

Казанский инновационный университет имени В. Г. Тимирязова

**НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ:
ФУНДАМЕНТАЛЬНЫЕ И ПРИКЛАДНЫЕ АСПЕКТЫ - 2019**

Сборник научных трудов
Выпуск 1

Казань
Познание
2019

УДК 001.89
ББК 72
Н 34

*Печатается по решению ученого совета и редакционно-издательского совета
Казанского инновационного университета имени В. Г. Тимирязова*

Председатель редакционной коллегии:

ректор Казанского инновационного университета имени В. Г. Тимирязова,
доцент **А. В. Тимирязова**

Заместители председателя редакционной коллегии:

первый проректор, проректор по научной работе, д-р юрид. наук,
профессор **И. И. Бикеев**;
директор Набережночелнинского филиала, канд. геогр. наук, доцент **Т. Н. Чернышева**

Секретарь редакционной коллегии:

заместитель директора по научной работе Набережночелнинского филиала,
канд. социол. наук, доцент **И. И. Фролова**

Редакционная коллегия:

канд.соц.наук, доцент **И. И. Фролова**, канд.экон.наук **С. В. Полторыхина**,
канд.экон.наук, доцент **А. Ф. Зиятдинов**, канд.психол.наук, доцент **Л. Ф. Чукмарова**,
канд.юрид.наук, доцент **К. Г. Токарева**,

Рецензенты:

канд.социол.наук, доцент Набережночелнинского государственного
торгово-технологического института **С. К. Арсланова**,
канд.психол.наук, доцент Набережночелнинского института К(П)ФУ **Л. М. Закирова**

Н34 Научные исследования: фундаментальные и прикладные аспекты - 2019: сборник научных трудов. Выпуск 1. – Казань: Изд-во «Познание» Казанского инновационного университета, 2019. – 224 с.
ISBN 978-5-8399-0715-7

В сборнике представлены научные труды преподавателей и магистрантов высших учебных заведений, посвященные решению широкого круга проблем в области экономики, права, менеджмента, психологии и других отраслей знаний.

Предназначен для научных работников, преподавателей высших учебных заведений, аспирантов, магистрантов, студентов и всех интересующихся актуальными вопросами современности.

УДК 001.89
ББК 72

ISBN 978-5-8399-0715-7

© Авторы статей, 2019
© Казанский инновационный
университет имени В. Г. Тимирязова,
2019

ГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ

УДК 316.72

ИССЛЕДОВАНИЕ ОТНОШЕНИЯ МОЛОДЕЖИ К СОЦИАЛЬНОМУ ОПАСНОМУ ФАКТОРУ - КУРЕНИЕ

Аввакумова Н.Ю.

к.б.н., доцент

ЧОУ ВО «Казанский инновационный университет
имени В.Г. Тимирязова»

Ларина В.А.

студент

ЧОУ ВО «Казанский инновационный университет
имени В. Г. Тимирязова»

Аннотация: курение, как социально-опасный фактор, своим воздействием охватывает самые разнообразные слои населения России и мира, приобретая все более разнообразные формы. В первую очередь подвергаются риску стать никотин зависимыми молодые люди. Целью данной работы было изучить отношение молодежи нашего ВУЗа к курению и выяснить основные причины его распространения.

Ключевые слова: курение, зависимость, социальный опасный фактор, молодежь

Курение на сегодняшний день является одним из самых опасных угроз социального характера, уступая место только наркотической зависимости и алкоголь зависимости. Тенденции последнего десятилетия показали, что, к сожалению, женское курение во многих странах достигло уровня мужского. В США, Англии, России курящих женщин практически столько же, сколько и мужчин, что делает эту проблему еще насущнее и страшнее. К сожалению и в современной России эта проблема является одной из наиболее насущных. Курение и в нашей стране - одна из самых распространенных вредных привычек. Считается, что больше половины мужчин и около трети женщин ежедневно выкуривает хотя бы одну сигарету. Практически всё население мира в полной мере информировано об угрозах курения для самого курящего человека и для его окружения. Огромное количество социальных роликов, баннеров и сайтов содержат информацию о вреде курения. Однако по данным ООН смертность людей от курения только возрастает. Ежегодно от болезней, вызванных употреблением табака, умирает примерно 3 миллиона человек. Это в 50 раз больше, чем смертность от ВИЧ инфекции. Рак легких, гортани, пищевода и губы, сердечно-сосудистые заболевания, заболевания крови, гастрит, язвы двенадцатиперстной кишки и множество других распространенных сегодня заболеваний современная медицина напрямую связывает с табакокурением, как активным, так и пассивным. Так же от курения страдает репродуктивная функция организма, может развиваться ранняя импотенция, провоцируются преждевременные роды и рождение детей с

различными отклонениями в развитии. Никотин, содержащийся в табаке, влияет негативно на центры головного мозга, приводит к сужению и «склеиванию» сосудов, образованию склеротических бляшек, при этом увеличивается свертываемость крови, образуются тромбы. Сердце вынуждено работать в ускоренном ритме и быстро изнашивается. Окись углерода, входящая в состав табачного дыма, связывая гемоглобин крови, препятствует нормальному снабжению кислородом тканей и органов организма [1].

Что же может привлекать человека к употреблению такого опасного яда? Однолетнее растение *Nicotian tabacum*, которое и является сырьем для получения табака, содержит вещество - никотин. Никотин, являясь токсичным для живого организма, вызывает легкое возбуждающее действие на центральную нервную систему, которое воспринимается как приятное и положительное. Регулярное попадание никотина в организм вызывает привыкание к нему и позже - зависимость. Известно, что привычка к никотину легче и быстрее вырабатывается в детстве и молодости. Большинство курящих людей начали курить в возрасте младше 20 лет. В связи с этим данная возрастная категория людей находится в группе риска и должна находиться под особым вниманием и контролем государства. Во многих странах разработаны и введены программы по борьбе с курением. Они включают в себя и нормативно-правовые акты и социальные компоненты. Проводятся разнообразные лекции и опросы, которые помогают подростку принять принципиально правильную позицию относительно курения. Наиболее эффективные программы против курения учитывают личностные характеристики подростка, фактор семьи и социального окружения. Доказано, что просто знание о вреде курения, редко становится останавливающим фактором, так как мотивационные факторы, особенно в подростковом возрасте, подавляют факторы безопасности. В Южной Калифорнии провели исследования, которые показали, что важнейшим фактором для начала курения является пример родителей и друзей, состояние неловкости, возникающее при отказе от сигареты, доступность и легальность сигарет, мнимое «одобрение» окружающих и чувство «взрослости», решение проблемы пассивности и скуки [2]. Не стоит забывать, что табачные корпорации всего мира заинтересованы в росте употребления сигарет, и тоже проводят своего рода «профилактику» среди подростков и молодежи, агитируя за «право выбора» личности. Внедряя в сознание подрастающего поколения «мифы» о курении. Наиболее распространенными и актуальными из них являются следующие: курение помогает расслабиться в стрессовом состоянии (реклама через киноиндустрию); курение помогает социализации, завязыванию дружеских отношений в новом обществе (на ряду с курением для решения этой проблемы идет и алкоголь); курение – символ свободы личности (правда появляется финансовая зависимость); курить можно бросить в любое время, по желанию; курение – признак взрослого человека; курение не так опасно для организма, как везде говорят, потому что все курят и живут. В связи с вышесказанным видно, что эту проблему нужно решать комплексно, используя совместное сотрудничество медицинских и социальных работников, психологов, родителей, педагогов с одной стороны и подростков с другой [3].

В связи с вышесказанным, целью нашей работы было изучить отношение студентов нашего колледжа и ВУЗа к курению. Для достижения цели мы провели опрос 125 молодых людей в возрасте 16-20 лет, которым были предложены следующие вопросы: 1) Возраст и пол; 2) Куришь ли ты?; 3) Большинство твоих друзей курят?; 4) Считаете ли Вы курение вредным?; 5) Легко ли бросить курить?; 6) Опасно ли пассивное курение?; 7) Почему люди начинают курить?; 8) Курение – это: вредная привычка; зависимость, болезнь, не считаю курение вредным; 9) Курят ли ваши близкие? Кто? В результате исследования были получены следующие результаты. Большая часть опрошенной молодежи сама не курит. Процент курящих девушек составляет 16%, а юношей 34%. Но в их окружении достаточно много курящих друзей 45% у девушек и 65% у юношей. На вопрос: «Легко ли бросить курить»? мнение девушек и юношей разошлось. 60% девушек считают, что трудно. С ними согласны только 32% юношей. При этом 88% девушек считают, что курение это вредно, и с ними согласились 81% юношей. Практически все опрошенные считают курение опасным как для самого курящего, так и окружающих. Основными причинами, как для девушек, так и для юношей, является наличие проблем в жизни, за компанию. 26% девушек и 17% юношей считают курение модным. 52% опрошенных девушек и 59% юношей считают курение всего лишь привычкой, а не зависимостью. Анализ семей у опрашиваемых показал, что 43% семей никто из родственников не курит. Среди курящих родственников 35% отцы и 10% матери. Из проведенного анализа можно заключить, что большая часть молодежи нашего колледжа и ВУЗа не курит. Практически все согласны с опасностью курения для здоровья. К сожалению, многие из опрошенных считают курение вредной привычкой, а не зависимостью.

Важнейшее направление современной государственной политики Российской Федерации заключается в пропаганде и внедрении принципов здорового образа жизни среди населения. Здоровье человека и населения – это национальное достояние, основной показатель устойчивости развития государства. Соответственно, факторы, угрожающие здоровью нации должны искореняться из общества, не зависимо от их экономической составляющей в бюджете страны. Профилактическая работа, проводимая среди подростков, должна быть направлена на формирование личной ответственности за собственное здоровье [4]. Именно личные сформированные принципы могут позволить молодому человеку сознательно отказаться от вредных привычек, независимо от внешнего давления.

Список литературы

1. Табакокурение. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.grandars.ru/college/medicina/vliyanie-kurenija.htm>
2. Курение среди молодежи. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.grandars.ru/college/medicina/kurenie-i-molodezh.html>
3. Курение и молодежь. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.fbuz04.ru/index.php/deyatelnost/zdorovyj-obraz-zhizni/kurenie-i-molodjzh>
4. Киселева, Е.А., Кокосов, А.Н., Зарембо, И.А. Курение табака и преодоление табачной зависимости // Аллергология. – 2005. - №4. - С.10-14.

УДК 159.9

АНАЛИЗ КОМПОНЕНТОВ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЗНАНИЯ У СТУДЕНТОВ

Буренкова О.М.

канд. пед. наук, доцент

Хамитова Л.М.

канд. филол. наук, доцент

Казанский инновационный университет
имени В.Г. Тимирязова

Аннотация: исследована выраженность демонстративного потребления как компонента экономического сознания. Студенты экономисты характеризуются следующими видами демонстративного потребления: гедонизм, перфекционизм, статусность, бегство от бедности, мода, престиж и творчество. У студентов менеджеров преобладает перфекционизм.

Ключевые слова: демонстративное потребление, экономическое сознание, студенты экономисты, менеджеры.

Экономическая психология и педагогика – отрасль, которая все еще «набирает обороты» в теоретическом и практическом планах. Экономическое поведение и экономическое сознание часто выступают в качестве объекта и предмета ряда исследователей [1, с. 214].

В настоящее время в городе Набережные Челны зарегистрировано 27 резидентов ТОСЭР, создано более 3 тысяч рабочих мест и это не предел. Создание новых производств и развитие существующих предприятий требует квалифицированные кадры персонал и компетентный управленческий персонал.

Современные студенты – будущие менеджеры экономики Набережных Челнов. Известно, что субъективные, личностные особенности во многом определяют выделение приоритетов при распределении экономических ресурсов, рациональный поиск источников дохода, конечное принятие решения и т.п. Изучение психолого-педагогических особенностей будущих экономистов и менеджеров в контексте представленности экономического сознания позволит предусмотреть и сформировать необходимые для общества экономические установки.

Экономическое воспитание – организованная педагогическая деятельность, направленная на формирование экономического сознания студентов. Недостаточное внимание к экономическому воспитанию, в общем, и экономическому сознанию, в частности, может привести к экономической безграмотности студентов, их негативным отношением к субъектам и объектам экономической действительности, что может расходиться с интересами народного хозяйства.

В качестве объекта исследования выступили студенты экономического факультета и студенты факультета менеджмента и инженерного бизнеса КИУ имени В.Г. Тимирязова, т.к. данные направления подготовки

обеспечивают подготовку специалистов, призванных решать экономические задачи города и республики. Насколько адекватно будет сформировано у них экономическое сознание, во многом будет определяться их конечная эффективность и продуктивность в контексте территории опережающего социально-экономического развития (ТОСЭР).

В качестве предмета исследования – компонента экономического сознания, мы изучали демонстративное потребление с помощью теста О.С. Посыпанова «Склонность к демонстративному потреблению».

Демонстративное потребление – это конструирование через предметы эксклюзива своей экономической и социальной идентичности. Социальные слои подчеркивают это стандартными маркерами: образованием, доходом, местом в бизнесе и недвижимостью, и знанием общества об этом [2, с. 476]. Отсюда возникает желание тех, кто стремится к получению необходимого статуса – подчеркивать символы социально-экономического статуса и социально-политического (власти), причем иногда преувеличивая их [3, с. 254].

Демонстративное потребление часто проявляется у людей с низким и средним экономическим статусом, наряду с не достаточной реализацией и высокими притязаниями. И, наоборот, у богатых людей, интеллигенции, деревенских жителей, демонстративное потребление не присуще в массовом объеме.

Цель исследования – изучение мотивов демонстративного потребления студентов экономистов и менеджеров.

В качестве гипотезы выступило предположение о том, что студенты, получающие экономическое образование, характеризуются большей демонстративностью в потреблении.

Общий анализ полученных данных показал, что 50% менеджеров характеризуются умеренной и 50% – нулевой демонстративностью. У студентов-экономистов примерно аналогичная ситуация (53% и 47% соответственно). Сверхдемонстративности в потреблении не выявлено ни у одного испытуемого студента.

Качественный анализ видов демонстративного потребления приводит к более дифференцированным выводам. «Экономисты» характеризуются более высокими баллами и по большим видам демонстративности в потреблении. Преобладает демонстративность-разрядка или гедонистическое демонстративное потребление. Гедонист притягивает интерес находящихся вокруг него людей не самими предметами, а своим удовлетворительным видом. Самолюбование – отличительная черта [4, с. 272].

Перфекционизм у экономистов проявляется, в отличие от других, желанием иметь «самое лучшее» и «самое качественное». Они часто ведут себя как индивидуалы и преследуют мотив «Быть вне группы, вне толпы» [4, с. 272].

Статусность для экономистов также является важнейшим мотивом потребления. Они ожидают особого отношения к себе, манипулируют

отношениями. Статусное потребление – это стремление приобрести для себя эксклюзивность, которая поможет заслужить соответствующее расположение.

У студентов экономистов также высокие значения по таким видам демонстративности в потреблении, как «бегство от бедности», «мода», «престиж» и творчество», что в совокупности отражает многогранную экстермальную характеристику личности в сфере потребления.

У менеджеров демонстративность в потреблении не так ярко выражена, и только один вид «Перфекционизм» значительно преобладает над всеми другими видами демонстративности в потреблении. Он проявляется в синдроме «отличника», желание иметь «самое-самое». «Покупка мечты» – отличительная черта. Они следуют принципу не количества, а качества, и, часто подобные вещи высоко ценятся окружающими. Относительно высокие значения у студентов-менеджеров наблюдаются по таким видам, как «гедонизм», «статусность», «творчество» [5, с. 201].

Почти по всем шкалам демонстративности в потреблении у исследуемых студентов различия не существенные, за исключением двух видов. Так, для студентов экономического факультета более выражена демонстративность-бегство от бедности ($p \leq 0,001$) [3, с. 254].

Им важно показать, что они не изгои общества, не бедняки. Они готовы ради создания образа «успешного человека» даже пожертвовать последними сбережениями. В качестве мотива социальной мотивации они, возможно, преследуют компенсаторную функцию материального положения их родительской семьи. Также среди социальных мотивов может выступать их желание соответствовать референтной группе, т.е. принадлежать социальной группе с определенным высоким уровнем материального благополучия.

Второй вид демонстративного поведения при потреблении товаров, который значительно выше у студентов экономистов – разрядка ($p \leq 0,01$). Иногда данный вид называют гедонистическим, т.к. данная демонстративность проявляется в желании иметь предметы роскоши (последняя серия айфона) уникальные (выполненные по заказу в единственном экземпляре) или памятные (старинные вещи и предметы от прабабушек и т.п.). Они привлекают внимание окружающих самодемонстрированием, своим довольным видом. Они ходят по дорогим бутикам и тратят деньги на дорогие бренды, демонстрируя свою яркость [3, с. 254].

Среди типов социальных мотивации данного вида демонстративности выделяют следующие: мотив самолюбования, мотив символизации и мотив эмоциональной разрядки.

Таким образом, наша гипотеза о том, что «экономисты» отличаются от «менеджеров» как качественно, так и количественно демонстративным типом потребления товаров, подтвердилась.

С целью формирования и коррекции адекватного для личности и общества компонентов экономического сознания студентов мы предлагаем разнообразить механизмы, средства и способы экономического воспитания [6, с. 65]. Условия, при которых возможно эффективно формировать экономическое сознание:

1. Включение учащихся в различные виды деятельности. Особое внимание уделять трудовой, нравственной, нормативной, оптимистичной составляющим и преодолению трудностей, избегание трудностей.

2. Выявление изучаемых экономических понятий, формируемых экономических умений, опорных нравственно-экономических качеств личности студентов.

3. Определение содержания, форм и методов организации деятельности студентов, имеющие экономическую направленность.

4. Опора на личный опыт учащихся студентов.

Список литературы

1. Алешина, И.В. Поведение потребителей. – М.: Экономистъ, 2016. – 528 с.

2. Бункина, М.К. Экономика и психология. На перекрестке двух наук. Учебник для Вузов. – М.: Дело и сервис, 2008. – 476 с.

3. Галимов, А.Ж. Проявление демонстративности в потреблении у студентов // Молодой исследователь: актуальные проблемы, достижения и инновации: сборник тезисов докладов XXI Региональной студенческой научно-практической конференции, 29–30 марта 2018 г. В 2 т. Т. 2: – Казань: Изд-во «Познание» КИУ, 2018.– 254 с.

4. Гочияев А.И., Китова Д.А. Психологические особенности формирования экономического сознания студентов. – М.: «Академия», 2008. – 272 с.

5. Китов, А.И. Экономическая психология. – М.: Экономика, 2006. – 303 с.

6. Дейнека, О.С. Экономическая психология в российской политике переходного периода. – М.: Наука, 2013. – 65с.

УДК 930

ИСТОРИЯ МОРДВЫ В ИССЛЕДОВАНИЯХ И.Н. СМИРНОВА

Гибадуллина Н.М.-Н.

к.и.н., доцент

Казанский инновационный университет

им. В. Г. Тимирязова

Аннотация: в статье рассмотрен вклад профессора Казанского университета, И.Н. Смирнова (1856-1904) в изучение истории мордовского народа, в которой ключевыми моментами для него были русская колонизация, христианизация и ассимиляция.

Ключевые слова: финно-угры, мордва, колонизация, христианизация, ассимиляция.

В конце XIX-го века в учебных курсах отечественной истории финно-угры упоминались лишь как объекты цивилизаторской и колонизаторской политики русского государства. Вся информация о данных народах была представлена в основном различными документами, подготовленными чиновниками для нужд управления или духовными лицами для миссионерских целей. Первая серьезная попытка написания истории финно-угорских народов с научных позиций

принадлежит дореволюционному историку И.Н. Смирнову¹. Внимательное прочтение его работ позволяет понять многие спорные вопросы истории марийцев, удмуртов, коми-пермяков и мордвы – проблемы их происхождения, территории изначального проживания, исторической эволюции, культурных контактов, а также развеять некоторые устоявшиеся в отечественной науке штампы. Особый интерес, на наш взгляд, представляет исследование И.Н. Смирновым истории мордвы, одного из самых многочисленных народов финно-угорской языковой группы.

Очерк «Мордва» был написан по материалам этнографической экспедиции, и опубликован в 1895 г. Очерк начинался с постановки вопроса о территории первоначального проживания мордвы. И.Н. Смирнов изучил мнения ряда зарубежных и отечественных исследователей – И. Буденца, О. Доннера, В. Томсена, В. Томашека, Н. Андерсона, Ф. Кеппена, согласно которым племена мордвы обитали в прошлом примерно на тех же территориях, что и в XIX в. Усомнившись в этих данных, ученый исследовал топонимику мест, заселенных мордвой, и пришел к выводу, что названия крупных рек не имеют мордовских корней, в отличие от названий мелких рек, полностью совпадавших с мордовским языком. Предположив, что названия крупных рек могли приобрести со временем русифицированную усеченную форму, он обнаружил их сходство с языческими мордовскими именами. «Мы не сделаем грубой ошибки, если предположим, что названия, происходящие от языческих имен, древнее тех, которые происходят от христианских, и что, стало быть, край, где гуще языческие названия, был занят мордвой раньше, – входит в состав ее древнейшей территории» [1, с. 12], – утверждал ученый. В итоге он заключил, что мордва в древности занимала обширное пространство – «между реками Волгой, Окой, Сурой и притоками Мокши» [1, с. 15].

В поиске доказательств автохтонности мордвы И.Н. Смирнов обратился к археологическим материалам, однако их изучение не дало ожидаемых результатов. Согласно осторожному заявлению историка, «эти памятники можно считать принадлежащими другим народам, которые являлись в крае: буртасам, татарам, булгарам, но вопрос – нашла ли мордва при своем поселении в нем какой-нибудь другой ранее живший народ – остается открытым. Оставаясь в пределах наличного материала, мы можем сказать, что шансы склоняются как будто в пользу наибольшей древности мордвы» [1, с. 37]. Ввиду недостаточности информации о предках мордвы он отказался от выдвижения собственной версии по проблеме ее этногенеза и с глубоким скепсисом относился к сообщениям о контактах мордвы с античными цивилизациями, а также к попыткам отождествить мордву с буртасами.

Большее доверие у И.Н. Смирнова вызывали летописные источники: по их сведениям первые столкновения мордовских племен с русскими происходили уже в XII в. [1, с. 62]. Основываясь на их данных, он выделяет в истории мордвы, начиная с XII в. и до окончательного ее подчинения русским

¹ Смирнов Иван Николаевич (1856-1904) – профессор кафедры всеобщей истории Императорского Казанского университета, историк и этнограф, автор монографий «Черемисы», «Вотяки», «Пермяки», «Мордва».

государством, такие периоды, как – дотатарский, татарский и период русской колонизации мордовских земель. В дотатарский период отношения мордвы с русскими складывались, по его мнению, двояко – на севере уже началась русская колонизация земель мордвы, причем, отношения эрзи с русскими имели враждебный характер, а на юге мокша уже была подчинена русскими князьями [1, с. 65]. В XIII в. значительная часть мордовской территории на юге оказалась в руках татарских мурз, под власть которых перешла мокша. На севере эрзя сохранила власть своих князей, но, как допускал ученый, возможно, платила ясак орде. [1, с. 70]. В этот период эрзя, отступавшая на юг и восток под напором русских колонистов, пыталась остановить русское колонизационное движение, нападая с помощью татар на Нижний Новгород. Ответные походы нижегородских князей на мордву носили, по словам историка, крайне жестокий характер. Все попытки мордовских князей защитить свои территории оказались безуспешны, и даже разгром русских сил татарами на реке Пьяне, не остановили заселения русскими земель эрзи. А Куликовская битва «послужила исходным моментом для собирания мордвы под русским владычеством» [1, с. 72].

С конца XIV в. борьбу за земли мордвы вели Нижегородское, Рязанское и Московское княжества. Молчание летописцев о присоединении такой обширной территории с многочисленным народом ученый объяснял отсутствием на мордовской земле единого политического центра, ликвидация которого привлекла бы всеобщее внимание: «здесь не было ничего похожего на Булгар или Казань. Мордовские князья замыкались, вероятнее всего, в пределах небольших родов, татарские мурзы держались обособленно» [1, с. 73]. По данным историка, на юге переход татарских мурз и князей мокши под власть русских шел постепенно и без кровопролития, так как они, были этнически разобщены, и, соглашаясь на службу русским князьям, сохраняли права на свои владения и сбора ясака. Однако он отмечал, что сохранившиеся договоры детей московского и рязанских князей в 1402-х, 1405-х годах показывают, что «оба княжеских дома захватили у татар часть принадлежавших им и мордве земель силой» [1, с. 72]. В подчинении эрзи решающим моментом стало завоевание Казани, полагал ученый, так как русские войска в основном проходили через ее земли, на что указывали, по его мнению, и мордовские предания, по которым старики из ряда деревень выносили землю и песок русскому царю в знак подчинения ему [1, с. 74].

Будущее подчиненной мордвы зависело, по словам И.Н. Смирнова, от условий его присоединения к русскому государству. В жизни мокши, остававшейся под властью татарских мурз, не произошло каких-либо серьезных перемен, поскольку мурзы, вступив в разряд русского служилого сословия, продолжали собирать мордовский ясак. Судьба эрзи была иной. Поскольку на севере «установление русского владычества имело характер завоевания страны», то в отношении эрзи были предприняты жесткие меры – «часть эрзи была роздана в собственность русским боярам, участвовавшим в походе под Казань, остальные временно вошли в состав дворцовых крестьян («царские мордовские вотчины»), но затем раздавались монастырям и помещикам»

[1, с. 74]. Главной целью последнего было желание Ивана Грозного обратить мордву в христианство: именно об этом свидетельствуют, по мнению ученого, сохранившиеся документы.

Изучение писцовых книг, монастырских документов и других актов показало И.Н. Смирнову, что, несмотря на юридическое уравнение в правах с русскими людьми, фактически мордва оказалась в очень тяжелом положении. Главной причиной активного участия мордвы во всех народных движениях XVII-XVIII вв. и ее массового бегства в «дикие поля» и степи, является, по его мнению, «административная практика Московского государства», которая де-факто проводилась на местах. Установление власти русского государства, прежде всего, отразилось в сокращении земельных владений мордвы. Помещики и монастыри не упускали случая для захватов у соседствующей мордвы ее земель и лесов [1, с. 89]. К борьбе между мордовскими крестьянами и пришлыми помещиками приводила также неопределенность пограничных отношений, и захваты помещиками спорных земель нередко сопровождалась побоищами. Несмотря на то, что правительство запрещало подобные захваты и наказывало виновных, все его меры против захватчиков мордовских земель были безуспешны, возвращаемые земли снова отбирались помещиками. Тяжелое положение мордвы было вызвано и поборами чиновников, которые, по словам И.Н. Смирнова, «вымучивали» у населения деньги [1, с. 91].

Неудивительно, что в течение XVII в. неоднократно происходили восстания мокши и эрзи. Однако неудачи открытых восстаний вынуждали мордву искать другие способы избавления от тягостных условий. Как отмечает И.Н. Смирнов: «Покидные мордовские земли» стали обычным явлением в течение XVII в. Эмиграционное движение мордвы направилось на юг в «дикие степи» Саратовской губернии и за Волгу через Самарскую луку...» [1, с. 91]. Ко второй половине XVII в. мордовские переселенцы уже присутствовали в Заволжье, а в XVIII в., по словам ученого, «мордва широкой волной разливается по Самарской, Уфимской и Оренбургской губерниям» [1, с. 92].

Окончательное вхождение мордвы в состав русского государства обусловило ее «слияние с русской народностью» и «первым средством к этому было обращение ее в христианство», считал И.Н. Смирнов [1, с. 92]. Описанию процессов христианизации мордвы он посвятил особое внимание. Главная роль в миссионерской деятельности принадлежала, по его мнению, монастырям, которым были розданы или подарены мордовские деревни. Он отмечал, что просветительская деятельность монахов часто имела принудительный характер и приводила к нападению мордвы на монастыри и убийству их игуменов и монахов [1, с. 93]. На многих страницах его очерка описываются все сложности процесса христианизации мордвы – ее упорство в отстаивании своей языческой веры, применение светскими и церковными властями различных способов – насильственных и материальных для крещения этой народности, двоеверие новокрещеных, сектантство и возврат языческих верований. Постепенно к XIX в. была крещена большая часть мордовского населения, вследствие чего начался процесс обрусения мордвы. И.Н. Смирнов отрицал существование русификаторской политики у русского государства. Обрусению мордвы

способствовало, по данным ученого, соседство с русскими крестьянами, вырубка лесов, в которых проводились мордовские языческие моления, отходничество на промыслы и школа с преподаванием на русском языке.

Очерк о мордве был последней крупным трудом ученого в серии его финноугроведческих исследований, которые создали ему имя в ряду известных исследователей финно-угорских народов Поволжья и Приуралья. Сегодня И.Н. Смирнова критикуют за то, что он «отрицал самобытность многих форм и явлений этнической культуры, упрощенно понимал их развитие, преувеличивал роль заимствований элементов культуры в этнокультурных процессах» [2, с. 102], с чем нельзя не согласиться. Все эти замечания вполне применимы и к его очерку о мордве. Но следует признать, что данный труд был первым опытом научной систематизации всех материалов по истории мордвы. Несмотря на свои научные предубеждения, он объективно описал процесс исторического вхождения мордовского народа в состав России, который был далеко не мирным, как трактовалось в официальной историографии.

Список литературы

1. Смирнов, И.Н. Мордва. Историко-этнографический очерк. – Казань : Тип. имп. ун-та, 1895. – 295 с.
2. Свечников, С.К. Присоединение Марийского края к Русскому государству: дис. ...канд.ист.наук / С.К. Свечников; Каз. гос. ун-т. – Казань, 2002. – 293 с.
3. Смирнов, И.Н. Финны // Книга для русской истории. / Под ред. М.В. Довнар-Запольского. – М., 1904, Т. 1, С. 50-63.

УДК 332.145:338.26

ОТНОШЕНИЕ ЖИТЕЛЕЙ МОНОГОРОДА К ОСОБЕННОСТЯМ И ПЕРСПЕКТИВАМ ЖИЗНИ В УСЛОВИЯХ ТОСЭР

Жевнерович И.В.

старший преподаватель

Казанский инновационный университет
имени В.Г. Тимирязова

Аннотация: в статье представлены сравнительные результаты двухгодичного исследования, демонстрирующие динамику в оценке жителей особенностей и перспектив жизни в моногороде и ТОСЭР.

Ключевые слова: территория опережающего развития, резидент ТОСЭР.

Город Набережные Челны с 2016 года является территорией опережающего социально-экономического развития, на сегодняшний день число резидентов достигло 32, из них большая часть специализируется по 5 направлениям деятельности (на январь 2019 года):

1. Производство пищевых продуктов (ООО «АПК «Камкий», ООО «Венские вафли», ООО «Чишмэ», ООО «Дарлетто» и пр.).
2. Производство холодильных и климатических приборов (ООО «Хайер Фридж РУС», ООО «Хайер Лаундри Машин РУС», ООО «ТатКлиматМаш»,

ООО «Технолойн» и пр.).

3. Производство арматуры, трубной продукции (АО «КМК «ТЭМПО», ООО «ТЭСК», АО «Изоляционный трубный завод», ООО «Макметалл», ООО НПП «Челны-Агрегат», ООО «НАБЕРЕЖНОЧЕЛНИНСКИЙ ТРУБНЫЙ ЗАВОД», ООО «Индел», завод «Булат» и пр.).

4. Производство промышленных приборов (ООО «Полихим Системс», ООО «Техноанод», ООО НПП «Челны-Агрегат» и пр.).

5. Прочие (ООО «Заряд» (производство хоккейных клюшек), ООО «Кама Кристалл Технолоджи» (производство искусственного сапфира), ООО «Набережночелнинская картонно-бумажная фабрика» и пр.).

Общая сумма вложенных инвестиций в город составляет 25 млрд. руб., количество созданных рабочих мест – 4000 [1]. Если рассматривать вклад каждого резидента в создание новых рабочих мест, то проявляется следующая закономерность:

- большинство рабочих мест создают крупные металлообрабатывающие предприятия, специализирующиеся на производстве трубной продукции, арматуры и прочего (2220 рабочих мест из 4000 созданных);
- меньше всего предприятий занимающихся производством промышленных приборов (98 рабочих мест) (см. рис. 1).

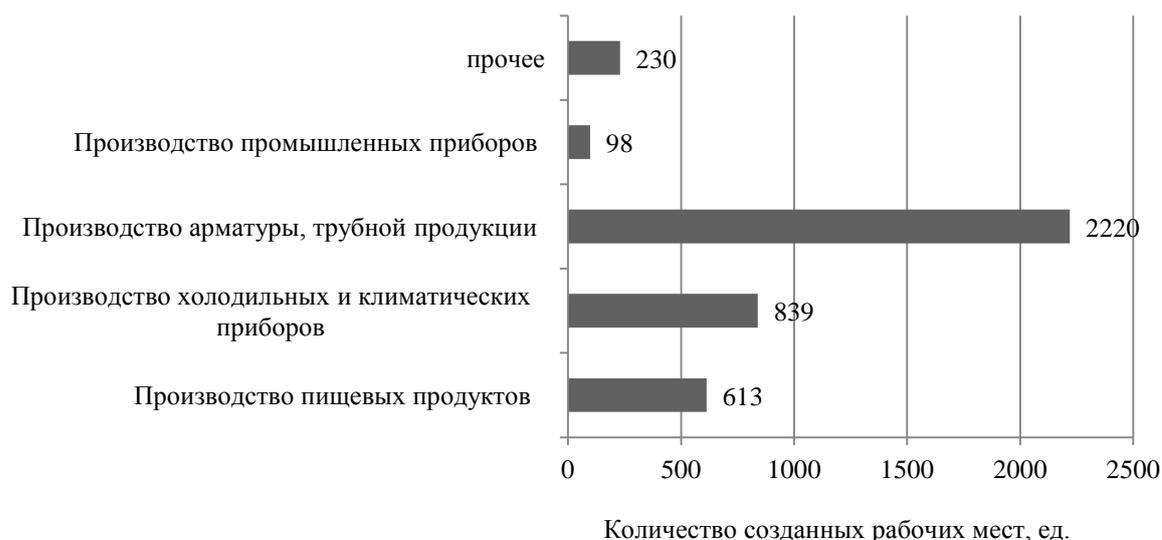


Рис. 1. Количество созданных рабочих мест в зависимости от направления деятельности резидентов ТОСЭР г. Набережные Челны

Все резиденты ТОСЭР имеют одинаковые привилегии, которые связаны в основном с размерами уплачиваемых налогов в бюджет.

Среди основных положительных моментов от статуса «ТОСЭР», по мнению экспертов, Набережные Челны имеют снижение зависимости города от ПАО «КАМАЗ» [2], а так же более низкий уровень безработицы в городе. Это подтверждает директор Центра занятости города: «На сегодня сложилась благополучная ситуация на рынке труда: уровень регистрируемой безработицы – 0,33% от численности рабочей силы». В других моногородах республики этот показатель выше и составляет: в Нижнекамске – 0,74%, Елабуге – 0,76%,

Зеленодольске – 0,65%, Менделеевске и Чистополи – 0,42%» [3]. Подтверждает это мнение и мэр города [3].

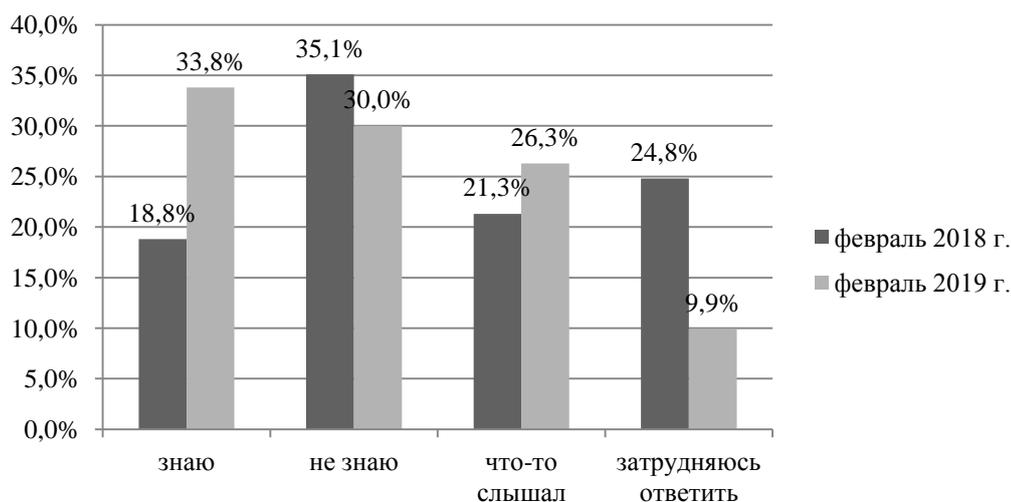


Рис. 2. Знаете ли вы что Набережные Челны являются территорией опережающего социально-экономического развития (%)

Год назад было проведено маркетинговое исследование, позволившее выявить отношение жителей города к особенностям и перспективам жизни в моногороде и ТОСЭР. За 2018 г. произошло много изменений в жизни города и в развитии ТОСЭР, поэтому было проведено повторное исследование, которое носило целью определить, как за год изменилось отношение жителей к исследуемой проблеме. Для исследования были взяты те же группы респондентов и тот же опросный лист. Это было сделано с целью сохранения репрезентативности результатов исследования.

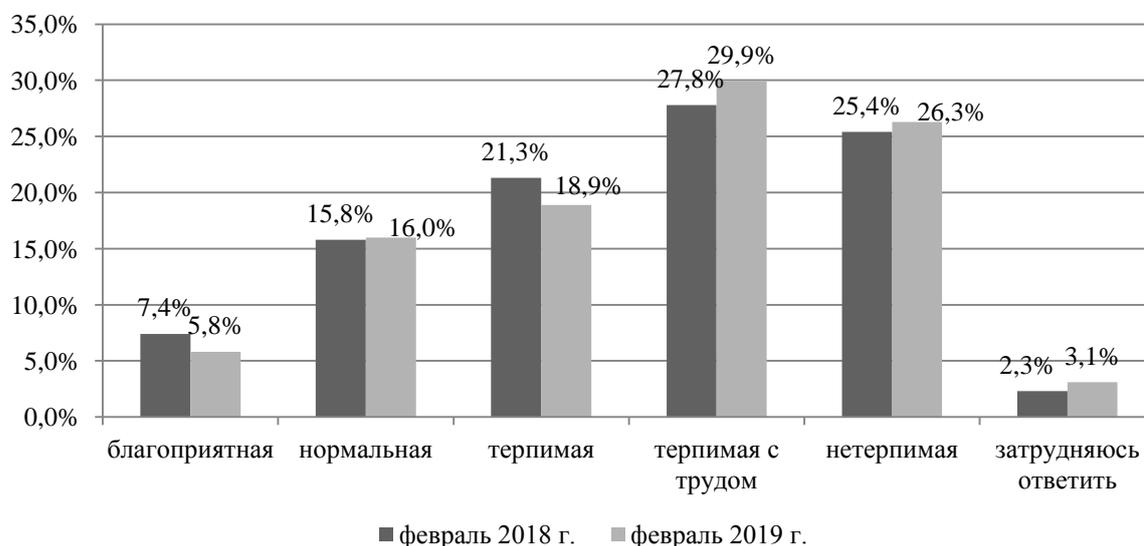


Рис. 3. Как вы оцениваете социально-экономическую ситуацию в Набережных Челнах, % ответивших

За прошедший год выросло количество людей, знающих, что Набережные Челны являются ТОСЭР (33,8% против 18,8% в 2018 году), до 30% снизилось число жителей, не знающих об этом (в 2018 г. их было 35,1%); число тех, кто что-то об этом слышал, выросло с 21,3% до 26,3%. Так же существенно снизилось число респондентов, кого вопрос поставил в тупик (см. рис. 2).

Существенная оценка респондентами социально-экономической ситуации в Набережных Челнах показана на рисунке 3.

По-прежнему большинство жителей оценивают социально-экономическую ситуацию крайне негативно: «терпимая с трудом» (29,9% против 27,8% в 2018 г.) и «нетерпимая» (26,3% против 25,4%). Снизилось число людей считающих что ситуация благоприятная (с 7,4% до 5,8%), для части опрошенных ситуация по-прежнему нормальная (16%).

Уровень заработков в городе по-прежнему низкий (см. рис. 4).



Рис. 4. Как вы оцениваете свое материальное положение (%)

За год оценки собственного материального положения стали еще ниже.

Несмотря на городскую статистику, жители считают, что найти достойную работу в городе очень по-прежнему сложно (51,3%). Количество опрошиваемых, у которых не возникало проблем с поиском работы, снизилось с 6,4% до 3,3% (см. рис. 5).

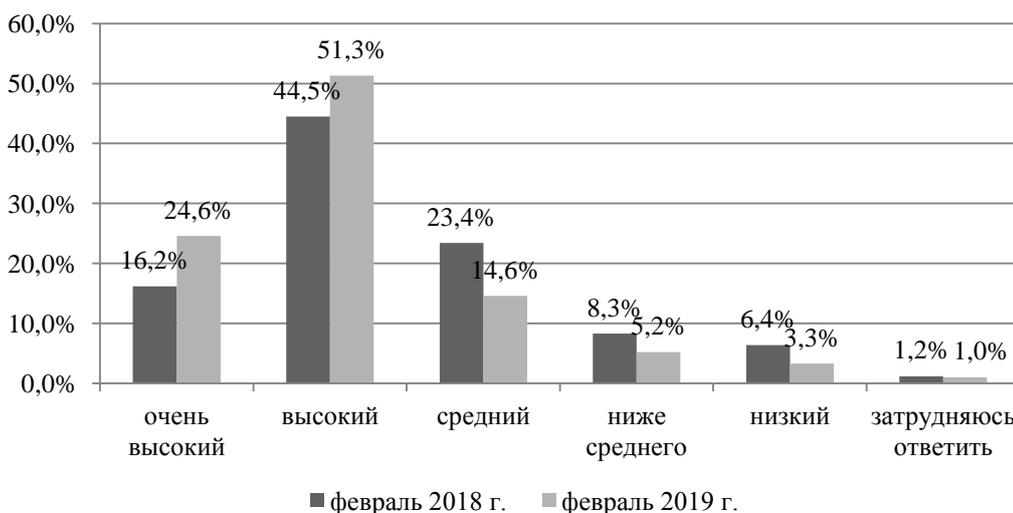


Рис. 5. Как вы оцениваете уровень безработицы в Набережных Челнах (%)

Улучшилось мнение жителей об уровне культуры и досуга в городе, высоких оценок нет по-прежнему, но отрицательные оценки сократились (см. рис. 6).

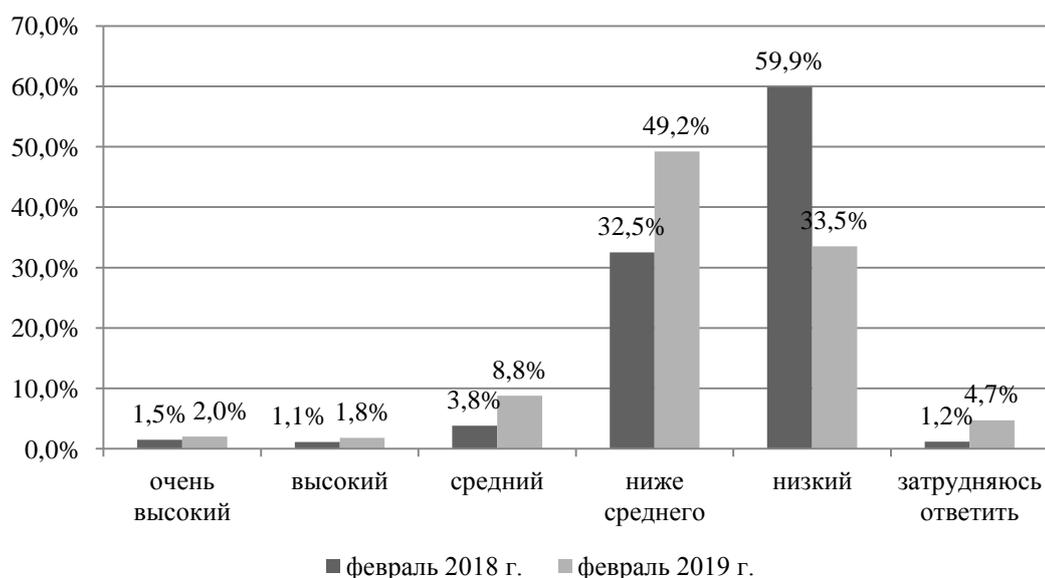


Рис. 6. Как вы оцениваете уровень развития культуры и досуга в Набережных Челнах (%)

Общий настрой жителей относительно перспектив развития города и полноценной жизни в нем за год не улучшился (см. рис. 7).



Рис. 7. Перспективы развития Набережных Челнов (%)

Большинство опрошенных считают, что существенных изменений не произойдет (55,1%) и все останется как прежде (35,3%). Лишь небольшой процент опрошиваемых (менее 10% в совокупности) верят, что перспективы у Набережных Челнов хорошие: станет развивающимся городом (6,2%) и оправдает название ТОСЭР (2,2%).

Обобщая двухлетние результаты исследований, можно говорить о том, что официальная статистика результатов деятельности резидентов ТОСЭР для жизни Набережных Челнов и реальная жизнь (по оценкам жителей города) отличаются. Статистика демонстрирует улучшения, а настроения горожан ухудшаются.

Список литературы

1. Официальный сайт ТОСЭР «Набережные Челны». [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://adt-chelny.ru>.
2. Тосэр помогает Челнам избавляться от камазовской зависимости. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://medium.com/@chelny/-848e303e6285>
3. В Набережных Челнах сохраняется стабильно низкий уровень безработицы. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://nabchelny.ru/news/34762>

УДК 504:614.872

К ПРОБЛЕМЕ ВЛИЯНИЯ ШУМОВОГО ЗАГРЯЗНЕНИЯ НА ОРГАНИЗМ ЧЕЛОВЕКА

Латыпова Г.М.

канд. биол. наук, доцент

ЧОУ ВО «Казанский инновационный университет
имени В.Г. Тимирясова» (г. Казань)

Аннотация: в современном мире наряду с проблемами загрязнения воздуха, почвы и воды человечество столкнулось с проблемой борьбы с шумом. В статье рассмотрены вопросы возникновения шумового загрязнения, влияния его на организм человека в зависимости от пола и возраста и мероприятия по уменьшению и предотвращению шума.

Ключевые слова: шум, шумовое загрязнение, автотранспорт, воздействие шума, молодежь, репродуктивность.

Бурное развитие техносферы привело к непрерывному, масштабному использованию человечеством различных источников, издающих высокие уровни шума, и сегодня мы уже не представляем свою жизнь без них. Однако теперь человек постоянно находится под воздействием нового вида опасности - шумового загрязнения. Проблема шумового загрязнения встала на один уровень с проблемами загрязнения почвы, воздуха и воды.

Главная роль в создании шумового загрязнения отводится автотранспорту. Так, за последние 5 лет в Татарстане произошло увеличение числа легковых автомобилей на 10%, мотоциклов — на четверть, а вертолетов и самолетов - в полтора раза [1]. В России за 10 лет автопарк увеличился почти вдвое и это не предел. Увеличение протяженности дорог и улучшение их качества приводят к еще большему притоку автотранспорта. Так ГК «Автодор» планирует до 2030 г. построить в России свыше 12 тыс. км новых скоростных автомобильных дорог, качество покрытия которых будет максимально приближено к европейским стандартам [2].

В городской среде на автотранспорт приходится до 80% шума. Уровень шума на оживленных автомагистралях превышает 90 дБ и с каждым годом усиливается примерно на 1 дБ. Во дворах люди страдают от рева мотора машин, мотоциклов, вертолетов, сигнализации, громкой музыки, лая собак.

К сожалению, человек еще не до конца осознаёт негативное воздействие шумового загрязнения на свой организм, так как его проявление ощущается спустя годы. Под влиянием высокого уровня шума (свыше 80 дБ) в организме человека происходит замедление ритма сердечных сокращений, понижение секреции слюнных и желудочных желез, нарушение функции щитовидной железы и коры надпочечников, изменение электрической активности мозга, нарушение обменных процессов, развивается нейроциркуляторная дистония, гипертоническая болезнь, хроническая ишемическая болезнь сердца [3]. Французский врач Гроньо утверждал: «достаточно сильный шум уже через десять минут вызывает у человека, отличающегося крепким здоровьем, целый ряд физиологических изменений, в том числе изменение состава гормонов надпочечника. От систематического действия шумовых раздражителей наступает нервная патология, и это угрожает здоровью и душевному равновесию городского населения» [4]. Это может привести к принятию ошибочных решений, следствием чего могут быть катастрофические последствия, раскол семьи, несчастные случаи и проблемы на работе.

Громкое прослушивание низкочастотной современной музыки негативно влияет на современную молодежь, это проявляется в виде изменения уровня инсулина в крови, снижения или исчезновения способности к самоконтролю. Подростки становятся раздражительными, агрессивными, склонными к нервозности и насилию или, наоборот, у них может развиваться депрессия или психосоматические заболевания [5].

Особенно отрицательно влияет громкий шум на организм ребенка, делая его раздражительным, капризным, приводит к снижению аппетита [4]. Опасны неожиданные громкие звуки для детей, они могут спровоцировать заикание, эпилепсию, нарушить интеллектуальное развитие. Дети растущие в шумной среде плохо запоминают информацию, отстают от сверстников в учебе, а вот тихая спокойная обстановка способствует образованию новых мозговых клеток - нейронов гиппокампа, отвечающих за память и обучение [6, 7].

За границей были случаи, когда некоторые хирурги-стоматологи использовали шум в качестве анестезирующего средства, что говорит о парализующей силе шума [4]. У людей постоянно находящихся под воздействием шума вырабатывается «синдром усталости», снижается мотивация к трудовой деятельности, а если шум свыше 110 дБ, то возникает «шумовое опьянение», по ощущениям похожее на алкогольное или наркотическое. Так же исследователями было обнаружено, что шум может быть одной из основных причин равнодушия, ослабления сопереживания в беде и даже приводить к увеличению массы тела. Шведские эксперты выяснили: начиная с уровня в 45 дБ, каждые дополнительные 5 дБ коррелировали с увеличением окружности талии на 2 миллиметра. На объем талии сильнее всего влиял шум самолетов, а на отношение талии к бедрам - шум самолетов и автотранспорта [8].

Шумовое загрязнение может способствовать периодическому прерыванию сна, недосыпанию вызывая преждевременное старение, снижение иммунитета, и, как следствие, к болезням и гибели человека. Ученые из Лондонской школы

гигиены и тропической медицины выяснили, что в местах, с высоким уровнем шума, люди умирают на 4% чаще, и на 5% чаще попадают в больницу с инсультом, чем в тихих районах [7]. Даже тихие шумовые раздражители приводят к функциональным изменениям в организме спящего человека: учащается дыхание, усиливается пульс, меняется состав крови. При таком сне человек не ощущает себя полноценно отдохнувшим, а систематическое нарушение глубины сна приводит к устойчивой бессоннице [4]. Ранние исследования показали, что сон менее 6 часов в сутки снижает вероятность зачать ребенка у мужчин на 43%. Эксперты предполагают, что из-за нехватки ночного сна уменьшается количество сперматозоидов, изменяется морфология спермы и сокращается уровень тестостерона, что негативно сказывается на репродуктивности мужчин. Последние исследования, проводимые в Сеульском национальном университете (Корея), показали, что длительное воздействие шума выше 55 дБ, особенно в ночное время, может привести к значительному повышению риска развития бесплодия у мужчин [9].

Шум высокой интенсивности, отрицательно влияя на организм беременной женщины, может спровоцировать преждевременные роды, спонтанный выкидыш и врожденные пороки развития плода. Выступая как стресс-фактор, может вызвать «материнский» стресс, при этом сужаются кровеносные сосуды в матке матери, доставляющие плоду кислород и питательные вещества, в результате рождаются дети с низким весом [4].

В связи с вышесказанным к решению данной проблемы необходимо подходить всесторонне. Для снижения негативных последствий шумового загрязнения необходимо разрабатывать и применять новые конструкторские, строительно-планировочные, организационные, законодательные и профилактические шумозащитные мероприятия. В настоящее время предупреждение вредного воздействия шума достигается автоматическим и дистанционным управлением оборудования, использованием современной техники с низкими акустическими характеристиками, экранированием, применением звукоизолирующих кожухов, звукопоглощающих материалов, средств индивидуальной защиты, рационализацией режима труда и отдыха. Уже сейчас создаются шумовые карты, позволяющие реально оценить характеристику шумовой обстановки в городах и разработать мероприятия по ее снижению. Одним из мероприятий снижения шума на железнодорожных путях является укладка бесстыковых путей, при этом уровень шума снижается на 5-15 дБ [10]. Двойное положительное действие оказывает высадка зеленых насаждений, которые несут функцию обогащения воздуха кислородом и одновременно защищают окружающую среду от шума.

Список литературы:

1. «Автомобильная пятилетка» в Татарстане: машин стало больше на 10%, а налоги выросли в 1,5 раза. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://realnoevremya.ru/articles/116073-kolichestvo-transporta-razmer-transportnogo-naloga-tatarstan>

2. Строительство автомобильных дорог в России. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://provinciallynews.ru/publ/nedvizhimost/stroitelstvo/stroitelstvo_avtomobilnykh_dorog_v_rossii/15-1-0-172
3. Влияние шума на организм человека и животных. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://studopedia.info/6-19506.html>
4. Воздействие шума на человека. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://lektsii.org/4-5933.html>
5. Влияние звуков на человека: его здоровье и сознание. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://improve-me.ru/3297>
6. Китаев-Смык Л. А. Стресс и психологическая экология. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://lib.ru/psiho/kitaew.txt>
7. Открытие: шум не менее опасен, чем токсичные отходы [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.meddaily.ru/article/03nov2016/shuu_uum
8. Городской шум приводит к набору лишнего веса [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://meddaily.ru/article/28may2015/wum_ves
9. Как ночной шум может отразиться на мужском здоровье. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.kievoncology.com/kak-nochnoy-shum-mozhet-otrazitsya-na-muzhskom-zdorove.html>
10. Бесстыковой путь. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://wiki.nashtransport.ru/wiki/%D0%91%D0%B5%D1%81%D1%81%D1%82%D1%8B%D0%BA%D0%BE%D0%B2%D0%BE%D0%B9_%D0%BF%D1%83%D1%8C

УДК 581.52; 575.21

**ПОПУЛЯЦИОННАЯ ИЗМЕНЧИВОСТЬ РЕПРОДУКТИВНЫХ
ПОКАЗАТЕЛЕЙ ОДУВАНЧИКА ЛЕКАРСТВЕННОГО
В ЗАВИСИМОСТИ ОТ КАЧЕСТВА ПРИРОДНОЙ СРЕДЫ**

Чернышева Ф.А.

кандидат биологических наук, доцент

Казанский инновационный университет им. В.Г. Тимирязова

Аннотация: изучены семена одуванчика лекарственного (*Taraxacum officinalis* L.), произрастающего на участках с разным уровнем загрязнения. Сравнительный анализ состояния среды проведен по материалам, представленным в Государственном докладе Министерства экологии и природных ресурсов РТ по состоянию среды Прикамского региона РТ. Соцветия (по 100 экземпляров для 5 популяций) собраны на стадии молочной спелости семян в течение 2 месяцев (май, июнь). Проанализированы такие репродуктивные показатели исследованных растений, как плодовитость, соотношение зрелых и незрелых семян в соцветиях. Произведено ранжирование местных условий 5 участков с учетом ответной реакции популяций одуванчиков на действие загрязнения среды, а именно, данных по изменению их репродуктивных показателей.

Ключевые слова: одуванчик лекарственный (*Taraxacum officinalis* L.), репродуктивные показатели, загрязнение среды.

Для любой популяции характерны собственная генетическая система и наличие собственной экологической ниши. Ее ответная реакция на воздействие солей тяжелых металлов, ионизирующего излучения, электромагнитных полей и других неблагоприятных факторов среды проявляется в существенном изменении собственной генетической структуры, но оставаясь фенотипически однородной. Эффект негативного действия экологических факторов можно установить по отклонениям фактических частот генотипов от расчетных величин. В этом смысле популяцию можно рассматривать как единицу биомониторинга. По мнению разных авторов, единственный надежный путь повышения устойчивости и продуктивности природных экосистем заключается в повышении уровня их гетерогенности, поскольку в генетически неоднородных системах возникают компенсаторные взаимодействия особей с различными особенностями роста и развития [1, 2].

Особый интерес представляют исследования, позволяющие оценить экологическое состояние урбанизированных ландшафтов. Распространенная среди населения практика сбора ягод и лекарственных трав на обочине автотрасс или вблизи от них вызывает особую тревогу. Как известно, подвижные формы тяжелых металлов интенсивно аккумулируются в почве придорожной зоны. Фитотестирование с использованием рудеральных растений, наиболее распространенных для изучаемой территории является одним из методов биоиндикации, как перспективного направления экологического мониторинга. Среди объектов исследования можно назвать одуванчик лекарственный (*Taraxacum officinale*), подорожник большой (*Plantago major*) и лопух большой (*Arctium lappa*). Так, например, подорожник большой способен накапливать свинец в концентрации, превышающей ПДК в 9,7-10 раз. Кадмий, медь и цинк аккумулируют одуванчик лекарственный и подорожник большой, лопух большой - кадмий и медь. Следует отметить, что независимо от степени загрязнения биотопа разные органы изученных растений отличаются по кумулятивной способности, в частности, высокое содержание свинца у одуванчика во всем растении, у лопуха в листьях, у подорожника - в корнях. Наибольшая концентрация кадмия отмечается в корнях одуванчика и лопуха, в листьях подорожника. При наличии тяжелых металлов в почве пигментные комплексы растений подвержены изменениям в виде достоверного снижения уровня хлорофилла α и каротиноидов в листьях изучаемых растений. Авторами предлагается указанные факты, а также флуктуирующей асимметрии листовой пластины, наблюдения за прорастанием и всхожестью семян одуванчика лекарственного и подорожника большого применять в качестве маркеров загрязнения почвы этими элементами, в качестве тест-объектов в экологических исследованиях [3, 4].

Наряду с указанными чувствительными к негативному влиянию среды характеристиками растений можно отметить и их репродуктивную способность [5]. Актуальность исследований влияния факторов внешней среды на репродуктивные показатели дикорастущих растений объясняется малочисленностью работ по изучению содержания тяжелых металлов в

лекарственных растениях Татарстана. Содержание тяжелых металлов в лекарственных растениях зависит от многих факторов: розы ветров, соседства трасс и предприятий. При заготовке лекарственного сырья необходимо учитывать, что содержание БАВ может отличаться в заготавливаемых частях растений [6]. А в последнее время интерес к фитотерапии сильно возрос. Все более широкое распространение получают фитобары во многих медицинских учреждениях, где предлагаются отвары и настои из разнообразных лекарственных растений. Популяции этих растений достаточно многочисленны и их сбор осуществляется повсеместно по республике без учета негативных последствий использования трав из экологически загрязненных территорий, иначе говоря, из лекарственных трав они могут превратиться в фактор, ухудшающий состояние здоровья человека.

Цель исследования – изучение популяционной изменчивости репродуктивных показателей одуванчика лекарственного (*Taraxacum officinalis* L.), произрастающего в условиях с разным уровнем загрязнения среды.

Корзинки растений (по 100 экземпляров для каждой популяции) собраны в 2016 году на стадии молочной спелости семян в течение 2 месяцев (май, июнь). Сбор соцветий производился на участках, отличающихся по уровню загрязнения, согласно материалам, представленным в Государственном докладе Министерства экологии и природных ресурсов РТ по состоянию среды Прикамского региона РТ. Исследованы популяции одуванчиков на следующих участках: №1 - суходольный луг с. Пospelово Елабужского района РТ; №2 - территория около Малореченского полигона твердых бытовых отходов РТ; №3 - проспект г. Елабуга (разделительная полоса); №4 - проспект г. Набережные Челны (разделительная полоса); №5 - обочина дороги (федеральная трасса Москва – Уфа). Во всех 5 популяциях растений в каждом собранном соцветии изучены семена по их общему количеству и качеству, а именно, наличие зрелых и незрелых среди них, соотношения между этими показателями. Материалы исследования математически проанализированы методами вариационной статистики, популяционной генетики и с учетом материалов указанного выше документа [7].

Согласно результатам исследования следует отметить репрезентативность изученных популяций одуванчиков, так как они составляют однородную статистическую совокупность (коэффициент вариации признаков в пределах 7-10%), что соответствует критериям популяционно-генетического исследования. Межпопуляционный сравнительный анализ репродуктивных характеристик одуванчиков проведен с применением t-критерия Стьюдента. В качестве контроля использованы данные популяции №1 (из относительно экологически чистого участка).

Проведенный анализ позволил выявить статистически достоверные различия по плодовитости, а также устойчивую тенденцию увеличения этого показателя с повышением уровня загрязненности обследованных участков. Известно, что на определенной территории при многолетнем воздействии экологических условий формируется средний уровень гибели особей, свойственный данному виду, что отражается видовыми параметрами плодовитости. Средняя плодовитость растений для всех 5 популяций составляет 11868,8 семян. Различия в пределах 120-170 семян обнаружены в сравнении со значениями предыдущей популяции, если выбранные участки ранжировать по уровню техногенной нагрузки. Наблюдаемое увеличение количества семян относится к компенсаторной реакции растений для

повышения вероятности выживания вида. При сравнении растений из разных популяций, можно отметить значительную разницу в количестве семян (до 1239 шт.), в то же время наблюдается увеличение размаха вариации изучаемых характеристик.

При изучении соотношения зрелых и незрелых семян получены следующие результаты. На участках с меньшей техногенной нагрузкой, доля зрелых семян увеличивается, что характерно для популяций: №1 - 105,8 шт.; №3 - 98,9шт.; №5 - 98,2 шт., при этом отмечается значительный размах по общей численности семян (209 шт., 106 шт., 202 шт. соответственно); по долям зрелых и незрелых семян сохраняется та же тенденция. За исключением популяции с разделительной полосы проспекта г. Елабуга указанные различия статистически достоверны.

Таким образом, сравнительный анализ репродуктивных характеристик популяций одуванчиков показал изменение общего числа семян и доли зрелых/незрелых семян в зависимости от уровня загрязненности среды. Авторами произведено ранжирование местных условий 5 участков с учетом ответной реакции популяций одуванчиков на действие загрязнения среды, а именно, данных по сенсетивности их репродуктивных показателей. По данным настоящего исследования распределить изученные участки можно в следующем порядке: №4 - максимальное загрязнение; №2 - сильное загрязнение; №3 - загрязненный участок; №5 - менее загрязненный; №1 - сравнительно экологически чистый (территория суходольного луга с. Пospelово Елабужского района РТ).

Список литературы

1. Воробьев, Г.В., Алябьев, А.Ю., Огородникова, Т.И., Хамидуллин, А.Ф., Воробьев, В.Н. Адаптивные возможности одуванчика лекарственного в условиях загрязнения атмосферы автомобильным транспортом // Экология. 2014. №2. С. 91-96.

2. Жуйкова, Т.В., Безель, В.С. Адаптация растительных систем к химическому стрессу: популяционный аспект // Вестник Удмуртского университета. Серия 6: Биология. Науки о Земле. Вып.1. 2009. С. 31-43.

3. Терлеева, П.С. Индикаторная роль рудеральных растений в оценке антропогенной загрязненности урбанизированных территорий: автореферат дис. ... кандидата биологических наук: 03.02.08 / Терлеева Полина Сергеевна; [Место защиты: Краснояр. гос. аграр. ун-т]. Красноярск. 2011. 17с

4. Лучицкая, О.А. Защитная функция корней в условиях избытка тяжелых металлов в почве // Агрехимия. 2012. № 8. С. 90-94.

5. Сероглазова, Н.Г., Бакташева, Н.М., Булатова, С.Н. Индикация чистоты окружающей среды Астраханской области по состоянию пыльцы сорных растений сем. Brassicaceae // Сорные растения в изменяющемся мире: актуальные вопросы изучения разнообразия, происхождения, эволюции: Материалы I Международной научной конференции. Санкт-Петербург, 6-8 декабря 2011 г. СПб.: ВИР, 2011. С. 281-285.

6. Барсукова, В.С. Физиолого-генетические аспекты устойчивости растений к тяжелым металлам: Аналит. обзор / СО РАН. ГПНТБ, Ин-т почвоведения и агрохимии.- Новосибирск, 1997. (Сер. Экология. Вып. 47). 63 с.

7. О состоянии природных ресурсов и об охране окружающей среды РТ в 2016 году / Гос. доклад Мин. экологии и природных ресурсов РТ: eco.tatarstan.ru

ПСИХОЛОГИЯ И ПЕДАГОГИКА

УДК 159.947.5

ЭМОЦИОНАЛЬНЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ СОЦИАЛЬНЫХ РАБОТНИКОВ МОНОГОРОДА В ФОРМИРОВАНИИ ТЕРРИТОРИЙ ОПЕРЕЖАЮЩЕГО СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

Вазиева А.Р.

кандидат психологических наук, доцент

Ахтямова Г.В.

магистрант

ФГБОУ ВО «Набережночелнинский

Государственный педагогический университет»

Аннотация: в работе рассматриваются психологические особенности профессиональной деятельности социальных работников моногорода в условиях формирования территорий опережающего социально-экономического развития с акцентом на выявление эмоционального интеллекта. Особенности эмоционального интеллекта работников определяют значимые аспекты формирования ТОСЭР.

Ключевые слова: эмоциональный интеллект, деятельность, социальные работники моногорода.

Социальные аспекты формирования территорий опережающего социально-экономического развития в первую очередь затрагивают деятельность социального работника, где фокусируются основные интересы и социально значимые интересы общества и клиента. Такая позиция способна стимулировать наивысшую продуктивность профессиональной деятельности социального работника.

Цель исследования: изучить характеристики эмоционального интеллекта социальных работников. Объект исследования: социальные работники с разным стажем работы. Предмет исследования: характеристики эмоционального интеллекта. Гипотеза исследования: социальные работники с разным стажем работы отличаются в компонентах эмоционального интеллекта.

Задачи исследования: 1) провести теоретический анализ литературы о профессиональной деятельности социальных работников; 2) выявить отличительные особенности в компонентах эмоционального интеллекта социальных работников с разным стажем работы.

Методы исследования: теоретический анализ литературы, диагностические методы: тест на эмоциональный интеллект Н. Холла, методы математической обработки данных: t-критерий Стьюдента [1].

Новизна работы: исследуется ряд показателей эмоционального интеллекта социальных работников в разные периоды профессионального становления. Практическая значимость работы: уточнение представлений о компонентах социальных работников в разные периоды профессионального становления.

Обработка данных, полученных по тесту эмоционального интеллекта Н.

Холла, производилась при помощи качественного и количественного анализа. По результатам проведенной методики [2] были получены усредненные данные по каждому показателю эмоционального интеллекта, что позволило определить различия в эмоциональном интеллекте социальных работников с разным стажем работы (см. рис. 1).

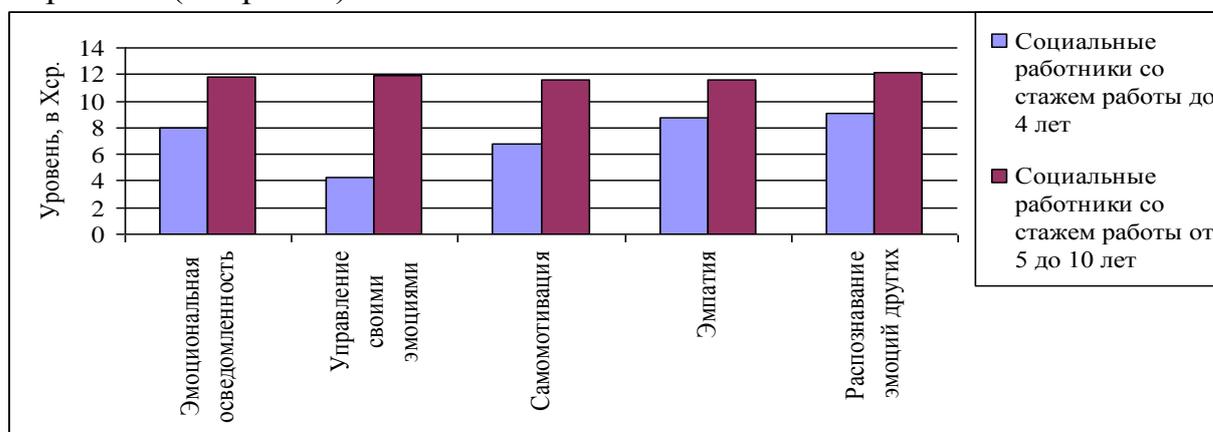


Рис. 1. Эмоциональный интеллект социальных работников с разным стажем работы, в X_{cp}

Рисунок демонстрирует проявление средних значений показателей эмоционального интеллекта у социальных работников со стажем работы 5-10 лет выше, по сравнению с социальными работниками со стажем работы до 4 лет.

Таблица 1

Статистический анализ эмоционального интеллекта социальных работников с разным стажем работы, в X_{cp}

Эмоциональный интеллект	Социальные работники со стажем работы до 4 лет, в X_{cp}	Социальные работники со стажем работы 5-10 лет, в X_{cp}	tэмп.
Эмоциональная осведомленность	11,8 \pm 4,5	8 \pm 3,6	3,8**
Управление своими эмоциями	11,9 \pm 4,9	4,3 \pm 1,1	4,2**
Самомотивация	11,6 \pm 4,2	6,8 \pm 2,4	2,2*
Эмпатия	11,6 \pm 4,3	8,7 \pm 3,2	3,4**
Распознавание эмоций других	12,1 \pm 5,1	9,1 \pm 3,7	3,7**
Интегральный уровень	59 \pm 15,8	36,9 \pm 12,4	3,8**

Примечание: * - tкр.=2,05 и $p<0,05$; ** - tкр.=2,76 и $p<0,01$

У социальных работников разного стажа все показатели находятся на среднем уровне, но у начинающих социальных работников эмоциональный интеллект является очень низким средним показателем. Другими словами, показатели эмоционального интеллекта начинающих социальных работников находятся в рамках средней категории, но граничат с нижним уровнем. У социальных работников со стажем работы 5-10 лет, наоборот, показатели эмоционального интеллекта находятся на среднем уровне, но граничат с высоким уровнем.

Для проверки различий в эмоциональном интеллекте социальных

работников с разным стажем работы был проведен статистический анализ различий для независимых выборок t-критерий Стьюдента. Результаты проверки значимости различий средних значений эмоционального интеллекта социальных работников с разным стажем работы представлены в таблице 1.

По результатам статистического анализа (см. табл. 1) были обнаружены значимые различия средних значений показателей эмоционального интеллекта и интегрального его уровня социальных работников с разным стажем работы. В результате анализа достоверности различий были обнаружены значимые различия ($p < 0,01$) по следующим показателям: эмоциональная осведомленность ($t_{эмп.} = 3,8$; $p < 0,01$), управление своими эмоциями ($t_{эмп.} = 4,2$; $p < 0,01$), самомотивация ($t_{эмп.} = 2,2$; $p < 0,05$), эмпатия ($t_{эмп.} = 3,4$; $p < 0,01$), распознавание эмоций ($t_{эмп.} = 3,7$; $p < 0,01$) и по интегральному уровню эмоционального интеллекта ($t_{эмп.} = 3,8$; $p < 0,01$). При этом у опытных социальных работников выше уровень эмоционального интеллекта, чем у социальных работников со стажем работы до 4 лет.

Изучение различий особенностей проявления эмоционального интеллекта социальных работников с разным стажем работы привело к следующим заключениям. Опытные социальные работники больше проявляют интерес к эмоциям окружающих, чем начинающие социальные работники.

Опытные социальные работники в большей степени способны воспринимать и понимать, но им сложно управлять своими эмоциями. У социальных работников со стажем работы 5-10 лет в большей степени проявляется эмоциональное проникновение в себя. Они способны контролировать свои эмоции, адекватно понимать мотивы, стоящие за поступками окружающих.

У опытных социальных работников в большей степени развит поведенческий аспект эмоционального интеллекта, который связан со способностью контролировать свои эмоции в поведенческих реакциях. Они владеют знаниями, необходимые для эмоционально «умного» поведения. Эти знания могут касаться основных принципов социального взаимодействия, навыков саморегуляции, поведенческих проявлений различных эмоций, ситуаций, в которых уместно проявление тех иных чувств [3].

У социальных работников со стажем работы 5-10 лет есть внутренняя мотивация к выполнению деятельности и самодисциплины, настойчивости в достижении поставленных целей. Они более способны к эмоциональным проявлениям и восприятию. Им лучше удается управлять чувствами и настроением, как у себя, так и у окружающих.

Таким образом, эмоциональный интеллект социальных работников с разным стажем работы различается. Опытные социальные работники характеризуются достаточно высоким уровнем эмоционального интеллекта, что может стать одним из инструментов опережающего развития территорий, в создании эффективных форм взаимодействия городского сообщества.

Список литературы

1. Ермолаев, О.Ю. Математическая статистика для психологов: Учебник / О. Ю. Ермолаев. – М. : Московский психолого-социальный институт: Флинта,

2014. – 336 с.

2. Козлов, А.А. Практикум социального работника / А. А. Козлов. - Ростов-на-Дону: «Феникс», 2011. - 320 с.

3. Иванов, В.Н. Социальные технологии / В. Н. Иванов, В. И. Патрушев. - М. : Союз, 2009. - 220 с.

УДК 159.954.3

ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ ТВОРЧЕСКИХ СПОСОБНОСТЕЙ В ДОШКОЛЬНОМ ВОЗРАСТЕ

Гафиятова О.В.

кандидат педагогических наук, доцент
Казанский инновационный университет
имени В.Г. Тимирязова, г.Чистополь

Козынбаева Н.В.

воспитатель,
МБДОУ «Детский сад общеразвивающего вида № 5
«Аленький цветочек» ЧМР РТ

Аннотация: в статье раскрыто определение креативности, а также рассмотрены основные направления развития творческих способностей детей в дошкольном возрасте.

Ключевые слова: творчество, воображение, развитие, дивергентное мышление, ассоциативность, креативность, системность мышления.

Проблема творчества имеет долгую историю. Творчество являлось объектом внимания многих ученых (педагогов, философов, психологов). Потребность понять природу процесса творчества возникла, как следствие необходимости воздействовать на творческую деятельность, чтобы повысить ее эффективность.

О понятии творчества говорили Аристотель и Платон. Древнегреческие философы стремились в своих системах обучения применять методы, которые развивали бы в учениках творческое мышление.

Человеческое мышление, способность к творчеству – величайшие из даров природы. Даром этим природа отмечает каждого человека. Согласно идеям современных педагогов и психологов (Л.С. Кужков [1], В.С. Леванов [2], А. Лукьянов [3] и др.), творчество трактуется как свойственное человеку и обществу механизм продуктивного развития, это продукт мыслительной работы. Творчество, согласно взглядам многих ученых, характеризуется новизной, уникальностью, оригинальностью, никогда ранее не имевшей место [4, 5].

Согласно идеям А.М. Лихожана, творчество - это результат процесса воображения, который направлен на дополнение прошлого опыта за счет продолжения сюжета, эпизода, новых персонажей [6, 7].

Творческие способности – это сплав многих качеств. Вопрос компонентов творческого потенциала до сих пор остается открытым. Ряд психологов

говорят, что способность к творчеству определяется особенностями мышления человека. Творческим личностям свойственно дивергентное мышление. Такие люди при решении проблем стараются найти несколько вариантов по всем возможным направлениям, они могут создать комбинации, различные связи между элементами, имеющими мало общего.

Формирование творчески активной личности, обладающей способностью эффективно и нестандартно решать жизненные проблемы, закладывается в дошкольном возрасте и является условием последующего развития личности человека, его успешной творческой деятельности.

Основными направлениями развития творческих способностей детей среднего дошкольного возраста считают:

- развитие воображения;
- развитие мышления;
- развитие креативности.

Основной педагогической задачей при формировании творческого мышления, считают развитие системности мышления, ее диалектичности, ассоциативности.

Ассоциативность – это способность видеть сходные черты в предметах, на первый взгляд очень разных. Благодаря развитию ассоциативного мышления интеллект ребенка становится оригинальным и гибким.

Такое мышление позволяет быстро находить в памяти нужную информацию. Ассоциативность детей хорошо развивается в ролевой игре, также существуют специальные игры для развития данных качеств.

Диалектичность – это способность видеть противоречия, мешающие развитию, умение устранять их и решать проблемы. Оно необходимо для талантливого мышления. Психологи установили, что диалектическое мышление работает и в народном и в научном творчестве.

Для формирования диалектичности мышления в дошкольном возрасте следует развивать умения: выделять противоречия, формулировать выделенные противоречия, решать противоречия.

Системность мышления – это способность видеть предмет как целостную систему, всестороннее восприятие предмета, со всеми связями и законами развития. Системное мышление позволяет видеть свойства предметов, познает закономерности развития от прошлого к будущему, применяет его в настоящем времени.

Системное мышление развивается в процессе применения специальных упражнений. Педагогическими задачами в развитии системного мышления в дошкольном возрасте является: умение рассмотреть предмет в развитии, умение определить функции предметов.

Также творческие способности дошкольников зависят от уровня развития воображения.

Воображение – это умение конструировать в уме на основе впечатлений, знаний, переживаний, новые сочетания и соотношения. Дошкольный возраст является оптимальным для развития воображения. Чем больше ребенок видел,

слышал, пережил, усвоил, тем больше его жизненный опыт, тем продуктивнее будет работать его воображение в разных условиях.

Выделяют три типа воображения:

-логическое – формирует будущее из действительного с помощью преобразований;

-критическое – ищет, что несовершенно, нуждается в изменении;

-творческое воображение - рождает новые идеи, не имеющие преобразования в реальном мире, они опираются на элементы реальной действительности.

Творческое воображение играет ведущую роль в развитии общества. Творческие способности не отличаются от обычных мыслительных способностей, а элементарные способности человеческого ума одинаковы у всех. Они всего лишь выражены по-разному и по-разному сочетаются между собой.

Педагоги и психологи выделяют критерии развития творческих способностей. Обучение и воспитание творческих способностей должно опираться на следующие критерии:

-направленность на творчество:

-чувство новизны;

-способность преобразовать объект;

-критичность.

В качестве показателей творческих способностей выделяют: обладание рефлексивными способностями, оценкой и самооценкой; стремление к познанию; наличие положительной самооценки; уверенность в своих силах; развитие чувства прекрасного.

Творческий потенциал взрослого человека во многом зависит от того, насколько были использованы его возможности в период дошкольного детства.

Таким образом, креативность – это способность к творчеству, а творчество – это явление, которое развивается во времени. Исследования ученых позволяют связать развитие личности с его интеллектом, воображением, которое имеет особую форму и вид в дошкольном возрасте, а значит, особую форму в данный период носит и креативность.

Список литературы

1. Кружков, Л.С.: Дошкольник за и против / Л.С. Кружков. Медиаобразование в СПО. – 2014. -№7 - С.23- 29.

2. Леванов, В.С. Жизнь семьи / В.С. Леванов // Стандарты и мониторинг в образовании – 2014. - №9 - С. 6-16.

3. Лукьянов, А. Изучение детей среднего дошкольного возраста / А. Лукьянов // Новые ценности образования: Забота - поддержка - консультирование. М.: Инноватор, 2015.- Вып.8. - С. 66 - 70.

4. Лэндрет, Г.Л. Игровая терапия: искусство отношений / Г.Л. Лэндрет. - М., 2007. - 34-67 с.

5. Лакшанцева, Л.В. Тревожность и возможности ее снижения у детей, начинающих посещать ДОУ / Л.В. Лакшанцева // Психологическая наука и образование. – 2016. - № 2.

6.Лихожан, А.М. Причины, профилактика и преодоление скованности / А.М. Лихожан // Психологическая наука и образование.- 2017. - № 2.

7.Лулдакова, Л.А. Возможности релаксации детей в страхах и образах / Л.А. Лулдакова // Психолог в школе - 2014.- № 3-4.

УДК 37.013

МОТИВАЦИЯ ДЕТЕЙ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА К ШКОЛЕ ЧЕРЕЗ ДИДАКТИЧЕСКУЮ ИГРУ

Гафиятова О.В.

к.пед.н., доцент

Казанский инновационный университет
имени В.Г. Тимирязова

Майор А.Ю.

Казанский инновационный университет
имени В.Г. Тимирязова

Аннотация: исследованы несколько точек зрения различных ученых по вопросу развития мотивации к школе, изучены понятие мотивация к школе, особенности общения дошкольников, виды дидактических игр, влияющих на развитие мотивации к школе, описаны организация и проведение исследования, а также разработана коррекционная программа по развитию мотивации к школе с применением дидактических игр, проведена повторная исследовательская работа.

Ключевые слова: дошкольный возраст; дидактические игры; игры; мотивация к школе.

Дошкольный возраст ассоциируется с игрой. Игра занимает большую часть времени дошкольника. Она может быть расслабляющей, свободной, где ребенок сам выбирает тематику и зачастую это то, что ему интересно. В игровой деятельности ребенок легче воспринимает все услышанное, увиденное, поэтому взрослые, пользуясь этим, научились через игру давать детям знания.

Мотивация дошкольника к обучению в школе должна иметь свое начало еще в детском саду. Готовность к обучению в школе формируется взрослыми, соответственно при правильном подходе все психические процессы присущие школьнику будут на должном уровне, следовательно, адаптация и обучения пройдет успешнее.

Игры бывают разнообразные их можно подразделять по признаку существования правил и заранее поставленных задач, которые направлены на развитие определенных навыков. Во-первых, существуют игры с заранее заложенными правилами, например дидактические или подвижные, во-вторых - творческие игры в которых нет правил, например игры-драматизации, конструкторско-строительные или сюжетно-ролевые. Творческие игры помогают детям с помощью ролей осмысливать различные стороны взрослых. Эти игры бывают по собственной инициативе или по инициативе взрослых.

Дидактические и подвижные игры разрабатываются взрослыми и имеют определенные задачи и правила.

На сегодняшний день проблема заключается в том, что в связи с высокими требованиями к будущим школьникам, многие взрослые начинают больше внимания уделять традиционным занятиям, отодвигая игры на задний план. Дидактическая игра может помочь ребенку играя погрузиться в мир школы, непринужденно и непосредственно решать примеры, читать, осмысливать задачи. Таким образом, правильно подобранные дидактические игры могут помочь успешно способствовать мотивации детей к школе.

Дидактические игры подразделяются по видам: игры с предметами, настольно-печатные игры, игры со словами. Игры с предметами - формируют у детей умение определять предметы по конкретному признаку, качеству, учат сравнивать, классифицировать, действовать последовательно и развивают логику. Используя настольно-печатные игры, ребенок всесторонне развивается, с одной стороны он формирует речевые навыки, а с другой математические способности, а также развивает логику, мышление, учатся принимать быстрые и правильные решения, самостоятельно выходить из трудных ситуаций. Словесные игры позволяют детям самостоятельно решать мыслительные задачи, развивать речь, в них все построено на словах и действиях участника игры.

Исследователь Легчаковой О.А. утверждает, что многие школьники, придя в школу, умеют читать, писать, но не умеют себя правильно вести, нет интереса к учебе. Она утверждает, что любовь к школе должен прививать воспитатель в детском саду [1, с. 114-117].

Табилова М.Р. в своих исследованиях утверждает, что неправильный процесс перехода из детского сада в школу неблагоприятно сказывается на детях. В детских садах форсируется темп детского развития, где зачастую детская деятельность заменяется школьными занятиями, не уделяя играм должного внимания, тем самым ускоряя темп взросления. В начальной школе занятия и требования резко отличаются от дошкольных и отличается методика обучения, что мешает безболезненно продолжать процесс обучения [2, с. 287-289].

Анализируя все вышесказанное, и соглашаясь с научными исследователями, несмотря на глубокую изученность данной проблемы, выявилась потребность в исследовании. В эксперименте приняли участие дети дошкольного возраста 6-7 лет города Чистополь в количестве 26 человек. Для выявления уровня готовности к школе были применены следующие методики: методика «определения мотивационной готовности к обучению в школе» (Романова Е.С.); методика «Изучение мотивов учения» (Урунтаевой Г.А. и Афонькиной Ю.А.); диагностическая методика «Рисунок «Я в школе» (Хоментаскас Г.Т.).

Анализ результатов первой методики позволил выявить уровень мотивационной готовности, желание к учебе, представление о школе. В группе преобладают дети со средним уровнем (48%), присутствуют дети с низким уровнем (24%), но и есть дети с высоким уровнем.

Анализ методики «Изучение мотивов учения» выявил: насколько сформирована позиция школьника, насколько развито стремление быть умным, все знать, насколько ребенок осознал общественную необходимость учения. По ее результатам в группе преобладает средний уровень, что составляет 50%, низкий уровень составляет 26%, с высоким - 24%.

Третья методика «Рисунок «Я в школе»» помогла выявить проявление эмоциональных переживаний детей через рисунок, которые ими не опознаются или просто умалчиваются. В результате 45% среднего уровня, с высоким - 26%, с низким - 24%.

В результате проведения трех методик мы можем сделать вывод, что в группе преобладают дети со средним уровнем. В результате того, что в группе есть дети с низким уровнем и выявилась потребность разработать программу по повышению мотивации детей к школе рассчитанная на три месяца. В учебный процесс были включены игры на мотивацию к школе.

Подобраны игры на развитие умения слышать и слушать, на развитие навыка лидерства, на умения понимать другого человека без слов: «Услышь своё имя»; «Гонка мячей»; «Передай маску»; «На мостике»; «Добрая и злая кошка»; «Азбука настроения»; «Маленькое привидение»; «Как ты себя чувствуешь»; «Карусель»; «Платок хороших эмоций»; «Возьмите меня в игру»; «Сороконожка»; «Совет волшебников»; «Придумаю и нарисую правила игры»; «Что ты можешь предложить?»; «Человек плачет»; «Рука дружбы»; «Не разлей вода»; «Мне хорошо одному»; «Помогу другому»; «Приветтики»; «Поступает хорошо, поступает скверно».

После проведения коррекционной программы были осуществлены повторные замеры по трем методикам.

Методика «определения мотивационной готовности к обучению в школе» показала, что дети с низким уровнем в группе уменьшились (8%), высокий уровень поднялся (40%), средний уровень составил 52%.

Анализ методики «Изучение мотивов учения» показал уменьшение детей с низким уровнем (10%), высокий уровень поднялся (48%), средний уровень составил 42%.

Третья методика «Рисунок «Я в школе»» показала, что низкий уровень упал (12%), высокий уровень поднялся (52%), средний уровень 36%.

Имея положительные результаты, мы можем говорить о целесообразности и перспективе использования дидактических игр для развития мотивации к школе и с уверенностью можем рекомендовать дальнейшее использования в учебном процессе дидактических игр.

Список литературы

1. Легчакова, О.А. Дошкольник и школа. В сборнике: Наука, образование, общество: тенденции и перспективы развития Сборник материалов Международной научно-практической конференции. 2015. - С. 114-117.

2. Табилова, М.Р. Педагогическое обеспечение преемственности образовательного процесса в условиях перехода дошкольника в начальную школу. Вестник Пятигорского государственного лингвистического университета. 2010. - № 1. - С. 287-289.

Зарипова С.А.

магистрант

КИУ имени В.Г. Тимирязова

Шулаева М.В.

к.психол.н., доцент

Набережночелнинский филиал

КИУ имени В.Г. Тимирязова

Аннотация: в медицинской сфере, как и в любой другой, важной является управленческая составляющая, при этом значимым моментом выступают личностные качества, которые зачастую влияют на эффективность руководителя, его стиль руководства. Стиль руководства – это совокупность применяемых руководителем методов воздействия на подчиненных, а также форм (манера, характер и т.д.) исполнения этих методов.

Ключевые слова: руководители, стили руководства.

В современной науке достаточно большое место отводится изучению человека, как субъекта деятельности, активно создающего и эффективно трудящегося [1, 2, 3, 4].

В психологии, прежде всего отечественной, особое внимание уделено проблеме профессиональной направленности личности, профессиональному отбору, профессиональным качествам, способствующим продуктивному труду и т.д. [4].

Крайне значимы эти проблемы для представителей медицинских профессий. В рамках стратегической цели повышения эффективности деятельности медицинских учреждений, активное внимание уделяется вопросам создания действенных, организационно подготовленных условий, направленных на возможность профессионального роста врача, мотивацию труда.

Особую значимость в данной научной полемике приобретает личность руководителя, его управленческие способности, стили руководства, манипулятивные стратегии, характерологические, а порой и патохарактерологические особенности. Ведь данные характеристики могут явиться как стимулирующими персонал, так и подавляющими, вызывающими эмоциональное выгорание стрессогенами.

На стадии организации эмпирического исследования нами была поставлена задача, выявить стили руководства среди руководителей медицинской сферы.

В исследовании приняло участие 60 человек: 38 женщин и 22 мужчин в возрасте от 32 до 42 лет. Средний возраст испытуемых по выборке составил 37 лет. В разрезе образования состав выборки выглядит следующим образом: среднее специальное – 30 человек (50%), высшее – 30 человек (50%). Вся выборка была разделена на две группы. Первая группа включала в себя

заведующие отделением – 30 человек, вторая группа – старших медицинских сестер – 30 человек. Для изучения стиля руководства выбрана «Методика определения стиля руководства трудовым коллективом» (В.П. Захаров, А.Л. Журавлев). Полученные в ходе эмпирического исследования результаты представлены на рисунке 1.

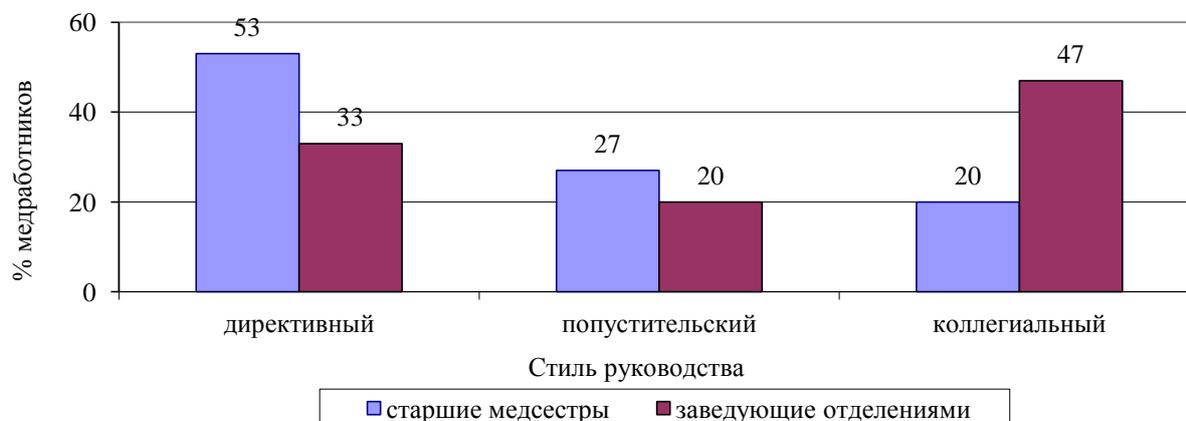


Рис. 1. Стили руководства старших медицинских сестер и заведующих отделениями

Среди заведующих отделениями преобладает коллегиальный стиль руководства (47% опрошенных руководителей). При коллегиальном, демократическом стиле управления требовательность и контроль сочетается с инициативным и творческим подходом, соблюдением дисциплины, умеренными дисциплинарными взысканиями и т.д. Для таких руководителей характерно стремление делегировать полномочия, а также демократичность в принятии управленческих решений

Полученные результаты можно объяснить следующим. Во-первых, средний возраст испытуемых 37 лет. По мнению психологов, люди в этом возрасте, испытывают кризис среднего возраста, который характеризуется переоценкой жизненных ценностей и сожалением о нереализованных возможностях. Для этого возраста характерен чаще всего авторитарный стиль руководства. И это, естественно, сказывается на них.

Во-вторых, сама медицина – область достаточно консервативная, изменения в ней не происходят быстро.

В-третьих, администрирование – это более легкий способ, чем управление и требует меньших умственных затрат (здесь ничего не надо придумывать, можно просто дать команду властным голосом, не задумываясь, а как бы поступить лучше, повысив при этом свой авторитет в глазах подчиненных).

Анализ полученных данных по второй выборке показывает, что большинство старших медицинских сестер отдает предпочтение директивному стилю управления (53% испытуемых).

Они предпочитают приказной, повелевающий характер приказов и директив, такие управленцы настаивают, а не просят. Требуют беспрекословного подчинения, держат инициативу и информацию в своих руках.

Такие управленцы очень болезненно реагируют на критику в свой адрес,

но при этом их собственная критика не всегда носит конструктивный характер. Критикуя подчиненных и коллег, они могут перейти « на личность», не всегда соблюдают субординацию, критикуя, не предлагают пути решения проблемы.

27% старших медицинских сестер используют попустительский стиль руководства, 20% – коллегиальный.

Старшие медицинские сестры и заведующие отделениями – это различные уровни администрирования. На каждом из уровней реализуются совершенно разные подходы, и требуется разный уровень мышления (аналитическое и прагматическое). Соответственно, и люди, занимающие эти должности, отличаются определенными личностными и профессиональными качествами, особенностями управления.

Для выявления различий в предпочитаемых стилях руководства старшими медицинскими сестрами и заведующими отделениями был использован - критерий Фишера. В таблице 1 представлены полученные результаты.

Таблица 1

Результаты статистического анализа по стилям руководства у старших медицинских сестер и заведующих отделением

Стили руководства	Старшие медсестры	Заведующие отделениями	φ-критерий Фишера
Директивный	53%	33%	1,67*
Попустительский	27%	20%	0,13
Коллегиальный	20%	47%	1,79*

Примечание: ** – $p \leq 0,01$ (критическое значение 2,28)

* – $p \leq 0,05$ (критическое значение 1,64)

Полученные с помощью критерия Фишера результаты показывают наличие различий в оценках директивного и коллегиального стилей руководства. Это значит, что для старших медицинских сестер более характерен директивный стиль управления, а для заведующих отделениями – коллегиальный.

Можно предположить, что в начальном звене руководства, как правило, используется директивный стиль, как элемент профессионального самоутверждения, однако для решения более крупных управленческих задач и дальнейшего карьерного продвижения, профессионального роста необходимо умение использовать различные стили в зависимости от ситуации и исходных условий.

Список литературы:

1. Бандурка, А.М. Психология управления / А. М. Бандурка, С. П. Бочарова, Е. В. Землянская. – Харьков. : ООО «Фортуна-пресс», 2011. – 464 с.
2. Борисова, Е.М. Диагностика управленческих способностей / Е. М. Борисова, Г. П. Логинова, М. О. Мдивани // Вопросы психологии. - 2015. - № 4. - С. 112-121.
3. Бураканова, Г. Стиль руководства и эффективность управления / Г. Бураканова // Проблемы теории и практики управления. - 2011. - № 4. - С. 112-117.
4. Журавлев, А.П. Стиль руководства для управления социально-

психологическим климатом производственного коллектива / А. П. Журавлев. - М. : Наука, 2013. - 238 с.

УДК 378.1

ЦЕННОСТНОЕ ОТНОШЕНИЕ К ТРУДУ СТУДЕНТОВ МОНОГОРОДА

Ларская Т.В.

преподаватель

ГАПОУ «Камский строительный колледж
имени Е.Н. Батенчука»

Аннотация: формирование ценностного отношения к производственному труду, будущей профессиональной деятельности помогает осознать смысл получаемых в профессиональной образовательной организации знаний и способов действий для общества и себя лично, для получения конкретных результатов в области производственного труда и осознания его ценностей.

Ключевые слова: ценностные отношения, моногород, профориентационная беседа, конкурсы профессионального мастерства.

Одним из значимых методов формирования ценностного отношения к производственному труду студентов моногорода является профориентационная беседа, которая должна быть логично связана с пройденным учебным материалом, с прохождением производственной практики на предприятии [1]. С помощью профориентационной беседы можно донести до обучающихся значимость производственного труда для развития экономики страны, повышающуюся из года в год престижность рабочей профессии, основные трудовые функции высококвалифицированного рабочего и перспективы, стоящие перед ним. К участию в профориентационных беседах могут привлекаться наставники, работники отдела кадров предприятия, заслуженные работники предприятия, ветераны. Тематика таких бесед продумывается заранее и должна быть связана с рабочими профессиями, которым обучаются студенты.

Проведение конкурсов профессионального мастерства на базе предприятия-стейкхолдера является эффективной формой формирования ценностного отношения к изучаемому. Конкурсы открывают в обучающихся новые таланты, являются эффективным средством творческого саморазвития, позволяют наметить траекторию профессионального развития в рамках производственной деятельности [1]. Само включение в конкурс профессионального мастерства помогает обучающимся понять значимость производственного труда, принять его ценности в свою ценностную картину мира, способствует повышению активности в рамках выполнения профессиональной деятельности.

Формирование ценностного отношения к производственному труду, будущей профессиональной деятельности в процессе участия в конкурсе и решения профессиональных задач помогает осознать смысл получаемых в профессиональной образовательной организации знаний и способов действий

для общества и себя лично, для получения конкретных результатов в области производственного труда и осознания его ценностей [2].

Обобщая вышесказанное, отметим, что реализация ценностного отношения к производственному труду применительно к процессу сетевого взаимодействия профессиональной образовательной организации и предприятия позволит:

- придать процессу сетевого взаимодействия ценностное наполнение;
- расширить ценностно-смысловое пространство обучающихся относительно значимости производственного труда;
- включить ценности, связанные с производственным трудом, в ценностную картину мира обучающихся;
- помочь обучающимся в осознании значимости рабочей профессии, тем самым придав смысловое наполнение процессу сетевого взаимодействия;
- наладить позитивные субъект-субъектные отношения между наставниками, обучающимися, а также работниками предприятия;
- адаптироваться обучающимся к условиям производственного труда, к трудовому коллективу, к нормам и правилам, принятым на предприятии;
- подготовить обучающихся к роли рабочего;
- наладить взаимодействие между всеми субъектами сетевого взаимодействия;
- показать обучающимся перспективы получения рабочей профессии с точки зрения построения дальнейшей карьеры;
- обогатить модель сетевого взаимодействия профессиональной образовательной организации и предприятия необходимыми методами, формами и средствами, имеющими ценностную направленность;
- строить модель сетевого взаимодействия, опираясь на личный интерес обучающихся.

Итак, выявленные и представленные педагогические условия являются необходимыми и обязательными для результативного функционирования модели сетевого взаимодействия профессиональных образовательных организаций и предприятий, что подтверждено результатами теоретического анализа их значимости для решения поставленных задач экономического развития моногорода.

Список литературы

1. Белов, В.Ф. Формирование ценностного отношения к будущей профессии в учреждениях среднего профессионального образования средствами социально-культурной деятельности / В. Ф. Белов // Вестник Кемеровского государственного университета культуры и искусств. - 2017. - № 38. - С. 193-196.
2. Демченко, З.А. Исследование категории «ценностное отношение» в научно-исследовательской деятельности студентов / З. А. Демченко // Ценности и смыслы. - 2012. - № 1. - С. 137-150.

РЕАЛИЗАЦИЯ МОДЕЛИ СЕТЕВОГО ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ В РАЗВИТИИ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ МОНОГОРОДА

Мавляевеева Г.Х.

преподаватель

ГАПОУ «Камский строительный колледж
имени Е.Н. Батенчука»

Аннотация: образовательный процесс, организованный в рамках профессиональной образовательной организации на предприятии, не ограничивается только формированием профессиональных качеств, нужных для работы на нем, он нацелен на формирование личностных качеств, необходимых для социализации, активного участия в общественной и культурной жизни.

Ключевые слова: модели сетевого взаимодействия, профессиональное образование, предприятие.

Моделирование процесса сетевого взаимодействия ПОО и предприятия-стейкхолдера предполагает несколько этапов:

- обобщение успешного опыта сетевого взаимодействия ПОО и предприятий, его анализ и формулировка на его основе гипотезы исследования;

- составление программы исследования, организация сетевого взаимодействия в соответствии с разработанной программой, внесение корректировок в процесс на основе практической производственной деятельности;

- создание и утверждение окончательного варианта модели, реализация ее на практике [1, с. 211].

Образовательный процесс, организованный в рамках дуального обучения на предприятии, не ограничивается только формированием профессиональных качеств, нужных для работы на нем, он нацелен на формирование личностных качеств, необходимых для социализации, активного участия в общественной и культурной жизни [2, с. 74]. Обязательным элементом дуального обучения является формирование у обучающихся необходимых коммуникативных умений, опыта взаимодействия с руководством, рабочими, техническим персоналом.

В качестве объективных предпосылок для построения модели сетевого взаимодействия ПОО и предприятия с целью реализации дуального обучения можно назвать:

- наличие в регионе работодателя, заинтересованного в реализации дуального обучения на своей базе;

- наличие ПОО, способной выполнить заказ предприятия;

- наличие у ПОО социальных партнеров;

- возможность проведения всех видов практик на предприятии - стейкхолдере;

- возможность прохождения стажировок мастеров производственного обучения и преподавателей специальных дисциплин на данном предприятии;
- участие представителей предприятия-стейкхолдера в оценке качества подготовки обучающихся в составе квалификационной комиссии итоговой государственной аттестации;
- возможность использования материально-технической базы всех участников сетевого взаимодействия;
- заинтересованность администрации региона в формировании образовательного кластера с участием ПОО, ОО и предприятия;
- возможность отбора лучших обучающихся для заключения ученических и трудовых договоров;
- возможность предприятия влиять на содержание образования и организацию учебного процесса в ПОО.

Личностно-ориентированный подход поможет теоретически взвесить и рассчитать стратегию разработки и реализации модели сетевого взаимодействия ПОО и предприятия. Реализация дуального обучения, основанного на идеях личностно-ориентированного подхода, приведет не только к формированию у студентов необходимых для производственной деятельности знаний, умений и навыков, но также к развитию их личностного потенциала, необходимого для будущей социализации. Современный высококвалифицированный рабочий должен обладать не только необходимыми производственными компетенциями, но и личностными качествами, которые позволят ему подстроиться под изменяющиеся требования производства, под различные стили руководства и самому в будущем реализовать свой управленческий и творческий потенциал. Дуальное обучение, опирающееся на идеи личностно-ориентированного подхода, позволит обучающимся в полной мере реализовать свой интеллектуальный, нравственный и производственный потенциал, что положительно скажется на развитии их субъективности и повысит их заинтересованность в эффективной реализации искомого сетевого взаимодействия.

Ключевые идеи личностно-ориентированного подхода представлены в исследованиях Н.А. Алексеева [3], Э.Ф. Зеера [2], В.В. Серикова [1], и др. Реализация дуального обучения в рамках сетевого взаимодействия ПОО и предприятия-стейкхолдера с позиций личностно-ориентированного подхода позволит включить в процесс обучения субъективный опыт обучающегося, тем самым обеспечивая полноценную производственную компетентность.

Личностно-ориентированный подход в рамках реализации модели сетевого взаимодействия ПОО и предприятия позволит формировать у обучающихся такие качества, как ответственность, самостоятельность, автономность и устойчивое ценностное отношение к будущей профессиональной деятельности. Сетевое взаимодействие, основанное на данном подходе, будет способствовать саморазвитию и самореализации всех его субъектов: обучающихся, преподавателей, мастеров производственного обучения, наставников со стороны предприятия и его руководства, так как они будут являться полноправными субъектами реализуемого взаимодействия.

Итак, личностно-ориентированный подход применительно к сетевому взаимодействию:

- определить тенденции и пути реализации сетевого взаимодействия ПОО и предприятия;

- выявить и описать основные эффекты и результаты сетевого взаимодействия для обучающихся: субъектность, ответственность, самостоятельность, интеллектуальный и производственный потенциал;

- формировать у обучающихся, преподавателей и наставников стремление к активному участию в процессе дуального обучения и заинтересованность в его высоком результате;

- учитывать при разработке и реализации сетевого взаимодействия личностные особенности и интересы всех обучающихся;

- подобрать каждому обучающемуся наставника с учетом личностных особенностей обоих;

- учитывать при построении дуального обучения в рамках сетевого взаимодействия половозрастные индивидуально-психологические особенности обучающихся и характер общения с ними.

Список литературы

1. Сериков, В.В. Развитие личности в образовательном процессе: монография / В. В. Сериков. - М. : Логос, 2012. - 448 с.

2. Зеер, Э.Ф. Индивидуальные образовательные траектории в системе непрерывного профессионального образования / Э. Ф. Зеер, Э. Э. Сыманюк // Педагогическое образование в России. - 2014. - № 3. - С. 74-82.

3. Алексеев, Н.А. Личностно-ориентированное обучение: вопросы теории и практики: монография / Н. А. Алексеев. - Тюмень : Изд-во Тюмен. гос. ун-та, 1996. - 216 с.

УДК 159.922.6 (075.8)

КОГНИТИВНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ ЛИЦ ЗРЕЛОГО ВОЗРАСТА КАК ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ РЕГИОНА

Мишина Ю.В.

преподаватель

Казанский инновационный университет

имени В.Г. Тимирязова

Аннотация: установлены факторы, влияющие на сохранение когнитивного потенциала и способствующие сохранению продуктивной интеллектуальной активности людей пожилого возраста, что позволит эффективно использовать этот ресурс на благо общества.

Ключевые слова: образование, пожилые люди, когнитивный функции, когнитивный потенциал, характер труда.

Методы изучения: логический анализ концепций старения, тестирование методом возрастных статических срезов, корреляционный, регрессионный и факторный анализы эмпирических данных.

Результаты: эмпирически полученные результаты были статистически проверены критериями психометрии. Различия между выборками оценивались по λ -критерию Колмогорова-Смирнова и критерию χ^2 Пирсона. Факторизация массива данных проведена программой «IBMSPSSStatistics 22».

Научная новизна: выявлены факторы, влияющие на сохранность когнитивных функций в пожилом возрасте. Установлены различия межполовые в возрастной инволюции когнитивных функций. Специалисты, работающие в сфере умственного труда, потенциально могут сохранять свою интеллектуальную продуктивность до возраста 75-80 лет.

Практическая значимость: результаты исследований могут быть использованы при оценке возрастной дееспособности специалистов умственного труда в медико-социальной экспертизе Минтруда, занятости и соцзащиты. В конкурсном отборе на объявленные вакансии.

Старение населения важный фактор, влияющий на социальную и экономическую политику любого государства. В связи с тем, что в 1990-х годах наблюдалась низкая рождаемость, в настоящее время потребовалось пролонгирование возраста выхода на пенсию.

Выборка составила 90 человека с высшим образованием и 245 человек со средним образованием без посторганического синдрома [1] в возрасте от 18 до 89 лет.

Эмпирически полученные результаты были статистически проверены критериями психометрии. Различия между выборками оценивались по λ -критерию Колмогорова-Смирнова и критерию χ^2 Пирсона. Факторизация массива данных проведена программой «IBMSPSSStatistics 22».

Первичные данные сепарированы по признаку образованности испытуемых, показателям мыслительных функций и представлены в виде графиков:

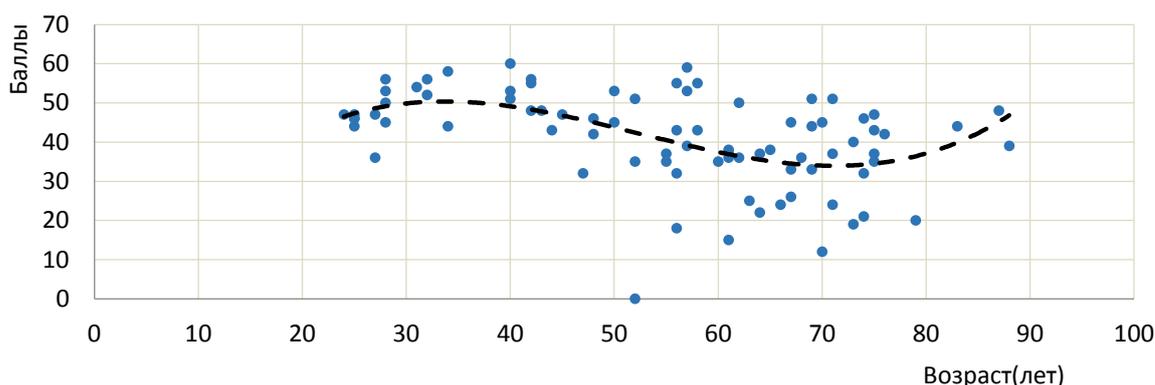


Рис. 1. Возрастные изменения невербального мышления у субъектов с высшим образованием

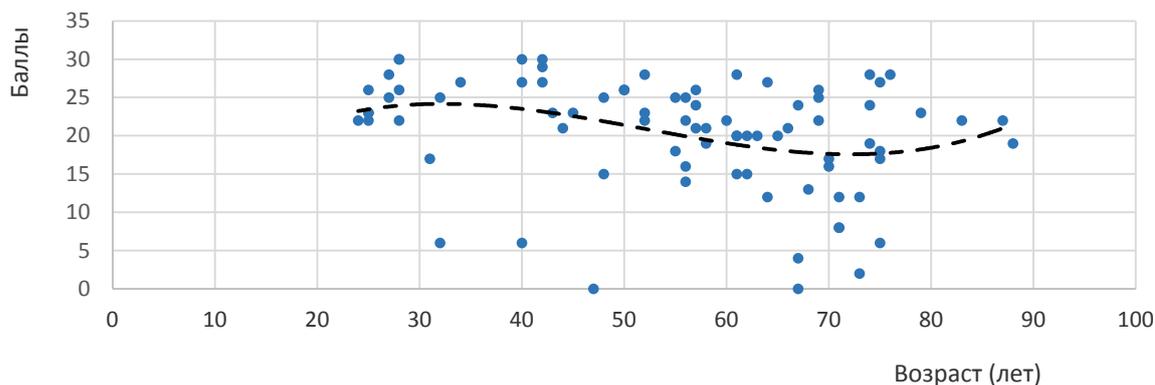


Рис. 2. Возрастные изменения вербального мышления у субъектов с высшим образованием

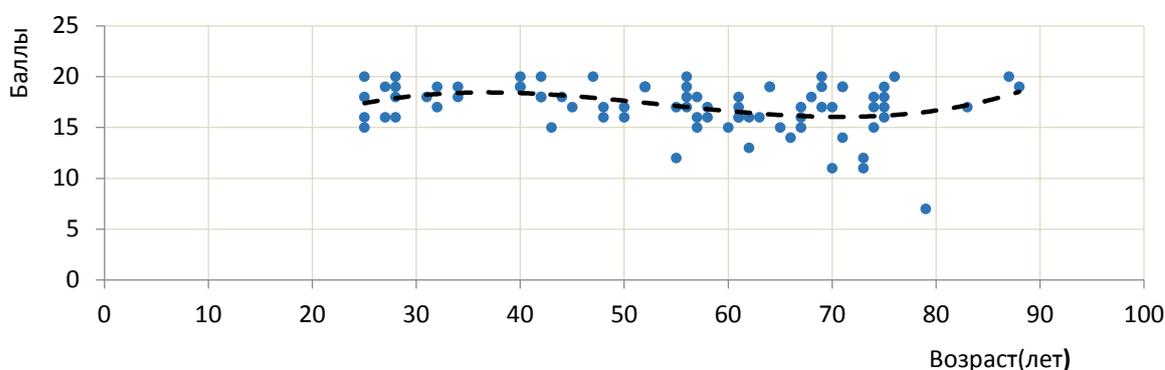


Рис. 3. Возрастные изменения способности к обобщению у субъектов с высшим образованием

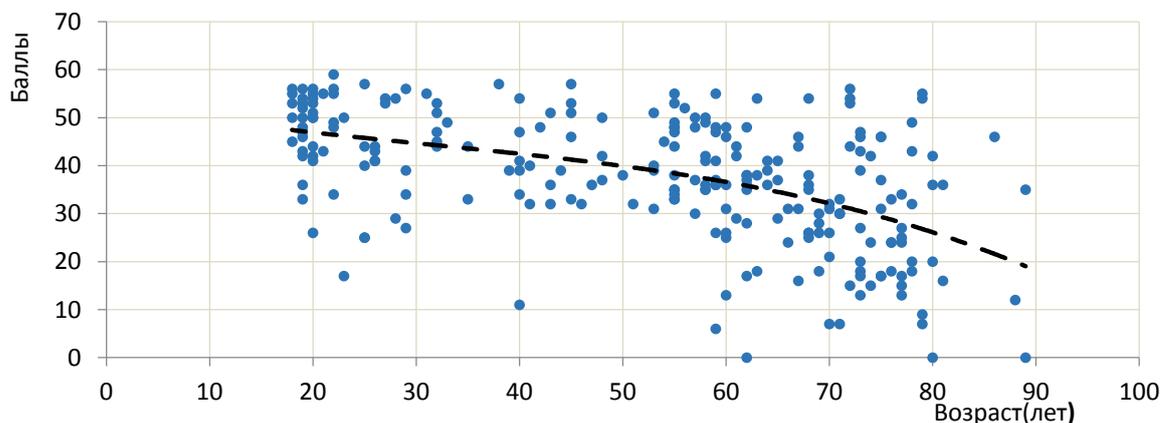


Рис. 4. Возрастные изменения невербального мышления у субъектов со средним образованием

По графикам мы наблюдаем, что снижение когнитивных функций начинается с возраста 40 лет, но у субъектов с высшим образованием этот процесс стабилизируется и сохраняется в диапазоне 65-70 лет (см. рис. 1-3) в отличие от аналогичных изменений у субъектов без высшего образования. У лиц со средним образованием снижение начинается в возрасте 40 лет и происходит более резкий спад, без этапа стабилизации, что подтверждает известную неоднородность исследований [2].

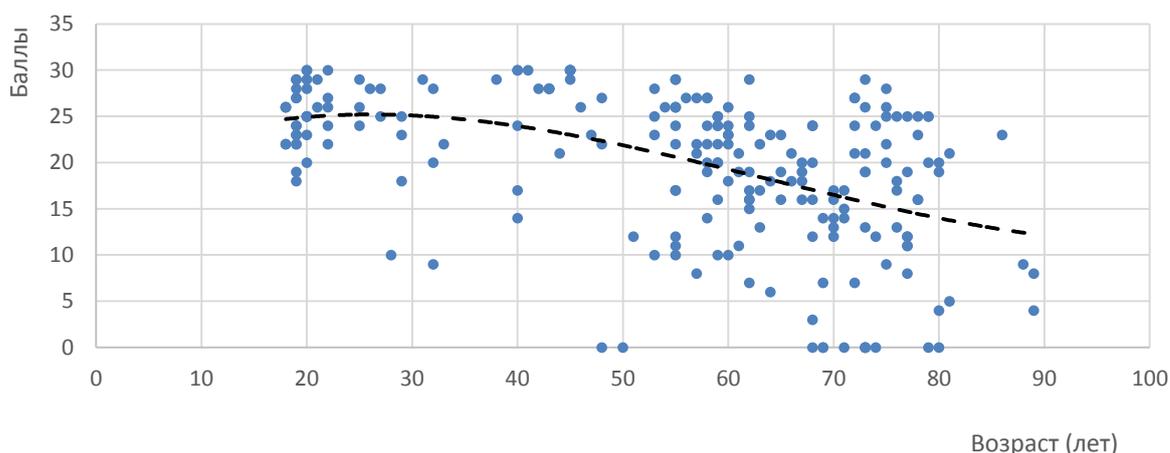


Рис. 5. Возрастные изменения вербального мышления у субъектов со средним образованием

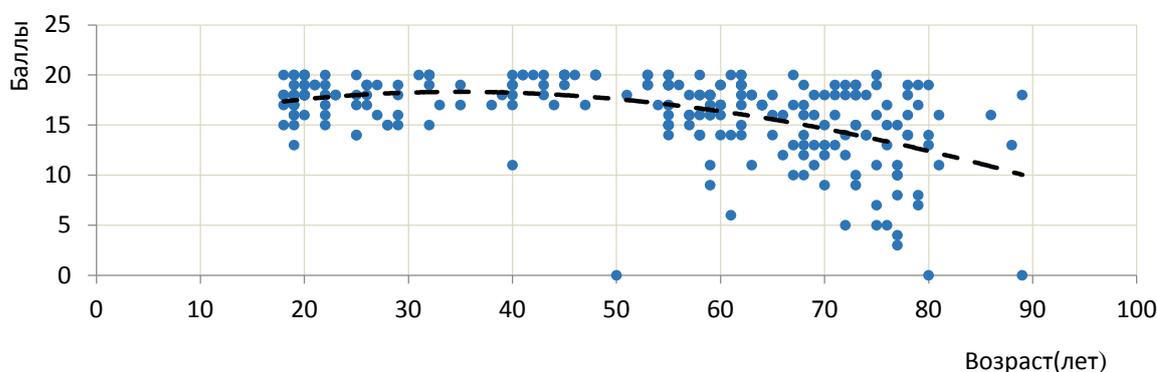


Рис. 6. Возрастные изменения способности к обобщению у субъектов со средним образованием

Таблица 1

Регрессионный анализ данных испытуемых с высшим и средним образованием

Variable		Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.	R-squared
изменения способности к обобщению	20.03223	0.805050	0.713211	1.128768	0.2599	0.004016
изменения вербального мышления	15.38814	0.935042	0.364366	2.566216	0.0107	0.020289
изменения невербального мышления	33.76941	4.241749	1.373096	3.089185	0.0022	0.029225
Самооценка сам	4.182463	-0.052547	0.165721	-0.317080	0.7514	0.000316

Результаты регрессионного анализа, приведенные в таблице 1, показывают так же положительное влияние высшего образования на сохранность мышления. Можно предположить, что у субъектов с высшим образованием в период стабилизации включается механизм кристаллизованного интеллекта или витаукта [3], что и является когнитивным потенциалом при планировании трудовой деятельности этой категории людей. Ведь психологический конструкт витаукта это комплекс механизмов, который стабилизирует психические

функции и как следствие сохраняет их работоспособность [4]. Так же был проведен факторный анализ. На основе проведенных исследований [5] были сделаны следующие выводы:

Общим в обеих выборках и самым весомым фактором сохранения умственной активности выступает семья, которая является поддержкой в любой жизненной ситуации. Возрастные изменения высших психических функций в норме протекает спонтанно. На сохранность когнитивного потенциала в зрелом возрасте положительно влияет предшествующая продуктивная деятельность в сфере профессий «человек-человек»: это педагоги, врачи-терапевты, следователи и адвокаты, ученые, топ-менеджеры. Влияние на замедленный регресс когнитивных функций оказывает и степень образованности субъекта.

Специалисты умственного труда потенциально могут сохранять свою активность до возраста 75-80 лет. Для России, исторически пережившей несколько демографических спадов, очень важен этот ресурс, т.к. происходит плавная передача накопленного профессионального опыта. В сфере профессий «человек-образ» этот показатель может быть превышен, чему есть биографические подтверждения среди российских и зарубежных актеров, художников, писателей.

Список литературы

1. Суханов, А.В., Слесова, О.В., Дума, С.Н. Состояние когнитивных функций и изменения в эмоциональной сфере при психоорганическом синдроме у пожилых жителей Новосибирска / А.В.Суханов и др. // Мир науки, культуры образования, 2014. № 1 (44). С. 345-347.

2. Сергиенко, Е.А., Мелехин, А.И. Модель психического: гетерохронность изменений в пожилом возрасте / Е.А.Сергиенко, А.И. Мелехин // Человек. Сообщество. Управление, 2016. Т.17. № 1. С. 26.

3. Холодная, М.А. Психология интеллекта / М.А.Холодная - СПб.: Питер, 2002. 272 с.

4. Микеладзе, Л.И. Временная перспектива при нормальном и патологическом старении: теория витайута / Л.И. Микеладзе // Материалы международной научной конференции молодых ученых «Психология XXI века», СПб.: Скифия, 2016. С 64-65.

5. Стрижицкая, О.Ю. Здоровый образ жизни в старшем возрасте: анализ зарубежных исследований / О.Ю. Стрижицкая // Проблемы современного педагогического образования, 2017. №54 (7).

УДК 159.9

ДЕТСКАЯ СТУДИЯ КАК ПЕРСПЕКТИВНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ ДОШКОЛЬНЫХ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ

Позова Г.Р.

к.психол.н., доцент

Казанский инновационный университет
им. В.Г. Тимирязова

Аннотация: в статье проводится обзор проблемы дефицита мест в дошкольных образовательных учреждениях г.Набережные Челны, а также приведен опыт работы Детской студии МАДОУ «Центр развития ребенка - детский сад № 104 «Бэлэкэч»».

Ключевые слова: дошкольные образовательные учреждения, дети раннего возраста, детская студия, группы кратковременного пребывания, частные сады.

На сегодняшний день во многих регионах России, в том числе Татарстана, одним из актуальных вопросов является вопрос нехватки детских садов. Исключением не стал и город Набережные Челны. В связи с повышением рождаемости, привлечением кадров из других городов, неизбежно привело к массовым очередям, а также переуплотнению дошкольных образовательных учреждений.

Получить место для ребенка в дошкольном учреждении - серьезнейшая проблема для современных родителей. Дефицит мест в детских садах вынуждает родителей записывать ребенка в детский сад сразу после рождения, иначе перспектива получения места в ближайшее дошкольное учреждение будет нереальна.

В прошлом столетии в дошкольных учреждениях были ясельные группы, которые принимали малышей до 3 лет. Однако изменение демографической ситуации привело к потребности в большем количестве детских мест для детей от 3 до 7 лет. При этом получение места в дошкольном учреждении для детей раннего возраста является серьезнейшей проблемой для г. Набережные Челны.

В связи со сложившейся ситуацией, в настоящее время у большинства детей раннее детство проходит в семье. Как известно, данный возраст является важнейшим периодом жизни человека, в этот период закладываются фундаментальные и наиболее важные способности, определяющие дальнейшее развитие человека. В раннем возрасте закладываются такие ключевые качества как доверие к миру, общая жизненная активность, познавательная активность, уверенность в себе, доброжелательное отношение к людям, творческие возможности и многое другое. Однако данные способности и качества не возникают сами по себе, автоматически, как результат физиологического созревания. Их формирование требует совместной деятельности взрослого с ребенком, определенных форм общения, адекватных воздействий со стороны взрослых и пр. Отметим, что семейное воспитание является оптимальным для малышей, а именно эмоционально теплые отношения с близкими, индивидуальное общение и многое другое [1]. Однако не все родители знают и понимают возрастные особенности детей раннего возраста и умеют найти адекватные психолого-педагогические воздействия. Большинство родителей имеют представления о раннем возрасте как о периоде физиологического созревания и физического развития. Поэтому внимание родителей сосредоточено на физическом здоровье малыша и ограничено гигиеническим уходом (кормление, купание, прогулки и др.) и обеспечением обилия игрушек. Напротив, в других семьях, переоцениваются возможности малышей в раннем возрасте и начинают воспитывать и учить как детей старшего дошкольного возраста, а в частности учат читать и писать, загружать множествами различных кружков и т.п. В подобных ситуациях, нежелание родителей учитывать возрастные особенности детей, возможно возникновение проблем, связанных с психическим здоровьем и

развитием детей, таких как гиперактивность, агрессивность, задержка психического развития, дефицит внимания, плохо развитое воображение, импульсивность и пр. В связи с этим возникает необходимость психолого-педагогическое сопровождение семьей с маленькими детьми [2].

Проблему нехватки мест в дошкольных образовательных учреждениях возможно решать внедряя новые вариативные формы дошкольного образования. На сегодняшний день среди них можно выделить группы раннего развития, группы кратковременного пребывания, частные детские сады, семейные детские сады и др.

В последние годы в г. Набережные Челны все большую популярность набирают группы развивающих занятий для детей раннего возраста, не посещающих детские сады. Данные группы открываются в дошкольных образовательных учреждениях, учреждениях дополнительного образования, центрах развития, частных клубах и студиях. В городе насчитывается более 60 частных детских центров, предоставляющих занятость для детей раннего возраста.

С целью обеспечения доступности дошкольного образования при поддержке Управления образования г. Набережные Челны при МАДОУ «Центр развития ребенка - детский сад № 104 «Бэлэкэч»» в 2011 году была создана Студия раннего развития «Счастливый малыш». Данная Студия расположена в центре города Набережные Челны, в молодежном микрорайоне, где особо остро стоит вопрос о нехватке мест в дошкольных учреждениях для детей раннего возраста и «Счастливый малыш» является единственной муниципальной организацией, осуществляющей работу в данном направлении.

В данном центре ежегодно педагогами-психологами проводится комплексная программа психологических занятий с детьми 1-3 лет, целью которых является развитие коммуникативной, личностной, интеллектуальной, эмоционально-волевой сферы ребенка. Программа занятий предусматривает решение образовательных задач в совместной деятельности взрослого и ребенка. При этом посещение детьми раннего возраста Студии помогает им освоить правила поведения в дошкольном образовательном учреждении и учит самостоятельности. На первых встречах взрослые выполняют совместную деятельность вместе с детьми, помогая взаимодействовать с педагогами, другими детьми, учат выполнять новые виды деятельности ранее, возможно, которые не были знакомы малышу. Постепенно роль взрослого на последующих занятиях минимизируется, что дает возможность детям привыкнуть к отсутствию родителей.

Важно отметить, что большая часть детей, посещающих развивающие занятия в Студии «Счастливый малыш», составляют будущие воспитанники детского сада № 104 «Бэлэкэч», стоящие в очереди на получение места в данное дошкольное учреждение. Однако не меньший спрос наблюдается и у родителей, чьи дети ожидают места в другие детские сады города.

Тематическое разнообразие развивающих занятий в Студии, их соответствие возрастным интересам детей, актуальным для них игровым задачам, использование интерактивных форм проведения занятий, чередование

различных видов деятельности в течение занятия – эти и другие преимущества обуславливают востребованность у родителей и детей занятий в Студии.

С целью повышения качества образования, обеспечения конкурентоспособности Студии, педагогами используются различного рода инновации, а именно новые методы, формы и технологии в образовательной деятельности в современных условиях.

Важным преимуществом работы Студии является наличие Консультационного пункта для родителей и детей, не посещающих дошкольное учреждение МАДОУ «Детский сад № 104 «Бэлэкэч». Деятельность консультативного пункта организуется с целью обеспечения всестороннего развития, воспитания и обучения детей в возрасте от 1 года до 3 лет, не охваченных дошкольным образованием, с целью обеспечения успешной адаптации при поступлении в учреждение, оказания профессиональной помощи родителям (законным представителям) в вопросах воспитания и развития детей с учетом их возрастных особенностей. Непосредственную работу с родителями и их детьми осуществляют специалисты консультативного пункта: психолог, врач, старший воспитатель, логопед, музыкальный руководитель, инструктор по физической культуре и другие специалисты по запросу родителей. Основными формами работы являются индивидуальные и групповые консультации родителей. Построение плана консультаций зависит от индивидуальных запросов родителей и согласно плану групповых консультаций.

Таким образом, в Студии раннего развития «Счастливый малыш» при МАДОУ №104 «Бэлэкэч» ведется планомерная и систематическая работа по всестороннему развитию детей раннего возраста, не посещающих дошкольное образовательное учреждение. Многолетний опыт работы Студии раннего развития показал, что дети, посещающие занятия при дошкольном учреждении, достигают значительных успехов в успешной адаптации к дошкольному учреждению. В целом результаты проводимой работы с детьми по развитию личностной, интеллектуальной, коммуникативной, психомоторной и эмоционально-волевой сферы имеют положительную динамику. Дети, посещающие Студию, имеют более высокие показатели в уровне развитии речи, сенсорном развитии, конструировании, изобразительной деятельности, играх, движении и пр.

Таким образом, в динамично развивающемся г. Набережные Челны, решение проблемы дефицита мест в дошкольных образовательных учреждениях видится в открытии на базе дошкольных учреждений Детских студий, групп кратковременного пребывания, консультационных пунктов для родителей и пр. Возможность открытия подобных Детских студий в дошкольных образовательных учреждениях г. Набережные Челны позволит:

- обеспечить доступность дошкольного образования;
- всесторонне развивать детей раннего возраста, не посещающих дошкольные образовательные учреждения, способствовать их ранней социализации, позволяющей обеспечить успешную адаптацию ребёнка к условиям дошкольного учреждения;

– обеспечить единство и преемственность семейного и дошкольного воспитания;

– повысить психолого-педагогическую компетентность родителей (законных представителей), воспитывающих детей раннего возраста.

Список литературы

1 Янушко, Е.А. Сенсорное развитие детей раннего возраста 1–3 года: Метод. пособие для педагогов дошкольных учреждений и родителей / Е.А. Янушко. — М.: Гуманитарный изд. центр ВЛАДОС, 2016. — 351 с.

2 Позова, Г.Р., Котлова, В.С. Студия раннего развития как инновационная форма работы дошкольного учреждения с детьми раннего возраста // Современные вызовы психологии и педагогики: Материалы Всероссийской научно-практической конференции. 21 ноября 2017 г. – Казань: Изд-во «Познание» КИУ, 2017. – С.35-39.

УДК 159.9:376

ИНКЛЮЗИВНАЯ ТВОРЧЕСКАЯ СРЕДА ДЛЯ ДЕТЕЙ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ФИЗИЧЕСКИМИ СПОСОБНОСТЯМИ

Рычкова Н.С.

старший преподаватель

Казанский инновационный университет

имени В.Г. Тимирязова

Аннотация: статья освещает проблему уменьшения социальной изоляции детей с ограниченными возможностями здоровья и раскрывает функции творческого проекта – инклюзивный театр. Раскрывает важность формирования у детей и их родителей интереса к театру и современной театральной деятельности.

Ключевые слова: инклюзия, инклюзивное образование, инклюзивный театр, дети с отклонениями физического развития, театральная деятельность.

Инклюзивным или включающим образованием называют совместное обучение детей с ограниченными возможностями здоровья с нормативно развивающимися сверстниками. Дети с особыми образовательными потребностями в такой практике смогут расти и развиваться вместе с другими ребятами, посещать обычные учебные заведения, заводить в них новых друзей.

Одним из аспектов инклюзивного образования является удовлетворение коммуникативных потребностей детей посредством создания комплекса необходимых условий в социальной среде. Успешность включения ребенка в общественную жизнь во многом зависит от того, каким образом организовано социально-психологическое пространство и то, какую поддержку оказывает общество.

Инклюзивная среда – это открытая и гибкая система, предоставляющая каждому ребенку возможность обучаться и развиваться наравне и вместе со всеми [1, 2].

Оказывается, область инклюзивная – это удел не только педагогов, но и людей других профессий. Например, театральных. Так был создан инклюзивный театр. В нем играют не обычные профессионалы, а люди с различными формами дизонтогенеза (проблемами со слухом, опорно-двигательным аппаратом, ДЦП и т.д.). Работают с ними профессиональные театральные педагоги. Основатели подобных театров не просто помогают таким людям найти себя в обществе, но и доказывают, что они обладают большими возможностями [3].

Детям с ОВЗ театральная деятельность помогает раскрепоститься, формирует коммуникативные умения, повышает самооценку, развивает речь, эмоциональную сферу и просто вносит яркое незабываемое разнообразие в повседневную жизнь, обогащает внутренний мир. Ребёнок не всегда в состоянии ответить то, что ожидает услышать взрослый, а может в его видении окружающий мир совершенно особенный, не похожий ни на чей другой [4].

«Проснись» – это новый инклюзивный театр, созданный в Набережных Челнах. Он является частью проекта арт-терапии для детей с ограниченными физическими возможностями и их семей [5].

Занятия в творческой студии бесплатные, на этих занятиях дети постигают сценическую речь, основы импровизации и способы выражения эмоций. Инклюзивный театр «Проснись» – это необычный театр, в котором дети, с ограниченными физическими возможностями вовлечены в создание интересного спектакля [6]. Всех их объединяет огромное желание творить, самореализовываться и общаться друг с другом. Одной из особенностей театра, является то, что в литературно-музыкальных композициях или постановках участвуют и здоровые дети, ведь такие совместные занятия дают эффект социализации детей с ОВЗ и даже лечебный эффект. Данная особенность подчеркивает новизну проекта инклюзивного театра. Педагоги, участники и зрители театра знают, что у маленьких актеров ограничены только физические возможности, а в остальном они яркие, талантливые и способные дети.

Инклюзивный театр «Проснись» - это не только спектакли и роли. Это большой проект, где главная цель – поменять отношение здоровых людей к взрослым и детям с ОВЗ. В постановках участвуют и дети, которые не могут ходить самостоятельно, и дети с дефектами речи, и их родители также участвуют в постановках вместе с детьми без ОВЗ из различных театральных студий. У каждого ребенка своя роль, ни один участник не сидит без дела. Маленькие актеры очень быстро вливаются в коллектив, и свой театр полюбили с первых минут. Театр подарил им возможность общаться, самовыражаться и играть на сцене любимых героев. Здесь речь не идет о делении на здоровых и не здоровых, ведь для творческой души нет таких понятий, а маленькие участники театра так хотят быть нужными людям.

На сцене театра можно было увидеть такие постановки как: «Праздник непослушания», «Мойдодыр», «Яблоневый сыр», «Чудо чудное», «Женские секреты», «Сказки в чемодане». Для детей с ОВЗ каждый выход на сцену – радость и возможность социальной адаптации. А зрителям они дарят возможность позабыть о серых буднях и несут теплоту и добро своими выступлениями.

Конечно же, будущее у проекта есть. Руководители проекта работают над методикой, обмениваются планами и опытом с руководителями российских

инклюзивных театров. Для сплочения детей организуют мастер-классы, командные игры и круглые столы. У театра есть мечты и планы. В нем хотят поставить еще один спектакль и поехать на фестиваль.

Исходя из выше изложенного, можно сделать вывод, что в процессе занятий в театре дети раскрываются, начинают дружить, улыбаться друг другу, сопереживать и помогать. Родителям и сверстникам становится легче и проще с ними общаться. Здоровые дети обязательно должны знать, о том, что рядом с ними живут и учатся особенные дети, ведь инклюзивный театр направлен не только на социализацию особенных детишек, но и на понимание здоровыми детьми своих сверстников, работать в команде, на помощь в постижении театрального искусства. Здоровые дети учатся уважать, понимать, сопереживать и учатся видеть своих особенных сверстников с точки зрения особенности, индивидуальности и неповторимости.

Список литературы

1. Лихачева, В.Б. Инклюзивное образование: современное состояние, проблемы и перспективы: [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://festival.september.ru/articles/657801/> (дата обращения 05.04.19).

2. Рычкова, Н.С. К вопросу о внедрении инклюзивного обучения на занятиях физической культурой (на примере КИУ): [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.modern-j.ru/obrazovanie_i_pedagogika__5_11__2016/ (дата обращения 03.04.19).

3. Антонова Ксения. Инклюзивная – это какая? Что значит инклюзивная школа или инклюзивный театр?: [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://fb.ru/article/326046/inklyuzivnaya-eto-kakaya-cto-znachit-inklyuzivnaya-shkola-ili-inklyuzivnyi-teatr/> (дата обращения 27.10.18).

4. Захарова, А.М. Проект по инклюзивной театральной деятельности с детьми с ОВЗ: [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://nsportal.ru/detskii-sad/vospitatelnaya-rabota/2016/07/19/proekt-po-inklyuzivnoy-teatralnoy-deyatelnosti-s-detmi> (дата обращения 05.04.17).

5. Инклюзивный театр из Челнов выиграл международный конкурс: [Электронный ресурс] – Режим доступа: www.chelny-izvest.ru/culture/50112.html (дата обращения 04.04.19).

6. Шакирова, А., Шапкина, О. «Проснись!» - инклюзивный театр: [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://trt-tv.ru/news/prosnis-inkiuizivnyi-teatr/> (дата обращения 03.04.19).

УДК 159.9

ПСИХОЛОГИЧЕСКОЕ БЛАГОПОЛУЧИЕ РОДИТЕЛЕЙ ДОШКОЛЬНИКОВ С ЗАДЕРЖКОЙ ПСИХИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

Сягаева Ю.И.

магистрант

Позова Г.Р.

к.психол.н., доцент

Казанский инновационный университет
им. В.Г. Тимирязева

Аннотация: в статье представлены результаты исследования психологического благополучия, чувства вины и депрессивности родителей, воспитывающих детей с задержкой психического развития. Проведен сравнительный анализ изучаемых характеристик родителей, воспитывающих

детей с задержкой психического развития и родителей, воспитывающих детей с нормой психического развития.

Ключевые слова: задержка психического развития, родители, дети, психологическое благополучие, чувство вины, депрессия.

Дети с задержкой психического развития составляют в настоящее время почти четвертую часть от общего числа. Выделять таких детей в особую отдельную группу начали сравнительно недавно и проблема воспитания, адаптации и социализации детей с ЗПР и психологическое благополучие их родителей до конца не изучена и только набирает необходимую базу знаний, исследований и практических решений существующих задач.

Когда рождается ребенок с нарушениями в развитии, особенно интеллекта, у родителей меняется взгляд на мир, отношение к самим себе, к другим людям, к другим детям. Для начала родителям сложно вообще принять и понять, что их ребенок нуждается в помощи. Многие стараются не замечать проблемы, надеются, что ребенок «подтянется», «исправится», «повзрослеет» [1].

Необходимо понимать, что воспитание ребенка с ЗПР – это серьезный, сложный многолетний труд. От родителей требуется неограниченное терпение, особо внимательное отношение ко всем состояниям ребенка – физическому, психическому, психологическому, моральному. Родителям во много приходится менять свои взгляды, начинать работу над собой и своим психическим состоянием, учиться быть терпимыми, радоваться даже самым малым успехам своего ребенка. Во многом для каждого родителя воспитание ребенка с ЗПР – это большая работа над собой, адаптация себя к новым трудностям, задачам, принятие ситуации, поиск путей решения вопросов развития и адаптации ребенка, оптимизм, вера в успех и благополучие в будущем. Родители должны прийти не к поиску причин – «почему так получилось и почему мой ребенок не такой как все», а к поиску путей решения проблем и развития ребенка.

Почти все родители страдают от чувства вины за болезнь ребенка. Но в тот момент, когда родитель впервые соглашается с тем, что его ребенок болен, он одновременно справляется и с чувством вины, страха и стыда, а значит, дает своему ребенку право быть просто ребенком с особенными потребностями.

Решая вопросы реабилитации и интеграции в общество детей с ЗПР, необходимо знать особенности не только этих детей, но и их семей: многие из них остро нуждаются в комплексной социальной и психологической поддержке. Начинать работу нужно именно с родителями и семьями таких детей.

В нашей стране нет единой концепции многопрофильной социальной и психолого-педагогической помощи семьям, где растут дети с проблемами в развитии. Особенности внутрисемейных отношений, межличностных проблем, связанных с воспитанием и социализацией детей с ЗПР, фактически не изучены [2].

В настоящее время Министерством образования запущена инклюзивная модель, предполагающая интеграцию детей и подростков с ЗПР в общеобразовательную среду [3]. К сожалению, для эффективной реализации данной модели нет соответствующе подготовленной базы: педагоги не прошли

дополнительного обучения, морально не готовы родители и дети из обычной школы к приему детей с диагнозом ЗПР. Актуальным становится вопрос создания комфортной толерантной среды, чтобы избежать развития личностной тревожности, агрессивности, снижения самооценки, потери локуса контроля у детей с ЗПР. Причем роль семьи и роль родителей в адаптации таких детей в социальную среду, в образовательный процесс играет, конечно, первостепенную роль.

В эмпирическом исследовании приняли участие 90 полных семей, из них 45 семей, воспитывающих детей с задержкой психического развития (ЗПР), диагноз детей – F-83 и 45 семей с детьми с нормой психического развития (НПР). Использовались следующие методики исследования: 1) методика «Шкала субъективного благополучия» (адаптированная М.В. Соколовой); 2) методика «Шкала депрессии», адаптированная Г.И. Балашовой; 3) методика «Измерение чувства вины и стыда» Дж.П. Тангней.

Описание результатов эмпирического исследования начнем с анализа данных по методике М.В. Соколовой. Результаты исследования показали, что средний показатель уровня субъективного благополучия у матерей детей с ЗПР находится в пределах значений, отклоняющихся в сторону субъективного неблагополучия. Данный показатель характерен лицам, склонным к депрессии и тревогам, пессимистичным, замкнутым, зависимым, плохо переносящим стрессовые ситуации.

Субъективное благосостояние матерей детей с ЗПР характеризуется неуверенностью в себе, меньшей активностью, неудачами в поддержании и сохранении своей работоспособности. Такие личности, как правило, не удовлетворены своим социальным статусом и состоянием в обществе, не видят смысла своей жизни, им сложно продуктивно работать и поддерживать удовлетворительные межличностные отношения. Средний показатель субъективного благополучия также сдвинут в сторону неблагополучия, что тоже указывает на общий неблагоприятный эмоциональный фон, общую неудовлетворенность своей жизнью и сложившимися обстоятельствами.

По шкале субъективного благополучия между двумя выборками родителей (как у матерей, так и у отцов) с помощью t – критерий Стьюдента установлены статистически значимые различия ($p \leq 0,05$). Таким образом, в целом родители детей с ЗПР чувствуют себя более несчастными и неудовлетворенными жизнью, что отрицательно сказывается на их эмоциональном фоне, психическом здоровье и стойкости духа. Они перестали себя принимать, не удовлетворены собой, отрицательно относятся к окружающим, менее самостоятельны, не способны управлять окружающей средой. У них отсутствует цель в жизни и личностный рост. Им сложно ставить перед собой долговременные отдаленные цели и достигать их, а также справляться с тревогой таким образом, чтобы это не отражалось негативно на поведении. Им сложно наслаждаться широким спектром эмоций без чувства угрозы, а также привносить созидательные элементы в удовлетворение сексуальных и агрессивных побуждений.

Родители детей с ЗПР в отличие от родителей детей с НПР отличаются тяжелыми переживаниями и эмоциональными расстройствами.

Перейдем к анализу данных оценивания уровня депрессивности родителей с помощью методики «Шкала депрессии», адаптированной Г.И. Балашовой. Замер осуществлялся трижды с интервалом в месяц. В каждом замере нами учитывались показатели депрессивности в баллах, превышающие уровень легкой ситуативной депрессии. Чаще всего это были депрессивные состояния невротического генеза, субдепрессивные состояния и замаскированная депрессия. Истинное депрессивное состояние было обнаружено лишь в двух случаях (женщины – матери детей с ЗПР).

На основании результатов математико-статистических расчетов с применением ϕ^* – углового преобразования Фишера, можем сказать следующее. Выявлено отсутствие статистически значимых различий между замерами уровня депрессивных состояний матерей и отцов в каждой из выборок. Однако выявлены различия в показателях депрессивности родителей детей с ЗПР и родителей детей с НПП – как в группе матерей ($p = 0,011$), так и в группе отцов ($p = 0,026$).

Рассмотрим результаты измерения чувства вины и стыда по методике «TOSCA» Дж.П. Тангней. Результаты исследования позволили выявить наличие различий в показателе чувства вины в исследуемых группах ($p \leq 0,05$). Для родителей, воспитывающих детей без отклонений в развитии характерно преобладание среднего уровня чувства вины (64%). В отличие от них, для родителей детей с задержкой психического развития характерно преобладание повышенного чувства вины (68%), следовательно, они задаются множеством вопросов о разных проблемах, одержимы идеей их решения, склонны сожалеть о случившемся, хотят искупить вину, исправить ситуацию.

Сравнительный анализ чувства стыда позволило выявить наличие различий между родителями исследуемых групп ($p \leq 0,05$). Родители, воспитывающие детей с задержкой психического развития, испытывают болезненные переживания своей беспомощности, скованности, малозначимости. Для них, в отличие от родителей, чьи дети без отклонений, характерно переживание сходное с чувством провала, неудачи, полного фиаско.

Результаты исследования экстернальности респондентов позволило выявить, что родители детей с задержкой психического развития более склонны приписывать ответственность за последствия своих действий внешним обстоятельствам или другим людям ($p \leq 0,05$), чем родители детей без отклонений. Скорее всего, данное различие связано с тем, что родители, воспитывающие детей с задержкой психического развития, имеют больший опыт переживания вины, анализируя свою жизненную ситуацию, винят себя в тех поступках, в отношении которых раньше себя не считали виноватыми. Родители, воспитывающие детей без отклонений, достоверно более склонны позитивно оценивать себя, свою личность в целом, жизненную ситуацию.

Согласно проведенному эмпирическому исследованию было выявлено, что родители, воспитывающие детей с задержкой психического развития, имеют более выраженное чувство вины, более низкий уровень психического благополучия, чем родители, воспитывающие детей без отклонений.

Список литературы

1. Квасова, Ю.А., Позова, Г.Р. Потребностно-мотивационная сфера младших подростков с нарушениями зрения / Преемственная система инклюзивного образования: взаимодействие специалистов разного профиля: материалы VI Международной научно-практической конференции. – Казань: Изд-во «Познание» КИУ, 2018. - С. 325-328.
2. Захаров, А.И. Предупреждение отклонений в поведении ребенка. – СПб., 2010. –224 с.
3. Крушная, Н.А. Отношения в семьях, воспитывающих детей с задержкой психического развития: монография / Н.А. Крушная. – Челябинск: Изд-во Юж.-Урал. гос. гуман.-пед. ун-та, 2017. – 211 с.

УДК 377

ОЦЕНКА ДОСТИЖЕНИЯ ЗАПЛАНИРОВАННЫХ ЦЕЛЕЙ И ЗАДАЧ В ПРОФЕССИОНАЛЬНОМ ОБРАЗОВАНИИ МОНОГОРОДА

Хисматуллина А.Р.

преподаватель

ГАПОУ Камский строительный колледж

имени Е.Н. Батенчука

Аннотация: принцип учета требований работодателя при формировании содержания образования позволяет формировать не только профессиональные компетенции, необходимые для производственной деятельности, но и личностные качества, профессионально важные с учетом требований корпоративной культуры конкретного предприятия моногорода.

Ключевые слова: итоговая аттестация, мониторинг, диагностика, контроль.

Оценочно-результативный блок модели сетевого взаимодействия предусматривает оценку и определение фактического уровня качества подготовки студентов, на формирование которого был направлен процесс дуального обучения. Качество подготовки студентов определяется в процессе промежуточной и итоговой аттестации с участием представителей работодателя, а также в ходе специального диагностического исследования. Решение о присвоении того или иного уровня качества подготовки каждого из студентов основывается на экспертной оценке, в которой участвуют представители профессиональных образовательных организаций и предприятий.

Руководители практики от профессиональной образовательной организации контролируют качество прохождения производственной практики на предприятии, обеспечивают студентов необходимыми теоретическими знаниями, следят за их посещаемостью и трудовой дисциплиной.

Администрация профессиональных образовательных организаций организует участие студентов, обучающихся с элементами дуального обучения, в конкурсах профессионального мастерства и конкурсах WorldSkills, оценивают

полученные результаты. Руководство предприятия после собеседования с наставниками принимает решение о будущем трудоустройстве студентов.

На основании результатов итоговой аттестации и индивидуального собеседования с руководством предприятия выпускников принимают на работу. Представители профессиональных образовательных организаций осуществляют мониторинг трудоустройства выпускников, поддерживают с ними контакт, выясняют эффективность их трудовой деятельности, так она является ведущим показателем успешности реализации модели сетевого взаимодействия.

В рамках оценочно-результативного блока реализуются следующие функции:

- диагностическая - оценка достижения запланированных целей и задач в рамках модели сетевого взаимодействия (стоит отметить, что оцениваются не только сформированные компетенции, но и личностные качества, необходимые, по мнению работодателей, для успешной производственной деятельности);

- контрольная - сопоставление полученных результатов с критериями, принятие решения о распределении студентов по уровням;

- аналитическая - обобщение полученных результатов, их интерпретация, принятие решения о корректировке содержания модели сетевого взаимодействия.

Для эффективного функционирования модели необходимо выделить принципы ее функционирования, основанные на избранных подходах: системно-деятельностном, личностно-ориентированном и технологическом [1].

Принцип преемственности требований со стороны профессиональной образовательной организации и предприятия предполагает предъявление единых требований к студенту в процессе реализации дуального обучения и, соответственно, совместную их разработку представителями профессиональной образовательной организации и предприятия.

Принцип состязательности [2] предусматривает стремление каждого студента к максимальному результату, так как от успешности реализации дуального обучения зависит дальнейшее трудоустройство на предприятии. Конкуренция с однокурсниками мотивирует обучающихся к достижению успеха не только в практическом, но и в теоретическом плане, так как при трудоустройстве работодатель оценивает успешность обучения в целом.

Принцип мониторинга учебных и производственных достижений студентов на всех этапах реализации сетевого взаимодействия предполагает регулярное выявление уровня освоения учебного материала, производственных и технологических умений: входящий контроль при отборе студентов в группу с элементами дуального обучения; текущий контроль в рамках экзаменов по модулю, участия в конкурсах профессионального мастерства и конкурсах WorldSkills и т.д.; итоговая аттестация с привлечением экспертной комиссии из представителей работодателя.

Структурно-функциональная модель сетевого взаимодействия профессиональной образовательной организации и предприятия имеет

практико-ориентированный характер, дает возможность представить искомый процесс как педагогическую систему, состоящую из взаимосвязанных блоков, результатом функционирования которой должно стать повышение качества подготовки студентов профессиональных образовательных организаций. Согласно логике педагогического исследования, следующий его этап - это выявление и обоснование педагогических условий эффективного функционирования модели сетевого взаимодействия.

Список литературы

1. Мухамеджанова, О.Г. Обеспечение качества строительства через гибкую систему подготовки профессиональных кадров / О. Г. Мухамеджанова, А. С. Ермаков, С. А. Ермаков // Экономика и предпринимательство. - 2017. - № 8-3(85-3). - С. 626-633.

2. Бегалинова, К.К. Особенности образовательной системы в условиях глобализации / К. К. Бегалинова, А. С. Бегалинов // Философия образования. - 2015. - № 1(58). - С. 5-13.

УДК 159.9

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЙ ПРОФИЛЬ ПОТРЕБИТЕЛЯ СТУДЕНТОВ ЭКОНОМИСТОВ И МЕНЕДЖЕРОВ

Чукмарова Л.Ф.

кандидат психологических наук, доцент

Гараева Л.Ф.

магистрант

Казанский инновационный университет
имени В.Г. Тимирязова

Аннотация: исследован психологический профиль потребителя студентов - будущих экономистов и менеджеров. Студентов-менеджеров в психологическом типе профиля потребителя характеризуют индивидуалистические, консервативные и традиционалистические тенденции. У студентов-экономистов - превышение консервативного и традиционалистического типов.

Ключевые слова: психологический профиль потребителя, студенты, экономисты, менеджеры.

По данным Управления информационной политики и по связям с общественностью Набережные Челны постоянно пополняются новыми резидентами ТОСЭР. Вместе с такими «новичками» как: кампания «ТРЕЙДИНТЕРГРУПП», реализующая проект «Машины коммунального хозяйства», предприятие «Термокреп» в 2018 г. общее количество резидентов составило 23 участника.

Соответственно новый социально-экономический статус требует квалифицированных специалистов, в том числе и экономического профиля [1, 2, 3].

В современных социально-экономических условиях принципиально важно научить молодое поколение рациональному поиску источников доходов, использованию и распределению экономических ресурсов, непрерывному планированию, учету и контролю данных процессов. Поэтому исследования психологов направлены на выявление наличных структурных компонентов экономического сознания современной молодежи, поиск инновационных возможностей формирования экономического сознания молодежи [4, 5, 6].

Мы исследовали студентов экономического факультета и студентов факультета менеджмента и инженерного бизнеса КИУ имени В.Г. Тимирязова. Выбор данных групп был обусловлен тем, что данные направления подготовки обеспечивают подготовку специалистов, призванных решать экономические задачи общества. И от того, насколько будущие субъекты экономического воздействия будут соразмерно выбирать формы и методы в своей деятельности, насколько адекватно будет сформировано у них экономическое сознание, во многом будет определяться их конечная эффективность и результативность в рамках ТОСЭР.

Было опрошено 40 студентов первокурсников экономического факультета и 40 студентов-менеджеров ФМиИБ НЧФ КИУ им. В.Г. Тимирязова в возрасте 18-20 лет. Всего 80 человек.

Цель исследования – изучить психологический профиль потребителя студентов экономистов и менеджеров.

В качестве гипотезы выступило предположение о том, что студенты, получающие образование менеджера будут характеризоваться большей консервативностью и индивидуальностью в силу лидерских и управленческих установок. Рассмотрим результаты психодиагностики с помощью теста «Психологический профиль потребителя» (О.С. Посыпанова) (см. табл. 1).

Таблица 1

Результаты диагностики психологического профиля потребителя по О.С. Посыпановой (0-54 б)

№ п/п	Профиль	Менеджеры		Экономисты		Ф*
		Среднее	Акцент/%	Среднее	Акцент/%	
1	Индивидуалист	27,5	30/75	25	12/30	4,181**
2	Инноватор	23,5	10/25	24,1	15/38	1,212
3	Модник	20,4	2/ 5	22,4	11/28	2,92*
4	Традиционалист	26,7	19/48	27,5	20/50	1,114
5	Консерватор	28,6	30/75	28,3	23/58	1,668*
6	Ситуативист	22,3	12/30	24	12/30	0
7	Равнодушный	18	1/3	20	1/3	0

Примечание. Ф* = 1,64, $p \leq 0,05$; Ф** = 2,31, $p \leq 0,01$; Ф*** = 3,91, $p \leq 0,001$.

Общие оценки студентов, в целом, характеризуют средне выраженный тип профиля потребителя. Почти ни у кого не зафиксировано отсутствия,

минимально и максимально выраженного типов профиля потребителя.

Качественный анализ показывает иную картину потребительских типов студентов. Мы выяснили, что почти по каждому профилю можно выделить акцентуированные типы и соотношение их дифференцировано.

Студентов – менеджеров отличает полярные приоритеты в отдельных типах. Так, 75% опрошенных студентов менеджеров характеризуются индивидуальностью в экономическом потреблении. Они, по сравнению с экономистами, предпочитают свой стиль или стиль приемлемый только для специфической группы потребителей. Их предпочтения отличаются оригинальностью. Менеджерам свойственны нестандартные запросы. Потребляемый товар оценивают с позиции независимости. Часто представляют себя нонконформистами ($\phi = 4,181$, $p < 0,001$).

Их предпочтения меняются редко, чаще – реализованные, т.к. «индивидуалисты» готовы сэкономить на чем-либо, но реализовать, удовлетворить свои предпочтения, воплотить в жизнь свои замыслы. Предпочитает товары такого же типа, как у всех, но оригинальные, с определенной «изюминкой», может, даже эпатажные. Зачастую становятся законодателем моды в своей малой группе. Товары открытого потребления важны как свидетельство независимости, средство подчеркнуть индивидуальность.

Согласно данным других исследований, психологический профиль (ПП) индивидуалиста часто коррелирует с ПП консерватора [7, 8]. В нашем исследовании данный феномен получил свое подтверждение.

Среди студентов менеджеров также 75% исследуемых оценили свой стиль потребления, как «консерватор». Потребителей товаров данного профиля отличает спокойствие, консервативность. Они не всегда могут быть удовлетворены своим выбором, но находят веские аргументы и причины, оправдывающие или объясняющие это.

Для них один из самых важных критериев товара является практичность. Они приобретают товары и продукты с высокой степенью практичности и функциональности. Они не зависимы от массовой рекламы, но, в то же время, прислушиваются к индивидуальным замечаниям и советам ($\phi = 1,668$, $p < 0,05$).

У студентов-экономистов статистически значимо выше показатели по такому профилю потребителя как «модник». Почти четверть студентов предпочитает модные, т.е. новые, покупаемые уже достаточно большим количеством потребителей. Быстро поддаются рекламным акциям, которые актуализируют их потребности ($\phi = 2,92$, $p < 0,01$).

Данный товар значим для них, как выражение включенности в группу. Маркетологам известно, что потребители, чье поведение легко предсказать, приобретают товар в случае, если он расходуется большими партиями [9, 10]. Они не стремятся к оригинальности и индивидуализму, а пассивно приобретают то, что только начинает пользоваться популярностью у большей части окружающих людей, и в этом заключается основной парадокс «модников»: стремление подчеркнуть свою индивидуальность через

стремление к массовому потреблению. Предпочтения «модника», как правило, не стабильные, лабильные, редко реализуются.

Студенты-экономисты также характеризуются консервативностью при потреблении товаров (58%). Редко экспериментируют, приобретают уже готовые, окончательные варианты, но «свеженькие», в чем-то новые и пользующиеся популярностью в обществе. Такими людьми легко управлять и манипулировать через обращение к их самолюбию, что «только для Вас» и «не все могут себе это позволить», «это последнее слово в мире моды». Приобретение данного товара интерпретируется ими как знак принадлежности определенной группе. Эти данные подтверждаются результатами по такому виду демонстративного потребления студентов-экономистов, как «мода».

50% студентов-экономистов относят себя к традиционалистам, которые предпочитают при покупке что-то уже проверенное, вечное, надежное. Они верны классике, традиционным формам потребления в своем окружении. В обществе они устойчивы, предсказуемы, с адекватными ожиданиями (ожиданиями) и установками.

Стоит отметить, что среди всех опрошенных студентов только по одному человеку в каждой выборке выявлено с равнодушным типом профиля потребителя. Т.е. равнодушных к потребительскому спросу товаров повседневного спроса среди исследуемых студентов почти нет.

Возможно, это связано с тем, что в большинстве своем, к этому типу относятся мужчины, для которых предпочтения товаров повседневного спроса зачастую не имеют большой значимости. В нашем исследовании, студенток было больше, но не значительно.

Итак, у студентов-менеджеров в психологическом типе профиля потребителя проявляются индивидуалистические, консервативные и традиционалистические тенденции.

У студентов-экономистов все ПП представлены примерно равномерно с некоторым превышением по консервативным и традиционалистическим типам.

Таким образом, наша гипотеза о том, что студенты-менеджеры характеризуются большей консервативностью и индивидуальностью, подтвердилась.

С целью формирования и коррекции адекватного для личности и общества компонентов экономического сознания студентов мы предлагаем следующее: 1. Использовать учебные дисциплины в экономическом образовании и воспитании. 2. Проведение тренингов, деловых игр, дискуссий с целью формирования экономического сознания студентов. 3. Необходимо расширить пропаганду экономического воспитания среди родителей, обучать их формам и методам экономического воспитания с целью формирования адекватного экономического сознания.

Список литературы

1. Алешина, И.В. Поведение потребителей. – М.: Экономистъ, 2016. – 528 с.
2. Дейнека, О.С. Экономическая психология в российской политике переходного периода. – М.: Наука, 2013. – 65с.

3. Проблемы экономической психологии. Том 2 / под ред. Журавлева А.А., Купрейченко А.Б. – М.: Изд-во «Институт психологии РАН», 2005 – 644 с.

4. Позова, Г.Р., Гончарова, Т.В. Проблема развития креативности студентов-инженеров / Современные вызовы психологии и педагогики (к 20-летию психологического факультета НКФ КИУ им. В. Г. Тимирязова (ИЭУП)) : материалы Всероссийской науч.-практ. конф., 21 ноября 2017 г. – Казань: Изд-во «Познание» КИУ, 2017. - С.79-82. Посыпанова, О.С. Экономическая психология: психологические аспекты поведения потребителей. – Калуга: Изд-во КГПУ им. К.Э. Циолковского, 2012. – 296 с.

5. Чукмарова, Л.Ф. Апробация организационной программы обучения, направленной на повышение эффективности и удовлетворенности трудом // Эффективные системы менеджмента – гарантии устойчивого развития: материалы V международного научно-практического форума, 2014 г. Том I, №4. Под редакцией доц. И.И. Антоновой. – Казань: Изд-во «Познание» ИЭУП (г. Казань), 2014. – 348с.

6. Чукмарова, Л.Ф. Шулаева, М.В. Психологопедагогические детерминанты развития экологического сознания учащихся / Социально-инновационные практики развития экологической культуры российского общества // Материалы Всероссийской научно-практической конференции, г. Нижнекамск, 21 сентября 2018 г. – Казань: Изд-во «Познание» Казанского инновационного университета, 2018. – 240 с.

7. Васильев, Г.А. Поведение потребителей: Учеб. Пособие. – М.: Вузовский учебник, 2004. – 388 с.

8. Квасова, Ю.А., Позова, Г.Р. Особенности когнитивной сферы предпринимателей различной успешности / Территории опережающего социально-экономического развития : вопросы теории и практики : материалы I Всероссийской научно-практической конференции (2 марта 2017). Казань : Изд-во «Познание» КИУ им.В.Г. Тимирязова (ИЭУП), 2017.- С.226-230.

9. Ильин, В.И. Поведение потребителей. – СПб: Питер, 2010. – 387 с.

10. Смит, А. Психология потребителя. – СПб.: «Питер», 2004. – 644 с.

УДК 159.922.736

**ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ДЕТЕРМИНАНТЫ РАЗВИТИЯ ЛИЧНОСТИ
ПОДРОСТКОВ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ
(НА ПРИМЕРЕ ДЕТСКОГО ЦЕРЕБРАЛЬНОГО ПАРАЛИЧА)**

Шулаева М.В.

к.психол.н, доцент

Казанский инновационный университет
имени В.Г. Тимирязова

Аннотация: психологические детерминанты развития личности подростков с ОВЗ заключаются в формировании ученика как творческого субъекта учебного процесса, в формировании у него активной жизненной позиции (а не иждивенческой), формировании ценности творчества вообще и творческого

отношения к учебному процессу в частности, развитии у него активных жизненных ориентаций.

Ключевые слова: развитие личности, подростки с ОВЗ.

Актуальность проблемы и темы исследования обусловлена необходимостью разрешения явно обострившихся противоречий между:

- имеющимися методологическими и общими теоретическими обоснованиями учения о компенсации и сверхкомпенсации как движущей силой психического развития личности (В. Штерн, А. Адлер, Л.С. Выготский) и недостаточностью теоретических и практических разработок этих вопросов в теории и методике педагогической психологии;

- теоретическими основаниями изучения личности человека в её неповторимом своеобразии (Л.С. Выготский, А.Н. Леонтьев, Д.Б. Эльконин и др.) и сведения изучения личностных особенностей лиц с ограниченными возможностями здоровья;

- возрастающими потребностями в построения и реализации индивидуальной образовательной траектории, позволяющей каждому учащемуся состояться как активной личности.

В современной психологии существует социально-психологическая типология лиц с ОВЗ, где выделено три основных типа: с адекватно высокой самооценкой и активной жизненной позицией (добьюсь всего сам), с высокой самооценкой и пассивной жизненной позицией (общество должно мне) и с низкой самооценкой и пассивной жизненной позицией (ничего у меня не получится).

Проведены теоретические и эмпирические исследования причин формирования конкретного типа у подростка, а также возможности развития у него интеллектуальных и творческих способностей в рамках индивидуальной образовательной стратегии.

В рамках личностно – ориентированного подхода (Айдарова Л.И., Шулаева М.В.) разработана и апробирована модель обучения подростков с физическим недугом гуманитарным и творческим дисциплинам (изобразительная деятельность, хореография, литература и т.п.) путем создания для них творческого пространства [1, 2].

В данной модели выделены основные условия обучения подростков, а именно формирование у них активной жизненной позиции, актуализация ценности творчества, обучение в социально обогащенной среде, где ученик поочередно выступает в роли ученика (с учителями), собеседника (со сверстниками), помощника (с пожилыми людьми), учителя (с младшими школьниками).

Авторами было проведено комплексное экспериментальное исследование творческого обучения подростков с особыми нуждами, предмет которого охватил структурные компоненты творческой деятельности.

В нем нашла экспериментальное подтверждение теория компенсации физических недостатков развитием творческих и интеллектуальных способностей (А. Адлер), а также современных представлениях о социальном интеллекте и креативности (Э. Торндайк, Р. Стернберг, Д.В. Ушаков). Согласно этому принципу обучение детей и подростков, имеющих двигательный недуг обязательно должно быть развивающим их творческие способности, а именно способности социального интеллекта и креативности, и потом, через их

собственную творческую активность организуется постижение учебного материала.

В ходе исследования были выделены основные составляющие модели творческого развития личности подростков с последствиями детского церебрального паралича на основе представлений о социальном интеллекте. В отличие от обучения обычных школьников, где передача знаний идет по линии «учитель-ученик», в предлагаемой модели обучение осуществляется в трёх направлениях: «взрослый (учитель) - ученик», «ученик-ученик (сверстник)», «ученик-младший ученик», что позволяет задействовать собственные творческие и интеллектуальные способности [1].

В рамках теории субъективной психологии разработана образовательная стратегия компенсаторного обучения подростков с двигательным недугом, заключающаяся в развитии ученика как творческого субъекта учебного процесса, в формировании у него активной жизненной позиции (а не иждивенческой), формировании ценности творчества вообще и творческого отношения к учебному процессу в частности, развитии у него активных жизненных ориентаций. В работе нашла отражение, широко представленная в общей психологии теория деятельностного опосредствования, раскрывающая универсальные основания и проявления личности человека.

В заданной модели системно и комплексно проработан ряд общетеоретических проблем педагогической психологии: организации индивидуальной деятельности учащихся, направленной на овладение знаниями при их специальной организации; введении символов и знаков для действия, способствующих становлению субъектности; обеспечения «зоны развития» и т.д.

Планомерно осуществлена интеграция теоретических представлений Л.С. Выгодского, А.Н. Леонтьева, Д.И. Фельдштейна об исключительной роли социальных условий в развитии подростка на модели компенсационного творческого обучения и развития учащихся с двигательным недугом, психоаналитических теорий личностного развития А. Адлера и К. Юнга, концепций социального интеллекта как особого вида интеллекта, направленного на адаптацию человека к социальной среде П. Вернона, Д.В. Ушакова, Р. Стернберга и др.

Были осмыслены феномены социального творчества с привлечением новейших данных из области когнитивной психологии и психологии творчества применительно к педагогической сфере, а именно обучению подростков с последствиями детского церебрального паралича, поднят вопрос об интеллектуальном ресурсе применительно к детям и подросткам с особенностями развития, в контексте которого обосновывается возможность преимущественного развития творческих и интеллектуальных способностей данной категории подростков, вследствие существующего у них глубинного стремления к компенсации недуга.

Список литературы

1. Айдарова, Л.И. На пути к личностно – ориентированному образованию / Л.И. Айдарова. – Материалы IV Международного конгресса по теории деятельности и культурно – историческим достижениям в социальной практике. – Дания, 1998. – С 150 – 164.

2. Шулаева, М.В. Психологические условия творческого развития подростков с последствиями детского церебрального паралича. – Журнал «Психологическая наука и образование». – Москва: Изд – во МГППУ.- №1, 2007. С 5 – 16.

УДК 368

О РАЗВИТИИ РЫНКА ДОБРОВОЛЬНОГО СТРАХОВАНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И РЕСПУБЛИКЕ ТАТАРСТАН

Аблизина Н.Н.

старший преподаватель
ЧОУ ВО «Казанский инновационный
университет имени В.Г. Тимирязова»

Аннотация: страхование как сегмент финансового рынка может косвенно служить индикатором развития экономики, поскольку сильно зависит от ее оживления или стагнации, наличия свободных ресурсов и потребности в страховании. Анализируемые 2016-2018 гг. и в особенности 2018 год показали положительное развитие страхового рынка и в первую очередь сектора добровольного страхования. Драйверами роста страхового рынка служат банковское кредитование и имущественные риски.

Ключевые слова: добровольное страхование, обязательное страхование, страховые премии, страховые выплаты, ОСАГО, страхование жизни.

Развитие страхового рынка в России сопряжено с происходящими геополитическими изменениями: монопольно развивающийся рынок государственного страхования сменялся рыночной инициативой и наоборот. Государственное регулирование развития рыночных механизмов на страховом рынке в последние десятилетия подтверждает вывод о наличии национального страхового рынка как самостоятельного сегмента экономики страны.

Регулятором страхового рынка проводится политика оптимизации и «качественная зачистка» страхового рынка, результатом которой становится ежегодное сокращение количества субъектов страхового дела в России. Так, с 2016 по 2018 год включительно рынок лишился 57 субъектов страхового дела (снижение с 251 до 194 страховых организаций по данным государственного реестра субъектов страхового дела). Параллельно с политикой жесткого контроля со стороны органа страхового надзора за финансовой устойчивостью страховщиков идут реорганизационные процессы среди субъектов страхового рынка России. Насыщенность страхового рынка компаниями различного качества и уход с него страховщиков пока не сильно отражаются на его концентрации в силу укрупнения самих страховщиков и отзыва лицензий у некрупных компаний.

Оценка развития добровольного страхования в России и Республике Татарстан в 2016-2018 гг. отражена в таблице 1.

Развитие добровольного страхования в России в 2016-2018 гг. сопровождается увеличением премий с темпом роста более 10% ежегодно и страховых выплат, объем которых вырос на 17,35% в 2018 году. Увеличение премий обусловлено количеством заключенных договоров по страхованию. Так, автокаско за год увеличилось более чем на четверть за счет увеличения

тарифов. Рост страховых выплат обусловлен нарастанием частоты страховых случаев.

Таблица 1

Развитие добровольного страхования в Российской Федерации
и Республике Татарстан в 2016-2018гг. [1]

Наименование	2016 год, млрд. руб.	2017 год, млрд. руб.	Темп роста 2017/2016, %	2018 год, млрд. руб.	Темп роста 2018/2017, %
Страховые премии РФ	921,40	1031,36	111,93	1227,47	119,01
Страховые выплаты РФ	316,33	316,33	100,00	371,20	117,35
Страховые премии РТ	17,80	18,82	105,73	22,66	120,40
Страховые выплаты РТ	6,50	7,16	110,15	6,63	92,60
Доля рынка РТ в премиях	1,93	1,82	94,46	1,85	101,17
Доля рынка РТ в выплатах	2,05	2,26	110,15	1,79	78,91

Развитие страхового рынка РТ показывает положительную динамику по премиям (темп роста в 2018 г. 20,4%). Темп роста страховых выплат в 2017 году опережал темп роста премий, что является негативной тенденцией и имел рост в абсолютном выражении. В 2018 году объем выплат существенно сократился. При этом доля рынка Республики Татарстан занимает на страховом рынке всего 1,85% в премиях и 1,79% в выплатах с тенденцией снижения этой доли.

В структуре страхового рынка, как в общероссийских масштабах, так и в Республике Татарстан преобладает добровольное страхование, которое является драйвером развития страхового рынка (см. табл. 2).

Таблица 2

Динамика удельного веса страховых премий на страховом рынке
по добровольному и обязательному страхованию в 2016-2018гг. [1]

Страховые Премии	2016 год, млрд. руб.	Уд. вес, %	2017 год, млрд. руб.	Уд. вес, %	2018 год, млрд. руб.	Уд. вес, %	Темп роста, %
Добровольное страхование РФ	921,40	78,04	1031,36	80,65	1227,47	82,96	133,22
Обязательное страхование РФ	259,23	21,96	246,23	19,35	252,03	17,03	97,22
Добровольное страхование РТ	17,80	68,91	18,82	70,70	22,66	73,43	127,30
Обязательное страхование РТ	8,03	31,09	7,80	29,30	8,20	26,57	102,12

В анализируемом периоде доля добровольного страхования росла за счет таких факторов, как рост розничного кредитования населения, предполагающего страхование. Он отразился в динамике страхования автострахования и страхования от болезней и несчастных случаев. Произошли качественные изменения в ОСАГО и каско, что способствовало их росту. «Прибыль страховщиков увеличилась более чем в полтора раза, что объясняется увеличением доходов от инвестиционной деятельности, а также

снижением убыточности» [2]. Объемы обязательного страхования практически не меняются, колебания незначительны, а удельный вес снижается за счет роста сектора добровольного страхования.

Страховой рынок России, несмотря на показатели 2018 года, испытывает кризис ввиду неопределенности экономической ситуации (низкие доходы населения, неустойчивый реальный сектор) и санкционного режима. Развитие экономики и страхования сильно коррелируют между собой, поэтому для стабилизации ситуации необходимо проводить модернизацию продуктового предложения в сторону экономичных продуктов, решать проблемы продаж и минимизации расходов на выплату комиссий.

Такой драйвер роста страхового рынка, как кредитное страхование жизни в ближайшее время может начать испытывать трудности из-за высокой долговой нагрузки и низких доходов населения. Страхование жизни (некредитное) так и не стало доступным и массовым страховым продуктом, что требует пристального внимания к решению этой проблемы.

На страхование имущества продолжает оказывать влияние дефицит денежных средств у большого количества предприятий, а дороговизна банковского кредита привела к замедлению кредитования и сокращению страхования банковских залогов.

В перспективе страховой рынок должен направить свои усилия на построение и развитие сильных страховых брендов, создание потребительской лояльности и формулирование ценностного предложения для клиентов. Немаловажным фактором для развития страхования должен стать рост доходов населения и бизнеса, способных быть направленными в страхование. Для популяризации страхования можно рассмотреть введение налоговых льгот для страхователей.

Список литературы

1. Динамика сборов и выплат – по регионам и по видам страхования. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.insur-info.ru/statistics/analytics/?unAction=a03> (дата обращения: 30.03.19).

2. Обзор ключевых показателей деятельности страховщиков. Информационно-аналитический материал [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.cbr.ru/content/document/file/71180/review_insure_18q4.pdf (дата обращения: 30.03.19).

УДК 336.7

ПОНЯТИЕ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ КРЕДИТНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Асанов Р.Ш.

магистрант, Казанский инновационный
университет имени В. Г. Тимирязова

Аннотация: в данной статье рассмотрены термины устойчивость и финансовая устойчивость. Оценка устойчивости осуществляется с учетом обширного спектра показателей, изучаемых преимущественно в динамике с использованием стандартного набора показателей.

Ключевые слова: устойчивость кредитной организации, финансовая устойчивость, надежность кредитной организации, банки.

Финансовая устойчивость кредитной организации уже много лет служит предметом научных обсуждений специалистов мирового сообщества, так как череда финансово-банковских кризисов, с одной стороны, говорит о возросшем риске данных событий, с другой стороны – научное общество и практики динамично обсуждают причины кризисных событий в банковском деле и способы их устранения на ранних стадиях. Определение «устойчивость», «финансовая устойчивость», относительно к характеристике блока финансовых и экономических проблем, стали использоваться в России в период перехода к рыночной экономике, что вызвало изменившейся экономической ситуацией, новыми экономическими явлениями, основным образом меняющимися подходами к оценке деятельности хозяйствующих субъектов, в том числе кредитных организаций [1, с. 38].

Оценка устойчивости осуществляется с учетом обширного спектра показателей, изучаемых преимущественно в динамике с использованием стандартного набора показателей. Поэтому стабильность в литературе России и практике чаще всего связывается с различными финансовыми сравнениями, то есть с количественными показателями. Финансовая устойчивость в экономических словарях описывается как устойчивость финансового положения, находящаяся в сбалансированности финансов, удовлетворяющей ликвидности активов, наличии необходимых резервов, высокое качество активов. Она является наиважнейшей составляющей устойчивости кредитной организации с точки зрения ее актуальности для сегодняшнего периода развития банковского сектора России.

Финансовую устойчивость кредитной организации нужно рассматривать как своего рода объединяющий параметр, в котором обобщены характеристики и воздействия всех остальных структурных составляющих общей экономической устойчивости кредитной организации. Устойчивость кредитной организации первична по отношению к понятию надежность кредитной организации. Устойчивой может быть только надежная кредитная организация. А надежная кредитная организация - это не всегда устойчивая кредитная организация [2, с. 19].

Надежность кредитной организации – это ее способность к выполнению взятых на себя обязательств. Кредитная организация, будучи надежной, например, она может выполнить свои обязательства перед клиентами, но это будет идти вразрез с ее финансовой устойчивостью, приводит к сокращению прибыли или привести к убыткам.

Термин «надежность» зачастую используется в практике для сравнения деятельности кредитных организаций, основанной на данных публикуемой финансовой отчетности, что дает возможность составить рейтинги надежности кредитных организаций. То есть «устойчивость кредитной организации» — это более углубленное понятие по сравнению с «надежностью». Поэтому многие авторы все чаще приходят к термину «устойчивость» [1, с. 135]. Понятие

«финансовая устойчивость» в данное время имеет многочисленные изречения. Но до нынешнего времени нет четко разработанного определения финансовой устойчивости, относящейся к кредитным организациям.

Список литературы

1. Барулин, С.В. Финансы : учебник / С.В. Барулин. – 2-е изд., стер. – М.: КНОРУС, 2014. – 640с.

2. Звонова, Е.А. Деньги, кредит, банки: учебник / Е.А. Звонова; М.Ю. Богачева; А.И. Болвачев; под ред. Е.А. Звоновой.– М.: НИЦ Инфра-М, 2016. – 592 с.

УДК 338

О РОЛИ СКЛАДСКОГО УЧЕТА ГОТОВОЙ ПРОДУКЦИИ НА СОВРЕМЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

Багаев И.В.

к.э.н., доцент КИУ им. В.Г. Тимирязова

Бурдин А.Д.

магистрант КИУ им. В.Г. Тимирязова

Аннотация: эффективность производственно-хозяйственной деятельности предприятий во многом зависит от сбалансированной сбытовой политики, от оптимального размещения складского учета, от существующей системы учета готовой продукции.

Ключевые слова: готовая продукция, складское хозяйство, учет.

Современное состояние экономики страны диктует свои правила в отношении вопросов, связанных с организацией складского учета на предприятиях. Главным источником получения дохода для промышленных предприятий является прибыль, получаемая от основной деятельности. В связи с этим вопросы организации складского учета готовой продукции становятся все более актуальными.

Вопрос о том, арендовать складские помещения или приобретать их собственность решает каждый хозяйствующий субъект индивидуально. Для крупных промышленных предприятий наличие разветвленного складского хозяйства – явление обычное. Эффективная организация складского хозяйства позволяет обеспечивать оптимальный прием и хранение остатков готовой продукции, комплектующих и т.д.

Эффективно функционирующее складское хозяйство позволяет принимать оперативные управленческие решения относительно управления готовой продукцией, в том числе и ее учетом. Вопрос учета готовой продукции невозможно решить без наличия определенной информационной базы, обеспечивающей сохранность, мобильность, достоверность полученных данных.

Основной задачей складов является определение наиболее оптимального месторасположения материальных ресурсов, в том числе готовой продукции;

организация достоверного учета остатков готовой продукции на складах; контроль за состоянием остатков готовой продукции.

Для выполнения своих основных задач в рамках работы с готовой продукцией складское хозяйство выполняет ряд функций:

- осуществление приема готовой продукции с соответствующей качественной и количественной проверкой;
- учет и оформление документов, связанных с движением готовой продукции внутри склада;
- своевременное занесение учетной информации в соответствующие базы данных;
- организации хранения готовой продукции на складе;
- подготовка готовой продукции к отпуску покупателям и т.д.

К основным задачам бухгалтерского учета готовой продукции относятся:

- осуществление контроля за выполнением поставленных заданий, как по объему, так и по ассортименту и качеству готовой продукции;
- контроль за своевременностью осуществления расчетов с покупателями и поставщиками, учет выполняемых операций;
- осуществление контроля за сохранностью остатков готовой продукции в соответствии с имеющимися учетными данными;
- контроль за достоверностью предоставляемых данных по отгрузке и реализации продукции.

На анализируемом предприятии ООО «Джошкуноз Алабуга», занимающимся производством прочих комплектующих и принадлежностей для автотранспортных средств [1], по рабочему плану счетов учет затрат на производство организован на трех счетах: 20 «Основное производство», 23 «Вспомогательные производства» и 26 «Общехозяйственные расходы».

Таким образом, организация учета готовой продукции на складе является неотъемлемым элементом общей политики предприятия, способствующей повышению эффективности финансово-хозяйственной деятельности.

Список литературы

1. ООО «Джошкуноз Алабуга» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.rusprofile.ru/id/6586801>.

УДК 336

МЕТОДИЧЕСКИЙ ИНСТРУМЕНТАРИЙ ДЛЯ ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ БЮДЖЕТОВ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ

Васильева И.С.

магистрант

Фаррахова Е.Г.

к.э.н., доцент

ЧОУ ВО «Казанский инновационный университет имени В.Г. Тимирязова»

Аннотация: в статье анализируются методики оценки финансового состояния бюджетов, предлагается система показателей оценки финансового состояния бюджетов муниципального образования.

Ключевые слова: муниципальное образование, оценка финансового

состояния, система местного самоуправления.

Конституцией Российской Федерации органы местного самоуправления наделены самостоятельностью и независимостью от органов государственной власти. Но в то же время состояние бюджета на муниципальном уровне зависит от федерального законодательства и соответственно от состояния федерального и регионального бюджетов. В настоящее время в стране наблюдается замедление экономического роста, что негативно влияет на бюджетный процесс, происходит увеличение дефицитов федерального и региональных бюджетов. В основном, это касается региональных бюджетов. Все эти негативные последствия оказывают влияние на финансовую самостоятельность муниципальных образований. В связи с этим очень актуальны исследования в области экономического анализа финансового состояния бюджетов.

Бюджетные коэффициенты выступают в качестве инструментария в процессе анализа финансового состояния. Отношения одних абсолютных бюджетных показателей к другим выражаются через относительные показатели бюджетного состояния бюджетов [1, с. 34].

В процессе изучения научной литературы об анализе финансового состояния бюджетов, было выявлено множество методик.

Например, Г.В. Поляк предложил методику, позволяющую оценить устойчивость бюджета, в основе которой лежит разбивка показателей на группы, характеризующихся степенью финансовой устойчивости, и использование таких показателей, как бюджетная задолженность, расходы и доходы бюджета.

Данная методика очень проста в применении, так как несложно рассчитать коэффициенты, характеризующие устойчивость бюджетов. Посредством данной методики можно выявить причины, которые повлияли на финансовое состояние бюджета, сравнить относительные показатели разных лет. Но она не может четко охарактеризовать эффективность управления бюджетом.

С.Н. Макаровой была предложена методика, позволяющая более подробно анализировать программные расходы бюджетов, что не дает общей оценки по состоянию бюджета.

Методика, при помощи которой оценивается уровень финансовой самостоятельности муниципальных бюджетов, предложенная Е.А. Ермаковой и О.В. Болякиной, не учитывает ликвидность, сбалансированность, социальную направленность бюджета.

Методика по оценке уровня сбалансированности бюджетов, предложенная Е.В.Кузнецовой, проводится без оценивания уровня автономии бюджета и степени его зависимости от регионального бюджета.

Методику анализа финансового состояния именно бюджета на муниципальном уровне предложила Н.И. Яшина. Но процесс анализа состояния бюджета производится не отдельно, а в совокупности консолидированных бюджетов субъектов.

Н.Ю. Коротинной была представлена система бюджетных коэффициентов, при помощи которых можно дать оценку финансовому состоянию местных бюджетов. Система показателей делится на 5 групп:

1. В первой группе объединены бюджетные коэффициенты, определяющие сбалансированность бюджета.

2. Во второй группе объединены коэффициенты, определяющие степень финансовой независимости муниципального образования от регионального бюджета.

3. В третьей группе обобщены коэффициенты, характеризующие направленность муниципальной бюджетной политики в сфере бюджетных расходов.

4. В четвертой группе обобщены показатели бюджетной устойчивости.

5. В пятой группе объединены показатели долговой зависимости муниципального образования [2, с. 158].

Данная методика дает полноценную оценку финансовому состоянию муниципального образования. Важно определить сбалансированность и устойчивость, степень зависимости муниципального бюджета от регионального, выявить направленность бюджетной политики органов местного самоуправления в части расходования бюджетных средств, долговую зависимость бюджетов муниципальных образований.

Каждая из методик предлагает использование определенных групп показателей и критерии. Взяв в основу все эти методики, можно выбрать наиболее приемлемый набор бюджетных коэффициентов для оценки финансового состояния бюджета муниципального образования.

Достоверная оценка финансового состояния бюджета поможет органам муниципальной власти законно и правильно расходовать бюджетные средства, укрепить финансовую базу, сохранить платежеспособность, сбалансированность и повысить финансовую устойчивость бюджета, своевременно выявлять бюджетные риски и угрозы, для того чтобы их вовремя нейтрализовать, управлять налоговой политикой. Грамотное управление муниципальными финансами – это одно из самых главных условий для эффективной работы органов муниципальной власти и обеспечение достойного качества жизни населения муниципального образования.

Список литературы

1. Бюджетная система России: учебник для вузов / под ред. Г.Б.Поляка. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: 2010. – с.679

2. Коротина, Н.Ю. Инструментарий оценки финансового состояния бюджетов муниципальных образований // Вестник Омского университета. – 2014. - №1. – с.158-163.

УДК 336.6

СОВРЕМЕННЫЙ АНАЛИЗ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Галиев И.Р.

магистрант, КИУ им. В.Г. Тимирязова

Фаррахова Е.Г.

к.э.н., доцент, КИУ им. В.Г. Тимирязова

Аннотация: проведен анализ финансовой устойчивости промышленного предприятия на примере ООО «ЛЕОНИ РУС». Рассмотрены особенности финансовой устойчивости финансовых организаций и промышленных предприятий.

Ключевые слова: промышленность, финансовая устойчивость, реальный сектор экономики.

В современной рыночной экономике финансовая устойчивость является гарантом исполнения обязательств предприятия и его дальнейшей деятельности, что обуславливает особое внимание к данному показателю как со стороны владельцев предприятия и партнёров, так и со стороны внешних кредиторов и надзорных органов. Особое внимание в современных экономических реалиях необходимо уделить промышленным предприятиям, так как промышленность является флагманом экономики страны и в отличие от других сфер экономики не может быстро подстраиваться под новые реалии из-за специфики деятельности. Это обуславливает необходимость действий со стороны государства для поддержки промышленных предприятий в случаях, когда проблемы с деятельностью имеют временный, а не хронический характер и связаны, прежде всего, с макроэкономической нестабильностью. В случаях проблем в деятельности предприятия хронического характера помощь предприятию должна быть направлена, прежде всего, на структурные изменения непосредственного функционирования предприятия, а не на дальнейшее финансирование хронически убыточного экономического субъекта. Это обуславливает привлечение научных кругов для выбора оптимальных изменений для достижения необходимого результата для каждого предприятия в индивидуальном порядке.

Реальный сектор экономики в частности промышленность при оценке финансовой устойчивости зачастую имеет более выгодное положение в обеспеченности основными активами в долгосрочной перспективе по сравнению с финансовым сектором, данная особенность обусловлена производственным характером деятельности и большим объемом внеоборотных активов. В то же время имеет менее выгодное положение в краткосрочной перспективе за счет не ликвидности внеоборотных активов. В частности, данные особенности промышленных предприятий в подавляющем большинстве случаев будут абсолютно ликвидными в долгосрочной перспективе, но значительно менее ликвидными в краткосрочной. Вкупе с современной макроэкономической нестабильностью экономики это обуславливает необходимость более тщательного анализа краткосрочной финансовой устойчивости промышленных предприятий для сохранения финансовой устойчивости в краткосрочной и долгосрочной перспективе.

Задачей анализа финансовой устойчивости является оценка степени независимости от заемных источников финансирования. Это необходимо, чтобы ответить на вопросы: насколько организация независима с финансовой точки зрения, растет или снижается уровень этой независимости и отвечает ли состояние его активов и пассивов задачам ее финансово-хозяйственной деятельности [1]. Получившиеся результаты расчетов показателей финансовой устойчивости позволяют принять решение по улучшению финансовой независимости предприятия или оценить степень надежности контрагента, тем самым это позволяет принять решение о целесообразности сотрудничества с

данным предприятием и снизить риски невыполнения возложенных на предприятие обязательств.

В современной отечественной экономической литературе отсутствует общепринятый состав показателей для анализа финансовой устойчивости предприятий [2]. Это связано прежде всего с спецификой деятельности предприятий и тем, что не все общепринятые показатели и нормативные значения одинаково актуальны для всех отраслей экономики. Это обуславливает необходимость дальнейшей разработки и улучшения унифицированной системы оценки финансовой устойчивости для промышленных предприятий с учетом особенностей деятельности предприятия. Данную систему оценки финансовой устойчивости можно достичь путем внесения поправочных коэффициентов для различных отраслей экономики при использовании единых показателей. В данной статье при оценке финансовой устойчивости предприятия ООО «ЛЕОНИ РУС» будут использованы показатели из учебного пособия Крылова С.И. [3, с. 38].

ООО «ЛЕОНИ РУС» входит в группу Компаний «ЛЕОНИ» являющаяся мировым поставщиком проводов и кабельных систем для автомобилестроительной отрасли и других отраслей экономики. Проведем оценку финансовой устойчивости промышленного предприятия ООО «ЛЕОНИ РУС». Показатели финансовой устойчивости предприятия ООО «ЛЕОНИ РУС» за 2016-2017 год представлены в таблице 1.

Таблица 1

Показатели финансовой устойчивости ООО «ЛЕОНИ РУС»
за 2016-2017 год.

Показатель	На 31 декабря 2017 года	На 31 декабря 2016 года	Изменение	Нормативное значение
Финансовой независимости	0,66	0,58	0,07	$\geq 0,5$
Финансовой зависимости	1,52	1,71	-0,19	≤ 2
Концентрации заемного капитала	0,34	0,42	-0,07	$\leq 0,5$
Коэффициент задолженности	0,52	0,71	-0,19	≤ 1
Обеспеченность собственными средствами	0,49	0,34	0,15	$\geq 0,1$
Доля покрытия собственными оборотными средствами запасов	1,44	1,12	0,32	$\geq 0,6-0,8$
Доля покрытия собственными оборотными средствами и долгосрочными заемными средствами запасов	1,46	1,14	0,33	≥ 1
Коэффициент мобильности собственного капитала.	0,66	0,58	0,07	$\geq 0,3-0,5$

По результатам проведенного анализа финансовой устойчивости представленной в таблице 1 можно сделать вывод, что за анализируемый период показатели финансовой устойчивости предприятия ООО «ЛЕОНИ РУС» улучшились по всем анализируемым показателям и соответствуют нормативным значениям. Таким образом, за анализируемый период состояние финансовой устойчивости предприятия является стабильным и продолжает

расти, что обуславливает необходимость рассмотреть варианты увеличения доли заемного капитала для увеличения прибыли за счет эффекта финансового рычага.

Список литературы

1. Шегурова, В.П., Чекалдаева Ю.А. Оценка финансовой устойчивости промышленных предприятий региона / В.П. Шегурова, Ю.А. Чекалдаева // Молодой ученый. - 2015. - №1. - С. 314-317.
2. Крутин, Ю.В. Оценка финансовой устойчивости промышленного предприятия / Ю. В. Крутин // Вестник Удмуртского университета. - 2012. - №2. - С. 82-84.
3. Крылов, С.И. Финансовый анализ: учебное пособие / С.И. Крылов. - Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 2016.- 160 с.

УДК 658.15

АНАЛИЗ ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ И ЛИКВИДНОСТИ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ И ПУТИ ИХ ПОВЫШЕНИЯ В УСЛОВИЯХ НЕСТАБИЛЬНОЙ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЙ СРЕДЫ

Галиев И.Р.

магистрант, КИУ им. В.Г. Тимирязова

Фаррахова Е.Г.

к.э.н., доцент, КИУ им. В.Г. Тимирязова

Аннотация: проведен анализ платежеспособности промышленного предприятия на примере ООО «ЛЕОНИ РУС». Рассмотрены особенности сохранения платежеспособности промышленных предприятий в условиях нестабильной макроэкономической среды и пути её улучшения.

Ключевые слова: промышленность, платежеспособность, реальный сектор экономики.

Актуальность данной темы связана, прежде всего, с текущей нестабильностью в экономике России, что обуславливает необходимость более тщательно подойти к оценке платежеспособности предприятий и выработать меры для восстановления платёжеспособности. Ни для кого не секрет, что промышленные предприятия являются локомотивами экономики, и данному сектору экономики необходимо уделять особое внимание в периоды экономических кризисов, так как специфика деятельности промышленных предприятий не предусматривает возможности быстрой адаптации к новой экономической ситуации. Большинство промышленных предприятий крайне уязвимы к снижению платежеспособности населения, а так же к экспортным и импортным ограничениям накладываемым государствами, которые разрывают устоявшиеся партнерские отношения между различными отраслями разных стран мира. Вкупе с объемами производства средних и крупных промышленных предприятий - это ставит их в опасную ситуацию из-за

сложности реализации продукции при сохранении объемов производимой продукции.

В современной экономической науке платежеспособности уделяется основная роль в оценке текущего финансового состояния предприятия и оценке рисков банкротства. Платежеспособность состоит из двух основных факторов, а именно наличие достаточного количества активов для погашения обязательств и степени ликвидности данных активов. Ликвидность активов в свою очередь делится по степени скорости реализации актива при сохранении её рыночной стоимости.

Под платежеспособностью предприятия следует понимать его способность отвечать по своим обязательствам на основе ведения целесообразной деятельности с положительным эффектом, учитывая свои возможности [1, с. 11].

Ликвидность организации является более узким по сравнению с ее платежеспособностью понятием и представляет собой способность организации выполнять краткосрочные обязательства и осуществлять непредвиденные расходы [2, с. 42].

В структуре экономических показателей различают абсолютные и относительные показатели ликвидности [3, с. 25].

1. Абсолютные показатели ликвидности представляют собой результат оценки, выраженный в форме денежных единиц или натуральных единицах.

2. Относительные показатели ликвидности представляют собой результат оценки, выраженный в условных единицах между двумя абсолютными или относительными показателями.

Основным абсолютным показателем, применяемым при оценке платежеспособности и ликвидности, можно считать показатель величины собственных оборотных средств. Рассчитывается данный показатель путём вычитания краткосрочных обязательств из оборотных активов. Результат расчета показателя позволяет оценить размер собственных оборотных активов после погашения краткосрочных обязательств.

Абсолютные показатели имеют существенный недостаток, а именно отсутствие возможности сопоставления данных в динамике лет. Поэтому основами оценки платежеспособности являются относительные показатели. При оценке платежеспособности используются следующие относительные показатели:

1. Коэффициент абсолютной ликвидности. Данный показатель отражает возможность немедленного погашения краткосрочных обязательств за счет имеющихся денежных средств и рассчитывается путем деления имеющихся по балансу денежных средств на краткосрочные обязательства.

2. Коэффициент быстрой ликвидности. Данный показатель отражает возможность погашения краткосрочных обязательств за счет имеющейся дебиторской задолженности и денежных средств.

3. Коэффициент текущей ликвидности. Данный показатель отражает общую ликвидность предприятия и рассчитывается путем деления оборотных средств на краткосрочные обязательства. Расчёт данного показателя позволяет

оценить, сколько приходится оборотных средств на 1 единицу краткосрочных обязательств.

Таким образом, для оценки платежеспособности в динамике времени обычно используются относительные показатели, а не абсолютные.

Макроэкономическая нестабильность и ограничения на импорт и экспорт продукции создает риски, прежде всего, для быстрореализуемых активов предприятия. Так как поиск новых контрагентов для крупной и средней промышленности в большинстве случаев осложняется спецификой продукции, насыщенностью рынка и временными факторами. В частности рост стоимости сырья закупаемого на зарубежном рынке и потеря возможности сбыта продукции у постоянного контрагента могут привести к рискам неплатежеспособности предприятия. Для сохранения платежеспособности необходимо производить шаги, как руководству самого предприятия, так и государству. Руководству предприятия необходимо производить постоянную оценку рисков потери контрагентов от санкционных ограничений, риски потерь от курсовой разницы, а так же проводить более консервативную политику в отношении страхования данных рисков. Со стороны государства необходимо проводить поддержку промышленного сектора страны и различными способами уменьшить риски предприятий от макроэкономической нестабильности. К данным способам можно отнести субсидирование или льготное кредитование предприятия в случае потери контрагента из-за санкционного режима для восстановления платежеспособности предприятия в краткосрочной перспективе и расчёта по имеющимся обязательствам.

Проведем оценку ликвидности предприятия ООО «ЛЕОНИ РУС». Результаты оценки ликвидности ООО «ЛЕОНИ РУС» за 2016-2017 год представлены в таблице 1.

Таблица 1

Показатели ликвидности ООО «ЛЕОНИ РУС» за 2016-2017 год

Показатель	На 31 декабря 2017 года	На 31 декабря 2016 года	Изменение	Нормативные показатели
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,29	0,59	-0,30	> 0,2
Коэффициент быстрой ликвидности	1,30	1,05	0,25	> 1
Коэффициент текущей ликвидности	2,00	1,53	0,47	> 1,5

По результатам проведённой оценки ликвидности ООО «ЛЕОНИ РУС» можно сделать следующие выводы. Показатель абсолютной ликвидности снизился с на 0,3 пункта и составил 0,29 при нормативном значении более 0,2. В данном случае факт снижения абсолютной ликвидности является положительным фактором, так как необоснованное завышение свободных денежных средств снижает возможные прибыли из-за неэффективного использования излишка денежных средств. В данном случае свободные денежные средства были использованы для развития бизнеса, что можно

считать положительным фактором. Показатель быстрой ликвидности увеличился на 0,25 пунктов и составил 1,3 при нормативном значении более 1. Данные изменения можно считать положительными из-за образования запаса ликвидности, что позволяет снизить риски неплатежеспособности в краткосрочном периоде. Показатель текущей ликвидности увеличился на 0,47 пункта и составил 2 при нормативном значении более 1,5. В некоторых источниках считается оптимальным значением показателя 2 и более, однако в мировой практике допускаются снижения данного показателя до 1,5. Таким образом, показатели платежеспособности ООО «ЛЕОНИ РУС» входят в нормативные значения в течение всего анализируемого периода.

Список литературы

1. Кудряшов, В.С. Теоретические и методические аспекты анализа платежеспособности финансовой устойчивости предприятий / В.С. Кудряшов. - // Стратегии бизнеса. – 2016. – №12(32). С.11-19
2. Крылов, С.И. Финансовый анализ: учебное пособие / С.И. Крылов. — Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 2016.— 160 с.
3. Вишняков, Я.Д., Колосов, А.В., Шемякин, В.Л. Оценка и анализ финансовых рисков предприятия в условиях враждебной окружающей среды бизнеса / Я.Д. Вишняков, А.В. Колосов, В.Л. Шемякин // Менеджмент в России и за рубежом. – 2013. – № 3. С.22-25

УДК 330.101

НЕОБХОДИМОСТЬ ТРАНСФОРМАЦИИ СОБСТВЕННОСТИ КАК ФАКТОР ДОСТИЖЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА

Галкин А.П.

магистрант, Казанский инновационный университет имени В.Г. Тимирязова

Аннотация: вопрос об актуальности создания народных предприятий в российской экономике ставится с определенной периодичностью. Обусловлено это поиском оптимальной формы хозяйствования, сочетающей в себе интересы собственника, трудового коллектива, государства в части бюджетных поступлений и развития экономики в целом. В свете слабой защищенности прав собственности в России и распыления акционерного капитала такая форма собственности как народные предприятия позволяет нивелировать данные риски и развивать бизнес.

Ключевые слова: народное предприятие; отношения собственности; акционерное общество работников; участие в управлении и капитале.

Темпы и условия развития российской экономики на современном этапе далеки от декларируемых Правительством РФ показателей и среднемировых ориентиров. Для обеспечения устойчивого экономического роста необходимо трансформировать подходы к ведению бизнеса, администрированию платежей, финансированию программ поддержки социально-экономического развития.

В настоящее время в мире происходят процессы трансформации

экономической системы и отношений собственности. По мнению С.В.Лозинского и А.Н. Праздничных, под трансформацией собственности понимаются «процессы смены собственности, перехода ее под контроль определенных институтов, привлечения к владению наемных рабочих, превращения собственности в наиболее распространенное средство платежа при крупных трансакциях» [1], в результате чего понятие «собственность» отрывается от своего физического содержания, а иногда и от юридического.

Трансформационные процессы требуют, прежде всего, перестройки отношений собственности, как базового экономического отношения. Собственность является основным условием производства, поэтому она тесно связана с государственной властью и экономическим ростом. Механизмы трансформации собственности достаточно разнообразны и могут функционировать при участии государства, корпораций, финансовых компаний, банков. Одна из основных задач таких механизмов – снижение трансакционных издержек. Следуя логике, в условиях конкуренции форм собственности должно быть преодолено господство какой-то одной формы собственности, рынок должен «выбрать» эффективные формы собственности с низкими трансакционными издержками или создать взаимодополняющие гибриды. Кроме того, задача повышения конкурентоспособности хозяйствующих субъектов в условиях инновационной экономики и необходимости ускорения темпов экономического роста, требует создания нового типа работника – индивида, принимающего участие в управлении производством и в распределении результатов его деятельности.

В российской экономике последних нескольких лет трансформация отношений собственности происходит зачастую не на рыночной основе. Повсеместным становится закрытие бизнеса по признакам несостоятельности (иногда вынужденное) или продажа бизнеса, в том числе конкурентам, скупка пакетов акций «интересных» предприятий.

Эволюция коллективных форм собственности в России и изучение мирового опыта позволило создать «народные предприятия» – закрытые акционерные общества работников, функционирующие на основе федерального закона от 19 июля 1998 г. № 115-ФЗ "Об особенностях правового положения акционерных обществ работников (народных предприятий)".

Наличие законодательной базы само по себе не создает поддержки таким формам хозяйствования, властью зачастую лоббируются интересы крупного частного капитала. В этой связи интересен опыт Кабардино-Балкарской Республики и Липецкой области. Руководство регионов всячески на государственном уровне приветствовало создание народных предприятий. Основной же проблемой ограниченного количества таких предприятий является низкий уровень доходов населения, что не позволяет ему участвовать в выкупе имущества своего предприятия.

Среди более чем ста зарегистрированных предприятий, «на ноябрь 2018 года в ЕГРЮЛ числится действующим 31 народное предприятие» [2, с. 69]. В средствах массовой информации и научных трудах чаще всего упоминаются предприятия – лидеры – ЗАОр "НП НЧ КБК им. С.П. Титова", АОр "МД НП

"Красная звезда", ЗАОр "Туринский целлюлозно-бумажный завод", ЗАОр "НП Конфил", АОр "Народное предприятие Знамя» и другие.

«Демократичные» отношения собственности в акционерных обществах не лишены недостатков, среди которых фиктивное распределение собственности, концентрация власти в одних или немногих руках, отстранение работников от управления предприятием и полноценного участия в распределении его прибыли. Развитие народных предприятий практически исключает возможность единоличного управления и вывода капитала в интересах собственников, поскольку собственником является сам коллектив. Несомненным плюсом является ограничение уровня заработной платы генерального директора. В данном случае коллективу будет необходимо выработать общую стратегию развития предприятия, что иногда бывает затруднительно.

Таким образом, создание народных предприятий актуально как способ избегания проблем демократизации собственности, присущих акционерным обществам. Народные предприятия сочетают в себе интересы собственника, коллектива, государства в части поступлений в бюджет и развития экономики в целом, позволяют обеспечивать занятость, достойный уровень оплаты труда, сохранить самостоятельность и независимость предприятия, и за счет роста производительности быть одним из драйверов экономического роста.

Список литературы

1. Лозинский, С.В., Праздничных, А.Н. Процессы трансформации собственности: мировой опыт [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.cfin.ru/press/management/1998-2/05.shtml> (дата обращения 09.04.2019).

2. Аблизина, Н.Н. Формы реализации демократической системы отношений на российских предприятиях / Н.Н. Аблизина // Научные исследования: фундаментальные и прикладные аспекты – 2018: сборник научных трудов. – Казань: Изд-во «Познание» Казанского инновационного университета, 2018. – С. 67-70.

УДК 336

О НЕОБХОДИМОСТИ И РАЗВИТИИ СОЦИАЛЬНЫХ НАЛОГОВЫХ ВЫЧЕТОВ ПО НАЛОГУ НА ДОХОДЫ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ

Герасимова Т.В.

к.э.н., доцент, Казанский инновационный университет имени В.Г. Тимирязова

Аннотация: налоговая политика, предусматривающая снижение налоговых ставок, введение налоговых льгот, реализующая стимулирующую функцию налогов, создает условия для повышения деловой активности, привлечения инвестиций, увеличения объемов производства, а также для роста доходов населения.

Ключевые слова: налоговое бремя, кривая Лаффера, социальная функция налогов, социальный налоговый вычет

Любому государству для осуществления своей деятельности, для выполнения возложенных на него функций необходимы ресурсы, в том числе финансовые. Главным источником финансовых ресурсов государства являются поступающие в бюджет налоги.

Вся совокупность, сумма налогов и сборов собранная в определенный промежуток времени в стране определяется «малопривлекательной» экономической категорией – налоговое бремя. Номинальное определение понятия «бремя» означает «тяжесть», «нагрузку» и что они на кого-то возлагаются. Налоговое бремя в экономике страны должно быть посильным, оно не должно «убивать» стремление к сбережению, стремление к развитию трудовой деятельности, стимулы к развитию предпринимательства.

С одной стороны у государства должно быть достаточно ресурсов, что на первый взгляд оправдывает высокую налоговую нагрузку, но с другой стороны нагрузка должна согласовываться с конечной целью деятельности государства – заботой о гражданах и бизнесе. Проблема выбора между стремлением пополнить бюджет и желанием снизить налоговую нагрузку, была графически обозначена американским экономистом Артуром Лаффером уже в середине 20 века. Кривая Лаффера наглядно демонстрирует стимулирующий эффект снижения налогов. Люди работают не для того чтобы платить налоги, они должны видеть перспективы получения доходов и прибыли, которые являются движущей силой процветания экономики. Рост налоговых ставок по мнению А.Лаффера неизбежно приводит к переходу налогоплательщиков в теневой сектор.

Выводы Лаффера не теряют своей актуальности и сегодня при разработке государством налоговой политики. Социальная и стимулирующая функции налогов по прежнему успешно конкурируют с основополагающей фискальной функцией и становятся все более значимыми. Налоговая политика, предусматривающая снижение налоговых ставок, введение налоговых льгот, реализующая стимулирующую функцию налогов, создает условия для повышения деловой активности, привлечения инвестиций, увеличения объемов производства, а также для роста доходов населения. Социальная защита населения, развитие человеческого потенциала, сглаживание неравенства в уровне доходов различных групп населения – это закономерный результат реализации социальной функции налогов.

Плательщиками НДФЛ (налога на доходы физических лиц) являются все трудоспособные граждане страны, это делает его главным инструментом достижения социальных целей налоговой политики, которая, несмотря на то, что является фискальной, призвана обеспечивать высокий уровень жизни населения. Благодаря налоговым льготам и вычетам по НДФЛ, плательщик получает возможность сохранить часть дохода, являющегося объектом налогообложения.

В нашей стране впервые социальные налоговые вычеты по НДФЛ появились в 2000 году и с тех пор неоднократно изменялись и дополнялись.

Положительной оценки на наш взгляд заслуживает реформирование налоговых вычетов в плане расширения перечня услуг, оплаты которых принимаются к расчету, в плане лимита сумм принимаемых к расчету и в плане участников действия данного налогового механизма.

Увеличилась и достигла 120 тыс. рублей в год максимальная сумма возврата за собственное образование. Лимит вычета 50 тыс. рублей в год за обучение детей (как родных, так и усыновленных) полагается на каждого из детей. Признан неограниченным размер вычета за лечение и медикаменты, если лечение признано дорогостоящим. Перечень медицинских услуг, оплата по которым подлежит вычету, дополнен услугами оказываемыми санаториями и профилакториями

С 2016 года социальные налоговые вычеты, за обучение, лечение и социальный налоговый вычет в сумме страховых взносов по договору добровольного страхования жизни, могут быть предоставлены налогоплательщику до окончания налогового периода. Это дополнение в законе существенно упростило механизм использования льготы налогоплательщиком. При предоставлении вычета в текущем налоговом периоде нет необходимости заполнять декларацию, а часть дохода не возвращается «потом», а сразу не «уходит» в бюджет, что немаловажно в условиях инфляции.

К нашему сожалению, основными направлениями налоговой и политики России на 2019 год какое-либо изменение предоставления социальных вычетов по НДФЛ не предусмотрено. Социальные налоговые вычеты относятся к наиболее востребованным и распространенным из всех видов вычетов по НДФЛ и количество налогоплательщиков, в число которых входит население с низким и средним уровнем доходов, обращающихся за получением социального вычета, увеличивается.

Текущее состояние российской экономики мы не можем охарактеризовать как устойчивое и надежное, и это отражается не только на бюджете Российской Федерации, но и на любом семейном бюджете. Снижает доходы домохозяйств рост количества платных услуг предоставляемых населению в сферах образования и здравоохранения.

Участие государства в софинансировании социально значимых расходов физических лиц должно не только сохраниться, но и быть максимально дополнено. Оптимальными мероприятиями по реформированию социальных налоговых вычетов могли бы в ближайшей перспективе стать:

- установление ограничения по возрасту при получении социального налогового вычета за медицинские услуги, оказанные детям налогоплательщика, возрастом до 24 лет, аналогично социальному вычету по оказываемым образовательным услугам;

- расширение перечня лекарственных средств, утвержденного Правительством Российской Федерации (делает данную льготу малоприменимой), при использовании вычета предоставляемого в размере стоимости лекарственных препаратов для медицинского применения для лиц, имеющих инвалидность.

Социальные налоговые вычеты имеют достаточный потенциал развития в отношении их участников, лимитов, перечня услуг, сферы распространения.

Список литературы

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 11.10.2018) "Собрание законодательства РФ", 07.08.2000, N 32, ст. 3340.

УДК 332.2.021

СТРУКТУРА ИНВЕСТИЦИЙ В ОСНОВНОЙ КАПИТАЛ КАК ПОКАЗАТЕЛЬ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН

Зайнуллина Р.Ф.

Башкирский государственный аграрный университет

Аннотация: в статье проводится анализ состояния инвестиций в основной капитал по сферам финансового вложения в Республике Башкортостан, а также характеристика инвестиционного климата в Республике Башкортостан. В ходе исследования выявлены основные тенденции, проблемы и перспективы инвестиционной деятельности в Республике Башкортостан.

Ключевые слова: инвестиции, инвестиционная деятельность, региональная экономика, инвестиционная привлекательность, стратегия, финансовые вложения.

Инвестиции - это вложенные средства в те или иные проекты с целью получения экономической выгоды. Инвестиции в основной капитал – это комплекс расходов, которые направлены на расширение, модернизацию, реконструкции или восстановления основных фондов, способствующие обновлению основных фондов, что тем самым увеличивает первоначальную стоимость того или иного объекта. Инвестиции имеют важное значение в экономике страны в целом и в каждом регионе России. Инвестиции в основной капитал подразделяется на виды по секторам финансовых вложений. Инвестиционная деятельность всех субъектов экономики способствует капиталообразованию и круговороту денег. Поэтому каждый регион и страны в целом разрабатывают инвестиционную стратегию с целью привлечения дополнительных средств в экономике, что тем самым будут способствовать тому, чтобы сделать экономику энергичной. В состав инвестиционной стратегии включается политика будущих вложений, подразумевающая выбор наиболее перспективных направлений для инвестирования на ближайшие годы.

На объем вложений в основном влияют:

- уровень применения производственных основных фондов и мощности;
- конкурентоспособность распространяемой продукции;
- качество и эффективность инвестиционных проектов, реализуемых организациями;
- рациональность в процессе обращения с ресурсами предприятия.

По итогам Национального рейтинга инвестиционного климата по субъектам РФ Республика Башкортостан заняла 23-е место [1].

Республика Башкортостан является одним из развитых регионов по многим экономическим показателям, если сравнивать последние пять лет, то объем инвестиций существенно изменился в лучшую сторону, а размер инвестиций возрос на 68%. Важно отметить, что в последние два года инвестиционная привлекательность снизилась. В связи с этим Правительство Республики Башкортостан поддерживает инвесторов такими методами: как снижение налоговой нагрузки и предоставление налоговых преференций для поддержки малого и среднего предпринимательства, налоговые льготы на имущество, прибыль и некоторые другие. Таким образом, на государственном уровне создаются благоприятные условия для инвесторов [2]. К примеру, в 2018 г. Правительство предложило субсидирование затрат на инвесторов на строительство объектов инфраструктуры. На эти цели республиканские власти ежегодно будет выделено один млрд. рублей в рамках инвестиционной программы [1].

Таблица 1

Структура инвестиций в основной капитал, направленных на развитие экономики, по видам экономической деятельности в Республике Башкортостан (в процентах к итогу)

Показатели	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2017 г. к 2015 г. (+/-)
Всего, в том числе по видам деятельности:	100,0	100,0	100,0	-
сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	4,2	4,4	4,4	0,2
добыча полезных ископаемых	16,6	14,8	18,0	1,4
обрабатывающие производства	36,2	41,7	35,1	-1,1
производство и распределение электроэнергии, газа и воды	5,4	7,6	8,8	3,4
строительство	0,7	1,5	1,4	0,7
оптовая и розничная торговля	2,8	1,9	2,4	-0,4
гостиницы и рестораны	2,1	0,3	0,1	-2
транспорт и связь	15,4	12,2	13,9	-1,5
финансовая деятельность	0,7	0,3	0,5	-0,2
операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	9,3	8,7	7,1	-2,2
государственное управление и обеспечение военной безопасности;	2,3	0,9	0,9	-1,4
образование	2,1	1,9	2,4	0,3
здравоохранение и предоставление социальных услуг	1,2	2,0	1,3	0,1
предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг	1,0	1,8	3,7	2,7

В 2017 г. по данным Росстата наблюдается сдерживание инвестиционной активности, объем инвестиций в основной капитал за счет всех источников финансирования составил 260,9 млрд. рублей. По данному показателю по Приволжскому федеральному округу Республика Башкортостан занимает второе место, а по Российской Федерации – 16 место. В связи с этим в

Правительстве Башкортостан еженедельно один раз в неделю проводится «инвестиционный день» для того, чтобы разрабатывать активные методы привлечения инвестиций в Республику Башкортостан [3].

Данные таблицы 1 свидетельствуют о том, что большая доля инвестиций поступает в обрабатывающие производства, но если посмотреть динамику за последние три года, то заметно, что доля инвестиций в обрабатывающие производства снизилась на 1,1%. После отрасли обрабатывающего производства следует сфера добыча полезных ископаемых, доля полезных ископаемых увеличилась на 1,4%. Транспорт и связь также составляет в 2017 г. 13,9% от 100%, что является достаточно емкой сферой, за последние три года этот вид деятельности сократился на 1,5%. Операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг также сократилось на 2,2%, что является существенным изменением в экономике. Образование занимает небольшую долю в экономике, но за последние три года этот вид деятельности возрос на 0,3%. Здравоохранение также занимает небольшую долю и за три года увеличилась доля на 0,1% в экономике по инвестициям. Инвестиции в финансовую деятельность сократилась на 0,2% за последние три года. Государственное управление и обеспечение военной безопасности сократилось на 1,4%. Коммунальные услуги возросли на 2,7%. Инвестиции в производство электроэнергии, газа и воды за последние три года увеличились на 3,4%, строительство возросло на 0,7%. Если говорить о сельском хозяйстве, то доля инвестиций в эту отрасль не так существенны, как допустим в обрабатывающем производстве, но за последние три года инвестиции возросли на 0,2% [4, 1]. Инвестиционная активность тесно связана с инновациями процессами. Об этом в своих работах пишут Ахметьянова А.И. [5], Колевид Г.Р. [6], Кузнецова А.Р. [7, 8, 9], Омарханова Ж.М. [10], Сайтова Р.З. [11] и другие ученые. Конкурентные инновационные преимущества отраслей и предприятий напрямую зависят от их цифровизации и информатизации. Предполагаемая выгода от ожидаемого вознаграждения, построенная на точных экономических расчетах, позволяет инвесторам с большей степенью вероятности вкладывать денежные средства именно в те сферы, где окупаемость затрат будет осуществляться более ускоренными темпами.

Таким образом, инвестиции играют существенную роль в экономике Республики Башкортостан, как и по России в целом. Ведь именно от инвестиций зависит развитие экономики, так как происходит круговорот капитала, что приводит к модернизации, расширению, закупки новых технологий и многое другое, вложения во многие проекты, которые экономически выгодны и могут принести пользу не только инвестору в виде дивидендов, но и экономике региона, что также способствует повышению инвестиционной привлекательности региона в целом.

Список литературы

1. Министерство экономического развития Республики Башкортостан: офиц. сайт. [Электронный источник] - Режим доступа: <https://economy.bashkortostan.ru>.

2. Хаматдинова, Р.Ф. Оценка состояния инвестиционной привлекательности Республики Башкортостан / Р.Ф. Хаматдинова // Управление экономической анализ финансы. Сборник научных трудов. Под общей редакцией И.Р. Коцегуловой. Издательство: ГОУ ВПО Уфимский государственный авиационный технический университет. - Уфа, 2017. – С. 349-354.

3. Зайнуллина, Л.А, Сайпушево, Е.О. Меры государственной поддержки в Республике Башкортостан / Л.А. Зайнуллина, Е.О. Сайпушево // Аллея науки. Издательство: Издательство: ИП Шелистов Денис Александрович (Издательский центр "Quantum"). – 2017. - №16. – С. 416-419.

4. Инвестиционная и строительная деятельность в Республике Башкортостан: статистический сборник. - Уфа: Башкортостанстат, 2018. - 23 с.

5. Ахметьянова, А.И., Кузнецова, А.Р. Проблемы обеспечения информационной безопасности в России и ее регионах // Фундаментальные исследования. 2016. №8-1. С.82-86.

6. Кузнецова, А., Колевид, Г., Загирова, З., Гусманов, Р., Ковшов, В. Механизм формирования конкурентных преимуществ в цифровой экономике // Российский электронный научный журнал. 2018. №1 (27) С. 6-25.

7. Кузнецова, А.Р. Развитие информационных технологий в системе управления социальной сферы // Информационные ресурсы России. 2011. №5. С.12.

8. Кузнецова, А.Р., Валиева, Г.Р. Проблемы формирования инноваций в аграрной сфере экономики Республики Башкортостан // Вестник Башкирского государственного аграрного университета. 2013. №1 (25). С.129-130.

9. Кузнецова, А.Р., Валиева, Г.Р. Тенденции инновационного развития в сельском хозяйстве Республики Башкортостан // Известия Международной академии аграрного образования. 2013. №17. С.245-248.

10. Кузнецова, А.Р., Омарханова, Ж.М. Цифровые технологии в инновационном развитии экономики сельского хозяйства Республики Казахстан. // Агроэкоинфо. 2018. №2 (32). С.64.

11. Кузнецова, А.Р., Сайтова, Р.З., Колевид, Г.Р. Проблемы развития инноваций и научных исследований в современных условиях. В сборнике: Территории опережающего социально-экономического развития: вопросы теории и практики Материалы II Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. 2018. С. 80-85.

УДК 336

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ ПОНЯТИЯ «ФИНАНСОВЫЙ ЦИКЛ»

Кирилова А.А.

магистрант

Фаррахова Е.Г.

к.э.н., доцент

ЧОУ ВО «Казанский инновационный университет имени В.Г. Тимирязова»

Аннотация: исследование посвящено вопросу определения понятия «финансовый цикл» различными отечественными и зарубежными учеными-экономистами. Так же в данном исследовании описан процесс оборота капитала, включающий следующие стадии: закупка, производство и

реализация. Исходя из анализа, выделены важные сущностные характеристики понятия «финансовый цикл» и улучшено его содержание.

Ключевые слова: капитал, финансовые ресурсы, финансовый цикл, производственный цикл, операционный цикл.

Эффективное управление имеющимися финансовыми ресурсами предприятия в значительной степени определяется уровнем развития и ресурсного обеспечения финансового менеджмента на предприятии. Особенно остро данный вопрос проявляется в современных кризисных условиях, при которых предприятия имеют определенные особенности в разрезе ведения своей основной деятельности и в механизме финансового управления. Именно отсутствие системности в управлении приводит к невысокой результативности использования методов и распределению имеющихся финансовых ресурсов.

Ключевым инструментом управления имеющимися финансовыми ресурсами в деятельности предприятия выступает показатель продолжительности финансового цикла, который позволяет эффективно управлять имеющимися оборотными активами предприятия.

Главной целью исследования является раскрытие содержания понятия «финансовый цикл» и определение его особенностей.

Необходимым условием деятельности любого предприятия является присутствие функционирующего капитала, цель которого – бесперебойный процесс воспроизводство задействованных ресурсов. Эффективное использование капитала обеспечивает рост прибыли, повышения конкурентоспособности и завоевания новых рынков сбыта за целевой функцией роста стоимости капитала.

С позиции классической экономической теории (А. Смит, Д. Рикардо, Дж.С. Милль) функционирующий капитал состоит из основного капитала – это капитал, который на протяжении длительного периода полностью участвует в процессе производства, однако свою стоимость на готовую продукцию он переносит не сразу, а постепенно; и оборотного капитала - остальной части, стоимость которой полностью переносится на продукт и возвращается в течение одного круговорота [1].

Процесс обращения капитала на предприятии включает три основные стадии: стадию закупки; стадию производства; стадию реализации.

Именно стадии закупки, производства и реализации формируют производственный цикл предприятия. В свою очередь, продолжительность производственного цикла составляет основу операционного цикла предприятия, что является интервалом времени с момента покупки материала до оплаты за отгруженную готовую продукцию, который включает в свою структуру четвертую стадию – инкассацию дебиторской задолженности, в процессе которой сумма предоставленного товарного кредита своим покупателям превращается в денежные активы предприятия.

Финансовый цикл является параметром, характеризующим сразу 3 стадии движения оборотного капитала – производственный цикл или движение товарных запасов в торговле, оборот дебиторской задолженности и оборот кредиторской задолженности.

Определение понятия «финансовый цикл»

№ п/п	Автор	Определение «финансовый цикл»
1	Б. Коласс [2, с. 77].	Финансовый цикл определяется как период оборота собственных оборотных средств, возникающий с момента оплаты поставщикам материалов и заканчивающийся в момент получения денег от покупателей за отгруженную продукцию.
2	«Справочник финансиста предприятия» под ред. Э.А. Уткина [3, с. 257]	Финансовый цикл определяется как время, в период которого денежные средства, вкладываемые в запасы, незавершенное производство, готовую продукцию и дебиторскую задолженность, с учетом времени возврата кредиторской задолженности, поскольку она компенсирует отложенные средства в дебиторскую задолженность.
3	В.В. Бочаров, В. Леонтьев [4, с. 444]	Финансовый цикл - это интервал между сроком платежа по своим обязательствам перед поставщиками и получением денег от покупателей, т.е. период, в течение которого чистый оборотный капитал делают полный оборот.
4	Шеремет А.Д., Сайфулин Р. С. [5, с. 115]	Финансовый цикл - это период времени, в течение которого осуществляется оборот денежных средств, и «период оборота денежных средств» – как отрезок времени между уплатой денег за сырье и материалы и поступлением денег от продажи готовой продукции.
5	Джеймс Ван Хорн, Джон Вахович [6, с. 267]	Финансовый цикл трактуется как период оборота средств (фондов), который равен интервалу между поступлением и расходами оборотного капитала.
6	Питер Этрил [7, с. 424]	Финансовый цикл представляет собой продолжительность времени от авансирования будущих поставок до получения денег от дебиторов с поправкой на период оборота кредиторской задолженности поставщикам.
7	Стивен Росс [8, с. 524].	Финансовый цикл-это количество дней, приходящих к получению денег за проданный фирмой товар с момента оплаты купленных фирмой запасов.

Исходя из изложенного выше, можно сделать вывод, что финансовый цикл, как показатель - это период полного оборота всей суммы оборотных активов, в процессе которого происходит замена их отдельных видов. А так же финансовый цикл - это промежуток времени между приобретением запасов и получением денежных средств от реализации товаров непосредственно покупателям.

Финансовый цикл как процесс отражает торгово-технологический процесс предприятия и, соответственно, процесс оборота денежных средств.

Финансовый цикл детерминируется уровнем ликвидности оборотных активов и основных задач управление им входит оптимизация объемов товарных запасов и дебиторской задолженности, и, соответственно, ускорения их оборота.

Финансовый цикл является индикатором потребности предприятия в дополнительном финансировании. Умножив значение продолжительности

финансового цикла на средний размер ежедневных денежных операционных расходов, можно получить среднюю сумму дополнительного капитала, который необходимо привлечь к обороту.

В большинстве приведенных определений отправной точкой формирования финансового цикла ученые считают момент оплаты сырья и материалов для организации производственного процесса. Еще одной спецификой предприятия является первичная закупка товаров в кредит и их дальнейшая оплата на условиях отсрочки, сопровождающейся появлением товарной кредиторской задолженности.

Исходя из вышесказанного, можно выделить следующие характерные его признаки финансового цикла:

- 1) Это типичный элемент торгово-технологического процесса.
- 2) Это время, необходимое для преобразования оборотных активов при осуществлении основной деятельности предприятия.
- 3) Это период оборота денежных средств предприятия.

Обобщая подходы по определению понятия «финансовый цикл» необходимо рассматривать следующим образом: это система экономических отношений, образуются в комплексе поставщик – предприятие-производитель (продавец) – потребитель через формирование оборота оборотных активов (средств) во время его основной деятельности. Тогда понятийно финансовый цикл можно рассматривать как важный инструмент диагностики и финансового анализа состояния предприятия, эффективности управления его оборотными активами, что определяет длительность денежного оборота и представляется собой промежуток времени между первым платежом по погашению кредиторской задолженности и окончательным погашением дебиторской задолженности за товары, работы, услуги в одном торгово-производственном цикле.

Исследование сущности понятия «финансовый цикл» и определение его сущностных характеристик и особенностей применения этого инструмента в финансовой деятельности предприятия позволило усовершенствовать сущность понятия «финансовый цикл». Применение его в практической деятельности позволит предприятию повысить эффективность управления оборотными активами, краткосрочными обязательствами и уменьшит потребность предприятия в привлечении дополнительных финансовых ресурсов.

Список литературы

1. Маркс, К.Г. Капитал. [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://docviewer.yandex.ru/view>.
2. Коласс, Б. Управление финансовой деятельностью предприятия. Проблемы, концепции и методы / Б. Коласс; пер. с франц. под ред. проф. Я. В. Соколова. – М.: Финансы, 1997. – 576 с.
3. Справочник финансиста предприятия. / Под редакцией проф. Уткина Э. А. – М.: ТАНДЕМ, 1998. – 496 с.
4. Бочаров, В.В., Корпоративные финансы / В. В. Бочаров, В. Е. Леонтьев – СПб.: Питер, 2008. – 592 с.
5. Шеремет, А.Д., Финансы предприятий / А. Д. Шеремет, Р. С. Сайфулин

– М.: ИНФРА – М, 2003. – 254 с.

6. Ван Хорн, Дж.С., Основы финансового менеджмента / Ван Хорн, Дж.С., Вахович Дж.М.; пер. с англ.: учебник. Изд 12 перераб и доп. – М.: ООО «И.Д. Вильямс», 2008. – 1232 с.

7. Этрилл, П. Финансовый менеджмент для неспециалистов / П. Этрилл; пер. с англ. под ред. Е. Н. Бондаревской: учебник. Изд. 3.– СПб.: Питер, 2006. – 608 с.

8. Росс, С. Основы корпоративных финансов: Ключ к успеху коммерческой организации - финансовое планирование и управление. – М. : Лаборатория Базовых Знаний, 2000. – 719 с.

УДК 332.1:334:338.2

ТОСЭР КАК ОСОБАЯ СРЕДА РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА ВЫСОКИХ ТЕХНОЛОГИЙ

Лисенкова К.С.

старший преподаватель,

Казанский инновационный университет

имени В.Г. Тимирясова

Аннотация: территория опережающего социально-экономического развития как особая территория предоставляет уникальные возможности для создания и развития бизнеса в сфере высоких технологий и цифровой экономики.

Ключевые слова: ТОСЭР, стартап, инвестиции, интеллектуальный капитал, цифровизация, цифровая экономика.

В условиях всеобщей глобализации и усиливающейся конкуренции компании вынуждены адаптироваться и трансформировать свою деятельность.

Современным трендом развития рыночной экономики является активизация и поддержка предпринимательской активности инновационных проектов (стартапов) в сфере высоких технологий и цифровой экономики.

Финансовый кризис дал понять инвесторам значимость и обозначил перспективу развития стартапов в сфере высоких технологий и цифровой экономики.

Особую значимость в условиях повсеместной цифровизации получают стартапы предоставляющие компаниям возможность внедрения проектов в сфере цифровой экономики, которая предполагает развитие общества в таких отраслях как экономика и технические разработки, а так же применение в процессе реализации технологий, оказывающих воздействие на экономический рост [1].

Возможность реализации стартапа в сфере высоких технологий на территории ТОСЭР – это особый привлекательный момент как для создателя стартапа так и для инвестора. Реализация стартапа на территории ТОСЭР разработчикам проекта позволяет привлекать к участию в разработке проектов различного уровня специалистов, сократить издержки, управлять рисками и т.д.

В основе стартапа в сфере высоких технологий лежит продукт, позволяющий систематизировать процесс управления информацией, а, следовательно, и особенно значима роль специалиста, как носителя

интеллектуального капитала компании, осуществляющего процесс управления и внедрения не только информации и различного вида инновационных процессов.

В то же время, говоря о «цифровизации» экономики и общества в целом, необходимо внести определенность и раскрыть сущность процесса цифровизации, который в широком смысле представляет собой социально-экономическую трансформацию, инициированную массовыми внедрениями и применением цифровых технологий, таких как технологии создания, обработки, обмена и передачи информации [1].

Особую популярность и инвестиционную привлекательность получают стартапы в сфере высоких технологий, ориентированные на создание продукта с применением искусственного интеллекта, нейронных сетей в самых разных отраслях – сферы развлечений и рекламы до принятия бизнес-решений, управления беспилотными автомобилями и моделирования сложных физических процессов [2].

Примеры использования и реализации новых технологий повсеместно можно оценить в сфере клиентского сервиса, блокчейн технологии на рынке товаров, услуг и иных.

Создание и развитие территорий ТОСЭР и иных особых территорий на государственном уровне повышает инвестиционную активность и инвестиционный климат, следовательно, положительным образом воздействует как на микро, так и на макро уровень экономики в целом.

Территория опережающего социально-экономического развития – это инкубатор, созданный на государственном уровне для активизации предпринимательской активности в различных сферах деятельности, и успешной реализации стартапов в сфере высоких технологий.

Список литературы

1. Лисенкова, К.С. Цифровизация экономики и управление интеллектуальным капиталом компании / Казанские научные чтения студентов и аспирантов имени В.Г. Тимирязова – 2018: Материалы международной научно-практической конференции студентов и аспирантов, посвященной 25-летию образования университета. 21 декабря 2018 г. / Казань: Изд-во «Познание» Казанского инновационного университета, 2019. – С 87-88.

2. Минц, Д. 6 Способов использования искусственного интеллекта в мобильных приложениях / Инвест-Форсайт: Стартапы, технологии, инвестиции / Под ред. А.С. Генкина, С.С. Никулина, К.Г. Фрумкина. – М.: Издательские решения, 2018. – С 169-173.

УДК 338.984

МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ПО РАЗРАБОТКЕ ПРОГРАММ СТРАТЕГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ОРГАНИЗАЦИИ

Морозова И.С.

магистрант КИУ имени В.Г. Тимирязова

Аннотация: в статье представлены методические рекомендации по подготовке программ стратегического развития, разработанные в целях унификации методических подходов и повышения эффективности разработки.

Ключевые слова: стратегия, стратегическая программа, программа стратегического развития, методические рекомендации, долгосрочные цели, планирование, факторы, стратегическое планирование, бизнес-план.

Стратегическая программа – это документальное описание деятельности на долгосрочную перспективу, включающее взаимосвязанную совокупность целей, путей их достижения, необходимых ресурсов, основных рисков, механизмов реализации, утвержденная уполномоченным вышестоящим органом управления.

При разработке стратегической программы определенного направления деятельности (подразделения, организации) не допускаются противоречия со стратегическими программами других направлений деятельности (подразделений, организации).

Стратегическая программа является документом, составляющим коммерческую тайну. Для коммуникаций с внешней средой (ознакомления со стратегической программой акционеров, инвесторов, партнеров и других заинтересованных лиц), разрабатывается публичная версия программы, не содержащая информации, составляющей коммерческую тайну.

Разработка стратегической программы инициируется генеральным директором. Разработку стратегической программы возглавляет, как правило, руководитель организации (направления деятельности, подразделения).

Процесс разработки стратегической программы начинается с проведения стратегической сессии для руководителей высшего звена управления. Состав участников рекомендуется ограничивать количеством 10 – 15 человек.

Длительность сессии обычно составляет 2 – 3 дня, желательно с полным отрывом от текущей деятельности, с привлечением к участию внешнего модератора сессии (консультанта).

Комплексный подход при разработке стратегической программы обеспечивается путем последующей организации временной межфункциональной рабочей группы (МФГ), имеющей необходимые компетенции для формирования документа на основании ключевых положений, выработанных в ходе стратегической сессии.

Срок планового периода для стратегической программы определяется в зависимости от наличия прогнозов и сценариев развития внешней среды, горизонтов планирования стратегии развития отрасли и стратегии РФ, указаний вышестоящих органов управления, рекомендаций органов государственной власти и других факторов, и составляет, как правило, от 3-х до 10-ти лет.

В стратегической программе обязательно отражаются цели деятельности, пути их достижения, проводится оценка необходимых ресурсов, идентифицируются основные риски, формулируются механизмы реализации программы.

Рекомендуемая структура (логическое построение) стратегической программы состоит из следующих разделов: обще-аналитическая часть; ключевые цели; потребители, рынки; продукты, услуги; технологии; организационное управление; персонал; финансово-экономические параметры (в т.ч. инвестиции); социальная ответственность; риски; механизм реализации.

При формировании содержания стратегической программы основное внимание уделяется не анализу, а синтезу. Основным принцип при разработке:

стратегия это не набор различных аналитических данных, а логически обоснованное представление будущего и руководство к действию.

При этом стратегическая программа не должна выступать жестким ограничителем действий менеджмента, она призвана системно определять развитие, обеспечивая достижение долгосрочных целевых ориентиров в условиях возникающих новых обстоятельств, угроз и возможностей.

Состав, степень детализации, комбинация разделов стратегической программы может варьироваться в зависимости от специфики деятельности, длительности периода планирования, степени неопределенности внешней среды и других факторов.

При высокой степени неопределенности и волатильности внешней среды рекомендуется использовать сценарный подход.

Аналитическая часть может содержать результаты исследований внешней и внутренней среды, описание значимых тенденций, прогнозы развития и т.д. Используемый инструментарий – SWOT- и PEST-анализ, бенчмаркинг, сценарное прогнозирование, техники форсайта и т.д.

При этом объем представляемого аналитического материала должен быть оптимизирован, обеспечивая сжатое агрегированное представление об основных влияющих факторах, трендах, возможных вариантах развития.

Цели стратегической программы структурируются, взаимоувязываются, комплексно представляя в своей совокупности все ключевые аспекты деятельности.

Формулировка цели производится в соответствии с подходом SMART, т.е. цель должна быть специфичной (однозначное отнесение и толкование), измеримой (количественные либо качественные характеристики), достижимой (с точки зрения материалистического мировоззрения), реалистичной (с учетом предполагаемых ресурсов), определенной во времени (ограничение сроков).

Структурирование целей стратегической программы осуществляется с использованием принципа иерархии, т.е. декомпозиции целей более высокого уровня в цели более низкого уровня. Посредством достижения краткосрочных целей идет продвижение к достижению долгосрочных целей. Достижение целей по направлениям деятельности (подразделений, организации) вносит соответствующий вклад в достижение целей организации в целом.

Финансово-экономические показатели стратегической программы характеризуют планируемые результаты деятельности и оценку ресурсов (в т.ч. инвестиционных), требуемых на их достижение в динамике на планируемый период.

Описание механизма реализации стратегической программы отражает принципиальные подходы к организации выполнения стратегии, включая управленческие системы измерения и отслеживания параметров.

При этом возможно использование таких методов и инструментов как BSC, KPI, хосин-канри и других систем развертывания, мониторинга и контроллинга.

Актуализация (пересмотр) стратегической программы производится по инициативе генерального директора организации или вышестоящего органа управления в случае кардинальных изменений внешних и внутренних условий

деятельности; появления новой информации, радикально изменяющей представления о рынке, продукте, технологиях и т.д.; по результатам анализа выполнения стратегической программы в отчетном периоде и др.

Периодичность анализа выполнения стратегической программы синхронизируется с процессом контроллинга и актуализацией годового бизнес-плана деятельности, обеспечивая эффективную связь стратегического и тактического контуров управления.

УДК 658.78

КАЧЕСТВО ЖИЗНИ РОССИЯН НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Муртазина Г.Ф.

к.э.н., доцент

Харитонов Ю.М.

ст. преподаватель

Коба А.В.

к.э.н., доцент

ЧОУ ВО «Казанский инновационный университет имени В.Г. Тимирязова»

Аннотация: в наше время проблемы уровня и качества жизни людей становятся все более актуальными. От решения этих проблем зависит политическая и экономическая ситуация в обществе. Повышение уровня и качества жизни населения страны должно являться стратегическим направлением развития России. Статья посвящена анализу качества жизни россиян на современном этапе и существующим тенденциям к его изменениям в дальнейшем.

Ключевые слова: качество жизни населения, тарифы на коммунальные услуги, повышение НДС, социальный стресс.

Материальные возможности общества в удовлетворении потребностей характеризует такое понятие как «уровень жизни». Уровень жизни базируется на объеме реальных доходов на душу населения и соответствующем объеме потребления. Более широким понятием, чем уровень жизни является «качество жизни». В него входят такие факторы как состояние здоровья, продолжительность жизни, условия окружающей среды, питание, бытовой комфорт, социальное окружение, удовлетворение культурных и духовных потребностей, психологический комфорт. Эти понятия очень часто используют как субституты, т.к. уровень жизни служит оценкой для качества жизни населения и одним из основных критериев при выборе направлений и приоритетов экономической и социальной политики государства.

При этом большая часть российских граждан верит, что наша страна в XXI века будет представлять собою сильное социальное государство со справедливыми законами, здоровым населением, обеспеченными семьями и свободными гражданами. Сегодня Россия находится под воздействием кризисов и стрессов, произошедших в 90-е годы, а также от санкций

иностранных государств, введенных в последние годы. По оценкам специалистов 70% населения России живет в состоянии «затяжного эмоционального и социального стресса» [1]. Демографическая ситуация тоже не добавляет оптимизма, т.к. смертность выше рождаемости, что приводит к резкому старению населения. Количество безработных граждан практически сравнялось с количеством работников. Доходы населения являются одними из самых низких во всем мире, а это один из важнейших показателей уровня жизни населения. Важным моментом в сложившейся ситуации является планомерная реализация государством взвешенной социальной и экономической политики, направленной на существенное улучшение уровня и качества жизни населения России в современных условиях.

Изменяются ли условия жизни россиян в лучшую сторону? Этот вопрос сегодня задает практически каждый взрослый человек. Что может повлиять на уровень жизни в 2019 году? Какие прогнозы дают эксперты, и чего ждет население России? Какие меры принимает само государство с целью повышения уровня и качества жизни граждан в России? Сокращение реальных располагаемых доходов населения происходит с 2014 года и продолжается по настоящее время, а в 2014-2016 гг. достигло 11-13%. В 2017 году это падение составило около 1,46%. По оценкам специалистов Федеральной службы государственной статистики, население потеряло около 5 трлн. руб. при общей сумме доходов населения в 45,5 трлн. руб. в год. Более половины населения страны получают заработную плату не выше 25 тыс. руб. в месяц, а 24% – менее 15 тысяч. В среднем же, для достойной жизни россиянам в месяц нужен доход в пределах 66 тысяч рублей. Жителям Москвы – не менее 100 тысяч, а Санкт-Петербурга – 91 тысячи. Такие данные получены в ходе исследования, которое провел Финансовый университет при Правительстве РФ [2].

По оценкам экспертов аналитического центра при Правительстве РФ, каждый шестой, официально работающий россиянин в трудоспособном возрасте, получает доход ниже прожиточного минимума и это с учетом того, что тратит его не только на себя, но и на свою семью. Численность всех работающих граждан, относящихся к малоимущим, составляет около 12 млн. чел. или 17% общей численности экономически активного населения. За годы кризиса, по данным ВЭБ, уровень жизни населения в России вернулся к значениям 2009 года и сможет достигнуть докризисного значения только к середине 2020-х годов. Россия по уровню социального расслоения сравнялась с latinoамериканскими странами. До сих пор существует значительная разница в доходах между категориями населения и регионами. Например: среднемесячная заработная плата в Москве почти втрое выше, чем в среднем по регионам. Уровень доходов в крупных городах намного выше, чем в малых городах. В статистике используется показатель черты бедности – это размер дохода, обеспечивающий поддержание минимального уровня жизни населения. Однако статистика учитывает не все категории бедных. Не охватывается статистикой большая группа бедных «по лишениям». К ним относятся люди, попавшие в тяжелое материальное положение из-за болезни, иждивенцы и др. Для того чтобы понять реальную картину проводятся опросы населения,

которые, как правило, стартуют в январе каждого текущего года. В виду того, что итоги опроса 2019 года ещё не опубликованы, будем руководствоваться данными опроса 2018.

Итак, по данным опроса проведённого Всероссийским центром изучения общественного мнения (ВЦИОМ) в июне 2018 года наблюдается, что население нашей страны ощутило ухудшение экономической и политической ситуации в стране. Довольных своей жизнью россиян стало меньше. Данные социологов, говорят, о том, что практически все индексы отражающие уровень социального самочувствия российских граждан в июне 2018 года снизились по отношению к аналогичному периоду прошлого года. Например, летом 2017 года индекс удовлетворенности жизнью был равен 55%, а в 2018 году он составляет 53,5%. 45% опрошенных были довольны своей жизнью, 22% опрошенных высказались об обратном. Частично согласны и с первыми, и со вторыми 30% россиян. Своим материальным положением сегодня довольны лишь 13% россиян. Больше половины опрошенных (61,5%) оценивают материальное положение своей семьи как среднее (годом ранее было 62,5%), четверть (25%) – как плохое (за год этот показатель вырос на 7%). Экономическое положение в стране на уровне среднего считают более 50% россиян (в прошлом году таких было 40 процентов), «очень плохим» - 30% (в 2017 году было 20%). 15% россиян полагают, что положение немного улучшилось (в прошлом году таких был 32%). Оценки внутривнутриполитической обстановки в России также снизились. Если в прошлом году положительно ее оценивали 30% россиян, то в этом году таких 25%. Больше половины (52%) опрошенных сказали, что политическая обстановка «средняя» (было 48%), а еще 13% – «очень плохая» (было 19%) [3].

Опрос ВЦИОМ был проведен 27 июня 2018 года, в нем приняли участие 1600 респондентов по всей России в возрасте от 18 лет.

Снижение уровня жизни образует круговорот в экономике – уменьшение реальных расходов одних субъектов вызывает сокращение доходов других субъектов, которые сокращают свое потребление и стимулируют этим уменьшение доходов первых субъектов. Одним из примеров снижения уровня жизни россиян послужит закрытие в июне 2019 года производства и реализации легковых автомобилей в России крупного концерна «ФОРД». Вследствие этого тысячи людей останутся без работы.

В 2018 году государство провело ряд мероприятий, направленных на улучшение уровня жизни россиян. В соответствии с широко известным майским Указом Президента РФ на 4% увеличилась заработная плата работников бюджетной сферы. Была проведена индексация заработной платы госслужащих. Увеличили пенсии – по старости, инвалидности, потере кормильца. На 3,8% повысились страховые пенсии неработающих пенсионеров. По прогнозной оценке Пенсионного фонда России средний размер пенсии по стране будет чуть выше 13 тыс. руб. Реальная же цифра гораздо меньше. С 1 февраля проведена индексация на 3,25% всех социальных выплат, пособий и компенсации. В 2018 году впервые начали получать пенсии, брошенные и оставленные дети, в первую очередь подкидыши, не получавшие до сих пор пособия по потере кормильца. Введены выплаты ежемесячных

пособий на первого ребенка, который родился или был усыновлен с января 2018 года. Средний размер пособия по стране составил около 10 тыс. руб., а в Москве – немного более 13 тыс. рублей. Правительством было принято решение о продлении программы выдачи материнского капитала до 31 декабря 2021 года, хотя планировалось ее завершение в 2018 году. На данный момент использовать материнский капитал можно и для оплаты дошкольного образования. В 2018 году был принят и вступил в силу закон о защите прав дольщиков при наступлении банкротства застройщика.

Но, несмотря на проведенные в 2018 году мероприятия жизнь россиян не стала лучше. Эксперты, занимающиеся аналитикой и составлением прогнозов по экономическим показателям, сделали ряд выводов о реальных доходах россиян в 2019 году. По их мнению, ожидать значительного улучшения качества жизни не стоит, ведь, несмотря на принимаемые Правительством РФ меры по снижению уровня бедности в стране, этому мешает ряд факторов, которые нельзя игнорировать. Так, на благополучие россиян влияют: повышающиеся два раза в год тарифы за коммунальные услуги; введение новых тарифов (к примеру, на вывоз мусора); повышение НДС до 20%; внедрение новых акцизов на топливо и спиртные напитки; прогнозируемая инфляция до 5,5%; рост цен на проезд на всех видах транспорта. В полную силу проект по борьбе с бедностью начнет реализовываться только во второй половине 2019 года. Аналитики ИК «Фридом Финанс» и института «Центр развития» Высшей школы экономики считают, что 2019 год не станет годом, который принесет россиянам долгожданного улучшения финансового благосостояния. Очень низким останется и темп прироста заработной платы (чуть выше 1%).

При этом если не произойдет никаких улучшений, то к 2024 году, вместо ожидаемых 50% снижения уровня бедности, произойдет переход от 13,2% к 10,7%. Глава Счетной палаты Алексей Кудрин отметил, что идеальные условия и прирост экономики в районе 3,5% к 2024 году, позволят снизить показатели бедности всего лишь на 30% [4].

Таким образом, уровень жизни россиян очень низкий, что создает трудности для социально-экономического развития страны. С другой стороны, наметившийся экономический рост большей частью специалистов оценивается как незначительный, и в этом заключается главная причина низкого качества жизни населения России. Именно поэтому в 2019 году, по мнению экспертов и самого населения, высокого повышения доходов и уровня жизни ожидать не стоит.

Список литературы

1. Социальное самочувствие россиян: мониторинг. [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://wciom.ru/index.php?id=236&uid=9191>.
2. Доходы населения 2019 [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://center-yf.ru/data/economy/dohody-naseleniya-2019.php>.
3. ВЦИОМ против фантазий Росстата о качестве жизни в России [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://tsargrad.tv/articles/vciom-protiv-fantazij-rosstata-o-kachestve-zhizni-v-rossii_143952.

4. Что будет с реальными доходами россиян в 2019 году [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://pro2019god.ru/chto-budet-s-realnymi-doxodami-rossiyan-v-2019-godu>.

УДК 338.4

УГЛЕРОДНЫЙ СЛЕД ГЕРМАНИИ

Муртазина Г.Ф.

к.э.н., доцент

Харитонов Ю.М.

ст. преподаватель

ЧОУ ВО «Казанский инновационный университет имени В.Г. Тимирязова

Аннотация: в данной статье рассматривается проблема углеродного следа Германии, его влияние на экономику и экологию. Целью данной работы является изучение методов уменьшения углеродного следа на примере Германии.

Ключевые слова: углеродный след, возобновляемые источники энергии, энергосберегающее производство.

В связи с проблемой глобального потепления и увеличения содержания парниковых газов в атмосфере Земли, контроль их производства за счет антропогенных источников является одной из наиболее актуальных экономических и экологических задач. Обычно уровень выбросов парниковых газов оценивается по углеродному следу – эквивалентном количеству, выработанному в процессе производстве экономических благ. Лидером в решении проблемы нейтрализации последствий экономической деятельности человека, формировании экологической культуры производства и потребления, актуализации формирования «зеленого ВВП» страны на сегодняшний день является Германия.

В 60-70е годы экология Германии была одна из худших в мире, страна двигалась к экологической катастрофе. Со временем, правительство поменяло свою политику, были приняты меры, в которых рассматривалось экологическое оздоровление государства.

На сегодняшний день мы не можем представить нашу жизнь без специальной техники (бытовая, вычислительная, строительная), они значительно облегчают нашу жизнь, позволяя проводить больше времени с семьей или же за любимым делом. Не каждый из нас задумывается о вреде пользования данной техники. Передвигаясь на машине, включая в доме свет, мы расходуем энергию. Любая наша деятельность является источником поступления в атмосферу планеты парниковых газов. Совокупность парниковых газов принято называть углеродным следом. Так чем же опасен углеродный след, и как Германия контролирует выбросы газов в атмосферу? Главная опасность углеродного следа, это изменение климата. На сегодняшний день данная проблема является одной из самых главных угроз 21 века для всего мира. Никакая страна не может быть застрахована от таких климатических изменений как ливни, наводнения, смерчи. Чем больше углеродный след, тем уязвимее становится наша планета. Есть несколько способов уменьшения

углеродного следа. Германия служит одним из ярких примеров по охране окружающей среды. Как мы знаем, Германия является лидером среди всех стран в области освоения солнечной энергии, благодаря переходу солнечного излучения в электроэнергию происходит расщепление CO₂. Таким образом, использование солнечных лучей как возобновляемого источника энергии исключает увеличение углеродного следа.

Германия также может похвастаться установленным фотогальваническим комплексом в Франконии (Бавария) на винодельне Erlasse. Данный комплекс состоит из 1480 солнечных батарей, которые генерируют 12 мегаватт энергии и снабжают город населением 8500 жителей. В ближайшем будущем, планируется установка солнечных батареи на крыши всех домов [1].

Но не только производство электричества от солнца уменьшает углеродный след человека. В Германии также существует производство электричества из ветра и мусора. По оценкам правительства, каждый фунт (примерно 500 г) мусора, который человек выкидывает, составляет один фунт парниковых газов. Это происходит потому, что со временем мусор продуцирует CO₂ и метан, другой тип парникового газа. В Германии перерабатывается 64% мусора. Каждый житель ФРГ производит примерно 618 кг мусора в год. Гражданин Германии обязан сортировать свой мусор на макулатуру, стеклянные отходы, органические отходы (биомассу), металлы и пластмассы. При сжигании мусора выделяется энергия, которую нередко используют для отопления помещений и подогрева воды в городах. Кроме того, из уже сожжённого мусора выбирают металл.

Германия также является лидером по строительству ветряных электростанций (ВЭС), что приводит к увеличению их числа в стране. В 2018 году объем электричества, вырабатываемый с помощью ветра, вырос на 5,4%. В 2019 году ожидается еще более существенный прирост. Фактически, в Германии вторым источником энергии станет энергия, вырабатываемая ВЭС. Первое место по-прежнему занимает каменный уголь. При использовании ВЭС отсутствует загрязнение биосферы продуктами распада, что очень важно. На сегодняшний день Германия готова отказаться от атомной и сокращению угольной генерации. Полагается, что атомные электростанции будут закрыты к 2022 г. 38% валового годового энергопотребления Германии уже обеспечивает чистая энергетика – это на 2% больше, чем годом ранее. Наиболее существенно доля возобновляемых источников энергии выросла в январе, апреле и мае 2018 году и достигла 43% от общего объема электроэнергии. К концу года суммарный объем потребления возобновляемой энергии в Германии будет составлять 229 млрд. кВт/ч [2].

Сегодня Германия стремится всеми способами уменьшить углеродный след. По словам А. Меркель, Германия может стать новатором в области перехода к возобновляемым источникам энергии. Для этого разрабатываются альтернативные программы, поощряется энергосберегающее производство, меняется философия потребления.

Таким образом, благодаря таким программам, каждый год источники «зеленой» энергии выдают гораздо больше электроэнергии, чем традиционные, что уменьшает углеродный след Германии.

Список литературы

1. Дубов, А. Углеродный след городов расширили на другие континенты / А. Дубов [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://nplus1.ru/news/2017/11/07/urban-greenhouse-gas>.

2. Сахарин, Д. Германия делает энергетический поворот. 9 шагов к возобновляемому энергетическому будущему / Д. Сахарин [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://rodovid.me/energy/german_energy_transition.html.

УДК 658.1

ОЦЕНКА ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ООО «АВТОДОРСТРОЙ»

Мухаметова Л.Ф.

магистрант

Зиятдинов А.Ф.

к.э.н., доцент, КИУ имени В.Г. Тимирясова

Аннотация: в статье рассматриваются финансовая устойчивость организации, оценка его типа, рассчитаны показатели финансовой устойчивости.

Ключевые слова: банкротство, финансовое оздоровление, финансовая устойчивость, минимизация потерь.

Финансовая устойчивость характеризуется относительными и абсолютными показателями, которые позволяют определить тип финансовой устойчивости предприятия. Для более полной характеристики финансового состояния ООО «Автодорстрой» была проведена оценка типа финансовой устойчивости предприятия, которая представлена в таблице 1.

Таблица 1

Оценка типа финансовой устойчивости предприятия
ООО «Автодорстрой» за 2016-2018 гг.

Наименование показателя	Обозначения	2016 г.	2017 г.	2018 г.
Собственный капитал	СК	263163	158143	125061
Внеоборотные активы	ВО	102395	102125	105503
Собственные оборотные средства	$E_c = СК - ВО$	160768	56018	19558
Долгосрочные обязательства	ДО	5824	10405	7003
Наличие собственных оборотных средств и долгосрочных заемных источников	$E_t = E_c + ДО$	166592	66423	26561
Краткосрочные заемные средства	КО	1402259	1080180	558722
Общая величина основных источников формирования запасов и затрат	$E_{\Sigma} = E_t + КО$	1568851	1146603	585283
Запасы и затраты	З	524868	363454	251411
Излишек (недостаток) собственных оборотных средств	$\pm E_c = E_c - З$	-364100	-307436	-231853
Излишек (недостаток) собственных и долгосрочных заемных средств	$\pm E_t = E_t - З$	-358276	-297031	-224850
Излишек (недостаток) общей величины источников формирования запасов и затрат	$\pm E_{\Sigma} = E_{\Sigma} - З$	1043983	783149	333872
Трехкомпонентный показатель типа финансовой устойчивости	S	0;0;1	0;0;1	0;0;1

Показатели финансовой устойчивости ООО «Автодорстрой»
за 2016-2018 гг.

Показатели	2016 г.	2017 г.			2018 г.		
		Сумма	Абс. изм.	Темп роста, %	Сумма	Абс. изм.	Темп роста, %
Коэффициент маневренности	0,61	0,35	-0,26	57,4	0,16	-0,19	45,7
Коэффициент оборачиваемости оборотных средств, об.	3,5	4,9	1,4	140	9,2	4,3	187,8
Длительность оборота оборотных средств, дней	103	74	-29	71,8	39	-35	52,7

Коэффициент маневренности характеризует долю собственного капитала, инвестированного в оборотные активы. Этот показатель с каждым годом уменьшается и к 2018 году он составляет 0,16, следовательно, доля собственного капитала, инвестированного в оборотные активы, сокращается. Такой показатель свидетельствует о серьезных проблемах в развитии предприятия, высоком уровне финансовой зависимости предприятия и низкой платежеспособности, поэтому необходимо предпринять меры для улучшения финансового состояния организации.

Список литературы

1. Бухгалтерский баланс ООО «Автодорстрой» за 2016 год.
2. Бухгалтерский баланс ООО «Автодорстрой» за 2017 год.
3. Бухгалтерский баланс ООО «Автодорстрой» за 2018 год.

УДК 657.4

КАЛЬКУЛИРОВАНИЕ СТОИМОСТИ ПЛАТНЫХ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УСЛУГ В МАДОУ ДЕТСКИЙ САД № 115 «ЗВЕЗДОЧКИ»

Сibaгатуллина Л.К.

магистрант Казанского инновационного
университета имени В.Г. Тимирязова

Аннотация: в данной статье рассматривается формирование калькуляции от оказания платных образовательных услуг в бюджетном учреждении.

Ключевые слова: автономные дошкольные образовательные учреждения, внебюджетные источники финансирования, калькулирование затрат, доходы и расходы от платных образовательных услуг.

На сегодняшний день финансирование МАДОУ Детский сад №115 «Звездочки» осуществляется по нескольким направлениям. Основным источником финансирования детского сада являются субсидии из бюджета города Набережные Челны. Не менее важным источником являются

внебюджетные средства, то есть средства от приносящей доход деятельности. Они включают в себя средства от предпринимательской деятельности, целевые средства и безвозмездные поступления. Внебюджетные средства направляются на нужды учреждения для оказания образовательных услуг.

Статус автономного учреждения открывает перед детским садом более широкие возможности в плане распоряжения средствами, полученными от оказания дополнительных платных образовательных услуг, также предполагая расширение спектра данных услуг. В МАДОУ Детский сад №115 «Звездочки» были открыты следующие кружки: Волшебные рисунки, Юные пловцы, Юный математик, В стране театра, Обучение по кубикам Зайцева, Тхэквондо, Танцевальная ритмика, Лабиринт знаний и Творческая мастерская [1, с.9].

Для оказания платных образовательных услуг заключается договор с родителями воспитанника. В договоре указывается: название кружка, срок действия договора, размер и условия оплаты предоставляемых услуг, а также иные условия. Оплата за платные образовательные услуги производится через банки Автоградбанк, Ак Барс Банк и Сбербанк.

Формирование доходов и расходов от оказания платных услуг главным образом зависит от составления калькуляции. Калькуляции стоимости платных образовательных услуг в учреждении производится в соответствии с Учетной политикой в МАДОУ Детский сад №115 «Звездочки» и Уставом учреждения.

Основным элементом в составе затрат, относящихся на себестоимость услуг, являются расходы на оплату труда педагогов и административно-хозяйственного персонала [2, с. 7]. В калькуляционную стоимость также включается сумма расходов, необходимая на приобретение расходных материалов, так как осуществление платной услуги невозможно без затрат на покупку канцелярских товаров, бумаги и т.п. Сумма рассчитывается исходя из затраченных материалов на данную услугу. При необходимости для организации учебного процесса в процессе оказания услуги могут быть включены расходы на приобретение основных средств. Например, для кружка «Творческая мастерская» основным средством является световой стол для рисования песком.

Затраты на теплоснабжение, водоснабжение и электроэнергию рассчитываются исходя из тарифов на одного воспитанника детского сада и площади помещения которое используется при оказании данной услуги. Расходы бюджета на покрытие затрат на амортизацию зданий и налог на имущество по детскому саду берутся пропорционально количеству детей, занимающихся в группе, которые получают платную образовательную услугу и с учетом коэффициента использования здания и оборудования при оказании платной образовательной услуги [2, с. 8].

При реализации платных образовательных услуг также учитывается рентабельность программы. Рентабельность платных образовательных услуг в МАДОУ Детский сад №115 «Звездочки» составляет 12% от стоимости услуги.

Стоимость одной платной услуги индексируется, в связи с повышением тарифов на коммунальные услуги, повышением заработной платы и цены приобретаемых материальных ценностей.

Список литературы

1. Устав муниципального автономного дошкольного образовательного учреждения города Набережные Челны «Детский сад общеразвивающего вида с приоритетным осуществлением деятельности по познавательно-речевому направлению развития воспитанников №115 «Звездочки» (в редакции постановления Исполнительного комитета от 10.10.2018 № 6036) С.9.

2. Учетная политика для целей бухгалтерского учета в МАДОУ Детский сад №115 «Звездочки» – С.7-8.

УДК 339.138

ИННОВАЦИОННАЯ РЕКЛАМНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КАК СПОСОБ СТИМУЛИРОВАНИЯ РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

Строев Е.Н.

кандидат экономических наук, доцент

Гончарова Л.Г.

студент направления 42.03.01 «Реклама и PR»

ФГБОУ ВО «Орловский государственный
университет им. И.С. Тургенева»

Аннотация: в данной статье проанализировано влияние инновационных видов рекламы на экономическое развитие региона. Рассмотрен вариант развития инновационного вида рекламы в регионе.

Ключевые слова: региональный рынок рекламы, экономические показатели, инновационный вид рекламы, реклама с тенью.

В любом учебнике по экономике можно прочитать, что реклама является двигателем торговли. Сложно сказать будет ли действовать данная аксиома на практике. Известно, что повышение спроса, который вызван рекламной кампанией, стимулирует рост производства соответствующего продукта или услуги, и так далее по экономической цепочке. Следуя логике, можно предположить, что за увеличением рекламного рынка последует пропорциональное увеличение экономических показателей данного рынка. Таким образом, рекламный рынок можно считать одним из способов стимулирования экономического развития региона [1]. Но стоит учесть, что данное воздействие может только вызвать эффективная реклама. То есть та реклама, которая подталкивает потребителя к совершению покупки.

Ни для кого не секрет, что на настоящий момент рынок рекламы переполнен. Проблема привлечения внимания потребителей является первостепенной в последнее десятилетие. Рекламодатели всевозможными способами пытаются обратить взор потребителей именно на свой продукт. Инновационные технологии, задействованные в рекламе, являются законным и эффективным способом привлечения потенциальных потребителей.

Так, исследования, проведенные компанией Comcon-2, показывают, что 57% россиян получают удовольствие, читая яркие, цветные издания. Более того, больше половины (51%) с радостью приобретают продукты, красочно и

актуально оформленные. Отсюда можно заключить, что в половине случаев реклама выполняет свои как эстетические, так и мотивационные функции. Отметим, что 30% россиян с удовольствием смотрят по телевидению хорошо сделанную рекламу [2], то есть треть населения получает эстетическое удовольствие от рекламы как вида искусства.

Специалисты в области рекламы заметили, что учитывая настроения потребителей, которые устали от скучной и однообразной рекламы, традиционной рекламе придется потесниться. Инновационные технологии более захватывающие и легко усваиваются, так как потребитель не очень хочет лишней раз напрягаться, чтобы понять логику рекламы, поэтому такие технологии являются наиболее эффективными. По их подсчетам, использование инноваций в рекламе может увеличить объем продаж на 20-45% и производители согласятся, что это серьезный аргумент для использования инновационной рекламы [3].

Одним из инновационных видов рекламы можно считать рекламу с помощью теней. Днём тень отбрасывается благодаря солнечному свету, а в вечернее и ночное время баннер необходимо подсвечивать с помощью искусственного света, чтобы он отбрасывал тень. В последнее время данный вид рекламы стал опять актуален, особенно за границей. Заказчики в своих рекламных акциях используют игру теней, с помощью которой доносят суть своего продукта.

Примером может служить реклама компании Volkswagen, представленная на рисунке 1, где можно увидеть, как баннер смотрится в дневное время.

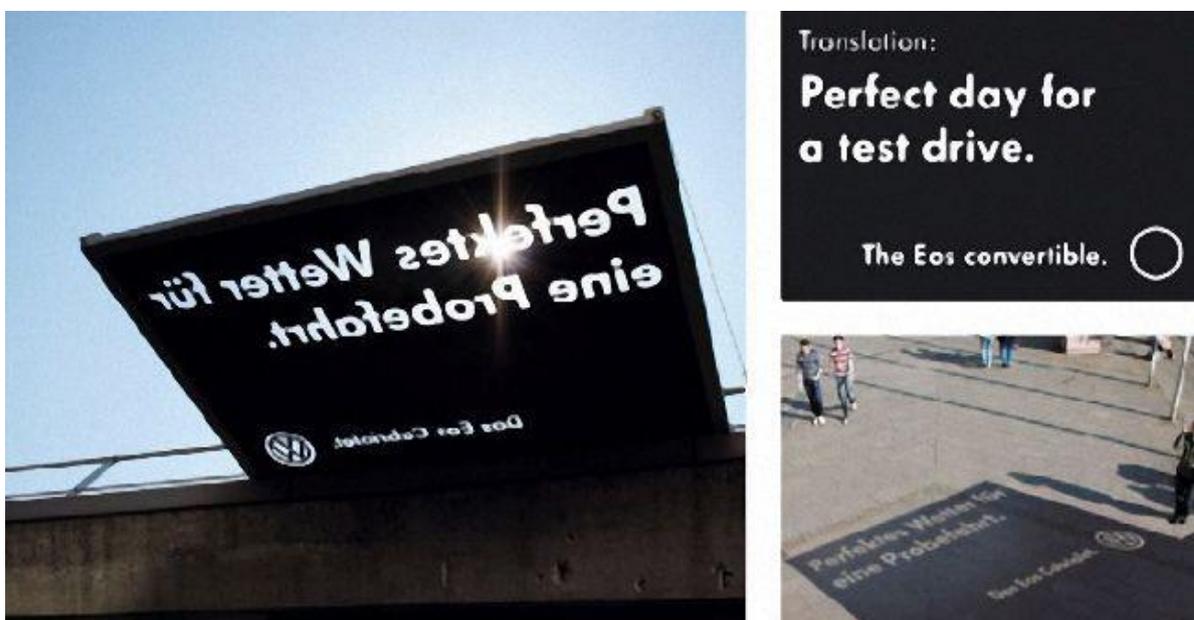


Рис. 1. Рекламный баннер компании Volkswagen

В данной рекламе мы видим слоган тест-драйва компании, если перевести его на русский язык, то он звучит, как: «Прекрасный день для тест-драйва». Тест-драйв – это пробная поездка для оценки ходовых качеств и общих потребительских свойств автомобиля.

В России такая реклама является инновационной. Она креативна и привлекает большую аудиторию в отличие от обычных рекламных баннеров. Но с юридической точки зрения есть недостаток, который затрудняет, а, зачастую, не позволяет использовать данный вид рекламной продукции на отечественном рынке. В нашей стране существуют нормы освещенности, которые должны соответствовать санитарным правилам и нормам (СанПиН). В дневное время будет достаточно естественного освещения, а в вечернее и ночное потребуются дополнительное освещение.

Теперь все чаще можно увидеть не просто рекламу (в виде одной передачи информации), но и интерактивное взаимодействие с потенциальным потребителем. Данное изменение привело к увеличению региональных рынков рекламы. Дополнительные расходы на стимулирование рекламной деятельности в сфере внедрения инновационных рекламных продуктов, в конечном счете, для соответствующих ведомств, будут окупаться посредством роста ВРП, и, соответственно, получения данными государственными учреждениями дополнительных доходов.

Список литературы

1. Строев, Е.Н. Модернизация - стратегия инновационного развития национальной экономики // Россия: тенденции и перспективы развития. Ежегодник. Институт научной информации по общественным наукам Российской академии наук; Ответственный редактор В.И. Герасимов. 2018. С. 400-402.

2. Отношение россиян к рекламе [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://megalektsii.ru/s54880t1.html> Дата обращения 12.02.2019.

3. Ассоциация Коммуникационных Агентств России. Объемы рекламы в средствах ее распространения в январе-сентября 2015 года [Электронный ресурс]-Режим доступа: <http://www.akarussia.ru> Дата обращения 12.02.2019

УДК 338.2

ВЫБОР ЛЬГОТНОЙ СИСТЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ КАК ИНСТРУМЕНТ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСАМИ МАЛОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Стяжкин И.И.

к.т.н., доцент КИУ им. В.Г. Тимирязова

Стяжкина Е.И.

к.э.н., доцент КНИТУ

Шакирова Л.М.

магистрант КИУ им. В.Г. Тимирязова

Аннотация: в работе рассмотрены налоговые инструменты государственного стимулирования развития малого и среднего бизнеса в России и особенности выбора специальных налоговых режимов для повышения эффективности управления финансами малых предприятий.

Ключевые слова: малый бизнес, система налогообложения, управление финансами.

Неотъемлемой частью экономики России является сектор малого бизнеса [1; 2]. Согласно сведениям Федеральной налоговой службы в реестр субъектов малого и среднего предпринимательства на 10.03.2019 года вошло 6 089 071 малых и микропредприятий, что на 4788 предприятий больше соответствующего периода прошлого года [3].

Одной из причин увеличения количества представителей малого бизнеса является постоянная оптимизация налоговой системы страны. Ежегодные корректировки и динамичное развитие системы налогообложения позволяет развиваться и экономике в целом.

При управлении финансами любого предприятия особое внимание уделяется выбору системы налогообложения. Для представителей малого бизнеса существует четыре специальных налоговых режима.

Самой привлекательной системой налогообложения является УСН, т.е. упрощенная система – глава 26.2 НК РФ [4]. Она отличается своей гибкостью и простотой при регулировании налоговой нагрузки. УСН могут применять предприятия с выручкой не более 112,5 млн. руб. и численностью работников – не более 100 человек. УСН заменяет три налога: на прибыль, на имущество и НДС. При этом режим УСН подразделяется на два вида по объектам налогообложения: по «доходам» и на разницу между «доходами и расходами». Выбрать или изменить объект налогообложения можно до 31 декабря отчетного года. При объекте налогообложения «Доходы» ставка составит 6%, во втором случае – 15%. Стоит отметить, что регионы могут снизить ставку по первому виду до 1%, а по второму до 5%. Авансовые платежи осуществляются ежеквартально, годовые до 31 марта для организации и до 31 апреля для индивидуальных предпринимателей.

Следующий вид налогового режима – налог на вмененный доход или сокращенно ЕНВД – глава 26.3 НК РФ [4]. Он заменяет три вида налога: на прибыль, на имущество и НДС. Режим ЕНВД могут применять предприятия с численностью не более 100 человек. При ведении разрешенного вида деятельности предприятие должно получать от нее определенный доход, который в случае выбора ЕНВД оценивается не в деньгах, а в физических показателях. К ним относят: количество работников, единицы транспорта, площадь торгового зала и т.д. Они используются при расчете базовой доходности. Например, при виде деятельности «грузовые перевозки» базовая доходность будет расти пропорционально количеству автомобилей. Расчет налога осуществляется согласно формуле, где базовая доходность корректируется на два коэффициента и умножается на 15%. Основным недостатком вмененного налога является его уплата в независимости от полученного реального дохода. Переходить на ЕНВД стоит только в случае превышения реальных доходов предприятия над рассчитанным размером налога.

Третий налоговый режим, единый сельскохозяйственный налог, выгодно применяют предприятиям занимающимся производством сельскохозяйственной продукции, но не его переработкой. К сожалению, из-за данного ограничения многие предприятия вынуждены применять упрощенную систему налогообложения. ЕСХН очень похожа на режим УСН, однако она объединяет в себе самые выгодные условия, а именно: налоговую ставку размером 6% и налоговую базу доходы минус расходы. Сельскохозяйственный налог заменяет

два налога: на прибыль и НДС. Стоит отметить, что с 2017 года ЕСХН имеют право применять малые предприятия и ИП, оказывающие услуги производителям сельхозпродукции, например обработка земли или сбор урожая [4].

Самая простая система налогообложения – патентная – глава 26.5 НК РФ [4]. Ее суть заключается в получении патента на ведение определенного вида деятельности. Патентную систему могут применять только индивидуальные предприниматели. К основным ее достоинствам относят: невысокую стоимость патента, возможность его приобретения на разные виды деятельности, нет необходимости в предоставлении налоговой декларации, а в некоторых видах деятельности страховые взносы за работников начисляются только на пенсионное и медицинское страхование. Стоит отметить, что стоимость патента необходимо платить в период его действия.

Таким образом, в системе налогообложения России имеются четыре специальных налоговых режима для представителей малого и среднего бизнеса. Для эффективного управления финансами предприятия необходимо грамотно выбрать подходящий для предприятия режим, что позволит уменьшить расходы на налоговые отчисления. При выборе налогового режима стоит обратить внимание на: вид деятельности, организационно-правовую форму, количество работников и допустимый уровень доходов для каждого режима, необходимость уплаты НДС.

Список литературы

1. Хафизова-Осадчий, Э.Я. Институциональные изменения российской экономики в современных условиях // Новые институты для новой экономики: сборник материалов XII Международной научной конференции по институциональной экономике, 25-29 апреля 2018 г. – Казань: Изд-во "Познание" Казанского инновационного университета, 2018. - С. 380-381.

2. Буранова, Е.А. Особенности институционального антикризисного управления на предприятии с позиции экономического и юридического подходов с учетом институциональной среды региона// Экономический анализ.- 2018. - Т.17.- №6.- С. 1114-1135.

3. Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ofd.nalog.ru/> (дата обращения 09.04.2019).

4. Налоговый кодекс Российской Федерации. Часть вторая. Федеральный закон от 05.08.2000 №117-ФЗ// СЗ РФ.-2000.- №32.- Ст.3340.

УДК 658.1

ПРОЦЕСС ФОРМИРОВАНИЯ СТРАТЕГИИ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ

Хаматвалеева А.В.

магистрант

Зиятдинов А.Ф.

к.э.н., доцент КИУ имени В.Г. Тимирязова

Аннотация: в предложенной работе рассмотрены вопросы о процессе формирования стратегии финансовой устойчивости. Проанализированы этапы формирования стратегии финансовой устойчивости. Были изучены современные подходы формирования стратегии финансовой устойчивости.

Ключевые слова: стратегия, финансовая устойчивость, SWOT-анализ.

Концепция формирования стратегии финансовой устойчивости основывается на четко поставленных целях и задачах, обоснованных способах достижения установленных стратегических ориентиров.

В процесс формирования стратегии финансовой устойчивости входят следующие этапы:

- формирование стратегической цели организации;
- информационное обеспечение состояния и динамики финансовой устойчивости: анализ финансовой устойчивости, анализ внешней среды, анализ внутренней среды;
- формирование вариантов стратегий финансовой устойчивости;
- выбор и реализация стратегии финансовой устойчивости;
- мониторинг, контроллинг и оценка стратегии финансовой устойчивости [1, с. 297].

На первом этапе формирования стратегии финансовой устойчивости определяются стратегические цели организации. Для выбора правильного направления стратегии обеспечения финансовой устойчивости и определения целей можно использовать SWOT-анализ.

Второй этап формирования стратегии финансовой устойчивости связан с информационным обеспечением состояния и динамики финансовой устойчивости. Для сбора информации проводится анализ финансовой устойчивости, анализ внешней и внутренней среды организации.

Огромную роль на данном этапе играет SWOT-анализ, который помогает выявить сильные и слабые стороны деятельности организации, оценить возможности, которые предоставляет данный рынок, и угрозы со стороны внешней среды. Таким образом, благодаря SWOT-анализу можем получить информацию, на основе которой, выявляются основные стратегические направления развития исследуемого предприятия [2, с. 295].

При следующем, третьем этапе формируется несколько вариантов стратегий финансовой устойчивости. Благодаря поставленным целям и целевым стратегическим нормативам финансовой деятельности, определяются самые главные стратегии финансового развития и продвижения предприятия, финансовая политика по отдельным частям его финансово-хозяйственной деятельности. Также, нельзя не отметить, формируется база стратегических решений для реализации поставленных целей и осуществляется их оценка и отбор. Данные мероприятия позволяют сформировать более ясную, комплексную программу стратегического финансового развития предприятия.

Четвертый этап основывается на выборе определенной стратегии финансовой устойчивости и ее дальнейшая реализация.

К заключительному этапу относится проведение мониторинга, контроллинга, а также оценка стратегии финансовой устойчивости.

Сам мониторинг индикаторов финансовой устойчивости включает ряд последовательных этапов:

- разработка системы показателей для мониторинга индикаторов финансовой устойчивости;

- наблюдение и контроль за финансовыми показателями;
- сравнение фактических показателей с нормативными и их оценка;
- выявление и исследование причин, вызвавших отклонение фактических показателей от нормативных (при снижении фактических показателей относительно заданных);
- разработка мероприятий по снижению влияния негативных факторов [3, с. 180].

Важную роль на данном этапе играет стратегический финансовый контроллинг, который показывает ход реализации основных стратегических целевых нормативов финансовой деятельности предприятия.

Сама стратегия финансовой устойчивости вырабатывается согласно анализа финансового состояния, эффективности управления предприятием, прогноза состояния рынков выпускаемой продукции, оценки потенциальных рисков, а также анализа сильных и слабых сторон [4, с. 236].

Существует несколько подходов к управлению финансовой устойчивостью компании на уровне финансовой стратегии (см. рис. 1).



Рис. 1. Подходы, регулирующие финансовую устойчивость компании

Высшей ступенью в иерархии финансовых стратегий, является генеральная финансовая стратегия и, как правило, подлежит корректировке только в случае крайне значимых событий, серьезно отражающихся или на финансовом состоянии компании [5, с. 183].

Поддержание финансовой устойчивости необходимо обеспечивать при выборе финансовой стратегии на основе ее эффективности и с учетом возможных финансовых рисков [6, с. 47].

Делая выводы, стоит отметить, что методика формирования стратегии финансовой устойчивости подразумевает формирование стратегической цели организации; информационное обеспечение финансовой устойчивости; формирование вариантов стратегий финансовой устойчивости; выбор и

реализация стратегии финансовой устойчивости; мониторинг, контроллинг и оценка стратегии финансовой устойчивости. Таким образом, современный подход к формированию стратегии финансовой устойчивости основывается на классической методике формирования стратегии развития предприятия, активно используется подход, который основывается на сбалансированной системе немаловажных показателей.

Список литературы

1. Поздняков, В.Я. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятий: учебник / В. Я. Поздняков. – М.: НИЦ ИНФРА-М, 2015. – 617 с.
2. Пихтарева, А.В. Формирование стратегии финансовой устойчивости организации / А.В. Пихтарева // Теория и практика общественного развития. – 2016. – №11. – С. 295-298.
3. Позднякова, С.В. Стратегии обеспечения финансовой устойчивости предприятия / С.В. Позднякова, М.В. Сидорова // В сборнике: Экономика предприятия: проблемы теории и практики. Материалы Всероссийской научно-практической конференции. Ответственный редактор Е.Ю. Меркулова. – 2017. – С. 177-186.
4. Пласкова, Н.С. Финансовый анализ деятельности организации: учебник / Н.С. Пласкова. – М.: Вузовский учебник, НИЦ ИНФРА-М, 2017. – 368 с.
5. Редин, Д.В. Финансовый анализ. Управление финансовыми операциями: учебное пособие / Е.Б. Герасимова, Д.В. Редин. – М.: Форум: НИЦ ИНФРА-М, 2014. – 192 с.
6. Прошунина, Э.С. Факторы, влияющие на финансовую устойчивость предприятия / Э.С. Прошунина // Вестник академии знаний. – 2014. – №1. – С. 46-50.

УДК 331

К ВОПРОСУ О МАСШТАБАХ БЕЗРАБОТИЦЫ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Хафизова-Осадчий Э.Я.

старший преподаватель
ЧОУ ВО Казанский инновационный
университет имени В.Г. Тимирязова

Аннотация: Вопрос обеспечения населения страны достойными условиями труда являются ключевыми в рамках государственной политики. Безработица оказывает отрицательное влияние на социально-экономическое развитие страны.

Ключевые слова: безработица, население.

Многие предприятия и организации в стремлении оптимизировать собственные издержки, повысить конкурентоспособность активно применяют результаты современных исследований и разработок, что влечет к сокращению

трудоемкости работ, а следовательно, оптимизации персонала предприятия, что сказывается на уровне затрат, связанных с оплатой труда и отчислениями с нее. Однако наряду с модернизацией производства, повышением конкурентоспособности выпускаемой продукции происходит оптимизация персонала, работающего на предприятиях, что влияет на уровень безработицы и является одним из ключевых показателей экономического состояния государства.

Государство призвано защищать права населения, и в случае приобретения статуса безработного, оно обеспечивает временно неработающее население средствами к существованию посредством выплаты пособий по безработице. Также на государственном уровне происходит переобучение безработных с целью их адаптации к новым условиям, для получения новых знаний и навыков, получения возможности дальнейшего трудоустройства.

Помимо рассмотрения теоретических основ изучения безработицы необходимо провести исследования уровня безработицы на основе данных Росстата РФ. На рисунке 1 представим динамику численности населения Российской Федерации.



Рис. 1. Численность населения Российской Федерации, млн. чел. [1]

Таким образом, из рисунка 1 видно, что численность населения страны растет в 2010-2018 гг. причем следует отметить, что в связи с введением в стране мер по поддержке семей (материнский капитал и т.д.), имеющих детей, численность населения растет более высокими темпами.

Далее, на рисунке 2 представим динамику численности безработных.



Рис. 2. Численность безработных в Российской Федерации, млн. чел. [1]

Таким образом, если в 2010 г. численность безработных составляла 5544,2 тыс. чел., то в 2018 г. численность безработных снизилась и составила 3889,4 тыс. чел.

В 2016 г. наблюдается рост численности безработных до 4243,5 тыс. чел. Затем, в 2017-2018 гг. численность безработных в Российской Федерации – снижалась.

На рисунке 3 представлена структура безработных по продолжительности поиска работы.

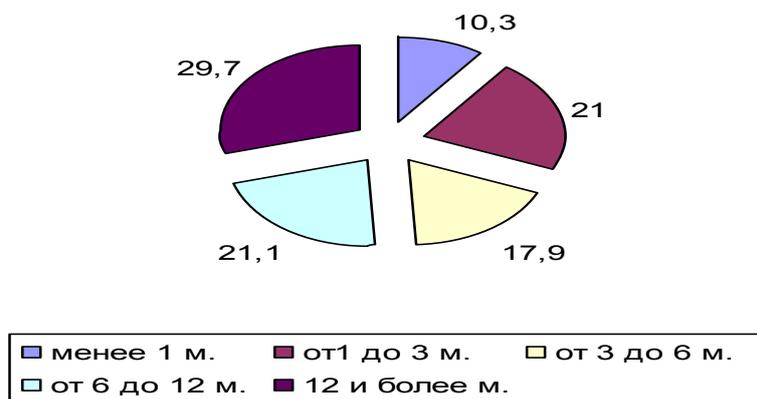


Рис. 3. Структура безработных в Российской Федерации в 2016 г., % [1]

Таким образом, наибольший удельный вес безработных приходится на людей, ищущих работу от 6 месяцев и больше.

Рассмотрим структуру безработных по наличию опыта работы и причинам незанятости(см рис. 4).

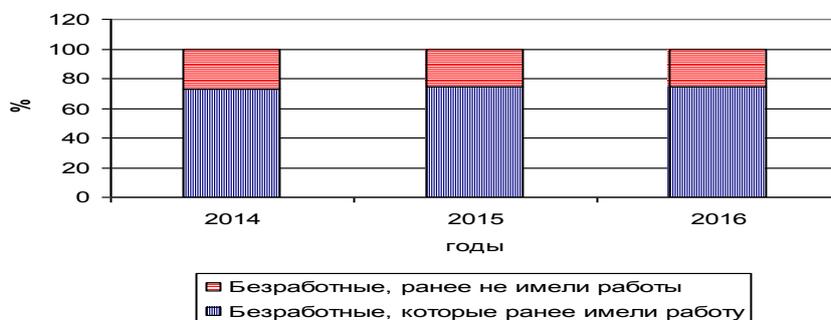


Рис. 4. Структура безработных по наличию опыта работы в 2014 - 2016 гг., % [1]

Из рисунка 4 видно, что наибольший удельный вес в структуре безработных по наличию опыта в 2014-2016 гг. преобладали безработные, которые ранее уже имели опыт работ.

Так, в 2014 г. удельный вес безработных, имеющих опыт работы, составил 73,3%, в 2015 г. удельный вес безработных, имеющих опыт работы, составил 74,4%, а в 2016г. – 74,3%.

Удельный вес безработных, которые ранее не имели работы в 2014-2016 гг. составил не менее 25,6%. Структура безработных по способам поиска работы представлена в таблице 1.

Таблица 1

Численность безработных по уровню образования, тыс. чел. [1]

Численность безработных по уровню образования	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Высшее	709	839	868
Среднее профессиональное	1551	1744	1716
Среднее общее	1223	1257	1266
Основное общее	372	385	368
Не имеют основного общего образования	35	40	27

Таким образом, изучив состав безработных по уровню образования, пришли к выводу, что наибольшее количество безработных приходится на лиц, имеющих среднее профессиональное и общее профессиональное образование. Причем следует отметить, что количество безработных, имеющих среднее профессиональное образование, выросло с 1551 тыс. чел. в 2014 г. до 1716 тыс. чел. в 2016 г.

Анализ динамики изменения численности безработных, имеющих среднее общее образование, выросло с 1223 тыс. чел. в 2014 г. до 1266 тыс. чел. в 2016 г.

Количество безработных, имеющих высшее образование - снизилось с 709 тыс. чел. в 2014 г. до 868 тыс. чел. в 2016 г.

Наименьшее количество безработных приходится на лиц, которые не имеют основного общего образования. В 2014 г. количество безработных в данной категории составило 35 тыс. чел., а в 2016 г. 27 тыс. чел.

Далее, в таблице 2, представим структуру численности безработных по уровню образования.

Таблица 2

Структура безработных по уровню образования, % [1]

Численность безработных по уровню образования	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Высшее	18,23	19,67	20,45
Среднее профессиональное	39,87	40,89	40,42
Среднее общее	31,44	29,47	29,82
Основное общее	9,56	9,03	8,67
Не имеют основного общего образования	0,90	0,94	0,64
Итого	100,00	100,00	100,00

Проанализировав структуру безработных по уровню образования, отметим, что наибольший удельный вес занимают безработные, имеющие среднее профессиональное образование. Удельный вес данной категории безработных составил не менее 39,87%.

Далее, второй по значимости категорией безработных по уровню образования, являются безработные, имеющие среднее общее образование. В 2014 г. удельный вес данной категории безработных составил 31,44%. В

дальнейшем удельный вес данной категории безработных составил в 2016 г. 28,89%.

Удельный вес безработных, имеющих высшее образование, вырос с 18,23% в 2014 г. до 20,45% в 2016 г.

Удельный вес безработных, имеющих основное общее образование, в 2014-2016 гг. составил не менее 8,67%. Причем следует отметить отрицательную динамику данной категории безработных в 2014-2016 гг.

Удельный вес безработных, не имеющих образования, составил 0,9% в 2014 г. и 0,64% в 2016 г.

Рассмотрев работу Земцова С., отметим, что по результатам его исследований, были сделаны следующие выводы. В России около 44,78% (около 20,2 млн. занятых) могут пострадать от роботизации. Уровень занятых, которые могут пострадать от роботизации в России, по прогнозам Земцова С., ниже, чем в большинстве развитых стран, так как существенная часть населения России занята в менее автоматизируемых отраслях экономики: торговля, образование, услуги здравоохранения, транспорт, связь, государственное управление [2, с. 152].

Таким образом, наблюдается рост численности населения в РФ, в то время как уровень безработицы в стране – падает.

Однако следует отметить, что в связи с развитием научно-технического процесса, внедрением современных технологий: роботизации и автоматизации – возрастает риск увеличения численности безработных в отдельных отраслях экономики.

Причинами, повлекшими за собой возникновение безработицы, являются:

- структурные изменения в отдельных отраслях народного хозяйства;
- реформы, проводимые в различных отраслях экономики;
- ухудшение финансового состояния хозяйствующих субъектов, что приводит к оптимизации персонала предприятия;

- закрытие предприятий, связанное с различными обстоятельствами;
- снижение фактического уровня ВВП;
- увеличение разрыва между фактическим и потенциальным ВВП;
- автоматизация производств. Следует отметить, что автоматизация производственно-хозяйственных процессов ведет к повышению производительности труда. Данное явление характерно для отрасли сельского хозяйства. Однако в таком случае наблюдается миграция сельского населения в город и смена профессии. Для нескольких профессий вероятность автоматизации остается достаточно низкой. Например, для таких профессий как врачи, представители творческих профессий, ученые, топ менеджеры. В то время, как наиболее уязвимыми профессиями, являются ведущие телемаркетов, швеи, техники, страховые и налоговые агенты, банковские работники, библиотекари, отмечает Земцов С. [2, с. 143].

- роботизация отраслей экономики. Существующие оценки потенциальной роботизации занятости сводятся к трем основным подходам:

1. По профессиональным группам.
2. По выполняемым задачам.

3. С помощью опросов экспертов.

Следует отметить, что роботизация производственных процессов таит в себе существенную опасность с точки зрения обеспечения трудоспособного населения рабочими местами.

Таким образом, современные реалии функционирования хозяйствующих субъектов таковы, что стремительно развивающиеся технологии приводят к оптимизации рабочих мест, что, в свою очередь, приводит к росту безработицы в стране.

Государство призвано защищать права населения, и в случае приобретения статуса безработного, оно обеспечивает временно неработающее население средствами к существованию посредством выплаты пособий по безработице.

Список литературы

1. Федеральная служба государственной статистики. [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.gks.ru/bgd/regl/b17_36/Main.htm.

2. Земцов, С. Роботы и потенциальная технологическая безработица в регионах России: опыт изучения и предварительные оценки / С. Земцов // Вопросы экономики. – 2017. – №7. – С.142-157.

УДК 338

К ВОПРОСУ ОБ ИМУЩЕСТВЕННОМ ПОЛОЖЕНИИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Хафизова-Осадчий Э.Я.

старший преподаватель
ЧОУ ВО Казанский инновационный
университет имени В.Г. Тимирязева

Аннотация: рыночная экономика диктует условия, способствующие повышению конкурентоспособности, инвестиционной привлекательности хозяйствующих субъектов. Деятельность предприятий во много зависит от структуры имущества предприятия, от того, за счет каких источников происходит финансирование деятельности хозяйствующих субъектов.

Ключевые слова: имущество предприятия, активы, пассивы.

В условиях рыночной экономики большинство предприятий стремятся к повышению эффективности своей деятельности, привлечению инвестиций, расширению деятельности. Во многом инвестиционная привлекательность предприятия зависит от его финансового состояния, в том числе платежеспособности, рентабельности деятельности. В связи с этим диагностика финансового состояния предприятия является неотъемлемым элементом, связанным с принятием решения об инвестировании средств в тот или иной хозяйствующий субъект.

В рамках антикризисного управления предприятием оценка имущественного состояния предприятия является одним из этапов, способствующих выявлению проблем, связанных с управлением имущественным комплексом и капиталом предприятия [1].

Была проанализирована деятельность ООО «Джонкуноз Алабуга». На

основе представленных данных было проанализировано имущественное состояние предприятия [2].

Анализ имущества предприятия показал положительную динамику в 2016-2018 гг. Так, если в 2016 г. величина имущества предприятия составила 2868905 тыс. руб., то в 2017 г. произошел рост имущества предприятия на 3226010 тыс. руб. до 6094915 тыс. руб. В 2018 г. рост величины имущества предприятия составил 1658407 тыс. руб. В 2018 г. величина имущества предприятия составила 7753322 тыс. руб.

Анализ динамики внеоборотных активов показал, что на предприятии наблюдается их рост в 2016-2018 гг. Так, в 2017 г. прирост показателя составил 7068 тыс. руб., т.е. с 1781921 тыс. руб. в 2016 г. до 1788989 тыс. руб. в 2017 г. В 2018 г. происходит рост величины внеоборотных активов до 1814540 тыс. руб. (рост показателя составил 25551 тыс. руб.).

Анализ величины оборотных средств показал, что на предприятии наблюдается их рост в 2016-2018 гг. Так, в 2016 г. величина оборотных средств составила 1086984 тыс. руб. В 2017 г. произошел рост величины показателя на 3218942 тыс. руб. до 4305926 тыс. руб. В 2018 г. происходит рост величины оборотных средств до 5938782 тыс. руб. (прирост составил 1632856 тыс. руб.).

Исследуя структуру имущества предприятия, были выявлены следующие моменты: в период с 2016 г. по 2018 г. удельный вес внеоборотных активов снизился с 62,11% до 23,4% соответственно. В то время как удельный вес оборотных активов предприятия растет с 2016 г. по 2018 г. Данное изменение структуры имущества предприятия связано с ростом объемов производства и реализации продукции, о чем свидетельствует динамика изменения прибыли, получаемой предприятием.

Анализируя структуру капитала предприятия, следует отметить, что в 2016г. величина собственного капитала имела отрицательное значение, в то время как в 2017-2018 гг., в результате эффективной производственно-хозяйственной деятельности, наблюдается рост удельного веса собственного капитала предприятия до 1,27% в 2018 г. в структуре капитала предприятия преобладает заемный капитал. Причем следует отметить, что предприятие исследует как долгосрочные, так и краткосрочные заемные средства. Долгосрочные заемные средства предприятие использует для воспроизводства основных средств, к то время как краткосрочные источники финансирования используются предприятием для пополнения оборотных фондов. Таким образом, удельный вес долгосрочных обязательств имеет отрицательную динамику, снизившись с 65,37% в 2016 г. до 24,77% в 2018 г. Удельный вес краткосрочных обязательств, наоборот, имеет положительную динамику, увеличившись с 46,39% в 2016 г. до 73,97% в 2018 г.

Таким образом, на основе проведенных исследований было выявлено, что имущество предприятия растет в 2016-2018 гг. Анализ структуры имущества показал, что наблюдается рост доли оборотных активов предприятия, что связано с увеличением объемов производства.

Анализ капитала предприятия показал незначительный удельный вес собственного капитала на протяжении анализируемого периода, в то время как краткосрочные обязательства растут в 2016-2018 гг.

Таким образом, для поддержания конкурентоспособности предприятия, улучшения его имущественного положения, необходимо разработать комплекс мер, направленных на увеличение собственного капитала предприятия, более эффективное использование имеющегося имущества.

Список литературы:

1. Буранова, Е.А. Институциональная среда антикризисного управления предприятием / Е.А. Буранова // В сборнике: институциональные и инфраструктурные аспекты развития различных экономических систем. г. Уфа. Республика Башкортостан. 2014. С. 21-24.

2. ООО «Джонкуноз Алабуга». [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.rusprofile.ru/id/6586801>

УДК 331

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ БЕЗРАБОТИЦЫ

Хафизова-Осадчий Э.Я.

старший преподаватель

ЧОУ ВО Казанский инновационный университет имени В.Г. Тимирязева

Аннотация: в рамках обеспечения достаточного уровня экономической безопасности государство должно пристальное внимание уделять вопросам регулирования сферы труда, как основы обеспечения жизнедеятельности страны. Поддержание экономической безопасности страны есть и будет важнейшим направлением государственной политики на современном этапе.

Ключевые слова: безработица, рынок труда, трудовые ресурсы.

Вопросы регулирования рационального использования трудовых ресурсов всегда являлись актуальными для нашей страны. Хозяйствующие субъекты стремятся наиболее полно использовать имеющиеся трудовые ресурсы для более эффективного их использования в рамках производственного процесса.

Изучение трудов различных авторов [1, 2, 3] позволили выявить наиболее важные социально-экономические последствия безработицы.

Вопросы наиболее эффективного использования трудового потенциала – являются основой для поддержания равновесия в экономике страны. В связи с этим недоиспользования трудового потенциала негативно сказывается на психологическом здоровье нации.

Уровень безработицы в стране и экономическая обстановка в стране очень тесно связаны друг с другом. Рост уровня безработицы в стране негативно сказывается на уровне потребления товаров, работ и услуг, так как уровень платежеспособности населения в связи с ростом безработицы – падает. Таким образом, падают и потенциальные доходы населения, что приводит к ограничению расходов и сокращению потребления. При условии, что человек

теряет работу, причем, если это носит длительный характер, уровень квалификации работников – падает, что может привести к профессиональной деформации. В стремлении поддержать должный образ платежеспособности работники вынуждены устраиваться на работу с более низким уровнем оплаты труда, что нередко приводит к ухудшению социального статуса населения.

Безработица связана с серьезными экономическими и социальными последствиями. Одним из наиболее важных негативных последствий безработицы является снижение экономического потенциала, приобретение статуса нерабочего состояния трудоспособных граждан.

Безработица оказывает неблагоприятное воздействие на развитие общества, приводит к недогрузке, недоиспользованию производственных возможностей хозяйствующих субъектов, что приводит к постепенному снижению темпов экономического роста в стране, уменьшению темпов роста валового внутреннего продукта. В результате сокращения рабочих мест в период сокращения темпов роста производства сокращаются налоговые поступления в бюджет страны, что приводит к дефициту бюджета и сокращению социальных программ государства.

Если рассматривать уровень безработицы в разрезе социальных, возрастных групп, то следует отметить, что наблюдается неравномерное их распределение. Таким образом, уровень безработицы среди молодежи гораздо выше, чем среди взрослых граждан. Уровень безработицы среди работников с высоким уровнем квалификации ниже, чем у работников, занятых физическим трудом.

Так как заработная плата является основным источником доходов большей части населения страны, следует учитывать, что последствия безработицы распространяются не только на экономические, но и социальные и моральные стороны жизнедеятельности.

Состояние, при котором трудоспособное население не имеет возможности работать и получать достойную оплату за свой труд, потеря работы отрицательно влияет на общественные ценности и жизненные интересы людей.

В связи с этим временное отсутствие работы может привести к личностной деформации, вызвать депрессию, ухудшение здоровья. Помимо этого теряются профессиональные компетенции и квалификация работников, процесс планирования своей дальнейшей жизни становится проблематичным, население начинает все больше деградировать, прибегать к употреблению наркотических, алкогольных препаратов.

Отсутствие постоянного источника дохода влечет за собой рост преступности, разрушение моральных устоев, рост социальной напряженности в обществе. Таким образом, подрывается моральное и физическое здоровье общества.

Рассмотренные выше виды безработицы были рассмотрены поверхностные причины безработицы: структурные изменения, сезонность, цикличность. Однако при более детальном рассмотрении безработицы следует отметить, что она является элементом рыночной экономики. Реалии функционирования предприятий в условиях рыночной экономики приводят к тому, что

работодатель стремится к оптимизации издержек, связанных с производством и реализацией продукции. Следует отметить, что основной статьей оптимизации расходов является фонд оплаты труда.

Безработица носит общеэкономический характер, являясь результатом работы всего хозяйственного механизма. Рынок труда неотъемлемо связан со спросом, предложением. На рынок труда влияют как экономические, так и внешнеэкономические связи.

Таким образом, в погоне за прибылью, предприниматели, предприятия рассматривают все возможные варианты оптимизации этой статьи расходов за счет применения более передовых технологий, современной техники, использования робототехники. Таким образом, происходит улучшение организации труда, рост производительности труда работников.

Список литературы

1. Горина, Е.Е. Становление государственной системы защиты от безработицы: истоки / Е.Е. Горина // Государственная власть и местное самоуправление. – 2013. – № 8. – С.8-9.

2. Капелюшников, Р.И. Российский рынок труда: парадоксы посткризисного развития / Р.И. Капелюшников, А.Ю. Ощепков // Вопросы экономики. – 2014. – № 7. – С.66-92.

3. Савина, Т.Н. Безработица как индикатор экономической безопасности в сфере занятости: региональный аспект / Савина Т.Н. // Экономический анализ: теория и практика. – 2018. – Т.17, №2. – С. 217-231.

УДК 658.168

БАНКРОТСТВО КАК СПОСОБ ФИНАНСОВОГО ОЗДОРОВЛЕНИЯ

Чернова А.Д.

магистрант КИУ им. В.Г. Тимирязова

Аннотация: в статье рассмотрено банкротство как инструмент финансового оздоровления организации. А также предложены рекомендации, направленные на повышение платежеспособности организации.

Ключевые слова: банкротство, финансовое оздоровление, восстановление платежеспособности, финансовый кризис.

В настоящее время тема банкротства является актуальной в экономической сфере деятельности, поскольку любая организация рано или поздно может оказаться в тяжелом положении. Целью данной статьи является рассмотреть один из способов финансового оздоровления фирмы. Как бы ни парадоксально это не звучало, но именно банкротство дает возможность бизнесу найти эффективные способы финансового оздоровления. Для того, чтобы фирма смогла восстановить платежеспособность, сохранить деловые отношения с партнерами и не потерять имидж компании, необходимо немедленно инициировать процедуру банкротства.

Банкротство, как инструмент финансового оздоровления позволяет:

- освободить организацию от долгов;

- отсрочить и реструктурировать банковские кредиты;
- оптимизировать залоговые обеспечения и поручительства;
- защититься от требований кредиторов;
- снять аресты с имущества.

В общем, банкротство помогает временно уклониться от всех обязательств, и направить все силы на «оздоровление» предприятия.

Для того чтобы вывести организацию из кризиса, необходимо разработать индивидуальный план, в котором будет расписана стратегия «финансовой реанимации». План позволяет видеть полную картину текущего и будущего финансового положения фирмы. Благодаря правильно составленному плану, можно контролировать процесс реализации разработанных мер, при необходимости вносить коррективы. Для каждой организации разрабатывается свой индивидуальный комплекс мер, направленный на восстановление платежеспособности организации.

Максимальное сокращение непродуктивных расходов – один из главных методов финансового оздоровления. К таким расходам можно отнести: производственные издержки, а именно расходы на топливо, на электроэнергию и т.п.; «имиджевые» издержки, когда аренда помещения переносится в менее дорогой район города; отказ от дивидендов и премиальных и др. Так же сократить расходы можно путем сокращения сотрудников.

Еще одним методом финансового оздоровления является устранение невыгодных активов. Старые постройки, недостроенные помещения, не подлежащие ремонту оборудования, не приносят прибыль. Их необходимо либо продать или сдать в аренду, либо утилизировать.

Важнейшей задачей для предприятия является увеличение доходов. Это можно достичь при помощи повышения качества товаров и услуг, увеличения объема выпуска продукции, а так же снижение себестоимости производимой продукции. Увеличить прибыль можно с помощью PR-акций и стратегий, так называемый «маркетинговый ход».

Если в результате разработанных мер требования кредиторов будут удовлетворены, то арбитражный суд прекращает дело о банкротстве. В случае неэффективного финансового оздоровления, суд может признать должника банкротом, либо ликвидировать. В вопросе решения дальнейшей судьбы фирмы очень важно не совершать ошибок, дабы избежать негативных последствий.

Список литературы

1. Савицкая, Г.В. Методика комплексного анализа хозяйственной деятельности: Краткий курс. - 3-изд./ Г.В. Савицкая.-М.: Инфра – М, 2014.
2. Крылов, Э.И. Анализ финансовых результатов рентабельности и себестоимости продукции / Э.И. Крылов, В.М. Власова, И. Журавкова. – М.: Финансы и статистика, 2006.
3. Гаврилова, А.Н., Попов, А.А. Финансы организаций (предприятий): Учебное пособие / А.Н. Гаврилова, А.А. Попов.- 6-изд., стер.- М.: Кно Рус, 2013.

УДК 316.3

ОБЗОР ПОДХОДОВ К РАССМОТРЕНИЮ СОЦИАЛЬНОГО ПОТЕНЦИАЛА ОРГАНИЗАЦИЙ

Арсланова С.К.

кандидат социологических наук, доцент
Казанский инновационный университет имени В.Г. Тимирязова

Аннотация: в статье рассмотрены подходы к пониманию социального потенциала организации. Обращено внимание на взаимосвязь качества социального потенциала организации и результатов ее деятельности.

Ключевые слова: социальный потенциал организации, дополнительное профессиональное образование.

Эффективность результатов деятельности организации напрямую зависит от развития социального потенциала ее сотрудников. В 1980-е годы Т. Шульц определил взаимосвязь развития рынка и усложнения внешней организационной среды, характеризующейся резким возрастанием темпов ее изменения и ужесточением конкуренции [1]. Потребность поиска скрытых резервов и новых путей повышения эффективности организаций выделила именно социальный потенциал из всех организационных ресурсов как обладающий наибольшими резервами для повышения эффективности функционирования современной организации. Созвучными исследованиям Т. Шульца являются труды Г. Беккера, который рассматривал человеческое поведение с позиции рационального и целесообразного, оперируя понятиями редкость, цена, альтернативные издержки и др. [2]. Беккер первым корректно обосновал экономическую эффективность получения образования. Определил влияние образования на пожизненные заработки через отдачу от вложений в учебу как отношение доходов к издержкам.

В качестве подходов рассмотрения социального потенциала организации в нашем исследовании привлечены: модернистский, системный, синергетический, идеального типизирования.

Основоположники модернистской парадигмы К. Маркс и М. Вебер определяли концепцию социального развития в тесной взаимосвязи изменений: экономических, культурных и политических. По мнению этих ученых, изменения теснейшим образом связаны друг с другом, и эта взаимосвязь позволяет прогнозировать характер их воздействия на общество [3]. Данный тезис распространяется и на социальный потенциал организации как части общества. У Н. Смелзера модернизация определена как комплексное многомерное смешение шести сфер жизнедеятельности (экономическая, политическая, образовательная, брачно-семейная, социально-стратификационная (статусная) сфера) [4].

Один из основоположников теории постиндустриализма Д. Белл представляет модель постиндустриального общества и делает два важных

вывода [5]: 1) основным классом постиндустриального общества должен быть класс профессионалов, владеющих знаниями (а не собственностью); 2) система руководства обществом должна определяться демократически, а не путем наследования. К сословию профессионалов Д. Белл относит представителей науки, технологий, административных структур, культурологии и военных структур. Таким образом, очевидно, что представителей данного класса многое разделяет.

Проводя параллель к современной организации, можно сказать, что больше всего постмодернистских черт содержится в предпринимательском и интеллектуальном сегментах. Автор концепции «общества риска» и представитель постмодернистской парадигмы У. Бек, выдвигает гипотезу: современное общество все более отдаляется от границ классического индустриального общества и приобретает очертания «общества риска» [6]. Традиционную модернизацию Бек называет «простой», постмодернистскую – «рефлексивной». Различие между двумя этими обществами описывает через соотнесение социально-экономических процессов – производства богатства и производства риска. По мнению Бека, в индустриальном обществе логика «производства богатства» преобладает над логикой «производства рисков», а в обществе риска это соотношение представляется противоположным.

Модернизационные риски выдвигают новые требования к характеристикам социального потенциала организаций. Таким образом, приходит дифференциация на организации более или менее подверженные риску. У организаций, обладающих социальным потенциалом разного качества, имеются неодинаковые возможности обезопасить себя от рисков и факторов окружающей среды.

В двух обществах - индустриальном и постиндустриальном - доминируют разные аспекты трудовой деятельности, что отражается на результатах организаций. В индустриальном обществе – труд является источником заработка. В постиндустриальном обществе трудовая занятость воспринимается: как возможность реализовать себя в профессиональной деятельности, возможность смены рабочего места, неполная занятость и др. Проблемы трудоустройства интегрируют новые формы занятости. Наука в постиндустриальном обществе утрачивает свой прежний статус и усиливается связь науки с решением практических задач.

С точки зрения системного подхода, организация представляет собой искусственную социальную систему, специально созданную для решения определенного круга социальных задач [7]. Искусственные системы в отличие от естественных (развивающихся спонтанно) являются результатом воздействия людей. Отношения внутри организации как системы закреплены институционально и регламентированы правилами, нормами, соглашениями и т.д. также важно помнить, что такие системы не могут использоваться в иных, не предусмотренных исходным проектом, целях безущербно. Перестройка данных систем возможна лишь на основе научно-обоснованного проекта и с учетом логики развития системы. Таким образом, развитие социального потенциала организации в рамках системного подхода направлено на создание,

изменение и обслуживание организацией окружающей среды, в которой организация существует.

Синергетический аспект исследования социального потенциала современной организации возможно представить через интеграцию четырех уровней: производственного, потребительского, рыночного, управленческо-распределительного [8, с.78]. Организации, которые быстро адаптируются к изменяющимся условиям, используя не только имеющиеся ресурсы, но и различные компенсационные механизмы, способны реализовать свой социальный потенциал и обеспечить достижение долгосрочных стратегических целей.

В основе нашего анализа подходов к социальному потенциалу в рамках теории идеального типизирования - теория М. Вебера [9]. Вебером созданы конструкции таких социальных институтов как предпринимательство, хозяйство, религия, государство. Вебер первым применил данный метод к методу идеального типизирования в изучении социальных процессов. Вебер обозначает идеальный тип как мысленный образ, который не является ни исторической, ни подлинной реальностью. Для Вебера – «идеальный тип» – это способ изучения реальности.

Развитие теории М. Вебера продолжил в своих работах Р. Коллинз [10] Его труды представляют реконструкцию идеальных типов М. Вебера. По мнению Коллинза, идеальные типы могут служить эталонами для соотнесения современных процессов общества, выявления специфических особенностей макросреды, в которой формируется, развивается и проявляется социальный потенциал организации.

Далее, основываясь на идеях Вебера, Т. Парсонс предложил многомерную шкалу, которая позволяет сопоставить разные общества по ряду критериев - «паттерн-переменных». Парсонс выделил в этой связи индикаторы социального развития, которые характеризуют социальный потенциал организации: уровень отчетливости социальной структуры; основание статуса; критерий рекрутирования; критерий оценки; роль эмоций [11].

Применительно к нашему объекту исследования социальный потенциал организации определяется совокупностью социальных потенциалов ее сотрудников. Дополнительное профессиональное образование выступает фактором постоянного развития личностного потенциала работника, развитием его профессионализма. Условия возможности профессионального развития (профессиональной переподготовки, повышения квалификации, получение дополнительного образования) сегодня выступают важным фактором не только развития организаций, но и выбора лучшими специалистами места работы. Необходимым условием достижения организацией качественных результатов является эффективная система дополнительного профессионального образования в конкретном регионе.

Список литературы

1. Shultz, T. Human Capital in the International Encyclopedia of the Social Sciences. — N.Y., 1968, vol. 6; Investing in People: The Economics of Population Quality. Berkeley, 1981.

2. Becker, Gary S. Human Capital: A Theoretical and Empirical Analysis, with Special Reference to Education. New York: National Bureau of Economic Research; distributed by Columbia University Press, 1964. Print.
3. Weber, Max. The Theory Of Social And Economic Organization // Simon and Schuster, 2009. – 448с.
4. Smelser, Neil J. Processes of social change// Smelser N. (ed.), Sociology: An Introduction. N.Y.: Wiley, 1973 (1967). - P. 709 - 762.
5. Белл, Д. Грядущее постиндустриальное общество. М.: Прогресс, 2000; Белл Д. Нравственность и злодейство // Свободная мысль XXI. 2005. - №3. – С. 12-13.
6. Бек, У. Общество риска. На пути к другому модерну / Пер. с нем. В.Седельника и Н.Федоровой; Послесл. А.Филиппова. М.: Прогресс-Традиция, 2000. - С. 10.
7. Социальная инженерия. В 2-х ч. Часть 1. теоретико-методологические проблемы / Под ред. Ю.М. Резника и В.В. Щербины. М.: Изд-во «Союз», 1994. – С.53.
8. Вагурин, В.А. Синергетика эволюции современного общества. М.: КомКнига, 2007. - 216с.
9. Вебер, М. «Объективность» социально-научного и социально-политического познания // Избранные произведения. М.: Прогресс, 1990. – С.404
10. Collins, R. Weber's last theory of capitalism: systematization // American Sociological Review. 1980. V. 45 (December). P. 925 - 942.
11. Парсонс, Т. К общей теории действия. Теоретические основания социальных наук // О структуре социального действия. М: Академич. проект, 2000. - С 550-562.

УДК 338.5

СИСТЕМА BSC В МАСШТАБИРОВАНИИ БИЗНЕСА

Ахметвалиева А.Р.

магистрант факультета менеджмента и инженерного бизнеса
Казанский инновационный университет им. В.Г. Тимирязова

Аннотация: в статье автор показывает, как применение системы сбалансированных показателей в управлении развитием региональной сети кофеин может помочь масштабировать бизнес-идею и достичь поставленных финансовых целей.

Ключевые слова: системы сбалансированных показателей (BSC), масштабирование бизнеса, ключевые показатели эффективности (KPI).

В качестве объекта масштабирования бизнеса рассмотрим сеть кофеин «Бинхарст». Руководителями бизнеса для повышения эффективности системы управления ООО «Бинхарст» был выбран наиболее эффективный в современной практике метод - система сбалансированных показателей (BSC). Этот метод является универсальной системой при оценивании эффективности

работы сотрудников и при реализации мероприятий связанных с масштабированием всех процессов бизнеса при создании его в новой точке дислокации бизнеса или в новом регионе.

Процесс управления развитием организации в современных условиях достигается с помощью комплексного подхода в системе управления, что легко осуществляется с помощью метода BSC. Механизмом метода BSC является управление организацией путем измерения и анализа эффективности по установленным показателям.

В условия конкурентного рынка наблюдается высокий уровень риска для развития бизнеса, и поэтому для руководителя ориентированного на масштабирование бизнеса целесообразно внедрение системного менеджмента основанного методе BSC. Поскольку метод позволяет установить систему простых и понятных для персонала индикаторов измерения достижения поставленной цели. BSC представляет собой систему сгруппированных показателей работы бизнеса: финансы, клиенты, бизнес-процессы, команда [1].

Основной задачей системы BSC является возможности для руководителя управлять заданными показателями, применяя стоимостную оценку определенных шагов специалистов работающих над задачей увеличения продаж и сокращения затрат. Система BSC позволяет выявлять ключевые показатели бизнес-процессов, которые необходимо усовершенствовать в кратчайших сроках и увидеть взаимосвязь действий сотрудников в достижении поставленной цели.

Система BSC работает на основе использования ключевых показателей эффективности (KPI), которые должны соответствовать определенным требованиям:

- характеризовать основные цели, установленные действия организации;
- набор этих показателей содержит минимальное необходимое количество бизнес-процессов для управления развитием организации;
- при изменении основных целей, факторов и действий специалисты, ответственные за эти действия, должны своевременно реагировать, проводить корректирующие мероприятия;
- установленные показатели должны способствовать росту эффективности сотрудников и повышать мотивацию труда;
- результаты показателей должны отслеживаться на регулярной основе;
- для принятия решения по имеющимся результатам должна применяться система графического представления изменений по показателям деятельности.

Консультанты, обслуживающие систему, рекомендуют внедрить показатель интегрального KPI, который отражает работу бизнеса в целом, с учетом специфики фирмы. Они считают, что объединение организации труда, обеспеченности персоналом, степени технической, и информационной поддержки в один KPI позволяет оценивать работу всей структуры бизнеса и установить взаимосвязь всех компонентов процесса. Внедрение системы BSC для реализации задач связанных с масштабирование бизнеса в регионы, позволяет повысить эффективность деятельность организации, за счёт ряда преимуществ:

1) Сгруппированные сбалансированные показатели помогают оценивать высшему руководству критические факторы настоящего и будущего развития организации.

2) Прозрачность и управляемость, что дает возможность получения достоверной информации о деятельности организации.

3) Сотрудники всех уровней могут активно участвовать в реализации системы BSC.

4) Сотрудники имеют возможность продвижения по карьерной лестнице и увеличения заработной платы, и иные виды поощрения.

5) Оптимизация бизнес-процессов с поставленными целями масштабирования в процессе планирования, прогнозирования деятельности.

6) У сотрудников формируется ответственность за свою работу и за достижение поставленных целей.

7) Возрастает интерес к растущему бизнесу у потенциальных инвесторов.

Но важно понимать, что у системы BSC имеется и свои недостатки: при несоответствии основных целей и полученных результатов определение причин их не достижения проблематично; выявление ключевых показателей «сверху-вниз» по отношению к внешней среде доставляет трудности. Система BSC считается эффективным инструментом в управлении развитием и масштабирования организации. В рамках внедрения системы BSC рекомендуется:

1. Формализация и согласование главных целей, которые необходимо достичь организации. В качестве основных целей организации: рост прибыли на ...%; улучшение качества и ассортимента, предоставляемой продукции и услуг; расширение целевых рынков. Приведенные цели должны быть реальными и достижимы при рациональном построении процессов управления развитием и контроля над деятельностью по масштабированию сети бизнеса.

2. Установление перспектив и распределение основных целей по перспективам.

3. Определение показателей эффективности и задач, необходимых для достижения основных целей и распределение их по направлениям. Рекомендуется уточнение задач для достижения основных целей в зависимости от направления деятельности.

4. Определение причинно-следственных связей и факторов влияния на цели и задачи. Создается полная картина всех факторов влияния на задачи. При выполнении показателей возможно достижение основных целей и своевременного воздействия на возникшие недостатки.

5. Установление ключевых показателей эффективности целей. Для каждой задачи определяется показатель эффективности, имеющие свое нормативное значение, которое необходимо достичь в определенные сроки.

6. Согласование и разработка долгосрочных инициатив для достижения основных целей.

7. Интеграция BSC в систему управления развитием. На основании установленных показателей назначаются человеческие и финансовые ресурсы,

а также распределяются ответственные лица за выполнение задач BSC, и формирование управленческой отчетности.

8. Внедрение системы BSC и корректировка системы BSC для получения достоверной информации о деятельности организации. BSC позволяет постоянно изучать изменения, сосредоточить ресурсы для достижения основных целей, снизить возникающие риски, повышать управляемость и эффективность деятельности.

Список литературы

1. Несмеянова, Е.И., Старикова, Е.В. Управление, как стереотип в сознании менеджера / Е.И. Несмеянова, Е.В. Старикова // Современная наука: актуальные проблемы теории и практики. Серия «Экономика и Право». -2016.- №8. - С. 25-28

УДК 658.5

ОСНОВНЫЕ НАЗНАЧЕНИЯ, ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ УПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЕМ ОРГАНИЗАЦИИ

Губиянова Г.М.

магистрант, Казанский инновационный
университет имени В.Г. Тимирязова

Аннотация: в данной статье раскрываются цели и задачи управления развитием организации. В современном мире управление развитием организации все сильнее набирает актуальность по мере того, как возрастает темп социально-экономического развития. Данное управление является одним из важных частей развития организаций, от его уровня зависит рост прибыльности любой фирмы.

Ключевые слова: управление развитием организации, стратегическое управление.

Условия современного мира постоянно меняются, поэтому развитие организации является не только естественной эволюцией, но и результатом целенаправленных усилий руководства.

Разберем понятие «управление развитием организации».

Организация – это группа людей, которые действуют совместно для достижения общих целей. Для успешного достижения этих целей деятельность людей в группе должна координироваться, поэтому организацию можно рассматривать как группу людей, деятельность которых сознательно координируется для достижения общей цели или целей.

Управление – это труд людей, направленный на координацию и организацию деятельности трудовых коллективов и отдельных работников в процессе производства продукции, оказания услуг.

Управление развитием организации – это обеспечение наращивания потенциала организации и повышения уровня его использования, за счет освоения новшеств. Его объектом является процесс преобразования и процессы его обеспечения.

При нарушении равновесного состояния организации, возникает необходимость преобразований в системе управления и развития. Данный фактор исполняет роль механизма, приводящего к эволюционному развитию. Разбор неравномерности развития позволяет обеспечивать своевременное планирование предстоящих организационных изменений, в свою очередь приводящих производственную систему в новое состояние динамического равновесия. Для того чтобы определить периодичность проявления переходных процессов в организации, необходимо делать прогноз организационных циклов развития, которые формируются вследствие воздействия как внешних, так и внутренних факторов.

Основным направлением в управлении развитием является стратегическое управление. Стратегическое управление – это управление, опирающееся на потенциал человека как основу организации, оно ориентирует производство на спрос потребителей, гибко реагирует и своевременно вводит изменения. Сущность стратегического управления представляет собой ответы на три вопроса: Каково положение предприятия на сегодняшний день? Какого положения оно бы хотело добиться через 3, 6, 12 месяцев? Что необходимо сделать для достижения желаемого положения?

Задачами стратегического менеджмента должно являться:

- определение стратегического видения и миссии организации;
- декомпозиция стратегического направления в виде целей и задач для отдельных структурных подразделений и функциональных направлений;
- разработка стратегического плана организации;
- реализация стратегии организации;
- оценка эффективности реализованной стратегии.

Стратегический менеджмент связан с: предвидением возникающих проблем и изменений в деятельности организации, стилем предпринимательского управления, поиском возможностей создания конкурентного преимущества, способностью идти на риск, стратегическим мышлением. Ключевым компонентом стратегического управления – является преобразование потенциала организации в возможности, которые представляются на рыночном поле хозяйства.

Элементом стратегического менеджмента является план организации, разработанный с учетом необходимых требований и отвечающий на вопросы стратегического управления.

Так же выделяют пять функций стратегического управления организацией:

1. Планирование стратегии.
2. Организация реализации стратегии.
3. Координация реализации стратегии.
4. Мотивация на достижение запланированных стратегических результатов.
5. Контроль над выполнением стратегий.

Основной целью развития в управлении организации является достижение рационального функционирования всех подразделений производства, путем

создания наиболее адаптивных информационных систем. При этом использование которых должно за короткий срок обнаружить и предложить вариант истребления любой незапланированной проблемы на любом этапе производства, транспортировки и сбыта.

В рамках данной цели, разработанной для организаций, следует поставить конкретные задачи для каждого этапа производства и предприятия. Далее представлены четыре задачи:

1.Повышение потребительских и качественных характеристик при снижении цен на вырабатываемую продукцию или сырье.

2.Систематизированное сокращение всех затрат на производство продукции или сырья.

3.Ежедневное внедрение в производство новых, наиболее совершенствованных изделий.

4.Снижение издержек во всех этапах производственного и сбытового цикла, при непрерывном внедрении в производство инновационных изделий, расширении номенклатуры выпускаемой продукции или сырья и изменении всего ассортимента.

Цели и задачи, а именно их разработка, должна быть основана на анализе современного положения производства, а так же тех перспектив, которые смогут открыться для него в ближайшем будущем. Для этого производится анализ деятельности не только организации в целом, но и его отдельных подразделений. Данный анализ является целью для выявления имеющихся ресурсов и потребностей в них в дальнейшем будущем при решении намеченных целей и задач. Так же находится в рассмотрении вопрос о конкретности исполнителях этих программ действий и планов.

Самой важной целью в управленческой деятельности производства является повышение эффективности организации, которое опирается на такие факторы, как:

- увеличение инвестиционной рентабельности;
- скорейший рост производительности труда;
- повышение качества и конкурентоспособности выпускаемой продукции или сырья.

Таким образом, для достижения поставленных целей развития организации необходимо осуществить широкий комплекс технических, технологических, организационных, и управленческих мероприятий. Так же необходимо разработка принципов технической и инвестиционной политики и выявление наиболее приоритетных областей для инвестиции в организациях.

УДК 378.374

СТРАТЕГИИ ТРУДОУСТРОЙСТВА ВЫПУСКНИКОВ ВУЗОВ

Дырин С.П.

д-р социол. наук, профессор
ЧОУ ВО «Казанский инновационный
университет им. В.Г. Тимирязева

Аннотация: в статье излагается классификация основных стратегий трудоустройства выпускников вузов. Выделены факторы, влияющие на положение выпускников вузов на рынке труда. Автор анализирует 5 стратегических линий трудоустройства выпускников.

Ключевые слова: трудоустройство, выпускник вуза, факторы трудоустройства, классификация стратегий трудоустройства.

В настоящее время на рынок труда выходит большое количество молодых специалистов рыночных специальностей, получивших образование в вузах, созданных в послереформенный период (как государственных, внебюджетных, так и негосударственных). Рынок труда, по сравнению с предыдущими периодами, пополнится значительным числом молодых специалистов с дипломами менеджеров, юристов, экономистов и прочими специалистами, подготовленными для работы по обеспечению деятельности предприятия в условиях рынка. Положение молодых специалистов на рынке труда осложнено влиянием ряда факторов [1, с. 140].

Во-первых, за годы реформ произошла структурная перестройка народного хозяйства. Появилось значительное число малых и средних предприятий, различных форм собственности и направлений деятельности. Каждое отдельное предприятие нуждается в специалистах рыночного профиля: менеджера, юриста, бухгалтера.

Во-вторых, нарушился механизм взаимодействия системы образования и народного хозяйства. В настоящее время большинство вузов готовит специалистов рыночного направления, однако объемы подготовки по этим специальностям вузами определяются не столько запросами народного хозяйства, сколько спросом населения. С другой стороны, отсутствие системы распределения выпускников вузов ставит их в заведомо невыгодное положение на рынке труда.

В-третьих, сегодня не сформированы механизмы регулирования качества подготовки специалистов в соответствии с требованиями работодателей. Изменение в вузах структуры профессиональной подготовки специалистов с высшим образованием не могло не отразиться на качестве образования. В результате к специалистам рыночных специальностей предъявляются требования, отличные от тех, которые предъявлялись к образованию по схожим профессиям в условиях плановой экономики (юристам, экономистам и прочим).

Учитывая эти факторы, сегодня чрезвычайно актуально определение стратегий трудоустройства выпускников вузов по рыночным специальностям, особенно их намерений в отношении выбора: работать по найму или создавать свое дело.

Трудоустройство является процессом и результатом формирования рабочего места. Причем формирование рабочего места может происходить по двум направлениям [1, с. 141].

1. Создание пространства деятельности, в котором специалист может вести самостоятельную предпринимательскую деятельность. Этот процесс состоит из этапов: определение своих интересов, идеи, которая будет приносить доход; поиск единомышленников, которые могли бы стать соучредителями; поиск ресурсов и организационное оформление деятельности.

2. Поиск работы по найму. Он включает следующие этапы действий: собственная идентификация, т.е. осознание себя как специалиста определенной

квалификации; определение своих запросов относительно работы, т.е. «цены» на свою профессиональную квалификацию; определение области деятельности (отрасль, размер, форма собственности предприятия); поиск подходящих конкретных предприятий; переговоры с принимающими на работу и заключение контракта.

Выбор того или иного варианта трудоустройства, или их сочетание, задает 5 стратегических линий трудоустройства:

1. Ориентация работать по найму.
2. Ориентация на создание собственного дела.
3. Первоначально работа по найму, для получения опыта и деловых связей, а затем организация собственного дела.
4. Временная организация собственного дела с целью накопления капитала для социального обустройства, с последующим переходом на работу по найму создания карьеры.
5. Одновременно работа по найму, для получения стажа работы и организация собственного дела.

На наш взгляд, поведение в процессе трудоустройства зависит от мотивов, задающих требования к работе, и выражается через 4 показателя:

1. Степени ориентации на создание собственного дела.
2. Характеристик предприятия, где планирует работать выпускник (отрасль, размер), сектор экономики (государственный, либо негосударственный).
3. Каналы, с помощью которых он ищет работу (самостоятельно, через родителей, друзей, знакомых, объявления в СМИ и прочее).
4. Срок начала поиска работы (в процессе обучения, в период написания диплома либо после окончания вуза).

Учитывая это, можно выделить основные стратегии трудоустройства выпускников вузов рыночных специальностей [2, с. 63].

Стратегия «Предпринимателя». Ориентирован на создание собственного дела. Для этого он может предварительно работать по найму, для накопления своего потенциала. При выборе работы им движут мотивы независимости, желание самореализации, и, возможно, получение краткосрочной прибыли. Ищет работу самостоятельно, предлагая свои проекты, уже в процессе обучения в вузе. Ему интересны предприятия, где он может набраться опыта для организации будущего дела.

Стратегия «Карьериста». Ориентирован на достижение высоких должностей в корпорациях. Им движут мотивы престижности, власти, честолюбия, высоких заработков. Поэтому ему интересны предприятия, которые успешно развиваются, работают в прибыльных отраслях, либо сфера государственного управления. При трудоустройстве использует механизм поручительства.

Стратегия «Профи». Для него самое важное – это интересная и содержательная работа, успех определяется не как рост по должностной лестнице, а как способность качественно выполнять свою работу. В процессе работы для него важна самостоятельность и возможность развиваться:

повышать квалификацию и т.п. Предпочитает наукоемкие, либо инновационные виды деятельности.

Стратегия «Гуманиста». Основной мотив, определяющий его стратегию трудоустройства - мотив ощущения пользы другим от своей трудовой деятельности. Это общественные активисты, и поиск работы начинается после окончания вуза, либо является продолжением их общественной деятельности. Скорее всего, это работа в сфере услуг, либо общественной некоммерческой деятельности.

Стратегия «Мимозы». Для данного типа важнее всего удобные условия работы. Скорее всего, работа не является для такого специалиста желаемой деятельностью, а средством существования, либо необходимостью иметь социальный статус занятого человека. Он пассивен при поиске работы. В этом ему значительно помогают родители. Этот специалист ориентирован работать на государственной службе, либо на крупных предприятиях, где сохранились условия социальной поддержки работников и склонен выполнять скорее исполнительскую, рутинную работу.

Стратегия «Конформиста». Это, по существу, отсутствие стратегии, человек не задумывается о предстоящем трудоустройстве, и на выбор его работы влияет стечение обстоятельств.

В заключение отметим, что наиболее реальные шансы трудоустроиться имеют выпускники, которые используют первые четыре стратегии трудоустройства. Однако для успешной деятельности предприятия, наиболее предпочтительны выпускники, демонстрирующие поведение «Профи» и «Гуманиста», т.е. желающие заниматься постоянным видом деятельности. При взаимодействии с «Предприниматели» и «Карьеристы» необходимо учитывать, что они могут достигать личных целей за счет деятельности предприятия, менять виды деятельности; поэтому необходимо стремиться согласовать их цели и цели предприятия.

Список литературы:

1. Дырин, С.П. Особенности народнохозяйственного спроса на специалистов с высшим образованием // Регионология. – 2005. - № 3. – С. 140-146.
2. Дырин, С.П. Состояние подготовки, переподготовки и повышения квалификации на современных предприятиях // Интеграция образования. – 2005. - № 3. – С. 61-65/

УДК 658.5

ПОДХОДЫ К ОЦЕНКЕ УПРАВЛЕНИЯ РЕСУРСАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Иванова Т.Л.

кандидат психологических наук, доцент

Казанский инновационный университет имени В.Г. Тимирязова

Аннотация: в данной статье раскрываются основные недостатки в процессе продаж и сервисного обслуживания, выявленные в рамках проведения оценки управления ресурсами. Группирование ресурсов является важнейшей ключевой компетенцией предприятия, посредством которой создается ценность продукции для потребителей путем достижения уникальности, в связи с чем очевидна актуальность и необходимость его анализа.

Ключевые слова: оценка управления ресурсами, предприятие, ресурсы, ресурсный потенциал, ключевые компетенции, группирование ресурсов, эксперты.

В системе управления деятельностью предприятия, оценка его эффективности занимает важное место, является эффективным инструментом информационно-аналитического обеспечения. Результаты оценки использования ресурсов являются основой принятия управленческих решений, определения стратегических и тактических целей предприятия.

ООО «КамАвтоЦентр» – официальный дилер и сертифицированный сервисный центр ПАО «КАМАЗ», который предоставляет полный комплекс торгово-сервисных услуг по продаже и обслуживанию грузовых автомобилей, спецтехники, автобусов, прицепной техники и запасных частей преимущественно производства ПАО «КАМАЗ».

Для выявления основных недостатков в процессе продаж и сервисном обслуживании в рамках исследования проведена оценка управления ресурсами ООО «Камавтоцентр» путем:

1.Анализа ресурсного потенциала по методике Барило Л.В., Сёмина А.А.

2.Анализа управления ресурсами ООО «Камавтоцентр» по методу Бельмехова А.П. ранговой оценки эффективности управления ресурсами.

Группирование ресурсов является важнейшей ключевой компетенцией ООО «КамАвтоЦентр», посредством которой создается ценность продукции для потребителей путем достижения уникальности, недоступной для конкурентов. Группирование ресурсов включает процессы стабилизации, обогащения и обновления ресурсного потенциала.

В качестве основы анализа ресурсного потенциала на первом этапе определяется круг важнейших элементов данного потенциала, к которым относятся такие элементы: информационный потенциал - P_1 , организационный потенциал - P_2 , инновационный потенциал - P_3 , управленческий потенциал - P_4 , кадровый потенциал - P_5 , финансовый потенциал - P_6 , технический потенциал - P_7 .

При этом на первом этапе анализа эксперты из числа ведущих специалистов ООО «КамАвтоЦентр», ранжировали в порядке важности отмеченные элементы ресурсного потенциала, давая наиболее значимому из них оценку «7», а наименее важной - оценку «1». Таким образом, по результатам экспертного опроса, наиболее значимыми и ценными элементами ресурсного потенциала предприятия был определен кадровый и технический потенциал (0,21 и 0,20), средней степени ценности – управленческий (0,17), финансовый (0,16) и информационный (0,13), наименее значимыми - инновационный и организационный (0,05 и 0,08).

Следующим шагом является оценка ранжированных элементов ресурсного потенциала ООО «КамАвтоЦентр» по показателям: существующий уровень ресурсной обеспеченности элементов потенциала предприятия, уровень ключевых компетенций по реализации элемента рассматриваемого ресурсного потенциала, уровень влияния внешних факторов на состояние данного

элемента.

По результатам экспертного опроса наиболее развитыми по значимости элементами ресурсного потенциала ООО «КамАвтоЦентр» по уровню ресурсной обеспеченности были определены финансовый (3,75 балла), организационный (3,69 балла) и информационный (3,56 балла) потенциалы. Наименее развитыми по значимости элементами ресурсного потенциала ООО «КамАвтоЦентр» здесь определены управленческий (3,125 балла), кадровый (3,19 балла) и технический потенциал (3,125 балла). Итак, руководство уделяет большее внимание организации информационных и финансовых процессов в деятельности ООО «КамАвтоЦентр».

Наиболее развитыми по значимости элементами ресурсного потенциала ООО «КамАвтоЦентр» по уровню реализации ключевых компетенций были определены организационный (3,62 балла), инновационный (3,5 балла) и информационный (3,37 балла) потенциалы. Наименее развитыми по значимости элементами ресурсного потенциала ООО «КамАвтоЦентр» здесь также определены технический (2,88 балла), кадровый (3,0 балла) и управленческий (3,12 балла) потенциал.

Результаты исследования абсолютных значений экспертных оценок показали, что уровень ключевых компетенций по реализации ресурсного потенциала ООО «КамАвтоЦентр» оценивается экспертами 3,25 и 3,41 соответственно. Данное обстоятельство свидетельствует о недостаточном задействовании способностей ООО «КамАвтоЦентр» в отношении развития отдельных элементов ресурсного потенциала, в первую очередь, кадрового (3,15), управленческого (3,12 балла) и технического (3,0 балла).

Все вышесказанное иллюстрирует основополагающее значение ключевых компетенций в процессе реализации ресурсного потенциала ООО «КамАвтоЦентр». В этой связи главной задачей предприятия становится поиск направлений приложения имеющихся у предприятия знаний и способностей руководителей и персонала в форме ключевых компетенций по управлению ресурсным потенциалом ООО «КамАвтоЦентр».

В рамках исследования проведена оценка управления ресурсами по методу ранговой оценки эффективности управления ресурсами Бельмехова А.П. Она предполагает анализ четырех управленческих функций: планирования, организации, мотивации и контроля через нормативную систему показателей, которая упорядочивает показатели путем присвоения показателям соответствующих закономерностей. Чем выше сумма показателей составляющих управления ресурсами в организации, тем выше его класс.

В качестве экспертов для оценки существующего управления ресурсами 4 сотрудника ООО «КамАвтоЦентр»: заместитель директора, главный бухгалтер, руководитель технической службы, руководитель коммерческой службы.

Результаты исследования показали, что средняя оценка управления ресурсами ООО «КамАвтоЦентр» составила 34,0 баллов, исходя из оценочной схемы управления ресурсами организации, она соответствует 4 классу, который находится в диапазоне от 26 до 40 баллов. Это показывает что ООО «КамАвтоЦентр» необходимо совершенствовать существующие функции по

управлению ресурсами и развить недостающие.

По результатам оценки можно сделать вывод, что управление ресурсами ООО «КамАвтоЦентр» сформировалось, но реализуется в недостаточном объеме.

На данный момент, наиболее благополучно руководством ООО «КамАвтоЦентр» осуществляется функция планирования (10,0 баллов). В рамках планирования эксперты отметили высокий уровень разработки годовых планов закупки ресурсов и обеспечение рационального распределения финансовых средств, но выделили недостаточное обеспечение обратной связи планирования. Несколько хуже обстоят дела с выполнением функции контроля ресурсов (9,0 баллов). В рамках контроля ресурсов эксперты отметили высокий уровень соблюдения норм и нормативов расхода ресурсов, но при этом руководством уделяется мало внимания оценке ресурсного потенциала предприятия и выявлению в нем сильных и слабых сторон, а также отсутствию критериев контроля рационального использования ресурсов.

Недостаточно хорошо обстоят дела с выполнением функции организации ресурсов компании (7,0 баллов). Эксперты выявили проблемы в выполнении основного процесса распределения ресурсов из-за нехватки высококвалифицированных управленцев и недостаточной упорядоченности задач, ролей, полномочий и ответственности в области ресурсов. Причиной этого является не идеальный уровень трудовой дисциплины и качества работы управленческого персонала ООО «КамАвтоЦентр».

Наиболее неблагоприятно обстоят дела с мотивацией ресурсов, особенно в области работы с персоналом (7,0 баллов). Эксперты выявили необходимость обучения и профессионального развития персонала, а также способствовать желанию проявлять инициативу и творчество в работе у персонала для вовлечения работников в процесс совершенствования деятельности.

Таким образом, в ходе проведения оценки были выявлены наиболее проблемные места в управлении ресурсами ООО «КамАвтоЦентр», которые снижают эффективность функционирования организации:

- отсутствие выявления высокопотенциальных руководителей и использование данного ресурса для достижения стратегических целей компании;

- отсутствует работа по формированию ключевых компетенций управленческого персонала;

- отсутствие развития профессиональных компетенций управленческого персонала ООО «Камавтоцентр»;

- уровень профессионального потенциала рабочих ООО «КамАвтоЦентр», выполняющих работы по техническому обслуживанию и ремонту автомобилей КАМАЗ, недостаточно высокий;

- не проводится обучение рабочего персонала ООО «Камавтоцентр», выполняющего работы по техническому обслуживанию и ремонту автомобилей КАМАЗ;

- отсутствуют критерии проведения контроля в управлении ресурсами.

Следовательно, руководству ООО «КамАвтоЦентр» необходимо реорганизовать политику по управлению ресурсами сервисной компании.

НАУЧНЫЕ ПОДХОДЫ К АНТИКРИЗИСНОМУ УПРАВЛЕНИЮ ПРЕДПРИЯТИЕМ

Коновалов В.И.

магистрант, КИУ имени В.Г. Тимирязова

Жилина Н.Н.

к.э.н., доцент, КИУ имени В.Г. Тимирязова

Аннотация: в данной статье изучено понятие «антикризисное управление предприятием», характерные особенности антикризисного управления предприятием, отражены научные подходы к пониманию сущности антикризисного управления предприятием, а также рассмотрено антикризисное управление предприятием как двойственный процесс: управление предприятием на стадии развития и управление предприятием, которое уже функционирует.

Ключевые слова: антикризисное управление предприятием, кризисное явление, факторы кризисного явления, диагностика кризисной ситуации, жизненный цикл предприятия и несостоятельность предприятия.

Антикризисное управление предприятием широко применяется в отечественной практике ввиду сложившейся нестабильной экономической ситуации как в России, так и в целом мире, что обуславливает принятие руководителями предприятий управленческих решений в условиях неопределенности. В настоящий момент отсутствует конкретное понимание в управленческой и экономической науках сущности антикризисного управления предприятием. Данная ситуация связана с несколькими факторами:

1) Для большого количества отечественных предприятий понятие «кризис» стало обычным явлением, в следствии чего, затруднительно дать специфическое понятие антикризисного управления предприятием, а также раскрыть его сущность.

2) В отечественной практике термин «антикризисное управление предприятием» появился одновременно с возникновением института банкротства.

3) Отсутствие в отечественной бизнес среде понимания основных целей и задач антикризисного управления.

Термин «антикризисное управление» стал широко обсуждаем и трактуется по-разному: управление организацией в период мирового экономического кризиса; реализация антикризисных мер на организации-должнике; управление нерентабельной организацией, которое находится на грани банкротства; преодоление кризисного состояния с минимизацией неблагоприятных последствий; предупреждение и прогнозирование кризисных ситуаций, которые могут возникнуть. Все эти подходы могут отразить сущность понятия антикризисного управления предприятием, но не в полной мере. Одна часть этих подходов направлена на обнаружение кризиса, а другая на устранение и минимизацию последствий наступившего кризиса.

Отечественные ученые, такие как Кошкина В.И., Быстров О.Ф., Беляева С.Г., Рукосуев А.В., Балдин К.В., в своих работах выявили цели антикризисного управления предприятием, как проведение соответствующих процедур, которые закреплены в федеральном законе «О несостоятельности (банкротстве)» [1]. Термин «банкротство» отражает неспособность предприятия или любого другого экономического субъекта выполнять свои долговые обязанности, т.е. требования кредиторов и решить свои финансовые проблемы. Существует два типа факторов возникновения кризисной ситуации на предприятии: внутренние – к ним относятся финансовая, операционная и инвестиционная деятельность предприятия; внешние – к ним относятся политическая, экономическая и социальная ситуации в стране и мире. Валдайцев С.В. считает, что основная идея антикризисного управления предприятием заключается в преодолении кризисной ситуации и минимизации потерь при этом [2]. Согласно учебнику Попова Р.А., антикризисное управление предприятием – это характерная управленческая деятельность в период кризисного явления [3]. Белых Л.П., Кошкин В.И., Беляев С.Г. в своем учебном пособии отмечают, что необходимо не только преодолевать сложившуюся кризисную ситуацию, но и необходимо вести прогнозирование, диагностику состояния организации в целях предупреждения кризисных явлений путем анализа, а также профилактику кризисных ситуаций в деятельности организации [4].

Грязнова А.Г. считает, что антикризисное управление предприятием – это система управления, которая несет комплексный характер и направлена на препятствование и минимизацию неблагоприятных для организации явлений за счет применения всего управленческого потенциала, разработки и проведения специальной стратегической программы, которая поможет ликвидировать нестабильность, сохранить и может даже преумножить позиции на рынке в сравнении с конкурентами, опираясь на ресурсы предприятия [5].

Зарубежные ученые полагают, что организация – это система, которая, проходя кризисное состояние в стадии своего развития, либо прекращает свое существование на рынке, либо переходит на новую ступень развития, которая придает ей более устойчивое состояние. В своей монографии Шумпетер Й.А. считал, что кризисные ситуации, которые разрушают экономику, также формируют предпосылки к развитию предприятия [6]. Ансофф И. в своем учении выделил два процесса в структуре антикризисного управления предприятием: «реактивное антикризисное управление» – это антикризисное управление предприятием при уже возникшей кризисной ситуации и «априорное антикризисное управление» – это антикризисное управление предприятием в целях недопущения кризисной ситуации [7].

Обобщая вышесказанное, отметим, что на сегодняшний день в экономической науке нет четкого и общепринятого термина «антикризисное управление предприятием», в следствии чего, их можно разделить на три подхода: управление при зарождении предприятия, управление во время кризисной ситуации, минимизация последствий кризисной ситуации. Эти подходы взаимосвязаны, так же, как и жизненный цикл предприятия. В

настоящий момент в сложившихся экономических условиях использование факторов кризиса для его дальнейшего развития будет определять дееспособность антикризисных мер и возможность предприятия соответствовать мировому уровню, что позволит занимать высокие конкурентные позиции на рынке.

Список литературы

1. Балдин, К.Б., Быстров, О.Ф., Рукосуев, А.В. Антикризисное управление: макро- и микроуровень: Учебное пособие. — М.: Дашков и КЧ, 2015. — 316 с.
2. Валдайцев, С.В. Антикризисное управление на основе инноваций: Учебное пособие. — М.: ТК «Велби», 2016. — 312 с.
3. Попов, Р.А. Антикризисное управление: Учебник для вузов. - М.: Высшая школа, 2015. - 429 с.
4. Кошкин, В.И., Белых, Л.П., Беляев, С.Г. и др. Антикризисное управление: Учебное пособие. - М.: ИНФРА-М, 2014. - 230 с.
5. Грязнова, А.Г. Антикризисный менеджмент: Учебное пособие. - М.: Тандем, 2009. - 280 с.
6. Шумпетер, Й.А. Теория экономического развития: Монография. - Пер. с англ. - М.: «Директмедиа Паблишинг», 2008. - 400 с.
7. Ансофф, И. Стратегическое управление: Учебник для вузов. - М.: Экономика, 2009. - 519 с.

УДК 339.13

БРЕНД - ФАКТОР РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА

Красько Н.И.

магистрант

Казанский инновационный университет
им. В.Г. Тимирязова

Аннотация: влияние бренда на развитие компании недооценивать опасно, поскольку именно он создаёт положительный образ товара, услуги в сознании потенциального потребителя. Важно тщательно разбираться в этом аспекте, чтобы правильно выбирать бренд влияния.

Ключевые слова: бренд, брендинг, бренд-менеджмент, брендовые факторы, управление брендом.

В современном бизнесе понятию бренд не уделяется должного внимания, в связи с чем фирма не получает должного отклика в сознании потенциального потребителя. Владельцы бизнеса больше сосредоточены на создании торговой марки и логотипа.

Душкина М.Р. в учебном пособии под названием «PR и продвижение в маркетинге: коммуникации и воздействие, технологии и психологи» даёт такую формулировку понятия «бренд – комплекс представлений потребителя о торговой марке, включающий в себя набор стереотипов, символов и эмоциональных ощущений» [1, с. 332].

Таким образом, автор считает, что бренд как процесс необходимо

рассматривать с точки зрения «эффективной технологии продвижения товара (услуги)».

Следующий автор, Сагинова О.В., предлагает понимать под «брендом», комплекс информации о компании, продукте или услуге, которая должна быть популярная, легко узнаваемая и юридически защищенная символика какого-либо производителя или продукта» [2, с. 39].

В сознании потенциального потребителя бренд воспринимается на уровне ассоциаций связанных с товаром или услугой, и в связи с этим компании должны тщательно выявлять эти ассоциации, чтобы на их основе создавать рекламу и подбирать слоган, и определённый стиль. Это важно для того, чтобы привлечь потенциального клиента и дать ему тот уровень удовлетворения, который он считает для себя приемлемым.

Руководитель бизнеса должен на системной основе заниматься вопросами управления брендом, чтобы создать прочную основу долгосрочного потребления товаров/услуг. Это позволит обеспечить системное воздействие на потенциального потребителя товарного знака [3, с. 42].

Основной целью работы над брендом, как указывает Махова А.В., является формирование лояльности у постоянных клиентов и привлечение новых потребителей [4, с. 90].

Поводом для инициирования работы над брендом является несколько базовых причин: конкуренции и насыщенности рынка; дифференциации, сегментирование целевой аудитории; экономическое благополучие; необходимость в идентификации товаров/услуг.

Особенность проведения мероприятий связанных с брендом заключается в том, что должна быть понятная концепция идеи продвижения товара (услуги), применяться конкретные методики и подходы продвижения бренда, продуманная работа со средствами массовой информации и постоянный поиск новых решений, ориентированный на потенциального потребителя. Созданный товарный бренд только тогда вызывает естественный интерес потребителя, когда ему хочется доверять, попробовать, купить, клиент видит потенциальные выгоды, он слышит узнаваемые интонации, которые на слуху, легко запоминаются и воспроизводятся [5].

На рисунке 1 наглядно показан процесс распределения потока продаж между «брендовыми» и «небрендовыми» факторами. Брендные факторы продаж, включают в себя как факторы продвижения (краткосрочные, среднесрочные), так и факторы собственно бренда (стратегические).

Основные технологии формирования и продвижения бренда товара описаны в работах Пугонина Е.В. и Шаркова Ф.И. Авторы в качестве мероприятий по продвижению товара (услуги) предлагают «сужение фокуса внимания целевой аудитории» как например это в своё время сделали компании «Volvo» акцентируя внимание клиентов на факторе безопасность и «McDonalds» – создавая семейные рестораны быстрого обслуживания. В качестве успешных мероприятий по работе с брендом авторы приводят пример российской компании «Растишка», которая создала новую товарную категорию. Или в качестве примера правильного сегментирования целевой

аудитории можно рассмотреть подход компании «Nike», которая построила бренд лояльности к мобильным телефонам данной марки, известных в мире спортсменов. Не менее интересный пример продвижения банковской карты «Visa», которая заняла лидирующие позиции в категории «самая популярная в мире кредитная карта» [6, с. 52; 7, с. 70].

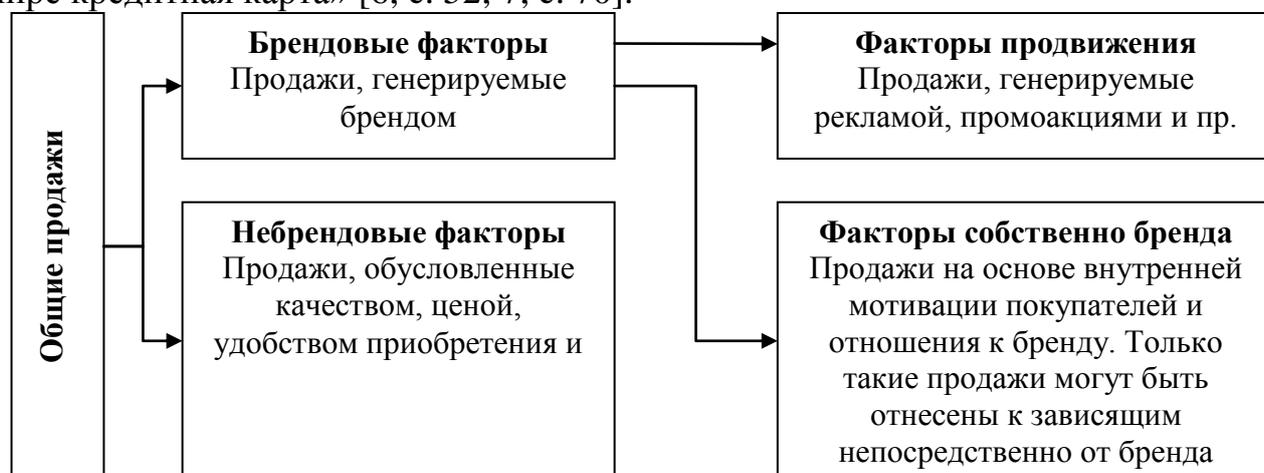


Рис. 1. Брендовые и небрендовые факторы продаж

*Источник: Махова, А.В. Тренд-маркетинг и продвижение бренда в fashion бизнесе / А.В. Махова, Л.В. Нефедова // Экономика сегодня. – 2017. – С. 308-311.

Пугонина Е.В. и Шаркова Ф.И. выделяют базовые ошибки при создании нового бренда. Наиболее типичными можно считать следующие ошибки позиционирования товара как бренда: нет идентификации целевой аудитории; некорректно поставлены акценты; излишняя увлечённость новациями в ущерб системности; нет инструмента влияния на потребителя; миссия и бренд существуют в параллельных мирах.

Таблица 1

Подходы к определению бренда как социокультурного феномена

Экономический подход	Товарный знак, товар, услуга, инструмент продаж, марочный капитал, компания
Семиотический подход	Логотип, запах, вкус, звук, форма
Художественно-эстетический подход	Красота, внутренняя и внешняя эстетика, художественная наполненность и мастерство исполнения
Психологический подход	Образ товара или услуги, имидж компании или личности, чувства и ощущения, возникающие в сознании потребителя
Аксиологический подход	Реальные и символические ценности, которые несет товар, услуга или компания
Культурно-идеологический подход	Идеи, мифы, архетипы
Коммуникативный подход	Предмет разговора, обсуждения на форумах, в социальных сетях

*Источник: Дмитриева, Л.М. Бренд в современной культуре: монография / Дмитриева Л.М. – М.: НИЦ ИНФРА-М, 2018. – 200 с.

Ламбен Ж.-Ж., ссылаясь на принятое в Американской ассоциации маркетинга определение бренда, констатирует, что неотъемлемой

характеристикой бренда является его способность вызывать доверие. При этом он уточняет, что доверие не создается очень быстро. Оно формируется на протяжении длительного времени, которое исчисляется годами и даже десятилетиями [8].

Автор определил подходы к определению бренда, которые сведены в таблицу 1. Управление брендом (Brand Management, или управление маркой) – составная часть брендинга, наряду с процессом создания и совершенствования бренда.

Основной целью управления продвижением бренда является повышение объема продаж, и как следствие, капитала компании [9, с. 38].

Бренд-менеджмент – процесс создания и управления брендом, который нацелен на повышение популярности торговой марки и ее продуктов, развитие марки, а также на повышение прибыльности работы организации [4, с. 91].

Основные задачи бренд-менеджмента можно описать следующим образом: создание, развитие, продвижение, преобразование и оценка эффективности бренда [10, с. 88].

Исследование спектра понятий показало, что работа с брендом опирается на результаты конкурентного анализа, она раскрывает перспективы, понимание будущего развития бизнеса и место компании на рынке.

Список литературы

1. Душкина, М.Р. PR и продвижение в маркетинге: коммуникации и воздействие, технологии и психология: учебное пособие / М.Р. Душкина. – СПб.: Питер, 2016. – 560 с.
2. Пугонин, Е.В. Продвижение интегрированного портфеля брендов: теория и практика: монография / Е.В. Пугонин, С.А. Лочан, Д.В. Федюнин. – М.: Компания КноРус, 2015. – 152 с.
3. Аракелян, А.А. Продвижение бренда «CHANEL» в социальной сети «ВКонтакте» / А.А. Аракелян // Современные тенденции в экономике и управлении : новый взгляд. – 2016. – №40-1. – С. 42.-45.
4. Махова, А.В. Тренд-маркетинг и продвижение бренда в fashion бизнесе / А.В. Махова, Л.В. Нефедова // Экономика сегодня. – 2017. – С. 308-311.
5. Юсупова, Г.Р., Несмеянова, Е.И. Предпочтения абитуриентов при выборе вуза / Г.Р. Юсупова, Е.И. Несмеянова // В мире научных открытий. Красноярск: Научно-инновационный центр, 2014. – №11.13 (59) (Естественные и технические науки). – С. 5445-5448
6. Пугонин, Е.В. Продвижение интегрированного портфеля брендов: теория и практика: монография / Е.В. Пугонин, С.А. Лочан, Д.В. Федюнин. – М.: Компания КноРус, 2015. – 152 с.
7. Шарков, Ф.И. Константы гудвилла: стиль, паблисити, репутация, имидж и бренд фирмы: Учебное пособие / Шарков Ф.И., – 3-е изд. – М.: Дашков и К, «Издательство Шаркова», 2017. – 270 с.
8. Жан-Жак Ламбен. Менеджмент, ориентированный на рынок. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://consult-dnd.com.ua>, свободный – Дата обращения: 21.11.2018.
9. Дорошенко, Ю.А. Роль бренда в продвижении фирмы / Ю.А. Дорошенко, Е.А. Филипчук // Инновационная наука. – 2016. – №3-1. – С. 89-99.
10. Кузьмина, О. Г. Бренд-менеджмент: учебное пособие / О.Г. Кузьмина. – М.: РИОР: ИНФРА-М, 2018. – 176 с.

SWOT-АНАЛИЗ КАФЕ «STREETCOFFEE»

Макаркин А.А.

магистрант, ЧОУ ВО «Казанский инновационный университет имени В.Г. Тимирязова»

Аннотация: в статье описаны результаты исследования конкурентоспособности «Streetcoffee» на рынке, определены возможности и угрозы, сильные и слабые стороны организации.

Ключевые слова: SWOT-анализ, интегральный показатель конкурентоспособности, конкурентные преимущества.

Одним из наиболее известных и наиболее широко используемых на практике методов определения конкурентных преимуществ предприятия является SWOT-анализ, который представляет собой метод определения сильных и слабых сторон организации в конкурентной борьбе, появляющихся возможностей и угроз [1].

В процессе SWOT-анализа определяются конкурентные преимущества по следующим блокам: финансы, производство, организация и управление, маркетинг, кадровый состав, технология. Для проведения SWOT-анализа используется контрольный лист, с помощью которого эксперты оценивают показатели конкурентоспособности предприятия.

К преимуществам данного метода анализа относится комплексный подход к оценке основных направлений деятельности предприятия, возможность выявления не только слабых и сильных сторон, но прогнозирования возможностей, предоставляемых рынком, и угроз со стороны внешней среды. При этом данная методика не дает определить интегральный показатель конкурентоспособности предприятия, чтобы сравнить конкурентные преимущества предприятий-конкурентов [2].

С целью определения конкурентных преимуществ «Streetcoffee» также был проведен опрос экспертов. Опрос носил структурированный характер, то есть все эксперты получили одинаковые бланки опросных листов с заданными факторами.

Анализируя оценки внешней среды, были определены возможности и угрозы на рынке. В качестве возможностей в результате анализа полученной информации выступают: высокое качество поставляемой продукции поставщиков, стабильность связи с поставщиками, достаточно гибкие условия поставок, слабая вероятность появления новых конкурентов и повышение качества их услуг, стабильное финансовое положение конкурентов и доступность кредитов. Угрозами являются: широта ассортимента конкурентов и надежная репутация конкурентов, а также повышение требований потребителей к качеству предоставляемых услуг.

Анализ показателей внутренней среды позволил определить сильные и слабые стороны компании. В качестве сильных сторон «Streetcoffee» можно выделить: полная загруженность производственных мощностей, высокое

качество блюд и напитков, широкий ассортимент блюд и напитков, высокая скорость обслуживания, режим работы и удобство месторасположения, общее финансовое состояние и рентабельность услуг, своевременность расчетов с поставщиками. Не достаточно высоко оценили такие показатели работы как, доля рынка, гибкость ценообразования, мобильность персонала. В качестве слабости выделили низкую эффективность рекламы.

Полученные результаты смогут быть положены в основу стратегии развития конкурентных преимуществ.

Список литературы

1. Фатхутдинов, Р.А. Управление конкурентоспособностью организации / Р.А. Фатхутдинов. – М.: Маркет ДС, 2014. – 432 с.
2. Абрамова, А.В. Конкурентные преимущества предприятия в системе оперативного менеджмента / А.В. Абрамова // Наука, техника и образование. – 2016. – №6. – С. 97-99.

УДК 338.28

КОМИССАРЫ ПРОДВИЖЕНИЯ ПРОЕКТОВ

Несмеянова Е.И.

кандидат экономических наук, доцент

Юсупова Г.Р.

кандидат экономических наук, доцент

Казанский инновационный университет имени В.Г. Тимирязова

Аннотация: в статье рассматривается актуальный для многих компаний вопрос, связанный с выполнением сроков реализации принятых проектов развития. Рассмотрены факторы, влияющие на сроки проведения работ по проектам. Предложен путь преодоления влияния выявленных факторов, снижающих эффективность проектной деятельности, через назначение «комиссара проекта».

Ключевые слова: проактивность, окно возможностей, проблемное интервью, оппортунизм менеджеров, комиссары проектов.

Крупные компании, в состав которых входят предприятия разной сложности, масштабности и назначения вынуждены быть проактивными, опережать запросы рынка, создавая новые тренды и тенденции. В первую очередь это связано с высоким уровнем конкуренции в отдельных отраслях и необходимостью конкурировать не только на российском рынке, но и зачастую и международном. С этой целью компаниями определяются долгосрочные цели, разрабатывают дорожные карты, реализуются разнообразные проекты.

Над достижением поставленных целей чаще работают несколько подразделений компании, это департаменты, отвечающие за реализацию внедрения и развития инноваций. Отсюда при реализации инновационных проектов в рамках крупных предприятий возможно возникновение различного рода проблем. В рамках проведения «проблемного интервью» с сотрудниками одной из компаний и обсуждения процесса продвижения инновационных

проектов авторами статьи были выявлены следующие проблемы. Суть проблем заключалась в отсутствии согласованности деятельности подразделений при реализации расписания проекта. В процессе разработки «проекта развития», различными участниками проектной деятельности устанавливались сроки реализации каждого этапа жизненного цикла проекта, которые принимались и согласовывались со всеми заинтересованными сторонами в соответствии с уставом проекта. Но, как только проект запускается в работу, то сроки по этапам выполнения работ подразделениями компании не соблюдаются. Что приводит к значительному удорожанию проекта, и к утрате его актуальности.

Поиск причин не соблюдения сроков реализации расписания проекта позволил авторам выявить следующие факторы влияния.

1. При определении сроков реализации проекта организацией может быть упущена степень приоритетности результатов проекта для компании, т.е. департамент финансов выделяет средства для наиболее приоритетных проектов, в то время как менее приоритетные проекты ждут «окно финансовых возможностей».

2. Многочисленные согласования и необходимость получения разного рода подписей на бумагах, связанных с реализацией проекта, приводят к тому, что в «коридорах власти» теряются документы или находятся в ожидании их рассмотрения [1].

3. Оппортунизм менеджеров является серьёзным демотиватором в реализации проектов, т.е. руководители подразделений компании «играют» в навязанную им топ-менеджерами «игру в инновации», не воспринимая изменения, как нечто важное и серьезное. Например, компания определяет в числе приоритетных задач, достижение современного уровня качества выпускаемых автомобилей, что возможно достичь заменой устаревшего оборудования, частичной модернизацией производства, через пересмотр технологии выпуска определённых узлов и компонентов. Достижение поставленных стратегических целей организации становится возможным только при условии обновления станочного парка предприятий компании и введения нового модельного ряда автомобилей. Только процедура и процесс достижения целей и задач проекта в исследуемой компании реализуются несколько нестандартно, что напоминает скорее игру, чем реальность. Суть «игры» заключается в том, что линейные руководители предприятий компании вынуждены заниматься поиском нового оборудования и разработкой предложений направленных на решение вопросов модернизации оборудования, а топ-менеджеры компании с готовностью принимают их варианты предложений.

Таким образом, складывается ситуация, когда топ-менеджеры компании перекалывают на линейных руководителей ответственность за разработанный проект развития, полагая, что на местах виднее, что необходимо менять в первую очередь. В идеале процесс принятия решения о развитии компании должен приниматься сверху вниз и представлять некую целостную концепцию, а процесс реализации соответствовать выбранной стратегии. А на практике

получатся, что процесс реализации проектов реализуется «снизу вверх», без учета общей концепции развития компании.

4. Руководители подразделений, являющиеся инициаторами проектов, догружаются деятельностью по реализации проектов поверх своих функциональных обязанностей, а это приводит к снижению мотивации работать над проектами. Выполнение своих основных функциональных обязанностей для сотрудников подразделений более первостепенно, поэтому большая часть времени сотрудников отводится работе, за которую они несут ответственность, а работа по проекту отходит на второй план [2].

Возможности выполнения утвержденных, согласованных сроков реализации проектов, по мнению авторов статьи, находятся в плоскости вопросов управления кадровым ресурсом компании. Дело в том, что на предприятиях компании работает немало линейных руководителей старшего поколения (возрасте старше 65 лет).

В соответствии с современными требованиями ведущих компаний линейный руководитель не может продолжать занимать руководящую должность по достижении определённого возраста и ему соответственно в компании подыскивается другая менее ответственная работа. Речь не идёт об увольнении этой категории возрастных руководителей, поскольку они являются ценным ресурсом для компании. Они носители традиций, обладающие авторитетом, специалисты с колоссальным опытом и знаниями, которые нужны компании. Более того, большинство из них не хотят уходить на пенсию, поскольку не видят себя вне предприятия.

В связи с этим предлагается сформировать проектный резерв из числа подобных специалистов. Далее важно проанализировать их персональные возможности и отобрать среди них наиболее компетентных и авторитетных, для подготовки их к новой должности с широкими полномочиями.

Данных сотрудников предлагается наделить статусом «комиссара проекта» и наделить полномочиями по продвижению проекта. Комиссар проекта предприятия компании может вести несколько проектов. Имея авторитет, профессиональные компетенции и понимая специфику работы предприятия, комиссар проекта сможет координировать работы по проекту и отслеживать реализацию бизнес-процессов, затраты и сроки реализации работ, решать возникающие вопросы, таким образом проект получает персональное сопровождение (как говорят «ноги»).

Назначение комиссаров проекта позволит снять дополнительную нагрузку с линейных руководителей подразделений предприятий компании. При этом важно подчеркнуть тот факт, что ответственность за реализацию проекта с линейного руководителя не снимается, он продолжает заниматься проектом, но получает помощника, у которого имеются чёткие полномочия требовать от всех подразделений предприятия строгого выполнения намеченных работ по проекту в установленные сроки.

Любые задержки в сроках выполнения проекта дают право комиссару проекта инициировать процесс отработки проблемы. Для того чтобы комиссар проекта имел «право требовать», необходимо наделить его специальными

полномочиями, для этого необходимо разработать и принять регламентирующие документы подтверждающие их полномочия и дающие право требования. Не менее важно провести предварительную подготовку комиссаров проектов по введению их в проекты. Более того, у данного института должен быть координационный центр, задачей которого будет консолидация всех комиссаров проектов, их подготовка, обучение и площадка через которую они могут решать возникающие вопросы на уровнях выше, чем линейные руководители компании.

В качестве координационного центра могут выступать Департаменты проектного и инвестиционного управления, через которые проходят все проекты в компании. Именно они отслеживают качество выполнения проектов, к ним стекается вся необходимая информация по инициированным проектам компании, и там работают специалисты, которые могут подключиться к решению проблемы и быть полезными комиссарам проектов.

Полагаем, что создание института «комиссаров проектов» в компании позволит обеспечить своевременный мониторинг проектов, активизировать работу по проектам, оказать реальную помощь линейным руководителям предприятий компании в реализации намеченных работ по модернизации производства, создать условия для проведения работ по продвижению проектов в рамках запланированных объёмов и сроков.

Список литературы

1. Старикова, Е.В. Разработка проекта по созданию системы контроля доступом, как метод оптимизации риска связанного с нарушением порядка: материалы Всероссийской научно-практической конференции студентов и молодых учёных с международным участием «Риск менеджмент в экономике устойчивого развития». – Казань: К(П)ФУ, Елабужский институт. – 2013. – С. 377-378

2. Коврижных, О.Е., Нечаева, П.А. Анализ транзакционных издержек и методики информационного отражения для автомобилестроительных предприятий/ О.Е, Коврижных, П.А. Нечаева // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз.– 2016. – №2 (44). – С. 186-201.

УДК 364.4(075.32)

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РОДОВСПОМОЖЕНИЯ В Г.НАБЕРЕЖНЫЕ ЧЕЛНЫ

Фаттахов Т.Д.

ст. преподаватель КИУ им. В.Г. Тимирязова

Аннотация: в статье рассматриваются актуальные для социальной политики Российской Федерации вопросы охраны здоровья матери и ребенка. Проведена оценка системы организации медицинской помощи женщинам и детям. Предложены мероприятия, позволяющие повысить качество оказания акушерско-гинекологической помощи в г. Набережные Челны.

Ключевые слова: родовспоможение, квалифицированная медицинская помощь, планирование семьи.

Родовспоможение это система лечебно-профилактических мероприятий, направленных на охрану здоровья женщины во время беременности, родов и в послеродовом периоде. Родовспоможение является важнейшим разделом в системе охраны материнства и детства.

При исследовании темы, автором были выдвинуты следующие проблемы:

1) Наблюдается острая нехватка числа акушерских коек.

2) В городе отсутствует ставка врача-гематолога, что создаёт серьёзные неудобства для жителей, вынужденных ездить в г. Казань.

3) Отсутствует необходимая пропаганда среди населения положительного отношения к акушерско-гинекологическим учреждениям, из-за чего растёт число «домашних родов».

4) Рост числа преждевременных родов.

Для проверки обозначенных гипотез автор провёл ряд исследований, включивших анализ статистических данных и телефонный опрос 3 врачей-гематологов города Казани.

Проанализируем первую обозначенную проблему – нехватку акушерских коек. Как уже отмечалось, в городе Набережные Челны 2 межрайонных центра, осуществляющих прием беременных и рожениц со средним риском акушерской патологии:

- Камский детский медицинский центр с отделениями для беременных и рожениц на 125 коек и количеством родов за 2018 год – 7 500 (в том числе за счет иногородних жителей – 1 500);

- Родильный дом Городской больницы №2 с отделениями для беременных и рожениц на 48 коек и количеством родов за 2018 год – 3 500.

Количество родов по Перинатальному центру Камского детского медицинского центра к концу 2018 года составило 7 800.

При этом только на КДМЦ в соответствии с маршрутизацией, утвержденной Министерством здравоохранения Республики Татарстан, возложена задача по обслуживанию 1 162 837 человек (см. табл. 1).

Таблица 1

Численность обслуживаемого населения ГАУЗ «КДМЦ» [1]

Территория	Взрослое население, чел.	Детское население, чел.
г. Набережные Челны	416817	105231
Северо-Восточный регион РТ	508821	131968

Для работы акушерских стационаров, в соответствии с медико-экономическими стандартами, на данное количество родов необходимо иметь в Перинатальном центре Камского детского медицинского центра с перинатальным центром 145 коек для беременных и рожениц, а в Родильном доме Городской больнице № 2 – 64 койки.

Учитывая, что число родов ежегодно увеличивается, а также то, что рожать в Набережные Челны часто приезжают жители соседних муниципальных образований, вопрос увеличения акушерских коек в

г.Набережные Челны является весьма актуальным. При этом возможности увеличения количества коек в зданиях акушерских стационаров города нет.

Следующим этапом анализа стала проверка гипотезы о необходимости внедрения в городе ставки врача-гематолога. Гематолог при беременности лечит заболевания крови, проводит мероприятия по их выявлению, а также профилактику.

Наиболее частыми заболеваниями, с которыми беременные и иные категории пациентов обращаются к этому специалисту, считаются лимфома и лимфолейкоз; анемия и множественная миелома; аутоиммунная тромбоцитопения и миелолейкоз; а также макроглобулинемия Вальдестрема.

С этой целью автором было совершено три звонка: в клинику «9 месяцев», в Республиканскую клиническую больницу (РКБ) и в клинику «Айболит».

Беседа с сотрудником клиники «9 месяцев» показала, что еженедельно для обследования у гематолога из Набережных Челнов приезжают порядка 10 беременных женщин (помимо иных категорий пациентов) и столько же из Нижнекамска, где также нет своего врача-гематолога.

Данные РКБ оказались ещё более внушительными: еженедельно 20-25 челнинок приезжают туда для посещения гематолога.

Клиника «Айболит» также еженедельно принимает около 10-12 беременных женщин из Набережных Челнов.

Получается, что еженедельно из Набережных Челнов только в эти три кабинета ездит порядка 40-50 беременных женщин. Но помимо этих кабинетов в Казани есть 3-4 кабинета врачей данной специальности, куда также ездят челнинцы. Также необходимо отметить, что помимо челнинцев, вынуждены ездить в Казань жители Нижнекамска, Менделеевска и других близлежащих городов и районов. Безусловно, подобная статистика говорит о необходимости создания в г. Набережные Челны хотя бы одного кабинета врача-гематолога.

Следующая проблема, выделенная автором, это рост числа домашних родов. По статистике в 2016 году таких родов было 12, в 2017 – 15, в 2018 – 16. Статистика по городу пока не внушает опасений, так как число домашних родов в общем количестве пока является практически незаметным, но анализ более масштабных данных показывает, что проблемой необходимо заниматься. Так, в Москве на 122 000 родов порядка 1500 – домашние. Эта цифра уже куда серьезней.

Домашние роды таят ряд опасностей, которые могут навредить как матери, так и ребёнку вплоть до смертельного исхода.

Таким образом, широкое распространение домашних родов может повысить уровень младенческой и материнской смертности или привести к иным негативным последствиям.

Рост популярности домашних родов связан с распространением через СМИ негативной информации о врачебных ошибках и негативном опыте родов в медучреждениях. Однако практически нигде не говорится о плюсах, которые несёт в себе своевременная квалифицированная медицинская помощь. В этой связи автор считает необходимым как на уровне города, так и на уровне региона и страны формировать у женщин положительное отношение к

акушерско-гинекологическим учреждениям, всячески стимулировать доверие со стороны женщин к врачам и поликлиникам.

По ещё одной проблеме - преждевременным родам, автор воспользовался статистикой за первые полугодия 2016 - 2018 гг. (см. табл. 2). Выбор такого временного периода обусловлен тем, что на момент проведения исследования (декабрь-январь 2016-2018 гг.) статистические данные за весь 2018 год ещё не были сформированы.

Таблица 2

Статистика преждевременных родов в г. Набережные Челны за первые полугодия 2016-2018 гг. [2]

Показатель	Ед. измерения	6 мес. 2016 г.	6 мес. 2017 г.	6 мес. 2018 г.
Закончили беременность родами	кол-во	3976	4085	3977
Срочные роды	%	3863/97,2%	3935/96,3%	3793/95,4%
Преждевременные роды:	%	113/2,8%	150/3,7%	184/4,6%
-очень ранние 22-28 недель	кол-во	26	15	22
-ранние 28-34 недели	кол-во	32	54	70
-преждевременные 34-37 недель	кол-во	55	81	92

Из таблицы видно, что число преждевременных родов ежегодно увеличивается, причём увеличение происходит по всем указанным стадиям. Это связано с неправильным образом жизни, ухудшением экологической ситуации, гиподинамией, распространением венерических заболеваний.

Подводя итог по данной проблеме, можно сказать, что происходит ежегодное увеличение числа преждевременных родов, что является крайне негативной тенденцией: преждевременные роды приводят к отставанию ребёнка в психическом и физическом развитии, такие дети чаще болеют. Безусловно, эта проблема не должна оставаться без должного внимания.

Таким образом, выдвинутые автором гипотезы подтвердились, обозначив наличие ряда проблем в организации акушерско-гинекологической помощи в г.Набережные Челны.

Для решения первой проблемы необходимо увеличить число акушерских коек в городе, однако, как уже было сказано, на базе имеющихся медицинских учреждений нет для этого возможности. В связи с этим остро стоит вопрос об открытии дополнительного родильного дома 2-го уровня на 48 коек в здании 9/23. Для ввода в действие родильного дома необходимо провести капитальный ремонт и оснастить медицинским, технологическим оборудованием, медицинской мебелью.

Идея проекта заключается в следующих преобразованиях: в составе ГАУЗ «Камский детский медицинский центр» есть здание, расположенное по адресу улица Академика Королева д.18 (9/23), реконструкция которого позволила бы устранить все возникшие проблемы. Построено оно по типовому проекту родильного дома на 230 коек. На протяжении многих лет в нем размещался

родильный дом.

Общая площадь здания 8 388,4 м². Используемая площадь 1 230,2 м². Коэффициент полезного использования площадей составляет 0,15.

Для ввода в действие родильного дома необходимо провести капитальный ремонт и оснастить медицинским, технологическим оборудованием, медицинской мебелью.

Общая стоимость капитальных вложений на реконструкцию родильного дома составляет 529 300 000 руб. Развертывание в г. Набережные Челны еще одного учреждения родовспоможения позволит соблюсти требования нормативных документов, снизить заболеваемость пациентов инфекциями, связанными с оказанием медицинской помощи, обеспечить эпидемиологическую безопасность пациентов и минимизировать риск вспышечной заболеваемости, снизить затраты на лечение инфекций.

Решение следующих двух проблем также предлагается осуществить на базе Камского детского медицинского центра (КДМЦ). Выбор данного учреждения обусловлен тем, что КДМЦ является передовым городским учреждением в сфере акушерско-гинекологических услуг, в который передаются наиболее сложные случаи.

Для решения следующих проблем предлагается внедрить в городе ставку врача-гематолога, проводить разъяснительную работу с роженицами для повышения уровня доверия к медицинским акушерско-гинекологическим учреждениям и внедрить ряд мероприятий по снижению преждевременных родов, которые будут включать как совершенствование работы врачей, так и работу с женщинами на этапе планирования семьи и в период беременности.

По мнению автора, предложенные мероприятия позволят получить высокий социальный эффект, который выразится в повышении качества оказания акушерско-гинекологической помощи в городе, снижении отрицательных чисел в медицинской статистике и облегчении жизни жителей г. Набережные Челны.

Список литературы

1. Данные Министерства здравоохранения РТ за 2018 г.
2. Отчёты Управления здравоохранения за 2016-2018 гг.

УДК 331.1

PERSONNEL AUDIT AT THE ENTERPRISE

Frolova I.I.

PhD (Sociology), associate professor
Kazan innovative university named after V.G. Timiryasov (IEML)

Abstract: the article actualizes the issues of personnel audit at the enterprise, identified problems in the personnel management system of the automobile enterprise. In addition, offered the recommendations for improving the organization of personnel audit, which are suitable for any company.

Key words: personnel audit, staff audit, personnel management.

The relevance of the research topic is due to the transformation of the role of the personnel management system in the crisis conditions of economic development of enterprises. Cherepanova V.N. and Ustinova O.V. [1] draw attention to the fact that "the toughening of competition between companies, when the effectiveness of the personnel management system depends not only on the success but also the survival of the organization in general, determines necessity of the regular personnel audit. Personnel audit allows to effectively solve economic, managerial and social problems of enterprises:

- to systematize the management staff of the organization;
- to form a strategic advantage of the organization in the field of personnel management;
- to help build a "strong organization", responsive to the external environment".

Personnel audit is a modern tool for assessing the efficiency of personnel and processes in the socio-economic environment of the organization. Derevyanko K.N. considers personnel audit as an independent comprehensive assessment of "personnel document flow, procedures, standards and technologies for creating personnel documentation, as well as its verification for completeness and compliance with the law" [2, p. 97].

Audit of the company's personnel is a "system of consulting support, analytical evaluation and independent inspection of the effectiveness of the company's personnel management and regulation of social and employment relationship" [3, p. 125].

Personnel audit is not only an assessment of the state of personnel records at the enterprise according to the requirements of the law, but also an analysis of the elements of the personnel management system.

Personnel audit begins at the strategic management level, which allows to rate the management system using efficiency criteria.

Personnel audit is an independent assessment of the personnel resource of the enterprise, which can be not only part of the assessment of the management system in general, but also an independent procedure aimed at assessing all elements of the personnel management system, as well as the analysis of the personnel structure [4, 5, 6].

The audit procedure in the field of personnel management has 4 stages: preparatory, information gathering, information processing and analysis, formulation of conclusions and recommendations, and is characterized by the use of a variety of methodological and practical approaches for each stage.

In assessing the effectiveness of the company's personnel management practices should be based on the fact that it should contribute to the successful realization of the organizational strategy and the achievement of short-term goals set by the company's management.

As a result of the analysis of personnel management, it was revealed that on the one hand, the existent personnel management system at the automobile enterprise carries out its activities quite effectively (a well-established system of training and advanced training, the schedule and mode of work of employees, labor protection and compliance with sanitary and hygienic labor standards, the availability of material

incentives). The main advantages of personnel management are the following: people working at the plant are considered as the property of the company, the management annually sends employees for training, professional development, there is a possibility of career growth of employees, a well-functioning system of motivation and stimulation of labor.

But on the other hand, the analysis of normative documents, reporting data on personnel and the results of personnel surveys revealed the following problems:

- rising level of fluctuation of personnel over the last three years;
- not sufficiently developed the system of adaptation of again hired employee;
- the bias of assessment employees' work;
- insufficient attention is paid to the diagnosis of problems in the personnel management system;
- no causal analysis of problems in the field of personnel management is carried out;
- in organizing and conducting internal audits at the enterprise, not enough time is given to the issues of personnel audit;
- a system of indicators reporting on HR audit is not developed;
- personnel management department does not audit the personnel management system, which does not allow to monitor problems and promptly eliminate them;
- an internal audit is not conducted in the direction of "staff development".

For fixing of the revealed disadvantages and improvement of the organization of personnel audit it was offered:

1. Introduce the practice of system internal audit for all elements of the personnel management system.
2. Separate the "personnel development" direction within the framework of personnel audit, because it determines the future of the company in the market by providing the enterprise with intellectual capital.
3. Develop general recommendations for the organization of internal audit "staff development" direction.
4. Develop recommendations for career planning for the rank "master" and "base worker" to provide opportunities for the promotion of highly qualified personnel up the career ladder.
5. Develop evaluation criteria for inclusion in the reserve and promotion of the employee up the career ladder and familiarize them with the personnel of the automobile plant.
6. Optimize the quantity of personnel of the plant through the organizational measure of labor regulation.
7. Develop measures to reduce the outflow of highly qualified personnel by providing motivation and retention of employees in ongoing programs of unceasing staff development.
8. Develop a methodology for the internal HR audit.
9. During the personnel audit use in practice advanced management tools: information base – ERP – system, risk management technologies, Benchmarking`s indicators to assess the effectiveness of personnel, KPI managers.
10. Review the system of adaptation of the newly hired employee.

11. Include in the evaluation sheets of the employee`s appraisal the objective criteria for assessing their work.

12. Oblige the personnel management department audit the personnel management system that will monitor problems and fix them quickly.

13. Develop a system of indicators of the enterprise reporting on personnel audit for annual monitoring.

In order to qualitatively diagnose the personnel management system and timely identify problems in the current activities in various areas of work with the staff, it is necessary to introduce the methodology of personnel audit in the course of current activities.

List of references

1. Cherepanova, V.N., Ustinova, O.V. Complex audit as a function of personnel management // Modern problems of science and education. 2015. - № 2. - P. 647.

2. Derevyanko, K.N. Personnel audit in the system of other audit services // Siberian financial school. 2013. No. 2. P. 97-100.

3. Isayeva, O.V. Audit and controlling of personnel of high-tech enterprises / In the collection: "Cluster initiatives in the formation of a progressive structure of the national economy": collection of scientific papers of the 2nd International scientific and practical conference: in 2 volumes. 2016. - P. 124-126.

4. Dyachkova, E.N. Controlling the personnel management system as a tool of strategic management // Bulletin of the Belgorod University of cooperation, Economics and law. 2015. - № 3 (55). - P. 184-192.

5. Kondaurov, M.Yu. Personnel audit as a component of personnel management at the enterprise. Izvestiya Volgograd state technical University. 2012. - Vol.13. - № 7 (94). - P. 93-97.

6. Pronyaeva, L.I., Amelina, A.V. Controlling in the process of evolution of the personnel management system // Central Russian messenger of social Sciences. 2017. - Vol. 12. - № 4. - S. 194-203.

УДК 331.101.3

АКТУАЛЬНОСТЬ УПРАВЛЕНИЯ МОТИВАЦИЕЙ И СТИМУЛИРОВАНИЕМ ПЕРСОНАЛА ОРГАНИЗАЦИИ

Юсупова Г.Р.

к.э.н, доцент Казанского инновационного университета
имени В.Г. Тимирязова

Ахмедьянова С.М.

магистрант Казанского инновационного университета
имени В.Г. Тимирязова

Аннотация: актуальность темы статьи определяется тем, что правильно сформированная мотивация и стимулирование труда персонала - это одно из наиболее существенных факторов конкурентоспособности современных организаций.

Ключевые слова: персонал, мотивация, стимулирование, аргументы управления процессом мотивации и стимулирования

В настоящее время российские предприятия вынуждены подстраиваться под современную рыночную экономику, осваивая новые экономические отношения, изменять методы организации управления и контроля в любой сфере деятельности организации. В сложившейся ситуации организации меняют стратегию развития, направляют финансовые ресурсы на новые технологии, выстраивают деловые отношения со своими бизнес-партнерами, а также с государственными органами, самостоятельно определяют организационную структуру, и разрабатывают систему управления персоналом [1, 2].

Персонал является важной частью любой организации. Человеческие ресурсы, по оценкам специалистов, являются составляющей успеха любого бизнеса [3]. Персонал организации формируется, видоизменяется и развивается исходя из того насколько организация заинтересована в достижении тех или иных целей. В связи с этим современные руководители заинтересованы в создании работоспособных и мотивированных команды единомышленников. Мотивация персонала в значительной степени становится определяющим фактором успеха деятельности организации, так и развития экономики в стране, уровня благосостояния людей, что предопределяет актуальность и важность проблем мотивации персонала [4].

Мотивация персонала включает:

- мотивацию трудовой деятельности;
- мотивацию стабильной и производительной работы сотрудника;
- мотивацию развития знаний, умений и навыков работника, что в целом выражается в конкурентоспособности сотрудника;
- мотивацию выбора места работы.

Стимулирование труда - это сначала внешнее воздействие, часть трудовой деятельности, имеющее влияние на сотрудника в процессе работы, с одной стороны, направленное на активизацию деятельности при реализации целей организации, с другой стороны – денежная оболочка мотивации персонала. Наряду с этим, оно имеет и нематериальную часть, предоставляющую сотруднику возможность в реализации себя как личности и работника параллельно [5, 6].

Мотивирование дает положительный эффект в том случае, когда каждый сотрудник может наблюдать результаты своего труда в достижении конечной цели организации.

Можно выделить четыре аргумента, которые подтверждают важность управления мотивацией и стимулированием персонала организации:

1. Правильная мотивация персонала позволяет организовать развитие работников и обеспечивает повышение их квалификации. Мотивированный работник работает продуктивнее, нацелен на совершенствование деятельности и, следовательно, приносит больше прибыли.

2. Организованный процесс мотивации и стимулирования предупреждают

текучесть кадров, что позволяет организациям создать постоянный штат квалифицированных работников. Так как специалист, ощущающий себя частью организации, более лоялен и его легче удержать в организации.

3. Мотивированный сотрудник будет принимать перемены в организации без негатива. В любой сфере бизнеса прогресс вносит изменения. Организации вынуждены подстраиваться к новой реальности. Заинтересованный персонал легче принимает и реализовывает изменения, помогая организации в достижении намеченных целей.

4. Сотрудник проявляет интерес к деятельности в организации, в которой разработаны методы поощрения в виде различных наград, карьерного роста.

Таким образом, мотивация и стимулирование персонала выгодна как для сотрудника, так и для организации. Мотивация и стимулирование особенно важны и для работающего на компанию сотрудника, они оказывают ему помощь в достижении собственных целей, в личном развитии и, что также немаловажно, в получении удовольствия от работы на благо организации.

Список литературы

1. Иванова, Т.Л. Современные подходы к управлению повышением квалификации работников на предприятии / Т.Л. Иванова Эффективные системы менеджмента: качество, инновации, устойчивое развитие Материалы VI Международного научно-практического форума. Под редакцией И.И. Антоновой. 2017. Казань: Познание – С. 226-230

2. Несмеянова, Е.И. Бизнес-модель мотивации труда персонала / Е.И. Несмеянова, Е.В. Старикова // Экономика и предпринимательство. 2015– № 11-1 (64) – С.974-978.

3. Мамонцева, Е.С. Мотивация и стимулирование персонала / Е.С. Мамонцева.//Актуальные вопросы государственного и муниципального управления, бизнеса. – Электронный ресурс – Режим доступа: <https://scienceforum.ru/2014/article/2014002832>.

4. Кибанов, А.Я. Основы управления персоналом: Учебник / А.Я Кибанов. – Ростов-на-Дону: Издательство Феникс, 2014. - 68 с.

5. Мескон, М. Основы менеджмента / М. Мескон, Хедоури, Альберт - Москва: Издательство Дело, 2014. – 189 с.

6. Шарипова, Н.А. Различия между мотивацией и стимулированием персонала/ Н.А. Шарипова, Д.В. Бусс // Сибирский торгово-экономический журнал– 2016 – №2 – С. 47-50

УДК 347.736

К ВОПРОСУ ОБ ЭВОЛЮЦИИ ИНСТИТУТА НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВА) ГРАЖДАНИНА

Аглямутдинова Э.Х.

магистрант

Нижнекамский филиал Казанского инновационного
университета имени В.Г.Тимирязова

Аннотация: в работе на примере разных стран рассмотрены проблемы исторического становления в мировой практике процедуры несостоятельности (банкротства). В работе прослеживаются изменения как в самой процедуре несостоятельности (банкротства), так и в определении видов наказания для должника за невозможность выплаты долга.

Ключевые слова: несостоятельность, банкротство, институт несостоятельности (банкротства), должник, долг, кредитор.

Проблема несостоятельности (банкротства) гражданина, не исполняющего долговые обязательства, имеет давнюю историю. Институт банкротства возник во времена Древнего Рима: уже тогда существовали экономические, кредитные и имущественные отношения, и люди испытывали трудности с погашением долгов. Тогда не возврат долгов был связан с опасностью лишения свободы и даже жизни, не говоря уже об имуществе должника.

Так, в соответствии с положениями Закона XII таблиц было обеспечено право кредитора на возмещение убытков. Если сам должник или суд признали факт задолженности и должник не погасил ее в течение 90 дней с момента возникновения такого обязательства, кредитор имел право изъять и продать имущество должника для погашения долга. В течение всей жизни должника, если у него появлялось какое-либо имущество, кредиторы имели право изъять его и продать до тех пор, пока долг не был полностью погашен. Кроме того, кредитор имел право разрубить на части несостоятельного должника в качестве наказания за невыплату долга [1, с. 100]. По сути, банкрот был приравнен к вору, и на этом основании казнь для банкрота и вора была одинакова.

Не менее суровыми были законы и других стран. Так, в Древней Греции за долги главы семьи всю семью отдавали в долговое рабство [1, с.100]. Во Франции в средние века факт банкротства означал преступление [2, с.4]. В то же время законодательство Германии приписывало должников к ворам и применяло к ним смертную казнь [2, с.5]. Сказанное свидетельствует о том, что на момент зарождения института несостоятельности (банкротства) государство рассматривало должника как преступника, который должен был быть наказан за не выполнение своих обязанностей [3, с.75].

Позже, с развитием общественных отношений, проблема неуплаты долга стала разрешаться не столь бескомпромиссно. Так, были определены ситуации, в которых можно было потребовать защиты прав должника, а сами должники

были разделены на тех, кто мог сознательно войти в состояние несостоятельности, и тех, кто был небрежным или даже виновным [4, с.2]. Так, у должников появились права, круг которых со временем продолжил расширяться.

Постепенно пришло осознание того, что кредитор, который убил должника, не мог получить свой долг, тем самым он не улучшил свое финансовое положение. В результате внимание законодателя сместилось в пользу необходимости принятия мер по обеспечению возврата долга должником путем возврата средств или создания необходимых условий для обеспечения имущественного обеспечения долга.

В средние века в Италии институт несостоятельности (банкротства) получил активное развитие. Так, в этот период в итальянское законодательство, была введена дефиниция «банкрот». Кроме того, именно там и тогда появилась процедура позволяющая прекратить несостоятельность (банкротство) посредством мировой сделки должника с кредиторами [5, с. 52].

К началу XVIII века, впервые в мире, в английской правовой системе появилось понимание, того, что добросовестный банкрот (из-за обстоятельств или внешних воздействий (пожар, засуха, кораблекрушение и т.д.) содействующий наиболее полному возмещению убытков кредиторов, мог рассчитывать на прощение долгов, что было закреплено законодательно в сборнике судебных решений 1705 года. С тех пор к должнику не применялась уголовная ответственность в случае непреднамеренного банкротства [6, с. 167].

В Древней Руси институт несостоятельности (банкротства), как предпринимателей (купцов), так и простых граждан, был известен достаточно давно. Наиболее четкие и подробные описания данной процедуры содержатся в «Русской правде», опубликованной в XI веке. Так, «Русская правда» содержала дифференцированный подход к должнику, определяемый степенью его добросовестности (в отличие от серьезных негативных последствий для должника в случае его злостной или особо злостной несостоятельности, впадение в несостоятельность безвиновно предполагало возможность рассрочки выплаты долгов, и даже полное освобождение от долгов). В этом же законе была определена очередность удовлетворения выплат [6, с. 166].

Таким образом, институт несостоятельности (банкротства) получил свое закрепление в законодательстве различных европейских стран с момента начала государственного правового регулирования общественных отношений и, постепенно эволюционируя, претерпел значительные изменения. Наиболее значительным из них было то, что законодатель от саморасправы как наиболее часто применяемого к банкроту вида наказания, переходит к назначению имущественных взысканий (на первый план вышло желание кредитора удовлетворения (пусть и постепенного) своих имущественных интересов).

Список литературы

1. Кубанцев, С.П. Исторический аспект уголовной ответственности за недобросовестное банкротство в России и зарубежных странах. / Журнал российского права – 2016. – №12. – С. 100.

2. Калинов, А.Ю. Возникновение и развитие конкурсного права // Электронный научный журнал «Наука. Общество. Государство». – 2017. – Т.5. – №4 (20). – С. 4-5.

3. Алексеев, А.А. Проблемы и особенности введения института несостоятельности (банкротства) физических лиц в России // Имущественные отношения в Российской Федерации. – 2016. – №4 (175). – С. 75.

4. Куттер, М.И. Институт несостоятельности в России: исторический аспект // Экономический анализ: теория и практика. – 2008. – №3(108). – С. 2.

5. Попов, Е.Ю. Банкротство физического лица: эволюция и перспективы институционального оформления в современной России // Экономический анализ: теория и практика. – 2011. – №8 (215). – С. 52.

6. Егоров, В.Е. Динамика развития права в сфере несостоятельности (банкротства) в дореволюционной России // Вестник Псковского государственного университета. Серия: Экономика. Право. Управление. – 2017. – №5. – С. 166-167.

УДК 347.51

**СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ
ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ВРЕД, ПРИЧИНЕННЫЙ ПОВРЕЖДЕНИЕМ
ЗДОРОВЬЯ ИЛИ СМЕРТЬЮ ГРАЖДАНИНА**

Бударков Р.Г.

магистрант КИУ им. В.Г. Тимирясова

г. Бугульма

Аннотация: Гражданским кодексом Российской Федерации (далее ГК РФ) закреплен достаточно действенный механизм ответственности за вред, причиненный человеку. Однако, все же, и сейчас имеется ряд теоретических и практических проблем, которые будут обозначены в статье, а также изложены предложения по их разрешению и совершенствованию. В ходе написания работы было выделено 4 аспекта, анализ которых позволил прийти к выводу, что формирование эффективной системы правового регулирования рассматриваемых общественных отношений не окончено, а их научное разрешение в рамках общецивилистических проблем не завершено.

Ключевые слова: гражданское право, причинение вреда, ответственность возмещение ущерба, защита прав, охрана жизни и здоровья.

Субъективные гражданские права принято раскрывать в призме трех правомочий: на собственное поведение, на чужое поведение (право требовать) и на защиту (право на силу государственного принуждения). Право является реальным только в том случае, когда оно может быть защищено от любых посягательств и нарушений, т.е. не быть лишь декларативным правом, но и, в противном случае, иметь принудительную реализацию.

Гражданским кодексом Российской Федерации (далее ГК РФ) закреплен достаточно действенный механизм ответственности за вред, причиненный жизни и здоровью человека. Однако, все же, и сейчас имеется ряд

теоретических и практических проблем, подлежащих рассмотрению и, возможно, переосмыслению. Рассмотрим некоторые из них.

Во-первых, следует, обратить внимание на понимание понятия вреда. Так, ответа на то, что же такое вред, ни в законодательстве, ни в цивилистической литературе найти не получится. В конкретном случае, определения терминов «убытки» и «моральный вред» в счет не идут [1, ст. 15, ст. 151].

Исходя из того, что вред в гражданско-правовом смысле представляет собой только неблагоприятные имущественные и неимущественные последствия в результате умаления благ потерпевшего, то, верным будет говорить не о «вреде, причиненном жизни и здоровью человека», а о «вреде, причиненном повреждением здоровья или смертью гражданина». В связи изложенным, считаю оправданным внесение соответствующих корректировок в гражданское законодательство. Данное изменение позволит избежать неверного толкования понятия вреда, например, когда в рамках гражданского права заходит речь о насильственной смерти или любых иных телесных повреждениях, иными словами, о возмещении такого «физического» вреда, что невозможно. Кроме того, в судебной практике нередки случаи возникновения спорных ситуаций, связанных с определением потерпевшего.

Поэтому, в рамках гражданского законодательства необходимо использовать определение «вред, причиненный повреждением здоровья или смертью», что также требует внесения соответствующих корректировок в законодательство, поскольку в правовом значении идет речь не о вреде в целом, а о неблагоприятных имущественных и неимущественных последствиях. Таким образом, формулировка, изложенная в ст. 1084 и главе 59 ГК РФ частично не соответствует современным концепциям российской цивилистики и подлежит корректировке, а именно: указанию на вредоносный результат посягательства. Такие изменения будут способствовать юридической чистоте правоприменения.

Во-вторых, имеет место обсудить вопросы начала жизни и её окончания. В медицине принято выделять два этапа развития человека: внутриутробный и внеутробный. Однако в правовом понимании такая конкретика носит более размытый характер. Так, неоднократно предпринимались попытки по изменению формулировки, содержащейся в ч. 2 ст. 17 ГК РФ, которая момент начала правоспособности связывает с моментом рождения, а не моментом зачатия, как это уже принято во многих европейских странах. На данный факт также наталкивают и международно-правовые акты, ратифицированные в России, такие как Декларация прав ребенка [2], Международный пакт о правах человека [3], и другие. Данные акты содержат в себе положения, защищающие человека до его рождения. В связи с этим, российское гражданское право подлежит приведению в соответствие с нормами международного права, а именно внесению в ГК РФ ответственности, за вред, причиненный повреждением здоровья или смертью человеческого плода.

В-третьих, более расширенного толкования требуют п. 1 ст. 1085 и п. 2 ст. 1086 ГК РФ, предусматривающие возмещение дополнительных расходов, в случаях, когда потерпевший нуждается в помощи и не имеет возможности получить её бесплатно. Не смотря на то, что Пленум Верховного Суда в своем разъяснении и указал, что в случаях, когда потерпевший был лишен права на возмещение таких расходов, его судебный иск может быть удовлетворен, продолжают встречаться противоположные случаи [4, п. 39]. Поэтому, когда больной вынужден воспользоваться платными услугами взамен бесплатным, в

силу их эффективности, данное обстоятельство также необходимо считать невозможностью получения бесплатной помощи.

В-четвертых, в судебной практике далеко не редки случаи причинения вреда в условиях крайней необходимости (например, в случае ДТП, когда водитель, чтобы не сбить пешехода, неожиданно вышедшего на проезжую часть, выезжает на встречную полосу движения и сталкивается с автомобилем). ГК РФ относит такие действия к правомерным, и, тем не менее, не исключает возможности возложения обязанности по возмещению причиненного вреда на лицо, его причинившее или третье лицо, в интересах которого оно действовало [1, ст. 1067]. Однако, как можно заметить, отсутствует возможность возложения имущественных обязательств на лицо, которое своими действиями спровоцировало других людей совершить причинение вреда. Следовательно, корректировке подлежит абз. 2 ст. 1067 ГК РФ с включением в него возможности возложения судом обязанности возместить вред на лицо, создавшее ситуацию, при которой причинение такого вреда было неизбежным.

Рассмотрев наиболее существенные и спорные стороны гражданско-правовой ответственности за вред, можно заключить, что отсутствующая единообразная судебная практика по многим вопросам возмещения ущерба говорит о том, что формирование эффективной системы правового регулирования рассматриваемых общественных отношений не окончено, а их научное разрешение в рамках общецивилистических проблем не завершено.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации от 18 декабря 2006 г. // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2006. – № 52. – Ст. 5496.
2. Декларация прав ребенка (провозглашена Резолюцией 1386 Генеральной Ассамблеи ООН от 20 ноября 1959 г.) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://base.garant.ru/2562501/> (дата обращения: 06.03.2019).
3. Международный пакт о политических и гражданских правах (Нью-Йорк, 16 декабря 1966 г.) // Библиотека Российской газеты. – 1999. – № 22-23.
4. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 26 января 2010 г. № 1 «О применении судами гражданского законодательства, регулирующего отношения по обязательствам вследствие причинения вреда жизни или здоровью человека» // Российская газета. – 2010. – 5 февраля. – № 24.

УДК 339.543

НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ ТАМОЖЕННОЙ ПРОВЕРКИ ОРГАНИЗАЦИИ

Валиуллин Р.Р.

магистрант

Панова А.С.

канд. юрид. наук, доцент

ЧОУ ВО «Казанский инновационный
университет имени В.Г. Тимирязова»

Аннотация: в статье поднимается вопрос об основаниях проведения таможенной проверки организаций, возможные риски при таможенном декларировании товаров, а также предлагаются приемы и способы защиты интересов организаций при проведении таможенной проверки.

Ключевые слова: таможенная проверка, ВЭД.

Организации, занимающиеся внешнеэкономической деятельностью (далее – ВЭД), взаимодействуют с таможенными органами по целому спектру вопросов, будь то осмотр товаров при импортно-экспортных процедурах, направление деклараций на товары, корректировка деклараций и прочее.

Тем не менее, столь плотное сотрудничество таможни и предприятий, занимающихся ВЭД, отнюдь не освобождает последних от проведения камеральных и выездных таможенных проверок.

Согласно части 1 статьи 331 Таможенного кодекса Евразийского экономического союза (далее – ТК ЕАЭС), Таможенная проверка - форма таможенного контроля, проводимая таможенным органом после выпуска товаров с применением иных установленных настоящим Кодексом форм таможенного контроля и мер, обеспечивающих проведение таможенного контроля, предусмотренных настоящим Кодексом, в целях проверки соблюдения лицами международных договоров и актов в сфере таможенного регулирования и (или) законодательства государств-членов о таможенном регулировании [1].

Таможенная проверка осуществляется в форме камеральной или выездной таможенной проверки и проводится путем сопоставления сведений, содержащихся в документах, представленных при помещении товаров под таможенную процедуру, и иных сведений, имеющихся у таможенного органа, с данными бухгалтерского учета и отчетности, со счетами и другой информацией, полученной в установленном порядке [2, с 405].

При этом выездные таможенные проверки в свою очередь подразделяются на: плановая выездная таможенная проверка; внеплановая выездная таможенная проверка; встречная внеплановая выездная таможенная проверка (ст. 331, 332 ТК ЕАЭС).

Краеугольным моментом здесь является не ограниченность периодичности проведения камеральных и внеплановых выездных проверок (ч. 3 ст. 332, ч. 15 ст. 333 ТК ЕАЭС).

При таком положении дел возникает обоснованный риск злоупотребления правом со стороны контрольно-надзорного органа. Проверяемое лицо, в случае не согласия и оспаривания результатов проверки, может вызвать на себя дополнительное пристальное внимание таможенного органа, что, в свою очередь, чревато неоправданными расходами ресурсов предприятия и возникновением коррупционного фактора.

Кроме того, нередки случаи, когда участники ВЭД классифицируют товар с одним кодом товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности (далее – ТН ВЭД), а таможня, при проверке, относит его к другому, несмотря на близость и схожесть в их описании. При таких инцидентах, в случае если ставка таможенной пошлины по коду ТН ВЭД определенным таможенным инспектором, выше, чем при коде изначально заявленным декларантом, проверяемое лицо подлежит привлечению к административной ответственности по части 2 статьи 16.2. Кодекса об административных правонарушениях РФ [3] с обязательной корректировкой декларации на товар и уплатой недоначисленных таможенных пошлин, сборов, налогов и пеней за

просрочку платежа. Более того, в случае уклонения от уплаты таможенных платежей, взимаемых с организации, совершенных в крупном размере, предусмотрена уголовная ответственность согласно части 1 статьи 194 Уголовного кодекса РФ [4]. Следовательно, намеренно классифицировать товар с кодом ТН ВЭД с уменьшенной ставкой таможенной пошлины является довольно сомнительной выгодой и несет в себе отлагательные риски вплоть до наложения штрафа в виде двухкратной суммы подлежащих уплате таможенных пошлин, налогов с конфискацией товаров. Но здесь встает вопрос – а как же быть, если участники ВЭД добросовестно декларируют товар, основываясь на сопроводительных документах и собственной логике?

Таможенный кодекс ЕАЭС предоставляет проверяемой стороне право обжаловать решение по результатам таможенной проверки (п. 3 ч. 1. ст. 336 ТК ЕАЭС). Жалоба может быть подана как в вышестоящий таможенный орган, так и в суд. По статистике Татарстанской Таможни от 21.03.2019 г. 33% решений, вынесенных по результатам таможенной проверки, было отменено в рамках обжалования в вышестоящий таможенный орган и 32% отменено арбитражными судами [5, с 2]. Данные показатели позволяют сказать, что внутренний контроль таможенных органов является достаточно действенным способом для защиты своих прав при проверке. Немаловажно отметить, что в ходе проверки не стоит пренебрегать своим правом давать разъясняющие пояснения, и представлять возражения по результату проверки, на которые таможня должна письменно ответить в течение десяти рабочих дней со дня поступления возражения [6, ч. 21, ст. 237]. Однако если внесудебные мероприятия по обжалованию решения не увенчались успехом, то согласно части 8 статьи 198 Арбитражного процессуального кодекса РФ организация может обратиться в арбитражный суд с заявлением об отмене ненормативного правового акта в течение трех месяцев со дня получения данного решения [7].

Таким образом, мы видим, что с одной стороны проверка участников ВЭД, несомненно, важна для защиты государством своих интересов, с другой стороны чрезмерный контроль может привести фирму к долгому разбирательству и крупным финансовым потерям. Но при этом, если фирма уверена в своей правоте, необходимо использовать все доступные средства правовой защиты для отстаивания своей позиции, т.к. уже было сказано, почти одна треть решений отменяется в ходе процедуры обжалования.

Список литературы

1. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) от 01.01.2018 г. // <http://www.pravo.gov.ru>. – 2018.
2. Чернявский, А.Г. Таможенное право: учебник / А.Г. Чернявский. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮСТИЦИЯ, 2016. – 556 с.
3. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 г. № 195-ФЗ // Российская газета. – 2001. – № 256.
4. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 г. № 63-ФЗ // Собрание законодательства РФ. – 1996. – № 25. – Ст.2954.

5. Доклад первого заместителя начальника Приволжской оперативной таможни А.В. Алексеичева на публичном мероприятии для участников ВЭД. – 2019. – г. Казань. – 2 с.

6. Федеральный закон от 03.08.2018 г. № 289-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. – 2018. – № 32. – Ст. 5082.

7. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 г. № 95-ФЗ // Российская газета. – 2002. – № 137.

УДК 347.191.2

К ВОПРОСУ О СЛИЯНИИ И ПРИСОЕДИНЕНИИ КАК ФОРМАХ РЕОРГАНИЗАЦИИ ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА

Гаврилюк Р.В.

кандидат юридических наук, доцент

Еркин А.В.

магистрант

Казанский инновационный университет
им. В.Г. Тимирязова, г. Нижнекамск

Аннотация: авторами статьи рассматривается доктрина в области гражданского права, затрагивающая проблемы слияния и присоединения, как формы, используемые при реорганизации юридического лица, анализируется действующее законодательство, регулирующее данную сферу отношений, высказываются суждения авторов по рассматриваемой проблеме, в результате делаются обобщающие выводы и формулируются итоговые понятия «слияние» и «присоединение».

Ключевые слова: гражданское право, юридическое лицо, реорганизация, присоединение, слияние.

На первоначальных этапах развития явления реорганизации в России формы «слияние» и «присоединение» своей главной целью имели стремление к монополизации положения в той или иной области рыночных отношений [1, с. 364]. Сегодня, учитывая развитие, как самого рынка, так и законодательства регулирующего экономическую сферу, на первый взгляд можно говорить о расширении первоначальных причин проведения реорганизации в рассматриваемых формах.

Обобщив выводы некоторых отечественных учёных-цивилистов [2, с. 106, 13-15], проводивших исследования в области реорганизации, мы можем констатировать, что все они под «слиянием» и «присоединением» понимают в первую очередь укрупнение бизнеса и как следствие укрепление позиций в определённой области рынка.

Конечно, есть среди них и учёные, для которых назначение данных форм реорганизации представляется в ином свете. Так, О.А. Филатова, ссылаясь на нормы антимонопольного законодательства, видит в качестве основного

предназначения рассматриваемых форм, контролирующую функцию утверждая, что «слияние и присоединение в связи с консолидацией крупнейших участников рынка сегодня являются наиболее распространенными и, в первую очередь подразумевают под собой институт контроля за экономической концентрацией» [3, с. 153].

На наш взгляд, позиция О.А. Филатовой не соответствует действительности, поскольку осуществление реорганизации в отдельно взятых формах не может представлять собой правовой институт, к тому же антимонопольные меры. Это, в первую очередь, контроль со стороны государства за деятельностью рынка, поэтому предназначением осуществления «слияния» и «присоединения» они являться не могут.

В свою очередь, считаем разумным, согласится с учеными-цивиристами, говорящими о рассматриваемых формах, как об укрупнении бизнеса и следующих за этим шагом экономических преимуществах. Что, по нашему мнению, само по себе ведёт к расширению сферы влияния в той или иной экономической сфере и как следствие подразумевает своего рода монополизацию одной или нескольких областей рынка, в зависимости от целеполагания объединяемых юридических лиц.

Таким образом, даже при кажущемся многообразии называемых целей осуществления процедуры реорганизации в формах слияния и присоединения, их назначение со временем не меняло своей сущности, которая все также заключается в централизации своего положения на рынке сбыта товаров, работ, услуг.

На общих основаниях, как формы реорганизации, слияние и присоединение закреплены законодателем в статье 57 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее ГК РФ). Однако даже в общем смысле ГК РФ не даёт определений закреплённым формам. Не предусмотрена в нём и отсылочная норма, указывающая на нормативные акты, дающие определение этих форм.

Термины, определяющие содержание «слияния» и «присоединения», можно найти лишь в специальных законах, посвящённых отдельным правовым формам юридических лиц. Что подразумевает законодатель под «слиянием», мы можем найти в п. 1 ст. 16 Федерального закона от 26.12.1995 № 208 ФЗ «Об акционерных обществах» (далее – ФЗ № 208), в п. 1 ст. 52 Федерального закона от 08.02.1998 № 14 ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью» (далее – ФЗ № 14), п. 1 ст. 30 Федерального закона от 14.11.2002 № 161 ФЗ «О государственных и муниципальных унитарных предприятиях» (далее – ФЗ № 161). Во всех рассматриваемых законах определение «слияние» практически идентично. Под этим термином в законодательстве понимается «создание (возникновение) нового юридического лица с передачей ему всех прав и обязанностей двух или нескольких обществ и прекращением последних». И п. 1 ст. 17, п. 1 ст. 53, п. 1 ст. 31 приведённых выше законов, также имеют однозначный смысл и определяют «присоединение», как прекращение одного или нескольких обществ, с

последующей передачей всех прав и обязанностей присоединяемых обществ, другому обществу.

Предполагаем, определения указанных законов не в полной мере раскрывают рассматриваемые понятия, а лишь указывают на последствия проведения этих процедур. В определениях говорится только об одной стороне правоотношений, которая в первом случае характеризуется возникновением нового юридического лица, во втором его прекращением. При этом совершенно упуская момент согласования, как сливающихся организаций, присоединяющей, с присоединяемой, так и согласование с государственными органами.

По этому поводу можно привести слова В.Н. Никитского, «каждая из процедур реорганизации затрагивает большой и сложный комплекс взаимосвязанных вопросов, который можно рассматривать как самостоятельный проект» [4, с. 15].

В нашем случае, такими вопросами будут приобретение имущества (акций, доли уставного капитала, основных производственных средств, нематериальных активов, переход в собственность или на праве пользования земельных участков, зданий, строений, сооружений, помещений и частей помещений, объектов незавершенного строительства). С прибавлением указанных активов, в большинстве случаев приходят и имеющиеся у организаций пассивы, по которым есть обязательства, равно как и необходимость исполнения таковых.

На практике довольно часто имеются попытки реорганизации, в особенности присоединения, с целью реализации мошеннических схем, по части ухода от обязательств (кредитных, договорных, налоговых), а в некоторых случаях и для прикрытия ликвидационных процедур.

В целом необходимо отметить, обращение в судебные органы за защитой уже нарушенного права, занимает достаточно много времени и зачастую не всегда приводит к восстановлению нарушенных прав и законных интересов сторон, а в некоторых случаях, даже наоборот способствует злоупотреблениям со стороны недобросовестных субъектов.

В этом случае, думаем, законодателю необходимо продумать предупредительные меры. Например, введение предварительного контроля над всеми принимаемыми решениями о реорганизации юридических лиц. Юридическое лицо, принявшее решение о проведении реорганизации, обязано будет обратиться в течение определённого срока в уполномоченный государственный орган за получением согласия на проведение реорганизации. Предоставив на рассмотрение независимо от формы проведения реорганизации, передаточный акт, содержанием которого будет сама цель проведения процедуры реорганизации, состав передаваемого (принимаемого) имущества, перечень переходящих прав и обязанностей, экономический прогноз последствий осуществления процедуры, согласованных всеми сторонами, заявивших об участии в процедуре. Необходимо будет принять соответствующие поправки в ГК РФ, а также в законодательстве, регулирующем отдельные правовые формы юридических лиц, в законе о государственной регистрации юридических лиц, в антимонопольном и арбитражно-процессуальном законодательстве. Думаем, такая превентивная мера поможет предотвратить попытки использования процедуры реорганизации недобросовестными лицами и уменьшить количество дел рассматриваемых судами в этой области правоотношений.

Подводя итоги, можно отметить, что рассмотренные формы реорганизации, как и прежде, имеют своей основной целью экономическое преимущество на рынке, а второстепенной, как следствие в некоторых случаях оптимизацию налоговой ставки.

Представляется п. 1 ст. 16 ФЗ № 208, п. 1 ст. 52 ФЗ № 14, п. 1 ст. 30 ФЗ № 161, приобретут более объёмный смысл, если будут звучать следующим образом: «Слиянием обществ, признается создание нового общества, в результате согласованной с государственным органом передачи ему имущества, всех прав и обязанностей обществ, заявивших об участии в процедуре и последующим прекращением таковых».

Думаем, п. 1 ст. 17 ФЗ № 208, п. 1 ст. 53 ФЗ № 14, п. 1 ст. 31 ФЗ № 161, также будут иметь более объективную смысловую нагрузку в следующей формулировке: «Присоединением общества признается прекращение одного или нескольких обществ в результате согласованной с государственным органом передачи имущества всех прав и обязанностей таких обществ, другому обществу».

Список литературы

1. Тарасов, И.Т. Учение об акционерных компаниях. Гл. 17. [Электронный ресурс] // Режим доступа: <http://corprf.ru/uchenie-ob-aktsionernyih-kompaniyah-ivan>, свободный. – Проверено: 05.04.2019;

2. Шершеневич Г.Ф. Курс торгового права. В 4 т. Том 1. Введение. Торговые деятели / М.: Издательство Юрайт, 2016. – 458 с.

3. Жданов, Д.В. Реорганизация акционерных обществ в Российской Федерации. – М.: Статут, 2003. – 207 с.; Бородулина А.А., Брянцева Н.В. Реорганизация коммерческих организаций путем слияния // Успехи в химии и химической технологии. – 2016. – Т. 30. – № 5. – С. 13-15

4. Филатова, О.А. Слияние и присоединение коммерческих организаций в свете истории и современности и проблемы их правового регулирования при принудительной реорганизации / Молодежный научный форум: гуманитарные науки: электронный сборник статей по материалам XXXIII международной студенческой науч.-практ. конф. – № 4 (32). – С. 150-156 [Электронный ресурс] // Режим доступа: Url: [https://nauchforum.ru/archive/mnf_humanities/4\(32\).pdf](https://nauchforum.ru/archive/mnf_humanities/4(32).pdf), свободный. – Дата обращения: 05.04.2019.

5. Никитский, В.Н. Слияние и поглощение в системе рыночных отношений // Управление в страховой компании. – 2007. – № 2. – С. 15.

УДК 347.235.15 347

ПОНЯТИЕ ИЗЪЯТИЯ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ ДЛЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ НУЖД

Гилмуллин Э.Ф.

магистрант

Скоробогатов А.В.

к.ю.н., доцент

Казанский инновационный университет
имени В.Г. Тимирязова

Аннотация: в последнее время, в том числе в связи с активным участием страны в организации масштабных международных мероприятий, интенсивно развивается законодательство, касающееся изъятия земельных участков для государственных и муниципальных нужд. Логичным этапом такого развития

стала редакция Земельного кодекса. В статье анализируются наиболее значимые, по мнению автора, изменения в законодательстве об изъятии земельных участков для государственных и муниципальных нужд.

Ключевые слова: земельный участок, государственные и муниципальные нужды, изъятие земельного участка, земельный кодекс, изменения в законодательстве

В соответствии с политическими и экономическими изменениями в обществе было разработано правовое регулирование отношений по изъятию земельных участков для государственных и муниципальных нужд.

В нашей стране положения по изъятию земель содержатся в гражданском законодательстве и земельном законодательстве (статьи 279-283 Гражданского кодекса РФ [1], статья 49, 55 Земельного кодекса РФ [2]), и, следовательно, эти отношения могут быть отнесены к гражданскому праву и к публичному праву. Хотя нормы земельного и гражданского законодательства обычно предусматривают процедуры изъятия земли, все еще остается много нерешенных законодательных вопросов. В связи с этим общие процедуры приобретения земли для государственных и муниципальных нужд требуют значительных корректировок.

С вступлением в силу Федерального закона от 31 декабря 2014 года № 499-ФЗ «О внесении изменений в Земельный закон РФ и отдельные законодательные акты РФ» [3] в 2015 году были существенно пересмотрены правовые положения по регулированию изъятия земельных участков для государственных или муниципальных нужд. Этот закон был принят в связи с необходимостью устранения недостатков, неточностей и неясностей правовых положений об изъятии земли для удовлетворения государственных или муниципальных потребностей.

Поэтому в настоящее время приобретение земли, требуемой государством или муниципалитетом, должно пониматься как прекращение прав на землю, и его владельцам должна быть предоставлена соответствующая компенсация путем заключения соглашения об аресте недвижимости для национальных или муниципальных нужд и принудительном приобретении земли и расположенных на нем объектов недвижимости на основании решения суда.

Основания, в соответствии с которыми происходит изъятие земельных участков для муниципальных нужд, были закреплены в ст. 49 ЗК РФ и не подверглись кардинальному изменению. В свою очередь, как верно отмечает О.Л. Вербина, теперь перечень данных оснований становится ограниченным в связи с тем, что в настоящий момент субъекты РФ теперь не могут в законах устанавливать другие основания изъятия [4, с. 28]. Таким образом, можно сказать, что представители субъектов РФ и учреждений-исполнителей сокращают свои полномочия при прекращении земельной деятельности.

Таким образом, в настоящее время в РФ наблюдаются некоторые положительные тенденции, которые упрощают процесс изъятия земли для удовлетворения муниципальных и государственных потребностей. В то же время, хотя предпринятые изменения важны, необходимо учитывать интересы

обеих сторон при разрешении споров, возникающих в результате одновременного воздействия частных и общественных интересов.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая / Федеральный закон от 30 ноября 1994 г. // Собрание законодательства Российской Федерации. – 1994. – № 32. – Ст. 3301; 2018. – № 32. – Ст. 5132.

2. Земельный кодекс Российской Федерации / Федеральный закон от 25 октября 2001 г. № 136-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2001. – № 44. – Ст. 4147.

3. Федеральный закон от 31 декабря 2014 г. № 499-ФЗ «О внесении изменений в Земельный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации» // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2015. – № 1. – Ст. 52.

4. Вербина, О.Л. Изъятие земельных участков для государственных и муниципальных нужд: новое в российском законодательстве // Муниципальная служба: правовые вопросы. – 2016. – № 2. – С. 28-31.

УДК 364.4

ПРОБЛЕМЫ СОЦИАЛЬНОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ ГРАЖДАН

Гумерова Э.Ф.

к.ю.н., доцент ЧОУ ВО КИУ им. В.Г.Тимирязова

Павлова А.Ю.

студентка ЧОУ ВО КИУ им. В.Г.Тимирязова

Аннотация: в настоящей статье проанализировано содержание Федерального закона «Об основах социального обслуживания граждан в Российской Федерации» и понятия социального обслуживания в целом и выделен ряд проблем в данной сфере.

Ключевые слова: социальное обслуживание, совершенствование.

Повышение уровня и качества жизни граждан, нуждающихся в социальной поддержке государства, являются одними из приоритетных направлений государственной и региональной социальной политики. При рассмотрении сферы социального обслуживания следует отметить, что с января 2015 года действует Федеральный закон «Об основах социального обслуживания граждан в Российской Федерации» от 28 декабря 2013 г. № 442-ФЗ [1]. Указанным нормативным актом конкретизировано содержание и перечень социальных услуг, а также основные права и обязанности поставщиков и получателей социальных услуг; акцентировано внимание на профилактике нуждаемости граждан в социальном обслуживании, введено также и понятие социального сопровождения; определен перечень срочных социальных услуг, оказываемых в неотложных ситуациях; введено ограничение предельного размера платы за социальные услуги; введен принцип адресной оплаты за социальные услуги [2].

В целом, социальное обслуживание составляет деятельность организаций в части предоставления социальных услуг гражданам, которые в этом

нуждаются, в части оказания постоянной, периодической и разовой помощи (в т.ч. срочной) для целей улучшения условий их жизнедеятельности и (или) в расширении возможности им самим самостоятельно производить обслуживание своих основных жизненных потребностей.

Играть роли социальных служб возлагается на предприятия или учреждения, которые оказывают социальные услуги (педагогического, медицинского, правового и иных направлений). Осуществлением социального обслуживания вправе заниматься и граждане, которые имеют статус предпринимателя в данной отрасли. Основная функция в данном случае заключается в социальной адаптации или реабилитации отдельных слоев населения, которые оказались в тяжелых условиях или в стечении тяжелых жизненных обстоятельств.

Социальные услуги оказываются в форме социального обслуживания на дому или в полустационарной (стационарной) формах. Получатели услуг вносятся в специальный регистр, а поставщики услуг – в реестр.

Основным исполнительным органом власти в области социального обслуживания выступает Правительство, т.к. именно оно призвано реализовывать и выработать государственную политику, а также нормативно-правовое обеспечение во всей системе. Кроме этого Правительство контролирует различные частные организации коммерческого и некоммерческого типа. В систему также могут входить обычные граждане, являющиеся индивидуальными предпринимателями – но только те, что занимаются социальным обслуживанием.

Больше всего возникает вопросов в социальном обслуживании граждан преимущественно сельской местности, т.к. возникают вопросы организационного характера, связанных в первую очередь с развитием инфраструктуры.

Для развития сферы социального обслуживания чаще всего необходимо решить следующие проблемы:

- возможность в привлечении коммерческих и некоммерческих организаций к участию в оказании социальной помощи населению Развитие активного участия общественности и некоммерческого сектора при модернизировании системы социального обслуживания населения возможно только при достаточной проработке механизмов финансирования социальных услуг;

- совершенствование самой системы социального обслуживания. Необходимо решить вопросы преобразования стандартных методов и внедрение инновационных форм при учете специфики для сельской местности, социальных услуг, которые бы соответствовали требованиям национальных социальных стандартов;

- оптимизация работы лиц в сфере социального обслуживания (правильная организация труда). Большая загруженность социальных работников, возникающая, в том числе, ввиду неразвитости инфраструктуры, больших объемов различных работ, влечет за собой несоблюдение продолжительности рабочего дня и выполнения отдельных видов социальных услуг, сверхурочной

работе. Решение данной проблемы возможно посредством расширения штатных должностей или привлечения волонтеров для выполнения отдельных видов услуг.

В целом проблемы социального обслуживания населения связаны с неподготовленностью государства к большому количеству потребителей таких услуг. Развитие данного направления возможно посредством большего привлечения в него частного сектора, социально-ориентированных организаций.

Список литературы

1. Федеральный закон от 28.12.2013 г. «Об основах социального обслуживания граждан в Российской Федерации» // Российская газета. – 2013. – 30 декабря.

2. Корсаненкова, Ю.Б. Проблемы правового регулирования современного института социального обслуживания граждан Российской Федерации // Социальное и пенсионное право. – 2017. – № 2. – С. 10 - 14.

УДК 343.222

РАЗВИТИЕ ИНСТИТУТА ВМЕНЯЕМОСТИ В РОССИИ

Закирзянов А.И.

студент юридического факультета

Казанского инновационного университет им. В.Г. Тимирязова

Малышкин Р.Н.

к.ю.н., доцент каф. уголовного права и процесса

Казанского инновационного университета им. В.Г. Тимирязова

Аннотация: в статье раскрывается эволюционное развитие института вменяемости в уголовно-правовой науке на основе анализа российского законодательства, а так же на основе выводов зарубежных исследователей.

Ключевые слова: вменяемость, критерии невменяемости, вменение, безумие, ограниченная вменяемость.

Вменяемость – один из ключевых признаков субъекта, как элемента состава преступления. Исследователи в области права, а также других наук, долгое время занимались изучением природы вменяемости. Отношение к понятию вменяемость было всегда неоднозначно, в первую очередь из-за различного подхода к его определению. Уголовно-правовая наука раскрывает исследуемое понятие от обратного, как невменяемость. По нашему мнению правильнее было бы закрепить понятие вменяемости и таким образом, исключить все, что не входит в определение вменяемости.

В Древнем Риме усматривались зачатки института вменяемости. Существовали отдельные постановления об исключении из производства дел, касающихся несовершеннолетних с умственными расстройствами.

Указание на обособленное от уголовного судопроизводства рассмотрение дел для отдельных категорий отмечалось также на Руси. Так, согласно Указу князя Владимира «О церковных судах», такие лица были освобождены от

судебного разбирательства с одновременной передачей под надзор монастырей. Считалось, что преступление совершалось человеком под влиянием демонов и злых духов, а при помощи церковных обрядов из тела человека изгонялся нечистый [1. с. 48]. Таким образом, можем заметить присутствие в объяснении поведения человека, при совершении общественно опасного деяния, теологических взглядов. В последующем были изданы указы, статьи и приказы, отдельные нормы которых рассматривали вероятность освобождения от уголовной ответственности психически больных. В частности, статьи о татьбах, разбоях и убийственных делах 1669 года, а также Уголовное уложение 1813 года, предусматривали невозможность привлечения к ответственности таких лиц [1. с. 99]. При этом определение вменяемости не было сформировано, что объяснялось неразвитостью и бессистемностью законодательства того времени.

Первым историческим нормативным актом, ориентированным на обобщение знаний в области психологии и права, в вопросах вменяемости личности, стал Уголовный кодекс Франции 1810 года. Статья 64 Кодекса гласила: «...нет преступления, ни проступка, если во время совершения деяния обвиняемый был в состоянии безумия» [2. с.63]. В России же на законодательном уровне, вопрос вменяемости впервые был закреплен лишь в 1845 году [1. с.99].

Поскольку божественная картина правого понимания была заменена гуманными положениями, юристы и философы начали разрабатывать положения об индивидууме как причине причин. Появилась необходимость понять, что управляет поступками людей.

Кант рассматривал вменяемость с точки зрения свободы воли. «Человек является частью мира природы, где все взаимосвязано и гармонично. Тем не менее, в человеке изначально существует зло, которое коренится в хрупкости и уязвимости человеческого сердца. На наши действия влияют внешние законы, причины и факторы. Однако, разум свободен в жесткой последовательности эмпирического мира. Воля может действовать независимо от посторонних причин. Соответственно, свободная воля присутствует в каждом существе, которое осознает свою собственную волю» [3].

Г. Гегель также использовал категорию «свободной воли» в своих работах. Он считал, что воля проявляется в осознании законов необходимости, в соответствии с которыми человек строит собственное поведение. [4. с.67]. Гегель, в отличие от Канта считал, что воля и мышление человека являются одним целым. По его мнению, «различия между мышлением и волей есть только различие между теоретическим и практическим отношением» [4. с.68]. Соответственно, вменение человеку в вину деяния возможно при наличии двух пунктов - воли и мышления.

Невозможно не выделить достоинства философских концепций Канта и Гегеля в том, что благодаря учению о воле человека как руководящей аксиомы его деятельности, впервые был отмечен подход к характеристике субъекта права с точки зрения управления своими действиями. Обозначена дилемма: почему не каждому доступна свобода воли. Каждая из теорий нашла свое отражение в истории русской криминалистической мысли.

Гавриил Солнцев (видный деятель первой половины XIX века, профессор, а затем ректор Казанского университета) первым в российской правовой мысли использовал понятия «вменение» и «безумие». Он полагал, что деяние возможно вменить человеку только тогда, когда деяние было полностью свободным. Свобода подразумевает, что «какое-либо деяние, преступным именуемое, имело разум и свободную волю» [5. с.194]. Психически больные и страдающие «сильными заболеваниями» не имеют таких способностей.

Критерии невменяемости, концепцию и сущность вменяемости, раскрыл и сформулировал А. Бернер. По его мнению, вменяемость - это правовая категория, которая является синонимом уголовной ответственности, и для ее признания требуется: «1) самосознание; 2) сознание внешнего мира и 3) развитое сознание» [6. с.342].

В.Д. Спасович первым в истории российского правового сообщества дал определение вменяемости: «состояние человека, в котором, по присутствию в нем сознания, он внутренне свободен, так что совершаемые им действия могут быть относимы на его счет, ставимы ему в вину». [7. с.117] Заметим, что каждый из перечисленных исследователей отталкивался от понятия именно «вменяемость», а не наоборот, как это закреплено в действующем УК РФ.

Подводя итог вышесказанному, необходимо отметить следующее. Вменяемость как уголовно правовое понятие в своем развитии прошло длительный путь, начиная от идеи понимания «вменения» и «безумия», заканчивая сформулированным институтом уголовного права. Институт существует на стыке права и других наук, что обуславливает его медленное развитие. Отсутствие легального определения вменяемости до сих вызывает множество споров и отсутствие консолидации среди ученых, что нередко приводит к проблемам в практической деятельности.

Список литературы

1. Таганцев, Н.С. Русское уголовное право: Лекции. Часть общ.: В 2 т. / Сост. и отв. ред. Загородников Н.И.; РАН. Ин-т государства и права. – М.: Наука, 1994. – Т. 1. – 380 с.
2. Павлов, В. Г. Субъект преступления / В. Г. Павлов. – СПб. : Юрид. центр Пресс, 2001. – 318 с.
3. Кант, И. Основы метафизики нравственности // Режим доступа: <http://elena.romek.ru/learning/knt02.htm>
4. Гегель, Г.В. Ф. Философия права: пер. Д.А. Керимова и В.С. Нерсисянца. – М. :Мысль, 1990. – 524 с.
5. Чучаев, А.А. Понятие и признаки преступления по И.Г. Солнцеву // Актуал. проблемы рос. права. – 2008. – № 1. –С. 194 - 201.
6. Бернер, А.Ф. Учебник уголовного права: части Общая и Особенная. – СПб.: Изд-во Н. Неклюдова, 1865. – 754 с.
7. Спасович, В.Д. Учебник уголовного права. – СПб.: Тип. Иосафат Огрязко, 1863. – Т. 1. – 438 с.

**УСЛОВИЯ ВЫДЕЛЕНИЯ УГОЛОВНЫХ ДЕЛ
ПО РОССИЙСКОМУ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ****Закирова Э.Ф.**

к.ю.н., доцент ФГБОУ ВО «РГУП»

Закирова Д.Ф.

к.э.н., доцент ФГБОУ ВО КФУ

Аннотация: в статье раскрывается содержание таких условий выделения уголовных дел как всесторонность и объективность расследования, множественность эпизодов преступной деятельности и большой объем уголовного дела. Вносятся соответствующие предложения по совершенствованию действующего законодательства.

Ключевые слова: общие условия предварительного расследования, выделение уголовных дел, условия выделения уголовных дел, всесторонность и объективность расследования, множественность эпизодов, большой объем уголовного дела.

Согласно ст. 154 Уголовно-процессуального кодекса РФ (далее – УПК РФ) следователь (дознатель) вправе выделить из уголовного дела, находящегося в его производстве, в отдельное производство другое уголовное дело. Такое выделение допускается по преступлениям, как правило, совершенным в соучастии при наличии препятствий для завершения расследования в отношении всех соучастников преступления в одном производстве. Законность и обоснованность выделения уголовного дела обеспечивается необходимостью установления субъектом, осуществляющим уголовно-процессуальную деятельность фактического и юридического оснований выделения уголовного дела и соблюдения установленных законом условий. Перечень фактических оснований выделения уголовного дела дан в ч. 1 ст. 154 УПК РФ. Однако наличие только оснований недостаточно для выделения уголовного дела. Для того, чтобы рассматриваемое решение было законным и обоснованным, требуется соблюдение определенных условий, обязательных для его принятия. Рассмотрим более подробно условия выделения уголовных дел.

Под условиями понимают то, от чего зависит нечто другое (обусловленное), что делает возможным наличие вещи, состояния, процесса... в отличие от основания, которое является логическим условием следствия [1, с.469]. К условиям относятся «факторы, которые, сопутствуя какому – либо обстоятельству и влияя на его развитие, обеспечивают достижение определенного результата. Условия могут оказывать двоякое воздействие на ход развития обстоятельства: одни благоприятно сказываются и способствуют достижению положительного результата, другие действуют в противоположном направлении, способствуют устранению обстоятельств» [2, с. 200].

Выделение уголовного дела допускается при соблюдении двух условий: если это не отразится на обеспечении всесторонности и объективности

предварительного расследования и разрешения уголовного дела, в случаях, когда это вызвано большим объемом дела или множественностью его эпизодов.

Всесторонность расследования уголовного дела предполагает тщательную проверку всех возможных по обстоятельствам дела версий о характере преступления и виновных лицах [3, с. 16].

Объективность заключается в беспристрастности лица, расследующего уголовное дело, в исследовании обстоятельств дела и их оценке, в его обязанности познать эти обстоятельства в точном соответствии с объективной действительностью [3, с. 16].

В следственной и судебной практике принято считать, что выделение уголовного дела отразится на всесторонности и объективности расследования, если в результате этого невозможно дать правильную оценку действий обвиняемого (подсудимого) по находящемуся в производстве уголовному делу без получения показаний лица, в отношении которого выделено уголовное дело [4, с. 323].

В определении условий выделения уголовного дела законодатель использует и иные оценочные понятия «большой объем уголовного дела», «множественность эпизодов». В УПК РФ отсутствуют критерии оценки данных категорий. Нет единого мнения по поводу четких критериев оценки указанных понятий и в юридической литературе. Так, одни авторы под большим объемом уголовного дела понимают необходимость производства значительного числа следственных действий, выполнить которые в установленный законом срок один следователь явно не в состоянии, особенно когда следственные действия требуется производить одновременно в нескольких местах [5, с. 10]. Аналогичного мнения придерживается А.Б. Борисов: «большой объем уголовного дела подразумевает необходимость проведения значительного числа следственных действий, в том числе экспертиз» [6, с. 94]. По мнению А.А. Тарасова, большой объем уголовного дела всегда предполагает множественность обстоятельств, подлежащих всестороннему, полному и объективному исследованию во всей совокупности [7]. При формулировании оценочного понятия «большой объем уголовного дела» ученые – процессуалисты опираются на характеристику оценочных критериев, не определяя их как таковых. Такой подход авторов не разрешает неопределенность критериев оценки обоснованности и законности выделения уголовного дела в отдельное производство и создает условие для проведения такого расследования уголовного дела, которое не может считаться объективным и всесторонним.

Отсутствуют критерии оценки законности и обоснованности выделения уголовного дела и при определении понятия «множественность эпизодов уголовного дела». Ожегов С.И. под множественностью (множественный) понимает существующий во множестве форм, видов. Множественное число – грамматическая категория, обозначающая, что предмет представлен в количестве, большем, чем один. Под эпизодом – случай, происшествие. Таким образом, исходя из трактовки рассматриваемых понятий, данном в словаре русского языка С.И. Ожегова, являющегося руководством к правильному

употреблению слов, применительно к условию выделения уголовного дела, наличие в одном производстве материалов уголовного дела по двум или более самостоятельным преступным деяниям должно охватываться понятием множественность эпизодов уголовного дела.

Не при всех основаниях выделения уголовного дела возможно соблюдение таких условий как множественность эпизодов уголовного дела. На наш взгляд, уголовное дело может быть выделено в отдельное производство в отношении скрывшегося обвиняемого по одноэпизодному уголовному делу о преступлении, совершенном в соучастии в случае, когда в отношении остальных соучастников избрана мера пресечения в виде заключения под стражу, если это не отразится на всесторонности и объективности расследования и разрешения уголовного дела. Расследование уголовного дела в одном производстве и в отношении скрывшегося обвиняемого и остальных обвиняемых создает неблагоприятные условия для своевременного завершения предварительного расследования по всему уголовному делу и может повлечь нарушение прав и законных интересов других субъектов уголовного процесса.

Проведенный анализ условий выделения уголовного дела позволяет сформулировать определенные рекомендации по совершенствованию действующего законодательства. Законодателю следует предложить внести соответствующие изменения в УПК РФ: условия выделения уголовного дела должны быть сформулированы таким образом, чтобы исключить их произвольное толкование в следственной и судебной практике. Для этого необходимо определить количественные критерии оценки используемых законодателем оценочных понятий «большой объем уголовного дела» и «множественность эпизодов уголовного дела».

Список литературы

- 1.Философско-энциклопедический словарь / Под ред. Губского Е.Ф. – М., 1998.
- 2.Марксистско-ленинская философия. – М., 1965.
- 3.Зинатуллин, З.З. Уголовный процесс современной России: Часть особенная: Курс лекций. – Ижевск: Детектив–информ, 2000.
- 4.Комментарий к Уголовно-процессуальному кодексу РФ с практическими разъяснениями и постановочными материалами //Автор комментария и составитель. – А.Б. Борисов. – М.: Книжный мир, 2018.
- 5.Дубинский, А.Я., Шостак, Ю.И. Процессуальные и криминалистические особенности расследования преступлений следственной и следственно-оперативной группой. Автореф. ... к.ю.н. – М., 2001.
- 6.Рыжаков, А.П. Предварительное расследование: учебное пособие – Тула, 1996.
- 7.Тарасов, А.А. Расследование преступлений группой следователей: процессуальные и тактико-психологические проблемы. – Самара: Самарский университет. 2000.

ПРЕДЕЛЫ ПРАВА ЧАСТНОЙ СОБСТВЕННОСТИ

Калимуллин И.Р.

магистрант юридического факультета КИУ, г. Казань

Аннотация: в статье представлены существенные аспекты права частной собственности. За счет изученных основных характеристик права частной собственности определены пределы права частной собственности.

Ключевые слова: частная собственность, право частной собственности, собственность, имущество, пределы, проблемы.

За длительный период времени существования частной собственности и права на нее успело появиться множество научных исследований, посвященных данной тематике. Поверхностно обращая внимание на право частной собственности, можно ошибочно полагать ясность и предельную простоту. Но практика реализации норм о данном институте показывает, что это совершенно не так, так как определение права частной собственности систематически сталкивается с многочисленными затруднениями. Еще более сложно обстоят дела в ситуациях, когда имеют место какие-либо ограничения, установление определенных пределов.

С момента образования такой категории, как частная собственность, прошло очень много времени. За эти столетия менялся менталитет целых народов, менялось само отношение к собственности, менялось правовое регулирование этого института, что неизменно сказывалось и на пределах частной собственности.

В действующем российском законодательстве на данный момент определен ряд вполне конкретных моментов об институте частной собственности, всех ограничения и пределах, которые применяются к нему. Но, несмотря на это, вопрос о возможных пределах, обременениях, ограничениях права частной собственности продолжает оставаться очень острым. Это объясняется рядом причин: не до конца стабильной и сформировавшейся системой правового регулирования, нестабильным социально-экономическим положением; подверженностью частной собственности проникновению публичного права и пр. Право частной собственности является одним из базовых конституционных прав человека. Поэтому абсолютно оправдано, что любые его установленные пределы должны иметь четкое обоснование, правовую основу, в противном случае, речь будет идти о нарушении конституционных прав и свобод. Сказанное в общей совокупности и обуславливает актуальность выбранной темы исследования.

Уже традиционно исследуемое право на частную собственность входит в систему основных прав человека. Так, статья 17 Всеобщей декларации прав человека закрепляет, что каждый имеет право владеть имуществом единолично, совместно с другими, при этом никто не может быть лишен своего имущества произвольно [1, с.23]. Это далеко не единственный акт международного уровня,

где отдельно раскрываются вопросы о праве частной собственности, его субъектах, содержании, пределах и других характеристиках.

Статья 35 Конституции Российской Федерации устанавливает такие аспекты о праве частной собственности: это право охраняется положениями закона; любой человек имеет право на имущество в своей собственности, при этом он может реализовывать классическую триаду правомочий единолично и совместно с другими; только по решению суда субъект права собственности может быть лишен своего имущества, и никак иначе; принудительное отчуждение имущества в государственных целях может производиться только при производстве равноценного замещения [2, с.951].

Гражданский кодекс РФ также закрепляет ряд норм об институте права собственности [3, с.2697]. Важно сказать о том, что ст. 209 ГК РФ закрепляет положения о содержании права собственности: собственнику принадлежит классическая триада правомочий, включающая в свое содержание владение, пользование, а также распоряжение имуществом. Собственник вправе не только лично владеть своим имуществом, абсолютно естественно, что он может совершать те любые действия в отношении него, которые не противоречат законодательству и нормативным актам, не нарушают права и интересы иных лиц; собственник также вправе отчуждать имущество в собственность иным лицам, передавать их в аренду, передавать права владения, пользования, распоряжения; отдавать свое имущество в залог и т.д.

Правомочия применительно к земле, другим природным ресурсам, в той степени, в какой их оборот допускает ст. 129 ГК РФ, может осуществляться собственником свободно, если это не наносит никакого ущерба окружающей среде, не нарушает прав и законных интересов иных лиц. Как видно из положений этой нормы, уже здесь начинает раскрываться определенный «ограничительный» момент.

Исходя из анализа ст. 55 Конституции РФ, а также ст. 1 ГК РФ гражданские права могут ограничиваться. Это возможно на основании принятого федерального закона, а значит, что и только в тех границах, которые этот закон установит. Пределы ограничения в данном случае определяются наличными потребностями, необходимыми для того, чтобы обеспечить защиту здоровья граждан, основ конституционного строя, чтобы обеспечить безопасность государства и т.д. [4, с.46]. Таким образом, можно утверждать, что право собственности не является безграничным, оно может быть абсолютным лишь в той мере, в какой положениями закона не ограничено. Безусловно, что не любой закон может легко ограничить право собственности. Это происходит только в соответствии с основным законом, федеральными законами.

Основное количество установлений пределов права частной собственности связывается с ограничением или полным устранением оборотоспособности недвижимости вещей. Исходя из объектного состава, с которым связываются пределы осуществления права собственности, можно выделить такие виды:

– установление пределов в сфере собственности на землю, иные природные ресурсы;

- пределы относительно права собственности на предприятия, сооружения, здания;
- установление пределов права собственности на морские и воздушные суда;
- пределы права собственности на жилые помещения;
- ограничения права собственности на движимые вещи особого назначения – оружие, яды, взрывчатые вещества и т.д. [5, с.9].

Ограничение права собственности – это юридические пределы права собственности, можно сказать, что это верхний предел данного права. А низкий предел устанавливается за счет введения такой категории, как «бремя собственности» [6, с.7]. Собственник по закону несет бремя содержания имущества, ему принадлежащего; риск его случайного повреждения, случайно гибели.

На основе сказанного можно сделать вывод о том, что абсолютно оправдано, право частной собственности не является безграничным. Если бы оно было таковым, это неизменно бы нарушало права других людей. И закон, и договор может установить определенные пределы права частной собственности. Было установлено, что собственник ограничивается в правомочии пользования отдельными вещами в пределах их целевого назначения; договорной порядок позволяет установить ограничение в правомочии распоряжения недвижимостью; право собственности не может быть осуществлено, если оно нарушает права иных лиц (запрет злоупотребления правом) и т.д. Не по своему содержанию, а словесно к праву частной собственности и его пределам может быть применен термин «сдержки и противовесы». Наличие пределов права частной собственности даже в условиях демократического и правового государства значимо, так как это позволяет обеспечивать защиту прав и свобод лиц, не являющихся собственниками определенного имущества, собственниками которого является субъект, для которого установлены такие пределы.

Список литературы

1. Минникес, И.В. Право собственности как совокупность правомочий // Пролог: журнал о праве. – 2017. – № 20. – С. 23.
2. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 г.) // Российская газета. – 1993. – 25 декабря.
3. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая / Федеральный закон от 30.11.1994 г. // Собрание законодательства Российской Федерации. – 1994. – № 32. – Ст. 3301.
4. Чиркин, В.Е. Право частной собственности: конституционная эволюция // Журнал российского права. – 2015. – № 6. – С. 46.
5. Емелькина, И.А. Право собственности и другие вещные права в Гражданском кодексе Российской Федерации: итоги и перспективы // Вестник Саратовской государственной юридической академии. – 2015. – № 23. – С. 9.
6. Ниязова, А.Н. Пределы и ограничения права собственности на землю: анализ подходов // Вестник Пермского университета. Юридические науки. – 2016. – № 3. – С. 7.

ЗАЩИТА ПРАВ ЗАЛОГОДАТЕЛЯ ПРИ ВЫСЕЛЕНИИ ИЗ ЖИЛОГО ПОМЕЩЕНИЯ

Калугина Е.Н.

магистрант юридического факультета НЧФ КИУ

Аннотация: в статье в краткой форме анализируются основные проблемы защиты прав залогодателя при выселении из жилого помещения, выдвигаются предложения по их решению.

Ключевые слова: рынок жилья, выселение, социальное государство, жилищный маневренный фонд, обращение взыскания.

За последние годы в российской жилищной политике произошли весьма существенные изменения, в частности, были сделаны значимые шаги по формированию нормативно-правовой базы, призванной способствовать осуществлению важных преобразований в жилищной сфере. Принято немалое количество нормативных правовых актов, непосредственно связанных с практической реализацией права граждан на жилище и, соответственно, обеспечением прав собственности в жилищной сфере как таковой.

Значительное место в жизни государства и общества отводится в настоящее время правам граждан, которые прямо зависят от развития экономики и, кроме всего прочего, тесно связаны с политикой государства. Конституцией РФ [1] прямо установлено, что Российская Федерация - это социальное государство, политика которого всецело направлена на формирование и поддержание условий, призванных обеспечивать как достойную жизнь, так и свободное развитие человека (ст. 7). Согласно нормам и положениям ст. 2 Конституции РФ, человек, его права и свободы признаются высшей ценностью, в связи с чем, признание, соблюдение и защита прав и свобод человека и гражданина признаются важнейшей обязанностью государства.

Отечественный рынок жилья в его нынешнем виде весьма специфичен, в том числе, в силу того, что это все еще достаточно новое явление для нашего государства и общества, поэтому все еще существуют значительные пробелы в правовой регламентации отношений права собственности (а в ряде случаев и права пользования) граждан на жилые помещения. Тот рынок жилой недвижимости, который сложился в России к настоящему времени, почти не имеет положительных традиций, что негативно сказывается на многих аспектах общественной жизни. На сегодняшний день, с учетом сложившейся практики применения законодательства о праве собственности граждан на жилище, в том числе, в сфере ипотечного кредитования, многие аспекты в этой сфере не получили должного научного освещения, а уже имеющие правовые решения очевидно нуждаются в пересмотре и последующей корректировке. Один из насущных вопросов - защита прав залогодателя при выселении из жилого помещения.

Как известно, нынешняя судебная практика на основе императивно установленных норм действующего законодательства (на легальном уровне однозначно допускается обращение залогодержателем взыскания на заложенный объект жилой недвижимости даже за какие-либо подчас весьма незначительные нарушения и, соответственно, прекращение права пользования ими как залогодателя, так и любых других лиц, совместно с залогодателем проживающих там, в том числе, нетрудоспособных лиц, несовершеннолетних членов семьи, лиц пенсионного возраста, т.д.) практически неизменно идет по пути удовлетворения исков залогодержателей о выселении из заложенного жилого помещения, даже если они для должников – единственно пригодные для постоянного проживания. Вместе с тем, в условиях несовершенной системы социального обеспечения, фактически полном отсутствии рынка дешевого «социального» жилья, выселение неплатежеспособного залогодателя из так называемой «ипотечной» квартиры, очевидно, создает угрозу для жизни всей семьи такого должника, в связи с чем, не может одобряться ни обществом, ни социально-правовым государством.

Чисто формально, в РФ как социальном государстве права залогодателя вроде бы защищены нормой о том, что так называемым «неудачливым заемщикам» должно быть предоставлено жилое помещение из специально созданного в регионах РФ маневренного жилищного фонда, который, по факту, во многих субъектах России вовсе не создан. Как показывает анализ теоретических разработок в этой сфере, а также непосредственно самой практики правоприменения, каких-либо существенных практических шагов в разрешении вопросов обеспечения таких заемщиков жилыми помещениями из маневренного жилищного фонда ни на федеральном, ни на региональном уровнях не предпринимается, далеки от этого и муниципалитеты. Вместе с тем, еще в 2000 г. на законодательном уровне был четко поставлен вопрос о создании механизмов социальной защиты при выселении граждан из жилых помещений в случае обращения взыскания на заложенное жилое помещение [2]. Однако, даже по прошествии значительного периода времени, уже в 2014 году «Уполномоченный по правам человека в своем ежегодном докладе прямо указывал на то, что огромное количество обращений наглядно свидетельствует о фактическом отсутствии специально сформированного государственного и муниципального жилищного маневренного фонда для решения подобных вопросов. С одной стороны, имеет место острый дефицит жилых помещений маневренного фонда, а с другой - их неудовлетворительное инженерно-техническое состояние» [3, с. 90].

Полагаем, что заслуживает внимания и дальнейшей детальной всесторонней разработки предложение о необходимости закрепления на легальном уровне следующего правила-требования (ограничения): те лица, которые выселяются по соответствующему решению суда из заложенного жилого помещения (т.е., при обращении взыскания на это помещение), должны выселяться (в случае отсутствия у них другого пригодного для проживания жилого помещения) именно в помещения маневренного фонда, а при отсутствии таковых - выселение не допускается. Такой подход в полной мере

обоснован насущной необходимостью защиты права на жилище не только самого «не справившегося с ипотекой» залогодателя, но и, прежде всего, членов его семьи, среди которых могут быть такие социально незащищенные категории граждан, как престарелые, несовершеннолетние, инвалиды.

В то же время, объективный анализ позволяет сделать вывод о том, что и развитие маневренного фонда нельзя считать окончательным и единственно эффективным решением вопроса защиты прав залогодателя при его выселении в силу следующего. В настоящее время в силу прямого указания закона договор найма жилого помещения маневренного фонда подлежит заключению лишь на период до завершения расчетов с теми гражданами, которые утратили жилые помещения в результате обращения взыскания на них, после реализации в установленном порядке тех жилых помещений, на которые имело место обращение взыскания. Таким образом, после наступления этого обстоятельства граждане обязаны сами решать вопрос о месте своего дальнейшего проживания, что также не всегда представляется возможным в силу многих причин и обстоятельств.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации: (принята всенародным голосованием 12.12.1993 г.) // Российская газета. – 1993. – 25 декабря.

2. Постановление Правительства РФ от 11.01.2000 г. «О мерах по развитию системы ипотечного жилищного кредитования в Российской Федерации» (вместе с «Концепцией развития системы ипотечного жилищного кредитования в Российской Федерации», «Планом подготовки проектов нормативных правовых актов, обеспечивающих развитие системы ипотечного жилищного кредитования в Российской Федерации») // Собрание законодательства РФ. – 2000. – № 3. – Ст. 278.

3. Бадулина, Е.В. Обращение взыскания на заложенное жилое помещение и выселение проживающих в нем лиц: проблемы правоприменительной практики // Имущественные отношения в Российской Федерации. – 2016. – № 7. – С. 90-95.

УДК 347.27

РЕАЛИЗАЦИЯ ЗАЛОЖЕННОГО ИМУЩЕСТВА, НА КОТОРОЕ ОБРАЩЕНО ВЗЫСКАНИЕ

Калугина Е.Н.

магистрант юридического факультета НЧФ КИУ

Аннотация: в статье рассмотрены и в системном виде изложены основные практические положения, связанные с реализацией имущества, на которое в установленном порядке обращено взыскание.

Ключевые слова: заложенное имущество, взыскание, судебный порядок, публичные торги, покупная цена, предварительный договор.

Реализация заложенного имущества, на которое обращено взыскание, – один из наиболее актуальных вопросов современной цивилистики в силу

многих причин и факторов, среди которых можно назвать несовершенство законодательства, недостатки практики правоприменения, т.д. Как известно, в правовой системе России предусмотрены судебный и внесудебный порядки обращения взыскания на предмет залога. В целом отметим, что впервые сам по себе правовой институт обращения взыскания на имущество был введен в действие в ходе судебной реформы 1864 г., т.е. после закрепления его положений в нормах Устава гражданского судопроизводства [1, с. 22]. Его первоначальное становление и дальнейшее поступательное развитие всегда были тесно связаны с необходимостью фактической защиты прав и законных интересов кредиторов. Подобная цель сохранена и в нынешней правовой системе России.

Рассматривая традиционный по своей природе судебный порядок обращения взыскания на предмет залога, отметим, что он применяется, по общему правилу:

Постановление Правительства РФ от 11.01.2000 г.

– во-первых, в случае отсутствия соглашения об обращении взыскания на заложенное имущество во внесудебном порядке;

– в том случае, если для заключения договора залога необходимо согласие иного лица,

– в случае отсутствия самого залогодателя и, соответственно, фактической невозможности установления его точного местонахождения.

В целях всесторонней защиты прав граждан, в том числе, конституционно определенного права на жилище, обращение взыскания на принадлежащие им жилые помещения подлежит применению именно судебный порядок. Еще целый ряд правил, исключающих применение внесудебного порядка обращения взыскания на предмет залога, также выработан к настоящему времени самой судебной практикой (Постановление Пленума ВАС РФ № 10 от 17.02.2011 [2]).

В настоящее время порядок реализации заложенного имущества, на которое обращено взыскание, в целом регулируется нормами статей Главы X Федерального закона «Об ипотеке (залоге недвижимости)» от 16.07.1998 N 102-ФЗ [3]. Основным способом реализации заложенного недвижимого имущества признаются так называемые публичные торги.

Правовая природа торгов – с позиции современной цивилистики – весьма спорна. Прежде всего, выделяется целый ряд доктринальных подходов к пониманию самой правовой природы торгов как таковых. Торги можно рассматривать, в частности, как гражданско-правовую сделку, как один из видов юридических фактов, т.д. На наш взгляд, торги представляют собой сложный юридический состав – «системную совокупность последовательно осуществляемых организатором торгов и их участниками фактических и юридических действий по организации торгов, их проведению, а также по надлежащему оформлению результатов, непосредственно направленных на заключение договора» [4]. К указанным действиям в обязательном порядке относятся:

– сначала публикация извещения о проведении торгов;

– дальнейшее проведение торгов;

– финальная публикация протокола по результатам торгов.

Именно последнее действие чаще всего вызывает ряд правоприменительных дискуссий, т.к. до конца не определенной остается сама юридическая природа протокола, к примеру, вполне обоснованно ставится вопрос относительно того, имеет ли подписанный сторонами протокол силу заключенного гражданско-правового договора? Причиной самой дискуссии можно считать, прежде всего, разночтения и пробелы в действующем законодательстве. Тем не менее, системный анализ норм права позволяет сделать вывод о том, что с определенной степенью условности допустимо выделить два вида протоколов:

– во-первых, протокол, который имеет силу договора;

– во-вторых, протокол, не имеющий такой силы в случаях, установленных законом.

Например, исходя из смысла и содержания п. 6 ст. 57 ФЗ «Об ипотеке», можно говорить о двух таких юридических фактах, влекущих заключение договора купли-продажи, как подписание протокола и полная оплата покупной цены. В данном случае протокол имеет так называемую договорную природу в силу двух существенных обстоятельств: протокол подписывается непосредственно самим победителем торгов и влечёт за собой юридическое последствие – лицо, выигравшее торги, должно внести ту денежную сумму, за которое им было куплено заложенное имущество. Вместе с тем, и здесь протокол иметь силу именно предварительного договора не будет, ведь внесение выкупной цены перед заключением договора купли-продажи уже в существенной степени противоречит самой его сущности.

Именно якобы «договорная» природа протокола чаще всего вызывает критические замечания со стороны правоведов. Мы также согласны с тем, что протокол и договор не могут отождествляться, в связи с чем, представляется логичным решение о необходимости исключения из п. 6 ст. 448 ГК РФ [5] указания на то, что протокол имеет силу договора, несмотря на то, что в нем прослеживаются определенные черты так называемого предварительного договора. Протокол далеко не всегда будет договором, чаще всего он просто будет подводить итоги торгов и содержать в себе сведения о победителе торгов.

Вместе с тем, сущность торгов – независимо от подхода к их пониманию – состоит в их состязательности, т.е. выявлении из заинтересованных лиц победителя, который предложит наилучшие условия с целью заключения с ним договора. Можно в наиболее обобщенном виде вывести основные черты, характерные для всех публичных торгов, а именно:

– принудительность;

– их применение исключительно в рамках исполнительного производства;

– публичный интерес;

– обязательность.

Данные черты также, на наш взгляд, подлежат законодательному закреплению.

Список литературы

1. Мизинова, В.С. Особенности обращения взыскания на заложенное недвижимое имущество // Вестник Санкт-Петербургского университета. Серия 14. Право. – 2014. – № 5. – С. 21-26.

2. Постановление Пленума ВАС РФ от 17.02.2011 г. № 10 «О некоторых вопросах применения законодательства о залоге» // Вестник ВАС РФ. – 2011. – № 4.

3. Федеральный закон от 16.07.1998 г. «Об ипотеке (залоге недвижимости)» // Собрание законодательства РФ. – 1998. – № 29. – Ст. 3400.

4. Краева, Д.А. К вопросу о способах реализации заложенного недвижимого имущества // Научное сообщество студентов: Междисциплинарные исследования: сб. ст. по мат. XLIV междунар. студ. науч.-практ. конф. № 9(44). URL: [https://sibac.info/archive/meghdis/9\(44\).pdf](https://sibac.info/archive/meghdis/9(44).pdf) (дата обращения: 30.03.2019).

5. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть 1 / Федеральный закон от 30.11.1994 г. // Собрание законодательства РФ. – 1994. – № 32. – Ст. 3301.

УДК 347.682

НАСЛЕДСТВЕННЫЙ ДОГОВОР

Каштанова И.В.

Бугульминский городской суд
Республики Татарстан

Аннотация: в статье рассматриваются изменения в законодательстве: Федеральный закон N 217-ФЗ "О внесении изменений в статью 256 части первой и часть третью Гражданского кодекса Российской Федерации".

Ключевые слова: Федеральный закон, гражданский кодекс, наследственный договор, наследственное право, наследование, совместные завещания, наследники, наследователь.

19 июля 2018 года Президент Российской Федерации подписал Федеральный закон N 217-ФЗ "О внесении изменений в статью 256 части первой и часть третью Гражданского кодекса Российской Федерации". Этим Законом к завещанию как способу распоряжения имуществом на случай смерти добавился такой способ распоряжения имуществом, как наследственный договор.

Российский законодатель, очевидно, решил воспринять опыт тех стран (Германия, Австрия, Венгрия, Швейцария, Китай и некоторые другие страны), в которых этот институт наследственного права уже существует, выступает в качестве третьего основания наследования наравне с наследованием по закону и наследованием по завещанию и существенно развивает традиционные устои наследственного права.

То есть, с 1 июня 2019 года вводится возможность совершения совместных завещаний и заключения наследственных договоров, так наследодатель вправе

заклучить с любым из лиц, которые могут призываться к наследованию, договор, условия которого определяют круг наследников и порядок перехода прав на имущество наследодателя после его смерти к пережившим наследодателя сторонам договора или к пережившим третьим лицам, которые могут призываться к наследованию (наследственный договор).

Наследственный договор может содержать условие о душеприказчике и возлагать на участвующих в наследственном договоре лиц, которые могут призываться к наследованию, обязанность совершить какие-либо действия, не противоречащие закону имущественного или неимущественного характера, в том числе исполнить завещательные возложения или завещательные отказы.

Наследственный договор подлежит нотариальному удостоверению и должен быть подписан каждой из сторон наследственного договора. При удостоверении такого договора нотариус, если стороны не заявили возражений, обязан осуществлять видеофиксацию процедуры его заключения.

В любое время наследодатель вправе совершить односторонний отказ от наследственного договора путем уведомления всех сторон наследственного договора о таком отказе. При этом наследодатель обязан возместить другим сторонам наследственного договора убытки, которые возникли у них в связи с его исполнением к моменту получения копии уведомления об отказе наследодателя от наследственного договора. Другие стороны наследственного договора вправе совершить односторонний отказ от наследственного договора в порядке, предусмотренном законом или наследственным договором [1].

Новизна рассматриваемой новеллы является бесспорной, так как наследственный договор никогда не имел легального закрепления в отечественном наследственном праве.

Представляется, что приведённая формулировка соответствует пониманию данного договора в качестве юридического факта, порождающего не столько наследственные, сколько обязательственные правоотношения, о чем свидетельствует и наименование сторон - с одной стороны, "приобретатель", а с другой - "отчуждатель", в отличие от соответствующего определения, закреплённого в Законопроекте, в котором собственник имущества, заключающий наследственный договор, именуется наследодателем (что не вполне верно, так как наследодателем он станет только после своей смерти), а его контрагент остается не поименован, хотя его вполне можно называть "будущий наследник".

По мнению профессора кафедры гражданского и предпринимательского права Российской государственной академии интеллектуальной собственности, доктора юридических наук, Михайловой Ирины Александровны, достоинством предполагаемой новеллы является тот факт, что она наделяет граждан правовой возможностью заранее согласовать все наиболее важные аспекты наследственного правопреемства:

- во-первых, указать в договоре будущих наследников из числа лиц, которые могут призываться к наследованию, или неких "третьих лиц";

- во-вторых, определить порядок перехода к назначенным наследникам прав на имущество наследодателя;

- в-третьих, возложить на участвующих в договоре субъектов обязанность совершить после смерти наследодателя какие-либо действия имущественного или неимущественного характера [2].

По своему существу наследственный договор схож с договором пожизненного содержания с иждивением. Эти два вида обязательств направлены на передачу одной стороной имущества в собственность другой стороне, за что другая сторона обязуется выполнить определённые распоряжения отчуждателя, предусмотренные договором. Однако разобравшись в двух понятиях можно выделить их существенные отличия:

- во-первых, существенным условием наследственного договора является передача имущества, принадлежащего наследодателю на момент смерти, наследнику или третьим лицам. То есть момент перехода права собственности к приобретателю происходит после смерти отчуждателя (признания его умершим). Исходя из определения договора ренты это соглашение, по которому одна сторона (получатель ренты) передает другой стороне (плательщику ренты) в собственность имущество, а плательщик ренты обязуется в обмен на полученное имущество периодически выплачивать получателю ренту в виде определенной денежной суммы либо предоставления средств на его содержание в иной форме. Передача имущества в собственность плательщику ренты носит одномоментный характер и обуславливает заключение договора, то есть плательщик ренты становится собственником объекта договора уже с момента его заключения, а не после смерти получателя ренты. Очевидно что наследственный договор в большей степени, защищает права гражданина, нуждающегося в уходе и материальном обеспечении, чем договор пожизненного содержания с иждивением, поскольку наследодатель до своей смерти он продолжает оставаться собственником имущества;

- во-вторых, отличием наследственного договора от договора пожизненного содержания с иждивением является состав передаваемого имущества. По договору пожизненного содержания с иждивением получатель ренты может передать в собственность плательщика ренты только недвижимое имущество, а по наследственному договору можно будет передать как движимое, так и недвижимое имущество, а также имущественные права;

- в-третьих, отличием наследственного договора от договора пожизненного содержания с иждивением являются особенности расторжения таких договоров. Изменить или расторгнуть наследственный договор можно только при жизни его сторон. Сделать это можно по соглашению сторон или на основании решения суда в связи с существенным изменением обстоятельств, в том числе в связи с выявившейся возможностью призвания к наследованию лиц, имеющих право на обязательную долю в наследстве. Наследодатель вправе отказаться в одностороннем порядке от наследственного договора. Для этого нужно уведомить о таком отказе все стороны договора. Уведомление об отказе наследодателя от наследственного договора подлежит нотариальному удостоверению. Нотариус, удостоверивший такое уведомление, обязан в течение трёх рабочих дней направить копию этого уведомления другим сторонам наследственного договора. Наследодатель, отказавшийся от

наследственного договора, обязан возместить другим сторонам наследственного договора убытки, которые возникли у них в связи с исполнением наследственного договора к моменту получения копии уведомления об отказе наследодателя от наследственного договора. В отношении наследственного договора предусматривается ряд мер, направленных на обеспечение интересов лиц, участвующих в договоре, при сохранении свободы волеизъявления потенциального наследодателя. Другие стороны наследственного договора также вправе совершить односторонний отказ от наследственного договора в порядке, предусмотренном законом или наследственным договором [3].

Исходя из вышеизложенного, наследственный договор - это новое явление в российском законодательстве, которое может выступать альтернативой договора пожизненного содержания с иждивением. Наследственный договор, как новый институт наследственного права, будет являться дополнительным правовым механизмом защиты имущественных прав граждан, успешно используемым на протяжении длительного времени во многих зарубежных правовых порядках.

Обсуждаемая новелла вызывает множество теоретических и практических вопросов. Граждане, решающие вопрос о распоряжении имуществом на случай смерти (будущие наследодатели), действительно могут быть заинтересованы в возложении на будущего наследника обязанности совершения тех или иных действий, которые они рассматривают в качестве условия приобретения наследственных прав. Действия будущего наследника, по поводу совершения которых с ним заключается наследственный договор, в законопроекте не конкретизируются, указывается только, что они могут иметь как имущественный, так и неимущественный характер, что открывает простор для дискуссий [4].

На взгляд автора, особое значение возможности заключения наследственного договора может иметь для авторов произведений науки, литературы и искусства, так как в таком случае повышаются гарантии того, что после их смерти наследники будут осуществлять в отношении созданных ими объектов только те действия, которые были предусмотрены в заключённом с ними договоре, что поможет избежать или хотя бы сократить случаи прямого нарушения воли наследодателя.

Список литературы

1. Федеральный закон N 217-ФЗ "О внесении изменений в статью 256 части первой и часть третью Гражданского кодекса Российской Федерации".
2. Наследственный договор: достоинства и недостатки/ И.А. Михайлова // Наследственное право – 2018. - №4 - С. 31-37.
3. От завещания к наследственному договору/ С.А. Деханов // Нотариус – 2018. - №6. - С. 37-40.
4. Наследственное законодательство России: недостатки и некоторые проблемы его применения / Ю. Ф. Беспалов // Законы России: опыт, анализ, практика. - 2018. - № 10. - С. 13-16.

5. Экспертное заключение по проекту Федерального закона N 801269-6 "О внесении изменений в части первую, вторую и третью Гражданского кодекса РФ, а также в отдельные законодательные акты Российской Федерации".

УДК 341.1

ТОЛЬКО ПО МАНДАТУ ГОСУДАРСТВ (СТАТУС РЕГИОНОВ И МЕЖДУНАРОДНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ)

Клёмин А.В.

доктор юрид. наук, профессор
зав. кафедрой международного и европейского права
Казанского инновационного университета им. В.Г.Тимирязова

Аннотация: в статье кратко раскрыто содержание прав и обязанностей регионов и международных организаций как внутри, так и вовне.

Ключевые слова: международная организация, регион, федеративное государство, суверенитет, легализм.

Преподавая международное право, мы обратили внимание на недопонимание студентами, в общем-то, простой вещи – статуса внутрироссийских регионов. И конечно международных организаций. «Статус» означает права и обязанности. Благодаря этому сборнику мы имеем возможность дополнительно разъяснить эти вопросы.

Первое, что следует хорошо уяснить - это статус государства. Ведь именно оно является высшей политической организацией общества. Выше государств никого нет ни внутри страны, ни в международном сообществе. Можно сказать, что государства – это вершина, самый пик, где рождается политическая воля, и выше которой нет ни одного политического института. Ни международные организации, ни даже ООН, ни, тем более регионы не являются источником политической воли. Недаром международники называют государство – основным субъектом международного права. Все другие субъекты права лишь исполняют волю государств. Она [воля, возможности, способности, права] черпаются государством из себя самого. Они не испрашивают полномочий у неких вышестоящих субъектов, обладающих, якобы, неким сундучком с полномочиями. Только государство обладает «компетенцией компетенций», т.е. способностью принимать к своему ведению и регулированию любой вопрос, и отношения, какие только заблагорассудится.

Ни международные организации, ни внутригосударственные регионы этого не могут. Они получают полномочия сверху, т.е. из рук того же государства. Собственно говоря, государство (читай: правительство) является родителем этих нижестоящих субъектов. Оно учреждает их, оно наделяет их полномочиями и оно же, скажем прямо, *кормит* их. Последнее особенно важно знать, т.к. иначе может сложиться неверное мнение о расстановке сил между правительством и двумя его креатурами. В последние лет 30 у многих толкователей появился соблазн исказить эту расстановку сил и соотношение статусов. Одно детище – международная организация – искажённо толкуется

как вышестоящая, и даже надгосударственная структура (например, Евросоюз). Другая – регионы (субъекты, земли, штаты, кантоны, территории) – тоже преподносится как «равные» центральному правительству, либо даже как вышестоящие. Советуем студентам не заблуждаться в этих фантазиях и не поддаваться всевозможным «новым прочтениям» и трактовкам [старых как мир] статусов. В классической картине всё сразу становится на свои места и гармонично структурируется.

Международные организации [1] создаются государствами и только государствами, с одной целью – взять на себя исполнение части задач, которые могут быть лучше выполнены её аппаратом. Регионы или провинции создаются с той же целью – для исполнения задач того же центра. Можно сказать, что и международная организация и регион – это административные единицы государства. Однако как быть с субъектами федерации, ведь принято считать, что в отличие от «унитарных» [провинций], у «федеративных» [субъектов] совсем иной статус.

Для начала напомним, что федеративных государств очень мало – всего 19 из 220-ти. Если сопоставить эти количества, то становится очевидным, что «федерированность» государств является скорее, отклонением, чем правилом. Тем не менее, как бы не именовали себя государства (федеративными или унитарными), а иерархическая суть внутригосударственных отношений от переименования никак не меняется. Существование внутригосударственных властных и административных отношений остается прежним классическим, т.е. *субординационным, имперским, приказным, директивным, принудительным и насильственным*. Такова природа государства. Это аппарат принуждения. Такова неизменная природа вещей. Государство существует только во властно-вертикальном исполнении. И перестает существовать в «горизонтально-равноправном», хотя идея федерализма и предписывает именно такой рецепт. Главное, что проясняет место региона в этой властно-административной иерархии – это место дислокации суверенитета.

В праве нет понятия «суверенитета». Поэтому оно интерпретируется по-разному. Некоторые пишут, что это *верховенство* в принятии внутренних и внешних решений. Другие – что это полная *независимость* ни от кого. Все они требуют доосмысливания и дополнения. Такие «суверенитеты» нельзя «пощупать». Однако ещё со времен Лейбница и К.Маркса были и другие определения. Очень конкретные. Проще говоря, это *жандармерия плюс внешняя политика*. Заметим, что такое понимание суверенитета нравится студентам – просто и ясно. Мы тоже держимся того же мнения, что суверенитет – это *армия плюс дипломатия*. В конце концов, это элементарно подтверждается следующим. Кого собирает в первую очередь Президент РФ в острой ситуации. Не секрет, С.Лаврова и С.Шойгу.

И второе, назовите, где находится Министерство обороны и Министерство иностранных дел, например, Баварии, Техаса, Каринтии или Республики Татарстан. Это, конечно, провокационный вопрос, ибо ответ ясен – они только у центра. У регионов нет даже намёка на подобные учреждения. И так во всяком федеративном государстве. Это главный политический ресурс –

суверенитет. Он всегда только у правительства - никому не делегируется, не распределяется и не децентрализуется.

Но и это ещё не весь ресурс центра. Он огромен и несопоставим с ресурсом регионов, какими бы они ни были мощными и многонаселенными. Ведь мы говорим о статусах. Например, Северный Рейн-Вестфалия насчитывает около 17 млн. жителей (в отличие от РТ – 3,8 млн.). Однако и его *фактический статус* остается тем же – подчиненным, подконтрольным и подотчётным правительству. С этим ничего не поделать.

Такова, как мы упомянули, его величество, ПРИРОДА ВЕЩЕЙ. На этот неизменный императив, к сожалению, мало обращается внимания мыслителями. А надо бы, т.к. это неотменяемое явление известно науке как минимум со времен К.Маркса и Ф.Энгельса. Обойти его невозможно никаким внешним переустройством государства. Это естественный порядок жизнеустройства, в основе которого лежит иерархия, а не равенство. Куда бы вы ни бросили взгляд, всюду именно так (иерархически) организована жизнь, какими бы атрибутами она ни была сдобрена.

Не в состоянии изменить истинный статус субъекта и *легализм*. То есть формальное присвоение и помещение в закон нужного статуса. Некоторые называют его «бумажный статус». Гораздо важнее *фактический объективный статус*. Он не изобретается субъективным измышлением человека и власть предрежащими лицами. А вытекает сам собой из естественно складывающихся власти-отношений. Сначала «отношения» и лишь потом (может быть) их оформление в законе. Наоборот не получается. Не получилось и в РФ, где в период федералистского лихолетья 1990-х гг. регионы наприисаивали себе немало «суверенитетов» и «государственностей». А также «международных правосубъектностей». Все эти новостатусности не могли и не реализовались в практике жизни, ибо фактические, закономерные отношения власти остались прежними – естественно сложившимися в силу той самой *природы вещей*.

Итак, территории или регионы государств, невзирая на их формальный статус, всегда остаются креатурами правительства. Частности и детали сейчас значения не имеют. Земли не являются самостоятельными, сколько бы ни было объявлено об этом в актах и декларациях. Монополией на юрисдикцию в государстве (и регионах) обладают только правительства. Двух юрисдикций в государстве быть не может и на практике не бывает.

Публичной монополией на территорию государства и её земель также обладают только государства. Государство всегда может изъять любую региональную территорию для публичных нужд. Собственно именно это мы сейчас и наблюдаем в новом субъекте – Севастополе, где гектары частных земель передаются в публичное ведение Министерства обороны. Аппарат принуждения (целиком) в любом регионе также принадлежит центру. У региона нет собственных средств принуждения. Он «заимствует» и пользуется аппаратом центра (МВД, прокуратура, суды, законы, ФСИН, МЧС, Росгвардия, гарнизоны и пр.).

Наконец, структурная иерархия видна и в том распределении полномочий, которое происходит фактически: центр *законодательствует*; *регионы*

исполняют. Тут надо пояснить, что речь не идет о названии актов. Легализм и тут не имеет значения. Важно чем по существу являются акты «верха» и «низа». *Центр только законодательствует. «Низы» только исполняют.* Законы субъектов фактически выполняют ту же задачу – *исполнять.* Всё та же *монополия центра на юрисдикцию.*

Не является регион и частным лицом. Он лишь часть единого госаппарата. Его задача исполнять предписания центра. Самостоятельную частно-правовую деятельность (купля-продажа, мена, дарение) регион вести может, но опять – таки как часть центра, а не самостоятельно. Не забудем главного - принято считать, что действие любого госоргана, даже самого «захолустного» считается действием самого государства. Т.е. за действие региона (частные они или публичные) ответственность несёт центр. И именно он определяет порядок и правила участия региона не только в публично-исполнительской деятельности, но и в частноправовой. Собственно это мы и видим на практике. А она, говорят, критерий истины.

Итак, регионы государств – это не самостоятельные субъекты права и политики, а часть (продолжение) центрального госаппарата. Кем бы не именовал себя регион, он не имеет собственного публичного статуса ни внутри, ни вовне. В международном праве, например, регион никак не участвует: не заключает международных договоров, не назначает и не принимает посольств, не членствует в международных организациях, не имеет публичных форм ответственности, не имеет золотого запаса и т.п. Да много чего ещё. Международное право не знает «регионов». Ему известны только государства. Откройте устав ООН или любую конвенцию, чтобы убедиться в этом.

Вовне государство также *принимается за единицу.* Оно воспринимается как одна «*нация*», а не «*многонациональное государство*» как гласит, в частности, конституция РФ. Международное право жёстче, консервативнее и не подвержено флюгерному влиянию конъюнктуры, подобно законам государств, например, конституциям. Оно не считается с перестатуированиями, которые предпринимаются внутри государства. Государство вовне принимается за единицу, сколько бы оно не имело регионов и как бы они не именовались. Т.е. вовне действует императив - *внутреннее устройство государств международное право не интересуется.* За международные обязательства несёт ответственность только центральное правительство [а не земли, не федеральные округа, не МСУ или кто-то ещё]. Имплементацией международных договоров занимается также – только центр.

О международных организациях остаётся сказать совсем коротко – их статус вовне также частный. Это юридические лица. Смотри, например, ст. 281 договора о ЕС. *EU is legal person.* Т.е. от себя лично – это только покупка канцтоваров и организация жизнедеятельности её учреждений. Недаром Статут международного суда ООН в ст. 38 закрепляет, что «международные организации» принимают только резолюции. А это рекомендательные акты. Международные договоры если и принимаются регионами и международными организациями, то только *по мандату государств* – хозяев.

Список литературы

¹ Согласно Венской конвенции 1969г. о праве международных договоров ст.2i международная организация понимается как «*межправительственная организация*». Также понимает её и Закон РФ №131 1995г. О международных договорах РФ.

УДК 343.224.1

ИСТОРИЯ ИЗМЕНЕНИЯ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ПРЕСТУПЛЕНИЯ, СОВЕРШЕННЫЕ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИМИ

Махмутова А.Х.

магистрант

Гончарова Н.Н.

к.ю.н., доцент ЧОУ ВО «Казанского инновационного
университета им. В.Г. Тимирязова» г. Казань

Аннотация: правовой статус несовершеннолетних отделился от правового статуса личности в 1989 году с принятием Конвенции о правах ребенка Генеральной Ассамблеей ООН [1]. Но задолго до Конвенции предпосылки к этому уже существовали. Обращение к истории развития уголовной ответственности несовершеннолетних представляет значительный интерес.

Ключевые слова: возраст уголовной ответственности, права ребёнка, история современной России.

Известно, что дети, проживающие в догосударственный период на территории современной России, находились в беспорном подчинении отцу [2, с. 96]. С принятием христианства на Руси отношение к детям немного изменилось. В качестве примера можно указать убийство матерью новорожденного ребенка. До крещения Руси это не контролировалось. Но женщина, убившая своего ребёнка, по уставу князя Ярослава, наказывалась заключением в церковном доме. Затем с влиянием православной церкви детоубийства стали рассматриваться как квалифицированный состав преступления [3, с. 101]. Так продолжалось до XVIII века, а затем состав детоубийства стали считать привилегированным, а не квалифицированным, и это впервые законодательно закрепились в Уложении о наказаниях уголовных и исправительных 1845 года [4, с. 149].

В XVI веке появился Домострой, который повлиял на положение несовершеннолетних и обязал детей заботиться о родителях, а так же установил абсолютную власть родителей над детьми, в том числе, право на физические наказания.

Право несовершеннолетних на представительство в суде содержится в Судебнике 1497 года: «Если ответчик, который должен участвовать в поединке со свидетелем, является престарелым, малолетним, имеющим увечья, или попом, или монахом, или монашкой, или женщиной, он может выставить наймита».

В 1669 году в статьи Сысского приказа о табельных, разбойных и убийственных делах 1666 года, вносятся изменения о возрасте уголовной ответственности с 7 лет [5].

В Воинском Уставе Петра Великого 1716 года пополнилось правовое положение несовершеннолетних, где детский возраст считается основанием для смягчения наказания. В 1742 году Сенат совместно с президентами коллегий определил точный возраст, где малолетними считали лица, не достигшие 17 летнего возраста. К ним не применялись пытки и кнут, смертная казнь, но в случае рецидива, наказание уже не смягчалось [6, с.188].

В Уголовном уложении 1813 года был заново установлен минимальный возраст уголовной ответственности с 7 лет. Эта норма сохранилась еще в Своде законов 1832 года, но в 1842 году во втором издании Свода возраст повысился до 10 лет [5].

В уложении 1845 года устанавливался возраст уголовной ответственности с 7 лет и просуществовал в разных редакциях до 1903 года, когда возрастная граница в очередной раз передвинулась до 10 лет.

В 1922 году был установлен минимальный возраст уголовной ответственности – 14 лет. Декретом ВЦИК от 27 июля 1922 года «О дополнении ст. 33 Общей части Уголовного кодекса» было отменено применение наказания высшей меры к лицам, не достигшим 18-летнего возраста. А также, постановлением 4-й сессии ВЦИК IX созыва от 11 ноября 1922 года это положение было внесено в примечание к ст. 33 УК РСФСР 1922 года, в возрасте от 14 до 16 лет наказание должно было быть смягчено наполовину от высшего предела, а лицам 16–18 лет – на треть [7, с. 32].

В 1935 году Постановлением ВЦИК и СНК СССР «О мерах борьбы с преступностью среди несовершеннолетних» [8] по таким преступлениям, как: «телесных повреждений, причинение насилия, увечий, кражи, убийство или попытки к убийству», минимальный возраст ответственности был снижен до 12 лет. В 1959 году был установлен новый возрастной порог с 16 лет, за наиболее тяжкие преступления – 14 лет.

В Уголовном Кодексе 1996 года был увеличен перечень преступлений, за которые ответственность наступала с 14 лет. В 2016 году данный перечень стал еще шире.

Из-за увеличения числа антиобщественных деяний со стороны малолетних, в Государственной Думе неоднократно поднимался вопрос о снижении возраста уголовной ответственности до 12 лет.

Но данная мера не решит проблем. Мы разделяем точку зрения Я.И. Гилянского [9] о том, что основной проблемой считается социально-экономическое неравенство, а не ужесточение аппарата принуждения, и где сокращение неравенства должно послужить средством снижения преступности не только несовершеннолетних, но и совершеннолетних граждан.

Список литературы

1. Конвенция о правах ребенка (одобрена Генеральной Ассамблеей ООН 20.11.1989 г.) // Сборник международных договоров СССР. – выпуск XLVI, 1993.

2. Капитонова, Е.А. История развития правового статуса несовершеннолетних и проблемы его современного регулирования в Конституции РФ // Известия ВУЗов. Поволжский регион. Общественные науки. – 2008. – № 4. – С. 96-102.

3. Мурзина, Л.И. Генезис уголовной ответственности за детоубийство // Известия Пензенского государственного педагогического университета им. В.Г. Белинского. – 2008. – № 11. – С. 101-104.

4. Гильманов, Э.М. История развития ответственности несовершеннолетних в российском уголовном праве // Марийский юридический вестник. – 2007. – № 5. – С. 149 – 153.

5. Российское законодательство X–XX веков: В 9-ти томах. –М.: Юридическая литература, 1985. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.krotov.info/acts/16/2/pravo_00.htm

6. Латыпова, Э.Ю. Развитие понятия «вина» в российском уголовном праве // Марийский юридический вестник. – 2007. – № 5. – С. 118 – 122.

7. Вакарина, Е.А., Городенцев, Г.А. Дифференциация и индивидуализация наказания в истории российского уголовного права // Вестник КРУ МВД России. – 2013. – № 1. – С. 32-42.

8. Постановление ЦИК СССР № 3, СНК СССР № 598 от 07.04.1935 г. «О мерах борьбы с преступностью среди несовершеннолетних» // СЗ СССР. – 1935. – № 19. – Ст. 155. – Утратило силу.

9. Гишинский, Я.И. Возраст уголовной ответственности [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.crimpravo.ru/blog/1731.html>.

УДК 347.736

ПРОБЛЕМЫ ОТОЖДЕСТВЛЕНИЯ ПОНЯТИЙ «БАНКРОТСТВО» И «НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТЬ»

Покатаев О.А.

магистрант

Гаврилюк Р.В.

к.ю.н., доцент Нижнекамского филиала

Казанского инновационного университета им. В.Г. Тимирязова

Аннотация: анализируется возможность тождественности понятий «банкротство» и «несостоятельность», учитываются легальное определение этих дефиниций действующим законом, где они отождествлены. Рассматриваются разнополярные подходы ученых к пониманию тождества этих понятий.

Ключевые слова: банкротство, несостоятельность, тождество.

В современных условиях экономика и юридические науки тесно связаны. И в этих условиях юридические и физические лица сталкиваются с таким явлением как несостоятельность или банкротство. Федеральный закон РФ «О несостоятельности (банкротстве)» от 26.10.2002 № 127-ФЗ отождествляет

два понятия «банкротство» и «несостоятельность» [1]. Но ряд правоведов и экономистов считают эти понятия нетождественными.

В этом вопросе не должно быть разночтений.

Существует мнение, что само слово «банкрот» итальянского происхождения «banka rotta», что означает, разбить прилавок у торговца. По словам Денека И.М. это слово образовано от латинских корней «bancus», что означает торговый прилавок и «ruptus», т.е. разбитый [2, С. 22]. Также некоторые авторы указывают на немецкую природу данного слова и говорят о том, что слово произошло от слова «bankrot» [3, С. 4]. Банкротство по Толковому словарю русского языка С.И. Ожегова – несостоятельность, сопровождающаяся прекращением платежей по долговым обязательствам, полная несостоятельность, провал, крушение [4].

Жданов В.Ю., Рыгин В.Е. детально анализируют понятия «несостоятельность» и «банкротство» на примере предприятий в своей статье [5]. Они приводят разные понятия некоторых авторов на этот счет. И сами раскрывают свое мнение, что несостоятельность предприятия можно принять за финансовый кризис на предприятии, когда нарушается финансовая устойчивость. А уже под банкротством предприятия приходится понимать признанную арбитражным судом неспособность должника в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по долгам. Из их исследования видно, что они банкротство понимают как экономико-правовую категорию, которая является критерием финансового кризиса на предприятии. Они подразумевают, что банкротство предполагает нахождение более эффективного способа управления предприятием, который рассматривается арбитражным судом. Понятие же «несостоятельность» они понимают как экономическую категорию, которая является критической точкой (точкой бифуркации) развития финансового кризиса на предприятии. Эта точка предполагает выход предприятия из кризиса или начало процедуры банкротства.

Короткова Э.М. понимает банкротство предприятия, как результат одновременного, совместного, негативного действия внешних и внутренних факторов [6, С. 58].

Телюкина М.В. также разделяет эти два понятия, она несостоятельность отождествляет с определенным финансовым состоянием должника [7, С. 121]. Кулагин М. отмечает, что банкротство может считаться одним из последствий несостоятельности [8, С. 84].

В тоже время ряд авторов отождествляют эти два понятия в соответствии с законом, например А.С. Макаров и Е.А. Мизиковский.

Таким образом, данная тема требует тщательной проработки многих ученых, как экономистов, так и правоведов, и, значит, точка в этом вопросе еще не поставлена. И пока проблемы существуют. Именно в том вопросе, когда несостоятельность, например, предприятия, может быть устранена финансовыми инструментами. Но из-за тождественности этих понятий в законе, некоторые пытаются не восстанавливать предприятия, а просто «обанкротиться», что для них более выгодно, но не всегда выгодно государству и людям. Поэтому, мы разделяем точку зрения тех авторов, кто говорит о

разделении этих двух понятий и более тщательной проработки данной темы для законодателей.

Список литературы

1. Федеральный закон от 26 октября 2002 г. «О несостоятельности (банкротстве)» // Собрание законодательства РФ. – 2002. – № 43. – Ст. 4190.
2. Денека, И.М. Развитие законодательства о банкротстве в Англии, США и Франции // Юрист. – 2013. – № 24. – С. 22.
3. Вайсблат, Б.И., Любушкин, Н.П. Оценка риска несостоятельности организаций // Экономический анализ: теория и практика. – 2013. – № 42 (345). – С. 4.
4. Толковый словарь Ожегова [Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://onlinedic.net/ozhegov/page/word1046.php>, свободный. – Дата обращения: 05.04.2019.
5. Жданов, В.Ю., Рыгин, В.Е. Теоретический анализ понятий «настоятельность» и «банкротство» предприятий [Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/v/teoreticheskiy-analiz-ponyatiy-nesostoyatelnost-i-bankrotstvo-predpriyatiya>, свободный. – Дата обращения: 05.04.2019.
6. Антикризисное управление. Учебник под редакцией Э.М. Короткова. – Москва: Инфра-М, 2009. – 311 с.
7. Телюкина, М.В. Комментарий к Федеральному Закону «О несостоятельности (банкротства)». – М.: Юрайт-Издат, 2004. – 615. с.
8. Кулагин, М.И. Государственно-монополистический капитализм и юридическое лицо // Избранные труды по акционерному и торговому праву. – М.: Статут, 2004. – 363 с.

УДК 347.422

ОТВЕТСТВЕННОСТЬ МЕДИЦИНСКОГО УЧРЕЖДЕНИЯ ЗА НАРУШЕНИЕ ДОГОВОРА МЕДИЦИНСКИХ УСЛУГ

Токарева К.Г.

к.ю.н., доцент НЧФ ЧОУ ВО «КИУ им. В.Г. Тимирязова»

Казанцева Д.Е.

магистрант НЧФ ЧОУ ВО «КИУ им. В.Г. Тимирязова»

Аннотация: в настоящее время в области оказания медицинских услуг всё большее распространение получают нарушения со стороны медицинских учреждений, граничащие с преступлением.

Ключевые слова: медицинская помощь, медицинское учреждение, пациент, услугодатель, услугополучатель

Когда между услугодателем и услугополучателем заключается договор на возмездное оказание медицинских услуг, данным документом устанавливается перечень прав и обязанностей, которыми наделяются стороны при заключении договора. Услугодатель, в качестве которого выступает медицинская организация, на платной основе предоставляющая соответствующие услуги,

обязуется оказывать пациенту необходимую медицинскую помощь, включающую проведение анализов и обследований для выявления диагноза и последующего лечения, а также само лечение – назначение препаратов и процедур. Услугополучатель при этом обязуется исполнять в точности все указания медицинского работника.

При неисполнении одной из сторон своих договорных обязанностей или нарушении договора возможен односторонний отказ от исполнения обязательств (ст. 782 ГК РФ) [1]. Когда исполнитель (медицинское учреждение) навязывает пациенту платную услугу – анализы, дополнительные обследования или процедуры, – в которых при данном заболевании нет необходимости. Ситуации, когда по вине медицинской организации, в результате некачественного оказания возмездной медицинской услуги пациент получил серьезный вред здоровью или увечье, лишаящее трудоспособности, обязуют данное учреждение возместить пациенту утраченный заработок, а также расходы, связанные с этим приобретенным увечьем – расходы на лечение, лекарственные препараты и т.д. Распространены ситуации, когда медицинская организация, оказывающая свои услуги на платной основе, вводит услугополучателя в заблуждение по поводу стоимости услуги – итоговая стоимость услуги, указанная в квитанции почему-то оказывается выше той, что указана в официальном прайс-листе.

Если же услугополучатель по каким-либо причинам отказывается исполнять рекомендации медицинского работника, принимать предписанные препараты, медицинская организация также может в одностороннем порядке отказаться от исполнения договорных обязательств, поскольку пациент своими действиями делает оказание медицинской услуги невозможным.

Необходимо отметить, что при обнаружении нарушений со стороны медицинского работника, ответственность несет не конкретный работник, а учреждение в целом.

Сложнее дело обстоит с поликлиниками, оказывающими гражданам медицинскую помощь на бесплатной основе. Нарушения этого учреждения разнообразны – от утраты медицинской карты пациента до отказа в посещении пациента на дому.

Утрата поликлиникой медицинской карты пациента – проблема, с которой повсеместно сталкивается большинство граждан. Халатность медицинского учреждения в отношении документа, являющего собой медицинскую биографию пациента, отражающую все его заболевания в течении жизни, на основании закона, несет только дисциплинарную ответственность, в то время как это серьезный поступок, влекущий зачастую существенный вред здоровью пациента.

В соответствии с Приказом Министерства здравоохранения и социального развития РФ №255 «О порядке оказания первичной медико-санитарной помощи гражданам, имеющим право на получение набора социальных услуг», гражданам, закрепленным в определенной поликлинике, полагается ежегодное обязательное диспансерное наблюдение с участием всех необходимых медицинских специалистов. Раз в полугодие должно проводиться лабораторное

и инструментальное обследование пациента, а раз в квартал – посещение участковой медицинской сестры. Если пациент не может посетить поликлинику, все эти процедуры должны проводиться на дому [2].

На практике наблюдается обратная картина – хирург (или любой другой врач этого учреждения) отказывает пациенту в посещении на дому, прося явиться к нему в учреждение или зафиксировать травму на фото и отправить ему по WhatsApp. Как гласит статья 124 Уголовного кодекса РФ, неоказание помощи больному без уважительных причин лицом, обязанным оказывать эту помощь, является уголовным преступлением [3].

Нарушения медицинских учреждений обширны и распространены как в области безвозмездного, так и возмездного оказания услуг. В то время как любые нарушения в области жизни и здоровья граждан являются злостным игнорированием одного из важнейших положений Конституции РФ, зафиксированных в статье 41 п. 1, – право каждого гражданина на охрану здоровья и медицинскую помощь [4].

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая / Федеральный закон от 26 января 1996 г. // Собрание законодательства Российской Федерации. – 1996. – № 5. – Ст. 410.

2. Приказ Министерства здравоохранения и социального развития РФ от 22 ноября 2004 г. № 255 «О порядке оказания первичной медико-санитарной помощи гражданам, имеющим право на получение набора социальных услуг» // Российская газета. – 2004. – № 282.

3. Уголовный кодекс Российской Федерации / Федеральный закон от 13 июня 1996 г. // Собрание законодательства Российской Федерации. – 1996. – № 25. – Ст. 2954.

4. Конституция Российской Федерации от 12 декабря 1993 г. // Российская Газета. – 1993. – 25 декабря.

УДК 347.51

ПРИВЛЕЧЕНИЕ К СУБСИДИАРНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ОРГАНОВ КОММЕРЧЕСКОГО ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА В РАМКАХ РАССМОТРЕНИЯ ДЕЛА О НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВЕ)

Токарева К.Г.

к.ю.н., доцент НЧФ ЧОУ ВО «КИУ им. В.Г.Тимирясова»

Салимжанова Г.Ф.

магистрант НЧФ ЧОУ ВО «КИУ им. В.Г.Тимирясова»

Аннотация: в статье на основании анализа действующего законодательства Российской Федерации, а также позиций судебных органов, представляются главные положения о привлечении к субсидиарной ответственности органов коммерческого юридического лица в рамках рассмотрения дела о несостоятельности (банкротстве).

Ключевые слова: субсидиарная ответственность, коммерция, юридические лица, несостоятельность (банкротство), кредиторы, задолженность, денежные средства, должник, контролирующие органы

Нормативно-правовое регулирование процесса признания коммерческого юридического лица несостоятельным (банкротом) предусматривает наступление ответственности руководителей должника, а также иных лиц, в том числе и наступление субсидиарной ответственности [1]. Данная ответственность может наступить, к примеру, если заявление о признании коммерческой организации банкротом было подано несвоевременно или не подано вообще, или же если требования кредиторов не могут быть погашены в полном объеме.

В общем смысле субсидиарная ответственность в рамках дела о банкротстве предполагает возможность кредиторов взыскать денежные средства, не полученные ими от основного должника, с иных лиц, при условии того, что вышеуказанный должник не в состоянии осуществить выплату денежных средств по своему долгу. Лицо, контролирующее должника, может быть привлечено к субсидиарной ответственности, если будет доказано, что в момент возникновения долга оно осуществляло управление юридическим лицом, или же, используя имеющиеся у него полномочия, оказывало влияние на его деятельность и на принятие решений [2].

В соответствии с действующим законодательством о несостоятельности (банкротстве), у органов коммерческого юридического лица обязанность подачи заявления о признании должника банкротом появляется после того, как:

- кредиторы коммерческого юридического лица предъявили свои требования по погашению имеющейся задолженности, и данная задолженность не может быть погашена за счет имеющихся у предприятия активов;
- орган должника, уполномоченным на принятие решения о его ликвидации, решает подать в суд заявление о признании должника несостоятельным (банкротом);
- обращение имущества для исполнения обязательств перед кредиторами привело к невозможности осуществления хозяйственной деятельности;
- у должника налицо все признаки неплатежеспособности [3].

Срок просрочки оплаты задолженности играет в данном случае немаловажную роль. Так, заявление о признании несостоятельным (банкротом) может быть подано, если должник не погашает имеющуюся у него задолженность в течение не менее 3 месяцев по причине отсутствия необходимых для погашения задолженности денежных средств.

Вопрос о привлечении к субсидиарной ответственности рассматривается как в рамках дела о банкротстве, так и вне его, но только в случае, если требования кредиторов при банкротстве не были удовлетворены в полном объеме, и, если имеются основания для привлечения к субсидиарной ответственности.

С учетом изменений, которые были внесены в действующее законодательство о банкротстве, перечень лиц, которые могут являться

контролирующими органами, крайне широк. В данный перечень входят акционеры и учредители, в руках которых сосредоточен контрольный пакет акция или доля в уставном капитале, члены юридического лица, входящие в совет директоров, единоличные исполнительные органы, ликвидаторы и члены ликвидационной комиссии. Помимо этого, контролирующим органом может быть признано любое иное лицо, извлекающее определенную выгоду из незаконных и недобросовестных действий органов коммерческой организации [4].

Затрагивая вопрос деятельности лиц, контролирующих должника, в том числе, входящих в состав учредителей, а также непосредственных руководителей его органов, хочется отметить обширный список правонарушений, совершение которых может являться основанием для привлечения к субсидиарной ответственности: это несвоевременное составление и предоставление уполномоченными лицами бухгалтерской отчетности, нарушение законного порядка распределения имеющегося имущества, действия, так или иначе связанные с доведением до банкротства, в том числе, и преднамеренного, сокрытие признаков, указывающих на несостоятельность коммерческого юридического лица и т.д.

В случае подачи в судебный орган заявления о привлечении лиц, контролирующих должника, к субсидиарной ответственности, бремя доказывания будет лежать на самом заявителе, следовательно, все требования должны быть предельно обоснованы [5].

Таким образом, нами было установлено, что, лицо несет субсидиарную ответственность по обязательствам должника, если полное погашение требований кредиторов невозможно вследствие действий и (или) бездействия контролирующего должника лица, такое. Такие действия (бездействия) выражаются в прямом или косвенном принятии решений, повлекших наступление задолженности, несвоевременной подаче заявления о признании лица несостоятельным (банкротом), в не передаче или в не полной передаче первичных документов, товарно-материальных и иных ценностей должника и т.д.

Список литературы

1. О несостоятельности (банкротстве): федеральный закон от 26 октября 2002 № 127-ФЗ [в ред. от 01.01.2019] // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2002. – № 43. – Ст. 4190.

2. Алексеева, Ю.С. Особенности возложения субсидиарной ответственности на участника общества с ограниченной ответственностью в механизме восстановления нарушенных прав кредиторов / Ю.С. Алексеева // Ленинградский юридический журнал. – 2018. – №1 (51). – С. 77-85.

3. Смирнова, А.И. Субсидиарная ответственность органов юридического лица при банкротстве коммерческих организаций / А.И. Смирнова // Научно-практический электронный журнал «Аллея Науки». – 2018. – №5(21). – С. 11-17.

4. Станкевич, Г.В. О некоторых вопросах правового регулирования отношений, возникающих в связи с несостоятельностью (банкротством)

должника / Г.В. Станкевич // Актуальные проблемы несостоятельности (банкротства): опыт и перспективы материалы Всероссийской научно-практической конференции. – 2017. – № 1. – С. 45-50.

5. Яровой, Д.О. Раскрытие понятий «субсидиарная ответственность» и «контролирующее лицо» в контексте ответственности за принятые управленческие решения / Д.О. Яровой // Менеджмент и маркетинг: теория и практика. – 2018. – №1. – С. 305-311.

УДК 347.736

**К ВОПРОСУ О ПРАВОВЫХ ОСНОВАХ ЛИКВИДАЦИИ
ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА ПУТЕМ ПРИЗНАНИЯ
ЕГО НЕСОСТОЯТЕЛЬНЫМ (БАНКРОТОМ)**

Токарева К.Г.

к.ю.н., доцент ЧОУ ВО «КИУ им. В.Г. Тимирясова»

Салимжанова Г.Ф.

магистрант ЧОУ ВО «КИУ им. В.Г. Тимирясова»

Аннотация: в статье анализируется институт несостоятельности (банкротства) как один из способов осуществления ликвидации юридического лица. В рамках данного института рассматриваются стадии процедуры, а также вопросы, связанные с отсутствием в действующем законодательстве разграничений понятий «несостоятельность» и «банкротство». В последующем предлагаются определенные изменения, которые требуется внести в ФЗ «О несостоятельности (банкротстве).

Ключевые слова: несостоятельность, банкротство, юридические лица, ликвидация, учредительные органы, неплатёжеспособность, банкрот.

На сегодняшний день внутренняя и внешняя политика и экономика как никогда оказывает влияние на предпринимательский сектор. Экономические кризисы, а также введение в 2014 г. ограничительных мер в отношении России, и ее ответные санкции, приводят к тому, что некоторые коммерческие юридические лица больше не могут осуществлять свою деятельность на привычном для них уровне, терпят убытки, в связи с чем, все чаще прибегают к процедуре ликвидации путем признания несостоятельным (банкротом).

Юридическое лицо вынуждено признать себя несостоятельным (банкротом) в том случае, когда оно больше не может осуществлять расчеты по своим финансовым обязательствам. При этом учредители понимают, что кроме как признания несостоятельным (банкротом), закрыть данную финансовую организацию с имеющимися у нее долгами невозможно [1].

Под процедурой банкротства в широком смысле может пониматься особый способ ликвидации юридического лица, характеризующийся признанием уполномоченным государственным органом неспособности должника осуществить полноценные расчеты по требованиям кредиторов, в том числе по денежным обязательствам и (или) исполнению обязанности уплаты обязательных взносов в государственный бюджет [2].

Согласно ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)», процедура признания юридического лица банкротом осуществляется только в арбитражном суде субъекта РФ. Сама по себе данная процедура является крайне объемной и включает в себя несколько стадий, имеющих отличительные особенности:

- наблюдение. Данная стадия является начальной и заключается в анализе финансового состояния, имеющегося на предприятии, а также в сохранении имеющегося у предприятия имущества;

- оздоровление. Следующая стадия предполагает возможность восстановления благоприятного финансового состояния предприятия и начало погашения имеющихся задолженностей;

- внешнее управление. Эта стадия характеризуется попыткой полного удовлетворения финансовых требований кредиторов;

- конкурсное производство. Данная стадия является заключительной. В ходе конкурсного производства осуществляется продажа всего имущества предприятия для соразмерного удовлетворения всех требований кредиторов [3].

После того, как судебным органом будет вынесено определение об окончании конкурсного производства, юридическое лицо считается ликвидированным.

Зачастую случается так, что денежных средств, полученных после продажи конкурсной массы, не хватает для полного расчета с кредиторами всех очередей. При таких обстоятельствах происходит списание оставшихся долгов и займов.

При ликвидации в единый реестр вносится соответствующая запись. После этого все имеющиеся у организации документы передаются в государственный архив, где в последующем и хранятся.

В настоящее время закон не только не разделяет понятия «несостоятельность» и «банкротство», но в некоторых случаях приравнивает их друг к другу, однако, по нашему мнению, делать этого не следует, потому как историческое развитие данных терминов и их использование говорит о невозможности их отождествления [4].

Целесообразно придерживаться в данном вопросе американского варианта соотношения понятий «банкротства» и «несостоятельности», где банкротство рассматривается как явление, отличающееся невозможностью юридического лица осуществлять платежи по своим обязательствам, ввиду отсутствия денежных средств, и характеризующее признак неоплатности, а несостоятельность рассматривается как один из законных способов перераспределения капитала, а также отражения объективных процессов структурной перестройки, и характеризующее признак неплатежеспособности.

Следовательно, можно увидеть, что понятиям несостоятельности и банкротства придается разный смысл [5].

Это будет иметь большое практическое значение, так как позволит судам вводить процедуры наблюдения и финансового оздоровления, не признавая организацию-должника банкротом.

Следуя принципу разграничения, без особого труда можно понять какая стадия будет относиться к несостоятельности, а какая к банкротству: к первому будут относиться процедуры наблюдения, финансового оздоровления и внешнего управления, а ко второму - конкурсное производство, т.е. после подачи заявления и до вынесения судом соответствующего постановления юридическое лицо будет считаться несостоятельным, а после вынесения постановления - банкротом [6].

Таким образом, осуществляя разграничение, под несостоятельностью следует понимать неспособность должника исполнить имеющиеся у него денежные обязательства в течение установленного срока, а под банкротством - квалифицированную несостоятельность, когда невозможность исполнения обязательств возникает в связи с превышением размера обязательств над стоимостью имущества.

Такое понимание несостоятельности и банкротства в большей мере бы отвечало интересам должников, положение которых на сегодняшний день практически полностью зависит от решения собрания кредиторов по применяемой процедуре.

Список литературы

1. Долгова, К.А. Проблематика правового регулирования процедуры ликвидации юридического лица и ее разграничения с процедурой банкротства / К.А. Долгова // Актуальные проблемы правового, социального и политического развития России. – 2018. №4. – С. 70-73.

2. Козадаев, А.Ю. Банкротство как особая форма ликвидации юридического лица / А.Ю. Козадаев // Экономика, управление и право: инновационное решение проблем. – 2018. – № 1. – С. 21-23.

3. О несостоятельности (банкротстве): федеральный закон от 26 октября 2002 № 127-ФЗ [в ред. от 01.01.2019] // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2002. – № 43. – Ст. 4190.

4. Станкевич, Г.В. О некоторых вопросах правового регулирования отношений, возникающих в связи с несостоятельностью (банкротством) должника // Актуальные проблемы несостоятельности (банкротства): опыт и перспективы материалы Всероссийской научно-практической конференции. – 2017. – № 1. – С. 45-50.

5. Загоруйко, И.Ю. Правовые основы признаков несостоятельности (банкротства) юридического лица / И.Ю. Загоруйко // Актуальные вопросы гуманитарных и социально-экономических наук. – 2018. – №1(Ч.1). – С. 239-243.

6. Сеничева, В.Н. Ликвидация юридических лиц в результате несостоятельности (банкротства) по российскому законодательству / В.Н. Сеничева // Евразийский юридический журнал. – 2018. – № 2 (117). – С. 153-155.

УДК 347.4

О НЕКОТОРЫХ ПРОБЛЕМАХ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ МЕДИЦИНСКИХ УСЛУГ

Тойджанова Я.В.

магистрант, Казанский инновационный университет имени В.Г. Тимирязова

Аннотация: данная тема посвящена некоторым проблемам гражданско-правового регулирования предоставления медицинских услуг в Российской Федерации.

Ключевые слова: медицинская ответственность, правовые проблемы врачевания, медицинская услуга.

Актуальность данной темы состоит в том, в современном мире возрастает потребность в медицинских услугах, при этом в основном платных. Низкое качество предоставленных услуг и приводит к конфликтным ситуациям вплоть до суда. Наиболее часто встречаются случаи нарушения прав пациентов, например, такие, как: необоснованный отказ в предоставлении медицинской помощи, предоставление медицинской помощи ненадлежащего качества, нарушение условий лечения, не полное информирование о заболевании, разглашение врачебной тайны, необоснованное взимание платы, намеренные дефекты в оформлении договора, врачебные ошибки, эвтаназия и тому подобное. Как показывает судебная практика, при возмещении вреда в спорах, касающихся оказания медицинских услуг, самым сложным оказывается доказательство вины медицинского работника, вследствие индивидуальных особенностей присущих организму каждого человека.

Основные моменты, касающиеся гражданско-правового регулирования медицинских услуг, указаны в статьях 779 – 783 ГК РФ. Однако, многие положения главы 39 ГК РФ и положения иных нормативных правовых актов, регулирующих общественные отношения в сфере оказания медицинских услуг, в том числе и защиты прав потребителей этих услуг, вызывают немало вопросов, которые нуждаются в обсуждении и решении, в рамках настоящей статьи рассмотрим некоторые из них.

Начнём с проблемы, односторонний отказ от исполнения договора возмездного оказания услуг ст. 782 ГК РФ. В данной статье фактически закреплён отказ от принципа реального исполнения обязательства. С точки зрения пациента, отказ от медицинской помощи является реализацией конституционного права на право жизни, неприкосновенности. С точки зрения медицинского учреждения отказ от исполнения медицинской помощи, особенно при угрозе летального исхода является прямым нарушением права на жизнь пациента [1].

Следующей проблемой, вытекающей из предыдущей, является не точное установление сроков возмещения убытков при отказе исполнения обязательств договора исполнителем.

Так же проблемой является некачественная реализация медицинских услуг. Согласно правилам предоставления медицинскими организациями платных медицинских услуг, вред, причинённый жизни или здоровью пациента в результате предоставления некачественной платной медицинской услуги, подлежит возмещению исполнителем. Только вот какую медицинскую услугу следует отнести к некачественной, законодатель не обозначил. В этой связи сложилась неоднозначная судебная практика по делам подобного рода, то есть по делам о взыскании убытков, причинённых оказанием медицинских услуг ненадлежащего качества.

Срок обращения пациента после реализации медицинской услуги. В соответствии с гражданским кодексом сроком исковой давности при некачественном предоставлении медицинских услуг является три года. Однако, по статистике часто поступают иски в суд о некачественном предоставлении услуги в связи с ухудшением здоровья. Ярким примером

является донорство органов или эктомия. Согласно мнению хирургов период адаптации при донорстве органов превышает срок исковой давности, т.е. более трех лет. Так же часто обнаруживаются врачебные ошибки после срока исковой давности, например, обнаружение инструментов, медицинских салфеток, перчаток при повторной операции.

Особо остро обсуждается вопрос эвтаназии. Вопрос вызывает непосредственно статья 43 в законе №323-ФЗ "Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации". Согласно данной статье медицинскому персоналу запрещается «по просьбе пациента» проводить эвтаназию, данная формулировка не совсем корректна, т.е. запрет на эвтаназию не распространяется, если не последовало просьбы пациента. Исходя из этого, можно сделать вывод о том, что эвтаназию можно проводить по просьбе не самого пациента [2]?

Так же стоит осветить некие нюансы донорства органов и тканей человека и их трансплантации. В Российском законодательстве прописана возможность на согласие или несогласие на донорство органов после смерти в устной форме в присутствии свидетелей. Данный процесс является юридически значимым, и лишь устное согласие является упущением. Такие решения должны подтверждаться письменно, хотя бы в простой форме, а надёжнее всего – подтверждены нотариусом.

Так же в процессе изучения медицинского законодательства РФ были выявлены проблемы регулирования искусственного прерывания беременности у недееспособных женщин по решению суда, принимаемому по заявлению её законного представителя. В виду того, что в законе не содержится никаких иных положений, касающихся вопроса прерывания беременности у недееспособных женщин, то целесообразно дополнить этот пункт рекомендациями для органов правосудия о том, что принимая решение, необходимо оценивать реальную опасность для здоровья ребёнка и женщины [2].

С введением нововведений в российском законодательстве появляется масса проблем не только с юридической точки зрения. В пример можно привести легализацию суррогатного материнства в России. Привлечь к ответственности при желании оставить ребенка себе суррогатных матерей не получится, так как закон оставляет право выбора, отдавать ли детей, за суррогатной матерью, даже если был заключен договор.

Так же может возникнуть и обратная ситуация, когда от ребенка отказываются сами супруги. Поскольку в договоре не прописана обязанность родителей забрать ребенка у суррогатной матери, то ответственность о взыскании с них убытков, причиненных неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательства, применить нельзя. Этот нюанс, по нашему мнению, нужно предусмотреть в договоре. Так как этот договор с одной стороны является гражданско-правовым, то логично, что заказчик должен выплатить суррогатной матери все расходы и, возможно, моральную компенсацию, а также можно предусмотреть некую страховую сумму, необходимую для дальнейшего воспитания и содержания ребенка [2].

Деятельность медицинских учреждений по предоставлению населению платных медицинских услуг является предпринимательской. Согласно Федеральному закону от 26.12.2008 N 294-ФЗ (ред. от 01.05.2017) «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля и муниципального контроля» Проверять такие учреждения можно только один раз в два года и только спустя 3 года после выдачи им лицензии. То есть за первые пять лет их работу можно проконтролировать всего один раз. Но за это время оборудование может морально и технически устареть, а квалифицированный персонал, чьи дипломы и сертификаты учитывались при получении лицензии, уволиться. Пациент, оставляющий внушительную сумму денег, за оказание медицинских услуг не может быть до конца уверен, в получении квалифицированной помощи [3].

Таким образом, тема проблем гражданско-правового регулирования предоставления медицинских услуг является довольно обширной. В медицинской судебной практике была выявлена масса проблем, касающихся качества предоставления медицинских услуг, последующей ответственности медицинской организации, сроках обращения в суд при выявлении некачественной ранее предоставленной медицинской услуги и непосредственно регулирования деятельности медицинских организаций.

Список литературы

1. Абесалашвили, М.З. Проблемы правового регулирования договора оказания медицинских услуг // Вестник Адыгейского государственного университета. Серия 1: Регионоведение: философия, история, социология, юриспруденция, политология, культурология. – 2018. – № 3. – С. 223 - 227.

2. Дугишов, М.С. Проблемы правового регулирования оказания медицинских услуг и пути по совершенствованию законодательства России // ТДР. – 2018. – № 4. – С. 125 - 128.

3. Незнамова, А.А., Стародумова, С.Ю. История развития социального обеспечения в Российской Федерации // Сборник статей по итогам научно-практического семинара «Проблемы и перспективы современной юридической науки». – 2017. – С. 76-82.

УДК 340.15

НЕКОТОРЫЕ ИСТОРИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ВОЗНИКНОВЕНИЯ И РАЗВИТИЯ ГРАЖДАНСКОГО ПРАВА В РОССИИ

Чернова С.В.

магистрант

Гафарова Г.Р.

к.ю.н., доцент

Казанский инновационный университет
имени В.Г. Тимирязова

Аннотация: в статье рассмотрены отдельные исторические аспекты возникновения гражданского права в России, определены ключевые предпосылки его развития, целесообразность и необходимость его дальнейшего совершенствования.

Ключевые слова: гражданское право, история возникновения, закон, нормы, право, институт.

Гражданское право является отраслью права, регулирующей гражданско-правовые отношения. Многие исследователи и ученые с этапами становления гражданского права связывают главные этапы мировой истории, среди которых:

- Древний Рим;
- Средние века;
- Буржуазные революции;
- Возрождение и другие.

Безусловно, область гражданского права не могла сформироваться сама по себе, создание её заняло продолжительное время, а именно – несколько веков. Формирование и совершенствование гражданского права в виде самостоятельной отрасли права можно соотнести с общим развитием товарно-денежных отношений [1, с. 86].

Данные отношения берут начало ещё в древние времена, когда гражданское право разрабатывалось на базе обычного права в системе судебной практике юристов, изучающих имущественные разногласия, в дальнейшем на базе утверждаемых в законодательном порядке соответствующих правовых положений.

При этом гражданское право, в целом, выражало некоторую разветвленную системы правовых институтов, которые регулировали товарные отношения (имущественный наем, куплю-продажу, заем, подряд и т. д.).

В России правила правовых отношений сформировались намного раньше основных писаных норм (псковской Судебной Грамоты, Русской Правды, Судебника 1550 года). Однако Русская Правда принимается во внимание в виде незаменимого и первенствующего источника формирования и анализа гражданского права.

Русская Правда под авторитетом княжеского правления была сформирована в виде свидетельства древнерусского феодального права, оно отражает основную отрасль совершенствования института гражданского права.

В области гражданско-правовых отношений Русская Правда наиболее точно отражает всевозможные институты прав. Здесь закон определяется в виде защиты прав владения и собственности, корректирования права предписания имущества и пользования им [2, с. 264].

Существующие нормы Русской Правды за нарушение различных гражданско-правовых обязательств практиковали одновременно две формы собственности – гражданскую и уголовную. Торговые республики, например, Новгородская, из неё позднее сформировалась Псковская, отделились от основных правовых отношений, тем самым, сформировали собственную практику гражданского права.

Если сопоставить Псковскую Судную грамоту с Русской Правдой, можно сказать, что первая подчеркивает внимание на общество сельских и городских обывателей, ведь для них этот источник играет основную и важную роль как для раннефеодальной вотчины играла Русская Правда [2, с. 265].

Судебники 1497 и 1550 года являются правовыми предпосылками формирования современной системы гражданского права. Этим источникам присущи многие черты гражданского права:

- они включали в себя наибольшее количество норм, регулирующих обстоятельства при заключении договоров;
- общинные права при повышении феодальной земельной собственности ущемлялись;
- происходило ограничение права церковно-монастырского землевладения;
- пожалованным, родовым и купленным был правовой режим вотчины, земля была предметом всевозможных сделок.

Можно сказать, что история российского гражданского законодательства была представлена четырьмя кодификациями, среди них:

- свод гражданских законов Российской Империи 1832 года;
- гражданский кодекс РСФСР 1922 года;
- гражданский кодекс РСФСР 1964 года;
- Гражданский кодекс РФ, который действует на сегодняшний день.

Свод гражданских законов Российской Империи 1832 года отмечается в виде кодификации, ведь данным документом были аннулированы все функционирующие ранее законы, а также весь законодательный массив пересмотрен при учете европейского законодательства.

Строителями коммунистического государства был основан Гражданский кодекс РСФСР 1922 года в срочном порядке, он же стал основным этапом в создании и развитии гражданского права, базирующегося на частной собственности, а также инициативе. Основной причиной этому стал подъем накануне цивилистической мысли, в результате события 1917 года [2, с. 266].

Гражданский кодекс РСФСР 1964 года отражал тоталитарный общественный гражданский строй социалистической республики. Он сохранил важные гражданско-правовые конструкции сделок, договоров. На данный момент Гражданский кодекс РФ отражается главным источником гражданского законодательства в РФ. Все нормы гражданского права, которые присутствуют в иных нормативно-правовых актах, не могут противоречить ему [2, с. 267].

Действующий кодекс стали формировать в конце 1992 года, наряду с работой над формированием Конституции 1993 года, данный сводный закон разделили на четыре части при присутствии большого объема материала. На базе исследованных правовых актов, можно сказать, что появление гражданского права было вовсе неизбежно: формировались и совершенствовались товарные связи, а также модернизировались политические отношения. Наличие гражданского права было важно, как в прошлом, так и необходимо сейчас. Значение его формируется в устранении нравственно-вредных и народно-хозяйственных отношений, в налаживании экономических отношений в обществе, а также их регулировании.

В заключение, говоря о будущих тенденциях развития гражданского законодательства, отметим, что сегодня в рамках правовых реформ в Российской Федерации, именно гражданское право является одной из

ключевых отраслей права, которая динамично совершенствуется, формируя в своей структуре дополнительные правовые институты, нацеленные регламентировать совершенно новые имущественные и информационно-технологические гражданские правоотношения.

Список литературы

1. Уповор, И. В. Гражданское общество и права человека в истории России // Интеграция наук. – 2017. – № 1. – С. 86-88.
2. Харьковская, Л. В., Мезенцева, Т. А. История развития гражданского права, кодификация гражданского права в России // Правовая система России: история и современность. Сборник статей международной научно-практической конференции. – 2017. – С. 264-267.

УДК 343.77

ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА УНИЧТОЖЕНИЕ ИЛИ ПОВРЕЖДЕНИЕ ЧУЖОГО ИМУЩЕСТВА В УГОЛОВНОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ СТРАН БЛИЖНЕГО ЗАРУБЕЖЬЯ

Эртевциан М.Р.

канд. юрид. наук, доцент
ЧОУ ВО «Казанский инновационный
университет имени В.Г. Тимирязова»

Аннотация: проведен анализ уголовной ответственности за уничтожение или повреждение имущества в зарубежном уголовном праве. Автором рассматриваются уголовные кодексы ряда стран ближнего зарубежья (Казахстан, Белоруссия, Грузия, Молдова, Киргизия, Армения, Украина, Азербайджан, Таджикистан), и их сравнительно-правовой анализ с составом, предусмотренном в ст.ст. 167 и 168 УК РФ.

Ключевые слова: уничтожение и повреждение чужого имущества, имущественная угроза, зарубежное уголовное право

В уголовном законодательстве большинства зарубежных стран предусматривается повышенная уголовная ответственность за умышленное или неосторожное повреждение или уничтожение чужого имущества.

Обращение к чужому законодательному и правоприменительному опыту представляет серьезный интерес для реформирования и изменения национального уголовного законодательства. Проанализируем положения, регламентирующие уголовную ответственность по уголовным кодексам отдельных стран ближнего зарубежья, чьи уголовно-правовые традиции наиболее близки к российским.

В уголовном законодательстве советского периода УК союзных республик предусматривали уголовную ответственность за угрозу, так как считалось, что это позволяет лучше обеспечить безопасность граждан, и предупреждать совершение более тяжких преступлений, таких, как убийство, тяжкие телесные повреждения и поджоги [1, с. 367]. В УК РСФСР деяние посягало на общественный порядок и общественную безопасность [2, с. 145]. В УК

Украинской ССР, Азербайджанской ССР, Узбекской ССР, Казахской ССР, Грузинской ССР угроза относилась к числу преступлений против личности [3, с. 53].

Такая тенденция есть и в действующем уголовном законодательстве. В современных условиях приоритета прав личности в законодательстве стран ближнего зарубежья: ст.186 УК Белоруссии [4], ст.151 УК Грузии [5], ст.195 УК Украины [6], ст.115 УК Казахстана [7], ст.137 УК Армении [8], ст.134 УК Таджикистана [9] сохранили нормы об ответственности за угрозу уничтожением (повреждением) чужого имущества. Российский законодатель ограничился, к сожалению, выборочным указанием на имущественную угрозу как на способ совершения лишь ряда преступлений (ст. 133, 142, 144, 163, 178, 179, 185.5, 296, 309 УК РФ).

Поддержим мнение Л.Н. Ключенко, предлагающей ввести в российский УК некую «общую норму», регламентирующую ответственность за угрозу, для решения ряда задач: обеспечение высокой психологической защищенности личности от различного рода угроз, гарантия неприкосновенности права собственности и предупреждение других, более тяжких, корыстных либо насильственных преступлений.

По УК Беларуси уничтожение (повреждение) чужого имущества, повлекшее причинение смерти по неосторожности, или совершенное организованной группой, является особо квалифицированным составом (ч.3 ст.218 этого УК), и наказывается лишением свободы на срок от семи до двенадцати лет [10]. Представляется положительным выделение двух групп квалифицирующих обстоятельств (ч.2 и ч.3 ст.218 УК Беларуси) в составе умышленного уничтожения или повреждения имущества [4]. Состав ст.219 УК Беларуси «Уничтожение либо повреждение имущества по неосторожности» менее дифференцирован по сравнению со ст.168 УК РФ, и предусматривает ответственность только за причинение ущерба в особо крупном размере – что представляется сугубо оценочным признаком.

В УК Украины ст.194-1 выделен специальный вид посягательства на имущество - «Умышленное повреждение объектов электроэнергетики», структурный признак которого - нарушение нормальной работы этих объектов или создание опасности такого нарушения. Совершение действий повторно или по предварительному сговору группой лиц, а равно общеопасным способом усиливает ответственность (квалифицированный состав). Особо квалифицированным составом является деяние, повлекшее гибель людей или иные тяжкие последствия (ч.3 ст.194-1 УК РФ) [11]. В УК РФ есть схожий состав преступления, предусмотренный ст.215.2 «Приведение в негодность объектов жизнеобеспечения». Формулировка ст.196 УК Украины менее предпочтительна, так как неосторожное уничтожение или повреждение имущества в данном УК влечет уголовную ответственность только в случае причинения тяжких телесных повреждений или гибели людей.

В УК Казахстана трехчленное деление: простой, квалифицированный и особо квалифицированный составы (ст.202 этого УК) [7]. В части первой наказуемо причинение значительного ущерба, по ч.2 ст.202 приведен ряд

квалифицирующих признаков: 1) поджог, взрыв или иной общеопасный способ; 2) повлекшее по неосторожности причинение тяжкого или средней тяжести вреда здоровью; 3) совершенное в связи с выполнением потерпевшим своего служебного или общественного долга либо в отношении его родственников по тем же мотивам; 4) совершенное по мотивам социальной, расовой или религиозной вражды; 5) причинившее крупный ущерб. Наказание в этом случае - от трех до семи лет ограничения или лишения свободы, что представляется достаточно разумным. По ч.3 ст.202 УК Казахстана наказывается деяние, повлекшее причинение по неосторожности смерти человеку или причинение особо крупного ущерба, что наказывается лишением свобод на срок от 5 до 15 лет. В ст.203 УК Казахстана есть самостоятельный состав «Умышленное уничтожение или повреждение предметов, имеющих особую ценность», криминализирующий уничтожение или повреждение памятников истории и культуры, либо предметов или документов, имеющих особую историческую, научную, художественную или культурную ценность. По УК РФ такое деяние наказуемо только в отношении объектов культурного наследия. При уничтожении или повреждении чужого имущества по неосторожности (ст. 204 УК Казахстана) выделяются основной состав (ч.1), где наказуемо причинение крупного ущерба, и квалифицированный состав (ч.2), где наказуемо деяние, совершенное путем неосторожного обращения с огнем или иными источниками повышенной опасности либо повлекшее тяжкие последствия или причинившие особо крупный ущерб – наказуемо ограничением или лишением свободы на срок до двух лет, что представляется излишне мягким.

По УК Республики Молдова [12] в ст.197 дифференцируется уголовная ответственность за умышленное уничтожение или повреждение имущества. В ч.1 ст.197 УК Молдовы наказывается деяние, причинившее ущерб в крупных размерах. В квалифицированном составе наказываются деяния, совершенные: а) путем поджога, взрыва или другим опасным способом; б) совершенные на почве социальной, национальной, расовой либо религиозной ненависти; в) совершенные в отношении лица при выполнении им служебного или общественного долга; г) повлекшие по неосторожности смерть человека; наказывается это деяние лишением свободы на срок до шести лет. Неоднозначен особо квалифицированный состав, предусмотренный в ч.3 ст.197 УК Молдовы, где наказуемо уничтожение или растрата имущества банка его администратором в процессе администрирования. Здесь присутствует посягательство не на имущества как таковое, а на нормальное функционирование сферы экономической деятельности. Специальными составами здесь является ст.199-1 – 199-4, предусматривающие специальный объект, которому причиняется вред – объекты культурного наследия или археологические памятники [13].

По УК Республики Узбекистан [14] уголовно наказуемо только умышленное уничтожение или повреждение имущества (ст. 173). По части первой наказывается данное деяние, повлекшее значительный ущерб (наказуемо исправительными работами на срок до 2 лет). Квалифицированным

составом (ч.2 ст.173 УК Узбекистана) является деяние, совершенное: а) по мотивам межнациональной или расовой вражды или религиозных предрассудков; б) общеопасным способом; в) с причинением крупного ущерба – максимальное наказание за такое деяние до трех лет лишения свободы. Особо квалифицированным составом (ч.3 ст.173 УК Узбекистана) является деяние, совершенное: а) в отношении лица или его близких родственников в связи с выполнением им своего служебного или гражданского долга; б) организованной группой или в ее интересах – такое деяние наказывается максимально лишением свободы на срок от трех до пяти лет. Считаем недостатком УК Узбекистана отсутствие указание на возможность причинения смерти по неосторожности при уничтожении или повреждении имущества умышленно.

По УК Азербайджана [15], по ст.186 наказывалось умышленное уничтожение или повреждение имущества, причинившее значительный ущерб потерпевшему (ст.186.1), а также с причинением крупного ущерба потерпевшему (ст. 186.2.1.), путем поджога, взрыва или иным общеопасным способом либо повлекшие тяжкие последствия (ст.186.2.2.), (наказание от трех до семи лет лишения свободы). В ст. 187 закрепляется уголовная ответственность за причинение уничтожения или повреждения имущества по неосторожности, которая имеет три части – 187.1. (значительный ущерб потерпевшему); 187.2. (неосторожное обращение с огнем или иными источниками повышенной опасности либо причинившее крупный ущерб); 187.3. - повлекшее тяжкие последствия. Если лицо впервые совершило данное деяние, и полностью возместило причиненный ущерб, то оно освобождается от уголовной ответственности (примечание к ст.187 УК Азербайджана). Аналогичные положения применительно к другим составам преступлений, достаточно широко представленным в УК РФ [16, с. 46].

В соответствии с УК Кыргызской Республики [17], по ст. 174 наказуемо умышленное уничтожение или повреждение имущества, причинившее значительный ущерб (наказание – от двух лет исправительных работ), а квалифицированный состав ч.2 ст.174 этого УК предусматривает ряд квалифицирующих признаков: 1) путем поджога; 2) иным общеопасным способом; 3) с причинением тяжких последствий (лишение свободы на срок от двух до семи лет). Аналогично составам других УК, в ст.175 криминализовано умышленное уничтожение или разрушение памятников истории и культуры, объектов природы. Считаем отсутствие указания на охрану уникальных природных объектов недостатком российского УК. Причинение неосторожного уничтожения или повреждения имущества (ст. 176 УК Киргизии), и в основном составе (ч.1) предусматривает причинение крупного ущерба, а в квалифицированном (ч.2) – совершение деяния путем неосторожного обращения с огнем или иными источниками повышенной опасности либо повлекшее тяжкие последствия. Как недостаток считаем отсутствие дифференциации по форме вины в отношении совершенного деяния и его последствий [18, с. 9].

Только в двух последних из УК, рассмотренных нами, в примечании указывается на возможность освобождения от уголовной ответственности в случае добровольного возмещения причиненного собственнику вреда. Считаем желательным внести такое дополнение аналогичного содержания и в УК РФ. Полагаем возможным дифференцировать уголовную ответственность в зависимости от того, что именно произошло – уничтожение, или же повреждение чужого имущества [19, с. 155]. Нам представляется достаточно обоснованным повышение как минимального, так и максимального порога ответственности за такие деяния и по УК России.

Список литературы

1. Советское уголовное право. Особенная часть / Под ред. В.Д. Меньшагина, Н.Д. Дурманова, Г.А. Кригера. – М., 1975. – 463 с.
2. Мусина, Р.Р. Составы преступлений с альтернативными признаками объективной стороны в истории уголовного законодательства советской и постсоветской России // Актуальные проблемы экономики и права. – 2008. – № 2 (6). – С. 144 – 147.
3. Клоченко, Л.Н. Угроза уничтожения или повреждения имущества как разновидность психического насилия // Вестник Краснодарского университета МВД России. – 2016. – № 2 (32). – С. 50 – 55.
4. Уголовный кодекс Республики Беларусь: принят 2 июня 1999 г. № 275-З // Режим доступа: <http://etalonline.by>
5. Уголовный кодекс Грузии: принят 22 июля 1999 г. // Режим доступа: <http://www.law.edu.ru> (дата обращения 30.03.2019).
6. Уголовный кодекс Украины: принят 5 апр. 2001 г. // Режим доступа: <http://zakon4.rada.gov.ua> (дата обращения 30.03.2019).
7. Уголовный кодекс Казахстана: принят 3 июля 2014 г. № 226 – V // Режим доступа: <http://online.zakon.kz> (дата обращения 30.03.2019).
8. Уголовный кодекс Республики Армения: принят 18 апр. 2003 г. // Режим доступа: <http://www.parliament.am>
9. Уголовный кодекс Республики Таджикистан: принят 21 мая 1998 г. // Режим доступа: <http://www.wipo.int>).
10. Уголовный кодекс Республики Беларусь. – Минск: Амалфея, 2013. – 215 с.
11. Уголовный кодекс Украины на русском языке // Режим доступа: <https://meget.kiev.ua> (дата обращения 30.03.2019).
12. Уголовный кодекс Республики Молдова от 18.04.2002 № 985-XV // Режим доступа: <http://online.zakon.kz>
13. Латыпова, Э.Ю., Гильманов, Э.М. Особенности предмета и субъекта незаконного поиска и (или) изъятия археологических предметов из мест из залегания // В сборнике: Татищевские чтения: актуальные проблемы науки и практики. Материалы XIV Международной научно-практической конференции. В 4-х томах, 2017. – С. 208 – 213.
14. Уголовный кодекс Республики Узбекистан от 22.09.1994 г. № 2012 – XII // Режим доступа: <http://online.zakon.kz> (дата обращения 30.03.2019).

15. Уголовный кодекс Азербайджанской Республики от 30.12.1999 г. № 787 – Q // Режим доступа: <http://online.zakon.kz> (дата обращения 30.03.2019).

16. Gilmanov E.M. Criminal matters for violation of fiscal discipline // Вектор науки Тольяттинского государственного университета. Серия: Юридического университета. – 2011. – № 1 (4). – С. 46 – 48.

17. Уголовный кодекс Кыргызской Республики от 18.09.1997 г. // Режим доступа: <http://online.zakon.kz> (дата обращения 30.03.2019).

18. Латыпова, Э.Ю. Актуальные проблемы ответственности за преступления, совершенные с двумя формами вины // Следователь. – 2008. – № 7. – С. 8 – 11.

19. Мусина, Р.Р. О назначении наказания за совершение преступления при наличии альтернативных действий и иных признаков объективной стороны // Правовая культура. – 2013. – № 1 (14). – С. 153 – 158.

УДК 343.1

ВОПРОСЫ НОРМАТИВНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ГЛАСНЫХ ОПЕРАТИВНО-РОЗЫСКНЫХ МЕРОПРИЯТИЙ

Юнусов А.А.

д.ю.н., доцент, профессор кафедры уголовного права и процесса
ЧОУ ВО «Казанский инновационный университет имени В.Г. Тимирязова

Хазиев Ш.Ф.

Аннотация: в статье раскрываются проблемные вопросы реализации гласных оперативно-розыскных мероприятий, недостаточность нормативной регламентации гласных ОРМ, допустимые пределы ограничения прав физических и юридических лиц в ходе гласной оперативно-розыскной деятельности, вопросы нормативной дифференциация ОРД на гласную и негласную.

Ключевые слова: оперативно-розыскная деятельность, гласные оперативно-розыскные мероприятия, оперативные сотрудники, изъятие документов, права полиции, осмотр, изъятие предметов.

Федеральный закон «Об оперативно-розыскной деятельности» в п. 1 ч. 1 ст. 15 («Права органов осуществляющих оперативно-розыскную деятельность») предусматривает возможность проведения некоторых оперативно-розыскных мероприятий как в негласном, так и в гласном режиме. Одним из принципов ОРД, согласно ст. 3 («Принципы оперативно-розыскной деятельности»), является сочетание гласных и негласных методов и средств. В деле борьбы с преступностью данные нормы предлагают полиции весьма широкий спектр применения гласных ОРМ, как в сочетании с негласными, так и без оных. Однако, каких-либо различий в части условий проведения гласных и негласных ОРМ, механизма их подготовки и реализации, закон не декларирует.

Прежде всего, нет ясности по вопросу о том, какие ОРМ могут проводиться гласно, а какие – нет? И если о возможности гласного проведения

«обследования помещений, зданий, сооружений, участков местности и транспортных средств», «опроса», «наведения справок», «сбора образцов для сравнительного исследования» споров нет, то в отношении «отождествления личности» и «проверочной закупки» никакой ясности нет.

О негласных ОРМ гражданам становится известно «постфактум», когда вопрос об уголовном преследовании разрешен. Соответственно, результативность обжалования законности и обоснованности действий оперативных сотрудников во многом будем определяться содержанием обвинительных доказательств, особенно, полученных из результатов ОРМ, законность и обоснованность проведения которых обжалуется. При этом у стороны обвинения имеется возможность не только процессуальным путем обосновать законность своих действий, но и отыскать дополнительные легальные источники обвинительной информации, подтверждающие обоснованность ранее проведенных ОРМ [1, с. 443-448].

При проведении гласных ОРМ ситуация иная. Так, в ходе проверки сообщения о преступлении (в стадии возбуждения уголовного дела) оперативные сотрудники фактически подготавливают основу для уголовного преследования. Разыскивая следы преступной деятельности, и проводя их фиксацию, посредством гласных ОРМ, нередко ситуации, в которых публичные интересы диктуют целесообразность ограничения ряда гражданских прав. Например, изъятие оперативными сотрудниками электронных носителей информации в отдельных случаях создает помехи для осуществления экономической (хозяйственной) деятельности, а изъятие документов подтверждающих права собственности на транспортные средства может повлечь ограничения в свободе передвижения и т.п. Соответственно, подобные действия оперативных сотрудников (прямо или косвенно затрагивающих права граждан при проведении гласных ОРМ), в абсолютном большинстве случаев обжалуются заинтересованными лицами.

Очевидно, что для обеспечения режима строгой законности при проведении гласных ОРМ необходимо подробно регламентировать процедурные вопросы их реализации, четко обозначить условия, при которых допустимы те или иные действия ограничивающие права физических, юридических лиц. Совершенно очевидно, что нормы-принципы, присутствующие в ФЗ «Об ОРД» (в т.ч. ст. 4 «Правовая основа оперативно-розыскной деятельности» и ст. 5 «Соблюдение прав и свобод человека и гражданина при осуществлении оперативно-розыскной деятельности») не позволяют обеспечить необходимый режим соблюдения законности. В целях устранения конфликта интерпретаций заинтересованными лицами по вопросам соблюдения законности при проведении гласного оперативного обследования, в МВД РФ был подготовлен и издан нормативный (подзаконный) акт, регулирующий порядок подготовки, проведения, оформления результатов гласного ОРМ «обследование зданий, сооружений, участков местности и транспортных средств» [2]. Тем не менее, выраженного положительного эффекта достигнуто не было. Очевидно, что подзаконный характер нормативного акта существенно принижает его регулятивное значение в глазах

субъектов уголовно-процессуального доказывания. При разночтении (противоречии) норм ведомственного приказа нормам федерального закона, предпочтение отдается последним. К тому же юрисдикция ведомственных приказов ограничена ведомственной принадлежностью сотрудников. Для иных участников нормы приказа, по сути, значения не имеют.

При проведении гласных ОРМ сотрудники полиции руководствуются нормами ФЗ «Об ОРД», в так же нормами ФЗ «О полиции» и УПК РФ. Следовательно, сотрудники полиции, осуществляющие проведение гласного ОРМ не вправе скрывать свой юридический статус, ведомственную принадлежность (поскольку в соответствии с ст. 13 ФЗ «О полиции» сотрудники обязаны предъявить служебное удостоверение, сообщить сведения о себе), наименование проводимого ОРМ и основания его проведения (в т.ч. цель). Является обязательным и предъявление для ознакомления соответствующего постановления или распоряжения, разъяснение существа имеющихся прав, либо норм законодательства в соответствии с которыми эти права ограничиваются. Так же, полагаем обязательным разъяснение гражданам порядка обжалования гласных действий оперативных сотрудников. Считаем, что такой подход является единственно верным. Отметим, что часть специалистов в теории оперативно-розыскной деятельности придерживается иной позиции, полагая, что факт проведения гласного ОРМ всего лишь «как правило, не скрывается»[3, С. 226] , из чего следует вывод, что в некоторых случаях этот факт может быть скрыт.

Действительно, закон предусматривает сочетание гласных и негласных методов и средств, что означает возможность их комбинирования, «перехода» из негласного состояния в гласное. Но закон ничего не говорит о «скрытых» гласных ОРМ. Скрываемое от кого-либо «гласное» ОРМ является негласным. Отметим, что до настоящего времени нормативно неопределенны, не урегулированы надлежащим образом права и обязанности участников гласной ОРД. Например, вправе ли оперативные сотрудники ограничивать свободу передвижения лиц, в отношении которых (при участии которых) проводится гласное ОРМ? Требуется ли согласие лица на проведение гласного ОРМ с его участием (в его помещении, здании и т.д.). Учитывая, что ОРМ могут реализовываться в различных правовых режимах, по различным основаниям, (по возбужденному уголовному делу, в стадии возбуждения дела – при проверке сообщения о совершенном преступлении, по делу оперативного учета), в отношении различных субъектов и т.п., следует констатировать явное отставание нормативного регулирования гласной ОРД от проблем практики ее реализации.

Итак, оперативный сотрудник, перед реализацией гласного оперативного обследования помещения, обязан предъявить для ознакомления представителю юридического лица либо физическому лицу, владеющему помещением, распоряжение – о проведении обследования, а так же вручить ему под роспись копию указанного распоряжения. С юридической точки зрения (в контексте общеправового принципа законности), распоряжение о проведении обследования, должно иметь обязательное значение для физического, юридического лица, занимающего соответствующее здание, сооружение, помещение, участок местности или транспортное средство. Соответствующие нормы имеются и в ФЗ «О полиции». Так, статья 12 («Обязанности полиции») говорит о ее праве осуществлять оперативно-розыскную деятельность в целях

выявления, предупреждения, пресечения и раскрытия преступлений..., а статья 13 («Права полиции») предоставляет ее сотрудникам право беспрепятственно, по предъявлении служебного удостоверения посещать в связи с расследуемыми уголовными делами и находящимися в производстве делами об административных правонарушениях, а также в связи с проверкой зарегистрированных в установленном порядке заявлений и сообщений о преступлениях государственные и муниципальные органы, общественные объединения и организации, знакомиться с необходимыми документами и материалами; производить при осуществлении оперативно-розыскной деятельности изъятие документов, предметов, материалов и сообщений и иные предусмотренные федеральным законом действия.

Из вышеизложенного следует вывод об обязанности граждан не препятствовать законному проведению гласных оперативных обследований в помещениях, зданиях, сооружениях и т.д. В обеспечение действенности данной нормы некоторые специалисты предлагают обоснованным применение оперативными сотрудниками мер физического воздействия на нарушителей (ст. 20 ФЗ «О полиции»), препятствующих законному проникновению сотрудников в места проведения гласного оперативного обследования. Полагаем допустимым и применение административной ответственности к лицам, отказывающимся выполнять законные распоряжения сотрудников полиции, предусмотренной ст. 19.3 КоАП РФ («Неповиновение законному распоряжению сотрудника полиции...») [4, с. 443-448].

Еще одной острой проблемой практики применения гласных ОРМ, является допустимость (законность) ограничение свободы передвижения, в т.ч. задержание лица. Задержание допускается только на основаниях ст. 14 ФЗ «О полиции» и ст.ст. 91, 92 УПК РФ. Законные основания для «удержания» владельца помещения в процессе проведения гласного ОРМ отсутствуют. Однако, для достижения цели проводимого гласного ОРМ у оперативных сотрудников часто возникает необходимость ограничить свободу передвижения «заинтересованных» лиц по территории обследуемого объекта (стараящихся скрыть те предметы и документы, на обнаружение которых направлено проводимое ОРМ). Не редки ситуации, при которых руководители, владельцы обследуемых объектов покидают их территорию, а их починенные мотивируют этим обстоятельством невозможность изъятия предметов документов. Полагаем допустимым не связывать законность изъятия предметов, документов с присутствием владельца. Обнаружение и изъятие может быть произведено только лишь в присутствии понятых, адвоката.

Из вышеизложенного мы вправе сделать вывод о целесообразности придания гласным ОРМ статуса альтерпроцессуальных проверочных действий и более подробной нормативной регламентации порядка их подготовки и проведения.

Существующий порядок нормативного регулирования проведения большинства гласных оперативно-розыскных мероприятия, в т.ч. ОРМ «Обследование помещений, зданий, сооружений, участков местности и транспортных средств», не удовлетворяет потребностей практики судопроизводства. Как было отмечено, крайне негативное значение имеет противоречивая судебная практика, не позволяющая установить единые для всех требования, условия. Более того, дальнейшая нормативная регламентация гласных ОРМ приведет, неизбежно, к формированию класса так называемых «квазипроцессуальных» ОРМ. Есть основания полагать, что рассматриваемая

ситуация создает предпосылки для дальнейшей естественной дифференциации оперативно-розыскной деятельности на гласную и негласную. В результате этого процесса гласные ОРМ, по нашему мнению, отчасти приобретут характер процессуального (альтерпроцессуального) действия и займут промежуточное положение между негласными ОРМ и процессуальными (следственными) действиями.

Список литературы

1. Юнусов, А.А., Хазиев, Ш.Ф. Проблемы реализации полицией оперативно-розыскных мероприятий при выявлении и документировании квалифицированных составов преступлений о нарушении авторских и смежных прав. Процессуальные, криминалистические, уголовно-правовые Ии криминологические проблемы ответственности за тяжкие и особо тяжкие преступления в России и Германии. Материалы Международного научно-практического форума в рамках Года Германии в России. 4-5 апреля 2013 г. - Казань: Изд-во «Познание» Института экономики, управления и права, 2013. – С.443-448.

2. Приказ МВД РФ от 30 марта 2010 г. N 249 «Об утверждении инструкции о порядке проведения сотрудниками органов внутренних дел гласного оперативно-розыскного мероприятия обследование помещений, зданий, сооружений, участков местности и транспортных средств» // Режим доступа: <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=1>.

3. Вагин, О.А., Исиченко, И.П. Теория оперативно-розыскной деятельности: Учебник / под ред. К.К. Горяинова, В.С. Овчинского, Г.К. Синилова. – М.: Инфра-М, 2012. – С. 226.

4. Юнусов, А.А., Хазиев, Ш.Ф. Проблемы реализации полицией оперативно-розыскных мероприятий при выявлении и документировании квалифицированных составов преступлений о нарушении авторских и смежных прав. Процессуальные, криминалистические, уголовно-правовые Ии криминологические проблемы ответственности за тяжкие и особо тяжкие преступления в России и Германии. Материалы Международного научно-практического форума в рамках Года Германии в России. 4-5 апреля 2013 г. – Казань: Изд-во «Познание» Института экономики, управления и права, 2013. – С.443-448.

УДК 347.4

ПОНЯТИЕ И ОСОБЕННОСТИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОГО ДОГОВОРА

Юнусова А.Ф.

магистрант юридического факультета
Набережночелнинский городской суд РТ

Аннотация: в данной работе определяется сущность препринимательского договора, проведён обзор мнений ученых и рассмотрены положения статей Гражданского кодекса РФ.

Ключевые слова: предпринимательский договор, предпринимательская деятельность, особенности.

В современном законодательстве отсутствует точное определение понятия предпринимательского договора. В связи с этим, не представляется возможным провести какую-либо классификацию данных договоров, подвести их под

систему и выявить определение. Несмотря на то, что нет точного определения понятия “предпринимательского договора”, в некоторых статьях, предусматривающие особенности предпринимательского договора, содержатся положения о договоре или обязательстве, которые связаны с осуществлением предпринимательской деятельности или в сфере предпринимательской деятельности.

Так что же подразумевает собой предпринимательский договор и что свойственно ему и что отличает его от иных гражданско-правовых договоров? Под предпринимательским договором в отечественной доктрине принято понимать договор, который заключается между предпринимателями или их участием, но в то же время не связанным с удовлетворением личных, семейных и прочих бытовых потребностей предпринимателей.

Автор А.В. Костикова указывает, если толковать понятие “предпринимательский договор”, то на первом месте должно учитываться свойство самостоятельности, направленность на получение прибыли, профессиональность и рисковый характер данного договора. Поскольку именно перечисленные свойства оказывают особое давление на распределение рисков между сторонами и степень вмешательства государства в их отношения [1, с. 485].

Для того, чтобы выявить особенности предпринимательского договора, необходимо обратиться к статье 420 ГК РФ [2, Ст.3301]. Так, согласно с п. 1 ст. 420 ГК РФ договором признается соглашение двух или нескольких лиц об установлении, изменении или прекращении гражданских прав и обязанностей. И предпринимательский договор находится в перечне видов гражданско-правовых договоров.

В большинстве случаев ГК РФ имеется разделение правового регулирования договоров, заключенных между предпринимателями, и бытовых сделок, участниками которых являются граждане. Например, глава 49 ГК РФ «Поручение» предусматривает специальные положения (правила) о договоре поручения, которое заключается коммерческим представителем и другими. В ГК РФ также имеются договоры, которые заключаются исключительно при осуществлении предпринимательской деятельности. Это такие договоры, как договор поставки, коммерческой концессии и др.

Согласно мнениям авторов Е.П. Губина и П.Г. Лахно, предпринимательский договор - это соглашение стороны (или одна из сторон) которого выступают в качестве субъектов предпринимательства, заключаемое на возмездной основе в целях осуществления предпринимательской деятельности [1, с.926].

Одна из важных особенностей предпринимательского договора заключается в том, что сторонами данных договоров могут быть исключительно субъекты предпринимательской деятельности, то есть юридические лица и индивидуальные предприниматели.

Естественно, раз основной целью коммерческих организаций является получение прибыли, то договоры между коммерческими организациями являются предпринимательскими.

В некоторых случаях закон прямо указывает на то, что сторонами определенных договоров могут быть лишь субъекты предпринимательства в определенных организационно-правовых формах. Рассмотрим пример: в соответствии с п. 3 ст. 1027 ГК РФ сторонами по договору коммерческой концессии могут быть коммерческие организации и граждане, которые

зарегистрированы в качестве индивидуальных предпринимателей. Таким же образом устроено правило в норме п. 2 ст. 1041 ГК РФ, в соответствии с которой сторонами договора о совместной деятельности, которое заключается для осуществления предпринимательской деятельности, могут выступать только индивидуальные предприниматели и (или) коммерческие организации [3, Ст.410].

Отметим, что следующей немало важной особенностью предпринимательского договора является систематическое получение прибыли. При этом необходимо отметить, что систематичность никак не относится к самой деятельности. Правда, нельзя не заметить, что в судебной практике бывают случаи, когда систематичность выступает как неоднократность совершения тех или иных действий, сделок или неоднократность получения прибыли. В прямо указанных обстоятельствах законом допускается распространение норм о договорных обязательствах в сфере предпринимательства на сторону договора, не зарегистрированную в качестве предпринимателя [4, с.4-8].

Как видим, выделяющими свойствами предпринимательского договора можем твердо назвать - цель заключения договора, то есть получение прибыли и субъектный состав.

Таким образом, подводя итоги, можно провести параллели между особенностями предпринимательского договора и характерными чертами самой предпринимательской деятельности.

С учетом вышеуказанных особенностей, возможно выделить общее определение предпринимательского договора - это соглашение стороны (или одна из сторон) которого выступают в качестве субъектов предпринимательства, заключаемое на возмездной основе в целях осуществления предпринимательской деятельности.

Список литературы

1. Рузанова, В.Д. Особенности предпринимательских договорных обязательств // Договор в российском гражданском праве: значение, содержание, классификация и толкование: сборник статей. – Самара, 2002. – С. 141; Попондопуло В. Ф. Коммерческое (предпринимательское) право: учебник. М., 2015. – С. 485.

2. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая / Федеральный закон от 30.11.1994 г. // Собрание законодательства Российской Федерации. –1994. – № 32. – Ст. 3301.

3. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая / Федеральный закон от 26.01.1996 г. // Собрание законодательства РФ. – 1996. – № 5. – Ст. 410.

4. Рубцова, Н.В. Возмездный характер предпринимательских договоров // Юрист. – 2016. – №8. – С 4-8.

СОДЕРЖАНИЕ

ГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ

Аввакумова Н.Ю., Ларина В.А. Исследование отношения молодежи к социальному опасному фактору – курение	3
Буренкова О.М., Хамитова Л.М. Анализ компонентов экономического сознания у студентов	6
Гибадуллина Н.М.-Н. История мордвы в исследованиях И.Н.Смирнова	9
Жевнерович И.В. Отношение жителей моногорода к особенностям и перспективам жизни в условиях ТОСЭР	13
Латыпова Г.М. К проблеме влияния шумового загрязнения на организм человека	18
Чернышева Ф.А. Популяционная изменчивость репродуктивных показателей одуванчика лекарственного в зависимости от качества природной среды	21

ПСИХОЛОГИЯ И ПЕДАГОГИКА

Вазиева А.Р., Ахтямова Г.В. Эмоциональный интеллект социальных работников моногорода в формировании территорий опережающего социально-экономического развития	25
Гафиятова О.В., Козынбаева Н.В. Особенности развития творческих способностей в дошкольном возрасте	28
Гафиятова О.В., Майор А.Ю. Мотивация детей дошкольного возраста к школе через дидактическую игру	31
Зарипова С.А., Шулаева М.В. Стили управления руководителей медицинской сферы	34
Ларская Т.В. Ценностное отношение к труду студентов моногорода	37
Мавляева Г.Х. Реализации модели сетевого взаимодействия в развитии профессионального образования моногорода	39
Мишина Ю.В. Когнитивный потенциал лиц зрелого возраста как человеческий капитал региона	41
Позова Г.Р. Детская студия как перспективное направление дошкольных образовательных учреждений	45
Рычкова Н.С. Инклюзивная творческая среда для детей с ограниченными физическими способностями	49
Сягаева Ю.И., Позова Г.Р. Психологическое благополучие родителей дошкольников с задержкой психического развития	51
Хисматуллина А.Р. Оценка достижения запланированных целей и задач в профессиональном образовании моногорода	55
Чукмарова Л.Ф., Гараева Л.Ф. Психологический профиль потребителя студентов экономистов и менеджеров	57
Шулаева М.В. Психологические детерминанты развития личности подростков с ограниченными возможностями здоровья (на примере детского церебрального паралича)	61

ЭКОНОМИКА

Аблизина Н.Н. О развитии рынка добровольного страхования в Российской Федерации и Республике Татарстан	64
Асанов Р.Ш. Понятие финансовой устойчивости кредитной организации	66
Багаев И.В., Бурдин А.Д. О роли складского учета готовой продукции на современных предприятиях	68
Васильева И.С., Фаррахова Е.Г. Методический инструментарий для оценки финансового состояния бюджетов муниципальных образований	69
Галиев И.Р., Фаррахова Е.Г. Современный анализ финансовой устойчивости промышленного предприятия	71
Галиев И.Р., Фаррахова Е.Г. Анализ платежеспособности и ликвидности промышленного предприятия и пути их повышения в условиях нестабильной макроэкономической среды	74
Галкин А.П. Необходимость трансформации собственности как фактор достижения экономического роста	77
Герасимова Т.В. О необходимости и развитии социальных налоговых вычетов по налогу на доходы физических лиц	79
Зайнуллина Р.Ф. Структура инвестиций в основной капитал как показатель экономического развития Республики Башкортостан	82
Кирилова А.А., Фаррахова Е.Г. Теоретические подходы к определению понятия «финансовый цикл»	85
Лисенкова К.С. ТОСЭР как особая среда развития бизнеса высоких технологий	89
Морозова И.С. Методические рекомендации по разработке программ стратегического развития организации	90
Муртазина Г.Ф., Харитонова Ю.М., Коба А.В. Качество жизни россиян на современном этапе	93
Муртазина Г.Ф., Харитонова Ю.М. Углеродный след Германии	97
Мухаметова Л.Ф., Зиятдинов А.Ф. Оценка финансовой устойчивости ООО «Автодорстрой»	99
Сибэгатуллина Л.К. Калькулирование стоимости платных образовательных услуг в МАДОУ детский сад №115 «Звездочки»	100
Строев Е.Н., Гончарова Л.Г. Инновационная рекламная деятельность как способ стимулирования региональной экономики	102
Стяжкин И.И., Стяжкина Е.И., Шакирова Л.М. Выбор льготной системы налогообложения как инструмент совершенствования управления финансами малого предприятия	104
Хаматвалеева А.В., Зиятдинов А.Ф. Процесс формирования стратегии финансовой устойчивости	106
Хафизова-Осадчий Э.Я. К вопросу о масштабах безработицы в Российской Федерации	109
Хафизова-Осадчий Э.Я. К вопросу об имущественном положении предприятия	114

Хафизова-Осадчий Э.Я. Социально-экономические последствия безработицы	116
Чернова А.Д. Банкротство как способ финансового оздоровления	118
МЕНЕДЖМЕНТ	
Арсланова С.К. Обзор подходов к рассмотрению социального потенциала организаций	120
Ахметвалиева А.Р. Система BSC в масштабировании бизнеса	123
Губиянова Г.М. Основные назначения, цели и задачи управления развитием организации	126
Дырин С.П. Стратегии трудоустройства выпускников вузов	128
Иванова Т.Л. Подходы к оценке управления ресурсами предприятия	131
Коновалов В.И., Жилина Н.Н. Научные подходы к антикризисному управлению предприятием	135
Красько Н.И. Бренд - фактор развития бизнеса	137
Макаркин А.А. SWOT-анализ кафе «Streetcoffee»	141
Несмеянова Е.И., Юсупова Г.Р. Комиссары продвижения проектов	142
Фаттахов Т.Д. Перспективы развития родовспоможения в г. Набережные Челны	145
Frolova I.I. Personnel audit at the enterprise	149
Юсупова Г.Р., Ахмедьянова С.М. Актуальность управления мотивацией и стимулированием персонала организации	152
ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ	
Аглямутдинова Э.Х. К вопросу об эволюции института несостоятельности (банкротства) гражданина	155
Бударков Р.Г. Современные проблемы гражданско-правовой ответственности за вред, причиненный повреждением здоровья или смертью гражданина	157
Валиуллин Р.Р., Панова А.С. Некоторые особенности таможенной проверки организации	159
Гаврилюк Р.В., Еркин А.В. К вопросу о слиянии и присоединении как формах реорганизации юридического лица	162
Гилмуллин Э.Ф., Скоробогатов А.В. Понятие изъятия земельных участков для государственных и муниципальных нужд	165
Гумерова Э.Ф., Павлова А.Ю. Проблемы социального обслуживания граждан	167
Закирзянов А.И., Малышкин Р.Н. Развитие института вменяемости в России	169
Закирова Э.Ф., Закирова Д.Ф. Условия выделения уголовных дел по российскому законодательству	172
Калимуллин И.Р. Пределы права частной собственности	175
Калугина Е.Н. Защита прав залогодателя при выселении из жилого помещения	178
Калугина Е.Н. Реализация заложенного имущества, на которое обращено взыскание	180
Каштанова И.В. Наследственный договор	183

Клёмин А.В. Только по мандату государств (статус регионов и международных организаций)	187
Махмутова А.Х., Гончарова Н.Н. История изменения уголовной ответственности за преступления, совершенные несовершеннолетними	191
Покатаев О.А., Гаврилюк Р.В. Проблемы отождествления понятий «банкротство» и «несостоятельность»	193
Токарева К.Г., Казанцева Д.Е. Ответственность медицинского учреждения за нарушение договора медицинских услуг	195
Токарева К.Г., Салимжанова Г.Ф. Привлечение к субсидиарной ответственности органов коммерческого юридического лица в рамках рассмотрения дела о несостоятельности (банкротстве)	197
Токарева К.Г., Салимжанова Г.Ф. К вопросу о правовых основах ликвидации юридического лица путем признания его несостоятельным (банкротом)	200
Тойджанова Я.В. О некоторых проблемах гражданско-правового регулирования предоставления медицинских услуг	202
Чернова С.В., Гафарова Г.Р. Некоторые исторические аспекты возникновения и развития гражданского права в России	205
Эртевциан М.Р. Ответственность за уничтожение или повреждение чужого имущества в уголовном законодательстве стран ближнего зарубежья	208
Юнусов А.А., Хазиев Ш.Ф. Вопросы нормативного регулирования гласных оперативно-розыскных мероприятий	213
Юнусова А.Ф. Понятие и особенности предпринимательского договора	217

Научное издание

НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ:
ФУНДАМЕНТАЛЬНЫЕ И ПРИКЛАДНЫЕ АСПЕКТЫ - 2019

Сборник научных трудов
Выпуск 1

Материалы публикуются в авторской редакции

Главный редактор *Г. Я. Дарчинова*
Технический редактор *А. А. Херувимова*
Дизайнер *Д. А. Луговой*

В дизайне обложки используются изображения и элементы векторной графики, созданные студией графического дизайна Freerik – freerik.com

ISBN 978-5-8399-0715-7



Подписано в печать 08.05.2019. Формат 60x84 1/16
Гарнитура Times NR, 9,5. Усл.изд.л. 13,24
Тираж 500 экз. Заказ № 54



ПОЗНАНИЕ


Издательство Казанского инновационного
университета им. В. Г. Тимирязова
420111, г. Казань, ул. Московская, 42
Тел. (843)231-92-90
E-mail: zaharova@ieml.ru

Отпечатано с готового оригинал-макета
в типографии КИУ им. В. Г. Тимирязова:
420108, г. Казань, ул. Зайцева, 17а