

Тема 1. Содержание, значение и задачи анализа торговой деятельности

Непосредственным выявлением резервов ускорения оборачиваемости капитала торговой организации занимается:

контроль издержек обращения

логистический анализ

анализ конкурентоспособности реализуемых товаров

Управление материально-производственными запасами включает в себя:

планирование и контроль издержек обращения

маркетинговый анализ

планирование цикла закупок

Задачей экономического анализа в торговле не является:

определение влияния величины факторов на изменение товарооборота

выявление резервов снижения издержек обращения

определение оптимальных сроков поставок, хранения и продажи товаров

Управление продажами для предприятий оптовой и розничной торговли отличается тем, что :

на предприятиях оптовой торговли нет необходимости проводить маркетинговый анализ

на предприятиях розничной торговли нет необходимости проводить анализ дебиторской задолженности

существенных отличий нет

Для торговых предприятий характерно:

всегда высокая величина уставного капитала

высокая доля внеоборотных средств в структуре активов

отсутствие или крайне невысокая величина долгосрочных привлеченных средств

Для структуры источников финансирования активов торговых организаций не характерно:

низкая доля уставного капитала в общей величине источников финансирования

низкая доля долгосрочных обязательств

достаточно высокая абсолютная и относительная величина краткосрочных кредитов и займов

высокая доля добавочного капитала в собственном капитале

Приоритетным направлением экономического анализа в организациях оптовой торговли является :

анализ дебиторской задолженности

анализ технического состояния основных фондов

анализ собственного капитала

Оборотные средства торговой компании, исходя из последовательности стадий финансового цикла, можно разбить на следующие группы:
авансы выданные; товары и ТЗР; дебиторская задолженность покупателей и заказчиков; денежные средства и другие платежные документы
товары и ТЗР; дебиторская задолженность покупателей и заказчиков; денежные средства и другие платежные документы
кредиторская задолженность поставщикам; товары и ТЗР; дебиторская задолженность покупателей и заказчиков; денежные средства и другие платежные документы

Термин «иммобилизация средств» для торговой организации означает
инвестиции в основной капитал
вложения в текущий финансовый цикл (закупку товаров)
оба ответа верны
верных ответов нет

Содержание торговой деятельности заключается в:
высокой оборачиваемости капитала
продвижении товаров от производителя к покупателю
обеспечении потребителей товарами

Использование логистики в деятельности торговой организации способствует :
оптимизации финансового цикла
уменьшению товарооборачиваемости
повышению стоимости собственного капитала фирмы

Для анализа деятельности торговых организаций большое значение имеет показатель эластичности спроса, который характеризует:
на сколько процентов изменится объем продаж вследствие изменения цены на единицу товара на один процент
на сколько процентов изменится цена товара вследствие изменения спроса на один процент
на сколько процентов изменится объем продаж вследствие изменения спроса на товар на один процент

Торговая организация окупает свои издержки обращения за счет:
валовой маржи
прибыли от продаж
операционных расходов

Структура баланса предприятий торговли отличается от структуры баланса промышленного предприятия, тем что :
в торговле традиционно более высокая доля арендованных внеоборотных активов

в торговле, как правило, более высокая величина собственного капитала
в торговле традиционно более высокая доля оборотных активов

Особенности финансового цикла (оборота капитала) торговой компании определяют её:

структуру активов, механизм формирования и структуру текущих затрат (издержек)

целевую функцию бизнеса и интегральный показатель конечных финансовых результатов

структуру источников финансирования (собственных средств и обязательств) и факторы, лежащие в основе финансовой устойчивости предприятия

все ответы верны

Основной задачей анализа торговой деятельности является:

выявление резервов увеличения товарооборота

контроль за экономным использованием ресурсов

анализ динамики рынка сбыта

выявление конкурентных преимуществ и конкурентной стратегии

Какие активы занимают основную долю в структуре активов торговой организации:

склады, транспортные средства

дебиторская задолженность, товары для перепродажи

товары отгруженные, расходы будущих периодов

Торговая организация существует за счет:

производства готовых изделий

разницы между стоимостью входящих и исходящих товарных продуктов

вложений в доходные ценные бумаги

Один из видов посреднической деятельности, основной задачей которого является продвижение товаров от производителя до потребителя – это:

депозитарная деятельность

брокерская деятельность

торговля

Торговые организации, как правило, имеют :

низкую величину уставного капитала

высокую величину уставного капитала

величина уставного капитала может быть как низкой так и очень высокой

«Маркетинговый анализ, исследование платежеспособного спроса, а также оценка показателей эластичности спроса» относятся к следующему направлению экономического анализа в торговле:

управление запасами

планирование цикла закупок

управление продажами

Наиболее характерной особенностью структуры пассивов торговой организации является:

высокая доля уставного капитала

отсутствие или невысокая доля долгосрочных привлеченных средств

низкая величина краткосрочных кредитов и займов

На предприятиях торговли наибольшая экономия средств предприятия достигается за счет:

снижения издержек обращения

изучение товарооборота

планирование цикла продаж

Масса товаров, находящаяся в обращении с момента поступления до момента реализации:

товарные резервы

товарные запасы

средства производства

Не может являться источником информации для анализа товарооборота:

товарные отчеты, учетные регистры о движении и остатках товаров

инвентаризационные описи по счету 41 «Товары»

инвентаризационные описи по счету 50 «Касса»

данные о динамике движения номенклатуры товаров

Структура товарооборота представляет собой:

ассортимент различных видов товаров, реализуемых данной торговой организацией

соотношение удельных весов отдельных товаров, их видов или групп в общем объеме товарооборота

объем реализации различных видов товаров за установленный период времени

Товарные запасы – это:

количество товаров в денежном или натуральном выражении, находящиеся в торговых предприятиях, на складах, или в пути на определенную дату

количество товара в натуральном выражении, находящихся в торговых предприятиях

количество товара в денежном выражении, находящихся на складах торгового предприятия

Тема 2. Анализ производственного (ресурсного) обеспечения торговой деятельности. Анализ товарооборота

На годовую выработку одного работающего влияют:

фондоотдача, среднесписочная численность работающих
удельный вес оперативно-торговых работников, среднечасовая выработка
одного работающего
удельный вес оперативно-торговых работников, средняя
продолжительность рабочего дня
среднесписочная численность работающих, среднечасовая выработка
одного оперативно-торгового работника
фондоотдача, количество отработанных дней одним работником за год

На годовую выработку одного оперативно-торгового работника влияют:
среднечасовая выработка одного оперативно-торгового работника,
средняя продолжительность рабочего дня
удельный вес оперативно-торговых работников, среднечасовая выработка
одного оперативно-торгового работника
среднесписочная численность работающих, среднечасовая выработка
одного оперативно-торгового работника
среднечасовая выработка одного работающего, прибыль от реализации

Годовая выработка одного работающего возрастет, если:
уменьшится удельный вес оп-торговых работников
увеличится средняя продолжительность рабочего дня
увеличится валовая прибыль
уменьшится материалоотдача

Годовая выработка одного работающего снизится, если:
уменьшится удельный вес оп-торговых работников
увеличится средняя продолжительность рабочего дня
увеличится валовая прибыль
уменьшится материалоотдача

Годовая выработка одного оперативно-торгового работника возрастет,
если:
уменьшится удельный вес оп-торговых работников
увеличится удельный вес оп-торговых работников
увеличится валовая прибыль
уменьшится материалоотдача
увеличится количество отработанных дней одним работником за год

Годовая выработка одного оперативно-торгового работника снизится,
если:
уменьшится удельный вес оп-торговых работников
увеличится удельный вес оп-торговых работников
увеличится валовая прибыль
уменьшится материалоотдача
увеличится количество отработанных дней одним работником за год
уменьшится средняя продолжительность рабочего дня

Если объем товарооборота растет быстрее, чем годовая выработка одного оперативно-торгового работника, то это означает, что:
возросло количество оп-торговых работников
возрос удельный вес не оп-торговых работников в общей численности персонала
среднечасовой товарооборот растет быстрее, чем годовой товарооборот

Влияние удельного веса оп-торговых работников на годовую выработку одного работающего определяется:

Условные обозначения:

ЧР- среднесписочная численность работников

Уд- удельный вес оперативно-торговых работников

Д- количество отработанных дней одним работником за год

П - средняя продолжительность рабочего дня

ЧВ- среднечасовая выработка одного опер.-тогр. работника

S – торговая площадь

ЧВм – часовая выработка на один квадратный метр торговой площади

$S1*(Уд1-Уд0)*Д0*П0*ЧВ0$

$ЧР1*(Уд1-Уд0)*Д0*П0*ЧВ0$

$S1*(Уд1-Уд0)*Д0*П0*ЧВм0$

$(Уд1-Уд0)*Д0*П0*ЧВ0$

$(Уд1-Уд0)*Д0*П0*ЧВм0$

$ЧР1*(Уд1-Уд0)*Д0*П0*ЧВм0$

Влияние количества отработанных дней одним работником за год на годовую выработку одного работающего определяется:

Условные обозначения:

ЧР- среднесписочная численность работников

Уд- удельный вес оперативно-торговых работников

Д- количество отработанных дней одним работником за год

П - средняя продолжительность рабочего дня

ЧВ- среднечасовая выработка одного опер.-тогр. работника

S – торговая площадь

ЧВм – часовая выработка на один квадратный метр торговой площади

$S1*Уд1*(Д1-Д0)*П0*ЧВ0$

$Уд1*(Д1-Д0)*П0*ЧВ0$

$Уд1*(Д1-Д0)*П0*ЧВм0$

$ЧР1*Уд1*(Д1-Д0)*П0*ЧВ0$

$S1*Уд1*(Д1-Д0)*П0*ЧВм0$

$ЧР1*Уд1*(Д1-Д0)*П0*ЧВм0$

Влияние средней продолжительности рабочего дня на годовую выработку одного работающего определяется:

Условные обозначения:

ЧР- среднесписочная численность работников

Уд- удельный вес оперативно-торговых работников

Д- количество отработанных дней одним работником за год

П - средняя продолжительность рабочего дня
ЧВ- среднечасовая выработка одного опер.-тогр. работника
S – торговая площадь
ЧВм – часовая выработка на один квадратный метр торговой площади
 $S1*Уд1*Д1*(П1-П0)*ЧВ0$
 $Уд1* Д1*(П1-П0)*ЧВ0$
 $Уд1* Д1*(П1-П0)*ЧВм0$
 $ЧР1*Уд1* Д1*(П1-П0)*ЧВ0$
 $S1*Уд1* Д1*(П1-П0)*ЧВм0$
 $ЧР1*Уд1* Д1*(П1-П0)*ЧВм0$

Товарооборот можно представить в виде следующих множителей:

Условные обозначения:

ГВ – годовая выработка одного работающего
ЧР- среднесписочная численность работающих
Уд- удельный вес оперативно-торговых работников
Д- количество отработанных дней одним работником за год
П - средняя продолжительность рабочего дня
ЧВ- среднечасовая выработка одного опер.-тогр. работника
S – торговая площадь
ЧВм – часовая выработка на один квадратный метр торговой площади
ЧР и ГВ
ЧВ, ГВ и Д
S и ЧВ
ЧР, Уд, Д, П, ЧВм
ЧР, Уд, Д, П

Товарооборот можно представить в виде следующих множителей:

Условные обозначения:

ГВ – годовая выработка одного работающего
ЧР- среднесписочная численность работающих
Уд- удельный вес оперативно-торговых работников
Д- количество отработанных дней одним работником за год
П - средняя продолжительность рабочего дня
ЧВ- среднечасовая выработка одного опер.-тогр. работника
S – торговая площадь
ЧВм – часовая выработка на один квадратный метр торговой площади
ГВ, П и Д
ЧР, Уд, Д, П, ЧВ
S, Д, П, ЧВ
ЧР, Уд, Д, П

Товарооборот можно представить в виде следующих множителей:

Условные обозначения:

ЧР- среднесписочная численность работников
Уд- удельный вес оперативно-торговых работников
Д- количество отработанных дней одним работником за год

П - средняя продолжительность рабочего дня

S – торговая площадь

ЧВм – часовая выработка на один квадратный метр торговой площади

ЧР, Уд, Д, П, ЧВм

S, ЧР, Уд, Д, П

S, Уд, Д, П, ЧВм

S, Д, П, ЧВм

Влияние удельного веса оп-торговых работников на товарооборот определяется:

Условные обозначения:

ЧР- среднесписочная численность работников

Уд- удельный вес оперативно-торговых работников

Д- количество отработанных дней одним работником за год

П - средняя продолжительность рабочего дня

ЧВ- среднечасовая выработка одного опер.-тогр. работника

S – торговая площадь

ЧВм – часовая выработка на один квадратный метр торговой площади

$S1*(Уд1-Уд0)*Д0*П0*ЧВ0$

$ЧР1*(Уд1-Уд0)*Д0*П0*ЧВ0$

$S1*(Уд1-Уд0)*Д0*П0*ЧВм0$

$(Уд1-Уд0)*Д0*П0*ЧВ0$

$(Уд1-Уд0)*Д0*П0*ЧВм0$

$ЧР1*(Уд1-Уд0)*Д0*П0*ЧВм0$

Влияние количества отработанных дней одним работником за год на товарооборот определяется:

Условные обозначения:

ЧР- среднесписочная численность работников

Уд- удельный вес оперативно-торговых работников

Д- количество отработанных дней одним работником за год

П - средняя продолжительность рабочего дня

ЧВ- среднечасовая выработка одного опер.-тогр. работника

S – торговая площадь

ЧВм – часовая выработка на один квадратный метр торговой площади

$S1*Уд1*(Д1-Д0)*П0*ЧВ0$

$Уд1*(Д1-Д0)*П0*ЧВ0$

$Уд1*(Д1-Д0)*П0*ЧВм0$

$ЧР1*Уд1*(Д1-Д0)*П0*ЧВ0$

$S1*Уд1*(Д1-Д0)*П0*ЧВм0$

$ЧР1*Уд1*(Д1-Д0)*П0*ЧВм0$

Влияние средней продолжительности рабочего дня на товарооборот определяется:

Условные обозначения:

ЧР- среднесписочная численность работников

Уд- удельный вес оперативно-торговых работников

Д- количество отработанных дней одним работником за год

П - средняя продолжительность рабочего дня

ЧВ- среднечасовая выработка одного опер.-тогр. работника

S – торговая площадь

ЧВм – часовая выработка на один квадратный метр торговой площади

$S1 * Уд1 * Д1 * (П1 - П0) * ЧВ0$

$Уд1 * Д1 * (П1 - П0) * ЧВ0$

$Уд1 * Д1 * (П1 - П0) * ЧВм0$

$ЧР1 * Уд1 * Д1 * (П1 - П0) * ЧВ0$

$S1 * Уд1 * Д1 * (П1 - П0) * ЧВм0$

$ЧР1 * Уд1 * Д1 * (П1 - П0) * ЧВм0$

Товарный баланс имеет следующий вид:

Условные обозначения:

Зн — запасы товаров на начало периода

Зк — запасы товаров на конец периода

П— поступление товаров

Р— реализация товаров за отчетный период

В — прочее выбытие товаров

$Зн + П = Р + В + Зк$

$Зн - П = Р + В + Зк$

$Зн + П = Р - В + Зк$

$Зн + П = Р + В - Зк$

Реализация товаров за отчетный период находится следующим образом:

Условные обозначения:

Зн — запасы товаров на начало периода

Зк — запасы товаров на конец периода

П— поступление товаров

Р— реализация товаров за отчетный период

В — прочее выбытие товаров

$Зн - П - В - Зк$

$Зн + Р - В + Зк$

$Зн + П - В + Зк$

$Зн + П - В - Зк$

$Зн + П + В + Зк$

Запасы товаров на начало периода находятся следующим образом:

Условные обозначения:

Зн — запасы товаров на начало периода

Зк — запасы товаров на конец периода

П— поступление товаров

Р— реализация товаров за отчетный период

В — прочее выбытие товаров

$Р - П + В + Зк$

$Р + П - В - Зк$

$Р - П - В + Зк$

$P+П+В-Зк$

Запасы товаров на конец периода находятся следующим образом:

Условные обозначения:

$Зн$ — запасы товаров на начало периода

$Зк$ — запасы товаров на конец периода

$П$ — поступление товаров

$Р$ — реализация товаров за отчетный период

$В$ — прочее выбытие товаров

$Зн+П-Р-В$

$Зн-П+Р-В$

$Зн+П-Р+В$

$Зн-П+Р+В$

Поступление товаров за период находится следующим образом:

Условные обозначения:

$Зн$ — запасы товаров на начало периода

$Зк$ — запасы товаров на конец периода

$П$ — поступление товаров

$Р$ — реализация товаров за отчетный период

$В$ — прочее выбытие товаров

$Р+Зн-В-Зк$

$Р+Зн-В+Зк$

$Р-Зн+В+Зк$

$Р-Зн-В+Зк$

Выбытие товаров за период находится следующим образом:

Условные обозначения:

$Зн$ — запасы товаров на начало периода

$Зк$ — запасы товаров на конец периода

$П$ — поступление товаров

$Р$ — реализация товаров за отчетный период

$В$ — прочее выбытие товаров

$Зн-П+Р-Зк$

$Зн+П-Р+Зк$

$-Зн+П-Р-Зк$

$Зн+П-Р-Зк$

Эффективность использования товарных ресурсов находится по следующей формуле:

Условные обозначения:

$Зн$ — запасы товаров на начало периода

$Зк$ — запасы товаров на конец периода

$П$ — поступление товаров

$Р$ — реализация товаров за отчетный период

$В$ — прочее выбытие товаров

$P/(Зн - П - Зк)$

$$P / (Z_n + П - Z_k)$$

$$P / (Z_n + П + Z_k)$$

$$P / (Z_n + П - В - Z_k)$$

$$P / (Z_n + П - В + Z_k)$$

Величину проданных товаров в стоимостном выражении можно найти по следующей формуле:

Условные обозначения:

Этр – эффективность использования товарных ресурсов

Z_n — запасы товаров на начало периода

Z_k — запасы товаров на конец периода

П — поступление товаров

Р — реализация товаров за отчетный период

В — прочее выбытие товаров

$$Этр / (Z_n - П - Z_k)$$

$$Этр / (Z_n + П - Z_k)$$

$$Этр^* (Z_n - П - Z_k)$$

$$Этр^* (Z_n + П - Z_k)$$

$$Этр / (Z_n + П - В - Z_k)$$

$$Этр / (Z_n + П - В + Z_k)$$

Расчетная величина эффективности использования товарных ресурсов, равная 1,15, означает:

увеличение объема продаж товаров на 15%

ошибку в расчетах

увеличении эффективности использования товарных ресурсов на 15%

Расчетная величина эффективности использования товарных ресурсов, равная 0,85, означает:

было иное выбытие товаров, отличное от реализации

ошибку в расчетах

уменьшении эффективности использования товарных ресурсов на 15%

Оптимальное значение расчетной величины эффективности использования товарных ресурсов равно:

0,5

1,0

0,0

зависит от объемов продаж

Коэффициент товарооборачиваемости определяется:

Условные обозначения:

ТО - товароборот

Кто - коэффициент товарооборачиваемости

Тср - средний товарный запас

Д - дни периода

Ото – однодневный оборот

Π – продолжительность оборота капитала, вложенного в запасы
 $TO * T_{Зср}$
 $TO * Д / T_{Зср}$
 $TO / O_{то}$
 $TO / T_{Зср}$

Продолжительность оборота капитала, вложенного в запасы определяется:
Условные обозначения:

TO - товарооборот

$T_{ср}$ - средний товарный запас

$Д$ - дни периода

$O_{то}$ – однодневный оборот

Π – продолжительность оборота капитала, вложенного в запасы

$T_{Зср} / (TO * Д)$

$TO * Д / T_{Зср}$

$TO * T_{Зср} / Д$

$T_{Зср} * Д / TO$

Продолжительность оборота капитала, вложенного в запасы определяется:
Условные обозначения:

TO - товарооборот

$T_{ср}$ - средний товарный запас

$Д$ - дни периода

$O_{то}$ – однодневный оборот

Π – продолжительность оборота капитала, вложенного в запасы

$T_{Зср} * O_{то}$

$TO / O_{то}$

$T_{Зср} / O_{то}$

$TO * O_{то}$

При увеличении однодневного оборота и неизменности других факторов, продолжительность оборота капитала:

возрастает

уменьшается

не изменяется

При увеличении товарооборота и неизменности других факторов, продолжительность оборота капитала:

возрастает

уменьшается

не изменяется

При увеличении количества дней в анализируемом периоде и неизменности других исходных данных, однодневный оборот капитала:

возрастает

уменьшается

не изменяется

При увеличении прибыли от продаж в анализируемом периоде и неизменности других исходных данных, однодневный оборот капитала:
возрастает
уменьшается
не изменяется

При увеличении фондоотдачи, фондоемкость:
возрастает
уменьшается
не изменяется

При увеличении фондоемкости, фондоотдача:
возрастает
уменьшается
не изменяется

При увеличении фондоотдачи и неизменности других факторов, товарооборот:
возрастает
уменьшается
не изменяется

При увеличении фондоемкости и неизменности других факторов, товарооборот:
возрастает
уменьшается
не изменяется

Влияние торговой площади на товарооборот определяется:
Условные обозначения:

ЧР- среднесписочная численность работников

Уд- удельный вес оперативно-торговых работников

Д- количество отработанных дней одним работником за год

П - средняя продолжительность рабочего дня

ЧВ- среднечасовая выработка одного опер.-тогр. работника

S – торговая площадь

ЧВм – часовая выработка на один квадратный метр торговой площади

$(S1-S0)*Уд0*Д0*П0*ЧВ0$

$(S1-S0)*Д0*П0*ЧВ0$

$(S1-S0)*Уд0*Д0*П0*ЧВм0$

$(S1-S0)*ЧР0*Уд0*ЧВ0$

$(S1-S0)*Д0*П0*ЧВм0$

При увеличении рентабельности товарооборота и неизменности других факторов, прибыль на 1 рубль основных средств торговли:

возрастает
уменьшается
не изменяется

При увеличении фондоемкости и неизменности других факторов, прибыль на 1 рубль основных средств торговли:

возрастает
уменьшается
не изменяется

При увеличении стоимости основных средств торговли и неизменности других исходных данных, прибыль на 1 рубль основных средств торговли:

возрастает
уменьшается
не изменяется

При увеличении товарооборота и неизменности других исходных данных, прибыль на 1 рубль основных средств торговли:

возрастает
уменьшается
не изменяется

При увеличении стоимости активной части основных средств торговли и неизменности других исходных данных, прибыль на 1 рубль основных средств торговли:

возрастает
уменьшается
не изменяется

При увеличении удельного веса активной части основных средств в общей сумме основных средств торговли и неизменности других исходных данных, прибыль на 1 рубль основных средств торговли:

возрастает
уменьшается
не изменяется

При увеличении прибыли и неизменности других исходных данных, прибыль на 1 квадратный метр торговой площади:

возрастает
уменьшается
не изменяется

При увеличении торговой площади и неизменности других исходных данных, прибыль на 1 квадратный метр торговой площади:

возрастает
уменьшается
не изменяется

При увеличении количества дней, отработанных одним работником за год, и неизменности рентабельности товарооборота и других исходных данных, прибыль на 1 квадратный метр торговой площади:

возрастает

уменьшается

не изменяется

При увеличении средней продолжительности рабочего дня и неизменности рентабельности товарооборота и других исходных данных, прибыль на 1 квадратный метр торговой площади:

возрастает

уменьшается

не изменяется

Влияние удельного веса активной части основных средств торговли на прибыль на 1 рубль основных средств находится по формуле:

Условные обозначения:

$R_{то}$ – прибыль/товарооборот

$У_{дакт}$ – удельный вес активной части основных средств в общей сумме основных средств торговли

$ФО(акт)$ – фондоотдача (активной части основных средств)

$ФЕ(акт)$ – фондоемкость (активной части основных средств)

$R_{ос}$ – прибыль/основные средства

$R_{то} * (У_{дакт1} - У_{дакт0}) * ФО(акт)$

$R_{ос} * (У_{дакт1} - У_{дакт0}) * ФО(акт)$

$R_{то} * (У_{дакт1} - У_{дакт0}) * ФЕ(акт)$

$R_{ос} * (У_{дакт1} - У_{дакт0}) * ФЕ(акт)$

$R_{то} * (У_{дакт1} - У_{дакт0})$

$(У_{дакт1} - У_{дакт0}) * ФО$

Влияние рентабельности товарооборота на прибыль на 1 рубль основных средств находится по формуле:

Условные обозначения:

$R_{то}$ – прибыль/товарооборот

$У_{дакт}$ – удельный вес активной части основных средств в общей сумме основных средств торговли

$ФО(акт)$ – фондоотдача (активной части основных средств)

$ОС$ – величина основных средств торговли

$(R_{то1} - R_{то0}) * ФО$

$(R_{то1} - R_{то0}) * ФО(акт)$

$(R_{то1} - R_{то0}) * ОС$

$(R_{то1} - R_{то0}) * У_{дакт} * ФО$

$(R_{то1} - R_{то0}) * У_{дакт} * ФО(акт)$

При увеличении цен индекс физической массы проданных товаров:

возрастает

уменьшается
не изменяется

При увеличении количества проданных товаров индекс физической массы:
возрастает
уменьшается
не изменяется

При увеличении количества проданных товаров индекс цен:
возрастает
уменьшается
не изменяется

Уровень технической оснащенности торгового предприятия определяется как :
отношение среднегодовой стоимости активной части основных фондов к среднесписочной численности работников
отношение среднегодовой стоимости активной части основных фондов к величине торговой площади
произведение среднегодовой стоимости активной части основных фондов и величины торговой площади

Среднедневная выработка на одного работника торговли определяется:
отношением объема товарооборота к общему числу отработанных всеми работниками торговли за год человеко-дней
отношением общего числа отработанных всеми работниками торговли за год человеко-дней к объему товарооборота
произведением объема товарооборота и среднесписочной численности торговых работников

Основной показатель анализа обеспеченности торгового предприятия трудовыми ресурсами:
численность оперативно-торговых работников на предприятии
часовая выработка одного работника
количество отработанных дней и часов в среднем одним работником за год

Показатель, применяемый для оценки уровня интенсивности использования материально-технической базы – это:
фондоотдача
коэффициент износа основных средств
коэффициент обновления основных средств

Обеспеченность торговых предприятий трудовыми ресурсами устанавливается:
фактической численностью торговых работников

сопоставлением фактической численности торговых работников в отчетном периоде с фактической численностью торговых работников в предыдущем отчетном периоде
сопоставлением фактической численности оперативно-торговых работников с плановой потребностью в них

Эффективность использования складской площади определяется:
отношением общей площади складского помещения к его полезной площади
отношением полезной площади складского помещения к его общей площади
произведением коэффициента полезной площади склада на общую площадь

Показатель «оптово-складской товарооборот на 1м²» позволяет анализировать:

уровень механизации складских работ
себестоимость складской переработки грузов
эффективность использования складской площади
эффективность использования емкости склада

Отношение объема стеллажей и штабелей с товарами к общему складскому объему позволяет анализировать:

уровень механизации складских работ
себестоимость складской переработки грузов
эффективность использования складской площади
эффективность использования емкости склада

Раздел 2.1

Плановое количество дней, отработанных в году одним работником торговли 220 дн., фактическое количество дней - 224 дн. Плановая продолжительность рабочего дня 7,9 час., фактическая продолжительность - 7,8 час. Часовая выработка одного работника торговли по плану 20 руб., по факту - 23 руб. Рассчитать влияние изменения часовой выработки одного работника торговли на изменение среднегодовой выработки одного работника торговли

5 242 руб

5 309 руб

214 руб

5 148 руб

Плановая среднесписочная численность работников торговли 25 чел., фактическая среднесписочная численность - 30 чел. Плановое количество дней, отработанных в году одним работником торговли 220 дн., фактическое количество дней - 224 дн. Плановая продолжительность рабочего дня 7,9 час., фактическая продолжительность рабочего дня 7,8

час. Часовая выработка одного работника торговли по плану 20 руб., по факту - 23 руб. Рассчитать влияние изменения численности работников торговли на изменение объема товарооборота

173,8 тыс. руб

176,96 тыс. руб

171,6 тыс. руб

199,87 тыс. руб

Плановая среднесписочная численность работников торговли 25 чел., фактическая среднесписочная численность - 30 чел. Плановое количество дней, отработанных в году одним работником торговли 220 дн., фактическое количество дней - 224 дн. Плановая продолжительность рабочего дня 7,9 час., фактическая продолжительность рабочего дня 7,8 час. Часовая выработка одного работника торговли по плану 20 руб., по факту - 23 руб. Рассчитать влияние изменения количества дней, отработанных в году одним работником торговли на изменение объема товарооборота

18960 руб

15800 руб

18720 руб

21528 руб.

Плановая среднесписочная численность работников торговли 25 чел., фактическая среднесписочная численность - 30 чел. Плановое количество дней, отработанных в году одним работником торговли 220 дн., фактическое количество дней, отработанных в году - 224 дн. Плановая продолжительность рабочего дня 7,9 час., фактическая продолжительность рабочего дня 7,8 час. Часовая выработка одного работника торговли по плану 20 руб., по факту - 23 руб. Рассчитать влияние изменения продолжительности рабочего дня на изменение объема товарооборота

- 13440 руб

- 13200 руб

- 11000 руб

- 15456 руб.

Плановая среднесписочная численность работников торговли 25 чел., фактическая среднесписочная численность - 30 чел. Плановое количество дней, отработанных в году одним работником торговли 220 дн., фактическое количество дней, отработанных в году - 224 дн. Плановая продолжительность рабочего дня 7,9 час., фактическая продолжительность рабочего дня 7,8 час. Часовая выработка одного работника торговли по плану 20 руб., по факту - 23 руб. Рассчитать влияние изменения часовой выработки одного работника торговли на изменение объема товарооборота

157248 руб

130350 руб

159264 руб
154440 руб.

Определить влияние среднегодовой стоимости основных фондов на изменение объема товарооборота. Среднегодовая стоимость основных фондов за отчет. год – 250 тыс.руб., за Пред. год – 320 тыс. руб. Товарооборот за отчет. год – 211050 тыс. руб., за Пред. год – 210855 тыс. руб

+ 46320 тыс. руб
– 46125 тыс. руб
+58624 тыс.руб

Определить влияние фондоотдачи на изменение объема товарооборота. Среднегодовая стоимость основных фондов за отчет. год – 250 тыс.руб., за Пред. год – 320 тыс. руб. Товарооборот за отчет. год – 211050 тыс. руб., за Пред. год – 210855 тыс. руб

+ 46320 тыс. руб
– 46125 тыс. руб
+58624 тыс.руб

Деятельность предприятия характеризуется следующими показателями:

Показатель	Пред. год	Отчет. год
Объем товарооборота, тыс.руб.	225850	226575
Величина средних товарных запасов, тыс.руб.	28910	27400
Торговая площадь, кв.м.	450	500
Количество рабочих дней, дн.	288	283

Влияние изменения величины средних товарных запасов на изменение продолжительности оборота товарных запасов составляет:

-0,607
-0,110
-1,926
-2,642

Деятельность предприятия характеризуется следующими показателями:

Показатель	Пред. год	Отчет. год
Объем товарооборота, тыс.руб.	225850	226575
Величина средних товарных запасов, тыс.руб.	28910	27400
Торговая площадь, кв.м.	450	500
Количество рабочих дней, дн.	288	283

Влияние изменения количества рабочих дней на изменение продолжительности оборота товарных запасов составляет:

-0,607
-0,110
-1,926
-2,642

Деятельность предприятия характеризуется следующими показателями:

Показатель	Пред. год	Отчет. год
Объем товарооборота, тыс.руб.	225850	226575
Величина средних товарных запасов, тыс.руб.	28910	27400
Торговая площадь, кв.м.	450	500
Количество рабочих дней, дн.	288	283

Влияние изменения объема товарооборота на изменение продолжительности оборота товарных запасов составляет:

-0,607
-0,110
-1,926
-2,642

Деятельность предприятия характеризуется следующими показателями:

Показатель	Пред. год	Отчет. год
Объем товарооборота, тыс.руб.	345650	367440
Величина средних товарных запасов, тыс.руб.	28350	27100
Количество рабочих дней, дн.	288	280
Средняя продолжительность рабочего дня, ч	12,8	13,7

Высвобождение (дополнительное вовлечение) оборотных средств в связи с изменением товарооборачиваемости составит:

-1250 тыс.руб
+21790 тыс.руб
-3898,3 тыс.руб
+21,95 тыс.руб

Деятельность предприятия характеризуется следующими показателями:

Показатель	Пред.	Отчет.
------------	-------	--------

	год	год
Объем товарооборота, тыс.руб.	355438	344690
Величина средних товарных запасов, тыс.руб.	28350	27989
Количество рабочих дней, дн.	288	289
Средняя продолжительность рабочего дня, ч	12,8	13,7

Высвобождение (дополнительное вовлечение) оборотных средств в связи с изменением товарооборачиваемости составит:

-361 тыс.руб

+0,496 тыс.руб

+0,710 тыс.руб

+591,4 тыс.руб

Деятельность предприятия характеризуется следующими показателями:

Показатель	Пред. год	Отчет. год
Объем товарооборота, тыс.руб.	368980	351490
Величина средних товарных запасов, тыс.руб.	28256	27768
Количество рабочих дней, дн.	287	289
Средняя продолжительность рабочего дня, ч	13,7	12,9

Высвобождение (дополнительное вовлечение) оборотных средств в связи с изменением товарооборачиваемости составит:

-488 тыс.руб

+0,853 тыс.руб

+21,97 тыс.руб

+1037,6 тыс.руб

Если коэффициент эффективности использования торговой площади равен 0,902 ; а общая площадь складского помещения составляет 1430 м²; то полезная площадь склада составит :

1585 м²

1163 м²

1290 м²

1049 м²

Тема 3. Анализ издержек обращения, прибыли и рентабельности торговой организации

В меньшей степени на уровень издержек обращения оказывают влияние факторы:

цена товаров
расходы на организацию и управление торговлей
уровень переменных издержек

Показатель - уровень издержек обращения характеризует:

долю, занимаемую отдельными статьями издержек обращения в общей сумме издержек обращения
долю, занимаемую издержками обращения в стоимости проданных товаров
долю, занимаемую издержками обращения в прибыли от реализации

К условно-постоянным издержкам обращения в торговой организации относятся:

транспортные расходы
заработная плата управленческого персонала
расходы на рекламу

Замедление оборачиваемости капиталов приводит:

к высвобождению части средств из оборота
к дополнительному привлечению средств в оборот
к росту товарных запасов
к снижению товарных запасов

Уровень условно-постоянных издержек обращения с ростом объема товарооборота:

уменьшается
увеличивается
не изменяется

Уровень условно-переменных издержек обращения с ростом товарооборота:

уменьшается
увеличивается
не изменяется

Резерв увеличения объема товарооборота может определяться как :

$\frac{\text{число потерянных часов работы на среднечасовой товарооборот}}{\text{произведение количества отработанных часов работниками на среднечасовой товарооборот}}$
 $\frac{\text{число потерянных часов работы на среднечасовой товарооборот}}{\text{произведение числа потерянных часов работы на среднечасовой товарооборот}}$

Величина валового дохода определяется как:

произведение часовой выработки и количества часов, отработанных всеми оперативно-торговыми работниками за год
произведение уровня издержек обращения и товарооборота
произведение уровня валового дохода, товарооборота и структуры товарооборота

По степени зависимости от объема товарооборота издержки обращения делят на:

условно-переменные и условно-постоянные
прямые и косвенные
релевантные и нерелевантные

К условно-переменным относят следующие издержки:
амортизация основных средств и нематериальных активов
заработная плата торгового персонала
затраты на ремонт основных средств
зарплата управленческого персонала
лизинговые платежи

К условно-постоянным относят следующие издержки:
лизинговые платежи
расходы на рекламу
зарплата торгового персонала
транспортные расходы

Если темпы роста товарных запасов опережают темпы роста объема товарооборота, то:

увеличилась продолжительность одного оборота в днях
уменьшилась продолжительность одного оборота в днях
ускорила оборачиваемость товарных запасов

Валовый доход торговой организации – представляет собой сумму:

реализованных наценок
выручки от продажи товаров
выручки от продажи товаров, операционных и внереализационных доходов
прибыли до налогообложения

Если темпы роста объема товарооборота превышают темпы роста товарных запасов, то :

происходит ускорение оборачиваемости товарных запасов
наблюдается замедление оборачиваемости товарных запасов
происходит увеличение продолжительности одного оборота в днях

Уровень издержек обращения выражается :

в абсолютной сумме
в относительном выражении

в процентах к товарообороту

Валовый доход торгового предприятия определяется как:
разница между выручкой и переменными издержками
разница между выручкой и постоянными издержками
сумма начисленных торговых надбавок
разница между выручкой и себестоимостью реализованных товаров

Для оценки уровня интенсивности использования материально-технической базы торговли применяется следующий показатель:
уровень технической оснащенности
уровень фондовооруженности труда
объем товарооборота на один квадратный метр торговой площади
доля торговой площади в общей площади помещения торгового предприятия

Средний уровень валового дохода определяется :
отношением объема товарооборота к сумме валового дохода
отношением суммы валового дохода к объему товарооборота в процентах
произведением однодневного товарооборота и суммы валового дохода

В знаменателе формулы для расчета показателя «уровень технической оснащенности торгового предприятия» используется показатель:
среднесписочная численность работников
величина торговой площади
среднегодовая стоимость основных фондов

Условно-переменные расходы:
не меняются в стоимостном выражении
меняются пропорционально объему товарооборота, также как их уровень
меняются пропорционально объему товарооборота, а их уровень остается неизменным

Показатель «полнота использования торговой площади» определяется как:
произведение количества дней, отработанных одним оперативно-торговым работником, продолжительности рабочего дня и выработки на 1 квадратный метр за один час работы
произведение объема товарооборота и величины торговой площади
отношение часовой выработки на 1 квадратный метр торговой площади к количеству дней, отработанных одним оперативно-торговым работником, и продолжительности рабочего дня

Основным источником дохода от торговой деятельности является:
себестоимость товаров
сумма торговых надбавок по реализованным товарам
сумма операционных доходов

Уровень технической вооруженности труда определяется:
отношением среднегодовой стоимости основных фондов к среднесписочной численности работников
отношением среднесписочной численности работников к среднегодовой стоимости основных фондов
отношением среднегодовой стоимости активной части основных фондов к среднесписочной численности работников

Если в торговой организации абсолютная сумма издержек обращения за отчетный период выросла, а их уровень сократился, то это характеризует деятельность предприятия:

положительно

отрицательно

невозможно охарактеризовать деятельность предприятия по данным показателям

Отношение среднегодовой стоимости производственных фондов к среднесписочной численности работников характеризует:

фондоотдачу

фондоёмкость

фондовооруженность

техническую вооруженность труда

Раздел 3.1

Определите значение товарооборота на основании следующих исходных данных: запасы на начало квартала – 30 тыс. руб.; поступило товаров за квартал – 120 тыс. руб.; прочее выбытие товаров – 10 тыс. руб.; запасы на конец квартала – 25 тыс. руб

115 тыс. руб

120 тыс. руб

105 тыс. руб

110 тыс. руб

Деятельность торговой организации характеризуется следующими показателями:

Показатели	Пред. год	Отч. год
1. Условно-перем. Издержки, тыс. руб.	769,90	1036,20
2. Условно-постоянные расходы, тыс. руб.	355,60	510,30
3. Уровень усл.-перем. издержек к товарообороту, %	2,774	2,997
4. Товарооборот, тыс. руб.	27750,0	34580,0

Изменение товарооборота повлияло на изменение издержек обращения в сумме:

76,8 тыс. руб

154,7 тыс. руб
421,0 тыс. руб
189,5 тыс. руб

Деятельность торговой организации характеризуется следующими показателями:

Показатели	Пред. год	Отч. год
1. Условно-перем. Издержки, тыс. руб.	769,90	1036,20
2. Условно-постоянные расходы, тыс. руб.	355,60	510,30
3. Уровень усл.-перем. издержек к товарообороту, %	2,774	2,997
4. Товарооборот, тыс. руб.	27750,0	34580,0

Изменение уровня условно-переменных издержек повлияло на изменение издержек обращения в сумме:

76,8 тыс. руб
154,7 тыс. руб
421,0 тыс. руб
189,5 тыс. руб

Деятельность торговой организации характеризуется следующими показателями:

Показатели	Пред. год	Отч. год
1. Условно-перем. Издержки, тыс. руб.	769,90	1036,20
2. Условно-постоянные расходы, тыс. руб.	355,60	510,30
3. Уровень усл.-перем. издержек к товарообороту, %	2,774	2,997
4. Товарооборот, тыс. руб.	27750,0	34580,0

Изменение величины условно-постоянных издержек повлияло на изменение издержек обращения в сумме:

76,8 тыс. руб
154,7 тыс. руб
421,0 тыс. руб
189,5 тыс. руб

Деятельность торговой организации характеризуется следующими показателями:

Показатели	Пред. год	Отч. год
1. Уровень валового дохода, %	15,35	16,98
2. Прибыль от реализации, тыс. руб.	3134,5	4323,5
3. Уровень издержек обращения, %	4,06	4,47

4.Товарооборот, тыс. руб.	27750,0	34580,0
---------------------------	---------	---------

Изменение величины товарооборота повлияло на изменение величины прибыли от реализации в сумме:

771,5 тыс. руб
561,5 тыс. руб
1189,0 тыс. руб
– 144,0 тыс. руб

Деятельность торговой организации характеризуется следующими показателями:

Показатели	Пред. год	Отч. год
1. Уровень валового дохода, %	15,35	16,98
2. Прибыль от реализации, тыс. руб.	3134,5	4323,5
3. Уровень издержек обращения, %	4,06	4,47
4.Товарооборот, тыс. руб.	27750,0	34580,0

Изменение уровня издержек обращения повлияло на изменение величины прибыли от реализации в сумме:

771,5 тыс. руб
561,5 тыс. руб
1189,0 тыс. руб
– 144,0 тыс. руб

Деятельность торговой организации характеризуется следующими показателями:

Показатели	Пред. год	Отч. год
1. Уровень валового дохода, %	15,35	16,98
2. Прибыль от реализации, тыс. руб.	3134,5	4323,5
3. Уровень издержек обращения, %	4,06	4,47
4.Товарооборот, тыс. руб.	27750,0	34580,0

Изменение уровня валового дохода повлияло на изменение величины прибыли от реализации в сумме:

771,5 тыс. руб
561,5 тыс. руб
1189,0 тыс. руб
– 144,0 тыс. руб

Деятельность торговой организации характеризуется следующими показателями:

Показатели	Пред. год	Отч. год
1.Товарооборот, тыс. руб.	41625	48412
2. Издержки обращения, тыс.руб	2025,9	2861,1

3. Условно-постоянные расходы, тыс. руб.	506,5	772,5
4. Условно-перем. Издержки, тыс. руб.	1519,4	2088,6
5. Уровень усл.-перем. издержек к товарообороту, %	3,7	4,3

Изменение товарооборота повлияло на изменение издержек обращения в сумме:

266,02 тыс. руб

321,43 тыс. руб

247,74 тыс. руб

Деятельность торговой организации характеризуется следующими показателями:

Показатели	Пред. год	Отч. год
1.Товарооборот, тыс. руб.	41625	48412
2. Издержки обращения , тыс.руб	2025,9	2861,1
3. Условно-постоянные расходы, тыс. руб.	506,5	772,5
4. Условно-перем. Издержки, тыс. руб.	1519,4	2088,6
5. Уровень усл.-перем. издержек к товарообороту, %	3,7	4,3

Изменение уровня условно-переменных издержек к товарообороту повлияло на изменение издержек обращения в сумме:

266,02 тыс. руб

321,43 тыс. руб

247,74 тыс. руб

Деятельность торговой организации характеризуется следующими показателями:

Показатели	Пред. год	Отч. год
1.Товарооборот, тыс. руб.	41625	48412
2. Издержки обращения , тыс.руб	2025,9	2861,1
3. Условно-постоянные расходы, тыс. руб.	506,5	772,5
4. Условно-перем. Издержки, тыс. руб.	1519,4	2088,6
5. Уровень усл.-перем. издержек к товарообороту, %	3,7	4,3

Изменение величины условно-постоянных расходов повлияло на изменение издержек обращения в сумме:

266,02 тыс. руб
321,43 тыс. руб
247,74 тыс. руб

Товарные запасы розничной торговой организации относят к разделу:
оборотных активов
нематериальных активов
внеоборотных активов

Деятельность предприятия характеризуется следующими показателями:

Показатели	Пред год	Отч. год
1. Объем товарооборота, тыс.руб.	35000,000	37824,000
2. Сумма валового дохода, тыс. руб	9000,000	10952,000
3. Сумма издержек обращения, тыс. руб.	6400,000	7896,000
4. Прибыль, тыс. руб.	2600,000	3056,000

Влияние на изменение суммы прибыли от продаж изменение уровня валового дохода составит:

+1225,83 тыс. руб
-979,61 тыс.руб
+209,78 тыс.руб

Деятельность предприятия характеризуется следующими показателями:

Показатели	Пред год	Отч. год
1. Объем товарооборота, тыс.руб.	35000,000	37824,000
2. Сумма валового дохода, тыс. руб	9000,000	10952,000
3. Сумма издержек обращения, тыс. руб.	6400,000	7896,000
4. Прибыль, тыс. руб.	2600,000	3056,000

Влияние на изменение суммы прибыли от продаж изменение уровня издержек обращения составит:

+1225,83 тыс. руб
-979,61 тыс.руб
+209,78 тыс.руб

Деятельность предприятия характеризуется следующими показателями:

Показатели	Пред год	Отч. год
1. Объем	35000,000	37824,000

товарооборота, тыс.руб.		
2. Сумма валового дохода, тыс. руб	9000,000	10952,000
3. Сумма издержек обращения, тыс. руб.	6400,000	7896,000
4. Прибыль, тыс. руб.	2600,000	3056,000

Влияние на изменение суммы прибыли от продаж изменение объема товарооборота составит:

+1225,83 тыс. руб

-979,61 тыс.руб

+209,78 тыс.руб

Деятельность предприятия характеризуется следующими показателями:

Показатель	предыдущий год	отчетный год
1. Объем продаж, тыс.руб.	36300	43100
2. Издержки всего, тыс. руб.:	1380	1580
в т.ч. условно- переменные	970	1130
3. Индекс цен	1,12	

Относительная экономия (увеличение) издержек обращения при изменении цен на товар составит:

+200 тыс. руб

+58,31 тыс. руб

+141,69 тыс.руб

Деятельность предприятия характеризуется следующими показателями:

Показатель	предыдущий год	отчетный год
1. Объем продаж, тыс.руб.	36300	43100
2. Издержки всего, тыс. руб.:	1380	1580
в т.ч. условно- переменные	970	1130
3. Индекс цен	1,12	

Влияние изменения товарооборота на величину издержек обращения составит:

+200 тыс. руб

+58,31 тыс. руб

+141,69 тыс.руб

Деятельность предприятия характеризуется следующими показателями:

Показатель	предыдущий год	отчетный год
1. Объем продаж, тыс. руб.	36900	42700
2. Издержки всего, тыс. руб.:	1360	1590
в т.ч. условно-переменные	970	1150
3. Индекс цен	1,11	

Влияние изменения товарооборота на величину издержек обращения составит:

+41,23 тыс. руб

+230 тыс. руб

+188,77 тыс.руб

Деятельность предприятия характеризуется следующими показателями:

Показатель	предыдущий год	отчетный год
1. Объем продаж, тыс. руб.	36900	42700
2. Издержки всего, тыс. руб.:	1360	1590
в т.ч. условно-переменные	970	1150
3. Индекс цен	1,11	

Относительная экономия (увеличение) издержек обращения при изменении цен на товар составит:

+41,23 тыс. руб

+230 тыс. руб

+188,77 тыс.руб

Тема 4. Анализ имущественного состояния, финансовой устойчивости и эффективности использования капитала торговой организации

Задачами анализа финансового состояния торговой организации являются:

оценка эффективности использования прибыли

определение перспективных возможностей наращивания собственного капитала

оценка эффективности использования активов торгового предприятия и их размещения в соответствии с источниками покрытия

Субъектами финансового анализа торговой организации являются:
внешние организации
работники анализируемой организации
работники анализируемой организации и внешние пользователи

Элементами, связанными с измерением финансового положения торгового предприятия, являются:
активы, обязательства, капитал
доходы и расходы
ликвидность, оборачиваемость

Информационной базой финансового анализа торгового предприятия является:
бухгалтерская отчетность
бухгалтерская отчетность и прочая внутренняя информация
бухгалтерская отчетность, внешняя и внутренняя информация

Элементами, связанными с измерением результатов деятельности торгового предприятия, являются:
доходы и расходы
затраты и результаты
денежные средства и активы

Под ликвидностью организации понимается:
способность погашать оборотными активами свои краткосрочные обязательства
способность активов трансформироваться в денежные средства
наличие денежных средств и их эквивалентов для покрытия срочных обязательств

Основной целью экспресс-анализа финансового состояния торгового предприятия является:
проверка и предварительный обзор финансовой отчетности
обобщающая оценка финансового положения и его изменений
выявление факторов и причин изменений финансового состояния

Анализ ликвидности и платежеспособности необходим для:
прогнозирования способности организации выполнить в срок свои текущие обязательства
определения финансовой устойчивости
определения потребности в финансовых ресурсах

Под степенью ликвидности актива понимается:
способность организации погашать свои текущие обязательства
продолжительность временного периода, в течение которого актив трансформируется в денежную форму

способность превращаться в денежную форму

Доходность и ликвидность в практике финансового анализа находятся между собой в зависимости:

прямо пропорциональной
обратно пропорциональной
не связаны между собой

Коэффициент текущей ликвидности рассчитывается:

итог раздела 2 баланса / текущие обязательства
итог актива баланса / текущие обязательства
запасы, дебиторская задолженность / текущие обязательства

Коэффициент абсолютной ликвидности рассчитывается:

денежные средства, краткосрочные вложения / текущие обязательства
денежные средства / текущие обязательства
денежные средства, краткосрочные вложения / долгосрочные и текущие обязательства

Для расчета показателей финансовой устойчивости используется показатель - величина собственного оборотного капитала - это:

итог раздела 3 – итог раздела 1 баланса
итог раздела 2 баланса
итог раздела 1 – итог раздела 3 баланса

Коэффициент автономии определяется:

итог раздела 3 / итог пассива баланса
итог раздела 3 / итог раздела 5 баланса
сумма итогов разделов 3 и 4 / итог пассива баланса

Величина чистых оборотных активов определяется как:

разность оборотных активов, принимаемых к расчету и краткосрочных обязательств
разность итога актива баланса и оборотных активов, принимаемых к расчету
разность оборотных активов, принимаемых к расчету и долгосрочных и краткосрочных обязательств

Коэффициент маневренности собственного капитала определяется:

разность итогов разделов 3 и 1 баланса / итог раздела 3 баланса
разность итогов разделов 3 и 1 баланса / сумма итогов разделов 3 и 4 баланса
итог раздела 1 баланса / сумма итогов разделов 3 и 4 баланса

Нормальными источниками средств для формирования оборотных активов торговой организации являются:

чистый оборотный капитал, краткосрочные займы и кредиторская задолженность поставщикам
собственный капитал и долгосрочные обязательства
собственные оборотные средства и краткосрочные обязательства

Обобщающей характеристикой финансовой устойчивости является:

излишек или недостаток средств формирования запасов и затрат
коэффициент автономии
коэффициент соотношения заемных и собственных средств
коэффициент маневренности

Конечным финансовым результатом от основной деятельности является:

валовая прибыль
прибыль от продаж
прибыль от обычной деятельности

Рентабельность собственного капитала определяется:

$\text{прибыль до налогообложения} / \text{средняя стоимость собственного капитала}$
 $\text{выручка от продаж} / \text{средняя стоимость собственного капитала}$
 $\text{прибыль до налогообложения} / \text{средняя стоимость собственного и долгосрочного заемного капитала}$

Факторы, влияющие на величину рентабельности активов (формула Дюпона):

рентабельность продаж, ресурсоотдача
себестоимость продаж, рентабельность собственного капитала
общая величина активов, чистая прибыль

Рентабельность активов определяется:

$\text{прибыль до налогообложения} / \text{средняя стоимость активов}$
 $\text{выручка от продаж} / \text{средняя стоимость активов}$
 $\text{себестоимость продаж} / \text{средняя стоимость активов}$

Рентабельность продаж определяется:

$\text{прибыль от продаж} / \text{выручка от продаж}$
 $\text{прибыль до налогообложения} / \text{себестоимость продаж}$
 $\text{выручка от продаж} / \text{себестоимость продаж}$

Показатель рентабельности активов характеризует эффективность:

операционной деятельности
инвестиционной деятельности
финансовой и инвестиционной деятельности

Рост доли заемного капитала оказывает на величину рентабельности собственного капитала следующее влияние:

повышает рентабельность

снижает рентабельность

не влияет на рентабельность

Коэффициент оборачиваемости краткосрочной дебиторской задолженности рассчитывается:

выручка от продаж / средняя стоимость краткосрочной дебиторской задолженности

прибыль от продаж / средняя стоимость краткосрочной дебиторской задолженности

себестоимость продаж / средняя стоимость краткосрочной дебиторской задолженности

Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности определяется:

себестоимость продаж / средняя стоимость кредиторской задолженности

выручка от продаж / средняя стоимость кредиторской задолженности

выручка от продаж / средняя величина краткосрочных обязательств

Для характеристики рыночной активности организации используется показатель:

прибыль на акцию

рентабельность капитала

оборачиваемость капитала

Положительные качественные изменения в структуре актива баланса характеризуются:

увеличением доли денежных средств

увеличением доли запасов при снижении удельного веса дебиторской задолженности и денежных средств

увеличением доли основных средств при снижении доли оборотных активов

К накопленному капиталу относится:

резервный капитал, нераспределенная прибыль

нераспределенная прибыль, уставный капитал

уставный капитал, добавочный капитал

Преобладание долгосрочных источников в структуре заемных средств отражается на уровне финансовой устойчивости:

уменьшает риск утраты финансовой устойчивости

повышает риск утраты финансовой устойчивости

не оказывает влияние на уровень финансовой устойчивости

Превышение дебиторской задолженности над кредиторской отражается

на финансовом положении организации:

отрицательно

положительно

не оказывает никакого влияния

Если величина чистых активов меньше уставного капитала, то организации необходимо:

уменьшить уставный капитал до величины, не превышающей чистых активов

получить краткосрочный кредит

повысить величину собственного капитала до уровня чистых активов

Уменьшение продолжительности оборота капитала, вложенного в товарные запасы, свидетельствует об:

ускорении товарооборачиваемости

замедлении товарооборачиваемости

не зависит от показателя товарооборачиваемости

Исследование финансового состояния субъекта хозяйствования с целью прогнозирования степени риска инвестирования капитала и уровня его доходности – это :

внешний финансовый анализ

внутренний анализ финансового состояния предприятий

управленческий анализ

Для структуры источников финансирования торговых предприятий характерны следующие особенности:

низкая величина Уставного Капитала, отсутствие или крайне невысокая величина долгосрочных привлеченных средств

достаточно высокая величина Собственного Капитала , значительный объем долгосрочных привлеченных средств

краткосрочные коммерческие кредиты и кредиторская задолженность не являются основными статьями текущих пассивов предприятия

краткосрочные коммерческие кредиты выдаются под конкретную сделку

Финансовую устойчивость торгового предприятия характеризует

показатель рентабельность совокупного капитала, на который оказывают непосредственное влияние факторы:

рентабельность собственного капитала

рентабельность продаж

структура капитала

Для предприятий торговли на показатель рентабельности совокупного капитала большее влияние оказывает:

величина рентабельности оборота

значение коэффициента оборачиваемости

структура капитала

Тема 5. Анализ хозяйственной деятельности застройщика

Источником информации анализа строительной деятельности застройщика является документ, включающий в себя перечень всех намечаемых к строительству и реконструкции объектов (с указанием проектной мощности, сметной стоимости, объема капитальных вложений, размера вводимых в действие основных фондов и производственных мощностей) – это:

справка о стоимости выполненных работ (ф№ 3 кс)

сведения о вводе в действие объектов, и использования капитальных вложений (ф №2 кс краткая)

титульный список

Натуральными измерителями вводимых в эксплуатацию объектов строительства не являются:

проектный объем выпускаемой продукции

капитальные вложения на строительство

квадратные метры жилой площади

Оценка соблюдения норм продолжительности строительства объектов характеризует следующий этап анализа деятельности застройщика:

ввод в действие производственных мощностей и основных фондов

эффективность использования финансовых ресурсов

состав незавершенного строительства

Превышение темпов роста стоимости капитальных вложений над темпами роста стоимости ввода основных средств и производственных мощностей:

приводит к снижению величины незавершенного строительства

приводит к повышению величины незавершенного строительства

не оказывает влияния на величину незавершенного строительства

Путем сравнения отчетных данных над плановыми в натуральных и стоимостных единицах измерения определяется:

выполнение плана ввода в действие основных фондов и

производственных мощностей

оценка выполнения плана капитальных вложений

оценка состава незавершенного строительства

Объекты основных средств, находящиеся в эксплуатации, но не оформленные актами приема-передачи учитываются в составе:

капитальных вложений

основных средств

незавершенного строительства

Наибольший удельный вес в себестоимости строительной продукции , как правило, занимают:

- материальные расходы
- расходы на оплату труда
- расходы на амортизацию основных средств

Натуральным измерителем вводимых в эксплуатацию промышленных объектов является:

- жилая или полезная площадь
- м² площади основного назначения
- мощность (годовой объем выпускаемой продукции)
- все вышеперечисленное

Капитальные вложения по структуре бывают:

- капитальные вложения производственного непроизводственного характера
- новое строительство, реконструкция, техническое перевооружение, расширение
- СМР, оборудование, прочие капитальные вложения

Титульные списки представляют собой:

- перечень всех субподрядчиков
- перечень всех объектов строительства
- перечень объектов, вводимых в эксплуатацию
- перечень проектно-сметной документации
- перечень технологического оборудования

Капитальные вложения по направлению различают:

- капитальные вложения производственного непроизводственного характера
- новое строительство, реконструкция, техническое перевооружение, расширение
- СМР, оборудование, прочие капитальные вложения

Капитальные вложения по назначению различают:

- капитальные вложения производственного непроизводственного характера
- новое строительство, реконструкция, техническое перевооружение, расширение
- СМР, оборудование, прочие капитальные вложения

Различная степень выполнения плана по вводу в действие

производственных мощностей и финансированию капитальных вложений приводит:

- к изменению объема СМР
- к увеличению сроков продолжительности строительства объектов
- к изменению величины незавершенного строительства

К основным факторам роста объема строительной продукции по стадиям кругооборота использования хозяйственных средств относятся:
организационно-технические и экономические
средства труда, предметы труда и трудовые ресурсы
факторы производственной и внепроизводственной сферы

Если темпы роста объема производства строительной продукции в стоимостном выражении выше, чем объем строительного производства, исчисленный по трудовым показателям, то:
в структуре продукции увеличился удельный вес менее трудоемкой продукции
в структуре произошли изменения в сторону увеличения выпуска более трудоемкой продукции
в структуре произошли изменения в сторону увеличения выпуска более дорогой продукции

Под ритмичностью строительного производства понимают:
производство строительной продукции за равные промежутки времени в соответствии с планом
одинаковый выпуск строительной продукции за равные промежутки времени
равномерное производство продукции за неравные промежутки времени

В числителе коэффициента ритмичности производства продукции отражается:
плановый объем продукции
фактический объем продукции
фактический выпуск продукции за период в пределах плана или графика

Не ритмичный выпуск продукции не оказывает влияние на величину:
брака
выполнения плана по объему продукции
сверхурочных работ

На величину задания по снижению себестоимости СМР :
плановая себестоимость меньше сметной
плановая себестоимость больше сметной
не влияет на величину плановой себестоимости

Формирование планового и фактического уровня себестоимости единицы строительных материалов анализируют для:
определения способа списания материалов в производство
определения факторов изменения материалоотдачи
определения причин изменения уровня цен на материалы

Классификация капитальных вложений на новое строительство, реконструкцию, техническое перевооружение и расширение – это классификация по:

структуре

по назначению

по направлению

Натуральным измерителем для объектов жилищного строительства является:

мощность

полезная площадь

площадь основного назначения

стоимость кв.метра площади

цена за 1 квадратный метр на основе проектно-сметной документации

Натуральным измерителем для административных объектов является:

мощность

полезная площадь

площадь основного назначения

стоимость кв.метра площади

В процессе деятельности заказчик и подрядчик имеют:

одну цель и выполняют различные функции

разные цели, но выполняют одну функцию

разные цели и выполняют разные функции

Сметная прибыль нормируется на основе общепромышленных нормативов для строительных организаций:

осуществляющих деятельность за счет заемных средств

осуществляющих деятельность за счет собственных средств

осуществляющих деятельность за счет бюджетных средств

Основным источником информации итогового анализа является отраслевая статистическая форма:

№ 12-КС

№ 1-КС

№ 2-КС

Для промышленных объектов строительства натуральным измерителем является:

полезная производственная площадь

годовой объем выпускаемой продукции

цена за 1 квадратный метр на основе проектно-сметной документации

Какая из сторон несет полную ответственность за возведение объекта строительства:

субподрядчик

заказчик
генподрядчик
главный прораб

Деление капитальных вложений на производственные и непроизводственные происходит по:

структуре объектов
направлениям строительства
назначению объектов
содержанию объектов

К капитальным вложениям по признаку структуры относят:

СМР и оборудование
новое строительство и реконструкция
техническое перевооружение и расширение
модернизация и реконструкция

К капитальным вложениям по признаку направления относятся:

СМР и оборудование
новое строительство и реконструкция
техническое перевооружение и расширение
модернизация и реконструкция
прочие капитальные вложения

При планировании, учете и анализе капитальные вложения рассматриваются по следующему признаку:

по кв.метрам сметной площади
по назначению
по стоимости строительства

Капитальное строительство может осуществляться:

хозяйственным способом
титulyным способом
способом прямого возведения

Договор между застройщиком и строительной организацией называется актом СМР

договором подряда
сметой на строительство

В состав информационной базы для анализа деятельности застройщика входит:

периодическая отчетность
стоимость участка строительства
котировки акций

Формой первичной документации по строительно-монтажным работам является:

приходный кассовый ордер
накладная
журнал учета выполненных работ

Производственная мощность введена в действие, если:

принята подрядной строительной организацией у заказчика в установленном порядке
принята генподрядчиком у субподрядчика в установленном порядке
принята заказчиком у подрядной строительной организации в установленном порядке
принята субподрядчиком у генподрядчика в установленном порядке

Ввод в действие крупных объектов, включающих в себя комплекс крупных зданий и сооружений осуществляется:

по пусковым комплексам
по мере оплаты объектов заказчиком
по мере завершения строительства каждого объекта в отдельности

Определите неверное утверждение:

Продукция отличается неподвижностью и материалоемкостью
Объекты строительства не устаревают вследствие морального износа
Строительное производство имеет длительный производственный цикл
Строительное производство является подвижным

Стоимость строительства жилых объектов по типовым проектам:

не имеет существенных отличий друг от друга
существенно отличается для разных объектов по причине территориальных особенностей
зависит от регионального законодательства

Усредненный нормативный расход затрат труда, машинного времени, материалов, изделий и конструкций :

представляют собой производственные нормы на отдельные виды строительно-монтажных работ
это элементные сметные нормы на строительные работы и конструкции
это прямые затраты труда на единицу определенного вида работ или конструкторского элемента

Тема 6. Анализ выполнения производственной программы подрядных строительных организаций

Изменение стоимости строительно-монтажных работ за счет изменения структуры работ рассчитывается :

произведением разницы между уровнем коэффициентов выполнения плана по объему СМР в стоимостной оценке и нормо-часах на плановую стоимость СМР

произведением разницы между уровнем коэффициентов выполнения плана по объему СМР в нормо-часах и стоимостной оценке на плановую стоимость СМР

произведением разницы между уровнем коэффициентов выполнения плана по объему СМР в стоимостной оценке и нормо-часах на фактическую стоимость СМР

Произведение разницы между уровнем коэффициентов выполнения плана по объему СМР в стоимостной оценке и нормо-часах на плановую стоимость СМР позволяет оценить:

изменение стоимости СМР за счет изменения структуры

изменение стоимости СМР за счет изменения использования трудовых ресурсов

изменение стоимости СМР за счет изменения использования средств труда

Коэффициент ритмичности характеризует:

уровень соответствия СМР строительным нормам и правилам

уровень организации производства

уровень переменных издержек в себестоимости СМР

Превышение капиталовложений над вводом основных фондов приводит к:

увеличению НЗП

уменьшению НЗП

между данными показателями нет никакой связи

Превышение ввода основных фондов по плану над объемом капиталовложений по плану приводит к:

увеличению НЗП

уменьшению НЗП

между данными показателями нет никакой связи

Основным показателем работы строительной организации является:

отсутствие НЗП

ввод в действие производственных мощностей

отсутствие брака

В формуле расчета коэффициента брака по СМР в знаменателе находится:

стоимость забракованной продукции

объем изготовленной продукции

стоимость фактического объема выполненных работ

фактический объем выполненных работ

В формуле расчета коэффициента брака по СМР в числителе находится:
стоимость фактического объема выполненных работ
объем изготовленной продукции
стоимость неисправимого брака
стоимость забракованной продукции

Коэффициент выполнения плана ввода СМР определяется как:
отношение фактического объема работ к плановому
отношение планового объема работ к фактическому
произведение фактического и планового объема работ

К критериям оценки качества СМР относят:
эффективное использование при производстве СМР материальных и трудовых ресурсов
соответствие СМР строительным нормам и нормативам
своевременное исправление брака

Коэффициент брака СМР рассчитывается как:
отношение доли забракованной продукции к объему фактически выполненных работ
отношение стоимости забракованной продукции к стоимости фактического объема выполненных работ
отношение стоимости неисправимого брака к стоимости фактического объема выполненных работ

Коэффициент ритмичности выполнения СМР относится к:
прямым показателям выполнения плана ритмичности
косвенным показателям выполнения плана ритмичности
второстепенным показателям выполнения плана ритмичности

Разность между фактическим и возможным объемом СМР показывает:
упущенную возможность увеличения объема строительства в связи с неритмичной работой
наличие неисправимого брака
недовыполнение плана СМР

На изменение материальных затрат СМР влияет следующий фактор:
продолжительность строительных работ
структура капитальных вложений
объем работ

К основным факторам, определяющим уровень производительности труда относится:
обеспеченность строительной техникой
квалификация строителей
обеспеченность строительными материалами

На изменение затрат на оплату труда влияет следующий фактор:
план капитальных вложений
трудоемкость работ
норма расхода материалов

Объем СМР в сметных ценах находится как:
произведение численности рабочих на количество рабочих дней 1-го рабочего и деленное на среднедневную выработку 1-го рабочего
отношение среднедневной выработки 1-го рабочего к произведению численности рабочих на количество рабочих дней 1-го рабочего
произведение численности рабочих на количество рабочих дней, отработанных 1-м рабочим и на среднедневную выработку 1-го рабочего

Изменение величины материальных затрат за счет изменения цен на материалы определяется как:
произведение фактической нормы расхода и отклонения фактических цен на материалы от плановых
произведение фактического объема работ, фактической структуры, нормы расхода и отклонения фактических цен на материалы от плановых
произведение отклонения норм расхода от плановых и плановых цен на материалы

Коэффициент ритмичности выполнения плана СМР находится как:
отношение суммы планового выпуска по декадам, месяцам, кварталам к сумме фактического выпуска по декадам, месяцам, кварталам
отношение суммы фактического выпуска по декадам, месяцам, кварталам к сумме планового выпуска по декадам, месяцам, кварталам
отношение суммы фактического выпуска по декадам, месяцам, кварталам, но не выше плана к сумме планового выпуска по декадам, месяцам, кварталам

Объем СМР в сменных ценах находится как:
отношение среднегодовой выработки одной единицы машин и механизмов к среднесписочной численности строительных машин и механизмов
отношения среднесписочной численности строительных машин и механизмов к среднегодовой выработке одной единицы машин и механизмов
произведение среднегодовой выработки одной единицы машин и механизмов на среднесписочную численность строительных машин и механизмов

Объем СМР в сметных ценах находится как:
отношение материалоотдачи к количеству потребленных в строительстве материалов
произведение количества потребленных в строительстве материалов на материалоотдачу

отношение количества потребленных в строительстве материалов к материалоотдаче

Коэффициент выполнения плана по объему СМР определяется:
в стоимостной оценке
в человеко-часах
в процентах

Разность между фактическим и возможным объемом СМР, исчисленным исходя из наибольшего среднемесячного объема работ – это:
величина структурных сдвигов в выполненных СМР
дополнительные издержки, связанные с увеличением объема строительства
упущенные возможности в связи с неритмичным проведением строительства

К косвенным показателям оценки выполнения плана ритмичности по СМР относятся:
коэффициент ритмичности
коэффициент вариации
наличие всерхплановых остатков незавершенного строительства
наличие в отчетности сумм по строке незавершенное строительство
коэффициент физического прироста СМР

Когда производится оценка качества выполнения СМР:
при сдаче готового объекта заказчиком
при получении оплаты от заказчика
сразу после завершения строительства
при открытии подряда

В числителе коэффициента выполнения плана по объему СМР в стоимостной оценке находится:
объем СМР по плану
объем СМР по плану при фактической структуре работ
объем СМР по факту при плановой структуре работ
объем СМР по факту

В знаменателе коэффициента выполнения плана по объему СМР в стоимостной оценке находится:
объем СМР по плану
объем СМР по плану при фактической структуре работ
объем СМР по факту при плановой структуре работ
объем СМР по факту

В числителе коэффициента выполнения плана по объему СМР в нормативном времени находится:
фактический объем СМР в норма-часах

фактический объем СМР в нормо-часах при плановой структуре работ
плановый объем СМР в нормо-часах
плановый объем СМР в нормо-часах при фактической структуре работ

В знаменателе коэффициента выполнения плана по объему СМР в нормативном времени находится:

фактический объем СМР в нормо-часах
фактический объем СМР в нормо-часах при плановой структуре работ
плановый объем СМР в нормо-часах
плановый объем СМР в нормо-часах при фактической структуре работ

Качество СМР зависит от:

внешних и внутренних факторов
стоимостных и трудовых факторов
прямых и косвенных факторов

Отклонение от плана строительства по продолжительности работ находится:

в месяцах
в натуральном выражении
в сметной стоимости

Процент выполнения плана по объему строительства находится:

в натуральном выражении и в месяцах
в сметной стоимости и в месяцах
в натуральном выражении и в сметной стоимости

Если объект строительства завершен не полностью, то при определении процента выполнения плана в натуральном выражении:

план корректируется на процент завершения объекта
факт корректируется на процент завершения объекта
корректировок не происходит

При анализе выполнения производственной программы по строительству, подрядные работы подразделяются:

на завершенное строительство и незавершенное строительство
на общие подрядные работы и с т.числе выполненные собственными силами
на основные и вспомогательные

При анализе подрядных работ по источникам финансирования, источники финансирования группируются:

по субъектам финансирования
по объектам финансирования
по целям финансирования
по функциям финансирования

При анализе ритмичности выполнения СМР из общего объема работ выделяют:

- подрядные работы, выполненные сторонними организациями
- подрядные работы, не оконченные в срок
- подрядные работы, выполненные собственными силами

Форма N12-КС содержит информацию для анализа:

- фондоотдачи
- материалоемкости
- прибыли от реализации строительно-монтажной продукции

Форма N1-КС (срочная) содержит информацию для анализа:

- материальных затрат по элементам ввода в действие основных объектов и мощностей
- ритмичности производства

Форма N2-КС содержит информацию для анализа:

- материалоотдачи
- факторного анализа трудовых ресурсов строительной организации
- структуры капитальных вложений

Анализ ввода в действие основных объектов строительства и мощностей проводится

- по всем объектам
- только по завершенным объектам
- только по незавершенным объектам

Деятельность предприятия характеризуется следующими показателями:

Виды работ	По плану				Фактически			
	Всего		в том числе механизированным способом		Всего		в том числе механизированным способом	
	объем работ	сумма тыс. руб.	объем работ	сумма тыс. руб.	объем работ	сумма тыс. руб.	объем работ	сумма тыс. руб.
Монтаж железобетонных конструкций, т/ч день	12430	11860	12430	11860	11611	11980	11560	11660

Справочно: Средняя трудоемкость механизированных работ -0,9 чел.-дн

Средняя трудоемкость немеханизированных работ-1,2 чел.-дн
 Экономия или (увеличение) трудовых затрат, связанных с изменением
 уровня механизации работ составит:

93,00 чел.-дн

15,3 чел.-дн

62,15 чел.-дн

93,41 чел.-дн

Деятельность предприятия характеризуется следующими показателями:

Виды работ	По плану				Фактически			
	Всего		в том числе числе механизи рованным способом		Всего		в том числе числе механизиро ванным способом	
	объе м рабо т	сум ма тыс. руб.	объе м рабо т	сум ма тыс. руб.	объе м рабо т	сумм а тыс. руб.	объе м рабо т	сумм а тыс. руб.
Монтаж железобетонных конструкций, т/ч день	12430	11860	12430	11860	11898	11940	11760	11680

Справочно: Средняя трудоемкость механизированных работ – 0,87 чел.-дн

Средняя трудоемкость немеханизированных работ-1,15 чел.-дн

Экономия или (увеличение) трудовых затрат, связанных с изменением
 уровня механизации работ составит:

95,72 чел.-дн

38,64 чел.-дн

1,16 чел.-дн

93,41 чел.-дн

Деятельность предприятия характеризуется следующими показателями:

Виды работ	По плану				Фактически			
	Всего		в том числе числе механизиро ванным способом		Всего		в том числе числе механизиро ванным способом	
	объе м рабо т	сум ма тыс. руб.	объе м рабо т	сумм а тыс. руб.	объе м рабо т	сумм а тыс. руб.	объе м рабо т	сумм а тыс. руб.

Монтаж железобетонных конструкций, т/ч день	12430	11860	12430	11860	11898	11940	11790	11880
---	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------

Справочно: Средняя трудоемкость механизированных работ – 0,92 чел.-дн

Средняя трудоемкость немеханизированных работ-1,14 чел.-дн

Экономия или (увеличение) трудовых затрат, связанных с изменением уровня механизации работ составит:

94,85 чел.-дн

23,76 чел.-дн

1,16 чел.-дн

93,41 чел.-дн

Раздел 8.1. Задачи по теме Анализ производственного (ресурсного) обеспечения деятельности сельскохозяйственных предприятий

Деятельность предприятия характеризуется следующими показателями:

Показатели	Предыдущий год	Отчетный год
1. Валовый сбор продукции рапс, ц	18900	18800
2. Уровень рефакции, %	15	13
3. Площадь посевов, га	5900	5800
4. Площадь погибших посевов, га	1900	2000

Отклонение от предыдущего года зачетного веса продукции рапс составляют:

-710 ц

+291 ц

+0,288 ц

Деятельность предприятия характеризуется следующими показателями:

Показатели	Предыдущий год	Отчетный год
1. Валовый сбор продукции пшеница, ц	18900	18800
2. Уровень рефакции, %	15	13
3. Площадь посевов, га	5900	5800
4. Площадь погибших посевов, га	1900	2000

Отклонение от предыдущего года площади выживших посевов пшеницы составляют:

-200 га

+291 га

+0,288 га

Деятельность предприятия характеризуется следующими показателями:

Показатели	Предыдущий год	Отчетный год
1. Валовый сбор продукции рожь, ц	18900	18800
2. Уровень рефракции, %	15	13
3. Площадь посевов, га	5900	5800
4. Площадь погибших посевов, га	1900	2000

Отклонение от предыдущего года урожайности ржи в валовом весе составляют:

-200 ц/га

+291 ц/га

+0,222 ц/га

Деятельность предприятия характеризуется следующими показателями:

Показатели	Предыдущий год	Отчетный год
1. Валовый сбор продукции рапс, ц	18900	18800
2. Уровень рефракции, %	15	13
3. Площадь посевов, га	5900	5800
4. Площадь погибших посевов, га	1900	2000

Отклонение от предыдущего года урожайности рапса в зачетном весе составляют:

-200 ц/га

+0,222 ц/га

+0,288 ц/га

Деятельность предприятия характеризуется следующими показателями:

Показатели	Предыдущий год	Отчетный год
1. Валовый сбор продукции рапс, ц	39800	38900
2. Уровень рефракции, %	12	10
3. Площадь посевов, га	3800	3600
4. Площадь погибших посевов, га	1100	1030

Отклонение от предыдущего года зачетного веса продукции рапс составляют:

-14 ц

+0,222 ц

+0,288 ц

Деятельность предприятия характеризуется следующими показателями:

Показатели	Предыдущий год	Отчетный год
1. Валовый сбор продукции	39800	38900

пшеница, ц		
2. Уровень рефакции, %	12	10
3. Площадь посевов, га	3800	3600
4. Площадь погибших посевов, га	1100	1030

Отклонение от предыдущего года площади выживших посевов пшеницы составляют:

-14 га
-130 га
+0,288 га

Деятельность предприятия характеризуется следующими показателями:

Показатели	Предыдущий год	Отчетный год
1. Валовый сбор продукции пшеница, ц	39800	38900
2. Уровень рефакции, %	12	10
3. Площадь посевов, га	3800	3600
4. Площадь погибших посевов, га	1100	1030

Отклонение от предыдущего года урожайности пшеницы в валовом весе составляют:

-14 ц/га
+0,395 ц/га
+0,288 ц/га

Деятельность предприятия характеризуется следующими показателями:

Показатели	Предыдущий год	Отчетный год
1. Валовый сбор продукции пшеница, ц	39800	38900
2. Уровень рефакции, %	12	10
3. Площадь посевов, га	3800	3600
4. Площадь погибших посевов, га	1100	1030

Отклонение от предыдущего года урожайности пшеницы в зачетном весе составляют:

-14 ц/га
+0,395 ц/га
+0,651 ц/га

Деятельность предприятия характеризуется следующими показателями:

Показатели	Предыдущий год	Отчетный год
1. Валовая продукция, тыс. руб.	8 950	9 035

-рапс	2 500	2 710
-пшеница	4 470	4 360
-рожь	1 980	1 965
2. Объем продаж, тыс. руб.	7 730	7 930
-рапс	2 015	2 240
-пшеница	4 270	4 120
-рожь	1 445	1 570
4. Общая площадь, га	5 200	5 010

Влияние на изменение доходности с 1га изменения объема продаж составит:

+0,058 тыс. руб

+0,096 тыс. руб

+0,038 тыс. руб

Деятельность предприятия характеризуется следующими показателями:

Показатели	Предыдущий год	Отчетный год
1. Валовая продукция, тыс. руб.	8 950	9 035
-рапс	2 500	2 710
-пшеница	4 470	4 360
-рожь	1 980	1 965
2. Объем продаж, тыс. руб.	7 730	7 930
-рапс	2 015	2 240
-пшеница	4 270	4 120
-рожь	1 445	1 570
4. Общая площадь, га	5 200	5 010

Влияние на изменение доходности с 1га изменения общей площади посевов составит:

+0,058 тыс. руб

+0,096 тыс. руб

+0,038 тыс. руб

Деятельность предприятия характеризуется следующими показателями:

Показатели	Предыдущий год	Отчетный год
1. Валовая продукция, тыс. руб.	8 950	9 035
-рапс	2 500	2 710
-пшеница	4 470	4 360
-рожь	1 980	1 965
2. Объем продаж, тыс. руб.	7 440	7 930

руб.		
-рапс	2 015	2 240
-пшеница	4 070	4 120
-рожь	1 355	1 570
4. Общая площадь, га	5 200	5 010

Влияние на изменение уровня товарности изменения объема валовой продукции составит:

-0,834 %

+5,475 %

+4,641 %

Деятельность предприятия характеризуется следующими показателями:

Показатели	Предыдущий год	Отчетный год
1. Валовая продукция, тыс. руб.	8 950	9 035
-рапс	2 500	2 710
-пшеница	4 470	4 360
-рожь	1 980	1 965
2. Объем продаж, тыс. руб.	7 440	7 930
-рапс	2 015	2 240
-пшеница	4 070	4 120
-рожь	1 355	1 570
4. Общая площадь, га	5 200	5 010

Влияние на изменение уровня товарности изменения объема продаж составит:

-0,834 %

+5,475 %

+4,641 %

Тема 7. Анализ себестоимости строительно-монтажных работ, прибыли и рентабельности строительных организаций

Сметная себестоимость СМР определяется как:

разность между сметной стоимостью СМР и суммой плановых накоплений

сумма прямых затрат на производство СМР

сумма накладных расходов на производство СМР

На изменение затрат на рубль строительной продукции оказывает влияние

количество введенных в эксплуатацию объектов

объем работ в стоимостном выражении

объем НЗП

На общую величину затрат на производство СМР оказывает влияние:

материалоотдача

уровень переменных расходов
наличие нормативов

Планирование объемов СМР и расчеты за выполненные работы осуществляются на основе:
а) плановой стоимости, пересчитанной на фактический объем СМР
б) фактической стоимости
в) сметной стоимости

Плановая себестоимость меньше сметной на величину:
затрат по снижению себестоимости за счет внедрения организационно-технических мероприятий
чрезвычайных затрат, вызванных непредвиденными обстоятельствами
налогов

Факторная модель общей суммы затрат на производство строительной продукции имеет вид:

Условные обозначения

a – сумма постоянных расходов

b – уровень переменных расходов

c – уровень постоянных расходов

x – объем строительного производства

p – цена выпуска строительной-монтажной продукции

t – структура продукции

Z – сумма затрат на строительство

$$Z = c \cdot a + b$$

$$Z = b \cdot x + a$$

$$Z = c \cdot x + b \cdot a$$

Влияние объема СМР на общую сумму затрат находится следующим образом:

a – сумма постоянных расходов

b – уровень переменных расходов

c – уровень постоянных расходов

x – объем строительного производства

p – цена выпуска строительной-монтажной продукции

t – структура продукции

$$(x_1 c_0 b_0 + a_0) - (x_0 c_0 b_0 + a_0)$$

$$(x_1 t_0 b_0 + a_0) - (p_1 t_0 b_0 + a_0)$$

$$(x_1 t_0 b_0 + a_0) - (x_0 t_0 b_0 + a_0)$$

Влияние структуры СМР на общую сумму затрат находится:

a – сумма постоянных расходов

b – уровень переменных расходов

c – уровень постоянных расходов

x – объем строительного производства

p – цена выпуска строительной-монтажной продукции

t – структура продукции

$$(x_1 t_1 b_0 + a_0) - (x_1 t_0 b_0 + a_0)$$

$$(x_0 t_0 b_0 + a_0) - (x_1 t_1 b_0 + a_0)$$

$$(x_0 t_1 b_0 + a_0) - (x_0 t_0 b_0 + a_0)$$

Влияние уровня переменных затрат на общую сумму затрат по СМР находится:

a – сумма постоянных расходов

b – уровень переменных расходов

c – уровень постоянных расходов

x – объем строительного производства

p – цена выпуска строительного-монтажной продукции

t – структура продукции

$$(x_1 p_1 b_1 + a_0) - (x_1 p_1 b_0 + a_0)$$

$$(x_1 t_1 b_1 + a_0) - (x_1 t_1 b_0 + a_0)$$

$$(x_1 b_1 + a_0) - (t_1 b_0 + a_0)$$

$$(x_1 c_1 b_1 + a_0) - (x_1 c_1 b_0 + a_0)$$

Влияние величины постоянных расходов на общую сумму затрат по СМР находится:

a – сумма постоянных расходов

b – уровень переменных расходов

c – уровень постоянных расходов

x – объем строительного производства

p – цена выпуска строительного-монтажной продукции

t – структура продукции

$$(x_1 t_1 c_1 + a_1) - (x_1 t_1 c_1 + a_0)$$

$$(x_1 t_1 p_1 + a_1) - (x_1 t_1 p_1 + a_0)$$

$$(x_1 t_1 + a_1) - (x_1 t_1 + a_0)$$

$$(x_1 t_1 b_1 + a_1) - (x_1 t_1 b_1 + a_0)$$

Влияние объема строительного-монтажных работ на величину затрат на 1 рубль строительного-монтажных работ находится следующим образом:

a – сумма постоянных расходов

b – уровень переменных расходов

c – уровень постоянных расходов

x – объем строительного производства

p – цена выпуска строительного-монтажной продукции

t – структура продукции

$$(x_1 t_0 b_0 + a_0) / (x_1 t_0 p_0) - (x_0 t_0 b_0 + a_0) / (x_0 t_0 p_0)$$

$$(x_1 t_0 b_0 + a_0) / (x_0 t_0 p_0) - (x_0 t_0 b_0 + a_0) / (x_0 t_0 p_0)$$

$$(x_1 t_0 c_0 + a_0) / (x_1 t_0 p_0) - (x_0 t_0 c_0 + a_0) / (x_0 t_0 p_0)$$

$$(x_1 t_0 c_0 + a_0) / (x_0 t_0 p_0) - (x_0 t_0 c_0 + a_0) / (x_0 t_0 p_0)$$

Влияние структуры строительного-монтажных работ на величину затрат на 1 рубль строительного-монтажных работ находится следующим образом:

a – сумма постоянных расходов

b – уровень переменных расходов
 c – уровень постоянных расходов
 x – объем строительного производства
 p – цена выпуска строительного-монтажной продукции
 t – структура продукции

$$\begin{aligned}
 & (x_1 t_0 b_0 + a_0) / (x_1 t_0 p_0) - (x_0 t_0 b_0 + a_0) / (x_0 t_0 p_0) \\
 & (x_1 t_1 b_0 + a_0) / (x_1 t_1 p_0) - (x_0 t_0 b_0 + a_0) / (x_0 t_0 p_0) \\
 & (x_1 t_1 b_1 + a_0) / (x_1 t_1 p_0) - (x_1 t_0 b_1 + a_0) / (x_0 t_0 p_0) \\
 & (x_1 t_1 b_0 + a_0) / (x_1 t_1 p_0) - (x_1 t_0 b_0 + a_0) / (x_1 t_0 p_0)
 \end{aligned}$$

Влияние уровня переменных затрат на величину затрат на 1 рубль строительного-монтажных работ находится следующим образом:

a – сумма постоянных расходов
 b – уровень переменных расходов
 c – уровень постоянных расходов
 x – объем строительного производства
 p – цена выпуска строительного-монтажной продукции
 t – структура продукции

$$\begin{aligned}
 & (x_1 t_1 b_0 + a_0) / (x_1 t_1 p_0) - (x_1 t_0 b_0 + a_0) / (x_1 t_0 p_0) \\
 & (x_1 t_1 b_1 + a_0) / (x_1 t_1 p_0) - (x_1 t_1 b_0 + a_0) / (x_1 t_1 p_0) \\
 & (x_1 t_0 b_0 + a_1) / (x_1 t_0 p_0) - (x_1 t_1 b_0 + a_0) / (x_1 t_1 p_0) \\
 & (x_0 t_1 b_0 + a_0) / (x_0 t_1 p_0) - (x_0 t_1 b_0 + a_0) / (x_0 t_1 p_0)
 \end{aligned}$$

Влияние суммы постоянных затрат на величину затрат на 1 рубль строительного-монтажных работ находится следующим образом:

a – сумма постоянных расходов
 b – уровень переменных расходов
 c – уровень постоянных расходов
 x – объем строительного производства
 p – цена выпуска строительного-монтажной продукции
 t – структура продукции

$$\begin{aligned}
 & (x_1 t_1 b_1 + a_1) / (x_1 t_1 p_0) - (x_1 t_0 b_0 + a_0) / (x_1 t_0 p_0) \\
 & (x_1 t_1 b_1 + a_0) / (x_1 t_1 p_0) - (x_1 t_1 b_0 + a_0) / (x_1 t_1 p_0) \\
 & (x_1 t_1 b_1 + a_1) / (x_1 t_1 p_0) - (x_1 t_1 b_0 + a_1) / (x_1 t_1 p_0) \\
 & (x_1 t_1 b_1 + a_0) / (x_1 t_1 p_1) - (x_1 t_1 b_0 + a_0) / (x_1 t_1 p_0)
 \end{aligned}$$

Влияние цены на строительного-монтажную продукцию на величину затрат на 1 рубль строительного-монтажных работ находится следующим образом:

a – сумма постоянных расходов
 b – уровень переменных расходов
 c – уровень постоянных расходов
 x – объем строительного производства
 p – цена выпуска строительного-монтажной продукции
 t – структура продукции

$$\begin{aligned}
 & (x_1 t_1 b_1 + a_1) / (x_1 t_1 p_0) - (x_1 t_0 b_0 + a_0) / (x_1 t_0 p_0) \\
 & (x_1 t_1 b_1 + a_0) / (x_1 t_1 p_1) - (x_1 t_1 b_0 + a_0) / (x_1 t_1 p_0) \\
 & (x_1 + a_1) / (x_1 p_1) - (x_1 + a_1) / (x_1 p_0)
 \end{aligned}$$

$$(x_1 t_1 b_1 + a_1) / (x_1 t_1 p_1) - (x_1 t_1 b_0 + a_0) / (x_1 t_1 p_0)$$

При увеличении объема строительного производства и неизменности других исходных данных, сумма затрат на 1 рубль СМР:

возрастает

уменьшается

не изменяется

При увеличении уровня переменных затрат и неизменности других исходных данных, сумма затрат на 1 рубль СМР:

возрастает

уменьшается

не изменяется

При увеличении суммы постоянных затрат и неизменности других исходных данных, сумма затрат на 1 рубль СМР:

возрастает

уменьшается

не изменяется

При увеличении цены на строительную-монтажную продукцию и неизменности других исходных данных, сумма затрат на 1 рубль СМР:

возрастает

уменьшается

не изменяется

Величина экономии от снижения себестоимости СМР на один рубль СМР находится следующим образом:

a – сумма постоянных расходов

b – уровень переменных расходов

x – объем строительного производства

p – цена выпуска строительной-монтажной продукции

t – структура продукции

\mathcal{E} – экономия от снижения себестоимости в копейках на один рубль СМР

$\mathcal{E}^*(x_1 t_0 b_0 + a_0)$

$\mathcal{E}^*(x_1 t_1 b_0 + a_0)$

$\mathcal{E}^*(x_0 t_0 b_0 + a_0)$

$\mathcal{E}^*(x_1 t_1 b_1 + a_0)$

$\mathcal{E}^*(x_1 t_1 b_1 + a_1)$

Влияние объема реализации строительной продукции на прибыль от продаж определяется следующим образом:

x – объем реализации

t – структура продукции

p – цена строительной-монтажной продукции

S – себестоимость строительной-монтажной продукции

К – коэффициент выполнения плана по реализации продукции в натуральном выражении

$$x_0 t_0 p_0 - S_0 x_0 t_0$$

$$(x_0 t_0 p_0 - S_0 t_0) * K - x_0 t_0 p_0 - S_0 x_0 t_0$$

$$(x_1 t_1 p_0 - S_0 x_1 t_1) - (x_0 t_0 p_0 - S_0 t_0) * K$$

$$(x_1 t_1 p_1 - S_0 x_1 t_1) - (x_1 t_1 p_0 - S_0 x_1 t_1)$$

$$(x_1 t_1 p_1 - S_1 x_1 t_1) - (x_1 t_1 p_1 - S_0 x_1 t_1)$$

Влияние структуры реализации строительной продукции на прибыль от продаж определяется следующим образом:

х – объем реализации

t – структура продукции

p – цена строительного-монтажной продукции

S – себестоимость строительного-монтажной продукции

К – коэффициент выполнения плана по реализации продукции в натуральном выражении

$$x_0 t_0 p_0 - S_0 x_0 t_0$$

$$(x_0 t_0 p_0 - S_0 t_0) * K - x_0 t_0 p_0 - S_0 x_0 t_0$$

$$(x_1 t_1 p_0 - S_0 x_1 t_1) - (x_0 t_0 p_0 - S_0 t_0) * K$$

$$(x_1 t_1 p_1 - S_0 x_1 t_1) - (x_1 t_1 p_0 - S_0 x_1 t_1)$$

$$(x_1 t_1 p_1 - S_1 x_1 t_1) - (x_1 t_1 p_1 - S_0 x_1 t_1)$$

Влияние цены реализации строительной продукции на прибыль от продаж определяется следующим образом:

х – объем реализации

t – структура продукции

p – цена строительного-монтажной продукции

S – себестоимость строительного-монтажной продукции

К – коэффициент выполнения плана по реализации продукции в натуральном выражении

$$x_0 t_0 p_0 - S_0 x_0 t_0$$

$$(x_0 t_0 p_0 - S_0 t_0) * K - x_0 t_0 p_0 - S_0 x_0 t_0$$

$$(x_1 t_1 p_0 - S_0 x_1 t_1) - (x_0 t_0 p_0 - S_0 t_0) * K$$

$$(x_1 t_1 p_1 - S_0 x_1 t_1) - (x_1 t_1 p_0 - S_0 x_1 t_1)$$

$$(x_1 t_1 p_1 - S_1 x_1 t_1) - (x_1 t_1 p_1 - S_0 x_1 t_1)$$

Влияние себестоимости строительной продукции на прибыль от продаж определяется следующим образом:

х – объем реализации

t – структура продукции

p – цена строительного-монтажной продукции

S – себестоимость строительного-монтажной продукции

К – коэффициент выполнения плана по реализации продукции в натуральном выражении

$$x_0 t_0 p_0 - S_0 x_0 t_0$$

$$(x_0 t_0 p_0 - S_0 t_0) * K - x_0 t_0 p_0 - S_0 x_0 t_0$$

$$(x_1 t_1 p_0 - S_0 x_1 t_1) - (x_0 t_0 p_0 - S_0 t_0) * K$$

$$(x_1 t_1 p_1 - S_0 x_1 t_1) - (x_1 t_1 p_0 - S_0 x_1 t_1)$$

$$(x_1 t_1 p_1 - S_1 x_1 t_1) - (x_1 t_1 p_1 - S_0 x_1 t_1)$$

На изменение общего уровня рентабельности строительной организации оказывают влияние два следующих фактора:

прибыль и фондоотдача
 объем сданных СМР и прибыль
 материалоемкость и прибыль

Числитель показателя рентабельности производственного капитала строительной организации находится следующим образом:

МЕ – материалоемкость
 ЗЕ – зарплатоемкость
 РСЭО - Доля затрат на экспл. машин и механизмов в выручке
 НР - Доля накладных расходов в выручке
 ОПФ – средние остатки ОПФ на 1 рубль выручки
 ОБС – средние остатки оборотных средств на 1 рубль выручки
 1- (МЕ+ЗЕ+РСЭО+НР)
 (МЕ+ЗЕ+РСЭО+НР)
 (ОПФ+ОБС)- (МЕ+ЗЕ+РСЭО+НР)

Знаменатель показателя рентабельности производственного капитала строительной организации находится следующим образом:

МЕ – материалоемкость
 ЗЕ – зарплатоемкость
 РСЭО - Доля затрат на экспл. машин и механизмов в выручке
 НР - Доля накладных расходов в выручке
 ОПФ – средние остатки ОПФ на 1 рубль выручки
 ОБС – средние остатки оборотных средств на 1 рубль выручки
 1- (МЕ+ЗЕ+РСЭО+НР)
 ОПФ+ОБС
 1- (ОПФ+ОБС)
 (ОПФ+ОБС) / 2

Влияние материалоемкости на изменение рентабельности производственного капитала находится следующим образом:

МЕ – материалоемкость
 ЗЕ – зарплатоемкость
 РСЭО - Доля затрат на экспл. машин и механизмов в выручке
 НР - Доля накладных расходов в выручке
 ОПФ – средние остатки ОПФ на 1 рубль выручки
 ОБС – средние остатки оборотных средств на 1 рубль выручки
 $(1-(ME_1+ZE_0+PCEO_0+NR_0)) / (OPF_0+OBS_0)$
 $(1-(ME_1+ZE_0+PCEO_0+NR_0)) / (OPF_0+OBS_0) - (1-(ME_0+ZE_0+PCEO_0+NR_0)) / (OPF_0+OBS_0)$
 $(1-(ME_1+ZE_1+PCEO_0+NR_0)) / (OPF_0+OBS_0) - (1-(ME_1+ZE_0+PCEO_0+NR_0)) / (OPF_0+OBS_0)$

$$\begin{aligned} & (1-(ME_1+ZE_1+PCZO_1+HP_0)) / (OP\Phi_0+OBC_0) - (1-(ME_1+ZE_1+PCZO_0+HP_0)) / \\ & (OP\Phi_0+OBC_0) \\ & (1-(ME_1+ZE_1+PCZO_1+HP_1)) / (OP\Phi_0+OBC_0) - (1-(ME_1+ZE_1+PCZO_1+HP_0)) / \\ & (OP\Phi_0+OBC_0) \\ & (1-(ME_1+ZE_1+PCZO_1+HP_1)) / (OP\Phi_1+OBC_0) - (1-(ME_1+ZE_1+PCZO_1+HP_1)) / \\ & (OP\Phi_0+OBC_0) \\ & (1-(ME_1+ZE_1+PCZO_1+HP_1)) / (OP\Phi_1+OBC_1) - (1-(ME_1+ZE_1+PCZO_1+HP_1)) / \\ & (OP\Phi_1+OBC_0) \end{aligned}$$

Влияние зарплатоемкости на изменение рентабельности
производственного капитала находится следующим образом:

ME – материалоемкость

ZE – зарплатоемкость

PCZO - Доля затрат на экспл. машин и механизмов в выручке

HP - Доля накладных расходов в выручке

OPΦ – средние остатки ОПФ на 1 рубль выручки

OBC – средние остатки оборотных средств на 1 рубль выручки

$$(1-(ME_1+ZE_0+PCZO_0+HP_0)) / (OP\Phi_0+OBC_0)$$

$$(1-(ME_1+ZE_0+PCZO_0+HP_0)) / (OP\Phi_0+OBC_0) - (1-(ME_0+ZE_0+PCZO_0+HP_0)) / (OP\Phi_0+OBC_0)$$

$$(1-(ME_1+ZE_1+PCZO_0+HP_0)) / (OP\Phi_0+OBC_0) - (1-(ME_1+ZE_0+PCZO_0+HP_0)) / (OP\Phi_0+OBC_0)$$

$$(1-(ME_1+ZE_1+PCZO_1+HP_0)) / (OP\Phi_0+OBC_0) - (1-(ME_1+ZE_1+PCZO_0+HP_0)) / (OP\Phi_0+OBC_0)$$

$$(1-(ME_1+ZE_1+PCZO_1+HP_1)) / (OP\Phi_0+OBC_0) - (1-(ME_1+ZE_1+PCZO_1+HP_0)) / (OP\Phi_0+OBC_0)$$

$$(1-(ME_1+ZE_1+PCZO_1+HP_1)) / (OP\Phi_1+OBC_0) - (1-(ME_1+ZE_1+PCZO_1+HP_1)) / (OP\Phi_0+OBC_0)$$

$$(1-(ME_1+ZE_1+PCZO_1+HP_1)) / (OP\Phi_1+OBC_1) - (1-(ME_1+ZE_1+PCZO_1+HP_1)) / (OP\Phi_1+OBC_0)$$

Влияние доли затрат на эксплуатацию машин и механизмов на изменение
рентабельности производственного капитала находится следующим
образом:

ME – материалоемкость

ZE – зарплатоемкость

PCZO - Доля затрат на экспл. машин и механизмов в выручке

HP - Доля накладных расходов в выручке

OPΦ – средние остатки ОПФ на 1 рубль выручки

OBC – средние остатки оборотных средств на 1 рубль выручки

$$(1-(ME_1+ZE_0+PCZO_0+HP_0)) / (OP\Phi_0+OBC_0)$$

$$(1-(ME_1+ZE_0+PCZO_0+HP_0)) / (OP\Phi_0+OBC_0) - (1-(ME_0+ZE_0+PCZO_0+HP_0)) / (OP\Phi_0+OBC_0)$$

$$(1-(ME_1+ZE_1+PCZO_0+HP_0)) / (OP\Phi_0+OBC_0) - (1-(ME_1+ZE_0+PCZO_0+HP_0)) / (OP\Phi_0+OBC_0)$$

$$(1-(ME_1+ZE_1+PCZO_1+HP_0)) / (OP\Phi_0+OBC_0) - (1-(ME_1+ZE_1+PCZO_0+HP_0)) / (OP\Phi_0+OBC_0)$$

$$\frac{(1-(ME_1+ZE_1+PCZO_1+HP_1))}{(OPF_0+OBS_0)} - \frac{(1-(ME_1+ZE_1+PCZO_1+HP_0))}{(OPF_0+OBS_0)}$$

$$\frac{(1-(ME_1+ZE_1+PCZO_1+HP_1))}{(OPF_1+OBS_0)} - \frac{(1-(ME_1+ZE_1+PCZO_1+HP_1))}{(OPF_0+OBS_0)}$$

$$\frac{(1-(ME_1+ZE_1+PCZO_1+HP_1))}{(OPF_1+OBS_1)} - \frac{(1-(ME_1+ZE_1+PCZO_1+HP_1))}{(OPF_1+OBS_0)}$$

Влияние доли накладных расходов в выручке на изменение рентабельности производственного капитала находится следующим образом:

ME – материалоемкость

ZE – зарплатоемкость

PCZO - Доля затрат на экспл. машин и механизмов в выручке

HP - Доля накладных расходов в выручке

OPF – средние остатки ОПФ на 1 рубль выручки

OBS – средние остатки оборотных средств на 1 рубль выручки

$$\frac{(1-(ME_1+ZE_0+PCZO_0+HP_0))}{(OPF_0+OBS_0)}$$

$$\frac{(1-(ME_1+ZE_0+PCZO_0+HP_0))}{(OPF_0+OBS_0)} - \frac{(1-(ME_0+ZE_0+PCZO_0+HP_0))}{(OPF_0+OBS_0)}$$

$$\frac{(1-(ME_1+ZE_1+PCZO_0+HP_0))}{(OPF_0+OBS_0)} - \frac{(1-(ME_1+ZE_0+PCZO_0+HP_0))}{(OPF_0+OBS_0)}$$

$$\frac{(1-(ME_1+ZE_1+PCZO_1+HP_0))}{(OPF_0+OBS_0)} - \frac{(1-(ME_1+ZE_1+PCZO_0+HP_0))}{(OPF_0+OBS_0)}$$

$$e \frac{(1-(ME_1+ZE_1+PCZO_1+HP_1))}{(OPF_0+OBS_0)} - \frac{(1-(ME_1+ZE_1+PCZO_1+HP_0))}{(OPF_0+OBS_0)}$$

$$\frac{(1-(ME_1+ZE_1+PCZO_1+HP_1))}{(OPF_1+OBS_0)} - \frac{(1-(ME_1+ZE_1+PCZO_1+HP_1))}{(OPF_0+OBS_0)}$$

$$\frac{(1-(ME_1+ZE_1+PCZO_1+HP_1))}{(OPF_1+OBS_1)} - \frac{(1-(ME_1+ZE_1+PCZO_1+HP_1))}{(OPF_1+OBS_0)}$$

Влияние средних остатков ОПФ на 1 рубль выручки на изменение рентабельности производственного капитала находится следующим образом:

ME – материалоемкость

ZE – зарплатоемкость

PCZO - Доля затрат на экспл. машин и механизмов в выручке

HP - Доля накладных расходов в выручке

OPF – средние остатки ОПФ на 1 рубль выручки

OBS – средние остатки оборотных средств на 1 рубль выручки

$$\frac{(1-(ME_1+ZE_0+PCZO_0+HP_0))}{(OPF_0+OBS_0)}$$

$$\frac{(1-(ME_1+ZE_0+PCZO_0+HP_0))}{(OPF_0+OBS_0)} - \frac{(1-(ME_0+ZE_0+PCZO_0+HP_0))}{(OPF_0+OBS_0)}$$

$$\frac{(1-(ME_1+ZE_1+PCZO_0+HP_0))}{(OPF_0+OBS_0)} - \frac{(1-(ME_1+ZE_0+PCZO_0+HP_0))}{(OPF_0+OBS_0)}$$

$$\frac{(1-(ME_1+ZE_1+PCZO_1+HP_0))}{(OPF_0+OBS_0)} - \frac{(1-(ME_1+ZE_1+PCZO_0+HP_0))}{(OPF_0+OBS_0)}$$

$$\frac{(1-(ME_1+ZE_1+PCZO_1+NP_1))}{(OPF_0+OBS_0)} - \frac{(1-(ME_1+ZE_1+PCZO_1+NP_0))}{(OPF_0+OBS_0)}$$

$$\frac{(1-(ME_1+ZE_1+PCZO_1+NP_1))}{(OPF_1+OBS_0)} - \frac{(1-(ME_1+ZE_1+PCZO_1+NP_1))}{(OPF_0+OBS_0)}$$

$$\frac{(1-(ME_1+ZE_1+PCZO_1+NP_1))}{(OPF_1+OBS_1)} - \frac{(1-(ME_1+ZE_1+PCZO_1+NP_1))}{(OPF_1+OBS_0)}$$

Влияние средних остатков оборотных средств на 1 рубль выручки на изменение рентабельности производственного капитала находится следующим образом:

ME – материалоемкость

ZE – зарплатоемкость

PCZO - Доля затрат на экспл. машин и механизмов в выручке

NP - Доля накладных расходов в выручке

OPF – средние остатки ОПФ на 1 рубль выручки

OBS – средние остатки оборотных средств на 1 рубль выручки

$$\frac{(1-(ME_1+ZE_0+PCZO_0+NP_0))}{(OPF_0+OBS_0)}$$

$$\frac{(1-(ME_1+ZE_0+PCZO_0+NP_0))}{(OPF_0+OBS_0)} - \frac{(1-(ME_0+ZE_0+PCZO_0+NP_0))}{(OPF_0+OBS_0)}$$

$$\frac{(1-(ME_1+ZE_1+PCZO_0+NP_0))}{(OPF_0+OBS_0)} - \frac{(1-(ME_1+ZE_0+PCZO_0+NP_0))}{(OPF_0+OBS_0)}$$

$$\frac{(1-(ME_1+ZE_1+PCZO_1+NP_0))}{(OPF_0+OBS_0)} - \frac{(1-(ME_1+ZE_1+PCZO_0+NP_0))}{(OPF_0+OBS_0)}$$

$$\frac{(1-(ME_1+ZE_1+PCZO_1+NP_1))}{(OPF_0+OBS_0)} - \frac{(1-(ME_1+ZE_1+PCZO_1+NP_0))}{(OPF_0+OBS_0)}$$

$$\frac{(1-(ME_1+ZE_1+PCZO_1+NP_1))}{(OPF_1+OBS_0)} - \frac{(1-(ME_1+ZE_1+PCZO_1+NP_1))}{(OPF_0+OBS_0)}$$

$$\frac{(1-(ME_1+ZE_1+PCZO_1+NP_1))}{(OPF_1+OBS_1)} - \frac{(1-(ME_1+ZE_1+PCZO_1+NP_1))}{(OPF_1+OBS_0)}$$

Общее изменение рентабельности производственного капитала строительной организации находится следующим образом:

ME – материалоемкость

ZE – зарплатоемкость

PCZO - Доля затрат на экспл. машин и механизмов в выручке

NP - Доля накладных расходов в выручке

OPF – средние остатки ОПФ на 1 рубль выручки

OBS – средние остатки оборотных средств на 1 рубль выручки

$$\frac{(1-(ME_1+ZE_1+PCZO_1+NP_1))}{(OPF_1+OBS_1)} - \frac{(1-(ME_0+ZE_0+PCZO_0+NP_0))}{(OPF_0+OBS_0)}$$

$$\frac{(1-(ME_1+ZE_0+PCZO_0+NP_0))}{(OPF_0+OBS_0)} - \frac{(1-(ME_0+ZE_0+PCZO_0+NP_0))}{(OPF_0+OBS_0)}$$

$$\frac{(1-(ME_1+ZE_1+PCZO_0+NP_0))}{(OPF_0+OBS_0)} - \frac{(1-(ME_1+ZE_0+PCZO_0+NP_0))}{(OPF_0+OBS_0)}$$

$$\frac{(1-(ME_1+ZE_1+PCZO_1+NP_0))}{(OPF_0+OBS_0)} - \frac{(1-(ME_1+ZE_1+PCZO_0+NP_0))}{(OPF_0+OBS_0)}$$

$$\frac{(1-(ME_1+3E_1+PCЭO_1+HP_1))}{(OPФ_0+OBC_0)} - \frac{(1-(ME_1+3E_1+PCЭO_1+HP_0))}{(OPФ_0+OBC_0)}$$

$$\frac{(1-(ME_1+3E_1+PCЭO_1+HP_1))}{(OPФ_0+OBC_0)} - \frac{(1-(ME_1+3E_1+PCЭO_1+HP_1))}{(OPФ_1+OBC_0)}$$

$$\frac{(1-(ME_1+3E_1+PCЭO_1+HP_1))}{(OPФ_1+OBC_1)} - \frac{(1-(ME_1+3E_1+PCЭO_1+HP_1))}{(OPФ_1+OBC_0)}$$

Уровень переменных затрат на производство строительной продукции можно определить следующим образом:

Условные обозначения

a – сумма постоянных расходов

b – уровень переменных расходов

c – уровень постоянных расходов

x – объем строительного производства

p – цена выпуска строительной продукции

З – сумма затрат на строительство

$$(x \cdot p) / a$$

$$(З+x) / p$$

$$(З-a) / x$$

Объем строительного производства можно определить следующим образом:

Условные обозначения

a – сумма постоянных расходов

b – уровень переменных расходов

c – уровень постоянных расходов

x – объем строительного производства

p – цена выпуска строительной продукции

З – сумма затрат на строительство

$$(З-a) / b$$

$$З-a$$

$$(З-a) / p$$

Величина постоянных затрат на производство строительной продукции находится следующим образом:

a – сумма постоянных расходов

b – уровень переменных расходов

c – уровень постоянных расходов

x – объем строительного производства

p – цена выпуска строительной продукции

З – сумма затрат на строительство

$$З- b \cdot p$$

$$З-b \cdot x$$

$$З-p \cdot x$$

Факторная модель общей суммы затрат на строительство содержит следующие элементы:

) уровень переменных расходов на 1 объект, сумма постоянных расходов
сумма постоянных расходов, уровень прибыли на 1 рубль затрат
уровень прибыли на 1 рубль затрат, уровень переменных расходов на 1 объект

Фактическая себестоимость строительной продукции при плановой сумме постоянных затрат рассчитывается следующим образом:

a – сумма постоянных расходов

b – уровень переменных расходов

x – объем строительного производства

p – цена выпуска строительного-монтажной продукции

t – структура продукции

$x_1 t_1 p_1 + a_0$

$x_1 p_1 b_1 + a_0$

$x_1 t_1 b_1 + a_0$

В пятифакторной модели анализа затрат на 1 рубль строительного-монтажной продукции, определяется влияние, в частности, следующих факторов:

структура работ, уровень переменных затрат

среднегодовая стоимость ОПФ, фондоотдача

зарплатоемкость, рентабельность продаж

Показатель плановой выручки, пересчитанной на фактический объем продаж, используется для:

анализа состава прибыли за отчетный период

факторного анализа прибыли от реализации строительного-монтажной продукции

анализа изменения себестоимости по статьям затрат

анализа изменения себестоимости по элементам затрат

При увеличении средних остатков ОПФ и неизменности других факторов, рентабельность производственного капитала строительной организации:

возрастает

уменьшается

не изменяется

При уменьшении средних остатков оборотных средств и неизменности других факторов, рентабельность производственного капитала строительной организации:

возрастает

уменьшается

не изменяется

При увеличении материалоемкости и неизменности других факторов, рентабельность производственного капитала строительной организации:

возрастает

уменьшается
не изменяется

Тема 8. Анализ производственного (ресурсного) обеспечения деятельности сельскохозяйственных предприятий

Сезонность производства, в связи с чем на протяжении года неравномерно используются трудовые ресурсы, техника, неритмично реализуется продукция, является характерной особенностью отрасли:
торговли
сельского хозяйства
страхования
строительства

В сельском хозяйстве от климатических условий в большей степени зависит эффективность использования:
трудовых ресурсов
предмета труда
земельных ресурсов

Объем реализованной продукции, как правило, намного меньше, чем объем произведенной продукции в отрасли:
торговли
сельского хозяйства
страхования
строительства

Поскольку в сельском хозяйстве больше, чем в промышленности, однотипных предприятий, осуществляющих производство примерно в одинаковых природных условиях, это позволяет в большей степени использовать:
методы корреляционного анализа
методы управления запасами
вероятностные (случайные) методы выборки

Обеспеченность сельскохозяйственных предприятий земельными ресурсами относится к:
к природным условиям деятельности предприятий
к экономическим условиям деятельности предприятий
к климатическим условиям деятельности предприятий

К основным задачам использования земельных ресурсов не относится :
изучение состава, структуры земельного фонда
установление нарушений в землепользовании
изучение влияния структуры посевных площадей на изменение урожайности сельскохозяйственных культур
оценка эффективности использования земель

Сельскохозяйственные угодья с точки зрения интенсивности их использования классифицируются на (по степени убывания):
пахотные земли, улучшенные сенокосы и пастбища, естественные луга и пастбища
улучшенные сенокосы и пастбища, пахотные земли, естественные луга и пастбища
естественные луга и пастбища, улучшенные сенокосы и пастбища, пахотные земли

Информационной базой внутрихозяйственного анализа использования земельных ресурсов являются:
документы бухгалтерской отчетности
агронимические документы
регистры бухгалтерского учета

Показатели удельного веса каждого вида угодий в общей площади земель сельскохозяйственного назначения в динамике характеризуют:
структуру земельного фонда сельскохозяйственного предприятия
показатели эффективности использования сельскохозяйственных земель
показатели интенсивности использования сельскохозяйственных земель

Для оценки эффективности использования земельных ресурсов используется система:
прямых, косвенных и обобщающих показателей
обобщающих, вспомогательных и прямых показателей
обобщающих, частных и вспомогательных показателей

Стоимость произведенной продукции растениеводства относится :
к частным показателям эффективности использования земельных ресурсов
к обобщающим показателям эффективности использования земельных ресурсов
к вспомогательным показателям эффективности использования земельных ресурсов

Урожайность зерновых культур относится :
к частным показателям эффективности использования земельных ресурсов
к обобщающим показателям эффективности использования земельных ресурсов
к вспомогательным показателям эффективности использования земельных ресурсов

Объем производства молока на 100 га сопоставимых сельскохозяйственных угодий относится :

к частным показателям эффективности использования земельных ресурсов

к обобщающим показателям эффективности использования земельных ресурсов

к вспомогательным показателям эффективности использования земельных ресурсов

Трудоемкость продукции растениеводства относится :

к частным показателям эффективности использования земельных ресурсов

к обобщающим показателям эффективности использования земельных ресурсов

к вспомогательным показателям эффективности использования земельных ресурсов

На величину резервов увеличения выхода продукции растениеводства в расчете на 100 га сельскохозяйственных угодий не оказывает влияние следующий показатель:

фактический объем производства продукции отчетного периода в стоимостном выражении

фактическая площадь сельскохозяйственных угодий

урожайность зерновых культур

Показатель фондообеспеченности, как обобщающий показатель обеспеченности сельскохозяйственного предприятия основными производственными фондами не зависит от факторов:

среднегодовой стоимости основных производственных фондов

площади сельскохозяйственных угодий

среднегодовой численности работников

Показатель фондовооруженности, как обобщающий показатель обеспеченности сельскохозяйственного предприятия основными производственными фондами не зависит от факторов:

среднегодовой стоимости основных производственных фондов

площади сельскохозяйственных угодий

среднегодовой численности работников

Показатель энерговооруженности, как один из показателей обеспеченности сельскохозяйственного предприятия основными производственными фондами не зависит от фактора:

среднегодовой стоимости основных производственных фондов

энергетическая мощность предприятия, кВт

среднегодовой численности работников

Показатель энергообеспеченности, как один из показателей обеспеченности сельскохозяйственного предприятия основными производственными фондами не зависит от фактора:

площадь сельскохозяйственных угодий
энергетическая мощность предприятия, кВт
среднегодовой численности работников

Обеспеченность сельскохозяйственного предприятия отдельными видами машин, оборудования определяется как :

отношение площади пашни или посева культур, на выращивании которых они используются, к их наличию
отношением количества отдельных видов машин и оборудования к площади пашни или посева культур, на выращивании которых они используются
произведением количества отдельных видов машин оборудования на площадь пашни или посева культур, на выращивании которых они используются

Показатель - площадь посевов зерновых культур на один зерноуборочный комбайн является характеристикой:

обеспеченности сельскохозяйственного предприятия основными средствами
обеспеченности сельскохозяйственного предприятия отдельными видами машин и оборудования
технического состояния основных средств сельскохозяйственного предприятия

Факторами первого порядка, влияющими на изменение фондоотдачи сельскохозяйственного предприятия являются:

среднегодовая стоимость основных производственных фондов
размер и структура посевных площадей
уровень плодородия почвы

Факторами второго порядка, влияющими на изменение фондоотдачи сельскохозяйственного предприятия являются:

среднегодовая стоимость основных производственных фондов
размер и структура посевных площадей
объем выпущенной продукции

Если на сельскохозяйственном предприятии объем валовой продукции увеличивается в большей степени, чем величина основных фондов, то :

фондоотдача будет расти
фондоотдача будет уменьшаться
фондоотдача не изменится

В агропромышленном комплексе хозяйства, имеющие более высокое качество земель характеризуются:

более высоким уровнем фондоотдачи
более низким уровнем фондоотдачи
уровень фондоотдачи не зависит от качества земель

Какой из перечисленных показателей не входит в корреляционную модель изменения уровня фондоотдачи:

доля фондов растениеводства

качество почвы

фондовооруженность

степень обновления основных средств

В ходе корреляционного анализа фондоотдачи основных производственных фондов сельскохозяйственного предприятия коэффициенты в полученном уравнении связи показывают:

на сколько рублей изменится объем сельскохозяйственной продукции при увеличении фондоотдачи на единицу

на сколько рублей изменится фондоотдача при увеличении каждого факторного показателя на единицу

на сколько рублей изменяется значение факторного показателя при увеличении

фондоотдачи на единицу

Частные эксплуатационные показатели грузоподъемности, пробега, скорости движения характеризуют:

производительность работы грузового автотранспорта

экстенсивную загрузку тракторного парка

эффективность использования зерноуборочных комбайнов

Обеспеченность трудовыми ресурсами сельскохозяйственных предприятий более детально анализируется :

по стажу работы

по профессиональному составу

в периоды напряженных работ

Для оценки уровня интенсивности использования трудовых ресурсов на сельскохозяйственных предприятиях применяется система:

прямых и косвенных показателей производительности труда

обобщающих, частных и вспомогательных показателей

производительности труда

частных и общих показателей производительности труда

К обобщающим показателям производительности труда относятся:

затраты труда на производство 1 тонны картофеля

производство валовой сельскохозяйственной продукции на 1 чел-день

размер посевной площади на одного работника растениеводства

К частным показателям производительности труда относятся:

затраты труда на производство 1 тонны картофеля

производство валовой сельскохозяйственной продукции на 1 чел-день

размер посевной площади на одного работника растениеводства

К вспомогательным показателям производительности труда относятся:
затраты труда на производство 1 тонны картофеля
производство валовой сельскохозяйственной продукции на 1 чел-день
размер посевной площади на одного работника растениеводства

Уровень среднечасовой выработки в среднем по хозяйству зависит от фактора:

степени обеспеченности хозяйства трудовыми ресурсами
изменения структуры отраслей производства
продолжительности рабочего дня

Если сокращается удельный вес отрасли, в которой среднечасовая выработка выше, чем в других, то :

это приведет к повышению уровня среднечасовой выработки в среднем по хозяйству

это приведет к снижению уровня среднечасовой выработки в среднем по хозяйству

нет зависимости между показателями среднечасовой выработки в среднем по хозяйству и структурой отраслей производства в хозяйстве

Уровень среднечасовой выработки в среднем по хозяйству не зависит от факторов:

степени механизации производственных процессов
природно-климатических условий хозяйствования
удельного веса производственных рабочих в общей численности работников хозяйства

Трудоемкость продукции в растениеводстве рассчитывают :

делением урожайности культур на количество человеко-часов, затраченных на 1 га посевов

делением человеко-часов затраченных на 1 га посевов на урожайность культур

произведением человеко-часов затраченных на 1 га посевов на урожайность культур

Ежемесячно анализируются частные показатели уровня производительности труда:

в животноводстве

в растениеводстве

как в растениеводстве, так и в животноводстве

В конце года анализируются частные показатели уровня производительности труда:

в животноводстве

в растениеводстве

как в растениеводстве, так и в животноводстве

Тема 9. Особенности анализа производства продукции растениеводства и животноводства

Основными объектами анализа производства продукции растениеводства являются :

валовая продукция растениеводства, ее отдельных видов, размер и структура посевных площадей, урожайность сельскохозяйственных культур

производство валовой продукции сельскохозяйственного назначения, структура посевных площадей, урожайность сельскохозяйственных культур

урожайность сельскохозяйственных культур, среднегодовая стоимость основных производственных фондов растениеводства, валовая продукция растениеводства, ее отдельных видов

Факторами первого порядка, влияющими на изменение объема производства продукции растениеводства являются:

размер посевных площадей и урожайность сельскохозяйственных культур

размер посевных площадей и среднегодовая стоимость основных производственных фондов растениеводства

среднегодовая стоимость основных производственных фондов растениеводства и урожайность сельскохозяйственных культур

С ростом урожайности культур валовой сбор продукции растениеводства:

Уменьшается

Увеличивается

Изменяется в зависимости от степени влияния других факторных показателей

Показатель урожайности сельскохозяйственных культур не зависит от факторов:

количество внесенных удобрений

качество и сорт семян

сроки посевной

размер посевных площадей

способы уборки урожая

Для того чтобы определить потери продукции за счет гибели посевов необходимо:

сравнить показатели валового сбора продукции при базовом уровне урожайности

и фактической площади посевов и валовой сбор продукции при базовом уровне урожайности и фактически убранной площади посевов

сравнить показатели валового сбора продукции при базовом уровне урожайности

и фактической площади посевов и валовой сбор продукции при фактическом уровне урожайности и фактической площади посевов сравнить показатели валового сбора продукции при фактическом уровне урожайности и фактической площади посевов и валовой сбор продукции при базовом уровне урожайности и фактически убранной площади посевов

Сравнение фактической площади посевов с плановой по каждой культуре, бригаде и в целом по хозяйству производится для оценки :
динамики посевных площадей по культурам
неиспользованных возможностей увеличения валового сбора продукции
структуры посевных площадей

Если изменение удельного веса каждой сельскохозяйственной культуры умножить на базовый выход продукции с 1 га соответствующей культуры и затем результаты просуммировать по всем культурам, то будет определено влияние :

размера посевных площадей на выход продукции растениеводства
динамики посевных площадей по культурам на выход продукции растениеводства
структуры посевных площадей на выход продукции растениеводства

Изменение урожайности сельскохозяйственных культур в результате воздействия факторных показателей рассчитывается методом:
абсолютных разниц
парной корреляции
линейного программирования

В ходе корреляционного анализа урожайности сельскохозяйственных культур коэффициенты в полученном уравнении связи показывают:
на сколько центнеров изменится объем сельскохозяйственной продукции при увеличении урожайности на единицу
на сколько центнеров изменится урожайность при увеличении каждого факторного показателя на единицу
на сколько рублей изменяется значение факторного показателя при увеличении урожайности на единицу

В ходе анализа выполнения плана по всем агротехническим мероприятиям, направленных на повышение урожайности сельскохозяйственных культур, не исследуется:
оценка полноты и своевременности внесения минеральных удобрений
оценка выполнения плана по распашке залежей и лугов
оценка выполнения плана по размещению культур в севообороте

В ходе анализа выполнения плана по всем агротехническим мероприятиям направленных на повышение урожайности сельскохозяйственных культур, изучается:

оценка полноты и своевременности внесения минеральных удобрений
оценка выполнения плана по распашке залежей и лугов
оценка выполнения плана по расширению посевных площадей

340 Путем сравнения фактического количества заготовленных и использованных удобрений с плановой потребностью определяется :
оценка полноты и своевременности внесения минеральных удобрений
обеспеченность сельскохозяйственного предприятия минеральными удобрениями
окупаемость минеральных удобрений по сельскохозяйственным культурам

Фактическая окупаемость минеральных удобрений по каждой сельскохозяйственной культуре рассчитывается :
ежемесячно
ежеквартально
ежегодно

Расчетный метод окупаемости минеральных удобрений по пшенице предусматривает :
частное от деления разности между фактической и расчетной урожайностью пшеницы на количество внесенных удобрений на 1 га посевов данной культуры
частное от деления количества внесенных удобрений на 1 га посевов пшеницы к разности между фактической и расчетной урожайностью данной культуры
произведение разности между фактической и расчетной урожайностью пшеницы на количество внесенных удобрений на 1 га посевов данной культуры

Метод расчета окупаемости минеральных удобрений, предусматривающий частное от деления разности между фактической и расчетной урожайностью сельскохозяйственной культуры на количество внесенных удобрений на 1 га посевов данной культуры -:
Экспериментальный
Расчетный
Корреляционный

Наиболее точным методом расчета окупаемости минеральных удобрений по сельскохозяйственным культурам это :
Экспериментальный
Расчетный
Корреляционный

Условие, при котором в наличии должно быть достаточное количество наблюдений об урожайности культуры и количестве внесенных удобрений под нее, является условием:

Экспериментального метода расчета окупаемости удобрений
Расчетного метода расчета окупаемости удобрений
Корреляционного метода расчета окупаемости удобрений

Факторами первого порядка, определяющими объем производства продукции животноводства, являются:

Поголовье и продуктивность животных
продуктивность животных и обеспеченность кормами
Поголовье и обеспеченность кормами

Факторами второго порядка, определяющими объем производства продукции животноводства, не являются :

обеспеченность кормами
породность животных
продуктивность животных

Косвенное влияние на объем производства продукции животноводства оказывают факторы:

Поголовье и продуктивность животных
продуктивность животных и обеспеченность кормами
обеспеченность кормами и породность животных

В ходе анализа объема производства продукции животноводства определяют тесную взаимосвязь :

роста поголовья животных с развитием кормовой базы
роста поголовья животных с увеличением продуктивности животных
развития кормовой базы с улучшением породности животных

Какие из перечисленных факторов не влияют на изменение структуры стада животных:

перевод молодняка из младших групп
реализация части взрослых животных
изменения в составе поголовья по породности

Путем сравнения фактического уровня продуктивности молочного стада с расчетным уровнем, который сложился бы при всех фактических условиях, но при плановой (базовой) структуре стада определяют:

степень влияния изменения продуктивности животных на изменение объема производства продукции животноводства и другие результативные показатели

степень влияния изменения структуры стада животных на изменение объема производства продукции животноводства и другие результативные показатели

степень влияния изменения поголовья животных на изменение объема производства продукции животноводства и другие результативные показатели

Количество продукции, полученной от одной головы животных за соответствующий период времени (день, месяц, год) характеризует: эффективность кормления животных
продуктивность животных
уровень затратности производства единицы продукции животноводства

Среднесуточный прирост живой массы является показателем продуктивности :

По взрослому стаду крупного рогатого скота

По яловым коровам

по молодняку и откормочному поголовью

Надой молока на фуражную корову и выход телят на 100 коров является показателем продуктивности :

По взрослому стаду крупного рогатого скота

По яловым коровам

по молодняку и откормочному поголовью

По взрослому стаду крупного рогатого скота показателями продуктивности являются:

Надой молока на фуражную корову и среднесуточный прирост живой массы

среднесуточный прирост живой массы и выход телят на 100 коров

Надой молока на фуражную корову и выход телят на 100 коров

Более высокий уровень кормления животных :

обеспечивает сокращение затрат кормов на единицу продукции

обеспечивает увеличение затрат кормов на единицу продукции

не влияет на изменение затрат кормов на единицу продукции

В многофакторную корреляционную модель продуктивности коров не включают факторы:

удельный вес чистопородного поголовья

уровень кормления коров

среднегодовой надой молока от фуражной коровы

В ходе анализа продуктивности стада КРС определяют тесную взаимосвязь :

роста поголовья животных с увеличением продуктивности животных

возрастного состава дойного стада с уровнем продуктивности коров

породного состава стада КРС с уровнем кормления коров

Раздел 9.1

Обеспеченность предприятия основными средствами характеризуется следующими данными:

Показатель	План	Факт
------------	------	------

1. Среднегодовая стоимость ОПФ (цены базисн. года), тыс. руб.	23421	23707
2. Энергетическая мощность, тыс. кВт	1019	1030
3. Среднегодовое количество работников. чел.	120	130
4. Площадь сельхозугодий, га	4377	4410

Влияние изменения стоимости основных производственных фондов на изменение фондообеспеченности предприятия составляет:

2,48 тыс. руб

6,53 тыс руб

– 4,05 тыс. руб

Обеспеченность предприятия основными средствами характеризуется следующими данными:

Показатель	План	Факт
1. Среднегодовая стоимость ОПФ (цены базисн. года), тыс. руб.	23421	23707
2. Энергетическая мощность, тыс. кВт	1019	1030
3. Среднегодовое количество работников. чел.	120	130
4. Площадь сельхозугодий, га	4377	4410

Влияние изменения сельскохозяйственной площади на изменение фондообеспеченности предприятия составляет:

2,48 тыс. руб

6,53 тыс руб

– 4,05 тыс. руб

Обеспеченность предприятия основными средствами характеризуется следующими данными:

Показатель	План	Факт
1. Среднегодовая стоимость ОПФ (цены базисн. года), тыс. руб.	23421	23707
2. Энергетическая мощность, тыс. кВт	1019	1030
3. Среднегодовое количество работников. чел.	120	130
4. Площадь сельхозугодий, га	4377	4410

Влияние изменения стоимости основных производственных фондов на

изменение фондовооруженности предприятия составляет:

-12,81 тыс. руб

-15,2 тыс руб

2,38 тыс. руб

Обеспеченность предприятия основными средствами характеризуется следующими данными:

Показатель	План	Факт
1. Среднегодовая стоимость ОПФ (цены базисн. года), тыс. руб.	23421	23707
2. Энергетическая мощность, тыс. кВт	1019	1030
3. Среднегодовое количество работников. чел.	120	130
4. Площадь сельхозугодий, га	4377	4410

Влияние изменения сельскохозяйственных работников на изменение фондовооруженности предприятия составляет:

-12,81 тыс. руб

-15,2 тыс руб

2,38 тыс. руб

Обеспеченность предприятия основными средствами характеризуется следующими данными:

Показатель	План	Факт
1. Среднегодовая стоимость ОПФ (цены базисн. года), тыс. руб.	23421	23707
2. Энергетическая мощность, тыс. кВт	1019	1030
3. Среднегодовое количество работников. чел.	120	130
4. Площадь сельхозугодий, га	4377	4410

Влияние изменения сельскохозяйственной площади на изменение энергообеспеченности предприятия составляет:

0,25 кВт.

-0,18 кВт

0,08 кВт

Обеспеченность предприятия основными средствами характеризуется следующими данными:

Показатель	План	Факт
------------	------	------

1. Среднегодовая стоимость ОПФ (цены базисн. года), тыс. руб.	23421	23707
2. Энергетическая мощность, тыс. кВт	1019	1030
3. Среднегодовое количество работников. чел.	120	130
4. Площадь сельхозугодий, га	4377	4410

Влияние изменения энергетической мощности на изменение энергообеспеченности предприятия составляет:

0,25 кВт.

-0,18 кВт

0,08 кВт

Обеспеченность предприятия основными средствами характеризуется следующими данными:

Показатель	План	Факт
1. Среднегодовая стоимость ОПФ (цены базисн. года), тыс. руб.	23421	23707
2. Энергетическая мощность, тыс. кВт	1019	1030
3. Среднегодовое количество работников. чел.	120	130
4. Площадь сельхозугодий, га	4377	4410

Влияние изменения энергетической мощности на изменение энерговооруженности предприятия составляет:

0,092 кВт.

-0,660 кВт

0,568 кВт

Обеспеченность предприятия основными средствами характеризуется следующими данными:

Показатель	План	Факт
1. Среднегодовая стоимость ОПФ (цены базисн. года), тыс. руб.	23421	23707
2. Энергетическая мощность, тыс. кВт	1019	1030
3. Среднегодовое количество работников. чел.	120	130
4. Площадь сельхозугодий, га	4377	4410

Влияние изменения количества работников на изменение

энерговооруженности предприятия составляет:

0,092 кВт.

-0,660 кВт

0,568 кВт

Тема 10. Анализ себестоимости сельскохозяйственной продукции и финансовых результатов деятельности сельскохозяйственных предприятий

На общую величину затрат на производство сельскохозяйственной продукции оказывает влияние:

фондоотдача

сумма постоянных расходов

себестоимость единицы продукции растениеводства

368 Факторная модель общей суммы затрат на производство сельскохозяйственной продукции имеет вид: (Условные обозначения: а – сумма постоянных расходов, b – уровень переменных расходов, с – уровень постоянных расходов, х – объем строительного производства, р – цена выпуска строительного-монтажной продукции, t – структура продукции, Z – сумма затрат на строительство)

a) $Z = c \cdot a + b$

$Z = b \cdot x + a$

$Z = c \cdot x + b \cdot a$

Влияние изменения объема продукции на величину затрат на производство сельскохозяйственной продукции определяется:
сравнение плановых затрат фактического выпуска продукции с плановыми затратами планового выпуска продукции
сравнение фактических затрат фактического выпуска продукции с фактическими затратами планового выпуска продукции
сравнение фактических затрат планового выпуска продукции с плановыми затратами планового выпуска продукции
сравнение плановых затрат фактического выпуска продукции с фактическими затратами фактического выпуска продукции

Влияние изменения уровня затрат на единицу продукции на величину затрат на производство сельскохозяйственной продукции определяется:

сравнение плановых затрат планового объема продукции с плановыми затратами фактического объема продукции
сравнение фактических затрат планового выпуска продукции с плановыми затратами планового выпуска продукции
сравнение плановых затрат фактического выпуска продукции с фактическими затратами планового выпуска продукции
сравнение фактических затрат фактического объема продукции с плановыми затратами фактического объема продукции

Себестоимость сельскохозяйственной продукции не зависит от:
энергоёмкости сельскохозяйственного производства
материалоемкости сельскохозяйственного производства
уровня постоянных затрат
уровня отпускных цен на продукцию

Показатель, который рассчитывается отношением суммы затрат на производство и реализацию сельскохозяйственной продукции к стоимости произведенной продукции в текущих ценах:
затрат на 1 тонну сельскохозяйственной продукции
общей суммы затрат на производство сельскохозяйственной продукции
затрат на 1 рубль сельскохозяйственной продукции
затрат на производство единицы сельскохозяйственной продукции

Назовите элемент затрат, который не входит в состав себестоимости продукции:
материальные затраты
оборотные средства
амортизация
затраты на оплату труда

Назовите фактор, влияющий на величину затрат на 1 руб. произведенной продукции, который не зависит от производственной деятельности предприятия:
изменение цен на продукцию
изменение себестоимости единицы продукции
изменение цен на сырье, материалы, тарифов на электроэнергию

В основе классификации затрат на прямые и косвенные лежит:
время возникновения затрат
способ отнесения на себестоимость продукции
зависимость от объема продукции

В зависимости от объема производства затраты подразделяют на:
регулируемые и нерегулируемые затраты
постоянные и переменные затраты
затраты производственно-сбытовой, финансовой и инвестиционной деятельности

К непроизводительным расходам относятся:

амортизация
штрафы, пени, санкции
затраты на оплату труда

Фактическая себестоимость товарной сельскохозяйственной продукции рассчитывается:

произведение планового объема продукции и планового уровня затрат
произведение фактического объема продукции и фактических затрат
произведение фактического объема продукции и планового уровня затрат

Повышение отпускных цен на готовую сельскохозяйственную продукцию отразится на уровне затрат на 1 руб. товарной продукции следующим образом:

увеличится
уменьшится
не изменится

Увеличение себестоимости единицы вида продукции приведет к изменению затрат на 1 руб. товарной продукции в сторону:

увеличения
уменьшения
не изменятся

Уменьшение количества произведенной продукции отразится на изменении себестоимости единицы вида продукции следующим образом:

снижает
увеличивает
не влияет

Увеличение количества произведенной продукции повлияет на себестоимость единицы вида продукции следующим образом:

снижает
увеличивает
не влияет

Отношением суммы затрат на производство и реализацию сельскохозяйственной продукции к стоимости произведенной продукции в текущих ценах рассчитывается показатель:

себестоимости n-го вида продукции
затрат на 1 рубль произведенной продукции
затрат на единицу продукции по отраслям производства

При более низкой урожайности культур на единицу продукции растениеводства приходится:

больше постоянных затрат

меньше постоянных затрат
урожайность не влияет на величину постоянных затрат

При более высокой продуктивности животных на единицу продукции животноводства приходится:
больше постоянных затрат
меньше постоянных затрат
продуктивность не влияет на величину постоянных затрат

Если в разных хозяйствах при одинаковых уровне и темпах роста цен промышленных ресурсов на производство зерновых, величина их себестоимости разная, то:
влияет инфляционный фактор
влияет фактор урожайности
влияет фактор специализации производства

Объективными причинами повышения себестоимости сельскохозяйственной продукции являются:
рост цен на электроэнергию
разный уровень урожайности культур
затраты на 1 га посева

Субъективными причинами повышения себестоимости сельскохозяйственной продукции являются:
рост цен на электроэнергию
разный уровень урожайности культур
затраты на 1 га посева

Факторами первого порядка, влияющими на изменение уровня себестоимости продукции растениеводства являются:
общая сумма переменных затрат на производство растениеводческой продукции
фактическая уборная посевная площадь
сумма переменных затрат на производство 1 ц продукции растениеводства

Факторами первого порядка, не влияющими на изменение уровня себестоимости молока являются:
общая сумма постоянных затрат
сумма постоянных затрат на одну голову
сумма переменных затрат на производство 1 тонны молока

Изменение затрат на производство продукции определяется:
разность между фактическими затратами на производство продукции и плановыми затратами на производство продукции
сумма фактических затрат на производство продукции и плановых затрат на производство продукции

отношение фактических затрат на производство продукции к плановым затратам на производство продукции
произведение фактических затрат на производство продукции и плановых затрат на производство продукции

Для сельскохозяйственных предприятий на показатель рентабельности совокупного капитала большее влияние оказывает:

величина рентабельности оборота
значение коэффициента оборачиваемости
структура капитала

При увеличении объема производства продукции растениеводства, себестоимость единицы продукции снижается за счет:

переменных расходов
постоянных расходов
косвенных расходов

Эффективность использования трудовых ресурсов сельскохозяйственного предприятия характеризует показатель рентабельность персонала,

который зависит от следующих факторов первого порядка:
выручка от реализации сельскохозяйственной продукции
валовой объем производства сельскохозяйственной продукции
рентабельность продаж

При расчете показателя рентабельность персонала факторами второго порядка являются:

выручка от реализации сельскохозяйственной продукции
уровень товарности продукции
рентабельность продаж

Числитель показателя «уровень товарности продукции» содержит:

прибыль от реализации сельскохозяйственной продукции
валовой объем производства сельскохозяйственной продукции
объем реализации сельскохозяйственной продукции

Знаменатель показателя «уровень товарности продукции» содержит:

прибыль от реализации сельскохозяйственной продукции
валовой объем производства сельскохозяйственной продукции
объем реализации сельскохозяйственной продукции

Раздел 10.1

Исходные данные, характеризующие эффективность использования трудовых ресурсов сельскохозяйственного предприятия представлены в таблице:

Показатель	план	факт
------------	------	------

1. Прибыль от реализации, тыс. руб.	1760	1899
2. Объем пр-ва продукции в текущих ценах, тыс. руб.	30868	26953
3. Выручка от реализации, тыс. руб.	14720	16485
4. ССЧ раб-в в сельском хоз-ве, чел.	159	147

Влияние изменения рентабельности продаж на изменение величины прибыли на одного работника составляет:

301,36 тыс. руб
– 40,45 тыс. руб
– 75,98 тыс. руб
184, 92 тыс. руб

Исходные данные, характеризующие эффективность использования трудовых ресурсов сельскохозяйственного предприятия представлены в таблице:

Показатель	план	факт
1. Прибыль от реализации, тыс. руб.	1760	1899
2. Объем пр-ва продукции в текущих ценах, тыс. руб.	30868	26953
3. Выручка от реализации, тыс. руб.	14720	16485
4. ССЧ раб-в в сельском хоз-ве, чел.	159	147

Влияние изменения уровня товарности на изменение величины прибыли на одного работника составляет:

301,36 тыс. руб
– 40,45 тыс. руб
– 75,98 тыс. руб
184, 92 тыс. руб

Исходные данные, характеризующие эффективность использования трудовых ресурсов сельскохозяйственного предприятия представлены в таблице:

Показатель	план	факт
1. Прибыль от реализаци, тыс. руб.	1760	1899
2. Объем пр-ва продукции в текущих ценах, тыс. руб.	30868	26953
3. Выручка от реализации, тыс. руб.	14720	16485
4. ССЧ раб-в в сельском хоз-ве, чел.	159	147

Влияние изменения годовой выработки на изменение величины прибыли на одного работника составляет:

- 301,36 тыс. руб
- 40,45 тыс. руб
- 75,98 тыс. руб
- 184, 92 тыс. руб

В таблице представлены исходные данные для анализа влияния факторов на валовой сбор зерновых:

Культура	Посевная площадь,га		Урожайность ц/га		
	План	Факт		план	факт
		посеяно	убрано		
Зерновые	1550	1565	1558	33,3	28,2

Влияние изменения площади посевов на изменение валового сбора зерновых:

- 499,5 ц
- 7945.8 ц
- 233,1 ц
- 7679,4 ц.

В таблице представлены исходные данные для анализа влияния факторов на валовой сбор зерновых:

Культура	Посевная площадь,га		Урожайность ц/га		
	План	Факт		план	факт
		посеяно	убрано		
Зерновые	1550	1565	1558	33,3	28,2

Влияние фактора гибели посевов на изменение валового сбора зерновых:

- 499,5 ц
- 7945,8 ц
- 233,1 ц
- 7679,4 ц

В таблице представлены исходные данные для анализа влияния факторов на валовой сбор зерновых:

Культура	Посевная площадь,га		Урожайность ц/га		
	План	Факт		план	факт
		посеяно	убрано		
Зерновые	1550	1565	1558	33,3	28,2

Влияние фактора гибели посевов на изменение валового сбора зерновых:

499,5 ц

– 7945,8 ц

– 233,1 ц

– 7679,4 ц