

VI Международная научно-практическая конференция
«Актуальные проблемы общества, экономики и права в контексте глобальных вызовов»

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Исторический парк «Россия – моя история»
Кыргызский национальный университет им. Ж. Баласыгина
ФГБОУ ВО «Российский государственный университет им. А.Н. Косыгина»
Московский университет имени С.Ю. Витте
ФГБОУ ВО «Поволжский государственный университет телекоммуникаций и
информатики»
ФГБОУ ВО «Уральский государственный аграрный университет»
ФГБОУ ВО «Дагестанский государственный университет»
(филиал в г. Избербаше)
Образовательный холдинг «Институт развития образования и консалтинга»
Финансово-экономический журнал

**СБОРНИК МАТЕРИАЛОВ
VI МЕЖДУНАРОДНОЙ НАУЧНО-
ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ
«Актуальные проблемы общества, экономики
и права в контексте глобальных вызовов»**

(шифр – МНКАВ)

г. Москва

20 декабря, 2021 г.

Москва – 2021

УДК 336.1

ББК 65.9 (2)

А 43

DOI 10.34755/IPOK.2021.11.13.031

ISBN 978-5-93856-475-6

Актуальные проблемы общества, экономики и права в контексте глобальных вызовов / Сборник материалов VI Международной научно-практической конференции, г. Москва, 20 декабря 2021 г. – Москва: ООО «ИРОК» 2021 – 343С.

В сборнике представлены материалы по актуальным проблемам общества, экономики и права, подготовленные участниками Международной научно-практической конференции «Актуальные проблемы общества, экономики и права в контексте глобальных вызовов».

Материалы сборника охватывают широкий круг вопросов, содержат комплекс мер по преодолению современных кризисных явлений в экономике.

Сборник предназначен для научных и педагогических работников, преподавателей, аспирантов магистрантов и студентов с целью использования в научной работе и учебной деятельности.

Ответственность за аутентичность и точность цитат, имен, названий иных сведений, а также за соблюдение законов об интеллектуальной собственности несут авторы публикуемых материалов.

Сборник материалов конференции размещается постатейно и в PDF на официальном сайте мероприятия <http://f-ej.ru/>, в Научной Электронной Библиотеке (eLibrary.ru) и индексируется в РИНЦ, (лицензионный договор №2664- 12/2016 от 01.12.2016г.)

© ООО «ИРОК», 2021



Основные направления конференции:

Биологические науки

Ветеринария

Военные науки

Географические науки

Геология

Информационные технологии

Искусствоведение

Исторические науки

Культурология

Лингвистика

Математические науки

Медицинские науки

Науки о Земле

Педагогические науки

Политические науки

Психологические науки

Сельскохозяйственные науки

Социологические науки

Технические науки

Туризм

Физические науки

Филологические науки

Философские науки

Химические науки

Экология и природопользование

Экономические науки

Этнография

Юридические науки

Оглавление

Географические науки

Кузьмин В.О., Анализ факторов рекреационного районирования на примере Европейского Севера России.....8-15

Информационные технологии

Урвачев П.М., Ковтун А.А., Заика Н.С., Былкин М.Р., Яровой И.А., Параллельные архитектуры ЭВМ, их классификация, преимущества и недостатки.....16-22

Ковтун А.А., Урвачев П.М., Саргсян А.А., Чермошенцев Е.Р., Клюев Р.А., Обзор сетевых протоколов и уровней.....23-27

Урвачев П. М., Ковтун А.А., Михайленко.К.А., Ветров.С.С. Обзор и классификация процессоров для ЭВМ.....28-35

Урвачев П. М.,Ковтун А.А.,Хутов И.Т.,Сырман Н.А.,Муртазаев А.Ф. Современные графические процессоры Modern GPUs.....36-42

Косников С.Н., Бурда А.Г.,Соломко Д.С., Возможности использования методов машинного обучения в целях сегментации клиентской базы на основе rfm-анализа.....43-47

Исторические науки

Грищенко А.Е. Исторические аспекты изменения власти на Юге России в 1917-1920 гг.48-50

Политические науки

Лысак И.В., Баева П.С. Социальные сети как инструмент повышения электоральной активности молодежи в России (на примере Ростовской области)..... 51-57

Социологические науки

Корф В. И. Социально ориентированная концепция экстренных ситуаций в аспекте нарастания риск-факторов и угроз современности.....58-62

Филологические науки

Горожанкин В. Д. Анализ особенностей перевода текста (на примере текста по страхованию).....63-68

Буренкова О.М., Магфурова С.О., Ризатдинова Л.Д. Заимствование русским языком англоязычной лексики с сфере IT-технологий69-72

Экология и природопользование

Бурдинова А.А., Морозова С.А. Анализ проблемы мирового океана.....73-77

Экономические науки

- Алиева М. Ю.* Анализ и оценка финансовой деятельности организации.....78-85
- Алиева З.М.* Становление рынка ценных бумаг в современной России.....86-89
- Ибрагимова Р.И., Морозова С.А.* Анализ различия X, Y, Z поколений в работе и карьере.....90-94
- Андреева М. А.,Шарафанова Е. Е* Об эффективности инвестиционных проектов как фактора развития туристско-рекреационных комплексов Ленинградской области.....95-101
- Ахметова А. А., Исхакова О. С.* Зарубежный опыт формирования инновационного потенциала стран.....102-104
- Мухаметшина А. Р., Сахбиева А. И.* Влияние энергетического кризиса в Европейском Союзе на потребительский спрос.....105-108
- Акагаджиева И. А.,Чернова С. А.* Анализ собственного капитала: аспект финансовой устойчивости.....109-115
- Гюльмагомедова Г.А.* Банк России в системе финансово-кредитных отношений на современном этапе.....116-121
- Магомаева Э.Р.* Роль soft skills и hard skills в профессиональном развитии менеджеров.....122-126
- Сулейманова А.М.* Отечественная и зарубежная практика дистанционного банковского обслуживания: тенденции и закономерности.....127-136
- Ибрагимова Р.И., Морозова С.А.* Сравнительный анализ стартовой заработной платы в международных и отечественных компаниях для выпускника университета.....137-142
- Бурдинова А.А., Морозова С.А.* Анализ демографической проблемы человечества.....143-146
- Трофименко Е.Ю., Павлов Д.Д.,* Продвижение бухгалтерских услуг.....147-151
- Алтыев Н.А.* Пересечение систем экономической и информационной безопасности: электронный документооборот.....152-156
- Марченко А.А.* Проблемы корпоративного управления компаний с государственным участием на примере ПАО «ТАНТК им. Г.М. Бериева».....157-163
- Дзекунскас В.С.* Приоритетные направления инвестиционной политики региона.....164-170
- Ханова И.М., Пронина Е.Н.* Современное состояние импортозамещения в рамках обеспечения продовольственной безопасности Республики Башкортостан.....171-177

<i>Кривенко Е. И., Черников В. В., Каракчеев Д. И.</i> Управление эффективностью предприятия на основе инноваций	178-181
<i>Жукова Е.О., Лихтер А.В.</i> Сравнительный анализ развития франчайзинга в России и за рубежом.....	182-188
<i>Жукова Е.О., Лихтер А.В.</i> Возможность применения современных форм франчайзинга в сети кафе «KANNAM CHICKEN».....	189-195
<i>Фаткуллина Э.Р.</i> Особенности управленческого учета в коммерческом банке.....	196-200
<i>Расина Л. Э.</i> Амортизация основных средств в 2022 году: новые правила.....	201-204
<i>Ряжева Ю.И., Мещерякова А.Е.</i> Цифровизация экономической деятельности: понятия и перспективы развития.....	205-208
<i>Убонова Д. З.</i> Проблема влияния особого режима природопользования на развитие муниципальных образований Республики Бурятия.....	209-214
<i>Косников С.Н., Бурда А.Г., Хачатрян А.Г.</i> Финансовые ресурсы организации: источники формирования и условия эффективного использования.....	215-220
<i>Косников С.Н., Карокозьян А.С.</i> Экономико-математические модели и методы управления организацией.....	221-226
<i>Скоробогатова А. Д., Исхакова О. С.</i> Конкурентоспособность инновационных проектов: понятие, содержание и методы оценки.....	227-231
<i>Мовсесянц М.Г., Лихота У.А.</i> Кадровая политика в системе государственного управления.....	232-236
<i>Нуртаева А.К.</i> Банковская конкуренция: проблемы и пути развития.....	237-248

Юридические науки

<i>Беляйкина А. И.</i> Региональные программы развития образования в Российской Федерации	249-255
<i>Софийчук П.А.</i> Учет налогоплательщиков как форма предварительного налогового контроля.....	256-263
<i>Калабухова Е.В.</i> Гражданско-правовая ответственность юридического лица.....	264-268
<i>Ряжева Ю.И., Мещерякова А.Е.</i> Правовое обеспечение интеллектуальной собственности: способы, спорные моменты.....	269-272
<i>Софийчук П.А.</i> Административная ответственность за совершение налоговых правонарушений.....	273-282
<i>Демчук Д.А., Метляева А.С., Мазалова А.И.</i> Частные исправительные учреждения: мировой опыт и перспективы создания в России.....	283-288
<i>Алхастова М. В.</i> Специфика смежных составов преступлений.....	289-292

<i>Маказиева З. Д.</i> История развития взаимоотношений между российскими органами власти и журналистами.....	293-296
<i>Маказиева З. Д.</i> Средства дифференциация уголовной ответственности.....	297-301
<i>Алхастова М. В.</i> Структура и проблемы объекта воспрепятствования законной деятельности журналистов.....	302-305
<i>Веровская Т. А.</i> Классификация отношений, возникающих по поводу комплексного развития территорий.....	306-311
<i>Демчук Д.А., Сивин А.А., Черкашин М.Е.</i> Проблема соблюдения принципов международного права на примере Украинского кризиса.....	312-317
<i>Белюсова Л.М., Назарова А.Д.</i> Привлечение защитником специалиста. Способы использования заключений специалиста.....	318-322
<i>Филина Н.В., Бурля А.Р.</i> Особенности правовой системы и государства в начале XX века.....	323-326
<i>Филина Н.В., Колесникова А.В.</i> Особенности права и государства в эпоху самозванства.....	327-331
<i>Филина Н.В., Панфилова А.В.</i> Развитие земельного законодательства в годы правления Петра-I.....	332-335
<i>Филина Н.В., Чернигова В.Е.</i> Право и государство в период двоевластия.....	336-339
<i>Косолапова Н.А., Григорьева А.И.</i> Соотношение понятий «юридическая техника» и «юридическая технология».....	340-343

Географические науки

УДК 911.6

*Кузьмин В.О., магистрант 2 курса
направления «География»
научный руководитель –
Москаленко О.П., к.г.н., доцент
ФГБОУ ВО «Брянский государственный
университет им. академика И.Г. Петровского»
Россия, Брянск*

Анализ факторов рекреационного районирования на примере Европейского Севера России

Analysis of recreational zoning factors on the example of the Russian European North

Аннотация. В статье рассматриваются вопросы районирования как отражение объективных процессов районообразования. Анализируются факторы рекреационного районирования на разных иерархических уровнях (макро, мезо, микро) с позиции региональной концепции в географии. Сформулирован авторский подход к оценке взаимодействия факторов рекреационного районирования на примере севера европейской части России, дана краткая характеристика региональных различий туристско-рекреационной сферы в разрезе туристско-рекреационных подрайонов и ареалов. Представлен авторский вариант картосхемы Русского Севера с границами туристско-рекреационных подрайонов и выделенными профильными ареалами.

Ключевые слова: районирование, рекреационный район, районообразующие факторы, Русский Север.

Annotation: The article deals with the issues of zoning as a reflection of the objective processes of district formation. The factors of recreational zoning at different hierarchical levels (macro, meso, micro) are analyzed from the position of the regional concept in geography. The author's approach to assessing the interaction of recreational zoning factors on the example of the north of the European part of Russia is formulated, a brief description of regional differences in the tourist and recreational sphere in the context of tourist and recreational subdistricts and areas is given. The author's version of the cartographic scheme of the Russian North with the boundaries of tourist and recreational subdistricts and selected profile areas is presented.

Key words: zoning, recreational area, district-forming factors, Russian European North.

Объективные процессы регионализации геопространства приводят к формированию специализированных территориальных образований различного

иерархического уровня. Одной из задач географии является выявление региональных образований и определение их границ. По образному выражению Л. В. Смирнягина районирование является «визитной карточкой» российской географии [6]. Развитие теории районирования, как правило, отражает запросы практики, а формирование отраслевых видов районирования связано с дифференциацией науки. Формирование рекреационной географии с середины прошлого века предопределило становление туристско-рекреационного районирования, что нашло отражение в трудах В. С. Преображенского, Н. С. Мироненко, В. И. Кружалаина, В. А. Квартальнова, И. В. Зорина и других учёных [2].

В процессе хозяйственной деятельности человека, промышленного, селитебного, рекреационного освоения им территорий возникают их многочисленные пространственные различия. Они могут быть обусловлены типом хозяйствования, природными особенностями, ресурсным потенциалом. Изменчивость характеристик территорий, их асимметрия и непостоянство во времени служат причиной объективного процесса районообразования. Районообразование – проявление неоднородности географической оболочки, хорологически неодинаковой интенсивности взаимодействия её различных элементов. Этот процесс характеризуется перманентностью и подчас дискретностью, поскольку может не охватывать отдельные территории, слабо либо вовсе не интегрированные в социально-экономическую систему.

При выделении объективно существующих районов в конечном итоге решается задача оптимизации социально-экономической политики и управленческих решений, проводится районирование, то есть искусственное членение территории в зависимости от целевых установок и с учётом конкретных факторов. Выделяемые таксоны должны обладать специфическими чертами либо их уникальным набором, взаимосвязанностью насыщающих их элементов. Районирование «не терпит пустоты» и всегда охватывает всю исследуемую территорию, из-за чего иной раз территории, не вовлечённые в процесс районообразования, по принципу соседства оказываются в том или ином районе. Таким образом, районы всегда обладают территориальной целостностью, но сохраняют неоднородность территориальной структуры, следовательно, район всегда является результатом взаимодействия подрайонов.

Существуют различные виды районирования, которые учёные-географы объединяют в две группы: отраслевые и интегральные. К интегральным видам традиционно относят рекреационно-географическое или туристско-рекреационное районирование [7].

Первые исследования в области туристско-рекреационного районирования в нашей стране приходятся на 1960-е гг. Немного позже была разработана ставшая классической схема рекреационного районирования Советского Союза. Эта сетка районов разработана группой исследователей Института географии при Академии наук под руководством В.С. Преображенского. Районирование проводилось по четырём факторам, в качестве которых выступили функциональная структура

района, степень рекреационной освоенности (развитости) района, степень его открытости и перспективность. Специалисты разделили территорию страны на 20 районов, объединённых в четыре туристско-рекреационные зоны. Согласно данной сетке Русский Север почти целиком оказался в четвёртой туристско-рекреационной зоне, включающей также центральные и северные регионы Сибири и Дальнего Востока. Через пять лет сетку районирования детализировал И.В. Зорин, разбив территорию СССР на 5 зон и 31 район, несмотря на то, что основания для районирования остались прежними. Север ЕТР Зориным был выделен в отдельную зону, подразделённую на 2 района – Кольско-Карельский и Русский Север с учётом местных культурно-исторических особенностей. В последующие пол столетия сетка районирования дополнялась и корректировалась многими учёными, однако концепция оставалась неизменной.

В середине 1990-х гг., в условиях новой экономической и политической формации возникла потребность в актуализации структуры туристского районирования России. Специалистами из Российской международной академии туризма Е.В. Колотовой и Т.А. Ирисовой была предложена обновлённая схема районирования, в основе которой остался подход, заложенный В.С. Преображенским и дополненный И.В. Зориным. При членении территории они принимали во внимание вышеупомянутую группу факторов, а также ввели новые «переменные» – комплекс туристско-рекреационных ресурсов и природная и историко-культурная общность регионов. Важная особенность данного районирования заключалась в учёте административно-территориального деления; иными словами, рубежи таксонов проводились преимущественно по границам субъектов. Территорию страны разделили на пять зон и 23 района. На севере ЕТР была выделена зона Европейский Север, а в ней – два района, названия которых не изменились со времён районирования И.В. Зорина. В Кольско-Карельский район вошли Мурманская область и Республика Карелия, в Русский Север – Архангельская, Вологодская области и Республика Коми.

Учёным из Пермского университета А.И. Зыряновым разработана принципиально отличная схема туристско-рекреационного районирования нашей страны [1]. Александр Иванович использует три ведущих фактора – комплекс туристских ресурсов, сетку административно-территориального деления, а также природную и историко-культурную общность субъектов. В результате были выделены 6 зон и 28 районов. На севере европейской части России районирование получилось дробным. Здесь обозначены три района – Кольский полуостров (включает Мурманскую область), Карелия и Русский Север (Вологодская и Архангельская области).

Оригинальный подход к районированию изложен в работах Д.В. Максимова, доцента Кубанского госуниверситета [3]. Главными факторами районирования, по мнению исследователя, является туристско-рекреационный потенциал регионов, их культурное и природное единство, а также их ориентация на внутренних либо въездных туристов и совокупная численность рекреантов. Д.В. Максимов использовал данные Росстата и Ростуризма: величину туристских

потоков, объёма услуг коллективных средств размещения и туристских услуг в разрезе субъектов и в отдельных случаях – муниципальных образований. Учёный разделил территорию страны на 8 макрорегионов и 28 мезорегионов. Север ЕТР оказался поделённым между двумя макрорегионами. Мурманская область и Карелия составили Карело-Саамский мезорегион; Ненецкий автономный округ и республика Коми – Коми-Ненецкий. Оба мезорегиона входят в макрорегион Угория. Архангельская и Вологодская области вошли в состав мезорегиона Европейская тайга макрорегиона Московия. В географической литературе нашли отражение различные подходы к районированию. Количественные показатели используются при туристско-рекреационном районировании субъектов федерации в работах А.М. Саранчи [5], О.П. Москаленко [4] и других авторов.

Учитывая опыт туристско-рекреационного районирования территории нашей страны, концепции и подходы исследователей, нами предложен вариант использования иерархической структуры районирования Севера ЕТР. Таксономические соподчинённые единицы выделены на макро-, мезо- и микроуровне. На макроуровне представлены туристско-рекреационные районы, на мезоуровне – подрайоны, на микроуровне – ареалы. В основу выделения таксонов на каждом иерархическом уровне были положены определённые факторы и их сочетания.

Преемственность в туристско-рекреационном районировании Европейского Севера России выражается в определении границ района, которые почти совпадают с границами зоны, выделенной специалистами Российской международной академии туризма. Динамичность процессов развития туризма в высоких широтах позволяет в настоящее время рассматривать архипелаги Новая Земля и Франца Иосифа как перспективную составную часть туристско-рекреационного района.

Использование понятия «район» объясняется тем, что зональность в классической географической литературе позиционируется как явление субширотное. Обоснование границ туристско-рекреационного района опирается на общность географического положения, а также территориальное сочетание туристско-рекреационных ресурсов, которое обусловлено природной средой и спецификой отражения исторического развития регионов в местной культуре и архитектуре. Район в составе республик Карелия и Коми, Архангельской, Вологодской и Мурманской областей отличается очаговым характером туристско-рекреационного освоения.

Основу районирования на мезоуровне составляет учёт административно-территориального устройства, функциональной структуры, наличия комплекса туристско-рекреационных ресурсов, наличия завершённых туристских маршрутов, а также природной и историко-культурной общности регионов. Мы рассматриваем четыре туристско-рекреационных подрайона.

1. Архангело-Вологодский (Архангельская и Вологодская области). Подрайон выделяется по общности природных условий (обе области расположены в бореальном поясе). Специфика исторической роли этих земель как

северных рубежей нашей страны нашла отражение в богатом культурном наследии, включающем два объекта Всемирного наследия: Соловецкий и Ферапонтов монастыри. В пределах подрайона проложены туристские маршруты разного профиля: культурно-исторические, спортивные, природно-познавательные. Христианские святыни выступают в роли центров притяжения паломников. В Вологодской области находится туристский центр Великий Устюг, не имеющий аналогов на Севере, куда направлены как внутренние туристские потоки Архангело-Вологодского подрайона, так и из других регионов европейской части России, в особенности из Москвы и Санкт-Петербурга.

2. Карельский (Республика Карелия). Подрайон отличается наибольшим разнообразием и концентрацией как рукотворных, так и природных туристско-рекреационных ресурсов, которые обуславливают значительный поток отдыхающих с разными целевыми установками. На территории подрайона расположены два объекта наследия ЮНЕСКО: Кижский погост и Петроглифы Онежского озера и Белого моря. Атриактивность Карелии для различных категорий туристов объясняется уникальными природными ландшафтами (особенностями геологического строения, гидрографической сети, растительных сообществ), гармонично сочетающимися с архитектурными памятниками и достопримечательностями. Наибольший интерес Карельский подрайон представляет для любителей водных, пеших видов туризма, велотуризма, охоты, культурно- и природно-познавательного, экологического туризма.

3. Кольский (Мурманская область). Рекреационная база представлена геологическими, орографическими, гидрологическими, биологическими ресурсами, историко-культурным потенциалом Мурманска, Кировска, Кандалакши, отдельными военными памятниками. Столица региона в последние годы зарекомендовала себя как отправная точка дорогостоящих арктических туров на атомных ледоколах. До пандемии коронавируса Мурманская область пользовалась популярностью у гостей из Восточной и Юго-Восточной Азии, приезжающих сюда, чтобы увидеть полярное сияние.

4. Коми-Ненецкий (Республика Коми и Ненецкий АО). Данный подрайон выделяется пёстрым этнорелигиозным составом. Это, а также богатая природа определяют потенциально высокую атриактивность Коми и Ненецкого АО, несмотря на то, что в настоящее время в туристском отношении это наименее развитый на Европейском Севере подрайон. В республике Коми раскинулись реликтовые таёжные леса, занесённые в Список Всемирного наследия. Подрайон привлекает, в основном, любителей спортивного и экологического туризма.

Несмотря на то, что процесс районообразования носит объективный характер, при выделении нами районов учитывалось административно-территориальное деление регионов, поскольку характеристика туристско-рекреационной сферы требует большой объём статистических материалов, которые представлены в разрезе субъектов. Перспективу развития территории также определяют региональные органы власти.

Неравномерность, а подчас контрастность в уровнях туристского освоения территорий предопределило выделение туристских ареалов на микроуровне, которые окружены территориями резервного рекреационного освоения. В основе выделения ареалов лежит комплекс туристских ресурсов, количество и контингент рекреантов, их целевые установки при посещении дестинаций (рисунок 1). В Кольском подрайоне целесообразно обозначить два туристских ареала – Хибинский и Арктический. Оба ареала смешанной специализации. Для Хибинского характерно развитие спортивного (хайкинг, трекинг, горнолыжные виды на курорте Большой Вудъявр) и природно-познавательного туризма (Полярно-альпийский ботанический сад, национальный парк Хибины). Арктический ареал сформировался главным образом вокруг Мурманска, исторические памятники которого определили культурно-познавательную ориентацию ареала. Природно-познавательная специализация обусловлена популярными среди туристов достопримечательностями – Териберкой на побережье Баренцева моря, водопадом на р. Лавна, полуостровом Рыбачий. Арктический ареал уникален также тем, что отсюда берут начало морские маршруты в высокие широты, на Северный полюс.

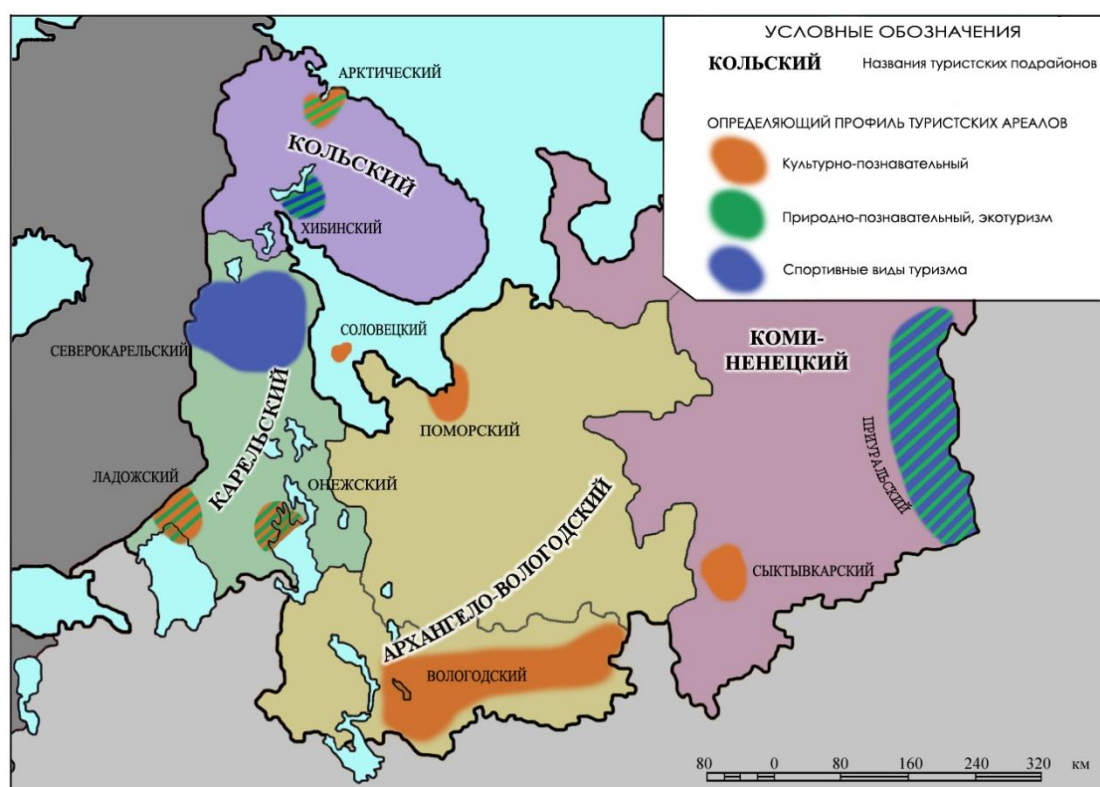


Рисунок 1. Туристско-рекреационное районирование Европейского Севера России

В Карельском подрайоне нами было выделено три ареала. Наибольшей концентрацией объектов показа отличается Онежский, имеющий смешанную специализацию – культурно- и природно-познавательную. Он включает столицу республики, ансамбль Кижского погоста, ботанический сад ПетрГУ, водопад

Кивач, а также бальнеологический курорт Марциальные Воды. Ладожский ареал образуют Валаамский монастырь, горный парк Рускеала, Рускеальские водопады (получившие известность после выхода кинокартины Станислава Ростоцкого «А зори здесь тихие»), город Сортавала. Среди контингента туристов в обоих ареалах велика доля иностранцев, в частности, финнов. В бассейне р. Кемь можно очертить Северокарельский ареал со спортивной специализацией. Этот район востребован у любителей сплавов на байдарках и спортивных катамаранах, охотников и рыболовов.

Три ареала мы выделили и в Архангело-Вологодском подрайоне: Поморский, Соловецкий и Вологодский, имеющие культурно-познавательную специализацию. Поморский сформирован такими туристскими центрами как Архангельск, музей деревянного зодчества Малые Корелы, Холмогоры, с. Ломоносово, поморскими деревнями. Соловецкий ареал включает, соответственно, Соловецкий архипелаг с ансамблем одноимённого монастыря. Вологодский ареал охватывает значительную часть Вологодской области (Вологда, Череповец, Великий Устюг).

В Коми-Ненецком подрайоне расположились два туристских ареала – Сыктывкарский и Приуральский. Первый ориентирован на историко-культурное наследие региона и включает столицу республики Коми Сыктывкар с окрестностями. Второй ареал имеет смешанную специализацию: экологическую, определяемую туризмом в границах двух главных ООПТ – национальном парке Югыд Ва и Печоро-Илычском заповеднике, и спортивную, определяемую достаточно развитыми здесь спортивными видами туризма.

Таким образом, иерархическая структура туристско-рекреационного районирования на макроуровне представлена районом; на мезоуровне – подрайонами; на микроуровне рассматриваются ареалы в сочетании резервных и перспективных территорий для развития туризма.

Данный подход к районированию может быть использован при выявлении территорий и мест, которые в настоящее время востребованы на туристском рынке регионов. В свою очередь это позволит определить приоритетные направления инвестиций и бюджетных ассигнований в туристско-рекреационную сферу; также поможет выявить слаборазвитые, но перспективные в туристском отношении районы Европейского Севера России.

Библиографический список

1. Зырянов А.И. Дробное районирование и площадное развитие туризма // Вестник Московского университета. Серия 5: География. Москва: Московский государственный университет имени М.В. Ломоносова, 2018. С. 44-51. URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=36334142>

2. Кружалин В.И. География туризма: учебник / В. И. Кружалин, Н. С. Мироненко, Н. В. Зигерн-Корн, Н. В. Шабалина. М.: Федеральное агентство по туризму, 2014. С. 142-153.

3. Максимов Д.В. О туристском районировании территории России // Известия вузов. Северо-Кавказский регион. Серия: Естественные науки. Ростов н/Д: Южный федеральный университет, 2019. №1 (201). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/o-turistskom-rayonirovanii-territorii-rossii>

4. Москаленко О.П., Терехова И.А. Региональные особенности историко-культурного потенциала Калужской области // Теоретические и прикладные проблемы географической науки : демографический, социальный, правовой, экономический и экологический аспекты: Материалы Международной научно-практической конференции: в 2 т. / отв. ред. д.г.н. Н.В. Яковенко. Воронеж, 2019. Т. 2. С. 153-159

5. Саранча А.М. Теоретико-методологические проблемы рекреационного районирования на примере Удмуртской республики // Вестник Удмуртского университета. Биология. Наука о земле. Ижевск: Удмуртский государственный университет, 2008. №2. С. 61-72. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/teoretiko-metodologicheskie-problemy-rekreatsionnogo-rayonirovaniya-na-primere-udmurtskoj-respubliki-1>

6. Смирнягин Л. В. Узловые вопросы районирования // Известия Российской академии наук. Серия географическая. Москва: Российская академия наук, 2005. № 1. С. 5-16.

7. Шувалов В. Е. Районирование в российской социально-экономической географии: современное состояние и направления развития // Региональные исследования, 2015. № 3(49). С. 19-29.

Информационные технологии

УДК 004.451

*Урвачев П.М., с.п.к. ИСП;
Ковтун А.А., с.п.к. ИСП;
Заика Н.С., студент 2 курса;
Былкин М.Р., студент 2 курса;
Яровой И.А., студент 2 курса;
направление «Прикладная информатика»
ФГБОУ ВО КубГТУ «институт компьютерных систем и информационной безопасности»*

Параллельные архитектуры ЭВМ, их классификация, преимущества и недостатки

Parallel computer architectures, their classification, advantages and disadvantages

Аннотация. За последнее время кардинальные изменения произошли как в производительности, так и в возможностях компьютерной системы. Благодаря технологии интеграции (VLSI) это стало возможно в наше время, как раз она и позволяет разместить большое количество компонентов на одном кристалле и повысить тактовую частоту. Поэтому одновременно можно выполнять больше операций параллельно. Программирование различных вычислительных систем уже давно не является последовательным. Появились новые архитектуры, поддерживающие разнообразные методы параллельного программирования. Их наличие обуславливается многими причинами как технологического характера, так и необходимостью решения разнообразных прикладных задач, требующих использования высокопроизводительных вычислений. В данной статье рассматриваются преимущества и недостатки параллельных архитектур, а также другие немаловажные темы.

Ключевые слова: параллельные архитектуры, уровни параллелизма, классификация параллельных вычислительных систем, оценка производительности ВС

Abstract. Recently, dramatic changes have taken place both in performance and in the capabilities of a computer system. Thanks to the integration technology (VLSI), this has become possible in our time, it is precisely this technology that allows you to place a large number of components on one chip and increase the clock frequency. Therefore, more operations can be performed in parallel at the same time. Programming for

various computing systems has not been consistent for a long time. New architectures have emerged that support a variety of parallel programming techniques. Their presence is due to many reasons, both technological in nature, and the need to solve various applied problems that require the use of high-performance computing. This article discusses the advantages and disadvantages of parallel architectures, their classification, and other important topics.

Keywords: parallel architectures, concurrency levels, classification of computing systems, aircraft performance assessment

Актуализация. В настоящий момент направление, относящиеся к разработке и созданию параллельной вычислительной техники, средств программирования и

параллельного программного обеспечения, является одним из основных в развитии вычислительной техники. Идеи параллельной обработки данных реализуются в различных масштабах – от многоядерных процессоров, уже используемых в ПК, до метакомпьютинга, а именно возможности использования для решения объёмных задач всего вычислительного потенциала, собранного человечеством. Это направление привлекательно тем, что наряду со стремительного расширяющейся областью практического применения, имеется большое количество нерешённых задач, которые требуют серьёзных теоретических изысканий. Все вышесказанное подтверждает актуальность изучения вопросов, связанных с разработкой, созданием, программированием и использованием параллельных вычислительных систем.

Параллелизм в работе ЭВМ. Современные операционные системы являются многозадачными и многопользовательскими, имитируя параллельное *исполнение* программ посредством механизма прерываний.

Развитие процессоростроения также ориентировано на *распараллеливание операций*, т.е. на выполнение процессором большего числа операций за такт. Ключевыми ступенями развития архитектуры процессоров стали гиперконвейеризация, суперскалярность, неупорядоченная модель обработки, векторное процессирование (технология SIMD), *архитектура VLIW*. Все ступени были ориентированы на повышение степени параллелизма исполнения.

В настоящее время мощные сервера представляют собой мультипроцессорные системы, а в процессорах активно используется *параллелизм* уровня потоков. Основное внимание нашего семинара будет уделено многопоточным и многоядерным процессорам.

Уровни параллелизма. Распараллеливание операций – перспективный путь повышения производительности вычислений. Согласно закону Мура, число

транзисторов экспоненциально растет, что позволяет в настоящее время включать в состав CPU большое количество исполнительных устройств самого разного назначения.

Использование микроуровневого параллелизма уменьшило CPI (Cycles Per Instruction), так как миллионы транзисторов при выполнении одиночной инструкции простаивали. Затем использовали параллелизм уровня команд посредством размещения в CPU сразу нескольких конвейеров. Такие суперскалярные CPU позволяли достигать $CPI < 1$. Параллелизм уровня инструкций (ILP) породил неупорядоченную модель обработки, динамическое планирование, станции резервации и т.д. Но ILP ограничен алгоритмом исполняемой программы. Кроме того, при увеличении количества ALU сложность оборудования экспоненциально растет, увеличивается количество горизонтальных и вертикальных потерь в слотах выдачи. Современные методики повышения ILP основаны на использовании процессоров класса SIMD. Это векторное процессирование, матричные процессоры, архитектура VLIW.

Параллелизм уровня потоков и уровня заданий применяется в процессорах класса MIMD. Многопоточные процессоры позволяют снижать вертикальные потери в слотах выдачи, а Simultaneous Multithreading (SMT) процессоры – как вертикальные, так и горизонтальные потери. Лучшие современные вычислители – это мультикомпьютерные мультипроцессорные системы.

Классификация вычислительных систем. Одной из наиболее распространенных классификаций вычислительных систем является классификация Флинна. Четыре класса вычислительных систем выделяются в соответствие с двумя измерениями – характеристиками систем: *поток* команд, которые данная *архитектура* способна выполнить в единицу времени (одиночный или множественный) и *поток* данных, которые могут быть обработаны в единицу времени (одиночный или множественный).

– системы, в которых существует одиночный поток команд и одиночный поток данных. В каждый момент времени процессор обрабатывает одиночный поток команд над одиночным потоком данных. К данному типу систем относятся последовательные персональные компьютеры с одноядерными процессорами.

– системы с одиночным потоком команд и с множественным потоком данных; подобный класс составляют многопроцессорные системы, в которых в каждый момент времени может выполняться одна и та же команда для обработки нескольких информационных элементов. Такая архитектура позволяет выполнять одну арифметическую операцию над элементами вектора. Современные компьютеры реализуют некоторые команды типа SIMD (векторные команды), позволяющие обрабатывать несколько элементов данных за один такт.

– системы, в которых существует множественный поток команд и одиночный

поток данных; к данному классу относят систолические вычислительные системы и конвейерные системы;

– системы с множественным потоком команд и множественных потоком данных; к данному классу относится большинство параллельных вычислительных систем.

Преимущества и недостатки. Существует множество способов организации параллельно работающих вычислительных систем. Параллельность вычислений – это когда в один и тот же момент выполняется одновременно несколько операций обработки данных, осуществляется в основном за счет введения избыточности функциональных устройств т.е. *многопроцессорности*. В этом случае можно достичь ускорения процесса решения вычислительной задачи. Подобный подход позволяет выполнять необходимые вычисления с меньшими затратами времени по сравнению с последовательной организацией вычислений. Также существует понятие «*последовательные архитектуры*».

Традиционным считается использовать последовательную модель программирования. В этом случае в любой момент времени выполняется только одна операция и только над одним элементом данных. Последовательная модель универсальна. Ее основными чертами являются применение стандартных языков программирования, хорошая переносимость программ и невысокая производительность.

Для выявления преимуществ и недостатков каждой модели был проведен сравнительный анализ, результаты были занесены в таблицу.

Параллельные архитектуры	Последовательные архитектуры
Преимущества	
Более высокая производительность программ	- Не требует таких больших затрат, как параллельные архитектуры
- Позволяет выполнять необходимые вычисления с меньшими затратами времени по сравнению с последовательными вычислениями	- Применение стандартных языков программирования (это, обычно, Fortran и C/C++)

- Возможность получения максимального ускорения	- Последовательная модель универсальна
- Масштабируемость	- Хорошая переносимость программ
Недостатки	
- Применение специальных приемов программирования и, как следствие, более высокая трудоемкость программирования	- В один момент времени выполняется только одна операция и только над одним элементом данных
- Проблемы с переносимостью программ	- Ограниченной производительности - последовательных вычислений
- Параллельная модель не обладает свойством универсальности	- В один момент времени выполняется только одна операция и только над одним элементом данных
- Не обладает свойством универсальности.	- Невысокая производительность

Быстродействие первой системы по сравнению со второй в два раза выше, с позиций макроуровня - в пять раз ниже. Если же исходить из известных статистических данных о том, что 85% всех программ выполняется только один раз, то такая характеристика архитектуры ЭВМ, как простота программирования, является не менее важной, чем скорость выполнения команд

Оценка производительности параллельных ВС. Основной характерной чертой многопроцессорной ВС является ее производительность, т.е. количество операций, производимых системой за период. Различают два вида производительности, а именно пиковую и реальную. Пиковая производительность - величина, равная произведению пиковой производительности одного процессора на число таких процессоров в данной машине. Единицей измерения является MIPS. Производительность, указанная в MIPS, говорит нам о скорости выполнения компьютером своих же инструкций. Существует другой способ измерения производительности, он заключается в определении числа вещественных операций, осуществляющих компьютером за единицу времени. Единицей измерения принято считать Flops - число операций с плавающей точкой, производимых компьютером за одну секунду. Данный способ является более приемлемым для пользователя, так как ему известна вычислительная сложность

программы. В большинстве современных компьютеров в качестве организации эффективного доступа к памяти используется многоуровневая иерархическая память. В качестве уровней используются регистры и регистровая память, оперативная память, кэш-память, виртуальные и жесткие диски, ленточные роботы. При этом соблюдается следующий принцип формирования иерархии: при увеличении уровня памяти скорость обработки данных должна увеличиваться, а объем уровня памяти постепенно уменьшаться. Эффективность применения такого рода иерархии достигается за счет хранения часто используемых данных в памяти верхнего уровня, время доступа к которой минимально. Иерархия памяти относится к тем особенностям архитектуры компьютеров, имеющих огромное значение для повышения их производительности. При выполнении различных приложений демонстрируемая ВС производительность может существенно отличаться. Особенно это касается параллельных ВС.

Выводы. Главная тенденция развития вычислительной техники в настоящее время — дальнейшее расширение сфер применения электронных вычислительных машин — переход от отдельных ЭВМ к вычислительным системам и комплексам разнообразных конфигураций.

Персональные ЭВМ используются во всех сферах деятельности человека, делая его труд творческим, интересным и эффективным. При формализации профессиональных знаний в первую очередь автоматизируется рутинная часть работ, занимающая более 75 % рабочего времени. Новые сферы применения изменили характер вычислительных работ: инженерно-технические расчеты составляют не более 9 %, автоматизация управления сбытом, закупками и запасами — 16, финансово-экономические расчеты — 15, делопроизводство — более 10, игровые задачи — 8 % и т. д.

На современных вычислительных системах параллельной архитектуры время решения задач принципиально зависит от того, какова внутренняя структура алгоритма и в каком порядке выполняются его операции. Возможность ускоренной реализации на параллельных системах достигается за счет того, что в них имеется достаточно большое число функциональных устройств, одновременно выполняющих определенные операции алгоритма. Но для того чтобы использовать эту возможность, необходимо получить сведения о структуре алгоритма.

Список источников

1. Олег Новожилов: Архитектура ЭВМ и систем// Учебное пособие для бакалавров. 2017 С. 10-113

2. Классы архитектур. [Электронный ресурс] // URL: дата обращения: 20.10.2021)

3. Parallel Computer Construction Outside the United States [Электронный ресурс] // URL: <https://www.sciencedirect.com/topics/computer-science/parallel-architectures> (дата обращения: 01.11.2021)

4. Н. В. Максимов, Т. Л. Партыка, И. И. Попов Архитектура ЭВМ и вычислительных систем// Учебник. - М. 2005 С. 57-138

5. Классификация ПВС – Википедия. [Электронный ресурс] // URL: https://ru.wikipedia.org/wiki/Классификация_параллельных_вычислительных_систем (дата обращения: 03.11.2021)

6. Introduction to Parallel Computing [Электронный ресурс] // URL: <https://ipcc.cs.uoregon.edu/lectures/lecture-2-architecture.pdf> (дата обращения: 10.11.2021)

*Ковтун А.А., ст. преподаватель кафедры ИСП
ФГБОУ ВО “Кубанский государственный
технологический университет”*

*Урвачев П.М., ст. преподаватель кафедры ИСП
ФГБОУ ВО “Кубанский государственный
технологический университет”*

*Саргсян А.А., студентка 2 курса
направление “Прикладная информатика”
ФГБОУ ВО “Кубанский государственный
технологический университет”*

*Чермошенцев Е.Р., студент 2 курса
направление “Прикладная информатика”
ФГБОУ ВО “Кубанский государственный
технологический университет”*

*Клюев Р.А., студент 2 курса
направление “Прикладная информатика”
ФГБОУ ВО “Кубанский государственный
технологический университет”
Россия, Краснодар*

Обзор сетевых протоколов и уровней

Аннотация. В данной статье будут рассматриваться понятия сетевых протоколов и уровней, будут описаны актуальные на сегодняшний день сетевые протоколы.

Ключевые слова. Сетевые протоколы, Сетевые уровни, Обзор сетевых протоколов и уровней

Annotation. This article will consider the concepts of network protocols and layers, will describe the current network protocols.

Keywords. Network Protocols, Network Layers, Overview of network protocols and layers

Начнём с определения понятия протокола.

Протокол - документ, фиксирующий какую-либо информацию.

Теперь переходим к теме нашей статьи.

Сетевые протоколы

Сетевой протокол – набор правил осуществления соединения и обмена материалом между включёнными в сеть устройствами.

	«Уровень»	Тип данных	Функции	Примеры
Уровни хоста (узла)	Прикладной	Данные (строки из байтов)	Доступ к сетевым службам	HTTP(S), FTP(S), RPC, POP3
	Представления		Представление (кодировка) и шифрование данных	ASCII, EBCDIC
	Сеансовый		Управление сеансом связи	PAP
	Транспортный	Сегменты/ Дейтаграммы	Прямая связь между конечными пунктами и надёжность	TCP, UDP, SCTP, PORTS
Уровни связи (сети)	Сетевой	Пакеты	Определение маршрута и логическая адресация	IPv4, IPv6, IPsec, AppleTalk
	Канальный	Биты/Кадры	Физическая адресация	PPP, IEEE802.22, Ethernet, DSL, ARP, L2TP
	Физический	Электрические сигналы, биты	Работа со средой передачи, сигналами и двоичными данными	USB, кабель, радиоканал

Сетевые протоколы систематизируются на уровни.

Сетевые уровни - система классификации сетевых протоколов.

Сетевые уровни

OSI и TCP/IP – модели, по которым классифицируются сетевые уровни.

Модель OSI на текущий момент служит только в качестве обучения ролям каждого уровня. Работают же сети по стеку протоколов TCP/IP. Делится этот стек на 4 уровня:

- Прикладной уровень объединяет все сетевые службы и услуги, которые сеть предоставляет пользователю.
- Транспортный уровень решает задачу обеспечения надежной передачи данных между источником и адресатом.
- Сетевой уровень предоставляет возможность передачи пакетов через составную сеть, используя при этом оптимальный на текущий момент путь.
- Канальный уровень обеспечивает интеграцию в составную сеть любой иной сети, без помощи технологии передачи материалов этой сети.

Обзор актуальных сетевых протоколов

IP — Internet Protocol

Первым соединил отдельные устройства в единую сеть. Этот протокол наиболее простой и ненадежный, потому что не подтверждает передачу пакетов адресату, как и

не проверяет целостность информации. По IP-протоколу доставка материала совершается без установки соединения.

Главная задача IP — маршрутизация датаграмм, т. е. нахождение маршрута следования материала по узлам сети. До нынешнего момента самой распространённой версией был IPv4 с 32-битными адресами. На данный момент 4.29 млрд мест для хранения IPv4-адресов недостаточно, поэтому существует IPv6, который создан, чтобы избавиться от проблемы переполнения адресов.

TCP/IP — Transmission Control Protocol/Internet Protocol

Это стек протоколов TCP и IP. TCP предоставляет и контролирует доставку материала и следит за безопасностью и целостностью. IP несёт ответственность за маршрутизацию. Протокол TCP иногда применяется другими, более сложными протоколами.

UDP — User Datagram Protocol

Предоставляет передачу информации, не создавая при этом преждевременного соединения между ними. UDP считают не в достаточной мере безопасным, т. к. пакеты могут не только не дойти, но и продублироваться или прийти не по порядку.

Есть и плюсы: скорость передачи информации. Именно поэтому в приложениях, чрезвычайно чувствительных к сетевым задержкам, нередко применяют UDP.

FTP — File Transfer Protocol

Нужен для передачи файлов по IP-сетям. Без FTP передачей файлов и данных можно управлять с помощью других механизмов, таких как электронная почта или веб-служба HTTP, но этим другим параметрам не хватает ясности фокуса, точности и контроля, которые обеспечивает FTP. Этот протокол не новый - его удачно применяли задолго до возникновения IP. В нынешнее время используется для организации удаленного доступа к хостингам. Данный протокол достаточно надёжный, он предоставляет передачу данных, функционирует по принципу клиент-серверной архитектуры. FTP использует два канала связи между клиентом и сервером: командный канал для управления диалогом и канал данных для передачи содержимого файла. Для работы с файловой системой сервера пользователь проходит аутентификацию, далее получает доступ.

DNS — Domain Name System

DNS является не только системой доменных имён, это также протокол, предназначенный именно для этой системы. Этот протокол тоже применяет модель клиент-сервер. Он позволяет клиентским устройствам запрашивать у DNS-сервера IP-адреса сайтов, вдобавок он помогает произвести обмен БД между серверами DNS. В своей работе система использует ещё и протоколы TCP и UDP.

HTTP — HyperText Transfer Protocol

В самом начале вышеуказанный протокол передавал только HTML-документы. На текущий момент он используется для передачи произвольных данных в сети.

Предполагается использование протоколом клиент-серверной модели без сохранения промежуточного состояния. В роли клиента выступает web-браузер, также это может быть и поисковый робот. Во время обмена материалом протокол HTTP задействует TCP/IP.

Протокол HTTP имеет расширение HTTPS, которое поддерживает шифрование. В HTTPS информация уже передаётся поверх криптографического протокола TLS.

NTP — Network Time Protocol

Не все протоколы передачи служат для передачи традиционного вида информации. Протокол NTP используется для синхронизации локальных часов устройства со временем в глобальной/локальной сети. NTP задействует алгоритм Марзулло, и в конце концов выбирает самый точный источник времени. Применяет сложную систему фильтров и многоступенчатую корректировку ошибок. NTP использует протокол UDP, который помогает ему добиваться максимальной скорости передачи материала. Протокол весьма устойчив к изменениям задержек в глобальной/локальной сети.

SSH — Secure Shell

Предоставляет удаленное управление операционной системой с применением TCP. В SSH шифруют весь трафик, при этом сохраняется возможность выбора алгоритма шифрования. Это нужно для передачи паролей и других необходимых данных.

SSH дает возможность обрабатывать всевозможные протоколы передачи материала. Кроме удаленного управления устройством, через этот протокол можно пропускать те или иные файлы.

SSH применяют во время работы с хостингами.

DHCP - Dynamic Host Configuration Protocol

Протокол динамической настройки узла. Он даёт возможность узлам динамически получать IP адреса и иные параметры для точной работы в сети.

Благодаря DHCP есть возможность предоставить полный контроль над IP адресами: создавать отдельные пулы для каждой подсети, выдавать адреса в аренду, резервировать адреса и т. д.

POP3 - Post Office Protocol Version 3

Протокол почтового отделения версии 3. Протокол, используемый клиентами для получения почтовых писем с сервера. Версии 1-ая и 2-ая устарели и на сегодняшний день не используются. Работает он по принципу «загрузи и удали». Это значит, что клиент заходит на сервер и смотрит, есть ли для него письмо. И если оно присутствует, он загружает его к себе и ставит отметку об удалении на сервере.

IMAP - Internet Message Access Protocol

Протокол доступа к электронной почте. Он более умный и посложнее, чем POP3. Но основное их различие в том, что клиент, заходя на сервер, не удаляет почту, а копирует ее. Таким образом, у клиента показывается копия почтового ящика, который хранится на почтовом сервере. Если клиент у себя удаляет какое-либо письмо, то оно удаляется только у него. На сервере оригинал остается целым.

SMTP - Simple Mail Transfer Protocol

Простой протокол передачи почты. Используется для передачи почты на почтовый сервер.

Telnet - terminal network

Применяется он для отображения текстового интерфейса, и для управления операционной системой.

TFTP - Trivial File Transfer Protocol

Простой протокол передачи файлов.

Выводы

В данной статье были даны определения таким понятиям как протоколы, сетевые протоколы и сетевые уровни. Рассмотрели классификацию сетевых уровней, и актуальные на сегодняшний день сетевые протоколы. На основе изложенного материала можно сделать следующие выводы:

1. В основе большинства сетевых стандартов лежит эталонная семиуровневая модель "Взаимодействие Открытых Систем" (OSI);
2. На текущий момент самым распространенным стандартом как для локальных сетей так и для Интернета является семейство протоколов TCP/IP.

Так же был определен перечень самых востребованных сетевых протоколов на конец 2021 года: MAC, IP, ICMP, TCP, UDP, HTTP, FTP, POP3, SMTP, SSH.

Библиографический список

1. Основные сетевые термины и сетевые модели - <https://habr.com/ru/post/307252/>
2. Протоколы верхнего уровня - <https://habr.com/ru/post/307714/>
3. Протоколы нижних уровней - <https://habr.com/ru/post/308636/>
4. Сетевые протоколы сети интернет - https://wiki.dieg.info/setevoj_protokol#:~:text=Сетевой%20протокол%20—%20это%20набор,коммуникаций%20и%20разработки%20сетевых%20протоколов

Урвачев П. М., ст. преподаватель кафедры ИСП, КубГТУ, ИКСИБ

Ковтун А.А., ст. преподаватель кафедры ИСП

КубГТУ, ИКСИБ,

Михайленко.К.А., студент 2 курса направления «Прикладная информатика»

ФГБОУ ВО «Кубанский государственных технологический университет»

Ветров.С.С., студент 2 курса направления «Прикладная информатика»

ФГБОУ ВО «Кубанский государственных технологический университет»

Россия, Краснодар

Обзор и классификация процессоров для ЭВМ

Overview and classification of processors for computers

Аннотация. В данной статье рассматривается устройство и классификация процессоров. Различные архитектуры, такие как: фон Неймана, конвейерная, массово-параллельная. Также рассматриваются процессоры: VLIW, MISC, RISC, CISC. Будет затронута тема цифровых сигнальных процессоров и микропроцессоров, их производительность и их характеристики, такие, как: минимальная технологическая норма, частота ЦП, частота FSB, объем кэша L2, число ядер/потоков, гнездо и поколение ЦП. Рассматривается тема разгона процессора, на сколько это безопасно и какие параметры важны для производительности.

Ключевые слова: процессор, архитектура, производительность, компьютер, память, разработка, программа, обработка, разгон.

Annotation. This article discusses the device and classification of processors. Various architectures, such as: von Neumann, pipelined, massively parallel. Processors are also considered: VLIW, MISC, RISC, CISC. The topic of digital signal processors and microprocessors, their performance and their characteristics will be touched upon, such as: minimum technological norm, CPU frequency, FSB frequency, L2 cache volume, number of cores/threads, socket and CPU generation. The topic of processor overclocking is considered, how safe it is and what parameters are important for performance.

Keywords: processor, architecture, performance, computer, memory, development, program, processing, overclocking.

История появления процессора

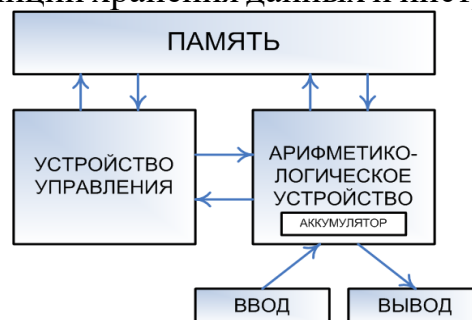
Первые процессоры появились в 1940 – х нашего века. Изначально они работали при помощи вакуумных ламп и электромеханических реле. Они занимали большое количество места в помещении и скорость работы была медленной. Но через 10 лет в конструкции процессоров стали применяться транзисторы. При их помощи, работникам удалось не только добиться большей скорости работы, но и надежности компьютера в целом.

В скором времени началась разработка интегральных схем. Это позволило создавать микрочипы, на которых находились транзисторы. В 1964 году IBM

System/360 добилась приблизительного вида CPU, которые мы видим в наше время. Так как компьютеры и процессоры работали только с тем программным кодом, который был написан только для них, компания IBM решила использовать другой метод. Они использовали все разновидности производительности центральных процессоров для написания одного ПО, которое работало бы под управлением любой модификации System/360.

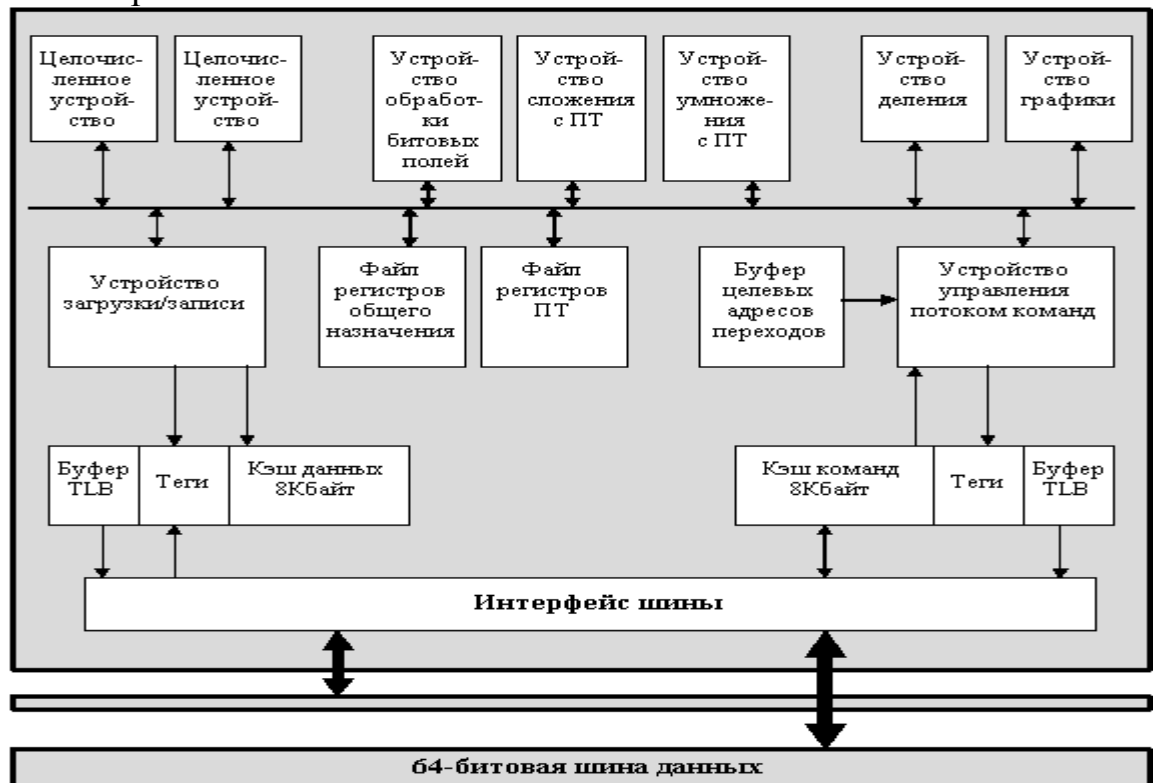
Архитектура фон Неймана

Архитектура фон Неймана - принцип совместного хранения команд и данных в памяти компьютера. В общем случае, когда говорят об архитектуре фон Неймана, подразумевают принцип хранения данных и инструкций в одной памяти.



Конвейерная архитектура

Конвейерная обработка была придумана для повышения быстродействия в ЦП. Изначально, для выполнения каждой из команды приходилось выполнять п-е количество операций, например: выборка команды из ОП (или так называемое ОЗУ), дешифровка команды и т.д. Каждую из этих операций заключаю в одну ступень конвейера.



Массово-параллельная архитектура

Массово- параллельная архитектура - класс архитектур параллельно вычислительных систем. Главный плюс этой архитектуры в том, что память физически разделена. Главное преимущество систем с раздельной памятью является хорошая масштабируемость. В отличие от SMP-систем, в машинах с раздельной памятью каждый процессор имеет доступ только к своей локальной памяти и поэтому не возникает необходимости потоковой синхронизации процессов. В 1990-х годах именно такие архитектуры били рекорды по производительности.



VLIW - процессоры

VLIW - архитектура характеризуется возможностью объединения нескольких простых команд в связку. Команды должны быть независимы и выполняться параллельно. Таким образом, из нескольких независимых машинных команд транслятор формирует одно «очень длинное командное слово». Данная архитектура приобрела известность благодаря университетским проектам 80-х. Идея VLIW базируется на том, что задача эффективного планирования параллельного выполнения команд возлагается на «разумный» компилятор. Такой компилятор вначале анализирует исходную программу. В ходе анализа компилятор может частично имитировать выполнение программы. Следующий этап – объединение компилятором команд в, каждая из которых рассматривается как одна сверхдлинная команда. Объединение нескольких простых команд в одну сверхдлинную производится по следующим правилам: количество простых команд равно числу функциональных блоков, имеющихся в процессоре;

в сверхдлинную команду входят простые команды, которые обеспечивают одновременное исполнение всех составляющих сверхдлинной команды.

MISC - процессоры

MISC (Minimal Instruction Set Computer) – архитектура для проектирования процессора, которая отличается от CISC и RISC своей наилучшей простотой и эффективностью. Она содержит в себе блок RISC, который обрабатывает в себе более 10 стандартных символов из которых получаются более сложные операции над значениями. При помощи этой архитектуры, значительно улучшается время выполнения инструкции, скорость записи и передача данных.[1]

Эта архитектура не стала популярной из-за сложного написания программ под разные процессоры. Так же из-за этого, требовалось более сложное ПО, что тормозило бы развитие микропроцессорного рынка.

RISC – процессоры

RISC - архитектура процессора. В ней, за счёт упрощения инструкций, увеличивается быстродействие, чтобы их декодирование было более простым, а время выполнения - короче. В данной архитектуре используется ограниченный набор быстрых команд. Каждая команда должна выполняться за один машинный такт. Это облегчает повышение тактовой частоты. Количество транзисторов, которые находятся в микропроцессоре уменьшается, следовательно, уменьшается цена и энергопотребление процессора, а также повышается производительность. Данная идея была выдвинута Джоном Коком в 1975 году из IBM Research и впервые реализована в 1980 году. Архитектура RISC-процессоров характеризуется наличием команд фиксированной длины, большого количества регистров, операций типа регистр-регистр, а также отсутствием косвенной адресации. Главные усилия были направлены на построение максимально эффективного конвейера команд: все команды извлекаются из памяти и поступают в центральный процессор на обработку в виде равномерного потока, причем ни одна команда не должна находиться в состоянии ожидания, а центральный процессор должен оставаться загруженным на протяжении всего времени.[1]

CISC – процессоры

CISC - тип архитектуры процессора с полным набором команд. Основоположителем CISC-архитектуры считается фирма IBM с архитектурой IBM/360. Данный подход позволяет реализовывать команды внутри самого процессора. Основную идею CISC-архитектуры отражает ее название - «полный набор команд». В данной архитектуре стремятся иметь отдельную машинную команду для каждого возможного действия по обработке данных. CISC-архитектура была одной из первых. Совершенствование процессоров шло по пути создания вычислительной машины, способных выполнять как можно больше разных команд. Данное решение упрощало работу программистам. Использование сложных команд позволяло сократить размер и время разработки программы. Таким образом, процессор содержит небольшой набор простых инструкций. На их основе можно создать множество сложных инструкций из набора команд с помощью добавления подпрограмм в микрокод.[1]

Цифровой сигнальный процессор

Цифровой сигнальный процессор - это специализированный микропроцессорный чип, архитектура которого оптимизирована для оперативных нужд цифровой обработки сигналов. ЦСП изготавливаются на МОП-интегральных микросхемах. Их широко используют в обработке звука, обработке изображений, радиосвязи, сонаре, электронных устройствах (телефонах), приводах диска и телевидении. Цель DSP обычно заключается в измерении, фильтрации или сжатии непрерывных аналоговых сигналов. Большинство микропроцессоров могут выполнять алгоритмы цифровой обработки сигналов, но зачастую не успевают за обработкой в реальном времени. Также ЦСП имеют большую энергоэффективность, следовательно, используются для портативных устройств, таких как мобильные телефоны. ЦСП часто используют специальные

архитектуры памяти, которые способны извлекать несколько данных или команды одновременно. ЦСП часто реализуют технологию сжатия данных, в частности - дискретное косинусное преобразование, это широко используемая технология сжатия для ЦСП

Микропроцессоры

Достижения в области технологии MOS IC привели к изобретению микропроцессора в начале 1970-х годов. С момента появления первого коммерчески доступного микропроцессора Intel 4004 в 1971 году и первого широко используемого микропроцессора Intel 8080 в 1974 году этот класс процессоров почти полностью обогнал все другие методы реализации центральных процессоров. Производители миникомпьютеров того времени запустили собственные программы разработки микросхем для обновления своих старых компьютерных архитектур и в конечном итоге создали микропроцессоры, совместимые с набором инструкций, которые были обратно совместимы с их старым оборудованием и программным обеспечением. В сочетании с появлением и возможным успехом вездесущего персонального компьютера термин CPU теперь применяется почти исключительно к микропроцессорам. Несколько процессоров могут быть объединены в одном процессорном чипе. Предыдущие поколения процессоров были реализованы в виде дискретных компонентов и многочисленных малых интегральных схем (ИС).

Производительность

Производительность или скорость процессора зависит, среди многих других факторов, от тактовой частоты (обычно заданной в кратных герцах) и количества инструкций за такт (IPC), которые в совокупности являются факторами для количества инструкций в секунду (IPS), которые может выполнять процессор. Многие передаваемые значения IPS представляют "пиковые" скорости выполнения искусственных последовательностей команд с небольшим количеством ветвей, в то время как реалистичные рабочие нагрузки состоят из набора инструкций и приложений, выполнение некоторых занимает больше времени, чем выполнение других. Производительность иерархии памяти также сильно влияет на производительность процессора, что практически не учитывается при вычислениях MIPS. Из-за этих проблем были разработаны различные стандартизированные тесты, часто называемые для этой цели "контрольными показателями", такие как SPECint, чтобы попытаться измерить реальную эффективную производительность в часто используемых приложениях. Производительность обработки компьютеров повышается за счет использования многоядерных процессоров.[2]

Характеристики микропроцессоров

Модель процессоров	Минимальная технологическая норма(нм)	Частота ЦП(ГГц)	Частота FSB(МГц)	Объём кеша L2(Мбайт)	Число ядер/потоков	Гнездо	Поколение ЦП
Intel Core 2 Extreme QX6700	65	2,66	1066	2*4	4\4	LGA-775	Kentsfield
Intel Core 2 Extreme X600	65	2,93	1066	4	2\2	LGA-775	Conroe
Intel Core 2 Duo E6700	65	2,66	1066	4	2\2	LGA-775	Conroe
Intel Core 2 Quad Q6600	65	2,4	1066	2*4	4\4	LGA-775	Kentsfield
Intel Core 2 Duo E6600	65	2,4	1066	4	2\2	LGA-775	Conroe
Intel Core 2 Duo E6400	65	2,13	1066	2	2\2	LGA-775	Conroe
Intel Core 2 Duo E6300	65	1,86	1066	2	2\2	LGA-775	Conroe
Intel Core 2 Duo E4200	65	1,6	800	2	2\2	LGA-775	Conroe
Intel Pentium XE-965	65	3,73	1066	2*2	2\4	LGA-775	Presler
Intel Pentium XE-955	65	3,46	1066	2*2	2\4	LGA-775	Presler
Intel Pentium XE-840	90	3,2	800	2*1	2\4	LGA-775	Smithfield
Intel Pentium D-960	65	3,6	800	2*2	2\2	LGA-775	Presler
Intel Pentium D-950	65	3,4	800	2*2	2\2	LGA-775	Presler
Intel Pentium D-945	65	3,4	800	2*2	2\2	LGA-775	Presler
Intel Pentium D-940	65	3,2	800	2*2	2\2	LGA-775	Presler
Intel Pentium D-930	65	3	800	2*2	2\2	LGA-775	Presler
Intel Pentium D-925	65	3	800	2*2	2\2	LGA-775	Presler
Intel Pentium D-920	65	2,8	800	2*2	2\2	LGA-775	Presler
Intel Pentium D-915	65	2,8	800	2*2	2\2	LGA-775	Presler
Intel Pentium D-840	90	3,2	800	2*1	2\2	LGA-775	Smithfield
Intel Pentium D-830	90	3	800	2*1	2\2	LGA-775	Smithfield
Intel Pentium D-820	90	2,8	800	2*1	2\2	LGA-775	Smithfield

Что такое разгон процессора

На крышке процессора и на упаковке с ним указывается базовая тактовая частота. Это количество циклов вычислений, которые процессор может выполнить за одну секунду. Разгон процессора, или оверклокинг, - это повышение его тактовой частоты. Если он будет выполнять больше циклов вычислений, то станет работать производительнее. В результате, например, программы будут загружаться быстрее, а в играх вырастет FPS (количество кадров в секунду).

Для оверклокинга предназначены прежде всего процессоры с разблокированным множителем. У Intel это серии K и X, у AMD — Ryzen.[3]

Какие параметры важны для производительности

В BIOS/UEFI и программах для оверклокинга вы, как правило, сможете менять такие параметры:

CPU Core Ratio — собственно, множитель процессора.

CPU Core Voltage — напряжение питания, которое подаётся на одно или на каждое ядро процессора.

CPU Cache/Ring Ratio — частота кольцевой шины Ring Bus.

CPU Cache/Ring Voltage — напряжение кольцевой шины Ring Bus.

Набор параметров бывает и другим, названия могут отличаться — всё зависит от конкретной версии BIOS/UEFI или программы для оверклокинга. Часто

встречается параметр Frequency — под ним понимают итоговую частоту: произведение CPU Core Ratio (множителя) на BCLK Frequency (базовую тактовую частоту).

Технология Intel Turbo Boost

Технология Intel Turbo Boost позволяет автоматически увеличивать тактовую частоту процессора свыше номинальной из расчетной мощности (TDP).

Это приводит к увеличению производительность однопоточных и многопоточных приложений.

Эту технологию интеллектуального разгона компания Intel реализовала в собственных процессорах и она учитывает несколько факторов, связанных с нагрузкой на CPU: напряжение, силу тока, температуру и состояние операционной системы.

Отслеживая все эти параметры, встроенная система управления Turbo Boost может повышать производительность, увеличивая тактовую частоту в ситуациях, когда максимальный TDP процессора не достигнут. Выключая неиспользованные ядра и, таким образом, снижая энергопотребление, процессор освобождает больше потенциала для однопоточных нагрузок, чуть меньше для двух активных потоков, ещё меньше для трёх нагруженных ядер и так далее.

В результате «автоматический разгон» Intel Turbo Boost представляет собой элегантный и последовательный способ для увеличения производительности.

Время работы системы в режиме Turbo Boost зависит от рабочей нагрузки, условий эксплуатации и конструкции платформы.

Например, базовая частота процессора Core i5-2500: 3,30 ГГц, базовая частота тактового генератора (BCLK) — 100 МГц, то с учетом температуры и энергопотребления процессор может увеличивать частоту ядер с шагом — 100 МГц.

Технология Intel Turbo Boost обычно включена по умолчанию в BIOS и она работает автоматически под управлением операционной системы.

В некоторых BIOS имеются опции для управления Turbo Boost (Turbo Ratio, Turbo Boost или Intel TurboBoost) и пользователи имеют возможность самостоятельно решать необходима ли данная технологии им или нет, хотя отключать ее не рекомендуется.

Насколько безопасно разгонять процессор

В AMD прямо заявляют: «На убытки, вызванные использованием вашего процессора AMD с отклонением от официальных характеристик или заводских настроек, гарантия не распространяется». Похожий текст есть и на сайте Intel: «Стандартная гарантия не действует при эксплуатации процессора, если он превышает спецификации». Подумайте дважды, прежде чем повышать рабочую частоту процессора: так ли важен прирост производительности, или стабильность и отсутствие рисков всё же в приоритете.

Для разгона новых процессоров Intel Core i5, i7, i9 десятого поколения с разблокированным множителем можно купить Turing Protection Plan. Он

предполагает однократную замену процессора, который вышел из строя в результате оверклокинга.

Также отметим, что существует «кремниевая лотерея». Процессоры одной и той же модификации могут демонстрировать разные показатели после разгона. Всё дело в том, что чипы не идентичны — где-то микроскопические дефекты после нарезки кристаллов кремния более выражены, где-то менее. Таким образом, если вы зададите для своего процессора параметры удачного разгона, который выполнил опытный и успешный оверклокер, нет гарантии, что добьётесь тех же результатов.

Вывод: если при разгоне что-то пойдёт не так, ответственность за это будет лежать только на вас.

Библиографический список

1. [https://ru.wikiversity.org/wiki/Архитектура_процессоров_\(CISC,_RISC,_MISC\)](https://ru.wikiversity.org/wiki/Архитектура_процессоров_(CISC,_RISC,_MISC))
2. <http://cpu-control.ru/cpu/harakteristiki-protsessora>
3. <https://www.ferra.ru/review/computers/processor-evolution-part-1.htm>

*Урвачев П. М.ст. преподаватель кафедры ИСП
КубГТУ, ИКСИБ,*

*Ковтун А.А., ст. преподаватель кафедры
КубГТУ, ИКСИБ, ИСП*

*Хутов И.Т., студент 2 курса направления «Прикладная информатика»
ФГБОУ ВО «Кубанский государственных технологический университет»*

*Сырман Н.А., студент 2 курса направления «Прикладная информатика»
ФГБОУ ВО «Кубанский государственных технологический университет»*

*Муртазаев А.Ф., студент 2 курса направления «Прикладная информатика»
ФГБОУ ВО «Кубанский государственных технологический университет»*

Россия, Краснодар

Современные графические процессоры Modern GPUs

Аннотация. Проводилась актуализация выбранной темы в настоящее время. Были описаны формы и виды графических процессоров, таких как: графические процессоры общего назначения, дискретные видеокарты интегрированные видеокарты и гибридные видеокарты, были представлены их подробные свойства и их предназначения. Выполнен анализ вычислительных характеристик, а также их сравнение. Удалось сравнить два вида видеокарт по их производительности и определиться с более оптимальным вариантом. После чего были подведены краткие итоги.

Ключевые слова: процессор, видеокарта, майнинг, CPU, GPU, дискретные, память, блоки, мощность.

Annotation. The selected topic was updated at the present time. The forms and types of graphic processors, such as general-purpose graphic processors, discrete video cards, integrated video cards and hybrid video cards, were described, their detailed properties and their purposes were presented. The analysis of the computational characteristics is carried out, as well as their comparison. We managed to compare two types of video cards in terms of their performance and decide on the best option. After that, short results were summed up.

Key words: processor, video card, mining, CPU, GPU, discrete, memory, blocks, power.

Актуализация темы

Сейчас, наверное, каждый слышал о таких понятиях как, майнинг, или добыча криптовалюты. Майнинг очередной раз показывает актуальность графических процессоров на данный момент. Так как вместо CPU (central processing unit) майнеры используют именно видеокарты (graphics processing unit).

Архитектура графического процессора и центрального процессора сильно отличаются. Если рассматривать последний, то они состоят из 4-48 ядер – это делает их подходящими для решения большинства сложных задач.

Графические процессоры в сравнении с CPU имеют большее количество ядер, то есть вместо пар больших ядер, они имеют несколько блоков больших вычислительных устройств, в каждый из которых включены сотни или тысячи маленьких ядер. И именно поэтому GPU гораздо удобнее обрабатывать миллионы пикселей и полигонов.

Также, на данный момент происходит огромный скачек в области нейронных сетей и машинного обучения. Основной проблемой в данной области являются проблема памяти, так как нейронная сеть обрабатывает большие данные, производятся множество верных вычислений, для чего идеально подходят графические процессоры, которые не могут быть обработаны на одном сервере с единственным CPU.

Для решения данной проблемы идеально подходит графический процессор. Основные инструменты для работы с большими данными внедряют поддержку вычислений на GPU, что упрощает работу в области искусственного интеллекта, и делает ее общедоступной.

Формы и виды графических процессоров

Графические процессоры общего назначения (General-Purpose computing on Graphics Processing Units)

Вычисления общего назначения на General-Purpose computing on Graphics Processing Units (GPGPU), это использование GPU, который обычно обрабатывает вычисления только для компьютерной графики, для выполнения вычислений в приложениях, которые традиционно обрабатываются центральным процессором (CPU). Использование нескольких видеокарт в одном компьютере или большого количества графических чипов еще больше распараллеливает и без того параллельный характер обработки графики [1].

Конвейер GPGPU это своего рода параллельная обработка между одним или несколькими графическими процессорами и процессорами, которая анализирует данные, как если бы они были в виде изображения или другой графической формы. Хотя графические процессоры работают на более низких частотах, у них обычно во много раз больше ядер[2]. Таким образом, графические процессоры могут обрабатывать гораздо больше изображений и графических данных в секунду, чем традиционные процессоры. Перенос данных в графическую форму и последующее их сканирование и анализ с помощью графического процессора может значительно ускорить работу.

Конвейеры GPGPU были разработаны в начале 21 века для обработки графики (например, для улучшения шейдеров). Было обнаружено, что эти конвейеры хорошо соответствуют потребностям научных вычислений, и с тех пор были разработаны в этом направлении.

Компьютерные видеокарты производятся различными производителями, такими как Nvidia, AMD и ATI. Карты таких производителей различаются реализацией поддержки форматов данных, таких как целочисленные форматы и форматы с плавающей запятой (32-битные и 64-битные). Microsoft представила стандарт модели шейдеров, чтобы упорядочить различные функции графических карт по простому номеру версии модели шейдера (1.0, 2.0, 3.0 и т. д.).

По сути, GPGPU, это концепция программного обеспечения, а не аппаратная концепция. Это, разновидность алгоритма, а не часть оборудования. Однако специализированное оборудование может еще больше повысить эффективность конвейеров GPGPU, которые традиционно выполняют относительно мало алгоритмов с очень большими объемами данных. Таким образом, массово распараллеленные задачи уровня гигантских данных могут быть распараллелены еще больше с помощью специализированных настроек, таких как вычисления в стойке (много похожих, специализированных машин, встроенных в стойку), что добавляет третий уровень - многие вычислительные блоки, каждое из которых использует много процессоров для соответствия ко многим графическим процессорам. Некоторые биткойн-майнеры использовали такие установки для обработки большого количества биткойнов.

Дискретные видеокарты

Дискретные видеокарты - наиболее высокопроизводительный вид графических процессоров. Как правило, дискретные видеокарты подключается к высокоскоростной шине данных PCI Express. Ранее встречались видеопроцессоры, подключаемые к шинам AGP, PCI, VESA и ISA. В современных реалиях видеокарты подключаются только через шину PCI Express, а все прочие типы подключений являются устаревшими [2].

Видеокарта называется дискретной из-за того, что выполнена в виде отдельного чипа и не является частью других компонентов компьютера. Большинство дискретных видеопроцессоров имеют собственную оперативную память.

Выполненные в виде отдельного набора системной логики, а не в составе других микросхем, дискретные видеокарты могут быть достаточно сложными и гораздо более высокопроизводительными нежели интегрированная графика. Кроме того, обладая собственной видеопамятью у дискретных видеокарт нет необходимости делить оперативную память с другими компонентами компьютера. Собственная память позволяет не тратить основное ОЗУ. Видеопроцессору не приходится ожидать очереди на доступ к оперативной памяти компьютера, к которой может в данный момент обращаться как центральный процессор, так и другие компоненты. Все это положительно сказывается на производительности дискретных видеопроцессоров. Такие технологии как SLI от Nvidia и CrossFire от AMD позволяют задействовать несколько графических адаптеров параллельно для решения одной задачи [3].

Интегрированные видеокарты

Интегрированные графические адаптеры не имеют собственной памяти и используют оперативную память компьютера, что и является ее главным недостатком, это делает их менее производительными нежели дискретная. Хотя графические процессоры Intel Iris Graphics, начиная с поколения процессоров Haswell имели в своем распоряжении 128 мегабайт кэша четвертого уровня. Современные встроенные графические решения находят применение в портативных устройствах, ввиду низкого энергопотребления [3].

Современные встроенные графические процессоры расположены на одном чипе с центральным процессором (например, Intel HD Graphics или Intel Iris Graphics) [1].

Гибридные видеокарты

Гибридные видеокарты подходят для энергоэффективной, и высокой графической производительности, позволяя использовать встроенный графический адаптер в повседневных задачах, и задействовать дискретный графический адаптер только там, где необходимо [2].

До появления гибридной графики производители встраивали в дополнение к встроенному дискретный адаптер, для переключения между ними требовалась перезагрузка, что было не очень удобным для пользователя. Гибридные адаптеры для вывода на экран используют только встроенный графический адаптер, но некоторые вычисления способны передавать дискретной графической карте, а не выполнять самим. Для пользователя переключение между видеоадаптерами становится незаметным. Примерами таких решений являются технология Optimus от Nvidia и DualGraphics от AMD. APU (сокр. от Accelerated Processing Unit, ускоренное обрабатывающее устройство) – гибридный центральный процессор, который объединяет центральный процессор с графическим процессором в одном кристалле. В результате объединения CPU и GPU наблюдается общее снижение энергопотребления и стоимости системы. Гибридные ЦП дают возможность делать компактные системы, пригодные для большинства пользователей, не требующих мощных графических задач [1].

Вычислительные характеристики и их сравнение

Современные графические процессоры используют большинство своих транзисторов для вычислений, связанных с компьютерной 3D-графикой. В дополнение к 3D-оборудованию современные графические процессоры включают в себя базовое 2D-ускорение и возможности фреймбуфера (обычно с режимом совместимости VGA). Сравнительно новые карты, начиная с AMD / ATI HD5000-HD7000, даже не имеют 2D-ускорения; он должен быть эмулирован оборудованием 3D. Первоначально графические процессоры использовались для ускорения ресурсоемкой работы по наложению текстур и рендерингу полигонов, а позже были добавлены блоки для ускорения геометрических вычислений, таких как вращение и трансформация вершин в различные системы координат.

Последние разработки в области графических процессоров включают поддержку программируемых шейдеров - программ, компилируемых и выполняемых на графическом процессоре, которые могут манипулировать вершинами и текстурами, используя многие из тех же операций, которые поддерживаются процессорами, методы передискретизации и интерполяции для уменьшения наложения спектров и очень высокоточные цветовые пространства. Учитывая, что большинство этих вычислений включает в себя матричные и векторные операции, инженеры и ученые все чаще изучают использование графических процессоров для неграфических вычислений; они особенно подходят для решения других неприятно параллельных задач [2].

Несколько факторов конструкции GPU влияют на производительность карты при рендеринге в реальном времени. Общие факторы могут включать размер трактов соединителей при изготовлении полупроводниковых устройств, частоту тактового сигнала, а также количество и размер различных кэшей памяти на кристалле. Кроме того, количество потоковых мультипроцессоров (SM) для графических процессоров NVidia или вычислительных единиц (CU) для графических процессоров AMD, которые описывают количество процессорных модулей на кристалле ядра в кристалле графического процессора, которые выполняют вычисления ядра, обычно работающие параллельно с другими SM / CU на GPU [3].

С появлением глубокого обучения важность графических процессоров возросла. В исследовании, проведенном Indigo, было обнаружено, что при обучении нейронных сетей с глубоким обучением графические процессоры могут быть в 250 раз быстрее, процессоров. В этой области наблюдается определенная конкуренция с ASIC, в первую очередь с Tensor Processing Unit (TPU) от Google. Однако ASIC требуют изменений в существующем коде, а графические процессоры по-прежнему очень популярны.

Первоначально данные просто передавались в одностороннем порядке от центрального процессора (ЦП) к графическому процессору (ГП), а затем к устройству отображения. Однако со временем для графических процессоров стало ценно хранить сначала простые, а затем сложные структуры данных, которые затем передавались обратно в ЦП, который анализировал изображение, или набор научных данных, представленных в формате 2D или 3D, который видеокарта может понять. Поскольку у графического процессора есть доступ к каждой операции отрисовки, он может быстро анализировать данные в этих формах, тогда как центральный процессор должен опрашивать каждый пиксель или элемент данных намного медленнее, чем скорость доступа между центральным процессором и его большим пулом оперативной памяти. (или, в худшем случае, жесткий диск) медленнее, чем графические процессоры и видеокарты, которые обычно содержат меньшие объемы более дорогой памяти, доступ к которой намного быстрее. Передача части набора данных для активного анализа в эту память графического процессора в виде текстур или других легко читаемых форм графического процессора приводит к увеличению скорости [3].

Сравнительная характеристика интегрированного и дискретного GPU

Существуют определенные высокопроизводительные процессоры нового поколения. Теперь сравним флагманские GPU, как интегрированные, так и дискретные, от компании AMD.

	AMD Radeon™ E9565 PCIe®	AMD Radeon™ RX 6900 XT
Количество вычислительных блоков	36	80
Максимальный объем видеопамяти (ГБ)	16	16
Максимальная частота (МГц)	1243	2250

Таблица 1.

Из таблицы можно увидеть, что интегрированный аналог дискретной видеокарты будет в разы слабее в плане производительности второго. Тем не менее, очевидно, что любой интегрированный GPU будет в разы более энергоэффективно. Это связанной со специфической целью применения оных.

Выводы

На сегодняшний день дискретные видеокарты являются более подходящими для большинства задач, в том числе для таких процессов как: рендеринг сложной графики, машинное обучение и майнинг криптовалюты. В то время, как интегрированные видеоадаптеры больше подходят для использования и решения офисных и «несложных» задач. Именно по этой причине интегрированные видеоадаптеры всегда устанавливаются в энергоэффективные мобильные устройства и ноутбуки, но стоит отметить, что в утилитарных ноутбуках и специализированных мобильных устройствах используются дискретные видеокарты и есть возможность подключения внешнего видео адаптера.

Библиографический список

1. <https://gtavrl.ru/gpu-что-это-v-kompyutere-vidy-graficheskikh-processorov-model-izinga-i/>;

2. Технология CUDA в примерах. Введение в программирование графических процессоров. Эдвард Кэндрот, Джейсон Сандерс;
3. OpenGL 4. Язык шейдеров. Книга рецептов. Дэвид Вольф.

УДК 004.85

*Косников С.Н., канд. экономических наук, доцент,
Бурда А.Г., доктор экономических наук, профессор,
Соломко Д.С., студент первого курса магистратуры направления
«Информационные системы и технологии»,
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет имени
И.Т. Трубилина»
Россия, Краснодар*

Возможности использования методов машинного обучения в целях сегментации клиентской базы на основе rfm-анализа

Possibilities of using machine learning methods for the purpose of client base segmentation based on rfm-analysis

Аннотация: в данной статье рассматривается методология сегментации клиентской базы на основе интеллектуального анализа с применением методов кластеризации машинного обучения. Наиболее широко распространённым и общепринятым методом сегментации является метод RFM – анализа. RFM анализ позволяет выявить клиентов, наиболее склонных к отклику на рекламные предложения, скидки и акции, сегментирую клиентов на различные кластеры.

В качестве трех основных характеристик, по которым осуществляется группировка клиентов, используются: recency: количество прошедших дней с последней покупки; frequency: характеристика того на сколько часто клиент осуществляет покупки; monetary – величина, описывающая общую сумму покупок, реализованных клиентом.

Однако и у этого подхода RFM-анализа имеется ряд изъянов. Так главным недостатком общепринятого метода является наличие вероятности ошибочного определения клиента организации к некоторому кластеру, к которому он, на самом деле, далек. В разработанной методологии предлагается использование модернизированного метода RFM-анализа, основанного на методах машинного обучения.

Ключевые слова: машинное обучение, сегментация, кластеризация, интеллектуальный анализ, визуализация.

Annotation: This article discusses the methodology of client base segmentation based on mining using machine learning clustering methods. The most widespread and generally accepted segmentation method is the RFM analysis method. RFM analysis identifies customers who are most likely to respond to promotions, discounts and promotions, segmenting customers into different clusters.

The three main characteristics by which customers are grouped are: recency: the number of days since the last purchase; frequency: characterization of how often the customer makes purchases; monetary - a value describing the total amount of purchases sold by the customer.

However, this RFM analysis approach also has a number of flaws. So the main drawback of the generally accepted method is the presence of the probability of an erroneous definition of an organization client to a certain cluster, to which it, in fact, is far away. The developed methodology proposes the use of a modernized method of RFM analysis based on machine learning methods.

Keywords: machine learning, segmentation, clustering, intelligent analysis, visualization.

В современных реалиях от многих организаций в целях обеспечения максимальной доходности и эффективности деятельности требуется не только поддерживать на высоком уровне качество оказываемых услуг и производимых товаров, но и тратить не малые ресурсы на достижение и обеспечение лояльности клиентов, так как именно от это фактора в не малой степени зависят такие показатели, как объем и размер продаж и прибыли.

Основываясь на всеобщем принятом правиле Пирсона, являющимся одним из основных столпов маркетинговой аксиомы, можно сделать вывод о том, что 20% клиентов любой организации являются генераторами 80% ее прибыли. По данной причине для каждой организации особенно важными и актуальными является возможности и методы определения этих основных клиентов для последующего ориентирования большинства ресурсов своего бизнеса, исходя из их потребностей и пожеланий.

По статистике поиск каждого нового клиента будет стоить для организации в десятки раз дороже, чем стимулирование к продаже уже имеющегося пользователя. Существует прямая связь между объемом трат, осуществляемых клиентом, и временем его причастности к организации, так пользователи уже знающие и доверяющие компании склонны генерировать на 60% больше прибыли, в отличии от новых клиенты. Каждая организация напрямую заинтересована в поддержании наиболее высокого уровня лояльности клиентов, так как это позволяет не только окупить саму программу лояльности, но и в конечном итоге принести дополнительный доход компании.

Исходя из описанных статистических данных, компаниям, занимающимся продажами товаров, необходимо чётко понимать к кому и какие управленческие решения принимать, чтобы увеличить объемы реализуемых фирмой товаров.

Зачастую в программах лояльности в качестве инструмента для анализа и выявления групп среди клиентов применяют специализированные методы сегментирования клиентской базы с целью выявления покупателей, которые наиболее склонны к приобретению новых товаров и приносят наибольшую прибыль или наоборот, наименее склонны к осуществлению покупки.

Для реализации был выбран алгоритм K-средних, по причине того, что он представляет собой один из самых базовых и общепризнанных алгоритмов машинного обучения без контроля, который решает широко распространённую проблему кластеризации. Основной уязвимостью данного алгоритма является то, что для его работы необходимо требуется задать количество кластеров, на которые в последующем будет сегментироваться выборка данных. Основной концепт

заключается в том, чтобы определить k -центров, из расчета что к каждый из них будет относиться для каждого искомого кластера.

На следующем этапе работы алгоритма требуется рассмотреть каждую точку, принадлежащую данному набору данных, которая связывается с ее ближайшим центром. В случае, когда это уже невозможно, работа алгоритма приостанавливается. На следующем этапе требуется осуществить перерасчет k -центроидов, в качестве барицентра кластеров, которые были получены на этапе финала выполнения предыдущего этапа. На следующем шаге после того, как были получены и установлены новые и уникальные центроиды, необходимо заново реализовать связи между центрами и ближайшими к ним точками набора данных.

Так как K -Means – это алгоритм машинного обучения без учителя, который группирует данные в k кластеров. Количество кластеров определяется непосредственно самим пользователем, и алгоритм попытается сгруппировать данные, даже если это количество не является оптимальным для конкретного случая.

Поэтому мы должны разработать метод, который каким-то образом поможет нам решить, сколько кластеров мы должны использовать для модели K -средних.

Метод локтя – очень популярный метод, решающий проблему с нахождением оптимального количества кластеров, и его идея состоит в том, чтобы запустить кластеризацию k -средних для диапазона кластеров k (скажем, от 1 до 15), и для каждого значения мы вычисляем показатель искажения: сумму квадратов расстояний от каждой точки до центроида ей назначенного кластера.

Чтобы определить оптимальное количество кластеров, мы должны выбрать значение k в «изгибе», то есть в точке, после которой искажение / инерция начинают линейно уменьшаться. Таким образом, для заданных данных мы заключаем, что оптимальное количество кластеров для данных – 4, о чем можно убедиться, благодаря рисунку номер 1.

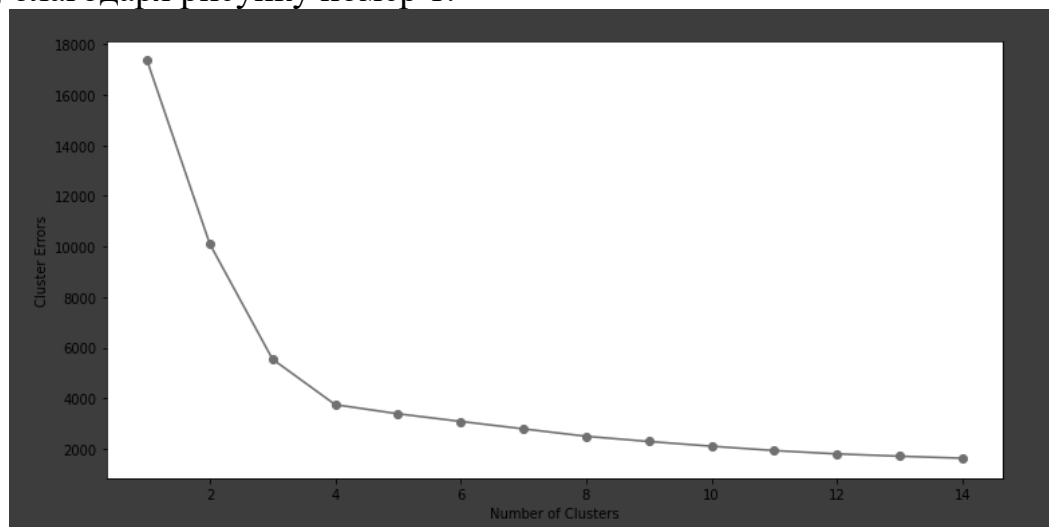


Рисунок 1 – Визуализация метода локтя

В качестве аргумента функции $KMEANS$ используется параметр `n_clusters`, который устанавливает количество кластеров в исходном множестве.

Результаты сегментации клиентской базы изображены на рисунке 2.

3D-визуализация результатов сегментирования: 100.00%

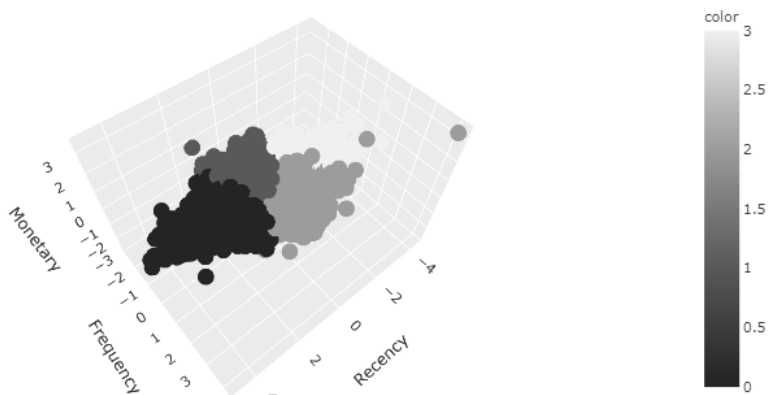


Рисунок 2 – Визуализация результата работы алгоритма.

При реализации алгоритма K-средних необходимо было решить проблему неустойчивости - кластеризация осуществлялась многократно, определяли заранее число кластеров, ведя поиск наилучшего их количества, скорость – использовалась модификация Mini Batch K-Means, которая пересчитывает центры кластеров по небольшому batch (подвыборке). В результате качество снижается незначительно, а время работы алгоритма сокращается существенно.

В данной статье была описана методология сегментации клиентской базы на основе интеллектуального анализа с применением методов кластеризации машинного обучения в задачах управления маркетингом. Рассмотрены возможности данного подхода, основанного на RFM анализе и автоматизированного для работы с минимальным управлением со стороны отдела маркетинга, обеспечивающего проведение более точного и эффективного анализа сегментов клиентов, не основываясь на субъективной оценке маркетологов, что в свою очередь позволяет минимизировать затраты временного и финансового ресурсов компании на анализ рынка.

Библиографический список:

1. Reichheld F. The Loyalty Effect: The Hidden Force Behind Growth, Profits, and Lasting Value. Harvard Business School Press, 1996.
2. Барсегян, А. А. Б26 Анализ данных и процессов: учеб. пособие / А. А. Барсегян, М. С. Куприянов, И. И. Холод, М. Д. Тесс, С. И. Елизаров. –3-е изд., перераб. и доп. –СПб.: БХВ-Петербург, 2009. –512 с.
3. Бринк Хенрик, Ричардс Джозеф, Феверолф Марк 687 Машинное обучение. -СПб.: Питер, 2017. -336 с.
4. Буч Г., Якобсон И., Рамбо Д. Язык UML. Руководство пользователя. – Litres, 2017.

5. Голубков Е. П. Маркетинговые исследования: теория, методология и практика: М.: Издательство “Финпресс”, 2003. 496 с.

6. Диаграммы классов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://studfiles.net/preview/6214574/page:2/#5>

7. Домингос, Педро Верховный алгоритм: как машинное обучение изменит наш мир / Педро Домингос ; пер. с англ. В. Горохова ; [науч. ред. А. Сбоев, А. Серенко]. – М. : Манн, Иванов и Фербер, 2016.

8. Ефанова Н.В. Алгоритмизация и программирование на языке C# / Н.В. Ефанова, Е.А. Иванова, Д.А. Павлов // Краснодар: КубГАУ, 2016. – 256 с.

9. Иванов Д. Ю Унифицированный язык моделирования UML: Учеб. Пособие / Д. Ю. Иванов, Ф. А. Новиков – СПб.: Изд-во Политехн. ун-та, 2011. – 229 с.

Исторические науки

УДК 351/354

*Грищенко А.Е. студент 1 курса магистратуры
Направления «Государственное и муниципальное управление»
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный
аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
Россия, Краснодар*

Исторические аспекты изменения власти на Юге России в 1917-1920 гг. Historical aspects of the change of power in the South of Russia in 1917-1920

Аннотация. В статье рассмотрены историческая смена власти на Северном Кавказе в условиях революционных событий и Гражданской войны. Политика белогвардейцев, направленная на возврат дореволюционных порядков потерпела крах, что привело к нарастанию политического напряжения в регионе. Показаны условия прихода к власти большевиков, которые выдвигали требования объединения народов всего Северного Кавказа в автономию. Что привело к радикализации общества и внутренним национальным и этническим конфликтам.

Ключевые слова: исторический аспект, Гражданская война, революция, административно-территориальное устройство, власть, Северный Кавказ, наместничество, советы

Annotation. The article examines the historical change of power in the North Caucasus in the context of revolutionary events and Civil War. The policy of the White Guards aimed at the return of the pre-revolutionary order failed, which led to an increase in political tension in the region. The conditions of the Bolsheviks coming to power, who put forward demands for the unification of the peoples of the entire North Caucasus into autonomy, are shown. Which led to the radicalization of society and internal national and ethnic conflicts.

Key words: historical aspect, civil war, revolution, administrative-territorial structure, government, north Caucasus, viceroyalty, soviets

Исторический аспект становления власти на Кубани в 1917 г. связан с общими революционными преобразованиями того времени. В истории региона отражены события революционного времени, которые повлекли за собой смену власти. В результате революции и Гражданской войны на Кубани остро стояли социально-классовые проблемы, которые носили и аграрный характер. В данный период времени в Структуру Северного Кавказа входили Ставропольская и Черноморская губернии, Кубанская, Терская и Дагестанская области. Изучая вопросы социального и политического развития Кубани, Сенцов А.А. подробно описал условия создания советов местного управления, которые учитывали интересы всех слоев населения [2]. Но при этом, решения административного

характера применялись в пользу коренных казачьих сословий, ограничивая участие в выборных процессах некоренных жителей Кубани [3].

На Северном Кавказе произошло свержение самодержавия, что привело к изменению системы управления. Кавказский наместник Великий князь Николай Николаевич (Младший) возглавлявший особый орган административно-территориального управления в Российской Империи подал в отставку, а наместничество как орган управления было ликвидировано. Ему на смену пришел Особый Закавказский комитет, созданный Временным правительством.

Революционные события на Северном Кавказе способствовали отстранению почти всех губернаторов и начальников областей в начале 1917 г. На их места Временное правительство назначило комиссаров, который были выбраны из числа бывших депутатов Государственной думы и возглавляли исполнительные комитеты. Органы административного управления и Комитет общественной безопасности были сформированы временно. Их работе мешало национальное движение, а также рабоче-крестьянское движение. Создавались советы рабочих и солдатских депутатов. В борьбу за власть вступили рабочие движения. Они инициировали конфликты с исполнительными комитетами, что привело к ослаблению центральной власти в регионе.

Общая политическая обстановка того времени привела к вооруженным конфликтам, которые в последствии переросли в Гражданскую войну. На фоне военных событий обострились проблемы национального характера. Национальное движение на Северном Кавказе боролось за создание автономии в структуре государства и выдвигало требования о расширении прав и возможностей в новом административном статусе [1].

Административные реформы, касающиеся управления кочевыми народами были сведены к наделению их правами, которыми обладали соседние области. Но данные усилия временного правительства не привели к эффективному управлению территориями Северного Кавказа. Реальной устойчивости политической власти не отмечалось. Временное правительство пыталось сохранить единство России, Это стало одной из причин их поражения на юге страны. Победа большевиков, декларировавших право наций на самоопределение, означала новый этап национально-государственного строительства на Северном Кавказе. При этом большевики выступали за создание автономии и наделении ее правами.

С приходом к власти большевиков сконцентрировало усилия казачьих лидеров и горцев в стремлении ведения борьбы с новой властью, которая взяла власть в Петрограде. Центром формирования казачьей государственности был определен Екатеринодар. В конце 1917 г. была проведена первая сессия Законодательной рады, которая пришла на смену исполнительных комитетов и инициировала создание Кубанской народной республики в составе России в начале 1918 г. [1]

Одновременно с данными событиями в конце 1917 г. власть на Северном Кавказе переходит к советам, т.е. к большевикам. Мирной передачи власти не произошло. Регион погрузился в Гражданскую войну.

В начале 1920 г. в Екатеринодаре начал работу Верховный круг Дона, Кубани и Терека в качестве межрегионального, южнороссийского парламента. Данный орган разрабатывал «Временное положение о союзном государстве Дон – Кубань – Терек». Но военные конфликты и поражение белогвардейских сил не позволили объединить данные казачьи области. Они привели к радикализации общества и обострению национальных и межклассовых конфликтов.

Весной 1920 г. части Красной армии разгромили белых и установили окончательный контроль над Северным Кавказом. Казачьи войска были упразднены. Кубань вместе с Черноморьем вошла в состав РСФСР как Кубано-Черноморская область. 13 ноября 1920 г. Чрезвычайный съезд народов Дагестана провозгласил декларацию о советской автономии Дагестана. Через четыре дня, на съезде народов Терской области была провозглашена Горская Автономная Социалистическая Советская Республика. Окончательная победа в Гражданской войне большевиков и установление советской власти положило начало крупным административным преобразованиям на Северном Кавказе.

Библиографический список:

1. Кринко Е. Ф. Национальная политика и государственные преобразования на Северном Кавказе в период революции и гражданской войны // СИСП. 2018. №1-1. – С. 163-183.
2. Сенцов А.А. Рождение Кубано-Черноморской республики (1917–1918): Из истории становления советской государственности. Краснодар, 1984.
3. Терновский В.А. Формирование органов казачьего самоуправления на Кубани (март – декабрь 1917 г.)... С. 99.

Политические науки

УДК 342.8

DOI 10.34755/IROK.2021.11.54.022

*Лысак И.В., д.ф.н., заведующий кафедрой философии, профессор
Баева П.С., студент 2 курса магистратуры
направления “Политический менеджмент”*

*Южный Федеральный Университет Институт управления в экономических,
экологических и социальных системах
Россия, Ростов-на-Дону - Таганрог*

Социальные сети как инструмент повышения электоральной активности молодежи в России (на примере Ростовской области)

Social networks as a tool for increasing the electoral activity of young people in Russia (on the example of Rostov region)

Аннотация. В статье рассматривается вопрос значимости и необходимости использования социальных сетей для привлечения молодого поколения граждан России к участию в выборах и иных избирательных процессах. На примере Ростовской области представлены механизмы вовлечения молодёжи в электоральный процесс, использованные в предвыборный период 2021 года.

Ключевые слова: молодежь, выборы, избирательный процесс, механизмы вовлечения, формы и инструменты привлечения к участию в выборах

Annotation. The article discusses the importance and necessity of using social networks to attract the younger generation of Russian citizens to participate in elections and other electoral processes. Based on the example of the Rostov region were presented mechanisms for involving young people in the electoral process, used in the pre-election period of 2021.

Key words: youth, elections, electoral process, mechanisms of involvement, forms and tools of involvement in participation in elections

Последние годы наблюдается высокий уровень политической пассивности среди молодых граждан Российской Федерации. Современная молодёжь не считает нужным принимать участие в выборах и не проявляет активную гражданскую позицию в политической деятельности страны. Однако институт выборов является одним из важнейших политических составляющих демократического государства. Участие в региональных, федеральных и муниципальных выборах дает возможность гражданам выразить свою точку

зрения и повлиять на формирование органов власти страны. Следовательно, возникает необходимость в использовании новых механизмов вовлечения молодого электората в избирательный процесс.

На данный момент в научном сообществе не выработано четкое и общепринятое определение термина «избирательный процесс». Под избирательным процессом мы будем понимать регулируемую социальными и юридическими нормами деятельность по подготовке и проведению выборов в органы государственной власти и местного самоуправления [1, с. 70]. Со стадийной точки зрения, выборы являются элементом избирательного процесса. Выборы же представляют собой форму прямого волеизъявления граждан, осуществляемого в соответствии с Конституцией Российской Федерации, федеральными законами, конституциями (уставами), законами субъектов Российской Федерации, уставами муниципальных образований в целях формирования органа государственной власти, органа местного самоуправления или наделения полномочиями должностного лица¹.

Исследование, проведенное в рамках доклада «Российское “поколение Z”»: установки и ценности», подтверждает известный тезис об отсутствии интереса к политике у молодежи в целом [2, с. 35]. По результатам исследования был отмечен низкий уровень доверия к политическим партиям и Государственной Думе среди респондентов в возрасте от 18 до 29 лет. По мнению авторов это связано с низким уровнем вовлеченности молодежи в политическую жизнь страны и недоверием к действующим политическим акторам. Однако рост интереса к цифровым технологиям очень заметен среди российской молодёжи. Спрос на цифровые способы получения политической информации намного выше, чем на аналоговые. 84% респондентов получают информацию из Интернета. Следовательно, Интернет становится основным механизмом вовлечения молодёжи в избирательный процесс.

Под механизмом в данном случае понимаются средства и способы повышения числа граждан, в том числе молодёжи, принимающих участие в выборах, направленные на привлечение внимания и интереса к избирательному процессу, стимулированию (материальному, моральному и психологическому) к голосованию [3, с. 71]. Механизмы делятся на просветительские, материально-стимулирующие, пропагандистские и структурно-оптимизационные.

К просветительским инструментам относятся образовательные и обучающие мероприятия, целью которых является повысить электоральную грамотность молодых граждан. Студенты и школьники Ростовской области регулярно проходят обучающий мультимедийный курс, разработанный Избирательной комиссией Ростовской области. Проект реализован для повышения правовой культуры и интереса к выборам у молодежи. Данный курс находится в открытом доступе в сети Интернет (<https://school.ikro.ru/login>) и любой желающий может пройти его самостоятельно в дистанционном режиме.

¹ Федеральный закон от 12.06.2002 N 67-ФЗ (ред. От 04.06.2021) «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации»

Избирательной комиссией Ростовской области также было разработано учебно-методическое пособие «Выборы в сказочном лесу» и «Выборы воеводы Дона» для будущих избирателей (дошколят и учеников младших классов). Более того, на территории Ростовской области проходит турнир по настольной образовательной игре «Terra Democratia», где студенты донских вузов могут принять участие в выборах президента Полиса. К просветительским мероприятиям также относится выставка Облизбиркома, которая проходила в Ростове-на-Дону в ноябре 2021 года. Выставка была посвящена истории выборов на Дону – от древнего Танаиса до современности.

К материально-стимулирующим инструментам агитации относятся розыгрыши призов при участии в акциях, где одним из обязательных условий является фотоотчёт с места проведения выборов. Так, в группе «Молодежь Волгодонска» социальной сети Вконтакте в период выборов депутатов Государственной думы Федерального собрания Российской Федерации VIII созыва проходил конкурс, где призовым фондом были гироскутер, мобильный телефон и планшет.

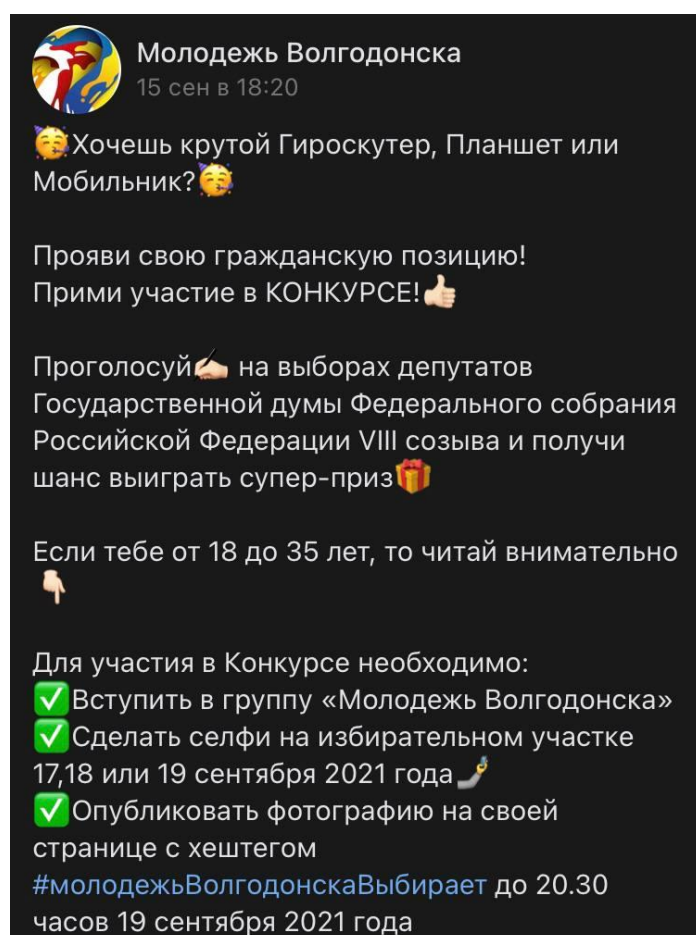


Рис 1. Пост конкурса в группе «Молодёжь Волгодонска»

К пропагандистским механизмам вовлечения молодежи относятся различные агитационные видеоролики, который распространяют в сети интернет. Так, в предвыборный период 2021 года на различных интернет-площадках

(видеохостинг Youtube, социальная сеть Вконтакте, Instagram, Tiktok и др.) можно было встретить видеозапись со сводом правил, которые были разработаны Избирательной комиссией Ростовской области для привлечения молодого населения к участию в предстоящих выборах.

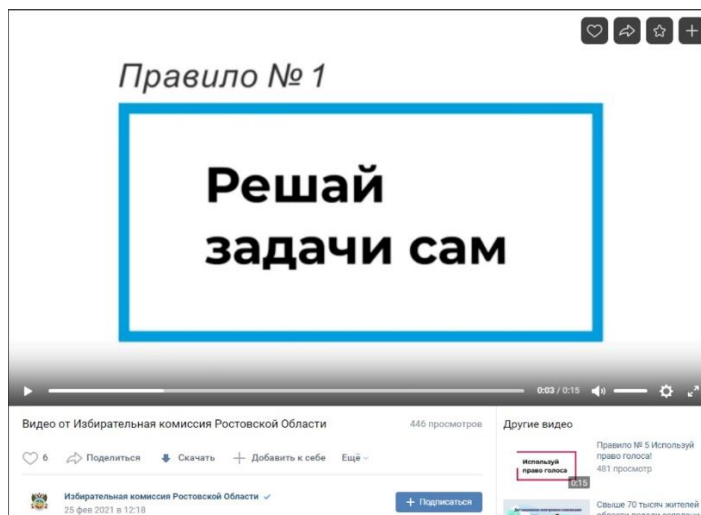


Рис 2. Видео от ИКРО. Правило №1. Решай задачи сам

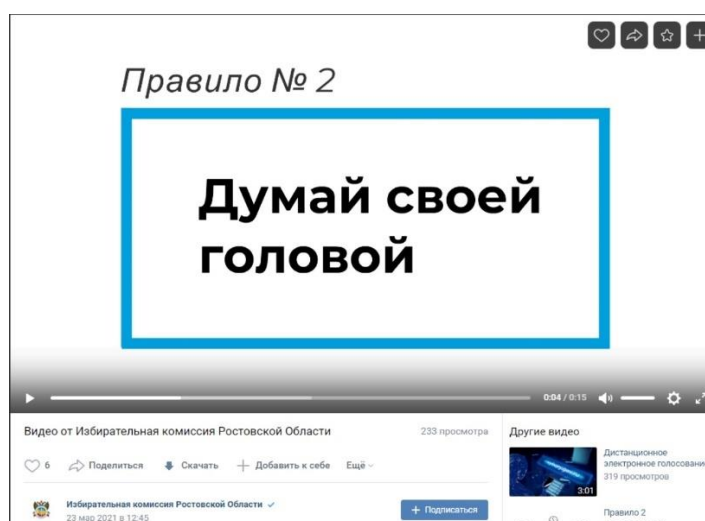


Рис 3. Видео от ИКРО. Правило №2. Думай своей головой

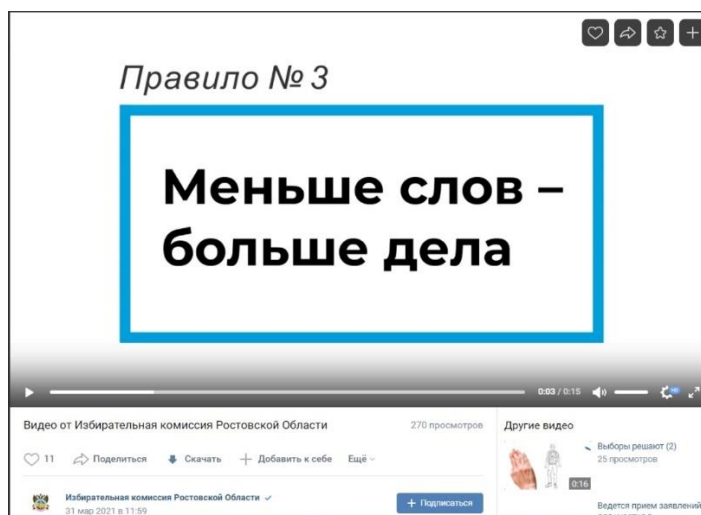


Рис 4. Видео от ИКРО. Правило №3. Меньше слов – больше дела

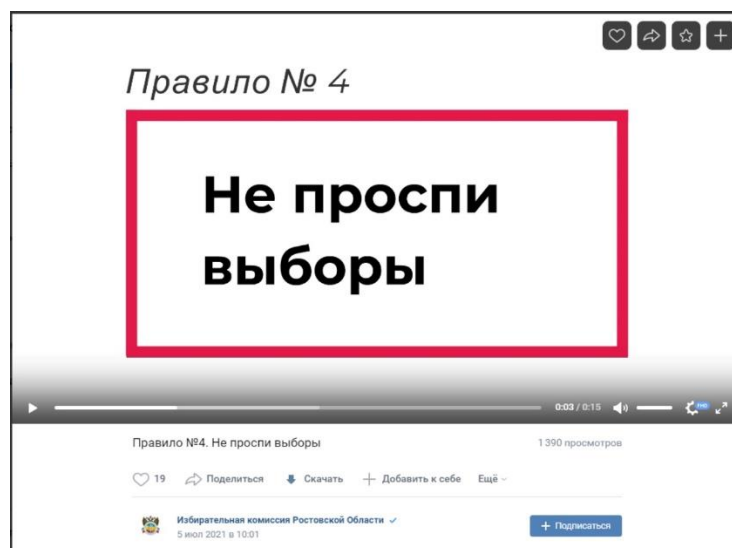


Рис 5. Видео от ИКРО. Правило №4. Не проспи выборы

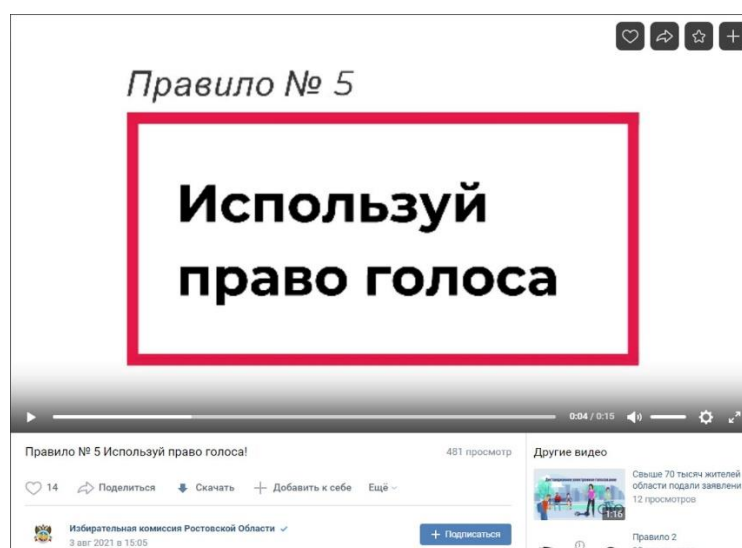


Рис 6. Видео от ИКРО. Правило №5. Используй право голоса

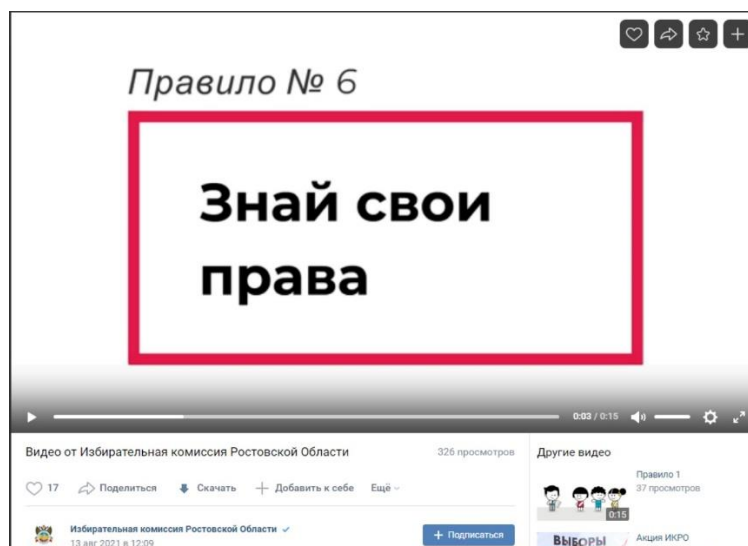


Рис 7. Видео от ИКРО. Правило №6. Знай свои права

Одним из примеров агитационных инструментов можно также выделить «маски» в социальной сети Instagram. Инструмент «маска» относительно новое явление для виртуального мира, однако доказавшее свою эффективность. Брендовые маски дают возможность распространять информацию в сети, повышают узнаваемость профиля и его статистику. Маска «I vote» была разработана Избирательной комиссией Ростовской области и распространена в сети Instagram.

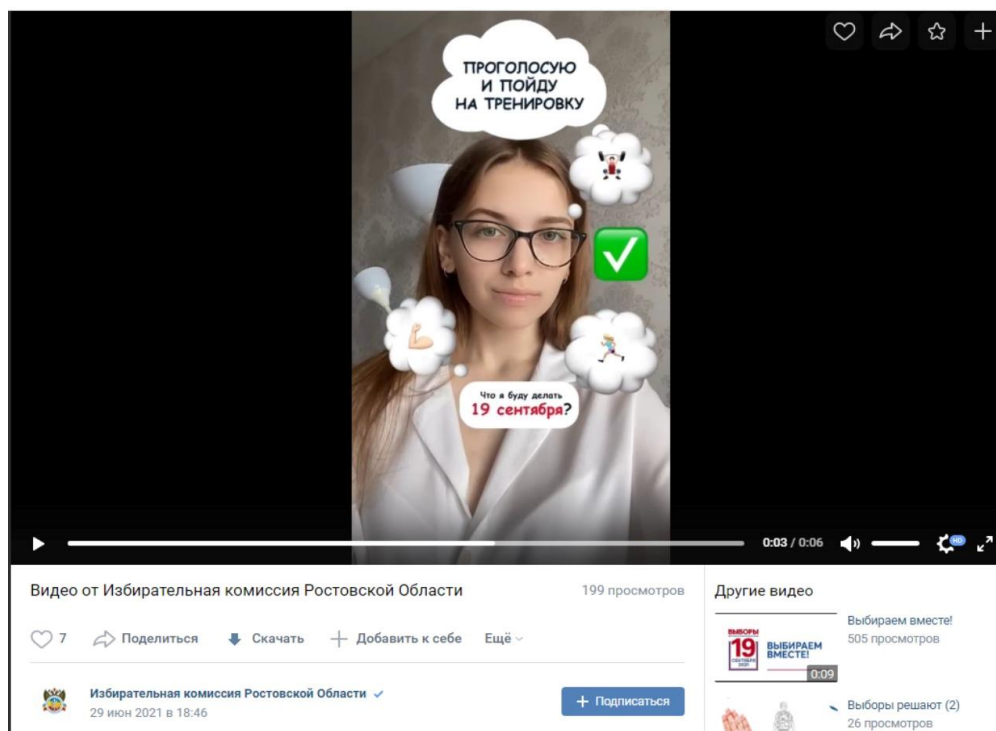


Рис 8. Видео от ИКРО. Маска для Instagram «I vote»

Основной площадкой, где происходит освещение всех просветительских и

материально-стимулирующих мероприятий, распространение агитационные роликов и других инструментов по привлечению молодёжи, являются социальные сети. Официальная группа Избирательной комиссии Ростовской области во Вконтакте и аккаунт в Instagram были основными инструментами по стимулированию электоральной активности молодёжи Ростовской области в избирательный период 2021 года. Таким образом, можно говорить о том, что социальные сети играют важнейшую роль в формировании электоральной культуры современного поколения.

Библиографический список

1. Близняк Р.З. «Электоральный процесс» VS «Избирательный процесс»: К вопросу об оптимизации понятий // Вестник ПАГС. 2010. С.70-76.
2. Российское "Поколение Z": установки и ценности [Текст]: доклад/ Гудков Л., Зоркая Н., Кочергина Е. и др. – Москва: Фил. союза «Фонд имени Фридриха Эберта», 2020. – 152с.
3. Матюшенко Д.В. Механизмы вовлечения молодёжи в электоральные процессы посредством социальных сетей (на примере Ярославской области) // Гражданин. Выборы. Власть. 2020. №4(18). С.68-80.

Социологические науки

УДК 316.4

DOI 10.34755/IROK.2021.71.16.021

Корф Владислав Игоревич

*Преподаватель-исследователь кафедры управления персоналом
«РАНХиГС» Российская академия народного хозяйства и государственной
службы при Президенте Российской Федерации,
119571, г. Москва, проспект Вернадского, 82, стр.1;*

Социально ориентированная концепция экстренных ситуаций в аспекте нарастания риск-факторов и угроз современности

Socially oriented concept of emergency situations in the aspect of increasing risk factors and threats of modernity

Аннотация: В статье рассматривается сущность и компоненты социально ориентированной концепции экстренных ситуаций. Объект исследования – экстренные ситуации широкого спектра в аспекте нарастания риск-факторов и угроз современности. Цель – доказать необходимость срочного внедрения на практике социально ориентированной концепции экстренных ситуаций в национальную стратегию безопасности России. Используются методы модельного анализа, аналогии, классификации, анализа медиа-контента. Основные результаты: раскрыта социально ориентированная модель работы с экстренными ситуациями различного происхождения, сделаны выводы-рекомендации по проблеме.

Ключевые слова: экстренная ситуация, риск-факторы и угрозы современности, стратегия национальной безопасности Российской Федерации, общество риска, местный, региональный, общегосударственный уровень рисков.

Abstract: The article deals with the essence and components of a socially oriented concept of emergency situations. The object of the study is emergency situations of a wide spectrum in the aspect of the growth of risk factors and threats of the present. The aim is to prove the necessity of urgent introduction of a socially oriented concept of emergency situations into the national security strategy of Russia. Methods of model analysis, analogy, classification, analysis of media content were used. Main results: a socially-oriented model of work with emergency situations of various origins is disclosed, and conclusions-recommendations on the problem are made.

Keywords: emergency situation, risk factors and threats of the present, national security strategy of the Russian Federation, risk society, local, regional, national level of risks.

Общим местом является утверждение о том, что рискогенность современного общества неуклонно повышается [1]. Поэтому общегосударственная стратегия, основанная на социологической концепции экстренных ситуаций в аспекте нарастания риск-факторов и угроз современности, – неотъемлемая часть обеспечения безопасности граждан России [4, с. 5].

Понятия «вызовы» и «ответы» были введены в политический научный контекст А. Тойнби ещё в середине XX столетия. Сегодня данные термины востребованы как никогда. Главных причин две: неопределённость последствий магистральных тенденций развития всего человечества и существующие внутригосударственные проблемы – частично «наследство» Советского Союза, перестроечного и постперестроечного периода, а также новейшего времени. В социально ориентированном государстве обеспечение безопасности личности – приоритетная задача и государства, и институтов гражданского общества.

За последние три года: взрыв автобуса в Воронеже; взрывы в жилых домах Ногинска, Магнитогорска; взрыв в пороховом цехе завода «Эластик»; массовое убийство в Пермском государственном университете, пожар в торговом центре «Зимняя вишня», всё как проявление негативного социального опыта в очередной раз с очевидностью доказывает, что опасности подобного рода не возникают неожиданно, а являются следствием управленческих, экономических «цепочек», в которых постепенно накапливаются факторы риска. Следовательно, актуальные задачи управления рисками (чрезвычайными ситуациями) – обнаружение симптомов, «предвестников» ещё на местном, региональном уровне, их анализ, прогнозирование вероятности опасностей, сроков их возникновения, направленностей «ударов», возможных ущербов, мер предотвращения. При этом одна и та же угроза может реализоваться в негативное событие по различным причинам.

Существуют следующие методологические подходы к определению риска:

- инженерный подход (статистики, расчёты частотных случаев, вероятностные анализы безопасности, построение «деревьев опасности»);
- модельный подход (построение «моделей» влияния вредных факторов на отдельных людей или группы);
- экспертный подход (вероятность события определяется опытными специалистами, экспертами);
- социологический подход (изучение опросов населения).

Сегодня нашей стране необходимо совершить качественный скачок в данной области, применив как мировой опыт, так и свои наработки в области системы «индикаторов», которые позволяют определять как количественные, так и качественные «пороговые» значения рисков в сфере экологии, производства, социальной структуры общества, человеческого здоровья, алкоголизма, наркомании, суицидальности и т.д. [7, с. 4-6]. Проблема заключается в том, что системное предотвращение пока отстаёт от «риск-ударов». Это связано не только с экономическими, финансовыми причинами, но и, в том числе, с состоянием

нашего гражданского общества, с недостаточно сформированным гражданским сознанием. Концепция безопасности должна пронизывать нашу жизнь с детского сада, со школы и до вуза, до производства – через систему образования, семью, СМИ, волонтерство, различные политические, экологические движения. Кроме того, нельзя забывать о том, что к серьезнейшим социальным опасностям относится и человеческий стресс.

Общество ждет инициативы, решительных действий в области безопасности не только на международном, но и на внутригосударственном уровне. Однако одних инициатив и мер высших должностных лиц недостаточно. Поэтому, в связи с необходимостью качественного повышения уровня социальной безопасности по всем линиям, требуется обеспечение:

- совершенствования самой социальной системы и её «объектов» (структуры, институты, организации, отношения между ними и т.д.);
- подготовки специалистов, способных эффективно, целенаправленно трудиться над решением поставленных задач;
- способности и готовности социальных структур и персонала к максимально оптимизированной ликвидации последствий ЧС, если они всё-таки произошли.

Политика управления рисками предполагает принципиально новые возможности в повышении безопасности социума и человека на политическом, правовом, организационном, административном, техническом, экономическом уровнях [8, с. 118-124]. Закономерно, что по ходу социально-экономического, научно-технического развития социум всё больше внимания уделяет снижению рисков экстренных ситуаций, повышению стабильности и безопасности. Это обусловлено, во-первых, тем, что вероятность аварий, катастроф, конфликтов объективно повышается. Во-вторых, развиваясь, общество становится более требовательным по отношению к «человеческому капиталу» и нацелено на инвестирование средств, программ защиты в безопасность [5, с. 3-4].

В настоящее время специалисты в области обеспечения социальной безопасности сходятся во мнении, что в целях повышения эффективности управления рисками экстренных ситуаций нужно форсирование решения целого ряда назревших проблем. В числе наиболее важных:

- принять государственную стратегию снижения рисков различных чрезвычайных ситуаций на основе научно обоснованной качественной законодательной нормативно-правовой базе;
- совершенствовать оперативный анализ и статистический учёт природных, техногенных и т.д. ЧС, внедрять информационную базу и методики оценки вероятности рисков;
- сформировать эффективную систему управления рисками ЧС с участием подготовленных специалистов;
- внедрить системы комплексного мониторинга рисков ЧС по «вертикали»: в субъектах РФ, муниципальных образованиях;

- создать единую государственную систему социальной защиты от экстренных ситуаций;
- осуществлять дальнейшее совершенствование госполитики, направленной на сохранение и развитие существующего потенциала материально-технической базы;
- формировать массовую культуру безопасности у населения страны;
- обобщить и распространить опыт мирового сообщества в сфере управления рисками с учётом существующей специфики.

На решение этих задач направлена Стратегия национальной безопасности Российской Федерации (Указ Президента РФ от 02.07.2021 N 400 "О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации") [3], но внедрение её положений на практике явно требует иных и незамедлительных подходов.

Таким образом, в основе национальной российской концепции должна лежать мысль о том, что риск неизменно социален, поскольку он, с одной стороны, во многих случаях «продуцируется» социальными субъектами, а с другой – его последствия оказывают прямое либо опосредованное влияние на жизнь и взаимодействия людей [2]. Стратегия безопасности предполагает не только экономические меры, накопление «ресурсов безопасности», технологии оперативного реагирования и устранения последствий, но и подготовку и организацию специалистов, огромную просветительскую работу с общественными движениями, объединениями, формы и конкурсы для юношества и молодёжи, внедрение различных грантов. Было бы неплохо по типу Сколково, пусть в некоторой миниатюре, создать Центр борьбы с рисками и объединить в нём лучшие силы страны.

Библиографический список:

- 1.Владимиров А. (вице-президент Коллегии военных экспертов, кандидат политических наук, генерал-майор). «Вызовы», «Риски», «Опасности», «Угрозы», «Кризисы», «Катастрофы» и «Крах» как важные категории политологии и теории войны [Электронный ресурс] / А. Владимиров. – URL: http://www.kadet.ru/lichno/vlad_v/Ocenka_riskov.htm (дата обращения 08.12.2021).
- 2.Киселёв И.Ю. Риски и угрозы в социальном пространстве: учебно-методическое пособие [Электронный ресурс] / И.Ю. Киселёв, А.Г. Смирнова. – Ярославль: ЯрГУ, 2016. – URL: <http://www.lib.uniya.ac.ru/edocs/iuni/20160608.pdf> (дата обращения 11.12.2021).
3. Указ Президента РФ от 02.07.2021 N 400 "О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации". [Электронный ресурс] – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_389271/ (дата обращения 15.12.2021).
- 4.Самсонкина Е.А., Муха В.Н. Социальные риски в современном российском обществе / Е.А. Самсонкина, В.Н. Муха // Актуальные вопросы общественных наук: социология, политология, философия, история: сб. ст. по матер. XLI-XLII междунар. науч.-практ. конф. № 9-10(40). – Новосибирск: СибАК, 2014.

- 5.Сорокин В.И. Управление рисками чрезвычайных ситуаций // Безопасность: Информ. сборник. – 2001. – № 3–4.
- 6.Тарасов В.В. Социально-философский взгляд на социальные риски в условиях информационного общества / В.В. Тарасов // Вестник МГТУ Станкин. – 2013. – №3 (26). – С. 122-125.
- 7.Хисматулин Р.А. Социальные риски и необходимость социальных гарантий для населения / Р.А. Хисматулин // Вестник Казанского государственного финансово-экономического института. – 2008. – №3. – С. 4-6.
- 8.Шарин В.И. Социальные риски как угрозы социальному положению и защита от них / В.И. Шарин // Известия Уральского государственного экономического университета. – 2013. – №6. – С. 118-124.

2021 © В.И. Корф

Филологические науки

УДК 347.78.034

*Горожанкин Василий Дмитриевич,
магистрант,
ФГБОУ ВО «Сибирский государственный университет путей сообщения»
Россия, Новосибирск*

*Научный руководитель: Чусовлянова С.В., к.социол.н., доцент; доцент
кафедры «Иностранные языки» ФГБОУ ВО «Сибирский государственный
университет путей сообщения»*

Анализ особенностей перевода текста (на примере текста по страхованию)

Analysing the features of text translation (using the example of the insurance text)

Аннотация. В статье рассмотрены особенности перевода профессионально-ориентированного текста. Для анализа и перевода взят учебный текст по особенностям страхования, в котором рассмотрены такие вопросы как общие понятия экономики страхования и описываются ее макроэкономическая роль, перечисляются возможные риски страхования. Проведен предпереводческий анализ текста, включающий последовательность действий перед началом перевода, такие как определение типа текста (стили и жанр), а также его особенностей, коммуникативное задание. Также проведен переводческий анализ с выделением инварианта перевода и выявлением особенностей переводимого текста. Кроме того описаны трудности перевода текста на лексическом, грамматическом и стилистическом уровнях и приведены примеры из текста и показаны возможные переводческие решения и вариант перевода.

Ключевые слова профессионально-ориентированный текст, переводческий анализ текста, предпереводческий анализ текста, особенности перевода текста

Abstract. The paper discusses the features of the translation of professionally-oriented text. For analysis and translation, an educational text on the specifics of insurance is taken, which examines such issues as the general concepts of the insurance economy and describes its macroeconomic role, lists possible insurance risks. A pre-translation analysis of the text was carried out, including a sequence of actions before starting the translation, such as determining the type of text (styles and genre), as well as its features, and a communicative task. A translation analysis was also carried out with the allocation of the translation invariant and the identification

of the features of the translated text. In addition, the difficulties of translating the text at the lexical, grammatical and stylistic levels are described, examples from the text are given and possible translation solutions and translation options are shown.

Keywords: professionally-oriented text, translation analysis of text, pre-translation analysis of text, features of text translation

В качестве объекта переводческого анализа рассмотрен текст: Источником текста для анализа была выбрана книга «The Economics, Regulation, and Systemic Risk of Insurance Markets» 2017 - «Экономика, регулирование и системный риск рынков страхования» за авторством Феликса Хуфелда - Президента Федерального Органа Финансового Надзора Германии (BaFin) и член Наблюдательного Совета Единого Надзорного Механизма (SSM) по банкам еврозоны, Ральфа С. Дж. Койена - Профессора финансов в Школе бизнеса Stern при Нью-Йоркском университете, а также Кристиана Тиманна - руководителя отделов по стратегическому, устойчивому развитию и связям с общественностью AXA Group и по совместительству профессора экономики в Парижской школе экономики. В тексте описывается экономика страхования, ее макроэкономическая роль, системный риск и финансовая стабильность, а также ее регулирование.

В процессе перевода текст оригинала преобразуется. Для того чтобы перевод получился эквивалентным, необходимо оставить неизменным его содержание. В этом случае речь идёт об инварианте перевода, то есть о том, что остается неизменным. В первой главе предоставляются общие понятия экономики страхования и описываются ее макроэкономическая роль. Во второй главе перечисляются возможные риски страхования как со стороны страхователей, так и со стороны страховщиков и характеризуется финансовая стабильность страхования как вида деятельности. Особенности регулирования страхования указываются в третьей главе текста. Четвертая глава посвящена исследованиям и распространенным вопросам в области страхования. Таким образом содержание исходного текста передано без искажений, следовательно, инвариант перевода выделен.

Чтобы перевести текст необходимо руководствоваться неким алгоритмом, обозначить определенную последовательность действий, то есть определить стратегию. И.С. Алексеева в работе «Введение в переводоведение» отмечает, что под понятием переводческой стратегии понимается порядок и суть действий переводчика при переводе конкретного текста.

Текст оригинала относится к научному стилю, жанр – учебно– научный (учебное пособие). Научный стиль – это стиль, который обслуживает научную сферу общественной деятельности. Он предназначен для передачи научной информации в подготовленной и заинтересованной аудитории. Таким образом, коммуникативное задание текста – сообщение фактов, сведений, истории формирования и возможности развития страхования в области экономики.

Данный текст представляет собой учебное пособие, направленное на подготовленную аудиторию, в особенности студентов экономических факультетов. Об этом свидетельствуют такие факторы как:

- Насыщенность терминами. Данная черта проявляется в регулярном использовании терминов определенного направления. Использование исключительно экономических аббревиатур, подразумевающих точное значение (CDS (Credit Default Swaps). Кредитный Дефолтный Своп (Credit Default Swap, CDS) – производный финансовый инструмент, позволяющий хеджировать, т.е. страховать кредитный риск по долговым обязательствам (облигациям);

- Объективность. Выражением этой черты является неличность изложения, сухость, отсутствие местоименно-глагольных форм первого-второго лица (It is to incorporate such considerations that oversight is bestowed on the public regulatory authority) (Прил. Б, с. 15).

- Большое количество сложных предложений с причастными и деепричастными оборотами (Insurance has historically developed closely in parallel with economic development and growth, and in particular in parallel with the development of manufacturing industry as shown in the U.K. during the nineteenth century.).

- Наличие пассивных конструкций (The concept of risk was popularized through modern portfolio theory, which is based on a rational investor who seeks to optimize return for a given level of risk or to reduce risk for a targeted level of return).

Далее перейдем к рассмотрению основных трудностей, встретившихся при переводе данного текста. В таблице 1 приведены примеры лексических, грамматических и стилистических трудностей.

Таблица 1 – Трудности перевода

Вид трудности	Предложение, в котором встретилась трудность перевода	Решение	Окончательный перевод
Вариантные соответствия	What is insurance and how does it differ from <u>general finance</u> ? (Прил. Б, с. 1)	На лексическом уровне трудность возникла при переводе словосочетания «general finance». Его можно перевести как «общие финансы», однако такое словосочетание не является каким-либо термином в экономике, а дословный перевод не подходит по смыслу. Приходилось подбирать эквивалент исходя из контекста.	Что такое страхование и как <u>в целом</u> оно отличается <u>от понятия финансы</u> ?
Перевод термина	<i>Value is the price of an asset or a <u>portfolio</u> at a given point in time.</i>	При переводе слова «portfolio» очевидных вариантов «папка, портфель» имеются варианты «инвестиционный портфель» и «деpositный портфель банка». Термин инвестиционный портфель в какой-то степени может подойти в качестве перевода, однако сам термин по контексту не подходит и подразумевает собой инструмент управления рисками и доходностью инвестиций, и использование этого термина в понятии стоимость не совсем грамотно. Однако инвестиционный портфель подразумевает собой совокупность активов. Поэтому «portfolio»	Стоимость - это ценность актива или <u>совокупности активов</u> в <u>определенный момент времени</u> .

VI Международная научно-практическая конференция
 «Актуальные проблемы общества, экономики и права в контексте глобальных вызовов»

		можно перевести как совокупность активов	
Слова-заместители	Economic growth, as most other ‘man-made’ processes, is rooted in decisions that involve taking risks, <u>be it</u> financial, human, reputational, or other.	В предложении употреблено it, заменяющее <u>повтор Risks</u> . В сочетании с <u>be it</u> с адекватным соответствием в русском языке подойдет вариант «будь то».	Экономический рост, как и большинство других «техногенных» процессов, коренится в решениях, связанных с принятием рисков, <u>будь то</u> финансовые, человеческие, репутационные или другие.
Употребление модальных конструкций	Insurance and finance come closer in the case of life insurance products with financial guarantees, but the nature of the relationship between the policyholder and the company remains of an insurance-type, and it is the company that is exposed to, and <u>has to manage</u> the financial risk—through pooling, diversification, hedging, or cession.	Исходя из лексической нормы языка предложения с сочетаниями “модальный глагол + инфинитив страдательного залога” рекомендуется переводить со словами можно, нужно, следует, должно быть и др. Иначе получился бы буквальный и нелогичный перевод.	Страхование и финансы имеют более тесную связь, в случае страхования жизни с финансовыми гарантиями, но характер отношений между страхователем и компанией остается страховым, и именно компания подвержена риску и <u>должна управлять</u> финансовым риском - через объединение, диверсификацию, хеджирование или уступку.
Экспрессия	What sounds a simple, perhaps even awkward, question is one of the most important issues in global finance at present.	Слово «awkward» переводится как «неловкий, неуклюжий», и в данной ситуации несет дополнительную экспрессивную окраску. Для сохранения нейтральности предложения рекомендуется применить прием смыслового развития	Простой на первый взгляд вопрос, является одной из самых важных проблем мировых финансов на сегодняшний день.

Поскольку текст является научным, для него характерна полнота изложения материалов. По этой причине возникает необходимость добавления различных слов в переводе и применение приема опущения либо переосмысления некоторых лексических единиц в исходном тексте, для сохранения полноты и правильности изложения мысли. Кроме того, из-за строгого порядка слов в английских

предложениях необходимо заменять синтаксические конструкции или менять их местами.

Библиографический список:

1. Алексеева И. С. Введение в перевод введение: Учеб. пособие для студ. филол. и лингв, фак. высш. учеб. заведений. — СПб.: Филологический факультет СПбГУ; М.: Издательский центр «Академия», 2004. - 352 с.

2. Елисеева В. В. Лексикология английского языка: Учебное пособие. — СПб.: Филологический факультет СПбГУ, 2005. — 80 с.

3. Никулина Д.Н., Чусовлянова С.В., Алексеева И.С. Поиск соответствий на семантическом уровне эквивалентности в научном тексте при переводе // Евразийское Научное Объединение. 2021. № 6-6 (76). С. 479-482.

4. Рецкер Я. И. Теория перевода и переводческая практика. – М : Междун. отношения , 1974, с.53

УДК 1751

*Буренкова О.М., к.пед.н, доцент;
Магфурова С.О., к. филолог.н, доцент,
Набережночелнинский филиал ЧОУ ВО «Казанский инновационный
университет имени В.Г. Тимирязова (ИЭУП)
Ризатдинова Л.Д., старший преподаватель,
Набережночелнинский филиал Университета управления «ТИСБИ»*

Заимствование русским языком англоязычной лексики с сфере IT-технологий

Ключевые слова: заимствованная лексика, IT-технологии, ассимиляция иноязычных слов, лексикографический аспект.

Аннотация: В статье авторами рассматривается проблема ассимиляции в русском языке заимствованной лексики (в первую очередь англоязычной) в сфере IT-технологий и пути дальнейшей лексикографической обработки иноязычных лексем, связанными с информационными технологиями.

Key words: borrowed vocabulary, IT technologies, assimilation of foreign words, lexicographic aspect.

Abstract: In the article, the authors consider the problem of assimilation in the Russian language of borrowed vocabulary (primarily English) in the field of IT technologies and the ways of further lexicographic processing of foreign language tokens related to information technologies.

Проблема использования иноязычных слов в русском языке очень заметна и актуальна сегодня, особенно в сфере IT- технологий. В нашей стране высокие технологии получили бурное развитие совсем недавно, примерно в 2000-2001 годах. В связи с этим, актуальным представляется рассмотрение проблемы ассимиляции тематического ряда англоязычных слов, появившихся в узусе современных носителей языка, на материалах профессиональных статей, посвященных IT- индустрии, и на материале словарей иностранных слов. Исследованию подверглась заимствованная лексика в сферах, связанных с информационными технологиями.

Основным материалом, используемым при написании данной статьи, является исследование Джейсона Шрейера «Кровь, пот и пиксели. Обратная сторона индустрии видеоигр» (ориг: "Blood, sweat, and pixels. The triumphant, turbulent stories behind how video games are made"). Эта книга популярного американского журналиста и писателя Джейсона Шрейнера затрагивает проблемы и трудности, с которыми сталкиваются создатели компьютерных игр. В этом первоисточнике есть глоссарий, содержащий в себе материалы,

объясняющие значение иностранных слов, которые зачастую употребляются всеми пользователями компьютерных технологий, и не только. Также был рассмотрен соответствующий языковой материал, размещенный на справочно-информационных образовательных порталах «Грамота.Ру», «Словари.Ру».

Методы исследования: теоретические методы и эмпирические методы. Теоретические методы предполагают изучения литературы по темам «Иноязычные заимствования в русском языке», «ассимиляция иноязычных слов». Эмпирические методы основаны на сопоставительном анализе статей и книг, содержащих материалы по использованию в речевой практике иностранных слов и толковании их значений в лексикографическом аспекте.

Приведем наглядный пример фрагмента словарной статьи с объяснением значения заимствованного слова, функционирующего в русском языке применительно к сфере IT- технологий в области игровой индустрии.

Майлстоун (от англ. milestone) - этап разработки игры. Майлстоуны часто фиксируют в документах, потому что именно по ним обычно определяют, когда примерно игра будет готова.

Так, в результате дальнейшего анализа статей, содержащих материалы по темам, представленным выше, а также словарей на информационных порталах «Грамота.Ру» и «Словари.Ру», нами был составлен список слов, который уверенно демонстрирует ассимиляцию заимствований в новой для них языковой среде. Это говорит и о том, что в современной России IT- технологии получили широкое распространение, и проходящая сейчас цифровизация экономики тому явное подтверждение. Об этом свидетельствует и составленный нами методом сплошной выборки список слов(лексем), номинирующих специфику IT- технологий в сфере игровой индустрии при создании компьютерных игр.

Сводная таблица

№	Лексема	Толкование лексемы
	Аутсорсинг (от англ.outsourcing)	передача неких задач подрядчику. В игровой индустрии аутсорсинг очень распространён: игра - это настолько масштабный проект, что мало какая компания способна воплотить его от и до. Чаще всего на аутсорс передают графику и локализацию.
	ФПС (FPS от англ.frames per second)	кадровая частота, т.е. количество сменяемых кадров за единицу времени в видеоигре. При низкой кадровой частоте движение выглядит рваным.

	Кранч (от англ. crunch)	<i>сленговое слово</i> , означающее особый род затяжного аврала, с которым часто связана разработка игр. От обычного аврала кранч отличается тем, что может длиться несколько месяцев, превращаясь в почти штатный способ делать игры.
	Краудфандинг (от англ. crowdfunding)	финансирование проекта посредством сбора денег с его будущих потребителей. Для аудитории это нечто среднее между предзаказом и меценатством: давая деньги на продукт, который пока только придуман, но ещё не сделан, ты в целом рассчитываешь в будущем его получить, но всегда есть риск, что что-нибудь пойдёт не так.
	Ядро геймплея (от англ. core gameplay loop)	ключевые действия в игре, суммарно замыкающиеся в единую систему. Например: убил монстра- собрал выпавшие из него артефакты - улучшил снаряжение - пошел убивать более сильного монстра. Такая петля - фундамент любой игры.
	Диздок (от англ. design document)	документ (обычно текстовый), описывающий главные концепции игры, ее устройство и так далее. Что-то вроде схемы, по которой будет вестись разработка.

Как видно из представленной в виде сводной таблицы подборки, толкование слов достаточно подробное. В некоторых случаях даются стилистические пометы и приводятся примеры для более точного толкования значения и соответствующего употребления в узусе. Однако минимальная грамматическая информация (склоняемое/несклоняемое, род, число) отсутствует. Также открытым остается и орфоэпический аспект, несомненно очень важный именно в речевой практике. Это можно объяснить тем, что данная тематическая группа продолжает адаптироваться в новом языковом окружении. Процесс полной лексикографической обработки еще не завершен и требует дальнейших уточнений на уровне системы языка.

Таким образом лексический запас русского языка, как и остальных этноязыков, со временем будет пополняться всё больше. Это обуславливается появлением новых реалий и технологий, сменой поколений носителей того или

иногo языка и в целом развитием национальных языков как знаковых коммуникативных систем.

Библиографический список:

1. Шрейер Джейсон. Кровь, пот и пиксели. Обратная сторона индустрии видеоигр. – М.: Эксмо, 2019
2. Словарь иностранных слов (около 10 000 слов), - СПб., ООО «Виктория плюс», 2013. – 816с.
3. www.gramota.ru
4. www.slovari.ru

Экология и природопользование

УДК 330.5

*Бурдинова А.А., студент института
экономики и управления
Самарский национальный исследовательский университет имени академика
С.П. Королёва
Морозова С.А., к.э.н., доцент кафедры экономики
Россия, Самара*

Анализ проблемы мирового океана

Analysis of the problem of the world ocean

Аннотация. В данной статье поднимается проблема загрязнения мирового океана. Вода является особенным источником среди изобилий природных ресурсов на Земле. Гидросферой называется водная среда, которая состоит из поверхностных и подземных вод. Как правило, поверхностные воды находятся в Мировом океане, который содержит в себе 91% всех водных ресурсов Земли. Пресная вода составляет всего лишь 6% от всего объёма воды, и стоит отметить, что очень маленькая часть (0,36%) является доступной для человека. В современном мире люди пользуются 3,8 тыс. литрами водой каждый год. Если темп потребления воды не будет снижаться, этого хватит максимум на 25-30 лет вперёд. Вода играет большую роль в сельскохозяйственном и промышленном производстве. Также, мы все знаем о потребности воды в домашнем хозяйстве человека. А для многих животных вода является средой обитания. Недостаток пресной воды практически стал мировой проблемой. Растущие с каждым днём потребности людей в воде заставляют ученых всех стран мира искать разнообразные средства для решения этой проблемы.

Ключевые слова: пресная вода, загрязнение гидросферы, борьба с загрязнение

Abstract. This article raises the problem of pollution of the world's oceans. Water is a special source among the abundance of natural resources on Earth. The hydrosphere is an aquatic environment that consists of surface and groundwater. As a rule, surface waters are found in the World Ocean, which contains 91% of all the Earth's water resources. Fresh water makes up only 6% of the total volume of water, and it is worth noting that a very small part (0.36%) is accessible to humans. In the modern world, people use 3.8 thousand water every year. If the rate of water consumption does not decrease, this will be enough for a maximum of 25-30 years in advance. Water plays an important role in agricultural and industrial production. Also, we all know about the need for water in a person's household. And for many animals, water is their habitat. The lack of fresh water has practically become a global problem. The growing demand of people

for water every day forces scientists from all over the world to look for various means to solve this problem.

Key words: fresh water, hydrosphere pollution, pollution control

Загрязнение гидросферы – это любое нарушение химических, физических, биологических и других свойств, которыми обладает вода в океанах, реках, водоёмах, связанные с выбросом в неё различных веществ жидкого, твёрдого и газообразного состояния, которые делают воду небезопасной, и тем самым наносят прямой ущерб населению, домашнему хозяйству и даже здоровью человека и жизни животным.

Объекты, благодаря которым происходит выброс в водную среду опасных веществ, называются источниками загрязнения. Сбросами в воду они портят качество поверхностных вод, которые ограничивают их потребление и оказывают плохое влияние на береговые линии водных источников, а также на состояние дна.

Загрязнение поверхностных и подземных вод разделяют на следующие категории:

1. В природе из-за загрязнения различными нефтепродуктами в воде образуются нефтяные пятна, которые препятствуют нормальному функционированию фотосинтеза в воде, поскольку солнечные лучи не попадают в воду. Это приводит к гибели животных и растений. Одна тонна нефти образует нефтяное пятно достигающее площадью 12,2 кв. км. Чтобы восстановить пораженное место природе требуется до 10-15 лет.

2. Промышленное производство загрязняет гидросферу сточными водами, сельскохозяйственная деятельность загрязняет коммунально-бытовыми стоками, а также органическими и минеральными удобрениями. Всё это приводит к эвтрофикации водоёмов. Эвтрофикация – это чрезмерное обогащение воды питательными веществами, что приводит к слишком интенсивному росту водорослей, которые убивают озера и пруды, и заболачивают местность.

3. Жизнедеятельность человека, животных и других организмов, зависящих от воды, нарушается загрязнениями тяжелых металлов.

4. Кислотные дожди - все метеорологические осадки - снег, дождь, град, при которых наблюдается понижение водородного показателя дождевых осадков, приводят к закислению водоемов и к гибели экосистем;

5. Сбросы радиоактивных отходов в гидросферу приводят к радиоактивному загрязнению

6. Также, распространённой проблемой является обильное появление сине-зелёных водорослей, которые распространяются в результате теплового загрязнения. Это происходит из-за сброса в гидросферу подогретых вод ТЭС и АЭС. Обильное цветение воды уменьшает количество кислорода и негативно влияет на флору водоёмов в целом.

Каждый год более 11 млн. тонн нефти выливается в Мировой океан и пятая часть уже являются нефтяным пятном. Это происходит по той причине, что

добывать газ и нефть из Мирового океана стало неотъемлемой частью для нефтегазовой промышленности. К примеру, в 1996 году из Мирового океана было добыто более 847 млн. тонн нефти (что составляет почти 35% мировой добычи), во всём мире было пробурено более 2458 скважин, 800 из них в Соединённых Штатах 400 – в Северном море, 150 – в Персидском заливе. Эти скважины пробурены на глубинах до 900 м.

Также, водный транспорт является входит в один из главных источников загрязнения гидросферы. Загрязнение воды водным транспортом может проходить по двум путям. Во-первых, речные и морские суда в результате эксплуатации загрязняют воду своими отходами. Во-вторых, это выбросы в результате аварий грузов с токсичными веществами нефтью и другими отходами. Энергетические установки судов, как правило, работают на дизельном двигателе, который также постоянно загрязняет атмосферу, откуда токсичные вещества частично попадают в океаны, реки, озёра и водоёмы.

Но основным источником загрязнения водного бассейна всегда будут оставаться нефтепродукты. На судах, которые перевозят нефть, перед каждой новой загрузкой происходит очистка емкости от возможных загрязнений, которые могли остаться после предыдущего груза. Остатки грузов и вода, которой промывали ёмкости, сливают за борт. Кроме того, после доставки нефтегрузов в порты назначения танкеры чаще всего направляются к пункту новой погрузки порожними. В такой ситуации, для полной безопасности плавания емкости судна заливаются балластной водой. Эта вода опять же загрязняется остатками нефтепродуктов, а перед загрузкой нефти на судно сливается в океан.

Из общего грузооборота мирового морского флота в настоящее время 49% падает на нефть и ее производные. Ежегодно около 6000 танкеров международных флотилий транспортируют 3 млрд. т нефти. По мере роста перевозок нефтегрузов все большее количество нефти стало попадать в океан при авариях.[1]

В большинстве ситуаций, даже в современном мире, учитывая все колоссальные достижения мировой науки, полностью убрать некоторые виды радиоактивных и химических загрязнений невозможно.

Но существует ряд эффективных способов по очистке вод Мирового океана от нефти:

- локализация нефтепродуктов (при использовании плавающих ограждений - бонов). Главная задача этих ограждений это не дать нефти сильно распространится по поверхности воды;
- сжигание на локализованных участках;
- засыпание песка, который обладает особыми свойствами, в океан. Нефть липнет к нему и вместе с песком опускается на дно;
- впитывание нефти при помощи соломы, эмульсий, опилок, гипса и других подобных веществ;
- препарат «ДН-75» – буквально за несколько часов практически полностью избавляет поверхность воды от нефтяных загрязнений;[4]
- множество биологических способов;

- использование микроорганизмов, которые могут разрушать углеводороды вплоть до углекислоты и воды;
- применение особого судна, во время эксплуатации которого с поверхности океана собирается часть нефтепродуктов.

Также, были придуманы судна небольших размеров, которые в случае аварии самолёты доставляют в нужное место. Одно подобное судно способно собрать до 1,37 тыс. литров нефтеводяной смеси, отделяя свыше 90 тонн нефти и закачивая ее в специальные плавучие емкости, буксируемые затем к берегу; предусмотрены нормы безопасности при строительстве танкеров, при организации систем транспортировки, передвижения в бухтах. Но все они страдают недостатком - расплывчатые формулировки позволяют частным компаниям их обходить. Кроме береговой охраны некому следить за соблюдением этих законов.

Улучшение экологической ситуации океана является крайне затратным в финансовом плане. Определение экономического ущерба от улучшения качества окружающей среды рассчитывается с помощью стоимостного выражения. В развитых зарубежных странах оценки экономического ущерба от загрязнения среды колеблются в пределах 2-6% ВВП. В 1990-х годах в ряде стран они были выше. Так, в Японии в 1970 г. общий ущерб от загрязнения воздуха и источников воды достиг почти 14% ВВП (около 6,5 трлн иен). В ФРГ в 1978 г. ущерб превысил 100 млрд марок и составлял примерно 6% ВВП. В США в конце 1970-х годов ущерб от заболеваний, вызванных промышленным и транспортным загрязнением воздуха, превысил 10 млрд долл. в год.[2] Согласно ориентировочным оценкам экспертов ООН, общий экономический ущерб от различных воздействий мирового хозяйства на природные системы, изменения климата, окружающую среду и здоровье людей составил в 2009-2011 гг. около 1 трлн долл. США, т.е. 4% от мирового ВВП. Аналогичная оценка для России составляет около 24 млрд долл., или в текущих ценах 2011 г. около 85 трлн. руб., что соответствует 9% ВВП.[3]

Глобальное направление опирается на идею эколого-экономической сбалансированности и строится на самом полном учете экологических и социальных составляющих в долговременных целях общества. Естественно, что при этом оценки необходимых затрат достигают самых больших значений. Но и в этом направлении существуют расхождения, определяемые мерой оптимизма по отношению к реальным перспективам экоразвития.

Библиографический список:

1. <https://obrazovaka.ru/geografiya/zagryaznenie-mirovogo-okeana.html>
2. Астафьева, О. Е. Экологические основы природопользования : учебник для СПО / О. Е. Астафьева, А. А. Авраменко, А. В. Питрюк. — М. : Издательство Юрайт, 2017. — 354 с. Воронцов А. И., Николаевская Н.
3. Гурова, Т. Ф. Экология и рациональное природопользование : учебник и практикум для академического бакалавриата / Т. Ф. Гурова, Л. В.

Назаренко. — 3-е изд., испр. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2019. — 188 с.

4. Г. Вопросы экологии и охраны водной среды (2011)

Экономические науки

УДК 336.051

DOI 10.34755/IROK.2021.35.15.032

*Алиева Марина Юрьевна, кандидат экономических наук,
доцент кафедры «Экономическая безопасность, анализ и аудит»
ФГБОУ ВО «Дагестанский государственный университет»
Россия, Махачкала*

Анализ и оценка финансовой деятельности организации Analysis and evaluation of the financial activities of the organization

Аннотация. Статья посвящена исследованию вопросов анализа и оценки эффективности финансовой деятельности организации. Отмечается роль анализа и оценки состояния и эффективности финансовой деятельности субъектов рынка. Раскрыты принципы организации финансовой деятельности организаций и ее содержание. Расширены правила отбора и принципы оценивания показателей финансовой деятельности. Аргументирован вывод, что качественный комплексный анализ финансовой деятельности является доказательной базой выводов для соответствующей оценки деятельности, от которой зависят дальнейшие действия менеджмента и контрагентов.

Ключевые слова: финансовая деятельность, анализ, оценка, показатели, критерии, комплексный подход, принципы оценивания

Annotation. The article is devoted to the study of issues of analysis and assessment of the effectiveness of the financial activities of the organization. The role of analysis and adequate assessment of the state and efficiency of financial activities of market entities is noted. The principles of organizing the financial activities of organizations and its content are disclosed. The selection rules and principles for evaluating financial performance indicators have been expanded.

The conclusion is argued that a comprehensive qualitative analysis of financial activities is the evidence base for conclusions for the appropriate assessment of activities, on which further actions of management and counterparties depend.

Key words: financial activity, analysis, assessment, indicators, criteria, an integrated approach, principles of assessment

Деятельность любого субъекта рынка в современном мире предполагает постоянный мониторинг и исследование результатов деятельности, и прежде всего финансовых. Финансовая деятельность, как приоритетный аспект управления, направлена на рост финансовых результатов по всем возможным каналам повышения эффективности организации. Любое исследование организаций и видов ее деятельности основано на результатах экономического анализа. И в случае исследования сложных и многоаспектных объектов речь

идет о комплексном подходе и ориентире на его принципы исследования и оценки объекта.

Под финансовой деятельностью субъектов экономики понимают финансовые отношения, возникающие в процессе взаимодействия с контрагентами. Цели и направления финансовой деятельности организаций достаточно разнообразны, и преимущественно связаны с финансовыми результатами и состоянием капитала организации, а также с источниками финансирования деятельности. Это финансирование операционной деятельности; нахождение резервов роста доходов, прибыльности и платежеспособности; выполнение в полном объеме и в определенные договорными и законодательством сроки обязательств перед партнерами; мобилизация ресурсов для финансирования развития организации и наращивания собственного капитала; и др. [1,4]

Финансовая деятельность организаций – это определенная система действий, которая включает в себя: осуществление финансовых вложений (краткосрочных и долгосрочных), выпуск ценных бумаг (акций, облигаций), выбытие ранее купленных ценных бумаг и др. для обеспечения эффективности организации в целом.

Финансовая деятельность организаций опирается на принципы (рис. 1):

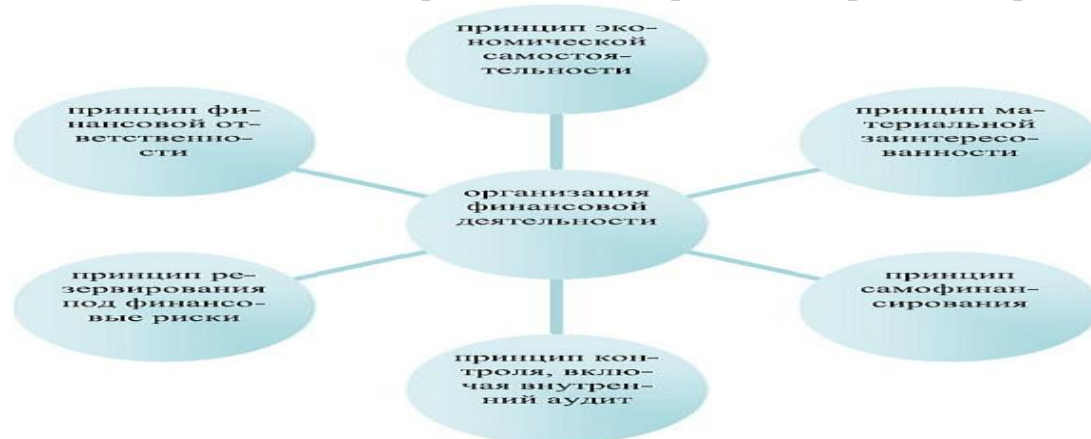


Рисунок 1 - Принципы организации финансовой деятельности организаций
Составлен по: [2-7].

Представленные принципы означают:

- законность: предполагает функционирование организации в соответствии с действующими нормами законодательства РФ;
- организационно-правовая форма: ориентирует организации на формирование показателей капитала определенного объема;
- независимость: ориентирован на создание определенных фондов, предусмотренных уставом организации;
- планирование процессов формирования и использования финансовых ресурсов: означает создание бизнес-плана;
- самофинансирование: осуществление деятельности на базе собственных ресурсов;
- разграничение источников: целевое использование ресурсов;

- имущественная обособленность: отдельный учет имущества и капитала собственников организации;
- контроль: требование ведения учета и формирование в определенные сроки финансовой отчетности. Внутренний контроль осуществляют службы внутреннего аудита, а внешний — аудиторские организации, государственные органы и др.
- организация учета: обеспечение собственников и менеджмент, а также иных заинтересованных пользователей информацией о состоянии финансовых ресурсов и финансовом положении организации.

Финансовая деятельность предполагает решение определенных задач, таких как финансовое обеспечение операционной деятельности; нахождение резервов роста эффективности организации улучшения финансового состояния; выполнение обязательств перед субъектами рынка; мобилизация ресурсов для роста собственного капитала; контроль за эффективным использованием финансовых ресурсов организации и др. Самостоятельность субъектов экономики формирует условия для расширения финансовых отношений организаций [8]

Содержание финансовой деятельности субъектов экономики раскрывается в ее особенностях:

1. *Финансовая деятельность является формой реализации стратегии роста рыночной стоимости организации.* Цели развития и расширения масштабов деятельности предполагают увеличение объема и состава источников для целей реализации избранной стратегии. Выбор источников капитала осуществляется в процессе финансовой деятельности.

2. *Финансовая деятельность ориентирована на цели операционной деятельности организации.* В определенные периоды от финансовой деятельности возможно получение прибыли, превышающей операционный результаты. При этом стратегический ориентир менеджмента - развитие операционной деятельности.

3. *Финансовая деятельность носит стабильный характер.* Это связано с тем, что субъекты рынка испытывают потребность как в собственных источниках, так и привлеченном капитале.

4. *Финансовая деятельность субъекта рынка формируется на базе организационно-правовой формы организации и предполагает учет особенностей вида деятельности, в которой он функционирует.*

5. *Финансовая деятельность направлена на движение денежных трафиков.* И денежный поток по финансированию инвестиций часто перекрывается денежным потоком по возврату средств в форме инвестиционного дохода.

6. *Финансовая деятельность тесно контактирует с рынком капитала.* Если изменения конъюнктуры товарного и финансового рынков находятся в дисбалансе, то возникают проблемы в гармонизации объемов операционной и финансовой деятельности.

7. *Финансовая деятельность порождает риски неплатежеспособности и финансовой зависимости. Риск потери платежеспособности, как правило, вызван увеличением обязательств организации. Риск потери финансовой устойчивости обусловлен неоптимальной структурой капитала.*

8. *Финансовая деятельность является фактором стабильности экономического развития организации. Инструментами стабилизации при этом выступают целевые денежные фонды на возможные непредвиденные колебаний конъюнктуры финансовый и товарных рынков, падения масштабов операционной деятельности. Чем выше доля целевых фондов в капитале организации, тем вероятнее достижение задач экономического развития.*

9. *Финансовое состояние является основным индикатором эффективности этой деятельности и организации в целом. Финансовое состояния является критерием имиджа у партнеров, характеризует конкурентоспособность организации, свидетельствует о потенциале обеспечения определенных темпов экономического роста и возможностей увеличения рыночной стоимости организации.*

Для выработки адекватных управленческих воздействий основным инструментом является комплексное исследование объектов и их оценка. Комплексное исследование охватывает практически все стороны деятельности организаций. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности предполагает расчет и оценку определенной системы показателей, всесторонне характеризующих изучаемый объект, т.е. финансовую деятельность. Адекватная оценка показателей финансовой деятельности имеет комплексный характер [6,7] В экономической литературе представлены следующие принципы ее проведения (табл. 1.) [2,4,5]

Таблица 1 – Принципы оценивания показателей финансовой деятельности

Принцип оценки	Содержание
Конкретность	означает ограниченность, пределы применения истины: истинность знания необходимо оценивать в тех конкретных условиях, в которых находится предмет познания, т.е. финансовая деятельность
Комплексность	комплексная оценка предполагает всестороннюю качественно-количественную характеристику финансовой деятельности предприятия, отражающей все/многие ее аспекты, достижения объекта и отличие показателей от базы сравнения.
Системность	предполагает изучение финансовой деятельности как элемента системы организации, принцип является стержнем методологии экономического анализа
Регулярность	анализ и оценку финансовой деятельности проводят систематически
Объективность	означает беспристрастность оценок и рекомендаций и исключение влияния на эти оценки различных факторов
Действенность	воздействие на достижение целей финансовой деятельности
Экономичность	требование определенного результата при наименьших затратах
Сопоставимость	возможность сопоставить финансовую деятельность компании за различные периоды, преемственность оценок от одного отчетного периода к другому.
Научность	отражает систему обратных связей в финансовой деятельности и взаимосвязанный подход к теории и практической деятельности

Составлено по: [2,8]

Представленные принципы позволяют максимально объективно и полноценно дать оценку ситуации с финансовой деятельностью организаций. При этом целесообразно дополнить принципы оценивания показателей финансовой деятельности. Так, инструментарий оценивания этого аспекта деятельности должен отвечать стратегическим и тактическим целям организаций и учитывать их специфику. Это найдет отражение в выборе показателей для оценки, обосновании критериев оценивания, а также соответствующих методик и приемов анализа. Более того, один метод оценки дает ограниченное количество необходимой информации. Использование нескольких инструментов оценки значительно увеличивает количество полезной, необходимой для принятия решения информации, одновременно снижая риск принятия неверного решения и те негативные последствия, которые ошибка может повлечь за собой.

Традиционно финансовая деятельность субъектов рынка оценивается преимущественно по относительным показателям (коэффициентам) [1-3,5-8]. При этом их набор и количество достаточно разнятся в системе оценки состояния и эффективности финансовой деятельности. Так, применяются показатели: коэффициенты автономии, финансовой зависимости, текущей ликвидности, быстрой (промежуточной) ликвидности; рентабельность собственного капитала, продаж и др. В финансовой литературе наиболее часто

используются для оценки финансовой деятельности хозяйствующих субъектов такие группы показателей, как:

- показатели финансовых результатов деятельности;
- показатели платежеспособности организации;
- показатели деловой активности в виде оборачиваемости;
- показатели структуры источников финансирования деятельности;
- показатели финансовой устойчивости;
- показатели прогноза банкротства и др.

Без сомнения, основой оценки финансовой деятельности организации и ее эффективности являются разные показатели, и прежде всего финансовые. При этом другими результатами деятельности организаций являются и технические/натуральные показатели продукции. Работники организации, занятые в производстве продукции, менеджеры, собственники, акционеры заинтересованы в результатах деятельности организации, т.к. они являются основой оплаты труда, дивидендов и прочих выплат. Кроме этого, в деятельности организаций имеет место социальный и экологический результаты: условия труда, воздействие на окружающую среду, отчисления на социальные нужды и т.п. Соответственно, эффективность организаций воплощает не только финансовые, но также и технические и социальные аспекты деятельности организаций, что должно найти отражение в соответствующих показателях для оценки.

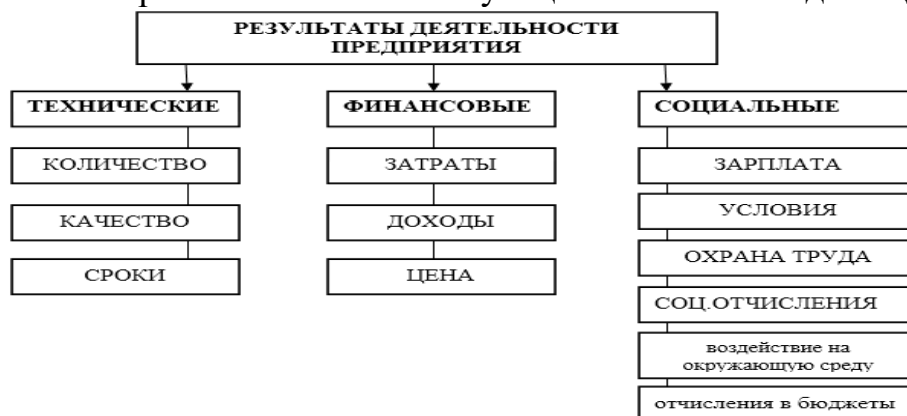


Рисунок 2 - Показатели финансовой деятельности в системе критериев оценки эффективности организации

Составлен по: [4-6].

По мнению многих исследователей, эффективность финансовой деятельности организации выражается в ряде итоговых показателей: рентабельность активов организации; отдача имущества; рентабельность капитала. Также эффективность финансовой деятельности организации характеризуется ростом производительности труда, оптимальным использованием мощностей организации, рациональным потреблением материальных ресурсов [4-6]. Другие исследователи в оценке эффективности финансовой деятельности применяют показатели, отражающие результативности факторов производства, в том числе трудовых факторов: динамика

производительности труда; прирост продукции за счет роста производительности труда; высвобождение персонала и т.п. [3]

Важным аспектом объективной оценки финансовой деятельности являются критериальные уровни показателей ее эффективности. В литературе они сводятся к определению достаточности результатов деятельности. Деятельность оценивается эффективной, если при небольших вложения отдача будет высокой. Критерии определения эффективности финансовой деятельности можно представить в виде следующих групп показателей (рис.3).



Рисунок 3 - Группировка критериев эффективности финансовой деятельности организаций

Составлен по: [4-6]

В числе важнейших из них коэффициенты ликвидности, которые характеризуют степень покрытия обязательств контрагентам организации. Оптимальное значение показателя эмпирически определено в зависимости от отраслевой принадлежности: не менее 2. Другой важный критерий финансовой деятельности - чистый оборотный капитал. Если его объем недостаточен, то компания не сможет погашать соответствующие обязательства. Оптимальное его значение: положительное и тенденция к росту. Также анализ в целях оценки финансовой деятельности предполагает изучение структуры капитала организации и расходов на привлечение капитала. Среди показателей структуры капитала организации чаще применяют коэффициент автономии. Чем он выше, тем менее вероятность невыполнения имеющихся обязательств у организации.

Также значимыми для оценки эффективности финансовой деятельности организации является соотношение активов и долгосрочных долгов, обязательств и собственного капитала, долгосрочных обязательств и внеоборотных активов. Показатели рентабельности в системе оценки финансовой деятельности являются наиболее показательными, что актуализирует менеджмент на выявление факторов их роста.

Таким образом, преимущественно об эффективности финансовой деятельности организаций судят по двум группам критериев: результаты финансовой деятельности; финансовое состояние организации. Первое выражается тем, насколько эффективно организация распоряжается имеющимися

активами. Второе отражает грамотное распоряжение финансовыми ресурсами и оптимальное их размещение. Выбор конкретного набора критериев оценки эффективности финансовой деятельности организации обусловлен целями и аспектами исследования, задачами управления финансовой деятельности, а также предпочтениями аналитика. Качественный комплексный анализ финансовой деятельности является доказательной основой выводов для соответствующей оценки деятельности, от которой зависят дальнейшие действия менеджмента и контрагентов.

Список литературы:

1. Авагян К.В. Оценка финансовой деятельности коммерческой организации в целях повышения эффективности управления // В сб.: Образование и наука как стратегические ресурсы развития современного государства сборник научных трудов. 2017. С. 41-42.
2. Алексеева Н.Г. Методологические основы комплексной оценки финансового состояния предприятия / Н.Г. Алексеева, А.И. Кагарманова. - М.: АНО Научно-исследовательский институт истории, экономики и права, 2018. - 109 с.
3. Блажевич О.Г. Комплексная финансовая диагностика предприятия // Научный вестник: финансы, банки, инвестиции. 2018. № 1 (42). С. 29-40.
4. Денисова Д.А. Место и роль оценки эффективности финансовой деятельности в управлении предприятием. NovaInfo.Ru. 2017. Т. 2. № 67. С. 108-111.
5. Костина Е.Н. Управление денежными потоками организации и пути их оптимизации / Е.Н. Костина // Вестник современных исследований. - 2019. - № 2.20. - С. 31-34.
6. Кобылецкий В. Р., Анализ финансовой деятельности предприятия / В. Р. Кобылецкий // Онлайн-журнал «Financial Analysis online» [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.finalon.com/ru/analiz-finansovogo-sostoyaniya-predpriyatiya-napravleniya/371-analiz-finansovoj-deyatelnosti-predpriyatiya>
7. Николаева Ю.А. Этапы комплексного финансового анализа для оценки финансовой деятельности предприятия // В сб.: Экономика, управление и финансы: современные подходы и конкурентное развитие. Сборник статей Международной научно-практической конференции. 2018. С. 202-205.
8. Баллуян М. М. Вопросы применимости концепций финансового менеджмента в условиях жизнедеятельности предприятия / М. М. Баллуян, А. П. Пышноград // Инновации. Наука. Образование. – 2020. – № 23. – С. 2083-2089.

DOI 10.34755/IROK.2021.66.67.024

*Алиева З.М.,
к.э.н., доцент
ФГБОУ ВО «Дагестанский государственный университет»
(филиал в г. Избербаше)
Россия, г. Избербаш*

Становление рынка ценных бумаг в современной России

Formation of the securities market in modern Russia

Аннотация. В связи с неуклонным ростом доли услуг в ВВП государств, исследование проблем рынка финансовых услуг уже много лет привлекает внимание специалистов и ученых многих стран, что важно для нормального формирования эффективного государства и функционирования его экономики. Состояние экономики РФ все больше зависит от наличия эффективно организованного финансового рынка, который способен удовлетворять потребности экономики в инвестициях путем накопления временно свободных финансовых средств. Финансовый рынок в России имеет незначительный период функционирования по сравнению с экономически развитыми странами, поэтому существуют определенные недостатки его деятельности. Учитывая то, что финансовый рынок страны постоянно трансформируется, необходим регулярный мониторинг тенденций его развития.

Annotation. Due to the steady growth of the share of services in the GDP of states, the study of the problems of the financial services market has attracted the attention of specialists and scientists from many countries for many years, which is important for the normal formation of an effective state and the functioning of its economy. The state of the Russian economy is increasingly dependent on the availability of an efficiently organized financial market that is able to meet the economy's investment needs by accumulating temporarily free financial resources.

The financial market in Russia has a short period of operation in comparison with economically developed countries, therefore there are certain disadvantages of its activities. Given that the country's financial market is constantly transforming, it is necessary to regularly monitor its development trends.

Ключевые слова. Инвестиции, рынок ценных бумаг, акции, облигации, биржи, инвестиционные фонды.

Keywords. Investments, securities market, stocks, bonds, stock exchanges, investment funds.

Для каждой современной страны одним из главных особенностей становления рынка являются условия, на которых он начал свои структурные изменения и формирования. Например, для нашей страны конец 20 века прошёл под эгидой перестройки, выхода России из состава Союза Советских

Социалистических Республик. Политическая перестройка общества сопровождалась и кардинальными экономическими преобразованиями, которые помимо прочего привели в нашей стране к следующим результатам.

В первую очередь, появляется частная собственность, которая, соответственно, формирует частный сектор. Появляется класс предпринимателей, происходит разгосударствление государственной собственности в процессе приватизации.

Во-вторых, краткосрочное инвестирования и привлечение иностранного инвестора. Этот путь прошли почти все страны с переходной экономикой, в том числе Российская Федерация. Всё-таки опыт построения смешанной модели экономики в развитых странах был на порядок выше, рынок в этих странах строился и развивался сотни лет, поэтому данный опыт управления частным сектором являлся надёжным и проверенным.

Понятно, что несмотря на использование положительного зарубежного опыта, пришедшего в Россию вместе с зарубежными инвестициями и иностранными инвесторами, отечественный рынок ценных бумаг формировался в условиях краткосрочного с исторической точки зрения промежутка времени. Это соответственно привело к созданию довольно специфичного рынка ценных бумаг, со своими, характерными только для России чертами и особенностями.

Следует отметить, что формировался рынок ценных бумаг в условиях уже хронического бюджетного дефицита и прыжков инфляции. В Советском Союзе скачки инфляции были на уровне - 1986 г. - 4,4%; 1987 г. - 4,5%. Инфляция стала заметно возрастать с 1988 г., когда её рост составил 10,5%; 1989 г. - 14,4%; 1990 г. - 16,6%. Темпы инфляции резко возросли в 1991 г. - за год цены на потребительские товары выросли в 8 раз, а в 1992 г. - в 26 раз... таким образом, в начале 90-х годов экономика была в критическом состоянии, в стране господствовала гиперинфляция, господствовало товарное исполнение бюджетов всех уровней. Именно в данный период стали появляться ценные бумаги, выполняющие роль денег, эквиваленты денежных средств – долговые обязательства [2].

Первыми долговыми обязательствами стали оригинальные акции «Трудового коллектива», которые были выпущены на сумму 200 млн рублей или 400 млн рублей. Инвесторами стали организации и работники организаций, среди которых данные акции были распределены. Что касается ценных бумаг, естественно, можно сразу сказать, что был произведен первый процентный заём Министерством финансов РСФСР на срок до десяти лет. Так же знаменитым в то время был Республиканский заём на тридцать лет под пятнадцать процентов выплаты в год. Широкую известность получили также сертификаты банков. Их эмиссия осуществлялась под контролем двух крупных банков: Сберегательного банка и Автобанка. Примером подобных банковских сертификатов стали специальные сертификаты, диапазон номинальной стоимости которых колебался от 5 тысяч до 100 тысяч рублей, их эмитировал Российский биржевой банк. [3]

Появление первых в нашей стране векселей произошло в 1991 году. География обращения данного долгового обязательства ограничивалась территорией страны, так как ещё не был сформирован выхода к иностранному капиталу.

В этот же период до приватизации появились и первые государственные биржи, чековые инвестиционные фонды и другие инвестиционные институты, появились компании, занимающиеся консалтингом и брокерской деятельностью.

Спустя какое-то время в стране началась приватизация и стали создаваться первые акционерные общества на правовой ответственности. Но самыми высоколиквидными ценными бумагами были ещё не акции, ценные бумаги, эмитентами которых были банки. Это были банковские сертификаты, в частности депозитные сертификаты. Это долговые обязательства банка, свидетельствующие о владении срочным банковским вкладом юридическим лицом. Доля данных ценных бумаг на тот момент составляла около 30% от общего объема рынка.

Рынок развивался достаточно динамично, но на уровне мировых темпов развития фондового рынка, этот рост был, конечно, совершенно незначительным.

Таким образом, можно утверждать, что одним из самых важных периодов в создании рынка ценных бумаг, был период 1991-1992 гг. Это был период, когда в стране выходили первые нормативные акты, регулирующие объекты, условия и сроки эмиссии ценных бумаг, осуществлялось лицензирование деятельности первых профессиональных участников рынка.

Попытаемся перечислить факторы, под влиянием которых начал своё становление и развитие фондовый рынок России.

Первым фактором, который определил появление рынка как такового, в том числе рынка ценных бумаг, стал развал страны. Вторым фактором можно назвать изменение правовых отношений собственности и ускоренные темпы разгосударствления и приватизации государственных предприятий. К списку факторов можно добавить тот факт, что к концу 80-х годов в стране была отсталая материально-правовая база, сфера торговли и инфраструктуры. Ситуация усугублялась тем фактом, что система государственного правового регулирования была разделена и отсутствовал надзор над финансовыми организациями. Следствием высоких темпов инфляции, невысокая квалификация специалистов рынка явился высокий процент риска отсутствия доходности по ценным бумагам. Объём совершаемых операций был невелик, а рынок делился на два крайних сегмента: сегмент высокодоходных голубых фишек и сегмент низколиквидных ценных бумаг.

Особого внимания требует вопрос развития вторичного рынка, основной проблемой которого является низкая активность, малая стойкость и тенденции к спекулятивной деятельности.

К проблемам вторичного рынка России относятся слабая законодательная база и отсутствие чётко изложенных правил его работы, что тормозит его развитие. Например, нормативные акты плохо защищают интересы инвесторов,

так как не содержат соответствующих норм. Хотя Банк России выпустил Доклад для общественных обсуждений по защите прав инвесторов ценных бумаг.

На сегодняшний день ещё потенциал инвестиционной сферы мало разведан, часто отсутствует нужная информация о проектах и эмитентах, что обуславливает недостаточное развитие вторичного рынка ценных бумаг.

Функционирование российского рынка ценных бумаг на протяжении всего своего развития отличается особенностью: ведущее место в общем объеме рассматриваемого рынка занимает рынок государственных ценных бумаг. Количество государственных ценных бумаг на фондовом рынке России и в настоящий момент значительно. Они представляют собой наиболее развитый рыночный способ формирования государственного долга [1].

Ещё одной характеристикой российского рынка ценных бумаг является примерно равное присутствие на рынке коммерческих банков, фондовых бирж и других финансово-кредитных структур. Поэтому среди специалистов существует мнение, что модель рынка ценных бумаг в России является полицентрической или смешанной. На рынке функционируют в большом количестве корпорации, акции которых могут обращаться на рынке; на рынке действуют значительное число финансовых институтов; население склонно к операциям с фондовыми ценностями; внутренний рынок открыт в большой степени; на рынке существует многообразие инструментов; концентрируются интеллектуальные ресурсы.

Библиографический список

1. Вуколова Е.Г., Бессмельцева Ю.И. Российский рынок акций: современное состояние, проблемы и перспективы развития. URL: <https://www.cscb.su/n/022301/022301021.htm> (дата обращения: 06.10.2021).
2. Никитина Н.А. Понятие и сущность рынка ценных бумаг как элемента финансово-правовой системы // Вопросы экономики и права. -2012. - №4. - стр. 186 – 189. // Научная электронная библиотека «КиберЛенинка». URL: <https://cyberleninka.ru/> (дата обращения: 08.10.2021)
3. Вуколова Е.Г., Зубкова Т.А., Перова А.Е. Потенциал роста российского рынка акций// Электронный научно - методический журнал Омского ГАУ. - 2016. - №4(7). URL: https://www.elibrary.ru/download/elibrary_27664350_34300057.pdf. (дата обращения: 06.10.2021).
4. Обзор ключевых показателей профессиональных участников рынка ценных бумаг № 4, 2020 год - Текст: электронный// Информационно-аналитический материал, Москва 2021, 25 стр. - - URL: https://cbr.ru/analytics/rcb/review_rcb/ (дата обращения: 22.10.2021).

УДК 331.1

Анализ различия X, Y, Z поколений в работе и карьере
Analysis of differences between X, Y, Z generations in work and career

*Ибрагимова Р.И., студент института
экономики и управления*

*Самарский национальный исследовательский университет имени
академика С.П. Королева*

*Морозова С.А., к.э.н., доцент кафедры экономики
Россия, Самара*

Аннотация. Статья посвящена совершенству и применению подходов к человеческим ресурсам в карьере с учетом психологических признаков. Так в статье описаны особенности применения теории «Поколений» в работе управляющего персонала. Рассмотрены особенности поколений X, Y, Z, а также возможности применения их способностей. В статье поделен интервал, равный 20 годам, который определяет людей по видению мира и подходу к работе и отдыху. Из этой статьи можно подчерпнуть ценности и особенности каждого вида поколений, с помощью которых можно спрогнозировать необходимый уровень профессиональной, социально-психологической и экономической помощи, а также поддержки представителям разных групп поколений, выделив их социально-психологические аспекты.

Ключевые слова. Поколение X, поколение Y, поколение Z, трудовая деятельность, карьера.

Abstract. The article is devoted to the perfection and application of approaches to human resources in a career, taking into account psychological characteristics. Thus, the article describes the features of the application of the theory of "Generations" in the work of management personnel. The features of generations X, Y, Z are considered, as well as the possibilities of using their abilities. The article divides the interval equal to 20 years, which determines people by their vision of the world and approach to work and leisure. From this article, you can learn the values and characteristics of each type of generation, with the help of which you can predict the necessary level of professional, socio-psychological and economic assistance, as well as support for representatives of different groups of generations, highlighting their socio-psychological aspects.

Keywords. Generation X, generation Y, generation Z, work, career.

В 1991 году американские исследователи Нил Хоув и Уильям Штраус опубликовали книгу «Generations» («Поколения»), в которой предложили разделять людей по периодам, в которых они родились. Согласно теории авторов, для каждой из групп характерны схожие предпочтения и ценности, которые

следует учитывать при управлении персоналом. Хоув и Штраус выделили 3 категории людей:

- родившиеся в период с 1961-1979 года были названы поколением X;
- родившиеся в период с 1980-1995 года были названы поколением Y;
- родившиеся после 1996 года были названы поколением Z.

Понятие «поколение» достаточно часто применяется в социологии и психологии. Впервые понятие «поколение» было рассмотрено в первой половине XIX века историком Вильгельмом Дильтей. Он определил, что поколение - это интервал, равный приблизительно 20 годам, который определяет общность людей, видение мира которых сложилось под одинаковыми историческими событиями. [1]

Рассмотрим более подробно особенности X, Y, Z поколений.

Поколение X выросло в послевоенное время, их родители часто были заняты на работе, а дети предоставлены сами себе. Для представителей этого поколения характерны общие черты, такие как честность, порядочность, общительность. Они требовательны к себе, нуждаются в постоянном обучении и новых знаниях, ставят перед собой высокие цели, стремятся быть искренними и откровенными. Люди этого поколения считают, что своей жизнью следует управлять самим, а не надеяться на других. Они предпочитают крепкие семейные узы, дружба для них должна быть крепкой. Дети этого поколения были часто предоставлены сами себе, они самостоятельно делали уроки, сами организовывали свой досуг, решали бытовые проблемы. Многие женщины этого поколения стали бизнес-вумен и стремятся к самостоятельности.

В трудовой деятельности для поколения X наибольший интерес представляют надежное рабочее место, а также высокий заработок. Для достижения высокооплачиваемого места на работе, люди этого поколения достаточно много времени уделяют саморазвитию, повышению своего образования и компетентности.

Представители этого поколения готовы много и упорно работать, как правило, они выбирают 1-2 профессии на всю жизнь. Они достаточно консервативны, не готовы работать «во благо светлого будущего», нуждаются в личном благосостоянии.

Люди поколения X обладают высокими организаторскими способностями, могут работать автономно, поэтому их не следует перегружать чрезмерным контролем и постоянными отчетами. Для них следует составить фиксированный график, который не будет ущемлять их семейную жизнь. Руководителю следует регулярно давать обратную связь и отзываться о качестве их работы, не оставлять их без внимания и отмечать профессиональные навыки. Поколение X отлично подходит для роли наставников и обучения следующих поколений.

Поколение Y также называют поколением «Милениалов». Родители этих детей - это представители поколения X, поэтому они много переняли от предыдущего поколения. Люди этого поколения развивались во время перехода к рыночным отношениям и технологического прогресса. Они склонны в большей

степени, чем поколение X, рассчитывать на себя, меньше зависят от государства. Они понимают, что получить жилье и другие блага они могут только за счет своих сил, поэтому стремятся добиваться благ для себя и своих близких.

Среди поколения Y много чайлдфри (людей, сознательно не желающих заводить детей), семья для них не имеет такой ценности, как для поколения X. Поколение Yросло в период глобализации, стирания границ и национальных традиций. Для людей этого поколения характерно стремление к свободе во всех ее проявлениях: они могут несколько раз жениться и разводиться, переезжать из одного города в другой, менять работу и профессию. В отличие от предыдущего поколения они не готовы несколько лет тратить на ожидания, а стремятся получить максимум из своих знаний и умений. Однако подобная позиция вовсе не означает, что поколение Y не ответственно относится к своим трудовым обязанностям. Они по максимуму вкладываются в работу, но если считают, что их труд недостаточно оценивается руководителем, готовы поменять место работы.

В трудовом аспекте поколение Y стремится не только получить быстрое вознаграждение за текущую деятельность, но также хотят понимать, что имеют перспективы для своего профессионального развития на работе. После достижения потолка в трудовой карьере, работник поколения Y скорее всего покинет рабочее место, т.к. не будет видеть, куда ему развиваться дальше.

Руководители могут организовывать командную работу с участниками поколения Y. При этом следует учитывать, что для работника Y существует гораздо больше мотивационных факторов в работе, чем для работника X. Так, помимо денежного вознаграждения, положения в обществе и возможности самореализации, для поколения Y важно как организована социальная составляющая его работы, а именно какая корпоративная культура в компании, какие социальные гарантии обеспечивает работодатель, насколько хороши трудовые условия и т.д.

Это поколение не готово подниматься «с самых низов», хотят получить результат «сейчас и прямо здесь», поэтому ориентируются на получение нескольких профессий. Они не готовы тратить всю жизнь на работу, хотят получать удовольствие от жизни.

В работе с поколением Y необходимо ставить конкретные цели, давать им понимание как их работа скажется на результате компании. Они могут работать удаленно, для них важнее результат, чем количество отработанных часов. Им тяжело соблюдать строгие правила и внешний дресс-код, для них лучше ослабить некоторые правила и сосредоточить их внимание на достижении результата. В работе поколение Y часто используют современные технологические возможности.

Это поколение готово работать в команде, но необходимо, чтобы в них видели человека и личность, поэтому следует более тщательно обращать внимание на их внутренние качества и мотивы, которыми они руководствуются. Y не боятся увольнений, чаще уходят с работы в случае, если их что-то не устраивает.

Поколение Z еще не до конца сформировалось, однако уже сейчас о нем также можно сделать некоторые выводы.

Смыслом жизни поколения Z является собственный образ жизни. Во всех аспектах жизни для них важна креативность, они не способны долго выполнять рутинные действия. С самых малых лет люди этого поколения показывают хорошие результаты при работе со всеми гаджетами, они лучше понимают как устроено виртуальное пространство. Для людей поколения Z характерно стремление к постоянному образованию, но образование это не классическое (школьное или университетское), а познание нового. Они уделяют много времени самообразованию, но при этом информацию черпают не из книг, а из фильмов, роликов в Интернет. Это поколение не способно воспринимать большой объем информации, т.к. их внимание одновременно заострено на нескольких объектах изучения. Они стремятся обработать большой поток информации и взять оттуда только самое главное.

Люди поколения Z постоянно нуждаются в новых впечатлениях, их внимание переключается с одного на другое, информация, которую они получают, разноплановая. Среди людей этого поколения много творческих людей, они пробуют разные хобби, любят путешествовать. [2]

Несмотря на то, что это поколение очень молодое (самым старшим сейчас 20-22 года), следует определить, как можно с ними взаимодействовать в трудовых отношениях. Поколение Z более амбициозно, чем предыдущие поколения, они способны быстро определять тренды. В работе следует учитывать их гибкость, тягу к самосовершенствованию.

Поскольку поколение Z в большей степени ориентированы на личное развитие, их навыки и умения можно использовать при работе над стартапами, в проектной работе, во время запуска новых товаров и услуг, которые ориентированы на это поколение. Люди этого поколения не способны работать по стандартному графику, они любят свободу. Таким людям следует предложить свободный график либо удаленную работу.

Таким образом, рассмотрев особенности трех поколений X, Y и Z и выделив их социально-психологические доминанты, можно спрогнозировать необходимый уровень профессиональной, социальной, социально-психологической и даже экономической помощи и поддержки представителям разных групп поколений, а также определить комплекс мер по преодолению разногласий, кризисов в процессе их самореализации. [3]

Список литературы:

1. Громова, Л. А. Сравнительный анализ восприятия цифрового мира женщинами поколений X, Y, Z / Л. А. Громова, Л. С. Киселева // Женщина в российском обществе. - 2018. - № 3. - С. 85–96.
2. Есипова, О.В. Различие поколений бэби-бумеров, X, Y и Z в работе и карьере / О.В. Есипова, М.В.Иванова // Вектор экономики. – 2020. – № 5 (47). – С. 109.

3. Леденев, Д.Е. Индекс самораскрытия в профиле социальной сети «ВКонтакте» поколений X, Y, Z / Д.Е. Леденев // Молодежь и наука. – 2020. – С. 354-357.

УДК 338.012

*Андреева М. А., магистрант 2 курса
направления «Туризм»*

ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный университет»

Россия, Санкт-Петербург

Шарафанова Е. Е., д.э.н., профессор,

*ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный экономический
университет»*

Россия, Санкт-Петербург

**Об эффективности инвестиционных проектов как фактора развития
туристско-рекреационных комплексов Ленинградской области**

**On the effectiveness of investment projects as a development factor tourist and
recreational complexes of the Leningrad region**

Аннотация. В статье рассматриваются вопросы эффективности инвестиционных проектов для развития туристско-рекреационных ресурсов Ленинградской области. Анализируется использование механизмов государственно-частного партнерства для создания объектов туристской инфраструктуры. Делается вывод о том, что несмотря на благоприятные условия для инвестирования в туристско-рекреационные комплексы Ленинградской области, среди которых: выгодное географическое положение, эффективные меры поддержки инвесторов, доступ к трудовым ресурсам, доступная инфраструктура, в том числе транспортно-логистическая, в последнее время наметился спад позиций региона в рейтинге инвестиционной привлекательности.

Ключевые слова: туристско-рекреационные комплексы, инвестиционные проекты, Ленинградская область

Abstract. The article discusses the efficiency of investment projects for the development of tourist and recreational resources of the Leningrad region. The article analyzes the use of public-private partnership mechanisms for the creation of tourist infrastructure facilities. It is concluded that despite the favorable conditions for investing in tourist and recreational complexes of the Leningrad Region, including: a favorable geographical location, effective measures to support investors, access to labor resources, accessible infrastructure, including transport and logistics, recently there has been a decline in the region's positions in the rating of investment attractiveness.

Key words: tourist and recreational complexes, investment projects, Leningrad region

Ленинградская область (далее ЛО) имеет ряд преимуществ, определяющих перспективы ее экономического развития. Во-первых, географическое положение, поскольку через данный регион проходит государственная граница со странами Евросоюза (Финляндия, Эстония), а также граница с пятью субъектами Российской Федерации – Псковской, Новгородской, Вологодской областями, Санкт-Петербургом и Республикой Карелия [1]. Поскольку Ленинградская область является вторым по величине в России транспортно-логистическим узлом, который находится на пересечении водных, сухопутных, и воздушных путей сообщения международных транспортных коридоров, можно говорить об успешной работе компаний, ориентированных не только на российский, но и на международный рынок, что определяет благоприятные условия для развития делового туризма. Во-вторых, Ленинградская область обеспечена квалифицированной рабочей силой и является вторым по величине рынком трудовых ресурсов Северо-Запада России [2]. В-третьих, регион характеризуется достаточно высоким уровнем развития потребительского рынка и высокой покупательной способности населения. Для рынка ЛО характерны следующие черты: высокий спрос, эффективная транспортно-логистическая система, большое число различных крупных целевых аудиторий и потребительских ниш, достаточно высокий спрос на инновации, сферу услуг, рекреацию и туризм [3]. В-четвёртых, это доступная инфраструктура и ориентация на ускоренное инновационное развитие. На территории Ленинградской области существует 289 свободных инвестиционных площадок и 23 индустриальных парка [4]. Большинство индустриальных парков расположены в непосредственной близости от Санкт-Петербурга, что свидетельствует об их привлекательности для размещения производства, доступа к рынку сбыта, трудовым ресурсам.

Перечисленные обстоятельства обуславливают высокую инвестиционную привлекательность региона, и администрация предоставляет эффективные ресурсы взаимодействия потенциальных инвесторов с органами исполнительной власти и представителями бизнеса (например, доступен навигатор мер поддержки, позволяющий выбрать интересующие параметры и получить информацию о различных льготах и особых условиях взаимодействия с инвесторами; возможен также прямой диалог с Губернатором, в котором можно обсудить проблемы реализации проекта, проанализировать опыт инвесторов в регионе; работает инвестиционная команда, которая организует мероприятия в муниципальных районах и представляет собой открытый диалог между органами власти и бизнесом). Сопровождение проектов на всех стадиях осуществляет Агентство экономического развития; оказывает сопровождение проектов на всех стадиях; Фонд поддержки предпринимательства и промышленности Ленинградской области предоставляет финансовую помощь (субсидии, льготные займы, гарантии) субъектам малого и среднего бизнеса. В целом можно говорить о благоприятном инвестиционном климате в регионе, а также об устойчивом экономическом росте

Анализируя динамику валового регионального продукта необходимо отметить, что наблюдается положительная динамика ВРП с 2013 года, за период 2016–2020 г. (См. табл.1).

Таблица 1 - Динамика экономических показателей Ленинградской области за 2015-2020 гг

Год	Валовой региональный продукт Ленинградской области, млрд руб.		Инвестиции в основной капитал, млрд руб.	
	Всего, млрд руб.	Темп роста, %	Всего, млрд руб.	Темп роста,%
2015	849 616,60		225,9	
2016	916 452,60	107,87%	264,2	116,95%
2017	965 804,10	105,39%	338,6	128,16%
2018	1 147 644,40	118,83%	511,1	150,95%
2019	1 224 514,10	106,70%	419,1	82,00%
2020	1262500	103,10%	458,1	109,31%

Источник: составлено самостоятельно по данным [5]

Наибольшая доля в структуре ВРП приходится на промышленность (36,9%), на втором месте транспорт и связь (13,6%). Доля инвестиций в ВРП региона на 2020 год составляет 36,3%. Прирост инвестиций в основной капитал в 2020 году в Ленинградской области (109,31%) также выше, чем в России (98,6%) [6].

Одним из направлений и приоритетов социально-экономического развития Ленинградской области до 2030 года является туризм [7] и увеличение доходности отрасли. Ключевым вызовом – увеличение доли туристской отрасли в ВРП (на данный момент составляет не более 2%). Основные решения, предлагаемые программой – реализация комплекса мероприятий по созданию «зелёных стоянок», средств размещения, кемпингов и т. д., создание тематических парков, повышение качества событийных мероприятий, внедрение цифровых технологий, завершение строительства причалов, расширение географии участия в межрегиональных и международных туристских проектах.

Реализация данной стратегии обеспечена согласованными действиями участников рынка на разных уровнях: органов власти, институтов развития, местного самоуправления, общественных организаций, бизнеса, государственных корпораций, что обеспечивает диверсификацию каналов финансирования.

Развитие инфраструктуры туризма требует привлечения внебюджетных средств и использования механизмов государственно-частного партнерства. Однако при детальном анализе платформы «РОСИНФРА» [8] было выявлено, что данный механизм практически не используется. В период проведения анализа (октябрь-ноябрь 2021 г.) на платформе был представлен только один проект «Строительство и эксплуатация гостиницы «3 звезды» в г. Тихвин», который находится на стадии «предынвестиционные мероприятия», и этот результат не позволяет сделать вывод о распространенности использования ГЧП в туризме Ленинградской области. Возможными причинами могут выступать: низкая

степень информированности потенциальных инвесторов в данной сфере, отсутствие в платформе информации о проектах связанных с территориями горнолыжных комплексов, ООПТ (а одним из приоритетных направлений является развитие экологического туризма), различные интересы со стороны государства – создание и развитие туристско-рекреационных кластеров, со стороны частных лиц – локальные проекты, близость региона-конкурента – Санкт-Петербурга.

Недостаточная активность частных инвесторов может стать сдерживающим фактором для успеха государственной программы «Развитие внутреннего и въездного туризма в Ленинградской области», утвержденной в 2019 году (ответственный исполнитель – комитет Ленинградской области по туризму). В программе предусмотрено 3 подпрограммы, она рассчитана на 4 года. Предполагаемым результатом выступает увеличение годового объема платных услуг, оказываемых населению в сфере внутреннего и въездного туризма с 2311 млн. рублей в 2018 году до 3094 млн. рублей в 2024 году а так же прирост числа занятых в коллективных средствах размещения и турфирмах, с 2,7 процентов в 2018 году до 2,9 процентов в 2024 году. Основными факторами, сдерживающими рост туризма в регионе являются: недостаточная развитость туристской инфраструктуры, низкая степень информированности о Ленинградской области как туристском направлении, недостаточная квалификация кадров, неиспользуемый в полной мере туристский потенциал, ФЗ от 24 ноября 1996 года № 132-ФЗ «Об основах туристской деятельности в Российской Федерации» и ФЗ от 6 октября 2003 года № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» закреплено только право органов местного самоуправления по созданию условий развития туризма, но не закреплены обязанности. Минимизация негативного влияния данных факторов возможна только с использованием комплексного подхода, предусматривающего сочетание долгосрочных мероприятий, направленных на развитие туристской инфраструктуры, и ориентированных на формирование и продвижение разнообразных туристических услуг и продуктов, отражающих потенциальные туристские возможности Ленинградской области, средне- и краткосрочных мероприятий.

Рассмотрим подпрограмму 1 «Продвижение туристского потенциала Ленинградской области». Данная подпрограмма рассчитана на 4 года и включает в себя мероприятия, направленные на: участие Ленинградской области в реализации межрегиональных и международных туристских проектов», развитие туристского потенциала и туристских ресурсов Ленинградской области на российском и международном туристском рынках, размещение рекламы о туристском потенциале и туристских ресурсах Ленинградской области, проведение мероприятий, популяризирующих внутренний и въездной туризм в Ленинградской области, развитие цифровых технологий в сфере туризма Ленинградской области, приоритетный проект «Туристско-рекреационный

кластер в селе Старая Ладога Волховского района Ленинградской области и региональный проект «Экспорт услуг».

В приоритетном проекте «Туристско-рекреационный кластер в селе Старая Ладога Волховского района Ленинградской области» предусмотрено взаимодействие администрации Волховского муниципального района Ленинградской области, администрации муниципального образования Староладожского сельского поселения и частных инвесторов.

Подпрограмма 2 «Формирование комфортной туристской среды» направлена на увеличение занятости и доходности в туристской сфере. В данной программе расширяется перечень участников программы – помимо комитета Ленинградской области по туризму, присоединяются комитет по дорожному хозяйству, комитет по природным ресурсам. Основными мероприятиями программы являются:

2.1 «Создание туристской инфраструктуры и государственная поддержка проектов, направленных на формирование комфортной туристской среды» (создание объектов придорожной инфраструктуры-зелёные стоянки, кемпинги, создание туристского тематического парка);

2.2. «Содействие созданию и развитию информационно-туристских центров на территории Ленинградской области».

Реализация подпрограммы обеспечит к концу 2024 создать 13 объектов туристской инфраструктуры, ежегодную государственную поддержку проектам, создание информационно-туристских центров.

Подпрограмма 3 «Обеспечение условий реализации государственной программы» носит вспомогательный характер, цель – создание благоприятных условий для устойчивого развития сферы туризма. Перечень основных мероприятий:

3.1 «Содействие формированию методической основы развития въездного и внутреннего туризма»;

3.2 «Проведение мероприятий по развитию кадрового потенциала в сфере туризма».

Для частных инвесторов в Ленинградской области существует интегрированная региональная система «Инвестиционное развитие территории Ленинградской области» (ИРИС). Данная платформа представляет собой интерактивную карту, которая демонстрирует инвестиционные преимущества и возможности Ленинградской области и отдельных её территорий. Проект создан с целью повышения инвестиционной привлекательности Ленинградской области и обеспечения доступа международного сообщества, органов государственной власти, организаций и граждан к полной и актуальной информации о комплексном развитии территории. Можно узнать о ресурсном и инфраструктурном потенциале территории, земельных ресурсах, кадастровом делении, характеристиках объектов, подобрать наиболее подходящий участок для бизнеса, а также проанализировать актуальные планы органов власти.

Платформа «ИРИС» полезна для развития рекреации и туризма, особенно для частных инвесторов, поскольку туризм достаточно обширная сфера, которая захватывает и другие отрасли (энергетику, транспорт и т.д.) и для успешного создания и ведения бизнеса необходимо разбираться в данных отраслях применительно к локальной инвестиционной площадке.

На 2020 год в Ленинградской области существовали 14 инвестиционных площадок, поддерживающих развитие четырех промышленных кластеров, таких как: автопромышленный, судостроительный, лесопромышленный и пищевой промышленности. Но недостаточная эффективность инвестиционных проектов стала одним из факторов снижения инвестиционной привлекательности Ленобласти с 9–го на 13–е место в рейтинге Агентства стратегических инициатив (АСИ). Конкуренция в вопросе привлечения инвесторов среди регионов РФ постоянно растет, и ожидаемо происходит их ротация в рейтинге.

С целью привлечения инвестиций в туристическую сферу ЛО является постоянным участником международных и межрегиональных мероприятий, демонстрируя туристические возможности регионов Ленинградской области с целью представления крупнейших туристических проектов на территории Ленобласти.

Для достижения роста инвестиционной привлекательности Ленинградской области необходим поиск новых возможностей повышения инвестиционного потенциала, активно используя различные маркетинговые инструменты, базирующиеся на изучении положительного опыта других субъектов РФ, занимающих более высокие строчки в рейтинге АСИ.

Библиографический список:

1. Шумов А.А. Анализ инвестиционного климата Ленинградской области. В сборнике: Инновационные технологии в управлении. Сборник научных статей. Под ред. Е.В. Марченко. Москва, 2015. С. 51-54.
2. Доступ к квалифицированной рабочей силе. Инвестиционный портал Ленинградской области. URL: <https://lenoblinvest.ru/preimushchestva-leningradskoj-oblasti/dostup-k-kvalifitsirovannoj-rabochej-sile/> (дата обращения 02.12.2021).
3. Доступная инфраструктура. Инвестиционный портал Ленинградской области. URL: <https://lenoblinvest.ru/preimushchestva-leningradskoj-oblasti/%D0%B4%D0%BE%D1%81%D1%82%D1%83%D0%BF%D0%BD%D0%B0%D1%8F-%D0%B8%D0%BD%D1%84%D1%80%D0%B0%D1%81%D1%82%D1%80%D1%83%D0%BA%D1%82%D1%83%D1%80%D0%B0/> (дата обращения 02.12.2021).
4. Второй по величине потребительский рынок России. Инвестиционный портал Ленинградской области. URL: <https://lenoblinvest.ru/preimushchestva-leningradskoj-oblasti/vtoroj-po-velichine-potrebitelskij-rynok-rossii/> (дата обращения 02.12.2021).
5. Экономика и инвестиционный климат Ленинградской области. URL: <https://lenoblinvest.ru/ekonomika-i-investitsionnyj-klimat/> (дата обращения 05.12.2021).

6. Валовой региональный продукт. URL: <https://petrostat.gks.ru/VRP> (дата обращения 02.12.2021).

7. Стратегия социально-экономического развития Ленинградской области до 2030 года. URL: <https://docs.cntd.ru/document/456011417> (дата обращения 04.12.2021).

8. РОСИНФРА. URL: <https://rosinfra.ru/> (дата обращения 03.12.2021).

УДК 330

DOI 10.34755/IROK.2021.83.53.025

*Ахметова Адель Артуровна, студент-магистрант 2 курса
Направления «Управление инновационным развитием»
ФГБОУ ВО «Башкирский государственный университет»*

*Исхакова Ольга Сергеевна,
доцент кафедры цифровой экономики и коммуникации,
ФГБОУ ВО «Башкирский государственный университет»
Россия, Москва*

Зарубежный опыт формирования инновационного потенциала стран

Foreign experience on improving the innovative potential

В статье представлены результаты исследования зарубежного опыта формирования инновационного потенциала стран. Были рассмотрены теоретические основы инновационного потенциала, его компоненты. Были выявлены особенности формирования инновационного потенциала таких стран как Корея, Чили и др. Разработаны предложения для успешного формирования и развития инновационного потенциала государства.

Ключевые слова: инновационный потенциал, инновационный потенциал стран, компоненты инновационного потенциала, зарубежные инновации, инновации.

The paper presents the results of research on foreign experience of improving innovative potential of the country. The paper explains the theoretical bases of innovative potential & its components. Some unique characteristics of countries like South Korea or Chile were discussed. The paper introduces some recommendation for succesfull improvement of the country's innovative potential.

Keywords: innovative potential, country's innovative potential, innovative potential's components, foreign innovations, innovations.

One of the bases of modern world's capitalistic society is innovation. It is the power source of field improvement & competitiveness. One's ability to participate in the innovation process comes from it's innovative potential.

Innovative potential (IP) is “a measure that characterizes the company's ability to implement the processes of innovation. It is a basic criterion for determining the effectiveness and efficiency of the process of creating and using innovations” []. Simply

put, it is the subject's ability to gain access and utilize resources in the most efficient way. IP requires resources which are listed below:

- First and foremost, it is financial resources. To implement any sort of innovation & capitalize off it one needs a significant amount of money for production, labour & distribution. The more financial resources the more opportunities to successfully implement new technology.

- Information. Information is becoming more & more useful in today's economy. Informational resources consist of knowledge, abilities and previous experience.

- Logistical resources. It is one of the most valuable of the resources, includes tangible goods such as materials, equipment, and supplies. Logistical resources is what most countries (especially developing countries) have in shortage and, consequently, it is the reason their innovative potential remains untapped.

- Labour. It is quite self-explanatory, consists of labour force (workers).

- institutional and management resources is the specifics of the form of property, field specification etc.

All resources listed above make up innovative potential of the subject (whether it's a company or a country).

Improving the innovative potential is a chain of events that lead you to the increase of the sum of these resources. Each country influences their IP under different conditions, such as: economic system, law system, innovative focus and others. However, most countries' experience was similar and shared various interchangeable characteristics.

South Korea implemented a several different strategies at once, the result of which was a complex system of updated tax system in 2 directions:

- 1) Stimulation of the investments in research and development through updating the taxation of the innovative companies

- 2) Stimulation of the distribution of technology through lifting up the taxes of foreign corporations.

Another differentiating trait of Korea's experience was their creation of strategic alliances. Such union meant the collaboration of small venture business with big corporations. The evident advantage of this alliance was the fact that it benefitted both sides. Venture organizations were directed towards coming up with innovative ideas while big companies were to implement them. Venture business was full of ideas and short on resources to be able to commercialize off these ideas. Strategic alliance solved that problem while benefitting the country's economy. Examples of those unions are LG Electronics, Samsung Electronics.

Chile's experience on improving their innovative potential was unique in their mechanism of technology distribution. In the 1980s the government started developing their own pilot projects and using them as a transfer of technology. They managed to combine 2 models of transfer:

- Identification, adaption & development;

- Diffusion & availability (through pilot projects).

Innovative potential of The Republic of Belarus's was developed using 2 innovation strategies (strategy of capacity building of IP and strategy of moving). These strategies are easily implemented in countries which have limited resources of their own. Strategy of capacity building means improvement of government's IP with the use of foreign experience, while strategy of moving means obtaining licences for foreign innovations with the goal of creating new technologies on an upper level.

Leaders in the innovation field (the USA, China, Japan, Switzerland) improve their IP through adaptation of the technology to their own social, business and political needs. In other words, they have a strong business-education-government chain. Another difference these countries have on others is their spending on research and development. Their financial resources are far in advance of Chile's or Republic of Belarus's . Economical dominance of these countries benefits them and provides such results as more intellectual assets, more patents, more research and development and more published papers on innovation.

To conclude, even though each country's experience and resourcefulness are different, these aspects are the most important to attend to if one wants to successfully improve the IP:

- Creating a strong bond between the government, education and business;
- The initiator must be the the government as they are the one who provides the conditions under which the IP is forming;
- To successfully improve the potential a complex system of different strategies must be implemented rather than using just one.
-

Список использованной литературы

1. Дуненкова Е.Н., Зарубежный опыт формирования инфраструктуры на национальном и региональном уровнях – Вестник университета №11, 2017 – 20 с.
2. Сакаро Г.А. Формирование инновационного потенциала предприятия // Экономика и менеджмент инновационных технологий. 2016. № 4 [Электронный ресурс]. URL: <https://ekonomika.snauka.ru/2016/04/11464> (дата обращения: 12.11.2021).
3. Официальный сайт Всемирного банка // [Электронный ресурс]. URL: <https://data.worldbank.org/> (дата обращения: 01.11.2021).
4. Официальный сайт Всемирной организации интеллектуальной собственности // [Электронный ресурс]. URL: <https://www.wipo.int/portal/ru/> (дата обращения: 01.11.2021).
5. Официальный сайт статистики Центрального Банка <https://www.cbr.ru/statistics/ms/> (дата обращения 30.10.2021).

УДК 330.163.11
DOI 10.34755/IROK.2021.97.36.026

Мухаметшина Аделина Ринатовна
Студент

Казанский (Приволжский) федеральный университет
Сахбиева Амина Ильдаровна
к.э.н., доцент кафедры финансовых рынков и финансовых институтов,
Казанский (Приволжский) федеральный университет

Влияние энергетического кризиса в Европейском Союзе на потребительский спрос

Impact of the energy crisis of the European Union on consumer demand

Аннотация: Статья посвящена изучению влияния энергетического кризиса на потребительское поведение домохозяйств. Актуальность данного исследования определяется тем, что западная тенденция перехода на зеленую энергетику, стремление к независимости от поставок российского газа, в то же время отсутствие запасов газа в хранилищах в преддверии холодной зимы привело к резкому повышению цен на энергию, что негативно сказалось на покупательной способности домохозяйств и фирм. Заметно снижение потребления не только самого газа, который непосредственно используется в качестве отопления жилых помещений, но и спроса на продовольственные продукты. В целом, потребительская корзина видоизменилась. Однако далеко не все компании подверглись негативному влиянию энергетического кризиса, есть и представители, которые извлекают выгоду в неблагоприятных условиях. Более того, власти Европейского Союза, способствовавшие развитию энергетического кризиса, не считают ненужным предпринимать действия с их стороны, либо из-за непонимания важности всей проблемы, либо с целью полного осуществления программы 2050, нацеленной на полный переход на зеленую энергетику и отказ от поставок газа и нефти.

Ключевые слова: потребительское поведение, домохозяйство, энергетический кризис, газ, нефть, топливо, зеленая энергетика, Европейский Союз, потребительский спрос, цифровизация.

Abstract: The article is aimed to the study of impact of the energy crisis on the consumer behavior of individuals and enterprises. The relevance of this study is determined by the fact that the western trend of transition to green energy, the desire for independence from Russian gas supplies, at the same time, the lack of gas reserves in storage on the eve of the cold winter led to a sharp increase in energy prices, which negatively affected the purchasing power of households and firms. A noticeable decrease in the consumption of not only the gas itself, which is directly used as heating of residential premises, but also the demand for food products. In general, the consumer basket has changed. However, not all companies have been negatively affected by the

energy crisis, and there are representatives who benefit from unfavorable conditions. Moreover, the authorities of the European Union, which contributed to the development of the energy crisis, do not consider it unnecessary to take action on their part, either because of a lack of understanding of the importance of the entire problem, or in order to fully implement the 2050 program aimed at a complete transition to green energy and the refusal of gas and oil supplies.

Key words: consumer behavior, the household, energy crisis, gas, oil, fuel, green energy, European Union, consumer demand, digitalization.

Прежде чем исследовать изменения в потребительском спросе, стоит отметить ряд причин возникновения энергетического кризиса в Европейском Союзе:

1. Агрессивная программа 2050 по устранению выбросов углерода в атмосферу.
2. Германия приостановила сертификацию российской газопроводной трубы «Северный поток-2», тем самым вызвав колоссальный подъем цен на газ.
3. Политика Европейской Комиссии, нацеленная на пополнение казны ЕС за счет зеленых сертификатов.
4. Отсутствие запасов природного газа и высокий рост спроса.
5. Неэффективность ветряков и нехватка ветра.
6. Отказ государств от атомной энергетики.

Более того, в Европейском Союзе многие индустрии и домохозяйства потребляют природный газ. Наиболее интенсивными и крупными потребителями энергии среди фирм являются производственные фабрики по изготовлению продуктов питания, бумаги, металлов, химических и нефтеперерабатывающих средств. В середине сентября европейские компании (химические, перерабатывающие, пищевые) сократили свое производство, поскольку затраты на электроэнергию значительно возросли, что привело к сокращению прибыли.

В условиях текущих изменений, нестабильность наблюдается в сфере удобрений и продуктовой промышленности. Сокращение производства удобрений является причиной сокращения цепи поставок мышьяка и азота. В результате смешения этих двух компонентов, испаряется двуокись CO₂, которая используется в производстве продуктов питания и консервирования напитков. В итоге, сокращение скоропортящихся продуктов и высокий спрос ведет к повышению цен в магазинах. В ажиотаже люди скупают остатки, что порождает дефицит на витринах, тем самым усугубляя кризис. [1]

К тому же, последствием энергетического кризиса является тот факт, что миллионы европейцев не смогут позволить себе отапливать свои дома этой зимой из-за скачка цен на газ и электроэнергию. Более того, во время пандемии 80 млн домохозяйств пытались экономить на газе. Энергии, поставляемой с возобновляемых источников, не хватает населению ввиду неблагоприятных погодных условий. По оценкам экспертов, данный энергетический кризис

продлится до апреля 2022 года, когда возобновятся переговоры между Германией и Россией по поводу сертификации. [2]

Подробнее рассмотрим тарифы на энергетику, потребительскую корзину и доходы населения до и после кризиса. Тарифы на энергетику в ЕС в период «до» и «во время» кризиса в табл.1

Таблица 1

Тарифы на энергетику в ЕС «до» и «в период» энергетического кризиса

Цены(тарифы) на энергетику	До кризиса (первый квартал 2021)	Период кризиса (второй квартал 2021)
Природный газ (€ / мегаватт в час)	27	95
Нефть Brent за баррель	70	85

В ноябре 2021 года бенчмарк цены на натуральный газ составляет €95.16 на МВтч. Максимальный пик цены был в октябре и составлял более 110 евро. На рынках природного газа, где скачок цен на 350% в этом году вызовет инфляцию и нанесет ущерб экономическому росту. Стоит отметить, что до кризиса цены на газ в апреле-мае 2021 были около 20 евро. [2]

По прогнозам экспертов, к весне 2022 года следует ожидать, что природный газ будет стоить 110-130 евро на мегаватт в час. В привычной нам валюте это 28 783 руб за МВт*ч, что выше теперешнего тарифа России на оптовом рынке 1329 руб/МВтч. Фьючерсы на нефть марки Brent также выросли на 20 % по сравнению с предыдущим кварталом. [3]

Реальное потребление домашних хозяйств на душу населения снижается незначительно. В первом квартале 2021 года реальное потребление домашних хозяйств на душу населения в еврозоне снизилось на 1,6%.

Потребительская корзина домохозяйств Германии проиллюстрирована в табл. 2

Таблица 2*

Потребительская корзина домохозяйств Германии «до» и «в период» энергетического кризиса

Ежемесячно (Евро в месяц)	До кризиса (2019 г.)	Период кризиса (октябрь 2021)
Питание, одежда	458	360
Жилье, газ, энергия	897	1200
Бытовая техника	140	150
Транспорт	348	379
Отдых	259	50
Здравоохранение	98	99
Услуги связи	64	66
Кафе, рестораны	146	71
Другое	107	21
Всего	2517	2517

*авторское исследование

Ввиду повышения цен на газ, приходится экономить на других сферах жизни, либо мерзнуть зимой. Учитывая инфляцию и повышение цен на жилье, перераспределение семейного бюджета наглядно проиллюстрировано. [4]

Розничные же тарифы на газ выросли в Германии примерно на 25%. Согласно данным Check 24, немецкое домохозяйство с годовым потреблением в 20 000 кВт·ч платит на 394 евро в год больше сейчас, чем раньше. Приблизительно 32,8 евро в месяц.

Однако по прогнозам глобальных макромоделей Trading Economics, к концу этого квартала потребительские расходы в еврозоне составят 1486,00 млрд евро. Заметно повышение расходов, по сравнению с первым кварталом 2021 года, в котором расходы были 1386,67 млрд евро

Домохозяйства в Германии и Восточной Европе тратят на энергию больше чем во Франции, Италии или Испании. Повышение цен создают проблему для более бедных домохозяйств. Согласно Европейской Комиссии домохозяйства с самым низким доходом потратили 8,3 % своих доходов на энергию в 2018 году, в то время как домохозяйства со средним доходом потратили только 6,3 %.

Таким образом, чтобы преодолеть энергетический кризис и ослабить его тяжелые последствия, ЕС должен:

- С помощью рыночных инструментов хеджировать волатильность цен и обеспечить годность поставок газа, электроэнергии путем создания стратегических альянсов с крупными странами-экспортерами, такими как Россия, Катар.

- Продолжить реформировать энергетический рынок ЕС и разрабатывать энергетические стратегии, связанные с переходом к "зеленому" режиму.

- Повысить предложение и понизить спрос на природный газ, путем введения субсидий и пособий для фирм и домохозяйств.

Библиографический список:

1. Хугаев Г.О. Потребительское поведение в условиях экономического кризиса. 2017. №2 С. 70-73

2. Ano Kuhanathan. Energy prices in europe: (a costly) winter is coming. 2021.// URL https://www.eulerhermes.com/content/dam/onemarketing/ehndbx/eulerhermes_com/en_gl/erd/publications/the-watch/2021_10_11_Energy-prices.pdf

3. Statistics. Euro Area Consumer Spending. URL <https://tradingeconomics.com/euro-area/consumer-spending>

4. Сафиуллин Н.З., Одинцова Ю.Л., Сафиуллин Л.Н. Состояние и перспективы развития экономической теории общественного благосостояния. Казанский экономический вестник. 2016. № 3 (23). С. 5-11.

© Сахбиева А.И., 2021

© Мухаметшина А.Р., 2021

УДК 658

DOI 10.34755/IROK.2021.39.91.027

*Акагаджиева Ижсей Акаевна., студентка 4 курса
направления «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»
ФГБОУ ВО «Дагестанский государственный университет»
Россия, Махачкала*

*Чернова Светлана Алексеевна, к.э.н., доцент кафедры
«Экономическая безопасность, анализ и аудит»
ФГБОУ ВО «Дагестанский государственный университет»
Россия, Махачкала*

**Анализ собственного капитала:
аспект финансовой устойчивости**

Analysis of equity capital: the aspect of financial stability

Аннотация. На сегодняшний день рациональность формирования собственного капитала организации является основополагающим фактором эффективности ее деятельности и финансовой устойчивости. Собственный капитал предприятия выступает в качестве одного из важнейших источников его существования, поскольку он оказывает влияние на платежеспособность, финансовое состояние и величину дохода организации. В статье рассматривается сущность и необходимость собственного капитала как фактора финансовой устойчивости организации, в том числе изучены показатели, которые характеризуют структуру собственного капитала. В статье проведен анализ собственного капитала организации на примере общества с ограниченной ответственностью «Лента», рассмотрена структура и показатели структуры собственного капитала ООО «Лента», а также сделаны выводы по рассчитанным показателям.

Ключевые слова: собственный капитал, капитал организации, уставной капитал, нераспределенная прибыль.

Annotation. Today, the rationality of the organization's equity capital formation is a fundamental factor in the effectiveness of its activities and financial stability. The equity capital of the enterprise acts as one of the most important sources of its existence, since it affects the solvency, financial condition and the amount of income of the organization. The article examines the essence and necessity of equity capital as a factor in the financial stability of an organization, including the study of indicators that characterize the structure of equity capital. The article analyzes the organization's equity capital using the example of Lenta limited liability company, examines the structure and indicators of the structure of Lenta's equity capital, and also draws conclusions on the calculated indicators.

Key words: equity capital, organization's capital, authorized capital, retained earnings.

В современных условиях развития экономики стабильность организации во многом определяет ее надежность, конкурентоспособность и устойчивое функционирование. Собственный капитал организации признается фактором, играющим ключевую роль в финансовой устойчивости организации, в том числе оказывающим непосредственное влияние на величину дохода, долгосрочную платежеспособность и на финансовое состояние [4]. На практике одним из критериев, положительно характеризующим финансовое состояние предприятия, является большой удельный вес собственного капитала и положительная динамика коэффициентов, с помощью которых дается оценка эффективности его использования [5, с. 100].

В процессе анализа собственного капитала предприятия выделяются следующие цели и задачи анализа (рис. 1)

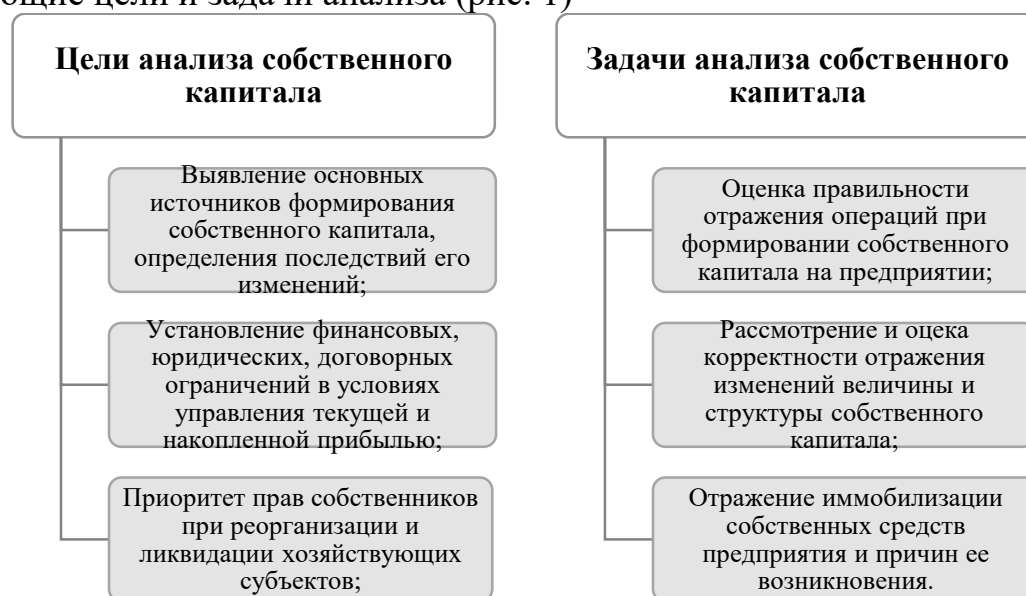


Рис. 1. Цели и задачи анализа собственного капитала

Источник: составлено по [7].

В анализе собственного капитала особое место занимает анализ структуры источников капитала. Каждое предприятие стремится поддерживать оптимальную структуру источников капитала в целях его успешного функционирования. Собственный капитал организации складывается из следующих видов капитала:

1. Уставный капитал представляет собой сумму вкладов учредителей, закрепленные в учредительных документах. Учредители предприятия вправе вносить вклады в виде денежных средств, имущества или нематериальных активов. Под уставным капиталом понимается минимальный размер имущества организации, обеспечивающий гарантию интересов кредиторов.

2. Добавочный капитал формируется в результате переоценки имущества предприятия.

3. Резервный капитал формируется в соответствии с законодательством России, это фонд возмещения возможных убытков, а также условие обеспечения защиты интересов третьих лиц в случае недостаточности у организации прибыли. Величина резервного капитала рассматривается в качестве запаса финансовой прочности организации, так как в случае его отсутствия или недостаточности возникают риски вложения денежных средств в организацию.

4. Нераспределенная прибыль формируется на базе налогооблагаемой прибыли и соответствующих платежей из нее

5. Доходы будущих периодов представляют собой доходы, полученные в процессе деятельности организации, и относящиеся к будущим отчетным периодам [1, с. 69].

Проведем анализ состава и структуры собственного капитала на примере ООО «Лента» за 2019-20 г.

Таблица 1 - Собственный капитал ООО «Лента» за 2019-2020 гг., млн. руб.

Элементы собственного капитала	2019 год	2020 год	Изменение, в млн. руб.	Изменение, в %
Собственный капитал	55,7	64,8	9,1	16,4
<i>В том числе:</i>				
Уставный капитал	1,2	1,2	-	-
Добавочный капитал	22,1	22,1	-	-
Резервный капитал	-	-	-	-
Нераспределенная прибыль	32,3	41,4	9,1	28,3

Источник: составлено по [6].

Согласно данным таблицы 1, можно заметить, что наблюдается увеличение собственного капитала в 2020 году относительно 2019 года на 9,1 млн. руб. или на 16,4%. Увеличение собственного капитала произошло только за счет увеличения нераспределенной прибыли в 2020 году на 9,1 млн. руб. или на 28,3%. При этом уставный и добавочный капиталы не изменились.

Таблица 2 – Структура собственного капитала ООО «Лента» за 2019-20 гг., в %

Элементы собственного капитала	2019	2020	Изменение, в %
Уставный капитал	2,3	2	-0,3
Добавочный капитал	39,8	34,2	-5,6
Нераспределенная прибыль	57,9	63,8	5,9

Источник: составлено по [6].

По данным таблицы 2 видно, что основную долю в собственном капитале составляет нераспределенная прибыль. Так, например в 2019 году ее доля составила 57,9%, в 2020 году – 63,8%. При этом доля нераспределенной прибыли возросла на 5,9%. Наименьшую долю составляет уставный капитал: в 2019 году его доля уставного капитала составила 2,3%, в 2020 году – 2%. Доля уставного капитала в 2020 году снизилась незначительно. Также уменьшилась доля добавочного капитала в 2020 году относительно 2019 года на 5,6% и составила

34,2%. Собственный капитал является по сути инвестициями собственников в бизнес, который представлен как часть стоимости активов, оставшихся после вычета обязательств. Его объем меняется под влиянием процессов в деятельности организаций. Чтобы изучить процесс формирования капитала и изменения, необходимы данные отчета об изменении капитала [2].

При анализе собственного капитала на практике выделяются показатели, характеризующие структуру собственного капитала (табл.3)

Таблица 3 - Показатели, характеризующие структуру собственного капитала

Показатель	Экономическое содержание	Расчет	Критерий
Коэффициент финансовой независимости	Определяет степень, в которой активы предприятия формируются за счет собственного капитала	отношение собственного капитала организации к валюте баланса	Доля собственного капитала - не меньше 60%
Коэффициент финансовой устойчивости	Показывает долю активов организации, финансируемую за счет устойчивых источников	отношение устойчивых долгосрочных источников к валюте баланса	Оптимальное значение - не меньше 60%
Коэффициент финансирования	Показывает часть деятельности предприятия, финансируемой за счет собственных и заемных средств	отношение собственного капитала к заемному капиталу	Оптимальное значение = 1,5
Коэффициент маневренности собственного капитала	часть собственного капитала, которая вложена в краткосрочные активы	отношение разницы собственного капитала и долгосрочных активов к собственному капиталу	Высокое значение свидетельствует о высоком уровне финансовой устойчивости.

Источник: составлено по [2].

Рассчитаем рассмотренные показатели структуры собственного капитала на примере ООО «Лента» (табл. 4)

Таблица 4 - Показатели структуры собственного капитала ООО «Лента»

Показатели	Значение	Вывод
Коэффициент финансовой независимости	0,233	Небольшая часть имущества предприятия формируется за счет собственного капитала, что является отрицательным показателем.
Коэффициент финансовой устойчивости	0,56	Не превышает нормальное значение коэффициента финансовой устойчивости, можно говорить о недостаточной финансовой устойчивости организации.
Коэффициент финансирования	0,30	Значение ниже рекомендуемого значения, что говорит о том, что большая часть активов организации формируется за счет заемных средств. Это говорит о значительном уровне финансового риска.
Коэффициент маневренности собственного капитала	-2,3	Отрицательное значение коэффициента свидетельствует о неплатежеспособности и финансовой зависимости организации.

Источник: составлено по [6].

Согласно данным таблицы 4 можно сделать вывод, что большая часть активов организации формируется за счет заемного капитала. Коэффициент финансовой устойчивости ниже критерия, что говорит о недостаточной финансовой устойчивости ООО «Лента». Также отрицательные значения коэффициента маневренности собственного капитала свидетельствуют о неплатежеспособности и финансовой зависимости ООО «Лента». Согласно проведенному анализу собственного капитала ООО «Лента» можно сделать вывод о том, что у организации имеется проблема недостаточности собственного капитала.

Нарастить собственный капитал возможно за счет внутренних и внешних источников. В свою очередь, внутренние источники собственного капитала являются основополагающими факторами в жизни любой организации, поскольку от них зависит способность организации к самофинансированию. Внутренние источники являются результатом хозяйственной деятельности предприятия. Если организации имеют возможность значительно или полностью покрывать свои финансовые потребности за счет внутренних источников, то они получают значительные конкурентные преимущества и благоприятные возможности относительно других организаций на рынке.

Согласно Федеральному закону от 08.02.1998 N 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью» на практике выделяются следующие способы увеличения собственного капитала организации:

Способы увеличения собственного капитала организации				
за счет имущества общества	за счет внесения дополнительных вкладов участниками	на основании заявления отдельного участника (отдельных участников) о внесении дополнительного вклада	на основании заявления третьего лица (заявлений третьих лиц) о внесении дополнительного вклада	за счет нераспределенной прибыли

Рис. 2. Способы увеличения собственного капитала организации
Источник: составлено по [3, с. 462].

При этом на практике чаще встречается увеличение собственного капитала организации за счет нераспределенной прибыли. При принятии организацией решения об увеличении собственного капитала следует учитывать следующие способы его увеличения:

- а) реинвестирование части прибыли организации, доступной к распределению (чистой прибыли) на момент принятия решения;
- б) осуществление нового выпуска обыкновенных акций.

При этом следует учитывать правило: организация должна зарабатывать на нераспределенной прибыли, по крайней мере, не меньше, чем инвестор, получивший дивиденды, и вложивший их в приобретение акций своего или другого предприятия. То есть доходность капитализированной нераспределенной прибыли должна быть не меньше доходности обыкновенных акций.

Таким образом, можно сделать вывод, что собственный капитал организации является ключевым фактором организации, характеризующим его финансовую устойчивость, надежность и конкурентоспособность. Следовательно, организации должны поддерживать достаточный уровень собственного капитала организации. В случае его недостаточности приоритетным источником увеличения является нераспределенная прибыль.

Библиографический список:

1. Ишбулатова, Д. Р. Анализ собственного капитала организации / Д. Р. Ишбулатова, И. И. Зиннурова, А. А. Давлетбаева // Modern Science. – 2021. – № 10-2. – С. 66-74. [Электронный ресурс]. URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=47131158>
2. Казарян, Г. А. Анализ собственного капитала предприятия (на примере ООО "лента") / Г. А. Казарян, Р. А. Шаховский // Хроноэкономика. – 2020. – № 3(24). – С. 140-145. [Электронный ресурс]. URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=42952212>
3. Карпеева В. В. Способы увеличения собственного капитала малых предприятий с целью повышения финансовой устойчивости (на примере ООО «КСС АЛЬТЕРНАТИВА») // Скиф. 2020. №5-2 (45). [Электронный ресурс]. URL:

<https://cyberleninka.ru/article/n/sposoby-uvvelicheniya-sobstvennogo-kapitala-malyh-predpriyatiy-s-tselyu-povysheniya-finansovoy-ustoychivosti-na-primere-ooo-kss>

4. Левкина Е. В. Комплексная статистическая оценка финансового состояния предприятий рыбной промышленности Приморского края / Е. В. Левкина, А. Р. Турарова // Финансовый менеджмент. 2017. № 1. – с. 10-16.

5. Левкина Е. В., Нуштайкина Н. Ф. Анализ собственного капитала как основного фактора финансовой устойчивости организации // КНЖ. 2017. №3 (20). [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-sobstvennogo-kapitala-kak-osnovnogo-faktora-finansovoy-ustoychivosti-organizatsii>

6. Общество с ограниченной ответственностью «Лента». [Электронный ресурс]. URL: <https://lenta.com/o-kompanii/raskrytie-informatsii/otchyotnost/bukhgalterskaya-finansovaya/>

7. Целищева, Е.С., Насретдинова, З.Т. Анализ состава и структуры собственного капитала предприятия / Е.С. Целищева, З.Т. Насретдинова // Международный студенческий научный вестник. 2020. № 4-5. С. 692-693.

DOI 10.34755/IROK.2021.93.83.028

*Гюльмагомедова Г.А., кандидат экономических наук, доцент кафедры
экономических дисциплин, ФГБОУ ВО «Дагестанский государственный
университет» (филиал в г. Хасавюрте),
Россия, г. Хасавюрт*

Банк России в системе финансово-кредитных отношений на современном этапе

Аннотация. В статье рассматриваются современные теоретические и практические аспекты влияния деятельности Банка России на финансовую систему Российской Федерации. В исследовании представлен вывод о влиянии монетарно-денежной политики Банка России, а также механизм инфляционного таргетирования на состояние финансовой системы страны. На основе представленных выводов разработаны мероприятия по совершенствованию механизма влияния Банка России на финансовую систему.

Ключевые слова: банк, банковская деятельность, кредитные организации, государственное регулирование, банковский сектор, Базель, Банк России.

The role of the bank of Russia in the modern financial system of the Russian Federation

Annotation. The article deals with modern theoretical and practical aspects of the impact of the Bank of Russia's activities on the financial system of the Russian Federation. The study presents a conclusion about the impact of the monetary policy of the Bank of Russia, as well as the mechanism of inflation targeting on the state of the country's financial system. Based on the presented conclusions, measures have been developed to improve the mechanism of the Bank of Russia's influence on the financial system.

Keywords: Bank, banking activity, credit organizations, state regulation, banking sector, Basel, Bank of Russia.

В настоящее время организация банковского дела и банковской деятельности в Российской Федерации обеспечивается существующей системой государственного регулирования. Сущность и значение государственных органов, ответственных за регулирование банковской деятельности непрерывно возрастает. Сложившийся к апрелю 2020 года кризис в экономике Российской Федерации наглядно показывает проблемы государственного регулирования банковской деятельности: решения принимаются спонтанно, страдают вкладчики, вводятся новые запросы, соответствующие реалиям. При этом роль государства слишком мала, а банки не в состоянии решить существующие проблемы [2, с. 69].

В настоящее время российская банковская система, как и множество банковских систем развитых стран, имеет двухуровневую структуру, представленную на первом уровне Центральным банком Российской Федерации,

а на втором уровне - кредитными организациями. Помимо вышеперечисленных элементов, в состав банковской системы РФ также входят банковская инфраструктура и банковское законодательство.

Более подробно структура банковской системы РФ представлена на рисунке 1.

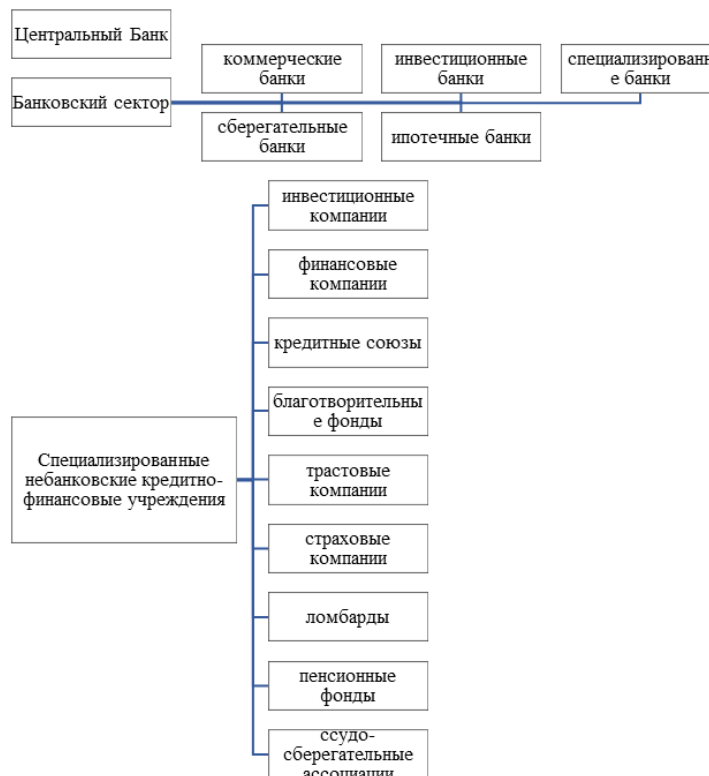


Рис. 1. Структура банковской системы Российской Федерации

На современном этапе банковская деятельность регулируется многочисленными государственными органами, важнейшим из которых является Центральный Банк Российской Федерации. Стоит отметить, что государственное регулирование банковской деятельности основано на действующем законодательстве и производится специализированными государственными органами, наделенными определенными функциями и полномочиями [3, с. 304].

Центральный Банк РФ является главным эмиссионным и регулирующим органом финансово - кредитной системы, наделенным главенствующей компетенцией по отношению коммерческим банкам. Банк России принадлежит государству и выполняет функции, отличающего от других финансово- кредитных организаций.

Роль Банка России в финансовой системе Российской Федерации четко прослеживается в механизме обеспечения защиты и устойчивости национальной валюты – рубля. При этом используются разнообразные методики. Так, политика инфляционного таргетирования позволяет сдерживать инфляцию на приемлемом для экономики уровне, а ограничение денежной массы позволяет сдерживать при помощи монетарной политики негативные процессы в финансовой системе.

Банк России в последние годы проводил умеренно жесткую кредитно-денежную политику. ЦБ РФ сократил денежную массу, что замедлило темпы прироста уровня инфляции.

Так, на рисунке 2 представлена динамика инфляционных процессов за 2017-2020 гг. В 2017-2020 году продолжается снижение инфляции в полном соответствии с проводимой антиинфляционной политикой Центрального Банка Российской Федерации. Если за 2018 году уровень инфляции составлял 4,26%, то в 2019 году – уже 3,04% [3, с. 305].

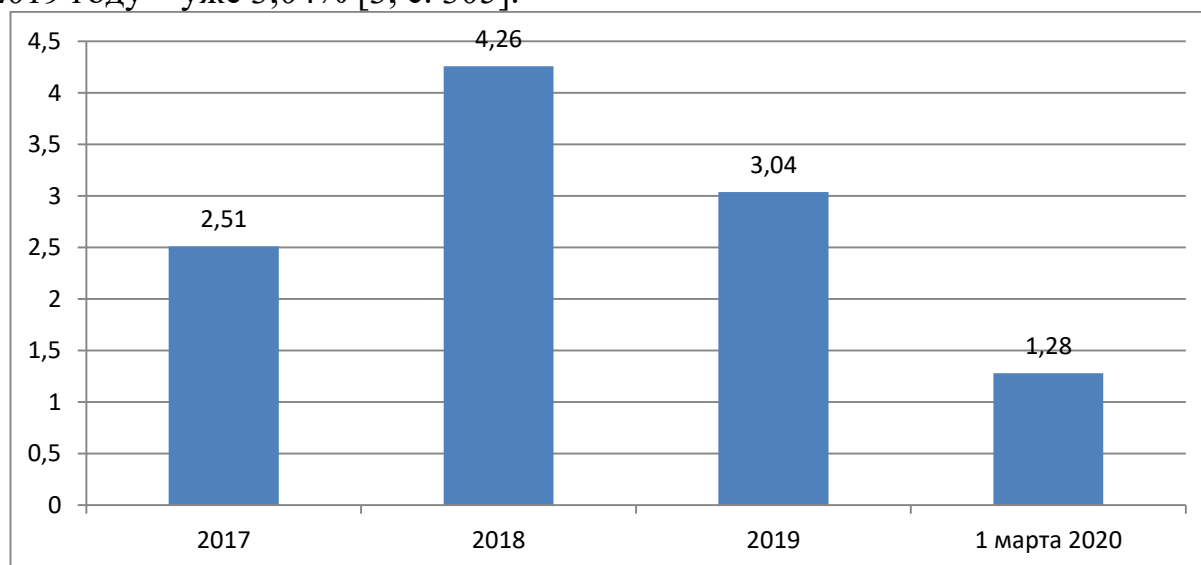


Рис. 2. Динамика инфляционных процессов в России в 2017-2020 гг., %

Из рисунка 2 видно, что в 2017 году официальный уровень инфляции снизился до 2,51%, в то время как в 2018 году уровень инфляции опять вырос на 1,79% и составил 4,3%. Согласно данным официальной статистики за 3 месяца 2020 года уровень инфляции в стране составил 1,28%. На наш взгляд, уменьшение инфляции за последние годы связано с проводимой Центральным банком РФ политики инфляционного таргетирования.

Стоит также отметить, что Банк России принимает непосредственное участие в разработке экономической политики Правительства Российской Федерации, что напрямую влияет на развитие финансовой системы страны.

Центральным Банком Российской Федерации была установлена политики поддержания уровня инфляции на приемлемом уровне при помощи реализации новых механизмов денежно-кредитной политики. Банк поставил цель – снизить инфляцию до 2,4% до конца 2020 года.

Как показывают исследования, важнейшим показателем инфляции является индекс потребительских цен. Данный показатель показывает насколько изменилась стоимость потребительской корзины, в которую входит определенный набор продуктов. Во многих зарубежных странах индекс потребительских цен публикуется ежемесячно [5, с.12].

Каждый год сопровождается для банковского бизнеса массой новых норм в законодательстве и регулировании со стороны государства. Так, в 2020 году банки

столкнутся с новыми формами отчетности: в 4927-У внесены изменения Указанием № 5320-У, большинство из которых вступило в силу с 31 декабря 2019 года, и одно из изменений – с 1 января 2020 года.

Появилась форма отчетности 0409704 «Информация о долговой нагрузке заемщиков - физических лиц». Довольно значительные изменения с 2020 года произошли в законодательстве о рынке ценных бумаг: федеральный закон № 39-ФЗ местами переписан полностью, а также с 1 января 2020 года вступил в силу Федеральный закон № 259-ФЗ «О привлечении инвестиций с использованием инвестиционных платформ и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации».

Стоит отметить современные проблемы Банка России в реализации механизма финансовой системы Российской Федерации. Так, на современном этапе Центральный Банк Российской Федерации не обладает всеми необходимыми полномочиями в части привлечения к ответственности руководителей кредитных организаций [2, с. 70].

Следующей проблемой государственного регулирования банковской деятельности является раздутый механизм и аппарат регулирования. Существует большое количество различных органов и инстанций, осуществляющих регулирование. Однако при этом их эффективность низкая, органами не уделяется надлежащее внимание прогнозным оценкам развития кредитной организации, а также не в полной мере выполняются все необходимые нормативные требования в области капитала и ликвидности.

Также существует проблема в области государственного инспектирования банковских организаций [3, с. 307].

Таким образом, на современном этапе существует большое количество проблем, присущих государственному регулированию банковской деятельности.

В Российской Федерации и дальше планируется дальнейшее развитие пропорционального регулирования кредитных организаций. В частности, предполагается сократить объемы раскрываемой небанковскими кредитными организациями информации, отменить составление отчетности по МСФО и предоставить им возможность осуществления функций руководителя службы внутреннего контроля руководителем службы управления рисками, как это предусмотрено для банков с базовой лицензией.

С учетом вышеизложенного, рассмотрим основные мероприятия по совершенствованию государственного регулирования банковской деятельности. Так, в перспективе необходимо внедрить новый стандартизированный подход к оценке кредитного риска [1, с. 50].

В 2019 году был подготовлен проект нормативного акта Банка России, реализующего новый стандартизированный подход «Базеля III» к оценке кредитного риска по производным финансовым инструментам (SA-CCR8) для банков с универсальной лицензией. Новый базельский подход предусматривает усовершенствованную методику оценки риска дефолта по сделкам с

производными финансовыми инструментами, заключенными без участия центрального контрагента, в целях расчета обязательных нормативов [4, с. 60].

В перспективе Банком России предусмотрены следующие мероприятия, направленные на совершенствование денежно-кредитной системы страны:

1. Подход на основе внутренних рейтингов к оценке кредитного риска

В целях полного внедрения стандартов «Базеля 3,5» планируется внесение изменений в нормативные акты Банка России, предусматривающие:

- отмену поправочного коэффициента при расчёте величины кредитного риска (что, при прочих равных условиях, приведет к снижению требований к капиталу на 6%);

- снижение установленных значений уровня потерь при дефолте (LGD) нефинансовых заемщиков с 45 до 40% в рамках базового ПВР;

- исключение долей участия в капитале из перечня активов, расчёт кредитного риска по которым проводится с применением ПВР.

2. Формирование резервов по ссудам на основе концепции ожидаемых потерь

Необходимо принятие нормативного акта Банка России о порядке формирования банками резервов на возможные потери по ссудам с применением внутренних банковских методик управления рисками и моделей количественной оценки рисков в отношении определения ожидаемых кредитных потерь (далее – методики и модели ОКП), получения разрешения на их применение и осуществления Банком России надзора за их соблюдением.

В 2020 году планируется установить требования к системам управления рисками и капиталом кредитной организации и банковской группы в части организации управления операционным риском и риском вынужденной поддержки (step-in risk), а также детализировать требования к процедурам проведения кредитными организациями стресс-тестирования.

4. Развитие банковского регулирования с учетом специфических рисков российского банковского сектора.

В 2021 году введено ограничение кредитования сделок слияния (поглощения) путем установления для ссуд, использованных на осуществление вложений в уставные капиталы других юридических лиц, минимального размера резерва, равного 5%, при принятии решения уполномоченным органом управления кредитной организации о повышении (не более чем на одну) категории качества такой ссуды, если показатели операционной деятельности заемщика свидетельствуют о том, что платежи по основному долгу и процентам будут осуществлены своевременно и в полном объеме, с возможностью его поэтапного формирования [1, с. 51].

Таким образом, рассмотренные основные теоретические и практические аспекты влияния политики Банка России на финансовую систему Российской Федерации.

Список литературы

1. Атажахов А.З. Государственное регулирование банковской деятельности // Валютное регулирование. Валютный контроль. - 2020. - №2. - с.50-52.
2. Бундина К.С. Государственное регулирование банковской деятельности в РФ // Modern Science. - 2019. - №12-1. - с.69-74.
3. Кончёнкова О.Г. Центральный Банк и его роль в экономике // Инновационные идеи молодых исследователей для агропромышленного комплекса России. - 2019. - с.304-306.
4. Набиев С.А. Совершенствование административно-правового регулирования банковской деятельности в современной России // Вестник Поволжского института управления. - 2019. - №2. - с.57-65.
5. Яхьяева Э.Б. Государственное регулирование банковской деятельности // Студенческий вестник. - 2019. - №15-2. - с.60-62.

УДК 33

*Магомаева Э.Р.,
к.э.н., доцент кафедры «Экономика труда и управление персоналом»
ФГБОУ ВО «Дагестанский государственный университет»,
Россия, г. Махачкала*

Роль soft skills и hard skills в профессиональном развитии менеджеров

The role of soft skills and hard skills in the professional development of managers

Аннотация. С каждым годом роль soft skills в процессе профессионального развития сотрудников и развития компании возрастает, что отмечают не только исследователи, но и руководители крупных компаний. В статье рассматривается сущность и необходимость soft skills и hard skills в профессиональном развитии менеджеров. В научной работе дается сравнительная характеристика данных компетенций, а также основные проблемы и методы определения компетенции у персонала организации. Проведен контент анализ дефиниций «soft skills» и «hard skills», отмечены общие и отличительные черты в подходах к пониманию «мягких» и

«твердых» компетенций различных авторов. Рассмотрены модели soft skills их составляющие, а также понятие эмоциональной компетентности в рамках модели «мягких» компетенций.

Ключевые слова: soft skills, hard skills, компетенция, твердые компетенции, мягкие компетенции, методы определения компетенции.

Annotation. Every year the role of soft skills in the process of professional development of employees and the development of the company increases, which is noted not only by researchers, but also by the heads of large companies. The article examines the essence and necessity of soft skills and hard skills in the professional development of managers. The scientific work provides a comparative characteristic of these competencies, as well as the main problems and methods of determining the competence of the organization's personnel. A content analysis of the definitions of "soft skills" and "hard skills" was carried out, common and distinctive features in the approaches to understanding "soft" and "hard" competencies of various authors were noted. Soft skills models and their components are considered, as well as the concept of emotional competence within the framework of the "soft" competencies model.

Keywords: soft skills, hard skills, competence, hard competencies, soft competencies, methods of determining competence.

Постоянно развивающиеся темпы научно-технического прогресса в современных условиях способствуют ускорению социально-технического

развития. В связи с этим для успешного достижения поставленных целей, грамотного использования навыков, знаний и способностей в профессиональной деятельности необходимо постоянно развитие компетенции.

Под компетенцией понимается характеристика потенциального качества, которая позволяет описать практически все элементы готовности сотрудников к эффективному труду в заданной ситуации на рабочем месте в трудовом коллективе. В свою очередь, все компетенции подразделяются на:

- hard skills («твердые» компетенции);
- soft skills («мягкие» компетенции).

В целях успешной работы необходимо обладать определенным набором узкопрофессиональных навыков, называемые «твердыми» компетенциями. Однако в большинстве случаев высокой оплаты и успешного карьерного роста добиваются люди, обладающие «мягкими» компетенциями.

Soft skills представляют собой компетенции, которые сложно наглядно продемонстрировать, проверить и оценить, но которые необходимы для успешной работы в профессиональной деятельности. К таким навыкам можно отнести: навыки управленческие и коммуникативные (способности проводить беседу, задавать вопросы и использовать обратную связь, аргументировать свою точку зрения). Навыки soft skills требуют последовательной проработки ситуаций, которые вынуждают человека принимать самостоятельные решения, совершать собственный выбор, за который он готов нести ответственность [3, с. 1258].

При использовании soft skills выделяют наиболее значимые факторы, которые определяют эффективность их формирования: внутренняя мотивация человека, непосредственность действий (технологий), учёт контекста их применения. В целях освоения мягких компетенций существуют различные способы их формирования: корпоративные программы подготовки и обучения, тренинги, наставничество и коучинг. Следовательно, процесс использования soft skills является процессом сложным, чем владение профессиональными навыками («hard skills»).

Hard skills представляют собой способность выполнять определенные задачи, технические навыки, которые можно продемонстрировать наглядно. К Hard skills относятся все навыки, которые непосредственно связаны с той деятельностью, которой на данный момент занимается человек. К таким навыкам можно отнести следующие навыки: управление автомобилем, логистика, программирование и т.п. Иными словами, «жесткие компетенции» являются уникальными навыками, присущи определенной категории профессий. Формирование компетенций «hard skills» идет поэтапно и придерживается процессного подхода. Уровень сформированности hard skills подтверждается сертификатами и дипломами о том, что сотрудник имеет необходимые профессиональные навыки [1, с. 60-61].

Таблица 1 Сравнительная характеристика soft skills и hard skills [4]

soft skills	hard skills
Компетенции	Компетентность
Ценности	Экспертиза
Релевантный действиям / поведенческий паттерн	Технические знания/ квалификация
Критичны в долгосрочной перспективе	Критичны в краткосрочной перспективе
Развитие происходит медленнее	Развитие происходит быстрее
С большим усилием, достижение требуемого уровня не гарантируется	С меньшим усилием и гарантированным результатом
В специфических условиях подвержен обратному развитию	Практически не подвержены обратному развитию

При использовании компетенции soft skills и hard skills может возникнуть следующие ошибки:

- 1) руководитель, не выявив на ранних стадиях предрасположенность сотрудника, возлагает на его плечи ответственность за процессы, в которых подчиненный не может грамотно разобраться;
- 2) неинформированность руководства о существующем ранжировании навыков, тем не менее в крупных организациях именно это является решающим моментом в процессе найма сотрудника еще на этапе отбора резюме [5, с. 24].

на сегодняшний день большое значение для работодателей приобретает выявление преобладающих навыков. Тип навыков, которым обладает сотрудник, возможно определить несколькими методами:

- Метод 360 градусов, позволяющий выявить степень соответствия работника занимаемой должности путем опроса его делового окружения;
- Метод игровой имитации, при котором необходимо наблюдать за действиями сотрудника и оценивать его в ходе выполнения определенного задания;
- Метод применяется в рамках ассессмента или как диагностическая игра, суть которого заключается в командном решении кейсов. При этом за процессом должны наблюдать эксперты, внешние консультанты или заранее проинструктированный персонал.

- Психологическое тестирование, при использовании которого необходимо грамотно подойти к выбору тестов и их корректному использованию.
- Метод интервьюирования, являющийся часто применяемыми не требует на реализацию дополнительных затрат или приглашения экспертов со стороны. При этом HR-специалист задает вопросы и получает ответы, однако, тест должен быть составлен лаконично с соблюдением алгоритма [2, с. 169].

Таким образом, можно сделать вывод о том, что в каждой организации потребность в тех или иных компетенциях зависит от специфики ее функционирования на рынке. Каждый из компетенции является важным и необходимым, поскольку *hard skills* отвечает на вопрос «что» нужно делать, а *soft skills* — отвечает на вопрос «как» это можно сделать наилучшим образом. «Постоянное развитие этих двух видов компетенций обуславливает успешное достижение личностных и профессиональных целей специалистом и повышает его конкурентоспособность на рынке труда. В связи с этим в настоящее время существует необходимость выявления компетенции сотрудников организации, так как обратив вовремя внимание на предрасположенность сотрудника к тем или иным группам навыков, руководитель может избежать рисков, которые связаны с неэффективным использованием человеческих ресурсов. Для выявления компетенции сотрудников в настоящее время существует ряд подходов.

Список использованной литературы:

1. Ветошкина Т. А., Полянок О. В. Роль "жестких" (*hard skills*) и "мягких" (*soft skills*) компетенций в профессиональной деятельности // Агропродовольственная политика России. 2017. № 12(72). – с. 58-62. URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=32467627&> (дата обращения: 22.12.2020).
2. Волкова С.А. Роль *soft skills* и *hard skills* в условиях современногорынка труда // От инерции к развитию: научно-инновационное обеспечение развития экономической науки и аграрного образования: сборник материалов международной научно-практической конференции «От инерции к развитию: научно-инновационное обеспечение АПК» (18–19 февраля 2020 г.)– Екатеринбург: Издательство Уральского ГАУ, 2020. – с. 169-170. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=43792669> (дата обращения: 22.12.2020).
3. Давлетшина Ю.М. Роль *soft skills* и *hard skills* в развитии карьеры // Гагаринские чтения – 2017: XLIII Международная молодёжная научная

конференция: Сборник тезисов докладов: М.; Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет), 2017. – с 1258-1259. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=30085030&> (дата обращения: 23.12.2020).

4. Ивонина А. И., Чуланова О.Л., Давлетшина Ю. М. Современные направления теоретических и методических разработок в области управления: роль soft-skills и hard skills в профессиональном и карьерном развитии сотрудников // Вестник евразийской науки. 2017. №1 (38). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennye-napravleniya-teoreticheskikh-i-metodicheskikh-razrabotok-v-oblasti-upravleniya-rol-soft-skills-i-hard-skills-v-professionalnom> (дата обращения: 22.12.2020).

5. Семенюк Е. А. Роль soft-skills и hard-skills в современных тенденциях hr-менеджмента // Державинский форум. 2018. Т-2. № 7. - с.23-29. URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=36293319&> (дата обращения: 22.12.2020)

DOI 10.34755/IROK.2021.84.85.029

*Сулейманова А.М.
к.э.н., доцент,
ФГБОУ ВО Дагестанский государственный университет
(филиал в г. Избербаши),
Россия, г. Избербаши*

**Отечественная и зарубежная практика дистанционного
банковского обслуживания: тенденции и закономерности**

**Domestic and foreign practice of remote banking services: trends and
patterns**

Аннотация. Современные банки - флагманы в платежно-кредитной системе России с развитием IT стали эффективно применять самые передовые цифровые технологии вплоть до искусственного интеллекта, качественно меняя и сам клиентский потребительский спрос на новые и новые банковские «продукты». На службе у банков не только цифровые компании, но и целые группы специалистов, которые исследуют всё вокруг потенциального клиента, начиная от социальных, экономических, демографических, психологических и политических процессов и явлений.

При этом на сегодняшний день есть ещё много вопросов, которые стоит уточнить, систематизировать эти вопросы развития интернет-технологий и распространение онлайн банковских услуг, инициированные через социальные сети и, конечно, применение искусственного интеллекта и кибербезопасности.

Annotation. With the development of IT, modern flagship banks in the payment and credit system of Russia began to effectively use the most advanced digital technologies up to artificial intelligence, qualitatively changing the very customer consumer demand for new and new banking "products". Banks employ not only digital companies, but also entire groups of specialists who research everything around a potential client, ranging from social, economic, demographic, psychological and political processes and phenomena.

At the same time, today there are still many questions that should be clarified, systematize these issues of the development of Internet technologies and the spread of online banking services initiated through social networks and, of course, the use of artificial intelligence and cybersecurity.

Ключевые слова. Дистанционное банковское обслуживание, интернет-банкинг, цифровые технологии, сервисы и услуги на основе мобильного интернета, цифровые карты, неолбанки.

Keywords. Remote banking, Internet banking, digital technologies, services and services based on the mobile Internet, digital cards, neobanks.

Из истории развития дистанционного банковского обслуживания в России - первые её элементы начали появляться в форме телефонного, а потом и ТВ банкинга, а с применением интернет технологий в начале 90-х гг. положение изменилось быстро. Затем развитие электронных систем обмена информацией этих банков перешло на такие технологии оптимизации бизнес-процессов, что компьютерная обработка данных и расчет операций производится через сеть персонального компьютера.

Со второй половины 90-х до начала 2000-х банки стали активно применять инновационные цифровые технологии для большей автоматизации своих операций. Первым дистанционную систему банковского обслуживания в 1997 г. проводит Банк ВТБ24 – «Телебанк», а в 1998 году «онлайн-банк» с управлением счетов запускается «Автобанком» («УралИнтернет-Банкинг»).

Количество счетов с дистанционным доступом, открытых в кредитных организациях с 2008 года по 2020 год, выросло в 84 раза, в том числе физическими лицами. Только за прошлый год 2020 г. было открыто таких счетов 257 748,6 тыс. против 31 767,1 тыс. в 2008 г., что составило рост почти в 81 раз, а юридические лица за тот же период открыли 688,3 тыс. счетов против 1461 в 2008 году, что составляет рост в 46,6 раза. Причем у физических лиц счетов больше и с доступом через интернет. Начиная с 1 января 2021 года, количество физических лиц выросло ещё на 28,5 миллионов счетов и более 202 миллионов из них с доступом посредством сообщений с использованием абонентских устройств мобильной связи. Рост интернет-банкинга с использованием смартфонов составила более 92 раз относительно 2008 года.

Росту интернет-банкинга для широкой массы российских граждан способствовало и то обстоятельство, что количество россиян с каждым годом увеличивают покупку смартфонов, айфонов и всевозможных электронных гаджетов для выхода в сеть «интернет». Всё это создаёт дополнительные возможности для развития цифровой и мобильной экономики: чем больше мобильных устройств используется в ежедневном режиме, тем больше компаний заинтересованы создавать сервисы и услуги на основе мобильного интернета. Динамику ежегодного роста счетов с дистанционным доступом, открытых в кредитных организациях, представляет таблица 1.

Таблица 1

Количество счетов с дистанционным доступом, открытых в кредитных организациях с 2014 по 2021 гг.

Год	Общее количество счетов	Изменение	
		Абсолютное, тыс. единиц	Темп роста, %
2014	110 791,5	-	100,00
2015	147 801,6	37010,1	133,4
2016	174 623,8	26822,2	118,14
2017	194 961,9	20338,1	111,64
2018	219 413,5	24951,6	112,54
2019	239 427,9	20014,4	109,12
2020	264 207,4	24779,5	110,34
2021	285 563,0	21335,6	108,08

Источник: Центральный банк Российской Федерации: официальный сайт - [Электронный ресурс]/ URL: <http://www.cbr.ru> (дата обращения 12.11.2021 г.).

Таким образом, динамика счетов по представленному нами таблице, открытых в кредитных организациях, графическая иллюстрация анализа на рис 1.

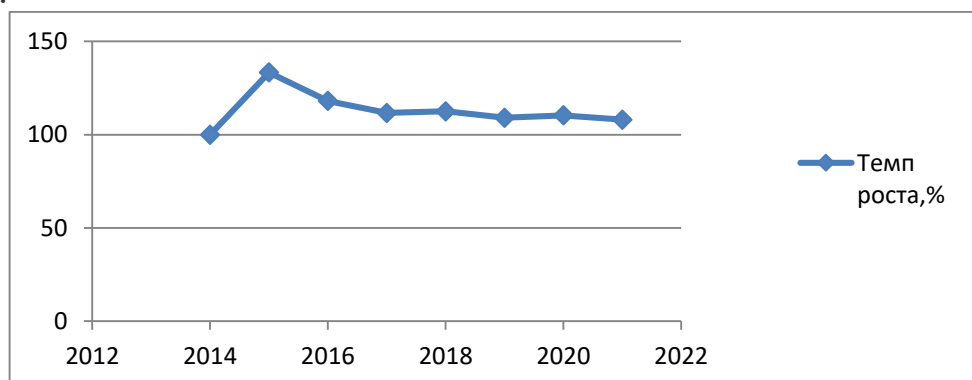


Рис.1. Динамика роста общего количества открытия счетов в кредитных организациях, % (составлено по таблице)

Количество счетов с дистанционным доступом, открытых в кредитных организациях в 2014 году составили 30 906,9 тыс.ед., в 2021 году произошёл рост до 202 009,7 тыс.ед. более 6,5 раз.

Только у Сбербанка за 2019 год мобильное приложение — самый популярный цифровой канал на сегодня ежемесячная аудитория его выросла на 30% и превысила 54 млн. человек. Растет не только аудитория, но и вовлеченность клиентов: соотношение среднедневной и среднемесячной аудитории увеличилось на 11 п. п. до 45%.

Максимальное удобство клиентов — одна из ключевых задач канала ВИП-офис (офисы для клиентов с дополнительным комфортом). В клиенты канала могут обслуживаться без предъявления паспорта при идентификации по биометрии. Уже насчитывается 150 ВИП-офисов в 106 городах и перевалило за 100 тыс клиентов.

Markswebb: Business Internet Banking Rank 2019 — за год Сбербанк поднялся на три позиции и занял 3-е место в рейтинге «Лучший интернет банк для компаний с ВЭД».

Платформа ППРБ обеспечивает омниканальные бэк-офисные решения и API-сервисы для подключения партнеров, что создает возможность радикально изменить текущий подход к ведению бизнеса. По итогам 2019 года Единый профиль розничного клиента был выведен во все основные каналы обслуживания, включая офисы банка, интернет и мобильное приложение, устройства самообслуживания и контактный центр. Через Сбербанк ID к Единому профилю клиента были подключены 21 сервис дочерних компаний и партнеров экосистемы. [1]

Сбербанк также ввел платформу ДомКлик, который входит в топ-3 площадок недвижимости России, а по количеству объявлений о продаже квартир на вторичном рынке занимает первое место в России. Ежемесячная аудитория DomClick.ru составила 4,5 млн пользователей. Количество объявлений на ДомКлик в 2019 году выросло в 2 раза до 2 млн.

В дополнение к традиционному эквайрингу в 2019 году Сбербанк запустил платформу QR — продукт для безналичной оплаты, более доступный по цене, чем эквайринг, и предназначенный для небольших магазинов, салонов красоты, цветочных лавок, рынков и т. д. Для оплаты товара достаточно иметь приложение Сбербанка или другого банка, подключившегося к платформе QR. [1]

Сбербанк продолжает реализовывать проекты по переходу в безналичный мир и активно поддерживает распространение в России безналичных сервисов.

Все более популярной становится услуга оплаты проезда в общественном транспорте банковской картой: доля таких оплат в общем пассажиропотоке превысила 20%, увеличившись за год в 6 раз.

Сбербанк выпустил более 1 млн. цифровых карт и наращивает их количество. Также банк выпустил разные карты: 1) Сберкарта Тревел — новый продукт для клиентов Сбербанка. С ее помощью клиент накапливает Сбермили, которые в дальнейшем может потратить на портале Спасибо Путешествия на авиа- и ж/д- билеты, а также оплату гостиниц; 2) Премияльная карта в пакете услуг Сбербанк Первый — единый ключ доступа в бизнес-залы более 1100 аэропортов по всему миру с помощью сервиса Lounge Key; 3) Карта MasterCard Platinum перезапущена с начислением больших бонусов Спасибо в категориях АЗС, кафе и рестораны, супермаркеты; 4) Для иностранных граждан 9 стран доступна дебетовая карта с возможностью

выбора изображения страны клиента. С помощью этой карты можно перевести деньги в страны СНГ дешевле, чем через привычные сервисы, без комиссии оплачивать патент и услуги мобильного оператора во всех устройствах самообслуживания Сбербанка и мобильном приложении Сбербанк Онлайн.

Сбербанк активный сторонник внедрения интеллектуальных систем управления (ИСУ) и искусственного интеллекта в технологиях автоматизации бизнес-процессов, в которой используются программные роботы или искусственный интеллект (англ. Robotic process automation). [1]

В РФ внедрением ИТ в банках занимаются также серьезно и основательно, как на западе. Так, только за 2019 год совокупные выручки 50 крупнейших компаний в финансовом секторе составили 212,2 млрд.руб., что на 10% больше чем годом ранее. Первое место в этих рейтингах от CNews повторно остаются разработчики программного обеспечения для банков ЕРАМ с выручкой 32,4 млрд. руб. и российский поставщик программных платформ для банков ЦФТ с выручкой 25,6 млрд. руб. На третье место вышла компания – системный интегратор Softline (₽22,4 млрд), так же сохранивший позиции третьего места с 2018 г. [7]

В рейтинга CNews «СберТех» сократил свой оборот более чем в 2 раза (9 млрд, на 56% меньше, чем в 2018 г.) и опустился на восьмую позицию рейтинга. Это падение связано с agile-трансформацией самого Сбербанка: в 2019 г. 9 тыс. из 11 тыс. сотрудников «СберТеха» были переведены непосредственно в банк для того, чтобы разработчики, продуктовые команды и пользователи могли совместно работать в рамках одного процесса.

Отечественные финансовые институты инвестировали в ИТ активнее, чем их иностранные коллеги: по данным Gartner, глобальные траты финсектора на ИТ в 2019 г. увеличились только на 4,9%.

Тенденции и закономерности в ближайшие годы на пространстве ДБО очень динамичные с ожиданиями дальнейшего роста мобильных платформ и цифровых карт и даже цифровых денег, о чем заявляют одобрительно в ЦБ РФ. Дистанционные цифровые каналы взаимодействия с банками стали особенно актуальны для корпоративных клиентов на фоне пандемии, крайне затруднившей, а подчас и сделавшей невозможными привычные аналоговые методы взаимодействия. «Пандемия позволила эволюции движения Future of work, частью которого является, например, эффективная удаленная работа, развитие десяти лет в обычных условиях пройти за шесть месяцев. Так как работы стало больше, значение качественной коммуникации выросло. Отсутствие системного подхода сегодня создает такой уровень боли, что даже очень консервативные организации пробуют немислимые ранее подходы». [3]

Банк России изучает возможность выпуска цифрового рубля. «Цифровой рубль может стать новой формой денег наряду с наличными и безналичными», – говорится в консультативном докладе ЦБ, размещенном на сайте организации. «Как и безналичные деньги, цифровой рубль делает

возможными дистанционные платежи и расчеты онлайн. С другой стороны, как и наличные деньги, цифровой рубль может использоваться в офлайн-режиме – при отсутствии доступа к интернету», – говорится в сообщении регулятора. [8]

«В ближайшие 2-3 года мы будем наблюдать перераспределение в структуре операционных расходов в сторону увеличения доли ИТ-расходов с нынешних 8-10% до 12-15%, в том числе за счет экономии в результате сокращения персонала благодаря автоматизации и роботизации процессов и перехода к обслуживанию клиентов преимущественно в онлайн», — прогнозирует компания SoftLine. Кроме того, внутри ИТ-расходов будут расти затраты на виртуализацию и средства защиты. [4]

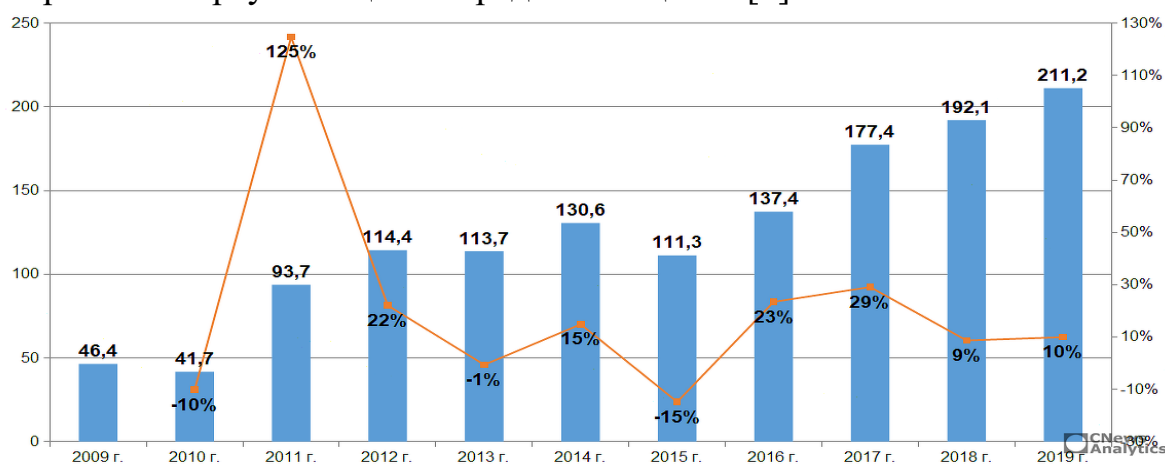


Рис.3. – Затраты банков на информационные технологии, [7]

Если обратимся к опыту Европы, то, например, в Германии дистанционное банковское обслуживание можно считать также популярным в современных условиях, услугами которых пользуются более 59% населения страны. Немецкие фин-техпрограммы и различные программные приложения предлагают широкий спектр финансовых услуг. Однако, в то же время, динамика интернет-банкинга, расширяющая возможности ДБО несколько, протекает несколько медлительнее, чем в других государствах европейского союза. Поэтому 59% населения для немецких приверженцев дистанционного пользования банками, а там более сдерживание мобильных приложений, видимо, есть следствие ментальности и основательности немецкого характера во всём, которые всё хотят видеть и трогать руками. Здесь, конечно, Германия по внедрению систем ДБО далеко не последние, но их опережает Франция, Бельгия, Великобритания и Нидерланды.

Германия также отстает от многих европейских стран и США, когда речь идет об использовании мобильных устройств для банковских операций. Об этом свидетельствует исследование ING в конце 2019 года.

У жителей Германии также, как и в других странах есть множество предложений мобильного банкинга от банковских учреждений, включая:

- Национальные немецкие банки — Deutsche Bank, Commerzbank и Volkswagen bank.

- Новые онлайн-банки и немецкие платежные системы — bunq, N26 и Revolut, которые предлагают интерфейс на нескольких языках, включая английский.

- Международные банки — HSBC и другие. Они предлагают специализированную поддержку клиентов, ориентированную на экспатов, и широкий спектр продуктов, специально предназначенных для международных клиентов, включая англоязычный онлайн-банкинг.

Международные корпорации — Apple Pay, Google Pay и PayPal, которые предлагают услуги мобильных платежей и возможность хранить средства в цифровых кошельках. [2]

Дистанционное банковское обслуживание в Германии не так горячо приветствуется, как в других европейских странах ещё потому, что традиционно проявляют сильную привязанность к реальным наличным деньгам на руках, чем в кредитных или депозитных картах, а тем более в электронных карточках. Поэтому вплоть до конца 2019 год более половины всех платежей немцы осуществляли наличными, а всего лишь 7,4% посредством банковских карт.

Лидерами рынка мобильных платежей в Германии являются Google Pay (ранее Android Pay) и Apple Pay, которые были запущены на немецком рынке только в 2018 году.

Германия в настоящее время отстает от многих других стран мира в плане мобильных платежей. Только 11% немецких владельцев смартфонов используют платежные приложения (мировой лидер — Китай — 79,4%). [2]

В мире во всех странах Европы, Азии, США, странах Азиатско-Тихоокеанского региона назревают новые решения относительно ДБО с непременным движением и наращиванием в сторону полной цифровизации и платёжно-расчётных систем. Эта тенденция приобретает массовость в связи с коронавирусной пандемией и ее последствиями на мировые социально-экономические процессы. Развитие концепции на дистанционность через новые платформы и упрочение базы интернет-технологий, определял сам рынок и дальнейший рост IT. Однако, как отмечают исследователи, «в 2020 Consumer Financial Protection Bureau выпустило предварительное уведомление о предлагаемых нормативных актах (ANPR). Обычно такие уведомления являются предшественником нового этапа федерального регулирования. Так что в ближайшее время ситуация в сфере регламентирования открытого банкинга в США может измениться». [8]

Например, несмотря на то, что население США владеет смартфонами 81%, согласно исследованию Simon-Kucher & Partners, но почти 90% клиентов банков не пользуются платежными системами посредством мобильных приложений. И относительно умеренная динамика роста

мобильных приложений также свидетельствует об этом. Так, сумма всех мобильных платежей в стране достигнет 128 млрд долл. к концу 2021 года при прочей стабильности в экономике, удельный вес которого может приблизиться к 50% всех платежей в стране. Впрочем, даже превышение 55%-ного уровня «пророчили» некоторые американские аналитики ещё к концу 2020 г., но экономическая ситуация в связи с Covid-19 сделала свои коррективы на всём.

Однако, есть другие оптимистические исследования, которые указывают на существенный рост по всему миру ДБО посредством мобильных приложений, мобильных платежей и даже цифровых карт. Цифры роста, согласно подсчетам Wordpay ДБО на следующий 2022 год предвещают на уровне 28% пользователей мобильного банка. По этому показателю мобильные платежи обгонят наличные и кредитные карты. Правда, по США цифры скромнее – рост с 3% до 7% к 2022 году. [10]

В литературе отдельно выделяю внедрение квантовых технологий для ДБО, также необанки.

«Необанки — это digital-first-бизнес. У них нет офлайн-подразделений, а большинство сервисов они предоставляют в режиме одного окна и одного клика (источник — banki.ru). Их распространение связано с уровнем развития открытого банкинга в регионе. Так, в мире около 250 небанков, ещё несколько готовятся к запуску. О динамике становления и развития подобных банков свидетельствуют исследования специалистов, которое представлено на рисунке 4. [9]

Необанки – это финтех-компании, которые предлагают дистанционное банковское обслуживание клиентов по стандартным и быстро проявляющие новые банковские услуги полностью в цифровом формате. В отличие от обычных интернет-банков, необанки не имеют физических отделений и могут работать без банковской лицензии.

Необанки стали развиваться недавно, но уже успели завоевать большую клиентскую базу. [6]

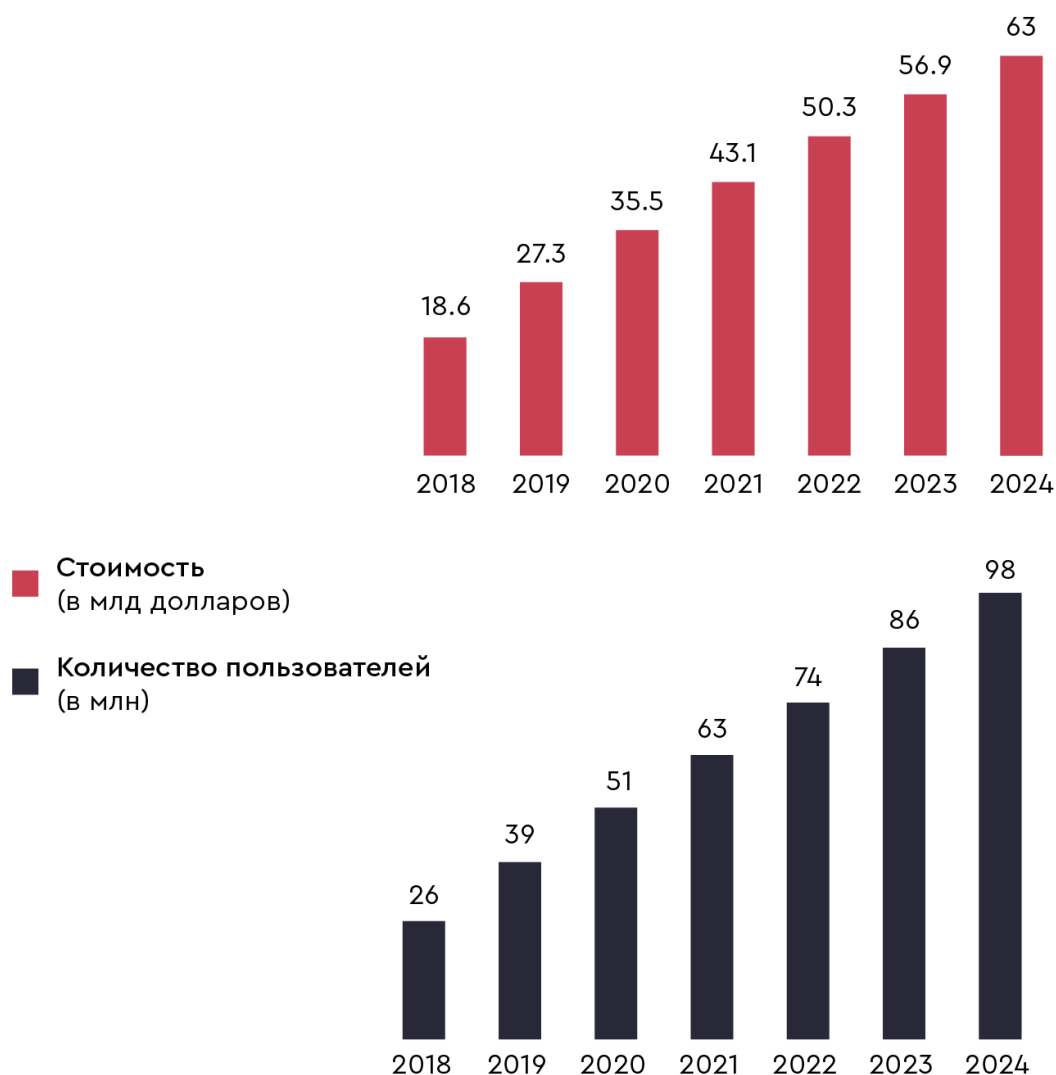


Рис. 4. Темпы роста количества небанков и стоимости активов.

[4]

Большая их часть находится в Европе, лидером является Великобритания, за ней следуют Швеция и Франция. Всего в Европе счетов в небанках есть более, чем у 50 миллионов человек. Следом по числу небанков идут Южная Корея, Бразилия и США. На Азиатско-Тихоокеанский регион приходится 34 компании. В 2020 году запустился первый на Филиппинах небанк Tonik. В России порядка 10 небанков, но не все они самостоятельные проекты (например, ДелоБанк — филиал СКБ Банка).

Как можно увидеть из данных графиков в рис. 4. количество пользователей небанков ожидаемо будет расти, что положительно скажется и на оборотах компаний.

Этот тренд можно объяснить тем, что успех небанков связан с рядом других преимуществ помимо онлайн-обслуживания. [6] Небанки также предлагают: высокие процентные ставки, так как у них очень низкие операционные и общие издержки в связи с отсутствием или минимальным

количеством сотрудников; упрощенными процедурами во всех операциях, в том числе при получении кредитов в силу высокой надежности по оценке кредитного риска; низкие тарифы или их отсутствие, т.к. необанки убрали статью дохода за обслуживание кредитной карточки и др.

Изучив общетеоретические основы дистанционного банковского обслуживания, их тенденции в мировой и отечественной практике, можно переходить к конкретному анализу деятельности коммерческого банка, осуществляющего дистанционное банковское обслуживание, к чему посвящается глава вторая данной работы нашего анализа.

Библиографический список

1. Годовой отчет ПАО «Сбербанк России» за отчетный период с 1 января 2019 года по 31 декабря 2019 года
2. Алексей Астапов. Развитие мобильного банкинга в Германии. URL: <https://internationalwealth.info/offshore-bank-accounts/personal-account-in-german-bank-development-of-mobile-banking-in-germany/> (Дата обращения 29.04.2021)
3. Банк в цифре: Неизбежная трансформация. // URL: <https://www.kommersant.ru/doc/4521914> (Дата обращения 3.05.2021)
4. Банк России планирует выпускать цифровые рубли. // Ведомости от 13 октября 2020 г. // URL: <https://www.vedomosti.ru/economics/articles/2020/10/13/843161-bank-rossii>. (Дата обращения 3.05.2021)
5. Необанки - что в них нового? // URL: <https://vc.ru/services/248537-otkrytyu-banking-v-evrope-ssha-i-aziatsko-tihookeanskom-regione-ishchem-otlichiya>. (Дата обращения 4.05.2021)
6. Щенников А.В. Организационно-экономические аспекты дистанционного обслуживания в сфере финансовых услуг (на примере коммерческих банков): дис. ... канд. экон. наук. Москва, 2006. — 177 с.
7. CNews выпустил рейтинг поставщиков ИТ в финсектор. // URL: https://www.cnews.ru/news/top/2020-11-02_cnews_opublikoval_rejting_postavshchikov (Дата обращения 25.04.2021).
8. Предпочтения клиентов меняются в сторону онлайн-услуг. // URL: <https://smebanking.news/ru/37355-obzor-bankovskix-longridov/> (Дата обращения 12.05.2021)
9. О Рекомендациях по организации управления рисками, возникающими при осуществлении кредитными организациями операций с применением систем Интернет-банкинга: письмо Банка России от 31.03.2008 № 36-Т // Вестник Банка России. - 2008. - № 16.
10. Тренды американского мобильного банкинга-2019: обзор исследований. // URL <https://smebanking.news/ru/19963-trendy-mobilnogo-bankinga-v-ssha-v-2019-godu/> (Дата обращения 4.05.2021)

УДК 336

Сравнительный анализ стартовой заработной платы в международных и отечественных компаниях для выпускника университета

Comparative analysis of starting salaries in international and domestic companies for university graduates.

*Ибрагимова Р.И., студент института
«Экономики и управления»*

*«Самарский национальный исследовательский университет имени
академика С.П. Королева»*

*Морозова С.А., к.э.н., доцент кафедры экономики
Россия, Самара*

Аннотация. В данной статье рассматриваются ключевые вопросы учащегося высших учебных заведений. Как складывается заработная плата в разных странах мира, как влияет трудовой стаж на заработную плату, как оценивается специалист по уровню образования или по названию учебного заведения. В данном разделе собраны сведения по уровню заработной платы, с учетом трудового стажа, уровнях заработной платы в российских и иностранных компаниях. Важность фактора, при выборе специальности, что бы она была востребована и дефицитна. Даная статья написана больше для учащегося учебного заведения, для его анализа (мышления) в период обучения по выбору специализации и возможности интересного трудоустройства, а также возможности повышения успеваемости и выбора целей трудоустройства в зарубежные компании.

Ключевые слова. Заработная плата, выпускники, ВУЗы, факторы, работодатель.

Abstract. This article discusses the key issues of a student of higher educational institutions. How wages are formed in different countries of the world, how work experience affects wages, how a specialist is assessed by the level of education or by the name of an educational institution. This section contains information on the level of wages, taking into account work experience, salary levels in Russian and foreign companies. The importance of the factor when choosing a specialty, so that it is in demand and in short supply. This article is written more for a student of an educational institution, for his analysis (thinking) during the period of study on the choice of specialization and the possibility of interesting employment, as well as the possibility of improving academic performance and choosing employment goals in foreign companies.

Keywords. Salary, graduates, universities, factors, employer.

Об актуальности данной темы долго рассуждать не придется – проблема современна и очень актуальна. Выпускники, заканчивая высшие или средние учебные заведения России, задаются вопросом о том, где выгоднее трудоустроиться.

Заработная плата, в ее экономическом назначении, обеспечивает условия для жизнедеятельности человека. Размер зарплаты, на которую может претендовать специалист после получения диплома об окончании вуза, - далеко не последний аргумент на этапе выбора высшего учебного заведения. Определяя сегодня место (и страну) работы, выпускник выбирает себе будущее и свое благосостояние в нем.

Некоторые зарубежные страны предлагают высокие ставки оплаты труда в силу своей развитой экономики (например, такие страны с высоким уровнем жизни, как Швейцария, Дания и так далее).

Выпускник должен хорошо себе представлять, какая средняя зарплата его ожидает, после окончания учебного заведения. Выпускники нередко усложняют себе жизнь, чрезмерно завышая планку по заработной плате. Согласно статистике, ожидания выпускников вузов по заработной плате превышают предложения работодателей в среднем на 25-30%. В среднем, выпускник вуза хочет получать не меньше 35 тысяч рублей, а зачастую 40-45 тысяч. Работодатель же оценивает реальную стоимость молодого специалиста.

Именно поэтому данная тема актуальна на сегодняшний день, абитуриенты и студенты ВУЗов и средних учебных заведений должны проанализировать статистику по средним зарплатам выпускников, для того чтобы при получении диплома знать реальную стоимость своей рабочей силы.

Цель работы проанализировать имеющиеся данные о начальной зарплате выпускников ВУЗов в международных и отечественных компаниях.

Что влияет на заработную плату?

Поговорим немного о факторах, влияющих на уровень заработной платы (вне зависимости от страны). Первым делом, на ее уровень влияет «качество» ВУЗа или образования. Из-за нехватки информации, необходимой для рационального выбора вуза или среднего учебного заведения абитуриентом, специалисты стали проводить рейтинг по университетам в разных странах.

Например, в топе вузов России находятся МГУ, СПбГУ, МФТИ, ИУ ВШЭ, МГТУ им. Баумана. В топе Америки стабильно держатся Массачусетский технологический институт МИТ, Гарвард, Стэнфорд, Калифорнийский технологический институт, Чикагский и Принстонский университеты. Такие ВУЗы Англии, как Кембриджский университет, Оксфордский университет, UCL Университетский колледж Лондона,

Имперский колледж Лондона, Королевский колледж держат первые места рейтингов не только Великобритании, но и мира.

Вторым фактором является востребованность специальности. Выпускники более дефицитных профессий получают на мировом и отечественном рынках труда заработную плату выше по сравнению с другими специальностями. Выпускники востребованных профессий также более вероятно получают работу, чем выпускники тех профессий, специалистов которых достаточное количество.

Академическая успеваемость (цвет диплома и оценки в нем) иногда тоже учитывается работодателями при трудоустройстве.

К основным социально-демографическим характеристикам, влияющим на заработную плату, относят пол, возраст, семейное положение, расовую принадлежность, наличие детей.

А теперь перейдем к анализу цифр:

Российские компании, руб.	2018, руб.	2019, руб.	Динамика	Иностранные компании, руб.	Разница, %
Линейный руководитель	121 859	127 447	4,59%	161 268	26,54%
Ведущий специалист	84 307	87 694	4,02%	114 543	30,62%
Специалист	50 817	52 947	4,19%	68 904	30,14%
Начальный уровень	27 385	28 308	3,37%	35 226	24,44%

В таблице выше представлены данные об уровнях заработной платы сотрудников разных должностей в российских и иностранных компаниях. Обращая внимание на последнюю строчку, можно судить о том, что выпускник, устроившийся в иностранную компанию, может получить на 24,4% больше выпускника российского компании.

Должности «Специалист», «Ведущий специалист», «Линейный руководитель» позволяют судить о карьерном росте и росте материального вознаграждения.

Для получения еще более полного представления о разнице в оплате труда в российских и зарубежных компаниях обратимся к таблице ниже:

Страна	Средняя заработная плата/мес.
Швейцария	6244
Дания	6192
Люксембург	5854
Норвегия	5450

VI Международная научно-практическая конференция
«Актуальные проблемы общества, экономики и права в контексте глобальных вызовов»

Исландия	5436
Германия	4392
США	3921
Финляндия	3908
Сингапур	3780
Австралия	3346
Франция	3332
Нидерланды	3238
Канада	3151
Великобритания	2703
Китайская Республика	1545
Литва	1419
Словакия	1283
Польша	1253
Румыния	1186
Турция	961
Россия	788
Бразилия	552
Таиланд	467
Украина	460

Сделаем некоторые выводы по данной таблице. Уровень жизни и благосостояния граждан различается в разных странах. По приведенному мной рейтингу о средних заработных платах в мире можно судить и о уровне начальной ставки платы за труд для выпускников ВУЗов. Например, в таких странах, как Швейцария, Дания, Люксембург, Норвегия, Исландия, размеры заработной платы для новоиспеченного специалиста будут наивысшими. По отношению к средним заработным платам ставка начальной в различных компаниях различных стран будет меньше в 1.5-2.5 раза. При это стоит помнить о том, что в странах за рубежом проживание будет обходиться в разы дороже российского уровня (продукты питания, одежда, плата за аренду жилого помещения и коммунальные услуги).

Для меня, как для будущего выпускника Самарского университета Института экономики и управления, интересна возможность трудоустройства и оплата труда в экономической сфере. В таблице собраны данные о средней зарплате выпускников по экономическим направлениям.

Специальности	Сразу после получения диплома	Через 1-3 года после получения диплома	Через 3-5 лет после получения диплома
Экономика и финансы	17700	27600	59400
Бухгалтерия	12500	17500	32700
Управление персоналом	12500	19000	39800
Банковские сотрудники	15600	21000	47500

На основании данной таблицы можно сделать вывод о том, что заработная плата выпускника зависит от опыта работы, следовательно, для получения более высокой ставки заработной платы, после окончания ВУЗа или и среднего учебного заведения, студенты старших курсов должны получать опыт работы.

Как повысить уровень заработной платы специалиста?

Размер зарплаты за границей обычно зависит и от трудового стажа. Так, в Ирландии, на Кипре, в Венгрии и Австрии зарплата специалиста с большим рабочим стажем (от 15 до 35 лет) может быть в два раза выше начальной зарплаты. В свою очередь самая низкая разница в зарплате опытных работников и новичков – всего 4 % – отмечается в Латвии.

Индивидуальные надбавки к зарплате можно получить за хорошие рабочие показатели, за повышение профессиональных квалификаций, участие в различных мероприятиях и так далее.

Что касается неевропейских стран, например, для Китая основной причиной быстрого увеличения оплаты труда и трудоустройства является значительный прирост инвестиций.

Выводы:

Образование, полученное даже в самых престижных вузах, не является гарантией трудоустройства. Современная ситуация в сфере высшего образования такова, что вне зависимости от имиджа и рейтинга вуза выпускники обладают только некоторым количеством теоретических знаний, которые к тому же зачастую оказываются несколько устаревшими.

При приеме на работу молодых специалистов работодатели ориентируются в первую очередь на личностные качества и потенциал кандидата. Также для работодателя важен опыт работы, который студент получил во время учебы. Специалисты, которые выходят из вуза без какого-либо опыта работы, не пользуются спросом на рынке, так как это означает, с одной стороны, полное отсутствие у них какого-либо практического опыта, а с другой - недостаточное стремление к получению практических

знаний, поскольку почти все наши вузы позволяют в той или иной мере совмещение учебы с работой даже на дневном отделении.

Список литературы:

4. Статья «Измеряют ли стартовые заработные платы выпускников качество образования?» С. Ю. Рощина, В. Н. Рудакова <https://cyberleninka.ru/article/n/izmeryayut-li-startovye-zarabotnye-platy-vypusknikov-kachestvo-obrazovaniya-obzor-rossiyskih-i-zarubezhnyh-issledovaniy/viewer>
5. URL: <https://samara.hh.ru/articles/students>
6. URL: <https://visasam.ru/emigration/vybor/srednya-zarplata-v-mire.html>

УДК 330.3

*Бурдинова А.А., студент института
экономики и управления
Самарский национальный исследовательский университет имени
академика
С.П. Королёва
Морозова С.А., к.э.н., доцент кафедры экономики
Россия, Самара*

Анализ демографической проблемы человечества

Analysis of the demographic problem of humanity

Аннотация. Анализ демографии является одной из наиболее важных, актуальных и острых проблем в современном обществе из тех, что угрожают нашей планете и каждому жителю отдельно. К 2020 году численность населения Земли приближается к 7,7 млрд. человек, что говорит об увеличении темпа роста населения с каждым годом. В данной статье обращено внимание на ухудшающуюся демографическую ситуацию в мире и разобрано какие же могут быть негативные последствия кризиса, а также проанализированы демографические показатели, которые позволят сделать выводы о демографических тенденциях и узнать о возможных способах решения мировой проблемы. Увеличения роста жителей не может быть бесконечным, что делает стабилизацию численности населения одной из важнейших проблем мирового масштаба.

Ключевые слова: численность населения, демографический кризис, уровень рождаемости.

Annotation. The analysis of demography is one of the most important, urgent and acute problems in modern society from those that threaten our planet and each individual separately. By 2020, the world's population is approaching 7.7 billion people, which indicates an increase in the rate of population growth every year. This article draws attention to the deteriorating demographic situation in the world and analyzes what negative consequences of the crisis can be, as well as analyzes demographic indicators that will make it possible to draw conclusions about demographic trends and learn about possible ways to solve the global problem. An increase in population growth cannot be infinite, which makes population stabilization one of the most important problems on a global scale.

Key words: population size, demographic crisis, birth rate.

Демографический кризис – это ухудшение воспроизводства населения, которое представляет угрозу существованию самому человечеству. В первую очередь речь идёт о перенаселении, а уже потом об убыли населения.

Убыль населения – это ситуация в стране или регионе, когда рождаемость становится ниже уровня смертности. Подобная ситуация на данный момент наблюдается в России.

Если мы говорим о перенаселении, то основной проблемой демографического кризиса является несоответствие численности населения территории, на которой оно проживает. У страны просто нет возможности обеспечить всех своих жителей жизненно важными ресурсами для проживания.

Демографическая ситуация в современном мире является глобальной проблемой, поскольку наблюдается стремительный рост численности населения в азиатских, африканских, а также латино-американских странах. К примеру, в 1994 году число жителей мира ежедневно возрастало на 254 тыс. человек, из которых меньше 13 тыс. относились к промышленно развитым странам.[1] Оставшаяся часть (241 тыс.) приходилась на развивающиеся страны. На долю Азии приходилось 62%, на Африку – 19% и на Латинскую Америку чуть менее 10%. При этом все эти страны в силу недостаточного развития в области экономики и культуры имеют наименьшую возможность обеспечить своих жителей, численность которых возрастает вдвое каждые 20-30 лет, продовольствием и другими материальными благами. Далек не каждый житель может получить образование, а потому в трудоспособном возрасте у людей появляется проблема с поиском работы.

Многочисленный опыт нескольких стран показывает, что уменьшение роста численности населения зависит от множества факторов. В первую очередь, к этим факторам относятся обеспечение населения полной занятости, предоставление жилья надлежащего качества, свободный доступ к медицине и образованию. Всё это является невозможным без развития образования и просвещения, без должного развития национальной экономики, без большого вклада усилий в решение острых социальных вопросов.

Как показывают исследования, которые были проведены за последние несколько лет в странах Латинской Америки и Азии, что рождаемость наиболее высокая именно в тех регионах, где низкий уровень социального и экономического развития, хотя во многих из этих странах активно ведётся политика по урегулированию рождаемости.

Существуют два основных направления политики в зависимости от демографической ситуации. Первая – это политика, которая направлена на увеличение рождаемости (она применяется в экономически развитых странах). Вторая направлена на снижение рождаемости (она применяется

для развивающихся стран). Зачастую осуществление демографической политики на практике является слабо осуществимым в связи с недостаточным количеством денежных средств.

Осуществление демографической политики в развивающихся странах, где высокие показатели темпа роста населения наиболее актуально. Но довольно часто эту политику не принимают сами граждане страны, поскольку многодетность является традицией и показателем высокого социального статуса отцовства и, особенно, материнства. В мусульманских странах жители полностью отвергают участие правительства в построении семьи граждан.[4]

Простое воспроизводство населения, или, так называемый, «нулевой рост» являются целью каждой демографической политики. Теоретически, это возможно, если в семье будет два, три ребёнка (поскольку есть немаленький процент людей, не имеющих детей, или же умирающих в раннем возрасте из-за несчастных случаев). Но даже достижение такого результата не стабилизирует ситуацию мгновенно, так как росту населения присуща инерция, с которой сложно бороться.

Решение мировой демографической проблемы требует сложного комплекса экономических и социальных вопросов.

Государство использует поощрения, которые называются экономическими стимулами – штрафы и вознаграждения для регулирования роста или сокращения рождаемости. Такая политика проводится в таких странах, как Шри-Ланка, Индия, Китай, Колумбия, Сингапур и других.[2]

К примеру, в Китае государство ввело программу, которая называется «в одной семье – один ребенок». В качестве награды выступали различные льготы и поощрения – бесплатное образование, предоставление полного набора медицинских услуг для одного ребёнка, денежные выплаты, повышение пенсии для престарелых родителей, дополнительное питание и т.д. Но если у супругов появлялся второй ребёнок, то семья лишалась всех вышеперечисленных привилегий и даже должна была заплатить немаленький штраф. Подобная политика увенчалась успехом в развитых городах Китая, но не имела успеха в сельской местности. В ходе проведения этой программы, рождаемость СКР уменьшилась с 4,32 в 1967 году до 2,3 в 1984 году (на 42%). Уже к 2000-ому году данный показатель достиг значения 1,2.[3]

Также, численность населения можно регулировать с помощью планирования семьи. Открытый и лёгкий доступ к средствам контроля за рождаемостью приводит к уменьшению темпа роста населения. В некоторых странах были введены программы по регулированию семьи, которые построены на том, чтобы просветить граждан и дать им полное медицинское обслуживание.

Кроме того, улучшение экономического и социального статуса женщины в обществе – свободный доступ к образованию, лёгкое

трудоустройство, возможность карьерного роста – приводят к сокращению репродуктивного возраста.

Контроль за рождаемостью экономит средства государства, поскольку сокращаются расходы на социальные нужды, влечет за собой улучшение здоровья жителей, помогает контролировать распространение СПИДа и других болезней.

Список литературы:

1. Федоров В.П. Германия: диктант с ошибками // Современная Европа. — 2017. — № 3. — С. 5-16
2. Бандурин А. П. Фактор миграции в современной демографической политике России / А. П. Бандурин, В. В. Касьянов, С. И. Самыгин // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. – 2017. – № 6/7. – С. 22-25
3. Подлужная М.Я. Постарение населения – характерная составляющая современных демографических процессов / М.Я. Подлужная, Е.А. Воронова, Н.В. Исаева, Э.А. Рудакова // Пермский медицинский журнал. – 2018. – № 6. – С. 36-42
4. Кремнёва Е.Ю. Демографическая проблема в мировом хозяйстве / Е.Ю. Кремнев, Д.В. Зубайдуллина // Аллея науки : электрон. журн. – 2018. – Т. 2, № 6 (22). – С. 84-87

DOI 10.34755/IROK.2021.56.23.020

*Трофименко Е.Ю., к.э.н., доцент;
Павлов Д.Д., магистрант
кафедры «Менеджмент»
ФГАОУ ВО «Южно-Уральский государственный университет
(НИУ)»
Россия, Челябинск*

Продвижение бухгалтерских услуг

Accounting services promotion

Аннотация: Бухгалтерский учет обязаны вести все организации, и в настоящее время стали пользоваться все большей популярностью у различных организаций. Учитывая уровень технологического развития человечества, всемирная сеть становится всё более мощным инструментом для использования в ежедневной деятельности. Бухгалтерские услуги это один из видов услуг, который можно продвигать с помощью интернет-рекламы. Тем самым данная статья посвящена анализу механизма продвижения бухгалтерских услуг через использование инструментов интернет-рекламы. Выделены преимущества использования интернета, как одно из лучших средств для продвижения своей рекламной деятельности. Описаны основные термины и информация касающаяся бухгалтерского учета и услуг. Собраны различные статистические данные и проведен сравнительный анализ пользователей интернета, характеристики различных инструментов интернет-рекламы, которые могут быть использованы для продвижения бухгалтерских услуг.

Summary: Accounting keeping is required for any organization operating nowadays, and are currently proven to be very popular among different businesses. Considering the level of humanity technological development World Wide Web becomes more and more powerful tool to use in daily activities. Accounting services are one of those types of services which can be promoted through online advertising. This article thus focuses on the analysis of accounting services promotion methods by using Internet advertisement instruments. This work highlights the advantages of using Internet as one of the best ways to promote one's advertisement services. Basic terms and information regarding to accounting and related services are also described here. Various statistics and data have been collected; a comparative analysis of Internet users and characteristics of various online advertising instruments those could be used to promote accounting services has been also conducted.

Ключевые слова: бухгалтерские услуги, интернет-реклама, продвижение, маркетинг.

Key words: accounting services, online advertising, promotion, marketing.

В настоящее время увеличивается количество коммерческих организаций, которым необходимы бухгалтерские услуги. Это один из факторов, который стимулирует к созданию организаций, предоставляющих услуги бухгалтерского учета.

Бухгалтерские услуги - это комплекс услуг по непрерывному ведению бухгалтерского учета, составлению и своевременной сдаче всех необходимых форм налоговой и бухгалтерской отчетности в строгом соответствии с нормами законодательства.

Обеспечить ведение бухгалтерского учета обязаны все организации, в том числе ООО. Ведение бухгалтерского учета ИП не обязательно.

Услуги бухгалтерского учета позволяют предприятию больше концентрироваться на своем бизнесе, а также уменьшить финансовые и управленческие затраты.

Так как в настоящее время, появляется все больше и больше компаний, которые предоставляют бухгалтерские услуги, это приводит к повышению конкуренции, и необходимости продвижения своих услуг.

Бухгалтерские услуги, необходимы для различных предприятий, поэтому не все виды рекламы будут достаточно эффективными. Однако с развитием интернета, многие предприятия имеют возможности вести свои социальные сети, сайты это позволяет им находить и пополнять свои базы данных, общаться с существующими и потенциальными клиентами. Поэтому рассмотрим интернет как средство продвижения бухгалтерских услуг.

С развитием технологий, увеличивается количество пользователей интернета. В 2015 году пользователей интернета на территории Российской Федерации насчитывалось 70,1% от всего населения страны, к 2018 году данная цифра возросла до 80,9%, а к 2020 году ровно 85%.

Если рассмотреть структуру рекламного рынка России за последние пять лет, то можно заметить, что интернет с каждым годом забирает все больше позиций, и на 2020 год является лидером на рекламном рынке Российской Федерации.

Таблица 1 – структура рекламного рынка России.

	2016 г	2017 г	2018 г	2019 г	2020 г
Телевидение	41,4%	40,9%	39,9%	35,4%	35,7%
Радио	4,5%	4,1%	3,6%	3,2%	2,4%

Пресса	6,1%	4,9%	3,8%	3,0%	1,7%
ООН	10,5%	10,2%	9,3%	8,9%	6,8%
Интернет	37,4%	39,8%	43,3%	49,4%	53,4%
ИТОГО	100%	100%	100%	100%	100%

Обратим внимание на объём рекламного рынка России, мы можем убедиться, что интернет с 2018 года является не только лидером, но и увеличивается с каждым годом на медиа рынке.

Таблица 2 – объём рекламного рынка России.

	2016 г	2017 г	2018 г	2019 г	2020 г
Телевидение	150,8	170,9	187,0	175,0	169,0
Радио	16,5	16,9	16,9	16,0	11,2
Пресса	22,3	20,5	18,0	15,1	8,0
ООН	38,3	42,7	43,8	43,8	32,2
Интернет	136,0	166,3	203,0	244,0	253,0
ИТОГО	364,0	417,3	468,7	493,8	473,4

Тем самым можно прийти к выводу, что увеличение пользователей интернета выводит интернет маркетинг на лидирующую позицию.

Также можно выделить и другие причины по которым интернет маркетинг имеет высокий уровень экономической эффективности:

1. удобство пользование и отклика пользователей;
2. стоимость ниже чем у традиционных каналов;
3. возможность контроля над рекламой;
4. мобильность;
5. разнообразное воздействие на рекламу;
6. продвижение перед целевой аудиторией;

Выделим плюсы и минусы инструментов интернет-рекламы.

Таблица 3 – Сравнительная характеристика инструментов интернет-рекламы для продвижения бухгалтерских услуг.

	Плюсы	Минусы
Продвижении сайта в поисковых системах	Устойчивость, Снижение стоимости привлечённого клиента, Отличный инструмент для масштабирования.	Не моментальный результат, Порог входа.
Контекстная реклама	Работает прицельно,	Трудная настройка рекламной компании,

	Оплата только за клики, Понятная статистика.	
Медийная реклама	Быстрый запуск и окончание, Большой выбор настроек, Широкий охват аудитории	Бюджет выше чем у контекстной рекламы и продвижением сайта.
Email маркетинг	Нацеленность, Возможность контролировать результат, Возможность делиться полученными результатами.	Сокращается эффективность электронных писем, Информационный шум(спам), Эффект назойливости.

На данный момент, самым простым для реализации, и самым широким по охвату инструментом интернет-рекламы является медийная реклама. Давайте рассмотрим статистику населения, пользователей интернета и социальных сетей.

Количество людей.	Пользователи мобильной техники (мобильны телефоны, планшеты).	Пользователи интернета	Активные пользователи социальных сетей.
7.87 миллиардов	5.27 миллиардов	4.80 миллиардов	4.48 миллиардов
	66.9% населения	60.9% населения	56.8% населения

Тем самым можно понять, что одной из приоритетных площадок для продвижения, можно использовать социальные сети, ими пользуется больше 50% всего населения. Очевидно, что большинство потенциальных организаций, которым требуются услуги бухгалтерского учета, имеют доступ к интернету, в том числе свои социальные сети, где можно проводить активную рекламную деятельность.

Учитывая, что многие организации стараются вести свою деятельность в различных социальных сетях это, позволяет проводить прицельную интернет-рекламу, которая позволяет охватить большое количество потенциальных организаций, которым требуются услуги бухгалтерского учета.

Интернет также позволяет находить потенциальных клиентов в простых поисковых запросах, многие организации есть на различных картах, имеют свои сайты и т.д. Это позволяет достаточно быстро пополнять

свою базу данных, делать обзвоны, отправлять email, узнавать подробную информацию об организациях.

Благодаря интернету значительно легче найти клиентов, и если посмотреть на инструменты интернет-рекламы, то можно заметить, что этот вид рекламы подходит для продвижения услуг бухгалтерского учета. Однако существуют и недостатки, многие предприятия делают свой выбор исходя из наличия возможных ресурсов. В целом же, можно выделить «контекстную рекламу» и «медийную рекламу» как наиболее подходящими для продвижения бухгалтерских услуг.

Библиографический список:

1. Структура российского рекламного рынка в 2001-2020 гг. [Электронный ресурс]. URL: https://www.akarussia.ru/vol_3 (дата обращения: 07.12.2021).
2. Аудитория интернета в России в 2020 году. [Электронный ресурс]. URL: <https://mediascope.net/news/1250827/> (дата обращения: 06.12.2021).
3. Digital 2021: the latest insights into the «state of digital». [Электронный ресурс]. URL: <https://wearesocial.com/uk/blog/2021/01/digital-2021-the-latest-insights-into-the-state-of-digital/> (дата обращения: 08.12.2021).

УДК 005.92

*Алтыев Н.А., студент 4 курса
направления «Экономическая безопасность»
ФГБОУ ВО «Башкирский государственный университет»
Россия, Уфа*

**Пересечение систем экономической и информационной безопасности:
электронный документооборот**

**Crossing economic and information security systems: electronic document
flow**

Аннотация: в настоящий момент обмен документами между компаниями или внутри организаций проходит несколько время- и трудозатратных стадий: это и пересылка по электронной почте, и доставка в обе стороны. В таком случае около 6% документов теряются на разных этапах документооборота: например, в секретариате, в бухгалтерии. Это влечет за собой возможную потерю документов, их подделку, увеличение срока доставки документов, долгую подготовку к налоговой проверке и иные финансовые издержки. Все перечисленные проблемы помогает решить внедрение на предприятии электронного документооборота. Он, в свою очередь, тесно связан с уровнем информационной безопасности компании и вместе с системой экономической безопасности поможет обеспечить организации бесперебойную работу и эффективное функционирование, а также защиту от внутренних и внешних угроз.

Ключевые слова: информационная безопасность, экономическая безопасность, электронный документооборот.

Annotation: at the moment, the exchange of documents between companies or within organizations goes through several time- and labor-intensive stages: this is sending by e-mail, and delivery in both directions. In this case, about 6% of documents are lost at different stages of the workflow: for example, in the secretariat, in the accounting department. This entails the possible loss of documents, their forgery, an increase in the delivery time of documents, a long preparation for a tax audit and other financial costs. All these problems can be solved by the introduction of electronic document management at the enterprise. It, in turn, is closely related to the level of information security of the company and, together with the economic security system, will help ensure the smooth operation and effective functioning of the organization, as well as protection from internal and external threats.

Key words: information security, economic security, electronic document flow.

Документооборот – многоэтапный процесс, включающий в себя прием документов, их регистрацию, рассылку, контроль исполнения, формирование дел, хранение и повторное использование документации, справочная работа.

Электронный документооборот (ЭДО) – технология, позволяющая забыть о бумажных носителях и обмениваться любыми электронными документами с контрагентами компании, её сотрудниками или государственными органами, т.е. защищенное и урегулированное перемещение электронных документов между субъектами внешней и внутренней среды организации.

Ключевые особенности внедрения и использования системы электронного документооборота выражаются в его сильных (рис. 1) и слабых сторонах (рис. 2).

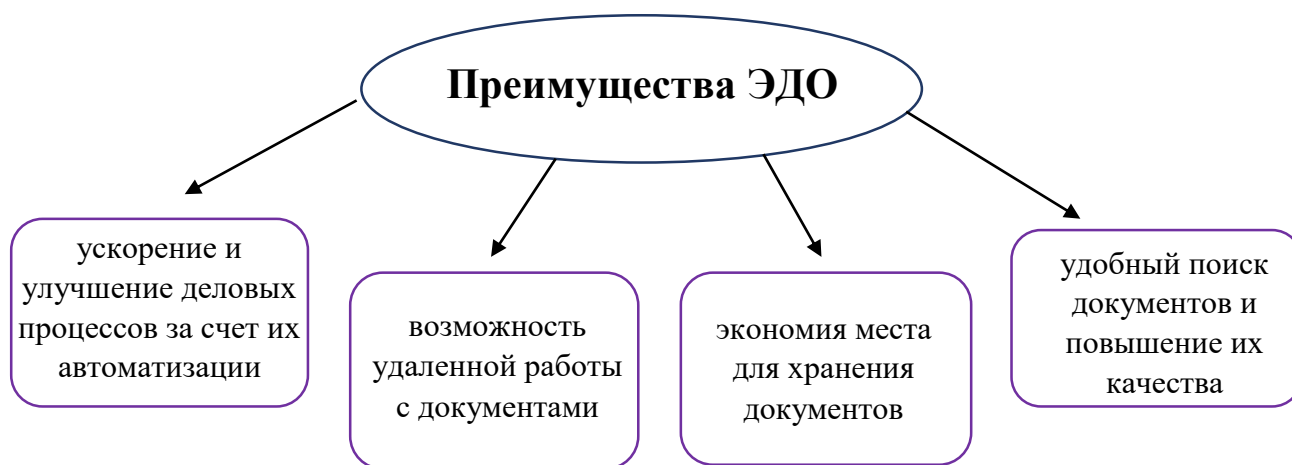


Рисунок 1 – Основные преимущества электронного документооборота



Рисунок 2 – Основные недостатки электронного документооборота

Однако на практике не все эти положения верны: организации зачастую сталкиваются с заблуждениями об электронном документообороте. Например, многие работники ошибочно считают, что

для верификации электронного документа необходимо подписать его бумажный оригинал, чтобы документ имел юридическую силу. Таким образом, вместо упрощения процесса оборота получается его дублирование. На самом деле, эквивалентом обычной подписи на бумаге для верификации в ЭДО служит электронная цифровая подпись, экономящая время, которую также тяжело подделать. Еще одним заблуждением является мнение, что внедрение ЭДО – это долгий и дорогостоящий процесс, а его создание – малоэффективно. Однако большинство организаций не создают такие платформы с «нуля», а пользуются уже готовыми и вошедшими в оборот сервисами. Наиболее популярными системами электронного документооборота (СЭД) являются «Контур.Диалог», «1С: Документооборот», «ДЕЛО», и другие [1, с. 111].

Для сохранения конкурентоспособности современные предприятия должны обеспечить защиту информации, касающейся их деятельности, от различного рода посягательств со стороны злоумышленников, желающих ее похитить, использовать, изменить или уничтожить, поэтому важной составляющей в функционировании фирмы является деятельность по обеспечению информационной безопасности.

Информация – любые данные, представленные в бумажной или электронной форме, полученные из внешних и внутренних источников, используемые предприятием для принятия эффективных решений.

Под информационной безопасностью понимается комплекс организационно-технических мероприятий, обеспечивающих целостность данных и конфиденциальность информации в сочетании с ее доступностью для всех авторизованных пользователей; или же своего рода показатель, отражающий статус защищенности информационной системы [2, с. 3]

Для обеспечения сохранности информации, находящейся в собственности предприятия должна быть создана комплексная система безопасности. Она должна включать в себя осуществляемые в совокупности, мероприятия по защите бизнеса от угроз со стороны злоумышленников и защиту законных интересов компании, то есть защищать всю информационную среду, то есть базы данных, локальные сети, выходы в сеть Интернет, рабочие файлы, электронную почту и т.д.

При формировании политики экономической безопасности нужно обратить внимание на ряд моментов. Во-первых, необходимо осуществлять мониторинг информационных сетей, в частности компьютеров персонала и локальных сетей, для чего существует множество программ (утилиты), проводящих осмотр сетей и указывающих на найденную угрозу. Во-вторых, нужно ввести дифференцированный доступ к информации предприятия, в результате чего каждый работник сможет иметь доступ и использовать только ту часть информации, которая необходима для его деятельности. В-третьих, использование сертифицированных и лицензионных программных

и программно-аппаратных средств уменьшает риск несанкционированного доступа извне [3, с. 50]

Стоит так же отметить, что информационная безопасность на предприятии тесно связана с экономической через службы экономической безопасности и экономической разведки, которые выполняют широкий круг задач (рис. 3).



Рисунок 3 – Теоретические аспекты концепции экономической безопасности предприятия

Таким образом, информационная и экономическая безопасность являются ответвлениями в общей системе национальной безопасности государства. Только при условии обеспечения их эффективного функционирования возможно своевременное противодействие внутренним и внешним угрозам как страны в целом, так и отдельного предприятия. Решение службами экономической безопасности перечисленных выше задач управления информационными и экономическими рисками позволит значительно повысить степень информационно-экономической безопасности предприятия [4, с. 159]. Система электронного документооборота, в свою очередь, является частью общей информационной системы предприятия, поэтому степень защищенности информации, содержащейся в документах, напрямую зависит от того,

насколько защищена сама СЭД. Для этого в ней используются встроенные алгоритмы шифрования, включающие шифрование документов, защиту персональных данных, защиту каналов связи и т.д.

Библиографический список:

1. Калугина Е.А. Система электронного документооборота, её преимущества и переход на электронный документооборот // Вестник Национального института бизнеса. 2019, №12 (250). С. 110-113.
2. Гафурова Л.С. Современная функциональность электронного документооборота // StudNet. 2021, №4. С. 3.
3. Коробкова О.К. Проблемные вопросы информационной безопасности организаций в рамках экономической безопасности РФ // Вестник Хабаровского государственного университета экономики и права, 2021, №1 (105). С. 48-54.
4. Кипкеева А.М., Урусов А.А. Информационная безопасность – важнейший элемент обеспечения экономической безопасности организации // Вестник Академии знаний. 2020, №40 (5). С. 157-161.

УДК 334.02
DOI 10.34755/IROK.2021.27.79.019

*Марченко А.А.,
Магистрант 2 курса
направления «Политический менеджмент и PR-технологии»
ФГАОУ ВО «Южный федеральный университет»
Россия, Таганрог*

Проблемы корпоративного управления компаний с государственным участием на примере ПАО «ТАНТК им. Г.М. Бериева»

Problems of corporate governance of companies with state participation on the example of PJSC "G.M. Beriev TANTK"

Аннотация. В статье рассматриваются вопросы взаимодействия компаний с органами государственной власти с государственным участием, причины появления большого количества компаний с различной долей участия государства в капитале.

Проанализированы основные проблемы корпоративного управления компаний с государственным участием. Рассмотрены «острые» вопросы ПАО «ТАНТК им. Г.М. Бериева» взаимодействия с органами государственной власти. Отображены пути современных подходов в области корпоративного управления при приоритетных направлениях деятельности, что вызывает необходимость повышения их присутствия в публичном пространстве. Проанализирована мировая практика корпоративного управления, с целью дальнейшего принятия мер по развитию системы корпоративного управления на примере ПАО «ТАНТК им. Г.М.Бериева», что может способствовать улучшению имиджа предприятия Федеральном и Региональном уровне и с перспективой выхода на международный рынок.

Предложены метод совершенствования системы корпоративного управления в авиационной индустрии на примере ПАО «ТАНТК им. Г.М. Бериева» для перспективы положительного влияния на финансовую эффективность функционирования государственного сектора экономики страны.

Ключевые слова: государственное участие, государственный сектор, государство в корпоративных отношениях, корпоративное управление.

Annotation. The article deals with the issues of interaction of companies with state authorities with state participation, the reasons for the appearance of a large number of companies with different state participation in the capital. The main problems of corporate governance of companies with state participation are analyzed. The "acute" issues of PJSC "Beriev TANTK" interaction with public

authorities are considered. The ways of modern approaches in the field of corporate governance in priority areas of activity are shown, which makes it necessary to increase their presence in the public space. The world practice of corporate governance is analyzed in order to further take measures to develop the corporate governance system on the example of PJSC "Beriev TANTK", which can contribute to improving the image of the enterprise at the Federal and Regional levels and with the prospect of entering the international market.

A method of improving the corporate governance system in the aviation industry is proposed on the example of PJSC Beriev TANTK for the prospect of a positive impact on the financial efficiency of the functioning of the state sector of the country's economy.

Keywords: State participation, public sector, state in corporate relations, corporate governance.

В настоящее время актуальной темой для экономики Российской Федерации является взаимодействие компаний с государственным участием различных отраслей с органами государственной власти. Компании с государственным участием – это организации, в которых пакет акций принадлежит государству напрямую или косвенно через зависимые субъекты РФ, что предоставляет им права на получение части прибыли в виде дивидендов от деятельности акционерным обществом, а также на участие в управлении акционерных обществ [6].

В связи с процессом приватизации в России, появилось большое количество компаний с различной долей государственного участия в капитале. Государство сохраняет возможность контролировать предприятия в пределах страны, покупая контрольные пакеты акций крупных корпораций, создает холдинги, состоящие из групп компаний. Большинство компаний с государственным участием созданы за счет имущественного вноса государства и оказывают огромное влияние на развитие корпоративного управления. Формирование эффективной системы корпоративного управления в компаниях с государственным участием, является одной из самых главных направлений современных экономических исследований. Основной задачей исследования корпоративного управления компаний с государственным участием является выявление особенностей, проблем и рекомендательных предложений по их устранению.

По мнению Сорокина Д.А., основными причинами появления большого количества компаний с различной долей участия государства в капитале являются: «во-первых, распад СССР и впоследствии начало приватизационного процесса государственных предприятий обусловили возникновение острого вопроса, связанного с невозможностью полного разгосударствления стратегических отраслей национальной экономики. К ним, как правило, относят: оборонно-промышленный и сырьевой комплекс,

атомную промышленность, гражданскую и военную авиацию, а также железные дороги. В качестве основных аргументов против приватизации рассматривались: сохранение технологических и военных секретов, нежелательный допуск к акционированию иностранных организаций, отсутствие достаточного капитала у внутренних инвесторов, снижение оборонного потенциала.

Второй причиной появления таких корпораций стала стратегия создания опорных структур, которые включали в себя финансовый, технологический и инновационный, а также интеллектуальный потенциал, который мог стать толчком для дальнейшего экономического роста страны» [1].

Большая доля компаний с государственным участием создана за счет имущественного вноса государства, покупая контрольные пакеты акций крупных корпораций. В органы управления компаний с государственным участием назначаются представители государства с целью контроля, а также воздействия принятия решений по направленности стратегии развития и инвестирования.

В настоящее время можно выделить ряд актуальных проблем, которые существенно влияют на эффективность деятельности компаний:

- сочетание противоречивых целей деятельности государства и компании, что влечет за собой конфликт интересов. Основной целью компании является извлечением прибыли, а государства – обеспечение обороноспособности страны и безопасности государства, защита прав и интересов граждан Российской Федерации [2]. При этом необходимо обеспечение баланса интересов обеих сторон.
- отсутствие четкой стратегии в управлении государственной собственностью, точного разделения функций владения и управления;
- создание рисков при конфликте интересов, которые могут образоваться в результате расширения деятельности компании, а также при приобретении большого числа активов в случае стремительного роста компании, а это:
 - риски, при использовании активов в личных интересах;
 - риски, приводящие к снижению конкурентоспособности, ущемлению прав мелких корпораций;
 - риски, связанные с мошенничеством и т.д.

Вышеперечисленные риски могут негативно повлиять на экономику государственного уровня.

- отсутствие прозрачности при назначении представителей государства в состав Совета директоров;
- риск неэффективного влияния, а также управления в корпорации представителями государства;
- отсутствие системы оценки эффективности деятельности корпораций, Совета директоров для оценочной процедуры приоритетов

развития корпораций и организации работы представителей государства в органах управления корпораций;

- отсутствие методических инструментов для определения оптимальной доли государства в составе корпораций;

Анализируя проблемы корпоративного управления компаний с государственным участием, можно выделить основные аспекты и обозначить рекомендательные меры по следующим направлениям:

1. Эффективность [4].

Для повышения эффективности корпоративного управления необходимо решение следующих задач:

- разработка стратегии развития компании. Для этого необходимо принятие главных аспектов деятельности и лоббирование исполнительных решений, в том числе по направленности инвестирования;
- эффективное и качественное влияние представителей государства на орган управления корпорации;
- заинтересованность представителя государства в результате деятельности корпорации;
- доступ в равной степени компаний к государственным гарантиям, государственным закупкам, финансированию со стороны государственных банков;
- с целью привлечения эффективных кадров для управления государственных предприятий, необходимо установить зарплату на уровне частных компаний, а также разработать механизм мотивации для качественного выполнения своих обязанностей;
- систематичная работа органов государственного управления, направленная на активизацию производства и внедрения передовых международных стандартов в области корпоративного управления [4].

2. Отчетность [4].

Для обеспечения отчетности в системе корпоративного управления государственных компаний необходимо выполнение следующих задач:

- достоверность информации и строгий контроль финансово-экономической деятельности компании с государственным участием;
- проведение аудита финансовых проверок ревизионной комиссией, в соответствии законодательных норм.

3. Прозрачность [4].

Для обеспечения прозрачности в системе корпоративного управления государственных предприятий необходимо выполнение следующих задач:

- процедура назначения руководителей госкомпаний должна быть прозрачной, в соответствии с уровнем квалификации, компетенции и опытом работы. База данных кандидатов на должность управляющих госкомпаний должна формироваться на основе открытой

конкуренции среди управленцев кадрового резерва корпорации, которая должна формироваться по специфике деятельности;

- доступность информации финансово-экономической деятельности госкомпании для объективной оценки внутренними и внешними пользователями по исполнению экономических целей и обязательств, а также для сравнения эффективности функционирования с другими компаниями.

Рассматривая на примере Публичное акционерное общество «Таганрогский научно-технический комплекс им. Г.М.Бериева» (далее ТАНТК), можно обозначить проблему корпоративного управления и выявить пути решения развития предприятия при поддержке корпорации и органов государственной власти. ТАНТК относится к стратегическим организациям оборонно-промышленного комплекса, входит в состав ПАО «ОАК», под управлением Государственной Корпорации «Ростехнологии». Приоритетные направления деятельности: научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы в области самолетостроения, а также производство много функциональных самолетов-амфибий Бе-200ЧС, сопровождение эксплуатации, гарантийное и сервисное обслуживание, ремонт и модернизация авиационной техники военного и гражданского назначения [6]. Самолет-амфибия Бе-200ЧС является мировым спасателем XXI века, лучшим в мире при пожаротушении, успешно выполняет противопожарные и спасательные операции во многих странах Европы, Азии, Америки. Ввиду сложной пожароопасной ситуации в мире, необходима глобальная поддержка и содействие государственной корпорации в оздоровлении, развитии, модернизации предприятия, наращивании производства и заказов, использование инструментов по взаимодействию с аппаратом Правительства на Федеральном и Региональном уровне, а это по мнению Никитина А.С.: «Регуляторное лоббирование; лоббирование исполнительных решений (бюджетный процесс, Государственный оборонный заказ); международный GR – привлечение новых технологий, обновление нормативно правовой базы и производства, привлечение международных консультантов для улучшения имиджа компании и выходов на международные рынки; социальная ответственность, в том числе многочисленные образовательные проекты, открытие базовых кафедр в университетах для усиления базы поддержки; деятельность в рамках Союза машиностроителей; информационные компании» [5]. На региональном уровне: поддержка руководства Южного Федерального округа, Правительства Ростовской области, исполнительных органов власти, профильных министров Ростовской области, Союза машиностроителей Ростовской области.

С целью наращивания экспорта авиационной индустрии, в частности самолета Бе-200 ЧС, конструкторами-создателями самолета амфибия Бе-200 в сотрудничестве с потенциальными заказчиками, были разработаны и представлены в Правительство РФ и другие органы власти авиационной

отрасли многочисленные предложения по реализации перспективного проекта продвижения и поставок Бе-200ЧС на мировой рынок. Это является прибылью и ростом имиджа России, как государства, заботящегося об экологии мирового масштаба. Уникальность Бе-200 ЧС может стать локомотивом для выведения гражданской продукции авиационной промышленности Российской Федерации на мировой рынок, что повлечет за собой создание основы для интернационализации Таганрога и авиационной индустрии России. В данном случае, описана одна из проблем корпоративного управления.

Из всего вышесказанного можно сделать вывод, что уровень корпоративного управления в компаниях с государственным участием, занимающих существенную долю рынка, влияет на уровень корпоративного управления в стране в целом. Внедрение современных подходов в области корпоративного управления может существенно повлиять на социальное развитие, привлечение в страну иностранного капитала и обеспечить рост капитала национального фондового рынка. Для совершенствования подходов в системе государственного регулирования, необходимо применение мировой практики корпоративного управления и принятие мер по развитию национальной системы корпоративного управления, что может положительно повлиять на финансовую эффективность функционирования государственного сектора экономики страны.

Библиографический список:

1. Сорокин Д.А. Особенности корпоративного управления в компаниях с государственным участием // Вестник ЧелГУ. 2018. №3 (413). – С.97–103.
2. Тумасян М.А. Современное состояние взаимоотношений государства и корпораций с государственным участием в РФ. URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=42911922> (дата обращения: 02.11.2021)
3. Чучкалова И.Ю. Особенности и направления развития корпоративного управления в компаниях с государственным участием. URL: <https://elib.bsu.by/bitstream/123456789/111093/1/40-43.pdf> (дата обращения: 03.11.2021)
4. Мазоль О.И., Мазоль С.И. Роль корпоративного управления в экономическом развитии страны: оценка влияния на развитие фондового рынка и привлечение иностранного капитала // Вестник Научно-исследовательского центра корпоративного права, управления и венчурного инвестирования Сыктывкарского государственного университета. 2018. URL: <http://vestnik-ku.ru/images/2018/1/2018-1-5.pdf> (дата обращения: 16.11.2021)

5. Никитин А.С. Организация работы по взаимодействию с органами власти на примере ГК «Ростехнологии» // Вестник Университета №20. 2013.- С.52-55.
6. Первичный документ «Устав Таганрогский авиационный научно-технический комплекс» в новой редакции, утвержден Общим собранием акционеров. 2017. URL: www.beriev.com (дата обращения 18.11.2021)

УДК 330.322

*Дзекунскас В.С., канд. экон. наук,
заместитель руководителя
Управление Федеральной службы государственной статистики по
Северо-Кавказскому федеральному округу (Северо-Кавказстат)
Россия, Ставрополь*

Приоритетные направления инвестиционной политики региона Priority directions of the region's investment policy

Аннотация. В статье проведен анализ механизма инвестирования в экономику Ставропольского края, рассматриваются основные аспекты инвестиционной политики региона и перспективы применения государственно-частного партнерства в условиях реализации национальных проектов.

Ключевые слова: инвестиции, региональная инвестиционная политика, инвестиционная привлекательность, государственно-частное партнерство.

Annotation. The article analyzes the mechanism of investment in the economy of the Stavropol Territory, examines the main aspects of the investment policy of the region and the prospects for the use of public-private partnership in the context of the implementation of national projects.

Key words: investments, regional investment policy, investment attractiveness, public-private partnership.

Стратегией пространственного развития Российской Федерации до 2025 года, утверждённой распоряжением Правительства Российской Федерации, в рамках целеполагания по территориальному принципу намечены основные направления пространственного развития, определены перспективные экономические специализации.

Важнейшим условием развития экономики субъекта РФ является инвестиционная активность, которая достигается не только путем увеличения объемов инвестиционных ресурсов, но и эффективного их использования в различных сферах производства. Грамотная инвестиционная политика, направленная на улучшение социально-экономического положения региона и увеличение объема валового регионального продукта (ВРП), должна определять механизмы поддержки инновационных программ и проектов.

В течение последних десяти лет Ставропольский край демонстрирует достаточно устойчивую динамику экономического развития. Рост ВРП региона в сопоставимых ценах за период с 2008 по 2017 годы составил 145,8% при среднероссийском уровне 137,0%. За период с 2009 по 2017 годы среднегодовой прирост ВРП края составлял около 3,0%. Объем валового регионального продукта Ставропольского края за 2019 год составил 827,0 млрд рублей или 102,5% к уровню предыдущего года. Объем ВРП в

2020 году по предварительной оценке составит 823,0 млрд рублей или 97,0% к уровню предыдущего года. В то же время по показателю ВРП на душу населения край является аутсайдером субъектов Российской Федерации. Одной из основных причин отставания по показателю ВРП на душу населения является высокая плотность населения (в 4,9 раза выше, чем в среднем по Российской Федерации), а также сравнительно низкая производительность труда в отдельных отраслях экономики края, высокая доля теневой занятости.

За 2019 год душевой ВРП края составил 295,43 тыс. рублей при среднероссийском значении данного показателя 646,14 тыс. рублей. Одной из основных причин отставания по показателю ВРП на душу населения является высокая плотность населения (в 4,9 раза выше, чем в среднем по Российской Федерации), а также сравнительно низкая производительность труда в отдельных отраслях экономики края, высокая доля теневой занятости.

Согласно Стратегии, Ставропольский край отнесен к приоритетным геостратегическим территориям, на которые возложено достижение к 2025 году отношения среднедушевого ВРП к среднероссийскому значению на уровне 0,7 [1]. В связи с этим Правительство Ставропольского края рассматривает обеспечение высокой динамики ВРП как одну из важнейших стратегических целей социально-экономического развития края. Благоприятный инвестиционный климат и высокие стандарты экономической безопасности на уровне лидирующих субъектов Российской Федерации должны позволить добиться поставленных целей.

Объём инвестиций в основной капитал в 2020 году в Ставропольском крае составил около 232,0 млрд рублей или 112,7% к аналогичному периоду 2019 года. На 2021 год целевой ориентир по объёму инвестиций был намечен в размере 230,0 млрд рублей (без учёта бюджетных средств). За январь-сентябрь 2021 года инвестиции в основной капитал по полному кругу организаций составили 153,2 млрд рублей или 106,0% к соответствующему периоду 2020 года. Структура инвестиций региона в основной капитал по источникам финансирования представлена на рис. 1.

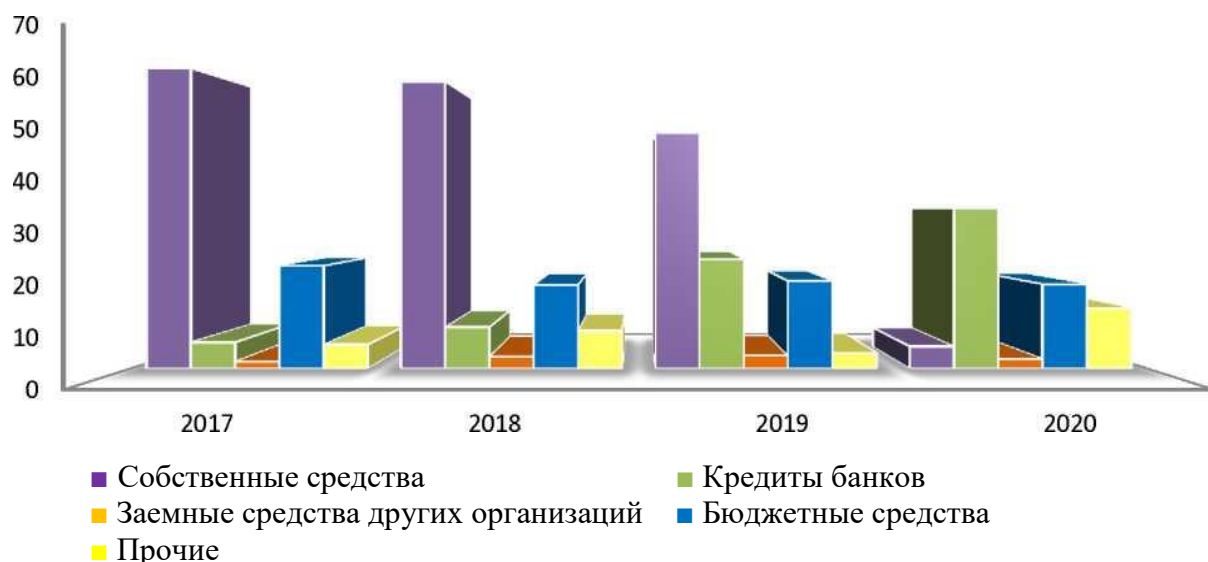


Рисунок 1 – Структура инвестиций в основной капитал по источникам финансирования, в % к общему объему инвестиций

За последние годы преобладающим источником финансирования инвестиций в основной капитал являлись собственные средства. Начиная с 2019 года их доля практически равномерно распределилась между собственными (51%) и привлеченными (49%) средствами крупных и средних организаций. По сравнению с 2019 годом в 2020 году доля привлеченных средств в общем объеме инвестиций в основной капитал возросла на 10,2 п.п. При этом доля бюджетных средств снизилась (с 22,3% в 2017 году до 18,3% в 2020 году). В структуре бюджетных средств за последние годы наблюдается падение, которое спровоцировано снижением объема инвестиций за счет средств федерального бюджета.

Кредиты банков в 2020 году в фактически действовавших ценах составили 44,5 млрд рублей. В сравнении с 2015 годом объемы кредитования организаций увеличились более, чем в 5 раз.

В структуре бюджетных инвестиций наблюдается ежегодное увеличение средств регионального и местных бюджетов. Начиная с 2017 года отмечен рост федеральных ассигнований. В 2020 году объем бюджетных средств в структуре инвестиций составил 23,4 млрд рублей, ассигнования из федерального бюджета достигли уровня 2015 года (Рис. 2).



Рисунок 2 – Структура инвестиций за счет бюджетных средств в фактически действовавших ценах, млн рублей

Основные экономические показатели Ставропольского края в январе-октябре 2021 года: индекс промышленного производства составил 107,6% по отношению к аналогичному периоду 2020 года, объем продукции сельского хозяйства - 242,6 млрд рублей (выше уровня 2020 года на 28,2%), объем работ, выполненных по виду деятельности «строительство», – 116,7 млрд рублей, ввод в действие жилых домов за счёт всех источников финансирования – 1355,5 тыс. кв.м (в 1,5 раза больше аналогичного периода прошлого года), объем платных услуг населению – 149,8 млрд. рублей (больше на 21,1%), оборот розничной торговли – 482,8 млрд рублей (больше на 7,2%).

Согласно предварительным данным можно заключить о положительной динамике экономического развития региона в 2021 году.

В 2020 году на территории края реализовывались 23 государственные программы Ставропольского края. Общий объем финансирования госпрограмм в 2020 году составил 161,9 млрд рублей, что выше уровня 2019 года на 21,0 млрд рублей. Для выхода на устойчивую траекторию экономического роста и роста доходов населения в феврале 2021 года утверждён План восстановления занятости, доходов населения, роста экономики края с учётом ликвидации негативных последствий, связанных с распространением новой коронавирусной инфекции (COVID-19).

В настоящее время инвестиционный портфель Ставропольского края содержит 243 реализуемых инвестиционных проекта с общей стоимостью более 245,2 млрд рублей. По данным проектам освоено более 83,4 млрд. рублей и создано 2,98 тыс. рабочих мест. В 2020 году Правительством Ставропольского края заключено 36 соглашений с инвесторами,

предусматривающих реализацию проектов общей стоимостью порядка 79,75 млрд рублей и создание более 3,6 тыс. рабочих мест.

В Ставропольском крае создана территория опережающего экономического развития «Невинномысск» (далее – ТОСЭР), функционируют 13 региональных парков. По состоянию на 31 декабря 2020 года резидентами ТОСЭР стали 27 предприятий с объёмом инвестиций 14,4 млрд рублей.

В 2020 году был расширен перечень видов экономической деятельности для реализации инвестпроектов на территории ТОСЭР. По итогам 2020 и 2021 годов ни один инвестиционный проект не был свернут, несмотря на кризисные явления, связанные с распространением новой коронавирусной инфекции.

Можно отметить наиболее крупные инвестиционные проекты, которые окажут значительное влияние на уровень инвестиций в экономику края в перспективе на ближайшие годы:

- в сфере «зелёной» энергетики – проекты АО «Ветро-ОГК» (32,0 млрд рублей, 2021 год), ООО «Энел Рус Винд Дженерейшн» (7,8 млрд рублей, 2021-2024 годы);

- в сфере промышленности – проекты ООО «Ставролен» (2,0 млрд рублей, 2021 год), АО «Невинномысский Азот» (4,4 млрд рублей, 2021 год), ООО «Невинномысский гидрометаллургический завод» (4,0 млрд рублей, 2021-2023 годы);

- в сфере логистики – проекты ООО «ВБ Невинномысск» (5,2 млрд рублей, 2021-2022 годы), ООО «Айдын Фрукт-Логистик» (3,5 млрд рублей, 2021-2024 годы), ООО «Озон Невинномысск» (1,2 млрд рублей, 2021-2023 годы);

- в сфере сельскохозяйственных производств – проекты ЗАО СП «Кавказ» (3,2 млрд рублей, 2021 год), ООО «Солнечный дар» (4,5 млрд рублей, 2021 год);

- в санаторно-курортной отрасли – проекты ООО «Санаторий Источник г. Железноводск», «Санаторий Источник г. Кисловодск» (0,85 млрд рублей и 2,0 млрд рублей соответственно), ООО «Санаторий Плаза» (2,6 млрд рублей, 2021-2023 годы).

Согласно рейтингу инвестиционной привлекательности регионов России, подготовленному международным рейтинговым агентством «RAEX Аналитика», Ставропольский край входит в группу российских регионов с пониженным потенциалом и умеренным риском по направлению «инвестиционный климат» и занимает 25 место в рейтинге регионов по направлению «инвестиционный потенциал».

Несмотря на относительно невысокий рейтинг инвестиционной привлекательности, иностранные партнёры проявляют интерес к Ставропольскому краю.

В крае реализованы и успешно работают такие крупные инвестиционные проекты с участием иностранного капитала, как ЗАО «Сен-

Гобен Кавминстекло» (концерн «Saint Gobain Oberland», Франция), ООО «Хайнц-Георгиевск» (компания Н. J. Heinz, США), ООО «Coca-Cola Нbc Евразия», филиал в с. Солуно-Дмитриевское, ООО «Хенкель Баутехник» (концерн «Хенкель», ФРГ), ООО «Райффайзен Агро» (концерн AGRAVIS Raiffeisen AG, ФРГ).

Ставропольский край является лидером среди субъектов Северо-Кавказского федерального округа по объёму прямых иностранных инвестиций. Так, по данным Центробанка к началу 2021 года объём прямых инвестиций (остатки) в экономике Ставропольского края составлял 447 млн долл. США или 88,16% всех иностранных инвестиций, поступивших в округ.

По видам экономической деятельности прямые иностранные инвестиции распределены следующим образом: агропромышленный комплекс и сельское хозяйство – 245 млн долл. США, обрабатывающие производства – 74 млн долл. США, деятельность по операциям с недвижимым имуществом – 57 млн долл. США, деятельность профессиональная, научная и техническая, и деятельность в области здравоохранения и социальных услуг – по 16 млн долл. США по каждому виду, строительство – 5 млн долл. США.

В условиях реализации национальных проектов проблему нехватки финансов можно решить посредством использования государственно-частного партнерства (ГЧП). Однако в структуре нацпроектов упоминания о ГЧП нет. В паспортах нацпроектов предусматривалось привлечение внебюджетных источников, то есть средств крупных госкомпаний. Однако доля внебюджетных средств в структуре бюджетных инвестиций в настоящее время ничтожно мала, а частные инвесторы отсутствуют. Нацпроекты в сфере образования и здравоохранения вообще не планируют привлечения внебюджетных средств [2, с. 80].

Для применения ГЧП в рамках реализации национальных проектов необходимо создать определенные условия для их финансирования. Для этого требуется:

- выделить в отдельную группу иные межбюджетные трансферты, которые могут пойти на реализацию именно в рамках механизмов ГЧП, что очень важно, учитывая, что данные проекты обладают своими особенностями бюджетного планирования;
- сформировать отдельный порядок предоставления иных межбюджетных трансфертов для финансирования проектов ГЧП, который бы учитывал особенности их конкурсных процедур [3, с. 379].

В настоящее время инвестиции являются важнейшим средством структурного преобразования социального и производственного потенциала, подчинения его требованиям рынка. Продуманная инвестиционная политика региона приобретает особое значение, т.к. оживление инвестиционной активности является одним из условий выхода из экономического кризиса и создания предпосылок для устойчивого развития.

В 2022 году бюджетные инвестиции в структуре расходов Ставропольского края составят 17 млрд рублей. Это максимум за всю историю формирования регионального бюджета. При условии, когда в параметрах бюджета региона инвестиции составляют более 10%, экономика будет динамично развивающейся.

Библиографический список:

1. Стратегия пространственного развития Российской Федерации. Утв. Распоряжением Правительства Российской Федерации от 13 февраля 2019 г. № 207-р [Электронный ресурс]. – URL: <http://static.government.ru/media/files/> (дата обращения 10.12.2021).
2. Мещерякова Ж.В., Дзекункас В.С. Государственно-частное партнерство в развитии инфраструктуры региона в контексте реализации национальных проектов // Управление регионом: тенденции, закономерности, проблемы: материалы II Всероссийской научно-практической конференции. Горно-Алтайск, 2020. С. 26-34.
3. Дзекункас В.С. Развитие инфраструктуры региона в условиях реализации национальных проектов // Статистика в стратегическом развитии России. Сборник научных трудов. - Иркутск, 2020. - С. 376-380.

УДК 332

*Ханова И.М., к.э.н., доцент
Пронина Е.Н., студент 4 курса
направления «Экономическая безопасность»
ФГБОУ ВО «Башкирский государственный университет»
Россия, Уфа*

Современное состояние импортозамещения в рамках обеспечения продовольственной безопасности Республики Башкортостан

The current state of import substitution in the framework of providing food security in the Republic of Bashkortostan

Аннотация: в статье выявлена зависимость степени импортозамещения от состояния агропромышленного комплекса и уровня продовольственной безопасности региона. Представлена динамика, характеризующая состояние агропромышленного комплекса региона. Рассмотрены основные показатели сельского хозяйства региона и его экспортный потенциал.

Ключевые слова: импортозамещение; продовольственная безопасность; самообеспечение; экспортный потенциал; сельское хозяйство.

Annotation: the article reveals the dependence of the degree of import substitution on the state of the agro-industrial complex and the level of food security in the region. The dynamics characterizing the state of the agro-industrial complex of the region is presented. The main indicators of agriculture in the region and its export potential are considered.

Key words: import substitution; food security; self-sufficiency; export potential; agriculture.

Продовольственная безопасность характеризует экономическую независимость государства, а также способствует удовлетворению потребностей населения без ущерба национальным интересам страны. При этом важно отметить, что повышение уровня продовольственной безопасности государства сопряжено с проблемой импортозамещения.

Необходимость анализа динамики и особенностей импортозамещения обусловлена тем, что основная задача импортозамещения продовольственных товаров заключается не только в обеспечении продовольственной независимости региона и страны в целом, но и в росте отдельных социально-экономических показателей: уровень занятости населения, качество жизни, ожидаемая продолжительность жизни, уровень развития производственных мощностей и других.

Понятие «импортозамещение» в различной научной литературе понимается как производство продукции, которая ранее импортировалась.

Следовательно, импортозамещение характеризуется полным прекращением импорта некоторого товара за счет собственного производства ранее импортируемой продукции. Также важно отметить, что импортозамещение не предполагает абсолютный запрет на ввоз в страну всех ранее ввозимых товаров, а лишь снижение некоторого объема импорта.

Документом, определяющим цели и основные направления развития сельского хозяйства, а также регулирующим механизмы реализации импортозамещения является «Государственная программа развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013-2020 годы», утвержденная постановлением Правительства РФ от 14.07.2012 № 717 [1]. Среди целей данной Программы можно выделить:

- обеспечение продовольственной независимости России в параметрах, заданных Доктриной продовольственной безопасности;
- ускоренное импортозамещение;
- повышение конкурентоспособности российской сельскохозяйственной продукции, и пр.

Чтобы дать оценку состоянию АПК Республики Башкортостан и определить его перспективы в контексте импортозамещения, проанализируем динамику экспорта и импорта продовольствия в рамках региона и страны в целом (табл. 1-2).

Таблица 1

Российский экспорт и импорт продовольствия 2016-2020 гг.

Год	Экспорт продовольствия		Импорт продовольствия		Баланс, млн. долл.
	значение, млн долл.	доля от общего экспорта, %	значение, млн долл.	доля от общего импорта, %	
2018	2018	24958	5,52	29796	12,5
2019	2019	24753	5,85	29846	12,2
2020	2020	29616	8,80	29717	12,8

* составлено авторами по данным Росстата [7]

В структуре российского экспорта за 2018-2020 гг. доля продовольствия составляет 5-8%. В структуре российского импорта – 12-13%. Это говорит о том, что РФ импортирует продовольствия в 2 раза больше, чем экспортирует.

Таблица 2

Оценка доли импорта продовольствия в России

Год	Импорт продовольствия, млн долл.	Собственное с/х производство РФ, млн долл.	Доля импорта (% на внутреннем рынке)
2018	29796	73263	40,6
2019	29846	79462	37,5
2020	29717	88603	33,5

* составлено авторами по данным Росстата [7]

Динамика доли импорта говорит о том, что порядка трети продовольствия РФ составляют импортные товары. Причем динамика импорта за 2018-2020 гг. имеет тенденцию к росту, так же, как и динамика собственного производства. Доля импорта продовольствия на внутреннем рынке с 2018 г. снижается, это является положительной тенденцией. По методике Изборского клуба доля импорта не должна превышать 20%, поэтому можно говорить о слабом уровне обеспечения продовольственной безопасности в стране [2].

Проанализируем динамику импорта и экспорта, а также долю продовольствия в их структуре в Республике Башкортостан (рис. 1-2).

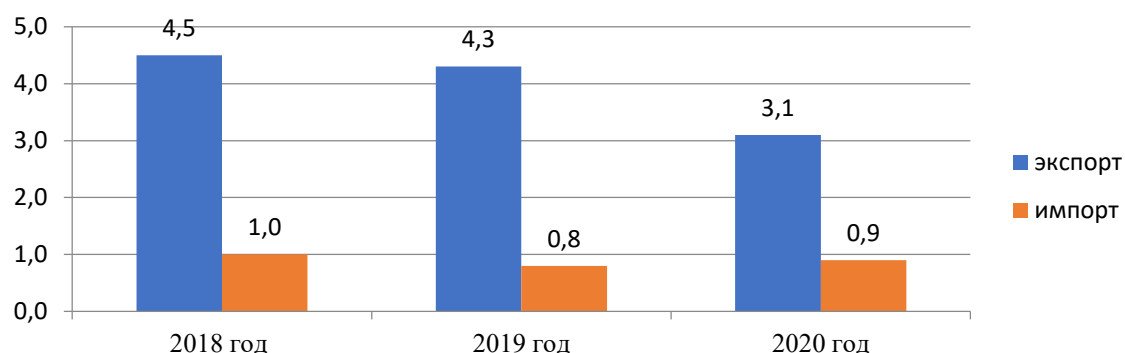
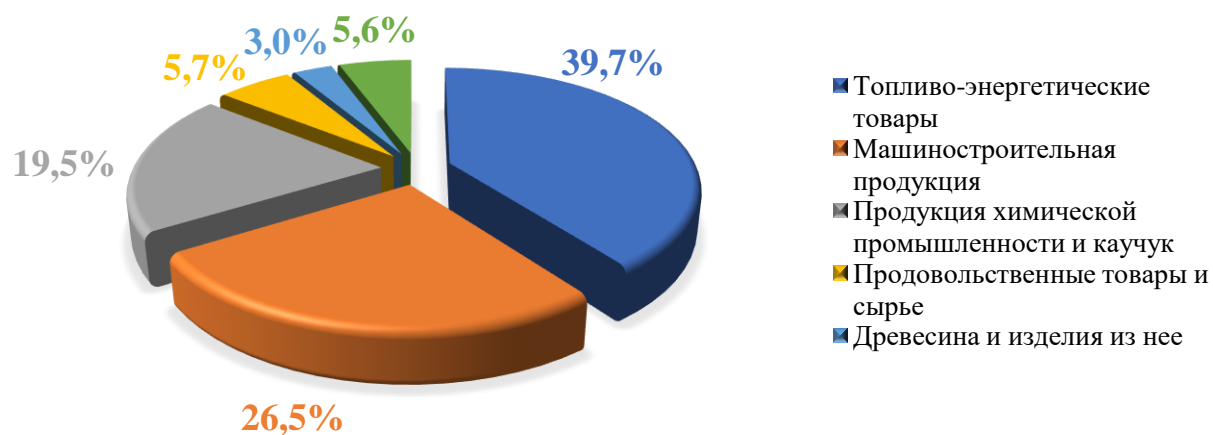


Рисунок 1 – Динамика внешнеторгового оборота Республики Башкортостан за 2018- 2020 гг., млрд долларов США

Внешнеторговый оборот Республики Башкортостан в 2020 году составил 4 055,5 млн. долларов, что ниже на 19,3% показателя за 2019 год. При этом экспорт снизился на 26,5% и составил 3 129,7 млн. долларов, импорт увеличился на 20,7% и составил 925,8 млн. долларов.

Удельная доля продовольственных товаров и сырья в экспорте Республики Башкортостан в 2020 г. составила 5,7% (рис. 2).

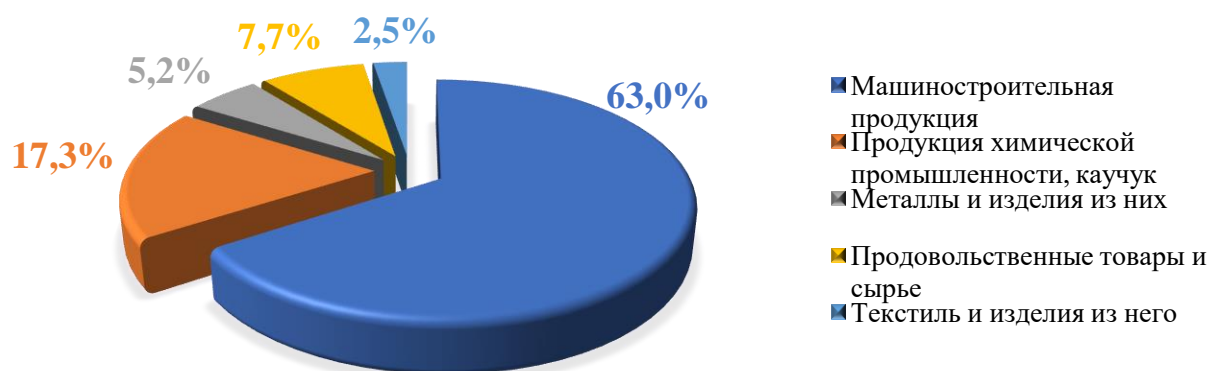
Рисунок 2
Товарная структура экспорта в Республике Башкортостан за 2020 г.



Среди товаров группы «Продовольственные товары и сырье» по сравнению с 2019 годом возросли стоимостные объемы экспортных поставок сахара на 56,7 % (на \$1 966,0 тыс.); картофеля в 54,5 раза (на \$1 887,9 тыс.); масла семян прочих в 5,6 раза (на \$ 2 454,2 тыс.), рапсового масла на 33,3% (на \$1 243,9 тыс.); масла подсолнечного в 2,2 раза (на \$39 353,9 тыс.); мяса и субпродуктов птиц на 17,5% (на \$396,5 тыс.); молока и сливок в 4 раза (на \$84,4 тыс.). По сравнению с 2019 годом снизились поставки, яиц птиц на 74,8 % (на \$1 052,9 тыс.) [3].

Рисунок 3

Товарная структура импорта в Республике Башкортостан за 2020 г.



Удельная доля продовольственных товаров и сырья в импорте Республики Башкортостан в 2020 г. составила 7,7%. Таким образом, в регионе наблюдается превышение импорта продовольственной продукции на 25,9% над экспортом, что говорит о недостаточной степени импортозамещения.

Проанализируем динамику показателей сельского хозяйства и продовольственной независимости в таблицах 3, 4.

Таблица 3

Основные показатели сельского хозяйства Республики Башкортостан (в хозяйствах всех категорий; в фактических ценах) [4]

Наименование	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.
Индекс производства продукции сельского хозяйства, в % к предыдущему году	100,9	103,3	99,4	102,0	103,1
Объем валовой продукции сельского хозяйства, млрд руб.	158,7	157,3	157,5	169,7	191,8
Посевные площади сельскохозяйственных культур, тыс. га	3069,0	3004,0	2953,0	2874,0	2869,0
Урожайность зерна, центнеров с одного га убранной пашни	18,8	21,8	18,6	19,8	22,0

Индексы цен производителей сельскохозяйственной продукции, в % к предыдущему году	99,9	90,6	108,5	94,5	115,9
---	------	------	-------	------	-------

Индекс производства продукции сельского хозяйства за 2016-2020 г. вырос на 2,2%. На него оказал влияние рост поголовья сельскохозяйственных животных (в частности, крупного рогатого скота – на 20,2%, птицы – на 45,5%), а также растущая динамика показателя продукции растениеводства (наблюдается рост на 27,7%). Вследствие этого вырос объем валовой продукции сельского хозяйства – 20,8%. На рост индексов цен производителей сельскохозяйственной продукции повлиял резкий скачок цен на растениеводство на 149,9% в 2020 г. по сравнению с 2019 г., в то время как темы роста цен на продукцию животноводства составили 111,9% за тот же период.

Таблица 4

Динамика показателей самообеспечения основными видами продовольствия в сравнении с целевыми индикаторами продовольственной независимости в Республике Башкортостан, % [5]

Наименование	Критерии, %	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.
Зерно	>95	120,0	119,0	121,0	120,0	120,4
Мясо	>85	81,8	72,8	75,5	87,0	86,0
Молоко	>90	109,7	99,7	110,0	125,0	119,0
Яйца	>90	78,5	80,1	85,0	91,0	92,6
Картофель	>95	99,8	90,7	96,0	99,0	99,3
Овощи	>90	87,0	88,0	87,5	87,0	84,7

Анализ таблицы показал, что Республика Башкортостан в достаточной мере обеспечена такими видами продовольствия как зерно (в 2020 г. уровень самообеспеченности достиг 120,4%, что соответствует критерию «не менее 95%»), мясо и мясопродукты – критерий выполняется на 1%, молоко и молочные продукты (119% при пороговом значении «не менее 90%), яйца (92,6% при пороговом значении «не менее 90%), а также картофель (самообеспечение на 4,3% выше минимальной границы в 90%). Таким образом, критерии независимости выполняются по всем представленным показателям, за исключением овощей.

В заключение рассмотрим динамику экспортного потенциала по Республике Башкортостан за период 2016-2020 гг. (табл. 5).

Таблица 5

Динамика экспортного потенциала по Республике Башкортостан

Виды продовольствия	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.
Зерно	25	24	29	25	26
Мясо	-3,2	-12,5	-9,5	2	1,6
Молоко	19,7	9,7	20	35	32

Яйца	-11,5	-9,9	-5	1	3
Картофель	4,8	-4,3	1	4	3,9
Овощи	-3	-2	-2,5	-3	-4

* рассчитано авторами на основе данных Росстата [7]

Анализ таблицы 5 показал, что на современном этапе импортозамещение не формирует в полной мере самообеспечение региона основными продуктами питания, произведенными из сырья отечественного производства и его экспортный потенциал в соответствии с нормами новой Доктрины [6, с. 65].

Импортозамещение обеспечивает позитивные тенденции в обеспечении продовольственной безопасности региона только в разрезе значительно более низких критериев, установленных действующей Доктриной. Намечившиеся позитивные тенденции в формировании продовольственной независимости региона требуют их дальнейшего развития, взвешенных решений в поддержке экспортно-ориентированного бизнеса, расходовании бюджетных средств на цели импортозамещения, выделяемых в рамках экспортно-ориентированных государственных программ, и эффективного контроля их расходования.

Библиографический список:

1. Постановление Правительства РФ от 14.07.2012 № 717 (ред. от 30.08.2021) «О Государственной программе развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия».

2. Материалы Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Республике Башкортостан // Уровень самообеспечения основной сельскохозяйственной продукцией в Республике Башкортостан.

2. Доклад группы экспертов Изборского клуба «О продовольственной безопасности России». [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://izborsk-club.ru/1725>.

3. Материалы официального инвестиционного портала Республики Башкортостан // Мониторинг внешней торговли Республики Башкортостан за 2020 год.

4. Материалы сборника «Республика Башкортостан: статистический справочник Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Республике Башкортостан–Уфа, июнь 2021 г.» // Основные показатели сельского хозяйства Республики Башкортостан.

5. Материалы Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Республике Башкортостан // Уровень самообеспечения основной сельскохозяйственной продукцией в Республике Башкортостан.

6. Литвинова, А.В. Роль импортозамещения в обеспечении продовольственной безопасности и продовольственной независимости России

// Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. 2019, №4 (78). С. 59-67.

7 Официальный сайт Росстата. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru>.

УДК: 330

DOI 10.34755/IROK.2021.57.93.018

*Кривенко Е. И., к.э.н., доцент;
Черников В. В., к.э.н., доцент;
Каракчев Д. И., магистр 3 курса
направления «Менеджмент»
ФГБОУ ВО «Воронежский государственный университет
инженерных технологий»
Россия, Воронеж*

Управление эффективностью предприятия на основе инноваций Enterprise performance management based on innovation

Аннотация: Инновации становятся объективной необходимостью, трендом развития компаний в информационную эпоху. Укорачивается жизненный цикл товаров, все более быстрыми темпами развиваются технологии. Это позволяет создавать новые продукты, формировать новый спрос при одновременной экономии ресурсов. Проведенный многофакторный анализ деятельности предприятий пищевой промышленности свидетельствует о недостаточной инновационной активности последних, что, объясняется рядом негативных факторов, а, в частности, неразвитость механизма позиционирования инвестиционной привлекательности данного сектора, отсутствие мотивации у финансовых учреждений к поддержке инновационного предпринимательства и другие. Данные обстоятельства и проблемные ситуации характерны и для многих пищевых предприятий в том числе и для мясоперерабатывающих. Внедрение инноваций на предприятиях пищевой промышленности способствует повышению эффективности деятельности компаний, их развитию и росту конкурентоспособности.

Ключевые слова: инновации, эффективность, инновационное развитие, управление.

Annotation: Innovations are becoming an objective necessity, a trend in the development of companies in the information age. The life cycle of goods is shortening, technologies are developing at an ever faster pace. This allows you to create new products, generate new demand while simultaneously saving resources. The conducted multifactorial analysis of the activity of food industry enterprises indicates the lack of innovation activity of the latter, which is explained by a number of negative factors, and, in particular, the underdevelopment of the mechanism for positioning the investment attractiveness of this sector, the lack of motivation of financial institutions to support innovative entrepreneurship, and others. These circumstances and problematic situations are typical for many food enterprises, including meat processing ones. The introduction of innovations in the food industry contributes to improving the efficiency of companies, their development and the growth of competitiveness.

Key words: innovation, efficiency, innovative development, management.

Вопросы управления эффективностью предприятий могут быть рассмотрены как со стороны экономической категории, так и процесса развития бизнеса и роста его устойчивости в условиях быстрых технологических изменений, повышенного уровня риска, трансформаций рынка.

Для развития бизнеса в условиях цифровизации инновации необходимы. По результатам исследований CB Insights, 85% во всем мире считают, что внедрение инновационных технологий играют важнейшую роль в развитии бизнеса. При этом 41% управленцев уверены, что радикальные инновации подвергают существенному риску бизнес.

Проблема внедрения инноваций для улучшения эффективности бизнес-процесса актуальна практически при любых рыночных условиях и в любое время. Бизнес, как и наша жизнь, постоянно движется вперед и не стоит долго на одном месте, следовательно к этому нужно адаптироваться, внедряя новые (инновационные) технологии. Эти технологии и создают значительные преимущества бизнеса перед конкурентами, так как использование и внедрение новых технологий подразумевает оптимизацию, автоматизацию и, как следствие, увеличение производительности при меньших затратах основных ресурсов (деньги, время, люди).

Однако, не стоит исключать такой психологический момент, как неприятие инноваций, которое получило название психологического барьера по отношению к нововведениям, сопротивления им. Это состояние, мешающее протеканию процессов адаптации человека в новой среде, связано с ситуацией и психологией работников. В основе сопротивления инновациям лежит в целом нормальное стремление людей к сохранению стабильности, с предпочтением «знакомого» «незнакомому», с жизненным опытом, побуждающим к осторожности и опасениям [1].

Один из наиболее эффективных способов преодолеть сопротивление инновациям – это поместить людей в новые условия ведения дел, в организационный контекст, который предполагает новые роли, обязанности, взаимоотношения. Создается ситуация, вынуждающая прийти к новым ценностям и действиям. Моделирование новых организационных ситуаций повсеместно используется в тренингах и оценке персонала. Но носит там краткосрочный характер, позволяющий судить об инновационном потенциале участников обучения. С другой стороны организация, в которой процесс изменения организационного контекста не может быть реализован быстро. Если стремительно запускать инновации и так же быстро их останавливать, ничего, кроме организационного стресса не получится. Работникам необходимо дать время и возможность выйти из текущего состояния [3].

Наличие ряда проблем в сфере инновационного развития мясной промышленности и множества факторов, определяющих ее уровень,

актуализирует задачу формирования эффективной системы взаимодействия всех участников инновационного процесса для отраслевых предприятий. Основной целью внедрения и использования инноваций в мясоперерабатывающем секторе промышленности должно стать: обеспечение перманентного роста производительности труда; повышение качества выпускаемой продукции; повышение уровня экологичности производства [2].

Изучив деятельность ОАО «Сагуновский Мясокомбинат» можно сделать вывод, что для развития исследуемого предприятия и повышения эффективности его деятельности необходимо внедрение инноваций. На данном предприятии рекомендуется внедрить SIMATIC IT Unified Architecture Manufacturing Intelligence. Это решение позволит управлять данными производства, в том числе мобильным интернетом, облачными вычислениями и расширенной аналитикой. Opcenter Intelligence позволяет связывать, систематизировать и агрегировать производственные данные из несовместимых источников и превращать их в логически связанную, содержательную, согласованную с контекстом информацию, на основе которой можно быстро принимать взвешенные решения. Эта информация включает в себя технологические, коммерческие и операционные данные, ключевые показатели эффективности, которые влияют на производство. Внедрение предложенной рекомендации позволит взглянуть на информацию о производственных операциях шире и использовать всем сотрудникам инструменты для доступа к веб-панелям и отчетам, что поможет самостоятельно изучать данные и выявлять связи между данными [4].

С помощью SIMATIC IT Unified Architecture Manufacturing Intelligence можно легко получить обзор производительности производственной линии. Также можно обеспечить глубокую детализацию временных измерений (например, вплоть до дня или смены), оборудования, установленное на каждом участке (вплоть до отдельных единиц), а также другие производственные задачи, такие как заказы и продукты.

Таким образом можно сделать вывод, что предложенные рекомендации позволят повысить эффективность исследуемого предприятия за счет внедрения инноваций.

Библиографический список:

1. Богомолова, И. П. Роль и особенности ресурсосберегающих процессов в современных условиях хозяйствования национальной экономики и реализации государственных стратегических инициатив / И. П. Богомолова, Е. И. Кривенко, В. Н. Попов // Экономика и управление: проблемы, решения, 2020, Т 2, № 11 (107). – С. 4-15.
2. Горфинкель, В. Я. Инновационный менеджмент : учебник / под ред. В.Я. Горфинкеля, Т.Г. Попадюк. – 4-е изд., перераб. и доп. – Москва : Вузовский учебник : ИНФРА-М, 2021. — 380 с.
3. Кривенко, Е. И. Ресурсосберегающие управленческие решения как фактор инновационного развития отраслевой промышленной сферы / Е. И.

Кривенко // Региональные проблемы преобразования экономики. – 2021. – №7 (129). – С. 23-36.

4. Opcenter Intelligence. – Режим доступа:
<https://www.plm.automation.siemens.com/global/ru/products/manufacturing-operations-center/simatic-it-unified-architecture-manufacturing-intelligence.html> :
19.12.2021.

УДК 339.187.44

*Жукова Е.О., магистрант 3 курса
направления «Экономика»;*

*ФГБОУ ВО «Сибирский государственный университет науки и технологий
имени академика М.Ф. Решетнева»
Россия, Красноярск*

*Лихтер А.В., к.э.н., доцент кафедры ЭОЛК
ФГБОУ ВО «Сибирский государственный университет науки и технологий
имени академика М.Ф. Решетнева»
Россия, Красноярск*

Сравнительный анализ развития франчайзинга в России и за рубежом

Comparative analysis of the development of franchising in Russia and abroad

Аннотация. Мировая практика говорит о перспективности франчайзинговой модели развития бизнеса. Известно, что данная модель позволяет снизить риски предпринимательской деятельности, так как франчайзи использует уже известный бренд и известную технологию от франчайзера.

В российской практике, по сравнению с лидерами развития франчайзинга (США и Франции) данный вид предпринимательской деятельности развивается в основном в сфере услуг. По темпам применения франшиз развитие франчайзинга сопоставимо с Францией. В России есть факторы, которые стимулируют (инициация появления местных франшиз и вывод их на федеральный уровень со стороны региональных властей) и сдерживают (недоработанность законодательства, общеэкономические проблемы и неуважение к интеллектуальной собственности) развитие франчайзинга.

Ключевые слова: франчайзинг, США, Франция, Россия, развитие франчайзинга.

Annotation. The world practice speaks about the perspectives of the franchising business development model. It is known that this model helps to reduce the risks of entrepreneurial activity, since the franchisee uses an already well-known brand and well-known technology from the franchisor.

In Russian practice, in comparison with the leaders in the development of franchising (USA and France), this type of entrepreneurial activity develops mainly in the service sector. In terms of the rate of application of franchises, the development of franchising is comparable to that of France. In Russia, there are factors that stimulate (the initiation of the emergence of local franchises and their withdrawal to the federal level by the regional authorities) and restrain (incomplete

legislation, general economic problems and disrespect for intellectual property) the development of franchising.

Key words: franchising, USA, France, Russia, franchising development.

Современный оборот франчайзинга в России, по данным экспертов, оценивается сегодня примерно в 5,9 млрд. долл., что составляет около 4% товарооборота страны [1]. Если учесть, что в развитых странах оборот во франчайзинге составляет от 40 до 60% общего товарооборота, то можно сделать вывод о том, что потенциал развития в России огромен.

В таблице 1 представлены страны, с наиболее большим количеством национальных брендов, применяющих франчайзинг [1].

Таблица 1. Рейтинг стран по количеству национальных франшиз

№	Страна	Количество брендов	Доля национальных брендов
1	США	3828	95 %
2	Тайвань	2433	88 %
3	Франция	1719	90 %
4	Турция	1200	70 %
5	Австралия	1160	86 %
6	Россия	1050	60%
7	Германия	994	80 %
8	Италия	938	85 %
9	Голландия	749	86 %
10	Южная Африка	627	88 %
11	Новая Зеландия	485	88 %

Источник: [1].

По данным таблицы видно, что лидерами, имеющими именно национальные франшизы, являются США и Франция.

Динамика применения франшиз в США и Франции представлена на рисунке 1 [2,3]



Рисунок 1. Динамика применения франшиз в США и Франции за 2012–2021 гг.

В США динамика использования франшиз демонстрирует ежегодный прирост на уровне 1,5%. Во Франции использование франшиз растет не такими большими темпами, но довольно стабильно, за исключением пандемического 2020 года.

Анализ рынка франшиз в США (таблица 2) показывает, что в стране, в основном, развито использование франшиз в общественном питании.

Таблица 2 – Распределение франшиз в США по секторам в 2021 году [2]

№	Название франшизы	Страна франшизы	Сектор
1.	McDonald's	США	Общественное питание
2.	KFC	США	Общественное питание
3.	Burger King	США	Общественное питание
4.	7-Eleven	США	Продовольственный магазин
5.	Domino's	США	Общественное питание
6.	Ace Hardware	США	Непродовольственный магазин
7.	Century 21	Великобритания	Непродовольственный магазин
8.	Papa John's	США	Общественное питание
9.	Taco Bell	США	Общественное питание
10.	Pizza Hut	США	Общественное питание

Источник: [2].

Анализ же рынка франшиз во Франции (таблица 3) показывает, что в стране, в основном используются франшизы в торговле непродовольственными товарами.

Таблица 3 – Распределение франшиз во Франции по секторам в 2021 году [3]

№	Название франшизы	Страна франшизы	Сектор
1.	Carrefour	Франция	Продуктовый магазин
2.	McDonald's	США	Общественное питание
3.	Century21	США	Агентство недвижимости
4.	Eurocar	Франция	Автомобильный магазин
5.	Yves Rocher	Франция	Магазины красоты и здоровья
6.	Monoprix	Франция	Продуктовый магазин
7.	Leonidas	Бельгия	Шоколадная франшиза
8.	Spar	Нидерланды	Продуктовый магазин
9.	Burger King	США	Общественное питание
10.	Alain Afflelou	Франция	Магазины красоты и здоровья

Источник: [3].

Сравнение структуры использования франшиз по секторам экономики в США и Франции представлены на рисунке 2.



Рисунок 2 Распределение франшиз по секторам экономики в США и Франции на 2021 г.

В России развиваются как зарубежные, так и отечественные франшизы. При этом франшизы российских брендов становятся все более востребованными, поскольку адаптация иностранной концепции к российскому рынку обходится дешевле покупки зарубежной франшизы [4,5].

Развитие франчайзинга на территории России происходит неравномерно, с учетом масштаба территории России и серьезных различий развития регионов.

По данным компании E.M.T.G. и Всемирного совета по франчайзингу (WFC) Россия занимает 6 место по количеству брендов во франчайзинге, а доля национальных брендов составляет 60% [4].

В 2021 году рынок франчайзинга в России вырос по числу предложений почти на 7% (рисунок 3) [1].



Рисунок 3 – Динамика применения франшиз в России за 2007-2021 гг.

Такая положительная динамика применения франшиз объясняется в том числе административным фактором: регионы согласно новой программе

развития должны инициировать появление местных франшиз и вывод их на федеральный уровень.

За время пандемии сети потеряли примерно каждого пятого партнера – около 19% франчайзинговых точек. Но динамика по итогу года оказалась положительной из-за активного начала 2020 года и возвращения интереса инвесторов к франчайзингу с сентября 2020 года.

Рост рынка произошел за счет открытия низко-стоимостных проектов, фаст-фуда, медицинских офисов, ремонтных мастерских, аптек, магазинов автозапчастей, курьерских служб и сервисов доставки.

На фоне спада количества зарегистрированных в 2020 году распоряжений по лицензионному договору по сравнению с 2019 годом (22,3%), количество зарегистрированных распоряжений по договору коммерческой концессии в 2020 году составило в процентном соотношении 103,8% по отношению к 2019 году [7]. Более того, в 2020 году доля количества зарегистрированных распоряжений по договору коммерческой концессии в общем количестве зарегистрированных распоряжений по лицензионному договору и договору коммерческой концессии выросла и составила 45,1%, по сравнению с 2019 годом –38,1%.

В таблице 3 представлен рейтинг российских франшиз по количеству заключенных договоров.

Таблица 3 – Рейтинг российских франшиз по количеству заключенных договоров

Место	Название франшизы	Заключено за 2020 год	Расторгнуто за 2020 год	Заключено за все годы
1	1С	758	52	10393
2	Фасоль	146	0	275
3	FitService	116	1	345

Источник: [1].

Франшиза 1С – лидер рейтинга франшиз уже на протяжении 6 лет. В компании связывают такую стабильность именно с востребованностью своего продукта в удаленном режиме и возможностью обслуживать клиентов онлайн.

Одним из лидеров рейтинга стала франшиза «Фасоль», зарегистрировавшая 146 новых договоров. В компании сообщили, что франшиза была значительно улучшена для партнеров и для конечных покупателей. Из договора были убраны штрафы, но добавлены новые партнерские сервисы.

Однако в 2020 году заметно пострадали те франшизы, чей формат ориентирован на торговые центры. Трафик региональных торговых центров до сих пор не восстановился, а с части из них не сняты ограничения, что делает площадки непривлекательными для запуска бизнеса.

На рисунке 4 представлено распределение франшиз по секторам экономики в России в 2021 году [1].



Рисунок 4 Распределение франшиз по секторам экономики в России на 2021 г.

Как видно из рисунка 4, то можно сделать вывод, что в российской практике франшизы в основном используются в сфере услуг и общественном питании.

В сфере услуг франчайзинг является успешной международной стратегией [8]. Для повышения конкурентоспособности, предприятия сферы услуг используют конверсионный франчайзинг, когда предприятие присоединяется к франшизной сети соответствующего профиля, тем самым конкурирующие предприятия становятся партнерами [9].

В общественном питании распространён сервисный франчайзинг, когда открываемое заведение идет под конкретной маркой, соответствующей стандартам фирменного стиля, а технологии обеспечивают соблюдение заданной технологии производства.

Такая же стратегия предпочтительна для предприятий, оказывающих послепродажное сервисное обслуживание товара (магазины техники, имеющие диагностические центры).

Подводя итог вышеприведённого анализа, необходимо отметить то, что в каждой стране есть свои особенности развития франчайзинга, которые проявляются в использовании франшиз по секторам экономики. Если в США – это общественное питание, во Франции – торговля непродовольственными товарами, то в России – сфера услуг.

Развитие франчайзинга в России сопоставимо с Францией, но потенциал развития очень велик. С одной стороны положительное влияние оказывает инициация появления местных франшиз и вывод их на федеральный уровень со стороны региональных властей. С другой стороны, сдерживающие влияние на развитие франчайзинга в России оказывают, во-первых, институциональные факторы, связанные с недоработанностью законодательства в отношении термина франчайзинга, а также отношений, возникающих между франчайзером и франчайзи, так как в российской практике эти отношения регулируются только договором коммерческой концессии [10]. Во-вторых, проблемы общеэкономического характера [10], в-третьих, недостаточной подготовленностью предпринимателей к

отношениям, возникающих во франчайзинге. Последнее проявляется в слабой ориентации представителей малого и среднего предпринимательства в сфере франчайзинга и пренебрежении к интеллектуальной собственности, выражающейся в неуважении франчайзи к используемой марке и нежелание поддерживать достаточный уровень репутации и качества [10].

При этом в условиях растущей рыночной конкуренции и глобализации экономики именно франчайзинг может дать возможность повысить эффективность малого предпринимательства, объединенному во франчайзинговые сети, на равных соперничать с мировыми и отечественными крупными корпорациями.

Библиографический список:

1. Актуальные франшизы [Электронный ресурс] – URL: <https://franshiza.ru>.
2. Прямая франшиза [Электронный ресурс] – URL: <https://www.franchisedirect.com>.
3. Французская федерация франчайзинга [Электронный ресурс] – URL: <https://pressroom.franchise-fff.com/>.
4. Сенатов И.И. Франчайзинг как инструмент развития Российской экономики // Научный электронный журнал Меридиан. 2020. № 9. – С. 529-531.
5. Инюкин А.Ф., Хорольская Т.Е. Особенности и перспективы малого бизнеса на основе франчайзинга в России // Вестник академии знаний. 2021. №1. С. 169-173.
6. Саадулаева Т.А. Франчайзинг в России: теория и практика // Образование: наука, научные кадры. 2018. №1. С. 102-104.
7. Клопова А.А. Анализ состояния франчайзинга на Российском рынке, его проблемы и перспективы развития // Наука, техника и образование. 2018. № 1. С. 25-28.
8. Коноплева И. А. Оценка перспектив развития малого предприятия на основе франчайзинга // Общество, экономика, управление. 2019. №2. С. 52-60.
9. Смирнова Н. С. Франчайзинг как основная стратегия развития малого бизнеса в России // Аллея науки. 2018. №21. С. 15-21.
10. Жукова Е.О., Лихтер А.В. Основные проблемы развития франчайзинга в России и пути их решения // Менеджмент социальных и экономических систем. 2021. № 4. С. 4-10.

УДК 339.187.44

*Жукова Е.О., магистрант 3 курса
направления «Экономика»;
ФГБОУ ВО «Сибирский государственный университет науки и
технологий имени академика М.Ф. Решетнева»
Россия, Красноярск*
*Лихтер А.В., к.э.н., доцент кафедры ЭОЛК
ФГБОУ ВО «Сибирский государственный университет науки и
технологий имени академика М.Ф. Решетнева»
Россия, Красноярск*

**Возможность применения современных форм франчайзинга в сети
кафе «KANNAM CHICKEN»**

**The possibility of using modern forms of franchising in the cafe network
«KANNAM CHICKEN»**

Аннотация. Развитие франчайзинга в России происходит через развитие более свободных форм взаимоотношений между франчайзером и франчайзи. Франчайзеры готовы пожертвовать частью регламентированных процедур, чтобы расширить географию присутствия и увеличения роялти за использование франшиз, франчайзеры же заинтересованы в реализации собственных предпринимательских возможностей при увеличении риска предпринимательской деятельности до определенных масштабов.

В данной статье рассматривается возможность использования кастомизированного франчайзинга бизнес-формата на примере сети кафе «Kannam Chicken». На основе проведенного SWOT - анализа применения кастомизированного франчайзинга бизнес-формата в «Kannam Chicken» делается вывод о том, что применение данной формы позволит «Kannam Chicken» увеличить географию присутствия, адаптировать свою продукцию под локальный спрос и использовать предпринимательские возможности франчайзи.

Ключевые слова: франчайзинг, кастомизированный франчайзинг бизнес-формата.

Annotation. The development of franchising in Russia occurs through the development of freer forms of relationship between the franchisor and the franchisee. Franchisers are ready to sacrifice part of the regulated procedures in order to expand the geography of their presence and increase royalties for the use of franchises, while franchisors are interested in realizing their own entrepreneurial opportunities while increasing the risk of entrepreneurial activity to a certain extent.

This article discusses the possibility of using a customized business format franchise on the example of the Kannam Chicken cafe chain. Based on the SWOT

analysis of the application of customized business format franchising at Kannam Chicken, it is concluded that the use of this form will allow Kannam Chicken to expand its geography of presence and adapt its products to local demand.

Key words: franchising, customized business format franchising.

В последние годы классическая модель франчайзинга изменилась в направлении обеспечения франчайзера дополнительными возможностями быстрого развития с наименьшими затратами.

Сравнение классической формы франчайзинга с более свободными формами приведена в таблице 1 [1].

Таблица 1 - Сравнение форм франчайзинга

Критерий	Классический франчайзинг	Кастомизированный франчайзинг бизнес-формата	Квазифранчайзинг с брендом	Квазифранчайзинг	Бранчайзинг
Передача бренда	+	+	Зонтичный бренд при сохранении индивидуального бренда заведения	-	+
Регламентация ключевых процессов	+	+	+	+	+
Совместная собственность на франшизу	-	-	-	-	+
Стандартизация внешних элементов	+	(возможен выбор дизайна самим франчайзи)	(индивидуальный дизайн каждой точки)	-	+

Стандартизация ассортимента	+	± (франчайзи вправе вводить новые элементы в ассортимент)	+
Процессы трансфера инноваций	Сверху-вниз	Сверху-вниз и снизу-вверх, поощряется инициатива франчайзи	

Источник: [1]

Возможность применения кастомизированного франчайзинга бизнес-формата рассмотрим на примере франшизы «Kannam Chicken» в г. Красноярске. Выбор именно данной формы франчайзинга обусловлен тем, что переход к более радикальным, свободным формам франчайзинга следует проводить постепенно и опираться на особенности франшизы.

«Kannam Chicken» – франшиза кафе с фирменным корейским меню из жареной курочки под разными соусами. В 2015 году было открыто первое фирменное кафе «Kannam Chicken» в России, в Красноярске. В 2018 году фирма получила гастрономическую премию Good Food «Лучшее кафе». Год основания франшизы в Красноярске – 2019 год. На данный момент, уже более 60 открытых заведений и еще 20 на стадии открытия в России, Казахстане и Беларуси. [2]

В рамках франшизы франчайзер помогает: с выбором оборудования; передает отработанную технологию приготовления настоящей корейской курицы, включающую организацию хранения курицы, особенности мариновки, приготовления и подачи; готовый сайт доставки, маркетинговые материалы. В дальнейшем компания выступает в роли поставщика корейских маринадов, панировок и соусов. [2]

Анализ применяемой модели франчайзинга «Kannam Chicken» (таблица 2), позволяет сделать вывод о том, что в настоящее время фирма применяет классическую форму франчайзинга, с одним отличием – «одна франшиза - один город».

Таблица 2 – Соответствие франшизы сети кафе «Kannam Chicken» требованиям классического франчайзинга

Критерий	Франшиза «Kannam Chicken»	Соответствие классическому франчайзингу
Передача бренда	1. Право на использование бренда Kannam Chicken Помощь в запуске и сопровождение персональным менеджером 2. Закрытая база знаний для партнеров.	+

Регламентация ключевых процессов	1. Перечень оборудования для кухни 2. Технологические и калькуляционные карты приготовления блюд 3. Онлайн/живое обучение поваров и управляющих готовый сайт доставки, маркетинговые материалы	+
Совместная собственность на франшизу	Отсутствует	-
Стандартизация внешних элементов	1. 3D-визуализация оформления кафе/ресторана 2. Рекламные и информационные материалы 3. Готовые макеты меню	+
Стандартизация ассортимента	1. Регламентируется всё меню франчайзи 2. За франчайзером остается право на оптовую поставку оригинальных ингредиентов – для панировки, маринадов и соусов из Южной Кореи	+
Процессы трансфера инноваций	Регламентируются все основные действия франчайзи	Сверху -вниз

Источник: [2].

Применение кастомизированного франчайзинга бизнес-формата в «Kannam Chicken» даст франчайзи большую свободу в дизайне и меню заведения при поощрении деятельности франчайзи (таблица 3).

Таблица 3 Сравнительный анализ применения классического и кастомизированного франчайзинга бизнес-формата в сети кафе «Kannam Chicken»

Критерий	Франшиза «Kannam Chicken» (классическая франшиза)	Франшиза «Kannam Chicken» (кастомизированный франчайзинг бизнес-формата)
Передача бренда	1. Право на использование бренда Kannam Chicken 2. Помощь в запуске и сопровождение персональным менеджером 3. Закрытая база знаний для партнеров.	
Регламентация ключевых процессов	1. Перечень оборудования для кухни 2. Технологические и калькуляционные карты приготовления блюд	

	3. Онлайн/живое обучение поваров и управляющих готовый сайт доставки, маркетинговые материалы	
Совместная собственность на франшизу	Отсутствует	
Стандартизация внешних элементов	1. 3D-визуализация оформления кафе/ресторана 2. Рекламные и информационные материалы 3. Готовые макеты меню	Возможен выбор дизайна самим франчайзи. Стилизация элементов оформления в цветовой гамме фирмы в условиях использования рекомендуемых макетов
Стандартизация ассортимента	1. Регламентируется всё меню франчайзи 2. За франчайзером остается право на оптовую поставку оригинальных ингредиентов – для панировки, маринадов и соусов из Южной Кореи	Франчайзи вправе сам вводить новые элементы в ассортимент. Регламентируется только основное меню франчайзи, т.е. стандартный набор, позволяющий клиентам провести ассоциацию с франчайзером. Остальное меню сам франчайзи может дополнять новыми позициями, которые будут более актуальны в данном городе
Процессы трансфера инноваций	Регламентируются все основные действия франчайзи	Сверху-вниз и снизу-вверх, поощряется инициатива франчайзи

Таблица систематизирована автором

Применение кастомизированного франчайзинга бизнес-формата в «Kannam Chicken» расширит возможности данной сети через инициацию предпринимательских способностей франчайзи и позволит адаптировать франшизу для локального рынка.

SWOT- анализ применения кастомизированной франчайзинга бизнес-формата в «Kannam Chicken» приведен в таблице 4.

Таблица 4 SWOT- анализ применения кастомизированной франчайзинга бизнес-формата в «Kannam Chicken»

SWOT - анализ		Возможности	Угрозы
			<ul style="list-style-type: none"> • Расширение географии франшизы • Ввод в ассортимент новых уникальных позиций
Сильные стороны	<ul style="list-style-type: none"> • Широкий ассортимент • Постоянная поддержка франчайзи • Одна франшиза - один город • Стоимость франшизы и величина роялти зависит от населения города 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Увеличение объема продаж с привлечением новых клиентов 2. Повышение удовлетворенности потребителей. 3. Открытие новых франшиз в регионах и выход на международный рынок. 	За счет имиджа заведения и наличия стабильно растущего круга потребителей, фирма может укрепить лидирующие позиции на рынке.
Слабые стороны	<ul style="list-style-type: none"> • Цены меню выше среднего • Одинаковый ассортимент во всей сети 	PR-компания по продаже франшизы с новыми условиями согласно новой форме франчайзинга	Новый ассортимент в меню, в зависимости от особенностей города
		Франчайзи приобретает не только готовый бизнес, но и может реализовать свои предпринимательские способности для реализации своих идей в уже построенном бизнесе	Франшиза становится более адаптивной для каждого города

Таблица систематизирована автором

Введение нового ассортимента в меню франчайзи, который учитывает особенности города определённого региона или страны, в котором используется франшиза позволит скорректировать слабую сторону франшизы – одинаковый ассортимент во всей сети, используя угрозу франшизы, как потеря уникальности. Получается, что франшиза становится адаптивной в каждом регионе, т.е. сможет адаптировать свою продукцию под локальный спрос.

Если же рассматривать возможность – расширение географии франшизы, то использование кастомизированного франчайзинга бизнес-формата для франчайзи становится более привлекательным, так как последний может реализовать свои предпринимательские способности в рамках готового бизнеса. Поэтому такая модель привлекательна для людей, который хотели бы реализовать свои предпринимательские возможности, но боятся самостоятельно открывать бизнес.

Получается, что применение кастомизированного франчайзинга бизнес-формата для франшизы «Kannam Chicken» поможет адаптировать франшизу для современного рынка и снизить влияние слабых сторон на компанию. Это позволит «Kannam Chicken» развиваться во многих городах России более активно.

Библиографический список:

1. Валиева Ф. Н. Современные тенденции и модели развития франчайзинга в России // Экономика и управление. 2019. №166. С. 35-41.
2. Официальный сайт KANNAM CHICKEN [Электронный ресурс] - URL: <https://kannam-chicken.ru/>
3. Заступов А.В. Франчайзинг как инструмент формирования собственного бизнеса // Наука XXI века: актуальные направления развития. 2021. №1-1. С 375-378.
4. Актуальные франшизы 2021 год [Электронный ресурс] - URL: <https://franshiza.ru/>.

УДК 336.717

*Фаткуллина Э.Р., старший преподаватель
ФГБОУ ВО «Уфимский государственный авиационный
технический университет»,
Россия, Уфа*

Особенности управленческого учета в коммерческом банке

Features of commercial bank management accounting

Аннотация: В статье рассматривается актуальность применения управленческого учета в коммерческом банке в условиях рыночной экономики. Определены составные элементы управленческого учета, их особенности. Детально рассмотрены этапы реализации управленческого учета в коммерческом банке. Сформулированы основные задачи, на решение которых направлен управленческий учет в коммерческом банке. Раскрыта взаимосвязь и отличие между управленческим учетом и системой контроллинга. Обозначено значение системы управленческого учета в коммерческом банке с точки зрения перспектив его успешного функционирования.

Ключевые слова: управленческий учет, этапы управленческого учета, задачи управленческого учета, система контроллинга.

Annotation: The article considers the relevance of the application of management accounting in a commercial bank in a market economy. The constituent elements of management accounting and their features are determined. The stages of implementation of management accounting in a commercial bank are considered in detail. The main tasks that management accounting in a commercial bank is aimed at solving are formulated. The interrelation and difference between management accounting and the controlling system is revealed. The importance of the management accounting system in a commercial bank from the perspective of its successful functioning is indicated.

Key words: management accounting, stages of management accounting, tasks of management accounting, controlling system.

Максимальную отдачу от результатов, полученных по итогам анализа финансово-экономической деятельности, можно достичь исключительно на основе всестороннего рассмотрения коммерческого банка, детального изучения операций, которые он осуществляет, как комплекса взаимосвязанных компонентов. Подобное тщательное рассмотрение функций кредитной организации на практике можно определить как систему комплексного экономического анализа деятельности. Несомненно, она входит в структуру финансового менеджмента и служит краеугольным камнем для разработки планов банковской деятельности, контроля финансовых потоков и оценки банковских рисков.

Система комплексного экономического анализа коммерческого банка включает два составных элемента – «модуля»:

- модуль финансового анализа;
- модуль управленческого анализа.

Первый модуль предусматривает последовательное исследование данных, которые представлены в формах финансовой отчетности банка. Данный подход способствует взвешенной оценке влияния внешних факторов на экономические результаты деятельности и состояние банка в целом, определения эффективности руководства собственными средствами, планирования качественного управления активами и пассивами банка, достоверному расчету параметров, относящихся к исполнению обязательных экономических нормативов, предъявляемых к кредитной организации со стороны регулирующих органов, а именно, оценки достаточности собственных средств банка, ликвидности, кредитного риска, корректному определению прочих финансовых критериев.

Второй модуль основан на рассмотрении данных, которые содержатся в формах бухгалтерского учета коммерческого банка. Это позволяет проанализировать кредитную организацию более подробно, так как уделяется внимание непосредственно основным и дополнительным операциям и услугам, оказываемым конкретным банком. Основная идея в применении управленческого учета к анализу финансово-экономической деятельности заключается в систематизации банковских операций (услуг) применительно к сферам их осуществления (предоставления). Благодаря определению совокупности однородных операций (услуг) можно четко разграничить и скоординировать управление между департаментами (отделами), ответственными за их реализацию.

Управленческий анализ, используемый банком в том числе для выявления стратегических проблем, применяется на этапах планирования, организации, учета, мониторинга, финансового анализа и регулирования [1, с. 404].

Рассмотрим каждый этап подробнее.

Этап планирования предполагает применение определенных методов, а именно, составление общего бюджета коммерческого банка, планирование итоговых результатов (прибыли, доходов, расходов), управление инвестиционными программами, управление ликвидностью, управление собственным капиталом. Следует отметить, что планирование является перманентным процессом, т.е. после окончания каждого отчетного периода планы в последующих периодах могут корректироваться на более актуальные.

Организационный этап предусматривает использование логистического подхода и сетевого анализа к построению функциональной структуры управления. Если коммерческий банк обладает достаточными финансовыми ресурсами и высококвалифицированным персоналом, рекомендуется практиковать современные методы проектирования информационных систем.

Третий этап направлен на достижение вертикальной интеграции управленческого цикла, т.е. на обеспечение функционирования системы последовательно реализуемых шагов, зафиксированных в актуальных внутренних формах отчетности. Данный вид интеграции главным образом ориентирован на обнаружение дефицитов или недостатков при помощи конкретных инструментов, а также их исключение при помощи определенных мероприятий, разработанных на основе этих дефицитов.

Этап мониторинга предусматривает контроль за согласованностью реализации планов и методов организации финансово-экономической деятельности банка, в т.ч. правовых требований по бухгалтерскому учету и учетной политике, организации документооборота, координации согласованной работы подразделений, осуществления бизнес-процессов, качества выполнения служебных обязанностей и возложенных функций, соблюдения безопасных условий труда.

Финансовый анализ позволяет обнаружить причины отклонения фактических значений от плановых, проводится детальное изучение форм отчетности кредитной организации, принимаются во внимание внешние и внутренние факторы, способные оказать влияние на деятельность банковского учреждения.

Основная цель этапа регулирования заключается в корректировке отрицательных отклонений, обнаружении и исключении факторов, обусловивших подобные изменения, закреплении и поддержке положительных тенденций, утверждению дополнительных мероприятий для успешного выполнения планируемых проектов.

Следовательно, можно выделить основные задачи, на решение которых направлен управленческий учет в коммерческом банке:

1. Снижение себестоимости и увеличение доходности предоставления услуг и реализации банковских продуктов.
2. Осуществление непрерывного планирования и постоянного контроля показателей деятельности инвестиционных банковских проектов по скоррелированным и схожим услугам и продуктам.
3. Обеспечение минимального периода окупаемости инвестиционных проектов в коммерческом банке.
4. Разработка внутренних положений, определяющих особенности планирования, контроля и оценки финансово-экономической деятельности различных подразделений банка – отделов, филиалов, департаментов.
5. Рационализация проекта мероприятий по созданию новых банковских продуктов и услуг, поддержании на оптимальном уровне текущих направлений деятельности в банке.
6. Совершенствование механизмов регулирования вопросов, возникающих в повседневной работе.
7. Совершенствование методик расчета показателей, характеризующих эффективность распределение финансовых ресурсов, определения полной

стоимости привлеченных финансовых средств с учетом внешних и внутренних факторов.

8. Совершенствование организационной структуры кредитной организации, правовых основ ее функционирования.

Также стоит отметить, что управленческий учет является структурным элементом контроллинга, более того представляет собой не только основу системы, а раскрывает ее сущность.

Управленческий учет и система контроллинга – понятия, как правило, связанные с промышленным производством. Какова их особенность применительно к коммерческим банкам?

Особенность управленческого учета состоит в подготовке, предоставлении, раскрытии данных, которые могут помочь руководителям кредитной организации в процессе принятия решений. Учет позволяет обеспечить эффективное управление и рассматривать альтернативные варианты проектов, так как фактические и плановые значения скоррелированы.

Кроме того, система управленческого учета служит важным элементом информационного обеспечения менеджмента, представления руководителям кредитной организации достоверной финансовой информации в области планирования, контроля, принятия решений, прогнозирования денежных потоков, классификации затрат. Для этого применяются анализ, контроль бухгалтерских счетов, точные и графические приемы обработки данных.

В отличие от учета контроллинг обычно рассматривается как теория информации и управления, система управления процессом достижения итоговых целей и результатов финансово-экономической деятельности коммерческого банка, т.е. в обобщенном виде это система управления прибылью. Назначение контроллинга – это информационная поддержка руководителей банковского учреждения, цель деятельности которого как и любого экономического субъекта направлена на максимизацию прибыли. Из этого следует, что контроллинг можно определить не только как функцию банковского менеджмента, но и как одно из ведущих положений теории руководства кредитной организации с акцентом на долговременное и эффективное функционирование банка.

Первостепенное значение в оценке финансово-экономической деятельности банка имеет балансовая прибыль [2, с. 352]. Особенность системы контроллинга четко прослеживается в группировке и учете затрат, которые связаны с оказанием услуг банком. Контроллинг базируется на системе «директ – костинг», предполагающей систематизацию расходов пропорционально объему оказываемых услуг, с которыми они коррелируются.

Таким образом, управленческий учет в банке, являясь важным элементом в системе контроллинга, оказывает информационное обеспечение адекватному планированию финансово-экономической деятельности и

оперативному предотвращению отрицательных тенденций, способных привести к неблагоприятным последствиям в перспективе.

Библиографический список:

1. Банковское дело и банковские операции: учебник / М.С. Марамыгин, Е.Г. Шатковская, М.П. Логинов, Н.Н. Мокеева, Е.Н. Прокофьева, А.Е. Заборовская, А.С. Долгов; под ред. М.С. Марамыгина, Е.Г. Шатковской; Министерство науки и высшего образования Российской Федерации, Уральский государственный экономический университет. Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 2021. 567 с.

2. Белоглазова Г.Н., Кроливецкая Л.П. Банковское дело. Организация деятельности коммерческого банка: учебник. М.: Издательство Юрайт, Высшее образование, 2012. 422 с.

УДК 657.1

Расина Лиля Эльдаровна
Студентка кафедры «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»
Научный руководитель: к.э.н., доцент Абдураимова Эльвина Дилверовна
ГБОУВО РК «Крымский инженерно-педагогический университет»
имени Февзи Якубова
Симферополь

Амортизация основных средств в 2022 году: новые правила

Depreciation of property, plant and equipment in 2022: new rules

Аннотация: С 1 января 2022 года ФСБУ 6/2020 «Основные средства» является обязательным для применения. Данный стандарт кардинально меняет учет и амортизацию основных средств. В статье рассматриваются новые правила начисления амортизации, а также такие понятия, как балансовая стоимость, ликвидационная стоимость, элементы амортизации, ранее не применявшиеся в учете.

Актуальность статьи обусловлена применением Международных стандартов финансовой отчетности в Российской Федерации, а также приближением учетной политики по отдельным объектам учета к требованиям международных стандартов финансовой отчетности.

Ключевые слова: основные средства, амортизация, балансовая стоимость, ликвидационная стоимость, элементы амортизации.

Annotation: From January 1, 2022, FSBU 6/2020 "Fixed assets" is mandatory. This standard radically changes the accounting and depreciation of fixed assets. The article discusses the new rules for calculating depreciation, as well as concepts such as book value, residual value, depreciation elements that were not previously used in accounting.

The relevance of the article is due to the application of International Financial Reporting Standards in the Russian Federation, as well as the approximation of accounting policies for certain accounting items to the requirements of international financial reporting standards.

Key words: fixed assets, depreciation, book value, residual value, depreciation elements.

ФСБУ 6/2020 «Основные средства» принципиально меняет правила начисления амортизации. В российском учете впервые появятся такие понятия, как балансовая стоимость и ликвидационная стоимость основного средства.

Балансовая стоимость объекта основных средств представляет собой его первоначальную стоимость, уменьшенную на суммы накопленной амортизации и обесценения (п. 25 ФСБУ 6/2020). Таким образом, ФСБУ 6/2020 вводит обязательную проверку основных средств на

обесценение, которую следует выполнять по правилам МСФО (IAS) 36 "Обесценение активов" (введен в действие на территории РФ приказом Минфина России от 28.12.2015 № 217н).

Согласно ФСБУ 6/2020 «Основные средства» ликвидационная стоимость – это ориентировочная стоимость активов, которые останутся после ликвидации объекта основного средства, за минусом затрат на демонтаж, утилизацию и прочее выбытие.

Новый стандарт говорит о том, что элементы амортизации – срок полезного использования, ликвидационная стоимость, способ начисления амортизации – не устанавливаются единожды при вводе в эксплуатацию. В ходе использования основного средства их надо пересматривать и при необходимости уточнять.

По новому ФСБУ 6/2020 начинать начислять амортизацию нужно с даты признания основного средства в бухгалтерском учете. Но можно действовать и по старому методу, который применялся в рамках ПБУ 6/01: с месяца, следующего за месяцем, в котором основное средство принято к учету, если закрепить это в учетной политике организации.

По новому стандарту сохранились три способа начисления амортизации основных средств:

- линейный;
- уменьшаемого остатка;
- пропорционально количеству продукции (объему работ).

Нормами ФСБУ 6/2020 не предусмотрен способ списания стоимости основных средств по сумме чисел лет срока полезного использования для начисления амортизации.

Особое внимание стоит обратить на то, что окончание срока начисления амортизации при выбытии объекта основных средств зависит от выбранного момента ее начисления, и данный аспект следует закрепить в учетной политике:

- если с момента признания в учете – начисление завершается в момент выбытия;
- если же начали начислять с месяца, идущего за месяцем признания, то заканчивать надо по аналогии – с месяца, следующего за месяцем выбытия.

Следует отметить, что начисление амортизации не приостанавливается в случаях простоя или временного прекращения использования основных средств. А вот объекты основных средств, которые законсервированы и не используются в хозяйственной деятельности организации, амортизации не подлежат.

С 2022 года при выборе метода амортизации надо исходить из того, как именно в организацию поступают экономические выгоды от использования основного средства. Есть две варианта:

- у компании есть определенный ресурс, зависящий от объема работ, выпуска продукции, который можно выдать в течение срока полезного использования, значит, надо выбрать метод амортизации пропорционально выполняемым работам, объему выпускаемой продукции.
- когда невозможно оценить описанный выше ресурс, нужно выбрать один из двух методов амортизации — линейный или уменьшаемого остатка.

Выбирая между линейным методом и методом уменьшаемого остатка, также нужно ориентироваться на процесс поступления экономических выгод:

- если выгоды поступают равномерно в течение срока полезного использования, то нужно выбрать линейный метод.
- если в начале срока экономических выгод больше, а в конце меньше, то надо выбрать метод уменьшаемого остатка.

Сам метод уменьшаемого остатка — это уже не тот четко установленный алгоритм, который был в ПБУ 6\01 «Учет основных средств». По новым правилам это любой вариант распределения амортизации по времени, при котором в первые годы ее начисляют больше, а в последующие – меньше. Это может быть тот же метод уменьшаемого остатка, который был в ПБУ 6\01 «Учет основных средств», либо метод суммы чисел лет срока полезного использования, который был там же. Либо иной метод, который компания разработала сама.

Порядок отражения амортизационных отчислений не изменился. Начисленную амортизацию следует отражать обособленно от первоначальной стоимости (п. 39 ФСБУ 6/2020).

Список литературы

- 1 Налоговый кодекс Российской Федерации. Часть вторая [Электронный ресурс]: от 13.07.2015 № 214-ФЗ, №232-ФЗ (ред. от 10.10.2016) // Консультант Плюс. - Режим доступа: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 11.12.2021).
- 2 Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету ПБУ 6/01 «Учет основных средств»: Приказ Минфина России от 30.03.2001 N 26н (ред. от 16.05.2016) – Текст: электронный – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_31472/71350ef35fca8434a702b24b27e57b60e1162f1e/ (дата обращения: 11.12.2021).
- 3 Об утверждении Федерального стандарта бухгалтерского учета ФСБУ 6/2020 «Основные средства»: Приказ Минфина России от 17.09.2020 N 204н – Текст: электронный. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_365338/76123180f1200d66eb1102dd61173d0f8d64d569/ (дата обращения: 12.12.2021).

- 4 Об утверждении Федерального стандарта бухгалтерского учета ФСБУ 26/2020 «Капитальные вложения»: Приказ Минфина России от 17.09.2021 N 204н – Текст: электронный. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_365338/4202162b3f1be45ec732fa00352d93a28db03f6a/ (дата обращения: 12.12.2021).

УДК 336.1

Ряжева Ю.И., к.э.н., ст.преп.;
Мещерякова А.Е., студентка 1 курса
направления «Управление инновационными проектами и
интеллектуальной собственностью»
ФГАОУ ВО «Самарский национальный исследовательский университет
имени академика С.П. Королева»
Россия, Самара

Цифровизация экономической деятельности: понятия и перспективы развития

Digitalization of economic activity: concepts and development prospects

Аннотация: в статье рассматриваются теоретические аспекты, связанные с понятием «цифровая экономика», даётся его определение. Вместе с тем анализируется история развития цифровой экономики, факторы, ставшие переломными для неё, описываются базовые технологии цифровой экономики, риски перехода на цифровую экономику. Выделяются фундаментальные факторы, оказывающие влияние на становление цифровой экономики в настоящее время. Сравняются характеристики различных этапов перехода на цифровую экономику. Описывается одна из существующих концепций развития цифровой экономики – платформенная концепция. Отмечается ряд удобств, предоставляемых платформами, функционирующими в системе цифровой экономики. Упомянуты меры, которые необходимо применять компаниям для успешного ведения инновационной деятельности.

Ключевые слова: цифровая экономика, киберфизическая система, экономика взаимопомощи, экономика совместного потребления, цифровые дивиденды, кибербезопасность, цифровая платформа.

Annotation: the article discusses the theoretical aspects related to the concept of "digital economy" and gives its definition. At the same time, the history of the development of the digital economy is analyzed, the factors that have become critical for it, the basic technologies of the digital economy, the risks of transition to the digital economy are described. The fundamental factors influencing the formation of the digital economy at the present time are highlighted. The characteristics of the various stages of the transition to the digital economy are compared. One of the existing concepts of the development of the digital economy is described - the platform concept. A number of amenities provided by platforms operating in the digital economy system are noted. The measures that companies need to apply to successfully conduct innovation activities are mentioned.

Key words: digital economy, cyber-physical system, mutual aid economy, sharing economy, digital dividends, cybersecurity, digital platform.

Термин «цифровая экономика» впервые был использован в 1995 году и был связан, в первую очередь, с интенсивным развитием информационно-коммуникационных технологий.

К «базовым технологиям цифровой экономики» относится развитие мобильных коммуникаций и интернета. Именно эти процессы оказывают влияние на все секторы социальной деятельности и экономики, а именно на здравоохранение, финансовые услуги, производство, транспорт и т.д [1].

Цифровой экономике можно дать несколько определений. По мнению Всемирного банка, в широком смысле слова цифровую экономику можно охарактеризовать как систему экономических, культурных и социальных отношений, которые основаны на использовании цифровых технологий информирования и коммуникации.

К масштабной цифровой трансформации современного общества привело увеличение используемых баз данных и развития технологической инфраструктуры. Стоит отметить то, что разные этапы цифровизации имеют разные характеристики. Если первый этап сопровождался расширением доступа в сеть интернет для большого количества людей, исчисляющегося миллионами, то сейчас цифровизацию отличает интеграция широкого спектра цифровых сервисов и систем в киберфизическую систему.

В настоящее время можно выделить ряд фундаментальных факторов, благодаря которым можно говорить о происходящем сегодня слиянии офлайн- и онлайн- сфер. К таким факторам относится всеобщая подключённость, стремительное распространение сенсорных устройств и большие базы данных. Из этого следует вывод о перспективах цифровой экономики.

Однако сегодня не только люди используют интернет. С его помощью также функционируют машины и механизмы (различные датчики, приборы, устройства). В настоящее время 99% мировых данных уже оцифровано, а более 50% обладает IP-адресом.

Благодаря обмену данными возникает возможность использовать ресурсы более эффективно, совместно пользоваться инфраструктурой, более полноценно загружать мощности – это называют «экономикой взаимопомощи», или «экономикой совместного потребления», оцениваемый объем которой составляет 150 млрд долларов США [2].

Все вышеописанные явления принципиально меняют глобальную экономическую систему и её устройство, а именно: роль государств, структуру отраслей и возможности потребителей.

В 2016 году Всемирным банком был подготовлен доклад о состоянии цифровой экономики «Цифровые дивиденды», где были подчеркнуты выгоды ее развития, в том числе:

- увеличение производительности труда;
- рост конкурентоспособности компаний;
- уменьшение издержек производства;
- увеличение количества рабочих мест;
- поднятие качества удовлетворения потребностей людей;
- преодоление социального неравенства и бедности.

К рискам перехода на цифровую экономику для различных стран отнесены:

- массовая безработица;
- риски, связанные с кибербезопасностью;

Существуют различные концепции развития цифровой экономики. Одна из них – платформенная. Согласно этой теории, цифровая платформа – это новая бизнес-модель, которая свойственна исключительно цифровой экономике, характеризующаяся возможностью предоставления бизнесам и населению услуги по координации деятельности участников рынка, что делает её специфической.

Платформа, предоставляя участникам систему удобств, автоматически формирует рейтинги доверия между ними, позволяет продавцам и покупателям продукта найти друг друга, заключить сделку и произвести расчеты, ускоряя эти процессы.

Функционирование платформ делает процессы производства и обмена более быстрыми и дешёвыми, устраняет лишние посреднические звенья, резко повышая эффективность рынков и увеличивая производительность труда.

При этом многие из таких платформ имеют возможность обслуживать участников сделок без каких-либо ограничений географии, практически по всей планете. Примерами цифровых платформ являются Alibaba, Uber, Amazon, Airbnb и многие другие.

В настоящее время цифровые платформы объединяются во взаимосвязанные, которые основываются на обмене данными «экосистемы».

Впереди создание и запуск цифровых платформ нового поколения, которые будут охватывать огромное количество разных рынков и предприятий [3].

Успех инновационной деятельности в процессе развития цифровой эпохи во многом зависит от комплексного подхода к трансформации всех направлений деятельности компании, создания такой технологической платформы, где будут выстроены все ключевые экосистемы компании [4].

Библиографический список:

1 Глобальное исследование цифровых операций в 2018 «Цифровые чемпионы». PWC. URL: <https://www.pwc.ru/ru/iot/digital-champions.pdf> (дата обращения 12.09.2020)

2 Дементьев В. Е., Устюжанина Е. В., Евсюков С. Г. Цифровая трансформация цепочек создания ценности: «улыбка» может оказаться «хмурой» // Journal of institutional studies (Журнал институциональных исследований) Том 10, № 4. 2018. DOI: 10.17835/2076-6297.2018.10.4.058-077. - С. 58-77

3 Петренко Е.С., Денисов И.В., Кошебаева Г.К., Королева А.А. Перспективы бизнес-моделей: «голубые океаны», менеджмент предпринимательской деятельности, инновации на стороне спроса и устойчивое развитие // Креативная экономика. – 2019. – Том 13. – № 12. – С. 2327-2336. – doi: 10.18334/ce.13.12.41358

4 Шу, Г., Андерл, Р., Гауземайер, Ю., тен Хомпель, М., Вальстер, В. (и др.): Индекс зрелости Индустрии 4.0 – Управление цифровым преобразованием компаний (acatech ИССЛЕДОВАНИЕ), Munich: Herbert Utz Verlag 2017.

УДК 332.14

*Убонова Дарима Зориктоевна
Младший научный сотрудник
Отдел региональных экономических исследований ФГБУН Бурятский
научный центр СО РАН
Россия, 670047, г. Улан-Удэ,*

Проблема влияния особого режима природопользования на развитие муниципальных образований Республики Бурятия

The influence problem of a special regime of nature management on the development of municipalities in Republic of Buryatia

Аннотация: данная статья посвящена проблеме влияния экологических ограничений на развитие муниципальных образований, входящих в Центральную экологическую зону Байкальской природной территории (ЦЭЗ БПТ). Рассмотрен Федеральный закон «Об охране озера Байкал», регулирующий особый режим природопользования. Описаны основные запреты и ограничения на БПТ. Выявлено, что всего по Республике Бурятия в ЦЭЗ БПТ входят 81 населенный пункт. Проведен анализ Баргузинского района, входящего в Центральную экологическую зону БПТ по демографическим, социальным, экономическим показателям и сельскому хозяйству. Выявлена проблема отсутствия перспектив развития сельского хозяйства в п.Усть-Баргузин, что обусловлено особенностями географического расположения. В результате исследования выявлена проблема влияния «Байкальского фактора» на практически все виды и объекты жизнедеятельности сельских поселений, входящих в Центральную экологическую зону БПТ. Введение запрета на вылов и промышленную добычу омуля привело к резкому сокращению загрузки предприятий по переработке рыбы. Прекращена работа нескольких градообразующих предприятий в п.Усть-Баргузин. Обоснована необходимость сбалансированного решения экологических и социально-экономических проблем на БПТ. В качестве одного из направлений авторами предложено развитие «Экотуризма».

Ключевые слова: Байкальская природная территория; Центральная экологическая зона; озеро Байкал; социально-экономическое развитие.

Annotation: This article is devoted to the problem of the impact of environmental restrictions on the development of municipalities included in the Central Ecological Zone of the Baikal Natural Territory (CEZ BNT). The

Federal Law "On the Protection of Lake Baikal", which regulates a special regime of nature management, was considered. The main prohibitions and restrictions on BPT are described. It was revealed that in total in the Republic of Buryatia, the CEZ BNT includes 81 settlements. The analysis of the Barguzinsky district, which is part of the Central ecological zone of the BNT, was carried out in terms of demographic, social, economic indicators and agriculture. The problem of the lack of prospects for the development of agriculture in Ust-Barguzin is identified, which is due to the peculiarities of the geographical location. As a result of the study, the problem of the influence of the "Baikal factor" on practically all types and objects of life of rural settlements included in the Central ecological zone of the BNT was revealed. The introduction of a ban on the catch and commercial production of omul led to a sharp reduction in the workload of fish processing enterprises. The work of several city-forming enterprises in the Ust-Barguzin settlement was terminated. The necessity of a balanced solution of environmental and socio-economic problems at the BNT has been substantiated. As one of the directions, the authors proposed the development of "Ecotourism".

Key words: Baikal natural territory; Central Ecological Zone; Lake Baikal; socio-economic development.

Озеро Байкал является предметом гордости и национальным достоянием России. В 1996 г. он включен в перечень объектов Всемирного наследия ЮНЕСКО [1]. Занимая площадь более 31 тыс. км² Байкал оказывает большое влияние на экономическую жизнь прилегающей к нему территории.

С 1999 г. основополагающим документом, регламентирующим режим хозяйственной деятельности и природопользования на Байкальской природной территории, является Федеральный закон «Об охране озера Байкал» [2]. В содержании Федерального закона «Об охране озера Байкал» как основного документа, регулирующего особый режим природопользования БПТ, запрещаются и ограничиваются многие виды деятельности, включая биологическое загрязнение озера Байкал, связанное с использованием, разведением или акклиматизацией водных биологических объектов, не свойственных экологической системе Байкала, в озере Байкал и водных объектах, имеющих постоянную или временную связь с озером Байкал [3].

Байкальская природная территория (БПТ) - территория, в состав которой входят озеро Байкал, водоохранная зона, прилегающая к озеру Байкал, его водосборная площадь в пределах территории Российской Федерации, особо охраняемые природные территории, прилегающие к озеру Байкал, а также прилегающая к озеру Байкал территория шириной до 200 километров на запад и северо-запад от него.

На Байкальской природной территории выделяются следующие экологические зоны:

- центральная экологическая зона - территория, которая включает в себя озеро Байкал с островами, прилегающую к озеру водоохранную зону, а также особо охраняемые природные территории, прилегающие к Байкалу;

- буферная экологическая зона - территория за пределами центральной экологической зоны, включающая в себя водосборную площадь озера Байкал в пределах территории Российской Федерации;

- экологическая зона атмосферного влияния - территория вне водосборной площади озера Байкал в пределах территории Российской Федерации, на которой расположены хозяйственные объекты.

На Байкальской природной территории запрещаются или ограничиваются виды деятельности, при осуществлении которых оказывается негативное воздействие на уникальную экологическую систему озера Байкал, включая химические и биологические загрязнения, физическое изменения состояния озера. Также на БПТ запрещается строительство новых хозяйственных объектов, реконструкция действующих хозяйственных объектов без положительного заключения государственной экологической политики.

В центральную экологическую зону входит часть земель районов Бурятии, в том числе Баргузинского. Всего по Республике Бурятия в пределах ЦЭЗ БПТ в 2012 г. проживало около 73 тыс. чел. в 81 населенных пунктах.

Баргузинский район расположен в центральной части Республики Бурятия в 315 км от административного центра республики, г. Улан-Удэ и занимает территорию площадью 18553 кв. км. В состав района входят 10 муниципальных образований, 34 населенных пункта, в том числе 1 поселок городского типа.

Муниципальные образования и населенные пункты Баргузинского района, находящиеся в ЦЭЗ БПТ

Муниципальные образования	Статус муниципального образования	Центр муниципального образования	Населенные пункты, входящие в муниципальное образование
Адамовское	Сельское	с. Адамово	с. Адамово п. Журавлиха с. Зорино с. Макарино
Поселок Усть-Баргузин	Городское	пгт. Усть-Баргузин	пгт. Усть-Баргузин

			с. Гусиха с. Катунь* п. Курбулик* с. Максимиха* п. Монахово* п. Святой Нос* п. Ушканьи Острова п. Чивыркуй*
--	--	--	---

* - Населенные пункты, расположенные в прибрежной 500-метровой зоне

В центральную экологическую зону Байкальской природной территории входят 2 муниципальных образования Баргузинского района: Адамовское и поселок Усть-Баргузин. Численность населения района на 01.01.2020 г. составляет 21516 тыс. чел.

Численность постоянного населения Баргузинского района Республики Бурятия

	2011	2015	2020
Всего по Бурятии	972,2	978,5	985937
МО Баргузинский район	23,5	22,6	21,5
ГП Поселок Усть-Баргузин	7,9	7,7	7,6
сельское поселение Адамовское	0,6	0,6	0,5

Поскольку численность сельского поселения Адамовское составляет около 5%, объектом исследования является поселок Усть-Баргузин.

Городское поселение расположено в юго-западном направлении от поселка Баргузин на расстоянии 50 км., до города Улан-Удэ –260 км. На данной территории расположены 8 населенных пункта.

Всего в экономике поселения экономической деятельностью занято 81,3 % экономически активного населения. В структуре занятых основную долю работающего населения составляет частный сектор и бюджетная сфера (образование, здравоохранение, гос.управление и др. бюджетные организации).

Общая численность безработных по району составляет 11,1 % экономически активного населения. Основная доля неработающего населения находится в п.Усть-Баргузин. По оценке 28% всех

безработных составляют маргинальные слои населения, которые не хотят и не будут работать. Уровень общей безработицы – 9,5 %.

Распространена так называемая «маятниковая миграция». Люди заняты работой вахтовым методом в соседних регионах и районах на строительстве дорог, на золотодобывающих предприятиях республики, строительных бригадах.

Объем продукции сельского хозяйства в 2017 году составил 90,3 млн. рублей, причем только 3% от общего объема приходится на фермерские хозяйства, а 97% продукция в хозяйствах поселения, которое выращивает картофель, овощи, держит скот и кур для личного потребления, а излишки продаются на внутреннем рынке.

На территории поселения произрастает много лекарственных трав, заготавливается кедровый орех, лесные ягоды и грибы, все это дает временную занятость и доход части населения.

В отличие от большинства сельских поселений Бурятии, в Усть-Баргузине нет возможностей для развития сельского хозяйства, что обусловлено расположению на заболоченной местности.

Исторически сложилось, что население Прибайкалья занималось деятельностью, непосредственно связанной с использованием природных ресурсов, включая вылов рыбы, охотничье-промысловое хозяйство, лесозаготовки, сельское хозяйство. Наиболее значимой отраслью экономики являлось рыболовство.

Однако, законодательно установленный на территории Республики особый режим природопользования жестко регламентирует практически все виды и объекты жизнедеятельности, оказывая большое влияние на развитие сельских поселений, расположенных в ЦЭЗ БПТ.

Проблемы усугубляются тем, что наибольшая нагрузка «байкальского фактора» приходится на предприятия, традиционно относящиеся к отраслям основной специализации экономики Бурятии – сельскому хозяйству, лесопромышленному комплексу, промышленным хозяйствам.

В октябре 2017 г. в связи с резким снижением популяции омуля на Байкале был введен запрет на его промышленную добычу и любительский вылов, что привело к резкому сокращению загрузки предприятий по переработке рыбы [4].

Жители поселка Усть-Баргузин оказались на грани социальной катастрофы [5]. В 2001 г. полностью прекратили свою деятельность Усть-Баргузинский Рыбокомбинат и Баргузинский леспромхоз, которые являлись основными градообразующими предприятиями для поселка. С принятием закона о запрете вылова омуля заметно сократилась работа нескольких успешных частных рыбоперерабатывающих предприятий [6].

Вместе с тем проведение политики административных запретов и отчуждения прав жителей прибрежных территорий на природопользование неэффективно [7]. Необходимо сбалансированное решение экологических и социально-экономических проблем на Байкальской природной территории.

Отдельным направлением может стать развитие так называемого «Экотуризма», что представляет собой путешествия в места с относительно нетронутой природой с целью получить представление о природных и культурно-этнографических особенностях данной местности, которые не нарушает при этом целостности экосистем.

Это поможет создать необходимые экономические условия, при которых охрана природы и природных ресурсов становится выгодной для местного населения.

Библиографический список:

1. Документация об участках Всемирного наследия (природные номинации). Комитет по всемирному наследию. XX очередная сессия 2–7 декабря 1996, Мерида, Мексика. [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.baikal-center.ru/books/element.php?ID=97499> (дата обращения: 16.08.2021).

2. Федеральный закон от 1 мая 1999 г. N 94-ФЗ "Об охране озера Байкал". [Электронный ресурс]. - URL: <http://docs.cntd.ru/document/901732256> (дата обращения: 16.08.2021).

3. Макаров А.В., Михеева А.С. К вопросу о необходимости разработки новой федеральной целевой программы по охране озера Байкал // Аналитический вестник Совета Федерации. – М.: Совет Федерации. – 2009.- № 6 (373). – С. 40-42.

4. Приказ Минсельхоза России от 29 августа 2017 г. № 450 «О внесении изменений в правила рыболовства для Байкальского рыбохозяйственного бассейна, утвержденные приказом Министерства сельского хозяйства Российской Федерации от 7 ноября 2014 г. № 435». [Электронный ресурс]. - URL: <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001201709200029> (дата обращения: 26.08.2021).

5. Алексеев А. «Нам не дают здесь жить»: Жители крупного посёлка на Байкале неожиданно для себя оказались на грани социальной катастрофы [Электронный ресурс]. - URL: <https://www.infpol.ru/210970-nam-ne-dayut-zdes-zhit-zhiteli-krupnogo-posyelka-na-baykale-neozhidannodlya-sebya-okazalis-na-grani/> (дата обращения: 26.08.2021).

6. Родионов Д. Крупнейший лесоперерабатывающий поселок Бурятии на грани закрытия [Электронный ресурс]. - URL: <https://gazeta-n1.ru/news/society/79699/> (дата обращения: 27.08.2021).

7. Тулохонов А.К. О причинах и следствиях новых природоохранных ограничений на Байкальской природной территории // Известия Русского географического общества. - 2018. - № 5. С. 48-55.

*Косников С.Н., канд. экономических наук, доцент,
Бурда А.Г., доктор экономических наук, профессор,
Хачатрян А.Г., студент первого курса магистратуры направления
«Информационные системы и технологии»,
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет
имени И.Т. Трубилина»
Россия, Краснодар*

Финансовые ресурсы организации: источники формирования и условия эффективного использования.

Financial resources of the organization: sources of formation and conditions for effective use.

Аннотация. В данной статье рассмотрена важность финансовых ресурсов организации, источники их формирования и условия эффективного использования. В настоящее время, в тех условиях, которые сформировались в системе хозяйствования, в жизни предприятий всё больше приобретает значимость роль финансов. Для того, чтобы вести свою деятельность, предприятиями используется множество ресурсов, в число которых входят материальные, трудовые и финансовые ресурсы. Под источниками формирования финансовых ресурсов понимается набор источников, при помощи которых организация удовлетворяет свои потребности в капитале на определённый период времени, обеспечивая прогресс предприятия. Для хозяйствующих субъектов на сегодняшний день самым важным вопросом является вопрос о том, как грамотно и эффективно использовать финансовые ресурсы предприятия в условиях нестабильной рыночной экономики.

Annotation. This article discusses the importance of the organization's financial resources, the sources of their formation and the conditions for effective use. Currently, in the conditions that have formed in the economic system, the role of finance in the life of enterprises is becoming more and more important. In order to conduct their activities, enterprises use a variety of resources, including material, labor and financial resources. The sources of the formation of financial resources are understood as a set of sources with the help of which the organization satisfies its capital needs for a certain period of time, ensuring the progress of the enterprise. For

business entities today, the most important issue is the question of how to competently and effectively use the financial resources of an enterprise in an unstable market economy.

Ключевые слова: ресурс, финансы, финансовые ресурсы организации, источники формирования, собственные и заёмные средства, эффективность.

Key words: resource, finances, financial resources of the organization, sources of formation, own and borrowed funds, efficiency.

Из всей совокупности ресурсов, которые обеспечивают деятельность хозяйствующих субъектов, наиболее сложными, но в то же время важными и значимыми однозначно являются финансовые ресурсы организации. Обусловлено это тем, что из всего перечня ресурсов, которые использует организация, только финансовые ресурсы можно преобразовать в другие типы ресурсов, требуемые предприятию для грамотного и стабильного процесса производства.

Финансовые ресурсы представляют собой денежные средства, которыми располагает организация. Их предназначение заключается в реализации текущих затрат организации, а также в исполнении финансовых обязательств и экономической мотивации сотрудников предприятия.

Количество требуемых финансовых ресурсов определяется размером и сферой деятельности предприятия. Для формирования финансовых ресурсов организация использует различные источники, а их эффективное использование является приоритетной задачей, так как от этого зависит эффективность и экономическая стабильность предприятия.

Если рассматривать источники формирования финансовых ресурсов организации, то можно выделить две группы, а именно собственные и заемные.



Рисунок 1 – Источники формирования финансовых ресурсов организации

Собственный капитал служит важнейшим свойством состояния абсолютно каждой организации. При помощи собственных средств финансируется текущая деятельность предприятия и планы на его развитие, а также создаются активы организации.

Собственный капитал формируется из:

- Уставного капитала;
- Добавочного капитала;
- Резервного капитала;
- Фонда накопления;

- Фонда потребления;
- Нераспределённой прибыли.

Под уставным капиталом понимается некая сумма, которая может состоять как из денег, так и из ценных бумаг, а также ликвидного имущества, формируемая собственниками или учредителями при создании юридического лица.

Добавочный капитал представляет собой часть средств организации, предназначенную для выполнения роли финансовой подушки безопасности на случай возникновения нежелательных ситуаций в бизнесе. Но стоит учесть, что использование добавочного капитала допускается только на некоторые цели.

Резервный капитал выступает запасным источником финансов, который необходим организации в те периоды, когда она несёт убытки, либо тогда, когда появляется потребность в краткосрочных денежных инвестициях. Благодаря резервному капиталу организация может осуществлять бесперебойную работу даже в тех случаях, когда в компании наступает кризис. Составляется резервный капитал из нераспределённой прибыли.

Фонд накопления организации – это доля финансовых ресурсов, которая формируется за счёт чистой прибыли. Он необходим для того, чтобы воплощать инвестиционные проекты компании, а также для социального развития организации и снабжения финансами разработок в области науки.

Фонд потребления также как и фонд накопления образуется за счёт чистой прибыли. Средства из данного фонда направляются на покрытие таких расходов компании, как выплата премий сотрудникам организации, а также на их культурное и медицинское обслуживание.

Нераспределённая прибыль – это чистый доход компании с учётом налогообложений, который ещё не был распределён между акционерами предприятия. Её распределение происходит на годовом собрании акционеров компании, после чего средства используются для выплаты дивидендов участникам предприятия, формирования фондов накопления и потребления и для исполнения других целей, поставленных организацией.

Заёмный капитал организации – это средства в виде долговых обязательств, которые привлекаются на финансовом рынке, либо поступающие в порядке перераспределения.

В средства, которые были привлечены с финансового рынка входят: кредиты и займы, предоставляемые банком или другими финансовыми институтами, а также финансы, полученные посредством эмиссии облигаций.

Средства, которые поступают в порядке перераспределения – это финансы вышестоящих компаний, субсидии, субвенции и выплаты от страховых компаний.

Правильный выбор финансовых источников является одной из самых важных частей в процессе управления и развития предприятия, так как от них по большей части зависит формирование финансовой стратегии организации.

Текущая хозяйственная деятельность и наращивание производственного потенциала организации напрямую зависят от того, насколько компания рационально распоряжается своими финансовыми ресурсами. Чем выше соотношение между использованными ресурсами и результатом, который организация получила за определённый период времени, тем больше уровень эффективности использования финансовых ресурсов предприятия.

Для обнаружения слабых сторон управления финансовыми ресурсами и понимания, где необходимо повышать эффективность, организации требуется проводить полный анализ данных ресурсов, который включает в себя оценку состава, динамики, структуры и источников финансовых ресурсов.

Данный анализ поможет организации составить систему управления ликвидностью, которая включает в себя четыре этапа:

- Планирование денежных потоков;
- Управление дебиторской и кредиторской задолженностью;
- Эффективное использование денежных средств;
- Повышение гибкости структуры капитала предприятия.

Для планирования денежных потоков разрабатывается платёжный календарь, который планирует денежные потоки на краткосрочный и долгосрочный период. Благодаря этому организация сможет выполнить все платежи в срок и избежать кассовые разрывы.

На этапе управления дебиторской и кредиторской задолженностью организация формирует свою кредитную политику, определяя наибольшую допустимую дебиторскую и кредиторскую задолженность для компании в целом и персонально для каждого контрагента.

Для эффективного использования денежных средств организация должна сформировать портфель инвестиций. Компания должна не только сохранять свои денежные средства, но и приумножать их, а для этого необходимо инвестировать.

Повышение гибкости структуры капитала предприятия – это очень важный этап в системе управления ликвидностью организации. От уровня гибкости зависит будет ли структура капитала компании способствовать увеличению доли активов организации, либо же будет препятствовать.

Таким образом уровень эффективности использования финансовых ресурсов организации зависит от того, насколько хорошо компания выполняет и контролирует данные четыре этапа.

Из всего перечня ресурсов, находящихся в обороте каждой организации, наиболее значим является финансовый ресурс. Отличительная особенность данного ресурса заключается в том, что за счёт него предприятие может снабжать себя остальными видами ресурсов, тем самым повышая свою производительность и конкурентоспособность. Если говорить более развёрнуто, финансовые ресурсы организации – это материальные средства, которыми владеет компания и с помощью которых осуществляет свои

затраты, выполняет финансовые обязательства и экономически мотивирует свой персонал.

Для того, чтобы правильно управлять организацией, увеличивать её масштабы и уровень производства, организацию необходимо постоянно снабжать финансовыми ресурсами, используя различные источники формирования. Важность выбора источников формирования финансовых ресурсов очень велика, так как от того, какими источниками будет пользоваться предприятие зависит формирование его финансовой стратегии.

Повышение эффективности использования финансовых ресурсов является главной задачей для каждой организации. Чем эффективнее компания использует принадлежащие ей финансовые ресурсы, тем выше становится её платёжеспособность, финансовая устойчивость и конкурентоспособность.

Библиографический список:

1. Адюшиев А. Д. «Финансы предприятий и организаций» / Иркутск: Изд-во БГУЭП, 2007. — 347 стр.
2. Анисимов И. А. Повышение эффективности деятельности предприятий / И. А. Анисимов // Российское предпринимательство. — 2017. — № 23. — С. 126–132.
3. Бланк И.А. Управление финансовыми ресурсами / И.А. Бланк. М.: Издательство «Омега-Л», 2011. 768 с.
4. Остапенко Л.М. Эволюция понятия «Финансовые ресурсы» и современные подходы к определению понятия «Финансовые ресурсы предприятия» // Вестник современной науки, 2016. № 1. С. 101-104.
5. Каширина Е.А. Анализ финансового состояния и результатов деятельности предприятия: теоретические аспекты // Системное управление – 2017. – № 1. - С. 35-42.
6. Чепурко В.В. Теоретические аспекты управления прибылью предприятий / В.В. Чепурко, О.Г. Блажевич // Научный вестник: финансы, банки, инвестиции. — 2012. — №5 (18). — С. 32-39.
7. Блажевич О.Г. Повышение платёжеспособности предприятия / О.Г. Блажевич, А.В. Улащук // Научный вестник: финансы, банки, инвестиции. — 2013. — №1 (20). — С. 19-25. "
8. Бурмистрова Л.М. Финансы организаций (предприятий): Учеб. пособ. / Л.М. Бурмистрова. – М.: ИНФРА-М, 2009. – 240 с.
9. Володин А.А. Управление финансами (Финансы предприятий): учебник. / А.А. Володин. – М.: ИНФРА-М, 2011. – 510 с.
10. Семёнов В.М., Набиев Р.А., Асейнов Р.С. Финансы предприятий: книга. / В.М. Семенов и др. – М. : Финансы и статистика, 2007. – 240 с.

УДК 330.43

*Косников С.Н., к. э. н., доцент;
Карокозян А.С., студент 1 курса
направления «Информационные системы и технологии»
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет
имени И.Т. Трубилина»
Россия, Краснодар*

Экономико-математические модели и методы управления организацией

Economic and mathematical models and methods of organization management

В статье будут рассматриваться экономико-математические модели и методы управления организацией. Математические методы, используемые в экономико-математических моделях, позволяют решать широкий спектр проблем, касающихся процессов управления. В статье будут рассмотрены классификации этих моделей с учетом того, какой эффект они могут оказать на работу организации. Также в статье будут освещены уже зарекомендовавшие себя и наиболее известные математические методы, такие как теория игр, теория графов, математическая статистика, сетевое планирование и управление, дифференциальные исчисления, теория вероятностей и теория массового обслуживания. Каждый из данных методов будет также рассматриваться с расчетом на то, какие возможности он сможет предоставить организации в принятии решений в постоянно меняющихся условиях и постоянной неопределенности.

Ключевые слова. Экономико-математические модели, Управление, Организация, Математические методы, Экономика, Математика.

The article will consider economic and mathematical models and methods of organization management. Mathematical methods used in economic and mathematical models can solve a wide range of problems related to management processes. The article will consider the classifications of these models, taking into account what effect they can have on the work of the organization. Also, the article will highlight the already proven and most famous mathematical methods, such as game theory, graph theory, mathematical statistics, network planning and control, differential calculus, probability theory and queuing theory. Each of these methods will also be considered with the expectation of what opportunities it can provide the organization in making decisions in an ever-changing environment and constant uncertainty.

Keywords: Economic and mathematical models, Management, Organization, Mathematical methods, Economics, Mathematics.

Мы живем в веке компьютерных технологий. Постоянное развитие и непрерывная эволюция информационных технологий – вот, что очень хорошо

характеризует наше время. И это затрагивает все сферы, все предприятия, организации попали под это воздействие. Они стали расти, расширяться, приобретать разнонаправленность. Большой рост числа бизнес-процессов и необходимость управлять ими, контролировать их порождает потребность в средствах и методах, позволяющих это осуществлять. Одними из них являются математические и экономико-математические методы, востребованность которых будет расти еще долгое время.

Каждый месяц, каждый квартал, чтобы удерживать свою позицию, развиваться и расти дальше, любому предприятию необходимо анализировать спрос и предложения, прогнозировать дальнейшее изменения потребительского спроса, действия конкурентов, да и в целом окружения, производить анализ большого количества информации о конкурентах, рынке сбыта товаров и услуг, осуществлять контроль и учет всех внутренних процессов для принятия дальнейших решений, от которых будет зависеть будущее предприятия. Появление новых и усложнение уже существующих связей как снаружи, так и внутри, большое количество параметров и переменных, постоянная конкуренция, факторы, способствующие или препятствующие развитию тем или иным событиям в рамках ограниченного времени, прямо говорят о том, что осуществить управление и планирование, без применения специальных методов, не представится возможным. Такие вопросы можно решить, используя экономико-математические модели, они способны предоставить все необходимое, для принятия наиболее эффективных и выгодных решений. Экономико-математическая модель – это по сути своей способ представления части элементов бизнес-процесса или всего его целиком на математическом языке с целью последующего исследования и поиска способов управления им. Математические же методы в данном случае являются инструментами, позволяющие эти модели создавать.

Построение модели подразумевает под собой определение объекта исследования, будь то сфера жизни, какая-либо промышленная отрасль, отдельный процесс или функция, и определение и формирование цели, которой нужно достигнуть. После данный объект разделяется на функциональные и структурные элементы, представляющие собой некую систему, и какие-то характеристики этих элементов, которые способны повлиять на процесс достижения цели и конечный итог. Определяются искомые элементы и те, которые уже известны, какие из них статичны, а какие будут изменяться, определяются зависимости между ними и связи... То есть, иными словами, строится экономическая модель. Осуществляются некоторые расчеты, определяются неизвестные, после чего производится анализ полученных данных и делаются соответствующие выводы о том, какое решение принять выгоднее, какую стратегию выбрать, где исправить ошибки и так далее в зависимости от цели.

Классифицировать экономико-математические модели можно по-разному, по различным признакам. Например, следующим образом – разделить их по признаку целевого назначения: на прикладные, которые позволяют просчитывать и анализировать параметры, при которых будет функционировать конкретный объект и определять для него наилучшие исходы и способы их достижения, и на теоретические модели, посредством которых определяются какие-общие параметры, взаимосвязи и закономерности.

В зависимости от времени разделить на два подкласса: статические и динамические. В случае статических моделей, параметры будут иметь конкретное значение, относящееся к одному конкретному периоду времени. В динамических моделях значения параметров будут изменяться в зависимости от времени.

По величине объекта исследования разделяются на микро и макроэкономические. Микроэкономические модели показывают то, как связываются и взаимодействуют функциональные и структурные элементы такой системы, как экономика или отдельных ее составляющих. Макроэкономическая модель подразумевает под собой экономику, взятую как единое целое, объединяя агрегированные материально-вещественные и финансовые показатели такие как инвестиции, инфляция, занятость, потребность, спрос, процентная ставка, доход, капитал и так далее.

Также относительно времени можно классифицировать на дискретные, в которых время представлено отрезками, квантами, и непрерывные – в которых все параметры могут изменяться постоянно на протяжении всего времени.

В зависимости от причинно-следственных связей можно разделить на стохастические, теоретико-игровые и детерминированные. Детерминированные модели – модели, все факторы которых однозначно определены и известны с самого начала. В стохастических моделях же наоборот – они подразумевают неопределенность и вероятность событий и используют методы теории вероятностей и математической статистики. Теоретико-игровая модель имеет еще большую степень неопределенности, представляет собой упрощенную модель конфликта, ситуации столкновения разных интересов.

Еще экономико-математические модели можно классифицировать по математическим методам, посредством которых осуществляется моделирование. Наиболее частое применение здесь нашли такие методы как математическая статистика, линейная алгебра, теория графов, теория вероятностей, дифференциальное исчисление, теория игр, сетевые методы планирования и управления, теория массового обслуживания или теория очередей. Эти методы нашли свое как теоретическое, так и практическое применение, и являются весьма эффективными.

Классификации методов экономико-математического моделирования, как таковой, единой, как, собственно, и моделей – нет. Однако же они разделяются в основном на три группы по трем научным дисциплинам, которые по сути являются основой экономико-математического моделирования – это математика, экономика и кибернетика.

Метод математической статистики подразумевает под собой сбор, обработку и анализ статистических данных, позволяющих увидеть закономерности, связи, воздействия и в общем всю картину целиком.

Теория массового обслуживания по сути является частью теории вероятностей и все же выделяется в отдельную, самостоятельную область. Данный метод предоставляет возможность производить расчеты разных производственно-экономических показателей и определять выгодные решения для повторяющихся массовых процессов.

Теория графов – это довольно обширный раздел дискретной математики. Теория графов предоставляет инструмент для решения разного рода экономических и управленческих задач, так же используется и в программировании. Графы позволяют отобразить отношения на множествах, помогают представить сложные взаимодействия разных элементов в очень удобном формате.

Теория вероятностей позволяет рассчитывать закономерности массовых однородных событий случайного характера, иначе говоря, суть метода не угадать или точно указать на что-то конкретное, а определить вероятности тех или иных событий при определенных условиях. Позволяет производить экономические расчеты со случайными событиями и параметрами.

Методы дифференциального исчисления применяются как для проведения анализа отдельных экономических факторов, так и для определения их взаимосвязей, взаимозаменяемости, сочетания. Используются в моделях экономической динамики. Это весьма сильный аппарат, дающий возможность посредством сложных экономических моделей находить решение поставленных задач. Динамические же модели, строящиеся посредством данного метода, позволяют находить оптимальную и устойчивую траекторию развития экономической системы, производить анализ системы на ее устойчивость, анализировать возможные изменения и определять возможные состояния в определенные моменты времени и, что самое важное, определять и анализировать взаимосвязи переменных, которые влияют на состояние экономического объекта.

Метод сетевого планирования и управления – это метод, основывающийся на теории графов и системного подхода для отображения и алгоритмизации комплекса взаимосвязанных элементов системы. Данный метод дает возможность определять элементы системы, которые могут оказывать самое сильное воздействие на исследуемый объект, на продолжительность его существования, также позволяет определить каким образом лучше построить стратегию, план осуществления поставленной цели

в заданные сроки с наибольшей выгодой и минимальными затратами. Сетевое планирование позволяет решать проблему оптимизации планирования и управления сложной экономической системой, при ограниченных ресурсах и требующих большого числа исполнителей. Данный метод – это весьма эффективный способ для предприятия, чтобы повысить свою конкурентоспособность. Система сетевого планирования – это набор основных обоснованных научно принципов организации и управления разного рода бизнес-процессами, основывающийся на построении моделей этих процессов посредством сетевого графика.

Система предоставляет возможность проектировать календарный план реализации, определить необходимый и привлечь недостающий объем ресурсов, определить за ранее ошибки и сбои в системе, причины их возникновения, что позволяет скорректировать ход действий нужным образом.

Первоначально потребность в системном планировании и управлении возникла из-за необходимости прогнозировать конечные сроки реализации бизнес-проектов, однако, в связи с развитием информационных технологий, метод начал находить более широкое применение. Сильной стороной его является то, что система, полученная в результате, может использоваться не разово, а на постоянной основе вместе с другими методами, использующими сетевые модели.

Теория игр – это целый раздел математической экономики, хотя долгое время это была только математическая теория, но где-то в середине 20 века она начала находить свое практическое применение в разных сферах и быстро развиваться.

Методы теории игр позволяют моделировать возможные решения в зависимости от конкретных условий различных конфликтов между игроками, определять их стратегии и оптимальность этих стратегий. Конфликтом в данном случае подразумевается ситуация, когда сталкиваются интересы двух или более игроков, целью которых является получение максимальной для себя выгоды. Под игрой же в теории игр подразумевается именно такая ситуация, когда ее участники взаимозависимы друг от друга. Для каждого игрока есть определённый набор стратегий, по которым он может пойти. Пересекаясь, стратегия одного определенным образом влияет на другого, эти зависимости определяют исход для каждого из участников, будет он положительным, отрицательным или нейтральным. Естественно, при выборе своей стратегии каждый игрок руководствуется этими зависимостями и вероятностями. Важным и даже ключевым здесь будет знание и понимание своего оппонента, что будет наиболее выгодным для него и как он поступит.

В теории игр есть такое понятие как равновесие Нэша, согласно которому участники конфликта не станут уходить от стратегии, в результате отказа от которой они пострадают. Однако, хоть игроки и выбирают оптимальный вариант, он далеко не всегда будет самым выгодным для обоих.

В действительности так и есть, без взаимодействия и доверия оппонентов, ни один игрок не выберет стратегию, выгодную для всех, ввиду того что существует риск «предательства», то есть ситуации, когда конкурент выберет наиболее выгодную только ему стратегию. Такой вариант развития событий может повлечь за собой большие убытки вместо выгоды для одного, но и зачастую наибольшую выгоду для другого. Есть довольно известная игра, «Дилемма заключенного», которая весьма точно описывает основные принципы и идеи теории игр.

Таким образом теория игр предоставляет очень сильный механизм, позволяющий моделировать варианты развития событий на экономической арене, анализировать и изучать своих конкурентов, принимать наиболее оптимальные решения, зная все возможные исходы, и определять и анализировать риски.

На текущем этапе развития экономики рынка разным предприятиям, будь то маленьким или большим, необходимо принимать решения в условиях высокой неопределенности, влияющей на все их процессы. И без соответствующих экономико-математических расчетов, оценить эффективность этих процессов практически не представляется возможным. Экономико-математическое моделирование при таких условиях является самым эффективным и наиболее подходящим методом для описания и анализа сложившихся экономических процессов и объектов. Все описанное выше показывает огромную, ключевую роль экономико-математического моделирования в управлении предприятием, так как предоставляет крайне сильный инструмент для этого. Немалое количество разных методов и моделей позволяют решить любую задачу, более того, они способны дополнять друг друга и отражать более точную картину сложившейся ситуации. Создание математических моделей в экономике в сочетании с экономическими решениями позволяет сформировать знания о результатах изменений, избегая нежелательных убытков, что, в свою очередь, помогает предприятию идти по самому оптимальному пути.

Библиографический список:

1. Ломкова Е. Н., Эпов А. А. Экономико-математические модели управления производством. – Волгоград: РПК «Политехник», 2005. – 67 с.
2. Макрусев В.В., Волков В.Ф., Дмитриева О.А. Методы принятия управленческих решений. Учебное пособие. – М.: Российская таможенная академия, 2013. – 212 с.
3. Глебова О.В. Методы принятия управленческих решений. Учебное пособие. – Саратов: Вузовское образование, 2017. – 274 с.
4. Яроцкая Е.В. Экономико-математические методы и моделирование. Учебное пособие. – Саратов: Ай Пи Ар Медиа, 2020. – 196 с.

УДК 338
DOI 10.34755/IROK.2021.64.58.010

*Скоробогатова Анастасия Денисовна,
Skorobogatova Anastasia Denisovna
магистрант 2 курса
направления «Управление инновационным развитием»
ФГБОУ ВО «Башкирский государственный университет»
Bashkir State University
Россия, Уфа*

*Исхакова Ольга Сергеевна
Iskhakova Olga Sergeevna
доцент кафедры цифровой экономики и коммуникаций,
ФГБОУ ВО «Башкирский государственный университет»
Bashkir State University
Россия, Уфа*

Конкурентоспособность инновационных проектов: понятие, содержание и методы оценки

В настоящей статье рассматриваются теоретические основы конкурентоспособности как одного из неотъемлемых элементов рыночных отношений. Особое внимание уделяется конкурентоспособности инновационных проектов. Раскрывается понятие, содержание и основные методы оценки конкурентоспособности инновационных проектов.

Ключевые слова: инновации, конкурентоспособность, конкурентоспособность инновационного проекта.

Competitiveness of innovative projects: the concept, content and evaluation methods

This article discusses the theoretical foundations of competitiveness as one of the founding elements of market relations. Special reference focuses on the competitiveness of innovative projects. The paper explains the concept, content and main methods of evaluating the competitiveness of innovative projects.

Keywords: innovation, competitiveness, managing the competitiveness of an innovation project, competitiveness of an innovation project.

Nowadays, innovations provide an opportunity to maintain the success of the business, give an advantage in the competitive struggle; in addition innovations have a positive impact on the quality of the goods and services provided. Admittedly, innovation and innovation activities are an integral factor of economic development.

In modern world there are various interpretations of the concept (definition) of "innovation". For example, Christopher Knight defines innovation as a process of change in organizations that is implemented through the introduction of something new in relation to the industry. Some scientists consider "innovation" as task-oriented modification. Enhancement of efficiency or achieving a positive commercial effect from innovation might be some of these modifications. It should be noted that there is no single concept (definition) of "innovation". Nevertheless, the main features of this concept are: demand, novelty of an invention, ability to implement and commercialize. Due to the fact that the key form of innovation is an innovative project, it should at least consider this concept in more detail.

The general idea of the concept of "innovation project" is that an innovative project is a set of targeted actions that are related to resources, deadlines, and participants and are aimed at achieving the stated goals [3].

There are different approaches to the definition of the concept of "innovative project" which are represented in Figure 1.

Figure 1 - Approaches to the definition of the concept of "innovative project"

	Definition
A. K. Kazantsev	An innovative project is a form of innovative activity
A.A. Vishnyakov	An innovation process is a set of activities organized in a certain way and aimed at obtaining innovation, which has certain characteristics [4].
the Federal Law of 23.08.1996 No. 127 "On science and State scientific and technical policy"	An innovation project is defined as a set of measures aimed at achieving an economic effect on the implementation of innovations, including the commercialization of scientific and (or) scientific and technical results [1].

Accordingly, innovation is the basis for the implementation of any innovative project. The effectiveness of an innovation project is determined based on the selection and implementation of specific innovations.

At the moment, many innovative projects are being implemented, which are aimed at modernizing various industries and implementing state programs. Project management is actively used in various sectors of the economy. The project approach is applied to innovation management. The principles of this approach can also be applied to innovative projects. The quality of innovative projects depends on

project management. Innovative projects not only contribute to the improvement of various economic indicators, but affect competitiveness.

Competitiveness is one of the essential characteristics of an innovative project, as competitive projects are characterized by a high degree of reliability and quality.

Nowadays, various approaches are used in the scientific literature to determine the essence of the concept of "competitiveness" which might be due to versatility of the definition. According to the materials of the Lisbon Agenda of the European Union, competitiveness is understood not only as high productivity, competition and profitability of business, but as a "consciously managed" aspect of development [3]. B. M. Fomin and M. K. Starovoitov define competitiveness as a measure of interest and trust in services in various markets.

Figure 2 - Approaches to defining the concept of "competitiveness"

Approach	Definition
Integrated approach	Competitiveness is considered as a certain property, a set of characteristics and comparative advantages of an object or subject, its ability to act in a competitive environment, concentrate efforts and achieve goals.
Normative approach	Competitiveness is considered as the degree of compliance of the object's characteristics (economic, technical and functional) with the requirements of consumers.
Resource approach	Competitiveness is defined as the possession of a certain set of opportunities and advantages (innovative, scientific and technical, and others) over competitors.
Qualitative approach	Competitiveness is defined as the ability to perform its functions with the required quality and cost due to different characteristics, market requirements and consumer ratings. Also, within the framework of this approach, competitiveness is determined by the quality of management and the ability to innovate.
Index approach	Competitiveness is considered as a quantitative indicator of the profitability of production, in conditions of competition and in compliance with the necessary quality requirements.
Factor approach	Competitiveness is defined as the state of an enterprise due to various factors (social, economic, political, and others), as well as the position of the enterprise in the market (its share and trends in its changes).

Therefore, based on the consideration of various approaches to the definition of competitiveness, it is worth noting that competitiveness is a rather complex indicator that consists of many elements.

The term "competitiveness" is associated and considered with such objects as an enterprise, a region, as well as innovations and an innovative project. At the moment, the competitiveness of an innovative project, as an independent category, is insufficiently studied.

According to the definitions of D. P. Barsukov and D. S. Scorcelletti, the competitiveness of an innovative project is understood as "its dynamic property", which characterizes the ability to be implemented in a competitive market and reflects the attractiveness for both consumers and investors [2]. In some cases, it is advisable to propose the concept of competitiveness of an innovation project in relation to the specifics and scope of research.

The competitiveness of an innovative project is formed at the initial stages of implementation: the stages of scientific research and the introduction of an innovative idea [2]. Moreover, the competitiveness of an innovative project is considered from the point of view of both the consumer and the investor. Since the cost and consumer characteristics of the project implementation result are important for the consumer, the competitiveness of the innovative project expresses the degree of satisfaction of the innovative product by its consumers. For the investor, the competitiveness of an innovative project lies in its economic efficiency [2].

The factors of competitiveness of an innovative project can represent either the quality of the innovative product, or the state of production and resource potential, or can be considered in a complex. Thus, based on the nature and scope, the factors of competitiveness can be divided into external and internal.

Such a variety and different nature of the factors of competitiveness leads to the need to choose the most important factors in relation to an innovative project [2]. The internal factors that affect the implementation of the investment project include the financial viability of the project and the resource capabilities of its implementation. External factors include factors of the competitive environment, as well as various innovative and marketing factors that link the goal and result of the project with the consumers of the innovative product [2]. Thus, the factors of competitiveness are interrelated and interdependent factors that form a complete system. It should be noted that the system management of the competitiveness of an innovative project ensures the formation and development of its competitive advantages through the impact on the factors of its competitiveness.

Nowadays, most methods for estimating competitiveness are based on the calculation of an integral indicator, by combining its private indicators. Expert evaluation methods are also actively used; they provide not only quantitative, but also qualitative indicators. With the regular use of expert methods, their information value increases. The advantage of calculating integral indicators is its simplicity and taking into account the importance of certain individual indicators. In some cases, the method of analysis or hierarchy can be used to assess the factors of

competitiveness of an innovative project. These methods allow us to estimate the significance of individual elements of competitiveness.

In conclusion, it is worth noting that at the moment the issue of the competitiveness of innovative projects occupies an important place in the developing economic space and needs more in-depth research. The reason for this is that today, business is increasingly considered as a set of interrelated, consistently implemented projects. Accordingly, innovative activity ensures the competitiveness of the business.

References:

1. The Federal Law of Russian Federation of August 23, 1996 N 127 FZ «On science and state scientific and technical policy» Available at: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_11507/. (Accessed on 3 December 2021) (in Russian).
2. Barsukov D.P., Skorchelletti D. S. Competitiveness of an innovative project: content, factors, evaluation. *Konkurentosposobnost' innovacionnogo proekta: sodержanie, faktory, ocenka*. [Russian entrepreneurship], 2012, no 4. Available at: <https://cyberleninka.ru/article/n/konkurentosposobnost-innovatsionnogo-proekta-soderzhanie-faktory-otsenka>. (Accessed on 3 December 2021) (in Russian).
3. Brevnov V.G. Competitiveness of innovative projects of enterprises of the military-industrial complex: the essence and content of the concept. *Konkurentosposobnost' innovatsionnyh projektov predpriyatij oboronno-promyshlennogo kompleksa: sushchnost' i sodержanie ponyatiya // Sibirskij zhurnal nauki i tehnologii* [Siberian Journal of Science and Technology], 2016, no 1. Available at: <https://cyberleninka.ru/article/n/konkurentosposobnost-innovatsionnyh-proektov-predpriyatij-oboronno-promyshlennogo-kompleksa-suschnost-i-soderzhanie-ponyatiya>. Accessed on 23 November 2021) (in Russian).
4. Zavlin B. V., Kazancev A. K., Mindeli L. Je. Fundamentals of innovation management. Theory and practice. *Osnovy innovacionnogo menedzhmenta. Teoriya i praktika*, 2010, p 518 (in Russian)

УДК 336.1

Мовсисянц М.Г., студент магистратуры

Лихота У.А., студент магистратуры

Кубанский государственный аграрный университет имени

И.Т Трубилина (г.Краснодар)

Кадровая политика в системе государственного управления

Personnel policy in the public administration system

Аннотация: в представленной статье анализируется значение кадровой политики как одного из наиболее важных звеньев в цепочке государственного управления. Раскрывается понятие кадровой политики государственных служащих, ее основные цели и задачи, которые определяют специфику рассматриваемого института права. Приводятся современные проблемы, затрудняющие процесс развития государственной кадровой политики. Делается вывод о том, что основной функцией кадровой политики государственной службы в настоящее время должен стать поиск наиболее компетентных специалистов, обладающих высоким уровнем профессиональной подготовки, поскольку от этого напрямую зависит качество государственного управления.

Ключевые слова: государственная служба, государственное управление, кадровая политика, трансформация, реализация, эффективность.

Annotation: the article analyzes the importance of personnel policy as one of the most important links in the chain of public administration. The concept of personnel policy of civil servants, its main goals and objectives, which determine the specifics of the institution of law under consideration, is revealed. The modern problems complicating the process of development of the state personnel policy are presented. It is concluded that the main function of the personnel policy of the civil service at the present time should be the search for the most competent specialists with a high level of professional training, since the quality of public administration directly depends on this.

Key words: public service, public administration, personnel policy, transformation, implementation, efficiency.

Государственная кадровая политика – действенный фактор мобилизации и сосредоточения усилия государственных и общественных институтов на решении задач устойчивого развития и эффективного использования кадрового потенциала страны, комплектования и профессионального развития кадров.

В научной литературе выделяют три подхода к определению кадровой политики в органах управления:

Во-первых, такую политику рассматривают с точки зрения технологии управления персоналом, в которую входят подбор и расстановка служащих, занятых в системе управления, т.е. специалистов, руководителей и технического персонала [4].

Во-вторых, данное понятие представлено как подбор и выбор руководителей, специалистов, т.е. объединение всех работников в государственных органах [5].

В-третьих, кадровая политика толкуется как важный процесс социального управления коллективом с его профессиональными группами для решения выдвигаемых перед ним задач и целей [2].

Говоря о влиянии человеческого фактора на эффективность государственного управления, необходимо обратиться к особенностям реализации кадровой политики на государственной службе.

Включение в правовой статус государственных служащих целого ряда прав, обязанностей, ограничений и гарантий означает, что все современные служащие имеют равные возможности при назначении на должность и при осуществлении своей профессиональной деятельности, а также равные возможности для возникновения, изменения и прекращения своих обязанностей, для защиты нарушенных прав и законных интересов.

С другой стороны, профессиональная этика современных служащих зачастую выглядит как несколько нестабильный и определяемый обстоятельствами комплекс личностных качеств. Пренебрежительное отношение к профессиональному долгу, недостаточный контроль за исполнением непосредственных обязанностей и неэффективная система стимулирования труда ведут к подмене этических принципов корыстными интересами, а это, в свою очередь, становится одной из главных причин ухудшения качественного состава кадрового корпуса государственных служащих. Отсюда процесс организации кадровой политики в органах государственного управления должен протекать с учетом всех новейших достижений современной науки и практики менеджмента [1].

Сегодня в кадровой политике государственной службы происходит активное замещение технократического подхода гуманистическим. В рамках технократического подхода труд рассматривается как индивидуальная деятельность, не требующая проявления инициативы, творчества и высокой квалификации на рабочем месте. В свою очередь, гуманистический подход трактует человека не просто как индивида, исполняющего трудовые функции, а как субъекта трудовых отношений, компонент организации.

В этой связи активизируется процесс обновления, совершенствования и поиска новых подходов, концепций, идей в области совершенствования кадровой политики как основного и стратегического ресурса государственного управления.

Таким образом, для учреждений, функционирующих в сфере государственного управления, важно располагать в нужное время, в нужном

месте, в нужном количестве и с соответствующей квалификацией таким персоналом, который необходим для достижения всех целей современной государственной службы. При этом индивидуальные различия людей в способностях, мотивации, знаниях и умениях чрезвычайно велики, и нередко это серьезно отражается на эффективности их деятельности. Соответственно, развитие кадровой политики здесь предполагает целенаправленное воздействие на персонал с целью получения наибольшего результата в сочетании с максимально возможной ориентацией труда на возможности человека, его интересы [3].

Как и любая другая система кадровая политика на государственной службе имеет ряд нерешенных проблем:

- законодательство устанавливает устаревшие и не связанные с реальными потребностями госорганов требования к кандидатам и возможности повышения квалификации госслужащих;
- неконкурентный уровень оплаты труда: госслужащие, занимающие должности вплоть до заместителя директора департамента федеральных органов исполнительной власти, получают зарплаты ниже среднего уровня оплаты труда руководителей в коммерческом секторе (в г. Москве);
- неравенство зарплат внутри ведомств и между ними: существует значимый разрыв в уровнях оплаты труда в зависимости от должности, а сотрудники на одной и той же должности в разных ведомствах получают разную заработную плату;
- работа отделов кадров большинства ведомств ориентирована на контроль соблюдения формальных регламентов, тогда как ресурсов и возможностей для качественного развития кадров не хватает;
- текущая система повышения квалификации и обучения госслужащих недостаточно результативна;
- различные кадровые резервы, методологии оценки кадров, технологии работы с кадрами на госслужбе, не синхронизированы между собой.

Для решения названных проблем необходимо принять следующие меры:

- пересмотреть требования к кандидатам и предоставить государственным органам более широкие полномочия по установлению таких требований с учетом функций и полномочий федеральных органов исполнительной власти, а также связать программы обучения и повышения квалификации госслужащих с актуальными целями и задачами развития органов исполнительной власти, с моделями компетенций госслужащих и запросами гражданского общества;

- актуализировать систему должностей на госслужбе и реформировать механизм установления заработной платы госслужащих;
- предоставить возможность увольнять сотрудников за низкую эффективность работы;
- повысить базовый уровень зарплат для всех госслужащих за счет оптимизации ресурсов и высвобождения денежных средств;
- разработать и внедрить полный цикл работы с персоналом на госслужбе, включающий в себя кадровое планирование, привлечение, оценку, обучение и мотивацию сотрудников.

В заключении отметим, что предложенные меры не следует рассматривать по отдельности как независимые решения, они являются элементами единой программы по трансформации системы управления кадрами на госслужбе. Их реализация должна способствовать консолидации кадровой политики на государственной службе, облегчать взаимодействие ведомств, активизировать мобильность кадров, укреплять профессиональный статус государственного служащего в обществе. В долгосрочной перспективе выстроенная таким образом профессионализация госслужбы способна улучшить качество государственного управления и повысить уровень доверия к госслужащим со стороны населения.

Библиографический список:

1. Аушев М.М. Кадровая политика государственного органа: состояние и приоритеты совершенствования // В сборнике: Фундаментальные и прикладные исследования в науке и образовании: сборник статей Международной научно-практической конференции. – 2020. – С. 236-241.
2. Байтеряков С.В., Барышникова А.В., Копыток В.К., Филиппова А., Шубина Д.О. Кадровая политика на госслужбе: текущие проблемы и необходимые изменения. – М.: Счетная палата Российской Федерации, Центр перспективных управленческих решений, 2021. – 118 с.
3. Бафанова В.Е., Шилович О.Б. К вопросу о некоторых аспектах совершенствования кадровой политики // В сборнике: Технические и естественные науки. сборник избранных статей по материалам Международной научной конференции. – Санкт-Петербург, 2020. – С. 96-98.
4. Лымарева О.А., Такахо Б.Р. Совершенствование кадровой политики современного предприятия // Тенденции развития науки и образования. – 2021. – № 69-6. – С. 35-39.

5. Магомедов М.А. Особенности формирования кадровой политики организации // Экономика и предпринимательство. – 2021. – № 8 (133). – С. 959-962.

УДК 336

*Нуртаева А.К., преподаватель – лектор
НАО «Жетысуский университет имени И.Жансугурова»
Республика Казахстан, Талдыкорган*

*Nurtayeva A.K., teacher - lecturer
Non-joint-stock company "Zhetysu University named after I.Zhansugurov"
Republic of Kazakhstan, Taldykorgan*

Банковская конкуренция: проблемы и пути развития

Аннотация: Создание условий для развития конкуренции на рынке банковских услуг является одним из ключевых факторов эффективной реализации конституционного принципа единства экономического пространства и свободного перемещения финансовых услуг. Конкуренция побуждает к эффективным действиям на рынке, заставляя предлагать клиентам более широкий ассортимент продуктов и услуг по более привлекательным ценам и лучшего качества, что, в свою очередь, способствует повышению эффективности производства и перераспределения экономических ресурсов. В данной статье рассматриваются понятия конкуренции, конкурентоспособности, роль конкуренции для развития экономики государства характеризуются факторы конкурентоспособности банков второго уровня, кроме того в статье приводится анализ конкурентной среды банковского сектора РК, описаны основные проблемы конкурентоспособности казахстанского банковского сектора и перспективы развития.

Ключевые слова: банковский сектор, конкуренция, конкурентоспособность, собственный капитал, активы, обязательства.

Banking competition: problems and ways of development

Abstract: Creating conditions for the development of competition in the banking services market is one of the key factors for the effective implementation of the constitutional principle of the unity of the economic space and the free movement of financial services. Competition encourages effective actions in the market, forcing customers to offer a wider range of products and services at more attractive prices and better quality, which, in turn, contributes to increased production efficiency and redistribution of economic resources. This article discusses the concepts of competition, competitiveness, the role of competition for the development of the state economy, the factors of competitiveness of second-tier banks are characterized, in addition, the article provides an analysis of the competitive environment of the banking sector of the Republic of Kazakhstan, describes the main problems of competitiveness of the Kazakh banking sector and development prospects.

Keywords: banking sector, competition, competitiveness, equity, assets, liabilities.

Термин «конкуренция» сравнительно недавно вошел в обиход отечественных предпринимателей. И сначала это происходило как естественный процесс соперничества продавцов, и в первое время носило исключительно ценовой характер. Постепенно конкуренция стала носить и неценовой характер, появилось понятие маркетинга и т.д. Проблему конкуренции не оставила без внимания ни одна из исторически сложившихся школ экономической теории. Ей посвящено большое количество научных трудов представителей различных направлений экономической мысли: А. Смита, Д. Риккардо, У. Пети, К. Маркса, Л.Эрхарда, П. Друкера, И. Ансоффа, Ф. Котлера и других. Особый вклад в исследование конкуренции внес М.Портер, написавший в 1998г. книгу «Конкуренция».

Наличие конкурентной борьбы требует от конкурентов выявлять и развивать преимущества как товаров (работ и услуг), так и стратегии поведения на рынке, политики в области маркетинга, т.е. свою конкурентоспособность. Следовательно, термин «конкурентоспособность» вытекает из понятия конкуренции, является ее производным.

Исследованию понятия «конкурентоспособность» также было посвящено немало исследований зарубежных и отечественных экономистов, но и здесь каждый ученый предлагает собственную трактовку этого понятия. Наиболее полными и общим из них является следующее, предложенное Р.Фатхутдиновым: «конкурентоспособность - это свойство объекта, характеризующее его способностью обеспечивать за счет своих конкурентных преимуществ более полное и эффективное использование имеющихся и/или приобретенных свойств или потенциала для удовлетворения установленной или потенциальной потребности по сравнению с аналогичными объектами, представленными на конкретном рынке в определенный (фиксированный) момент времени» [1, 14 с.].

В отношении трактовки понятия «банковская конкуренция» также существует несколько мнений. Большинство авторов (Уткин Э.А., Морозова Н.И., Мирзаевой М.Р., Дараган А.В, Хабаров В.И., Попова Н.Ю., Стребков И. М. и др.) согласны с определением данным Коробовой Г.Г., характеризуют банковскую конкуренцию как «динамичный процесс состязательности коммерческих банков и прочих кредитных институтов, в рамках которого, они стремятся обеспечить себе прочное положение на рынке банковских услуг» [2, 18 с.].

В тоже время существуют и другие варианты трактовки данного определения. Так Коробов Ю. И. определяет банковскую конкуренцию как «экономический процесс взаимодействия и соперничества кредитных организаций и других участников финансового рынка, в ходе которого они стремятся обеспечить себе прочное положение на рынке банковских услуг с

целью максимально полного удовлетворения разнообразных потребностей клиентов и получения наибольшей прибыли» [3, 110 с.].

Самсонова Е.К. дает следующее определение «Банковская конкуренция – это экономический процесс взаимодействия, взаимосвязи и соперничества между кредитными организациями в целях обеспечения лучших возможностей реализации банковских продуктов и услуг, максимально более полного удовлетворения разнообразных потребностей клиентов и получения наибольшей прибыли в данных условиях» [4, 19 с.].

Факторы конкурентоспособности банка – явления внешней среды или процессы банковской деятельности (кредитной, инвестиционной и др.) наличие которых необходимо и достаточно для изменения критериев его конкурентоспособности (надежность, эффективность банка, привлекательность банковских услуг и другие), а, следовательно, и уровня конкурентоспособности банка в целом.

Макроокружение представлено экономическими, политическими, государственно-правовыми, технологическими, экологическими, социально-психологическими, ресурсными факторами. Главные мезофакторы, которые влияют на конкурентный климат в банковском секторе и конкурентоспособность каждого коммерческого банка, М. Портер назвал силами конкуренции. Для того, чтобы сохранить или повысить конкурентоспособность банка, необходимо учитывать эти факторы и постоянно наблюдать за изменением ситуации на рынке. Группа факторов микроуровня включает качественные и количественные параметры, характеризующие капитализацию и ликвидность банка, качество его активов и пассивов, уровень риска проводимой политики и операций, имидж банка, уровень клиентоориентированности, перечень и доступность оказываемых услуг, в т.ч. посредством системы удаленного доступа, количество клиентов на одного сотрудника банка и др.

Причем, в этой группе необходимо выделять ценовые факторы, имеющие важное значение для клиентской базы - соотношение между ценой размещения ресурсов и ценой их привлечения, отношение средней цены привлечения ресурсов к аналогичному показателю по группе банков региона или страны, отношение средней цены размещения ресурсов банка к аналогичному показателю по группе банков региона или страны в целом и т.д.[5].

Ключевыми количественными и качественными факторами микросреды и внутренней среды банка являются: финансовые ресурсы; кадры; бизнес-процессы банка; инновации; информационные и коммуникационные технологии; клиентская база; взаимоотношения с органами власти и регулятором.

Что касается конкурентоспособности банковского продукта или услуги, то это наличие совокупности параметров определенного продукта или услуги, которые могут быть выделены клиентами, выгодно отличают этот продукт или

услугу от аналогов конкурентов в конкретном сегменте банковских продуктов и услуг в заданный промежуток времени.

Количественно конкурентоспособность банковского продукта или услуги определяется как соотношение полезного эффекта и цены. При этом, необходимо напомнить о том, что конкурентоспособность банка и конкурентоспособность его услуги (продукта) тесно взаимосвязаны.

В качестве факторов, влияющих на конкурентоспособность банковского продукта или услуги можно выделить следующие: 1. конкурентоспособность банка: прибыль, внутренняя стоимость банковских операций, рентабельность активов, ликвидность, уровень кредитного риска; 2. конкурентоспособность услуги: стоимость услуги, качество услуги, время обслуживания клиента, объемы предоставленных услуг[6].

В целом конкурентоспособность в банковской сфере имеет три уровня: конкурентоспособность банковского сектора, конкурентоспособность банка и конкурентоспособность банковской услуги. К факторам конкурентоспособности банковского сектора относятся: процессы слияния и поглощения, размер банка, филиальная сеть, структура капитала, структура собственности, рыночная концентрация, регулирование банковской деятельности.

Согласно данным Агентства Республики Казахстан по регулированию и развитию финансового рынка по состоянию на 01.01.2021г. ситуация на рынке банковских услуг следующая.

По состоянию на 1 января 2021 года в Республике Казахстан функционируют 26 банков, из них 15 банков с иностранным участием, в том числе 12 дочерних банков второго уровня, 1 банк со 100%-ным государственным участием.

Активы банков второго уровня РК по состоянию на 1 января 2021 года составили 31 171,7 млрд.тенге (на начало 2020 года – 26 785,9 млрд.тенге), увеличение с начала 2020 года – 16,4%. В структуре активов наибольшую долю (47,6% от совокупных активов¹) занимает ссудный портфель (основной долг) в сумме 15 792,1 млрд.тенге (на начало 2020 года – 14 743,0 млрд.тенге), увеличение с начала 2020 года – 7,1%.

Займы юридическим лицам составляют 3 838,8 млрд.тенге с долей 24,3% от ссудного портфеля (на начало 2020 года – 4 105,3 млрд.тенге или 27,8% от ссудного портфеля), снизились с начала 2020 года – 6,5%. Займы физическим лицам составляют 7 124,8 млрд.тенге с долей 45,1% от ссудного портфеля (на начало 2020 года – 6 329,5 млрд.тенге или 42,9% от ссудного портфеля), увеличение с начала 2020 года – 12,6%. Потребительские займы составляют 4 542,7 млрд.тенге с долей 28,8% от ссудного портфеля (на начало 2020 года – 4 366,5 млрд.тенге или 29,6% от ссудного портфеля), увеличение с начала 2020 года – 4,0%.

Займы МСБ составляют 4 246,2 млрд.тенге с долей 26,9% от ссудного портфеля (на начало 2020 года – 3 962,9 млрд.тенге или 26,9% от ссудного

портфеля), увеличение с начала 2020 года – 7,2%. NPL - неработающие займы (с просроченной задолженностью свыше 90 дней) составляют 1 077,1 млрд.тенге или 6,8% от ссудного портфеля (на начало 2020 года – 1 200,1 млрд.тенге или 8,1% от ссудного портфеля). Провизии по ссудному портфелю сложились в размере 1 830,8 млрд.тенге или 11,6% от ссудного портфеля (на начало 2020 года – 1 994,2 млрд.тенге или 13,5% от ссудного портфеля).

Обязательства банков второго уровня РК составляют 27 217,2 млрд.тенге (на начало 2020 года – 23 158,6 млрд.тенге), увеличение с начала 2020 года – 17,5%. В совокупных обязательствах банков второго уровня наибольшую долю занимают вклады клиентов – 79,2%. Обязательства банков второго уровня РК перед нерезидентами РК составили 1 161,3 млрд.тенге или 4,3% от совокупных обязательств. Вклады клиентов составляют 21 559,2 млрд.тенге или 79,2% от совокупных обязательств (на начало 2020 года 17 997,0 млрд.тенге или 77,6% от совокупных обязательств), увеличение с начала 2020 года – 19,9%. Вклады юридических лиц составляют 10 616,5 млрд.тенге или 49,2% от вкладов клиентов (на начало 2020 года 8 664,3 млрд.тенге или 48,2% от вкладов клиентов), увеличение с начала 2020 года – 22,5%. Доля вкладов юридических лиц в иностранной валюте уменьшилась с 43% на начало года до 41,7% на отчетную дату. Вклады физических лиц составляют 10 942,7 млрд.тенге или 50,8% от вкладов клиентов (на начало 2020 года – 9 312,7 млрд.тенге или 51,8% от вкладов клиентов), увеличение с начала 2020 года – 17,5%. Доля вкладов физических лиц в иностранной валюте уменьшилась с 41,7% на начала года до 38,6% на отчетную дату.

Достаточность собственного капитала. Регуляторный капитал сложился в размере 4 821,9 млрд.тенге. Коэффициенты достаточности капитала составили: k1 – 21,3% ; k1-2 – 21,3%; k2 – 27,0%. Высоколиквидные активы (среднемесячное значение) составили 12 649,9 млрд.тенге или 40,6% от активов (на начало 2020 года – 9 174,6 млрд.тенге), увеличение с начала 2020 года – 37,9%.

Доходность банковского сектора. Доход банковского сектора составил 726,1 млрд.тенге. Отношение чистого дохода к совокупным активам (ROA) составило – 2,3% (3,7% на аналогичную дату прошлого года); Отношение чистого дохода к собственному капиталу по балансу (ROE) – 17,6% (29,37% на аналогичную дату прошлого года).

Макроэкономические показатели. Доля активов банковского сектора в ВВП составляет 44,7%; Доля ссудного портфеля в ВВП – 22,6%; Доля вкладов клиентов в ВВП – 30,9%.

Концентрация банковского сектора. Доля 5 крупнейших банков в активах БВУ составила – 64,0%; Доля 5 крупнейших банков в совокупном ссудном портфеле – 64,5%; Доля 5 крупнейших банков в совокупных вкладах клиентов – 66,2% [7].

В Таблице 1 представлена структура банковского сектора РК по состоянию на 01.01.2021г. в сравнении с предыдущим периодом.

Таблица 1 – Структура банковского сектора

Структура банковского сектора	01.01.2020	01.01.2021
Количество банков второго уровня, в т.ч.:	27	26
- банки со 100% участием государства в уставном капитале	1	1
- банки второго уровня с иностранным участием	14	15
- дочерние банки второго уровня	12	12

Примечание – согласно данным источника [7]

Согласно данным центра деловой информации Kapital.kz по состоянию на 1 апреля текущего года банковский сектор Казахстана был представлен 25 банками второго уровня, из которых 15 - БВУ с иностранным участием (60% от общего количества).

Следует отметить, что количество банков с иностранным участием с начала текущего года увеличилось на один финансовый институт: 100% простых акций АО «Банк Kassa Nova» перешли российской инвестиционной компании «Фридом Финанс». 9 февраля приказом регулятора № 45 АО «Банк Kassa Nova» была переоформлена лицензия на проведение банковских и иных операций ввиду изменения наименования юридического лица – лицензиата на АО «Банк Фридом Финанс Казахстан».

Вместе с тем в середине марта о своем слиянии объявили два финансовых института - Jusan Bank и АТФБанк, которое предполагается завершить до конца текущего года.

Одним из ожидаемых событий I квартала стало решение регулятора о принудительной ликвидации АО «AsiaCredit Bank». Также на днях было озвучено, что с рынка Казахстана намерен уйти еще один участник - АО ДБ «Национальный банк Пакистана» в Казахстане, который 27 апреля получил от Агентства по регулированию и развитию финансового рынка разрешение на добровольную ликвидацию.

При этом концентрация пяти крупнейших игроков сектора, в число которых вошли АО «Народный банк Казахстана», ДБ АО «Сбербанк», АО «Kaspi Bank», АО «ForteBank», АО «Отбасы банк», продолжает медленно, но расти. За январь-март текущего года совокупная доля этих банков в активах БВУ увеличилась с 64% до 64,1%, доля в ссудном портфеле выросла с 64,5% до 66,7%, а в депозитном портфеле - с 66,5% до 67,1%.

По данным регуляторной отчетности на 1 апреля 2021 года, активы банковского сектора РК достигли 32 426,2 млрд тенге, увеличившись на 4% или 1 255 млрд тенге.

Самый большой рост валюты баланса за три месяца наблюдался у Отбасы банка - на 470,5 млрд тенге или почти на 30%, что позволило ему вытеснить из первой пятерки АО «Банк ЦентрКредит». Главной причиной этого послужило увеличение остатков на счетах физических лиц на 380,6 млрд тенге, что обусловлено притоком средств со счетов вкладчиков ЕНПФ. Также отмечался рост вкладов юридических лиц на 70,1 млрд тенге. При этом ссудный портфель Отбасы банка вырос только на 36,6 млрд тенге.



Примечание – согласно данным источника [8]

Наибольший прирост в структуре активов банковского сектора за январь-март 2021 года отмечался по статье «Ценные бумаги, имеющиеся в наличии для продажи» - на 582,4 млрд тенге и статье «Ценные бумаги, удерживаемые до погашения» - на 450,3 млрд тенге. Это говорит о том, что банки продолжают наращивать ликвидные активы. По информации АРРФР, запасы ликвидности банковского сектора выросли с начала года до 14 923 млрд тенге или 46% от активов, из которых порядка 13 888,9 млрд тенге представлены высоколиквидными активами.

Тем временем объем займов клиентам без учета операций «Обратное РЕПО» возрос на 194,1 млрд тенге до 15 487 млрд тенге, а с учетом операций «Обратное РЕПО» - лишь на 593,6 млн тенге, составив 15 792,7 млрд тенге.

Несмотря на то что доля ссудного портфеля в совокупных активах продолжает превалировать, за январь-март текущего года наблюдалось ее заметное сокращение с 50,7% до 48,7%. Основной причиной послужило снижение кредитного портфеля АО «АТФБанк» на 69 млрд тенге и АО «ForteBank» на 59,1 млрд тенге. Также с начала года отмечалось значительное уменьшение размера выданных займов у АО «Bank RBK» на 35,9 млрд тенге и у АО «Народный банк Казахстана» на 31,9 млрд тенге. Вероятно, на это повлияло погашение займов клиентов корпоративного сектора, в том числе МСБ. Так, объем кредитов юридическим лицам с начала года сократился на 0,5%, до 7 058,9 млрд тенге. В том числе кредитование субъектов малого предпринимательства снизилось на 3,5 %, до 2 426,8 млрд тенге.

В отраслевой разбивке наиболее значительная сумма кредитов банков экономике приходилась на такие отрасли, как промышленность (доля в общем объеме – 13,5%), торговля (11,8%), строительство (4,2%) и транспорт (3,2%).

Объем кредитов, предоставленных физическим лицам, напротив увеличился на 2,8%, до 7 733,7 млрд тенге. В его структуре потребительские кредиты выросли с начала года на 3,8% с 4391 млрд тенге до 4 556 млрд тенге, при этом ипотечные кредиты снизились на 0,2%, до 2 369 млрд тенге.

Если рассматривать кредитный портфель банковского сектора в разрезе валют, то можно заметить, что за I квартал 2021 года объем займов в национальной валюте увеличился на 2%, до 12 983,2 млрд тенге, в то время как кредиты в иностранной валюте показали снижение на 4,6%, до 1 809 млрд тенге. Таким образом, удельный вес кредитов в тенге на конец марта текущего года составил 87,8% (для сравнения: на конец декабря 2020 года – 87%), соответственно в инвалюте 12,2%.

Что касается средневзвешенной ставки вознаграждения по кредитам, выданным в национальной валюте корпоративному сектору, в марте она сложилась на уровне 11,5% (в декабре 2020 года – 11,4%), физическим лицам – 17% (в декабре 2020 года – 14,9%).

По состоянию на 1 апреля доля кредитов с просроченной задолженностью свыше 90 дней (NPL 90+) в общем объеме займов выросла с 6,9% до 7,1% - до 1120,8 млрд тенге. На это главным образом повлияло увеличение NPL 90+ в портфеле займов юридических лиц с 5% до 9%. При этом в портфеле займов физических лиц уровень NPL 90+, наоборот, хоть и незначительно, но снизился - с 5,4% до 5,3%.

Из отчетности отдельных банков можно увидеть, что у ряда БВУ просроченная задолженность свыше 90 дней пока находится на достаточно низком уровне, средний рост NPL 90+ по банкам за январь-март составил порядка 1%. Однако, как известно, в период локдауна были предоставлены значительные отсрочки по кредитам, срок действия которых еще не закончился. В связи с этим мы предполагаем, что реальное качество ссудного портфеля может выглядеть иначе.

Между тем покрытие провизиями кредитов с NPL 90+ составляет 78,2%, что показывает достаточно высокий уровень. Покрытие провизиями кредитов физических лиц составляет 68,5%, юридических лиц – 103,2%, МСБ – 74,8%.

Совокупные обязательства банковского сектора на 1 апреля 2021 года достигли 28 374 млрд тенге, увеличившись с начала года на 1 156,8 млрд тенге или на 4,3%, что было обусловлено ростом вкладов клиентов на 1 264,6 млрд тенге. В том числе вклады юридических лиц возросли на 5,4% или 577,1 млрд тенге - до 11 193,6 млрд тенге, а вклады физических лиц на 687,5 млрд тенге, составив 11 630,2 млрд тенге.



Примечание – согласно данным источника [8]

Стоит отметить, что самый большой приток средств на счета корпоративных клиентов наблюдался у двух банков: АО «ForteBank» на 193,6 млрд тенге и ДБ АО «Сбербанк» на 114,4 млрд тенге. Также значительное увеличение объема вкладов юридических лиц произошло у АО «Евразийский банк», АО «Отбасы банк» и АО «Народный банк Казахстана»: на 73,6 млрд тенге, на 70,1 млрд тенге и 63,6 млрд тенге, соответственно.

Что касается счетов розничных клиентов, то больше всего средств на них за январь-март привлекли АО «Отбасы банк» - на сумму 380,6 млрд тенге, как уже было сказано ранее, и АО «Kaspi Bank» - на сумму 122,9 млрд тенге. Вслед за ними последовал Народный банк Казахстана, нарастивший депозитную базу физлиц на 107,7 млрд тенге.

Таким образом, доля депозитного портфеля в обязательствах с начала года увеличилась с 79,2% до 80,4%, составив 22 823,8 млрд тенге.

Средневзвешенная ставка вознаграждения по срочным депозитам в национальной валюте небанковских юридических лиц на конец марта снизилась по сравнению с декабрем прошлого года с 7,3% до 7,2%, по депозитам физических лиц напротив выросла - с 9,2% до 9,4%.

По итогам I квартала 2021 года чистая прибыль сектора достигла 283,3 млрд тенге, в сравнении с аналогичным периодом прошлого года увеличившись на 34,6 млрд тенге или почти на 14%.

Следует отметить, что самую большую прибыль за первые три месяца текущего года заработали АО «Народный банк Казахстана» в размере 83,7 млрд тенге, АО «Kaspi Bank» – 63,5 млрд тенге, ДБ АО «Сбербанк» - 30,6 млрд тенге. Однако, если сравнивать этот показатель с I кварталом прошлого года, то у Народного банка Казахстана зафиксировано снижение чистой прибыли на 517,6 млн тенге, между тем у АО «Kaspi Bank» и ДБ АО «Сбербанк» наоборот наблюдался рост на 6,1 млрд тенге и 12,5 млрд тенге, соответственно.

В целом положительный финансовый результат отмечался почти у всех действующих банков второго уровня, кроме АО «ДБ «КЗИ БАНК» и АО

«Исламский банк «Al Hilal», получивших убыток на сумму 991,2 млн тенге и 532,5 млн тенге.

При этом не принимается во внимание АО «Capital Bank Kazakhstan», которое уже на протяжении долгого периода имеет отрицательный финансовый результат и нарушает пруденциальные нормативы. Срок исполнения акционером плана мероприятий по докапитализации банка истек еще 25 декабря 2020 года. Однако по Capital Bank Kazakhstan регулятором до сих пор не принято никакого решения.

Средняя рентабельность банковских активов (ROA) по результатам I квартала 2021 года составила 2,56% (на 01.04.2020 г. – 4,29%), рентабельность капитала (ROE) – 20,31% (на 01.04.2020 г. – 32,78%). Несмотря на то что данные показатели ниже аналогичных показателей за I квартал прошлого года, тем не менее они улучшились с начала текущего года [8].

Таким образом, можно сделать вывод, что банковская система Казахстана почти адаптировалась к реалиям периода пандемии, о чем и свидетельствует ее стремление к росту. Вместе с тем, очевидно, что дальнейшее состояние сектора будет зависеть не только от мер, принимаемых государством, но и от общей экономической ситуации как в стране, так и в мире.

По мнению многих отечественных ученых и аналитических агентств, основными проблемами конкурентоспособности казахстанского банковского сектора являются:

- 1) невысокий уровень капитализации коммерческих банков по сравнению с зарубежными;
- 2) менее привлекательные бренды;
- 3) утечка финансов за рубеж, так как состоятельные вкладчики предпочитают открывать вклады и брать кредиты в иностранных банках;
- 4) недостаточно развитая филиальная сеть, вследствие чего, неполный охват территории страны банковскими услугами;
- 5) более низкое качество обслуживания клиентов, не соответствующее международным стандартам;
- 6) менее разнообразный перечень проводимых операций и предоставляемых услуг, чем у зарубежных банков;
- 7) дефицит недорогих долгосрочных ресурсов;
- 8) недостаточно развитая система банковского риск-менеджмента;
- 9) недостаток кадров высокой квалификации;
- 9) недостаточная прозрачность операций, собственников (конечных бенефициаров акций), аффилированных лиц у многих банков;
- 10) отсутствие мотивации к выходу на международные рынки и ряд других.

Для повышения конкурентоспособности банковского сектора Казахстана на международном рынке отечественным банкам необходимо: расширение банковских услуг и доведение качества обслуживания клиентов

до международного уровня; активизировать мероприятия по расширению охвата территории и выхода на новые рынки при помощи открытия филиалов, представительств и дочерних организаций за рубежом; ужесточение системы банковского внутреннего аудита и надзорной деятельности над банками; адаптация банковского законодательства к современным условиям и совершенствование инструментов регулирования международной банковской деятельности; активизировать деятельность по разработке и внедрению банковских инновационных продуктов; расширение круга международных клиентов; повышение эффективности валютного регулирования и валютного контроля, борьбы отмыванием доходов, полученных преступным путем; унификация правил деловой этики для всех участников финансового рынка; развитие здоровой конкуренции, снижение концентрации банковского рынка.

Таким образом, вышеуказанные меры, могут быть рассмотрены банками второго уровня как путь к модернизации казахстанского банковского сектора. Реализация этих мер поможет коммерческим банкам Казахстана в достижении стабильных показателей конкурентоспособности всего сектора и рассматривать в будущем возможности активного его выхода на международный уровень.

Библиографический список:

1. Фатхутдинов Р. Конкурентоспособность: экономика, стратегия, управление: Учебное пособие. - М.: ИНФРА-М. - 2000. – 528 с.
2. Коробова Г.Г. Банковское дело. - М.: Экономистъ. - 2008. – 183с.
3. Коробов Ю. И. Теория банковской конкуренции. – Саратов. - 2006. – 110с.
4. Святова М.А. О формировании конкурентной среды на региональных рынках банковских услуг// Банки Казахстана. - 2016. - №8. – С. 18-23.
5. Волков О.Р. Конкуренция на российском банковском рынке и оценка конкурентоспособности банков // Электронный ресурс <http://pre.mesi.ru/Autoref/VolkovOR.pdf>
6. Исаева П. Г., Магомедшерифова А. Ф. Особенности формирования конкурентных отношений в банковском секторе / П.Г. Исаева // Управление экономическими системами. Электронный научный журнал. Финансы и кредит. - 2017. - №12. Электронный ресурс <http://www.uecs.ru/uecs-36-122011/item/843-2017-12-13-05-44-17>
7. Текущее состояние банковского сектора Республики Казахстан по состоянию на 1 января 2021 года. Обзор Агентства Республики Казахстан по регулированию и развитию финансового рынка. – Режим доступа: https://finreg.kz/cont/%D0%A2%D0%B5%D0%BA%D1%83%D1%89%D0%B5%D0%B5%20%D0%91%D0%92%D0%A3_%D1%80%D1%83%D1%81_01.01.2021.pdf

8. Материалы центра деловой информации Kapital.kz. – Режим доступа:
<https://kapital.kz/finance/95474/bankovskiy-sektor-kazakhstana-demonstriruyet-stremleniye-k-rostu.html>

Юридические науки

УДК 342.7

DOI 10.34755/IROK.2021.34.30.023

*Беляйкина Анастасия Игоревна
аспирант юридического факультета
ФГБОУ ВО «МГУ им. Н.П. Огарёва»
Россия, г. Саранск*

Региональные программы развития образования в Российской Федерации

Regional education development programs in the Russian Federation

Аннотация: в статье рассматриваются региональные программы развития образования субъектов Российской Федерации: Республики Мордовия, Республики Татарстан, Удмуртской Республики, Забайкальского края, Волгоградской области, Еврейской автономной области, город федерального значения – Севастополь. Автором выделены наиболее распространенные (типовые) цели и задачи региональных программ, среди которых: доступность образования, высокий уровень его качества, конкурентоспособность российского образования на международной арене. В качестве результатов реализации программ регионы указывают: создание новых мест, ликвидация двухсменного режима обучения, обновление материально-технической базы, стабильный широкополосный Интернет, цифровая образовательная среда. На основе проведенного исследования были выявлены основные проблемы в сфере образования, существующие в изученных регионах Российской Федерации: необходимость капитального ремонта школ, решение вопроса с транспортной доступностью к общеобразовательным организациям в сельских населенных пунктах, дефицит педагогических кадров.

Annotation: the article considers regional programs for the development of education of constituent entities of the Russian Federation: the Republic of Mordovia, the Republic of Tatarstan, the Udmurt Republic, the Trans-Baikal Territory, the Volgograd Region, the Jewish Autonomous Region, and the city of federal significance - Sevastopol. The author identifies the most common (typical) goals and objectives of regional programs, including: accessibility of education, high level of its quality, competitiveness of Russian education in the international arena. As the results of the implementation of the programs, the regions indicate: the creation of new places, the elimination of a two-shift training regime, the renewal of the material and technical base, stable broadband Internet, digital educational environment. Based on the conducted research, the main problems in the field of

education that exist in the studied regions of the Russian Federation were identified: the need for major repairs of schools, solving the issue of transport accessibility to educational organizations in rural settlements, the shortage of teaching staff.

Ключевые слова: образование, региональная программа развития образования, цели, задачи, проблемы в сфере образования в субъектах Российской Федерации.

Key words: education, regional education development program, goals, objectives, problems in the field of education in the constituent entities of the Russian Federation.

Образование играет важную роль в жизни человека, благодаря ему можно устроиться на хорошую работу, получать достойную заработную плату, развиваться как личность (интеллектуально, духовно) и обеспечить себе высокий уровень жизни. Важную роль в сфере образования играет государство, поскольку именно оно создает условия (нормативное регулирование, финансовое, материальное обеспечение, контроль) для реализации права человека на образование и гарантирует его.

Согласно пункту «е» статьи 71 Конституции Российской Федерации (далее – Конституция) в ведении Российской Федерации находится установление единых правовых основ системы воспитания и образования, в том числе непрерывного образования. В соответствии с пунктом «е» части 1 статьи 72 Конституции «общие вопросы образования находятся в совместном ведении Российской Федерации и субъектов Российской Федерации» [1].

Основные направления стратегической и бюджетной политики развития образования строятся на базе общей стратегии развития государства (инвестиции в человека, повышение качества жизни населения на основе развития приоритетных отраслей экономики, обновление и улучшение социальной сферы). Постановлением Правительства Российской Федерации от 26 декабря 2017 г. № 1642 была утверждена государственная программа Российской Федерации «Развитие образования», закрепившая основные цели и направления развития образования в Российской Федерации, среди которых:

«вхождение Российской Федерации в число 10 ведущих стран мира по качеству общего образования» [2];

получение детьми качественного общего образования в условиях, отвечающих современным требованиям, независимо от места проживания ребенка;

обновление материально-технической базы общеобразовательных организаций, в особенности, расположенных в сельской местности и городах с небольшой численностью населения, для занятий детей физической культурой и спортом;

цифровая трансформация системы образования, создание и внедрение в общеобразовательных организациях цифровой образовательной среды;

«внедрение национальной системы профессионального роста педагогических работников, охватывающей не менее 50 процентов учителей общеобразовательных организаций» [2] и другие.

Статья 8 федерального закона от 29 декабря 2012 г. № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» закрепляет полномочиям органов государственной власти субъектов Российской Федерации в сфере образования, одним из которых является «разработка и реализация региональных программ развития образования с учетом региональных социально-экономических, экологических, демографических, этнокультурных и других особенностей субъектов Российской Федерации» [3].

В качестве материала для исследования были взяты региональные программы развития образования следующих субъектов Российской Федерации (далее – субъект РФ): Республика Мордовия, Республика Татарстан, Удмуртская Республика, Забайкальский край, Волгоградская область, Еврейская автономная область, город федерального значения – Севастополь. В ходе проведенного анализа выявлено следующее.

Целями региональных программ развития образования, как правило, являются:

обеспечение доступности качественного образования, соответствующего современным требованиям (требованиям инновационного развития экономики) и запросам общества, государства и личности (гражданина региона), развитие потенциала молодого поколения в интересах инновационного развития субъекта РФ [4, 5];

обеспечение высокого качества образования в соответствии с меняющимися запросами населения и перспективными задачами социально-экономического (этнокультурного) развития субъекта РФ [6, 7] (либо перспективными задачами развития российского общества и экономики) [8, 9];

«обеспечение глобальной конкурентоспособности российского образования, вхождение Российской Федерации в число 10 ведущих стран мира по качеству общего образования» [9]; воспитание гармонично развитой и социально ответственной личности «на основе духовно-нравственных ценностей народов Российской Федерации, исторических и национально-культурных традиций» [9];

обеспечение доступности образовательных услуг для детей и молодежи субъекта Российской Федерации, включая состояние сети образовательных учреждений и их ресурсное обеспечение; создание образовательной системы, предоставляющей высокое качество образовательных услуг образовательными организациями различных уровней образования и форм собственности [10];

модернизация системы образования [4], создание эффективной региональной системы образования, способной удовлетворить запросы

населения в получении образования и обеспечить образование граждан, «соответствующее требованиям инновационного социально ориентированного развития страны, приоритетам социально-экономического развития региона» [7].

Исходя из заявленных целей, можно сделать вывод, что в субъектах РФ не обеспечена доступность качественного образования, действующая система образования не успевает подстраиваться под быстро меняющиеся запросы населения, общества и государства.

Задачами программ развития образования (на примере, начального общего, основного общего, среднего общего образования) выступают:

обеспечение доступности, повышение уровня качества предоставления дошкольного и общего образования детей [5];

развитие инфраструктуры и организационно-экономических механизмов, обеспечивающих максимально равную доступность услуг дошкольного, общего, профессионального и дополнительного образования детей [4, 7, 8];

обеспечение перевода обучающихся 1-11(12) классов на односменный режим обучения [7, 8];

удовлетворение запросов населения в получении образования, соответствующего требованиям государственной образовательной политики, приоритетам социально-экономического развития региона [7];

создание условий для обеспечения государственных гарантий прав граждан, проживающих на территории субъекта РФ, на доступное и качественное общее образование, соответствующее требованиям федеральных государственных образовательных стандартов, «социокультурным и экономическим требованиям инновационного развития региона, потребностям заказчиков образовательных услуг» [6];

«формирование и развитие у обучающихся чувства патриотизма, активной гражданской позиции, сопричастности к героической истории Российского государства, готовности служить Отечеству, духовно-нравственных ориентиров на основе традиционных ценностей» [8];

комплексное развитие сети образовательных организаций; расположение (строительство) образовательных организаций с учетом расселения горожан, с целью снижения транспортных и временных издержек семей в связи с обучением детей и нагрузки на транспортную систему субъекта [10];

создание условий для сохранения и укрепления здоровья обучающихся (воспитанников), формирования здорового образа жизни (в т. ч. условий для занятий физической культурой и спортом); создание условий для безопасного пребывания детей в образовательных организациях всех уровней [10];

развитие механизмов выявления, поддержки и сопровождения одаренных и талантливых обучающихся [6].

В качестве ожидаемых результатов реализации программы регионы указывают:

обеспечение общедоступного и бесплатного образования в регионе; повышение эффективности функционирования системы регионального образования [7];

обеспечение во всех общеобразовательных организациях удовлетворительного уровня базовой инфраструктуры в соответствии с федеральными государственными образовательными стандартами, которая включает основные виды благоустройства, свободный высокоскоростной доступ к современным образовательным ресурсам и сервисам сети Интернет, спортивные сооружения (оснащение и обустройство открытыми плоскостными сооружениями, оборудованием спортивных залов, классов, пищевых блоков) [7, 10];

снижение доли государственных (муниципальных) образовательных организаций, реализующих программы общего образования, здания которых находятся в аварийном состоянии или требуют капитального ремонта [9];

создание новых мест в общеобразовательных организациях с целью ликвидации двухсменного режима обучения [8, 9, 10];

создание новых мест в общеобразовательных организациях, расположенных в сельской местности и поселках городского типа [5];

в школах, расположенных в сельской местности и городах, с небольшой численностью населения, обновление материально-технической базы для занятий физической культурой и спортом, создание материально-технической базы для реализации основных и дополнительных общеобразовательных программ цифрового, естественнонаучного и гуманитарного профилей [5];

обеспечение общеобразовательных организаций современными системами пожаротушения, пожарной сигнализацией, охранной сигнализацией, отвечающими соответствующим общегосударственным требованиям и стандартам Российской Федерации [10];

«благоустройство территории общеобразовательных организаций с целью повышения мер безопасности для воспитанников/учащихся и молодежи во время учебного/воспитательного процессов в организациях образования (в т. ч. восстановление ограждения, освещения)» [10];

увеличение количества образовательных организаций в субъекте РФ, реализующих программы духовно-нравственной направленности [8];

внедрение целевой модели цифровой образовательной среды [5].

Изучение региональных программ развития образования, рассмотрение задач и ожидаемых результатов реализации программ позволяет сделать вывод, что в регионах существует немало нерешенных проблем в сфере образования, в частности:

невысокое качество образования (существенный разрыв в качестве образования между наиболее и наименее успешными школами; отсутствие механизмов обеспечения равенства доступа к качественному образованию

независимо от места жительства и социально-экономического статуса) [5, 7, 8, 9];

наличие двухсменного режима обучения в образовательных организациях в условиях роста численности детского населения [5, 7, 8, 9, 10];

наличие общеобразовательных учреждений (школ), которые требуют капитального ремонта; износ основных фондов, ветхость части школьных зданий, отсутствие необходимых средств для проведения комплексных капитальных ремонтов зданий организаций образования (например, не все школы Еврейской автономной области имеют водопровод, канализацию) [5, 8, 9, 10];

старая материально-техническая база образовательных организаций [6, 8];

отсутствие современных условий для занятий физической культурой, в том числе отсутствует возможность пользоваться современно оборудованными спортзалами и спортплощадками (например, в Еврейской автономной области в 19 сельских школах нет оборудованных спортзалов) [5];

низкий уровень обеспечения безопасности пребывания детей в образовательных организациях [5];

отсутствие условий для организации обучения с применением дистанционных технологий, в частности, в образовательных организациях, расположенных в сельской местности, в отдаленных территориях [5, 7];

необеспеченность Интернет-соединением со скоростью соединения не менее 100Мб/с и даже 10 Мб/с, в том числе в сельской местности и поселках городского типа; по-прежнему остается низкой доля школ, имеющих широкополосный Интернет (не менее 2 Мб/с) [5, 8, 10];

дефицит педагогических кадров в сельской местности [9] и другие.

Принятые субъектами РФ государственные программы развития образования направлены на решение поставленных задач и устранение существующих проблем в сфере образования.

В заключении необходимо отметить, что реализация гражданином права на образование (позитивного социального, культурного, экономического потенциала) в конечном итоге ведет к социально-экономическому развитию региона, страны. Для этого сфера образования должна обеспечивать доступность качественных образовательных услуг (на разных уровнях образования) для человека, учитывать меняющиеся запросы населения, а также соответствовать перспективным задачам развития социально-экономического развития общества, экономики и государства в целом.

Библиографический список:

1. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 (с учетом изменений, одобренных в ходе

общероссийского голосования 01.07.2020 г.). Доступ и справ.-правовой системы «Гарант».

2. Постановление Правительства Российской Федерации от 26 декабря 2017 г. № 1642 «Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Развитие образования» (в ред. от 07.10.2021 г.). Доступ и справ.-правовой системы «Гарант».

3. Федеральный закон от 29 декабря 2012 г. № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» (ред. от 02.07.2021 г.). Доступ и справ.-правовой системы «Гарант».

4. Постановление Правительства Удмуртской Республики от 4 сентября 2013 г. № 391 «Об утверждении государственной программы Удмуртской Республики «Развитие образования» на 2013 - 2015 годы» (в ред. от 16.07.2021 г.). Доступ и справ.-правовой системы «Гарант».

5. Постановление Правительства Еврейской автономной области от 11 февраля 2019 г. № 25-пп «О государственной программе Еврейской автономной области «Развитие образования Еврейской автономной области» на 2018 - 2024 годы» (в ред. от 13.08.2021 г.). Доступ и справ.-правовой системы «Гарант».

6. Постановление Правительства Забайкальского края от 24 апреля 2014 г. № 225 «Об утверждении государственной программы Забайкальского края «Развитие образования Забайкальского края на 2014 - 2025 годы» (в ред. 07.10.2021 г.). Доступ и справ.-правовой системы «Гарант».

7. Постановление Администрации Волгоградской области от 30 октября 2017 г. № 574-п «Об утверждении государственной программы Волгоградской области «Развитие образования в Волгоградской области» (в ред. от 06.10.2021 г.). Доступ и справ.-правовой системы «Гарант».

8. Постановление Правительства Республики Мордовия от 6 сентября 2021 г. № 416 «Об утверждении государственной программы Республики Мордовия «Развитие образования в Республике Мордовия» и признании утратившими силу отдельных постановлений правительства Республики Мордовия». Доступ и справ.-правовой системы «Гарант».

9. Постановление Кабинета Министров Республики Татарстан от 22 февраля 2014 г. № 110 «Об утверждении государственной программы «Развитие образования и науки Республики Татарстан на 2014-2025 годы» (в ред. от 28.06.2021 г.). Доступ и справ.-правовой системы «Гарант».

10. Постановление Правительства Севастополя от 10 ноября 2016 г. № 1087-ПП «Об утверждении государственной программы города Севастополя «Развитие образования в городе Севастополе» (в ред. 17.09.2021 г.). Доступ и справ.-правовой системы «Гарант».

УДК 336.225.673

*Софийчук П.А., студент 3 курса магистратуры
направления «юриспруденция»
ЧОУ ВО «Сибирский юридический университет»
Научный руководитель: Бурнышева Л.В.
старший преподаватель
кафедры административного и финансового права
ЧОУ ВО «Сибирский юридический университет»
Россия, Омск*

Учет налогоплательщиков как форма предварительного налогового контроля

Accounting of taxpayers as a preliminary form of tax control

Аннотация. В данной статье автором рассмотрена учетная функция налоговых органов, которая является первоначальной стадией контрольного процесса, осуществляемого налоговыми органами в рамках исполнения возложенных на них задач. Кроме того, отражена статистика вновь созданных, а также прекративших деятельность юридических лиц на территории Омской области, в том числе в результате проведенных налоговыми органами контрольных мероприятий, направленных на проверку соответствия налогоплательщиков, представленных при регистрации сведениям. На примере судебной практики отражена значимость проведения уполномоченными органами мероприятий, проводимых при регистрации юридических лиц, а также возможность привлечения указанных к налоговой ответственности, за несообщение сведений, подлежащих предоставлению в целях осуществления налогового контроля. Предложено законодательно закрепить функцию учета налогоплательщиков, в качестве самостоятельной формы налогового контроля.

Ключевые слова: учет налогоплательщиков, предварительная форма налогового контроля, государственная регистрация юридических лиц, ответственность за совершение налогового правонарушения.

Annotation. In this article, the author considers the accounting function of the tax authorities, which is the initial stage of the control process carried out by the tax authorities in the framework of the execution of the tasks assigned to them. In addition, the statistics of newly created and discontinued legal entities in the Omsk region are reflected, including as a result of control measures carried out by tax authorities aimed at verifying the compliance of taxpayers with the information provided during registration. On the example of judicial practice, the significance of the activities carried out by the authorized bodies during the registration of legal entities, as well as the possibility of bringing these to tax liability for failure to report information to be provided for the purpose of tax control, is reflected. It is proposed

to legislate the function of accounting taxpayers as an independent form of tax control.

Keywords: accounting of taxpayers, preliminary form of tax control, state registration of legal entities, responsibility for committing a tax offense.

Налоговый контроль, является одной из основных и неотъемлемых функций государства. Обязанность по контролю за соблюдением законодательства о налогах и сборах возложена на налоговые органы Российской Федерации.

По времени проведения можно выделить предварительный, текущий и последующий налоговый контроль. Можно утверждать, что целью предварительного налогового контроля является побуждение налогоплательщиков к своевременной уплате установленных законодательством налогов и сборов, а также предупреждение совершения возможных нарушений налоговых правонарушений.

Первоначальным этапом в процессе установления взаимоотношений налогоплательщиков и налоговых органов является учет налогоплательщиков, который представляет собой комплекс определенных действий, направленных на сбор сведений о налогоплательщиках и их централизацию в едином государственном реестре.

Необходимо отметить, что законодатель не ставит постановку на налоговый учет в зависимость от наличия обстоятельств, с которыми Налоговый Кодекс Российской Федерации (далее – НК РФ) связывает возникновение обязанности по уплате установленных налогов и сборов.

Учет организаций и физических лиц, в соответствии с подпунктом 3 пункта 1 статьи 32 НК РФ, является одной из основных обязанностей налоговых органов.

В свою очередь учет налогоплательщиков организаций и физических лиц закреплен в главе 14 НК РФ, что, с точки зрения законодательной техники, позволяет определить учет налогоплательщиков как одну из форм налогового контроля.

Исходя из положений НК РФ, в качестве характеристик осуществления учета налогоплательщиков можно выделить следующие:

- 1) осуществляется налоговыми органами в целях проведения налогового контроля (п. 1 ст. 83 НК РФ);
- 2) является обязательным для всех налогоплательщиков, т.е. осуществляется независимо от наличия обстоятельств, по возникновению обязанности по уплате налога или сбора (п. 2 ст. 83 НК РФ);
- 3) имеет определенный вид закрепления, в информационном ресурсе (ЕГРН);
- 4) нарушение порядка учета, влечет неблагоприятные последствия в виде предусмотренной законодательством Российской Федерации ответственности.

Статья 83 НК РФ выделяет следующие основания для постановки на учет налогоплательщиков, такие как:

- 1) регистрация юридического лица по месту нахождения;
- 2) сообщение юридическим лицом сведений о создании обособленного подразделения;
- 3) регистрация физического лица в качестве индивидуального предпринимателя по месту жительства;
- 4) на основании заявления физического лица;
- 5) сведения, предоставленные органами, учреждениями, организациями и должностными лицами, обязанными сообщать такие сведения в соответствии с законодательством Российской Федерации.

Подробный порядок учета налогоплательщиков регламентирован Приказом Минфина России от 29.12.2020 N 329н «Об утверждении порядка постановки на учет и снятия с учета в налоговых органах российских организаций, граждан Российской Федерации, не являющихся индивидуальными предпринимателями, индивидуальных предпринимателей» (далее – Приказ Минфина)².

Рассмотрим подробнее порядок учета в качестве налогоплательщиков организаций юридических лиц.

В соответствии с вышеуказанным Приказом Минфина, постановка на налоговый учет организаций по месту нахождения, осуществляется на основании сведений, содержащихся в едином государственном реестре юридических лиц (далее – ЕГРЮЛ), при этом датой постановки на учет организации будет являться дата внесения в ЕГРЮЛ соответствующей записи.

Указанный порядок применяется также в случае регистрации филиала или представительства организации.

Поскольку в соответствии с пунктом 2 статьи 23 Кодекса, организация обязана сообщить в налоговый орган о создании обособленного подразделения на его территории, налоговый орган производит постановку на учет организации по месту нахождения соответствующего обособленного подразделения в течение 5 дней, со дня получения указанного сообщения.

В указанном случае, датой постановки на налоговый учет будет являться, указанная налогоплательщиком дата создания обособленного подразделения, указанного в представленном налоговому органу сообщении.

Постановка на учет в налоговом органе организации по месту нахождения принадлежащих ей недвижимого имущества или транспортного средства осуществляется на основании сведений, поступивших от органов,

²Приказ Минфина России от 29.12.2020 N 329н «Об утверждении порядка постановки на учет и снятия с учета в налоговых органах российских организаций, граждан Российской Федерации, не являющихся индивидуальными предпринимателями, индивидуальных предпринимателей» (Зарегистрировано в Минюсте России 25.05.2021 N 63622)// СПС КонсультантПлюс;

обязанность по сообщению которых возложена на них в соответствии с Кодексом.

Измененная в 2019 году миссия ФНС России³ на первое место ставит повышение качества услуг, предоставляемых налогоплательщикам, а также комфортные условия для исполнения ими установленных обязанностей.

Указанная миссия ФНС России направлена также на упрощение предоставления налоговыми органами различных услуг, в том числе, услуг по государственной регистрации, что в свою очередь, может привести к увеличению государственной регистрации «фиктивных» компаний, в результате действий которых, бюджет Российской Федерации будет недополучать соответствующие налоговые поступления.

Так, статьей 9 Федерального закона от 08.08.2001 N 129-ФЗ «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей»⁴ (далее – Федеральный закон № 129-ФЗ), предусмотрены следующие варианты подачи документов в регистрирующий налоговый орган, в целях регистрации юридического лица:

- 1) направление почтовым отправлением с описью вложением;
- 2) представление непосредственно в регистрирующий налоговый орган лично заявителем, либо по нотариально удостоверенной доверенности;
- 3) представление через многофункциональный центра предоставления государственных услуг, либо по нотариально удостоверенной доверенности;
- 4) представление электронных документов, подписанных усиленной квалифицированной электронной подписью, с использованием информационно-телекоммуникационных сетей, в том числе сети "Интернет", включая единый портал государственных и муниципальных услуг.

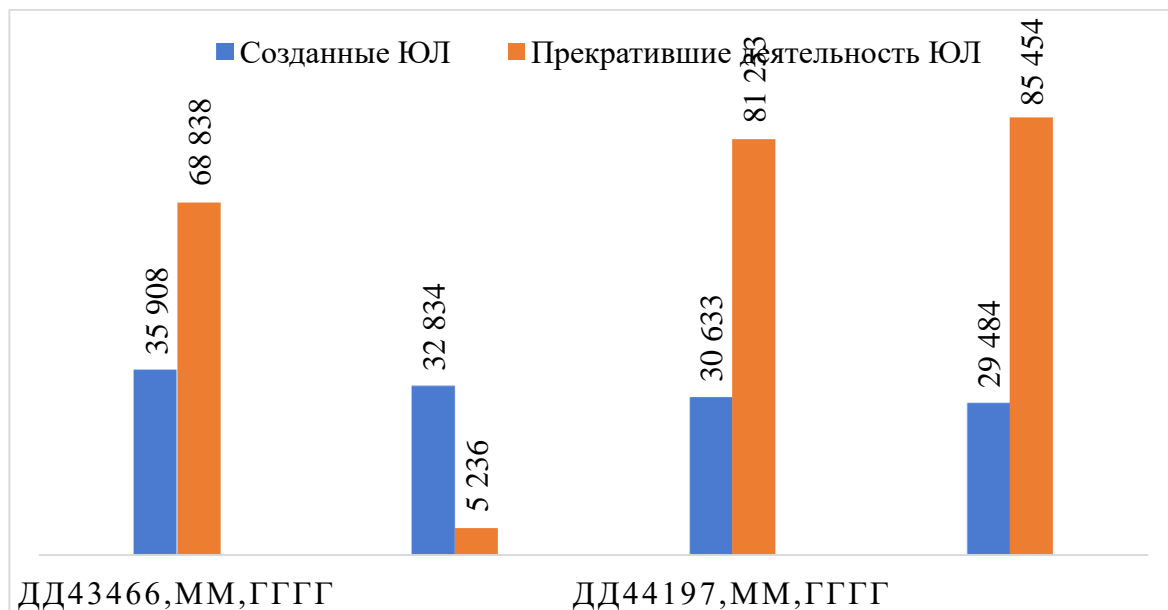
Обилие способов подачи документов в целях государственной регистрации юридического лица, значительно упрощает административную процедуру предоставления указанной государственной услуги, значительно экономя время налогоплательщиков.

Статистика учета налогоплательщиков – юридических лиц различных организационно – правовых форм, на примере Омской области за период с 01.01.2018 по 01.12.2021, на основании данных официального сайта ФНС России⁵, отражена на диаграмме ниже.

³Приказ Министерства финансов Российской Федерации от 28 ноября 2019 года N ММВ-7-19/598@ Об утверждении миссии и политики ФНС России в области качества на 2019-2021 годы// СПС КонсультантПлюс;

⁴Федеральный закон «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» от 08.08.2001 N 129-ФЗ// СПС КонсультантПлюс;

⁵Официальный сайт ФНС России [электронный ресурс] // URL: https://www.nalog.gov.ru/rn55/related_activities/statistics_and_analytics/forms/ (дата обращения 10.12.2021);



Как свидетельствует вышеуказанная диаграмма, в период 2020 - 2021, число прекративших деятельность организаций значительно превышает количество вновь созданных, что в первую очередь обусловлено сложной экономической ситуацией, в связи с распространением новой коронавирусной инфекции.

Одним из оснований, послужившим прекращением деятельности организаций, явилось решение регистрирующего органа в связи с наличием в ЕГРЮЛ сведений, в отношении которых внесена запись о недостоверности, что говорит о непрерывной деятельности уполномоченных органов, направленных на актуализацию информационного ресурса, очистки его от «брошенных» организаций, а также «фиктивных», созданных не в целях осуществления финансово – экономической деятельности, направленной на получение прибыли.

Проверка достоверности данных подлежащих внесению, а также внесенных в ЕГРЮЛ, проводится регистрирующим налоговым органом, посредством методов, закрепленных пунктом 4.2 статьи 9 Федерального закона № 129-ФЗ.

Приказом ФНС России от 11.02.2016 N ММВ-7-14/72@⁶, определены основания, условия и способы проведения мероприятий, направленных на проверку достоверности подлежащих внесению и содержащихся в ЕГРЮЛ данных.

⁶Приказ ФНС России от 11.02.2016 N ММВ-7-14/72@ «Об утверждении оснований, условий и способов проведения указанных в пункте 4.2 статьи 9 Федерального закона "О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей" мероприятий, порядка использования результатов этих мероприятий, формы письменного возражения относительно предстоящей государственной регистрации изменений устава юридического лица или предстоящего внесения сведений в Единый государственный реестр юридических лиц, формы заявления физического лица о недостоверности сведений о нем в Едином государственном реестре юридических лиц» (Зарегистрировано в Минюсте России 20.05.2016 N 42195)// СПС Консультант Плюс;

Основанием для проведения проверки достоверности указанных данных, является возникновение обоснованных сомнений в их достоверности.

Поскольку в Российской Федерации, по состоянию на 10.12.2021, зарегистрировано 5 839 009 хозяйствующих субъектов (из них 2 300 986 юридических лиц, 3 538 023 индивидуальных предпринимателей)⁷, наряду с государственной регистрацией вновь создаваемых предприятий, реализация функции проверки сведений в отношении зарегистрированных лиц, в связи с их многочисленностью, требует большого вовлечения трудовых ресурсов.

В связи с этим, предусмотрено право регистрирующего органа, поручать территориальным налоговым органам проводить такие мероприятия как получение объяснений, получение справок и сведений, проведение осмотра, привлечение специалиста или эксперта.

Создавая схемы по уклонению от уплаты налогов, «недобросовестные» налогоплательщики используют «номинальные» организации, которые, при осуществлении налоговыми органами функций, по контролю за полнотой и своевременностью уплаты налогов, доставляют имопределенные трудности по сбору доказательственной базы, направленную на квалификацию действий налогоплательщика в качестве налогового правонарушения.

В целях недопущения регистрации «фиктивных» организаций, регистрирующему органу необходимо тщательно проверять документы, которые могут явиться основанием для государственной регистрации.

Между тем, принимая во внимание презумпцию «добросовестности» налогоплательщика, представленные документы, в том числе сведения, указанные в них, являются достоверными, а регистрируется организация в целях фактического осуществления деятельности, обратное же необходимо доказать налоговому органу. В противном случае, налоговый орган не вправе отказать экономическому субъекту в государственной регистрации. Однако, установленные налоговым органом формальные признаки, не являются основанием для отказа в государственной регистрации налогоплательщика.

Так, например, Арбитражный суд Самарской области, в Решении по делу № А55-11556/2020 от 08.10.2020, отметив формальный подход регистрирующего органа к исполнению своих функций, указал следующее: «...Налоговые органы также не приводят ни одного доказательства, подтверждающего отсутствие представителей этих неизвестных восьми юридических лиц по данному адресу, ИФНС лишь формально указывает: «представители юридических лиц по данному адресу не располагаются...»⁸. Следовательно, регистрирующему органу, необходимо всесторонне и в

⁷Официальный сайт ФНС России [электронный ресурс] // URL: <https://ofd.nalog.ru/statistics.html?level=2&fo&ssrf/> (дата обращения 10.12.2021);

⁸Мой арбитр [электронный ресурс] // URL: https://kad.arbitr.ru/Document/Pdf/0c26c1ab-2138-4b8d-801f-7b066e9a6028/90080933-cac2-4131-8dfa-ced19a4e2d24/A55-11556020_20201008_Reshenie.pdf?isAddStamp=True (дата обращения 15.12.2021);

полном объеме, пользуясь предоставленными ему государственными полномочиями, проводить в установленных случаях соответствующие мероприятия, направленные на проверку достоверности данных, регистрируемой организации, в целях защиты интересов государства.

Кроме того, считаем необходимым обратить внимание на то, что постановка на учет налогоплательщиков организаций, не требует от налогоплательщика представления в регистрирующий орган соответствующего заявления, либо иного сообщения. Исключением является направление сообщения сведений о факте создания обособленного подразделения, за неисполнение этой обязанности предусмотрена ответственность.

Квалификация непредставления сведений о создании обособленного подразделения, явилось предметом множества споров, которые повлекли за собой вынесение судебных актов, формировавших разнообразную судебную практику, относительно данного вопроса.

Первоначально суды признавали обоснованным привлечение к ответственности по пункту 2 статьи 116 НК РФ, в случае несообщения сведений о создании обособленного подразделения.

Однако, взаимосвязанные положения подпункта 2 пункта 1 и подпункта 3 пункта 2 статьи 23 НК РФ свидетельствуют о законодательном разграничении обязанности налогоплательщика постановки на учет в налоговых органах с обязанностью сообщить в налоговый орган обо всех обособленных подразделениях российской организации, созданных на территории Российской Федерации.

В свою очередь, непредставление налоговому органу сведений, необходимых для осуществления налогового контроля образует событие правонарушения, ответственность за которое предусмотрена статьей 126 Налогового кодекса.

Из вышеизложенного следует, что допущение организацией нарушения порядка постановки на налоговый учет, выразившееся в неисполнении обязанности по сообщению налоговому органу сведений о созданных на территории Российской Федерации обособленных подразделениях, указанные действия подлежат квалификации по статье 126 Налогового кодекса.

Указанная позиция, отраженная в Определении Судебной коллегии по экономическим спорам Верховного Суда РФ от 26.06.2017 по делу N А04-12175/2015⁹, сформировала устойчивую судебную практику по указанному вопросу.

Принимая во внимание вышеизложенное, поскольку учет налогоплательщиков оказывает прямое влияние на своевременное пополнение бюджета государства, целесообразно на законодательном уровне определить его в качестве самостоятельной формы налогового контроля, а также

⁹Определение Судебной коллегии по экономическим спорам Верховного Суда РФ от 26.06.2017 N 303-КГ17-2377 по делу N А04-12175/2015// СПС КонсультантПлюс;

закрепить в НК РФ конкретные мероприятия, которые вправе использовать налоговые органы в рамках его осуществления.

Полагаем, что указанное поспособствует улучшению результатов деятельности налоговых органов, на всех стадиях налогового контроля.

Библиографический список:

1. Приказ Минфина России от 29.12.2020 N 329н «Об утверждении порядка постановки на учет и снятия с учета в налоговых органах российских организаций, граждан Российской Федерации, не являющихся индивидуальными предпринимателями, индивидуальных предпринимателей» (Зарегистрировано в Минюсте России 25.05.2021 N 63622) // СПС Консультант Плюс;

2. Приказ Министерства финансов Российской Федерации от 28 ноября 2019 года N ММВ-7-19/598@ Об утверждении миссии и политики ФНС России в области качества на 2019-2021 годы // СПС Консультант Плюс;

3. Федеральный закон «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» от 08.08.2001 N 129-ФЗ // СПС Консультант Плюс;

4. Официальный сайт ФНС России [электронный ресурс] // URL: https://www.nalog.gov.ru/rn55/related_activities/statistics_and_analytics/forms/ (дата обращения 10.12.2021);

5. Приказ ФНС России от 11.02.2016 N ММВ-7-14/72@ «Об утверждении оснований, условий и способов проведения указанных в пункте 4.2 статьи 9 Федерального закона "О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей" мероприятий, порядка использования результатов этих мероприятий, формы письменного возражения относительно предстоящей государственной регистрации изменений устава юридического лица или предстоящего внесения сведений в Единый государственный реестр юридических лиц, формы заявления физического лица о недостоверности сведений о нем в Едином государственном реестре юридических лиц» (Зарегистрировано в Минюсте России 20.05.2016 N 42195) // СПС Консультант Плюс;

6. Официальный сайт ФНС России [электронный ресурс] // URL: <https://ofd.nalog.ru/statistics.html?level=2&fo&ssrf/> (дата обращения 10.12.2021);

7. Мой арбитр [электронный ресурс] // URL: https://kad.arbitr.ru/Document/Pdf/0c26c1ab-2138-4b8d-801f-7b066e9a6028/90080933-cac2-4131-8dfa-ced19a4e2d24/A55-11556020_20201008_Reshenie.pdf?isAddStamp=True (дата обращения 15.12.2021);

8. Определение Судебной коллегии по экономическим спорам Верховного Суда РФ от 26.06.2017 N 303-КГ17-2377 по делу N А04-12175/2015 // СПС Консультант Плюс.

УДК 347.1
DOI 10.34755/IROK.2021.18.16.017

*Калабухова Е.В.,
магистрант 1 курса направление подготовки «Юриспруденция»
АНО ВО «Северо-Кавказский социальный институт»,
Россия, Ставрополь*

Гражданско-правовая ответственность юридического лица

Civil liability of a legal entity

Аннотация: Гражданско-правовая ответственность юридического лица заключается в применении к нему мер имущественного характера, то есть взыскании на имущество юридического лица. Гражданская ответственность в первую очередь направлена на восстановление имущества потерпевшего, а не на наказание виновного и носит компенсационный характер. В тех случаях, когда юридическое лицо участвует в обязательствах, не связанных с его предпринимательской деятельностью, его гражданско-правовая ответственность строится на началах вины, а не на началах риска. Юридическое лицо освобождается от ответственности, если докажет, что надлежащее исполнение обязательства оказалось невозможным, вследствие непреодолимой силы (стихийных бедствий). Условием возникновения гражданско-правовой ответственности является наличие состава гражданского правонарушения: наличие ущерба (убытков); противоправный характер поведения (действие или бездействие) лица, на которое предполагается возложить ответственность; причинно-следственную связь между действием (бездействием) и причиненными убытками; вину (умысел или неосторожность).

Ключевые слова: гражданско-правовая ответственность, юридическое лицо, возмещение убытков, имущественные потери, компенсация, деликтоспособность, договорная ответственность.

Annotation: The civil liability of a legal entity consists in the application of property measures to it, that is, collection on the property of a legal entity. Civil liability is primarily aimed at restoring the property of the victim, and not at punishing the perpetrator and is of a compensatory nature. In cases where a legal entity participates in obligations not related to its entrepreneurial activity, its civil liability is based on guilt, and not on the basis of risk. A legal entity is released from liability if it proves that the proper performance of the obligation was impossible due to force majeure (natural disasters). The condition for the emergence of civil liability is the presence of the corpus delicti: the presence of damage (losses); the unlawful nature of the behavior (action or inaction) of the person who is supposed to be held responsible; the causal relationship between the action (inaction) and the damage caused; guilt (intent or negligence)

Key words: civil liability, legal entity, compensation for damages, property losses, compensation, delinquency, contractual liability.

Юридическое лицо может иметь только такие гражданские права, которые соответствуют определенным законам и (или) учредительными документами и целям его деятельности, в результате чего оно может нести связанные с этой деятельностью обязанности (п.1. ст. 49 ГК РФ). Гражданская ответственность является одним из видов юридической ответственности, так как, гражданское право рассматривает имущественные отношения, за нарушение которых наступает гражданско-правовая ответственность, в виде лишения имущества. В зависимости от прав учредителей (участников) юридического лица на его имущество, закон разделяет все юридические лица на три группы. Первая, это юридические лица - собственники, в отношении которых их учредители имеют только обязательственные права, реализуемые за счет имущества этих юридических лиц. Вторая группа, юридические лица – несобственники, на имущество которых учредители сохраняют право собственности (унитарные предприятия). Третья группа, юридические лица-собственники, в отношении имущества которых их учредители не сохраняют ни обязательственных, ни вещных прав (фонды, союзы, благотворительные общества, общественные и религиозные объединения и т.д.) [4, С. 229].

Гражданско-правовая ответственность юридического лица заключается в применении к нему мер имущественного характера, т.е. взыскании на имущество юридического лица. Если гражданские отношения связаны с управлением юридическим лицом, то они являются разновидностью гражданско-правовых отношений. Гражданская ответственность в первую очередь направлена на восстановление имущества потерпевшего, а не на наказание виновного и носит компенсационный характер. Такое восстановление происходит в первую очередь за счет компенсации причиненного ущерба, в основном это могут быть имущественные денежные выплаты, поскольку деньги выступают универсальным эквивалентом (мерой стоимости) любого материального богатства (ст. 140 ГК РФ).

В современных условиях процессы инфляции, неустойчивость валют, колебания их курсов, валютные кризисы делают денежную компенсацию не всегда приемлемой для потерпевшего. В связи с этим возрастает значение исполнения в натуре. Широко применяются условия, связывающую сумму обязательств с покупательной способностью валюты путем определения ее на основе предусмотренного в обязательстве индекса цен (ст. 317 ГК РФ). Основной и универсальной мерой ответственности в гражданском праве по любому из ее видов является возмещение убытков (ст. 15 ГК РФ).

Обязательство по возмещению убытков является компенсационным для потерпевшего, и такое обязательство представляет собой дополнительные трудности для нарушителя. Помимо ущерба, в гражданском праве могут применяться другие имущественные санкции, такие как неустойка, а также различные виды потерь (компенсация морального вреда, компенсация за

нарушение прав интеллектуальной собственности, компенсация за нарушение акционерного соглашения и т.д.).

Гражданский кодекс РФ закрепил почти за всеми коммерческими организациями способность иметь гражданские права и обязанности, которые необходимы для осуществления любых не запрещенных законом видов деятельности, за исключением унитарных предприятий (несобственники). Ответственность, связанную с управлением юридическими лицами (корпоративную ответственность), следует рассматривать как разновидность именно гражданско-правовой ответственности, установленной за нарушение субъективных гражданских прав и корпоративных (относительных) обязанностей.

Корпоративная ответственность – это гражданско-правовая ответственность участников отношений, связанных с управлением юридическим лицом. Юридическое лицо, может быть привлечено к гражданско-правовой ответственности, выступая в качестве учредителя или собственника имущества другого юридического лица (п.2, ст. 56 ГК РФ). В случае реорганизации и ликвидации юридического лица его права и обязанности переходят к другим юридическим лицам в порядке правоприменения. В соответствии, с Федеральным Законом «О несостоятельности (банкротстве)» (с изменениями и дополнениями вступивших в силу от 18 октября 2021 года), юридическое лицо может нести субсидиарную ответственность по обязательствам должника, если полное погашение требований кредиторов невозможно вследствие действий и (или) бездействия контролирующего должника лица [5]. Последние поправки в законодательство предоставили юридическому лицу достаточно большие возможности привлечения к ответственности контролирующих лиц и затронули «принцип отделения» в корпоративном праве (раздельная имущественная ответственность юридического лица и его участников в гражданском обороте). «Принцип отделения» является одной из основных причин его императивности.

Смещение корпоративной ответственности с деликтной и отсутствие понимания их отличительных особенностей привели к появлению и дальнейшему развитию в законодательстве о банкротстве специфических видов гражданско-правовой ответственности контролирующих лиц, представляющих собой с теоретической точки зрения гибридные формы традиционных видов ответственности, а с практической - трудноприменимые правовые конструкции, не отвечающие признакам правовой определенности.

Юридическое лицо, выступает от своего имени в гражданском обороте и создает повышенные риски потери имущества, как для собственных участников (инвесторов), так и для кредиторов, работников, потребителей, выгодоприобретателей и т.д. Особенностью гражданско-правовой ответственности является то, что она не только стимулирует участников гражданского права к соблюдению требований закона и соответственно

предотвращает правонарушения, но и обеспечивает восполнение материального ущерба, которые понес потерпевший в результате имущественных потерь.

Основные формы гражданско-правовой ответственности – это неустойка (штраф, пеня) или возмещение убытков (включая прямые убытки и упущенную выгоду). В случае нарушения обязательств должник также обязан исполнить обязательство в натуре (ст. 396 ГК РФ). Примером компенсации обязательства в натуре может быть ремонт поврежденного имущества с предоставлением взамен поврежденного предмета другого такого же типа и качества. Однако этот метод компенсации не всегда приемлем, а в некоторых случаях его использование бывает невозможным. Например, невозможно восстановить какой-либо человеческий орган, утраченный из-за травмы, сложно восстановить разбитую старую вазу и т.д. В странах континентальной Европы вина должника является предварительным условием ответственности за нарушение обязательств, что прямо закреплено в гражданских кодексах, и требование материального исполнения является основополагающим [3.С. 92]. Гражданско-правовая ответственность носит компенсаторский характер: имущественные убытки потерпевшего (участник гражданского правоотношения) возмещаются за счет имущества правонарушителя (другой участник гражданского правоотношения). Ущерб может быть причинен потерпевшему и тогда, когда никакого вреда его личности или имуществу не причинено (вследствие совершения сделки под влиянием обмана, заблуждения и т.п.).

Убытки могут возникнуть вследствие неисполнения или ненадлежащего исполнения обязательства должником. Например, поставщик задержал покупателю отправку сырья, из которого покупатель не мог вовремя изготовить товар и отправить его торгующим организациям. Торгующие организации оштрафовали производителя за не поставленную во время продукцию, в результате которого им был причинен материальный ущерб. Соответственно они вправе взыскать с поставщика штраф за неустойку. Эти штрафы, уплаченные торговым организациям, являются виной поставщика сырья и будут убытком для производителя товара. Правонарушитель должен восстановить имущественный ущерб потерпевшего. В тех случаях, когда юридическое лицо участвует в обязательствах, не связанных с его предпринимательской деятельностью, его гражданско-правовая ответственность строится на началах вины, а не на началах риска. Юридическое лицо освобождается от ответственности, если докажет, что надлежащее исполнение обязательства оказалось невозможным, вследствие непреодолимой силы (стихийных бедствий).

Таким образом, условием возникновения гражданско-правовой ответственности является наличие состава гражданского правонарушения: наличие ущерба (убытков); противоправный характер поведения (действие или бездействие) лица, на которое предполагается возложить ответственность;

причинно-следственную связь между действием (бездействием) и причиненными убытками; вину (умысел или неосторожность). Гражданско-правовая ответственность в отношении, связанных с управлением юридическим лицом, носит характер компенсации потерпевшему за счет правонарушителя.

Библиографический список:

1. Волос А.А. Принципы обязательственного права: автореф. дис. ...канд. юрид. наук. – Саратов, 2015, 26 с.
2. Гутников О.В. Гражданско-правовая ответственность в отношениях, связанных с управлением юридическими лицами : автореферат дис. ... доктора юридических наук. - Москва, 2018. - 57 с. [Электронный ресурс]: <http://www.dslib.net/civil-pravo/grazhdansko-pravovaja-otvetstvennost-v-otnoshenijah-svjazannyh-s-upravleniem.html> (дата обращения: 15.11.2021).
3. Зенин И.А. Гражданское и торговое право зарубежных стран : учеб.пособие. – М. : Высшее образование, Юрайт-Издат., 2009. – 238 с.
4. Суханов Е.А. Гражданское право. В 4 т.: Общая часть : учеб.для студентов вузов,— 3-е изд., перераб и доп. — М. : ВолтерсКлувер, 2006. — 720 с.
5. Энциклопедия решений. Гражданско-правовая ответственность юридических лиц. [Электронный ресурс]: <https://base.garant.ru/58078101/> (дата обращения: 17.11.2021).

УДК 336.1

Ряжева Ю.И., к.э.н., ст.преп.;
Мещерякова А.Е., студентка 1 курса
направления «Управление инновационными проектами и
интеллектуальной собственностью»
ФГАОУ ВО «Самарский национальный исследовательский университет
имени академика С.П. Королева»
Россия, Самара

Правовое обеспечение интеллектуальной собственности: способы, спорные моменты

Legal support of intellectual property: methods, controversial points

Аннотация: в статье даются ответы на вопросы, связанные с защитой интеллектуальной собственности, а именно: что такое интеллектуальная собственность, в чём её особенность, какие существуют категории интеллектуальной собственности. Подробнее раскрываются аспекты, связанные с авторским правом, описываются способы защиты авторского права. Особое внимание уделяется вопросу защиты коммерческой тайны и указываются объекты, которые можно отнести к этой категории, сформирован перечень действий для обеспечения правовой защиты коммерческой тайны. Анализируются гражданско-правовые, административно-правовые и уголовно-правовые меры, направленные на защиту интеллектуальной собственности. Говорится, какие способы защиты интеллектуальной собственности эффективнее всего в отечественной практике, зачем нужен патент и описаны спорные моменты, возникающие в практике защиты интеллектуальной собственности.

Ключевые слова: интеллектуальная собственность, авторское право, патент, коммерческая тайна, промышленная собственность.

Annotation: the article provides answers to questions related to the protection of intellectual property, namely: what is intellectual property, what is its peculiarity, what are the categories of intellectual property. The aspects related to copyright are disclosed in more detail, and the methods of copyright protection are described. Special attention is paid to the issue of protecting trade secrets and objects that can be attributed to this category are indicated, a list of actions has been formed to ensure the legal protection of trade secrets. Civil, administrative, and criminal law measures aimed at protecting intellectual property are analyzed. It says which methods of intellectual property protection are most effective in domestic practice, why a patent is needed and describes controversial issues arising in the practice of intellectual property protection.

Key words: intellectual property, copyright, patent, trade secret, industrial property.

Защита интеллектуальной собственности необходима, так как она характеризуется материальной ценностью. В отличие от товаров, имеющих постоянную стоимость, у интеллектуальной собственности её нет. Идея продаётся только один раз.

Интеллектуальная собственность имеет потенциальную стоимость, что является её особенностью. Это даёт возможность извлечь прибыль уже после воплощения идей в жизнь. Это говорит о том, что если организация планирует получать прибыль, то её необходимо защищать свою интеллектуальную собственность, право пользования результатами интеллектуального труда [1].

Интеллектуальной собственностью будет являться исключительное право физического лица или фирмы на определённые объекты, которыми могут быть средства индивидуализации чего-либо или результаты интеллектуального труда.

Выделяют две категории интеллектуальной собственности: это промышленная собственность (объектами могут являться товарные знаки, изобретения науки, промышленные образцы и др.) и авторское право (включается в себя различные произведения, видео- и аудиофайлы, изображения).

Существуют определённые способы защиты интеллектуальной собственности, на некоторых из них остановимся подробнее [2].

Способ 1. Патент. Владение им означает наличие исключительного блага на полезную модель, какое-либо изобретение либо промышленный образец. С помощью этого документы можно удостоверить приоритет или авторство. Правом на получение патента обладают физические лица, создавшие произведение непосредственно – автор(ы), его правопреемники, которые указываются самим автором, и работодатель (когда объект патентного права создавался сотрудниками при выполнении трудовых обязанностей) [4].

Способ 2. Авторское право, которое можно представить в виде следующей классификации:

- право на имя;
- право на публикацию произведения;
- право на произведения;
- право на неприкосновенность произведения.

Способ 3. Защита коммерческой тайны. Организацию устанавливают режим её защиты с целью донесения информации до сотрудников и партнёров о данном режиме и о возможных последствиях в случае распространения информации, имеющей коммерческую ценность. Вместе с тем это делается для того, чтобы применить санкции в том, кто разглашал сведения, которые относятся к коммерческой тайне (например, планы, финансы, управление, производство, переговоры, рынок, партнёры, цены, торги, контракты, технология др.)

Защита сведений, имеющих коммерческую ценность, осуществляется следующим образом [3]:

- составляется перечень сведений, относящихся к коммерческой тайне;
- сформировывается порядок, регламентирующий процесс доступа к сведениям, являющимися коммерческой тайной;
- пометка всех документов, содержащих информацию, имеющую коммерческую ценность, грифом «Коммерческая тайна».

Если сотрудник компании, имея доступ к данным, относящимся к коммерческой тайне, распространяет их, то это свидетельствует и ненадлежащем исполнении им трудовых обязанностей. Работодатель может уволить этого работника, взыскав с него сумму убытков, понесённых компанией вследствие разглашения коммерческой тайны.

Защита интеллектуальной собственности сегодня обеспечивается определёнными способами, рассмотрим их [5].

Во-первых, гражданско-правовые меры, которые используют при возникновении необходимости восстановить оспариваемое или нарушенное право. К числу таких мер относятся признание права на результаты интеллектуального труда, восстановление положения, существующего до нарушения прав интеллектуальной собственности, возмещение убытков, компенсация морального вреда, конфискация оборудования, которое может использоваться для нарушения исключительных прав на РИД, прекращение или изменение правоотношений (расторжение авторского договора, если его условия не выполняются другой стороной) и публикация решения суда о допущенном нарушении (оплачивается нарушителем авторских прав).

Во-вторых, административно-правовые меры, реализация которых осуществляется просто и в короткие сроки. Такая защита необходима, в связи с чем в Кодексе об административных правонарушениях представлен объёмный список нарушений, относящихся к сфере прав интеллектуальной собственности.

В-третьих, меры уголовной ответственности. Почти все объекты интеллектуальной собственности охраняются уголовным кодексом: ст. 146 УК – смежное и авторское право, ст. 147 УК – изобретательское и патентное право и др.

Специалисты отмечают, что защита и охрана интеллектуальной собственности в Российской Федерации вовсе не совершенна. Критерии, в соответствии с которыми определяются объекты авторского права, неоднозначны, что является проблемой. Это приводит к тому, что правообладатель не всегда имеет возможность доказать свое участие в создании произведения. В связи с этим в России ввели новые положения ГК. Однако некоторые специалисты говорят, что решать проблемы проще не стало.

Библиографический список:

5 Жарова, А. К. Защита интеллектуальной собственности : учебник для бакалавриата и магистратуры / А. К. Жарова ; под общ. ред. А. А. Стрельцова. — 4-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2019. — 341 с.

6 Зенин, И. А. Право интеллектуальной собственности в 2 ч. Часть 1 : учебник для академического бакалавриата / И. А. Зенин. — 10-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2019. — 318 с.

7 Право интеллектуальной собственности. Международно-правовое регулирование : учеб. пособие для бакалавриата и магистратуры / И. А. Близнац [и др.] ; под ред. И. А. Близнаца, В. А. Зимина; отв. ред. Г. И. Тыцкая. — М. : Издательство Юрайт, 2019. — 252 с.

8 Соснин, Э. А. Патентование : учебник и практикум для бакалавриата, специалитета и магистратуры / Э. А. Соснин, В. Ф. Канер. — М. : Издательство Юрайт, 2019. — 384 с.

9 Щербак, Н. В. Авторское право : учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / Н. В. Щербак. — М. : Издательство Юрайт, 2018. — 182 с.

УДК 342.9

*Софийчук П.А., студент 3 курса магистратуры
направления «юриспруденция»
ЧОУ ВО «Сибирский юридический университет»
Научный руководитель: Бурнышева Л.В.
старший преподаватель
кафедры административного и финансового права
ЧОУ ВО «Сибирский юридический университет»
Россия, Омск*

Административная ответственность за совершение налоговых правонарушений

Administrative responsibility for committing tax offenses

Аннотация. В данной работе автором рассмотрена административная ответственность через призму законодательства Российской Федерации о налогах и сборах, а также отмечена особая значимость главы 15 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях, устанавливающей ответственность за совершение налоговых правонарушений. Автором проведен сравнительный анализ положений Налогового кодекса Российской Федерации и Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях в части составов, предусматривающих ответственность за налоговые правонарушения. С учетом перспективы принятия нового Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях, предложено внесение изменений в структуру статей его проекта, предусматривающих ответственность за нарушение налогового законодательства, а также, дана оценка установленных в нем нововведений в части ответственности индивидуальных предпринимателей и должностных лиц.

Ключевые слова: административные правонарушения, административная ответственность за налоговые правонарушения, ответственность должностных лиц, принцип однократности привлечения к ответственности, проект Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях.

Annotation. In this paper, the author examines administrative responsibility through the prism of the legislation of the Russian Federation on taxes and fees, and also notes the special significance of Chapter 15 of the Code of Administrative Offenses of the Russian Federation, which establishes responsibility for committing tax offenses. The author carried out a comparative analysis of the provisions of the Tax Code of the Russian Federation and the Code of the Russian Federation on Administrative Offenses in terms of compositions providing for liability for tax offenses. Taking into account the prospect of adopting a new Code of Administrative

Offenses of the Russian Federation, it is proposed to amend the structure of the articles of its draft, providing for liability for violation of tax legislation, and also an assessment of the innovations established in it in terms of the responsibility of individual entrepreneurs and officials.

Key words: administrative offenses, administrative responsibility for tax offenses, responsibility of officials, the principle of one-time prosecution, the draft Code of the Russian Federation on Administrative Offenses.

Налоговая система Российской Федерации имеет особое значение, поскольку от ее состояния зависит функционирование всех институтов государства, что, безусловно, оказывает влияние на жизнь всех слоев населения страны. Особая важность налоговой системы определяет одну из первостепенных задач государства, направленную на ее совершенствование и развитие.

Так как Россия является индустриальным государством, основным источником формирования бюджета являются налоговые поступления. Между тем, сбор налогов в полном объеме является трудноисполнимой задачей, осуществление которой осложняется совершением налоговых нарушений со стороны субъектов налоговых правоотношений. Также необходимо отметить, что налоговые нарушения составляют значительную часть нарушений, совершенных в экономической сфере.

Нарушение законодательства о налогах и сборах влечет за собой ответственность, предусмотренную не только Налоговым кодексом Российской Федерации (далее – НК РФ), но и Кодексом Российской Федерации об административных правонарушениях (далее – КоАП РФ), а также Уголовным кодексом Российской Федерации.

Понятие административного и налогового правонарушения схожи по своей структуре, за исключением того, что в понятии налогового правонарушения, в силу регулируемых НК РФ общественных отношений, иначе поименованы его субъекты, а также источник закрепления предусмотренной ответственности за совершение правонарушений.

О том, что ответственность за налоговые правонарушения наступает не только лишь в рамках НК РФ, а также в рамках иных законодательных актов, прямо следует из содержания статьи 108 указанного.

Так, пункт 4 статьи 108 НК РФ содержит положение о том, что факт привлечения организации к налоговой ответственности не является освобождающим фактором для привлечения к установленной законодательством ответственности ее должностных лиц, при наличии соответствующих оснований.

Данное положение свидетельствует о том, что в случае привлечения организации к ответственности предусмотренной НК РФ, ее должностное лицо привлекается к ответственности по нормам КоАП РФ, при наличии в его положениях соответствующей квалификации правонарушения.

Также, в пункте 15 статьи 101 НК РФ и пункте 13 статьи 101.4 НК РФ,

указано, что при выявлении должностным лицом налогового органа нарушения законодательства о налогах и сборах, за которое нарушитель подлежит привлечению к административной ответственности, должностное лицо составляет протокол об административном правонарушении.

Таким образом, согласно вышеуказанным положениям, в случае выявления правонарушений в сфере законодательства о налогах и сборах, должностными лицами налоговых органов реализуется два вида административного производства.

В качестве субъектов административной ответственности выступают как физические лица, так и юридические лица, а также должностные лица, однако, в случае совершения налоговых правонарушений юридическим лицом, субъектом административного правонарушения будут лишь должностные лица, привлеченных к налоговой ответственности организаций.

Этот принцип сочетания налоговой и административной ответственности вызывает вопрос о соблюдении принципа однократности привлечения к ответственности. Допустим, если организация или индивидуальный предприниматель не представили в установленный срок налоговую декларацию, то ответственность за это правонарушение предусмотрена статьей 119 НК РФ и статьей 15.5 КоАП РФ. Как указал Конституционный суд Российской Федерации в Определении от 05.07.2001 N 130-О «...законоположение, которое – по своей юридической конструкции в системе действующего законодательства - позволяет одно и то же лицо подвергать штрафным санкциям повторно за одно и то же налоговое правонарушение, тем самым нарушает один из основополагающих принципов юридической ответственности в Российской Федерации как правовом государстве...».¹⁰ Следовательно, привлечение организации или физического лица к административной ответственности, предусмотренной нормами КоАП РФ, ранее подвергавшимися к налоговой ответственности в рамках НК РФ, явилось бы нарушением принципа однократности привлечения к ответственности.

Поэтому во избежание нарушения вышеуказанного принципа, законодателем предусмотрена в части ответственности для организаций административная ответственность для ее должностных лиц, то есть к налоговой и административной ответственности привлекаются разные субъекты. Что касается ответственности для индивидуальных предпринимателей, то согласно статьи 2.4 КоАП РФ они несут ответственность как должностные лица, но в примечании к статье 15.3 КоАП РФ, определен субъектный состав лиц, подлежащих привлечению к ответственности за совершение налоговых правонарушений, который

¹⁰ Определение Конституционного Суда РФ от 05.07.2001 N 130-О «По запросу Омского областного суда о проверке конституционности положения пункта 12 статьи 7 Закона Российской Федерации «О налоговых органах Российской Федерации» // «Собрание законодательства РФ», 20.08.2001, № 34, ст. 3512.

составляют должностные лица, в понятии, установленном статьей 2.4 данного кодекса, за исключением граждан, осуществляющих предпринимательскую деятельность без образования юридического лица.

Таким образом, в выше обозначенном нами примере о привлечении налогоплательщика к ответственности за несвоевременно представленную налоговую декларацию можно расставить ответственность следующим образом:

- организация будет привлечена к ответственности по статье 119 НК РФ, а должностное лицо организации по статье 15.5.КоАП РФ;

- индивидуальный предприниматель будет привлечен к ответственности только по статье 119 НК РФ.

Таким образом, нарушения принципа однократности привлечения к ответственности за совершение налогового правонарушения законодателю удалось избежать, но пути практикующего юриста по хитросплетениям двух масштабных нормативных актов от НК РФ к пункту 2.4 КоАП РФ, затем к малозаметному примечанию к статье 15.3 КоАП РФ не позавидуешь.

Поскольку ответственность, предусмотренная КоАП РФ, применяется к должностным лицам организаций, нарушивших налоговое законодательство и привлеченных к ответственности в рамках НК РФ, постольку применительно к налоговым правонарушениям, административную ответственность за их совершение можно назвать дополнительной.

Нормы, предусматривающие ответственность за совершение правонарушений в области налогового законодательства КоАП РФ содержит глава 15, а именно статьи 15.3 - 15.9, 15.11.

Согласно пункту 5 части 2 статьи 28.3 КоАП РФ, дела об административных правонарушениях по указанным статьям, вправе возбуждать путем составления протокола об административных правонарушениях должностные лица налоговых органов. Рассмотрение же данных дел, уполномочены осуществлять, в соответствии с частью 1 статьи 23 КоАП РФ, мировые судьи.

Поскольку административная ответственность за совершение налоговых правонарушений выступает как дополнительная, по отношению к налоговой, логично наличие схожих составов правонарушений, закрепленных в НК РФ, так:

- за нарушения срока постановки на учет в налоговом органе, ответственность содержится в статье 15.3 КоАП РФ, положения которой, по своему названию, а также диспозиции дублируют положения статьи 116 НК РФ;

- за нарушение срока представления налоговой декларации, должностное лицо организации подлежит привлечению к административной ответственности по статье 15.5 КоАП РФ, аналогичные деяния юридического лица или индивидуального предпринимателя, в свою очередь, подлежит квалифицировать по статье 119 НК РФ, которая содержит достаточно схожую

по содержанию диспозицию, по отношению к статье 15.5 КоАП РФ;

- статья 15.6 КоАП РФ позволяет привлечь должностное лицо организации к административной ответственности, в случае непредставления сведений, необходимых для осуществления налогового контроля, при этом, организации и индивидуальные предприниматели привлекаются по статьям 126, 129.1 НК РФ, в зависимости от того, что является основанием для представления указанных сведений налоговому органу;

- за нарушение порядка открытия счета налогоплательщику ответственность для должностного лица банка или иной кредитной организации установлена статьей 15.7 КоАП РФ, также для банков, нарушивших установленный порядок открытия счетов, ответственность предусмотрена статьей 132 НК РФ;

- в случае нарушения срока исполнения поручения о перечислении налога (сбора), страхового взноса, пеней, штрафа, действия должностного лица банка или иной кредитной организации подлежат квалификации по статье 15.8 КоАП РФ, кроме того, действия банка в таком случае подлежат квалификации по статье 133 НК РФ;

- пренебрежение банком обязанностью по исполнению решения о приостановлении операций по счетам влечет ответственность должностных лиц банков или иных кредитных организаций согласно статье 15.9 КоАП РФ, а также для банков по статье 134 НК РФ;

- за грубое нарушение требований к бухгалтерскому учету должностные лица организации подлежат привлечению к ответственности по статье 15.11 КоАП РФ, кроме того за такое же правонарушение ответственность установлена статьей 120 НК РФ.

Помимо этого, статьей 15.4 КоАП РФ, предусмотрена ответственность за нарушение срока представления сведений об открытии и о закрытии счета в банке или иной кредитной организации. Однако, данная диспозиция, в отличие от других, закрепленных в КоАП РФ, не находит своего отражения в действующей редакции НК РФ.

Связано это с тем, что Федеральным законом от 02.04.2014 N 52-ФЗ (далее по тексту – Федеральный закон № 52-ФЗ)¹¹, статья 118 НК РФ, предусматривавшая ответственность за нарушение срока представления сведений об открытии и о закрытии счета в банке или иной кредитной организации признана утратившей силу.

Указанная статья признана утратившей силу, вследствие того, что вышеупомянутым Федеральным законом № 52-ФЗ, отменена обязанность налогоплательщиков, предусмотренная подпунктом 1 пункта 2 статьи 23 НК РФ, заключающаяся в сообщении налоговому органу информации об открытии или закрытии счетов.

¹¹ Федеральный закон от 02.04.2014 N 52-ФЗ «О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации» // «Собрание законодательства РФ», 07.04.2014, ст. 1544.

Однако, отсутствие в НК РФ статьи, предусматривающей ответственность организаций за нарушение срока представления сведений об открытии или закрытии им счета в банке, не означает, что корреспондирующая для должностных лиц статья, установленная КоАП РФ, теряет свою значимость.

Поскольку, согласно пункту 1.1 статьи 86 НК РФ, банк обязан сообщить в налоговый орган по месту своего нахождения информацию об открытии или о закрытии счета, следовательно, указанная обязанность применительно к банкам сохраняет свою актуальность. Более того, пунктом 2 статьи 132 НК РФ, за нарушение указанного положения, для банков установлена ответственность.

Таким образом, в настоящее время статья 15.4 КоАП РФ, устанавливает ответственность только для должностных лиц банков, ответственных за своевременное представление установленной пунктом 1.1 статьи 86 НК РФ информации в налоговый орган.

Из проведенного анализа можно сделать вывод, что многие составы в НК РФ и КоАП РФ по сути дублируют друг друга, правоприменение в таком случае иногда затруднено, негативным фактором также является дополнительная штрафная нагрузка на налогоплательщика. Особенно ярким примером здесь может служить привлечение организации, в которой единственный учредитель и он же руководитель, к ответственности, например за грубое нарушение требований к бухгалтерскому учету одновременно по статье 120 НК РФ и статье 15.11 КоАП РФ. Несомненно, что в этом случае все штрафы в итоге уплачиваются одним лицом.

Вопросы о сочетании налоговой и административной ответственности не раз являлись предметом исследования российских ученых правоведов.^{12 13}

Не будем вдаваться в рамках настоящего исследования в данную тематику, так как нашей целью являются проблемные вопросы применения действующего в настоящее время законодательства в части административной ответственности за налоговые правонарушения, а также перспективы развития этого законодательства, в рамках проводимой в настоящее время реформы.

Министерством юстиции Российской Федерации подготовлен проект нового Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях (далее по тексту – Новый КоАП РФ)¹⁴. Поскольку, в перспективе Новый КоАП РФ придет на замену ныне действующему, необходимо обратить на него особое внимание.

¹² Артемов Н.Н., Бортников С.П. Сравнительно-правовой анализ отношений налоговой ответственности за налоговые, финансовые и административные правонарушения // Актуальные проблемы российского права 2020. № 11. С. 11- 20.

¹³ Мирошник С.В. Соотношение налоговой и административной ответственности // Законы России: опыт, анализ, практика. 2019. № 1. С. 56 – 60.

¹⁴ «Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» (подготовлен Минюстом России, ID проекта 02/04/05-20/00102447) (не внесен в ГД ФС РФ, текст по состоянию на 29.05.2020) [электронный ресурс] сайт: <https://regulation.gov.ru/>.

В Новом КоАП РФ, ответственность за совершение законодательства о налогах и сборах закреплена в главе 29, объектом правонарушения которой общественные отношения в области публичных финансов и денежного обращения вне банковской системы.

В главе 29 Нового КоАП РФ, нашли отражение ранее указанные статьи действующего КоАП РФ.

Так, статья 29.19 Нового КоАП РФ, идентична по содержанию статье 15.3 КоАП РФ. Как указано выше, данная статья устанавливает ответственность, за нарушение срока постановки на учет в налоговом органе.

Необходимо отметить, что подобный состав присутствует и в НК РФ, статья 116 которого применяется не часто и в достаточно узких пределах. Указанная статья применяется, например, при нарушении налогоплательщиком специального налогового режима, установленного главой 26.4 НК РФ, применяемого при выполнении соглашений, которые заключены в соответствии с Федеральным законом от 30.12.1995 № 225 - ФЗ «О соглашениях о разделе продукции», а именно подачи заявления в налоговый орган, в случаях и сроки, установленные статьей 346.41 НК РФ.

Статья 29.20 Нового КоАП РФ предусматривает ответственность за нарушение установленного срока представления налоговой декларации, а статья 29.21 вышеуказанного кодекса, закрепляет положения об ответственности за непредставление сведений, необходимых для осуществления налогового контроля, в действующей же редакции КоАП РФ указанные положения установлены в статьях 15.5 и 15.6 соответственно.

Как указано ранее, в примечании к статье 15.3 действующей редакции КоАП РФ установлено правило, которое делает невозможным привлечение к административной ответственности за налоговые правонарушения индивидуальных предпринимателей.

В проекте Нового КоАП РФ указанное примечание к статье отсутствует, также отсутствует понятие лица, осуществляющего предпринимательскую деятельность без образования юридического лица, в статье 2.8, которая разъясняет, что следует понимать под должностным лицом, в рамках указанного кодекса.

Однако, вышеуказанное не свидетельствует о возможности привлечения индивидуальных предпринимателей за нарушение законодательства о налогах и сборах, поскольку в проекте Нового КоАП РФ закреплена статья 2.10, согласно которой, лица, осуществляющие предпринимательскую деятельность без образования юридического лица, совершившие административные правонарушения в связи с осуществлением ими предпринимательской деятельности, несут административную ответственность как индивидуальные предприниматели.

Тем самым, в проекте Нового КоАП РФ, понятие индивидуального предпринимателя выведено из состава понятия должностного лица, что на наш взгляд упрощает правоприменительную практику, делает законодательство

более понятным и структурированным.

Статья 29.22 проекта Нового КоАП РФ приняла положения статьи 15.7 КоАП РФ, предусмотрев ответственность за нарушение кредитной организацией порядка открытия счета налогоплательщику.

Статьей 29.23 проекта Нового КоАП РФ, закреплена ответственность за непредставление, а также несвоевременное представление сведений об открытии, изменении реквизитов и о закрытии счета либо вклада в банке или иной кредитной организации. В КоАП РФ указанная норма отражена в статье 15.4 КоАП РФ. При этом субъектом данного правонарушения в настоящее время, исходя из анализа изменений налогового законодательства, приведенного нами выше, может являться только банк или иная кредитная организация, но из статьи 15.4 КоАП и заменяющей ее в перспективе статьи 29.23 этого не следует. На наш взгляд это является упущением законодателя.

Кроме того, необходимо отметить, что статья 132 НК РФ, содержит в себе положения, предусматривающие в своем содержании ответственность как за нарушение порядка открытия счета налогоплательщику, так и за несообщение в установленный срок банком налоговому органу сведений об открытии или о закрытии счета, вклада.

Поскольку субъекты указанного состава административного правонарушения являются идентичными, отсутствуют обстоятельства, исключающие возможность объединения указанных положений в одну статью проекта Нового КоАП РФ. Возможность закрепления и использования указанных составов правонарушения в одной статье кодифицированного законодательного акта, подтверждается НК РФ.

Статья 29.24 проекта Нового КоАП РФ закрепляет ответственность за непредставление банком или иной кредитной организацией нарушения срока исполнения поручения о перечислении налога (сбора), страховых взносов, пеней, штрафа. Действующая редакция КоАП РФ содержит данное положение в статье 15.8.

Неисполнение банком решения о приостановлении операций по счетам налогоплательщика, плательщика сбора, плательщика страховых взносов или налогового агента влечет за собой административную ответственность, предусмотренную статьей 29.25 проекта Нового КоАП РФ. За указанное нарушение, в действующем КоАП РФ, ответственность установлена статьей 15.9.

Статьей 29.27 проекта Нового КоАП РФ, установлена ответственность за нарушение требований к бухгалтерскому учету, в том числе к бухгалтерской (финансовой) отчетности. За аналогичное деяние, действующим КоАП РФ также предусмотрена ответственность в статье 15.11.

Проанализировав вышеуказанные положения, можно сделать вывод о том, что содержательная часть статей, предусматривающая административную ответственность за нарушение законодательства о налогах и сборах, в проекте Нового КоАП РФ, не претерпела значительных изменений.

Вместе с тем, недостатком юридической техники можно считать расположение статей, предусматривающих ответственность за налоговые правонарушения именно в том порядке, который предусмотрен Новым КоАП. На наш взгляд логичным будет сгруппировать составы правонарушений, предусматривающие ответственность для банков после перечня статей, предусматривающих ответственность для налогоплательщиков, как это сделано в НК РФ, где ответственность для банков вообще выведена в отдельную главу. Для этого состав, предусмотренный статьей 29.27 проекта Нового КоАП РФ, устанавливающей ответственность за нарушение требований к бухгалтерскому учету и отчетности необходимо переместить чуть выше в статью 29.22.

Таким образом, считаем целесообразным структурировать статьи Нового КоАП РФ, а также отразить их наименование следующим образом:

Статья 29.19. Нарушение срока постановки на учет в налоговом органе.

Статья 29.20. Нарушение сроков представления налоговой декларации (расчета по страховым взносам).

Статья 29.21. Непредставление (несообщение) сведений, необходимых для осуществления налогового контроля.

Статья 29.22. Нарушение требований к бухгалтерскому учету, в том числе к бухгалтерской (финансовой) отчетности (в проекте Нового КоАП РФ статья 29.27).

Статья 29.23. Нарушение банком или иной кредитной организацией порядка открытия счета (в проекте Нового КоАП РФ статьи 29.22 и 29.23).

Статья 29.24. Нарушение банком или иной кредитной организацией срока исполнения поручения о перечислении налога (сбора), страховых взносов, пеней, штрафа.

Статья 29.25. Неисполнение банком или иной кредитной организацией решения о приостановлении операций по счетам налогоплательщика, плательщика сбора, плательщика страховых взносов или налогового агента.

Подводя итоги, можно отметить, что налоговое законодательство и административное связаны между собой и иногда внесение изменений в административное законодательство отстает от соответствующих изменений в законодательство налоговое. Для исправления ситуации, а также для упорядочения структуры административного законодательства в перспективе, необходимы поправки в проект Нового КоАП РФ в части уточнения субъекта правонарушения, привлекаемого к ответственности по статье 29.23 а также изменения нумерации отдельных статей.

Библиографический список:

1. «Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» (подготовлен Минюстом России, ID проекта 02/04/05-20/00102447) (не внесен в ГД ФС РФ, текст по состоянию на 29.05.2020) [электронный ресурс] сайт: <https://regulation.gov.ru/>.

2. Федеральный закон от 02.04.2014 N 52-ФЗ «О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации» // «Собрание законодательства РФ», 07.04.2014, ст. 1544.

3. Определение Конституционного Суда РФ от 05.07.2001 N 130-О «По запросу Омского областного суда о проверке конституционности положения пункта 12 статьи 7 Закона Российской Федерации «О налоговых органах Российской Федерации» // «Собрание законодательства РФ», 20.08.2001, № 34, ст. 3512.

4. Артемов Н.Н., Бортников С.П. Сравнительно-правовой анализ отношений налоговой ответственности за налоговые, финансовые и административные правонарушения // Актуальные проблемы российского право 2020. № 11. С. 11- 20.

5. Мирошник С.В. Соотношение налоговой и административной ответственности // Законы России: опыт, анализ, практика. 2019. № 1. С. 56 – 60.

DOI 10.34755/IROK.2021.90.84.016

Демчук Д.А., Метляева А.С., Мазалова А.И.

*Курсанты факультета правоохранительной деятельности
ФКОУ ВО
«Кузбасский институт Федеральной службы исполнения наказаний».
Россия, Новокузнецк*

*Научный руководитель: А.Г. Упоров
кандидат юридических наук, доцент,
доцент кафедры государственно-правовых дисциплин
Федеральное казенное образовательное учреждение высшего образования
«Кузбасский институт Федеральной службы исполнения наказаний»*

Частные исправительные учреждения: мировой опыт и перспективы создания в России

Private correctional institutions: world experience and prospects of creation in Russia

Аннотация. Современная система исполнения и отбывания наказаний довольно обширна и разнообразна ввиду многообразия самих видов наказаний большая часть которых состоит из наказаний связанных с изоляцией от общества. Данная проблема является актуальной ввиду того, что в ряде стран наблюдается неспособность государства обеспечить механизм правосудия должным количеством учреждений исполняющих наказания в виде лишения свободы. Одним из способов решения данной проблемы, которые применяют ряд стран (США, Франция и так далее.) это предоставление частным лицам возможность участия в механизме исполнения наказания путём строительства и дальнейшим управлением такой организацией как частная тюрьма. В работе рассматривается исторический аспект развития данного правового института в зарубежных странах, а так же возможность введения данного института в отечественную практику.

Ключевые слова. Частные тюрьмы, международное право, РФ, США, Франция, ФСИН.

Annotation. The modern system of execution and serving of punishments is quite extensive and diverse due to the diversity of the types of punishments themselves, most of which consist of punishments associated with isolation from society. This problem is relevant due to the fact that in a number of countries there is an inability of the State to provide the justice mechanism with an

adequate number of institutions executing sentences in the form of imprisonment. One of the ways to solve this problem, which are used by a number of countries (USA, France, and so on.) this is providing individuals with the opportunity to participate in the mechanism of execution of punishment through the construction and further management of such an organization as a private prison. The paper considers the historical aspect of the development of this legal institution in foreign countries, as well as the possibility of introducing this institution into domestic practice.

Key words. Private prisons, international law, Russia, USA, France, FPSR.

В современном мире, наиболее активно идут споры среди ведущих мировых учёных пенитенциаристов связанных с развитием новых видов исправительных учреждений, а именно - частных исправительных учреждений, которые должны ставить своей целью исправление осуждённых.

Прежде всего необходимо разобраться с самим понятием «Частное исправительное учреждение». Под данным названием стоит понимать любой вид исправительного учреждения, существующего в любом государстве и в любом его проявлении, но которые управляются не совсем государством, а именно- частным лицом.

После этого предлагаю разобраться принцип работы данных учреждений, в каких странах применяют данные виды учреждений, а также мнения мирового научного сообщества на данный вид учреждений.

Прародителем данного вида учреждений являются США, чьи основы применяются всеми странами, применяющими данный вид учреждений, а сами Штаты применяли данный вид учреждений ещё с 19 века. Данные учреждения могут строиться как за счёт государства, так и за счёт частных инвесторов, которые заранее прошли отбор (Является одним из учреждений уже существующий организации, либо имеют все подтверждения своего профессионализма как в количестве сотрудников, так и в иных сферах) и по окончании строительства данного объекта станут его управленцами. Финансирование осуществляется посредством заключения государственного контракта, а размер финансирования определяется не от фактического количества осуждённых, а от максимальной вместимости самого учреждения, что может быть одновременно выгодно, так и убыточно. Так, например, в Штате Алабама около 70% всех исправительных учреждений перепополнены заключёнными, что выводит практически все частные учреждения в дефицит бюджета, и вынуждает частных владельцев искать дополнительный способ его пополнения. В Штате Мэн ситуация полностью противоположенная. Практически все присутствующие там исправительные учреждения, в том числе и частные имеют недобор заключённых, что приводит уже к профициту и улучшению внутренних условий содержания (Медицина, досуг, труд и так далее)[3,с.269].

Отдельно стоит выделить такую особенность финансирования как внутреннюю, так и внешнюю.

Внешняя особенность состоит в том, что государство контролирует детальность данных учреждений с помощью государственных инспекторов, которые совмещают несколько ролей, а именно прокурора (Соблюдения прав, свобод и международных норм при содержании осуждённых); налоговой службы (Надзор за целенаправленным расходом бюджетных средств), а также работодателя (Соблюдения условий государственного контракта)[5,с.47].

При невыполнении требований, за соблюдением которых, надзирает государственный инспектор могут быть применены такие виды санкций как: выплата компенсации за нарушение условия государственного контракта; урезание финансирования, как на какой-то процент, так и на конкретную сумму на определённый срок; полная отмена финансирования на определённый срок; сокращение штата учреждения вместе с числом заключённых с дальнейшей выплатой компенсации; полное закрытие, расформирование или реформирование учреждения.

Исходя из всего этого можно сделать вывод о том, что внешние условия финансирования частных учреждений имеет очень разветвлённый механизм, что позволяет следить за качественным содержанием осуждённых в частных учреждениях и реализовывать законные права и интересы, как самих заключённых, так и сотрудников данных учреждений.

Внутреннее финансирование заключается в заключении контракта, организации государственных закупок, создание на территории учреждения промышленных зон, а в некоторых случаях предоставление части территории под нужды, как других граждан, так и организаций.

При заключении контракта на содержании определённого количества осуждённых размер денежных средств исходит из средней потребности заключённого (Еда, вода, помещение, медицина и так далее) в государственной тюрьме, но в данном случае законодательство США во всех штатах регламентирует выделение денежных средств не на фактический размер заключённых, а на общую вместимость, то есть начисление идёт «de jure» ,а не «de facto» ,что позволяет администрации учреждения получить большее количество бюджетных средств и распределять их на необходимые сферы в своём учреждениях.

Следующим способом внутреннего финансирования является производственные зоны, которые в большинстве случаев строятся самой же администрацией. Данный способ является одним из самых прибыльных поскольку учреждение не только включается в рыночные отношения посредством производства товаров и услуг, но и становится на частичную или же полную самоокупаемость. На практике многие частные исправительные учреждения активно сотрудничают с различными частными компаниями, а также с воинскими подразделениями и частными военными организациями.

В первые месяцы существования частных исправительных учреждений или же нехватки денежных средств самым очевидным способом является предоставление помещений под аренду в виде промышленных зон, складов или же под государственные или специализированные учреждения (Полицейский участок, Скорая помощь, Пожарная служба). Для учреждения это характеризуется тем, что оно получает дополнительный источник дохода и имеет при себе дополнительные резервы в виде медиков, врачей или пожарных, что поможет при предотвращении бунта и иных ситуаций жертвуя лишь только площадью.

Большое количество осуждённых работает на промышленных предприятиях самого учреждения, а также на арендуемых компаниями и частными лицами производственных зонах, что позволяет реализовывать готовую продукцию внутри самого учреждения (Продукты питания, продукты первой необходимости и иные) и предоставить дешёвую рабочую силу в чьих интересах изготавливать более качественный товар, в результате чего учреждение получает прибыль, а заключённые более комфортные условия отбывания наказания.

Перечислив всё вышеуказанное можно прийти к выводу о том, что внутреннее финансирование зависит от таких факторов как частный капитал (компании, частные лица и другие); стремление осуждённых (труд) и желание администрации учреждения (распределение ресурсов внутри учреждения)

Из практики применения частных исправительных учреждений в США вытекает такой минус, что при распределении осуждённых в них практически не содержатся такие категории заключённых как: психически больные, больные наркоманией и алкоголизмом, а также больные венерическими заболеваниями и инвалиды. Это показывает нежелание частных лиц предоставлять условия для данной категории заключённых и по факту сбрасывает данную категорию заключённых на государственные учреждения, что объясняется такими факторами как одинаковое выделение денежных средств на любые категории осуждённых и отсутствие правового регулирования данного вопроса в большинстве Штатов[1,с.64].

Попытки решения данной проблемы были предприняты в таком Штате как Орегон, Юта и Вайоминг, в котором все частные исправительные учреждения обязали в обязательном порядке предоставить условия для данной категории осуждённых в процентном соотношении не менее 3% от общей численности осуждённых (При средней наполняемости тюрем в 315 заключённых)

Другим очевидным решением может и являться создание учреждения именно для отдельной категории заключённых со значительным количеством медицинского персонала и выделением большего количества финансирования, а условия заключения государственного контракта сделать более строгими.

Теперь необходимо сравнить опыт «Первопроходца» с РФ и попытаться ответить на вопрос о возможности введения частных исправительных учреждений.

Исправительная система РФ пытается реализовывать концепцию развития УИС до 2030 года с помощью привлечения частных лиц в промышленные зоны исправительных учреждений, но на данный момент частные капитал не стремятся взаимодействовать со ФСИН из-за сложившегося стереотипа об облике всей системы, сформированный ещё в 1990-е годы.

Другим же противоречием является уменьшения количества исправительных учреждений с прилегающими на её территории рабочими зонами и уменьшение размера промышленных зон на действующих исправительных учреждениях,, на момент 2020 года на производстве задействовано около 40% всех осуждённых, что является довольно маленьким показателем по сравнению с прошлыми годами[2,с.118].

Следующим недостатком, вытекающим из прошлого это практически нулевая окупаемость всех видов учреждений, что позволяет нам называть на данный момент «убыточным предприятием», так как на них отсутствуют производственные зоны, а покупатель не заинтересован в качественном товаре за низкую цену из-за негативного образа всей Уголовно-Исполнительной Системы.

Исходя из всего этого можно сделать вывод о том, что существующая на данный момент уголовно-исполнительная система находится в серьёзном экономическом упадке, что должно подтолкнуть к введению экстренных мер, которые в короткий срок дадут значительный результат[4,с.72]. Данным решением может быть введение частных исправительных учреждений, позаимствовав опыт США и Франции.

Учитывая условия в РФ прежде всего необходимо создать отдельный орган, который будет регламентировать и осуществлять надзор за деятельностью частных исправительных учреждений, так же необходимо создать государственного инспектора, который будет на территории самого учреждения осуществлять данный контроль, но на всё это необходимы денежные средства из государственного бюджета, именно поэтому можно передавать в частные руки уже существующие учреждения, а роль государственного инспектора передать на начальников учреждений, а в дальнейшей перспективе реализовывать всё то, что было сказано выше. В конечном итоге на территории РФ есть условия для создания частных исправительных учреждений, а мысли насчёт данных учреждений были озвучены ещё в 2008,2012 и 2018 годах.

Из этого всего следует вывод о том, что опыт частных исправительных учреждений активно вводится на территории других государств (Франция, США, Великобритания, Япония и так далее), а РФ в случаи попытки реализации данных видов исправительных учреждений может привлечь

данные страны как советников с целью передачи опыта и установления базиса для функционирования данной системы на постоянной основе, а в перспективе совместно разработать международное законодательство, которое будет затрагивать только частные исправительные учреждения.

Список литературы:

1. Кашуба Ю.А., Скиба А.П. Частные исправительные учреждения: миф или направление развития? // Человек: преступление и наказание. 2008. № 4 (63). С. 63-68.
2. Литвяк Л.Г., Смирнова К.С., Битаров А.С. Частные тюрьмы в России: насколько это возможно // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2018. № 12. С. 118-120.
3. Тимофеева Е.А. Частные тюрьмы за рубежом: историко-правовые и экономические аспекты функционирования (США, Франция, Великобритания, Япония) // Юридическая наука и практика: Вестник Нижегородской академии МВД России 2018. №2 (42) С. 267-271.
4. Упоров А. Г. Международно-правовые нормы и стандарты в области исполнения наказаний и их роль в развитии уголовно-исполнительного законодательства Российской Федерации // Вестник Пермского института ФСИН России. 2020. № 2 (37). С. 70-72.
5. Упоров, А. Г. Международное уголовное право / А. Г. Упоров. – Новокузнецк : Кузбасский институт Федеральной службы исполнения наказаний, 2018. – 72 с.

УДК 347

DOI 10.34755/IROK.2021.94.58.012

*Алхастова Макка Вахидовна,
ассистент кафедры уголовного процесса и криминалистики
ФГБОУ ВО «Чеченский государственный университет им. А.А.Кадырова»
г. Грозный, Россия*

Специфика смежных составов преступлений Specificity of related compositions of crimes

Аннотация. Статья посвящена проблемным вопросам нормативного регулирования уголовной и административной ответственности в сфере уголовной деятельности. Сделан акцент на характеристике элементов смежных составов преступлений и административных правонарушений в уголовной области. Обосновывается идея о необходимости в одних случаях декриминализации, а в других напротив криминализации общественно опасных деяний в уголовной области. Обозначенные идеи связываются с целями уголовного законодательства и целями законодательства об административных правонарушениях, и, самое главное – с целью охраны здоровья граждан РФ. Обращается внимание на неоднозначность подходов к конструированию родовых объектов составов преступлений и административных правонарушений в области уголовной ответственности.

Ключевые слова: уголовная ответственность, смежные составы, преступления, нормативная база, криминализация, объект преступления.

Abstract. The article is devoted to the problematic issues of normative regulation of criminal and administrative responsibility in the field of criminal activity. The emphasis is made on the characteristics of the elements of related offenses and administrative offenses in the criminal area. The idea of the need in some cases of decriminalization is substantiated, and in others, on the contrary to the criminalization of socially dangerous acts in the criminal area. The outlined ideas are associated with the goals of criminal legislation and the goals of legislation on administrative offenses, and, most importantly, with the goal of protecting the health of citizens of the Russian Federation. Attention is drawn to the ambiguity of approaches to the construction of generic objects of offenses and administrative offenses in the field of criminal responsibility.

Keywords: criminal liability, related elements, crimes, regulatory framework, criminalization, object of crime.

В отечественной доктрине по уголовному праву принято к смежным относить те преступления, которые характеризуются совпадающими и не совпадающими признаками состава преступления. Это означает, лишь то, что в одном из смежных составов преступного деяния имеется признак, отсутствующий втором. Однако, при этом во втором составе преступления

также есть признак, который отсутствует в первом. Из-за того, что имеются некоторые совместные признаки, появляется необходимость в дифференциации преступных деяний, которые называют смежными. Поэтому следует определить и в первом и во втором составе преступных деяний дифференционные признаки [4, 5].

Состав преступления представляет собой многоуровневую конструкцию, которая создана большим объединением различных элементов. Они в свою очередь, бывают формированы признаками состава преступного деяния. При Сравнение является мыслительной деятельностью, в которой осуществляется процесс дифференциации составов преступных деяний. Оно должно осуществляться на уровне первичного и малого элемента всей системы, в нашем случае – признака состава преступного деяния.

Потребность в дифференциации некоторых составов преступных деяний с необходимостью вызывает присутствие совместных признаков, которые в каждом из них характеризуются наличием схожего смысла. Чтобы их дифференцировать, следует обратиться к сравнительному анализу смысловых значений определенных признаков составов преступных деяний, не обращая внимания на то, присутствуют ли или нет все необходимые требования в самой статье Особенной части УК РФ [6]. Дифференциальным критерием может быть признак состава преступного деяния, но только не сам состав преступления.

Применение отрицательных признаков при конструкции состава преступного деяния более целесообразно лишь тогда, когда:

Во-первых, нет объективной возможности для формулировки дифференционного признака в виде положительного признака;

Во-вторых, использованы все возможности точного выражения смысла дифференционного признака при помощи лишь положительных терминов;

В-третьих, есть указание на положительный признак [1].

В уголовной политике дифференциация ответственности представляет собой фундаментальное направление и принцип уголовного права. Уголовную ответственность разделяют на составные части, для того чтобы установить степень преступного деяния. Дифференциация уголовной ответственности способствует обеспечению вынесения справедливого решения в зависимости от совершенного преступления [3, 8].

Важное значение имеют признаки уголовной ответственности. Многие исследователи до сих пор не пришли к общему мнению относительно дифференциации уголовной ответственности. Общепринято, что уголовная ответственность – это отрицательная форма социальной реакции по отношению к преступнику, которая предполагает применение соответствующих мер по его наказанию. Это может быть арест, административный штраф или лишение свободы. Такие меры необходимо применять во избежание совершения преступления данным лицом в будущем.

Очень важно уметь проводить отличие между средствами индивидуализации и дифференциации уголовной ответственности. Средства дифференциации – это категория к которой относится данный вид преступления, определенные его признаки, предмет и объект, а также вид обстоятельств, которые могут как смягчить, так и отягчить меру пресечения. Эти обстоятельства могут быть установлены в отдельно взятых уголовных делах по-разному, либо судьей, либо органом ведущего расследование. Принято также относить к средствам и те смягчающие обстоятельства, которые не в достаточной мере нормативно определены. В отношении отягчающих обстоятельств применяются средства индивидуализации наказания [2, 7].

Литература уголовно-правовой направленности содержит определение, в котором Уголовный кодекс может характеризоваться различной группой составов преступлений, включающих в себя одни и те же по смысловому содержанию и значению признаки. Наиболее преобладающими количественно среди законодательных предпосылок неправильной квалификации в части разграничения составов преступлений является наличие несовершеннолетних с точки зрения формальной логики и лингвистики законодательных формулировок.

Анализ судебной практики показал, насколько сложным для судей является установление признаков деяний различных составов преступлений. Констатация соответствия совершенного деяния признакам общественно опасного деяния, названного в качестве признака состава преступления, когда на самом деле оно соответствовало признакам общественно опасного деяния иного состава преступления, повлекла неправильную квалификацию во многих приговорах суда. На втором месте после случаев неправильного разграничения составов преступлений по деянию стоят те, которые связаны с общественно опасными последствиями.

Список литературы:

1. Актуальные проблемы уголовного права. Часть Общая: учебник / Л.В. Иногамова-Хегай, А.Г. Кибальник, Т.В. Клёнова, А.И. Коробеев, Н.А. Лопашенко; под ред. Л. В. Иногамовой-Хегай. – М.: Проспект, 2016. – 224 с.
2. Актуальные проблемы уголовного права: курс лекций / П.В. Агапов, О.С. Капинус, Е.Н. Карабанова; под ред. О.С. Капинус. – М.: Проспект, 2017. – 488 с.
3. Актуальные проблемы уголовного права: учебник для магистрантов / отв. ред. И.А. Подройкина. – М.: Проспект, 2016. – 560 с.

4. Антонян, Ю.М. Преступление и наказание. Криминологический психологический анализ: монография / Ю.М. Антонян, В.Е. Эминов. – М.: Норма, ИНФРА-М, 2016. – 304 с.
5. Бабий Н.А. Соучастие в преступлении: формы, виды, ответственность: монография. – М.: Юрлитинформ, 2015. – 744 с.
6. Бабий Н.А. Учение о стадиях преступления и неоконченных преступлениях: монография. – М.: Юрлитинформ, 2017. – 752 с. – Серия: Уголовное право.
7. Мальцев В.В. Курс российского уголовного права. Общая часть. В 4 т. Т. 3. Преступление. Книга 1. Категория «преступление» в уголовном праве. – М.: Юрлитинформ, 2017. – 520 с.
8. Шарапов Р.Д. Состав преступления: учебное пособие / Р.Д. Шарапов. - М.; Берлин: Директ-Медиа, 2015. - 58 с

УДК 347
DOI 10.34755/IROK.2021.58.71.013

Маказиева Зара Даутовна,
Старший преподаватель кафедры уголовного процесса и
криминалистики
ФГБОУ ВО «Чеченский государственный университет им.
А.А.Кадырова»
г. Грозный, Россия

История развития взаимоотношений между российскими органами власти и журналистами

History of relationship development between russian authorities and journalists

***Аннотация.** По истории журналистской деятельности в России существует большое количество литературных источников. Практически полностью изучены такие направления в сфере журналистики, как публицистика и критицизм. Многими исследователями тщательно изучается история развития цензуры, начиная еще со времен царской России, включая Советский и современный периоды. В этом параграфе исследования, мы постараемся исследовать историю формирования взаимоотношений между представителями СМИ и органами власти. Также мы постараемся сравнить законы о цензуре и практику его использования начиная с момента его упоминания в соответствующих источниках. Наибольшую степень свободы российская пресса обрела в период с февраля по октябрь в 1917 году. Исходя из темы параграфа, больше внимания стоит уделить институту цензуры, который начал формироваться раньше, чем появилась журналистская деятельность. Процесс развития российской законодательной системы газетного дела, которое занималось регуляцией цензурных вопросов на протяжении многих лет, не проводило дефиницию периодическими и остальными литературными источниками.*

***Ключевые слова:** государственный надзор, цензура, светское, духовное, свобода слова, средства массовой информации, журналисты.*

***Abstract.** There are a large number of literary sources on the history of journalistic activity in Russia. Such areas in the field of journalism as journalism and criticism are almost completely studied. Many researchers carefully study the history of the development of censorship, starting from the time of tsarist Russia, including the Soviet and modern periods. In this section of the study, we will try to explore the history of the formation of relationships between media representatives and authorities. We will also try to compare the laws on censorship and the practice of its use, starting from the moment it was mentioned in the relevant sources. The Russian press gained the greatest degree of freedom between February and October*

in 1917. Based on the topic of the paragraph, more attention should be paid to the institution of censorship, which began to form earlier than journalistic activity appeared. The development of the Russian legislative system of the newspaper business, which has been regulating censorship issues for many years, has not been defined by periodic and other literary sources.

Keywords: *state supervision, censorship, secular, spiritual, freedom of speech, mass media, journalists.*

Одной из первых газет России является «Ведомости», выход которой строго контролировал сам царь. Согласно Г.В. Жиркову, существовала процедура предварительной цензуры «Ведомостей». Это обосновывается тем, что архивных источниках в сохранности остались произведения, которые не публиковались в газете [2, с. 37]. Однако, есть еще факты того, что публикация этих сведений могла быть разрешена только при соответствующем указе Петра. Есть также мнения, что Синодальной библиотеке в целостности и сохранности остались некоторые выпуски газет «Ведомости», которые редактировались непосредственно самим государем [1, с. 57]. Одним из первых в российской истории видов цензуры считают духовную цензуру, которая появилась до появления печатных книг. Многие исследователи отмечают факт, что Стоглавый Собор в 1551 году попросил царя «запретить великим запрещением во всех городах, чтобы христиане не читали и не держали у себя книг богомерзких или еретических» [4].

Складывается впечатление, что государь непосредственно держал под контролем выход в свет газеты «Ведомости», самостоятельно занимался редакцией ее и устанавливал необходимый вектор направления в информационной политике издательства. Стоит заметить, что все принимаемые им решения в печати, исходили из тех же мотивов, как и у остальных его предшественников. Специфической особенностью газет петровских времен, можно назвать то, что на протяжении долгого времени, она носила частный характер издания. В этой деятельности у государя отсутствовали как союзники, так и конкуренты. Тем не менее, это не меняет суть того, что «Ведомости» был личным проектом Петра. В итоге, одни из первых вышедших в свет частные газетные издания сразу стали контролироваться административными органами власти. Если до правления Петра в России одним из основных видов цензур считали духовную, то, после бурного развития печати и формирования прессы, духовную цензуру обогнала светская. Цензура светского вида вначале контролировалась самим государем, затем, постепенно перешла в распоряжение его помощников.

С начала 1728 года газету переименовали в «Санкт-Петербургские ведомости» после того, как ее передали в Академию наук. Это означало, что некоторые цензурные функции возлагались на саму Академию наук. Тем не менее, кардинального расхождения духовного и светского видов цензуры не наблюдалось, так как цензура духовного вида закрепились Синоде, а светская

в Академии наук. Церковь всячески старалась контролировать светскую цензуры, и на этой почве часто возникали противоречия между ними. В период правления Анны Иоанновны за информацией и средствами ее распространения начался строжайший контроль на государственном уровне. Сенат запретил ввозить в Россию зарубежную литературу. Затем, эту же традицию продолжила Елизавета, что уже в окончательной сформировало институт цензуры в России. Стоит также отметить, что в свое время правления Екатерина II своим указом сослала в ссылку А. Радищева, «оскорбительные выражения» в его книге [3, с. 207].

В начале XIX века Александром I вновь был снят запрет на ввоз зарубежной литературы, а также частным типографиям вновь разрешили функционировать. Им также был подписан соответствующий Устав, который регулировал соблюдение авторских прав. Стали появляться все больше новых журналов и газет. Восстание декабристов вновь привело к тому, что свободу слова снова ограничили. Все выходящие в свет издания должны были пройти цензуру, соответствующий Устав был подписан Николаем I. Во время правления Александра II была отменена цензура на государственные и частные издания. Главное управление, в котором издания проходили цензурирование прекратило свою деятельность, и надзор передали в МВД. Однако при следующем российском императоре Александре III, журналистские права пришлось снова ограничить.

Значительные ужесточения в информационном поле произошли вследствие поражения в первой Революции и в период Первой мировой войны. Многие типографии были вынуждены закрыться и выпуск газет был строго ограничен. Во время Февральской революции 1917 года партии имели возможность и свободу в выпуске своих изданий. Цензуру вновь упразднили. Однако, когда в период советской власти, многие буржуазные издания прекратили свою деятельность. Данное ограничение продлилось до 1990-х годов. Со временем стало расти число частных изданий, которые старались всячески конкурировать со средствами массовой информации государства. Наибольший спрос наблюдался в области рекламы, объявлений и карикатур. Тем не менее, частные издания не позволяли себе полемизировать с изданиями государственного типа.

В начале 90-х гг. в России появился нормативно правовой акт, который был призван регулировать деятельность средств массовой информации. Это Закон СССР «О печати и других видах средств массовой информации» от 12 июня 1990 г. № 1552-1, который утвердил права и свободы в деятельности СМИ и отменил цензуру. В 1991 г. уже в новом государстве (Российская Федерация) появился Закон Российской Федерации «О средствах массовой информации» (далее – Закон РФ «О СМИ» [5]. Изменения, произошедшие в российской политико-экономической сфере 1990-х годов, привели к тому, что деятельность СМИ также трансформировалась. Стало появляться все больше средств массовой информации частного типа. В условиях глобализационных

процессов и стремительного развития рынка труда, стали закрываться многие типографии. Кроме того, с началом XXI века, на смену черно-белой печати пришла цветная. Появилось большое количество разнообразных журналов, которые специализированы по всем отраслям жизнедеятельности человека. В многообразии и высокой конкуренции число СМИ только увеличивается с течением времени. Однако, многие газеты советской эпохи становятся все менее актуальными, и их миллионное тиражирование значительно сократилось до несколько сотен тысяч.

Таким образом, очевидно, что на протяжении всей истории своего развития, журналисты практически всегда взаимодействовали с органами власти. Современный российский медийный рынок находится на высоком уровне развития, и разбит на все сферы жизнедеятельности человека. Современные СМИ стали чаще использовать Интернет-ресурсы и социальные сети для распространения информации, что привело к появлению мультимедийных компаний. Информационное поле в российской истории развивалось и подстраивалось под меняющиеся условия в таких отраслях, как политика, экономика и инновационная технология. На сегодняшний день, популярность того или иного информативного источника зависит от уровня рейтинга. Очевидно, что СМИ, и журналистская деятельность, в частности, играет важнейшую роль для всего мирового общества. Трудно представить развитие современного мирового социума без профессии журналиста, так как, практически каждый человек все еще проявляет интерес ко всем происходящим в мире процессам и событиям.

Список литературы:

1. Варецкий Б.И. Шелест страниц, как шелест знамен. М.: РеСК: Информ. Форте, 2001. – 271 с.
2. Жирков Г.В. Журналистика России: от золотого века до трагедии. 1900 – 1918 гг.: Монография. – Ижевск: Институт компьютерных исследований, 2014. – 382 с.
3. Марков Е.А. Власть и СМИ в России: история взаимодействия // Известия РГПУ имени А.И. Герцена. – 2010. – №123. – С. 207.
4. Новомбергский Н. Освобождение печати во Франции, Германии, Англии и России. Лекции, читанные в Русской Высшей Школе общественных наук в Париже. URL: <http://evartist.narod.ru/text2/30.htm> (дата обращения: 10.12.2021).
5. О средствах массовой информации: закон от 27 декабря 1991 г. № 2124-1 // Рос. газ. 1992. № 32.

УДК 347
DOI 10.34755/IROK.2021.96.19.014

*Маказиева Зара Даутовна,
Старший преподаватель кафедры уголовного процесса и
криминалистики
ФГБОУ ВО «Чеченский государственный университет им.
А.А.Кадырова»
г. Грозный, Россия*

**Средства дифференциация уголовной ответственности
Means of differentiation of criminal liability**

Аннотация. В уголовной политике дифференциация ответственности представляет собой фундаментальное направление и принцип уголовного права. Уголовную ответственность разделяют на составные части, для того чтобы установить степень преступного деяния. Дифференциация уголовной ответственности способствует обеспечению вынесения справедливого решения в зависимости от совершенного преступления. В статье 6 УК РФ, закреплён принцип справедливости, который предусматривает степень наказания лица, совершившего преступное деяние, в зависимости от его тяжести и условий совершения. При этом учитываются и личностные характеристики лица, совершившего преступное деяние.

Ключевые слова: уголовная ответственность, уголовный кодекс, принцип справедливости, дифференциация, наказание.

Abstract. In criminal policy, the differentiation of responsibility is a fundamental direction and principle of criminal law. Criminal liability is divided into its component parts in order to establish the degree of the criminal act. Differentiation of criminal liability helps to ensure that a fair decision is made depending on the crime committed. In article 6 of the Criminal Code of the Russian Federation, the principle of justice is enshrined, which provides for the degree of punishment for a person who has committed a criminal act, depending on its severity and the conditions of the commission. In this case, the personal characteristics of the person who committed the criminal act are also taken into account.

Keywords: criminal liability, criminal code, principle of justice, differentiation, punishment.

Важное значение имеют признаки уголовной ответственности. Многие исследователи до сих пор не пришли к общему мнению относительно дифференциации уголовной ответственности. Общепринято, что уголовная ответственность – это отрицательная форма социальной реакции по отношению к преступнику, которая предполагает применение соответствующих мер по его наказанию. Это может быть арест, административный штраф или лишение свободы. Такие меры необходимо применять во избежание совершения преступления данным лицом в будущем

[5]. Уголовную ответственность часто приравнивают к уголовному наказанию [4], а также остальным общепринятым мерам принудительного воздействия [3].

После различных концептуальных обобщений, следует отметить, что уголовная ответственность представляет собой некий комплекс, который содержит в себе обязательство явки лица в суд, чтобы установить вину и определить меру пресечения, если его признают виновным в совершении преступления [6]. Теперь можно сказать и о средствах дифференциации уголовной ответственности. Под средствами дифференциации уголовной ответственности принято понимать различные методы по дефиниции уголовной ответственности, которые должны строго соответствовать закону. Затем следует процедура индивидуализации, когда, либо судьей, либо иной орган устанавливает меру пресечения по отношению лица, совершившего преступное деяние в строгом соответствии с законом РФ.

Очень важно уметь проводить отличие между средствами индивидуализации и дифференциации уголовной ответственности. Средства дифференциации – это категория к которой относится данный вид преступления, определенные его признаки, предмет и объект, а также вид обстоятельств, которые могут как смягчить, так и отягчить меру пресечения. Эти обстоятельства могут быть установлены в отдельно взятых уголовных делах по-разному, либо судьей, либо органом ведущего расследование. Принято также относить к средствам и те смягчающие обстоятельства, которые не в достаточной мере нормативно определены. В отношении отягчающих обстоятельств применяются средства индивидуализации наказания.

Стоит также отметить и квалифицирующие признаки и привилегирующие признаки состава преступлений. Они также имеют отношение к средствам дифференциации уголовной ответственности. Их выработка закреплена за законодательным органом. Они могут отражать изменения в степени опасности преступного деяния. Благодаря этой способности – изменять степень опасности преступного деяния для общества, посредством представления законодательным органом в соотношении статей, кроме дополнительных признаков состава преступления, существует возможность отнесения привилегирующих признаков и квалифицирующих признаков к средствам дифференциации уголовной ответственности.

После того как определяется тип наказания в качестве средства дифференциации уголовной ответственности, необходимо отметить, наличие возможности выбора дифференциальных мер принудительного порядка в соответствии с уголовным кодексом РФ [7]. Лишение свободы и ограничение прав устанавливается от степени совершенного преступного деяния, пожалуй, это один из самых продуктивных средств дифференциации уголовной ответственности.

При установлении меры пресечения и наказания за преступное деяние, законодательные органы распределяют уголовную ответственность, исходя из степени опасности для общества, которую представляет преступник. Это позволяет вести правоприменительную деятельность, учитывая тип необходимого наказания, а также способствует дефиниции преступлений по степени представляемой опасности [2, с. 21].

Важно также заметить, что при дифференцировании преступных деяний на соответствующие виды зависимо от степени представляемой ими опасности для общества – самое основное из всех средств дифференциации уголовной ответственности. На 2021 год система уголовного исполнения построена на принципе разделения наказания, и на законном применении принудительных мер. Кроме того, очень важно стимулировать средства исправления преступников, чтобы в будущем они не нарушали закон. Для этого подходит наказание исправительного характера. Меры наказания и привлечения к ответственности в Уголовном кодексе РФ отличны и разнообразны. Преступники, совершившие более тяжкие преступления, содержатся в наиболее строгих условиях, чем преступники совершившие противоправные деяния нетяжкого характера.

Тем не менее, стоит отметить, что споры вокруг темы дифференциации уголовной ответственности ведутся повсеместно и активно многими юристами страны. Впервые, проявление интереса к этой теме было отмечено еще в 1960-х годах, когда произошло отделение учения о личности преступника. Это направление стало представлять вскоре самостоятельное направление в криминологии. Соответственно, возникла проблема о типологизации лиц, совершающих преступные деяния, и о влиянии личностных характеристик на ответственность и меру пресечения.

Давайте еще раз вернемся к понятию дифференциации уголовной ответственности, и постараемся детально разобрать его, а также рассмотрим его составные части. Как мы и ранее отмечали, дифференциация уголовной ответственности относится к уголовной ответственности как таковой. В уголовном праве очень часто используются такие категории, как «ответственность», «преступление» и «наказуемость». О таких терминах, как «преступление» и «наказуемость» ясно и отчётливо написано в уголовном законе. Однако о дифференциации уголовной ответственности нет единогласного решения. Научные дискуссии по этому вопросу обуславливаются и психологической стороной ответственности.

Как отмечают исследователи, которые глубоко и детально изучают понятие и идеологию ответственности: «Она является одним из первичных, фундаментальных принципов человеческого бытия и нравственности. В то же время ее изучение сильно осложняет отсутствие обстоятельно разработанной общей теории ответственности» [1, с. 16]. Можно дать следующее определение уголовной ответственности, если отталкиваться от совокупности взглядов всех исследователей: уголовная ответственность – это последствия с

отрицательной характеристикой, за которые следует ответить перед законом лицу, их совершивших.

Понятие свободы исследовалось в кругах представителей философии, в частности экзистенциализма. Многие из них, довольно-таки очень осмысленно дали определение как свободе, так и ответственности. Для более ясного понимания, можно обратиться к работе экзистенциалиста Карла Ясперса: «Вопрос о виновности». Немецкий мыслитель практически сводит понятие ответственности к понятию виновности. В этом термине, К. Ясперс усматривал такие виды виновности, как: уголовная вина, моральная вина, политическая вина и метафизическая вина. Каждый из этих видов вины имел отличительные и специфические черты, и предполагали определенные последствия. Вид уголовной вины мог быть выражен в том, что преступное деяние состоит из фактических доказательств и действий, которые нарушают закон.

Таким образом, можно заключить, что в уголовном праве, очень важно дифференцировать уголовную ответственность, в зависимости от тяжести преступного деяния. По отношению журналистов, также совершают противоправные действия различной степени тяжести. Поэтому, соответственно и само наказание должно исходить из тяжести преступления. Стоит учитывать, что дифференциация уголовной ответственности – это разграничение законом обстоятельств определенного характера, посредством установления отличных друг от друга последствий для самого преступника.

Список литературы:

1. Брижак З.И., Абакумова И.В. Идеология ответственности или стратегия формирования антитеррористической идеологии как личностной ценности. Российский психологический журнал. 2013. Том 10. №5. – С. 16-22. URL: <https://core.ac.uk/download/pdf/287180813.pdf> (дата обращения: 09.12.2021).
2. Кругликов Л.Л. Дифференциация исполнения наказания: понятие, основания, пределы и средства осуществления / Л.Л. Кругликов, А.Л. Санташов // Вестн. ин-та: преступление, наказание, исправление. – 2008. – № 2. – С. 21-22.
3. Курс уголовного права. Общая часть: учебник: в 5 т. / Г.Н. Борзенков [и др.]; под ред. Н.Ф. Кузнецова, И.М. Тяжковой. – М.: Зерцало, 1999. – Т. 1: Учение о преступлении. – 592 с.
4. Самощенко И.С. Ответственность по советскому законодательству / И.С. Самощенко, М.Х. Фарукшин. – М.: Юрид. лит., 1971. – 240 с.
5. Уголовное право Российской Федерации. Общая часть / под ред. А.С. Михлина. – М.: Юрист, 2004. – 494 с.

6. Уголовное право России. Части Общая и Особенная: учебник / под ред. А.И. Рарога. – 2-е изд., испр. и доп. – М.: Контракт, Инфра-М, 2008. – 800 с.

7. Уголовный кодекс Российской Федерации [Текст]. М.: ТК Велби, Издательство: Проспект, 2006. – 192 с.

УДК 347

DOI 10.34755/IROK.2021.72.21.015

*Алхастова Макка Вахидовна,
ассистент кафедры уголовного процесса и криминалистики
ФГБОУ ВО «Чеченский государственный университет им. А.А.Кадырова»
г. Грозный, Россия*

**Структура и проблемы объекта воспрепятствования законной
деятельности журналистов
Structure and problems of the object of obstacle legal activities of journalists**

Аннотация. Нормы уголовной ответственности не ограничены только статьей 144 Уголовного Кодекса Российской Федерации за воспрепятствование на свободу распространения информации. Существует многоуровневая защита, которая предусмотрена уголовным законодательством. Тем не менее, стоит выделить основные статьи Уголовного кодекса РФ, которые относятся к непосредственно проблематике, связанной с информацией. Это статья 140 Уголовного кодекса РФ, предусматривающая отказ в информации гражданину, статья 185.1 Уголовного кодекса РФ, предусматривающая отказ в информации о ценных бумагах инвестору, статья 237 Уголовного кодекса РФ, предусматривающая сокрытие информации, которая может представлять опасность здоровью человека. В данном исследовании особенный интерес представляет статья 144 Уголовного кодекса РФ, которая предусматривает ответственность за воспрепятствование законной деятельности журналистов.

Ключевые слова: уголовная ответственность, уголовный кодекс, законность, деятельность журналистов, гражданин, информация.

Abstract. The norms of criminal liability are not limited only by article 144 of the Criminal Code of the Russian Federation for obstruction of the freedom of dissemination of information. There is a multilevel protection provided by criminal law. Nevertheless, it is worth highlighting the main articles of the Criminal Code of the Russian Federation, which relate directly to problems related to information. This is Article 140 of the Criminal Code of the Russian Federation, which provides for the refusal of information to a citizen, Article 185.1 of the Criminal Code of the Russian Federation, which provides for the refusal of information about securities to the investor, Article 237 of the Criminal Code of the Russian Federation, which provides for the concealment of information that may pose a danger to human health. In this study, of particular interest is article 144 of the Criminal Code of the Russian Federation, which provides for liability for obstructing the legitimate activities of journalists.

Keywords: criminal liability, criminal code, legality, activities of journalists, citizen, information.

В уголовном праве РФ понятие объекта преступления используется давно. Проблематикой этого вопроса в юридической сфере наук вплотную занялись в начале XIX века, когда появилось такое понятие, как состав преступления. Это понятие перестало трактоваться первоначальным процессуальным обозначением, и стало важной категорией всего российского уголовного права [7, с. 1]. Наибольший интерес в исследовании объекта права проявился в эпоху СССР. В то время был внесен значительный вклад в развитие данной тематики, в частности, были даны определения и установлена суть объекта преступления. Исследователями в данной области были такие правоведы, как: Н.Д. Сергеевский, В.М. Хвостов, Н.С. Таганцев и многие другие.

Как отмечал А.В. Карпов «...в середине 19 столетия была довольно распространенной так называемая нормативистская теория объекта преступления, базирующаяся на формальном определении преступления» [5, с. 83]. Основу этого утверждения составляло положение, в котором преступление понималось как вид правонарушения, в которой сама норма права выступала объектом преступного деяния.

Стоит также вспомнить утверждение Н.С. Таганцева, который определяя объект преступного деяния писал, что: «Норма права сама по себе есть формула, понятие, созданное жизнью, но затем получившее самостоятельное, отвлеченное бытие. Объектом преступления является заповедь или норма права, нашедшая свое выражение во входящем в сферу субъективных прав, охраненном этой нормой интересе жизни» [8, с. 20].

В современной теории уголовного права, очень часто подвергаются изменению ранее написанные доктрины относительно темы объекта преступления. Это может быть выражено в нежелании определять как объект преступления социальные взаимоотношения, а также наличие необходимости в глубоком исследовании данного определения благ и интересов социума [1, с. 100]. Причин для такого утверждения существует много. Например, одной из них является то, что социальные отношения не всегда могут быть объектом преступления, так как состав преступления может быть связан с ценностями.

По этой причине УК РФ старается учесть все взаимоотношения в целом. Конечно, каждое преступное деяние классифицируется нарушением социальных взаимоотношений, но из этого не следует, что нужно говорить о социальной опасности, так как правонарушение причинило вред только социальному благу, и цепной реакцией перешло на государство, социум и индивид. В этом отношении и применимо уголовное законодательство [4, с. 30].

Здесь корректно рассматривать объект преступления в качестве посягательства на благо. Конечно, само понятие блага имеет отношение

больше к этике, чем к праву, что, в частности, относит его к ценностям. Тем не менее, оно может обозначаться в качестве объекта преступления. Это зависит от характера взаимоотношений и включенности его в потребности человека [2, с. 95]. При этом стоит заметить, что благо само по себе не является чем-то объективным, оно больше субъективное понятие.

Однако, благо содержит в себе и обобщенные объективные понятия, такие как вещь, предмет и безопасность. К благу, в этом случае, появляется возможность отнести такие фундаментальные понятия и категории человеческого бытия, как человеческое здоровье, жизнь, честь и достоинства личности и т.п. Как было отмечено у В.П. Емельянова: «... представляется далеко не безупречным отнесение к категории «благо», к примеру, деятельности тюремной системы, посягательство на которую преследуется в уголовном порядке. Это вынужденный атрибут государственной власти, который вряд ли можно назвать благом для человека и человечества» [3, с. 65].

Если не обращать внимания на саму формулировку, как это делает исследователь, относя объект в состав самой статьи, что по сути некорректно, можно отметить следующее: допущение замены понятия определения, где речи идет вовсе не о объекте преступления, а о социальных взаимоотношениях, которые находятся на охране свободы слова СМИ, что не есть правильно. Здесь и речи не может быть о нарушении прав журналиста, так как их права вовсе не затрагиваются. Речь здесь идет о трудовом праве. Изучая «ценность» стоит сделать акцент на выявлении специфических черт данного феномена в социальных взаимоотношениях, так как имеет место для их трансформации в социально-значимую ценность, при удовлетворении социальных нужд.

Также, возможно будет стоять проблема социальной необходимости в наличии условий для формирования и применения подобного блага. Вещи могут иметь важную значимость для некоторых индивидов, однако, важно помнить, что посягательство на них со стороны иных лиц нельзя квалифицировать как преступные деяния. В области оценивания со стороны общества, они вовсе не являются ценными [6, с. 130]. Следовательно, противопоставление общественной ценности его взаимоотношения некорректно. Исследование объекта преступления в качестве категории блага и ценности стоит проводить не в правовой области, а социальной. Установление через понятие ценности объекта преступления корректно в экономической области.

Таким образом, стоит заключить, что большинство правоведов и юристов, обращая свое внимание на проблематику уголовной ответственности за нарушение статьи 144 УК РФ, устанавливают и объект преступления. К примеру, признание политических прав и свободы личности, или свобода печати и остальным СМИ. Первый случай предполагает, что сфера влияния социальных отношения расширена, и больше отношения имеет к видовому

объекту, так как некорректно сводить политические права и свободу к правам человека на информацию.

Список литературы:

9. Винокуров В.Н. Аксиологический и функциональный подходы к определению объекта преступления // Современное право. – 2014. – № 8. – С. 100.
10. Дрожжина Е.А. Проблемы методологии исследования объекта преступления // Вестник МГУ. Сер. 11 «Право». – 2013. – № 2. – С. 95.
11. Емельянов В.П. Концептуальные основы исследования объекта преступления // Право и политика. – 2002. – № 10. – С. 65.
12. Зателепин О.К. К вопросу о понятии объекта преступления в уголовном праве // Уголовное право. – 2003. – № 1. – С. 30.
13. Карпов А.В. О проблеме определения понятия «Объект преступления» в уголовном праве России // Государство и право. 2015. – № 2 (14) – С. 83.
14. Кудрявцев В.Н. Общая теория квалификации преступлений. – М.: Юлитинформа, 2001. – С. 130.
15. Новоселов Г.П. Учение об объекте преступления. Методологические аспекты. – М.: Норма, 2001. – С. 1.
16. Савельева В.С. Основы квалификации преступлений: учебное пособие. 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Проспект, 2011. – С. 20.

УДК: 349.41

*Веровская Татьяна Андреевна,
соискатель Института государства и права
Российской академии наук
Россия, Москва*

Классификация отношений, возникающих по поводу комплексного развития территорий

Classification of relations arising outside the integrated development of areas

Аннотация: В статье вносится предложение по проведению классификации отношений, возникающих по поводу комплексного развития территорий, которая позволит выявить вопросы, нуждающиеся в дополнительном правовом регулировании.

Ключевые слова: классификация, комплексное развитие территорий, правоотношения

Annotation: The article introduces a proposal for the classification of relations arising from the integrated development of areas, which will identify issues that need additional legal regulation.

Key words: classification, integrated development of areas, legal relations

Классификация является одним из методов научного исследования, который помогает осмыслить и описать закономерности окружающего мира. Правовые исследования также требуют проведения классификации, поскольку помогают привести к «определенному и легко обозримому единству» все многообразие правовых феноменов; порой классификация имеет практическое значение, а не исключительно теоретический интерес [10, С. 256-257]. Целью разработки классификации отношений, возникающих по поводу комплексного развития территорий, является упорядочение знаний о данном виде правоотношений, что позволит также обратить внимание на вопросы, требующие дополнительного правового регулирования.

В ст. 65 Градостроительного кодекса РФ (далее ГрК РФ) выделяется 4 вида комплексного развития территорий: комплексное развитие территорий жилой застройки, комплексное развитие территорий нежилой застройки, комплексное развитие незастроенных территорий и комплексное развитие территорий по инициативе правообладателей. При этом согласно п.34 ст. 1 ГрК РФ под комплексным развитием территорий понимается «совокупность мероприятий, выполняемых в соответствии с документацией по планировке территории» [1], следовательно, по определению, закреплённому в федеральном законодательстве, действия, совершаемые до утверждения

документации по планировке территории, не охватываются понятием комплексного развития территорий.

Полагаем, что отношения, возникающие по поводу комплексного развития территорий, значительно шире понятия комплексного развития территории, закрепленного в ГрК РФ, и включают в себя помимо отношений, возникающих по поводу непосредственного осуществления строительства, реконструкции, благоустройства определенной территории и предоставления для этого необходимых земельных участков, также и отношения по поводу принятия решения о комплексном развитии территории, внесение изменений в связи с его принятием в генеральный план поселения или городского округа, правила землепользования и застройки (далее ПЗЗ), заключение договора о комплексном развитии территории, а также проведение иных мероприятий, направленных на подготовку к последующему непосредственному осуществлению данного вида градостроительной деятельности. Об этом свидетельствуют, в том числе и специальные нормы действующего законодательства, закрепляющие порядок принятия и содержание решения о комплексном развитии территории (ст. 66, ст. 67 ГрК РФ), внесения изменений в генеральный план городского округа и поселения (ч.26 ст. 5.1, ч.2.1 ст. 24, ч. 3.1 ст. 28 ГрК РФ и др.), ПЗЗ (ч.5.1, ч.5.2 ст. 30, ч.14 ст. 31, ч. 3.4 ст. 33 ГрК РФ и др.), процедуру заключения и содержания договора о комплексном развитии территории (ст.68, ст. 69 ГрК РФ).

Обратим внимание, что, как было отмечено Комитетом по природным ресурсам, собственности и земельным отношениям, классификация видов комплексного развития территорий, приведенная в ГрК РФ, не влияет на содержание деятельности, непосредственно осуществляемой в ходе комплексного развития территорий [5, С.2]. Действительно, основные отличия между видами комплексного развития территорий, указанными в ст. 65 ГрК РФ, связаны с тем, предусматривается ли законом принятие решения о комплексном развитии территории, требованиями, предъявляемым к земельным участкам, и процедурой принятия данного решения, особенностями заключения договора о комплексном развитии территории (ст. 65-67, ст. 70 ГрК РФ). Единственными отличиями данных видов комплексного развития территорий после подготовки документации по планировке территории являются наличие дополнительных ограничений на изъятия земельных участков для комплексного развития в случае комплексного развития территорий жилого назначения и комплексного развития территорий нежилого назначения (ч.7-9 ст. 65 ГрК РФ); а также урегулирование вопроса о последствиях отказа хотя бы одного правообладателя от реализации комплексного развития территорий, что обусловлено участием множества лиц со стороны правообладателей в договоре комплексного развития территорий по инициативе правообладателей (ч.11-13 ст. 70 ГрК РФ).

В связи с вышесказанным представляется необходимым разработать классификацию для отношений, возникающих по поводу комплексного

развития территорий, при которой будут приняты во внимание, в том числе особенности деятельности, осуществляемой после подготовки и утверждения документации по планировке территории. Анализ законодательства позволяет предложить дополнительные основания классификации.

В качестве первого основания считаем целесообразным выделять цели осуществления комплексного развития территорий. В качестве аргументов выделения данного основания приведем следующие. Исходя из анализа ст. 64 ГрК РФ и п. 4 ч. 1 ст. 11 ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в РФ» [2], следует, что хотя на данный момент времени осуществление комплексного развития территорий предусматривается исключительно в границах поселений и городских округов, не исключена возможность его реализации на землях иных категорий земель, кроме земель населенных пунктов. Кроме того, строительство новых взаимосвязанных друг с другом объектов, обеспеченных надлежащим количеством объектов инфраструктуры, необходимо не только для решения жилищной проблемы, преимущественно для которой и применяется комплексное развитие территорий. Теоретически это необходимо и для развития промышленности и энергетики, сельского хозяйства, восстановления природных и историко-культурных объектов.

Так, Местников Н.А., Николаева И.В., Павлова С.Н. указывают на разработку инвестиционного проекта «Комплексное развитие Южной Якутии», который предусматривает создание крупного промышленного района в указанном субъекте путем строительства различных промышленных объектов, связанных производственными процессами, обслуживающей их инфраструктуры, а также жилья для сотрудников. Авторы подчеркивают необходимость обеспечения взаимодействия между бизнесом и органами государственной власти, органами местного самоуправления особенно в силу высокой финансовой нагрузки [8, С.26-32]. В Энергетической стратегии России до 2035 года говорится о том, что задачи комплексного развития территорий учитываются при реализации пространственных приоритетов государственной энергетической политики [3]; хотя иные упоминания о комплексном развитии территорий отсутствуют, в проекте говорилось о переходе от электроэнергетических проектов к созданию конкурентоспособных энергопромышленных кластеров, реализуемых в рамках комплексного развития территорий в виде строительства крупных электростанций, а также потребителей перерабатывающей и добывающей промышленности [6].

Применение комплексного развития на землях сельскохозяйственного назначения возможно в отношении тех земельных участков, виды разрешенного использования которых, согласно Приказу Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии от 10 ноября 2020 № П/0412 предполагают строительство зданий и сооружений, используемых для хранения и переработки сельскохозяйственной продукции,

в том числе разведения и содержания сельскохозяйственных животных, производства продукции птицеводства, пчеловодства, рыбоводства, а также машинно-транспортных и ремонтных станций, гаражей для размещения сельскохозяйственной техники, амбаров и иных подобных зданий и сооружений [4]; что особенно актуально в связи с отмеченной Советом Федерации Федерального Собрания РФ проблемой отставания развития инфраструктуры сельских территорий в целом, и инфраструктурной базы агропромышленного производства в частности [9, С.7], а также высоким уровнем рассосредоточенности хозяйств в условиях плохо развитой транспортной инфраструктуры, нехватки складских помещений и предприятий по переработке сельскохозяйственной продукции [7, С. 2543].

О необходимости расширения сферы действия комплексного развития территорий в отношении историко-культурных объектов указывалось в заключении Комитета по природным ресурсам, собственности и земельным отношениям, что позволило бы восстанавливать нескольких связанных объектов с благоустройством территории и развитием туристической инфраструктуры [5, С.3].

Вторым основанием предлагается рассмотреть юридические последствия, наступающие для участников соответствующих отношений, связанные с характеристиками земель и земельных участков, в том числе в виде необходимости проведения дополнительных мероприятий для подготовки земель к непосредственному осуществлению комплексного развития территорий. По данному основанию можно выделить отношения, возникающие по поводу комплексного развития 1) земель и земельных участков, свободных от застройки, в которых подразумевается, как правило, только строительство новых зданий и благоустройство территории; 2) земель и земельных участков, застроенных объектами, нуждающимися в сносе или реконструкции, что предполагает необходимость изъятия или выкупа земельных участков и расположенных на них объектов недвижимого имущества, возложения дополнительных обязанностей по сносу или реконструкции объектов недвижимости; 3) земельных участков, находящихся в публичной собственности и не обремененных правами третьих лиц, что может потребовать проведения согласований об их включении в состав территории, подлежащей комплексному развитию, уполномоченными органами власти; 4) земельных участков, находящихся в публичной собственности и обремененных правами третьих лиц, что предполагает дополнительно необходимость реализации механизма досрочного прекращения прав на земельные участки; 5) земельных участков, находящихся в частной собственности, которые необходимо изъять или выкупить. Отдельно, согласно действующему правовому регулированию (п.1 ч.8 и ч.10 ст. 65 ГрК РФ), в этой классификации можно выделить отношения, предполагающие осуществление комплексного развития территории, в границах которой расположены земельные участки, предназначенные для

размещения объектов федерального значения или на которых уже расположены соответствующие объекты. В зависимости от условий согласования включения данных земельных участков в состав территории комплексного развития находится возможность изъятия для комплексного развития и, как следует из ч.9-19 ст. 39.16 ЗК РФ, осуществление строительства данных объектов стороной договора о комплексном развитии территории.

Отметим, что в случае, если на земельных участках находятся объекты недвижимости, находящиеся в частной собственности, возможно выделение отношений по комплексному развитию территорий по основанию учета мнения собственников о включении земельных участков в состав территории комплексного развития: отношения, в которых предусматривается и не предусматривается получение согласия собственников. В таком случае необходимо обратить внимание на порядок получения согласия собственников, а также на разработку альтернативных способов учета частных интересов, если получение согласия собственников не предполагается.

Третье основание классификации: по виду субъектов отношений. Здесь возможна ситуация, когда комплексное развитие территорий осуществляется самостоятельно публичным образованием (на данный момент практически не урегулированный вид комплексного развития территорий, что вызывает вопросы относительно особенностей его реализации), с участием юридических лиц (необходимо предусмотреть требования, которые к ним предъявляются, особенности вступления в отношения по комплексному развитию территорий и их осуществления); при участии правообладателей земельных участков и (или) расположенных на них иных объектов недвижимого имущества (важно установить требования к правообладателям, особенности осуществления ими комплексного развития территорий, виды поддержки со стороны публичного образования, последствия отказа хотя бы одного правообладателя от реализации договора).

Полагаем, что приведенная классификация отношений, возникающих по поводу комплексного развития территорий, позволяет упорядочить представление о данном виде общественных отношений, постепенно усложняющимся в связи с расширением целей реализации комплексного развития территорий, установленных законодательством, и выявить присущие ему особенности и условия осуществления, которые следует учитывать при разработке специальных норм права. Кроме того, она позволяет обратить внимание на возможные направления развития законодательства в целях минимизации рисков для всех участников правоотношений.

Библиографический список

1. Градостроительный кодекс Российской Федерации от 29 декабря 2004 № 190-ФЗ // СЗ РФ. 2005. № 1. Ст. 16;

2. Федеральный закон от 06.10.2003 № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации»//СЗ РФ. 06.10.2003. № 40. Ст. 3822;

3. Указ Президента РФ от 26.10.2020 № 645 «О Стратегии развития Арктической зоны Российской Федерации и обеспечения национальной безопасности на период до 2035 года»//СЗ РФ. 02.11.2020. № 44. Ст. 6970;

4. Приказ Росреестра от 10.11.2020 № П/0412 «Об утверждении классификатора видов разрешенного использования земельных участков»// [Электронный ресурс]. - Режим доступа: СПС Гарант.ру. (дата обращения: 25.11.2021);

5. Заключение Комитета по природным ресурсам, собственности и земельным отношениям от 20 октября 2020 г. на проект федерального закона № 1023225-7. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <https://sozd.duma.gov.ru/bill/1023225-7>(дата обращения: 26.02.2020).

6. Проект Энергетической стратегии России до 2035 года. – [Электронный ресурс]. Режим доступа: URL: http://www.energystrategy.ru/ab_ins/source/ES-2035_09_2015.pdf (дата обращения: 24.04.2021).

7. Завьялов Д.В. Агропромышленные кластеры: проблемы и ограничения развития.// Russian Journal of Entrepreneurship. Т.18. № 17. 2017. С.2541-2551;

8. Местников Н.А., Николаева И.В., Павлова С.Н. Инвестиционный проект «комплексное развитие Южной Якутии»: перспективы, проблемы, решения.//Национальные интересы: приоритеты и безопасность. 2012. № 20 (161). С. 24-33.

9. О ходе реализации государственной программы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия.// Аналитический вестник. № 9 (769). 2021. С. 57.

10. Понкин И.В., Редькина А.И. Классификация как метод научного исследования, в частности в юридической науке.//Вестник Пермского университета. Юридические науки. 2017. № 37. С. 249-259.

DOI 10.34755/IROK.2021.76.33.011

*Демчук Д.А., Сивин А.А., Черкашин М.Е.
Курсанты факультета правоохранительной деятельности
ФКОУ ВО
«Кузбасский институт Федеральной службы исполнения наказаний».
Россия, Новокузнецк*

*Научный руководитель: А.Г. Упоров
кандидат юридических наук, доцент,
доцент кафедры государственно-правовых дисциплин
Федеральное казенное образовательное учреждение высшего образования
«Кузбасский институт Федеральной службы исполнения наказаний»*

Проблема соблюдения принципов международного права на примере Украинского кризиса

The problem of compliance with the principles of international law on the example of the Ukrainian crisis

Аннотация. Вся история человечества это история практически бесконечных противостояний стран или союзов. В 20 веке после двух кровопролитных мировых войн, все существующие на тот момент страны стали активно разрабатывать способы контроля с целью недопущения нового мирового конфликта. Все ныне существующие страны адаптировались и стараются применять иные способы отстаивания своих интересов. Одной из областей соприкосновения интересов (между странами НАТО и ОДКБ) это территория Восточной Европы (Белоруссия, Украина и страны Прибалтики (Эстония, Литва, Латвия)). Наиболее активно нормы международного права в области урегулирования вооружённых конфликтов применяются на территории Украины. В тот же момент международные наблюдатели стран ОБСЕ всё чаще докладывают о несоблюдении норм международного права. В работе рассматривается проблема соблюдения принципов международного права на примере Украинского кризиса.

Ключевые слова Кризис, вооружённые конфликты, международное право, ООН, РФ.

Annotation. The whole history of mankind is the history of almost endless confrontations of countries or alliances. In the 20th century, after two bloody world wars, all the countries existing at that time began to actively develop methods of control in order to prevent a new world conflict. All existing countries have adapted and are trying to use other ways to defend their interests. One of the areas of contact of interests (between NATO and CSTO countries) is the territory of Eastern Europe (Belarus, Ukraine and the Baltic states (Estonia, Lithuania, Latvia)). The norms of international law in the field of settlement of armed conflicts are most actively

applied on the territory of Ukraine. At the same time, international observers from OSCE countries are increasingly reporting non-compliance with international law. The paper considers the problem of compliance with the principles of international law on the example of the Ukrainian crisis.

Keys words. Crisis, armed conflicts, international law, the UN, the Russian Federation.

На современном этапе развития международного права его главная обязанность заключается в мирном и бескровном разрешении любого появившегося конфликта [4,с.26].

Правовой основой могут являться такой документ как Устав ООН 1946 года, главная особенность которого состоит в том, что он принят и реализуется в меру возможного в каждом государстве мира.

С течением времени международные законодатели приняли такие нормативно правовые акты как:

1. Декларация о принципах международного права 1970 года.
2. Хельсинкский заключительный акт Совещания по безопасности и сотрудничеству в Европе 1975 года.

Обусловлено это было полным отсутствием нормативно-правового регулирования в данной отрасли, а время принятия двух данных актов было обусловлено активным противостоянием двух гегемонов со своими военно-политическими блоками, а именно СССР с Организацией Варшавского договора (ОВД) и США с Организацией Североатлантического договора (НАТО), принимая данный НПА, международный законодатель пытался избежать нарушения суверенитета третьего блока стран, «Движения неприсоединения».

На сегодняшний день наличие данных актов создают основу для создания международных организаций, а именно ООН, Организация по безопасности и сотрудничеству в Европе (ОБСЕ), Международный Комитет красного креста и красного полумесяца (МКККиКП). Участие данных организаций должно было послужить сдерживающим механизмом от вооруженных конфликтов, так же не стоит забывать, что устав ООН и другие НПА гарантируют такие принципы международного права как:

- 1) неприменения силы и угрозы силой;
- 2) разрешения международных споров мирными средствами;
- 3) невмешательства в дела, входящие во внутреннюю компетенцию государств;
- 4) обязанности государств сотрудничать друг с другом;
- 5) равноправия и самоопределения народов;
- 6) суверенного равенства государств;
- 7) добросовестного выполнения обязательств по международному праву;
- 8) нерушимости государственных границ;
- 9) территориальной целостности государств;

10) уважения прав человека и основных свобод.

Все вышеперечисленные принципы должны являться основой для мирного сосуществования и решения всех вопросов как самими странами, так и блокам стран с международными организациями.

Фактическая действительность показывает, что наличие данных принципов и деятельность данных организации не помешала началу гражданской войны на территории Украины, а также выделения таких субъектов как Донецкая народная республика (ДНР), Луганская народная республика (ЛНР), а также Независимая республика Крым, отдельными участниками данных событий можно выделить страны Минских соглашений, представителей международных организаций, Российскую Федерацию, а также США с блоком НАТО.

Предлагаю разобрать каждого участника поподробнее с целью получить ответ на вопрос о законности действия субъектов международного права.

Первой группой предлагаю разобрать непосредственных участников конфликта, а именно Украину, ДНР, ЛНР и Независимую республику Крым.

Вспоминая события, в результате которых от Украины отделились 3 независимых частично признанных государств, стоит вспомнить про принцип самоопределения нации и борьбы за свою независимость, данный принцип был реализован при успешной попытке государственного переворота, 3 ранее указанных субъекта отказались принимать законность данных действий и выделились на правах автономии, Украина должна же должна была реализовать принцип не применения силы, а так же мирного решения вопроса, должна была в лице своих представителей «сесть» с данными субъектами за стол переговоров как с помощью других государств, так и без их вмешательства с целью решения конфликта в зародыше, но данный принцип не был реализован а вместо этого Украина нарушает права нации на самоопределение и после признания данных субъектов одним из ведущих государств, а именно Российской Федерации начинает вооруженный конфликт в отношении республик Донбасса (ДНР и ЛНР), а против Независимой республики Крым карательную деятельность[1,с.56].

Российская Федерация реализовывает на законном основании все принципы международного права, а именно:

1. Неприменения силы и угрозы силой (Российская Федерация применяло силу, только при согласовании с ДНР, ЛНР и Крымом (в 2014 г. ввод миротворческого контингента на территорию Крыма происходил исключительно по инициативе Республики Крым)).

2. Разрешения международных споров мирными средствами (после начала гражданской войны на территории Украины, РФ обращалась в такие международные организации как Совет Безопасности ООН, а также ОБСЕ с целью обеспечения режимов прекращения огня).

3. Невмешательства в дела, входящие во внутреннюю компетенцию государств (все действия, включая предоставление вооружения, гуманитарной помощи, включение в состав РФ нового субъекта происходило с разрешения государств).

4. Обязанности государств сотрудничать друг с другом (с первых дней выделения новых государств РФ одной из первых стала сотрудничать с новообразованными государствами).

5. Суверенного равенства государств (РФ хоть и не признало новые государства, но и не выдвигает претензий на территории этих стран).

6. Нерушимости государственных границ (РФ оказывает помощь по защите ДНР и ЛНР от агрессии со стороны Украины).

7. Территориальной целостности государств (РФ в роли третейского судьи неоднократно пыталась решить вопрос территориальной целостности, в результате чего были достигнуты Минские соглашения).

8. Уважения прав человека и основных свобод (предоставление гражданства РФ в упрощенном порядке, а также предоставление гуманитарной помощи и отстаивание права на существование в международных организациях).

Исходя из всего вышеуказанного можно сделать вывод о том, что Российская Федерация действует на территории ДНР, ЛНР и Крыма на полностью законных основаниях, так как сами субъекты признают действия РФ[2,с.75].

Отдельной группой стоит рассмотреть участников Минских соглашений и законность их действий.

Германия и Франция под влиянием России стали активными участниками мирного урегулирования данного конфликта путём выступления посредниками в подписании вышеуказанных Минских договорённостей, которые подписывались на протяжении нескольких лет и ставили перед собой такую задачу как поддержание режима прекращения огня. Так же гарантом соблюдения данных договорённостей выступила Белоруссия, которая выступила нейтральной территории на которой были подписаны данные договорённости, а после их подписания данные договорённости были приняты Советом Безопасности ООН с ходатайства «Нормандской четвёрки».

Несмотря на миротворческие действия стран Минских соглашений, а также привлечения с их помощью стран-наблюдателей со стороны ОБСЕ Германия и Франция совместно игнорирует доклады ОБСЕ о нарушении режима прекращения огня со стороны Украины и в отношении неё не применяет никаких санкций, что показывает нарушение таких международных принципов как:

1. Разрешения международных споров мирными средствами (полное игнорирование докладов ОБСЕ, а также отсутствие взаимодействия).

2. Обязанности государств сотрудничать друг с другом (отсутствие взаимодействия с участниками Минских договорённостей со стороны Германии и Франции).
3. Суверенного равенства государств (ДНР, ЛНР по сей день не признаны странами ОБСЕ, а также участниками Минских договорённостей).
4. Уважения прав человека и основных свобод (Германия и Франция никакими способами не отстаивает права и свободы граждан ДНР и ЛНР) [3,с.78].

Отдельно стоит рассмотреть деятельность США с блоком НАТО, который нарушает большую часть принципов международного права, а именно:

1. Неприменения силы и угрозы силой (НАТО совместно с США не раз заявляли о намерении введения военного контингента с целью стабилизации Украинского кризиса).
2. Разрешения международных споров мирными средствами (США не поддержало введение Минских договорённостей и игнорирует доклады ОБСЕ о нарушении режима огня со стороны Украины).
3. Невмешательства в дела, входящие во внутреннюю компетенцию государств (США поддержало государственный переворот и поставляло вооружение, а на угрозы применения санкций со стороны ООН было отвечено игнорированием данного заявления).
4. Обязанности государств сотрудничать друг с другом (США не сотрудничает с ДНР, ЛНР и РФ в вопросе решения Кризиса, а придерживается только одной стороны конфликта).
5. Равноправия и самоопределения народов (непризнание ЛНР и ДНР).
6. Суверенного равенства государств (непризнание странами НАТО и США ЛНР и ДНР как самостоятельного субъекта международного права).
8. Нерушимости государственных границ (одобрение введение сил на территорию ДНР и ЛНР, а также допуск проведения активных боевых действий на данных территориях).
9. Территориальной целостности государств (поддержки вооруженного переворота посредством финансирования вооружённой оппозиции).
10. Уважения прав человека и основных свобод (обвинение ЛНР и ДНР в преступных действиях и посягательствах на целостность Украины забывая факт поддержки вооружённого переворота и захвата власти со стороны националистов).

Исходя из всего вышеуказанного можно прийти к выводу о том, что нормы международного права в полной мере соблюдается только РФ, а действие стран Минских Договорённостей является противозаконными в сравнении с нормами международного права в ряде указанных принципов. Очевидной проблемой является тот факт, что в ООН, ОБСЕ и Совет

Безопасности ООН присутствует такая страна как США со своим блоком НАТО, что позволяет заниматься «правовым беспределом». Германия и Франция являются одними из главных должников США, в результате чего их миротворческая деятельность оканчивается на бумаге при подписании Минских договорённостей, отдельно стоит упомянуть факт того, что правительство США поддержало государственный переворот в Украине и признало его законным, что противоречит международным нормам, наиболее логичным решением будет привлечение в данный конфликт противовес странам НАТО, а именно страны ОДКБ и СНГ, а так же Китая со своими партнёрами с целью реализации и контроля за основными принципами в вопросе Украинского конфликта.

Список использованных источников:

1. Климашевская О.В. Столкновение политических феноменов: право на самоопределение народа и территориальная целостность государства // Власть. 2018. С.54-59.
2. Курилюк Ю.Е. Семеновский И.Д. Правовой аспект вхождения Крыма и Севастополя в состав России // Научные записки молодых исследователей. №2 2014. С.73-78.
3. Салин П.Б. Договоренности, которых не было // Гуманитарные науки. Вестник Финансового университета. 2015. С 76-81.
4. Упоров, А. Г. Понятие и предмет международного уголовного права / А. Г. Упоров // Международное публичное и частное право. – 2018. – № 2. – С. 26-29.

*Белоусова Л.М., Назарова А.Д.,
студентки 4 курса
направления «Юриспруденция»
Сибирский государственный университет путей сообщения
Россия, Новосибирск*

Привлечение защитником специалиста. Способы использования заключений специалиста

Аннотация. В статье на основе анализа действующего законодательства, научных работ и данных проведенного автором опроса рассматриваются основные проблемы правового регулирования и практической реализации профессионального права юриста на привлечение специалиста.

Ключевые слова: адвокат-защитник, профессиональные права адвоката, специалист.

Annotation. Based on the analysis of the current legislation, scientific papers and data from the survey conducted by the author, the article examines the main problems of legal regulation and practical implementation of a lawyer's professional right to attract a specialist.

Keywords: lawyer-defender, professional rights of a lawyer, specialist.

В абзаце 4 части 3 статьи «Об адвокатуре и адвокатуре в Российской Федерации» (далее - Федеральный закон «Об адвокатуре») указано, что адвокат вправе привлекать специалистов на договорной основе для разъяснения вопросов, связанных с оказанием юридической помощи.

Пункт 3 части 1 статьи 53 УПК РФ также указывает на профессиональное право защитника привлекать специалиста в соответствии со статьей 58 УПК РФ. Специалист - участник уголовного процесса, обладающий специальными знаниями, не заинтересованный в исходе уголовного дела, наделенный определенным процессуальным статусом, привлекаемый в установленном законом порядке для участия в уголовном процессе путем оказания содействия в обнаружении, обобщении и изъятии доказательств, использовании технических средств при изучении материалов уголовного дела, постановка вопросов эксперту, разъяснение сторонам и суду вопросов, относящихся к его профессиональной компетенции [4, с. 67].

Важность профессионального права на привлечение к участию в уголовном деле юриста-специалиста очевидна. В.А. Семенцов, Г. В. В связи с этим отмечается, что сам защитник, как правило, способен выявить только процессуальные нарушения, а специалист может указать защитнику на ошибки в обнаружении, получении и фиксации предметов, которые впоследствии могут стать вещественными доказательствами, что может быть связано с отказом от использования технических и криминалистических

средств и методов обнаружения и фиксации определенных следов, особенно микротел, а также с неправильным использованием этих средств и методов.

Из этого можно сделать вывод: следователь не может препятствовать участию в следственном действии специалиста, приглашенного защитником, за исключением случаев, прямо предусмотренных уголовно-процессуальным законодательством (статья 62 УПК РФ).

Право защитника на привлечение специалиста к участию в следственных и иных процессуальных действиях является одним из способов его участия в процессе сбора (формирования) доказательств, а участие специалиста в этом - способом осуществления права защитника, предусмотренные частью 3 статьи 86 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации. И если часть 1 статьи 168 УПК РФ касается только следственных действий, то часть 1 статьи 58 УПК РФ предусматривает возможность использования помощи специалиста в все процессуальные действия, что, исходя из буквального толкования положений УПК РФ, позволяет привлечь специалиста к любому процессуальному действию, совершаемому с участием защитника. Несколько иные правила установлены для привлечения специалиста защитником к судебному разбирательству. Согласно ч. 4 ст. 271 УПК РФ, суд не вправе отказать в удовлетворении ходатайства о допросе в судебном заседании лица в качестве свидетеля или специалиста, явившихся в суд по инициативе сторон, которые являются залогом реального состязательного процесса в суде при рассмотрении уголовных дел.

Вместе с тем изучение материалов правоприменительной практики показывает, что объективно существуют проблемы с использованием защитником заключения и показаний специалиста в процессе доказывания.

Заключение специалиста - письменное заключение по вопросам, поставленным перед специалистом сторонами (ч. 3 ст. 80 УПК РФ), а показания специалиста - предоставленные им при допросе сведения об обстоятельствах, требующие специальных знаний, а также разъяснения своего мнения в соответствии с требованиями статей 53, 168 и 271 УПК РФ (часть 4 статьи 80 УПК РФ) [1, с. 33].

Очевидно, что для формирования суждения специалиста ему необходимо предоставить определенные исходные данные, которые могут выступать в качестве:

- 1) копии материалов уголовного дела, полученные (предъявленные) защитником;
- 2) сведения, полученные защитником в соответствии с частью 3 статьи 86 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации;
- 3) сведения, полученные частным детективом на договорной основе с участниками уголовного процесса в соответствии с пунктом 7 части 2 статьи 3 Закона Российской Федерации «О частной детективной и охранной деятельности в Российской Федерации».

4) прочая информация. При этом следует отметить, что возможности адвоката по привлечению специалиста стадии предварительного расследования уголовного дела крайне ограничены.

Это связано с несовершенством ряда процессуальных и правовых норм, что на практике существенно затрудняет получение защитником копий материалов уголовного дела и предметов, содержащих доказательную информацию.

Кроме того, в правоприменительной практике встречаются случаи воспрепятствования адвокату-защитнику в привлечении специалиста, игнорирование выводов эксперта по надуманным причинам, и это при том, что Конституционный Суд РФ неоднократно высказывал свое мнение. правовая позиция, согласно которой нарушение права на судебную защиту недопустимо, заключающееся в ограничении обвиняемого и других участников уголовного процесса в возможности представлять суду доказательства в обоснование своей позиции.

Вместе с тем пробел в процессуально-правовом регулировании вопросов участия специалиста в уголовном процессе и, как следствие, привлечения специалиста защитником, есть в УПК РФ. В Российской Федерации отсутствует закрепление процессуального механизма получения показаний специалиста и комплекса требований к его заключению. Таким образом, представляется, что отсутствие данного процессуального и правового регулирования снижает доказательную ценность показаний и заключения специалиста, а значит, не позволяет в полной мере реализовать профессиональное право защитника на привлечение специалиста.

Кроме того, несмотря на закрепленный в статье 17 УПК РФ принцип свободы оценки доказательств, согласно которому никакие доказательства не имеют заданной силы, пробелы в правовом регулировании, очевидно, не могут не сказаться на негативном влиянии. оценка доказательной силы показаний и заключения эксперта. Отсутствие четко определенных требований к ним в законе, как показывают данные нашего исследования, вызывает негативную реакцию со стороны представителей прокуратуры и суда [3, с. 90].

Так, 67% из опрошенных нами 201 практиков органов предварительного следствия, прокуратуры и суда указали, что, по их мнению, приоритет будет отдаваться заключению эксперта при оценке заключения эксперта и заключения эксперта, прежде всего потому, что Требования к исполнению заключения эксперта в УПК РФ отсутствуют.

В связи с этим полагаем, что умышленное предоставление законодателем показаний и заключения специалиста при отсутствии процессуальных норм по их получению и регистрации не может считаться допустимым. Е.Р. Гришина, А.В. Константинов считает, что «заключение специалиста является самостоятельным полноценным доказательством по уголовному делу, поэтому требования к его форме, структуре и содержанию необходимо закрепить в отдельной статье УПК РФ».

Нам кажется, что для того, чтобы полученное защитником заключение эксперта стало доказательством, оно должно быть приобщено к материалам уголовного дела по его запросу в установленном законом порядке, а также должно быть приобщено к материалам уголовного дела. Проверяется на соответствие требованиям актуальности, допустимости и достоверности.

Однако, что касается требований к составлению заключения специалиста, нам кажется, что они могут совпадать с требованиями к заключению эксперта, изложенными в статье 204 УПК РФ.

Наряду с этим необходимо усовершенствовать процессуальный механизм внесения в уголовное дело заключений и показаний адвоката. Представляется, что для этого необходимо дополнить часть 3 статьи 86 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации, прямо предусматривающую, что защитник имеет право на интервью со специалистом, а также на получение заключения специалиста.

Исходя из изложенного, для внесения в текст УПК РФ механизма практической реализации права защитника на привлечение специалиста представляется необходимым внести следующие изменения и дополнения в Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации: часть 5 статьи 58 УПК Российской Федерации изложить в следующей редакции: «5. Защитник может привлечь специалиста для подготовки заключения, опрос, участие в процессуальных действиях или содействие защитнику в его участии в следственных или процессуальных действиях [2, с. 101].

О привлечении специалиста к участию в производстве по уголовному делу защитник подает ходатайство, в удовлетворении которого не может быть отказано.

Разъяснение прав и обязанностей работы специалиста, предусмотренного частями 3 и 4 статьи 58 настоящего Кодекса, осуществляется защитником, о чем составляется соответствующий акт, предоставляемый лицу, ведущему производство по уголовному делу. Заключение эксперта подчиняется требованиям, указанным в статье 204 настоящего Кодекса. ».

2. Изложить часть 2 статьи 58 УПК РФ в следующей редакции: «2. Вызов специалиста и порядок его участия в уголовном процессе определяются частью 5 статьи 58, статьями 168 и 270 настоящего Кодекса ». 3. В части 3 статьи 86 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации: абзац 4 изложить в следующей редакции: «4) получение заключения специалиста и опрос специалиста.».

Представляется, что предложенные выше меры будут способствовать совершенствованию правового регулирования и обеспечению практической реализации профессионального права защитника на привлечение специалиста для участия в уголовном процессе.

Библиографический список

1. Арабули Д. Т. Теоретические основы права защитника привлекать специалиста // Ученые записки: сб. науч. тр. Юридического факультета Оренбургского гос. ун-та. Оренбург, 2017. Вып. 5.
2. Багаутдинов Ф. Закон об адвокатуре: взгляд с другой стороны // Российская юстиция. 2011. №5
3. Бобовкин М. В., Волкова С. В. Рецензия на заключение эксперта как разновидность заключения специалиста в уголовном судопроизводстве // Эксперт - криминалист. №1. 2018.
4. Бургер Б.М. Гарантии независимости адвоката при оказании квалифицированной юридической помощи: монография / под науч. ред. докт. юрид. наук, проф., засл. юриста РФ А. А. Хмырова. – М.: Юрлитинформ, 2011.
5. Воробьев А.В., Поляков А.В., Тихонравов Ю.В. Теория адвокатуры. – М.: Издательство «Грантъ», 2012.. 6. Денисов А.Э. Специалист как участник уголовного судопроизводства: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Москва, 2010.

УДК 340.15

*Филина Н.В. к. полит. н., доцент кафедры «Таможенное дело и право»
Омского государственного университета путей сообщения
Бурля А.Р. студент 1 курса, направление «Таможенное дело и право»
ФГБОУ ВО «Омский государственный университет путей сообщения»
Россия, Омск*

Особенности правовой системы и государства в начале XX века

Peculiarities of the legal system and the state at the beginning of the twentieth century

Аннотация: Статья посвящена анализу обобщений и выводов декабристов по изменению правовой системы государства, взаимоотношению власти и общества, роли привилегированных категорий населения в самодержавии, перспективы крепостного права в России. Обосновывается существование оригинальной системы взглядов декабристов на прошлое и будущее страны. Изучается позиция декабристов на азиатский способ управления российским государством.

Ключевые слова: декабристы, восстание, власть, религия, государство, право

Abstract: The paper is devoted to the analysis of generalizations and conclusions of Decembrists on changes in legal system of the state, interrelation of authorities and society, role of privileged categories of population in autocracy, prospects of serfdom in Russia. The existence of an original system of the Decembrists' views on the past and future of the country is substantiated. The Decembrists' position on Asian way of ruling the Russian state is studied.

Key words: Decembrists, rebellion, power, religion, state, right

Если внимательно прочитать аннотацию к статье, то можно заметить, что не всем понятна жизнь декабристов. Многие факты из того времени «стёрлись» и превратились лишь в какие-то доводы и предположения.

Начнем с того, что изначально никто из декабристов не принимал никакой присяги Николая I. А Николай I в свою очередь не принял присягу Александра I. Отсюда следует то, что не было никакого нарушения законов. Имеет значение тот факт, что восстание на Сенатской площади было под девизом «Конституция и Константин». Все участники по окончании восстания должны были остаться верны своему законному императору Константину I. Эта цель оставалась самой важной.

Если задуматься над тем, где начало восстания декабристов, то невозможно найти момент «отправления». Нельзя точно понять, что привело к октябрю 1917 года.

Государство решало все вопросы путем насилия и крови. Этот путь имеет очень древнее начало с монгольских времен и даже принятия христианства в византийском стиле. Некоторые историки сводят причины восстания декабристов к еще более ранним событиям.

Если вдуматься, то можно заметить тот факт, что восстание декабристов не было самым первым восстанием в истории. Вспомним тех же стрельцов. Цареубийство они совершили не впервые. Власть по наследству передавалась на Руси и в XVIII веке (царевич Алексей), и в XVII (Федор Годунов), и в XVI (Царевич Иван). И не декабристы были первыми, кто поднял вопрос о введении конституции.

Осенью 1991 года некоторые историки провели параллель между этим событием и 1825 годом. Но даже тут подлинность этих событий опровергают. Аналогия между 19 августа и 14 декабря очень мала (кроме того факта, эти события имеют начало в понедельник). А зато «революция» 19 августа и 28 июня 1762 года во время Екатерины Второй. Много совпадений между двумя этими событиями: задолго до начала революции ходили слухи, что оно будет; глава государства находился за его пределами; человек, приближенный к правителю был соучастником заговора. И таких совпадений еще очень много. Причиной разногласий наших журналистов является приверженность к «марксизму» и его тремя стадиям.

Учения декабристов подчинены определенным взглядам. Там, где культ не стоит ждать честности и объективности. Все, что было написано о декабристах, отвечало требованиям живых. До 1920-х годов историография начала освещать историю с научной точки зрения из-за того, что нельзя было пользоваться другими источниками кроме мемуаров. Позже стали публиковать источники, но к ним не относились серьезно. Источники стали отбирать тщательно, чтобы не испортить иконографический «шаблон».

Вдруг понимается, что нет смысла говорить про времена декабристов вообще. В «восстании» участвовали люди разных взглядов на политику и устремлений. Нельзя точно утверждать, что в восстании участвовали именно революционеры. Когда сами декабристы называли себя революционерами, они вкладывали в это понятие совершенно иной смысл. Кроме того, есть такой момент, когда слово «революция» представляют как отрицательное явление. И не только это слово подвергается плохим комментариям. К таким словам относится и бунт, восстание, переворот. Слова должны отличаться по таким показателям, как массовость, готовность, спонтанность, результат.

Историки используют слова наугад, не вдаваясь в подробности. К примеру, бунт Семеновского полка стали называть «восстанием», революцию 1762 года стали называть переворотом, а октябрьский переворот 1917 года

вообще стал революцией. Среди декабристов были сторонники переворота, но были ли среди них сторонники революции еще стоит выяснить.

Смысл, который мы вкладываем в слова «русский революционер» едва ли можно отнести к декабристам. Этому способствует ряд следующих причин. Во-первых, издревле революционерами являлись строго атеисты, а среди декабристов большая часть была верующими христианами. Лидеры восстания являлись истинными верующими.

Помимо быта, религия во многом определяла мировоззрение восставших и даже их действия. Приведем пример. Восстание Черниговского полка было задумано его лидером с целью установления Царства Божьего в России. Не было б установления царя, кроме Господа Иисуса Христа. В наши дни практически не осталось материала, позволяющего более ясно взглянуть на события того времени. Но определенно ясно то, что религия во многом определила какими будут события того времени. Лидером восстания был С.И.Муравьев-Апостол. Его психологический тип был во много предрасположен верой в Христа. Не зря священник Мысловский – его наставник, говорил, что испытывает то же чувство священного почтения, что и перед алтарем в храме.

Религиозность и привела декабристов к их второму отличию от революционеров. Восстание они начали только по одной единственной причине «пожертвовать собой во благо Отечества». Реальность оказалась ужаснее, чем ожидание. Почти все декабристы прошли через покаяние. Мятежники начали этот бунт без плохих намерений.

Все факты противоречат тому, что заговорщики хотели избавиться от царя и всей его семьи. Оказалось, декабристов вообще судили по причине цареубийства. На груди у повешенных была надпись «Злодей – Цареубийца». Если бы не было таких планов, большинство осужденных не были бы наказаны. Все события были представлены, как исторические дискуссии. К серьезным эпизодам относятся только 2 события: московский заговор 1817 года, который стал реакцией на национальную измену Александра I Павловича. Этот заговор длился всего один день, после чего все убедились в необходимости подождать с роковым шагом. Ко второму эпизоду относится подготовка к убийству Александра I в 1825 г.

В составе тайных обществ 1810-1820 годов участвовали люди разных убеждений. Нельзя говорить об одной стратегии или тактике декабристов, такой попросту не существовало. Каждое общество было разделено на несколько других, в каждом был свой лидер. В то же время, вступление человека в тайное общество не говорит о какой-либо точности его убеждений. Тайные общества возникли задолго до Второй мировой войны и даже не в России, в России они стали появляться чуть позже и имели большую «популярность».

Декабристы не закончили эту моду, а даже продолжили. Возникали десятки и даже сотни тайных обществ. Существовали общества роялистов,

республиканцев, меценатов, расистов и многих других. В тайные общества вступали с большим удовольствием. Почти все время тайных сообществ было потрачено на бесконечные разговоры, проекты, интриги и подозрительность. Не было предпринято никаких действий, а соответственно деятельность тайных обществ не приносила никаких результатов.

Первые общества декабристов возникли в 1816-1818 годах. Россия переживала социальный подъем. Крестьянская реформа должна была быть принята буквально на днях.

Между «старыми» и «новыми» декабристами была большая разница. Общество состояло из людей, принадлежащих к высшему социальному слою. Все они были участниками Второй мировой войны, были хорошо образованы. Те, кто присоединился к обществу уже в 1820-х годах, часто не имели военного опыта или же сражались в низших рядах.

Между «старыми» и «новыми» декабристами были постоянные споры и разногласия. «Старые» декабристы не делали ничего, чтобы воплотить свои планы в жизнь. А вот «новые» наоборот хотели действовать с целью дополнить свое героическое прошлое.

Как оказалось, некоторые люди символизировали Декабризм, в то время как другие вышли на главную площадь. Мятеж был следствием деятельности всех тайных обществ. В результате пострадали невинные ни в чем люди. Даже когда изгнанные участники восстания возвращались в Россию и поздравляли всех с годовщиной восстания, им говорили, что этот день нельзя праздновать. Распространенной ложью является то, что движение декабристов было связано и идеями, принесенными в Россию с Запада. На самом деле, эта связь была незначительной. Декабризм был неразрывно связан с идеями Великой Державы.

В завершение следует сказать то, что Декабристы не только перевернули новую главу истории, но и закрыли старую. В современном мире люди относятся к наказанию декабристов легкомысленно. Для них это ссылка принесла большие потери. Если бы в то время правительство рассматривало восстание как Защиту Отечества, то сотни людей вернулись к прежней жизни только лишь с незначительным наказанием.

Библиографический список:

1. Буткевич Т. Религиозные убеждения декабристов. //Вера и разум. 1899 № 22—23; 1900. № 1,4.
2. Басаргин Н.В. Воспоминания, статьи, рассказы Иркутск, 1988. С. 78.
3. Декабристы и их время / Сборник трудов Государственного Исторического Музея, составитель к.и.н. В.М. Бокова. - Москва, 1995.
4. Декабристы рассказывают. М., Молодая гвардия, 1975.-336 с.
5. История СССР, том II, Россия в XIX веке. М., Государственное издательство политической литературы, 1949.- 870 с.

УДК 340.15

*Филина Н.В. к. полит. н., доцент кафедры «Таможенное дело и право»
Омского государственного университета путей сообщения
Колесникова А.В. студент I курса, направление «Таможенное дело и
право»
ФГБОУ ВО «Омский государственный университет путей сообщения»
Россия, Омск*

Особенности права и государства в эпоху самозванства

Peculiarities of law and state in the epoch of imposture

Аннотация: Статья посвящена анализу обобщений и выводов самозванцев по изменению правовой системы государства, взаимоотношению власти и общества, роли привилегированных категорий населения в самодержавии, перспективы крепостного права в России. В данной статье рассматривается проблема западного влияния на развитие Московского государства. Выделяются и описываются характерные особенности политики Лжедмитрия II в отношении с западными странами. Особое внимание уделено взаимоотношениям россиян и западных иностранцев.

Ключевые слова: власть, религия, государство, право, Лжедмитрий II, западное влияние, Тушинский лагерь, самозванец.

Abstract: The article is devoted to the analysis of generalizations and conclusions of impostors on the change of legal system of state, interrelation of power and society, role of privileged categories of population in autocracy, prospects of serfdom in Russia. This article examines the problem of Western influence on the development of the Moscow state. Characteristic features of the policy of False Dmitri II in relation to Western countries are highlighted and described. Particular attention is paid to the relationship between the Russians and Western foreigners.

Key words: power, religion, state, law, False Dmitry II, Western influence, Tushinsky camp, impostor.

На современном этапе исторических исследований интерес к проблеме западного влияния на развитие России становится актуальным. Однако специфика западного влияния претерпевала многочисленные изменения и зависела в первую очередь от правителя, от его политической деятельности. Политика Лжедмитрия II в контексте данного вопроса является процессом малоизученным, требующим углубления и конкретизации многих аспектов: предпосылок, этапов развития, а также последствий его деятельности.

Период создания единого Московского государства во времена правления Ивана III (1462–1505) можно считать важным периодом, связанным с внедрением и развитием заимствований, пришедших с Запада, способствующих развитию конкурентоспособности России на уровне международном. Наращивание западных нововведений поддерживал и Борис Годунов (1584–1605), а Лжедмитрий I в 1605–1606 гг. расширил данную политику, искореняя существующие барьеры между россиянами и западными иностранцами. Консерватизм, свойственный русскому социуму, влиял на приспособление народа к западному влиянию, затормаживал этот процесс. С исторической точки зрения интересно рассмотреть отношение Лжедмитрия II к Западу, так как оно неоднократно менялось.

Значительная часть историографов представляют Лжедмитрия II как безвольную марионетку польско-литовского окружения. С.Ф. Платонов и Р.Г. Скрынников отмечали, что он талантами совершенно не отличался: ему не свойственен был политический талант Годунова и широкий кругозор Лжедмитрия I [3]. В отношении к западным «новинам» и западным людям (полякам и немцам) можно выделить два подхода, которые отразились на судьбе России. В 1607–1609 гг. самозванец разыгрывал «польскую карту», тем самым способствуя распространению и процветанию, в первую очередь, польского влияния, а с весны-лета 1609 по декабрь 1610 г. стал декларировать «русскость». Подобные перемены обусловлены непостоянством и загадочностью интересующей нас личности. Образ самозванца порой представляется размытым, до сих пор неизвестно откуда он точно родом и какую преследовал цель, взойдя на сцену политических распри.

В период 1607–1609 гг. Лжедмитрий II в подмосковном Тушине властвовал, не принуждая подчиненных менять свою веру, язык и одежду. В его власти в среднем было 40 тыс. чел. [4]. К иноземцам коренные жители относились без настороженности, здесь обосновались паны и шляхтичи из Речи Посполитой, запорожцы, казаки из Малороссии, русские бояре и дворяне, которые являлись православными, католиками, протестантами. Благодаря чему среди народа активно распространялись разные языки, бытовые привычки, типы вооружения, боевая тактика также охотно принимались и использовались на практике.

В Тушине оказались и служилые «немцы», которые остались, не уехали домой, после переворота 17 мая 1606 г. Лжедмитрий II в большей мере опирался на поддержку польско-литовских сил и запорожцев, благодаря которым добрался до Москвы и встал в 1607–1608 гг. в Тушино, куда съезжались его русские почитатели. Изначально к московским служилым «немцам» Лжедмитрий II относился мирно, доброжелательно, но они играли в его политической деятельности роль второстепенную.

В некоторых городах Русского севера находились поселения выходцев из Западной Европы. Первоначально они поддерживали русских и присягнули самозванцу, но, наблюдая за действиями тушинцев в городах Поволжья, стали

проявлять обратные действия. Вологда одной из первых отказалась признать Тушинского вора. Исаак Масса - голландский купец, переехавший в 1609 г. из Москвы в Вологду, а в последствии ставший резидентом Нидерландов в России, направлял в Россию письма с призывом к укреплению центральной власти и единства страны, необходимой для международной торговли. Впоследствии к Вологде присоединились Немецкие слободы и земские общины, отвергавшие политику Лжедмитрия II. В Тушинском лагере советовали разорить Вологду, а всех тамошних английских и голландских гостей, «бывших вологжанам советчиками» перебить [2]. Осуществить данное злодеяние тушинцам не удалось.

В Тушине постепенно стала распространяться атмосфера презрения к русским со стороны шляхов, черкесы также творили зверства по отношению к мирным людям, отличался по степени насилия, грабежей и злодеяний разноплеменный отряд Лисовского. Бессудные убийства, притеснения, ссоры, драки стали привычным явлением в стане Лжедмитрия II.

Лжедмитрий II и Василий Шуйский вели политику средневековья, где все необходимое для войска отнималось у мирного населения, образуя своеобразный «загон», кормушку для своего пропитания. Жители Поморья и Поволжья, испытывая крайнее неудовольствие, пытались противостоять несправедливости партизанскими методами, вследствие чего в Подмосковье в 1610 г. началось движение «шишей», которые убивали людей Шуйского, тушинцев, посланцев польского короля.

В период начала войны короля Речи Посполитой Сигизмунда III с Василием Шуйским, с осени 1609 г., в приближении Лжедмитрия II находились польские и литовские паны, обвинившие короля Сигизмунда III в стремлении изменить государственный строй и пристрастии к иностранцам, так как держал при себе много шведов. Рокошане требовали устранить шведов и отказаться от реформ – началась борьба прокламациями («война чернил»), завершившаяся сражением под Гузовым 6 июля 1607 г., в результате чего рокоши потерпели поражение, многие из них оказались в изгнании, но Сигизмунд III вынужден был отказаться от реформ.

Среди рокошан колоритной фигурой являлся литовский магнат Ян Петр Сапега, принявший участие в смуте, а его люди доставили в Тушино Марину Мнишек, которая признала «мужа», чтобы не потерять корону, тем самым сильно укрепив позиции Лжедмитрия II. Участие Яна Сапеги в русской Смуте многие историографы объясняют жадной военных приключений, которой обладали ясновельможные паны конца XVI – начала XVII вв., считая зарубежные авантюры проявлением доблести, истинного шляхетства и «радения славе Отчизны» [5]. Официальные круги Речи Посполитой разделяли данное мнение и стремились к очередным приключениям.

Правящие круги Тушинского лагеря отличались своими религиозными взглядами, но это совсем не мешало им принять единство в декларации своего беспрекословного превосходства над москвитями, «народом, – как писал Ян

Сапега Жолкевскому в 1610 г., – лицемерным и хитрым» [3]. Однако некоторые магнаты Речи Посполитой видели в «варварской Московии» не только соперника, но и хорошего союзника в борьбе с общими врагами – Турцией и Швецией. Как видим, союз был выгоден с политической точки зрения.

Большинство тушинских панов преследовало личные цели: поиск «славы» и богатства, но многих из них постигла смерть, в их числе Сапега, Ружинский, Лисовский. Свержение самозванца и разработка договора о воцарении Владислава реализовывалась боярами «Воровской думы» под руководством патриарха Филарета. Лжедмитрию II ничего не оставалось, как присоединиться к казачьим таборам, состоящим из донцов и новопоказаченных, основную массу которых составляли крестьяне, холопы и выходцы из городских низов. По мнению А. Станиславского они преследовали мечту о потеснении дворян и боярских детей и становлении служилым сословием [5]. Самозванец вместе с казаками бежал в Калугу, где русские помещики доносили на «измены немцев» и получали их поместья, в это же время происходил раздор между иностранцами.

Пан Казимир, назначенный «цариком» калужским воеводой, оклеветал шотландца Скотницкого (Альберта Вандтмана), который ранее являлся одним из 3-х командиров телохранителей Лжедмитрия I. Скотницкий был утоплен в реке, а все его имущество отошло Казимиру. Некоторые немцы под посредничеством Марины Мнишек смогли оправдаться перед самозванцем, вернув назад свои деревни. Однако поехали обратно не все. Казаки беспощадно грабили немцев и их крестьян, велась жестокая охота на поляков, лилась кровавая месть за нападки и презрение, перенесенное в Тушинском лагере.

К концу 1610 г. умы и души тушинских казаков были полностью захвачены настроениями изоляционизма. Главной целью стало искоренение и уничтожение иноземцев, а в 1611 г. московский патриарх Гермоген призвал весь русский народ к изгнанию иноземцев с земли. Братия Троице-Сергиева монастыря присоединилась к призыванию, проповедуя «исправление» казаков. В 1610-1612 гг. в Рязани и городах Поволжья уже, по сути дела, не было центральной власти, но приходило понимание об опасности потери независимости страны. Религиозное движение трансформировало гражданскую войну в национально-освободительную. Искоренялось все «чужое», шла борьба за независимость. Позиция руководителей, обозначившихся в 1611–1612 гг. первоначально Первого (Рязанского), а потом Второго (Нижегородского) ополчений сопровождалась осознанием того, что оказать противостояние зарубежным противникам возможным будет лишь овладев их оружием и различными нововведениями. В традиционном обществе, как правило, присутствует отторжение всего «чужого», но желание перенять опыт иных стран также присутствует, что привело в нашей ситуации к объединительному национальному движению.

Отметим, что впоследствии Лжедмитрий II впал в гордыню и эгоистическое состояние, не понимая всей сути происходивших перемен, а в последствии возжелал «набрать турок и татар», которые помогли бы ему вернуть наследственные земли. Он отправил пана Кернозитского в Астрахань, планируя перенести туда свою «столицу», но был убит 11 декабря 1610 г. начальником своей татарской охраны – князем Петром Урусовым, который таким образом отомстил за истязание своих подчиненных самозванцем, заподозрившим тех в заговоре [6]. Смерть Лжедмитрия II вызвала большое волнение в Калуге. Все татары, оставшиеся в городе, были перебиты донцами. Калужцы провозгласили царем сына Лжедмитрия II Ивана. Место захоронения самозванца неизвестно, есть предположения, что останки его хранятся в Калужской церкви.

Таким образом, политическая деятельность Лжедмитрия II отличается непоследовательностью и непродуманностью. Самозванец метался от декларирования западного влияния к продвижению «русскости», вследствие чего пострадало большое количество людей, охваченных стремлением к власти, мести. Считается, что Лжедмитрий II был ничего не значащей фигурой в руках польско-литовского окружения, стремящегося осуществить свои планы через самозванца. На протяжении многих лет Россия терпела беды и виной тому в большинстве случаев являлась человеческая гордыня, корыстолюбие, желание править народом и миром в целом. Западное влияние принималось, внедрялось в жизнь и устой русского народа, но оно приносило не только лишь пользу, но и разрушения, вред. Проблема правления Лжедмитрия II требует дальнейшего рассмотрения, что позволит углубить знания о жизни страны прошлых эпох и воссоздать реальный образ самозванца, ставшего колоритной личностью в развитии страны.

Библиографический список:

1. Бахрушин С.В. Проблемы общественно - политической истории России и славянских стран. - М.: Политиздат, 1963. - 381 с.
2. Буссов К. Московская хроника 1584-1613. Хроники Смутного времени. М., 1998. С. 115.
3. Грамоты Лжедмитрия II // Тушинский вор. Личность, окружение, время. Документы и материалы. С. 353-359.
4. Карамзин Н.М. История государства Российского: В 12-ти т.. — 5-е. — СПб: Эйнерлинг, 1842-1844. — Т. I. — С. 35—36.
5. Масса И. Краткое известие о Московии // Россия XVII века. Воспоминания иностранцев. Смоленск, 2005. С. 264.
6. Тумасов Б.Е. Лжедмитрий II // Исторический роман. М., 2003. С. 259.

УДК 340.15

*Филина Н.В. к. полит. н., доцент кафедры «Таможенное дело и право»
Омского государственного университета путей сообщения
Панфилова А.В. студент 1 курса, направление «Таможенное дело и право»
ФГБОУ ВО «Омский государственный университет путей сообщения»
Россия, Омск*

Развитие земельного законодательства в годы правления Петра-I

Development of land legislation during the reign of Peter I

Аннотация. В данной статье идет речь о земельной политике Петра I в годы своего правления. По мнению автора, преобразования Петра I в области землепользования внесли большой вклад в развитие страны. В статье присутствует характеристика указов, принятых императором.

В современном обществе также происходят земельные преобразования. Страна богата огромными земельными ресурсами. Чтобы эффективно развиваться, необходимо держать под контролем использование такого ценного ресурса.

Ключевые слова: государство, право, земельное законодательство, реформа, собственность.

Annotation. This article deals with the land policy of Peter I during the years of his reign. According to the author, the transformations of Peter I in the field of land use have made a great contribution to the development of the country. The article contains a description of the decrees taken by the emperor.

Land transformation is also taking place in modern society. The country is rich in vast land resources. In order to develop effectively, it is necessary to keep under control the use of such a valuable resource.

Key words: state, law, land legislation, reform, property.

Земля является одним из основных ресурсов государства и наряду с этим выполняет функцию фундаментальной платформы, обеспечивающей стабильное ведение сельскохозяйственного и промышленного производства. В широкомасштабном плане земля реализует логистическую задачу территории, касающуюся населения, финансов, товаров и прочего.

Решением вопросов, связанных с землей, занимается земельная политика. Она является основополагающим компонентом сельскохозяйственной отрасли страны. Поэтому перед проведением реформации землепользования необходимо учитывать взаимосвязь между землей и тем, как организация ее эксплуатации сказывается на жизни населения. Оценивая уже минувшую реформаторскую деятельность,

необходимо обратить внимание на эпоху, во времена которой произошли изменения.

При феодальном устройстве общества в Российском государстве особенно значимы стали реформы, проведенные императором Петром I, в частности в сфере земельной политики. На основании статистических данных, говорящих о том, что в первой половине XVIII века 97% населения Российской империи были сосредоточены в сельской местности, можно сделать вывод, что основным поставщиком экономических благ для петровских реформ приходился аграрный сектор. За долгие 36 лет восседания Петра Великого на российском престоле изменению полному или частичному были подвергнуты все области землепользования. Анализируя конкретно петровскую эпоху, важно понимать, что была преобразована довольно устоявшаяся система землепользования, и проведенные реформы, носившие комплексный характер, относились ко всем сферам земельной политики.¹⁵

Поскольку аграрный сектор являлся основной экономической составляющей бюджета государства, мероприятия по преобразованию были нацелены в первую очередь на повышение эффективности системы налогового сбора.

Петр I изменил систему взимания земельного налога. Введение подушной подати отразилось унификацией общей системы налогообложения, в частности в сфере землепользования, т.к. отпала надобность в количественном и качественном учете земель. К платежам обязали все трудоспособное население страны, что принесло благоприятные плоды в виде увеличения доходов казны.

В 1714 году был издан «Указ о единонаследии», согласно которому землевладение должно переходить от отца к старшему сыну. Вопреки тому, как может показаться на первый взгляд, этот указ не предусматривал полного и безоговорочного майората. Имение могло быть завещано отцом как среднему, так и младшему сыну (при наличии таковых) в обход первенца. Данная реформа была проведена с целью укрепления феодального землевладения и предостережения его от дробления, а дворянское сословие от обнищания. Также предполагалось, что закрепление унаследованной земли за одним сыном, мотивирует других к государственной службе в поиске чинов. Однако не смотря на прогрессивное содержание Указа, он был недостаточно четко и грамотно сформулирован с юридической точки зрения, что привнесло в землевладельческую структуру некоторую хозяйственную неразбериху.

В том же 1714 году помещики получили право полного и неограниченного распоряжения землей. В сравнение с недавним положением дел, теперь с них требовалось в обязательном порядке государственная служба и содержание поместной армии. Произошло слияние таких форм земельной собственности, как «вотчина» и «помесье». Вместо них появились

¹⁵ Семенникова Л.И. Россия в мировом сообществе цивилизаций. – М.: Курсив, 1995. – 906 стр.

нововведенные термины: «недвижимая собственность», или по другому «имение».

В 1719 году был упразднен Поместный приказ, бывший до тех пор главнейшим после Разрядного приказа. В русском государстве он заведовал всем служилым землевладением. После его ликвидации на его место была учреждена Вотчинная коллегия, ведавшая из предшествующего крупного перечня межевых дел лишь разбором и фиксацией прав на недвижимое имущество и выполнением межеваний по указу Сената и по просьбе частных лиц.

Подобные операции повлекли за собой упадок значимости межеваний и кадастровых описаний.¹⁶

Еще одна не менее важная реформа, произведенная Петром Алексеевичем, была секуляризация. Изъятие церковных и монастырских земель в пользу государства имело ряд весомых причин. К примеру, огромное количество беломестных церковных земель негативно сказывались на народном и государственном хозяйстве и пагубно влияли на монастырские нравы, в подтверждение чего можно привести довод о несоответствии обету нестяжания.

Таким образом, реформы, проведенные Петром I, оказали большое влияние на различные государственные институты и страну в целом, надолго определили состав и форму существования землевладельческого класса. Введение подушной подати позволило расширить пашенные территории. Как одно из следствий всей земельной политики императора упростилась структура сельского населения. На протяжении четверти века – с 1715 г. и вплоть до середины 40-х годов XVIII века – велись картографические работы по созданию генеральной карты России и партикулярных карт на отдельные губернии страны. В результате проведенных работ был заложен фундамент для обучения первых российских геодезистов. Была скомпонована база данных, на основе которой велись лесоустроительные работы, благодаря которым были составлены планы Москвы и Санкт-Петербурга, был создан первый в истории государства Атлас земель России, включающий в себя 20 карт.¹⁷

Библиографический список:

1. История России XVIII – XIX века/А.С. Барсенков, А.И. Вдовин, С.В. Воронкова; под ред. Л.В. Милова. – М.: Эксмо, 2006 – 906 с.
2. Реформы в России XVIII – XX вв.: опыт и уроки: Учебное пособие/Под ред. проф. Я.А. Пляйса. – 2-е изд., ИНФРА-М, 2010 – 509 с.
3. Семенникова Л.И. Россия в мировом сообществе цивилизаций. – М.: Курсив, 1995. – 906 с.

¹⁶ История России XVIII – XIX века/А.С. Барсенков, А.И. Вдовин, С.В. Воронкова; под ред. Л.В. Милова. – М.: Эксмо, 2006 – 906 стр.

¹⁷ Реформы в России XVIII – XX вв.: опыт и уроки: Учебное пособие/Под ред. проф. Я.А. Пляйса. – 2-е изд., ИНФРА-М, 2010 – 509 с.

4. Сулин М.А., Шишов Д.А. Основы земельных отношений и землеустройства:
Уч. пос. – СПб: Проспект науки, 2015. – 320 с.

УДК 340.15

*Филина Н.В. к. полит. н., доцент кафедры «Таможенное дело и право»
Омского государственного университета путей сообщения
Чернигова В.Е. студент 1 курса, направление «Таможенное дело и
право»
ФГБОУ ВО «Омский государственный университет путей сообщения»
Россия, Омск*

Право и государство в период двоевластия

Law and State in dual power

Аннотация: в данной статье автор рассматривает период двоевластия в России после февральской революции 1917 года, анализирует причины, уделяет внимание влиянию двоевластия на общественно-политическую жизнь страны. Анализируется влияние революций на систему управления государством и изменение правовой системы.

Ключевые слова: право, государство, двоевластие, революция

Abstract: in this article, the author considers the period of dual power in Russia after the February Revolution of 1917, analyzes the reasons, pays attention to the influence of dual power on the socio-political life of the country. The impact of revolutions on the system of government and changes in the legal system are analyzed.

Keywords: law, state, dual power, revolution

Революционный процесс затронул все сферы общественной и политической жизни общества. Наметившиеся в обществе тенденции к изменениям сильно повлияли на историю России.

Тяжелое политическое положение в стране лишь усугублялось ведением войны. Отсутствие успехов у страны на фронте Первой Мировой вызывало недовольство у всего общества, а потому новое правительство никак не вызывало доверие у населения. Слухи о надвигающемся голоде нагоняли панику на народ. Проведение многих демонстраций с участием социалистов сильно повлияли на общественное мнение. Лозунги, касающиеся только экономического положения в стране, теперь соединились с политическими. Вооруженное восстание было неминуемо.

Февральская революция привела к упразднению многих органов власти и к возникновению необычных для народа форм правления. В 1917 году в России возникло так называемое двоевластие: к управлению страной пришли два органа власти. Народную власть представляли Совет Рабочих и Солдатских Депутатов, а Орган диктатуры буржуазии был чем-то вроде временного правительства. Равноправные органы власти представляли

интересы полярно разных классов – буржуазии и рабочих, что повлияло на контрастность простой на первый взгляд схемы власти.

Режим двоевластия справедливо считается уникальным политическим режимом.

В ходе событий 1917 года, первыми в борьбу за власть вступили Петроградский Совет и Временный комитет Государственной Думы. Этот этап двоевластия не был спланирован; первое время перехватить на себя инициативу в делах управления государством удалось комитету. Однако на политике того времени сильно сказался недостаток у пролетариата необходимых знаний и опыта. Предполагалось равенство двух аппаратов, их содружество и взаимоконтроль, но на практике все оказалось иначе. Буржуазии, как уже было упомянуто, удалось захватить власть. Если говорить конкретнее, власть была в руках коалиции партий кадетов и социалистов.

Между двумя очагами власть велась настоящая война за установление в стране своего порядка.

Перед Россией некоторое время стоял выбор между двумя политическими строями (между социализмом и капитализмом). В итоге Россия была объявлена республикой.

Народ требовал прекращения войны, нужда в социалистической революции под лозунгом «вся власть советам!» становилась все более явной. Буржуазия вела антинародную политику, Советы стремились к нахождению компромиссов. Число сторонников большевиков все увеличивалось, пока жизнь народа становилась все хуже.

Временное правительство стремилось сохранить шестнадцать томов законов, принятых еще при императоре. Оно делало попытки сохранить и канцелярию, и министерства тех времен, а также Государственный совет. Некоторое время действовал совет Госдумы, который возглавил М. Родзянко. Но сохранить устройство монархического государства с уничтожением монархии не удалось. Были созданы новые министерства: труда, продовольствия, призрения, почт и телеграфов, исповеданий. Последнее стало заниматься делами церкви после ликвидации 5 августа должности обер-прокурора Синода.

Кризисная ситуация лишь ухудшалась со стремлением Украины к независимости. Грушевский выступил с призывом бороться за автономию Украины, и народ поддержал стремление «создать украинское народовластие и государственное право Украины в союзе с другими народами Европы в федеративной республике Российской». Первый так называемый «универсал» был принят 10 июня.

Обострялись и отношения с союзниками на внешнеполитическом фронте. Единственным возможным решением некоторым политикам казалось создание коалиции.

В тех условиях требовалось скорейшее устранение двоевластия, к чему свою руку приложил Ленин. В своих «Апрельских тезисах» он описал

стратегию по борьбе с этим явлением. Предполагалось вытеснение меньшевиков из Советов и упразднение Временного правительства мирным путем.

В июле назрел кризис коалиционного правительства. Именно тогда, когда ВЦИК Советов признал неограниченность власти Временного правительства. Некоторые историки ставят под сомнение существование такого понятия, как двоевластие, и говорят скорее о многовластии в данный период времени.

Если говорить об упрощенной схеме власти, присущей для тех времен, то в историографии можно найти следующее: все те же советы с одной стороны, и буржуазия – с другой. Однако в настоящее время историки рассуждают о более сложных устройствах власти в противовес традиционным понятиям.

И без того сложная социально-экономическая ситуация в стране лишь усложнялась сложившейся в стране системой власти. Многих деятелей интересовали лишь идеологические домыслы, при этом для них было характерно бездействие. Временное правительство не могло укрепить страну и сформировать так называемую вертикаль исполнительной власти. Невозможность Советов управлять страной возникала из-за отсутствия в них аппарата управления, однако на местах им удавалось укрепляться – они создавали понятие о «социальной справедливости». Целью Временного правительства стало сосредоточение власти в их руках; Советы же вмешивались в процедуру избрания комиссаров Временного правительства и мешали исполнительной власти управлять страной. Начало концу недолговременного периода двоевластия положило создание первого коалиционного кабинета.

В устоявшихся и все еще возникающих на основе революционных мыслей советах Ленину удалось увидеть инструмент борьбы за власть. Данную мысль сформировали несмотря на то, что Советы считались слабой и «зачаточной» еще частью власти. В тех условиях значимость данного органа поднимали искусственно. Во времена двоевластия Советам была отведена спорная роль: с одной стороны их провоцировали на борьбу за ведущее положение, за власть в стране, а с другой – перегружались конфронтационным духом. Активно высказывалась мысль о том, что Советы могут играть роль демократического правительства, однако на деле существование этого органа в дальнейшем являлось невозможным – Советы были вынуждены выступить в роли пролетарской диктатуры. Это происходило не смотря на то, что Ленин противопоставлял Советы Временному правительству, как власть народа – власти буржуазии.

Симпатия к большевикам возникала в сердце людей потому, что тем удалось навести относительный порядок в стране. После заключения пусть и позорного, но, несомненно, необходимого стране «Брестского мира», наступил тот самый необходимый покой.

Двоевластие было устранено путем большого труда. Ленинские идеи смогли захватить народ, превратились в настоящую политическую силу и смогли объединить страну в столь непростое время. Кроме того, по мнению некоторых историков, именно благодаря этим идеям, политическое и экономическое развитие страны сдвинулось с мертвой точки.

В завершение хотелось бы рассмотреть итоги двоевластия в России. Давно назревающий социальный кризис теперь казался неминуемым; правительство полностью утратило доверие со стороны вооруженных сил; крестьянам так и не передали землю. Кроме того, необходимые реформы в социальной, экономической и многих других сферах также проведены не были. Двоевластие завершилось из-за нерешительности обоих органов управления: и Временного правительства, и различных Советов. Не ожидавшие реальной власти, политические партии не могли действовать, что и обусловило в дальнейшем власть большевиков.

Библиографический список:

1. Бахрушин С.В. Проблемы общественно - политической истории России и славянских стран. - М.: Политиздат, 1963. - 381 с.
2. Карамзин Н.М. История государства Российского: В 12-ти т.. — 5-е. — СПб: Эйнерлинг, 1842-1844. — Т. I. — С. 35—36.
3. Масса И. Краткое известие о Московии // Россия XVII века. Воспоминания иностранцев. Смоленск, 2005. С. 264.

УДК 340.1

*Косолапова Н.А., к.ю.н;
Григорьева А.И., студентка 4 курса
направления «Юриспруденция»
ФГАОУ ВО «Белгородский государственный национальный
исследовательский университет»
Россия, Белгород*

Соотношение понятий «юридическая техника» и «юридическая технология»

Relationship between «legal technique» and «legal technology»

Аннотация. В данной статье рассматривается анализ таких понятий, как «юридическая техника» и «юридическая технология». А также авторами раскрывается необходимость в установлении в юридической науке понятия «юридическая технология», позволяющего раскрыть перспективные тенденции развития юридической техники как науки. Исследовательский акцент был сделан на выделении основных проблем, связанных с особым содержанием данных значимых для юридической деятельности явлений. В результате исследования авторы пришли к выводу, что глубокое понимание термина «юридическая технология» обогатит общую теорию юридической науки, позволив разработать новые средства и приемы по созданию нормативных правовых актов, усовершенствовать механизмы применения правовых норм. Разработка данного понятия приведет к изменению в правовом сознании и правовой культуре, созданию новых актуальных правовых идей.

Ключевые слова: юридическая техника, юридическая технология, понятия, соотношение, наука, анализ, пробелы в законодательстве.

Annotation. This article considers the analysis of such concepts as «legal technology» and «legal technology». The authors also disclose the need to establish the concept of «legal technology» in legal science, which allows revealing promising trends in the development of legal technology as a science. Research emphasis was placed on identifying the main problems related to the special content of these significant phenomena for legal activity. As a result of the study, the authors concluded that a deep understanding of the term «legal technology» will enrich the general theory of legal science, allowing us to develop new tools and techniques for creating regulatory legal acts, and improve the mechanisms for applying legal norms. The development of this concept will lead to a change in the legal consciousness and legal culture, the creation of new relevant legal ideas.

Key words: legal technology, legal technology, concepts, ratio, science, the analysis, gaps in the legislation.

Проблема определения юридической техники в правовой науке является довольно не новой, поскольку ее изучением начали заниматься еще в 1900-х годах. Основоположником учения о юридической технике считают немецкого юриста XIX века Рудольфа Иеринга, некоторые разработки которого актуальны и по сей день [1].

Но, несмотря на то, что данной темой занялись столетие назад, сегодня мы можем наблюдать в юридической науке развитие понятия юридической техники и ее соотношение и взаимосвязь с другими правовыми явлениями и процессами.

Развитием науки юридическая техника занимается колоссальное количество ученых, отсюда представляется сложным добавить к этому понятию что-то новое, развить данную тему еще больше.

А понятие, которое совсем недавно появилось в теории государства и права, «юридическая технология» заслуживает научного внимания.

Однако, ученые, занимающиеся правовой наукой, разделились на два лагеря. Первое считает, что понятия «юридическая техника» и «юридическая технология» представляют собой одно целое, синонимичны, поэтому отсутствует необходимость заниматься и развивать его в правовой науке.

Согласно второму мнению, это совершенно два разных понятия, которые следует разграничивать между собой.

Юрист, который является профессионалом в своем деле, должен уметь разделять предоставленные ему понятия по основаниям и категориям, уметь объяснить, почему он считает свое мнение достоверным по поставленному вопросу.

Для того чтобы сравнить исследуемые нами понятия, в первую очередь, нужно дать их определения, выявить их основные элементы и провести анализ.

Обращаясь к научной литературе и исследовав понятие «юридическая техника», можно выделить несколько подходов к данному определению:

- техника представляет собой деятельность;
- техника является совокупностью методов и способов;
- техника является совокупностью средств, способствующих сформировать право в сознании людей;
- техника представляет собой процесс, направленный на правильное оформление юридических документов.

Таким образом, юридическая техника – это совокупность методов, способов для правильного оформления юридических документов.

Теперь обратимся к понятию «юридическая технология». На данный момент этот термин не является широко распространенным, данное понятие встречается в научных трудах В.Н. Карташова, К.Н. Княгинина, В.М. Баранова и Н.А. Власенко.

Их понимание юридической технологии не сводится к унифицированному понятию. Но, необходимо отметить, что все авторы считают, что введение понятия «юридическая технология» и его отграничение от «юридической техники» является важным шагом в развитии юридической техники как науки в целом.

Например, К.Н. Княгинин при рассмотрении терминов техники и технологии, в первую очередь рассматривал их содержание.

Обращаясь к энциклопедическому словарю, мы видим, что в данном источнике под технологией понимается совокупность методов обработки, изготовления, изменения состояния, свойств, формы сырья, материала или полуфабриката, осуществляемых в процессе производства продукции [2].

То есть, данное понятие не включает в себя средства, которые используются для обработки, изменения свойств, формы и т.д. Исходя из этого, мы получаем одно из различий исследуемых нами понятий.

В.Н. Карташов считает, что юридическая технология представляет собой систему мыслительных действий, осуществляемых физическими и должностными лицами для принятия определенных юридических решений [3].

Рассмотрим, какими основными составляющими обладает юридическая технология. Среди них:

- нормативный характер;
- собственный объект и предмет;
- специфический механизм по вступлению в юридическую силу.

Юридическая технология обладает сложной структурой, а ее инструменты необходимы для приведения юридических актов в надлежащий вид. Она представляет собой динамическое явление, постоянно находясь в развитии.

Н.А. Власенко считает, что юридическая технология является порядком, в котором установлено, как надо применять установленные приемы и методы для принятия юридического решения, а К.Н. Княгинин определяет юридическую технологию как совокупность методов и приемов для использования юридической техники.

В.Н. Карташов считает, что это процесс по подготовке нормативных правовых актов и его обнародованию, в ходе которого используются методы и приемы юридической деятельности [4].

Но, необходимо отметить, что юридическая деятельность не только направлена на создание нормативных правовых актов, она также включает в себя соблюдение и применение права.

Для построения права требуется строго регламентированная система со своими правилами и средствами для создания и дальнейшего применения нормативных правовых актов.

Исходя из всего вышесказанного, мы можем сделать следующие выводы.

Юридическая техника – это совокупность методов, способов для правильного оформления юридических документов.

Юридическая технология – это совокупность методов, процессов и материалов, используемых в юридической деятельности, а также научное описание способов создания норм права.

Тем не менее, стоит отметить, что разграничение данных понятий требует дальнейшего рассмотрения в теории юридической науки.

Юридическая техника и юридическая технология должны быть абсолютными разными понятиями, как по своей структуре, так и по своему содержанию. Объединение данных понятий в одно целое, может привести к пробелам в правовой науке.

Библиографический список:

1. Иеринг, Р. Юридическая техника / Сост. А.В. Поляков. Москва: Статут, 2008. 231 с.
2. Мегабук: энциклопедия Кирилла и Мефодия. Текст: электронный // Универсальная энциклопедия Кирилла и Мефодия [сайт]. URL: <http://megabook.ru> (дата обращения: 22.10.2021).
3. Карташов, В.Н. Юридическая технология или юридическая техника: некоторые методологические аспекты исследования / В.Н. Карташов // Юридическая техника. 2007. № 1. С. 16-24.
4. Карташов, В.Н. Юридическая техника, тактика, стратегия и технология (к вопросу о соотношении) / В.Н. Карташов / Проблемы юридической техники: сборник статей / Под ред. Баранова В.М. Н. Новгород, 2000. С. 101-108.

VI Международная научно-практическая конференция
«Актуальные проблемы общества, экономики и права в контексте глобальных вызовов»

НАУЧНОЕ ИЗДАНИЕ
СБОРНИК МАТЕРИАЛОВ
VI МЕЖДУНАРОДНОЙ НАУЧНО - ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ
«Актуальные проблемы общества, экономики и права в контексте
глобальных вызовов»
состоявшейся в г. Москва 20 декабря 2021.

Подписано в печать 28.12.2021

Усл. печ. л. 27,5

ООО «ИРОК»

3mnkav@mail.ru

www.f-ej.ru