленно-производственных основных фондов

Коэффициент экстенсивного использования машин и оборудования определяется как:

- отношение фактического времени работы установленного оборудования к плановому времени работы установленного оборудования
- произведение планового времени работы установленного оборудования к фактическому времени работы установленного оборудования
- отношение фактической выработки продукции к плановому времени работы установленного оборудования

В числителе коэффициента экстенсивного использования машин и оборудования отражается:

- фактическое время работы установленного оборудования
- плановое время работы установленного оборудования
- фактическая выработка продукции за один машин/час
- плановая выработка продукции за один машин/час

В знаменателе коэффициента экстенсивного использования машин и оборудования отражается:

- плановое время работы установленного оборудования
- фактическое время работы установленного оборудования
- фактическая выработка продукции за один машин/час
- плановая выработка продукции за один машин/час

Коэффициент интенсивного использования машин и оборудования определяется как:

- отношение фактической выработки продукции за один машин/час к плановой выработке продукции за один машин/час
- произведение плановой выработки продукции за один машин/час к фактической выработке продукции за один машин/час
- отношение фактического времени работы установленного оборудования к плановой выработке продукции за один машин/час

В числителе коэффициента интенсивного использования машин и оборудования отражается:

- фактическая выработка продукции за один машин/час
- плановая выработка продукции за один машин/час
- плановое время работы установленного оборудования
- фактическое время работы установленного оборудования

В знаменателе коэффициента интенсивного использования машин и оборудования отражается:

- фактическая выработка продукции за один машин/час
- плановая выработка продукции за один машин/час
- плановое время работы установленного оборудования
- фактическое время работы установленного оборудования

Влияние изменения общей фондоотдачи на изменение объема товарной продукции определяется как:

- произведение отклонения общей фондоотдачи на фактическую стоимость промышленно - производственных основных фондов
- произведение отклонения общей фондоотдачи на объем товарной продукции
- отношение базисной стоимости промышленно-производственных основных фондов на отклонение общей фондоотдачи

Эффективность использования основных производственных фондов характеризует следующий показатель:

- уровень фондоотдачи основных производственных фондов
- коэффициент обновления основных производственных фондов
- прирост стоимости основных производственных фондов

При анализе движения основных средств организации используют следующие коэффициенты:

- коэффициент обновления, коэффициент прироста, коэффициент выбытия
- коэффициент постоянства, коэффициент прироста, коэффициент выбытия

—коэффициент текучести, коэффициент обновления, коэффициент прироста

Показатель фондовооруженности труда рассчитывается как:

- произведение среднегодовой стоимости промышленно-производственных основных фондов к среднесписочной численности рабочих в наибольшую смену
- отношение среднегодовой стоимости промышленно-производственных основных фондов к среднесписочной численности рабочих в наибольшую смену
- отношение среднегодовой стоимости машин и оборудования к общему количеству рабочих мест

Влияние изменения фонда времени работы машин и оборудования на изменение объема производства товарной продукции определяется как:

- произведение фактической выработки продукции на один машино/час работы машин и оборудования и планового фонда времени работы машин и оборудования
- отношение отклонения фактического фонда времени работы машин и оборудования от планового к фактической выработке продукции на один машино/час работы машин и оборудования
- произведение выработки продукции на один машино/час работы оборудования по плану и отклонения фактического фонда времени работы оборудования от планового

Влияние изменения выработки продукции на один машино/час работы машин и оборудования на изменение объема производства товарной продукции определяется как:

- отношение отклонения фактической выработки продукции на один машино/час работы машин и оборудования от плановой к фактическому фонду времени работы машин и оборудования на
- произведение фактического фонда времени работы машин и оборудования и отклонения фактической выработки продукции на один машино/час работы машин и оборудования от плановой
- произведение планового фонда времени работы машин и оборудования и фактической выработки продукции за один машино/час работы машин и оборудования

Влияние изменения удельного веса активной части в составе промышленно-производственных основных фондов на изменение фондоотдачи промышленно-производственных основных фондов определяется как:

- произведение изменения удельного веса активной части и фондоотдачи активной части по плану



- произведение изменения удельного веса активной части и фактической фондоотдачи промышленно-производственных основных фондов
- отношение изменения удельного веса активной части в составе промышленно-производственных основных фондов к фондоотдаче активной части по плану

Влияние изменения фондоотдачи активной части на изменение фондоотдачи промышленно-производственных основных фондов определяется как:

- произведение планового удельного веса активной части и фактической фондоотдачи активной части
- отношение отклонения фактической фондоотдачи активной части от плановой фондоотдачи к фактическому удельному весу активной части
- произведение фактического удельного веса активной части и отклонения фактической фондоотдачи активной части от плановой фондоотдачи

В числителе коэффициента износа основных средств отражается:

- остаточная стоимость основных средств
- сумма начисленной амортизации
- первоначальная стоимость основных средств
- рыночная стоимость основных средств

Эффективность использования основных фондов не характеризует следующий показатель:

- фондоотдача
- коэффициент выбытия основных фондов
- фондоёмкость

Эффективность использования основных средств по мощности характеризует следующий показатель:

- коэффициент экстенсивности
- коэффициент интенсивности
- интегральный коэффициент

Техническую оснащенность производства определяет:

- доля зданий и сооружений в составе основных промышленно-производственных фондов
- доля машин и оборудования в составе основных промышленно-производственных фондов
- доля производственного и хозяйственного инвентаря в составе основных промышленно-производственных фондов

Показатель технической вооруженности труда рассчитывается как:

- отношение стоимости производственного оборудования к среднесписочной численности рабочих в наибольшую смену
- отношение стоимости производственного оборудования к среднегодовой зарплате рабочих
- отношение среднесписочной численности рабочих в наибольшую смену к стоимости производственного оборудования

При анализе возрастного состава оборудования рассчитывают:

- удельный вес поступившего оборудования
- удельный вес выбывшего оборудования
- средний возраст оборудования
- коэффициент износа оборудования

Резерв улучшения использования оборудования по времени заключаются в:

- введении в эксплуатацию нового оборудования
- ликвидации простоев работы оборудования
- уменьшении фактически отработанного времени оборудования

Коэффициент интегрального использования машин и оборудования определяется как:

- произведение коэффициента экстенсивного использования машин и оборудования и коэффициента интенсивного использования машин и оборудования
- отношение коэффициента экстенсивного использования машин и оборудования к коэффициенту интенсивного использования машин и оборудования
- отношение коэффициента интенсивного использования машин и оборудования к коэффициенту экстенсивного использования машин и оборудования

Информационной базой анализа технического состояния основных фондов предприятия является:

- план технического развития предприятия
- оперативные данные отдела материально-технического снабжения
- форма бухгалтерской отчетности «Отчет о прибылях и убытках»

Обобщающими показателями, характеризующими уровень обеспеченности предприятия основными фондами, являются:

- фондовооруженность труда и коэффициент выбытия
- фондовооруженность труда и техническая вооруженность труда
- техническая вооруженность труда и коэффициент выбытия

Отношение среднегодовой стоимости промышленно-производственных основных фондов к среднесписочной численности рабочих в наибольшую смену показывает уровень:

- технической вооруженности труда
- фондовооруженности труда
- общей фондоотдачи

Отношение среднегодовой стоимости производственного оборудования к среднесписочной численности рабочих в наибольшую смену показывает уровень:

- технической вооруженности труда
- фондовооруженности труда
- общей фондоотдачи

Коэффициент износа основных средств определяется как:

- отношение суммы износа основных средств к среднегодовой стоимости основных средств
- отношение остаточной стоимости основных средств к среднегодовой стоимости основных средств
- отношение стоимости выбывших из эксплуатации основных средств за отчетный период к среднегодовой стоимости основных средств

В знаменателе коэффициента износа основных средств отражается:

- среднегодовая стоимость основных средств
- остаточная стоимость основных средств
- стоимость выбывших из эксплуатации основных средств за отчетный период

Коэффициент годности основных средств определяется как:

- отношение остаточной стоимости основных средств к среднегодовой стоимости основных средств
- отношение среднегодовой стоимости основных средств к остаточной стоимости основных средств
- отношение суммы износа основных средств к среднегодовой стоимости основных средств

В числителе коэффициента годности основных средств отражается:

- остаточная стоимость основных средств
- среднегодовая стоимость основных средств
- сумма износа основных средств

В знаменателе коэффициента годности основных средств отражается:

- среднегодовая стоимость основных средств
- остаточная стоимость основных средств
- сумма износа основных средств

Коэффициент обновления основных средств определяется как:

—отношение стоимости вновь введенных в эксплуатацию основных средств за отчетный период к стоимости основных средств на конец периода

—отношение стоимости основных средств на конец периода к стоимости вновь введенных в эксплуатацию основных средств за отчетный период

—произведение стоимости вновь введенных в эксплуатацию основных средств за отчетный период к стоимости основных средств на начало периода

В числителе коэффициента обновления основных средств отражается:

—стоимость вновь введенных в эксплуатацию основных средств за отчетный период

—стоимость основных средств на конец периода

—стоимость основных средств на начало периода

В знаменателе коэффициента обновления основных средств отражается:

—стоимость основных средств на конец периода

—стоимость вновь введенных в эксплуатацию основных средств за отчетный период

—стоимость основных средств на начало периода

Коэффициент выбытия основных средств определяется как:

—отношение стоимости выбывших из эксплуатации основных средств за отчетный период к стоимости основных средств на начало периода

—отношение стоимости основных средств на начало периода к стоимости выбывших из эксплуатации основных средств за отчетный период

—произведение стоимости выбывших из эксплуатации основных средств за отчетный период к стоимости основных средств на конец периода

В числителе коэффициента выбытия основных средств отражается:

—стоимость выбывших из эксплуатации основных средств за отчетный период

—стоимость основных средств на начало периода

—стоимость основных средств на конец периода

В знаменателе коэффициента выбытия основных средств отражается:

—стоимость основных средств на начало периода

—стоимость выбывших из эксплуатации основных средств за отчетный период

—стоимость основных средств на конец периода

Для определения изношенности основных фондов рассчитывается:

—коэффициент износа основных фондов

- коэффициент выбытия основных фондов
- коэффициент обновления основных фондов
- коэффициент прироста основных фондов

Показатели фондовооруженности и технической вооруженности труда характеризуют:

- обеспеченность предприятия основными средствами
- эффективность использования основных средств на предприятии
- техническое состояние основных средств предприятия

К показателям, характеризующим техническое состояние основных фондов, относят:

- фондовооруженность труда, техническая вооруженность труда
- фондоотдача, фондоемкость
- коэффициент износа, коэффициент годности

Путем сравнения фактического и планового времени работы установленного оборудования определяют:

- наличие простоев оборудования
- снижение выработки оборудования
- объем товарной продукции на один машино/час

Путем сравнения фактической и плановой выработки продукции на один машино/час определяют:

- наличие простоев оборудования
- изменение выработки оборудования
- объем товарной продукции на один машино/час

Здание заводоуправления относится к следующей группе основных средств:

- промышленно производственные
- непроизводственные
- активная часть основных средств

При расчете коэффициента выбытия основных средств применяется следующий показатель:

- стоимость основных средств на начало периода
- стоимость основных средств на конец периода
- остаточная стоимость основных средств

При расчете коэффициента обновления основных средств применяется следующий показатель:

- стоимость основных средств на начало периода
- стоимость основных средств на конец периода
- остаточная стоимость основных средств

Увеличение показателя фондоотдачи промышленно-производственных основных фондов ведет:

- к уменьшению показателя фондоемкости
- к увеличению показателя фондоемкости
- не оказывает влияния на показатель фондоемкости

Взаимосвязь объема производства товарной продукции и показателя фондоемкости определяется как:

- сумма среднегодовой стоимости промышленно-производственных основных фондов и фондоемкости
- произведение среднегодовой стоимости промышленно-производственных основных фондов и фондоемкости
- отношение среднегодовой стоимости промышленно-производственных основных фондов к фондоемкости

Показатель выработки продукции на один машино/час используется при расчете коэффициента:

- интенсивного использования оборудования
- экстенсивного использования оборудования
- фондовооруженности труда

Показатель времени работы установленного оборудования используется при расчете коэффициента:

- интенсивного использования оборудования
- экстенсивного использования оборудования
- фондовооруженности труда

Показатель общей фондоотдачи относится к следующей группе показателей, характеризующих эффективность использования основных средств:

- частные показатели
- обобщающие показатели
- косвенные показатели

В числителе коэффициента годности основных средств отражается:

- остаточная стоимость основных средств
- сумма начисленной амортизации
- первоначальная стоимость основных средств
- рыночная стоимость основных средств

#### Тема 4. Анализ материальных ресурсов

Рациональность использования материальных ресурсов в производстве характеризуют следующие обобщающие показатели:

- расход материалов, сумма материальных затрат
- материалоемкость, материалоотдача
- сумма материальных затрат, материалоемкость
- темпы роста материальных затрат, расход материалов

Влияние изменения суммы материальных затрат на изменение объема выпуска товарной продукции определяется как:

- произведение базисного уровня материалоемкости на материальные затраты по факту
- произведение изменения материальных затрат на материалоотдачу по плану
- произведение материальных затрат по плану на отклонение материалоотдачи

Коэффициент материалоемкости, используемый при анализе влияния эффективности использования материальных ресурсов на объем выпущенной товарной продукции, рассчитывается как:

- отношение материалоотдачи фактической к материалоотдаче плановой
- произведение материалоемкости фактической и материалоемкости плановой
- отношение материалоемкости фактической к материалоемкости плановой

В числителе коэффициента материалоемкости, используемого при анализе влияния изменения уровня материалоемкости на объем выпущенной товарной продукции, отражается:

- сумма материалоемкости фактической и материалоемкости плановой
- материалоемкость плановая
- материалоемкость фактическая

В знаменателе коэффициента материалоемкости, используемого при анализе влияния изменения уровня материалоемкости на объем выпущенной товарной продукции, отражается:

- сумма материалоемкости фактической и материалоемкости плановой
- материалоемкость фактическая
- материалоемкость плановая

Дополнительный выпуск или снижение объема товарной продукции за счет изменения материалоемкости рассчитывается как:

- отношение величины перерасхода или экономии материалов к материалоемкости по плану
- произведение величины перерасхода или экономии материалов и материалоемкости по плану
- отношение величины перерасхода или экономии материалов к материалоотдаче по факту

Комплектный резерв увеличения выпуска товарной продукции определяется как:

- средняя величина по трем резервам: резерв по средствам труда, по предметам труда, резерв по факторам труда
- наименьшая величина из трех резервов: резерв по средствам труда, по предметам труда, резерв по факторам труда
- наибольшая величина из трех резервов: резерв по средствам труда, по предметам труда, резерв по факторам труда

Влияние изменения материалоотдачи на изменение объема выпуска товарной продукции определяется как:

- произведение фактических материальных затрат по выпуску продукции и отклонения фактической материалоотдачи от плановой
- произведение плановых материальных затрат по выпуску продукции и отклонения фактической материалоотдачи от плановой
- произведение фактических материальных затрат и фактической материалоемкости

Влияние изменения материальных затрат по выпуску продукции на изменение объема выпуска товарной продукции определяется как:

- произведение плановой материалоотдачи и отклонения фактических материальных затрат по выпуску продукции от плановых
- произведение фактической материалоотдачи и отклонения фактических материальных затрат по выпуску продукции от плановых
- произведение плановой материалоотдачи и фактических материальных затрат по выпуску продукции

Перерасход или экономия материалов в результате изменения материалоемкости определяется как:

- произведение фактических материальных затрат и изменения коэффициента материалоемкости
- произведение плановых материальных затрат и значения коэффициента материалоемкости
- произведение плановых материальных затрат и изменения коэффициента материалоемкости

Резерв увеличения объема выпуска товарной продукции за счет соблюдения установленных норм расхода материалов определяется как:

- произведение отклонения фактического расхода материала на изделие от плановой нормы, планового объема выпуска изделия и оптовой цены изделия
- произведение отклонения фактического расхода материала на изделие от плановой нормы и фактического объема производства изделия



—произведение отклонения фактического расхода материала на изделие от плановой нормы, фактического объема производства изделия и оптовой цены изделия

Материалоёмкость относится к следующей группе показателей, характеризующих эффективность использования материалов в производстве:

- обобщающие
- частные
- индивидуальные

Показателем, характеризующим эффективность использования материальных ресурсов, является:

- материалоотдача
- фондоотдача
- техническая вооруженность труда

Материалоотдача рассчитывается как:

- отношение материальных затрат по выпуску продукции к объему товарной продукции
- отношение объема товарной продукции к материальным затратам по выпуску продукции
- произведение объема товарной продукции и материальных затрат по выпуску продукции

Материалоемкость рассчитывается как:

- отношение материальных затрат по выпуску продукции к объему товарной продукции
- отношение объема товарной продукции к материальным затратам по выпуску продукции
- произведение материальных затрат по выпуску продукции и объема товарной продукции

Перерасход материальных ресурсов в результате отклонения фактической материалоемкости от плановой определяется как:

- произведение плановых материальных затрат в себестоимости товарной продукции и изменения коэффициента материалоемкости
- отношение плановых материальных затрат в себестоимости товарной продукции и изменения коэффициента материалоемкости
- произведение фактических материальных затрат в себестоимости товарной продукции и изменения коэффициента материалоемкости

Экономия материальных ресурсов в результате отклонения фактической материалоемкости от плановой определяется как:

- произведение плановых материальных затрат в себестоимости товарной продукции и изменения коэффициента материалоемкости
- отношение плановых материальных затрат в себестоимости товарной продукции и изменения коэффициента материалоемкости
- произведение фактических материальных затрат в себестоимости товарной продукции и изменения коэффициента материалоемкости

Дополнительный выпуск объема товарной продукции за счет снижения показателя материалоемкости определяется как:

- отношение экономии материальных ресурсов к материалоемкости по плану
- отношение перерасхода материальных ресурсов к материалоемкости по плану
- произведение экономии материальных ресурсов и материалоемкости по плану

Снижение объема выпуска товарной продукции за счет увеличения показателя материалоемкости определяется как:

- отношение экономии материальных ресурсов к материалоемкости по плану
- отношение перерасхода материальных ресурсов к материалоемкости по плану
- произведение перерасхода материальных ресурсов и материалоемкости по плану

Материалоотдача товарной продукции относится к следующей группе показателей, характеризующих эффективность использования материалов в производстве:

- обобщающие
- частные
- индивидуальные

Отрицательное изменение коэффициента материалоемкости говорит о:

- экономии материала
- перерасходе материала
- изменении сортности материала

Положительное изменение коэффициента материалоемкости говорит о:

- экономии материала
- перерасходе материала
- изменении сортности материала

Резерв увеличения выпуска товарной продукции при условии выполнения плана поставок по материалу определяется как:

- произведение количества недовыпуска изделий из-за недопоставки материала и оптовой цены единицы изделия
- отношение количества недовыпуска изделий из-за недопоставки материала к оптовой цене единицы изделия
- произведение количества недовыпуска изделий из-за недопоставки материала и нормы расхода материала на единицу изделия

Количество недовыпуска изделий из-за недопоставки материала определяется как:

- отношение объема недопоставки материала к норме расхода материала на единицу изделия
- произведение объема недопоставки материала и нормы расхода материала на единицу изделия
- отношение объема недопоставки материала к оптовой цене единицы изделия

## Тема 5. Анализ затрат на производство

При расчёте полной себестоимости продукции не используется следующий показатель:

- объём выпуска каждого вида изделия в натуральном выражении
- объём производства товарной продукции в оптовых ценах
- полная себестоимость единицы изделия

При расчёте затрат на 1 руб. товарной продукции не используется следующий показатель:

- объём произведённой продукции в натуральном выражении
- полная себестоимость единицы изделия
- производственная себестоимость единицы изделия
- оптовая цена единицы изделия

К независимым от предприятия причинам изменения себестоимости продукции относятся:

- изменение цен на сырьё
- изменение норм расхода материалов
- рост возвратных отходов

Затраты подразделяются на прямые и косвенные по следующему признаку:

- времени возникновения
- способу отнесения на единицу продукции
- по важности результата

В зависимости от связи с объемом производства затраты подразделяют на:

- регулируемые и нерегулируемые затраты
- постоянные и переменные затраты
- затраты производственно-сбытовой деятельности, финансовой и инвестиционной деятельности

К непроизводительным расходам относятся:

- амортизация, материальные затраты, затраты на оплату труда
- штрафы, пени, санкции, потери, простои, порчи
- оборотные средства

Плановая себестоимость товарной продукции рассчитывается как:

- произведение планового объема продукции и планового уровня затрат
- произведение фактического объема продукции и фактического уровня затрат
- произведение фактического объема продукции и планового уровня затрат

Фактическая себестоимость товарной продукции рассчитывается как:

- произведение планового объема продукции и планового уровня затрат
- произведение фактического объема продукции и фактического уровня затрат
- произведение фактического объема продукции и планового уровня затрат

Внешними источниками анализа себестоимости продукции являются:

- форма бухгалтерской отчетности «Бухгалтерский баланс», форма бухгалтерской отчетности «Отчет об изменении капитала»
- форма бухгалтерской отчетности «Отчет об изменении капитала», форма бухгалтерской отчетности «Отчет о движении денежных средств»
- форма бухгалтерской отчетности «Отчет о прибылях и убытках», форма бухгалтерской отчетности «Приложение к бухгалтерскому балансу»

В состав себестоимости продукции не входят следующие элементы затрат:

- материальные затраты
- оборотные средства
- амортизация
- затраты на оплату труда

При увеличении отпускных цен на готовую продукцию при прочих равных условиях уровень затрат на 1 руб. товарной продукции изменяется следующим образом:

- увеличивается
- уменьшается
- остается без изменений

При снижении отпускных цен на готовую продукцию при прочих равных условиях уровень затрат на 1 руб. товарной продукции изменяется следующим образом:

- увеличивается
- уменьшается
- остается без изменений

При увеличении себестоимости единицы изделия при прочих равных условиях уровень затрат на 1 руб. товарной продукции изменяется следующим образом:

- увеличивается
- уменьшается
- остается без изменений

При снижении себестоимости единицы изделия при прочих равных условиях уровень затрат на 1 руб. товарной продукции изменяется следующим образом:

- увеличивается
- уменьшается
- остается без изменений

Снижение количества произведенной продукции влияет на полную себестоимость единицы изделия следующим образом:

- снижает себестоимость единицы изделия
- увеличивает себестоимость единицы изделия
- не влияет на себестоимость единицы изделия

Увеличение количества произведенной продукции влияет на полную себестоимость единицы изделия следующим образом:

- снижает себестоимость единицы изделия
- увеличивает себестоимость единицы изделия
- не влияет на себестоимость единицы изделия

Изменение цен на сырье, материалы, топливо, тарифов на электроэнергию по отношению к затратам на 1 руб. товарной продукции относится к следующим причинам:

- зависящим от предприятия
- независящим от предприятия
- не прослеживается взаимосвязь

Затраты на 1 рубль товарной продукции рассчитываются как:

- отношение производственной себестоимости товарной продукции к объему товарной продукции в оптовых ценах предприятия
- произведение производственной себестоимости товарной продукции и объема товарной продукции в оптовых ценах предприятия

—отношение объема товарной продукции в оптовых ценах предприятия и производственной себестоимости товарной продукции

В числителе показателя «Затраты на 1 рубль товарной продукции» отражается:

- производственная себестоимость товарной продукции
- полная себестоимость реализованной продукции
- объем товарной продукции в оптовых ценах предприятия

В знаменателе показателя «Затраты на 1 рубль товарной продукции» отражается:

- объем товарной продукции в оптовых ценах предприятия
- производственная себестоимость товарной продукции
- полная себестоимость реализованной продукции

Изменение общих затрат на производство товарной продукции определяется как:

- разность между фактическими затратами на производство товарной продукции и плановыми затратами на производство товарной продукции
- сумма фактических затрат на производство товарной продукции и плановых затрат на производство товарной продукции
- отношение фактических затрат на производство товарной продукции к плановым затратам на производство товарной продукции
- произведение фактических затрат на производство товарной продукции и плановых затрат на производство товарной продукции

Фактические затраты на 1 рубль товарной продукции рассчитываются как:

- отношение фактической производственной себестоимости товарной продукции к фактическому объему товарной продукции в оптовых ценах предприятия
- отношение фактической производственной себестоимости товарной продукции к плановому объему товарной продукции в оптовых ценах предприятия
- произведение фактической производственной себестоимости товарной продукции к фактическому объему товарной продукции в оптовых ценах предприятия

Плановые затраты на 1 рубль товарной продукции рассчитываются как:

- отношение плановой производственной себестоимости товарной продукции к плановому объему товарной продукции в оптовых ценах предприятия
- отношение плановой производственной себестоимости товарной продукции к фактическому объему товарной продукции в оптовых ценах предприятия

—произведение плановой производственной себестоимости товарной продукции к плановому объему товарной продукции в оптовых ценах предприятия

Если объем производства товарной продукции увеличивается, а накладные расходы остаются без изменений, то данные расходы в относительном выражении в себестоимости единицы изделия будут иметь следующую тенденцию:

- снизятся
- увеличатся
- останутся без изменений

Если объем производства товарной продукции уменьшается, а накладные расходы остаются без изменений, то данные расходы в относительном выражении в себестоимости единицы изделия будут иметь следующую тенденцию:

- снизятся
- увеличатся
- останутся без изменений

Затраты на один рубль товарной продукции рассчитываются как:

- отношение полной себестоимости товарной продукции к объему товарной продукции в оптовых ценах предприятия
- отношение объема товарной продукции в оптовых ценах предприятия к полной себестоимости товарной продукции
- произведение полной себестоимости товарной продукции и объема товарной продукции в оптовых ценах предприятия

В числителе показателя «Затраты на один рубль товарной продукции» отражается:

- полная себестоимость товарной продукции
- объем товарной продукции в оптовых ценах предприятия
- полная себестоимость реализованной продукции

В знаменателе показателя «Затраты на один рубль товарной продукции» отражается:

- полная себестоимость товарной продукции
- объем товарной продукции в оптовых ценах предприятия
- полная себестоимость реализованной продукции

Тема 6. Анализ материальных затрат в себестоимости продукции

Влияние изменения цены материала на изменение материальных затрат по изделию определяется путем:

- сравнения фактических материальных затрат по изделию с фактическим расходом материала по базисной цене
- сравнения базисных материальных затрат по изделию с фактическим расходом материала по базисной цене
- сравнения базисных материальных затрат по изделию с фактическим расходом материала по фактической цене
- сравнения фактических материальных затрат по изделию с базисным расходом материала по базисной цене

Влияние изменения нормы расхода материала на изменение материальных затрат по изделию определяется путем:

- сравнения базисных материальных затрат по изделию с фактическим расходом материала по фактической цене
- сравнения фактической нормы расхода материала по базисной цене с базисными материальными затратами по изделию
- сравнения фактических материальных затрат по изделию с фактическим расходом материала по базисной цене
- сравнения базисной нормы расхода материала по фактической цене с фактическими материальными затратами по изделию

На изменение материальных затрат на единицу изделия не оказывает влияния следующий фактор первого порядка:

- фактор норм
- фактор цен
- рецептурный фактор
- фактор технической вооружённости труда

Изменение стоимости доставки материала, используемого в производстве определенного вида изделия, относится к следующему фактору изменения материальных затрат:

- нормативный
- ценностный
- рецептурный

Изменение материальных затрат по изделию определяется как:

- разность между фактическими материальными затратами по изделию и базисными материальными затратами по изделию
- отношение фактических материальных затрат по изделию к базисным материальным затратам по изделию
- произведение фактических материальных затрат по изделию и базисных материальных затрат по изделию

Изменение материальных затрат на общий выпуск продукции определяется как:



- разность между фактическими материальными затратами на фактический объем производства продукции и плановыми материальными затратами на плановый объем производства продукции
- отношение фактических материальных затрат на фактический объем производства продукции к плановым материальным затратам на плановый объем производства продукции
- произведение фактических материальных затрат на фактический объем производства продукции и плановых материальных затрат на плановый объем производства продукции

На изменение материальных затрат на общий выпуск продукции не оказывает влияния следующий фактор первого порядка:

- изменение объема ТП
- изменение уровня материальных затрат
- изменение ассортимента и структуры выпуска товарной продукции
- изменение качества товарной продукции

Фактические материальные затраты по изделию определяются как:

- произведение фактических норм расхода материалов на единицу изделия и фактических цен на материалы
- произведение плановых норм расхода материалов на единицу изделия и фактических цен на материалы
- произведение фактических норм расхода материалов на единицу изделия и плановых цен на материалы
- отношение фактических норм расхода материалов на единицу изделия к фактическим ценам на материалы

Плановые материальные затраты по изделию определяются как:

- произведение плановых норм расхода материалов на единицу изделия и плановых цен на материалы
- произведение плановых норм расхода материалов на единицу изделия и фактических цен на материалы
- произведение фактических норм расхода материалов на единицу изделия и плановых цен на материалы
- отношение плановых норм расхода материалов на единицу изделия к плановым ценам на материалы

## Тема 7. Анализ затрат на оплату труда

Влияние изменения численности работающих на абсолютное изменение фонда оплаты труда определяется путем:

- сравнения произведения базисной средней заработной платы и фактической численности работающих с произведением базисной средней заработной платы и базисной численности работающих

- сравнения фактической средней заработной платы фактической численности работающих с базисной средней заработной платой базисной численности работающих
- сравнения фактической средней заработной платы базисной численности работающих с базисной средней заработной платой базисной численности работающих

Влияние изменения средней заработной платы работающих на абсолютное изменение фонда оплаты труда определяется путем:

- сравнения фактической средней заработной платы базисной численности работающих с фактической средней заработной платой фактической численности работающих
- сравнения фактической средней заработной платы базисной численности работающих с базисной средней заработной платой фактической численности работающих
- сравнения произведения фактической средней заработной платы и фактической численности работающих с произведением базисной средней заработной платы и фактической численности работающих

Влияние изменения численности рабочих на абсолютное изменение фонда оплаты труда определяется путем:

- сравнения произведения базисной средней заработной платы и фактической численности рабочих с произведением базисной средней заработной платы и базисной численности рабочих
- сравнения фактической средней заработной платы фактической численности рабочих с базисной средней заработной платой базисной численности рабочих
- сравнения фактической средней заработной платы базисной численности рабочих с базисной средней заработной платой базисной численности рабочих

Влияние изменения средней заработной платы рабочих на абсолютное изменение фонда оплаты труда определяется путем:

- сравнения фактической средней заработной платы базисной численности рабочих с фактической средней заработной платой фактической численности рабочих
- сравнения фактической средней заработной платы базисной численности рабочих с базисной средней заработной платой фактической численности рабочих
- сравнения произведения фактической средней заработной платы и фактической численности рабочих с произведением базисной средней заработной платы и фактической численности рабочих

Относительное отклонение по фонду оплаты труда рабочих определяется путем:

- сравнения планового фонда оплаты труда рабочих с допустимым фондом оплаты труда рабочих
- сравнения допустимого фонда оплаты труда рабочих с фактическим фондом оплаты труда рабочих
- сравнения фактического фонда оплаты труда рабочих с допустимым фондом оплаты труда рабочих

Относительное отклонение по фонду оплаты труда промышленно-производственного персонала определяется путем:

- сравнения планового фонда оплаты труда промышленно-производственного персонала с допустимым фондом оплаты труда промышленно-производственного персонала
- сравнения допустимого фонда оплаты труда промышленно-производственного персонала с фактическим фондом оплаты труда промышленно-производственного персонала
- сравнения фактического фонда оплаты труда промышленно-производственного персонала с допустимым фондом оплаты труда промышленно-производственного персонала

Абсолютное отклонение по фонду оплаты труда промышленно-производственного персонала определяется путем:

- сравнения планового фонда оплаты труда промышленно-производственного персонала с фактическим фондом оплаты труда промышленно-производственного персонала
- сравнения фактического фонда оплаты труда промышленно-производственного персонала с плановым фондом оплаты труда промышленно-производственного персонала
- сравнения фактического фонда оплаты труда промышленно-производственного персонала с допустимым фондом оплаты труда промышленно-производственного персонала

Абсолютное отклонение по фонду оплаты труда рабочих определяется путем:

- сравнения планового фонда оплаты труда рабочих с фактическим фондом оплаты труда рабочих
- сравнения фактического фонда оплаты труда рабочих с плановым фондом оплаты труда рабочих
- сравнения фактического фонда оплаты труда рабочих с допустимым фондом оплаты труда рабочих

Фонд заработной платы промышленно-производственного персонала включает:

- оплату за отработанное время, оплату за неотработанное время
- единовременные поощрительные выплаты, выплаты на питание, жилье, топливо

—доходы по акциям членов трудового коллектива, предоставленные трудовые и социальные льготы

На абсолютное отклонение фонда заработной платы промышленно-производственного персонала оказывают влияние следующие факторы первого порядка:

- изменение численности промышленно-производственного персонала, изменение времени работы промышленно-производственного персонала
- изменение численности промышленно-производственного персонала, изменение средней заработной платы промышленно-производственного персонала
- изменение средней заработной платы промышленно-производственного персонала, изменение структуры промышленно-производственного персонала

На абсолютное отклонение фонда заработной платы рабочих оказывают влияние следующие факторы первого порядка:

- изменение численности рабочих, изменение времени работы рабочих
- изменение численности рабочих, изменение средней заработной платы рабочих
- изменение средней заработной платы рабочих, изменение структуры рабочих

Зарплатоемкость продукции, характеризующий эффективность использования заработной платы рассчитывается как:

- отношение фонда заработной платы к объему товарной продукции
- отношение объема товарной продукции к фонду заработной платы
- отношение прибыли до налогообложения к фонду заработной платы

В числителе показателя «Зарплатоемкость продукции», характеризующего эффективность использования заработной платы отражается:

- фонд заработной платы
- объем товарной продукции
- прибыль до налогообложения

В знаменателе показателя «Зарплатоемкость продукции», характеризующего эффективность использования заработной платы отражается:

- объем товарной продукции
- фонд заработной платы
- прибыль до налогообложения

Превышение темпов роста средней заработной платы промышленно-производственного персонала над темпами роста производительности труда одного работающего свидетельствует о:

- относительном перерасходе фонда заработной платы промышленно-производственного персонала
- относительной экономии фонда заработной платы промышленно-производственного персонала
- не оказывает влияния на изменение фонда заработной платы промышленно-производственного персонала

Превышение темпов роста средней заработной платы рабочих над темпами роста производительности труда одного рабочего свидетельствует о:

- относительном перерасходе фонда заработной платы рабочих
- относительной экономии фонда заработной платы рабочих
- не оказывает влияния на изменение фонда заработной платы рабочих

Превышение темпов роста производительности труда одного работающего над темпами роста средней заработной платы промышленно-производственного персонала свидетельствует о:

- относительном перерасходе фонда заработной платы промышленно-производственного персонала
- относительной экономии фонда заработной платы промышленно-производственного персонала
- не оказывает влияния на изменение фонда заработной платы промышленно-производственного персонала

Превышение темпов роста производительности труда одного рабочего над темпами роста средней заработной платы рабочих свидетельствует о:

- относительном перерасходе фонда заработной платы рабочих
- относительной экономии фонда заработной платы рабочих
- не оказывает влияния на изменение фонда заработной платы рабочих

Допустимый фонд заработной платы промышленно-производственного персонала рассчитывают следующим образом:

- плановый фонд заработной платы промышленно-производственного персонала корректируют на процент выполнения плана по объему производства товарной продукции и поправочный коэффициент
- фактический фонд заработной платы промышленно-производственного персонала корректируют на процент выполнения плана по объему производства товарной продукции и поправочный коэффициент
- фактический фонд заработной платы промышленно-производственного персонала корректируют на процент выполнения плана по объему производства товарной продукции

Допустимый фонд заработной платы рабочих рассчитывают следующим образом:

—плановый фонд заработной платы рабочих корректируют на процент выполнения плана по объему производства товарной продукции и поправочный коэффициент

—фактический фонд заработной платы рабочих корректируют на процент выполнения плана по объему производства товарной продукции и поправочный коэффициент

—фактический фонд заработной платы рабочих корректируют на процент выполнения плана по объему производства товарной продукции

Фактический фонд заработной платы промышленно-производственного персонала определяется как:

—произведение фактической среднесписочной численности работающих и фактической средней заработной платы одного работающего

—произведение плановой среднесписочной численности работающих и фактической средней заработной платы одного работающего

—произведение фактической среднесписочной численности работающих и плановой средней заработной платы одного работающего

Фактический фонд заработной платы рабочих определяется как:

—произведение фактической среднесписочной численности рабочих и фактической средней заработной платы одного рабочего

—произведение плановой среднесписочной численности рабочих и фактической средней заработной платы одного рабочего

—произведение фактической среднесписочной численности рабочих и плановой средней заработной платы одного рабочего

Плановый фонд заработной платы промышленно-производственного персонала определяется как:

—произведение плановой среднесписочной численности работающих и плановой средней заработной платы одного работающего

—произведение плановой среднесписочной численности работающих и фактической средней заработной платы одного работающего

—произведение фактической среднесписочной численности работающих и плановой средней заработной платы одного работающего

Плановый фонд заработной платы рабочих определяется как:

—произведение плановой среднесписочной численности рабочих и плановой средней заработной платы одного рабочего

—произведение плановой среднесписочной численности рабочих и фактической средней заработной платы одного рабочего

—произведение фактической среднесписочной численности рабочих и плановой средней заработной платы одного рабочего

Фактическая средняя заработная плата одного работающего определяется как:

- отношение фактического фонда заработной платы промышленно-производственного персонала к фактической среднесписочной численности промышленно-производственного персонала
- отношение планового фонда заработной платы промышленно-производственного персонала к фактической среднесписочной численности промышленно-производственного персонала
- отношение фактического фонда заработной платы рабочих к плановой среднесписочной численности промышленно-производственного персонала

Плановая средняя заработная плата одного работающего определяется как:

- отношение планового фонда заработной платы промышленно-производственного персонала к плановой среднесписочной численности промышленно-производственного персонала
- отношение планового фонда заработной платы промышленно-производственного персонала к фактической среднесписочной численности промышленно-производственного персонала
- отношение фактического фонда заработной платы рабочих к плановой среднесписочной численности промышленно-производственного персонала

Фактическая средняя заработная плата одного рабочего определяется как:

- отношение фактического фонда рабочих заработной платы к фактической среднесписочной численности рабочих
- отношение планового фонда заработной платы рабочих к фактической среднесписочной численности рабочих
- отношение фактического фонда заработной платы промышленно-производственного персонала к плановой среднесписочной численности рабочих

Плановая средняя заработная плата одного рабочего определяется как:

- отношение планового фонда заработной платы рабочих к плановой среднесписочной численности рабочих
- отношение планового фонда заработной платы рабочих промышленно-производственного персонала к фактической среднесписочной численности рабочих
- отношение фактического фонда заработной платы рабочих к плановой среднесписочной численности рабочих

На абсолютное изменение фонда заработной платы промышленно-производственного персонала не оказывают влияние следующие факторы первого порядка:

- изменение численности работающих
- изменение средней заработной платы одного работающего

—изменение производительности труда одного работающего

## Тема 8. Анализ комплексных статей себестоимости продукции

Комплексные расходы на один рубль товарной продукции рассчитываются как:

- отношение общей величины комплексных расходов к объему товарной продукции
- произведение общей величины комплексных расходов и объема товарной продукции
- отношение объема товарной продукции к общей величине комплексных расходов

В числителе показателя «Комплексные расходы на один рубль товарной продукции» отражается:

- общая величина комплексных расходов
- объем товарной продукции
- переменная часть комплексных расходов
- постоянная часть комплексных расходов

В знаменателе показателя «Комплексные расходы на один рубль товарной продукции» отражается:

- объем товарной продукции
- общая величина комплексных расходов
- переменная часть комплексных расходов
- постоянная часть комплексных расходов

Превышение темпов роста объема товарной продукции над темпами роста общей величины комплексных расходов свидетельствует о:

- снижении комплексных расходов на один рубль товарной продукции
- повышении комплексных расходов на один рубль товарной продукции
- том, что комплексные расходы на один рубль товарной продукции остаются без изменений

Превышение темпов роста общей величины комплексных расходов над темпами роста объема товарной продукции свидетельствует о:

- снижении комплексных расходов на один рубль товарной продукции
- повышении комплексных расходов на один рубль товарной продукции
- том, что комплексные расходы на один рубль товарной продукции остаются без изменений

Отклонение комплексных расходов определяется как:

- разность между комплексными расходами за отчетный период и комплексными расходами за базисный период



- отношение комплексных расходов за отчетный период к комплексным расходам за базисный период
- произведение комплексных расходов за отчетный период и комплексных расходов за базисный период

Комплексные расходы по отношению к объему производства товарной продукции подразделяются на:

- постоянные и переменные
- качественные и количественные
- индивидуальные и обобщающие

Комплексные переменные расходы по плану на фактический объем производства товарной продукции определяются как:

- произведение комплексных переменных расходов по плану и процента выполнения плана по объему производства товарной продукции
- отношение комплексных переменных расходов по плану к проценту выполнения плана по объему производства товарной продукции
- произведение комплексных постоянных расходов по плану и процента выполнения плана по объему производства товарной продукции

Комплексные постоянные расходы по плану на фактический объем производства товарной продукции рассчитываются как:

- не рассчитываются, так как, соответствуют величине комплексных постоянных расходов по плану на плановый объем производства товарной продукции
- произведение комплексных постоянных расходов по плану и процента выполнения плана по объему производства товарной продукции
- отношение комплексных постоянных расходов по плану к проценту выполнения плана по объему производства товарной продукции

## Тема 9. Инвестиционный анализ

Показатель эффективности инвестиций, который, как правило, не учитывающий фактор временной стоимости денег это:

- период окупаемости инвестиций
- чистая текущая стоимость (NPV)
- рентабельность инвестиций (PI)

Динамическими методами анализа инвестиций являются:

- период окупаемости инвестиций
- чистая текущая стоимость
- простая (бухгалтерская) норма прибыли

Статическими методами анализа инвестиций являются:

- период окупаемости инвестиций

- чистая текущая стоимость
- рентабельность инвестиций

Если чистая текущая стоимость (NPV) проекта больше нуля, тогда рентабельность инвестиций (PI) , будет иметь значение:

- меньше единицы
- больше единицы
- равное единицы

Если рентабельность инвестиций (PI) больше единицы, тогда чистая текущая стоимость проекта (NPV), будет иметь значение

- положительное
- отрицательное
- равное нулю

Взаимосвязь доходности инвестиционного проекта и риска его осуществления определяется следующим соотношением:

- чем выше риск, тем выше доходность инвестиционного проекта
- чем выше риск, тем ниже доходность инвестиционного проекта
- чем ниже риск, тем выше доходность инвестиционного проекта

При расчете чистой приведенной стоимости проекта (NPV) ставка дисконтирования может определяться как:

- среднерыночная норма доходности капитала
- абсолютная сумма прибыли проекта
- абсолютная сумма прироста капитала

Показатель чистой приведенной стоимости инвестиционного проекта (NPV) показывает:

- относительную величину прироста капитала
- относительную величину прироста прибыли
- абсолютную сумму дохода полученную в результате реализации инвестиционного проекта

Показатель рентабельность инвестиций (PI) показывает:

- абсолютную сумму дохода полученную в результате реализации инвестиционного проекта
- изменения в структуре источников формирования активов
- уровень дохода полученного в результате реализации инвестиционного проекта на один рубль капитальных вложений

Внутренняя норма прибыли (IRR) это значение ставки дисконтирования, в случае если:

- значение чистой приведенной стоимости проекта (NPV) равно единице
- значение чистой приведенной стоимости проекта (NPV) равно нулю

—значение чистой приведенной стоимости проекта (NPV) больше нуля

Анализ альтернативных инвестиционных проектов предполагает:

- выбор одного из них
- совместное осуществление всех инвестиционных проектов
- зависимость одного инвестиционного проекта от другого

Инвестиционный проект принимается к реализации в том случае, если:

- чистая текущая стоимость проекта (NPV) меньше нуля
- чистая текущая стоимость проекта (NPV) больше нуля
- чистая текущая стоимость проекта (NPV) равна нулю

Инвестиционный проект принимается к реализации в том случае, если:

- рентабельность инвестиций (PI) равна единице
- рентабельность инвестиций (PI) больше единицы
- рентабельность инвестиций (PI) меньше единицы

При анализе альтернативных инвестиционных проектов предпочтение отдается проекту имеющему:

- большее значение внутренней нормы прибыли (IRR)
- меньшее значение внутренней нормы прибыли (IRR)
- не имеет значения

Инвестиционная деятельность осуществляется в следующих целях:

- расширения производства и увеличения дохода
- функционирования текущей производственно-финансовой деятельности
- покрытия текущих обязательств

Отток денежных средств в результате покупки основных средств отражается в следующей сфере деятельности:

- текущей
- инвестиционной
- финансовой

Период окупаемости инвестиций рассчитывается:

- инвестиции / чистая прибыль за период
- инвестиции / средний денежный поток
- чистый доход за период / инвестиции

Отличие статических методов расчета эффективности инвестиционных проектов от динамических заключается в том, что:

- не учитывается весь срок реализации проекта
- не учитывается изменение стоимости денег во времени
- не учитываются результаты ликвидации проекта

Одним из недостатков метода срока окупаемости является то, что:

- не учитывается амортизация
- невозможно сравнить проекты, имеющие разные по величине инвестиции
- не учитывается величина дохода, полученного после срока окупаемости

Инвестиционные затраты включают:

- капитальные вложения и амортизацию
- капитальные вложения, стартовые текущие затраты и безвозвратные затраты
- капитальные вложения и предынвестиционные издержки

При оценке эффективности инвестиционного проекта принимается следующий шаг (период) расчета:

- месяц
- год
- квартал
- любой период

При стоимостной оценке результатов и затрат инвестиционного проекта используются следующие цены:

- базисные
- прогнозные
- текущие
- любые цены

На срок окупаемости инвестиционного проекта оказывают влияние следующие факторы:

- величина инвестиций, срок реализации проекта, ликвидационная стоимость
- величина инвестиций, величина возвратного денежного потока
- величина инвестиций, чистая прибыль

Расходы, которые уже были понесены называются:

- альтернативные
- сопряженные
- безвозвратные

Экономический смысл показателя внутренней нормы рентабельности заключается в следующем:

- показывает рыночную норму прибыли
- характеризует абсолютную эффективность проекта
- показывает норму прибыли, при которой проект является безубыточным

Упущенная выгода, вследствие принятия того или иного инвестиционного решения называется:

- альтернативные затраты
- постоянные затраты
- инвестиционные затраты

Показатель рентабельности инвестиционных проектов (PI) рассчитывается как отношение:

- суммарной величины дисконтированных инвестиций к дисконтированной величине годовых доходов
- суммарной величины дисконтированных доходов к суммарным дисконтированным инвестициям
- суммарной величины дисконтированных инвестиций к величине среднего периодического платежа

Доходность финансового актива определяется как отношение:

- стоимости актива к доходам от вложений в данный актив
- дохода к величине инвестиции в данный актив
- дохода к курсовой стоимости актива

Тема 10. Теоретические основы экономического анализа

Дискрептивные модели это:

- модели описательного характера
- прогнозные модели
- модели, позволяющие сравнивать фактические данные с нормативами

К предикативным моделям относятся следующие виды анализа:

- прогнозный анализ прибыли от продаж
- горизонтальный анализ отчета о прибылях и убытках
- факторный анализ прибыли от продаж

К нормативным моделям относятся следующие виды анализа:

- анализ отклонений
- прогнозный анализ
- стохастический анализ

К дискрептивным моделям относятся следующие виды анализа:

- определение отклонений от норм
- система аналитических коэффициентов
- прогнозирование прибыли от продаж

Предикативные модели позволяют:

- оценить финансовое состояние организации
- определить влияние фактора на показатель

—определить прогнозные значения финансовых показателей

Нормативные модели позволяют:

—определить отклонение фактических данных от нормативных

—определить влияние фактора на показатель

—определить прогнозные значения финансовых показателей

Предметом финансового анализа являются:

—материальные ресурсы предприятия

—финансовые ресурсы и их потоки

—трудовые ресурсы и их движение

Количественные методы анализа, это методы основанные на:

—интуиции аналитика

—личных предпочтениях субъекта анализа

—аналитических зависимостях

Качественные методы анализа –это методы основанные на:

—интуиции и субъективных предпочтениях субъекта анализа

—математических зависимостях

—использовании жестко детерминированных моделей

При делении финансового анализа на внутренний и внешний, определяющим критерием является:

—информационная база и пользователи информации

—используемая система взаимосвязанных аналитических показателей

—объекты анализа

Информационной базой внешнего финансового анализа является:

—бухгалтерская(финансовая) отчетность предприятия

—данные об организационно-техническом уровне производства

—внутренняя финансовая отчетность предприятия

Субъектами внутреннего финансового анализа являются:

—инвесторы

—менеджеры различных уровней управления предприятия

—налоговые органы

Субъектами внешнего финансового анализа являются:

—потенциальные инвесторы

—менеджеры различных уровней управления предприятия

—сотрудники аналитической службы предприятия

Целью экспресс-анализа финансовой отчетности предприятия является:

—анализ фондоотдачи основных промышленно-производственных

- фондов предприятия
- анализ производственной программы предприятия
- общая оценка финансового состояния предприятия

Информационным обеспечением экспресс-анализа финансовой отчетности является:

- статистические данные
- данные оперативного учета
- финансовая отчетность предприятия

Аналитический этап экспресс-анализ финансовой отчетности включает :

- счетную проверку правильности составления финансовой отчетности
- ознакомление с аудиторским заключением и пояснительной запиской
- определение набора показателей, характеризующих финансовое состояние предприятие и их анализ

Первым этапом экспресс-анализа является:

- анализ платежеспособности
- общая оценка финансового состояния
- просмотр отчетности по формальным признакам

Для анализа финансовой отчетности в основном используются модели:

- предикативные
- дескриптивные
- нормативные

Элементами, связанными с определением результатов деятельности, являются:

- доходы и расходы
- затраты и обязательства
- денежные средства и активы

Под собственным капиталом понимается:

- разность между активами и обязательствами
- итог актива
- разность между пассивом баланса и внеоборотными активами

К учетным источникам не относится:

- бухгалтерский учет
- материалы ревизий и их отчетность
- статистический учет и отчетность
- оперативный учет и отчетность

Относительные величины измеряются:

- в килограммах

- в процентах, коэффициентах
- в условных измерителях

Цель перспективного (прогнозного) анализа состоит в том, чтобы:

- оценить результат деятельности
- выявить закономерности, тенденции и долговременные факторы
- осуществить контроль за выполнением заданий

Оперативный анализ не связан с функцией:

- краткосрочного управления
- долгосрочного управления
- оперативного управления

В состав финансовой отчетности включается:

- бухгалтерский баланс, отчет о прибылях и убытках, отчет об изменениях капитала, отчет о движении денежных средств, пояснения к бухгалтерскому балансу и отчету о прибылях и убытках
- прогнозный бухгалтерский баланс, отчет о прибылях и убытках, отчет о движении денежных средств, приложение к бухгалтерскому балансу
- бухгалтерский баланс, прогнозный отчет о прибылях и убытках, отчет об изменениях капитала, приложение к бухгалтерскому балансу

Объектом анализа финансовой отчетности является:

- финансовое состояние предприятия
- эффективность использования материальных ресурсов предприятия
- эффективность использования трудовых ресурсов предприятия

Результаты анализа финансовой отчетности являются:

- строго конфиденциальными
- доступными только управленческому персоналу
- общедоступными

Какой из ниже перечисленных методов анализа относятся к качественным:

- метод экспертных оценок
- балансовый метод
- метод средних величин

К количественным методам анализа не относится:

- метод экспертных оценок
- построение аналитических таблиц
- интегральный метод

Вертикальный анализ финансовой отчетности относится к:

- нормативным моделям финансового анализа



- дискрептивным моделям финансового анализа
- предикативным моделям финансового анализа

Исключите ошибочное предложение:

- финансовое состояние – это комплексное понятие, которое характеризуется системой показателей, отражающих наличие, размещение и использование финансовых ресурсов предприятия
- финансовое состояние – это характеристика конкурентоспособности предприятия, выполнения обязательств перед государством и другими хозяйствующими субъектами
- финансовое состояние – это состояние денежных средств предприятия

Анализ финансовой отчетности в зависимости от пользователей информации делится на:

- оперативный, текущий, перспективный
- комплексный, системный, выборочный
- внешний и внутренний

Целью экспресс-анализа не является:

- общая оценка финансового состояния предприятия
- детальный анализ финансовых ресурсов предприятия и их потоков
- оперативное выявление наиболее важных и сложных проблем в управлении финансами организации

Чистые активы – это:

- часть активов общества, которая остается доступной к распределению среди акционеров после расчетов со всеми кредиторами в случае ликвидации общества
- разница между оборотными и внеоборотными активами
- часть активов общества, которую можно использовать для расчетов по своим краткосрочным обязательствам

Если по окончании второго и каждого последующего финансового года стоимость чистых активов акционерного общества окажется меньше уставного капитала, то общество обязано:

- снизить величину уставного капитала
- увеличить величину резервного капитала
- снизить величину добавочного капитала

При расчете показателя стоимости чистых активов используется информация:

- бухгалтерского баланса
- отчета о прибылях и убытках
- отчета о движении денежных средств

Показатель чистых активов организации отражается:

- в активе Бухгалтерского баланса
- в Отчете об изменениях капитала
- в Отчете о прибылях и убытках

Косвенным контрольным соотношением финансовой отчетности предприятия является:

- Равенство строки "Денежные средства и денежные эквиваленты" формы "Бухгалтерский баланс" и строки "Остаток денежных средств и денежных эквивалентов на начало/конец отчетного периода" формы "Отчет о движении денежных средств"
- Строка формы бухгалтерской отчетности "Приложение к бухгалтерскому балансу" "Итого первоначальная стоимость основных средств" минус строка формы бухгалтерской отчетности "Приложение к бухгалтерскому балансу" "Амортизация основных средств всего" равно строке "Основные средства" формы бухгалтерской отчетности "Бухгалтерский баланс"
- Группа А1 "Наиболее ликвидные активы" должна быть больше группы П1 "Наиболее срочные обязательства", рассчитанных по данным бухгалтерского баланса

Информационной базой оперативного анализа является:

- бухгалтерская отчетность предприятия
- статистические данные
- данные первичного учёта

Оперативный анализ проводится:

- после окончания отчетного периода
- в течение отчетного периода
- до начала отчетного периода

Тема 11. Анализ финансовых результатов

Прибыль от продаж определяется как:

- валовая прибыль минус управленческие расходы минус коммерческие расходы
- валовая прибыль минус себестоимость проданной продажи
- выручка от продаж минус себестоимость проданной продукции плюс прочие доходы минус прочие расходы

Валовая прибыль определяется как:

- прибыль до налогообложения минус сумма налога на прибыль и аналогичные платежи
- выручка от продаж минус себестоимость проданной продукции
- прибыль от продаж плюс прочие доходы минус прочие расходы

Прибыль до налогообложения определяется как:

- валовая прибыль минус управленческие расходы минус коммерческие расходы
- валовая прибыль плюс прибыль от продаж
- прибыль от продаж плюс прочие доходы минус прочие расходы плюс доходы от участия в других организациях плюс проценты к получению минус проценты к уплате

Может ли быть определено влияние структурного фактора при анализе прибыли от продаж по форме бухгалтерской отчетности «Отчет о прибылях и убытках»:

- да
- нет
- да, если произвести перерасчет объема продаж

Влияние изменения количества реализованной продукции, при анализе прибыли от продаж по форме бухгалтерской отчетности «Отчет о прибылях и убытках», определяется следующим образом:

Условные обозначения:

V1, V0 – выручка от продаж за отчетный и базисный периоды, соответственно

$\Delta V_{\text{инф}}$  – фактическая выручка от продаж скорректированная на уровень инфляции—R1, R0 – рентабельность продаж за отчетный и базисный периоды, соответственно

$$\text{—}\pm \Delta\Pi = [ (V1 - V0) - (\pm \Delta V_{\text{инф}}) ] * R0$$

$$\text{—}\pm \Delta\Pi = [ V1 - (\pm \Delta V_{\text{инф}}) ] * R0$$

$$\text{—}\pm \Delta\Pi = [ V1 - V0 ] * R1$$

Влияние изменения цен реализации, при анализе прибыли от продаж по форме бухгалтерской отчетности «Отчет о прибылях и убытках», определяется следующим образом:

- произведение фактической выручки от продаж скорректированной на индекс инфляции и базисной рентабельности продаж
- произведение базисной выручки от продаж скорректированной на индекс инфляции и базисной рентабельности продаж
- произведение базисной выручки от продаж скорректированной на индекс инфляции и фактической рентабельности продаж

Влияние изменения удельного веса коммерческих расходов в объеме продаж, при анализе прибыли от продаж по форме бухгалтерской отчетности «Отчет о прибылях и убытках», определяется следующим образом:

- произведение базисной величины коммерческих расходов и фактической выручки от продаж

- произведение изменения удельного веса коммерческих расходов и фактической выручки от продаж
- произведение базисной величины коммерческих расходов и рентабельности продаж

Влияние изменения удельного веса управленческих расходов в объеме продаж, при анализе прибыли от продаж по форме бухгалтерской отчетности «Отчет о прибылях и убытках», определяется следующим образом:

- произведение базисной величины управленческих расходов и фактической выручки от продаж
- произведение изменения удельного веса управленческих расходов и фактической выручки от продаж
- произведение базисной величины управленческих расходов и рентабельности продаж

Влияние изменения удельного веса себестоимости реализованной продукции в объеме продаж, при анализе прибыли от продаж по форме бухгалтерской отчетности «Отчет о прибылях и убытках», определяется следующим образом:

- произведение базисной величины себестоимости проданной продукции и фактической выручки от продаж
- произведение изменения удельного веса себестоимости проданной продукции и фактической выручки от продаж
- произведение базисной величины себестоимости проданной продукции и рентабельности продаж

Если себестоимость реализованной продукции в отчетном периоде увеличилась по сравнению с базисным, то как изменится прибыль от продаж, при прочих равных условиях:

- увеличится на эту же сумму
- уменьшится на эту же сумму
- для определения суммы увеличения прибыли необходим дополнительный расчет

Информационной базой анализа состава прибыли до налогообложения является:

- форма бухгалтерской отчетности «Отчет об изменении капитала»
- форма бухгалтерской отчетности «Отчет о прибылях и убытках»
- отчет о движении кадрового потенциала предприятия

Информационной базой анализа структуры прибыли до налогообложения является:

- форма «Отчет об изменении капитала» финансовой отчетности
- форма «Отчет о прибылях и убытках» финансовой отчетности

—отчет «Отчет о движении денежных средств» финансовой отчетности

Опережающие темпы роста прибыли от продаж по сравнению с темпами роста прибыли до налогообложения свидетельствуют о:

- положительном финансовом результате по прочим операциям
- отрицательном финансовом результате по прочим операциям
- снижении выручки от продаж

Горизонтальный анализ прибыли до налогообложения предполагает:

- анализ структуры прибыли до налогообложения
- анализ динамики показателей прибыли до налогообложения за несколько периодов
- анализ слагаемых (элементов) прибыли до налогообложения

Вертикальный анализ прибыли до налогообложения предполагает:

- анализ структуры прибыли до налогообложения
- выявление линии тренда
- сравнительный анализ прибыли до налогообложения с предыдущим периодом

Горизонтальный анализ прибыли от продаж предполагает:

- анализ структуры прибыли от продаж
- анализ динамики показателей прибыли от продаж за несколько периодов
- анализ слагаемых (элементов) прибыли от продаж

Вертикальный анализ прибыли от продаж предполагает:

- анализ структуры прибыли от продаж
- выявление линии тренда
- сравнительный анализ прибыли от продаж с предыдущим периодом

Изменение структуры реализованной продукции по отношению к прибыли до налогообложения является:

- фактором I порядка
- фактором II порядка
- нейтральным фактором

Изменение себестоимости реализованной продукции по отношению к прибыли от продаж является:

- фактором I порядка
- фактором II порядка
- нейтральным фактором

Изменение управленческих расходов по отношению к прибыли до налогообложения являются:

- фактором I порядка
- фактором II порядка
- нейтральным фактором

Изменение коммерческих расходов по отношению к прибыли от продаж являются:

- фактором I порядка
- фактором II порядка
- нейтральным фактором

Конечным финансовым результатом от основной деятельности является:

- валовая прибыль
- прибыль от продаж
- прибыль до налогообложения

Опережающие темпы роста прибыли от продаж по сравнению с темпами роста выручки от продаж напрямую свидетельствует:

- о повышении производительности активов
- об относительном снижении затрат на производство
- о росте объема производства продукции

Фактором прямо влияющим на изменение прибыли от продаж является:

- отпускная цена продукции
- сроки продаж
- качество продукции

Резервом прямо относящимся к резервам увеличения прибыли является:

- увеличение численности работающих
- увеличение объема продаж
- увеличение количества отработанных дней

Если возрастет средне-продажная цена изделия, то как изменится прибыль при прочих равных условиях:

- увеличится
- уменьшится
- не изменится

Фактором, не влияющим на изменение прибыли от продаж является:

- объем продаж
- структура проданной продукции
- прочие доходы

Положительное влияние структурного фактора на величину прибыли от продаж свидетельствует о:

- увеличении удельного веса более рентабельных видов продукции в общем объеме продаж
- снижении удельного веса более рентабельных видов продукции в общем объеме продаж
- перевыполнении плана по объему выпуска продукции

Отрицательное влияние структурного фактора на величину прибыли от продаж свидетельствует о:

- увеличении удельного веса более рентабельных видов продукции в общем объеме продаж
- снижении удельного веса более рентабельных видов продукции в общем объеме продаж
- перевыполнении плана по объему выпуска продукции

На величину прибыли организации оказывают влияние следующие внешние факторы:

- состояние рынка, цены и тарифы на топливо, энергию, система налогообложения
- состояние рынка, цены и тарифы на топливо, энергию, система налогообложения, объем и качество проданной продукции
- состояние рынка, цены и тарифы на топливо, энергию, нормы амортизации, уровень себестоимости

На величину прибыли организации оказывают влияние следующие внутренние факторы:

- объем и качество проданной продукции; уровень себестоимости, технический уровень производственных фондов; квалификация кадров
- объем и качество проданной продукции; уровень себестоимости, технический уровень производственных фондов; система налогообложения
- объем и качество проданной продукции; уровень себестоимости, квалификация кадров; цены и тарифы на топливо энергию

Прибыль – это:

- качественный показатель
- количественный показатель
- условный показатель

Фактором второго порядка, влияющим на прибыль до налогообложения, является:

- величина прочих доходов и расходов
- цена реализации
- величина налога на прибыль

По месту возникновения факторы, влияющие на прибыль до налогообложения, можно условно разделить на:

- балансовые и внебалансовые
- прямые и косвенные
- внутренние и внешние

Положительное сальдо прочих доходов и расходов:

- увеличивает чистую прибыль
- не оказывает влияния на величину чистой прибыли
- уменьшает чистую прибыль

Величина прибыли от продаж по отдельному виду продукции будет зависеть от:

- структуры продаж
- баланса факторов
- количества проданной продукции

Резервом роста прибыли от продажи является:

- снижение выручки от продаж
- снижение себестоимости
- снижение объемов производства

Если удельный вес управленческих расходов в выручке от продаж возрос, то влияние данного фактора на прибыль от продаж будет:

- отрицательным
- положительным
- не влияет

Если удельный вес коммерческих расходов в выручке от продаж возрос, то влияние данного фактора на прибыль от продаж будет:

- отрицательным
- положительным
- не влияет

Если удельный вес себестоимости в выручке от продаж снизился, то влияние данного фактора на прибыль от продаж будет:

- отрицательным
- положительным
- не влияет

Если объектом анализа является отклонение прибыли отчетного периода от прибыли предыдущего периода, то в качестве источника информации используется:

- бизнес-план предприятия
- отчет о прибылях и убытках



—бухгалтерский баланс

Если объектом анализа является отклонение фактической прибыли от плановой, то источником информации является:

- бизнес-план предприятия
- отчет о движении денежных средств
- бухгалтерский баланс

Величина прибыли от продаж по отдельным видам продукции зависит от:

- объема реализации, цены и себестоимости данного вида продукции
- объема реализации продукции, цены и структуры реализованной продукции
- объема реализации продукции и цены

## Тема 12. Анализ рентабельности

Взаимосвязь между рентабельностью продаж и рентабельностью отдельных видов продукции выражается следующей формулой:

- сумма произведений рентабельности отдельного вида продукции на долю этого вида продукции в общем объеме продаж
- сумма отношений рентабельности отдельного вида продукции к доли этого вида продукции в общем объеме продаж
- сумма отношений рентабельности отдельного вида продукции к доли этого вида продукции в общем выпуске продукции

Рентабельность активов целесообразно определять исходя из:

- прибыли до налогообложения
- выручки от продаж
- управленческих расходов

Изменение уровня рентабельности активов зависит от:

- изменения рентабельности продаж и платежеспособности
- изменения оборачиваемости активов и ликвидности
- изменения рентабельности продаж и изменения оборачиваемости активов

Два предприятия имеют одинаковую рентабельность активов, но оборачиваемость активов на первом предприятии вдвое выше, чем на втором. У какого предприятия выше инвестиционная привлекательность ?

- у первого
- у второго
- одинаково

Рентабельность отдельного вида изделия определяется как:

- отношение прибыли изделия к ее себестоимости

- отношение себестоимости изделия к ее прибыли
- отношение прибыли изделия к выручке от продаж продукции, работ, услуг

Уровень рентабельности продаж определяется как:

- отношение себестоимости продаж к объему выручки от продаж
- отношение прибыли от продаж к объему выручки от продаж
- отношение выручки от продаж к валовой прибыли

Показатель рентабельности производственных фондов определяется как:

- отношение средней стоимости основных производственных фондов и оборотных активов к прибыли от продаж
- отношение прибыли до налогообложения к средней стоимости основных производственных фондов и оборотных активов
- отношение валовой прибыли к средней стоимости основных производственных фондов

На изменение показателя рентабельности производственных фондов оказывают влияние следующие факторы:

- рентабельность отдельного вида изделия, фондоемкость, коэффициент закрепления оборотных средств
- уровень прибыли до налогообложения на 1 рубль реализованной продукции, фондоемкость, коэффициент закрепления оборотных средств
- выручка от продаж, фондоотдача, коэффициент закрепления оборотных средств

Рентабельность активов определяется как отношение:

- чистой прибыли (прибыли до налогообложения) к средней величине активов организации
- выручки от продаж к средней величине активов организации
- себестоимости продаж к средней величине активов организации

Рентабельность собственного капитала исчисляется как отношение:

- выручки от продаж к среднегодовой сумме собственного капитала организации
- чистой прибыли к среднегодовой сумме собственного капитала организации
- себестоимости продаж к среднегодовой сумме собственного капитала организации

Рентабельность заемного капитала рассчитывается как отношение:

- выручки от продаж к средней величине долгосрочных обязательств
- себестоимости продаж к средней величине долгосрочных обязательств
- чистой прибыли к средней величине долгосрочных и краткосрочных обязательств

Рентабельность финансовых вложений определяется как отношение:  
—выручки от продаж к среднегодовой сумме финансовых вложений  
—доходов от финансовых вложений к среднегодовой сумме финансовых вложений  
—прибыли до налогообложения к среднегодовой сумме активов организации

Влияние изменения цены изделия на рентабельность отдельного вида изделия определяется следующим образом:

Условные обозначения:

Ц<sub>1</sub>; Ц<sub>0</sub> – цена изделия фактическая и базисная соответственно

S<sub>1</sub>; S<sub>0</sub> – себестоимость изделия фактическая и базисная соответственно

— $((C_1 - S_0) / S_1) - ((C_0 - S_0) / S_0)$

— $((C_1 - S_0) / S_0) - ((C_1 - S_0) / S_0)$

— $((C_1 - S_0) / S_0) - ((C_0 - S_0) / S_0)$

Влияние изменения себестоимости изделия на рентабельность отдельного вида изделия определяется следующим образом

Условные обозначения:

Ц<sub>1</sub>; Ц<sub>0</sub> – цена изделия фактическая и базисная соответственно

S<sub>1</sub>; S<sub>0</sub> – себестоимость изделия фактическая и базисная соответственно:

— $((C_1 - S_0) / S_1) - ((C_0 - S_0) / S_0)$

— $((C_1 - S_1) / S_0) - ((C_1 - S_0) / S_0)$

— $((C_1 - S_1) / S_1) - ((C_1 - S_0) / S_0)$

Влияние изменения рентабельности отдельного вида изделия на уровень рентабельности продаж определяется как:

—произведение изменения рентабельности изделия и доли изделия в фактическом объеме продаж

—произведение изменения объема продаж и доли изделия в фактическом объеме продаж

—произведение изменения доли изделия в объеме продаж и базисной рентабельности изделия

Влияние изменения доли отдельного вида изделия в общем объеме продаж на уровень рентабельности продаж определяется как:

—произведение изменения рентабельности изделия и доли изделия в фактическом объеме продаж

—произведение изменения объема продаж и доли изделия в фактическом объеме продаж

—произведение изменения доли изделия в объеме продаж и базисной рентабельности изделия

Факторная модель для анализа рентабельности активов выглядит следующим образом:

- произведение рентабельности отдельного вида изделия и оборачиваемости оборотных активов
- произведение рентабельности продаж и оборачиваемости активов
- отношение рентабельности продаж к рентабельности активов

Формула Дюпона для анализа рентабельности собственного капитала имеет следующий вид:

Условные обозначения:

ЧП – чистая прибыль

СК – собственный капитал

Vп – выручка от продаж

A – активы организации

Пп – прибыль от продаж

— $\text{ЧП}/\text{СК}=\text{ЧП}/V_{\text{п}}*V_{\text{п}}/A*A/\text{СК}$

— $\text{ЧП}/\text{СК}=\text{ЧП}/\text{Пп}*\text{Пп}/A*A/\text{СК}$

— $\text{ЧП}/\text{СК}=\text{ЧП}/V_{\text{п}}*\text{Пп}/A*A/\text{Пп}$

На изменение рентабельности собственного капитала оказывают влияние следующие факторы первого порядка:

- изменение уровня чистой прибыли на 1 рубль реализованной продукции, изменение оборачиваемости активов, изменение мультипликатора собственного капитала
- изменение выручки от продаж; изменение оборачиваемости текущих активов
- изменение себестоимости продаж, изменение рентабельности активов, изменение коэффициента закрепления оборотных активов

Влияние изменения рентабельности продаж на изменение рентабельности активов определяется как:

- произведение изменения рентабельности продаж и оборачиваемости активов
- произведение изменения оборачиваемости активов и рентабельности продаж
- отношение произведения изменения оборачиваемости активов к рентабельности продаж

Влияние изменения оборачиваемости активов на изменение рентабельности активов определяется как:

- произведение изменения рентабельности продаж и оборачиваемости активов
- произведение изменения оборачиваемости активов и рентабельности продаж

—отношение произведения изменения оборачиваемости активов к рентабельности продаж

Не относится к факторам первого порядка, влияющим на рентабельность производственных фондов:

- прибыль до налогообложения
- стоимость основных производственных фондов
- себестоимость

Не относится к факторам первого порядка, влияющим на рентабельность продаж:

- рентабельность отдельного вида изделия
- доля отдельного вида изделия в общем объеме продаж
- себестоимость отдельного вида изделия

На изменение показателя рентабельности собственного капитала оказывают влияние следующие факторы первого порядка:

- рентабельность продаж, отдача собственного капитала
- выручка от продажи, отдача собственного капитала
- рентабельность продаж, мультипликатор собственного капитала (показатель рациональности использования собственного капитала)

На изменение показателя рентабельности заемного капитала оказывают влияние следующие факторы первого порядка:

- рентабельность продаж, отдача заемного капитала
- выручка от продажи, отдача заемного капитала
- рентабельность продаж, коэффициент финансовой зависимости

Рентабельность производственных фондов возрастет, если:

- возрастет среднегодовая стоимость основных фондов
- увеличится значение коэффициента закрепления оборотных средств
- уменьшится фондоемкость

Рентабельность полных расходов продаж продукции рассчитывается:

- прибыль от продаж /  $\sum$ себестоимость продаж, коммерческие и управленческие расходы
- прибыль от продаж / себестоимость продаж
- прибыль до налогообложения / себестоимость продаж

Фактором, обратно влияющим на изменение рентабельности производственных фондов, является:

- фондоемкость
- производительность труда
- себестоимость

Фактором первого порядка, влияющим на изменение рентабельности производственных фондов, является:

- выручка от продаж продукции
- фондоотдача производственных фондов
- конъюнктура рынков сбыта

Факторная модель анализа рентабельности оборотных активов выглядит следующим образом:

- произведение рентабельности отдельного вида изделия и оборачиваемости оборотных активов
- произведение рентабельности продаж и оборачиваемости совокупных активов
- произведение рентабельности продаж и оборачиваемости оборотных активов

Выберите верное утверждение:

- показатели рентабельности характеризуют оборачиваемость средств предприятия
- показатели рентабельности отражают эффективность использования средств предприятия
- показатели рентабельности характеризуют производственный потенциал предприятия

В результате модернизации производства показатели рентабельности в отчетном периоде снизились по сравнению с предыдущим периодом

- это отрицательно характеризует деятельность предприятия
- это положительно отразится на финансовом состоянии предприятия
- по этим данным невозможно однозначно оценить эффективность деятельности предприятия

Показатель рентабельности активов, как правило, используется для:

- оценки эффективности операционной деятельности
- оценки эффективности инвестиционной деятельности
- оценки эффективности финансовой и инвестиционной деятельности

На изменение величины валовой прибыли оказывают влияние факторы:

- объем продаж, управленческие расходы
- себестоимость продаж, коммерческие расходы
- себестоимость продаж и объем продаж

На рентабельность продаж не оказывает прямое влияние следующий показатель:

- себестоимость продаж
- объем продаж
- качество продукции

Если валовая прибыль возрастет, а себестоимость продаж снизится, то рентабельность затрат:

- увеличится
- уменьшится
- не изменится

Если прибыль от продажи снизится, а сумма выручки увеличится, то рентабельность продаж:

- уменьшится
- увеличится
- не изменится

Если прибыль до налогообложения увеличится, а сумма собственного капитала уменьшится, то рентабельность собственного капитала,:

- увеличится
- уменьшится
- не изменится

На рентабельность производственных фондов оказывает влияние следующий фактор:

- рынки сбыта
- фондоотдача
- рынки сбыты и конъюнктура рынка
- качество продукции

### Тема 13. Анализ платежеспособности и ликвидности

Коэффициент абсолютной ликвидности рассчитывается как:

- отношение денежных средств, денежных эквивалентов и краткосрочных финансовых вложений к величине краткосрочных обязательств
- отношение денежных средств, денежных эквивалентов, краткосрочных и долгосрочных финансовых вложений к величине краткосрочных обязательств
- отношение денежных средств, денежных эквивалентов к величине краткосрочных обязательств

Коэффициент промежуточной ликвидности рассчитывается как:

- отношение денежных средств, денежных эквивалентов, краткосрочных финансовых вложений и долгосрочной дебиторской задолженности к величине краткосрочных обязательств
- отношение денежных средств, денежных эквивалентов, долгосрочных финансовых вложений и краткосрочной дебиторской задолженности к величине краткосрочных обязательств

—отношение денежных средств, денежных эквивалентов, краткосрочных финансовых вложений и краткосрочной дебиторской задолженности к величине краткосрочных обязательств

Коэффициент текущей ликвидности определяется как:

—отношение суммы денежных средств, денежных эквивалентов, краткосрочных финансовых вложений, краткосрочной дебиторской задолженности и запасов к величине краткосрочных обязательств

—отношение денежных средств, денежных эквивалентов, краткосрочных финансовых вложений, долгосрочной дебиторской задолженности и запасов к величине краткосрочных обязательств

—отношение денежных средств, денежных эквивалентов, долгосрочных финансовых вложений, краткосрочной дебиторской задолженности и запасов к величине краткосрочных обязательств

При расчете коэффициентов ликвидности к величине краткосрочных обязательств организации относят:

—краткосрочные кредиты и займы, кредиторскую задолженность, краткосрочные оценочные обязательства, прочие краткосрочные обязательства

—краткосрочные кредиты и займы, кредиторская задолженность, задолженность участникам по выплате доходов, прочие краткосрочные пассивы

—краткосрочные кредиты и займы, кредиторская задолженность, доходы будущих периодов

Под ликвидностью оборотных активов понимают:

—обеспеченность оборотных средств долгосрочными источниками формирования

—превышение оборотных средств над долгосрочными и краткосрочными обязательствами

—способность оборотных активов превращаться в денежные средства

Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами рассчитывается как:

—отношение собственных оборотных средств к стоимости оборотных активов организации

—отношение разности между заемными источниками средств и стоимостью внеоборотных активов к стоимости оборотных средств организации

—отношение разности между общей величиной источников средств и стоимостью внеоборотных активов к стоимости оборотных средств организации



При оценки ликвидности баланса к группе А1 «Наиболее ликвидные активы» относятся:

- краткосрочная дебиторская задолженность
- денежные средства, денежные эквиваленты и краткосрочные финансовые вложения
- готовая продукция

При оценки ликвидности баланса к группе А2 «Быстро реализуемые активы» относятся:

- денежные средства и краткосрочные финансовые вложения
- денежные средства, краткосрочные финансовые вложения и краткосрочная дебиторская задолженность
- краткосрочная дебиторская задолженность и ликвидная готовая продукция

При оценки ликвидности баланса к группе А3 «Медленно реализуемые активы» относятся:

- краткосрочная дебиторская задолженность и прочие оборотные активы
- запасы, за исключением готовой продукции, долгосрочные финансовые вложения за минусом вложений в уставные фонды других предприятий, налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям, прочие оборотные активы
- денежные средства, краткосрочные финансовые вложения и краткосрочная дебиторская задолженность

При оценки ликвидности баланса к группе А4 «Трудно реализуемые активы» относятся:

- денежные средства, краткосрочные финансовые вложения и краткосрочная дебиторская задолженность
- внеоборотные активы, за исключением долгосрочных финансовых вложений, вложения в уставные капиталы других предприятий и дебиторская задолженность сроком погашения более 12 месяцев
- запасы, за исключением расходов будущих периодов, и долгосрочные финансовые вложения за минусом вложений в уставные фонды других предприятий

При оценки ликвидности баланса к группе П1 «Наиболее срочные обязательства» относятся:

- долгосрочные кредиты и займы
- краткосрочные кредиты и займы
- кредиторская задолженность

При оценки ликвидности баланса к группе П2 «Краткосрочные пассивы» относятся:

- долгосрочные кредиты и займы

- кредиторская задолженность
- краткосрочные кредиты и займы, прочие краткосрочные обязательства, оценочные обязательства

При оценки ликвидности баланса к группе П3 «Долгосрочные пассивы» относятся:

- долгосрочные обязательства
- собственный капитал
- кредиторская задолженность

При оценки ликвидности баланса к группе П4 «Постоянные пассивы» относят:

- долгосрочные кредиты и займы
- собственный капитал
- кредиторская задолженность

Баланс считается абсолютно ликвидным, в случае, если выполняются следующая система неравенств:

Условные обозначения:

A1 - «Наиболее ликвидные активы»

A2 - «Быстро реализуемые активы»

A3 - «Медленно реализуемые активы»

A4 - «Трудно реализуемые активы»

П1 - «Наиболее срочные обязательства»

П2 - «Краткосрочные пассивы»

П3 - «Долгосрочные пассивы»

П4 - «Постоянные пассивы»

— $A1 > P1$ ,  $A2 > P2$ ,  $A3 > P3$ ,  $A4 < P4$

— $A1 \leq P1$ ,  $A2 \geq P2$ ,  $A3 \geq P3$ ,  $A4 \geq P4$

— $A1 \leq P1$ ,  $A2 \leq P2$ ,  $A3 \leq P3$ ,  $A4 \geq P4$

Под ликвидностью баланса, в самом общем виде, понимается:

- соотношение собственного и заемного капитала
- степень покрытия заемных пассивов его активами
- соотношение внеоборотных и оборотных активов организации

Значение коэффициента обеспеченности собственными оборотными средствами равно 0,1 позволяет сделать вывод, что:

—доля денежных средств и краткосрочных финансовых вложений в структуре оборотных активов составляет 10%

—10% оборотных активов предприятия формируется за счет заемных источников финансирования

—10% оборотных активов предприятия формируется за счет собственных источников финансирования

Коэффициенты восстановления (утраты) платежеспособности являются элементом:

- прогнозного анализа платежеспособности организации
- оперативного анализа платежеспособности организации
- текущего анализа платежеспособности организации

Значение коэффициента абсолютной ликвидности равное 0,2 означает, что:

- в структуре оборотных активов наиболее ликвидные активы занимают 20%
- 20% текущих обязательств предприятия может быть погашено наиболее ликвидными активами
- в структуре источников формирования активов предприятия удельный вес кредиторской задолженности составляет 20%

Значение коэффициента промежуточной ликвидности равное 0,8 означает, что:

- в структуре источников формирования активов предприятия удельный вес собственного капитала занимает 80%
- в структуре источников формирования активов предприятия удельный вес кредиторской задолженности составляет 80%
- 80% текущих обязательств предприятия может быть погашено быстрореализуемыми активами

Значение коэффициента текущей платежеспособности больше 1 означает, что:

- текущие обязательства предприятия полностью погашаются оборотными активами
- сумма собственного капитала равна заемным источникам средств
- сумма текущих активов меньше суммы текущих пассивов

Оценка платежеспособности предприятия предполагает:

- сравнение величины текущих активов с текущими пассивами
- сравнение собственных и заемных источников
- сравнение долгосрочных и краткосрочных заемных источников

Предприятие считается платежеспособным по абсолютным показателям, если:

- сумма текущих активов превышает сумму текущих пассивов
- сумма текущих активов меньше суммы текущих пассивов
- сумма текущих активов превышает сумму собственного капитала

Если коэффициент восстановления платежеспособности меньше 1, то это означает:

- предприятие платежеспособное

- на предприятии нет возможности восстановить платежеспособность в течение 6 месяцев
- на предприятии есть реальная возможность стать платежеспособным через 6 месяцев

Анализ ликвидности и платежеспособности необходим для:

- прогнозирования способности организации выполнить в срок свои текущие обязательства
- определения финансовой устойчивости
- определения потребности в финансовых ресурсах

Коэффициент восстановления платежеспособности (К) является оптимальным при:

- $K > 1$
- $K < 1$
- $K = 1$

Минимальное значение коэффициента обеспеченности оборотных активов собственными средствами, соответствующее удовлетворительной структуре баланса:

- 0,1
- 2
- 1

Нормативное значение коэффициента абсолютной ликвидности (К):

- $K \geq 0,2$
- $K \geq 0,5$
- $K \geq 0,1$

Коэффициент утраты платежеспособности организации рассчитывается:

- при удовлетворительной структуре баланса
- при неудовлетворительной структуре баланса
- независимо от структуры баланса

Коэффициент восстановления платежеспособности используется для:

- оценки структуры баланса
- оценки текущей платежеспособности
- прогнозирования банкротства организации

Значение коэффициента текущей ликвидности меньше единицы означает, что :

- текущие обязательства предприятия полностью погашаются оборотными активами
- сумма собственного капитала равна заемным источникам средств
- сумма текущих активов меньше суммы текущих пассивов

Коэффициенты восстановления (утраты) платежеспособности относятся к :

- нормативным моделям
- дискрептивным моделям
- предикативным моделям

Система показателей ликвидности включает коэффициенты:

- абсолютной ликвидности, финансовой устойчивости
- абсолютной ликвидности, промежуточной ликвидности, финансовой устойчивости
- абсолютной ликвидности, текущей ликвидности, промежуточной ликвидности

Какой из элементов оборотных активов является наименее ликвидным:

- производственные запасы
- дебиторская задолженность
- денежные средства

На предприятии А денежные средства составляют 20% оборотных активов, на предприятии Б – 40%. На каком из предприятий при прочих равных условиях выше ликвидность оборотных средств:

- на предприятии А
- на предприятии Б
- одинаково

Предприятие считается платежеспособным, если, реализовав текущие активы, погашает обязательства:

- по оплате труда, перед бюджетом
- перед поставщиками
- все краткосрочные обязательства

Абсолютной ликвидностью обладает следующий элемент оборотных активов:

- денежные средства
- дебиторская задолженность
- готовая продукция

Обязательства предприятия группируются:

- по степени ликвидности
- по степени срочности погашения
- по степени финансовой устойчивости

Активы предприятия группируются:

- по степени ликвидности

- по степени срочности погашения
- по степени финансовой устойчивости

Финансовый коэффициент показывающий, какую часть краткосрочной задолженности предприятие может погасить в ближайшее время за счет денежных средств:

- общий показатель платежеспособности
- коэффициент обеспеченности собственными средствами
- коэффициент абсолютной ликвидности
- доля оборотных средств в активе

Финансовый коэффициент показывающий, какая часть краткосрочных обязательств предприятия может быть немедленно погашена за счет средств на различных счетах, в краткосрочных ценных бумагах, а также поступлений по расчетам:

- коэффициент абсолютной ликвидности
- коэффициент промежуточной ликвидности
- коэффициент текущей ликвидности
- коэффициент обеспеченности собственными средствами

Коэффициент, показывающий ту часть текущих обязательств по кредитам и расчетам, которую можно погасить, мобилизовав все оборотные средства:

- коэффициент обеспеченности собственными средствами
- коэффициент абсолютной ликвидности
- доля оборотных средств в активах
- коэффициент текущей ликвидности

Наличие на предприятии средств для погашения краткосрочных обязательств при бесперебойном осуществлении основной деятельности является условием:

- платежеспособности предприятия
- кредитоспособности предприятия
- финансовой устойчивости предприятия

При расчете коэффициентов ликвидности используются данные:

- статистической отчетности
- бухгалтерского баланса
- отчета о движении денежных средств

Платежеспособность организации оценивается с помощью:

- показателей рентабельности
- коэффициентов финансовой устойчивости
- коэффициентов ликвидности

Исключите ошибочное утверждение:

- чем меньше времени необходимо для превращения активов в денежные знаки, тем выше степень их ликвидности
- чем больше времени необходимо для превращения активов в денежные знаки, тем выше степень их ликвидности
- чем больше времени необходимо для превращения активов в денежные знаки, тем ниже степень их ликвидности

При анализе ликвидности баланса выявлено, что наиболее срочные обязательства превысили наиболее ликвидные активы в 2 раза. Это означает, что:

- предприятие имеет абсолютно ликвидную структуру баланса
- структура баланса предприятия не является оптимальной с точки зрения ликвидности
- наиболее срочные обязательства могут быть полностью погашены наиболее ликвидными активами

При анализе коэффициента абсолютной ликвидности необходимо учитывать:

- риски вложений в ценные бумаги
- качество дебиторской задолженности
- риски, связанные с оценкой запасов

При анализе коэффициента промежуточной ликвидности необходимо учитывать:

- риски вложений в ценные бумаги
- риски вложений в ценные бумаги и качество дебиторской задолженности
- риски, связанные с оценкой запасов

При анализе коэффициента текущей (общей) ликвидности необходимо учитывать:

- риски вложений в ценные бумаги и качество дебиторской задолженности
- качество дебиторской задолженности
- риски вложений в ценные бумаги, качество дебиторской задолженности и риски, связанные с оценкой запасов

#### Тема 14. Анализ финансовой устойчивости

Наличие собственных оборотных средств определяется как:

- разница между суммой собственных источников средств и стоимостью внеоборотных активов
- разница между суммой собственных источников средств и стоимостью оборотных активов

—разница между суммой собственных источников средств и стоимостью основных средств

Наличие собственных оборотных и долгосрочных заемных источников средств определяется как:

- сумма собственных источников средств и долгосрочных обязательств
- сумма собственных оборотных средств и краткосрочных обязательств
- сумма собственных оборотных средств и долгосрочных обязательств

Если трехмерный показатель  $S=(1,1,1)$ , то:

- предприятие обладает абсолютной финансовой устойчивостью
- предприятие обладает нормальной финансовой устойчивостью
- предприятие финансово неустойчиво

Если трехмерный показатель  $S=(0,1,1)$ , то:

- предприятие обладает абсолютной финансовой устойчивостью
- предприятие обладает нормальной финансовой устойчивостью
- предприятие финансово неустойчиво

Коэффициент напряжённости рассчитывается как:

- отношение заемных источников средств к общей величине источников средств
- отношение заемных источников средств к собственному капиталу
- отношение собственного капитала к заемным источникам средств

Если трехмерный показатель  $S=(0,0,1)$ , то:

- предприятие обладает абсолютной финансовой устойчивостью
- предприятие обладает нормальной финансовой устойчивостью
- предприятие финансово неустойчиво

Если трехмерный показатель  $S=(0,0,0)$ , то:

- предприятие обладает абсолютной финансовой устойчивостью
- предприятие обладает нормальной финансовой устойчивостью
- на предприятии кризисное финансовое состояние

Коэффициент автономии (финансовой независимости) рассчитывается как отношение:

- собственных источников средств к общей сумме источников средств предприятия
- заемных источников средств к общей сумме источников средств предприятия
- собственных источников средств к сумме заемных источников средств предприятия



Коэффициент соотношения заемных и собственных средств рассчитывается как отношение:

- величины обязательств предприятия по привлеченным заемным средствам к общей сумме собственных средств
- величины обязательств предприятия по привлеченным заемным средствам к сумме собственных источников средств
- величины собственных средств предприятия к привлеченным заемным средствам

Коэффициент маневренности собственных оборотных средств рассчитывается как отношение:

- прибыли от продаж к сумме собственных источников средств предприятия
- функционирующего капитала предприятия к сумме долгосрочных заемных источников средств
- собственных оборотных средств предприятия к собственному капиталу

Коэффициент обеспеченности запасов собственными оборотными средствами рассчитывается как отношение:

- заемных источников средств к стоимости запасов
- собственных оборотных средств к стоимости запасов
- выручки от продаж к стоимости запасов

Обеспеченность запасов собственными оборотными средствами определяется как:

- разница между суммой собственного капитала и долгосрочными заемными источниками за минусом внеоборотных активов
- разница между собственными оборотными средствами и величиной запасов
- разница между заемными источниками и внеоборотными активами

Обеспеченность запасов собственными оборотными и долгосрочными заемными средствами определяется как:

- разница между собственным капиталом и долгосрочными заемными источниками
- собственные оборотные средства плюс долгосрочные заемные средства минус запасы
- собственные оборотные средства минус запасы

Обеспеченность запасов основными источниками средств определяется как:

- разница между общей суммой основных источников средств и величиной запасов
- собственные оборотные средства плюс долгосрочные заемные средства минус запасы

—собственные оборотные средства минус запасы

Обобщающим абсолютным показателем финансовой устойчивости организации является:

—доходы предприятия за отчетный период

—соответствие либо несоответствие источников средств для формирования запасов

—разница между заемными источниками и внеоборотными активами

Величина основных источников собственных и заемных средств, при анализе финансовой устойчивости организации на основе абсолютных показателей, включает:

—только заемный капитал предприятия

—все источники средств за исключением кредиторской задолженности, оценочных краткосрочных обязательств, прочих краткосрочных обязательств

—только собственный капитал предприятия

Коэффициент обеспеченности материальных запасов собственными оборотными средствами показывает:

—в какой мере материальные запасы покрываются собственными источниками средств

—удельный вес материальных запасов в структуре активов

—удельный вес материальных запасов в структуре текущих активов

Значение коэффициента обеспеченности материальных запасов собственными оборотными средствами меньше 1, свидетельствует о том, что:

—удельный вес материальных запасов в структуре текущих активов равен 10%

—только часть материальных запасов формируется за счет собственных источников средств

—материальные запасы полностью покрываются собственными источниками средств

Коэффициент маневренности собственных оборотных средств показывает:

—уровень мобильности собственных источников финансирования

—удельный вес материальных запасов в структуре активов

—в какой мере материальные запасы покрываются собственными источниками

Значение коэффициента маневренности собственных оборотных средств будет более низким:

—в фондоемких отраслях

—в материалоемких отраслях

—его значение не зависит от отраслевой принадлежности субъекта хозяйствования

Значение коэффициента маневренности собственного капитала равно 0,4 свидетельствует о том, что:

—удельный вес материальных запасов в структуре активов составляет 40%

— 40% собственных источников средств направлены на формирование собственных оборотных средств

—оборотные средства предприятия на 60% сформированы за счет собственных источников средств

Значение коэффициента автономии равно 0,5 свидетельствует о том, что:

—активы предприятия на 50% сформированы за счет собственных источников

—оборотные средства предприятия на 50% сформированы за счет собственных источников

—доля внеоборотных активов в структуре активов предприятия составляет 50%

Расчет величины собственного капитала организации по бухгалтерскому балансу включает:

—итог третьего раздела пассива баланса минус доходы будущих периодов

—итог третьего раздела пассива баланса плюс доходы будущих периодов

—итог третьего раздела пассива баланса плюс итог четвертого раздела пассива баланса

Коэффициент автономии используется для характеристики:

—структуры активов предприятия

—структуры источников формирования активов предприятия

—структуры выручки от продаж

Значение коэффициента соотношения заемных и собственных источников средств равно 0,5 свидетельствует о том, что:

—за счет заемных источников сформирована 1/3 часть активов организации

—за счет заемных источников сформировано 50% активов организации

—за счет заемных источников сформировано 2/3 активов организации

Значение коэффициента обеспеченности материальных запасов собственными оборотными средствами больше 1, свидетельствует о том, что:

—трехкомпонентный показатель, характеризующий финансовую устойчивость предприятия,  $S = (1,1,1)$  – абсолютная финансовая устойчивость

—трехкомпонентный показатель, характеризующий финансовую устойчивость предприятия,  $S = (0,1,1)$  – нормальная финансовая устойчивость

—трехкомпонентный показатель, характеризующий финансовую устойчивость предприятия,  $S = (0,0,1)$  – неустойчивое финансовое состояние

Индекс постоянного актива определяется как отношение:

—внеоборотных активов к собственному капиталу

—оборотных активов к собственному капиталу

—собственного капитала к внеоборотным активам

Между собственными оборотными средствами и величиной оборотных активов не может быть соотношения:

—собственные оборотные средства < оборотные активы

—собственные оборотные средства > оборотные активы

—собственные оборотные средства = оборотные активы

Коэффициент мобильности активов организации рассчитывается как отношение:

—оборотных активов к величине совокупных активов организации

—внеоборотных активов к величине совокупных активов организации

—оборотных активов к текущим обязательствам

Коэффициент мобильности оборотных активов организации рассчитывается как отношение:

—денежных средств к величине оборотных активов организации

—дебиторской задолженности к величине оборотных активов организации

—выручки от продаж к текущим обязательствам

Коэффициент мобильности активов организации используется для характеристики:

—структуры активов организации

—производственного потенциала

—выручки от продаж

Коэффициент мобильности оборотных активов организации используется для характеристики:

—структуры текущих активов

—производственного потенциала

—финансовых результатов

Коэффициент автономии характеризует:

- долю привлеченных средств в активы предприятия
- долю средств, вложенных собственником в общую стоимость активов
- уровень платежеспособности

Наличие собственных оборотных средств – это:

- абсолютный показатель финансовой устойчивости
- абсолютный показатель платежеспособности
- абсолютный показатель наличия денежных средств

Снижение коэффициента соотношения собственных и заемных источников средств в динамике свидетельствует о:

- снижении финансовой устойчивости предприятия
- увеличении финансовой устойчивости предприятия
- росте платежеспособности

Одной из задач анализа финансовой устойчивости является:

- изучение динамики показателей платежеспособности
- оценка динамики показателей рентабельности
- определение типа финансового состояния предприятия

К задачам анализа финансовой устойчивости не относится:

- определение соответствия финансовых источников предприятия запасам
- изучение динамики финансовых коэффициентов
- выявление факторов, повлиявших на изменение рентабельности активов

По месту возникновения факторы, влияющие на финансовую устойчивость предприятия, подразделяются на:

- постоянные и временные
- внешние и внутренние
- простые и сложные

К относительным показателям финансовой устойчивости относятся:

- финансовые коэффициенты, характеризующие структуру источников формирования активов
- показатели наличия различных видов источников обеспечения запасов
- стоимостные показатели обеспеченности запасов источниками средств

К абсолютным показателям финансовой устойчивости относятся:

- финансовые коэффициенты
- показатели обеспеченности запасов различными источниками средств
- коэффициенты ликвидности

Коэффициент маневренности собственных средств является:

- абсолютным показателем платежеспособности
- абсолютным показателем финансовой устойчивости
- относительным показателем финансовой устойчивости

Коэффициент автономии является:

- абсолютным показателем финансовой устойчивости
- относительным показателем финансовой устойчивости
- показателем эффективности деятельности предприятия

Излишек (недостаток) собственных оборотных средств является:

- абсолютным показателем финансовой устойчивости
- относительным показателем финансовой устойчивости
- абсолютным показателем платежеспособности

## Тема 15. Анализ активов и источников их формирования

При оценке доходности нематериальных активов используется показатель:

- стоимость текущих активов
- прибыль до налогообложения
- стоимость внеоборотных активов

Минимальный запас сырья и материалов в днях рассчитывается как:

- отношение абсолютной величины остатков сырья и материалов к их однодневному обороту
- произведение абсолютной величины остатков сырья и материалов к их однодневному обороту
- отношение прибыли от продаж к величине остатков сырья и материалов

Вертикальный анализ источников формирования активов организации предполагает:

- определение структуры источников формирования активов организации
- трендовый анализ собственного капитала
- изменение динамики источников формирования активов организации

Горизонтальный анализ источников формирования активов организации предполагает:

- определение структуры источников формирования активов организации
- трендовый анализ собственного капитала
- анализ динамики источников формирования активов организации

Вертикальный анализ активов организации предполагает:

- определение структуры активов организации

- трендовый анализ собственного капитала
- анализ динамики источников формирования активов организации

Горизонтальный анализ активов организации предполагает:

- определение структуры активов организации
- трендовый анализ собственного капитала
- анализ динамики активов организации

Коэффициент накопления рассчитывается как отношение:

- стоимости готовой продукции к стоимости сырья и материалов
- стоимости готовой продукции к величине дебиторской задолженности
- стоимости сырья, материалов и НЗП к стоимости готовой продукции и товаров

Анализ риска невозврата дебиторской задолженности включает:

- анализ рентабельности дебиторской задолженности
- анализ оборачиваемости дебиторской задолженности
- ранжирование дебиторской задолженности по срокам погашения, с выявлением просроченной дебиторской задолженности

Анализ денежных потоков по сферам деятельности прямым методом предполагает:

- определение притока (оттока) денежных средств по каждому виду деятельности
- определение финансового результата по каждому виду деятельности
- определение оборачиваемости денежных средств

Доходность нематериальных активов рассчитывается как:

- произведение прибыли до налогообложения и среднегодовой стоимости нематериальных активов
- отношение прибыли до налогообложения к среднегодовой стоимости нематериальных активов
- отношение выручки от продаж к среднегодовой стоимости нематериальных активов

Анализ движения денежных средств косвенным методом предполагает:

- определение притока (оттока) денежных средств по каждому виду деятельности
- определение взаимосвязи между финансовым результатом и движением денежных средств
- определение финансового результата деятельности организации

Выплаты заработной платы персоналу предприятия относятся к:

- финансовой деятельности
- текущей деятельности

—инвестиционной деятельности

Поступления выручки от продаж относятся к:

- финансовой деятельности
- текущей деятельности
- инвестиционной деятельности

Отток денежных средств при покупке основных средств относится к следующему виду деятельности:

- финансовой
- текущей
- инвестиционной

Полученный авансовый платеж за продукцию относится к:

- финансовой деятельности
- текущей деятельности
- инвестиционной деятельности

Денежные средства полученные по кредиту на покупку основных средств относятся к:

- финансовой деятельности
- текущей деятельности
- инвестиционной деятельности

Факторами, влияющими на доходность нематериальных активов являются:

- уровень прибыли до налогообложения на один рубль проданной продукции и оборачиваемость нематериальных активов
- уровень прибыли до налогообложения на один рубль проданной продукции и оборачиваемость внеоборотных активов
- уровень прибыли до налогообложения на один рубль проданной продукции и оборачиваемость оборотных активов

Критерий, лежащий в основе расположения статей актива баланса, это:

- деловая активность
- ликвидность
- финансовая устойчивость

Превышение темпа роста запасов сырья и материалов над темпами роста продаж означает:

- снижение мобильности запасов
- увеличение мобильности запасов
- не влияет на мобильность запасов

К неоправданной дебиторской задолженности относится:



- задолженность, срок погашения которой не наступил
- просроченная задолженность
- иные задолженности

Опережающие темпы роста прибыли до налогообложения по сравнению с темпами роста активов свидетельствуют:

- более эффективном использовании активов предприятия
- менее эффективном использовании активов предприятия
- снижении экономического потенциала предприятия

В большинстве случаев превышение дебиторской задолженности над кредиторской отражается на финансовом положении организации:

- отрицательно
- положительно
- не оказывает никакого влияния

В большинстве случаев преобладание долгосрочных источников в структуре заемных средств отражается на уровне финансовой устойчивости:

- уменьшает риск утраты финансовой устойчивости
- повышает риск утраты финансовой устойчивости
- не оказывает влияние на уровень финансовой устойчивости

Агрессивной финансовой политике управления соответствует:

- прирост заемного капитала
- прирост собственного капитала
- снижение объема продаж

Рост доли краткосрочных кредитов и займов при условии не превышения их критической величины, отражается на финансовом положении:

- положительно
- отрицательно
- не оказывает влияние

Для формирования основных средств экономически более обоснованно использовать следующие финансовые источники:

- собственный капитал, долгосрочные кредиты и займы
- собственный капитал, долгосрочные и краткосрочные кредиты и займы
- долгосрочные и краткосрочные кредиты и займы, кредиторская задолженность

Имобилизованные средства отражаются в следующем разделе

Бухгалтерского баланса:

- внеоборотные активы
- оборотные активы

- капитал и резервы
- долгосрочные обязательства

Мобильные средства отражаются в следующем разделе Бухгалтерского баланса:

- внеоборотные активы
- оборотные активы
- капитал и резервы
- долгосрочные обязательства

Собственный капитал предприятия отражается в следующем разделе Бухгалтерского баланса:

- внеоборотные активы
- оборотные активы
- капитал и резервы
- долгосрочные обязательства

Величина заемного капитала рассчитывается:

- долгосрочные обязательства плюс краткосрочные обязательства
- внеоборотные активы плюс оборотные активы
- оборотные активы плюс капитал и резервы

Величина перманентного капитала определяется:

- капитал и резервы плюс долгосрочные обязательства
- капитал и резервы плюс краткосрочные обязательства
- долгосрочные обязательства минус краткосрочные обязательства

Средняя величина совокупных активов влияет на:

- стоимость компании (бизнеса)
- эффективность использования источников
- эффективность использования имущества организации

Коэффициент, показывающий, какая часть оборотных активов финансируется за счет собственных источников:

- коэффициент автономии
- коэффициент оборачиваемости
- коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами

Коэффициент, показывающий, какая часть деятельности финансируется за счет собственных источников средств:

- коэффициент оборачиваемости
- коэффициент ликвидности
- коэффициент автономии

Коэффициент показывающий скорость оборота собственного капитала:

- коэффициент оборачиваемости средств в расчетах
- коэффициент оборачиваемости денежных средств
- коэффициент отдачи собственного капитала

Коэффициент показывающий расширение или снижение коммерческого кредита, предоставляемого предприятию

- коэффициент оборачиваемости средств в расчетах
- коэффициент оборачиваемости денежных средств
- коэффициент оборачиваемости материальных средств

К внеоборотным активам относят следующие активы:

- основные средства, дебиторская задолженность и нематериальные активы
- основные средства, краткосрочные финансовые вложения
- основные средства, нематериальные активы и долгосрочные финансовые вложения

Минимальный риск утраты финансовой устойчивости присутствует на тех предприятиях, чья деятельность обеспечивается преимущественно:

- заемными источниками финансирования
- заемными и собственными источниками финансирования
- собственными источниками финансирования

К долгосрочным обязательствам относят:

- краткосрочные займы
- доходы будущих периодов
- долгосрочные кредиты, долгосрочные займы

Бухгалтерский баланс предприятия без привлечения других документов позволяет проанализировать:

- платежеспособность
- рентабельность основной деятельности
- эффективность финансовых вложений
- эффективность выбранной технологии

Начисление заработной платы – это:

- отток денежных средств
- приток денежных средств
- не затрагивает денежные потоки

Начисление дивидендов – это:

- отток денежных средств
- приток денежных средств
- не затрагивает денежные потоки

Абсолютный прирост активов определяется следующим образом:

- стоимость активов на начало года минус стоимость активов на конец года
- стоимость активов на конец года минус стоимость активов на начало года
- стоимость активов на начало года плюс стоимость активов на конец года

Информационной базой анализа источников формирования активов является:

- Бухгалтерский баланс, Отчет о прибылях и убытках
- Бухгалтерский баланс, Статистическая отчетность предприятия
- Бухгалтерский баланс, Отчет об изменениях капитала

Рост доли дебиторской задолженности в величине оборотных средств влияет на финансовое положение:

- положительно
- отрицательно
- определяется индивидуально в зависимости от объектов и целей исследования

## Тема 16. Анализ деловой активности

Превышения темпа роста дебиторской задолженности над темпом роста объема продаж свидетельствует о:

- снижении оборачиваемости дебиторской задолженности
- снижении производительности труда
- увеличении оборачиваемости дебиторской задолженности

Коэффициент оборачиваемости активов организации рассчитывается как:

- отношение выручки от продаж к средней величине активов
- отношение объема погашенных обязательств организации к средней величине активов
- произведение продолжительности анализируемого периода и коэффициента оборачиваемости оборотных активов

Продолжительность оборота активов организации определяется как:

- отношение произведения продолжительности анализируемого периода и средней величины активов к выручке от продаж
- отношение произведения продолжительности анализируемого периода и выручки от продаж к средней величине активов
- произведение продолжительности анализируемого периода и количества оборотов активов

Коэффициент оборачиваемости текущих активов организации рассчитывается как:

- произведение выручки от продаж на период оборота средней величины текущих активов
- отношение выручки от продаж к средней величине текущих активов
- отношение объема погашенной кредиторской задолженности на среднюю величину текущих активов

Продолжительность оборота оборотных активов организации рассчитывается как:

- отношение выручки от продаж к количеству оборотов оборотных активов
- отношение произведения продолжительности анализируемого периода и средней величины оборотных активов к выручке от продаж
- произведение выручки от продаж и суммы однодневного оборота

Коэффициент оборачиваемости запасов организации рассчитывается как:

- отношение себестоимости проданной продукции к средней величине запасов
- произведение коэффициента оборачиваемости оборотных активов и удельного веса запасов в составе оборотных активов
- отношение выручки от продаж к периоду оборота запасов

Продолжительность оборота запасов рассчитывается как:

- отношение продолжительности анализируемого периода к количеству оборотов запасов
- отношение продолжительности анализируемого периода к средней величины оборотных активов
- отношение коэффициента оборачиваемости к однодневному обороту

Коэффициент оборачиваемости запасов готовой продукции организации рассчитывается как:

- отношение величины возникших обязательств за анализируемый период к средней величине запасов готовой продукции
- произведение коэффициента оборачиваемости запасов и удельного веса готовой продукции в составе запасов
- отношение себестоимости продаж к средней величине запасов готовой продукции

Продолжительность оборота запасов готовой продукции рассчитывается как:

- произведение периода оборота запасов и удельного веса готовой продукции в составе запасов
- отношение себестоимости продаж к однодневному обороту готовой продукции

—отношение продолжительности анализируемого периода к количеству оборотов запасов готовой продукции

Коэффициент оборачиваемости запасов сырья и материалов организации рассчитывается как:

- отношение себестоимости продаж к средней величине запасов сырья и материалов
- отношение средней величины оборотных активов к однодневному обороту запасов сырья и материалов
- произведение продолжительности анализируемого периода и количества оборотов запасов сырья и материалов

Продолжительность оборота запасов сырья и материалов организации рассчитывается как:

- отношение произведения продолжительности анализируемого периода и средних остатков запасов сырья и материалов к себестоимости продаж
- отношение продолжительности анализируемого периода к средним остаткам запасов сырья и материалов
- отношение себестоимости продаж к количеству оборотов запасов сырья и материалов

Рост средней величины текущих активов при прочих равных условиях повлечет за собой:

- увеличение продолжительности периода оборота текущих активов
- увеличение коэффициента оборачиваемости текущих активов
- уменьшение продолжительности периода оборота текущих активов

Уменьшение средней величины запасов при прочих равных условиях повлечет за собой:

- снижение коэффициента оборачиваемости запасов
- уменьшение продолжительности периода оборота запасов
- увеличение продолжительности периода оборота запасов

Снижение коэффициента оборачиваемости оборотных активов означает:

- условное дополнительное вовлечение средств в хозяйственный оборот
- условное высвобождение средств из хозяйственного оборота
- высвобождение временно свободных финансовых ресурсов

Снижение коэффициента закрепления оборотных активов означает:

- условное дополнительное вовлечение средств в хозяйственный оборот
- условное высвобождение средств из хозяйственного оборота
- увеличение периода оборота оборотных активов

Коэффициент закрепления оборотных активов рассчитывается как:

- отношение средней величины оборотных активов к выручке от продаж

—произведение выручки от продаж и коэффициента оборачиваемости оборотных активов

—произведение продолжительности анализируемого периода и рентабельности оборотных активов

Увеличение продолжительности периода оборота текущих активов означает:

—рост коэффициента оборачиваемости текущих активов

—рост коэффициента закрепления текущих активов

—снижение коэффициента закрепления текущих активов

Коэффициент устойчивости экономического роста рассчитывается как:

—отношение прибыли, реинвестированной в развитие производства, к собственному капиталу

—отношение собственных оборотных средств к собственному капиталу

—отношение темпа роста объема продаж к темпу роста активов организации

Экономический эффект в виде высвобождения средств из хозяйственного оборота вызван:

—ростом коэффициента оборачиваемости оборотных активов

—ростом коэффициента закрепления оборотных активов

—увеличением продолжительности периода оборота оборотных активов

Экономический эффект в виде дополнительного вовлечения средств в хозяйственный оборот вызван:

—увеличением продолжительности периода оборота оборотных активов

—снижением коэффициента закрепления оборотных активов

—ростом коэффициента оборачиваемости оборотных активов

Однодневный оборот средств предприятия рассчитывается как:

—отношение прибыли от продаж к текущим активам

—отношение выручки от продаж к текущим активам

—отношение выручки от продаж к продолжительности анализируемого периода

Средняя величина активов по средней арифметической определяется как:

—сумма активов на начало периода и сумма на конец периода

—сумма активов на начало периода и активов на конец периода деленное на два

—произведение активов на начало периода и на конец периода

Сумма высвободившихся или дополнительно вовлеченных в оборот средств вследствие ускорения или замедления их оборачиваемости определяется как произведение:

—изменения продолжительности одного оборота на коэффициент оборачиваемости

—изменения коэффициента оборачиваемости на однодневный оборот

—изменения продолжительности одного оборота на фактический однодневный оборот

Объектом анализа изменения продолжительности оборота активов является:

—разность между продолжительностью оборота активов базисного периода и продолжительностью оборота активов отчетного периода

—разность между продолжительностью оборота активов предыдущего периода и продолжительностью оборота активов отчетного периода

—разность между продолжительностью оборота активов отчетного периода и продолжительностью оборота активов базисного периода

Превышение темпов роста выручки от продаж по сравнению с темпами роста активов свидетельствует о:

—ускорении оборачиваемости активов

—замедлении оборачиваемости активов

—увеличении периода оборота активов

Превышение темпов роста активов по сравнению с темпами роста выручки от продаж свидетельствует о:

—ускорении оборачиваемости активов

—замедлении оборачиваемости активов

—снижении периода оборота активов

Превышение темпов роста выручки от продаж по сравнению с темпами роста запасов свидетельствует о:

—ускорении оборачиваемости запасов

—замедлении оборачиваемости запасов

—увеличении периода оборота запасов

Превышение темпов роста запасов по сравнению с темпами роста выручки от продаж свидетельствует о:

—ускорении оборачиваемости запасов

—замедлении оборачиваемости запасов

—снижении периода оборота запасов

Превышение темпов роста выручки от продаж по сравнению с темпами роста дебиторской задолженности свидетельствует о:

—ускорении оборачиваемости дебиторской задолженности

—замедлении оборачиваемости дебиторской задолженности

—увеличении периода оборота дебиторской задолженности



Превышение темпов роста дебиторской задолженности по сравнению с темпами роста выручки от продаж свидетельствует о:

- ускорении оборачиваемости дебиторской задолженности
- замедлении оборачиваемости дебиторской задолженности
- снижении периода оборота дебиторской задолженности

Превышение темпов роста выручки от продаж по сравнению с темпами роста текущих активов свидетельствует о:

- снижении продолжительности периода оборота текущих активов
- увеличении продолжительности периода оборота текущих активов
- замедлении оборачиваемости текущих активов

Превышение темпов роста активов по сравнению с темпами роста выручки от продаж свидетельствует о:

- снижении продолжительности периода оборота текущих активов
- увеличении продолжительности периода оборота текущих активов
- ускорении оборачиваемости текущих активов

Количественным критерием оценки деловой активности организации является соотношение:

Условные обозначения:

TA, Tv, Tn – темпы роста активов, выручки от продаж и прибыли от продаж соответственно

- $TA > Tv > Tn > 100\%$
- $Tn > Tv > TA > 100\%$
- $TA > Tn > Tv > 100\%$

Качественными критериями анализа деловой активности организации является:

- широта рынков сбыта продаж
- обеспеченность трудовыми ресурсами
- показатели эффективности использования основных фондов

Коэффициент закрепления оборотных активов характеризует:

- эффективность использования основных фондов предприятия
- оборачиваемость оборотных средств предприятия
- независимость предприятия от заемных источников

Под ресурсоотдачей активов понимается:

- оборачиваемость активов
- материалоемкость
- фондоемкость

В качестве оборота для расчета оборачиваемости материальных запасов используется:

- прибыль от продаж продукции (работ и услуг)
- себестоимость продаж
- объем производства продукции

Период погашения дебиторской задолженности определяется:

- выручка от продаж / средняя дебиторская задолженность
- длительность анализируемого периода / оборачиваемость дебиторской задолженности
- средняя дебиторская задолженность / выручка от продаж

Эффективность использования оборотных активов определяет следующий фактор:

- рост собственных оборотных активов
- ускорение оборачиваемости оборотных активов
- увеличение выручки от продаж

Скорость оборота совокупного капитала отражает следующий коэффициент деловой активности:

- коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности
- коэффициент оборачиваемости средств в расчетах
- коэффициент общей оборачиваемости активов

Скорость оборота текущих активов предприятия показывает следующий коэффициент:

- коэффициент оборачиваемости оборотных активов
- коэффициент оборачиваемости средств в расчетах
- коэффициент отдачи нематериальных активов

Число оборотов запасов за анализируемый период показывает следующий коэффициент:

- коэффициент оборачиваемости запасов
- коэффициент закрепления запасов
- продолжительность периода оборота запасов

Невыполнение «золотого правила экономики предприятия» рассматривается как негативное явление в случае:

- освоение новых технологий
- выпуск новой продукции
- рост издержек обращения при снижении объемов производства

Коэффициент погашаемости дебиторской задолженности рассчитывается как отношение:

- дебиторской задолженности по основной деятельности к выручке от продаж

- выручке от продаж к дебиторской задолженности по основной деятельности
- дебиторской задолженности по основной деятельности к средней величине кредиторской задолженности

Значение коэффициента погашаемости дебиторской задолженности зависит от:

- принятой на предприятии системы расчетов
- политики управления запасами
- длительности производственного цикла

Рост дебиторской задолженности считается оправданным в пределах темпов роста:

- совокупных активов
- выручки от продаж
- кредиторской задолженности

К показателям деловой активности предприятия относятся:

- коэффициенты оборачиваемости активов
- относительные показатели финансовой устойчивости
- коэффициенты ликвидности

К показателям деловой активности предприятия не относятся:

- коэффициенты оборачиваемости активов
- продолжительность оборота кредиторской задолженности
- коэффициенты финансовой устойчивости

Количество оборотов дебиторской задолженности за период показывает следующий показатель:

- срок инкассации дебиторской задолженности
- коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности
- период оборачиваемости дебиторской задолженности

Количество оборотов кредиторской задолженности за период показывает следующий показатель:

- срок погашения кредиторской задолженности
- период оборачиваемости кредиторской задолженности
- коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности

Продолжительность оборота дебиторской задолженности за период показывает следующий показатель:

- срок инкассации дебиторской задолженности
- коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности
- коэффициент погашаемости дебиторской задолженности

Количество оборотов запасов за период показывает следующий показатель:

- продолжительность оборота запасов
- коэффициент оборачиваемости запасов
- рентабельность запасов

#### Тема 17 1. Задачи по анализу финансовых результатов

Если выручка от продаж составляет 2000 рублей, себестоимость продаж продукции 1200 рублей, сальдо прочих доходов и расходов +100 рублей, то валовая прибыль равна:

- 800 рублей
- 900 рублей
- 700 рублей

Выручка от продаж увеличилась по сравнению с предыдущим периодом на 10 тыс. руб. и в отчетном году составляет 80 тыс. руб. Себестоимость продаж в отчетном периоде равна 70 тыс. руб., а в предыдущем году – 65 тыс. руб. Влияние изменения себестоимости на изменение прибыли от продаж будет:

- положительным
- отрицательным
- нейтральным

Выручка от продаж увеличилась по сравнению с предыдущим периодом на 20 тыс. руб. и в отчетном году составляет 95 тыс. руб. Себестоимость продаж в базисном периоде равна 60 тыс. руб., в отчетном – 80 тыс. руб. Влияние изменения себестоимости на изменение прибыли от продаж будет:

- положительным
- отрицательным
- нейтральным

Выручка от продаж увеличилась по сравнению с предыдущим периодом на 20 тыс. руб. и в отчетном году составляет 90 тыс. руб. Коммерческие расходы в базисном периоде равны 6 тыс. руб., в отчетном – 10 тыс. руб. Влияние изменения уровня коммерческих расходов на изменение прибыли от продаж будет:

- положительным
- отрицательным
- нейтральным

Выручка от продаж увеличилась по сравнению с предыдущим периодом на 10 тыс. руб. и в отчетном году составляет 100 тыс. руб. Управленческие расходы в базисном периоде равны 10 тыс. руб., в отчетном – 15 тыс. руб.

Влияние изменения величины управленческих расходов на изменение прибыли от продаж будет:

- положительным
- отрицательным
- нейтральным

Выручка от продаж уменьшилась по сравнению с базисным периодом на 10 тыс. руб. и в отчетном году составляет 80 тыс. руб. Себестоимость продаж в базисном периоде равна 60 тыс. руб., в отчетном – 50 тыс. руб. Влияние изменения себестоимости на изменение прибыли от продаж будет:

- положительным
- отрицательным
- нейтральным

Если выручка от продаж составляет 2500 рублей, себестоимость продаж продукции 1200 рублей, коммерческие расходы 300 рублей, сальдо прочих доходов и расходов 200 рублей, то прибыль от продаж равна:

- 1000 рублей
- 900 рублей
- 700 рублей

Если выручка от продаж составляет 3200 рублей, себестоимость продаж продукции – 2200 рублей, сальдо прочих доходов и расходов +100 рублей, то прибыль до налогообложения равна:

- 800 рублей
- 1000 рублей
- 1100 рублей

Выручка от продаж уменьшилась по сравнению с предыдущим периодом на 10 тыс. руб. и в отчетном году составляет 100 тыс. руб. Себестоимость продаж в базисном периоде равна 80 тыс. руб., в отчетном – 85 тыс. руб. Влияние изменения себестоимости на изменение прибыли от продаж будет:

- положительным
- отрицательным
- нейтральным

Выручка от продажи изделия А составила 40 тыс. руб., от продажи изделия Б – 20 тыс. руб. За отчетный период были произведены следующие затраты: на изделие А - 30 тыс. руб., на изделие Б - 10 тыс. руб. Какой из видов изделия выгоднее производить с позиции показателей рентабельности?

- изделие А
- изделие Б

—оба изделия производить не выгодно

Выручка от продаж составляет 220 тыс.руб., чистая прибыль – 100 тыс.руб., прибыль от продаж – 120 тыс.руб., прибыль до налогообложения – 110 тыс.руб.. Рассчитать рентабельность продаж:

- 55 %
- 45 %
- 40 %

Стоимость основных производственных фондов составляет 70 тыс.руб., стоимость оборотных активов – 50 тыс.руб., в том числе запасы – 30 руб., прибыль до налогообложения – 20 тыс.руб. Рассчитать рентабельность производственных фондов:

- 40 %
- 12 %
- 17 %

Выручка от продаж составляет 100 тыс.руб., полная себестоимость продаж – 75 тыс.руб., управленческие расходы – 25 тыс.руб., коммерческие расходы – 8 тыс.руб. Определить рентабельность продаж:

- 25 %
- 75 %
- 15 %

Прибыль от продажи продукции составляет 100 рублей, себестоимость проданной продукции – 180 рублей, чистая прибыль 40 рублей, величина собственного капитала – 100 рублей. Определить рентабельность собственного капитала:

- 40 %
- 20 %
- 25 %

Если продолжительность одного оборота активов за анализируемый период увеличилась и составила на конец отчетного периода 256 дней, то влияние данного фактора на изменение рентабельности собственного капитала будет:

- положительным
- отрицательным
- нейтральным

Если рентабельность продаж за анализируемый период увеличилась на 2 п. и составила на конец отчетного периода 25 %, то влияние данного фактора на изменение рентабельности собственного капитала будет:

- положительным
- отрицательным

—нейтральным

Если продолжительность одного оборота активов за анализируемый период уменьшилась на 45 дней, то влияние данного фактора на изменение рентабельности собственного капитала будет:

—положительным

—отрицательным

—нейтральным

Выручка от продаж составляет 300 тыс.руб., полная себестоимость продаж – 230 тыс.руб., управленческие расходы – 25 тыс.руб., коммерческие расходы – 8 тыс.руб. Определить рентабельность продаж:

—23 %

—28 %

—25 %

Тема 17.2 Задачи по анализу рентабельности с использованием факторных моделей

На основании исходных данных, приведенных в таблице, рассчитайте влияние изменения прибыльности реализации на изменение рентабельности производственных фондов в процентах:

Показатели	Предыдущий год	Отчетный год
1. Выручка от продаж, тыс. руб.	49480	39726
2. Прибыль до налогообложения, тыс. руб.	26530	21737
3. Среднегодовая стоимость основных производственных фондов, тыс. руб.	104286	127542
4. Среднегодовая стоимость оборотных активов, тыс. руб.	69570	89320

—+0,8%

—-0,6%

—+0,2%

—-0,9%

—+3,7%

На основании исходных данных, приведенных в таблице, рассчитайте влияние изменения фондоемкости на изменение рентабельности производственных фондов в процентах:

Показатели	Предыдущий год	Отчетный год
1. Выручка от продаж, тыс. руб.	69380	39726
2. Прибыль до налогообложения,	24190	21637

тыс. руб.		
3. Среднегодовая стоимость основных производственных фондов, тыс. руб.	124286	129016
4. Среднегодовая стоимость оборотных активов, тыс. руб.	69570	79528

—5,9%

—0,6%

—+7,2%

—1,1%

—4,3%

На основании исходных данных, приведенных в таблице, рассчитайте влияние изменения коэффициента закрепления на изменение рентабельности производственных фондов в процентах:

Показатели	Предыдущий год	Отчетный год
1. Выручка от продаж, тыс. руб.	75800	36501
2. Прибыль до налогообложения, тыс. руб.	24205	19600
3. Среднегодовая стоимость основных производственных фондов, тыс. руб.	127590	136100
4. Среднегодовая стоимость оборотных активов, тыс. руб.	49430	71569

—+5,9%

—0,6%

—1,7%

—+7,2%

—3,1%

На основании исходных данных, приведенных в таблице, рассчитайте влияние изменения прибыльности реализации на изменение рентабельности производственных фондов в процентах:

Показатели	Предыдущий год	Отчетный год
1. Фондоёмкость, %	192,14	334,51
2. Коэффициент закрепления, %	102,84	231,16
3. Прибыльность продаж, %	44,60	56,13

—+2%

—+6,8%

—+3,9%

—9%

—4,2%



На основании исходных данных, приведенных в таблице, рассчитайте влияние изменения фондоемкости на изменение рентабельности производственных фондов в процентах:

Показатели	Предыдущий год	Отчетный год
1. Фондоемкость, %	27,24	33,46
2. Коэффициент закрепления, %	14,58	23,12
3. Прибыльность продаж, %	30,16	31,44

- 12,5%
- 16,9%
- 9,3%
- 1,6%
- 4,2%

На основании исходных данных, приведенных в таблице, рассчитайте влияние изменения коэффициента закрепления на изменение рентабельности производственных фондов в процентах:

Показатели	Предыдущий год	Отчетный год
1. Фондоемкость, %	27,24	33,46
2. Коэффициент закрепления, %	18,16	30,87
3. Прибыльность продаж, %	30,16	31,44

- 6,5%
- 11,5%
- 19,9%
- 4,6%
- 2,2%

На основании исходных данных, приведенных в таблице, рассчитайте влияние изменения рентабельности продаж по чистой прибыли на изменение рентабельности собственного капитала в процентах:

Показатели	Предыдущий год	Отчетный год
1. Выручка от продаж, тыс. руб.	449480	319726
2. Чистая прибыль, тыс. руб.	75400	84290
3. Среднегодовая стоимость основных производственных фондов, тыс. руб.	124286	127542
4. Среднегодовая стоимость оборотных активов, тыс. руб.	79570	89320
5. Среднегодовая стоимость собственного капитала, тыс. руб.	96652	104620

- +44,6%
- +33,7%

—+55,2%

—4,8%

—9,2%

На основании исходных данных, приведенных в таблице, рассчитайте влияние изменения оборачиваемости совокупных активов на изменение рентабельности собственного капитала в процентах:

Показатели	Предыдущий год	Отчетный год
1. Выручка от продаж, тыс. руб.	319726	286480
2. Чистая прибыль, тыс. руб.	65400	82310
3. Среднегодовая стоимость основных производственных фондов, тыс. руб.	127542	124286
4. Среднегодовая стоимость оборотных активов, тыс. руб.	49570	69320
5. Среднегодовая стоимость собственного капитала, тыс. руб.	126652	116652

—13,1%

—18,2%

—+15,2%

—4,8%

—9,2%

На основании исходных данных, приведенных в таблице, рассчитайте влияние изменения мультипликатора капитала на изменение рентабельности собственного капитала в процентах:

Показатели	Предыдущий год	Отчетный год
1. Выручка от продаж, тыс. руб.	219726	236480
2. Чистая прибыль, тыс. руб.	65400	82310
3. Среднегодовая стоимость основных производственных фондов, тыс. руб.	227542	224286
4. Среднегодовая стоимость оборотных активов, тыс. руб.	49570	69320
5. Среднегодовая стоимость собственного капитала, тыс. руб.	226652	196352

—10,2%

—14,5%

—+9,9%

—+17,4%

—+7,6%

На основании исходных данных, приведенных в таблице, рассчитайте влияние изменения оборачиваемости совокупных активов на изменение рентабельности собственного капитала в процентах:

Показатели	Предыдущий год	Отчетный год
1. Рентабельность продаж по чистой прибыли, %	16,77	26,36
2. Оборачиваемость совокупных активов, раз	2,20	1,47
3. Мультипликатор капитала, %	210,92	207,29

—10,2%

—54,5%

—19,9%

—40,6%

—+27,4%

На основании исходных данных, приведенных в таблице, рассчитайте влияние изменения рентабельности продаж по чистой прибыли на изменение рентабельности собственного капитала в процентах:

Показатели	Предыдущий год	Отчетный год
1. Рентабельность продаж по чистой прибыли, %	20,46	28,73
2. Оборачиваемость совокупных активов, раз	1,81	1,48
3. Мультипликатор капитала, %	139,84	165,97

—15,2%

—+20,9%

—+25,5%

—+9,6%

—+7,4%

На основании исходных данных, приведенных в таблице, рассчитайте влияние изменения мультипликатора капитала на изменение рентабельности собственного капитала в процентах:

Показатели	Предыдущий год	Отчетный год
1. Рентабельность продаж по чистой прибыли, %	20,46	19,31
2. Оборачиваемость совокупных активов, раз	1,71	1,50

3. Мультипликатор капитала, %	147,74	164,25
-------------------------------	--------	--------

- 5,2%
- +8,5%
- +11,3%
- +4,8%
- +7,4%

### Тема 17 3. Задачи по анализу платежеспособности

Определить коэффициент текущей ликвидности, если денежные средства 200 руб., запасы 900 руб., краткосрочная дебиторская задолженность 500 руб., долгосрочные обязательства 1500 руб., краткосрочные обязательства 1000 руб.:

- 1,6
- 1,07
- 1,1

Определить величину наиболее ликвидных активов, если величина денежных средств составляет 35 руб., долгосрочных финансовых вложений 10 руб., запасов 20 руб., краткосрочных финансовых вложений 150 руб.:

- 185 руб
- 195 руб
- 215 руб

Определить величину медленно реализуемых активов, если величина денежных средств составляет 45 руб., краткосрочной дебиторской задолженности 80 руб., запасов 50 руб., долгосрочных финансовых вложений 20 руб., краткосрочных обязательств 100 руб.:

- 125 руб
- 175 руб
- 70 руб

Определить величину трудно реализуемых активов, если величина краткосрочной дебиторской задолженности составляет 320 руб., долгосрочной дебиторской задолженности 160 руб., внеоборотных активов 220 руб., краткосрочных обязательств 400 руб.:

- 700 руб
- 480 руб
- 380 руб

Определить величину быстро реализуемых активов, если величина краткосрочной дебиторской задолженности составляет 280 руб.,

долгосрочной дебиторской задолженности 60 руб., внеоборотных активов 120 руб, краткосрочных обязательств 300 руб.:

- 120 руб
- 480 руб
- 280 руб

Определить коэффициент абсолютной ликвидности, если денежные средства – 45 тыс.руб., дебиторская задолженность – 36 тыс.руб., краткосрочные обязательства 115 тыс.руб

- 0,39
- 0,25
- 0,19

Определить коэффициент промежуточной ликвидности, если денежные средства – 20 тыс.руб., запасы – 89 тыс.руб., краткосрочная дебиторская задолженность 38 – тыс.руб., краткосрочные обязательства 115 тыс.руб

- 0,5
- 1,3
- 0,2

Определить коэффициент абсолютной ликвидности, если денежные средства – 20 тыс.руб., краткосрочная дебиторская задолженность 46 – тыс.руб., краткосрочные обязательства 120 тыс.руб

- 0,17
- 0,25
- 0,19

Определить коэффициент промежуточной ликвидности, если денежные средства составляют 25 тыс.руб., запасы – 89 тыс.руб., краткосрочная дебиторская задолженность – 41 тыс.руб., долгосрочные обязательства – 150 тыс.руб., краткосрочные обязательства – 105 тыс.руб

- 0,63
- 1,3
- 1,5

Определить коэффициент текущей ликвидности, если денежные средства – 27 тыс.руб., запасы – 92 тыс.руб., краткосрочная дебиторская задолженность – 49 тыс.руб., долгосрочные обязательства – 150 тыс.руб., краткосрочные обязательства – 100 тыс.руб

- 1,7
- 1,3
- 1,2

Величина денежных средств составляет 100 рублей, долгосрочных финансовых вложений – 50 рублей, запасов – 70 рублей, а краткосрочных обязательств – 120 рублей. Определить коэффициент покрытия:

- 1,4
- 1,8
- 1,3

Величина денежных средств составляет 85 рублей, долгосрочных финансовых вложений – 50 рублей, запасов – 70 рублей, а краткосрочных обязательств – 200 рублей. Определить величину наиболее ликвидных активов:

- 85 руб
- 20 руб
- 100 руб

Величина денежных средств составляет 65 рублей, краткосрочной дебиторской задолженности – 100 рублей, запасов – 70 рублей, а краткосрочных обязательств – 120 рублей. Определить величину медленно реализуемых активов:

- 70 руб
- 10 руб
- 50 руб

Денежные средства составляют 10 тыс.руб., долгосрочные финансовые вложения – 5 тыс.руб., краткосрочная дебиторская задолженность – 7 тыс.руб., краткосрочные финансовые вложения – 6 тыс.руб., текущая кредиторская задолженность – 45 тыс.руб. Определить коэффициент промежуточной ликвидности:

- 0,51
- 0,47
- 0,38

Рассчитать коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами, если оборотные активы 200 руб., валюта баланса 300 руб., сумма источников собственных средств 150 руб.:

- 0,25
- 0,30
- 0,20

Рассчитать коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами, если оборотные активы 250 руб., совокупные активы 550 руб., сумма собственных источников 350 руб.:

- 0,20
- 0,40
- 0,30

Определить величину собственных оборотных средств предприятия, если оборотные активы 200 руб., валюта баланса 300 руб., сумма источников собственных средств 150 руб.:

- 50 руб
- 50 руб
- 150 руб

Определить общую величину источников средств для формирования запасов предприятия, если внеоборотные активы 100 руб., Итог 3 раздела баланса «Капитал и резервы» 70 руб., сумма долгосрочных и краткосрочных кредитов и займов составляет 230 руб.:

- 130 руб
- 200 руб
- 400 руб

Определить общую величину основных источников средств для формирования запасов предприятия, если сумма источников собственных средств 120 руб., внеоборотные активы 100 руб., сумма долгосрочных и краткосрочных кредитов и займов составляет 180 руб.:

- 200 руб
- 300 руб
- 220 руб

Определить наличие собственных оборотных и долгосрочных заемных источников средств для формирования запасов, если собственные оборотные средства 1000 руб., внеоборотные активы 300 руб., долгосрочные кредиты и займы 250 руб.:

- 950 руб
- 1550 руб
- 1250 руб

Определить наличие собственных оборотных и долгосрочных заемных источников средств для формирования запасов, если сумма источников собственных средств 1000 руб., оборотные активы 1400 руб., валюта баланса 2000 руб., долгосрочные кредиты и займы 250 руб.:

- 650 руб
- 1250 руб
- 1650 руб

Оборотные активы составляют 50 тыс.руб., сумма заемных источников средств 40 тыс. руб., т.е. 1/3 общей величины источников формирования активов. Собственные оборотные средства составляют:

- 10 тыс. руб
- 20 тыс. руб

—30 тыс. руб

Коэффициент автономии равен 0,25. Величина заемного капитала составляет 360 тыс. руб. Определите размер собственного капитала:

—140 тыс. руб

—120 тыс. руб

—90 тыс. руб

Стоимость оборотных активов составляет 20 тыс.руб., стоимость внеоборотных активов – 35 тыс.руб., стоимость собственных источников 40 тыс.руб. Определить коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами:

—0,75

—0,25

—0,50

Величина собственных источников средств составляет 30 тыс.руб., заемных источников – 80 тыс.руб., долгосрочных заемных средств – 40 тыс.руб. Рассчитать коэффициент напряженности:

—0,73

—0,38

—0,50

Коэффициент автономии равен 0,5. Величина заемного капитала составляет 260 тыс. руб. Определите размер собственного капитала:

—140 тыс. руб

—260 тыс. руб

—90 тыс. руб

Величина собственного капитала составляет 30 тыс.руб., заемного капитала – 80 тыс.руб., собственных оборотных средств – 10 тыс.руб. Определить коэффициент маневренности собственных средств:

—0,50

—0,38

—0,33

Величина внеоборотных активов составляет 15 тыс.руб., собственного капитала – 40 тыс.руб., запасов – 5 тыс.руб. Определить обеспеченность запасов собственными оборотными средствами:

—20 тыс.руб

—25 тыс.руб

—5 тыс.руб

Коэффициент автономии равен 0,75. Величина заемного капитала составляет 120 тыс. руб. Определите размер собственного капитала:



- 140 тыс. руб
- 360 тыс. руб
- 90 тыс. руб

Величина собственного капитала составляет 100 рублей, величина краткосрочных заемных средств – 20 рублей, величина внеоборотных активов – 50 рублей, а запасов – 70 рублей. Определить коэффициент обеспеченности запасов собственными источниками формирования:

- 0,71
- 0,43
- 1,43

Величина собственного капитала составляет 100 рублей, величина краткосрочных заемных средств – 20 рублей, а валюта баланса – 200 рублей. Определить коэффициент напряженности:

- 0,1
- 0,2
- 0,5

Величина собственного капитала составляет 100 рублей, величина краткосрочных заемных средств – 20 рублей, а суммарные активы – 190 рублей. Определить коэффициент автономии:

- 0,53
- 0,25
- 0,1

Величина собственного капитала составляет 100 рублей, величина краткосрочных займов – 20 рублей, кредитов – 30 рублей, а величина внеоборотных активов – 40 рублей. Определить общую величину основных источников средств формирования запасов:

- 110 руб
- 90 руб
- 190 руб

Определить коэффициент мобильности активов, если денежные средства – 25 тыс.руб., текущие активы – 89 тыс.руб., общая сумма источников средств – 210 тыс.руб

- 0,42
- 0,3
- 0,32

Определить коэффициент мобильности текущих активов, если денежные средства – 20 тыс.руб., текущие активы – 100 тыс.руб., общая сумма источников средств – 300 тыс.руб

- 0,2

- 0,3
- 0,32

Определить коэффициент автономии, если денежные средства – 15 тыс.руб., собственный капитал – 50 тыс.руб., общая сумма источников средств – 125 тыс.руб

- 0,4
- 0,5
- 0,6

Определите размер перманентного капитала, если величина собственного капитала составляет 100 руб., величина краткосрочного заемного капитала – 70 руб., а суммарные активы – 190 руб.:

- 100р
- 120р
- 170р

Уставный капитал предприятия равен 1000 рублей, расходы будущих периодов 100 рублей, нераспределенная прибыль 500 рублей. Величина собственных средств предприятия равна:

- 1600 руб
- 1000 руб
- 1500 руб

Определить коэффициент обеспеченности запасов собственными оборотными средствами, если собственный капитал – 115 тыс.руб., дебиторская задолженность – 36 тыс.руб., внеоборотные активы – 85 тыс.руб., запасы – 40 тыс.руб

- 0,75
- 0,95
- 0,89

Определить коэффициент обеспеченности запасов собственными оборотными средствами, если собственный капитал – 100 тыс.руб., денежные средства – 16 тыс.руб., внеоборотные активы – 70 тыс.руб., запасы – 30 тыс.руб

- 1
- 0,95
- 0,89

Тема 17.4. Задачи по анализу деловой активности

Дебиторская задолженность составляет всего 400 рублей, в том числе просроченная – 300 рублей. Определить удельный вес сомнительной задолженности:

- 40%
- 25%
- 75%

На начало года предприятие имеет следующие остатки: материалы 400 рублей, расходы будущих периодов 50 рублей, доходы будущих периодов 80 рублей, денежные средства 200 рублей. Фактические остатки запасов на начало года составляют:

- 450 руб
- 370 руб
- 650 руб

Коэффициент оборачиваемости денежных средств составляет 1,5. Чему равен среднегодовой остаток денежных средств, если выручка за отчетный год составляет 60 тыс. руб.:

- 90 тыс. руб
- 40 тыс. руб
- 60 тыс. руб

Выручка от продаж за полугодие составляет 135 тыс. руб., а себестоимость продаж за этот же период составляет 90 тыс. руб. Каков период оборачиваемости запасов, если их величина на начало периода составляет 40 тыс. руб., а на конец периода – 50 тыс. руб.?

- 90 дней
- 100 дней
- 120 дней

Продолжительность оборота дебиторской задолженности за предыдущий год составила 40 дней, а за отчетный год – 45 дней. Объем продаж в предыдущем году равен 18 000 тыс. руб., а в отчетном году – 10 000 тыс.руб.. Рассчитать величину высвободившихся или дополнительно вовлеченных в оборот средств предприятия:

- +139 т.р
- 222 т.р
- +8200 т.р

Определить коэффициент оборачиваемости текущих активов, если выручка от продаж – 500 тыс.руб., запасы – 89 тыс.руб., текущие активы – 150 тыс.руб

- 3,33
- 2,09
- 0,3

Определить коэффициент закрепления оборотных активов, если денежные средства – 15 тыс.руб., выручка от продаж – 460 тыс.руб., текущие активы – 100 тыс.руб

- 0,22
- 4,6
- 0,25

Величина оборотных активов составляет 100 рублей, объем продаж – 1000 рублей, объем товарной продукции – 500 рублей. Определить продолжительность одного оборота текущих активов за квартал:

- 9 дн
- 36 дн
- 72 дн

Величина оборотных активов составляет 200 рублей, объем продаж – 1600 рублей, объем выпуска товарной продукции – 800 рублей. Определить продолжительность одного оборота текущих активов за полугодие:

- 22,5 дн
- 45 дн
- 90 дн

Объем продаж за год по плану 3240 рублей, по факту 3600 рублей; продолжительность одного оборота текущих активов по факту по сравнению с планом уменьшилась на 10 дней, а продолжительность одного оборота запасов возросла на 2 дня. Определить общую сумму высвободившихся или дополнительно вовлеченных средств в оборот предприятия:

- 100 руб
- 80 руб
- 72 руб

Объем реализации за год составляет 1080 рублей, дебиторская задолженность – 90 рублей, кредиторская задолженность – 360 рублей. Определить период инкассирования дебиторской задолженности:

- 30 дн
- 120 дн
- 90 дн

Объем реализации за квартал составляет 1080 рублей, дебиторская задолженность – 90 рублей, кредиторская задолженность – 360 рублей. Определить период инкассирования дебиторской задолженности:

- 0 дн
- 7,5 дн
- 22,5 дн

Выручка от продаж увеличилась по сравнению с предыдущим годом на 20 тыс. руб. и в отчетном году составляет 90 тыс. руб. Полная себестоимость продаж в отчетном году составляет 50 тыс. руб., в предыдущем году – 60 тыс. руб. Объект факторного анализа прибыли от продаж равен:

- 20 тыс. руб
- 30 тыс. руб
- 40 тыс. руб

#### Тема 17.5. Задачи по анализу материальных ресурсов

Плановые материальные затраты в себестоимости продукции 2 500 руб., фактические материальные затраты в себестоимости продукции 2 300 руб., материалоотдача по плану 10 руб., по факту – 12 руб. Рассчитать влияние изменения материальных затрат в себестоимости продукции на изменение объема выпуска товарной продукции

- 2 000 руб
- 2 400 руб
- +4 600 руб

Плановые материальные затраты в себестоимости продукции 2 500 руб., фактические материальные затраты в себестоимости продукции 2 300 руб., материалоотдача по плану 10 руб., по факту – 12 руб. Рассчитать влияние изменения материалоотдачи на изменение объема выпуска товарной продукции

- +2 000 руб
- 2 400 руб
- +4 600 руб

Плановая норма расхода материала «А» на единицу изделия 2 кг, фактическая норма расхода материала «А» на единицу изделия 1,8 кг. Цена материала «А» по плану – 300 руб., по факту – 310 руб. Рассчитать влияние изменения нормы расхода материала «А» на единицу изделия на изменение материальных затрат на производство единицы изделия

- 60 руб
- +18 руб
- 62 руб

Плановая норма расхода материала «А» на единицу изделия 2 кг, фактическая норма расхода материала «А» на единицу изделия 1,8 кг. Цена материала «А» по плану – 300 руб., по факту – 310 руб. Рассчитать влияние изменения цены материала «А» на изменение материальных затрат на производство единицы изделия

- 60 руб
- +18 руб

—62 руб

Материальные затраты в себестоимости продукции составляют по плану – 43200 тыс. руб., фактически – 44850 тыс. руб. Объем товарной продукции в сопоставимых ценах составляет по плану – 92500 тыс. руб., фактически – 96400 тыс. руб. Рассчитайте коэффициент материалоемкости продукции:

—100,4%

—99,6%

—75,6%

—97,3%

—91,4%

Недоставлено 480 кг. материала «А». Норма расхода материала «А» на единицу изделия «Х» составляет – 12 кг. Оптовая цена единицы изделия Х – 7250 рублей. Резерв увеличения выпуска продукции за счет ликвидации недопоставок составит:

—290 тыс. руб.

—220 тыс. руб.

—320 тыс. руб.

—125 тыс. руб.

—75 тыс. руб.

Возвратные отходы на фактически выпущенную товарную продукцию, измеренные по цене возможного использования составляют:

- по плану - 800 тыс.руб.

- фактически - 950 тыс.руб.

Плановые возвратные отходы на фактически выпущенную товарную продукцию, измеренные по цене исходного сырья – 19200 тыс. руб. Материалоотдача по плану составляет 1,87 руб., фактически – 1,69 руб. Резерв увеличения выпуска продукции за счет ликвидации сверхплановых возвратных отходов составит:

—3600 тыс. руб.

—6732 тыс. руб.

—6084 тыс. руб.

—6256 тыс. руб.

—7260 тыс. руб.

Материальные затраты по плану на плановый объем выпуска продукции составляют 20900 тыс. руб. Материальные затраты по плану на фактический объем выпуска продукции 19500 тыс. руб. Фактические материальные затраты на фактический объем выпуска продукции 19250 тыс. руб. Предприятия выпускает однотипные изделия, сопоставимые в натуральном выражении. Процент выполнения плана по выпуску продукции в натуральном выражении 105% Изменение материальных

затрат за счет изменения количества произведенной продукции (без учета влияния изменения в структуре выпуска продукции фактически по сравнению с планом) составит:

- 1504,5 тыс. руб.
- 250 тыс. руб.
- +1045 тыс. руб.
- 1650 тыс. руб.
- +1400 тыс. руб.

Материальные затраты по плану на плановый объем выпуска продукции составляют 21000 тыс. руб. Материальные затраты по плану на фактический объем выпуска продукции 22600 тыс. руб. Фактические материальные затраты на фактический объем выпуска продукции 20760 тыс. руб. Предприятия выпускает однотипные изделия, сопоставимые в натуральном выражении. Процент выполнения плана по выпуску продукции в натуральном выражении 104%. Изменение материальных затрат за счет изменения структуры количества произведенной продукции составит:

- +840 тыс. руб.
- 1840 тыс. руб.
- 240 тыс. руб.
- +1600 тыс. руб.
- +760 тыс. руб.

Материальные затраты по плану на плановый объем выпуска продукции составляют 25000 тыс. руб. Материальные затраты по плану на фактический объем выпуска продукции 24200 тыс. руб. Фактические материальные затраты на фактический объем выпуска продукции 27300 тыс. руб. Предприятия выпускает однотипные изделия, сопоставимые в натуральном выражении. Процент выполнения плана по выпуску продукции в натуральном выражении 98%. Изменение материальных затрат за счет изменения количества произведенной продукции (с учетом влияния изменения в структуре выпуска продукции фактически по сравнению с планом) составит:

- 500 тыс. руб.
- 300 тыс. руб.
- +3100 тыс. руб.
- 800 тыс. руб.
- +2300 тыс. руб.

Материальные затраты по плану на плановый объем выпуска продукции составляют 32000 тыс. руб. Материальные затраты по плану на фактический объем выпуска продукции 31400 тыс. руб. Фактические материальные затраты на фактический объем выпуска продукции 33600 тыс. руб. Предприятия выпускает однотипные изделия, сопоставимые в

натуральном выражении. Процент выполнения плана по выпуску продукции в натуральном выражении 95%. Изменение материальных затрат за счет изменения среднего уровня материальных затрат на единицу производимых изделий составит:

—+1000 тыс. руб.

—+2200 тыс. руб.

—-1600 тыс. руб.

—+1600 тыс. руб.

—-600 тыс. руб.

Материальные затраты по плану на плановый объем выпуска продукции составляют 42000 тыс. руб. Материальные затраты по плану на фактический объем выпуска продукции 41800 тыс. руб. Фактические материальные затраты на фактический объем выпуска продукции 46520 тыс. руб. Предприятия выпускает однотипные изделия, сопоставимые в натуральном выражении. Процент выполнения плана по выпуску продукции в натуральном выражении 107%. Изменение материальных затрат за счет изменения фактора количества произведенной продукции (с учетом влияния изменения в структуре выпуска продукции фактически по сравнению с планом), а также изменения среднего уровня материальных затрат на единицу производимых изделий составит:

—+4520 тыс. руб.

—+2940 тыс. руб.

—-3140 тыс. руб.

—+1600 тыс. руб.

—+4720 тыс. руб.

#### Тема 17.6. Задачи по анализу трудовых ресурсов

Плановая численность промышленно-производственного персонала 1 000 чел., фактическая численность промышленно-производственного персонала 1 080 чел. Средняя заработная плата промышленно-производственного персонала по плану 3 500 руб., по факту – 3 600 руб. Рассчитать влияние изменения численности промышленно-производственного персонала на изменение фонда заработной платы промышленно-производственного персонала

—+280 тыс. руб

—+108 тыс. руб

—+288 тыс. руб

Плановая численность промышленно-производственного персонала 1 000 чел., фактическая численность промышленно-производственного персонала 1 080 чел. Средняя заработная плата промышленно-производственного персонала по плану 3 500 руб., по факту – 3 600 руб. Рассчитать влияние изменения средней заработной платы промышленно-



производственного персонала на изменение фонда заработной платы  
промышленно-производственного персонала

—+280 тыс. руб

—+108 тыс. руб

—+288 тыс. руб

Плановая численность рабочих 1 000 чел., фактическая численность  
рабочих 1 080 чел. Средняя заработная плата рабочего по плану 3 500  
руб., по факту – 3 600 руб. Рассчитать влияние изменения численности  
рабочих на изменение фонда заработной платы рабочих

—+280 тыс. руб

—+108 тыс. руб

—+288 тыс. руб

Плановая численность рабочих 1 000 чел., фактическая численность  
рабочих 1 080 чел. Средняя заработная плата рабочего по плану 3 500  
руб., по факту – 3 600 руб. Рассчитать влияние изменения средней  
заработной платы рабочего на изменение фонда заработной платы  
рабочих

—+280 тыс. руб

—+108 тыс. руб

—+288 тыс. руб

Списочный состав работающих на начало периода 1 005 чел., на конец  
периода – 1 100 чел. Число принятых в отчетном периоде работников 100  
чел.; число выбывших за отчетный период работников – 80 чел., из них  
ушедших по собственному желанию и уволенных за нарушение трудовой  
дисциплины – 65 чел. Рассчитать коэффициент оборота по приему  
работников

—0,0909

—0,0796

—0,0647

Списочный состав работающих на начало периода 1 005 чел., на конец  
периода – 1 100 чел. Число принятых в отчетном периоде работников 100  
чел.; число выбывших за отчетный период работников – 80 чел., из них  
ушедших по собственному желанию и уволенных за нарушение трудовой  
дисциплины – 65 чел. Рассчитать коэффициент оборота по выбытию  
работников

—0,0909

—0,0796

—0,0647

Списочный состав работающих на начало периода 1 005 чел., на конец  
периода – 1 100 чел. Число принятых в отчетном периоде работников 100

чел.; число выбывших за отчетный период работников – 80 чел., из них ушедших по собственному желанию и уволенных за нарушение трудовой дисциплины – 65 чел. Рассчитать коэффициент текучести кадров  
—0,0909  
—0,0796  
—0,0647

Плановая среднесписочная численность рабочих 700 чел., фактическая среднесписочная численность рабочих 720 чел. Плановое количество дней, отработанных в году одним рабочим 220 дн., фактическое количество дней, отработанных в году одним рабочим 224 дн. Плановая продолжительность рабочего дня 7,9 час., фактическая продолжительность рабочего дня 7,8 час. Часовая выработка одного рабочего по плану 20 руб., по факту – 23 руб. Рассчитать влияние изменения численности рабочих на изменение объема выпуска товарной продукции  
—+695,2 тыс. руб  
—+803,7 тыс. руб  
—+707,8 тыс. руб

Плановая среднесписочная численность рабочих 700 чел., фактическая среднесписочная численность рабочих 720 чел. Плановое количество дней, отработанных в году одним рабочим 220 дн., фактическое количество дней, отработанных в году одним рабочим 224 дн. Плановая продолжительность рабочего дня 7,9 час., фактическая продолжительность рабочего дня 7,8 час. Часовая выработка одного рабочего по плану 20 руб., по факту – 23 руб. Рассчитать влияние изменения количества дней, отработанных в году одним рабочим на изменение объема выпуска товарной продукции  
—+455 тыс. руб  
—+442,4 тыс. руб  
—+449 тыс. руб

Плановая среднесписочная численность рабочих 700 чел., фактическая среднесписочная численность рабочих 720 чел. Плановое количество дней, отработанных в году одним рабочим 220 дн., фактическое количество дней, отработанных в году одним рабочим 224 дн. Плановая продолжительность рабочего дня 7,9 час., фактическая продолжительность рабочего дня 7,8 час. Часовая выработка одного рабочего по плану 20 руб., по факту – 23 руб. Рассчитать влияние изменения продолжительности рабочего дня на изменение объема выпуска товарной продукции  
—322,6 тыс. руб  
—313,6 тыс. руб  
—308 тыс. руб

Плановая среднесписочная численность рабочих 700 чел., фактическая среднесписочная численность рабочих 720 чел. Плановое количество дней, отработанных в году одним рабочим 220 дн., фактическое количество дней, отработанных в году одним рабочим 224 дн. Плановая продолжительность рабочего дня 7,9 час., фактическая продолжительность рабочего дня 7,8 час. Часовая выработка одного рабочего по плану 20 руб., по факту – 23 руб. Рассчитать влияние изменения часовой выработки одного рабочего на изменение объема выпуска товарной продукции

- +3 774 тыс. руб
- +3 669 тыс. руб
- +3 604 тыс. руб

Плановая среднесписочная численность рабочих 700 чел., фактическая среднесписочная численность рабочих 720 чел. Плановое количество дней, отработанных в году одним рабочим 220 дн., фактическое количество дней, отработанных в году одним рабочим 224 дн. Плановая продолжительность рабочего дня 7,9 час., фактическая продолжительность рабочего дня 7,8 час. Часовая выработка одного рабочего по плану 20 руб., по факту – 23 руб. Рассчитать влияние изменения среднегодовой выработки одного рабочего на изменение объема выпуска товарной продукции

- +3 906 тыс. руб
- +3 451 тыс. руб
- +3 800 тыс. руб

Плановая среднесписочная численность рабочих 700 чел., фактическая среднесписочная численность рабочих 720 чел. Плановое количество дней, отработанных в году одним рабочим 220 дн., фактическое количество дней, отработанных в году одним рабочим 224 дн. Плановая продолжительность рабочего дня 7,9 час., фактическая продолжительность рабочего дня 7,8 час. Часовая выработка одного рабочего по плану 20 руб., по факту – 23 руб. Рассчитать влияние изменения среднедневной выработки одного рабочего на изменение объема выпуска товарной продукции

- +3 906 тыс. руб
- +3 451 тыс. руб
- +3 800 тыс. руб

Численность рабочих по плану составляет 399 чел., численность рабочих фактически 402 человека. План по выпуску товарной продукции в сопоставимых ценах перевыполнен на 5,25%. В плане предусматривалось 98% прироста продукции за счет увеличения производительности труда

рабочих. Абсолютное отклонение численности рабочих фактически по сравнению с планом составит:

—+2 человека

—+5 человек

—+3 человека

—1 человек

—отклонение отсутствует

Численность рабочих по плану составляет 450 чел., численность рабочих фактически 470 человек. План по выпуску товарной продукции в сопоставимых ценах перевыполнен на 6,25%. В плане предусматривалось 92% прироста продукции за счет увеличения производительности труда рабочих. Относительное отклонение численности рабочих фактически по сравнению с планом составит:

—+20 человек

—+5 человек

—1 человек

—+18 человек

—отклонение отсутствует

Численность рабочих по плану составляет 448 чел., численность рабочих фактически 467 человек. План по выпуску товарной продукции в сопоставимых ценах перевыполнен на 5,5%. В плане предусматривалось 90% прироста продукции за счет увеличения производительности труда рабочих. Допустимая численность рабочих составит:

—448 человек

—450 человек

—492 человека

—467 человек

—отклонение отсутствует

Тема 17.7. Задачи по анализу средств труда

Среднегодовая стоимость промышленно-производственных основных фондов 30 000 тыс. руб., сумма износа – 14 200 тыс. руб. Рассчитать коэффициент годности промышленно-производственных основных фондов

—0,5267

—0,4733

—0,6987

Среднегодовая стоимость промышленно-производственных основных фондов 30 000 тыс. руб., остаточная стоимость – 15 800 тыс. руб. Рассчитать коэффициент износа промышленно-производственных основных фондов

—0,5267  
—0,4733  
—0,6987

Стоимость промышленно-производственных основных фондов на начало периода 28 000 тыс. руб., на конец периода – 27 000 тыс. руб. Стоимость вновь введенных в эксплуатацию промышленно-производственных основных фондов за отчетный период 4 000 тыс. руб., стоимость выбывших из эксплуатации промышленно-производственных основных фондов за отчетный период 3 000 тыс. руб. Рассчитать коэффициент обновления промышленно-производственных основных фондов

—0,1481  
—0,1429  
—0,1071

Стоимость промышленно-производственных основных фондов на начало периода 28 000 тыс. руб., на конец периода – 27 000 тыс. руб. Стоимость вновь введенных в эксплуатацию промышленно-производственных основных фондов за отчетный период 4 000 тыс. руб., стоимость выбывших из эксплуатации промышленно-производственных основных фондов за отчетный период 3 000 тыс. руб. Рассчитать коэффициент выбытия промышленно-производственных основных фондов

—0,1071  
—0,1481  
—0,1429

Среднегодовая стоимость промышленно-производственных основных фондов по плану 31 000 тыс. руб., по факту – 29 500 тыс. руб. Фондоотдача общая по плану 650 руб., по факту – 670 руб. Рассчитать влияние изменения среднегодовой стоимости промышленно-производственных основных фондов на изменение объема выпуска товарной продукции

—975 тыс. руб  
—1 005 тыс. руб  
—+590 тыс. руб

Среднегодовая стоимость промышленно-производственных основных фондов по плану 31 000 тыс. руб., по факту – 29 500 тыс. руб. Фондоотдача общая по плану 650 руб., по факту – 670 руб. Рассчитать влияние изменения общей фондоотдачи на изменение объема выпуска товарной продукции

—975 тыс. руб  
—1 005 тыс. руб  
—+590 тыс. руб

На основании исходных данных, приведенных в таблице, рассчитайте влияние изменения удельного веса активной части фондов на изменение показателя общей фондоотдачи:

Показатель	План	Факт
1. Объем выпуска товарной продукции в сопоставимых ценах, тыс. руб.	259361	246829
2. Среднегодовая стоимость основных производственных фондов, тыс. руб.	129431	127542
3. Среднегодовая стоимость активной части основных производственных фондов, тыс. руб.	54011	53127

- 3,6 руб. на 1000 руб. стоимости ОПФ
- 7,2 руб. на 1000 руб. стоимости ОПФ
- 9,3 руб. на 1000 руб. стоимости ОПФ
- 0,35 руб. на 1000 руб. стоимости ОПФ
- +1,3 руб. на 1000 руб. стоимости ОПФ

На основании исходных данных, приведенных в таблице, рассчитайте влияние изменения фондоотдачи активной части фондов на изменение показателя общей фондоотдачи:

Показатель	План	Факт
1. Объем выпуска товарной продукции в сопоставимых ценах, тыс. руб.	219361	242829
2. Среднегодовая стоимость основных производственных фондов, тыс. руб.	125435	126542
3. Среднегодовая стоимость активной части основных производственных фондов, тыс. руб.	52007	49725

- +117,25 руб. на 1000 руб. стоимости ОПФ
- +261,52 руб. на 1000 руб. стоимости ОПФ
- +309,3 руб. на 1000 руб. стоимости ОПФ
- +298,3 руб. на 1000 руб. стоимости ОПФ
- 121,3 руб. на 1000 руб. стоимости ОПФ

На основании исходных данных, приведенных в таблице, рассчитайте влияние изменения удельного веса активной части фондов на изменение объема выпуска товарной продукции:

Показатель	План	Факт
1. Объем выпуска товарной продукции в сопоставимых ценах, тыс. руб.	269361	247829

2. Среднегодовая стоимость основных производственных фондов, тыс. руб.	119431	136142
3. Среднегодовая стоимость активной части основных производственных фондов, тыс. руб.	52011	59127

- 919 тыс. руб.
- 715 тыс. руб.
- +386 тыс. руб.
- +719 тыс. руб.
- 836 тыс. руб.

На основании исходных данных, приведенных в таблице, рассчитайте влияние изменения фондоотдачи активной части фондов на изменение объема выпуска товарной продукции:

Показатель	План	Факт
1. Объем выпуска товарной продукции в сопоставимых ценах, тыс. руб.	273610	215829
2. Среднегодовая стоимость основных производственных фондов, тыс. руб.	219431	236142
3. Среднегодовая стоимость активной части основных производственных фондов, тыс. руб.	152011	159127

- 70589 тыс.руб.
- 60242 тыс.руб.
- 15530 тыс. руб.
- +386 тыс. руб.
- +71902 тыс. руб.

На основании исходных данных, приведенных в таблице, рассчитайте резерв увеличения объема выпуска товарной продукции за счет доведения количества действующего оборудования до планового уровня:

Показатель	План	Факт
1. Объем выпуска товарной продукции в сопоставимых ценах, тыс. руб.	273610	215829
2. Среднегодовое количество единиц технологического оборудования, ед.	85	83
3. Отработано за год всем оборудованием, машино-часов	122400	123690

- 18369 тыс. руб.
- 9760 тыс. руб.
- 6437 тыс. руб.

—3860 тыс. руб.  
—71902 тыс. руб.

На основании исходных данных, приведенных в таблице, рассчитайте резерв увеличения объема выпуска товарной продукции за счет ликвидации сверхплановых простоев машин и оборудования:

Показатель	План	Факт
1. Объем выпуска товарной продукции в сопоставимых ценах, тыс. руб.	276910	219829
2. Среднегодовое количество единиц технологического оборудования, ед.	79	76
3. Отработано за год всем оборудованием, машино-часов	121400	112840

—9009 тыс.руб.  
—1369 тыс.руб.  
—6125тыс. руб.  
—3360 тыс. руб.  
—7912 тыс. руб.

На основании исходных данных, приведенных в таблице, рассчитайте резерв увеличения объема выпуска товарной продукции за счет доведения среднечасовой выработки единицы оборудования до планового уровня:

Показатель	План	Факт
1. Объем выпуска товарной продукции в сопоставимых ценах, тыс. руб.	176810	161589
2. Среднегодовое количество единиц технологического оборудования, ед.	69	63
3. Отработано за год всем оборудованием, машино-часов	129400	128400

—15690 тыс. руб.  
—61250тыс. руб.  
—1360 тыс. руб.  
—13854 тыс. руб.  
—5814 тыс. руб.

На основании исходных данных, приведенных в таблице, рассчитайте коэффициент экстенсивного использования оборудования:

Показатель	План	Факт
1. Объем выпуска товарной продукции в сопоставимых ценах,	273610	215829



тыс. руб.		
2. Среднегодовое количество единиц технологического оборудования, ед.	85	83
3. Отработано за год всем оборудованием, машино-часов	122400	123690

- 103%
- 101%
- 78%
- 96%
- 115%

На основании исходных данных, приведенных в таблице, рассчитайте коэффициент интенсивного использования оборудования:

Показатель	План	Факт
1. Объем выпуска товарной продукции в сопоставимых ценах, тыс. руб.	276910	219829
2. Среднегодовое количество единиц технологического оборудования, ед.	79	76
3. Отработано за год всем оборудованием, машино-часов	121400	112840

- 85%
- 97%
- 93%
- 102%
- 116%

На основании исходных данных, приведенных в таблице, рассчитайте коэффициент интегрального использования оборудования:

Показатель	План	Факт
1. Объем выпуска товарной продукции в сопоставимых ценах, тыс. руб.	176810	161589
2. Среднегодовое количество единиц технологического оборудования, ед.	69	63
3. Отработано за год всем оборудованием, машино-часов	129400	128400

- 99%
- 108%
- 83%
- 91%

—95%