

ТЕМА 10. Макроэкономическая нестабильность

- 10.1. Инфляция, ее сущность и виды. Экономические последствия инфляции. Антиинфляционная политика.
- 10.2. Безработица и ее виды. Потери от безработицы. Взаимосвязь инфляции и безработицы.
- 10.3. Экономические циклы и их виды. Основные концепции.
- 10.4. Экономический рост и его типы. Показатели роста и его измерение.

10.1. ИНФЛЯЦИЯ, ЕЕ СУЩНОСТЬ И ВИДЫ. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ ИНФЛЯЦИИ. АНТИИНФЛЯЦИОННАЯ ПОЛИТИКА.

Инфляция (лат. Inflatio — вздутие) — процесс уменьшения стоимости денег, в результате которого на одинаковую сумму денег через некоторое время можно купить меньший объём товаров и услуг.

На практике это выражается в увеличении цен.

Противоположным процессом является *дефляция* — снижение цен (отрицательный рост).

В современной экономике дефляция встречается редко и краткосрочно, обычно носит сезонный характер. Например, цены на зерновые сразу после сбора урожая обычно снижаются. Однако, дефляция характерна для экономики Японии (в пределах -1%).

В истории мировой экономики отмечались два случая резкого роста цен, связанных с падением стоимости благородных металлов.

1. После открытия Америки в европейские страны стало поступать много золота и особенно серебра из Мексики и Перу. За 50 лет с начала XVI века производство серебра возросло более чем в 60 раз. Это вызвало повышение товарных цен к концу века в 2,5-4 раза.

2. После того как в конце 40-х годов XIX века началась разработка калифорнийских (а затем и австралийских) золотых рудников. Добыча золота при этом возросла более чем в 6 раз, а цены на 25-50%. Инфляция этого вида наблюдалась по всему миру.

С повышением цен в результате прилива больших масс золота и серебра непосредственно связано возникновение количественной теории денег, согласно которой увеличение количества денег в обращении выступает причиной роста цен. В действительности же рост денежной массы отражает снижение стоимости благородных металлов, так как при этом стоимость товаров выражается в большем количестве золота или серебра. С отказом от золотого стандарта в 1971—1976 годах при реорганизации Бреттон-вудской системы инфляция стала вполне естественным явлением.

Механизм возникновения инфляции

1. Общий объём товаров, которые можно приобрести на имеющуюся в данной экономической системе денежную массу, может расти медленнее, чем объём денежной массы, или даже уменьшаться — в таком случае, стоимость товаров растёт, а стоимость денег уменьшается.

2. Соотношение объёма товаров и объёма денег связано не напрямую, а с учётом скорости оборота денежной массы в данной системе. При увеличении скорости оборота денег, это будет эквивалентно увеличению денежной массы без изменения товарной массы.

На уровень инфляции существенное влияние оказывает объём денежной массы, выведенной из непосредственного потребления путём осуществления долгосрочных инвестиций, не предусматривающих быструю отдачу, уровень вкладов, находящихся в банках, величина ставки рефинансирования и так далее.

В экономической науке различают следующие **причины инфляции**:

1. Рост государственных расходов, для финансирования которых государство прибегает к денежной эмиссии, увеличивая денежную массу сверх потребностей товарного обращения. Наиболее ярко выражено в военные и кризисные периоды.
2. Монополия крупных фирм на определение цены и собственных издержек производства, особенно в сырьевых отраслях;
3. Монополия профсоюзов, которая ограничивает возможности рыночного механизма определять приемлемый для экономики уровень заработной платы;

4. Сокращение реального объема национального производства, которое при стабильном уровне денежной массы приводит к росту темпов инфляции, так как меньшему объему товаров и услуг соответствует прежнее количество денег.

В ходе особо сильных инфляций, как например в России во время Гражданской войны, или Германии 1920-х гг. денежное обращение может вообще уступить место натуральному обмену. Известны примеры, когда политика правительства привела к длительному периоду снижения розничных цен при повышении заработной платы (например, в СССР в последние годы жизни И. В. Сталина и при правительстве Людвиг Эрхарда в Западной Германии начиная с 1948 года).

Значительная инфляция (десять и более процентов в год), свидетельствует об экономических проблемах в государстве. Достаточно часто сильная инфляция, называемая также **гиперинфляцией** (уровень может достигать тысяч и даже десятков тысяч процентов в год) возникает за счёт того, что для покрытия дефицита бюджета правительством выпускается избыточное количество денежных знаков.

Для современных экономик, в которых роль денег исполняют обязательства, собственной стоимости не имеющие, незначительная инфляция считается нормой и необходимостью и находится обычно на уровне нескольких процентов в год. Уровень инфляции обычно несколько увеличивается в конце года, когда растёт как уровень потребления товаров домохозяйствами, так и уровень расходов корпораций.

Виды инфляции

Инфляция является результатом макроэкономической нестабильности, когда совокупный спрос превышает совокупное предложение.

Неравномерный рост цен по товарным группам порождает неравенство норм прибылей, стимулирует отток ресурсов из одного сектора экономики в другой (в России из промышленности и сельского хозяйства в торговлю и финансово-банковский сектор). Существуют современные теории инфляции, позволяющие определить ее виды: открытая инфляция и подавленная инфляция. Открытая инфляция характеризуется макроэкономическим неравновесием в сторону спроса, при котором падает реальная стоимость денег.

Виды открытой инфляции:

- **Инфляция спроса** — порождается избытком совокупного спроса по сравнению с реальным объемом производства. (Дефицит товара)
- **Инфляция предложения (издержек)** — означает рост цен, вызванный увеличением издержек производства в условиях недоиспользованных производственных ресурсов. Повышение издержек на единицу продукции сокращает объем предлагаемой производителями продукции при существующем уровне цен.
- **Сбалансированная инфляция** — цены различных товаров остаются неизменными друг относительно друга.
- **Несбалансированная инфляция** — цены различных товаров изменяются по отношению друг к другу в различных пропорциях.
- **Прогнозируемая инфляция** — это инфляция, которая учитывается в ожиданиях и поведении экономических субъектов.
- **Непрогнозируемая инфляция** — становится для населения неожиданностью, так как фактический темп роста уровня цен превышает ожидаемый.
- **Адаптированные ожидания потребителей** — явление, связанное с деформацией потребительской психологии. Сверхповышенный спрос на товары позволяет предпринимателям поднимать цены на товар. (Спрос рождает предложение).

Подавленная инфляция характеризуется внешней стабильностью цен (при активном вмешательстве государства), но росту дефицита товаров, что так же снижает реальную стоимость денег.

В зависимости от темпов роста различают:

1. **Ползучую (умеренную) инфляцию** (рост цен менее 10 % в год).
Западные экономисты рассматривают её как элемент нормального развития экономики, так как, по их мнению, незначительная инфляция (сопровождаясь соответствующим ростом денежной массы) способна при определенных условиях стимулировать развитие производства, модернизацию его структуры. Рост денежной массы ускоряет платежный оборот, удешевляет кредиты, способствует активизации инвестиционной деятельности и росту производства.

Рост производства, в свою очередь, приводит к восстановлению равновесия между товарной и денежной массами при более высоком уровне цен;

2. **Галопирующую инфляцию** (годовой рост цен от 10 до 50 %). Опасна для экономики, требует срочных антиинфляционных мер. Преобладает в развивающихся странах;

3. **Гиперинфляцию** (цены растут астрономическими темпами, достигая нескольких тысяч процентов в год, или свыше 100 % в месяц). Парализует хозяйственный механизм, при ней происходит переход к бартерному обмену. Она так же свойственна странам в отдельные периоды, когда они переживают коренную ломку своей экономической структуры.

Используют также выражение хроническая инфляция для длительной во времени инфляции. **Стагфляцией** называют ситуацию, когда инфляция сопровождается падением производства (**стагнацией**).

Методы измерения инфляции

Наиболее распространенным методом измерения инфляции является **индекс потребительских цен** (Consumer Price Index, CPI), который рассчитывается по отношению к базовому периоду.

$$I_N = \frac{I^t}{I^0} = \frac{\sum Q^t \cdot P^t}{\sum Q^0 \cdot P^0},$$

где расходы в текущем периоде определяются как сумма затрат на все покупаемое в текущий период множество благ по текущим рыночным ценам этого периода.

В России Федеральная служба государственной статистики публикует официальные индексы потребительских цен, которые характеризуют уровень инфляции.

Помимо индекса потребительских цен существует другие методы, которые позволяют рассчитать инфляцию. Как правило, используются несколько основных методов:

- **Индекс цен производителей** (Producer Price Index, PPI) — отражает себестоимость производства без учёта добавочной цены дистрибуции и налогов с продаж. Значение PPI опережает по времени данные CPI.

- **Индекс расходов на проживание** (Cost-of-living Index, COLI) — учитывает баланс повышения доходов и роста расходов.

- **Индекс цены активов:** акций, недвижимости, цены заёмного капитала и прочее. Обычно цены на активы растут быстрее цен потребительских товаров и стоимости денег. Поэтому владельцы активов вследствие инфляции только богатеют.

- **Дефлятор ВВП (GDP Deflator)** — рассчитывается как изменение в цене на группы одинаковых товаров.

$$D^{ВВП} = I_P = \frac{\sum Q_i^t \cdot P_i^t}{\sum Q_i^0 \cdot P_i^0} \cdot 100\%$$

- Паритет покупательной способности национальной валюты и изменение курса валют.

- **Индекс Пааше** — показывает отношение текущих потребительских расходов к расходам на приобретение такого же ассортиментного набора в ценах базисного периода.

- **Индекс Ласпейреса.**

- **Индекс Фишера.**

- **Корректировка номинального дохода (с учетом уравнения Фишера)**

$$r = \frac{i - \pi}{1 + \pi}, \text{ где } i - \text{номинальная ставка процента, } r - \text{реальная ставка процента, } \pi -$$

темпы прироста инфляции.

10.2. БЕЗРАБОТИЦА И ЕЕ ВИДЫ. ПОТЕРИ ОТ БЕЗРАБОТИЦЫ. ВЗАИМОСВЯЗЬ ИНФЛЯЦИИ И БЕЗРАБОТИЦЫ.

Безработица

К важнейшим показателям в экономической теории относят также уровень безработицы, который определяется как соотношение численности безработных и рабочей силы.

Безработица — незанятость экономически активного населения в хозяйственной деятельности.

Рабочая сила (**L**) состоит из занятых и безработных. Согласно определению Международной организации труда, человек в возрасте 10-72 лет (в России 15-72 лет) признаётся безработным, если на критическую неделю

обследования населения по проблемам занятости он одновременно: не имеет работы, ищет работу и готов приступить к работе. Если хотя бы одно из условий не выполнено, то человек причисляется к категории незанятых (и не входит в состав рабочей силы, или экономически активного населения). Таким образом, уровень безработицы равен

$$u = \frac{U}{E + U}, \text{ где } E \text{ — количество занятых, } U \text{ — безработные.}$$

а рабочая сила равна: $L = E + U$

Последствия безработицы:

- Снижение доходов
- Проблемы с психологическим здоровьем
- Потеря квалификации
- Экономические последствия (потеря ВВП)
- Ухудшение криминогенной ситуации

Выделяют следующие виды безработицы:

- ✓ Безработица **вынужденная** и **добровольная**. Первая возникает, когда работник может и хочет работать при данном уровне заработной платы, но не может найти работу. Вторая связана с нежеланием людей работать, например, в условиях понижения заработной платы. Добровольная безработица усиливается во время экономического бума и снижается при спаде; её масштабы и продолжительность различны у лиц разных профессий, уровня квалификации, а также у различных социально-демографических групп населения.
- ✓ Безработица **циклическая** — вызывается повторяющимися спадами производства в стране или регионе. Представляет собой разницу между уровнем безработицы в текущий момент экономического цикла и естественным уровнем безработицы. Для разных стран естественным признаётся разный уровень безработицы.
- ✓ Безработица **сезонная** — зависит от колебаний в уровне экономической активности в течение года, характерных для некоторых отраслей экономики.

- ✓ Безработица **структурная** — обусловлена изменениями в структуре спроса на труд, когда образуется структурное несовпадение между квалификацией безработных и требованием свободных рабочих мест. Структурная безработица обуславливается масштабной перестройкой экономики, изменениями в структуре спроса на потребительские товары и в технологии производства, ликвидацией устаревших отраслей и профессий, причём существует 2 типа структурной безработицы: стимулирующая и деструктивная.
- ✓ Безработица **технологическая** — безработица, связанная с механизацией и автоматизацией производства, в результате которой часть рабочей силы становится излишней либо нуждается в более высоком уровне квалификации.
- ✓ Безработица **институциональная** — безработица, возникающая в случае вмешательства государства или профсоюзов в установление размеров ставок заработной платы, отличных от тех, которые могли бы сформироваться в естественном рыночном хозяйстве.
- ✓ Безработица **фрикционная** — время добровольного поиска работником нового места работы, которое устраивает его в большей степени, нежели прежнее рабочее место.

Закон Оукена

Для анализа взаимосвязи уровня национального производства и уровня безработицы удобно использовать закон А. Оукена.

Если безработица увеличивается на 1%, то ВВП уменьшается в среднем на 2,5% (коэффициент Оукена изменяется в интервале от 2 до 3):

$$\frac{Y - Y_1}{Y_1} = -\beta(U - U_1),$$

где Y – ВВП реальный; Y_1 – ВВП потенциальный; U – фактический уровень безработицы; U_1 – естественный уровень безработицы; β – коэффициент Оукена ($2 \leq \beta \leq 3$).

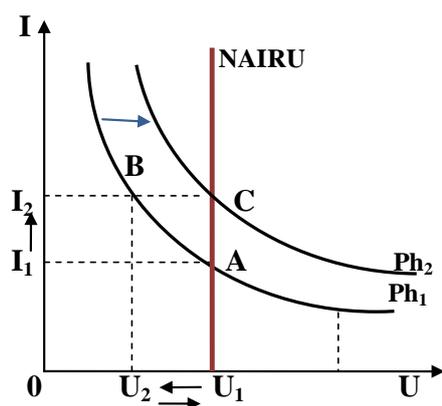
Наиболее очевидные сложности подсчета ВВП могут быть связаны с тем, что некоторые товары и услуги, созданные в текущем году, сразу на рынок не поступают, а значит, не имеют рыночной цены, поэтому в показателе ВВП они

могут учитываться только по условной стоимости. Например, для учета услуг, которыми пользуются владельцы собственных домов, в статистике учитывают в ВВП показатель «арендная плата», т.е. ту величину, которую они должны были бы платить, если бы на самом деле не жили в своих домах, а арендовали их. В реальности эта услуга не оплачивается, но поскольку она реально существует, то и возникает необходимость ее учета.

**Взаимосвязь инфляции и безработицы.
Кривая Филлипса**

Корреляционную зависимость между уровнем безработицы и изменением прироста денежной заработной платы вывел английский экономист Олбан Филипс на основе эмпирических данных по Англии за 1861-1957гг.

Кривая Филлипса (Phillips curve) — графическое отображение обратной зависимости между уровнем инфляции и уровнем безработицы.



I – уровень инфляции, *U* – уровень безработицы.
*Ph*₁, *Ph*₂ – краткосрочные кривые Филлипса.
NAIRU (*Non-Accelerating Inflation Rate of Unemployment*) – естественный (неинфляционный) уровень безработицы – кривая Филлипса в долгосрочном периоде.

Эту модель используют с учетом инфляционных ожиданий. Первоначальное состояние экономики характеризуется соотношением инфляции (уровнем цен и ставок заработной платы) и уровня безработицы в точке А на первоначальной краткосрочной кривой Филлипса (*Ph*₁).

В результате увеличения денежной массы растет средний уровень цен, в том числе и ставки заработной платы. В результате роста совокупного спроса в краткосрочном периоде возникает тенденция увеличения инфляции (с I₁ до I₂) и снижения уровня безработицы (с U₁ до U₂) и повышения использования других ресурсов сверх естественного уровня. Экономика переходит в состояние, которое характеризует точка В на первоначальной кривой Филлипса (*Ph*₁). Расширение производства в условиях выросшего спроса и дефицита

ресурсов происходит за счет усиления борьбы между фирмами и отраслями за привлечение ограниченных ресурсов, что влечет рост затрат бизнеса на заработную плату и инвестиционные товары. Увеличение совокупных издержек, в свою очередь, нивелирует эффект увеличения спроса как фактора повышения деловой активности. В результате в долгосрочном периоде безработица возвращается к своему естественному уровню, но при более высоком уровне цен (точка С). Долгосрочная кривая Филлипса примет вид вертикальной прямой, соответствующей естественному уровню безработицы (**NAIRU**) при любых возможных значениях уровня цен и ставок заработной платы.

$$I = I_2 - b(U_2 - U_1) + v$$

где I — уровень инфляции,

I_2 — ожидаемый уровень инфляции,

$(U_2 - U_1)$ — отклонение безработицы от естественного уровня - циклическая безработица,

$b > 0$ — коэффициент,

v — шоки предложения.

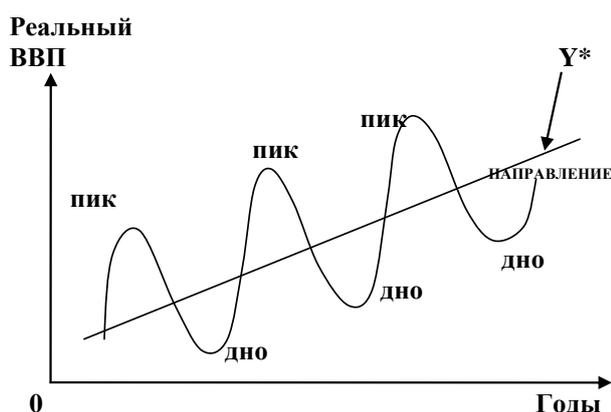
Для снижения безработицы в краткосрочном периоде экономика вновь потребует увеличения предложения денег, что обусловит временное смещение ее состояния по новой краткосрочной кривой Филлипса (Ph_2) с ускорением инфляции.

*Стагфляция, поразившая в 1970-х годах экономики развитых стран, дискредитировала идею кривой Филлипса. Последователи кейнсианства, которые разделяли основные предпосылки данной теории, были вынуждены признать, что **кривая может принимать разные конфигурации**. Представители монетаризма признают кейнсианскую кривую Филлипса только в краткосрочном периоде, а сторонники теории рациональных ожиданий считают адаптацию рынка к изменению совокупного спроса мгновенной и утверждают, что минимально возможный уровень безработицы всегда соответствует ее естественному уровню, а следовательно кривая Филлипса всегда имеет вид вертикальной прямой.*

10.3. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЦИКЛЫ И ИХ ВИДЫ. ОСНОВНЫЕ КОНЦЕПЦИИ

Экономический цикл – периодические колебания уровней производства общественного продукта, занятости и инфляции.

В реальной экономической действительности любая национальная экономическая система развивается не по прямой линии, выражающей экономический рост, а через постоянные периодические отклонения от возрастающего тренда, через подъемы и спады деловой активности. Экономика развивается циклически. Колебания деловой активности достаточно часто непредсказуемы, поэтому понятие «цикл» достаточно условно.



В современном экономическом цикле выделяют обычно две экстремальные точки цикла:

1. **Точка пика**, соответствующая максимуму деловой активности.
2. **Точка дна**, которая соответствует минимуму деловой активности.

Современный экономический цикл также традиционно разделяют на две основные фазы:

- 1) **фаза спада**, которая продолжается от пика до дна (длительный по времени и глубокий спад называется депрессия);
- 2) **фаза подъема**, которая длится от нижней точки до пика.

Основные фазы экономического цикла

Существует одновременно и другой подход, при котором в экономическом цикле определяют четыре основные фазы, но не выделяют экстремальные точки, так как делается допущение, что когда экономическая

система достигает минимума или максимума деловой активности, то определенный промежуток времени (иногда достаточно длительный) она находится в данном состоянии. Подобное деление экономического цикла можно отнести в основном к классическим циклическим колебаниям:

1. **Бум.** Экономическая система достигает максимальной активности. Это период сверхзанятости (экономика по уровню производства поднимается выше уровня потенциального выпуска продукции) и инфляции.

2. **Спад.** Экономика постепенно возвращается к уровню потенциального объема выпуска, деловая активность уменьшается, фактический ВВП падает до потенциального уровня, а затем уменьшается ниже равновесного значения, что приводит к следующей фазе – кризису.

3. **Кризис.** Экономика находится в состоянии рецессионного разрыва, поскольку фактический объем производства в национальной экономике меньше потенциального. Это время высокой безработицы и недоиспользованных ресурсов.

4. **Оживление, или подъем.** Экономика постепенно начинает подниматься из кризиса, фактический ВВП достигает уровня потенциального, а затем превосходит его, пока не вырастет до своего нового максимума, что приведет к фазе бума.

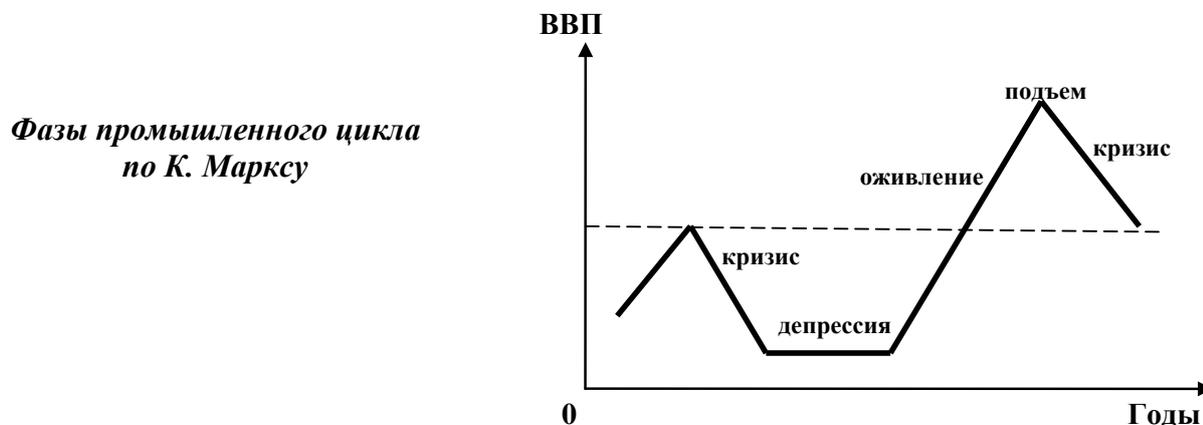
Причинами цикличности в данном случае могут быть:

- 1) периодическое истощение автономных инвестиций;
- 2) уменьшение эффекта мультипликатора;
- 3) колебания величины денежной массы;
- 4) обновление основных капитальных благ.

Сразу необходимо отметить, что общая теория экономического цикла отсутствует, представители различных экономических школ обращают внимание на разные причины цикличности.

Карл Маркс был одним из первых экономистов, кто начал достаточно детально изучать проблемы циклического развития экономики. Он выделял четыре основные фазы, последовательно сменяющие друг друга: кризис, депрессия, оживление и подъем. Однако марксистская экономическая школа

фактически рассматривала только промышленный цикл длительностью 7 – 12 лет.



Кризис проявлялся в промышленной сфере прежде всего в перепроизводстве товаров, падении кредитной активности и увеличении ссудного процента. Это приводило к уменьшению нормы прибыли и уровня производства, увеличению банковской задолженности, банкротству банков и предприятий.

После кризиса наступает фаза депрессии. Производство не уменьшается, но и не растет. Товарные излишки исчезают, торговля идет крайне неактивно. Ставка ссудного процента уменьшается до минимума.

Постепенно в экономике появляются возможности для развития (первоначально в сравнительно небольшой группе отраслей), и происходит переход к оживлению. Предприятия наращивают выпуск продукции, реализуют планы по промышленному строительству. Одновременно растут норма прибыли, ставка процента и зарплаты.

Следующая фаза – подъем. Уровень ВВП превосходит максимальную докризисную точку, производство продолжает расти, увеличивается занятость, спрос, уровень цен и норма процента. Постепенно производство товаров вновь выходит за пределы платежеспособного спроса, рынок переполняется нереализованной продукцией. В результате начинает увеличиваться разрыв между производством и спросом со стороны населения, что и становится в дальнейшем одной из причин последующего экономического спада.

До 50-х гг. XX в. во время кризисов наблюдалось всеобщее уменьшение уровня цен (что объяснялось падением платежеспособного спроса населения),

уменьшение занятости. В последние годы произошедшая (усилившаяся) монополизация экономики практически во всех странах способствует увеличению цен, в том числе и на фазе кризиса. Такое **сокращение производства при сохранении инфляции** стали называть **стагфляцией**.

Причины циклических колебаний

При анализе фактических причин, вызывающих циклические колебания в экономической системе, можно обратить внимание на три основных подхода:

1. Причины экономических циклов объясняют факторами, которые находятся вне экономической системы. Это природные явления и события в сфере политики.

2. Цикл рассматривают как явление внутреннее, присущее экономической системе. Внутренние факторы могут приводить как к спаду, так и к подъему деловой активности через некоторые периоды времени. Одним из базовых факторов в данном случае можно считать цикличность обновления основного капитала.

3. Причины циклов определяют во взаимодействии внутренних состояний экономической системы и внешних факторов. Внешние факторы принимаются в качестве первичных источников, приводящих к действию внутренние факторы. К внешним факторам можно отнести в том числе и политику государства.

Основные типы циклов

Экономическая теория выделяет несколько типов циклов.

Самые простые из них – годовые, которые определяются сезонными колебаниями под влиянием природных условий и времени.

Краткосрочные циклы (протяженность 40 месяцев или более 3 лет) вызваны колебаниями мировых запасов золота. (Однако этот вывод был сделан первоначально именно в условиях применения золотого стандарта.)

Среднесрочные, или промышленные циклы могут иметь протяженность 7 – 12 лет.

Строительные циклы охватывают временной период в 15 – 20 лет и определяются протяженностью периода обновления основного капитала. Эти циклы имеют направленность к уменьшению под влиянием

факторов научного прогресса, вызывающих моральное старение оборудования и проведение политики ускоренной амортизации.

Большие циклы (циклы Кондратьева) продолжительностью 50 – 60 лет определяются в основном динамикой технического прогресса, сменой технологического уклада общества.

Виды циклов

Тип	Длина цикла, лет	Главные особенности
Китчина	2 – 4	Величина запасов – колебания ВВП, инфляции, занятости, товарные циклы
Жуглара	7 – 12	Инвестиционный цикл – колебания ВВП, инфляции и занятости
Кузнеца	16 – 25	Доход – иммиграция – жилищное строительство – совокупный спрос – доход
Кондратьева	40 – 60	Технический прогресс, структурные изменения
Форрестера	200	Энергия и материалы
Тоффлера	1000 – 2000	Развитие цивилизаций

Виды кризисов

В зависимости от особенностей протекания экономических кризисов в современной экономической теории различают следующие виды экономических кризисов:

1. **Циклические кризисы** – это периодически повторяющиеся спады производства, вызывающие застой деловой активности во всех сферах национальной экономики и дающие начало новому циклу хозяйственной деятельности.

2. **Промежуточные кризисы** – это периодически возникающие спады в национальной экономике, которые на определенное время препятствуют стадиям оживления и подъема. Они не провоцируют новые циклы и являются непродолжительными во времени.

3. **Структурные кризисы** определяются последовательным и долгим нарастанием диспропорций в общественном производстве и несоответствием

структуры общественного производства, трансформировавшимся условиям эффективного использования экономических ресурсов. Они определяют долговременные сдвиги в национальном хозяйстве и нуждаются для своего разрешения в долгом периоде адаптации к новым сформировавшимся условиям.

4. **Отраслевые кризисы** определяются спадами производства и падением хозяйственной деятельности в какой-либо из отраслей.

5. **Сезонные кризисы** вызваны влиянием природных климатических факторов, которые нарушают обычный режим работы предприятий.

6. **Мировые кризисы** определяются вовлечением в кризис как отдельных отраслей в рамках мировой экономики, так и всего мирового хозяйства в целом.

Антициклическое регулирование

Решение проблемы антициклического регулирования можно свести к двум основным подходам: кейнсианскому и неоклассическому.

Дж. Кейнс главным фактором регулирования в любой национальной экономической системе считал совокупный спрос, а классическая и неоклассическая школы главным фактором считали совокупное предложение.

Антициклическое регулирование представляет собой систему способов и методов влияния на хозяйственную конъюнктуру и экономическую деятельность, направленных на смягчение циклических колебаний.

Кейнсианский подход

Кейнсианский подход состоит в приоритетном применении государством бюджетных инструментов, в то время как денежно-кредитная политика играет вспомогательную роль.

Дж. Кейнс считает, что с помощью монетарной политики невозможно последовательно и разумно стимулировать деловую активность, так как небольшое увеличение количества денег в обращении, скорее всего, окажет незначительное воздействие на рыночную ситуацию, а значительное увеличение денежной массы, скорее всего, спровоцирует ожидание инфляции у населения, что может оказать негативное влияние на общую ситуацию в экономике. В фазе кризиса и депрессии в рамках кейнсианского подхода растут государственные расходы, и проводится политика «дешевых денег». В условиях экономического

роста государственные расходы уменьшаются (проводится сдерживающая налогово-бюджетная политика).

**Подход
неоклассиков**

Неоклассический подход основным инструментом определяет монетарную политику. Предложение денег является главным фактором, влияющим на экономическую систему, и средством борьбы с инфляцией. Проводится сдерживающая монетарная политика в условиях экономического роста стимулирующего инфляцию. В качестве дополнительного инструмента в данном случае применяется механизм налогово-бюджетной политики. Соответственно, в условиях экономического спада и кризиса классический подход определяет важность применения стимулирующей монетарной политики.

10.4. ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ И ЕГО ТИПЫ. ПОКАЗАТЕЛИ РОСТА И ЕГО ИЗМЕРЕНИЕ

**Понятие
экономического
роста**

Рассмотрение источников и условий достижения положительных темпов экономического роста в любой экономической системе, а также измерение и оценка экономического роста являются одним из центральных вопросов современной экономической теории.

Под экономическим ростом понимается долгосрочный тренд развития таких показателей, как реальный выпуск (объем производства) и реальный выпуск на душу населения.

В течение последних двух столетий большинство экономических систем в мире демонстрировали стабильный экономический рост. Начиная с середины XIX в. мировая экономика в среднем росла на 3% ежегодно. Данный факт получил название современного экономического роста.

Современный экономический рост характеризуется рядом эмпирических закономерностей. В 1963 году Николас Калдор провел эмпирический анализ закономерностей экономического роста и вывел ряд стилизованных фактов роста:

- отношение капитал – выпуск остается приблизительно постоянным;
- производительность труда (отношение выпуска к труду) возрастает;
- реальная заработная плата растет вместе с производительностью;
- реальная ставка процента остается приблизительно неизменной.

Главной задачей теории экономического роста является выявление источников и объяснение эмпирических закономерностей экономического роста, а также объяснение различий в темпах экономического роста между странами.

Как было отмечено, экономический рост – это долгосрочный тренд развития показателя выпуска продукции или выпуска продукции в национальной экономике на душу населения. Рост населения в экономике обычно считают заданным экзогенно (внешним параметром). Поэтому, чтобы выявить источники экономического роста, необходимо проанализировать факторы, влияющие на выпуск в долгосрочном периоде.

В долгосрочном периоде выпуск полностью определяется производственными возможностями экономики, которые зависят от запаса капитала, труда и уровня развития технологии. Это можно формализовать при помощи задания производственной функции.

Обычно для анализа источников экономического роста используют следующий вид производственной функции:

$$Q = T \cdot f(K, L), \quad (1)$$

где Q – конечный выпуск (товаров и услуг); K – капитал; L – трудовые ресурсы; T – переменная, отражающая технологический прогресс.

Таким образом, рост выпуска на душу населения зависит от роста уровня технологического прогресса и от роста запаса капитала на душу населения.

Показатель выпуска на душу населения называется также производительностью труда, а запас капитала на душу населения – фондовооруженностью (капиталовооруженностью) труда.

Итак, существуют два основных источника экономического роста: **накопление капитала** и **технологический прогресс**. Однако, если накопление капитала является определенным процессом, который можно статистически измерить, то технологический прогресс определить гораздо сложнее. Технологический прогресс обычно определяют как улучшение производственной технологии, в результате которого на производство такого же объема продукции затрачивается меньшее количество ресурсов. Однако само измерение технологического прогресса остается одним из основных вопросов экономической науки.

Производство

Производство необходимо рассматривать не как единичное действие, а как некоторый постоянный процесс, развивающийся по восходящему тренду. При наличии безработицы или при неиспользовании всех доступных ресурсов экономическая система производит меньше продукции, чем потенциально возможно. Однако рост населения, квалификации рабочей силы, спроса со стороны населения позволяют выбирать такое направление экономического развития государства, которое приводит к увеличению выпуска продукции (смещению границы производственных возможностей). В постоянно повторяющемся процессе производства вовлекаются новые средства производства и дополнительная рабочая сила.

Воспроизводство – постоянно повторяющийся, непрерывно возобновляющийся процесс производств; последовательное движение общественного продукта по четырем фазам: производство, распределение, обмен и потребление.

Различают два основных вида воспроизводства: простое и расширенное. При **простом воспроизводстве** размеры произведенного продукта и его качество в каждом последующем производственном цикле остаются неизменными, а производимый дополнительный продукт используется для личного потребления производителя. Простого воспроизводства как такового не существует, его следует рассматривать как некоторую основу для **расширенного воспроизводства**, при котором происходит увеличение объемов производимого продукта и улучшение его качества. В то же время необходимо учитывать, что в движении производства могут быть и резкие изменения,

связанные с цикличностью развития экономики, с экономическими кризисами и спадами. В рамках кризисных явлений в экономике можно рассмотреть также третий вид воспроизводства, а именно суженное воспроизводство, при котором объемы произведенного продукта уменьшаются. К экономическому росту мы будем относить ситуацию именно расширенного воспроизводства, т.е. наращивания объемов выпускаемого (производимого) общественного продукта.

Экономический рост можно определить и измерить двумя взаимосвязанными способами: возрастанием реальных объемов валового национального продукта или валового внутреннего продукта (ВНП и ВВП) или возрастанием чистого национального продукта или чистого внутреннего продукта (ЧНП и ЧВП) за некоторый промежуток времени или увеличением произведенного продукта в расчете на душу населения.

Факторы экономического роста

Экономический рост в любой национальной экономике определяется следующими базовыми факторами:

- 1) количество и качество используемых природных ресурсов;
- 2) количество и качество используемых трудовых ресурсов;
- 3) объем существующего основного капитала;
- 4) применяемые технологии.

Все эти факторы непосредственно связаны со способностью экономической системы к росту, с наличием экономических ресурсов. Таким образом, данные факторы можно отнести к **факторам предложения**, способствующим экономическому росту. С другой стороны, экономический рост определяется также **факторами спроса**, а именно обеспечением полного использования увеличивающегося объема применяемых экономических ресурсов и их распределения таким образом, чтобы получить максимальное количество производимой продукции.

Экономический рост в индустриально развитых странах в настоящее время имеет и определенные недостатки. Высокие его темпы очень часто сопровождаются загрязнением окружающей среды и общим обострением экологических проблем. В этой связи, например, в США помимо показателя

ВВП рассчитывается такой показатель, как **чистое экономическое благосостояние (ЧЭБ)**, который корректирует величину ВВП на стоимость *внешних отрицательных* (которые усиливаются на фазе экономического роста) и *внешних положительных эффектов*, а также на *стоимость нерыночной продукции* (услуги армии и полиции) и *удобств, произведенных домохозяйствами* для собственного пользования. Именно из-за усиления внешних отрицательных эффектов на фазе экономического роста было отмечено, что ЧЭБ растет медленнее ВВП.

Типы экономического роста

На основе данного нами определения расширенного воспроизводства можно выделить два основных типа экономического роста: экстенсивный и интенсивный.

При **экстенсивном** типе экономический рост обеспечивается **количественным увеличением факторов производства** при сохранении прежней технической основы производственного процесса: создаются дополнительные производственные мощности, открываются новые предприятия, создаются новые рабочие места. В сельском хозяйстве в хозяйственный оборот вовлекаются новые земельные участки.

При **интенсивном** типе экономического роста повышение выпуска продукции и совершенствование ее качества обеспечиваются **улучшением применения имеющегося производственного оборудования** и увеличением выпуска продукции с каждой единицы вовлеченных в производство экономических ресурсов. Используются новая техника и современные прогрессивные технологии, повышается квалификация рабочей силы.

В реальной хозяйственной деятельности экстенсивные и интенсивные факторы не существуют отдельно, а сочетаются друг с другом в определенных комбинациях. Переход экономического развития национальной экономики на преимущественно интенсивные факторы обеспечения экономического роста необходимо рассматривать как объективный исторический эволюционный процесс. В то же время данный процесс требует больших усилий со стороны общества, так как связан с нахождением принципиально новых (инновационных) технических и организационно-управленческих решений, с

необходимостью проведения модернизации как непосредственно производственной системы, так и образовательной системы общества. Преобразования в технологиях вызывают необходимость в трансформации сложившихся, традиционных для своего времени форм ведения хозяйственной деятельности, в результате происходят изменения во всей системе организационно-экономических и социально-экономических отношений в обществе.

Рост промышленного производства и увеличение национального богатства обеспечиваются трудом и социальной активностью населения. Человек стремится к улучшению качества своей жизни. Источник экономического прогресса заложен также в доминирующих производственных отношениях, в их соответствии производительным силам. Устаревшие производственные отношения уменьшают возможности реализации экономических интересов человека и предприятия. И, соответственно, в условиях адекватности производственных отношений потребностям производительных сил экономические интересы могут выступать двигателем прогресса.

В то же время следует учитывать, что постоянно получать положительные результаты и увеличивать эффективность производства на основе традиционных методов и источников экономического роста невозможно. В таких ситуациях в экономической деятельности хозяйственных субъектов практически всегда наступает застой.

Современный тип экономического роста определяется трансформацией его источников с переходом к преимущественно интенсивным факторам роста. Достижение положительных темпов экономического роста связывается не с притоком в производство новых экономических ресурсов, а с переводом производства на современные технологии. Решение этой задачи связано со значительными изменениями в подготовке высококвалифицированных специалистов и более полным вовлечением науки в производственную деятельность. Следствием этого процесса становятся изменения во всей национальной экономической системе.

В мире за последние десятилетия новое качество экономического роста определено во многом усилением его социальной направленности. Происходил

рост инвестиций в социальную сферу: на развитие системы здравоохранения, образования и науки.

***Проблемы
экономического
роста***

В то же время интенсификация экономической деятельности, как мы отметили ранее, может негативно влиять на окружающую сферу.

В связи с этим необходимо:

1. при внедрении современной техники учитывать не только ближайшие, но и отдаленные последствия для окружающей среды;
2. при обосновании технико-экономических проектов детально оценивать затраты на природоохранные мероприятия;
3. при развитии хозяйственной деятельности следует отдавать предпочтение безотходным технологиям.