

Макеевский экономико-гуманитарный институт
Ростовский институт защиты предпринимателя



ДНИ НАУКИ - 2017

Сборник научных трудов по результатам
II Международной научно-практической
Интернет-конференции

★ Экономика и право: становление, развитие, трансформация ★

Том 3

28.04.2017
г. Макеевка

Частное образовательное учреждение высшего профессионального образования
«Макеевский экономико-гуманитарный институт»

Частное образовательное учреждение высшего образования
«Ростовский институт защиты предпринимателя»
(Российская Федерация)

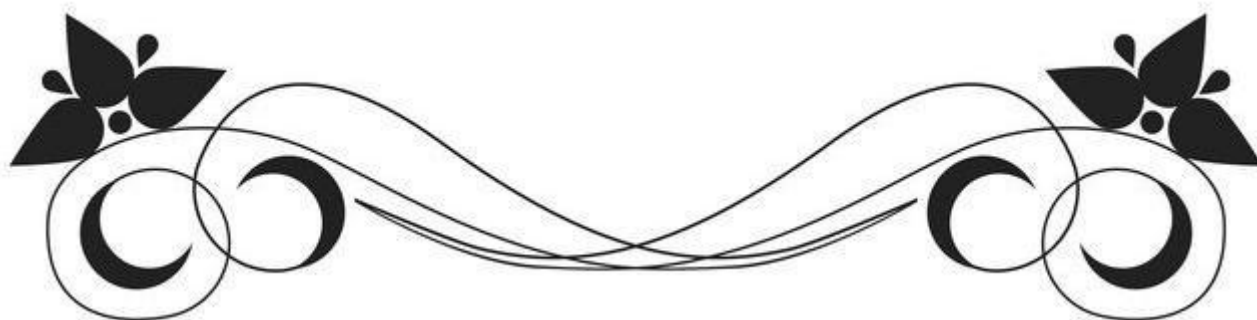


«ДНИ НАУКИ – 2017»

**СБОРНИК НАУЧНЫХ ТРУДОВ ПО РЕЗУЛЬТАТАМ
II МЕЖДУНАРОДНОЙ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ
ИНТЕРНЕТ-КОНФЕРЕНЦИИ**

**«ЭКОНОМИКА И ПРАВО: СТАНОВЛЕНИЕ, РАЗВИТИЕ,
ТРАНСФОРМАЦИЯ»**

Том 3



**28 апреля 2017 г.
г. Макеевка**

УДК001
ББК65.9

Рекомендовано Ученым советом Макеевского экономико-гуманитарного института (протокол №4 от 24.04.2017 г.).

Д49 Дни науки – 2017 : Сборник научных трудов по результатам II Международной научно-практической Интернет-конференции «Экономика и право: становление, развитие, трансформация» (28 апреля 2017 г.) : в 3-х т. – Т. 3. – Макеевка : МЭГИ, 2017. – 322 с.

Редакционная коллегия:

Веретенников В. И. – канд. техн. наук, профессор;
Паршина А.А. – канд. юрид. наук, доцент, член-корреспондент Петровской академии наук и искусств (Российская Федерация);
Харченко В. Н. – канд. пед. наук, профессор (Российская Федерация);
Коровина З.П. – д-р. экон. наук, профессор
Чучко Е. П. – канд. экон. наук, доцент;
Сизоненко О.А. – канд. экон. наук, доцент,
Перькова Е.А. – канд. экон. наук, доцент,
Удалых О. А. – канд. экон. наук, доцент.

В сборнике представлены результаты научных исследований участников II Международной научно-практической Интернет-конференции «Экономика и право: становление, развитие, трансформация», проводимой в рамках Республиканского научного форума «Дни науки – 2017» по направлениям: «Экономика и управление предприятиями и организациями: динамика, кризисы, трансформация», «Финансовые технологии конкурентоспособного развития на современном этапе», «Бухгалтерский учет, анализ и аудит в условиях формирования и развития современных концепций управления», «Актуальные проблемы развития сложных систем: экономические, экологические, управленческие и информационные аспекты», «Современные проблемы правового регулирования общественных отношений (историко-государственный аспект, гражданско-правовой аспект, уголовно-правовой аспект)».

Работы печатаются в авторской редакции. Редакционная коллегия не несет ответственности за достоверность статистической и прочей информации, представленной в рукописях, и может не разделять взглядов авторов на те или иные вопросы.



***Уважаемые участники
научно-практического форума
«Дни науки – 2017»!***

Мы искренне рады возможности обратиться к Вам со словами приветствия и благодарности за интерес, проявленный к научным мероприятиям, организованным Макеевским экономико-гуманитарным институтом!

Проведение научных конференций – одна из традиций нашего ВУЗа, которая не нарушается вот уже 23 года. В этом году в рамках Научно-практического форума «Дни науки – 2017» Макеевским экономико-гуманитарным институтом были запланированы и проведены три масштабных мероприятия: XXIII Научно-практическая конференция студентов, аспирантов и молодых ученых, II Международная научно-практическая Интернет-конференция «Экономика и право: становление, развитие, трансформация» и II Международная научно-практическая Интернет-конференция «Гуманитарный вектор развития современного общества».

Площадка, организованная для обмена результатами научной работы, позволила объединить людей из разных стран, обменяться мнениями об актуальных проблемах экономического и социального развития, обсудить важнейшие вопросы адаптации субъектов различных уровней к современным вызовам экономико-правового и гуманитарного характера.

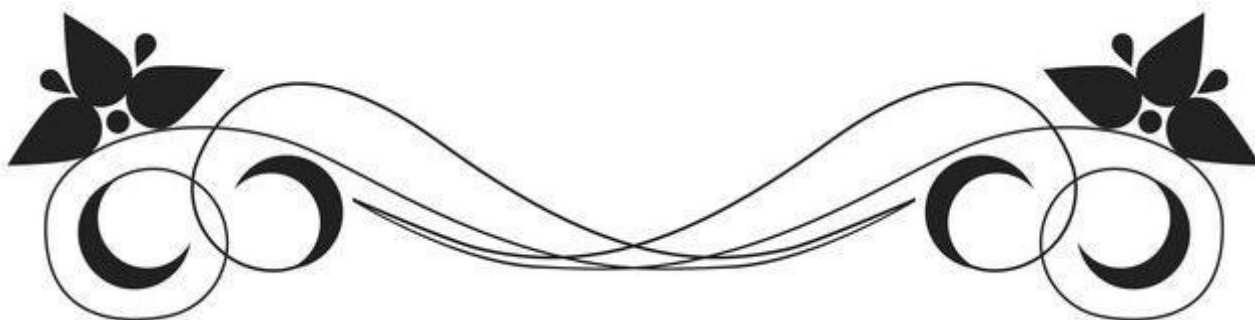
В работе форума приняли очное и заочное участие более 900 представителей высшего и среднего образования: преподаватели, студенты, школьники, аспиранты учебных заведений Донецкой Народной Республики, Луганской Народной Республики, Республики Беларусь, Казахстана, Таджикистана, Азербайджана, Узбекистана, Молдовы, Приднестровья, Российской Федерации, в том числе Дагестана, Башкортостана, Удмуртии, Татарстана, Республики Марий Эл.

Отмечая высокий уровень научных исследований, редколлегия благодарит всех участников форума за неоценимый вклад в развитие науки и практики. Особая благодарность научным руководителям начинающих исследователей. Вы, способствуя формированию интереса к научной деятельности у современной молодежи, закладываете крепкий фундамент нашего будущего. Молодой человек должен верить в силу своего знания, свой талант. Поэтому мы ежегодно проводим конференцию и даем возможность школьникам, студентам, магистрантам, аспирантам опубликовать свои исследования на бесплатной основе.

Отдельно хотелось бы высказать слова признательности ВУЗу-партнеру нашей конференции – ЧОУ ВО «Ростовский институт защиты предпринимателя» в лице ректора, проф. *Паршиной А.А.* и проректора по науке и инновационному развитию, проф. *Харченко В.Н.* за оказанное содействие.

Искренне надеемся, что проведение подобных мероприятий позволит обогатить научный поиск, приобрести новые знания, расширить круг научных связей. Желаем всем участникам форума плодотворной работы и творческого вдохновения.

С уважением,
ректор Макеевского экономико-
гуманитарного института, профессор
Виталий Иванович Веретенников



СОДЕРЖАНИЕ

Том третий

**Секция 4: Актуальные проблемы развития сложных систем:
экономические, экологические, управленческие и информационные
аспекты**

Агатаева А.А. Казахский национальный исследовательский технический университет им.К.И. Сатпаева СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ В СФЕРЕ СТРАТЕГИЧЕСКОГО МЕНЕДЖМЕНТА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА-----	14
Бурик П.И. Друк В.Ю., к.э.н., доц. Полесский государственный университет СОСТОЯНИЕ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ -----	18
Бустонов Мансур Мардонакулович, к.э.н., доц. Иномов Жафар Гуломжон угли Таджиев Асрорбек Равшан угли Наманганский инженерно-технологический институт ПРИОРИТЕТЫ И УСЛОВИЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ КАЧЕСТВА ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА В РЕСПУБЛИКЕУЗБЕКИСТАНЕ -----	21
Гракова М.А., к.э.н., доц. Донбасская национальная академия строительства и архитектуры ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ НЕДВИЖИМОСТЬЮ НА РАЗНЫХ ЭТАПАХ ЖИЗНЕННОГО ЦИКЛА -----	26
Гузельбаева Г.Т., к.э.н., доц. Казанский федеральный университет РЕАЛИЗАЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА В ОСОБЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОНАХ -----	31
Джураева Д.Д. Бухарский государственный университет ВЛИЯНИЕ МАССОВОЙ КУЛЬТУРЫ НА ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ-----	33
Дмитриев А. А. Савина Ю.А. Рязанский государственный радиотехнический университет НЕЭФФЕКТИВНОСТЬ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ: ПРИЧИНЫ И ОСНОВНЫЕ ПУТИ ПРЕОДОЛЕНИЯ-----	37
Додонов О.В. к.э.н., с.н.с., доц. Полоцкий государственный университет РОЛЬ НЕПРЕРЫВНОГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ В РАЗВИТИИ ЭКОНОМИКИ РЕГИОНОВ-----	42

Дорина Е. Б., д.э.н., проф. Русак И. Н., к.э.н. Белорусский государственный экономический университет ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ ПРИНЦИПЫ ПОСТРОЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОЙ СТРУКТУРЫ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ В УСЛОВИЯХ ОПТИМИЗАЦИИ ----	45
Еременко М. М., к.э.н., доц. Институт жилища – НИПТИС им. Атаева С.С. ОСНОВНЫЕ СОСТАВЛЯЮЩИЕ ЖИЛИЩНОЙ СФЕРЫ-----	51
Зинченко К.А. Карпова Е.Г., к.э.н., доц. Филиал ФГБОУ ВО «НИУ «МЭИ» в г. Смоленске ПРОБЛЕМЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ СЛОЖНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ В МОДЕЛИ Г. КЛЕЙНЕРА -----	54
Иномов Жафар Гуломжон угли Таджиев Асрорбек Равшанжон угли Бекмирзаев Мирзохид Адашалиевич Наманганский инженерно-технологический институт РЕФОРМИРОВАНИЕ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА В РЕСПУБЛИКЕ УЗБЕКИСТАН -----	59
Каминская В.И. Милош Д.В. Забродская К.А., к.э.н., доц. Белорусский государственный экономический университет СУЩНОСТЬ ЭЛЕКТРОННЫХ ДЕНЕГ И ПЕРСПЕКТИВЫ ИХ РАЗВИТИЯ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ -----	62
Капыльцова В.В., к.э.н., доц. Донецкий национальный университет ОБЕСПЕЧЕНИЕ УСТОЙЧИВОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА: ВОПРОСЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ -----	67
Кармызов А.В. Белорусский государственный экономический университет ФОРМИРОВАНИЕ И ПОДДЕРЖКА ИМИДЖА ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ КАК ФАКТОР ОБЕСПЕЧЕНИЯ СТАБИЛЬНОСТИ ИМПОРТОЗАМЕЩАЮЩЕГО РАЗВИТИЯ-----	72
Корзун В.Е. Донецкий техникум химических технологий и фармации ВНЕДРЕНИЕ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ИННОВАЦИЙ В РАМКАХ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ КОНЦЕПЦИИ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ -----	77
Коринчук А.И. Шаврук Е.Ю. Белорусский государственный экономический университет УПРАВЛЕНИЕ ЛОГИСТИКОЙ НА ПРОИЗВОДСТВЕ НА ОСНОВЕ СИСТЕМЫ ORACLE E-BUSINESS SUITE -----	80

Корниенко Е.В., к.соц.н., доц. Таганрогский институт управления и экономики АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ СТИЛЯ РУКОВОДСТВА НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ -----	83
Коробова Н.М. Белорусская государственная сельскохозяйственная академия ФОРМИРОВАНИЕ ИННОВАЦИОННЫХ КЛАСТЕРОВ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ ----	87
Кулак А.Г., к. э. н., доц. Белорусский государственный экономический университет ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ПОКАЗАТЕЛЕЙ КОНСОЛИДИРОВАННОГО БЮДЖЕТА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ -----	91
Лебединская В.А. Козак А.А., к.э.н. Донецкий национальный университет экономики и торговли имени Михаила Туган-Барановского ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ КУРСА ВАЛЮТ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ	96
Логвинович А.Э. Будкевич К.А. Кулакова Н. Л. Полесский государственный университет РАЗВИТИЕ ТРАНСПОРТНЫХ КОММУНИКАЦИЙ КАК ФАКТОР ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ИЗМЕНЕНИЙ -----	100
Мамадалиева З.М. Иномов Жафар Гуломжон угли Наманганский инженерно-технологический институт СОЗДАНИЕ КАРТЫ НАМАНГАНСКОЙ ОБЛАСТИ ПО ПЕРСПЕКТИВАМ И ПОТЕНЦИАЛУ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТЕХНОЛОГИЙ АЛЬТЕРНАТИВНЫХ ИСТОЧНИКОВ ЭНЕРГИИ -----	104
Мамадалиева З. М. Таджиев Асрорбек Равшанжон угли Наманганский инженерно-технологический институт НЕОБХОДИМОСТЬ СОЗДАНИЯ ДЕМОНСТРАЦИОННЫХ И НАУЧНО-УЧЕБНЫХ ПЛОЩАДОК-ПОЛИГОНОВ АЛЬТЕРНАТИВНОЙ ЭНЕРГЕТИКИ -----	106
Маслюкова С.А. Липатова О.В., к.э.н., доц. Белорусский государственный университет транспорта СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ЛОГИСТИЧЕСКОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ ПЕРЕВОЗОК С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ СОВРЕМЕННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ -----	108
Мельничук Д.Н. Лягуская Н.В. Полесский государственный университет НАЛОГОВАЯ ПОЛИТИКА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ: СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ -----	112

Москвин Н. Подгорнова Н.А. Рязанский государственный радиотехнический университет ЗДРАВООХРАНЕНИЕ И РЕШЕНИЕ ДЕМОГРАФИЧЕСКИХ ПРОБЛЕМ В РОССИИ-----	117
Муратова Р.А., к.э.н., доц. Казахский университет международных отношений и мировых языков имени Абылай хана ВЛИЯНИЕ ФАКТОРОВ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ НА СОСТОЯНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРОДУКЦИИ РЕАЛЬНОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ	122
Новаковский И. С. Дискуссионный клуб «Взгляд в будущее. Экономика, финансы и социология» ПРИОРИТЕТНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ ДНР В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ -----	127
Овчаренко О.И., к. т. н., доц. Таганрогский институт управления и экономики ПАРАЛЛЕЛЬНЫЕ АЛГОРИТМЫ РЕШЕНИЯ СИСТЕМ ЛИНЕЙНЫХ АЛГЕБРАИЧЕСКИХ УРАВНЕНИЙ -----	130
Острикова А.Е. Лыхач Н.С. Макеевская общеобразовательная школа I-III ступеней №72 РАЗВИТИЕ СПОСОБНОСТЕЙ И ТАЛАНТА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ В МОЛОДЁЖНОЙ СРЕДЕ -----	136
Пирожникова Е.А. Карпова Е.Г., к.э.н., доц. Филиал ФГБОУ ВО «НИУ «МЭИ» в г. Смоленске АНАЛИЗ ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПРОЦЕССА НА ОСНОВЕ ЭЛЕМЕНТОВ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТЕТРАДЫ Г. КЛЕЙНЕРА-----	138
Поживилко А.В. Сукора В.Ю. Давыдова Н. Л., к.э.н., доц. Полесский государственный университет СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ РЫНКА ЦЕННЫХ БУМАГ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ-----	144
Рустамов В.К., доц. ГИИКУз ЭФФЕКТИВНЫЕ НАВЫКИ РУКОВОДИТЕЛЯ - ЗАЛОГ УСПЕШНОГО УПРАВЛЕНИЯ КОЛЛЕКТИВОМ-----	146
Савина Т.Г. Институт жилища – НИПТИС им. Атаева С.С. ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ ФОНДА ЖИЛЫХ ПОМЕЩЕНИЙ КОММЕРЧЕСКОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ -----	150

Самосюк А.С Синкевич А.И Полесский государственный университет ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ОПЕРАЦИЙ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ БАНКОВСКИХ ПЛАТЕЖНЫХ КАРТ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ -----	154
Сидорова О.В. Рязанский Государственный Радиотехнический Университет КАДРОВАЯ ПОЛИТИКА В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ И ЕЕ ПЛАНИРОВАНИЕ -----	158
Сирожиддинов К.И., к.э.н., доц. Наманганский государственный университет ВОПРОСЫ РАЗВИТИЯ И ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ АГРАРНОГО СЕКТОРА В РЕСПУБЛИКЕ УЗБЕКИСТАН -----	162
Смердова К.Ф. Дариенко О.Л. Горловский техникум Донецкий национальный университет ФОРМИРОВАНИЯ ПОРТФЕЛЯ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ «ЗЕЛЕНОГО» РОСТА ЭКОНОМИКИ ДОНЕЦКОГО РЕГИОНА: ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ АСПЕКТ -----	165
Стасюк Н.В. , к.э.н., доц. Макеевский экономико-гуманитарный институт РАЗВИТИЕ ДИСТАНЦИОННОГО ОБУЧЕНИЯ В МИРОВОЙ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЕ -----	171
Тарасенко С. Л. МакНИИ ОЦЕНКА ИЗНОСОСТОЙКОСТИ СРЕДСТВ ИНДИВИДУАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ КАК ФАКТОР ВЛИЯЮЩИЙ НА УРОВЕНЬ ЗАБОЛЕВАЕМОСТИ ГОРНОРАБОЧИХ -----	175
Тлеубердиева С.С. Евразийский Национальный Университет им. Л.Н.Гумилева ПОТЕНЦИАЛ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН КАК ДВИЖУЩАЯ СИЛА СТАНОВЛЕНИЯ И РАЗВИТИЯ РЫНКА -----	178
Товстик Е.В. Макеевский экономико-гуманитарный институт ФАКТОРЫ ВЛИЯЮЩИЕ НА РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИКИ НЕПРИЗНАННЫХ ГОСУДАРСТВ -----	182
Хамраев Х.Р., к.э.н., доц. Бухарский ГУ НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ЗОНАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ УЗБЕКИСТАНА -----	186
Ходжаева Дилбар Хуршидовна Бухарский Государственный университет АКТУАЛЬНОСТЬ И ВЗАИМОСВЯЗЬ ЭКОНОМИЧЕСКИХ И ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ПРОБЛЕМ -----	191

Чайка А.В. Дискуссионный клуб “ Взгляд в будущее. Экономика финансы и социология” КОНЦЕПЦИЯ ПОСТРОЕНИЯ И ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ НАРОДНОГО БАНКА-----	196
Чернышева Г.Н., к.э.н., доц. ВВА им. профессора Н.Е.Жуковского и Ю.А. Гагарина СПЕЦИФИКА УПРАВЛЕНИЯ ВЫПУСКОМ НОВОЙ ВОЕННОЙ И СПЕЦИАЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ-----	199
Чмелёва М.В. Тарасенко Л.М., к.э.н., проф. Макеевский экономико-гуманитарный институт ПОВЫШЕНИЕ КАЧЕСТВА ТРУДА НА ОСНОВАНИИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТАРИФНОЙ СИСТЕМЫ ОПЛАТЫ ТРУДА-----	202
Шаумаров С.С., к.т.н. Ташкентский институт инженеров железнодорожного транспорта ИНФОРМАЦИОННО-ТЕХНИЧЕСКАЯ ДИАГНОСТИКА ТЕХНИЧЕСКОГО СОСТОЯНИЯ ЭКСПЛУАТИРУЕМЫХ ЗДАНИЙ-----	204
Юлдашев Э.С., PhD Государственный институт искусств и культуры Узбекистана СПЕЦИФИКА И СТРОЕНИЕ ФЕНОМЕНА КРЕАТИВНАЯ ИНДУСТРИЯ-----	208
Секция 5: Современные проблемы правового регулирования общественных отношений (историко-государственный аспект, гражданско-правовой аспект, уголовно-правовой аспект)	
Паршина А. А., к.ю.н., доц. Ректор Ростовского института защиты предпринимателя СОЦИАЛЬНОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО-----	210
Алимов Б.Х., к.и.н., доц. Таджикский государственный университет, права, бизнеса и политики ЦИВИЛИЗАЦИОННЫЕ АСПЕКТЫ ЕВРАЗИЙСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ-----	215
Арпентьева М.Р., д.психол. н., доц. Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ СООБЩЕСТВАМИ-----	219
Ахмадуллина А.С. Ибрагимова Г.М., доц. э. н. Стерлитамакский Филиал Башкирского Государственного Университета СИСТЕМА ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА НАРУШЕНИЕ НАЛОГОВОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ. ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ НАЛОГОВЫХ САНКЦИЙ-----	226

Ахмедова З. А., доц. Меликова Д. М. Дагестанский государственный университет НАСЛЕДСТВЕННОЕ ПРАВООТНОШЕНИЕ: ТЕОРЕТИКО-ПРАВОВОЙ АСПЕКТ -----	231
Буждежан А.В., к.и.н. Макеевский экономико-гуманитарный институт ЗАКОНОДАТЕЛЬНАЯ БАЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ РЕФОРМЫ 1965 Г. В ПРОМЫШЛЕННОСТИ -----	232
Васильева В.Ю. Ярмак А. М., к.ю.н. Донецкий Национальный Университет ПРИЗНАНИЕ ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА ПОТЕРПЕВШИМ В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ -----	235
Гайбатова К. Д. , доц. Мамедова М. К., доц. Дагестанский государственный университет ПРАВО РЕБЕНКА НА ВЫРАЖЕНИЕ СВОЕГО МНЕНИЯ -----	240
Голикова А.Е. Макеевский экономико-гуманитарный институт ПРИБРЕТАТЕЛЬНАЯ ДАВНОСТЬ КАК СПОСОБ ПРИОБРЕТЕНИЯ ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ В ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ -----	242
Кирьякова Л.П. ПГУ им. Т.Г. Шевченко О ГАРАНТИЯХ И КОМПЕНСАЦИЯХ В ТРУДОВОМ ПРАВЕ -----	246
Котович М.А. Белорусский государственный экономический университет К ВОПРОСУ О ФИРМЕННОМ НАИМЕНОВАНИИ КАК ОБЪЕКТЕ ГРАЖДАНСКИХ ПРАВ -----	249
Лыга А.О. Ярмак А.М., к.ю.н., доц. Донецкий национальный университет СУЩНОСТЬ И ЗНАЧЕНИЕ СТАДИИ СУДЕБНОГО РАЗБИРАТЕЛЬСТВА -----	254
Лугвин С.Б., к. ф. н., доц. Гомельский государственный технический университет имени П.О.Сухого НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ СТАНОВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ: ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ -----	259
Лукина И.М. к.ю.н., доц. Макеевский экономико-гуманитарный институт РАЗВИТИЕ ГРАЖДАНСКОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ДНР: ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ -----	263

Нуркина Ж.Б. Кокшетауский государственный университет им. Ш. Уалиханова КЛЮЧЕВЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ КАЗАХСТАНСКО-РОССИЙСКОГО ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИИ -----	268
Мартинкова М.Н. Бураков В.Н., к.и.н., доц. Могилевский государственный университет имени А.А. Кулешова ЭВОЛЮЦИЯ ПРИНЦИПОВ ГЕНДЕРНОГО РАВЕНСТВА В БЕЛАРУСИ -----	270
Налбантов А.А. Селюков М.В., к.э.н., доц. Белгородский государственный национальный исследовательский университет (НИУ «БелГУ») РОССИЯ КАК СОЦИАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВО: ПОНЯТИЕ И ПРОБЛЕМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ -----	275
Нуркина Ж.Б. Кокшетауский государственный университет им. Ш. Уалиханова КЛЮЧЕВЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ КАЗАХСТАНСКО-РОССИЙСКОГО ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИИ -----	280
Панько Н. А. Донбасская юридическая академия СУБЪЕКТИВНАЯ СТОРОНА ДОКАЗАТЕЛЬСТВЕННОГО ЗНАЧЕНИЯ ЗАКЛЮЧЕНИЯ ЭКСПЕРТА-----	283
Подмаркова И.П., к.э.н., доц. Донбасская юридическая академия РАЗВИТИЕ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ОПЕРАЦИЙ С НАЛИЧНОЙ ВАЛЮТОЙ В ДНР -----	288
Похилько Е. Д. Макеевский экономико-гуманитарный институт ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ДОГОВОРА КУПЛИ-ПРОДАЖИ ЖИЛОГО ПОМЕЩЕНИЯ В ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ -----	294
Пыско Е. И. Белорусский государственный экономический университет ФАКТИЧЕСКИЕ БРАЧНО-СЕМЕЙНЫЕ ОТНОШЕНИЯ МУЖЧИНЫ И ЖЕНЩИНЫ: ПРОБЛЕМЫ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА И ПРАКТИКИ -----	296
Сечина В. Г. Куйбышевский РО ДГУ МВД ДНР ЖЕНЩИНЫ КАК СУБЪЕКТ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ -----	299
Таранова Т.С., д.ю.н., проф. Белорусский государственный экономический университет К ВОПРОСУ О МЕДИАЦИИ КАК ОБ ОБЯЗАТЕЛЬНОЙ ДОСУДЕБНОЙ ПРОЦЕДУРЕ ПО ГРАЖДАНСКИМ ДЕЛАМ -----	305

Содержание

Б. Тожибаев Наманганский инженерно-технологический институт СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ ТЕОРИИ - ДЕВИАНТНОСТИ-----	308
Федюк Р.С., к.т.н. Зюлькарнеев Д.А. Струлев М.А. Дальневосточный федеральный университет АСПЕКТЫ РОССИЙСКОГО ВОЕННОГО ПРАВА-----	311
Халецкая Т.М. к.ю.н, доц. Белорусский государственный экономический университет К ВОПРОСУ О ЛИЧНОСТИ МЕДИАТОРА В СУДЕБНОЙ МЕДИАЦИИ-----	317

**Секция 4: Актуальные проблемы развития сложных систем:
экономические, экологические, управленческие и информационные
аспекты**

Агатаева А.А.

*Казахский национальный исследовательский технический университет
им.К.И. Сатпаева*

**СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ В СФЕРЕ
СТРАТЕГИЧЕСКОГО МЕНЕДЖМЕНТА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА**

Организация является сложной системой, существующей в открытой окружающей среде, поэтому на принятие решения влияют ключевые моменты такие как: ценности лица, принимающего решения, степень риска, время и изменяющаяся среда, информационные и поведенческие ограничения, негативные последствия и взаимозависимость решений.

В процессе принятия управленческого решения влияют ценности лица, принимающего решения. В основном уделяется внимание экономическим, политическим, научным вопросам, а после менеджера смотрят на социальные, религиозные и эстетические вопросы при принятии управленческого решения. Но и нужно отметить, что влияют культурные различия, хотя и есть определенное сходство ценностных ориентаций менеджеров разных стран.

Наличие разнообразной меняющейся внешней среды, где принимаются управленческие решения, т.к. существует риск при прогнозировании будущего результата, поэтому менеджер должен оценить возможные результаты при разных стандартных и нестандартных ситуациях и природных условиях.

Одни решения принимаются в условиях определенности, что выбор определенной альтернативы приведет к получению намеченных результатов. Другие решения принимаются в условиях риска, когда сложно предсказать результаты альтернативы определенно, поэтому известна только вероятность разных результатов от нуля до единицы. Но здесь менеджер должен понимать объективность, чтобы лучше оценить вариант решения. И есть решения, которые принимаются в условиях неопределенности, что характерно для социокультурной, политической среды и среды высоких технологий.

С течением времени ситуация может измениться, поэтому выбранные критерии могут потерять свою значимость. Полезным будет решение, принятое оперативно, но не опережающее свое время.

Информационные ограничения определяются недоступностью и дороговизной. Поэтому сбор дополнительной информации требует времени и

денег, но поскольку у менеджера есть ограничения в понимании и использовании, то это не всегда повышает качество решений. И в данном случае менеджеру нужно решить, компенсируют ли выгоды от более качественного решения затраты на сбор дополнительной информации.

Поведенческие ограничения будут факторами, препятствующими межличностным и внутриорганизационным коммуникациям, а это в свою очередь влияет на принятие решения. Принимая решения менеджера должны учитывать негативные последствия принятых решений, чтобы их нейтрализовать. Конечно, решения между собой связаны, т.к. принятие одного важного решения влечет принятие других решений, которые корректируют, изменяют или дополняют принятое ранее решение. Получается, что негативное отношение, предвзятость и барьеры на пути восприятия информации часто препятствуют принятию эффективных организационных решений.

В свою очередь тенденция развития информационных систем делает каждого работника открытым к информационным ресурсам, и быть осведомленным о ситуации в организации на любом уровне. И многие деловые организации развиваются в направлении группирования работ по рынкам, приспособления продукта к потребителю, что вызывает постоянное изменение продукта. Все в организации направлено на сближение тех, кто принимает решение с теми, кто это решение покупает, т.е. потребителями.

Поэтому целесообразно применение метода оценки стратегического решения в предпринимательстве, что нейтрализует влияние ценностей лица, принимающего управленческие решения, т.к. должно основываться на научных принципах оценки стратегического управления и планирования: принцип научности, принцип учета интересов заинтересованных сторон, принцип многокритериального выбора, принцип объективности, принцип системности.

Применение метода оценки стратегического решения в предпринимательстве позволит принять стратегическое решение в условиях неопределенности, риска, наличия неполной информации. Т.к. изменения во внешней среде в современном мире становятся не просто непредсказуемыми, но и турбулентными. Поэтому руководителю оценить возможные результаты при различных обстоятельствах сложно, т.к. увеличивается количество нестандартных ситуаций, которые требуют уникальные стратегические решения от руководителя организации. И метод оценки стратегического решения в предпринимательстве не должен иметь критерии, которые со временем могут потерять значимость. Поэтому важно метод оценки стратегического решения основывать на научном методологическом подходе. И тогда разработанный метод оценки стратегического решения может быть применен в различных сферах деятельности.

Метод оценки стратегического решения в предпринимательстве должен наиболее учитывать условия неопределенности, т.к. предпринимательство в

своем понятийном аппарате содержит наличие риска. Поэтому важно принять решение вовремя, чтобы обеспечить достижение организационных целей в долгосрочной перспективе. И метод оценки стратегического решения в предпринимательстве сможет помочь нейтрализовать влияние поведенческого ограничения, т.к. будет основываться на комплексном многокритериальном подходе, когда анализируются как качественные, так и количественные показатели.

Надо отметить, что любое важное управленческое решение связано с компромиссом, с наличием негативных последствий и побочными эффектами, которые менеджер должен учесть при сравнении с ожидаемой выгодой. В данном случае учесть все негативные последствия и побочные эффекты при принятии стратегического решения со стороны менеджера в современных рыночных условиях невозможно, т.к. это может привести к несвоевременности управленческого решения, поэтому при методе оценки стратегического решения в предпринимательстве принимается оптимальный вариант из альтернатив.

И важное управленческое решение порождает потребность в множестве других решений и влияет на все сегменты организации, поэтому чтобы эффективно принимать управленческие решения, менеджеру нужно понимать взаимосвязь между ними и выбирать альтернативы, которые внесут самый большой вклад в достижение организацией общих поставленных целей.

Одна из важных тенденций развития в том, что появляются организации, ориентированные на рынок, т.е. организации быстро адаптирующиеся к происходящим вне ее изменениям. Массовость рынка порождается не одинаковостью, а индивидуальностью. А это вынуждает организацию дифференцироваться по сегментам потребителей. Развитый рынок дает возможность малой организации конкурировать с большой организацией, ведь становится приоритетным не продуктивность, а эффективность. Появление конкурентов требует от организации усиления внутренней конкуренции. Скорость изменений в продукции и услугах подводит к изменению организационной структуры и требует новые способы делегирования работ в организации. Организации становятся гибкими также за счет партнерства и союзничества в бизнесе. А предпринимательский подход рождает множество способов ведения бизнеса, что требует инноваций.

Следующая тенденция развития – это развитие рынков, что влияет на развитие людей и их потребности. Теперь персонал организации более подготовлен в работе и желает участвовать в делах организации, потому что быстро изменяется жизнь вне организации и люди хотят быстрые изменения внутри организации. Или персонал будет уходить в другие более эффективные организации.

А также здесь нужно понимать, что не нужно пытаться создать продукт для всех потребителей, потому что в результате этот продукт окажется не нужен никому или меньшему количеству потребителей. На сегодня все универсальные продукты уже созданы и свободных мест нет, и чтобы пробиться к высокому спросу посредством продукта, нужно найти свою нишу и не пытаться завоевать весь рынок потребителей. В этом случае больше шансов, что активные потребители будут говорить о продукте и распространять информацию о ней. А это может стать основанием к распространению и расширению продукции, т.к. если продукт достаточно хорош, то новинка будет распространяться, не требуя больших затрат на рекламу, а за счет потребителей, которые пользовались или потребляли вашу продукцию. Получается при выделении определенного сегмента или при находке ниши потребителей это поможет к дальнейшему распространению продукции в будущем.

В современных тенденциях развития менеджмента предпринимательства актуально применять метод оценки стратегического решения в предпринимательстве, чтобы обеспечить не только определенные положительные эффекты, но и долгосрочность и успешность деятельности предпринимательских структур. Ведь внедрение инноваций или вложение инвестиций влекут определенные риски, т.к. связаны с новым продуктом или услугой, или предполагают затраты на новые технологии для увеличения экономической выгоды или экономии имеющихся ресурсов, или для получения определенных положительных эффектов.

Метод оценки стратегического решения в предпринимательстве будет основываться на оценке применения соответствия принципам управления. И этот метод станет важным этапом при стратегическом планировании, т.к. может предупредить и нейтрализовать нежелательные последствия для людей организации, которые тоже являются потребителями и имеют свои цели, как и организация и внешняя среда. Здесь метод оценки стратегического решения в предпринимательстве позволяет учитывать изменяющуюся рыночную среду, т.к. организация становится рыночно-ориентированной и учитывает безграничные потребности потребителей на фоне ограниченных экономических ресурсов, и основывается на принципах оценки стратегического решения.

В современных условиях есть тенденция развития предпринимательских структур по определению конкурентов, которые осуществляют идентичную деятельность по предоставлению услуги или по производству продукции, чтобы понимать позиционирование и определить свою уникальность на рынке. Для этого составляется список конкурентов, определяется их работа по спросу на их бизнес, определяется спектр их предложений, анализируются потребители данного конкурента. Но при этом можно подумать о существующем бизнесе, где также можно создать конкурирующий продукт своему же бизнесу, т.е. почему бы не придумать продукцию, которая больше

подходит именно для данного рынка региона или для определенной ниши рынка. Некоторые бизнесмены, как птицы, которые летят вслед за вожаком стаи, стараются не тратить много сил, т.е. не рисковать и следовать аналогичной стратегии. Ведь именно вожак-первопроходец преодолевает сопротивление ветра, а тем кто летит за ним намного легче. В данном случае бизнесмены ждут, когда лидер-конкурент выдаст какую-нибудь новую идею, а они подхватят и скопируют ее, при этом им не нужно преодолевать сопротивление ветра, как вожаку-первопроходцу[1].

Поэтому важно применение метода оценки стратегического решения в предпринимательстве, который универсален и может применяться руководителем как лидера рынка в определенном сегменте, так и руководителем, который ставит цель завоевания данного рынка или следования по пути лидера-конкурента.

Список литературы:

1. Годин С. Фиолетовая корова. Сделайте свой бизнес выдающимся! – М.: Манн, Иванов и Фербер, 2013.
2. Голубков Е.П. Технология принятия управленческих решений. – М.: изд-во «Дело и сервис», 2005.
3. Железняков В. Проблемы повышения конкурентоспособности и эффективности предприятия. – М.: Лаборатория книги, 2010. – 74 с.

Бурик П.И.
Друк В.Ю., к.э.н., доц.
Полесский государственный университет

СОСТОЯНИЕ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Роль малого предпринимательства в мировой экономике резко возросла в 80-90-е годы. По данным ООН, в целом на малых и средних предприятиях в мире занято почти 50% трудового населения и производится 33-60% национального продукта. Как и в других странах, развитие малого предпринимательства также оказывает огромное влияние на социально-экономический рост Республики Беларусь. Субъекты предпринимательской деятельности способствуют повышению благосостояния граждан, формированию конкурентной среды, росту производства товаров, расширению сферы услуг, поддержанию макроэкономической и социальной стабильности.

Законом Республики Беларусь «О поддержке малого и среднего предпринимательства» от 1 июля 2010 г. № 148-З определены субъекты малого предпринимательства: индивидуальные предприниматели,

микроорганизации (численность работников - до 15 человек), малые организации (со средней численностью работников от 16 до 100 человек) [2].

Таким образом, на законодательном уровне критерием к отнесению к субъектам малого предпринимательства является численность работников. В то время как в некоторых странах имеются и другие критерии – годовой оборот и сумма баланса. Однако, в нашей стране годовой оборот является критерием к отнесению к субъектам малого предпринимательства при принятии решения о финансировании, например, в соответствии с программами поддержки МСП.

Согласно исследованию Всемирного банка, наша страна заняла 37 место в отчете «Ведение бизнеса 2017» среди 190 государств мира, и улучшила за последний год свою позицию на 13 рейтинговых пунктов. Несмотря на активную работу правительства по улучшению положения Беларуси в данном рейтинге, представители МСП отмечают ухудшение условий ведения предпринимательской деятельности.

Малый бизнес развивается на территории Беларуси неравномерно. Распределение субъектов малого предпринимательства по регионам характеризуется достаточно высокой степенью концентрации в столице (37,7%) и крупных городах. В остальных регионах данный показатель характеризуется относительной равномерностью (7 - 9%) [3].

Плотность малого и среднего бизнеса (количество субъектов малого и среднего предпринимательства на 1000 жителей) в Беларуси сопоставима с зарубежными показателями (Россия – 39 единиц, Польша – 37 единиц, Латвия – 35 единиц, Литва – 32 единицы).

Рассмотрим динамику количества субъектов малого предпринимательства (рисунок 1).

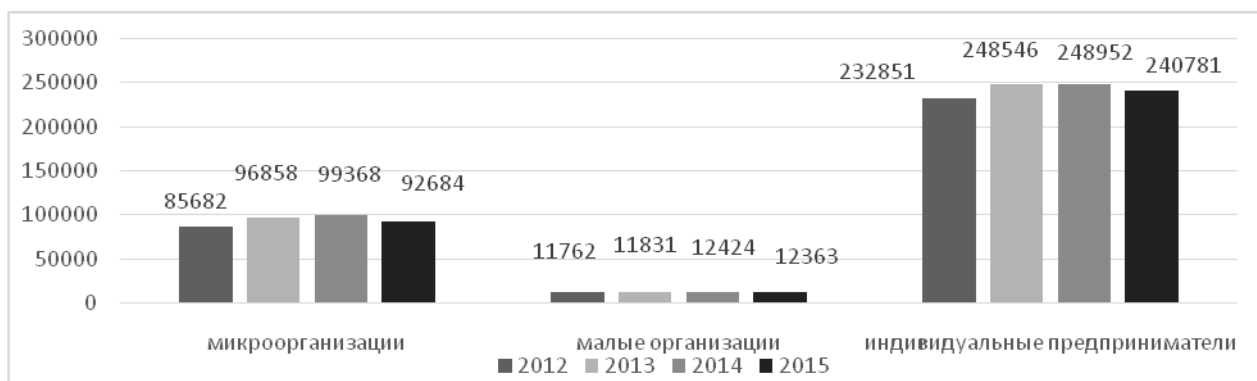


Рис. 1. Количество субъектов малого предпринимательства в 2012-2015 гг.

Источник – [2]

Таким образом, можно отметить положительный рост количества субъектов малого предпринимательства в период с 2012 по 2014 гг., однако за счет сокращения количества микроорганизаций и индивидуальных предпринимателей в 2015 году произошло сокращение общего количества на

4% по сравнению с 2014 годом. Как видим из графика, наибольшее количество субъектов являются индивидуальными предпринимателями (70% от общего количества субъектов малого предпринимательства).

В последние годы объемы продаж резко снизились, и это говорит о том, что экономическое положение субъектов малого предпринимательства заметно ухудшилось. Согласно опросу представителей малого предпринимательства, проведенному Исследовательским центром ИПМ, в 2016 г. 59,6% респондентов отметили, что объемы продаж на их предприятии за прошедший год значительно или несколько сократились. Об увеличении объемов продаж заявили только 11,8% респондентов. Такая негативная динамика сохраняется на протяжении последних двух лет. В 2015 г. 63,4% респондентов ответило, что на их предприятии произошло сокращение объемов продаж.

В связи с неплатежеспособностью контрагентов, МСП столкнулись с еще одной острой проблемой - рост дебиторской задолженности. Согласно результатам опроса, за 2016 г. 26,5% респондентов столкнулись с данной проблемой. Об уменьшении объемов дебиторской задолженности заявило только 13,4% респондентов.

Доступ к кредитным ресурсам для МСП достаточно ограничен, поэтому среди данных субъектов хозяйствования проблема роста кредиторской задолженности менее острая.

Ограниченные финансовые возможности сектора также отражаются в слабой инвестиционной активности. Соответственно масштабы сокращения инвестиций вследствие экономической стагнации не столь значительны. В 2016 г. о сокращении инвестиций сказало 27,8% респондентов при положительной динамике у 13,9% предприятий.

Более выражена реакция малого предпринимательства на кризис в динамике занятости. Согласно опросу, за 2016 г. о падении занятости сообщило 39,3% респондентов, в то время как о росте говорили 16,8% респондентов [4].

Таким образом, на основании проведенного анализа развития малого предпринимательства в Республике Беларусь, можно сделать вывод о том, что в последнее время наблюдается ухудшение состояния сферы малого предпринимательства. Негативное влияние оказывает не только экономический кризис, но и изменения в регуляторной среде. Большинство представителей малого предпринимательства сконцентрировано на задаче сохранения своего бизнеса, для чего, в первую очередь, проводит оптимизацию издержек. Следствием этого является сокращение занятости в секторе. Однако, несмотря на сложные экономические условия, государство пытается содействовать развитию малого предпринимательства в стране. Государственной программой «Малое и среднее предпринимательство в Республике Беларусь» на 2016–2020 годы предусмотрено увеличение количества центров поддержки предпринимательства и инкубаторов малого

предпринимательства, оказание государственной финансовой поддержки субъектам малого и среднего предпринимательства на сумму 86,076 млн. руб., реализация программы финансовой поддержки малого и среднего предпринимательства ОАО «Банк развития Республики Беларусь» на сумму 500,0 млн. руб. и другие мероприятия [5].

Список литературы:

1. О поддержке малого и среднего предпринимательства: Закон Республики Беларусь от 1 июля 2010 г. № 148-З: с изм. и доп. от 30 декабря 2015 г. № 344-З [Электронный ресурс] / Национальный правовой Интернет-портал Республики Беларусь – Минск, 2017. – Режим доступа: <http://www.pravo.by/document/?guid=3871&p0=Н11000148>. Дата доступа: 21.01.2017.

2. Малое и среднее предпринимательство в Республике Беларусь: статистический сборник / Национальный статистический комитет Республики Беларусь. – Минск, 2016. – 368 стр.

3. Распределение количества микроорганизаций и малых организаций по областям и г.Минску за 2015 год [Электронный ресурс] / Национальный статистический комитет Республики Беларусь. – Минск, 2017 – Режим доступа: http://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/realny-sector-ekonomiki/maloe-predprinimatelstvo/graficheskii-material-grafiki-diagrammy_9/raspredelenie-kolichestva-mikroorganizatsii-i-malyh-organizatsii-ro-oblastyam-i-g-minsku-za-2014-god/. Дата доступа: 26.01.2017.

4. Тенденции развития малого и среднего бизнеса в Беларуси [Электронный ресурс] / Исследовательский центр ИПМ – Минск, 2017. – Режим доступа: <http://www.research.by/webroot/delivery/files/pdp2016r04.pdf>. Дата доступа: 27.01.2017.

5. Государственная программа «Малое и среднее предпринимательство в Республике Беларусь» на 2016–2020 годы: Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 23.02.2016 № 149 [Электронный ресурс] / Министерство экономики Республики Беларусь – Минск – Режим доступа: http://www.economy.gov.by/dadvfiles/001340_53062_Programma.pdf. Дата доступа: 30.01.2017.

Бустонов Мансур Мардонакулович, к.э.н., доц.

Иномов Жафар Гуломжон угли,

Таджиев Асрорбек Равшан угли

Наманганский инженерно-технологический институт

ПРИОРИТЕТЫ И УСЛОВИЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ КАЧЕСТВА ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА В РЕСПУБЛИКЕ УЗБЕКИСТАНЕ

Построение новой экономической системы требует, с одной стороны, рассмотрения традиционных факторов экономического роста – накопление

материальных ресурсов, естественное увеличение численности трудоспособного населения, технический прогресс и рост производительности труда, а, с другой стороны, – обеспечение эффективного соединения человеческого, природного и физического капиталов – главных факторов экономического развития.

При этом, несмотря на наличие имеющегося потенциала, для его использования в интересах развития национальной экономики, требуется создание качественно нового механизма, позволяющего задействовать потенциальные и реальные возможности Узбекистана, обеспечивающие высокие темпы экономического роста.

Следует отметить, что среди ключевых проблем разработки новых стратегических ориентиров имеются недостаточно изученные их аспекты – приоритеты качества экономического роста, его индикаторы и модели использования в практике прогнозирования.

Проведенное авторам исследование показало, что в экономической теории сложились два основных подхода к пониманию феномена экономического роста, которые можно обозначить как: воспроизводственный и функционально-макроэкономический.

Функционально-макроэкономический подход в целостном виде впервые обосновывается в работах Дж. М. Кейнса и его последователей и в дальнейшем развивался в рамках «основного течения» экономической мысли.

Таблица 1 - Сравнительная характеристика воспроизводственного и функционально-макроэкономического подходов при исследовании экономического роста

Критерии сравнения	Воспроизводственный подход	Функционально-макроэкономический подход
Исходные методологические принципы	В наиболее известных версиях – диалектический метод, трудовая теория стоимости.	Системно-функциональный метод, теория факторов производства.
Основа экономического роста (ЭР)	ЭР – результат накопления капитала и расширенного воспроизводства совокупного продукта.	ЭР – результат функционирования макроэкономической системы, долгосрочный тренд роста конечного продукта (ВВП), отождествляемый с ростом потенциального выпуска.
Структура общественного продукта	Определенное соотношение натурально-вещественной и стоимостной структуры совокупного продукта и, как следствие, поддержание необходимых пропорций между потреблением, возмещением и накоплением в обоих подразделениях.	Наличие определенных пропорций в структуре конечного продукта: по расходам, доходам, добавленной стоимости. Важнейшая роль тождества сбережений и инвестиций.

Секция 4: Актуальные проблемы развития сложных систем: экономические, экологические, управленческие и информационные аспекты

Продолжение табл. 1

Дифференциация типов ЭР	Главный акцент – на разграничении экстенсивного и интенсивного типов роста.	Разграничение роста на фактический и потенциальный рост.
Факторы производства	Различаются: источник создания стоимости – абстрактный общественно-необходимый труд и факторы производства продукта – труд, капитал, природные ресурсы.	Не проводится субординация между факторами производства. В моделях ЭР труд, капитал, природные ресурсы, НТП и др. выступают как факторы одного порядка.
Рассматриваемые уровни экономики	Взаимосвязь индивидуального и общественного воспроизводства.	Макроуровень экономики.
Рассматриваемые сферы производства	Как правило, сфера материального производства.	Производство товаров и услуг.
Рассматриваемый период	Нет привязки ЭР к определенному периоду. Нет четкого разграничения долгосрочного и краткосрочного периода.	ЭР изучается в долгосрочном аспекте в связи с ростом экономического потенциала, а темпы фактического роста рассматриваются в годовом исчислении.
Показатели характеризующие основные результаты производства	Совокупный общественный продукт, национальный доход, чистый общественный доход, фонды воспроизводства. Методология расчета – на основе БНХ.	Валовой внутренний продукт, чистый внутренний продукт, национальный доход, личный доход, личный располагаемый доход. Методология расчета – на основе СНС.
Эффективность производства и ЭР	Вопросам эффективности производства и ЭР уделяется повышенное внимание. Различаются показатели технической, экономической и социальной эффективности.	Показатели эффективности производства рассматриваются, как правило, в рамках теории производства, а не экономического роста. Социальная результативность роста рассматривается лишь как рост ВВП на душу населения и максимизация потребления на душу населения.

Источник: составлено авторами.

Несовпадение указанных подходов и их взаимное неприятие не сопровождалось системным сопоставлением этих подходов, однако это не снижало в целом качество исследований по проблематике экономического роста.

Обоснованное в работе видение такого разграничения представлено в таблице 1. Каждый из приведенных подходов имеет свои преимущества и недостатки.

Преимущества функционально-макроэкономического подхода заключаются в четкости форм отражения динамики экономического роста, более полном учете вклада факторов производства в формировании конечного продукта экономики. Недостатки данного подхода связаны с методологической нечеткостью в определении основных понятий, акцентом исключительно на конечные результаты хозяйственной деятельности и процессы распределения конечного продукта среди основных секторов экономики при игнорировании сложных внутренних взаимосвязей собственно процесса производства. По нашему мнению, всестороннее исследование проблем экономического роста возможно при комплексном использовании обоих подходов – воспроизводственного и функционально-макроэкономического, которые дополняют друг друга и позволяют лучше показать взаимосвязь экономического роста с другими формами экономической динамики, провести субординацию факторов производства и роста, а также количественно оценивать вклад отдельных факторов в экономический рост.

Существуют несколько подходов к определению и оценке качества экономического роста: структурный; на основе оценки качества и конкурентоспособности конечной продукции; на основе оценки качества ресурсов; социальный подход. Причем каждый из них акцентирует внимание, только на одну характеристику роста (структурную, технологическую, социальную и т.д.), что не дает представления о богатстве содержания данного явления, зачастую происходит отождествление роста и развития. При этом характеристики качества роста становятся характеристиками процесса экономического развития.

В статье показано, что качество экономического роста проявляется в разных сферах экономической и социальной жизни общества. Оно может быть представлено следующими характеристиками:

1. Рост качества факторов производства – измеряется показателями технической оснащенности и его производительности (производительность труда, фондоотдача, продуктивность первичных ресурсов) и уровнем эффективности.

2. Рост качества производимых в экономике товаров и услуг - измеряется техническими характеристиками и потребительскими свойствами продукции, ее конкурентоспособностью на мировом рынке.

3. Прогрессивные сдвиги в структуре национальной экономики – соответствие национальной экономической структуры характеру инновационного развития с учетом особенностей страны. Этот показатель измеряется долей высокотехнологичных отраслей в структуре экономики, их вкладом в создание конечного продукта. Критерием выделения высокотехнологичных отраслей является доля расходов на НИОКР в общих расходах предприятий и доля передовых технологий в технологическом процессе в целом.

4. Социальная результативность роста – рост уровня и качества жизни населения, сохранение и улучшение среды обитания. Измеряется показателями качества жизни населения и качества окружающей среды, национальной безопасности.

Критерий качества экономического роста, являясь объективной категорией, выступает еще и как одна из форм выражения производственных отношений. Ее специфичность состоит в том, что, будучи осознанной, она выступает как важнейшая посылка разработки экономической политики, системы плановых и отчетных показателей деятельности хозяйства страны в целом и его отдельных структурных звеньев. В этом смысле критерий экономического роста выступает как один из элементов экономической стратегии государства. В содержательном аспекте критерий качества экономического роста связан с параметрами экономического роста в целом и обеспечивающего его уровень факторами.

Следует отметить относительно высокое качество человеческого капитала, оцениваемое на основе индикаторов ожидаемой продолжительности жизни, образования, доли бюджетных средств, направляемых на развитие социальной сферы.

На высокий уровень корреляции показателей средней продолжительности жизни и расходов бюджета показывают данные таблицы 2.

Таблица 2 - Показатели средней продолжительности жизни и расходов бюджета в странах СНГ

Украина	Узбекистан	Азербайджан	Туркменистан	Казахстан	Россия	Беларусь
Продолжительность жизни						
67,7	66,8	67,1	62,6	65,9	65,0	68,7
Доля инвестиций на здравоохранение в ВВП						
6,6	5,3	4,3	4,4	3,7	5,5	6,6

Источник: WDI/ 2008

Важнейшим достижением по оценке международных организаций, стал рост индекса развития человеческого капитала. По данным ООН, индекс развития человеческого потенциала вырос с 0,59 в 2005 г. до 0,62 в 2009 г. За этот же период ожидаемая продолжительность жизни увеличилась на один год.

На основе выявленных проблем по обеспечению качества экономического роста определены сценарные условия темпов развития экономики, применены и обоснованы эконометрические модели обеспечения качества экономического роста на кратко- и долгосрочную перспективу, приведена оценка прогнозных уровней достижения качества экономического роста в Узбекистане.

Таблица 3 - Условия для повышения качества экономического роста РУз на период 2012 – 2020 гг. (в % к соответствующему периоду)*

		2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020
ВВП	1	7,5	7,7	7	6,5	7	7	7,5	7	6,8
	2	8,5	8,7	9	8,2	8,5	8,6	8	8,5	9
	3	9,2	9,5	10	10,2	10,5	10,5	11	11,5	11,7
ИПЦ	1	7,8	8	8	8	7,5	7,6	7,5	7,4	7,3
	2	6,5	6,3	6	5,7	5,5	5,3	5	5,3	5,5
	3	6,5	6	5,5	5,4	5,3	5	4,8	4,5	4,2
ИКР*	1	0,13	0,13	0,13	0,13	0,13	0,13	0,13	0,14	0,14
	2	0,15	0,16	0,17	0,18	0,18	0,19	0,20	0,19	0,18
	3	0,15	0,17	0,18	0,19	0,19	0,20	0,21	0,22	0,24

Примечание: Прогноз ИПЦ на основе авторегрессионной модели.

*расчеты автора как отношение разницы между темпами прироста ВВП и ИПЦ к темпам прироста ВВП. В виде формулы оно выглядит как $ИКР = \frac{(\text{прирост ВВП} - \text{прирост ИПЦ})}{\text{прирост ВВП}}$. Источник: расчеты авторов.

Итоговые расчеты использования моделей роста экономики (табл. 3) показывают, что уровень качества экономического роста более приемлем по третьему модернизационному сценарию. Важнейшей предпосылкой для создания условий обеспечивающих качество экономического роста является инновационный фактор. Так, если темпы технологического оснащения будут расти на уровне 25-15% в год, то при соблюдении всех условий третьего сценария по индексу качества экономического роста страна выйдет на положительный уровень уже в 2012 г.

Повышение качества экономического роста в долгосрочной перспективе должно стать приоритетной задачей макроэкономической политики республики. Для достижения и выхода на положительный уровень качества экономического роста страны необходимо разработать сценарий, базирующийся на выбранных социально-экономических приоритетах.

Гракова М.А., к.э.н., доц.

Донбасская национальная академия строительства и архитектуры

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ НЕДВИЖИМОСТЬЮ НА РАЗНЫХ ЭТАПАХ ЖИЗНЕННОГО ЦИКЛА

Постановка проблемы. Целью функционирования любого субъекта хозяйствования в рыночной экономике является достижение эффективности и ее повышение в долгосрочном периоде. Недвижимость не является в данном случае исключением. Достижение эффективности при управлении недвижимостью традиционно связано с минимизацией финансовых, организационных и прочих затрат, а так же с максимизацией доходов от ее использования. Данный обобщенный подход учитывает смысловое значение

термина «эффективность», но далеко не в полной мере отражает те виды эффекта, которые можно получить от использования объектов недвижимости.

Определение эффективности управления объектами недвижимости имеет существенное значение, поскольку от верности и точности результатов оценки зависит успешность субъектов хозяйствования, возможности их дальнейшего развития. В данном контексте очевидной является важность разработки соответствующей методической базы оценки.

Анализ последних публикаций. Анализ научной литературы позволяет сделать вывод об актуальности темы исследования. При этом различные авторы рассматривают процесс оценки эффективности управления недвижимостью с различных точек зрения в разрезе видов недвижимости, что обеспечивает изучение данного вопроса с различных позиций и дает толчок для дальнейших исследований по теме. Так, в работе Харламова А.С. [1] изучены вопросы эффективности управления недвижимостью крупной компании, сформирован авторский подход к эффективности управления недвижимым имуществом в системе эффективностей хозяйствующего субъекта, сформирована сбалансированная система показателей оценки недвижимости на основе разработок Р. Каплана и Д. Нортон. В исследовании Гореловой С.С. [2] осуществлена попытка систематизации подходов к оценке эффективности управления объектами недвижимости, существующих в современной экономической литературе, в результате чего предложены этапы исследования эффективности управления объектами недвижимости социальной сферы. В работе Бочарова А.Ю. рассмотрены показатели эффективности работы управляющих компаний [3]. В работе Болотина С.А., Лемешко Д.С. [4] представлено дополнение математического аппарата оценки долгосрочных инвестиционных проектов в коммерческую недвижимость новыми критериями оценки. В исследовании Далуевой Р.М., Казибекова Г.С. [5] предложены направления совершенствования методов оценки промышленной недвижимости и повышение эффективности ее использования на этой основе.

Рассмотренные подходы к оценке эффективности недвижимости позволяют сделать вывод о том, что исследователи преследуют цель определения эффективности использования объектов недвижимости различного функционального назначения (коммерческой, промышленной, жилой и т.д.). При этом в расчет берутся отдельные этапы жизненного цикла объекта (инвестиционный или эксплуатационный) и не учитывается комплексный характер функционирования такого объекта в разрезе подходов к управлению недвижимостью на каждом этапе.

Постановка задания. Обращая внимание на актуальность проблемы, анализ последних публикаций и нерешенную часть проблемы, целью данного исследования является определение критериев оценки эффективности

управления недвижимостью на разных этапах жизненного цикла объектов в разрезе подходов к управлению.

Изложение основного материала. Функционирование любого материального объекта во времени традиционно называют его жизненным циклом. Жизненный цикл объекта недвижимости соответствуют временному интервалу от момента зарождения идеи строительства до ликвидации объекта. Классификация жизненных циклов объекта недвижимости осуществляется, в первую очередь, с позиции недвижимости как физического объекта. Основными этапами или стадиями в данном случае выступают:

инвестиционно-строительный (создание объекта недвижимости) – комплекс работ, направленный на формирование инвестиционного замысла, подготовку проектной документации, непосредственно строительные работы, ввод объекта в эксплуатацию;

эксплуатационный (использование недвижимости как физического объекта) – комплекс работ по формированию права собственности, технической эксплуатации, обслуживанию, использованию объекта согласно его функциональному назначению;

восстановительный (совершенствование объекта недвижимости) – комплекс работ по полному или частичному устранению физического и морального износа объекта, доведению его до современных требований и условий комфортности;

ликвидационный (прекращение физического использования объекта недвижимости) – комплекс работ по физической ликвидации объекта, прекращению его использования.

Оценка эффективности эксплуатации объектов недвижимости на каждом из представленных этапов сопряжена с рядом особенностей и зависит от видов работ или подходов к управлению недвижимостью. Несмотря на многообразие подходов к управлению недвижимостью, мировая практика выделяет следующие основные разновидности:

управление зданием (Building Management) – деятельность по управлению строительством в более распространенной трактовке или управление объектом недвижимости согласно его жизненному циклу в более узком понимании;

управление инфраструктурой (Facility Management) – предполагает комплекс работ по технической эксплуатации и обеспечению уборки и обслуживания территории;

управление собственностью (Property Management) – управление вопросами маркетинговой, финансовой и юридической деятельности, включает продвижение объекта недвижимости на рынке, финансовое планирование и текущее оперативное управление;

управление активами (Asset Management) – предполагает управление недвижимостью как инвестицией или активом с целью дальнейшего

преумножения ее стоимости и включает комплекс работ на фондовом рынке, оценке объектов недвижимости, финансовому управлению.

Таблица 1 – Критерии эффективности управления недвижимостью в соответствии с этапом жизненного цикла

Этап жизненного цикла	Вид управления недвижимостью*	Критерии эффективности управления недвижимостью
1	2	3
Инвестиционно-строительный	Управление зданием (Building Management)	Экономический эффект от сокращения приведенных затрат на стадии строительства; экономический эффект от сокращения продолжительности возведения объекта.
Эксплуатационный	Управление инфраструктурой (Facility Management)	Экономический эффект в сфере эксплуатации конструкций; экономический эффект от верного выбора обслуживающих организаций; экономический эффект от оптимизации затрат на обслуживание объекта.
	Управление собственностью (Property Management)	Экономический эффект в сфере эксплуатации от функционирования объекта за период досрочного ввода; экономический эффект за счет оптимизации управленческих затрат.
	Управление активами (Asset Management)	Экономический эффект от улучшения арендных условий; экономический эффект от оценки стоимости объекта.
Восстановительный	Управление зданием (Building Management)	Экономический эффект от сокращения приведенных затрат на стадии строительства; экономический эффект от сокращения продолжительности возведения объекта.
	Управление собственностью (Property Management)	Экономический эффект от снижения аварийности (повышения надежности) объекта недвижимости; экономический эффект от снижения эксплуатационных затрат.
	Управление активами (Asset Management)	Экономический эффект от роста стоимости активов; экономический эффект от прироста денежного потока за счет отдельных факторов.
Ликвидационный	Управление зданием (Building Management)	Экономический эффект от сокращения приведенных затрат на стадии демонтажа; экономический эффект от сокращения продолжительности демонтажа.
	Управление собственностью (Property Management)	Экономический эффект от снижения эксплуатационных затрат; экономический эффект от реализации демонтированного объекта или его частей.

* типичен для этапа жизненного цикла в большей степени.

Таким образом, учет этапов или стадий жизненного цикла объектов недвижимости, а так же разновидностей управления позволяет сформировать подход к оценке эффективности управления, базирующейся на критериях, которые в совокупности дают синергетический эффект от использования объекта на протяжении всего жизненного цикла.

Описанный подход может претендовать при известных ограничениях на универсальность при оценке эффективности управления недвижимостью.

Выводы. Проблема управления недвижимостью в последнее время получила широкое развитие. Одно из ведущих мест в системе управления недвижимостью занимает оценка эффективности данного процесса. Поскольку единого подхода к оценке эффективности не сформировано, целесообразно продолжать научный поиск по данному направлению.

Считаем целесообразным использование подхода к оценке эффективности управления недвижимостью исходя из стадии жизненного цикла. Это позволит определять результативность целевых установок собственников или пользователей объектов недвижимости в различных условиях. Представленные в исследовании результаты в дальнейшем могут быть использованы при формировании методик оценки эффективности использования недвижимого имущества.

Список литературы:

1. Харламов А.С. Эффективность управления недвижимостью крупной компании / А.С. Харламов // Имущественные отношения в Российской Федерации. – 2005. - №2(41). – С. 37-46.
2. Горелова С.С. К вопросу оценки эффективности управления объектами недвижимости / С.А. Горелова // Вестник ОГУ. – 2013. - №8(157). – С. 88-95.
3. Бочаров А.Ю. Показатели эффективности оценки работы управляющих компаний / А.Ю. Бочаров // Российский экономический интернет-журнал. – 2006. – №4. - [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.e-rej.ru/Articles/2007/Bocharov.pdf>
4. Болотин С.А. Специфические вопросы оценки эффективности проектов коммерческой недвижимости / С.А. Болотин, Д.С. Лемешко // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.top-ocenka.com/ocenka-mn5.html>
5. Далуева Р.М. Совершенствование методики оценки и организации управления промышленной недвижимостью / Р.М. Далуева, Г.С. Казибеков // Транспортное дело России. – 2010. - №6. – С. 63-67.

Гузельбаева Г.Т., к.э.н., доц.
Казанский федеральный университет

РЕАЛИЗАЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА В ОСОБЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОНАХ

В настоящее время одной из важнейших внутриэкономических задач России является перевод отечественной промышленности от сырьевой направленности в сферу высоких технологий, в сферу инновационной деятельности. Добиться успеха в реализации данной задачи можно благодаря использованию одного из новых, перспективных инструментов по привлечению частных инвестиций и диверсификации экономики - особые экономические зоны (ОЭЗ).

Несмотря на множество схожих черт государственно – частного партнерства и ОЭЗ, есть одно принципиальное отличие, которое сводится к следующему. Если в случае партнерства участники реализуют проект в одной сфере, то в рамках ОЭЗ функционирует большое количество резидентов, которые занимаются разнонаправленной деятельностью.

Следовательно, ОЭЗ являются не формой ГЧП, а скорее средой его реализации, которая носит локальный характер. Особенностью локальной среды является то, что она порождается взаимодействием агентов, принадлежащих к разным секторам экономики, а также формируется при взаимном влиянии государственной власти и представителей деловых кругов.

На сегодняшний день на территории РФ предусмотрено создание следующих типов ОЭЗ:

- промышленно-производственные (ППЗ);
- технико-внедренческие (ТВЗ);
- туристско- рекреационные (ТРЗ);
- портовые (ПОЭЗ).

Что касается требований к минимальному объему инвестиций для резидентов ОЭЗ, то они для ТВЗ отсутствуют, а для резидентов промышленно-производственных и, в некоторых случаях, портовых особых экономических зон установлены. Для ППЗ данная сумма составляет 10 млн.евро (за исключением нематериальных активов), из которых в течение года со дня заключения соглашения должно быть инвестировано не менее 1 млн.евро.

В случае ведения деятельности в ПОЭЗ резидент в течение срока действия соглашения обязан осуществить капитальные вложения в рублях в сумме, эквивалентной:

- не менее десяти миллионам евро (за исключением нематериальных активов) при строительстве объектов инфраструктуры морского порта,

речного порта, аэропорта, в том числе новых морского порта, речного порта, аэропорта;

- не менее трем миллионам евро (за исключением нематериальных активов) при реконструкции объектов инфраструктуры морского порта, речного порта, аэропорта[1].

Основной целью создания ПОЭЗ является создание условий для перераспределения транзитных мировых потоков товаров и капиталов в интересах Российской Федерации.

Следующий тип ОЭЗ, как технико-внедренческие, призван создавать высокотехнологичную продукцию и доводить ее до промышленного применения. Если рассматривать зарубежный опыт, то они наиболее часто встречаются в США, Японии и Китае. Причем, в американской практике их именуют технопарками, в японской – технополисами, в китайской – зонами развития новой и высокой технологии. Вместе с тем в Китае зоны развития «представляют собой ориентированные на внешний мир районы, в которых концентрируются иностранные инвестиции и где система стимулов экономического роста зависит от притока капиталов из-за рубежа» [2].

Однако проведенные нами исследования показывают, что проблем в области развития ОЭЗ еще немало. По мнению экспертов на успешное развитие ОЭЗ негативное воздействие оказывают следующие факторы: дефицит резидентов, неудовлетворительный объем предоставляемых льгот, медленное освоение территорий; недостаточно прозрачный механизм заключения соглашений с резидентами, высокие входные барьеры; неразвитость социальной инфраструктуры, низкая активность осваивания бюджетных средств.

Особого внимания из перечисленных проблем заслуживает вопрос предоставления льгот инвесторам, которых, по их мнению, недостаточно, так как они не компенсируют в полной мере возникающие риски. Кроме того, их с меньшими усилиями можно получить в рамках регионального законодательства.

В качестве институциональных преобразований, мы считаем уместным, институтам управления ОЭЗ наладить тесную связь с создаваемыми в настоящее время региональными центрами ГЧП. Данные центры помогут сформировать взаимосвязи органов управления ОЭЗ с банками, технопарками, промышленными округами, которые, в отличие от государства, обладают современными финансовыми инструментами инвестирования.

Таким образом, несмотря на существующие трудности в процессе создания ОЭЗ, они наряду с другими институтами развития могут стать эффективным инструментом антикризисной политики, притока инвестиций, роста занятости населения, повышения конкурентоспособности экономики страны, которая принимает выгодный экспортно-ориентированный характер.

Инновационный потенциал ОЭЗ может выражаться в виде статических и динамических экономических эффектов. Статические экономические эффекты достигаются в случае, когда появляются новые источники дохода и рабочие места, растет экспорт, поступает иностранная валюта, пополняется доходная часть государственного бюджета.

Динамические эффекты включают потенциальную возможность создания новых рабочих мест, повышение квалификации персонала, обеспечение трансфера новых технологий и эффект демонстрации, который возникает вследствие применения передового опыта. Эффекты данной группы являются более значимыми с точки зрения долгосрочной прибыли от развития зоны, но в меньшей степени поддаются измерению.

В целом создание и развитие ОЭЗ имеет ряд положительных моментов, а именно: способствует интенсификации экономического роста, укреплению внешнеэкономического потенциала страны; позволяет обеспечить мощный научно-технологический рывок; оказывает существенное влияние, как на отдельные аспекты экономической безопасности, так и на ее общий уровень.

Говоря о достоинствах и преимуществах ОЭЗ, необходимо иметь в виду, что их реализация возможна лишь при создании определенных условий, к таковым относятся: развитие институтов управленческого менеджмента (конъюнктурных, маркетинговых, институтов сертификации), оказывающих содействие инвесторам в продвижении инновационных технологий, товаров и услуг на рынок; институтов и механизмов финансового рынка (кредитование, управление активами, страхование, лизинг и т.д.); формирование инновационной деятельности, в том числе на основе образования специальных венчурных фондов.

Список литературы:

1. Официальный сайт Министерства экономического развития Российской Федерации. URL: <http://economy.gov.ru/>
2. Пи Цяньшэн, Ван Кай (2006) Опыт китайских зон технико-экономического развития /Пер. с китайского. – СПб.: Изд-во Санкт-Петербургского университета.

Джураева Д.Д.

Бухарский государственный университет

ВЛИЯНИЕ МАССОВОЙ КУЛЬТУРЫ НА ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ

В XXI веке, в веке информационных и высоких технологий термин «человеческий потенциал» встречается не только в исследованиях и статьях ученых, но часто в средствах массовой информации.

В современной научной литературе зарубежных стран, существуют разнообразные определения понятия «человеческий потенциал». В частности, в «Докладе о развитии человека за 1997 год», который подготовила ООН, отмечается, что «Потенциал человека представляет собой различные комбинации функциональных качеств человека, которые он может обеспечить, и отражает свободу приобретения этих функциональных качеств». При этом «...функциональные качества человека отражают то полезное, что этот человек может сделать или обеспечить себе, например, хорошо питаться, долго жить и участвовать в жизни общества» [1].

В связи с переходом развитых стран на стадию постиндустриального развития, началом трансформационных процессов постсоциалистических стран, цивилизационными сдвигами глобализирующегося мира, в современных условиях остро встает вопрос о поиске новых ориентиров развития, т.е., человеческое развитие. Если вспомнить недалекое прошлое, то для общества главным всегда был вопрос получения прибыли, и только с недавних пор приоритеты общества начали меняться. А истинная история человеческого развития начинается с того момента, когда общество направляет свои ресурсы и усилия на развитие человеческого потенциала.

В современном постиндустриальном мире, ни одно общество не может видеть свою перспективу без развития и укрепления культурного и духовного потенциала, духовных и нравственных ценностей в сознании людей. Поэтому проблема духовности, проблема духовного и нравственного воспитания приобретает сегодня, особенно важное значение. Будущее каждого народа, прежде всего, зависит от него самого, от духовной энергии и творческой силы его национального сознания. Так например, Т.И.Заславская, описывая человеческий потенциал, пишет что он «закреплен в таких физических и духовных качествах граждан, значительная часть которых зависит от генофонда страны, условий социализации новых поколений и особенностей национальной культуры. Характер менталитета, структура ценностей, типы личностей сравнительно слабо изменяются на протяжении жизни людей, в значительной мере передаются от поколения к поколению» [2]. Соболева И.В., определяя эту категорию, отмечает, что человеческий потенциал – это накопленный населением запас физического и нравственного здоровья, общекультурной и профессиональной компетентности, творческой, предпринимательской и гражданской активности, реализуемый в разнообразных сферах деятельности, а также в уровне и структуре потребностей [3].

Народная культура – это культура, присущая определенному народу, ее составными частями являются язык, письменность, верования, обычаи, традиции, фольклор, символика, быт. Она берет свое начало в глубине веков, несет печать столетий. Для нее характерна межсоциальная диффузия.

Народная культура проникает в аристократическую, городская – в сельскую, оседлая – в кочевую, столичная – в провинциальную, и наоборот [4,270].

Массовая культура – это порождение от индустриального общества. Она не могла появиться без развития кинематографа, грамофонной записи, радио, телевидения. Понятие «массовая культура» впервые было обосновано в коллективном сборнике под редакцией Б. Розенберга и Д. Уайта «Массовая культура», вышедшем в США в 1957 г. Оно вобрало в себя элементы таких терминов, как «массовая коммуникация», «массовое общество», «народная культура». Один из авторов доктрины массового общества американский социолог Э. Шилс еще в 1960 г. утверждал, что индустриализация обеспечивает интенсивное развитие средств массовой информации, которые, в свою очередь, способствуют объединению индивидов в социальное и культурное целое – массовое общество [5, 294]. Можно дополнить – контролируемое общество. Контролируемое потому, что средства массовой информации объединяют людей в социальное и культурное целое благодаря ценностям массовой культуры. Сходные вкусы и формы «культурного потребления» распространяются как в привилегированных, так и в малообеспеченных слоях общества. СМИ становятся не только носителями культуры, но и средством манипулирования сознанием и настроениями людей с помощью предметов этой культуры – фильмов, книг, музыкальных произведений, компьютерных игр. Массовая культура – это культура больших аудиторий. Распространяемая с помощью массовых коммуникаций, эта культура носит экспансионистский, агрессивный характер. Ее продукция легко находит отклик в сознании и душах миллионов, для ее восприятия не требуется напряжение ума и чувств, но в то же время она способна создавать положительные и отрицательные эмоции, вызывать сопереживание, чувство наслаждения у миллионов людей.

Первичной функцией массовой культуры как формы общественных связей вытекает из утверждения французского исследователя М. Дюфрена: массовое искусство существует... благодаря тому, что массовая культура может формировать у огромного числа людей состояние эстетического, психического и физиологического удовольствия, она становится, по Дюфрену, идеальным инструментом воздействия на человеческое сознание. «Коммерческое искусство, – писал он, – может быть столь же действенным, что и полицейский аппарат» [6, 13–14].

Еще одна функция массовой культуры как формы общественных связей состоит в том, чтобы обеспечить социализацию человека, помочь ему освоить новые социальные роли и ценности, научить его способам регуляции поведения в разных нестандартных ситуациях, столь свойственных современному обществу. Массовая культура добивается этого путем моделирования разных жизненных ситуаций, она дает людям представление, как действовать в тех или иных условиях, дает ориентиры образа жизни.

Особенно в XXI веке массовая культура играет колоссальную роль как в обществе, обеспечивая нужную с точки зрения для заказчика пропаганду. В конечном счете, продукция массовой культуры выражается в количестве и качестве художественных мифов, воплощенных в книгах, фильмах, музыкальных произведениях, театральных и концертных постановках. Массовая культура стала индустрией по производству мифов. Социальный заказ и художественный метод в сочетании с мифологическими единицами и общей мифологической концепцией – инструменты создания мифов в любом обществе.

Массовая культура управляется системой «публик рилейшнз» путем социального заказа. Социальный заказ для массовой культуры исходит от руководства компаний, производящих продукцию этой культуры, – от издательских концернов, кинематографических и телевизионных корпораций, музыкальных фирм. Этот заказ осуществляется через систему финансирования, институт продюсеров, систему конкурсов и производства произведений массовой культуры.

А это, в свою очередь подталкивает появлению таких ориентиров, как материальное потребление (стандарты на жилище, предметы быта, продукты питания, на определенную одежду и обувь, которые задают высокие ориентиры для людей, стремящихся приобщиться к ценностям западной цивилизации), привязываемое политическое направление для страны («цветные» революции) и т.д. Для преодоления таких «барьеров» по нашему мнению необходимо обратить особо важное внимание на развитие культуры и высоких ценностей, воспитанию и образованию подрастающего поколения, так как, именно подрастающее поколение является, и будет являться продолжателями и носителями культуры.

В заключении можно сказать, что, именно культура свойственная каждому народу, будучи мощнейшим средством формирования национального самосознания, национальной гордости, является универсальной духовной основой развития человеческого потенциала для страны.

Список литературы:

1. Human Development Report 1997 // Oxford: Oxford University Press, 1997.- 245р.
2. Заславская Т.Н. Человеческий потенциал в современном трансформационном процессе // Общественные науки и современность. 2005. № 3. С. 12.
3. Соболева И.В. Человеческий потенциал российской экономики: проблемы сохранения и развития / И.В. Соболева. – М.: Наука, 2007. С.12.
4. Брасов Б. Социальная культурология. М., 1996.
5. Shils E. Mass society and its culture // Daedalus. 1960. № 2.
6. Dufrenne M. L'art de masse existe – t // Revue d'Estherique. 1974. №. 3–4.

Дмитриев А. А.
Савина Ю.А.

Рязанский государственный радиотехнический университет

НЕЭФФЕКТИВНОСТЬ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ: ПРИЧИНЫ И ОСНОВНЫЕ ПУТИ ПРЕОДОЛЕНИЯ

Одним из важнейших показателей эффективности экономики является производительность труда. Россия по данному показателю имеет отставание от развитых стран (США, Япония, Германия), но в целом опережает крупные развивающиеся страны (Бразилия, Индия, Китай, ЮАР – страны БРИКС).

Динамика производительности труда за последние 10 лет подтверждает, что Россия занимает срединное положение между странами-лидерами и странами БРИКС. Это позволяет сделать вывод, что по этому показателю Россия – самая богатая среди бедных и самая бедная среди богатых.

Таблица 1 - Производительность труда в крупных странах, долл. [1], [2]

Год Страна	2006	2011	2015	2016
США	88000	60300	55904	57220
Германия	63800	55300	41267	47535
Япония	64000	39800	32481	38731
Бразилия	18000	-	8802	15048
Россия	24100	22000	25411	25185
Индия	12800	-	8280	6599
Китай	9500	-	1688	15095
ЮАР	-	-	5784	13166

Вторым важным показателем эффективности экономики страны является её конкурентоспособность.

Таблица 2 - Показатель глобальной конкурентоспособности стран, [3]

Год Страна	2006	2011	2015	2016
США	1	4	3	3
Германия	5	5	4	5
Япония	8	6	6	8
Бразилия	66	53	75	81
Россия	62	66	45	43
Индия	43	56	55	39
Китай	54	26	28	28
ЮАР	45	50	49	47

Страны БРИКС, даже значительно отстающие от РФ по производительности труда, стоят на одном уровне либо опережают её по

сводному индексу конкурентоспособности. Сводный индекс конкурентоспособности складывается из 12-ти компонентов, в том числе включает эффективность товарных и финансовых рынков, уровень эффективности бизнеса, инновации. По большинству этих критериев РФ значительно отстаёт от других крупных стран.

Для того чтобы более детально разобраться с производительностью труда России и найти причины, мешающие её повышению, необходимо проанализировать наиболее значимые отрасли экономики.

1. Торговля.

В данном секторе РФ занимает лидирующее положение отрасли в структуре ВВП по сравнению с другими странами, но данное лидерство не является позитивным.

Сфера розничной и оптовой торговли в нашей стране сильно гипертрофирована. Более 25% в ВВП – это слишком много.

Ещё в 90х г. XX века экономист и политик Григорий Явлинский нашёл схожие черты между экономикой России и «очередью к торговому ларьку». Плачевно, что за 20 лет ситуация не только не изменилась, но даже и усугубилась, так что данное сравнение актуально и на сегодняшний день.

Таблица 3 - Торговля в структуре экономики ряда стран, % от ВВП, [4], [5], [6]

Год Страна	2006	2011	2015	2016
США	16,8	11,8	19	12
Германия	-	21,8	18	-
Япония	13	13,9	19,8	12,5
Бразилия	18,7	17,3	-	-
Россия	27	19,1	31	25,8
Индия	14,7	15,8	14,9	-
Китай	9,4	11,1	9,7	10,6
ЮАР	13,8	-	14,1	-

2. Социальная сфера.

Таблица 4 - Социальные услуги в структуре экономики ряда стран, % от ВВП, [4], [5], [6]

Год Страна	2006	2011	2015	2016
США	14,6	25,0	24,9	25,0
Германия	-	21,1	22,7	-
Япония	-	-	31,5	23,5
Бразилия	11,6	10,7	-	-
Россия	6,5	6,2	12,3	9,4
Индия	7,4	7,5	-	-
Китай	15,3	15,6	-	51,6
ЮАР	3,4	-	-	-

Сектор социальных услуг в РФ, включая такие значимые сферы, как здравоохранение и образование, наоборот, аутсайдер среди всего ряда рассматриваемых стран.

3. Промышленность.

Таблица 5 - Промышленность в структуре экономики ряда стран, % от ВВП, [4], [5], [6]

Отрасль Год Страна	Обрабатывающая				Добывающая			
	2006	2011	2015	2016	2006	2011	2015	2016
США	15,4	11,9	-	-	0,9	3,3	1,9	-
Германия	-	23,8	-	-	-	3,7	-	-
Япония	25	18,7	-	17,95	-	2,2	-	0,05
Бразилия	15,1	13	-	-	2,1	2,7	-	-
Россия	14,1	14,4	14	13,7	5,7	8,2	9	9,6
Индия	14,5	14	-	24	1,8	0,3	-	2
Китай	32,8	31,8	-	-	5,6	5,8	-	-
ЮАР	15,9	-	-	-	5,0	-	-	-

По доле обрабатывающей промышленности Россия уступает и крупным развитым странам, и Китаю, а по добывающей – является абсолютным лидером, что свидетельствует о застарелой проблеме – отсутствии диверсификации экономики в РФ. Можно сделать вывод, что Россия подверглась «голландской болезни» именно по причине ориентации на добывающие отрасли.

4. Сельское хозяйство.

Таблица 6 - Сельское хозяйство в структуре экономики ряда стран, % от ВВП, [4], [5], [6]

Год Страна	2006	2011	2015	2016
США	1	0,9	1,2	1
Германия	-	1,1	-	0,7
Япония	2	5,6	-	1,4
Бразилия	8,4	4,9	-	-
Россия	5	14,4	3,9	4,4
Индия	18,6	16,7	22,8	17
Китай	12,5	10	12,5	8,9
ЮАР	2,5	-	3,1	-

С точки зрения сельскохозяйственного производства Россия также не является лидером. Она отстаёт от Индии в 4 раза, от Китая – в 2 раза. Такой низкий показатель не является свидетелем плохой экономической ситуации, но для масштабов России процент 4,4 – достаточно мал.

Итак, проанализировав структуру ВВП России по отраслям в сравнении с другими крупными странами, можно сделать выводы, что её положение не достаточно соответствует статусу Великой Державы.

Однако ключевым фактором экономического развития является не столько структура экономики, сколько производительность труда.

Таблица 7 - Уровень производительности труда в отдельных отраслях экономики, 2016 г., долл., [7]

Отрасль Страна	Сельское хозяйство	Промышленность	Сфера услуг
США	686	10986	45547
Германия	332	14355	32799
Япония	465	10651	27654
Бразилия	827	4319	9901
Россия	982	9444	14748
Индия	1121	1715	3761
Китай	1298	6144	7653
ЮАР	316	3989	8874

По производительности труда Россия занимает промежуточное положение развитыми странами и БРИКС. Однако отставание отечественной производительности от уровня США велико: в промышленности – в 1,16 раза, в сфере услуг – в 3 раза.

Уровень технического прогресса и затрат на НИОКР также важен для улучшения ситуации в экономике и повышения производительности труда. По интенсивности НИОКР Россия занимает лишь 32 место в мире. Интенсивность НИОКР в крупнейших российских компаниях редко превышает 1 % по сравнению со средними 15-18 % в странах ЕС, Японии. Доля внутренних затрат на исследования в РФ остается неизменно маленькой на протяжении 10-ти лет. Возможная причина этому – важнейшие отрасли экономики (промышленность, финансовый сектор, сфера услуг) не являются локомотивами её развития. При сохранении сложившейся ситуации в российской экономике наша страна по ряду показателей будет по-прежнему занимать положение аутсайдера.

Огромное значение на повышение производительности труда и развитие экономики оказывает соответствующее законодательное регулирование, разработка программ развития, государственная поддержка бизнеса. Правильная политика государства способствует повышению производительности труда по отраслям, что так необходимо России, а также может провоцировать увеличение интенсивности НИОКР. Государственный капитал помогает скомпенсировать дефицит денежных инвестиций, который особенно часто наблюдается в долгосрочных проектах.

Важнейшим фактором государственной поддержки является ключевая ставка ЦБ РФ. Она 27.03.2017 г хоть и снизилась до 9,75% в год (в 2015 году – 17% годовых), но всё равно находится на запредельно высоком уровне,

фактически на запретном, особенно для реального сектора экономики. Для сравнения, в США- 0,25%, в Японии – 0,1%. [8]

На основании проведенного анализа можно выделить ряд недостатков в структуре национальной экономики, снижающих производительность труда:

- неправильно расставлены приоритеты в развитии экономики по отраслям. Экономика недостаточно дифференцирована в пользу отраслей с высокой долей добавленной стоимости;
- недооценивается роль НИОКР;
- в недостаточном объеме присутствует поддержка государства (дефицит инвестиций, пробелы в законодательном регулировании).

Также росту производительности труда в определенной степени мешают менталитет, коррупция, криминал, отсутствие стимулов развития человеческого капитала с мощным ядром из специалистов мирового уровня (ведь, как известно, «Кадры решают всё», - И.В.Сталин).

«Неэффективное использование имеющегося в стране научно-производственного потенциала влечёт нарастающее расхождение между желаемой и действительной траекторией роста экономики. Фактически развитие экономики скатывается на инерционный сценарий с падением темпов роста до 2% в год, в то время как достижение установленных президентом России целей предполагает ежегодный прирост ВВП на 6%, промышленного производства — на 10%; расходов на НИОКР — на 25%, производительности труда — на 8%» – российский экономист и политик Сергей Глазьев. [9]

Отталкиваясь от достаточно негативной оценки Сергея Глазьева, приведённой им в мае 2011 года, приходится делать выводы, что реалии современной российской экономики оказались ещё плачевнее. Данную ситуацию также усугубил кризис 2014-2015гг.

Список литературы:

1. Википедия: информационная система [веб-сайт]. Режим доступа: [https://ru.wikipedia.org/wiki/Список_стран_по_ВВП_\(номинал\)_на_душу_населения](https://ru.wikipedia.org/wiki/Список_стран_по_ВВП_(номинал)_на_душу_населения), свободный (дата обращения: 01.03.2017)
2. Школа инвестора: информационная система [веб-сайт]. – Режим доступа: <http://investorschool.ru/spisok-stran-po-vvp-pps-na-dushu-naseleniya-2016>, свободный (дата обращения: 26.03.2017)
3. Центр гуманитарных технологий: информационно-аналитический портал [веб-сайт]. Режим доступа: <http://gtmarket.ru/ratings/global-competitiveness-index/info>, свободный (дата обращения: 01.03.2017)
4. Калабеков И.Г., Россия и страны мира [Электронный ресурс], <http://kaig.ru/rf/strgdp.pdf> - статья в интернете.
5. Statistical Yearbook. Fifty third issue, October 2009, New York.

6. Utmagazine - портал трейдеров: информационная система [веб-сайт]. Режим доступа: <http://utmagazine.ru/posts/8943-ekonomika-strany>, свободный (дата обращения: 27.02.2017)

7. Кондратьев В., Куренков Ю. Проблемы повышения эффективности российской экономики. МЭиМО, №12, 2008г.

8. Банки.ру : информационная система [веб-сайт]. – Режим доступа: http://www.banki.ru/wikibank/klyuchevaya_stavka/, свободный (дата обращения: 14.02.2017)

9. Глазьев С.: О стратегии модернизации и развития экономики России в условиях глобальной депрессии: информационная система [веб-сайт]. – Режим доступа: www.glazev.ru/, свободный (дата обращения: 04.03.2017)

Додонов О.В. к.э.н., с.н.с., доц.
Полоцкий государственный университет

РОЛЬ НЕПРЕРЫВНОГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ В РАЗВИТИИ ЭКОНОМИКИ РЕГИОНОВ

В процессе проходящих кардинальных социально-экономических перемен в любом государстве или регионе закладываются основы качественно нового общества – экономики знаний. В обществе нового типа, создаваемом на основе кардинальной смены целей социально-экономического развития территории, особое значение должно придаваться повышению как общего образовательного уровня населения, так и его профессионального образования. Более того, развитие экономики, основанной на научных знаниях, требует повышения качества образования.

В этих условиях особое значение приобретает переход к экономике знаний, направленной на формирование трудового потенциала – как важнейшего интеллектуального и профессионального ресурса общества, обеспечивающего эффективное социально-экономическое развитие региона и его высокую конкурентоспособность в исторической перспективе.

Приоритетным направлением для формирования трудового потенциала в условиях трансформации экономики является развитие высшего и профессионального образования в регионе. При этом главной целью деятельности высших учебных заведений становится подготовка квалифицированных профессиональных кадров в объеме и по направлениям, востребованным экономикой конкретной территории.

В связи с тем, что в настоящее время существенно меняются требования к работникам, предъявляемые производством, образование и обучение в течение всей жизни становятся нормой, а способность к приобретению новых знаний, умений и навыков рассматривается в качестве самого важного параметра рабочей силы. Данные обстоятельства объясняют рост престижа высшего образования в обществе и возрастание спроса отдельных граждан на

услуги сферы высшего профессионального образования.

В настоящее время на рынке профессиональных образовательных услуг большинства государств функционируют бюджетные учреждения и негосударственные организации, относящиеся к организациям некоммерческого типа. При наличии государственной аккредитации и оказании услуг на уровне государственных образовательных стандартов все они имеют право на выдачу дипломов государственного образца. Но разная организационно-правовая форма их функционирования обуславливает совершенно разную структуру источников финансирования и разные особенности поведения на рынке образовательных услуг.

Так, бюджетные учреждения значительную долю финансовых ресурсов получают из соответствующего бюджета, что отвечает требованиям социальной политики – снижению финансовой нагрузки на домашние хозяйства, связанной с получением членами семьи профессионального образования, и возложением ее на органы государственной власти. Однако данный положительный момент нивелируется жестким контролем за расходованием как бюджетных, так и внебюджетных средств, чрезмерным контролем за организацией образовательного процесса, затрудняющим адаптацию образовательных услуг к потребностям населения и экономики.

Негосударственные же образовательные организации практически не получают бюджетной поддержки, обеспечивая финансирование своих расходов за счет средств обучающихся (домашних хозяйств). Другие источники, в том числе и средства работодателей, составляют незначительную долю в их доходах, что делает процесс получения образования гражданами менее доступным, и не обеспечивает надежного будущего негосударственным вузам. В то же время отсутствие жесткого контроля за использованием денежных средств и организацией образовательного процесса позволяет им более эффективно использовать финансовые ресурсы и быстрее адаптировать виды и способы предоставления образовательных услуг к потребностям рынка.

Необходимость развития именно государственного сектора высшего образования в условиях трансформационных изменений в экономике является бесспорным фактом. Лишь государственные ВУЗы могут быть подконтрольны с точки зрения подготовки именно тех специалистов, в которых нуждается экономика, на основе государственного заказа, направленного на сбалансированность между потребностью в кадрах необходимой квалификации экономикой, и возможностью ВУЗами эту потребность удовлетворить.

Но отмеченное позволяет сделать вывод о том, что в условиях острого дефицита государственных средств, роста потребности граждан в высшем образовании и быстро меняющихся требований к его содержанию необходимо развивать контролируемый государством рынок образовательных услуг. При этом, вместо частных вузов необходимо

создавать образовательные организации, являющиеся симбиозом существующих организаций различных организационно-правовых форм с целью учета положительных моментов и максимального нивелирования существующих недостатков. Это могут быть автономные учреждения, проходящие государственную аккредитацию, самостоятельно формирующие и распоряжающиеся своими финансовыми ресурсами и самостоятельно организующие образовательный процесс, но имеющие право на получение бюджетных средств в рамках государственного заказа.

Актуальность развития именно такой системы образования продиктована снижением доли граждан молодого возраста и возрастанием доли граждан старших трудоспособных возрастов. В связи с этим нужно развивать непрерывное образование, так как приток молодежи будет небольшим, а взрослых людей надо переучивать, повышать их квалификацию.

Вышесказанное позволяет сделать вывод о необходимости *создания организаций профессионального образования нового типа*, представляющих собой Региональные центры непрерывного профессионального образования (ЦНПО).

Центры непрерывного профессионального образования должны действовать в рамках единой региональной системы образования, отвечая требованиям государственных стандартов в части условий обучения, содержания образовательных программ и качества профессиональной подготовки, а также осуществляя необходимое взаимодействие с региональными органами законодательной и исполнительной власти, предприятиями, организациями и физическими лицами – как заказчиками образовательных услуг для подготовки кадров необходимой квалификации. Таким образом устраняются диспропорции на рынке труда между спросом и предложением рабочей силы.

Только являясь частью данной системы, ЦНПО смогут пройти государственную аккредитацию и получить право на выдачу дипломов государственного образца, иметь доступ к результатам объективных прогнозов потребности экономики в профессиональных кадрах и получать государственный заказ на их подготовку, а также формировать и поддерживать необходимую репутацию – как конкурентное преимущество на рынке образовательных услуг.

Миссию создаваемого учреждения профессионального образования интегрированного типа можно определить как качественное удовлетворение потребности населения и экономики региона в образовательных услугах на основе использования современных образовательных технологий и тесной интеграции с реальным сектором экономики. Идеей может быть провозглашено обеспечение доступности в получении качественного профессионального образования различных уровней для населения региона. Целью можно назвать обеспечение расширенного воспроизводства

образовательного потенциала для всех отраслей региональной экономики.

Тот факт, что формирование экономики знаний потребует повышения массовости высшего образования при сохранении и даже повышении требований к его качеству, позволяет сделать вывод о необходимости развития системы вузов в любом регионе, и в стране в целом. Но поскольку развитие учреждений высшего образования в ближайшем будущем может осложняться вследствие дефицитности государственных финансовых ресурсов, возрастанием требований работодателей к уровню квалификации рабочей силы, а также ростом количества работников старших трудоспособных возрастов при уменьшении количества молодых людей, поступающих в вузы, создание НЦПО направлено на смягчение данных проблем.

Такой формой, которая позволит вузам не только выжить, но и развиваться, отвечая требованиям населения и региональной экономики, должна стать система учреждений непрерывного профессионального образования, расширяемого и углубляемого человеком в течение всей жизни – система ЦНПО.

Дорина Е. Б., д.э.н., проф.

Русак И. Н., к.э.н.

Белорусский государственный экономический университет

ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ ПРИНЦИПЫ ПОСТРОЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОЙ СТРУКТУРЫ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ В УСЛОВИЯХ ОПТИМИЗАЦИИ

В современных условиях административные реформы, направленные на повышение эффективности органов государственного управления, происходят во всех странах мира. Только для большинства развитых стран с рыночной экономикой характерны реформы, осуществляемые в рамках стабильной экономической системы, которые направлены на модернизацию всей административной системы или ее отдельных частей. Эти реформы включают разработку законодательства, реорганизацию госаппарата, формирование государственной службы, развитие местного самоуправления и т.д. Осуществление оптимизации государственного управления, направленной на создание целостной, эффективной и гибкой его системы являются главными задачами ускорения социально-экономического развития. При этом необходимо обеспечить единство всех элементов системы управления национальной экономикой, интеграцию структурных и функциональных ее характеристик.

Организационные структуры управления должны обладать гибкостью и маневренностью, способностью переключаться на решение новых задач,

возникающих на конкретном этапе экономического развития. Это может быть достигнуто на основе саморегулирования за счет переориентации организационно-структурных элементов, изменения их состава, перераспределения полномочий между соответствующими уровнями, ликвидации лишних звеньев управления.

Основой формирования эффективных структур является их простота, которая фактически способствует организационной гибкости. Прежде всего она должна выражаться в сокращении звенности. Управление с минимальным количеством звеньев более мобильное и оперативное, так как каждое звено не только удлиняет путь прохождения информации, но и создает условия, в которых решение многих вопросов затягивается на весьма длительный период.

Наибольшее влияние на организационную структуру оказывают функции управления. Проблема соотношения функций и структур приобретает особую важность в связи с расширением одних функций, сужением других и отмиранием третьих в деятельности различных органов управления народным хозяйством. Несбалансированность полномочий и ответственности на разных уровнях приводит к переадресации решения текущих вопросов от одного министерства к другому, ослаблению исполнительской дисциплины.

Государственное управление имеет различные объекты воздействия, проявления которых в совокупности дают комплексный результат управления, приносящий тот или иной эффект, для оценки которого нужны определенные критерии, позволяющие измерять объективацию управления, исключая субъективистские подходы к государственно-управленческим решениям.

Следует учитывать, что оценка системы государственного управления – многоаспектная задача, среди критериев которой: политическая, экономическая, социальная, идеологическая и иного рода эффективность и результативность.

Всякое управление проявляется во взаимодействии субъекта и объекта управления. По воздействию на управляемый объект выделяется отраслевое (функциональное) и территориальное управления. Важное значение для народного хозяйства имеет сочетание отраслевого и территориального управления – взаимодействие отраслевого и территориального начал в управлении, их взаимосвязь и взаимозависимость; отраслевое управление всегда сочетается с территориальным, но в различных формах.

По способу учета интересов объектов управления различают административное и экономическое управление. Административное управление непосредственно воздействует на интересы управляемых с помощью разрешения, запрета, принуждения, применяемых независимо от их мнения. Администрирование является необходимым компонентом любого управления, хотя его масштабы могут быть разными.

Управление социально-экономическими процессами – это направляющее, координирующее и стимулирующее воздействие руководящих органов на участников коллективного труда с помощью различных методов, экономических регуляторов, нормативов и стимулов.

Принципы управления и методы управления тесно взаимосвязаны с характером целенаправленного воздействия. Цель управленческого воздействия – выбор соответствующих методов управления, а принципы позволяют выбрать для достижения цели наиболее эффективные методы. Однако имеется и существенное различие между принципами и методами: принципы управления относительно постоянны и носят обязательный характер, поскольку имеют правовое оформление в различных нормативных документах; методы управления могут изменяться в зависимости от изменений условий при сохранении принципов. При этом принцип позволяет формировать метод или систему методов, а отдельный метод не имеет такого воздействия на принципы управления. Совокупность же методов может оказывать обратное влияние на состав принципов, на формы их использования.

В системе государственного управления различают общие и организационные принципы. К общим относятся принципы, имеющие общесоциальный характер и реализуемые в управленческой деятельности независимо от уровня и места того или иного органа, от должности, занимаемой работником, осуществляющим управленческую деятельность.

Необходимо подчеркнуть, что эффективность управления зависит, во-первых, от состава и содержания функций управления вообще, тех или иных органов, отдельных работников (действующих согласно должностным инструкциям), в частности; набора организационных структур; нормируемости управленческого труда; норм управляемости и т.д. Причем конкретные характеристики могут различаться (например, величина норм управляемости, число иерархических уровней в организационных структурах управления и т.д.). Во-вторых, это динамические характеристики – информационные потоки, коммуникации, принятие решений, делопроизводство, содержание и процесс оперативного управления. В-третьих, постановка четких целей и задач по их реализации, рациональное распределение средств и ресурсов, повышение эффективности их использования [1].

Эффективность работы органов государственного управления определяется выполнением программ развития, реализацией целей и задач, установленных законодательными органами; их деятельность регулируется правительственными постановлениями или законодательными актами. В связи с этим критериями эффективности могут выступать множество внешних факторов, таких как: общественное благополучие, оценки законодательных и исполнительных органов, общества в целом. Отсюда и

сложнейшие проблемы государственного управления – ответственность, измеримость, учет и оценка эффективности результатов.

Оценка эффективности связана с проблемой подотчетности и ответственности. Кроме того, наличие трех ветвей государственной власти и множества иерархических уровней государственного управления, общественных структур и др. существенно увеличивает “размерность” задачи измерения и усложняет процедуру оценки.

Различные государственные органы и органы местного самоуправления управляют многообразными видами управляемых объектов. Многие из них являются управляющими «параметрами» для целого ряда государственных предприятий, учреждений и организаций. Естественно, что эффект управления в каждом из них своеобразен. Существуют различные виды эффектов управления. Производственный эффект, к примеру, возникает тогда, когда тот или иной управляемый объект призван производить строго определенную продукцию или оказывать такую же четко обозначенную социальную услугу.

Такой эффект управления (выражаемый в результатах деятельности управляемых объектов) заключается в соотнесении результатов, полученных на выходе продукта (услуги) из стадии производства, и затрат на его изготовление (осуществление). Он связан, как правило, с внутренней (в рамках данного управляемого объекта) организацией труда, имеет технологический характер и измеряется по нормативно-стоимостно-затратным показателям. Необходимо постоянное совершенствование тех критериев и показателей, которые бы и производственному эффекту придавали сравнимые экономические и социальные характеристики [2].

Наиболее сложной в методологическом плане задачей является разработка критериев эффективности. Критерий в общепризнанном смысле означает “признак, на основе которого оценивается факт, определение, классификация, мерило”. Нужно согласиться, что действительно, критерии эффективности представляют собой признаки, грани, стороны, проявления управления, посредством анализа которых можно определять уровень и качество управления, его соответствие потребностям и интересам общества. В этом их отличие от показателей, раскрывающих меру, количественные параметры, соответствующих признаков, граней.

Формирование организационных структур управления, как и их совершенствование, должно быть экономически обосновано, т.е. опираться на расчеты экономической эффективности. Рекомендуемые критерии и показатели ее оценки в хозяйственной практике весьма разнообразны.

Наиболее обобщающий и определяющий класс составляют критерии социальной эффективности государственного управления, раскрывающие результаты функционирования системы, т.е. совокупности субъекта и управляемых объектов государственного управления. Такие критерии, с одной стороны, объективно связаны с потребностями, интересами и целями

общественного развития, а с другой – дают возможность видеть (и измерять) достигаемую посредством государственного управления меру удовлетворения (осуществления, реализации) искомых (назревших) потребностей, интересов и целей.

Социальная эффективность государственного управления достигается усилиями двух компонентов системы последнего: государства, его органов и служащих, и общества, его управляющих объектов и самоуправленческих структур. Эффективность носит совокупный характер и не дает четкого представления о вкладе в нее каждого из названных компонентов [3].

Следовательно, необходимы анализ и оценка состояния организации и функционирования самого государства как субъекта управления общественными процессами.

Этой цели служат общие критерии эффективности, характеризующие качество (уровень) всей совокупности (системы) органов государственного управления в единстве их целеполагания, организации и функционирования. Можно выделить семь таких критериев.

1. Целеориентированность функционирования государственно-управляющей системы, ее крупных подсистем и других организационных структур, которая определяется через степень соответствия их управляющих воздействий целям, объективно исходящим из их положения и роли в обществе на основе изучения и оценки организационной, нормативной и другой деятельности с точки зрения соответствия целевой направленности.

2. Экономия затрат времени на решение управленческих вопросов и осуществление управленческих операций. Это время, которое тратится на внутреннюю управленческую деятельность, т.е. на обработку и прохождение управленческой информацией от “входа” до “выхода” в государственно-управляющей системе в целом (в государственном аппарате), соответствующих подсистемах и организационных структурах.

3. Совершенствование стиля функционирования государственной системы управления, ее подсистем и других организационных структур. В данном случае речь идет о реальной практике управленческого поведения конкретных должностных лиц. Здесь особенно актуален комплексный подход.

4. Упрощение организации субъекта государственного управления, его подсистем и звеньев. Сложность той или иной организационной структуры непосредственно влияет на ее внутреннюю жизнедеятельность (реализацию внутренних функций) и формирование управляющих воздействий (осуществление внешних функций).

5. Гибкость управления.

6. Наличие обратных связей с объектом управления.

7. Снижение общих (совокупных) – экономических, социальных, технических, кадровых и других – издержек на содержание и обеспечение функционирования системы государственного управления, ее подсистем и

иных организационных структур. При их анализе и оценке следует учитывать взаимозависимость между стоимостью управления и социальными результатами деятельности управляемых объектов и иные моменты, определяющие управленческие издержки. Сюда входят расходы на содержание персонала управления, командировочные расходы, расходы на оргтехнику и т.д. [3, 4].

Важная роль в измерении эффективности государственного управления принадлежит критериям эффективности деятельности конкретного управленческого органа (органа государственной власти и местного самоуправления) и должностного лица, каждого единичного управленческого решения, действия [4].

Таким образом, в государственном управлении каждый из его органов обладает своей компетенцией, характеризующей цели, содержание, возможности и пределы его деятельности, а каждая государственная должность – своими квалификационными признаками, отражающими ее роль и участие в реализации компетенции соответствующего органа. Это нормативная модель управленческой деятельности, которую вполне можно рассматривать в качестве средства упорядочения, рационализации и обеспечения эффективности управления, любое отклонение от компетенции органа, функций и полномочий должностного лица или проявление активности в другом направлении либо в иной сфере не должно признаваться рациональным и эффективным.

Список литературы:

1. Дорина, Е.Б. Методологические принципы построения эффективной структуры органов государственного управления. Современные тенденции развития теории и практики управления в России и за рубежом: сборник материалов II (VII) Международной научно-практической конференции / под ред. Л.И. Ушвицкого. Часть 2. – Ставрополь: Изд-во СКФУ, 2013. - С. 239-244
2. Дорина, Е.Б. Принципы и методы оптимизации системы органов государственного управления на современном этапе. Державна упра́вління та державна служба: матеріали Всеукраїнської науково-практичної конференції. Харків: ХНЕУ. 2013. - С. 276-279.
3. Дорина, Е.Б. Условия и принципы формирования институциональной структуры государственного управления / Е.Б. Дорина // Экономический рост Республики Беларусь: глобализация, инновационность, устойчивость / Материалы IX Международной научно-практической конференции, Минск, 19-20 мая 2016 года, том 2. - С.16-18.
4. Русак, И.Н. Оценка уровня конкурентоспособности регионов Республики Беларусь: моногр. / И.Н. Русак/- Минск: Энциклопедикс, 2014. - 170 с.

Еременко М. М., к.э.н., доц.
Институт жилища – НИПТИС им. Атаева С.С.

ОСНОВНЫЕ СОСТАВЛЯЮЩИЕ ЖИЛИЩНОЙ СФЕРЫ

Одним из важнейших направлений социально-экономических преобразований в стране является управление жилищной сферой посредством проведения государственной жилищной политики.

Для разработки и реализации эффективной жилищной политики следует представлять, что представляет собой жилищная сфера.

До сих пор в экономической литературе отсутствовал систематизированный подход к данному понятию.

Жилищная сфера представляет собой сложную систему создания, функционирования и замены жилищного фонда и включает в себя часть сферы производства (строительство, ремонт, реконструкция и модернизация, снос объектов жилищного фонда) и часть сферы услуг (текущее функционирование жилищного фонда). Жилищная сфера – есть взаимодействие двух основных её элементов – рынка жилья и рынка жилищных услуг, образующих в совокупности рынок жилищной недвижимости [1, с. 5]. Систематизированный подход к понятию жилищной сферы представлен на рис.

Рассмотрим основные понятия, входящие в состав жилищной сферы: жилищный фонд, жилой фонд, жилище, жильё, жилищное хозяйство.

Жилищный фонд – совокупность всех жилых помещений независимо от форм собственности, включая жилые дома, общежития, специализированные дома, квартиры, иные жилые помещения в других строениях, пригодные для проживания [2]

Бузырев В.В. и Николихина С.А. считают, что термином «жильё» обозначаются два принципиально отличающихся друг от друга понятия:

- Жилищный фонд – относится к самим строениям и домам, как объектам собственности и может быть разбит на ряд более мелких понятий. Величина жилищного фонда определяется по числу квадратных метров как жилой, так и не жилой площади;

- Жилой фонд – состоит из жилых помещений, то есть квартир, отдельных комнат или нескольких комнат-квартир, используемых для жилья. Каждая единица жилого фонда может производить ряд потребительских услуг: служить убежищем, средством развития семьи, местом отдыха. Всё это называют жилищными услугами. Если мы хотели выразить их количественно, пришлось бы их измерить на определённый период времени. Если единица жилого фонда не разрушена или физически не повреждена, она производит непрерывный поток жилищных услуг.

Жильё, как воплощение стоимости, является, по сравнению со всеми другими продуктами труда, более привлекательным для многих слоёв населения, особенно в условиях инфляции и политической нестабильности.

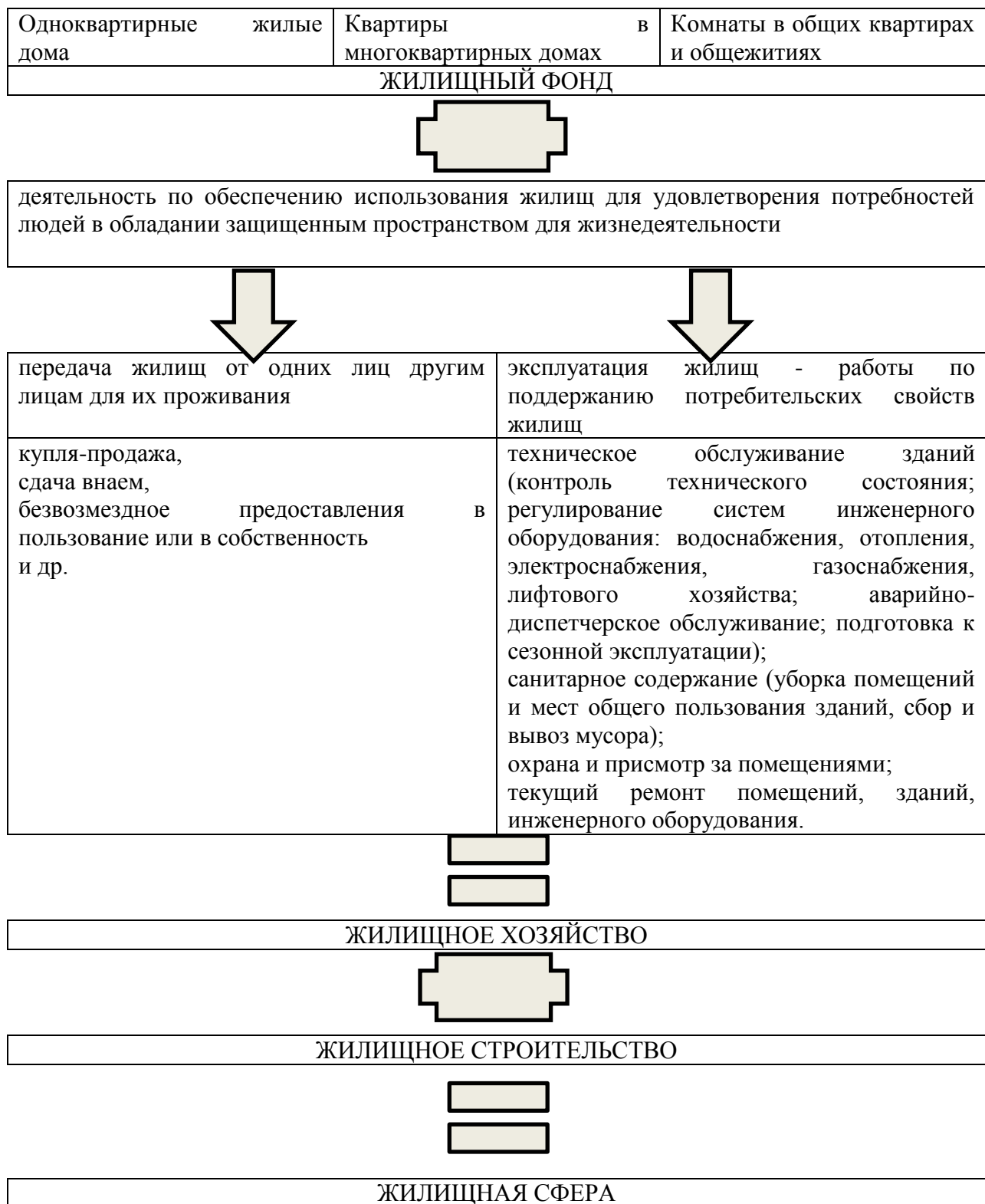


Рис.1. Состав жилищной сферы

Источник: собственная разработка

Наиболее общее определение понятия «жильё» следующее: жильё – это продукт труда, который на протяжении всего жизненного цикла человека или семьи предоставляет определённый поток жилищных услуг. В рыночной экономике жильё – это товар, являющийся одновременно как потребительским благом, так и способом вложения капитала, от которого зависят условия существования и развития людей. Общий вывод заключается в том, что жилищная сфера это сложная система, включающая в себя ряд подсистем, взаимодействие которых направлено на решение задачи удовлетворения населения в жильё, и поэтому изменение цен на объекты жилищного фонда только в долгосрочной перспективе вызывают изменение предложения жилья. Увеличение затрат на техническое обслуживание, реконструкцию и модернизацию жилья приводит к повышению качества предлагаемых жилищных услуг и его стоимости. Рост цен на рынке жилья делает выгодными затраты на его содержание и новое строительство. При низких ценах на жильё часто становится невыгодным содержание жилья, степень и скорость его износа увеличивается» [1, с. 8-9].

Сидоренко А.Д., Чефранова Е.А. отмечают следующие особенности жилища: «жилище как предмет потребления характеризуется тремя важными особенностями. Во-первых, оно обеспечивает удовлетворение одной из основных потребностей человека. Создание условий для реализации этой потребности является стратегической задачей государства. Решение жилищной проблемы признано одним из приоритетов социально-экономического развития. Во-вторых, потребление жилища возможно только в месте его нахождения. Это означает, что развитие жилищного фонда должно осуществляться на долгосрочной основе и быть увязано с размещением промышленного и сельскохозяйственного производства, развитием поселений. В-третьих, для создания жилища требуются значительные единовременные затраты. Их объем соизмерим с суммой дохода среднего домохозяйства, который оно имеет примерно за 10 - 20 лет. Срок его службы как физического объекта в два-три раза больше срока существования домохозяйства, состоящего из представителей одного поколения, трудом которого оплачивается приобретение жилища. Процесс потребления жилища инерционен. Изменения в потреблении происходят дискретно и сопряжены с существенными дополнительными затратами. Жилищная проблема и жилищная политика [3].

Жилищное хозяйство – это совокупность взаимосвязанных рынков жилищного фонда и жилищных услуг [4, с. 76].

Таким образом, в статье рассмотрены основные понятия, входящие в состав жилищной сферы: жилищный фонд, жилой фонд, жилище, жильё, жилищное хозяйство.

Список литературы:

1. Бузырев, В.В. Экономика жилищной сферы: конспект лекций / В.В. Бузырев, С.А. Николихина. – СПб.: ГИЭУ, 2011. – 110 с.

2. Гриненко, С.В. Экономика недвижимости: конспект лекций./ С.В. Гриненко. - Таганрог: Изд-во ТРТУ, 2004. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.aup.ru/books/m94/1_1.htm. – Дата доступа: 23.04.2017.

3. Сидоренко, А.Д., Чефранова, Е.А. Жилищная проблема и жилищная политика / А.Д. Сидоренко, Е.А. Чефранова. - Жилищное право. - № 9. – 2006. – С. 2-8.

4. Безруких, Ю.А. Жилищное хозяйство: как одна из составляющих сферы услуг / Ю.А. Безруких. - Российское предпринимательство. - № 6. Вып. 1 (112). – 2008.- С. 76-80.

Зинченко К.А.

Карпова Е.Г., к.э.н., доц.

Филиал ФГБОУ ВО «НИУ «МЭИ» в г. Смоленске

ПРОБЛЕМЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ СЛОЖНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ В МОДЕЛИ Г. КЛЕЙНЕРА

Модель передачи ресурсов между экономическими звеньями системы представлена Г.Клейнером в виде тетрады — устойчивого комплекса из четырех взаимодействующих на постоянной основе систем, представляющих весь спектр их типов. Тетрада — минимальная системная конфигурация, способная к самостоятельному функционированию и саморазвитию. Ключевые взаимоотношения членов тетрады носят достаточно определенный характер, обеспечивающий их взаимную поддержку и ее устойчивость как комплекса [1].

В зависимости от характера их локализации во времени и пространстве социально-экономические системы могут быть условно разделены на четыре класса или типа:

объектные (имеют четкие границы в пространстве и не имеют определенных границ во времени);

средовые (не имеют определенной локализации ни во времени, ни в пространстве);

процессные (локализованы во времени и не локализованы в пространстве);

проектные (локализованы и в пространственном, и во временном плане).

Авторами предлагается классификация видов взаимодействия членов системной тетрады, включающая две группы:

I. Сотрудничество – предпосылки к нему возникают между соседствующими системами, входящих в тетраду:

«объектная система — средовая система»;

«средовая система — процессная система»;

«процессная система — проектная система»;

«проектная система — объектная система».

II. Соперничество – возникает между диагонально расположенными системами:

«объектной – процессной» системами;

«проектной – средовой» системами.

Авторы предлагают усовершенствовать понятие взаимодействия систем, рассматриваемое Г.Клейнером. Для этого введем следующие понятия:

Взаимосвязь – это взаимодействие соседствующих систем в тетраде.

Взаимоотношения – это взаимодействие диагонально расположенных систем в тетраде.

Отличие между этими понятиями заключается в следующем. Взаимосвязь может быть обеспечена процессами взаимодействия (прямыми связями) в один «шаг» (т.е. по одной стрелке рисунка 1). В свою очередь, взаимоотношения подразумевают использование рычагов воздействия, реализация которых несет в себе использование двух последовательных взаимосвязей.

Объект оказывает влияние на Процесс:

Объект – проект – процесс;

Объект – среда – процесс.

Процесс оказывает влияние на Объект:

Процесс – проект – объект;

Процесс – среда – объект.

Проект оказывает влияние на Среду:

Проект – процесс – среда;

Проект – объект – среда.

Среда оказывает влияние на Проект:

Среда – процесс – проект;

Среда – объект – проект.

В качестве примера будет рассмотрена ситуация, когда объект оказывает влияние на процесс (рисунок 1). Объектная система не может напрямую воздействовать на процессную систему, для обеспечения их взаимоотношений необходимо применить один из двух возможных рычагов воздействия:

Объект – среда – процесс (объект оказывает влияние на среду, которая в свою очередь влияет на процесс).

Объект – проект – процесс (объект оказывает влияние на проект, который в свою очередь влияет на процесс).

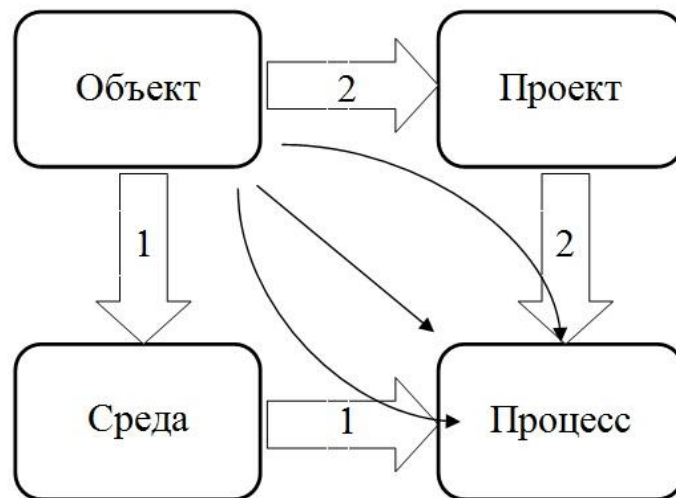


Рис. 1. Модель влияния на процессную систему

Анализ подразумевает выявление наименьших потерь пространственных и временных ресурсов в ходе воздействия, в данном примере, объекта на процесс разными рычагами воздействия. Каждый рычаг характеризуется своими ресурсами, применяется в зависимости от ситуации и возможности сокращения своего ресурса. Случае нехватки временного и достаточном наличии пространственных ресурсов рекомендуется использовать рычаг №1, если же ситуация обратная, а именно отсутствует пространственный ресурс и достаточное количество временного ресурса, то лучшим решением будет использование рычага №2.

Модель Клейнера может быть применена как к макро-, так и микросреде. Накладывая модель Клейнера на макроуровень, можно сделать вывод что государство можно рассматривать как объектную, социум — как средовую, экономику — как процессную и бизнес — как проектную системы. Функциональное взаимодействие государства, социума, экономики и бизнеса весьма разнообразно. Предметом совместных действий, передачи и обмена служат материальные ценности, финансовые средства, информация, права, обязательства и др. Вместе с тем можно выделить наиболее существенные функциональные связи, составляющие каркас функциональной системной структуры социально-экономического устройства данной страны (рисунок 2).

Охарактеризуем стрелки рисунка 2. Роль государства реализуется в первую очередь в создании условий для жизнедеятельности и развития социума и бизнеса обеспечения их безопасности, охраны границ и территориальной целостности страны (1). В свою очередь, социум делегирует государству властные полномочия (2), а бизнес платит государству налоги и играет роль внебюджетного источника государственных доходов (3). Бизнес взаимодействует также с экономикой, осуществляя различного рода инвестиционные и краткосрочные бизнес-проекты, включая создание стартапов (4). С этой целью он направляет в

экономику различные ресурсы, прежде всего капитал, получая взамен дивиденды и прирост стоимости ценных бумаг (5). Сфера экономики генерирует спрос на бизнес-проекты и создает рабочие места для населения и для производственного капитала (6). Социум предоставляет экономике трудовые ресурсы и получает от нее потребительские блага (7).

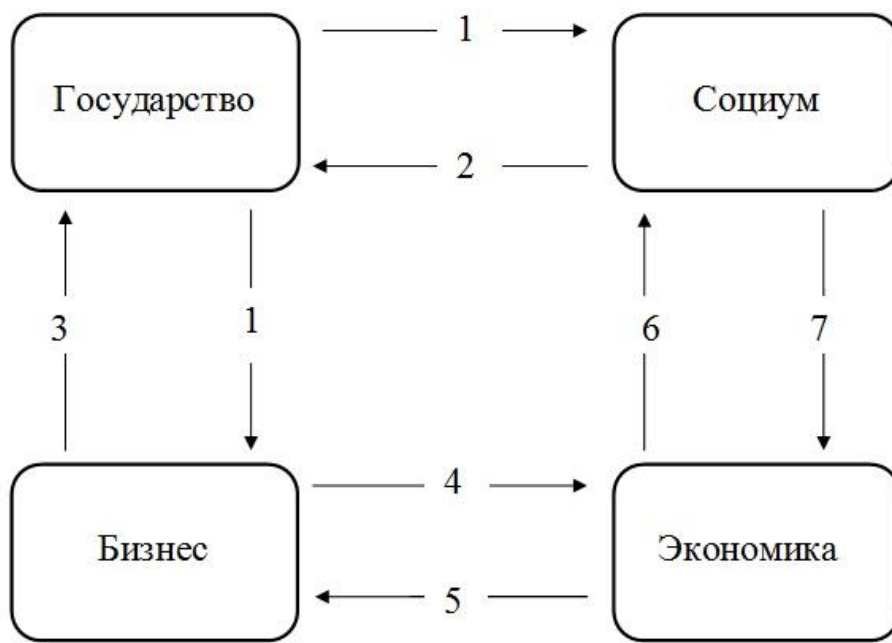


Рис. 2. Модель взаимодействия макросистем

В свою очередь, каждая из подсистем макроуровня является полноценной системой микроуровня, вследствие чего возникает новая микросистема, каждая подсистема которой представлена внутренними элементами макроуровня, которые, в свою очередь, отвечают основным характеристикам и принципам своего макроуровня. Так образуется сбалансированная микросистема с возможностью полной практической реализации в стране, относительно которой рассматривается макроуровень.

Рассматривая новую микросистему, следует уточнить, что Процесс 1 может быть реализован производством, реализацией; Среда 2 – инвесторами, поставщиками; Объект 3 – предприятием; Проект 4 – инвестиционным проектом.

На рисунке 3 представлены 9 фирм среди которых Фирма 0 является объектом рассмотрения. Как видно все фирмы связаны между собой, что делает систему подвижной и способной к смене отдельных пар компонентов.

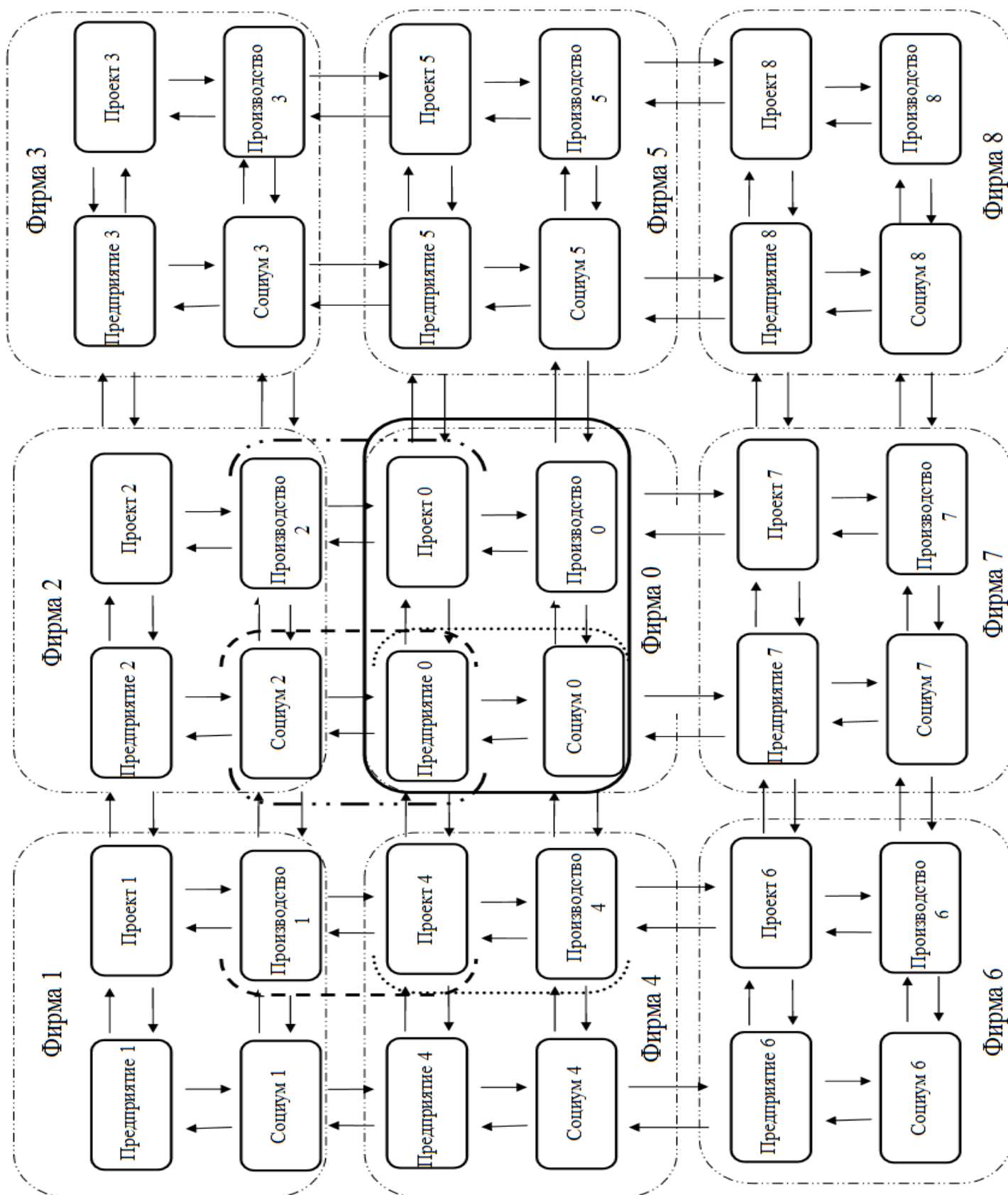


Рис. 3. Модель взаимодействия фирм как систем

В случае оказания влияния на какой-либо элемент изолированной системы, который повлечет за собой неработоспособность определенной тетрады,

возможна ситуация заменены на аналогичную из другой фирмы. Стоит отметить, что замена одной тетрады невозможна, при необходимости её смены следует сменить пару тетрад. Пара может быть как вертикальная, так и горизонтальная, выбор сменяемой пары на прямую зависит от минимизации потерь управляемого ресурса при переходе. Для сохранения целостности фирмы тетрада «Предприятие» не может быть сменена и является четко зафиксированной. В случае, если «Предприятие» будет находиться в заменяемых парах тетрад, произойдет поглощение фирм.

Таким образом, видно, что в условиях свободной конкуренции фирм возможны операции самосохранения путем захвата пар тетрад конкурентов.

Если одно предприятие изменяет свою политику, то и другие это чувствуют на себе, появляется также необходимость изменений.

Такие изменения могут быть выражены как аналогичным захватом тетрад (либо горизонтальным, либо вертикальным) или же борьбы с «Фирмой захватчиком».

Подобные манипуляции заставляют все фирмы находиться в «активном состоянии», осуществлять постоянную борьбу за реализацию своей продукции, меняя при необходимости направления своего развития и отдельные сферы устройства фирмы.

Список литературы:

1.Клейнер Г.Б. Ресурсная теория системной организации экономики [Текст] / Г. Б. Клейнер. // Российский журнал менеджмента. – 2011. - № 3. – С. 3-28.

**Иномов Жафар Гуломжон угли
Таджиев Асрорбек Равшанжон угли
Бекмирзаев Мирзохид Адашалиевич**

Наманганский инженерно-технологический институт

РЕФОРМИРОВАНИЕ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА В РЕСПУБЛИКЕ УЗБЕКИСТАН

Развитие сельского хозяйства является одним из приоритетных направлений экономики Республики Узбекистан. По числу и удельному весу занятых в отраслях народного хозяйства, сельское хозяйство занимает ведущее место, которое следует рассматривать не только как отрасль, обеспечивающую страну продуктами питания, а промышленность сырьем.

Не менее значима его стратегическая роль как основного заказчика и потребителя промышленной продукции, формирующего, в конечном счете, прибыль в различных отраслях экономики страны. С первых дней независимости Республики Узбекистан была четко определена стратегия развития сельского

хозяйства, в основе которой лежала диверсификация сельского хозяйства, отход от ориентации на монокультуру хлопчатника, самообеспеченность продовольственными товарами, и, в первую очередь, обеспечение зерновой и в целом продовольственной независимости.

В результате аграрной реформы в сельском хозяйстве Узбекистана произошли значительные социально-экономические преобразования. Качественными результатами проводимых реформ в сельском хозяйстве стали:

- повышение эффективности производства – выросла урожайность по основным сельскохозяйственным культурам и продуктивность животноводства;

- повышение рентабельности в частных фермерских хозяйствах;

- положительные сдвиги в плане устойчивого производства продовольственной продукции, обеспечившие продовольственную безопасность страны.

Радикально изменились экономические, финансовые и правовые условия хозяйствования, осуществлен переход от административной планово-распределительной к рыночно ориентированной системе экономики. Сформировалось многоукладное сельское хозяйство. На сегодняшний день доля фермерских хозяйств в валовой продукции сельского хозяйства составляет 35 процентов. Этот показатель в хлопководстве составляет почти 100%, а в зерноводстве – около 85%.

Начиная с 1997 года, сельское хозяйство демонстрировало устойчивые положительные темпы роста, в том числе в последние 10 лет - не менее 6-7% в год. Структурные преобразования в сельском хозяйстве, прежде всего, были направлены на обеспечение населения страны основными видами продовольственной продукции за счёт собственного производства. Если в 1990 году в республику завозилось 82% потребляемого объёма зерна, 50% картофеля, мяса и мясопродуктов, около 60% молокопродуктов, а также 100% сахара, сухого молока и детского питания, то в настоящее время эти виды продовольствия обеспечиваются в основном за счет собственного производства.

Аграрная реформа привела к существенным позитивным изменениям в сельскохозяйственном производстве – росту объемов производства, повышению урожайности сельскохозяйственных культур и продуктивности животноводства. Существенные результаты достигнуты в производстве продовольственной продукции: в сравнении с 2000 годом производство зерна в 2015 году возросло в 2 раза, картофеля – в 3,1 раза, овощей – в 3,2 раза, винограда – в 2 раза, мяса и молока – в 2,1 раза, яиц в 3,4 раза.

В целях полного использования имеющегося производственного потенциала Узбекистана одной из важнейших целей государственной аграрной политики является формирование эффективного конкурентоспособного сельскохозяйственного производства.

При этом, особое внимание уделяется развитию системы обеспечения материально-техническими ресурсами, предусматривающую модернизацию и увеличение мощностей отраслей сельхозмашиностроения и химической промышленности, а также повышению доли современной сельскохозяйственной техники. Для обеспечения сельскохозяйственного производства современной высокопроизводительной техникой в республике создан ряд совместных предприятий с всемирно известными компаниями: «Кейс Нью-Холланд», «Клаас», «Лемкен» и другие.

Для эффективного использования технических средств и выполнения механизированных работ по заказам фермерских хозяйств созданы около 2000 машинотракторных парков, которые оказывают услуги механизации фермерам. Как известно, сельскохозяйственная, в особенности, плодоовощная продукция является скоропортящимся. Исходя из этого, особое внимание уделяется развитию важной составной части агропромышленного комплекса – сфере переработки, хранения и транспортировки плодоовощной продукции. За последние 10 лет объем переработки плодоовощного сырья и винограда возрос более чем в 2,5 раза и в 2015 г. составил почти 2 млн. тн. С учетом спроса внешнего и внутреннего рынков ускоренно развивается создание мощностей по производству соков и сухофруктов. Доля переработки плодоовощной продукции и винограда увеличилась с 11 до 16%, производство консервов выросло в 1,4 раза, производство соков и концентратов в 7,1 раза, сухофруктов в 3,8 раза. В целях реализации комплекса необходимых мер по укреплению и развитию современной материально-технической базы хранения плодоовощной продукции для гарантированного обеспечения внутреннего рынка качественной продукцией, а также повышения экспортного потенциала регионов республики начиная с 2011 года, реализуется Программа мер по развитию и укреплению материально-технической базы хранения плодоовощной продукции. Создаваемая система хранения свежих фруктов и овощей, в период массового созревания, способствует насыщению внутреннего рынка необходимыми объемами продукции в зимний период, а также экспорту продукции в период наиболее благоприятной конъюнктуры цен на внешних рынках сбыта. В рамках реализации данной программы за 5 года построены и сданы в эксплуатацию 202 современных складов с ёмкостью 4 единовременного хранения более 144 тыс. тонн продукции и осуществлена модернизация 72 существующих холодильных камер ёмкостью 47 тыс. тонн. Существенную роль в распределении плодоовощной продукции играют логистические центры, которые создаются в непосредственной близости от мест производства и потребления, а также узловых точках пересечения международных транспортных коридоров. Во всех регионах республики созданы современные центры логистики, где имеется соответствующая инфраструктура для хранения, сортировки, калибровки, упаковки, сертификации, а также переработки плодоовощной продукции. Действуют более 30 предприятий по производству полимерной, стеклянной и бумажной тары и упаковки для хранения и перевозки свежих, а также

переработанных плодов и овощей. Следует отметить, что сохранению устойчивых высоких темпов роста экономики страны способствуют принимаемые меры по формированию современной, диверсифицированной и конкурентоспособной экономики на основе активного продолжения структурных преобразований, модернизации, технического и технологического обновления агропромышленного комплекса как важнейшей отрасли экономики, ускорения развития производственной и социальной инфраструктуры, особенно в сельской местности.

Список литературы:

1. Доклад Президента Республики Узбекистан Ислама Каримова на заседании Кабинета Министров, посвященном итогам социально-экономического развития страны в 2014 году и важнейшим приоритетам углубления экономических реформ в 2015 году, 19 января 2015 года
2. Отчет по результатам социологического исследования (опрос фермерских и дехканских хозяйств по заказу проекта ПРООН «Поддержка устойчивого развития животноводства в Узбекистане»), исполнительное агентство: центр социальных исследований «ТАНЛИЛ».
3. Постановление Президента республики Узбекистан «О мерах по стимулированию увеличения поголовья скота в личных подсобных, дехканских и фермерских хозяйствах» от 23 марта 2006 г.
4. Постановление Президента Республики Узбекистан № 842 от 21 апреля 2008 г.

Каминская В.И.

Милош Д.В.

Забродская К.А., к.э.н., доц.

Белорусский государственный экономический университет

СУЩНОСТЬ ЭЛЕКТРОННЫХ ДЕНЕГ И ПЕРСПЕКТИВЫ ИХ РАЗВИТИЯ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

В настоящее время благодаря научно-техническому прогрессу у потребителей появилась возможность оплачивать товары и услуги, не покидая своей квартиры, что привело к появлению систем платежей с использованием электронных денег. Задачей создания электронных денег явилось создание универсальной платёжной системы.

Актуальность выбранной темы исследуемой работы состоит в том, что системы расчётов с использованием электронных денег позволяют приобретать желаемые товары и услуги независимо от местонахождения продавца и покупателя.

В связи с актуальностью, целью работы является использование электронных денег и перспективы их развития в Республике Беларусь.

Объектом исследования являются: системы расчётов с использованием электронных денег.

Предметом исследования являются: электронные деньги.

Согласно ст. 274 Банковского Кодекса Республики Беларусь электронные деньги – хранящиеся в электронном виде единицы стоимости, выпущенные в обращение в обмен на наличные или безналичные денежные средства и принимаемые в качестве средства платежа при осуществлении расчетов как с лицом, выпустившим в обращение данные единицы стоимости, так и с иными юридическими и физическими лицами, а также выражающие сумму обязательства этого лица по возврату денежных средств любому юридическому или физическому лицу при предъявлении данных единиц стоимости [1].

Расширение рынка банковских услуг и совершенствование методологии проведения операций с электронными деньгами свидетельствует о том, что, несмотря на отсутствие материальной формы, электронные деньги являются средством платежа, за которые можно приобрести различные товары и оплатить услуги.

При помощи электронного кошелька можно осуществлять следующие операции:

- хранить деньги в электронном виде;
- пополнять и снимать электронные деньги;
- выполнять различного рода платежи;
- сохранять историю денежных операций;
- хранить электронные приложения (электронное удостоверение (паспорт), цифровой билет, карту социального страхования).

Стоимость электронных денег должна выражать номинальную стоимость денежных средств, внесённых держателем эмитенту этих электронных денег. Чтобы электронные деньги были эквивалентом обычных денег, они должны обладать возможностью служить средством платежа, т.е. стоимость электронных денег, занесённая в электронное устройство, должна приниматься по номиналу наряду с традиционными деньгами в предприятиях торговли и сервиса, не принадлежащих эмитенту.

Преимущества использования электронных денег:

- простота использования;
- удобство использования;
- сохранность денежных средств;
- большая зона территориального охвата;
- экономия издержек обращения.

Электронные деньги как товар обладают сравнительным преимуществом, совместимостью, несложностью, делимостью процесса знакомства, отсутствием коммуникационной наглядности.

Проанализируем удельный вес операций, совершенных с помощью электронных денег, в Республике Беларусь за 2012 – 2015 гг. (рис. 1).

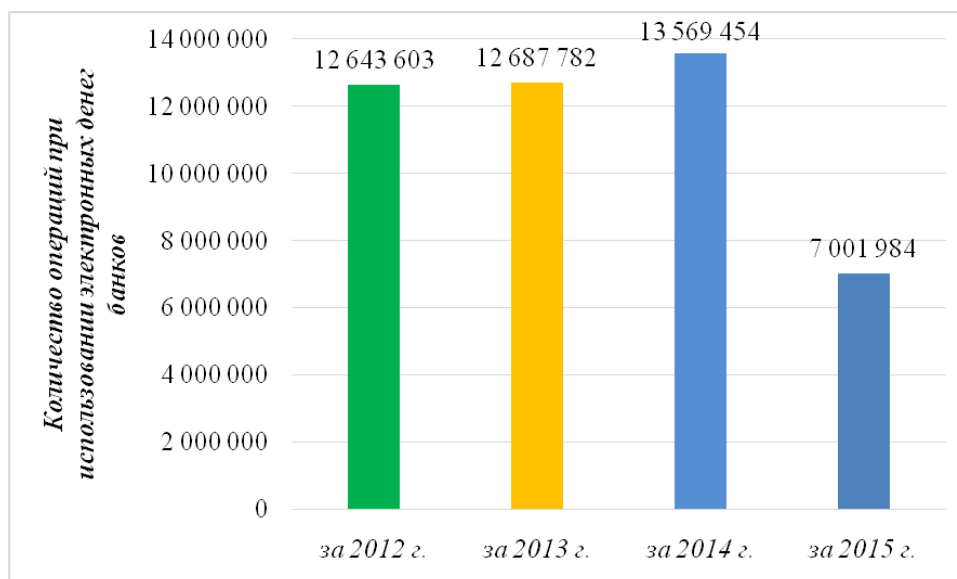


Рис. 1. Количество операций с использованием электронных денег

Источник: собственная разработка на основе [1].

В 2013 г. по сравнению с 2012 г. количество операций при использовании электронных денег увеличилось на 1,04 %, в 2014 г. по сравнению с 2013 г. – на 1,07 %. Данный прирост объясняется во все большей востребованности электронных денег для физических лиц – для оплаты товаров, работ, услуг, совершения иных сделок (в том числе заключения соглашения о выигрыше в азартной игре, внесения платы за участие в лотерее, электронной интерактивной игре) с соблюдением требований законодательства Республики Беларусь, для юридических лиц – для выдачи их своим работникам на оплату командировочных и иных расходов за границей, на оплату на территории Республики Беларусь командировочных расходов и расходов в служебной командировке на горюче-смазочные материалы, мойку, стоянку, мелкий вынужденный ремонт транспортного средства, на телефонную, факсимильную и иные средства связи, иных расходов в служебной командировке, на оплату которых юридические лица (индивидуальные предприниматели) вправе выдать работнику денежные средства в соответствии с законодательством Республики Беларусь, а также на оплату горюче-смазочных, сопутствующих материалов и услуг, связанных с содержанием служебного автотранспорта (далее – расходы на содержание служебного автотранспорта). В 2015 г. по сравнению с 2014 г. количество операций при использовании электронных денег сократилось на 0,52 %. Рассмотрев удельный вес совершенных с помощью электронных денег, в Республике Беларусь за 2012 – 2015 гг., можно сделать вывод о том, что снижение количества электронных кошельков, открытых за 2016 год, связано не только с усложнением процедуры открытия электронных кошельков для физических лиц, но и с недостаточной защитой обеспечения безопасного

доступа из одного источника ко всему спектру банковских услуг. Таким образом, для решения имеющихся проблем использования электронных денег необходимо: расширять и совершенствовать программно-техническую инфраструктуру, обслуживающую рынок электронных денег; разработать мероприятия по повышению надежности функционирования программно-технических комплексов, обеспечению резервирования их наиболее важных элементов; стимулировать население активно использовать возможности систем расчётов с использованием электронных денег путем повышения финансовой грамотности населения, а также с помощью различных рекламных игр и бонусных систем; достичь многофункциональности: электронные деньги, помимо функций средств платежа и сбережения, должны быть, средством для получения различных скидок и бонусов.

Таким образом, будучи легкими и удобными в использовании, электронные деньги становятся все более популярным инструментом оплаты товаров и услуг во всех секторах экономики. Потребители могут либо сохранить накопленную на электронном кошельке сумму денежных средств, либо использовать ее для осуществления сделок купли-продажи. Согласно международному отчету «Global payments report preview» за 2015 год, электронные деньги уже к 2019 г. станут наиболее популярным и широко используемым электронным средством платежа (рис. 2)

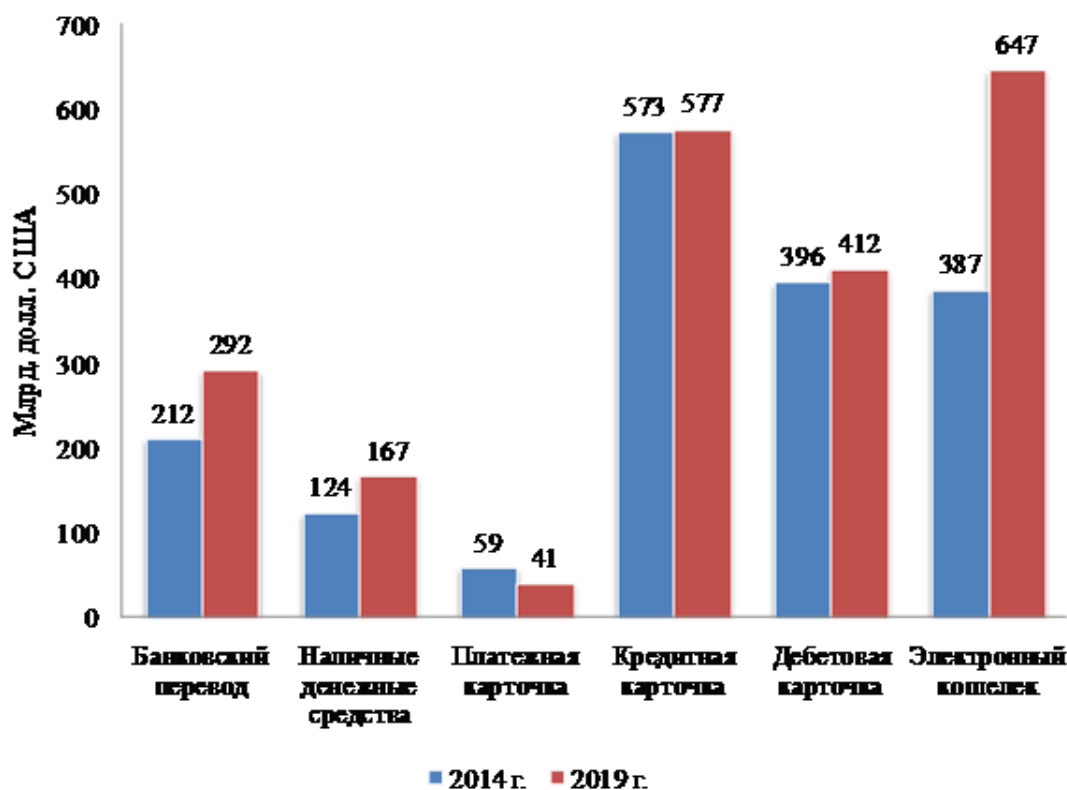


Рис. 2. Средства оплаты будущего

Источник: [2].

До 2013 г. существовало очень мало участников рынка электронных денег, что способствовало его монополизации. Но кто бы подумал, что мир может измениться так сильно и так быстро. В настоящее время как в мировой практике, так и в Республике Беларусь существует большое количество платежных систем расчетов с использованием электронных денег, которые активно конкурируют между собой, создавая свои пользователям все более благоприятные условия для использования электронных денег в качестве средства оплаты.

Столкнувшись с более широким выбором эмитентов электронных денег, чем когда-либо, потребители очень четко знают свои нужды. Следовательно, для того чтобы платежная система расчетов с использованием электронных денег успешно и эффективно функционировала, ей необходимо удовлетворять эти потребности, т.е. осуществлять свою работу, базируясь, по меньшей мере, на следующих принципах:

- непрерывность и удобство, т.е. например не нужно вводить несколько раз реквизиты карты безопасности;
- охват и масштаб, т.е. обеспечить возможности для использования электронных денег в большинстве мест оплаты товаров и услуг;
- «omni-channel», т.е. возможность использовать электронный кошелек во всех средах, например в магазине, в интернете и в приложении;
- гарантированная безопасность, т.е. потребители должны чувствовать, что данный способ оплаты является безопасным и надежным;
- персонализация и лояльность.

Таким образом, электронные деньги – именно тот платежный инструмент, который имеет инновационный потенциал. Несомненно, совершенствование рынка электронных денег является перспективным направлением развития рынка электронных платежных систем любой страны и в будущем станет основой для осуществления операций на мировом уровне.

Список литературы:

1. Банковский кодекс Республики Беларусь: Кодекс Респ. Беларусь, 25 окт. 2000 г., №441-3: в ред. Закона Респ. Беларусь от 13.07.2016 г., №397-3 // Консультант Плюс: Беларусь [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2002. – Дата доступа: 13.04.2017.
2. Global payments report preview 2015 / Worldpay. – 2015. – Made of access: <https://www.worldpaymentsreport.com/>. – Date of access: 15.04.2017.

Капыльцова В.В., к.э.н., доц.
Донецкий национальный университет

ОБЕСПЕЧЕНИЕ УСТОЙЧИВОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА: ВОПРОСЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ

Актуальность проблемы. Обеспечение устойчивых темпов экономического роста и стабильного динамичного экономического развития общества являются одними из важнейших задач современной экономической теории и практики хозяйствования в различных странах мира. Безусловно, именно «прогрессирующая» национальная экономическая система общества обладает бóльшей способностью удовлетворять его постоянно возрастающие потребности и решать различные проблемы в его социально-экономическом развитии.

Экономический рост национальной экономической системы зависит не только от общих закономерностей и тенденций ее развития, обусловленных циклическим характером, но и от уровня развития общественной системы в целом, формы политической системы, уровня социальной стабильности и т.д., а также характера и содержания проводимой государством экономической политики. При этом в реальном процессе экономического роста существует и действует множество факторов, которые постоянно взаимодействуют, обуславливают и влияют друг на друга. Кроме того, роль каждого фактора непрерывно меняется. Поэтому объективная необходимость стимулирования экономического роста требует проведения глубокого анализа и оценки существующих между различными факторами причинно-следственных взаимосвязей и взаимозависимостей, что, в свою очередь, является важной предпосылкой для формирования эффективной экономической политики государства.

Анализ исследований и публикаций. Исследование различных аспектов методологии экономического роста представлено в трудах таких ученых-экономистов, как: Т. Веблен, Д. Гэлбрейт, Е. Домар, Н. Калдор, Дж. Кейнс, Н. Кондратьев, С. Кузнец, К. Маркс, Г. Мэнкью, Р. Солоу, М. Фридмен, Р. Харрод и др. Проблемы обеспечения экономического роста также нашли свое отражение в научных работах Л. Абалкина, А. Дохолян, А. Илларионова, К. Микульского, Р. Найденовой, А. Нестеренко и др., которые внесли значительный вклад в разработку теории экономического роста. Однако, несмотря на всестороннее изучение проблем обеспечения экономического роста, вопросы формирования эффективного механизма стимулирования экономического роста в современных условиях хозяйствования остаются по-прежнему актуальными.

Целью исследования является рассмотрение актуальных теоретических и прикладных аспектов экономического роста и определение ключевых

направлений государственной экономической политики, ориентированной на обеспечение его устойчивых темпов.

Основные результаты исследования. Вне всякого сомнения, экономический рост является одной из основных целей современного общества, поскольку он дает возможность удовлетворять постоянно возрастающие общественные потребности, решать социально-экономические проблемы и повышать уровень общественного благосостояния. Решение различных проблем современного экономического роста требует формирования принципиально нового механизма обеспечения его устойчивых темпов. В связи с этим, важными становятся новые исследования, особенно на основе системного и комплексного подхода к анализу и оценке механизма стимулирования экономического роста при одновременной разработке предложений по повышению его эффективности.

Наличие цикличности в движении национальной экономики периодически приводит ее в состояния экономического подъема и спада. Достижение стабильного устойчивого развития национальной экономики – это одна из наиболее актуальных проблем, стоящих перед правительствами различных стран мира. Поэтому обеспечение устойчивого экономического роста является важнейшей целью современной экономической политики государства.

В экономической теории экономический рост определяется как процесс поступательного увеличения реального объема национального производства в долгосрочном периоде без нарушений равновесного состояния национальной экономики в краткосрочных периодах, обеспечивающий долговременное устойчивое социально-экономическое развитие общества.

Сегодня основная проблема в обеспечении устойчивого экономического роста состоит в том, что экономические ресурсы общества ограничены, а общественные потребности – безграничны. Для разрешения данного противоречия необходимо расширить производственные возможности общества и рационально использовать его экономические ресурсы. В связи с этим, основной целью государственной экономической политики (в контексте концепции устойчивого развития общества) является обеспечение подъема национальной экономики и одновременно сохранение (защита) ее ресурсного потенциала, а также обеспечение защиты окружающей природной среды с учетом потребностей и интересов будущих поколений.

Устойчивое развитие как ключевое понятие современной науки и общественной практики включает два основных признака: во-первых, выживание и неопределенно долгое развитие цивилизации (общества) и, во-вторых, сохранение окружающей природной среды, прежде всего биосферы. Иными словами, устойчивое развитие – это гармоничное (сбалансированное) развитие общества и окружающей его природной среды [2]. Устойчивое развитие национальной экономики в каждой стране мира наряду с общими законами функционирования и развития имеет специфические особенности,

определяемые ее ресурсным потенциалом, условиями национального производства, ментальностью и психологией населения и т.д.

Категория «устойчивость социально-экономического развития» связывается с достижением конечных результатов общественного (национального) воспроизводства – удовлетворением материальных и духовных потребностей общества. В соответствии с этим, «устойчивость воспроизводства» рассматривается как социально-экономическое понятие и определяется в виде системы экономических отношений, обеспечивающей непрерывное поддержание состояния стабильности [2] национальной экономики, а также экономического роста в условиях оптимальной комбинации ресурсов при минимальных затратах и наличии экологической безопасности, способствующей более полному удовлетворению материальных и духовных потребностей общества.

В период экономического роста (подъема) имеет место оживление всех составляющих общественного (национального) производства, формируется устойчивый уровень совокупного спроса, предопределенный растущим уровнем и качеством жизни населения. При этом, безусловно, достижение роста национальной экономики имеет свою «цену» и определенные негативные социально-экономические последствия (истощение природных ресурсов, загрязнение окружающей природной среды и т.д.). В связи с этим, важной задачей государства является установление оптимальных приоритетов и проведение соответствующей политики, ориентированной на обеспечение экономического роста и достижение стабильности и устойчивости в движении национальной экономики.

Современная национальная экономика имеет сложный механизм макроэкономического регулирования, представленный соединением рыночных механизмов саморегулирования и государственных методов воздействия на общеэкономические явления и процессы. Механизм стимулирования экономического роста является составной частью хозяйственного механизма современной национальной экономики и представляет собой сложный синтез конкурентно-рыночного механизма и механизма государственного регулирования. При этом рыночные и государственные рычаги, инструменты и мероприятия в конечном итоге должны быть нацелены на увеличение объема общественного (национального) производства.

Безусловно, важность экономического роста в решении различных хозяйственных и социальных проблем общества приводит к тому, что современное государство пытается его регулировать, проводя специальную политику, которая, как правило, предусматривает:

- содействие наиболее полному и эффективному использованию ресурсного потенциала национальной экономики, становлению и развитию прогрессивных направлений экономического роста, тем самым, государство усиливает эффективность динамических общественных процессов;

- предотвращение отклонений от общего экономического равновесия и внесение в хозяйственные процессы более устойчивых тенденций [3];

- оздоровление национальной экономики в условиях макроэкономической нестабильности;

- применение ограничений экологического и социального характера в том случае, если экономический рост наносит «ущерб» общественным интересам.

На наш взгляд, государство может стимулировать и обеспечивать эффективный устойчивый экономический рост по таким основным направлениям:

- влияние на совокупный спрос (расширение емкости рынка путем увеличения государственных закупок и заказов, а также более полного выполнения социальных обязательств);

- влияние на совокупное предложение (стимулирование инвестиционных процессов путем снижения издержек товаропроизводителей через систему налогообложения, регулируя налоговые ставки и применяя налоговые льготы, используя ускоренную амортизацию);

- формирование благоприятной конкурентной среды и противодействие монополистическим тенденциям в национальной экономике, которые препятствуют полноценному функционированию рыночного механизма;

- стимулирование и обеспечение развития науки, фундаментальных научных исследований и разработок, информационных технологий, искусственного интеллекта и знаний;

- применение механизмов и методов антициклического регулирования на основе использования инструментов фискальной и монетарной политики (изменение величины государственных расходов, ставки ссудного процента, норм налогообложения и т.д.);

- разработка специальных оздоровительных хозяйственных программ в условиях экономической нестабильности в общественной системе.

При этом в формировании устойчивости национальной экономической системы исключительно важен внутренний совокупный (платежеспособный) спрос, поскольку именно он стимулирует либо сдерживает рост общественного (национального) производства и потребления. Кроме того, при выборе определенного направления стимулирования экономического роста необходимо учитывать существующие условия и факторы экономического роста. Следует также заметить, что помимо факторов роста имеют место и факторы торможения. Так, к их числу относится несбалансированность совокупного спроса и совокупного предложения, которая возникает в результате несоответствия норм сбережений и накоплений в национальной экономике; потока инвестиций и запаса капитала; темпов роста доходов и численности населения и т.д.

Как показывают результаты проведенного нами исследования, в XXI ст. экономический рост, имеющий место в каждой отдельной стране мира, носит неравномерный и нестабильный характер, а также опирается в основном на

конъюнктурные (краткосрочные) факторы, которые близки к «исчерпанию» [1]. Поэтому в той степени, в которой текущий экономический рост обусловлен данными факторами, сегодняшние позитивные тенденции экономического развития нельзя назвать устойчивыми. Поскольку обеспечение устойчивых темпов экономического роста является важнейшей целью экономической политики государства, то можно предположить, что все имеющиеся в обществе экономические ресурсы (природные, трудовые, предпринимательские способности, основной капитал, НТП и т.д.) будут вовлечены в общественное (национальное) производство и что, чем больше в стране экономических ресурсов, тем выше будут темпы экономического роста. Однако, в реальной практике хозяйствования применение все новых дополнительных экономических ресурсов приводит к их удорожанию и соответственно к росту издержек, делая невыгодным увеличение объемов производства. Кроме того, чисто механическому увеличению используемых экономических ресурсов противостоит действие закона «убывающей отдачи» факторов производства, то есть при росте применения фактора его предельная производительность убывает. Поэтому для экономического роста необходимо не просто наличие экономических ресурсов, но и достижение их максимально эффективной комбинации.

Выводы. Таким образом, экономический рост как процесс качественных и количественных изменений условий и результатов общественного (национального) производства необходимо регулировать и стимулировать. Экономический рост выражает совокупность отношений, возникающих между людьми по поводу их участия в совершенствовании условий и результатов производства, а также в обеспечении расширения его масштабов на основе эффективного использования ограниченных экономических ресурсов с целью удовлетворения постоянно возрастающих потребностей общества. Поэтому содержание экономического роста составляет изменение условий, факторов, результатов производства, и, следовательно, самого процесса общественного (национального) производства. Очевидно, что возможность перехода к устойчивому типу экономического роста нового качества связана с формированием принципиально нового механизма активизации экономического роста в современных условиях хозяйствования на основе разработки и проведения эффективной политики государства. При этом успешное использование концептуальных (долгосрочных) факторов экономического роста повышает результативность и эффективность общественного (национального) производства и, соответственно, увеличивает ресурсную базу для достижения целей социально-экономического развития общества (обеспечение социальной стабильности, предотвращение социальных конфликтов, решение социальных проблем, снижение уровня хозяйственных рисков, стимулирование предпринимательства и т.д.), а также обеспечения и усиления устойчивости социально-экономической системы общества в целом.

Список литературы:

1. Найденова, Р. И. Условия обеспечения роста и устойчивого развития экономики региона [Электронный ресурс] – Режим доступа : <http://studydoc.ru>.
2. Дохолян, А. С. Проблемы устойчивого развития экономики региона [Текст] / А. С. Дохолян // Современные проблемы науки и образования. – 2011. – № 5. – С. 37-42.
3. Путятин, А. Е. Оценка рыночной устойчивости предприятий [Текст] / А. Е. Путятин, С. В. Шароватов // Научные труды. – Вестник МАТИ. – 2013. – № 20 (92). – С. 238-245.

Кармызов А.В.

Белорусский государственный экономический университет

ФОРМИРОВАНИЕ И ПОДДЕРЖКА ИМИДЖА ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ КАК ФАКТОР ОБЕСПЕЧЕНИЯ СТАБИЛЬНОСТИ ИМПОРТОЗАМЕЩАЮЩЕГО РАЗВИТИЯ

Согласно современным исследованиям, отечественный (как российский, так и белорусский) типичный потребитель относительно не восприимчив к призывам рекламы отечественных товаров и услуг [1]. Согласно теории маркетинга, одной из основополагающих функций рекламы является информирование потенциального потребителя о свойствах товара (услуги), придающих ему определенную уникальность, позволяющую видевшему это желать стать обладателем рекламируемого. При этом, качественное выполнение данной функции предполагает использование целого спектра средств рекламы, нацеленных точно в конкретную потребность, формируя, уточняя или развивая ее.

В Законе Республики Беларусь N 2/1321 от 16 мая 2007 г. (с изменениями и дополнениями) «О рекламе» присутствует требование о месте изготовления рекламы, осуществляемой на территории республики – реклама должна быть изготовлена в пределах Беларуси и, если это необходимо, согласована с соответствующими органами управления [2]. Безусловно, это требование накладывает определенные ограничения на процессы разработки, осуществления и управления рекламными кампаниями, однако современные условия заставляют сомневаться в отсутствии должной креативности сотрудников и технической оснащенности отечественных рекламных агентств, потенциально способных помешать созданию качественного продукта. Так, на данный момент есть довольно удачные рекламные решения, как, например, кампании продвижения техники «Атлант» (активно проводится как на рынках Республики Беларусь, так и на рынках Российской Федерации с 2014 года) и услуг операторов мобильной связи (например, МТС). Эти кампании весьма дороги для отечественных предприятий: не каждая из организаций способна

финансировать «глобальное» рекламное мероприятие, априори обладающее повышенным риском неудачи.

В этом и заключается главная проблема современного продвижения отечественных товаров: предприятия-изготовители не способны финансировать действенные рекламные кампании, ограничиваясь применением дешевых, устаревших и сравнительно неэффективных рекламных средств, либо отказываясь от такого направления диверсификации маркетинга. Что касается отечественной торговли, то часть функций по продвижению белорусской продукции возлагается на нее, однако в виду широты и глубины ассортимента, а также принципиально иной цели кампаний, данные наборы мероприятий не способны существенно влиять на долгосрочное стимулирование спроса на всю отечественную продукцию, тем более – на импортозамещающую.

Следовательно, одним из решений данной проблемы будет возложение части функций по продвижению некоторых отечественных импортозамещающих товаров на централизованный (государственный) уровень. Рассмотрим данный механизм на примере экономики Республики Беларусь. На данный момент в Беларуси этот уровень предусматривает по сути административное регулирование, выраженное в настоятельных требованиях размещения слогана «Купляйце беларускае!». Данный слоган разработан еще в середине 1990-ых гг. и устарел уже к началу 2000-ых. Этому есть ряд причин, вытекающих из психологических основ человеческого восприятия.

Во-первых, любой рекламный слоган нуждается в визуальной периодически обновляемой подпитке, чего не происходило и не происходит, а это ведет к привыканию потребителя к данной фразе и восприятию ее как фонового шума.

Во-вторых, рекламный слоган, содержащий прямой аргументарно неподкрепленный призыв к действию («купляйце!») вызывает подсознательное отторжение от навязываемого шаблона поведения, побуждая ментальное противодействие, выражаемое в отказе от приобретения отечественной продукции. Куда более эффективным на данный момент представляется использование частного слогана «Дзякуй! Беларускае – самае маё!», выражающего не побуждение, а положительные эмоции в результате обладания абстрактным отечественным продуктом.

В-третьих, маркетологи рекомендуют периодически (раз в 5-7 лет) обновлять рекламную стратегию при условии, что предыдущей стратегией не создан уникальный имидж объекта (соответствует ситуации на отечественном рынке).

Следовательно, комплекс рекламных мероприятий по стимулированию внутриреспубликанского спроса на отечественную продукцию, осуществляемых на макроуровне, должен быть кардинально пересмотрен и расширен.

Наиболее адекватным представляется комплекс, включающий в себя следующие элементы:

1. Разработка нового ненавязчивого рекламного слогана (группы слоганов), не содержащего прямого призыва к действию, а косвенно указывающего на преимущества отечественной продукции;

2. Разработка единой стилевой концепции рекламной кампании, призванной на подсознательном уровне восприятия потребителя активировать конструкты, имеющие ассоциативную связь с белорусской культурой;

3. Разработка общереспубликанской рекламной стратегии по распространению информации о некоторых (импортозамещающих) отечественных товарах и их производителях (оптимальное количество, на взгляд автора работы – 15 субъектов (15 слотов)), например:

- ОАО «Красный пищевик»;
- ОАО «Красный мозырянин»;
- ОАО «Амкодор-Белвар»;
- ОАО «УКХ Белорусские обои»;
- ОАО «Витебскдрев»;
- ОАО «Гомельдрев»;
- ОАО «Витебские ковры»;
- ОАО «Коминтерн»;
- ЗАО «Вяснянка»;
- ОАО «Надекс»;
- ОАО «8 марта»;
- ОАО «Купалинка»;
- ОАО «Бобруйсктрикотаж»;
- холдинг «Белпромсервис»;
- СООО «Белор-Димзайн».

Присутствие каждого из производителей в данном списке должно быть лимитировано разумным отрезком времени (например, 1 год), в течение которого продукция данной организации будет продвигаться на льготных (бесплатных) условиях. По истечении данного срока рекламный слот должен передаваться другому предприятию;

4. Использование бигбордов (находящихся в республиканской и коммунальной собственности) в городах с населением более 50 000 человек в пропорции 1 бигборд на указанный параметр численности;

5. Использование рекламных бигбордов на автомобильных трассах категорий I-а, I-б, I-в (1 щит каждые 50 км), II и III (1 щит каждые 100 км);

6. Обновление дизайна бигбордов каждые 5-7 месяцев;

7. Съёмка рекламных видео-роликов (в количестве 5-7 записей разного сценария) и директивный показ их с интервалом не более двух часов и не чаще одного раза в 30 минут на республиканских телеканалах, которые включены в социальный пакет вещания:

- Беларусь 1 (ЗАО «Агентство теленовостей»);
- Беларусь 2 (ЗАО «Агентство теленовостей»);
- Беларусь 3 (ЗАО «Агентство теленовостей»);

Общенациональное телевидение (ЗАО «Второй национальный телеканал»);

Столичное телевидение (ЗАО «Столичное телевидение»);

НТВ-Беларусь (ЗАО «Агентство теленовостей»);

Россия-Беларусь (ЗАО «Столичное телевидение»);

8. Обновление рекламных видеороликов каждый календарный год;

9. Использование рекламы в сети интернет – задействование flash-баннеров, повторяющих сюжеты рекламных роликов и бигбордов;

10. Создание специальной комиссии профессиональных маркетологов (3-5 человек), подконтрольной Правительству Республики Беларуси и ответственной за выполнение программы стимулирования спроса на отечественную продукцию;

11. Задействование услуг коммерческих профессиональных рекламных агентств и студий (по средствам открытия тендера) с возможным предоставлением налоговых льгот для стимулирования активности.

На основе данного анализа сформирован предварительный бюджет рекламной кампании, финансируемый из средств государственного бюджета, на первый год ее внедрения, предполагающий следующие мероприятия:

1. Открытие и поддержание проведения конкурса среди физических и юридических лиц со специальным призом. Вариант слогана может быть предложен и самим организатором-посредником. Вопрос определения победителя решает контролирующая комиссия на основе рекомендаций победителя тендера. Выбор и вручение приза победителю-автору слогана являются обязанностями посредника-победителя тендера.

2. Разработка и обновление общего варианта дизайна бигборда, а также его специфических вариаций для обладателя каждого слота.

3. Изготовление (плоттерная печать) рекламного покрытия.

4. Монтаж и демонтаж рекламных сообщений на объектах в городской черте.

5. Монтаж и демонтаж рекламных сообщений на объектах вдоль автодорог обозначенных выше классов.

6. Съемка, монтаж и размещение рекламных видеороликов при условии бесплатного проката.

7. Разработка и размещение баннеров на популярных отечественных порталах, открытие и поддержка присутствия в социальных сетях.

8. Материальное стимулирование для коммерческой организации-посредника (нескольких организаций) в реализации обозначенной программы.

Механизм оценки порогового эффекта (следовательно, и эффективности) внедрения рекомендаций предполагается следующий. С учетом того, что средства на проведение кампании (оплату услуг посредника-победителя тендера) предполагается изымать из государственного бюджета, необходим такой подкрепленный изменением внутривнутриреспубликанского спроса прирост объемов производства потребительских товаров, при котором сумма

уплаченного отечественными производителями дополнительного налога на прибыль будет равна осуществленным затратам на разработку и проведение рекламной кампании.

В виду допущения о неизменности размеров располагаемых доходов конечного потребителя оценка эффекта по размеру дополнительно уплаченных сумм косвенных налогов и налога на прибыль торговых организаций предполагается некорректной.

Во-первых, на основе минимально необходимой суммы поступлений в бюджет от налога на прибыль в размере \$ 1,2 млн и базовой ставки налога в 18 % определена необходимая сумма прироста прибыли отечественных организаций-производителей товаров народного потребления ($\Delta\Pi$):

$$\Delta\Pi = \frac{\$ 1,2}{18} \cdot 100 = \$ 6,67 \text{ млн} \quad (1)$$

Во-вторых, с учетом сложившегося уровня рентабельности продаж в январе 2017 г., исчисленной по прибыли до налогообложения, на уровне 7,4 % [3], определен необходимый объем прироста производства потребительских товаров ($\Delta\Pi\text{р}$):

$$\Delta\Pi\text{р} = \frac{\$ 6,67}{7,4} \cdot 100 = \$ 90,1 \text{ млн} \quad (2)$$

В-третьих, при среднем ожидаемом уровне доходов в розничной торговле в размере 25,5 % и относительной распространенности прямых хозяйственных связей между отечественными товаропроизводителями и розничными торговыми объектами, определен необходимый размер абсолютного прироста розничного товарооборота по отечественным товарам в ожидаемых ценах ($\Delta\Gamma$):

$$\Delta\Gamma = \$ 90,1 \cdot \left(1 + \frac{25,5}{100 - 25,5} \right) = \$ 59,3 \text{ млн} \quad (3)$$

С учетом общего объема ожидаемого розничного товарооборота торговли республики на 2017 г. в размере \$ 19 500 млн и прогнозного значения удельного веса отечественных товаров в структуре данного показателя (66 %), определен минимально необходимый темп прироста спроса на белорусскую продукцию ($\Delta\text{С}$):

$$\Delta\text{С} = \frac{\$ 59,3}{0,66 \cdot \$ 19 500} = 0,0046 \text{ или } 0,46 \% \quad (4)$$

Следовательно, согласно расчетам, описанная выше рекламная кампания будет являться эффективной с точки зрения бюджета при увеличении спроса на отечественные товары минимум на 0,46 %. Данная величина сравнительно мала, что делает рассчитанный пороговый результат достижимым.

Кроме того, согласно допущениям (происходит рост объемов промышленного производства, а не сокращение экспорта в пользу насыщения внутреннего рынка), на которых основаны расчеты, рост объемов спроса позитивно скажется на деятельности промышленных предприятий республики,

обеспечив дополнительный приток прибыли, способной быть инвестированной в дальнейшее развитие экономики вместо оттока данного размера средств за рубеж.

Список литературы:

1. Какие белорусские товары вы предпочитаете импортным? TUT.BY | ОПРОСЫ. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.tut.by/poll/2920>. – Дата доступа: 05.04.2017.
2. О рекламе: Закон Республики Беларусь N 2/1321 от 16 мая 2007 г. / Национальный правовой Интернет-портал Республики Беларусь. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.pravo.by/document/?guid=3871&p0=N10700225>. – Дата доступа: 06.04.2017.
3. Национальный статистический комитет Республики Беларусь. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://belstat.gov.by>. – Дата доступа: 12.04.2016 г.

Корзун В.Е.

Донецкий техникум химических технологий и фармации

ВНЕДРЕНИЕ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ИННОВАЦИЙ В РАМКАХ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ КОНЦЕПЦИИ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ

В третьей четверти XX века возникла концепция устойчивого развития как результат непрерывного интенсивно-экстенсивного развития промышленной цивилизации за счет ресурсов природы. Важнейшим условием устойчивого гармоничного развития является такое экономическое сосуществование с природой, в котором приоритетом являются экологические принципы, предполагающие устойчивое использование природных ресурсов, которое не ставит под угрозу существование будущих поколений.

Концепция устойчивого развития экономики предполагает сбалансированное взаимодействие 3 составляющих: экономической, социальной и экологической, направленное на достижение устойчивого развития системы за счет синергетического эффекта.

В концепции устойчивого развития экономики экологическая составляющая является неотъемлемым элементом. Создание экологически устойчивой экономики – острая необходимость, требует, в частности, введение запрета или ограничений на потребление отдельных видов природных ресурсов. Но это может привести к разрушению всей мировой экономики. Поэтому невозможно представить себе реализацию концепции устойчивого развития без проведения научных исследований и постепенного перехода к новейшим «экологически чистым» технологиям.

В современной науке тема инноваций находит отражение в области природопользования и ресурсосбережения, и, как следствие, появляется понятие экоинноваций, которые подразделяются на 4 группы [1]:

1) Технологии, направленные на защиту окружающей среды.

В эту группу попадают такие экоинновации, как технологии борьбы с загрязнением, в том числе водоочистные технологии; технологии, позволяющие нейтрализовать отрицательные воздействия загрязнения окружающей среды; технологии, внедряемые на производстве, например, новые процессы производства, способствующие снижению загрязнений окружающей среды, наиболее эффективное использование производственных ресурсов; технологии и оборудование, оптимизирующие процесс утилизации отходов; технологии и инструменты мониторинга за состоянием окружающей среды; технологии энергосбережения; технологии наблюдения за водообеспеченностью; технологии контроля уровня шума.

2) Организационные инновации для окружающей среды.

К данной группе экоинноваций относятся: меры по предотвращению загрязнения окружающей среды; экологический аудит: система управления, включающая измерение, отчетность и контроль за решением вопросов использования ресурсов, энергии, воды и отходов, например, системы EMAS и ISO 14001; создание цепей управления: взаимодействие организаций с целью снижения отрицательного влияния на окружающую среду и предотвращения экологического ущерба на всей производственной цепочке.

3) Инновационные продукты и услуги, использование которых приносит выгоду окружающей среде: новые или экологически улучшенные продукты, например, ЭКОдома и здания; «зеленые» финансовые продукты; услуги в сфере экологии: утилизация твердых и опасных отходов и сточных вод, экологический консалтинг, тестирование и проектирование; услуги, направленные на снижение загрязнения окружающей среды и оптимальное расходование ресурсов.

4) Инновации экосистем – альтернативные методы производства и привычки потребления, которые являются более экологически безопасными, чем существующие системы: биологическое сельское хозяйство и возобновляемые источники энергии.

Процесс разработки и внедрения экоинноваций является в достаточной степени сложным, так как существует ряд барьеров, тормозящих его:

1) экономические барьеры (рыночные цены, которые полностью не отражают издержки производства продукта или услуг, например, затраты на здравоохранение из-за загрязнения воздуха в городах; увеличение затрат на инвестиции в природоохранные технологии из-за их предполагаемого риска; размер первоначальных инвестиций; сложность перехода от традиционных технологий к экологическим);

2) отсутствие нормативно-правовой базы, регулирующей взаимоотношения в сфере экоинноваций;

3) недостаточная проработанность темы на теоретическом уровне, отсутствие четко сформулированной методологической базы, малое количество исследований в данной области;

4) недостаточная проработанность инструментов оценки рисков и доходности от внедрения экоинноваций;

5) низкий уровень спроса на экоинновации со стороны государственного сектора и потребителей.

Наша развивающаяся Республика сможет преодолеть эти барьеры и достичь приоритетов устойчивого развития лишь при условии комплексного подхода к внедрению «зеленого» курса. При этом стратегической целью экономических преобразований является изменение моделей потребления и производства в контексте реализации экологической политики. Поэтому стратегией развития должна стать ориентация на зарубежный опыт.

Япония является примером государства, успешно движущегося по пути к модели устойчивого развития, соединяя интересы экономики и экологии [2]. Так, на долю Японии приходится 40% патентов гибридных двигателей и электрических автомобилей в мире (2000–2008 гг.), 33% патентов в области энергоэффективности зданий и освещения, 10% патентов в сфере возобновляемых источников энергии. Используя результаты отечественных исследований или покупая патенты у других стран, Япония умеет усовершенствовать изобретение до успешного, конкурентоспособного продукта на внутреннем и мировом рынках.

Технологии, позволяющие эффективно решать экологические проблемы, ввиду комплексности и сложности требуют не только инновационных инженерных идей, но и инновационных подходов в управлении и организации жизни общества.

Ключевую роль в эффективном продвижении инноваций по цепочке «изобретение – производство» играет Управление науки и техники Японии, координирующее сотрудничество между университетами, сферой бизнеса и государством. Такая модель предназначена для «стыковки» идей, разработанных университетами, с потребностями индустрии, в результате чего повышается конкурентоспособность научных разработок, создаются и развиваются новые направления в производстве товаров и услуг.

В экологической политике Японии акцент ставится не только на рациональном использовании природных ресурсов (что характерно для европейского подхода в определении экоинноваций), но и на формировании экологического сознания у граждан и охрану природы. Поэтому развитие сектора экологических технологий происходит не только через продвижение государственных программ, но и благодаря инициативам со стороны частного сектора. Например, в рамках реализации государственной инициативы «Автомобили и топливо нового поколения» с 2012 г. фирма «Судзуки» начала серийное производство систем топливных элементов на новом заводе в г.Иокогама.

Итак, в то время, как многие инновации оказывают негативное влияние на окружающую среду и, успешно решая технические, технологические и организационные проблемы, одновременно порождают новые проблемы экологического характера, часто сводящие к нулю итоговый результат. Экологические инновации обеспечивают максимально благоприятный для природы и человека способ производства товаров и услуг. Чтобы обеспечить спрос со стороны потребителей, завоевать новые рынки и снизить затраты на внедрение «зеленых» технологий, необходим комплексный подход к решению проблемы.

На сегодняшний день во многих странах сформирована и функционирует налаженная система разработки и внедрения технологий экологического развития, и, ориентируясь на зарубежный опыт, мы тоже сможем обеспечить устойчивое развитие родного края.

Список литературы:

1. Н.И. Егорова. Экологические инновации и устойчивое развитие / Н.И. Егорова, О.И. Митякова // Труды Нижегородского государственного технического университета им. Р.Е.Алексеева. – 2010. - № 3(110). - С.299-304.
2. Стрельцов Д.В. Япония как «зеленая сверхдержава» [Текст] / Д.В.Стрельцов. М.: МГИМО-Университет, 2012. - 212 с.

**Коринчук А.И.
Шаврук Е.Ю.**

Белорусский государственный экономический университет

УПРАВЛЕНИЕ ЛОГИСТИКОЙ НА ПРОИЗВОДСТВЕ НА ОСНОВЕ СИСТЕМЫ ORACLE E-BUSINESS SUITE

Управление материальными потоками всегда являлось важной стороной хозяйственной деятельности предприятий, связанных друг с другом процессами производства, реализации и сервиса конечного продукта. Усиление конкуренции на рынке привело к тому, что внедрение логистики в производство стало одной из основных функций деятельности и систем управления бизнесом и другими сферами экономической жизни. Этому также способствует стремительное развитие информационных технологий, которые обеспечивают комплексное использование логистической концепции на производстве.

Заказ, приемка, транспортировка, распределение и многие другие логистические операции требуют некоторой осведомленности руководства для постоянного мониторинга состояния компании. Для таких целей существует огромное множество информационных систем, предлагающих комплексное

решение существующих проблем. Примером такой системы является система на основе технологий Oracle E-Business Suite.

Oracle E-Business Suite – тиражируемый интегрированный комплекс программного обеспечения компании Oracle, включающий в себя функциональные блоки ERP, CRM, PLM. Данная система обеспечивает эффективное решение задач управления непрерывным производством, планирования цепей поставок с координацией процессов сбыта, производства, и снабжения [2].

Oracle E-Business Suite основана на модульной архитектуре, то есть представляет собой совокупность различных модулей, выполняющих обособленную группу функций.

Первым из них является модуль Oracle Process Manufacturing (OPM). Он обеспечивает реализацию стандартных технологий планирования MRP II (включая планирование общей потребности производства в материальных ресурсах, производственных мощностях, контроль исполнения плана и т.д.). Расчет выхода готовой продукции может быть произведен и с учетом качества используемых материалов, а также различных индексов изменения объема расхода сырья и производительности оборудования. Пользователи системы имеют возможность визуального контроля загрузки ресурсов для обеспечения непрерывности функционирования производства [1].

Подсистема управления нормативами обеспечивает одновременное ведение количественного учета позиций в разных единицах измерений. Технолог имеет возможность моделирования различных параметров продукции на основе данных о качественных характеристиках сырья.

Приложение Oracle обеспечивает жесткий контроль производственного цикла, в том числе детальный контроль всех производственных операций, фактическое использование сырья, материалов, производственных мощностей и трудовых ресурсов. Функции системы дают возможность регистрировать выход продукции, контролировать ее качественные характеристики.

Модуль Oracle Quality Management дает возможность планировать и контролировать детальные параметры качества сырья, материалов, полуфабрикатов и готовой продукции. Система поддерживает непрерывный контроль качества на всем протяжении производственного цикла, обеспечивая высокие стандарты производства начиная с процессов снабжения и заканчивая отгрузкой готовой продукции. Это позволяет свести к минимуму возможный процент брака, что не только снижает возможные издержки, связанные с исправлением брака, но и поддерживает положительный имидж компании на рынке, повышая таким образом конкурентоспособность продукции. Однако для полного моделирования в системе специфики конкретно взятого предприятия необходимо некоторая доработка стандартного функционального набора. Это можно сделать силами штатного программиста либо же прибегнуть к аутсорсингу или аутстаффингу.

На основе модуля Oracle Advanced Supply Chain Planning (АСНР) разработано решение, которое обеспечивает составление и дальнейшее использование наиболее оптимальных (с учетом имеющихся технологий и мощностей) производственных расписаний. Использование модуля ASCP для составления исполнимых производственных расписаний на цеховом уровне обеспечивает целостность системы и реализацию всех этапов цикла планирования в едином информационном пространстве под управлением единой корпоративной информационной системы [3].

Возможности данной системы Oracle позволяют проводить анализ данных расчета и оптимального плана производства исходя из имеющихся ресурсов. Для этого используется аппарат линейного программирования симплекс-методом, а также методом двойственной задачи, что позволяет при определении оптимального плана производства также исходить из цен на ресурсы и возможностей их покупки. Интеграция аналитической системы и системы управления и планирования производством обеспечивает решение целого ряда задачи оптимизации: выбор варианта производства, форма организации движения материальных потоков, уменьшение себестоимости продукции (как производственной, так и полной, так как учитывается также и используемая на предприятии система распределения готовой продукции) и т. д.

Помимо функций, связанных с планированием и управлением производством, компании могут использовать необходимые для их бизнеса дополнительные функциональные возможности системы или интегрировать ее с уже существующими решениями. Так, например, на складах крупных и финансово развитых предприятиях Oracle E-Business Suite может быть интегрирована в единую информационную систему с системами управления складом класса WMS (Warehouse Management System).

Таким образом, набор бизнес-приложений Oracle E-Business Suite, реализующий функциональные возможности ERP, CRM, PLM, SCM позволяет на комплексной основе внедрить логистическую концепцию управления производством на предприятии, что значительно оптимизирует уровень постоянных издержек, максимизирует возможную прибыль и повышает качество производимой продукции с обеспечением непрерывного функционирования процесса производства.

Список литературы:

1. Грачева Е.В., Пчелинцева О.Н. – Планирование и управление производством предприятий на основе системы Oracle E-Business Suite // Известия ПГПУ им. В.Г. Белинского. 2011. № 26 С. 547-549.
2. Oracle. [Электронный ресурс]. Режим доступа: www.oracle.com
3. TopS Business Integrator (TopS BI). [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://ebusiness.topsbi.ru>.

Корниенко Е.В., к.соц.н., доц.
Таганрогский институт управления и экономики

АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ СТИЛЯ РУКОВОДСТВА НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Влияние, которое руководитель оказывает на предприятие, является определяющим в вопросах управления и влияние на коллектив. Результаты деятельности компании в подавляющем большинстве случаев определены трудом руководителей, а не формой собственности.

Профессионализм руководителя любого уровня проявляется в умении организовать свою работу. Эффективное использование времени - одна из наиболее острых проблем не только самоуправления, и организация работы всей команды. Соотношение рабочего времени в выполнении управленческих операций отражает характер и стиль управления.

Критерием эффективности влияния на стиль работы основного персонала считаются: степень авторитета руководителя; степень влияния на постоянное повышение результативности организации; проявление инициативы, творчества, предпринимательства и развития персонала; создание благоприятного социально-психологического климата в коллективе; влияние должно оказываться таким образом, что нелегко принять идею, и действия - фактические трудозатраты, необходимые для достижения целей организации.

Менеджер – член организации, осуществляющий руководство и решающий управленческие задачи. Менеджер первичного (линейный руководитель) реализует преимущественно тактических управленческих функций, а именно мониторинг, контроль отдельных групп - части одной организации. Он часто выполняет чисто представительские функции, решения конкретных профессиональных задач и ведение отчетности.

Профессиональной деятельностью первичной медико-санитарной помощи менеджеров или линейных руководителей, называется уровень оперативного управления. Деятельность линейного менеджера в первую очередь ассоциируется с тактическим контролем организации, в том числе контроль и управление отдельными группами, которые являются частью единой организации. Это часто линейный руководитель является и исполнителем конкретных профессиональных задач, и ведет учет.

Эффективность управления во многом зависит от руководителя, от его способностей. Управление производительностью - в широком смысле - соотношение результатов деятельности организаций, предприятий и затрат на управление или полных затрат организаций, предприятий; в узком смысле - соотношение работы должностных лиц, подразделений, работников управления (количества принятых решений, расчетов и др.) и стоимость их реализации [1].

Различают три вида эффективности:

1. Экономическая – соотношение экономических показателей деятельности организаций, предприятий стоимость их достижения;
2. Социальная – соотношение социальных результатов деятельности организаций, предприятий и затрат на их достижение;
3. Социально-экономическая – соотношение экономических и социальных результатов деятельности организаций, предприятий и затрат на их достижение.

Основным показателем эффективности труда руководителя как организатора и воспитателя является результаты труда коллектива и отдельных его членов. Они измеряются различными производственно-экономическими показателями, которые показали влияние технических, экономических и организационных решений. В характеризующих эффективность руководителя показателях не может быть ограничения только производственными и экономическими показателями труда. Необходимо учитывать сложные жизненные факторы команды, которая влияет на руководителя. Эти показатели выражаются через социально-психологические факторы. Таким образом, результатом эффективности производства и стиля руководства являются экономические, социальные и психологические показатели [2].

Социально-психологическим показателям, характеризующим деятельность руководителя, можно отнести такие, как: совпадение формального и неформального лидерства, сплоченность (психологическая совместимость) коллектива, психологический климат.

Эффективность управленческой деятельности зависит от способности менеджеров. По определению психолога А. Н. Леонтьева, способности – это свойства индивида, совокупность которых определяет успешность выполнения некоторой деятельности.

Умение обеспечить положительную самоорганизацию управленческой системы. Руководитель уполномочен решать вопросы подбора и расстановки кадров в своем подразделении. Эффективность этих решений находится в прямой зависимости от управленческого потенциала руководителя. Сильный руководитель подбирает сильных подчиненных, слабый руководитель, напротив подспудно не желает брать сильных людей, которые могут впоследствии составить ему конкуренцию. В первом случае мы можем говорить о положительном, а втором - о негативном саморазвитии системы управления. Получается, что вред от слабого руководителя двойной: прямой - от малой эффективности его управленческой и косвенный, связанный с отрицательной самоорганизацией. Каждого руководителя и специалиста может оценить по его деловым, профессиональным навыкам только руководитель и специалист высокой квалификации.

Возможность улучшения функциональной расстановки кадров. Сильный руководитель умеет правильно оценить эффективность подчиненных. Он старается не привлекать слабых подчиненных к решению сложных и важных

вопросов, чтобы помочь им разобраться в "нестандартных" ситуациях, опираясь на автократические методы управления.

Люди, являясь наиболее ценным ресурсом компании, требуют от руководителей большого количества времени. Отсутствие способности управлять приводит к самым нежелательным последствиям, снижает эффективность организации.

В литературе по управлению персоналом подробно описаны факторы внешней и внутренней среды, которые влияют как на функционирование организации в целом, так и определяющие стиль и технологию управления.

На рисунке 1 представлены вышеуказанные факторы.



Рис. 1. Факторы, влияющие на стили и методы управления организациями

Отметим, что в современных условиях необходим гибкий подход к руководству подчиненными. Эффективность управления зависит от того, насколько руководитель знает подчиненных, представляет их способности,

трудовые мотивы, полномочия, способность перерабатывать и накапливать информацию.

Достаточно сложная задача – выбрать стиль руководства, который подойдет для всего подчинённого коллектива. Зачастую, стиль работы формируется подсознательно, постепенно, с опытом, ошибками и просчетами, осознанием лучших методов, пока не определится вся совокупность эффективных методов взаимодействия с подчиненными и воздействия на них, которые помогают найти правильное решение.

Время становления определенного стиля руководства – сложный и долгий процесс. Задачи, решаемые руководителем в этот период – знакомство с организацией, оценка компетенций сотрудников, уровня коммуникативной компетентности работников. Индивидуальный подход к каждому, умение применять инструменты стимулирования показывают достижения высокого уровня профессионализма руководителя и его умения применять правильный стиль руководства.

Успешность выбора стиля определяется тем, в какой степени руководитель учитывает способность и готовность подчиненных к исполнению его решений, традиции коллектива, а так же оценит и свои возможности, такие как уровень образования, стаж работы, психологические качества. Но выбор стиля в немалой степени зависит так же от подготовки и поведения подчиненных.

Ни один из стилей управления не встречается в чистом виде. Каждый руководитель время от времени применяет разные стили руководства, однако всегда один из них является преобладающим.

Уровень иерархии управления, тип организационной структуры, различные ситуации, также влияют на формирование стиля руководителя.

В современных условиях, при высоком уровне конкуренции между предприятиями, а также большом количестве внешних и внутренних факторов, влияющих на успех деятельности компании, невозможно использовать такой стиль руководства, когда работники являются лишь исполнителями.

Руководитель, который хочет работать, как можно более эффективно должен научиться пользоваться всеми стилями, методами и типами влияния, наиболее подходящими для конкретной ситуации, а не использовать какой-то один стиль руководства на протяжении всей своей карьеры. «Эффективный руководитель формируется в процессе организационного и группового развития, выступая в качестве лидера. Движущая сила его развития - беспощадный самоанализ, непрерывное самообучение, уверенность в себе, энтузиазм» [3].

В некоторых ситуациях руководители могут добиться эффективности своей работы, структурируя задачи, планируя и организуя задачи и роли, проявляя заботу и оказывая поддержку. В других ситуациях руководитель может посчитать более правильным оказывать влияние на подчиненных, а не структурировать условия осуществления их работы. Со временем те же самые руководители сменяют стиль из-за изменения характера задачи, с возникающими

перед подчиненными проблемами, давлением со стороны высшего руководства и многими другими факторами, характерными для организации. Поэтому эффективные руководители - это те, кто может вести себя по-разному, в зависимости от требований реальности. «В руководстве людьми нет абсолютных истин, так как у каждого свой неповторимый характер, навыки, умения, достоинства и недостатки, и поэтому все руководители ведут себя по-разному в одинаковых обстоятельствах. Успешное руководство - это функция трёх переменных: руководителя, подчинённого и изменения ситуаций» [4].

Эффективность стиля управления может быть оценена только на основе комплексного подхода к этому явлению. Поскольку стиль управления практически сложно разложить на отдельные составляющие, постольку эффективность реализации сложившегося стиля управления целесообразно оценивать по эффективности достижения организационных целей.

Список литературы:

1. Розанова В.А. Лидерство и руководство в антикризисном управлении [Текст] // Управление персоналом. - 2000. - № 6. - С. 18-24.
2. Зуб А.Т. Стратегический менеджмент [Текст]. - Москва: Аспект пресс, 2014.
3. Фаткин Л.В., Карась Л.Ю. Руководитель в системе менеджмента. [Текст] М.: РЭА, 2013.
4. Буракова Г. Стиль руководителя и эффективность правления [Текст] // Проблемы теории и практики управления. - 2013. - №4. - с.112 – 117.

Коробова Н.М.

Белорусская государственная сельскохозяйственная академия

ФОРМИРОВАНИЕ ИННОВАЦИОННЫХ КЛАСТЕРОВ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Кластер - объединение предприятий, поставщиков оборудования, комплектующих, специализированных производственных и сервисных услуг, научно-исследовательских и образовательных организаций, связанных отношениями территориальной близости и функциональной зависимости в сфере производства и реализации товаров и услуг.

Кластеризация в общем виде определяется как процесс организованного объединения самостоятельных предприятий и других действующих лиц, кооперации вокруг определенной функциональной ниши и установлении тесных взаимосвязей и рабочих альянсов для усиления их коллективной конкурентоспособности.

Выделяют такие виды кластеров, как инновационные, промышленные, региональные и др. [1]. Исследователи по-разному определяют сущность

кластерных объединений. Одни выделяют как главную характеристику кластера географическую концентрацию, другие отраслевую принадлежность, третьи инновационную ориентированность.

Кластер инноваций – это совокупность (пакет) базисных инноваций, реализуемых в единый момент времени и в определенном экономическом пространстве.

В инновационном кластере обеспечивается непрерывность цикла «исследования - разработки - производство – использование». Инновационный кластер – это такая форма организации деятельности, которая приводит к созданию особой формы инновации – «совокупного инновационного продукта».

Взаимодействие внутри инновационного кластера осуществляется посредством вертикальных, а также горизонтальных связей. Именно от взаимодействий внутри кластера, от способности его участников эффективно использовать внутренние и мобилизовать внешние ресурсы зависит конкурентоспособность всего инновационного кластера.

Стимулом к зарождению новых кластеров инноваций служат новые научные открытия. Объединение в инновационный кластер формирует определенно ориентированную систему распространения новых знаний, технологий и инноваций. При этом формирование сети устойчивых связей между всеми участниками кластера является важнейшим условием эффективной трансформации изобретений в инновации, а инноваций - в конкурентные преимущества. Кластеры инновационной деятельности создают новый продукт или услугу усилиями нескольких фирм или исследовательских институтов, что позволяет ускорить их распространение по сети деловых взаимосвязей. Структура кластера способствует снижению совокупных затрат на исследование и разработку новшеств с последующей их коммерциализацией за счет высокой эффективности производственно-технологической структуры кластера. Это позволяет участникам кластера стабильно осуществлять инновационную деятельность в течение продолжительного времени [2].

Принятые в последние годы законодательные акты и программные документы, регулирующие становление и развитие научно-инновационной сферы Республики Беларусь, говорят о необходимости концентрации усилий всех участников инновационного процесса на наиболее эффективных и перспективных направлениях реализации государственной научно-технической и инновационной политики страны. Современный опыт развитых стран мира показывает, что эффективное экономическое развитие регионов зависит от сложной системы взаимосвязанных факторов, среди которых территориальное расположение и высококвалифицированный персонал играют немаловажную, но не исключительную роль. Кроме того, ни отраслевая структура, ни новые высокотехнологичные отрасли не определяют в полной мере экономический рост региона. Анализ показывает, что наиболее динамичное развитие получают

те регионы, где сформировались именно инновационные кластеры как альтернатива традиционного отраслевого подхода.

Создание инновационных кластеров в Республике Беларусь — дело ближайшего будущего. Однако кластеризация — процесс сложный и длительный, со своими проблемами и трудностями.

Процедура создания кластеров имеет два условия:

- она должна привлечь представителей республиканской, региональной и местной власти, которые, имея свои интересы в ходе развития территорий, обладают достаточными рычагами (правовыми, финансовыми, административными) для влияния на ситуацию в регионе;
- к процессу работы над созданием кластеров в регионе должна быть подключена общественность в лице представителей предприятий, населения, общественных организаций и т. д.

В настоящее время широко используются три типовых подхода к формированию территориальных инновационных кластеров [3].

Первый предполагает создание на основе специалистов администрации региона расширенной рабочей группы. В качестве экспертов (участников) могут быть привлечены представители различных региональных организаций, заинтересованных в создании кластера и способных оказать реальную помощь.

Второй включает сотрудничество органов власти и управления с существующими в регионе исследовательскими организациями, консалтинговыми фирмами, вузами и т. д. Работа с такими организациями осуществляется путем заключения с ними договоров об оказании услуг.

Третий подход является относительно новым для стран постсоветского пространства. Суть его заключается в создании специализированной организации — Агентства экономического развития. Региональные органы власти могут выступать одним из учредителей, передавая в качестве взноса в уставной капитал, например, объекты недвижимости и другое имущество.

Процедура создания кластеров имеет свои принципы и условия. Создавать кластеры необходимо поэтапно [3].

На первом этапе (подготовительном) выясняется актуальность, общая экономическая целесообразность, разработка и апробация механизмов создания и развития кластеров и принимается решение о полномасштабной работе над проектом.

На основном этапе решаются организационно-правовые вопросы, связанные с формированием кластеров.

Завершающий этап предполагает корректировку «портфеля» приоритетных кластеров, форм и методов государственной поддержки на основе мониторинга и анализа результатов формирования кластеров, а также разработку всех организационных документов, технико-технологических и экономических обоснований

Инновационно-промышленные кластеры хорошо зарекомендовали себя в мировой практике. Наиболее известные кластеры находятся в США —

Силиконовая долина, кинопроизводство в Голливуде. В Европейском союзе насчитывается свыше 2 тыс. кластеров, в которых занято более 38% его рабочей силы. Также активно идет процесс формирования кластеров в Юго-Восточной Азии и Китае. В Китае существует более 60 особых зон-кластеров, в которых находится около 30 тыс. фирм с численностью сотрудников 3,5 млн. человек и уровнем продаж на сумму примерно \$200 млрд. в год.

Успешный опыт реализации кластерной модели развития существует и в Беларуси, в ИТ-индустрии - Парк высоких технологий. Резиденты парка являются участниками научно-технологической ассоциации «Инфопарк», объединяющей 69 юридических лиц, работающих в сфере ИТ-технологий, как частной, так и государственной формы собственности. Еще один пример - созданная в феврале 2013 года Республиканская ассоциация наноиндустрии.

Итак, целесообразно отметить положительные стороны кластеров на инновационной основе: во-первых, они имеют в своей основе сложившуюся устойчивую систему распространения новых технологий, знаний, продукции, так называемую технологическую сеть, которая опирается на совместную научную базу. Во-вторых, предприятия кластера имеют дополнительные конкурентные преимущества за счет возможности осуществлять внутреннюю специализацию и стандартизацию, минимизировать затраты на внедрение инноваций. В-третьих, инновационные кластеры важны для развития малого предпринимательства: они обеспечивают малым фирмам высокую степень специализации при обслуживании конкретной предпринимательской ниши, так как при этом облегчен доступ к капиталу промышленного предприятия, а также активно происходит обмен идеями и передача знаний от специалистов к предпринимателям.

Обобщив зарубежный опыт, с учетом возможностей государственной системы управления экономикой и гражданского общества в Беларуси, а также разработанной кластерной концепции, предлагается двухуровневая система управления процессом кластеризации – государственное регулирование и коллегиальное управление. Для государственного регулирования процесса кластеризации на макроуровне предложено создать комиссию по конкурентоспособности и кластерам при Министерстве экономики Республики Беларусь (на базе имеющейся комиссии по конкурентоспособности), которой рекомендуется осуществлять: взаимодействие с правительством, республиканскими и местными органами управления по вопросам разработки законодательной базы кластеров; сбор информации об организации кластеров, их анализ; готовить предложения по проекту национальной кластерной стратегии.

Список литературы:

1. Шумилин А.Г. Формирование инновационно-технологических кластеров в Республике Беларусь в контексте геоэкономики /А.Г. Шумилин, И.В. Новикова, И.В. Коробко // Банковский вестник. –2014. – № 6. – С. 11-15

2. Инновационные системы современной экономики [Текст]: монография /Л.Н. Нехорошева, Н.И. Богдан. — Минск: БГЭУ, 2003. — 219 с.

3. Новикова И. В. Инновационный кластер – основа структурной перестройки национальной экономики // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.nbrb.by/bv/articles/10129.pdf> – Дата доступа: 11.02.2017.

Кулак А.Г., к. э. н., доц.

Белорусский государственный экономический университет

ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ПОКАЗАТЕЛЕЙ КОНСОЛИДИРОВАННОГО БЮДЖЕТА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

В условиях социально ориентированной рыночной экономики возрастает роль государственного бюджета в регулировании воспроизводственных процессов, происходит активизация всей системы бюджетных отношений. Бюджетный механизм выступает важным инструментом государственного регулирования экономических процессов, реализации социальных и политических целей и мероприятий.

Государственный бюджет занимает центральное место в системе финансов государства и является важным плановым и контрольным инструментом, посредством которого государство перераспределяет более третьей части национального дохода и более половины своих денежных средств.

Консолидированный бюджет представляет собой свод бюджетов на соответствующей территории без учета межбюджетных трансфертов между ними. В Республике Беларусь он состоит из республиканского бюджета, консолидированных бюджетов областей, бюджета г. Минска.

Бюджет является одним из главных инструментов в проведении финансовой политики государства, а бюджетные методы регулирования при рациональном подходе – наиболее эффективными. Умело управляя бюджетными потоками и перераспределяя валовой внутренний продукт, государство таким образом моделирует бюджетные отношения, чтобы обеспечить выполнение основных показателей, успешную реализацию общенациональных программ социально-экономического развития, сформировать или совершенствовать структуру общественного производства, а также развивать приоритетные виды экономической деятельности.

Многогранность и непрерывность бюджетного процесса требуют комплексного подхода к изучению проблем формирования и исполнения бюджета, при этом в равной степени важными являются как вопросы формирования доходной и расходной частей бюджета, так и их сбалансированности. Особым направлением статистического анализа бюджета страны выступает прогнозирование – одна из самых ответственных задач, так как именно от состояния бюджета зависит сбалансированность экономики,

уровень жизни народа. Разработка подлинно научных социально-экономических статистических прогнозов базируется на учете закономерностей и тенденций развития прогнозируемого явления, связана с экстраполяцией закономерностей развития явления прошлого и настоящего на будущее.

Наиболее простые методы прогнозирования основаны на классических процедурах экстраполяции временного ряда (связаны с построением уравнения тренда). Произведем квартальную оценку величины доходов и расходов консолидированного бюджета Республики Беларусь на 2016 г., используя уравнение тренда. Прогнозную величину сальдо консолидированного бюджета найдем как разность между доходной и расходной частями бюджета.

Наиболее часто при построении уравнения тренда используются следующие функции: линейная; полиномиальная; экспоненциальная; логистическая; Гомперца и др. Выбор оптимальной функции – ответственный этап исследования, который базируется на содержательном анализе (установление характера динамики), визуальных наблюдениях (графическое изображение временного ряда), с помощью статистических характеристик (коэффициенты детерминации, ошибка аппроксимации и др.).

Сопоставив полученные на основе различных функций коэффициенты детерминации и суммы квадратов отклонений фактических данных от расчетных, а также статистику Дарбина-Уотсона и характер направленности связи в прямоугольной системе координат для дальнейшего анализа и прогнозирования доходов бюджета отдадим предпочтение линейному тренду:

$$f(t) = 33952,9 + 328,975 \cdot t$$

Проверим значимость полученного уравнения по F-критерию Фишера-Снедекора при 5 %-ом уровне значимости. Так как полученная величина (272,911) превышает табличное значение, построенное уравнение тренда является значимым. Анализ полученных коэффициентов уравнения показывает: с изменением периода времени на один квартал размер доходов консолидированного бюджета возрастает на 328,975 млрд руб. (оценка показателей производилась в неденоминированных белорусских рублях). Коэффициент детерминации составил $R^2 = 0,9124$, т.е. вариация доходов консолидированного бюджета на 91,24 % обусловлена колеблемостью фактора времени. Для оценки значимости коэффициента корреляции (R) при уровне значимости $\alpha = 0,05$ вычислим критерий $t_{эмп}(R)$, используя формулу:

$$t_{эмп}(R) = \frac{|R|}{\sigma_R} \quad (1)$$

Знаменатель формулы (1) вычислим, используя следующие критерии:

$$\sigma_R = \frac{1 - R^2}{\sqrt{n - 1}} \quad (2)$$

Тогда $t_{эмп}(R) = 0,9552 : 0,0183 = 52,197$. Расчетное значение критерия превышает табличное (2,07), что дает основание утверждать о существенности влияния фактора времени на величину доходов бюджета. Параллельно дадим

оценку значимости коэффициента регрессии, значение которого превышает табличное при 5 %-ом уровне значимости, что подтверждает его значимость.

Определим по уравнению тренда прогнозные уровни, подставив в полученное уравнение тренда порядковые номера фактора времени для соответствующего прогнозного периода. Значения доходов консолидированного бюджета на четыре квартала 2016 г. (согласно расчетам) составят:

- 1) 1-ый квартал 2016 г. – 42 177,275 млрд руб.;
- 2) 2-ой квартал 2016 г. – 42 835,225 млрд руб.;
- 3) 3-ий квартал 2016 г. – 43 493,175 млрд руб.;
- 4) 4-ый квартал 2016 г. – 44 151,125 млрд руб.

Таким образом, согласно произведенным расчетам, доходы консолидированного бюджета Республики Беларусь при условии сохранения закономерностей развития в 2010–2015 гг. в 2016 г. должны были составить 172 656,8 млрд руб. Произведем корректировку полученных значений, вычислив нижнюю и верхнюю границы прогноза, используя среднее квадратическое отклонение и формулу расчета прогнозных значений среднего квадрата ошибок:

$$\sigma_{\varepsilon_i} = \sigma_t \sqrt{\frac{n+1}{n} + \frac{3(n+2L-1)^2}{n(n^2-1)}}, \quad (3)$$

где n – число уровней в исходном ряду динамики;

σ_t – среднее квадратическое отклонение в исходном ряду динамики;

L – период упреждения прогноза.

Для интервальной оценки прогноза определим с заданным уровнем значимости α предельную ошибку случайной компоненты по формуле (значение t определяется по таблице):

$$\Delta_{\varepsilon_i} = \pm t \cdot \sigma_{\varepsilon_i}. \quad (4)$$

Результаты интервального прогноза доходов консолидированного бюджета на 2016 г. с надежностью 0,95 оформим в таблице 1.

Таблица 1 – Интервальный прогноз доходов консолидированного бюджета Республики Беларусь на 2016 г.

Период	Нижняя граница прогноза, млрд руб.	Прогноз по уравнению тренда, млрд руб.	Верхняя граница прогноза, млрд руб.	Относительная ошибка прогноза, %
1-ый квартал 2016 г.	33 809,3	42 177,275	50 545,2	19,84
2-ой квартал 2016 г.	36 148,6	42 835,225	49 521,8	15,61
3-ий квартал 2016 г.	36 856,1	43 493,175	50 130,2	15,26
4-ый квартал 2016 г.	37 554,9	44 151,125	50 747,3	14,94
В целом за 2016 г.	144 427,4	172 656,8	200 886,2	16,35

Примечание – авторская разработка по данным Национального статистического комитета Республики Беларусь.

Итак, с уровнем значимости и надежностью 0,95 прогнозное значение доходов консолидированного бюджета Республики Беларусь в 2016 г. будет заключено в границах от 144 427,4 млрд руб. до 200 886,2 млрд руб.

Важной задачей при разработке бюджета на будущий год является эффективное использование государственных финансовых ресурсов. Она решается путем увеличения верхней планки при планировании расходов бюджета на основе грамотного их обоснования, а также исключения из состава расходов любых затрат, непосредственно не связанных со стабилизацией экономики и созданием условий для ее развития. Дадим точечную и интервальную оценки прогноза величины расходов консолидированного бюджета на 2016 г. Уравнение тренда в данном случае имеет вид:

$$f(t) = 18235,1 + 332,25 \cdot t$$

Параметр a_1 (при переменной t) представляет собой ежеквартальный абсолютный прирост расходов бюджета, обусловленный изменением фактора времени, т.е. с изменением периода времени на один квартал величина расходов бюджета Республики Беларусь возрастает на 332,25 млрд руб.

Произведем оценку значимости уравнения в целом и полученных параметров. Полученное уравнение значимо ($F > F_{0,05;1;22}$), а коэффициент детерминации составил $R^2 = 0,8399$. Таким образом, полученная функция аналитического выравнивания расходов бюджета достаточно точно воспроизводит фактические данные. Произведя статистическую оценку точечных значений и нижней и верхней границ вычисленных прогнозных показателей получим результаты, приведенные в таблице 2:

Таблица 2 – Интервальный прогноз расходов консолидированного бюджета Республики Беларусь на 2016 г.

Период	Нижняя граница прогноза, млрд руб.	Прогноз по уравнению тренда, млрд руб.	Верхняя граница прогноза, млрд руб.	Относительная ошибка прогноза, %
1-ый квартал 2016 г.	18 655,9	26 541,35	34 426,8	29,71
2-ой квартал 2016 г.	20 842,4	27 205,85	33 569,3	23,39
3-ий квартал 2016 г.	21 490,8	27 870,35	34 249,9	22,89
4-ый квартал 2016 г.	22 137,3	28 534,85	34 932,6	22,42
В целом за 2016 г.	83 143,0	110 152,4	137 161,8	24,52

Примечание – авторская разработка по данным Национального статистического комитета Республики Беларусь.

Таким образом, при уровне значимости $\alpha = 0,05$ значение расходов консолидированного бюджета Республики Беларусь в 2016 г. будет заключено в границах от 83 143,0 млрд руб. до 137 161,8 млрд руб.

Произведем оценку сальдо бюджета на перспективу (разность между значениями доходов и расходов бюджета) и отразим результаты в таблице 3.

Исходя из таблицы 3 можно сделать вывод о том, что консолидированный бюджет Республики Беларусь мог быть исполнен в 2016 г. с профицитом в

размере от 61 242,5 до 63 724,4 млрд руб. Спрогнозированное положительное сальдо бюджета в целом выступает позитивной характеристикой, касающейся как бюджетной политики государства, так и экономики в целом. Важным достоинством фискальной политики Беларуси в последние годы является акцент на баланс бюджета или небольшой профицит. Но необходимо учитывать, что это может быть вызвано экономией государством ресурсов, сокращением расходов на различные программы, проекты и текущие расходы.

Таблица 3 – Интервальный прогноз сальдо консолидированного бюджета Республики Беларусь на 2016 г.

Период	Нижняя граница прогноза, млрд руб.	Прогноз по уравнениям трендов, млрд руб.	Верхняя граница прогноза, млрд руб.
1-ый квартал 2016 г.	15 153,4	15 635,925	16 118,4
2-ой квартал 2016 г.	15 306,2	15 629,375	15 952,3
3-ий квартал 2016 г.	15 365,3	15 622,825	15 880,3
4-ый квартал 2016 г.	15 417,6	15 616,275	15 814,7
В целом за 2016 г.	61 242,5	62 504,4	63 724,4

Примечание – авторская разработка по данным таблиц 2 и 3.

Прогнозные показатели по доходам и расходам республиканских и местных бюджетов на очередной финансовый (бюджетный) год определяют Министерство финансов Республики Беларусь и местные финансовые органы. В республике закон о республиканском бюджете на 2016 год был принят 18 декабря 2015 г. Формирование доходной части консолидированного бюджета 2016 г. проводилось с учетом положений особенной части Налогового кодекса Республики Беларусь, а также необходимости дальнейшего упрощения налоговой системы, оптимизации ее структуры и стабилизации работы белорусских организаций в условиях негативного влияния последствий мирового финансово-экономического кризиса. В итоге на 2017 год были утверждены следующие значения показателей госбюджета: доходы в сумме 180 590,2 млрд руб., расходы в сумме 163 417,9 млрд руб. Легко отметить, что данные величины достаточно близки тем величинам, которые были получены нами в результате статистического прогнозирования показателей, что подтверждает точность и адекватность проведенных расчетов.

Следует отметить, что методы экстраполяции предполагают сохранение прошлой тенденции развития и не учитывают возможных изменений в течение года, поэтому их применение может привести к некоторым ошибкам в прогнозе. Поэтому точность полученного прогноза исполнения консолидированного бюджета с профицитом может вызвать некоторые сомнения. Бюджет целиком основывается на прогнозе социально-экономического развития страны. А учитывая тенденции в социально-экономическом развитии Республики Беларусь в последние годы в 2016 г. была более вероятна ситуация с превышением расходной части консолидированного бюджета над доходной, но в пределах 3 % к ВВП, установленных МВФ.

Следовательно, экстраполяция может выступить только вспомогательным инструментом при прогнозировании показателей государственного бюджета. Поэтому может возникнуть необходимость применения более прогрессивных методов прогнозирования и планирования, обеспечивающих многовариантность расчетов на основе экономико-математических методов и моделирования, выбор оптимального варианта.

Список литературы:

1. Бондаренко Н.Н. Финансово-банковская статистика: практикум: учеб. пособие / Н.Н. Бондаренко, А.Г. Кулак, Н.Э. Пекарская. – Минск: ГИУСТ БГУ, 2012. – 264 с.
2. Сорокина, Т.В. Что такое «социально-ориентированный бюджет»? / Т.В. Сорокина // Аргументы и факты в Белоруссии. – 2006. – № 4. – С. 16.
3. Эконометрика: учебник для бакалавриата и магистратуры / И.И. Елисеева [и др.]; Под ред. И.И. Елисеевой. – М.: Издательство Юрайт, 2016. – 449 с.

Лебединская В.А.

Козак А.А., к.э.н.

Донецкий национальный университет экономики и торговли имени Михаила Туган-Барановского

ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ КУРСА ВАЛЮТ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Введение. Обменный курс национальной валюты, выступая одним из элементов валютной системы государства, выполняет существенную функцию в денежном передаточном механизме, взаимодействуя с процентными ставками, параметрами денежного предложения и оказывая вместе с ними влияние на общую экономическую конъюнктуру государства. В связи с этим практика и концепции валютного курса, несмотря на их альтернативность, рассматривают курс как одну из существенных характеристик и средств обеспечения экономического баланса как внутреннего равновесия (прежде всего, в соотношении внутренних цен, занятости и объемов производства), так и внешнего равновесия экономики (сбалансированности внешней торговли и платежного баланса в целом), что подчёркивает актуальность темы исследования.

Целью статьи является определение особенностей формирования курса валют и факторов, которые на них влияют.

Основная часть. В экономической теории и практике валютных отношений выделяются, прежде всего, два крайних варианта валютного режима:

- фиксированный, который часто определяют как жесткую привязку обменного курса национальной валюты к определенной иностранной валюте либо к системе валют (с отклонениями менее 1% от центрального курса) при ограниченной, соответственно, денежно-кредитной политике;

- независимо (свободно) плавающий режим, при котором валютные курсы являются гибкими и двигаются под влиянием спроса на иностранную валюту и ее предложения. Однако между этими двумя крайними видами реально существуют курсовые механизмы, представляющие многочисленные комбинации элементов фиксированного и плавающего курсов. Данная группа получила название промежуточных (гибридных) режимов валютного курса, определяемых сочетаниями государственного регулирования и действий рынка.

Стратегической основой мероприятий по регулированию валютного курса целесообразно рассматривать общеэкономические прогнозы и программы, в рамках которых формулируются на перспективу экономические цели и направления развития государства, а также основные методы и средства их достижения. Их разработка производится, как правило, ведущим экономическим органом страны (аналогом министерства экономики) с участием широкого круга научных институтов, государственных и финансовых структур, включая центральный банк РФ.

В практике установления курса валют в Российской Федерации официальные курсы других иностранных валют по отношению к рублю рассчитываются и устанавливаются на основе официального курса доллара США по отношению к рублю и котировок данных валют к доллару США на международных валютных рынках, на межбанковском внутреннем валютном рынке, а также официальных курсов доллара США к указанным валютам, устанавливаемых центральными (национальными) банками соответствующих государств.

Российский рубль - официальная денежная единица, используемая для осуществления расчетов на территории Российской Федерации. Курс рубля по отношению к другим валютам устанавливает Центробанк РФ. Официальные курсы иностранных валют по отношению к рублю устанавливаются ежедневно приказом Банка России, вступают в силу на следующий день и действуют до вступления в силу следующего приказа Банка России о курсах иностранных валют.

Что касается официального курса доллара США по отношению к рублю, то он рассчитывается и устанавливается Банком России на основе котировок межбанковского внутреннего валютного рынка по операциям «доллар США — рубль» согласно методике определения официальных курсов иностранных валют по отношению к рублю, утвержденной распоряжением Банка России.

Кроме того, следует отметить, что национальные денежные единицы приравниваются друг к другу в определенных пропорциях. Соотношение между двумя валютами, своеобразная «цена» одной валюты, выраженная в денежных единицах другой страны, которое устанавливается в

законодательном порядке или складывается на рынке под влиянием спроса и предложения, называется валютным курсом.

Рассмотрим на примере отношение русского рубля по отношению к иностранным валютам (табл.1)

По результатам проведенного исследования, можно утверждать, что курс доллара к рублю зависит от множества факторов, все их можно условно разделить на внешние и внутренние. Основным внешним фактором является мировая цена на нефть. Именно благодаря продаже «черного золота» в Россию стекается мощный поток нефтедолларов. За последний год стоимость нефти снизилась почти в два раза. Это значит, что страна стала получать в два раза меньше долларов за один и тот же объем продажи углеводородов. В результате доллар становится более ценным, а рубль – менее. Внутренним фактором является спрос на валюту в стране. Со снижением курса рубля многие хотят защитить свои сбережения и переходят в более надежную валюту. В результате спрос на доллары увеличивается, стоимость его растет. Сначала в него переходят инвесторы, а если начнется паника на валютном рынке, к ним присоединится и население. Это мы наблюдали в конце 2014 и начале 2015 годов. Также важная роль принадлежит политике Центробанка РФ и Федеральной резервной системы. Существенным внешним фактором является ситуация в самих Соединенных Штатах, политика Федеральной Резервной Системы США (FOMC), и состояние внутренней экономики страны.

Таблица 1 - Курс российского рубля по отношению к иностранным валютам

Валюта	Код	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Доллар США	USD	29.1	28.7	29.3	30.7	36.6	61.3	70.3	59.2
Евро	EUR	40.2	40.1	38.4	40.0	50.7	64.9	78.4	62.7
Английский фунт	GBP	44.4	46.1	46.1	46.4	60.83	91.1	100.2	72.0
Турецкая лира	TRY	19.2	18.0	16.3	16.9	16.3	23.6	24.4	15.7
Швейцарский франк	CHF	27.6	31.8	31.8	32.4	41.8	61.0	71.2	58.5
Польский злотый	PLN	10.39	9.21	9.31	9.64	11.9	15.6	18.0	14.5
Австралийский доллар	AUD	26.8	28.3	30.8	31.8	33.0	47.1	52.6	44.5

По сути, курс евро к рублю определяется спросом и предложением на эти валюты. Со временем наступления туристического сезона евро начинает пользоваться определенным спросом у россиян, ведь немало наших соотечественников с удовольствием отдыхают и путешествуют в Испании, Греции и других странах еврозоны. Это оказывает определенную поддержку их валюте.

Таким образом, формирование валютного курса — многофакторный процесс, обусловленный взаимозависимостью национальной и мировой экономики и политики.

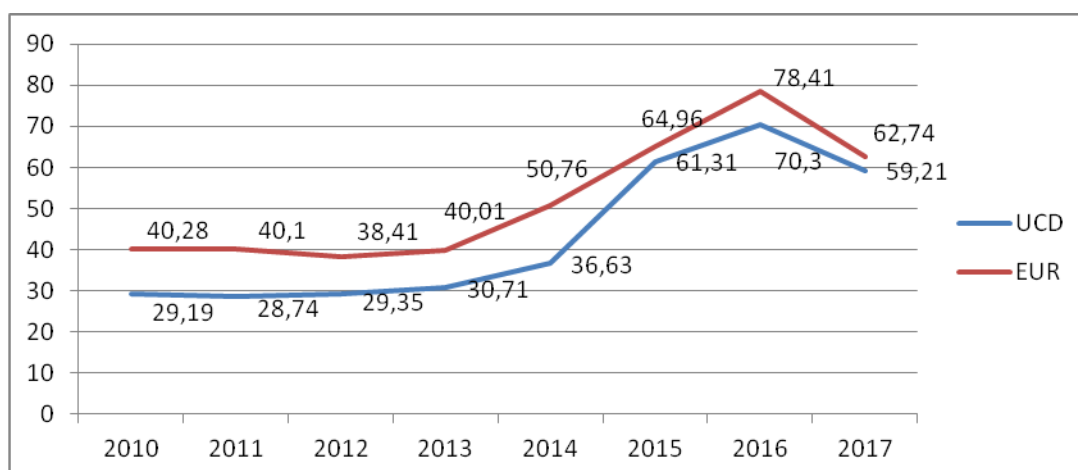


Рис. 1. Курс рубля по отношению к доллару США и евро, 2010-2017гг.

Следует отметить, что между курсом национальной валюты и факторами, которые оказывают на него влияние, существует тесная взаимосвязь. В число факторов, влияющих на валютный курс входят:

темпы инфляции (чем выше темпы инфляции в стране, тем ниже курс ее валюты, если не противодействуют иные факторы);

состояние платежного баланса (при пассивном сальдо усиливается спрос на иностранную валюту для погашения международных обязательств и курс национальной валюты снижается);

разница процентных ставок в разных странах; деятельность валютного рынка и спекулятивные валютные операции;

степень использования определенной валюты на еврорынке и в международных расчетах;

ускорение или задержка международных платежей;

степень доверия к валюте;

валютная политика, которая направлена либо на повышение, либо на понижение курса валюты, исходя из задач валютно-экономической политики.

Кроме того, движения курсов могут быть спровоцированы и другими факторами. Все, от стихийных бедствий до заявлений влиятельных политиков, может сильно повлиять на курс. Предугадать каждое движение невозможно, но, если изменения курса не подкреплены какими-то реальными экономическими событиями, такие движения кратковременны.

Отметим, что действие Центрального банка страны на валютном рынке, направленное на поддержание или ослабление национальной валюты, в ходе которого одновременно или в ограниченный период времени производится покупка или продажа большого объема валюты, то есть осуществление валютной интервенции. Задача валютной интервенции заключается в поддержании курса валюты в интересах государства.

Центробанк имеет огромные возможности влиять на курсовую стоимость рубля. Это он может делать с помощью ключевой ставки. К примеру, когда она

была повышена до 17.5%, в банках можно было открыть депозитный счет под 20% годовых и выше. Население стало меньше покупать доллары, а некоторые даже продавали их, чтобы разместить на выгодных условиях. Когда же ключевая ставка снижается, это ухудшает условия размещения средств на депозитах.

Если Банк России увеличит денежную массу, особенно предоставив ее через государственные банки различным компаниям, последние могут направить их на покупку валюты, что снизит курсовую стоимость российского рубля. Как видно, у Банка России имеются огромные возможности на формирование официального курса рубля.

Выводы. Таким образом, оценка положительных и отрицательных сторон механизмов формирования и регулирования курсов представляет собой достаточно многоаспектную теоретическую и практическую задачу. Соответственно, оптимальный выбор режима валютного курса для национальной экономики остается одним из основных вопросов валютной, монетарной и экономической политики в целом.

Список литературы:

- 1.Борисов С.М. Рубль-валюта России./ Борисов С.М.// Консалтбанкир - 2014 г., 422стр.
- 2.Корчагин Ю.А. Современная экономика России. / Ю.А. Корчагин// Феникс -2010г., 218 стр.
- 3.Павел Самиев. Обманный курс./ П. Самиев//«Эксперт» №17 - 12 мая 2011г. (<http://www.expert.ru/>)
- 4.Холопов А. В. Валютный курс и макроэкономическая политика. / А.В. Холопов.// Научно-техническое общество имени академика С. И. Вавилова - 2010 г., 160 стр.

Логвинович А.Э.

Будкевич К.А.

Кулакова Н. Л.

Полесский государственный университет

РАЗВИТИЕ ТРАНСПОРТНЫХ КОММУНИКАЦИЙ КАК ФАКТОР ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ИЗМЕНЕНИЙ

В современном мире транспорт является важным компонентом в развитии экономики любого государства. Это одна из отраслей, формирующая инфраструктуру экономики и обеспечивающая взаимосвязь всех её элементов, поэтому каждая страна стремится увеличить транспортный поток через свою территорию. Автотранспорт играет важную роль в социально-экономическом развитии, однако массовое применение автотранспортного средства приводит к

негативным последствиям: выбросы загрязняющих веществ в атмосферу, вибрация, шум. Взаимодействие транспорта и всей дорожной сети с окружающей средой является одной из составляющей общечеловеческой экологической проблемы.

Республика Беларусь – это перекрёсток транспортных путей, который связан с выгодным географическим положением. Уже сейчас Республика Беларусь является важным звеном в торговле между Европой и Азиатско-Тихоокеанским регионом. По некоторым оценкам в будущем через Республику Беларусь может пройти около 10% товарооборота между ЕС и КНР[1]. Развитие товарооборота увеличит количество проходящих через Республику Беларусь большегрузных автомобилей, что окажет существенное влияние на экологическую обстановку.

В настоящее время общество уже не может существовать без автомобильного транспорта, являющимся одним из основных видов транспортных средств. На конец 2016 года в Беларуси насчитывалось более 3 млн. легковых автомобилей и с каждым годом их число неуклонно растёт. Такая тенденция приводит к увеличению загруженности дорог, а это, в свою очередь, ведёт к скоплению большого числа автомобилей, особенно в час пик. В результате чего концентрация загрязняющих веществ увеличивается в несколько раз. Для того, чтобы разгрузить дороги в самих городах и за их пределами строятся дополнительные полосы к уже действующим дорогам и новые развязки. Также в городах существует такая проблема, как нехватка парковочных мест. Однако строительство новых парковок зачастую приводит к уничтожению деревьев и газонов, что оказывает влияние на экологическую обстановку в городах.

В крупных населённых пунктах выбросы от автотранспорта превышают суммарные выбросы в атмосферу промышленных предприятий. Это наносит вред всему населению, даже тем людям, которые не пользуются автомобилем. В Республике Беларусь на 2015 г. выброс загрязняющих веществ от автомобилей в атмосферу составляет 85%. В основном это оксид углерода, диоксиды азота и серы, сажа, альдегиды, соединения тяжелых металлов, углеводороды. Выхлопные газы и колебания грунта приводят к деградации придорожной растительности. К числу приоритетных загрязнителей поступающих в атмосферу с отработавшими газами автомобилей, относится свинец, который добавляют в низкокачественные бензины. Оксиды свинца накапливаются в организме человека, попадая в него через животную и растительную пищу. Свинец и его соединения относятся к классу высокотоксичных веществ, способных причинить ощутимый вред здоровью человека. Свинец влияет на нервную систему, что приводит к снижению интеллекта, а также вызывает изменения физической активности, координации, слуха, воздействует на сердечно - сосудистую систему, приводя к заболеваниям сердца. Однако в 2016 г. выброс загрязняющих веществ сократился на 5% по

сравнению с предыдущим годом. Это связано с тем, что в современных автомобилях выбросы в окружающую среду меньше[2].

Автотранспорт несет вред также большому количеству земноводных и птиц, которые погибают на дорогах ежедневно. Нередко под колёса попадают и крупные животные: лоси, кабаны, косули, зайцы. Также автомобильные выбросы очень серьезно влияют на иммунную систему животных, из-за чего они становятся восприимчивы к различным заболеваниям. Это может стать причиной сокращения их популяции.

Очень часто под сельскохозяйственные посевы используются земли, примыкающие к автомобильным дорогам. Загрязнение почв, на которых произрастают эти культуры, оказывает отрицательное воздействие на них. Почва накапливает в себе тяжёлые металлы, которые в растворённом виде через корневую систему попадают в произрастающие на ней культуры. Употребление человеком продуктов питания, заражённых тяжёлыми металлами, приводит к поражению органов и систем. В первую очередь страдает центральная нервная система. Многие изменения могут быть безвозвратными.

Загрязнение водных объектов происходит вследствие попадания транспортных выбросов непосредственно на водную поверхность или через грунтовые воды. Попадая в воду, эти вещества меняют физико-химический состав воды, а также включаются в круговорот веществ.

Автомобильные дороги оказывают негативное влияние на прилегающие природно-растительные комплексы. Для строительства дороги, если она будет проходить через лес, расчищается площадка под неё, т.е. происходит вырубка части леса. Это приводит к уничтожению естественной растительности, уничтожению редких видов растений. В лесах оседают оксиды углерода и азота, сажа, пыль, соли тяжёлых металлов и др., поэтому деревья возле дорог находятся в угнетённом состоянии. Вредные вещества замедляют физико-химические процессы, что приводит к высокой заболеваемости и затем к гибели растения. В результате лес начинает играть роль накопителя загрязняющих веществ. Сначала в лесу накапливаются эти вещества, а потом становятся вторичным источником загрязнения.

С целью уменьшения и предупреждения негативного влияния автомобильного транспорта на окружающую среду необходимо переходить к использованию экологически безопасных видов топлива, двигателей внутреннего сгорания с повышенной экономичностью. Также следует озеленить автомагистрали, отдалить от них на безопасное расстояние жилые массивы, создать санитарно-защитные зоны[3].

Для максимального снижения вмешательства в миграционные процессы животных должны строиться специальные туннели и переходы, оборудованные звукопоглощающей изоляцией, чтобы шум проезжающих машин не отпугивал животных[4].

Не следует выращивать сельскохозяйственные культуры на почвах, близко расположенных к автомобильным дорогам, а также не рекомендуется выпас животных на полях и возле водоёмов рядом с дорогой.

Для снижения шума на магистралях могут устанавливаться специальные конструкции, называемые шумозащитными экранами. Такие экраны могут стать преградой для пыли и вредных газов.

Для разгрузки городских дорог необходимо обустроить объездные пути, что увеличит пропускную способность местных дорог и крупногабаритный транзитный транспорт пойдёт за пределами городов. Это позволит улучшить экологическую ситуацию, а также снизить уровень шума и загруженности.

Основными принципами, на которых базируется система экологической безопасности дорожно-транспортного комплекса, являются:

Оценка воздействия на окружающую среду на стадии проектных работ;

Учет основных зависимостей между транспортно-эксплуатационными показателями автомобильной дороги и экологической ситуацией;

Мониторинг экологической ситуации на автомобильных трассах;

Постоянный поиск путей улучшения экологической обстановки за счет использования новых технических решений и выполнения природоохранных мероприятий;

Подготовка и переподготовка специалистов по вопросам экологической безопасности в дорожно-транспортном комплексе;

Технико-экономическая и социальная оценка показателей природопользования и действенности природоохранных мероприятий [5].

Негативные последствия, связанные с использованием автотранспорта способствуют поиску и созданию таких методов, которые будут минимизировать негативные воздействия автотранспорта на окружающую среду и здоровье людей. Для этого в Республике Беларусь существует Стратегия по снижению вредного воздействия транспорта на атмосферный воздух Республики Беларусь на период до 2020 года, которая направлена на достижение высокого качества атмосферного воздуха, обеспечивающего экологически безопасные условия жизни населения, посредством снижения ресурсоемкости, повышения эффективности и экологической безопасности транспортного комплекса.

С 22 сентября 2008 года в Республике Беларусь проходит акция «День без автомобиля». Министерство природных ресурсов и охраны окружающей среды предлагает людям хотя бы на день отказаться от использования автотранспорта. Ежегодно в этот день предотвращается выброс загрязняющих веществ в атмосферный воздух в объеме от 250 т и более. Это символическая акция, которая призвана напомнить обществу о проблемах природы, возникающих при использовании автомобиля.

Список литературы:

1. Бизнес-журнал – Дело: [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://delo.by/news/~shownews/10890> - Дата доступа: 02.04.2017

2. Экологическая реальность: [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.ecologyreality.ru/ecolits-164-1.html> – Дата доступа: 04.04.2017
3. Стадник М.Е. Негативное воздействие компонентов транспортной системы на состояние окружающей среды / М.Е. Стадник // Научный диалог. – 2013. – №12(24) : Общественные науки. – С. 44.
4. Электронная газета – Туризм и отдых: [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.tio.by/info/novosti/5638/> - Дата доступа: 07.04.2017
5. Экология на автодорогах : [Электронный ресурс]//Издательство «Нестор». -Режим доступа: <http://www.nestor.minsk.by/sn/2003/11/sn31124.html> . – Дата доступа: 10.04.2017

Мамадалиева З.М.
Иномов Жафар Гуломжон угли
Наманганский инженерно-технологический институт

СОЗДАНИЕ КАРТЫ НАМАНГАНСКОЙ ОБЛАСТИ ПО ПЕРСПЕКТИВАМ И ПОТЕНЦИАЛУ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТЕХНОЛОГИЙ АЛЬТЕРНАТИВНЫХ ИСТОЧНИКОВ ЭНЕРГИИ

В последние годы в Узбекистане значительно возросла заинтересованность к процессам производства и получения энергии при помощи возобновляемых энергетических установок, таких как солнечные и ветряные генераторы, микрогидроэлектростанции, биогазовые установки. Это проявляется не только в возрастающем количестве, планирующихся и строящихся технологий, но и в заинтересованности все большего числа фермеров, коммунальных хозяйств, предприятий, политиков и частных хозяйств, которые внимательно наблюдают за развитием этого сектора. Широкое использование альтернативных источников энергии соответствует высшим приоритетам и задачам энергетической безопасности нашей страны и является наиболее быстро развивающимся направлением в энергетической отрасли. В настоящее время становится актуальным применение возобновляемых источников электрической и тепловой энергии, как в производстве, так и в быту. Это связано с проблемами доставки и экономии топлива, электрообеспечения районов с неразвитой централизованной сетью и необходимостью улучшения общей экологической обстановки. Существуют и более простые проблемы – обеспечение питания базовых сотовых станций в горных, пустынных и северных регионах, электропитание домов и поселков, удаленных от ЛЭП, геологических экспедиций, пастбищ и других сельскохозяйственных объектов, отдаленных объектов военного и гражданского назначения и многих других. Эти вопросы в ряде случаев можно успешно решить с помощью нетрадиционных источников малой мощности. В стране только начался процесс внедрения ВИЭ, который бы включал все социальные и

профессиональные слои населения. Несмотря на очевидные выгоды ВИЭ, огромные запасы которых есть в каждой стране, проникновение ВИЭ технологий на энергетические рынки происходит достаточно медленно. Одна из основных причин более высокая стоимость электрической и тепловой энергии, вырабатываемой с помощью ВИЭ. Наибольший вклад в глобальную структуру ВИЭ вносят биомасса (76%) и энергия воды (17,6%). На долю энергии солнца, ветра и геотермальной энергии приходится соответственно 0,8%, 1,2% и 3,7%. Узбекистан обладает огромным потенциалом возобновляемых источников энергии, оцениваемым в объеме почти 51 млрд. т.н.э. Узбекистан обладает значительным потенциалом возобновляемой энергетики, на данный момент на долю использования ВИЭ приходится около 1% от общего потребления энергии, из которого около 99% приходится на солнечную энергию. Потенциал солнечной энергии республики оценивается в 176,8 млн.т.н.э., из которых освоено только 0,6 млн.т.н.э. Общая площадь установленных солнечных коллекторов составляет около 40 тыс.кв.м.

Потенциал ветровой энергии составляет 0,5 млн.т.н.э. Главным исходным сырьем для биомассы служат стебли хлопчатника и отходы сельского хозяйства. Ресурсы 650 рек, протекающих по территории Узбекистана, многочисленных ирригационных каналов и водохранилищ обеспечивают высокий потенциал для строительства малых гидроэлектростанций. (табл. 1).

Таблица 1 - Потенциал возобновляемых источников энергии в Узбекистане

Потенциал	Всего млн.т.н.э	в т.ч. энергия (млн. т.н.э.)			
		гидро	солнечная	биогаз	ветровая
Валовой	50984,6	9,2	50973,0	2,2	0,2
Технический	179,0	1,8	176,8	0,4	0,1
Освоенный	0,6	0,6	-	0,1	-

В то же время технический потенциал и экономический потенциал ВИЭ в Узбекистане и в том числе Наманганской области пока не оценен. Технический потенциал оценен без учета всех существующих ресурсов. Оценка этого потенциала должна быть выполнена в ближайшем будущем.

В настоящее время в Узбекистане из всех возобновляемых источников энергии наиболее успешно идет освоение энергетического потенциала рек. Кроме того, в последние годы реализован ряд проектов по использованию солнечной и ветровой энергии, хотя они в основном носят демонстрационный характер. Анализируя их применение, наработанный опыт показал, что их внедрение проходило бы значительно быстрее и в более широких масштабах, если бы были решены вопросы местного производства и стандартизации оборудования. Существенными барьерами на пути внедрения ВИЭ в Наманганской области являются также отсутствие квалифицированных кадров, способных внедрять их и низкая осведомленность сельского населения. До последнего времени рынок возобновляемой энергетики в Наманганской области, да и во всей Ферганской долине находится в зачаточном состоянии.

Его развитие сдерживалось несколькими барьерами:
низкими ценами на традиционные энергоносители
малой осведомленностью местного населения, бизнеса, госорганов и
общественности

Именно благодаря созданию карты потенциала и перспектив использования ВИЭ в Наманганской области ожидается наибольший спрос по сравнению с традиционной энергетикой.

Целью исследования является развитие внедрения технологий АИЭ в Наманганской области при помощи созданной карты перспектив и потенциала использования технологий альтернативных источников энергии.

Согласно цели были установлены следующие задачи:

Изучение потенциала применения АИЭ в Наманганской области исходя из природных возможностей;

Создание и распространение карты потенциала применения АИЭ в Наманганской области;

Консультативная помощь предпринимателям области во внедрении технологий альтернативной энергетики в производственные и бытовые сферы;

Изучение осведомленности населения о АИЭ путём проведения опросов.

Благодаря успешной реализации исследования и созданной карте в регионе будут достигнуты следующие показатели:

-Снижения роста тарифов на газ, тепло- и электроэнергию;

-Высокий уровень развития энергетической инфраструктуры в сельских районах, понижение степени износа элементов централизованных систем электро- и газоснабжения, генерации;

-Создание механизма сервиса альтернативного энергообеспечения ;

-Ускоренное развитие регионального сельского хозяйства, пищевой промышленности и увеличение отходов АПК, энергетический потенциал которых совместно с энергетическим потенциалом ТБО составляет свыше 80 млрд куб м биогаза, что достаточно для ввода свыше 20ГВт электрической и тепловой мощности в год;

-улучшение экологической ситуации, и уменьшение различных форм заболеваемости как у людей, так и других представителей биосферы региона

Мамадалиева З. М.

Таджиев Асрорбек Равшанжон угли

Наманганский инженерно-технологический институт

НЕОБХОДИМОСТЬ СОЗДАНИЯ ДЕМОНСТРАЦИОННЫХ И НАУЧНО-УЧЕБНЫХ ПЛОЩАДОК-ПОЛИГОНОВ АЛЬТЕРНАТИВНОЙ ЭНЕРГЕТИКИ

Республика Узбекистан обладает значительным потенциалом в области возобновляемой энергетики. Практически в каждой области нашей страны

существует возможность использования нескольких видов альтернативных источников энергии. И хотя отдельные исследования и разработки в этом направлении активно велись еще в половине прошлого столетия, активное развитие альтернативной энергетики в Узбекистане началось лишь после 2005 годов. Постоянные проблемы с дефицитом традиционных топливных источников, повышение экологической опасности и различные вопросы развития энергетического комплекса послужили ещё одним толчком к развитию возобновляемой энергетики, как на частном, так и на государственном уровне. Так, с 2000 года были изданы законы и указы правительства, регулирующие и стимулирующие использование ВИЭ в Республике Узбекистан. Необходимо отметить, Указ Президента РУз «О мерах по дальнейшему развитию альтернативных источников энергии» от 1.03.2013 г., Постановление Президента РУз «О Программе мер по сокращению энергоёмкости, внедрению энергосберегающих технологий и систем в отраслях экономики и социальной сфере на 2015-2019 годы» от 5.05.2015 г., согласно которому, в стране разработаны несколько поколений различных видов ВИЭ. Ежегодно на традиционной республиканской выставке инновационных идей и разработок отечественные ученые и специалисты представляют подобные новые инновационные идеи и опытные образцы высокоэффективных энергоустановок. Однако, несмотря на то, что объем выполняемых исследовательских работ в стране в области энергосбережения, а также появление ряда компаний по производству и реализации ВИЭ в настоящее время значительны, внедрение новых технологий происходит недостаточными темпами. В связи с этим, назрела необходимость создания в Узбекистане демонстрационных энергопарков и полигонов в каждой области, на которых в натуральных условиях будут представлены новые технологии ВИЭ и получена исчерпывающая информация относительно их технико-экономических параметров, сроков службы.

В свете вышеупомянутых правительственных решений в Узбекистане имеются предпосылки для создания полигонов ВИЭ. В соответствии с решениями совещания Рабочей группы Кабинета Министров РУз по разработке Программы развития альтернативных источников энергии на 2013-2017 годы от 20.09.2012 г. и Комитета по координации развития науки и технологий при Кабинете Министров Республики Узбекистан от 20.11.2014 г. в 2017 году планируется начало работ по разработке и созданию демонстрационного научно-учебного полигона в Наманганской области на базе Наманганского инженерно-технологического института и Научно-производственного центра при «Узбекэнерго». На полигоне альтернативной энергетике будет возможен как отбор технологий для конкретных компаний, так и объединение возможностей различных производителей возобновляемой энергетики для достижения общих целей. Демонстрационный научно-учебный полигон будет совмещать различные элементы, необходимые для

инновационного развития –будут организованы процессы по трансферу технологий, финансированию перспективных разработок, моделированию развития энергетической системы, актуализации и разработке стандартов, и т.д.

Также на демонстрационном учебном полигоне АИЭ планируется проведение следующих работ:

проведение консультаций по внедрению данных технологий в конкретных условиях;

предоставление помощи в получении и использовании новых технологий и оборудования;

решение задач по подготовке кадров, изучению и апробированию технологий АИЭ;

осуществление научно-исследовательской и внедренческой деятельности по эффективному использованию ВИЭ на объектах сельскохозяйственного, жилищно-коммунального и промышленного назначения.

Созданный полигон будет способствовать эффективному использованию знаний и разработок ВИЭ, коммерциализации достижений науки и технологий, и позволят отбирать и внедрять лучшие и адаптированные решения для республики. Развитие деятельности пилотных полигонов предполагает проведение исследований и разработок по комплексному использованию альтернативных источников энергии, влияние их на социальные и экологические проблемы республики. Они могут служить базой для использования действующих и апробации разрабатываемых установок, а также отработки способов рационального использования этих установок в практической деятельности и передачи технологий заинтересованным пользователям.

Маслюкова С.А.

Липатова О.В., к.э.н., доц.

Белорусский государственный университет транспорта

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ЛОГИСТИЧЕСКОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ ПЕРЕВОЗОК С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ СОВРЕМЕННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

В условиях экономической нестабильности, процесс снижения затрат и повышение эффективности управления становится основной задачей любого предприятия. Экономические процессы, протекающие в организациях, занимающихся логистическим обслуживанием, требуют больших затрат материальных, трудовых, информационных ресурсов. Постоянный рост цен на топливо, низкое качество предоставляемых услуг, вопросы обеспечения безопасности перевозок, отсутствие современных технологий на транспорте – вот неполный перечень проблем транспортной отрасли Беларуси.

Рост рынка грузовых перевозок требует соответствующего развития в сфере предоставления логистических услуг. Несмотря на важность сервиса, до настоящего времени отсутствует система комплексного подхода, направленная на повышение качества перевозочного процесса, обслуживание недостаточно подкреплено тенденциями развития информационных технологий. В совокупности это снижает уровень развития как отдельного предприятия, так и транспортного комплекса в целом.

В последние годы перед транспортным комплексом Беларуси ставится цель выйти на новый уровень логистического обслуживания по качеству и ценам, который бы выдерживал конкуренцию и позволял привлечь больше грузов. Повышение качества логистического обслуживания является обязательным условием привлечения большего числа клиентов с целью реализации дополнительных объемов перевозок и, следовательно, увеличения доходов. Все это осуществимо лишь при четко организованной системе управления качеством на предприятиях транспорта, направленной на интересы потребителей, охватывающей все подразделения предприятий и приемлемой для всего персонала.

В отличие от большинства отраслей экономики, взаимодействующих лишь с непосредственными поставщиками и потребителями своей продукции, транспорт в процессе перевозки взаимодействует практически со всеми отраслями материального производства и соответственно влияет на их деятельность. Масштабы перевозочной деятельности транспорта делают такое влияние весьма значительным. Соответственно от уровня качества транспортного обслуживания грузовладельцев зависит, будет это влияние положительным или отрицательным [1].

Основным недостатком перевозочного процесса является то, что на транспортных предприятиях наблюдается недостаточный уровень логистического обслуживания на всех его этапах от погрузки до выгрузки, т.е. не соблюдается выполнения принципа «качество, эффективность, надежность», а как следствие невысокие показатели транспортного обслуживания (сохранность перевозок, уровень соблюдения сроков доставки грузов, удовлетворение спроса на транспортные услуги).

Потребитель при выборе поставщика принимает во внимание возможности последнего в области логистического сервиса, т. е. чем более конкурентоспособен поставщик, тем больше у него шансов, что клиент выберет именно его. Поскольку покупателя транспортных услуг интересует качество конечной услуги, необходимо постоянно развивать и совершенствовать транспортное обслуживание клиентов.

Важность логистического обслуживания непрерывно возрастает, что объясняется многими причинами, в частности социальными программами, принимаемыми различными странами; развитием общей индустрии сервиса и концентрацией в ней все большего количества организаций и трудоспособного населения; нацеленностью в своей деятельности многих организаций на

конечного потребителя; развитием концепции всеобщего управления качеством в индустрии сервиса, логистическое обслуживание несомненно оказывает воздействие на основные экономические категории

Принципами логистики провозглашаются приоритеты потребления, поэтому уровень и содержание обслуживания, предоставляемое клиентуре, выдвигается в логистике на передний план, а сокращение времени оперативного выполнения заказа утверждается главной целью логистики. Этим и обуславливается необходимость применения логистического обслуживания при перевозке грузов.

В процессе распределения товаров отправитель и получатель сталкиваются с рядом проблем. Ввиду воздействия негативных факторов часто результатом перевозочного процесса могут быть: невыполнение заказа в определенный срок, неточное выполнение условий поставки, несоответствующее состояние и качество товара в момент доставки [3].

Для предотвращения данных проблем необходимо создать условия для обеспечения качественного логистического сервиса, чего можно добиться благодаря современным технологиям. Современное состояние логистики во многом сформировалось благодаря бурному развитию средств информационных технологий и их внедрению во все сферы бизнеса.

В настоящее время для повышения логистического обслуживания перевозок могут использоваться следующие способы обработки и получения информации:

Программные комплексы управления логистической системой транспорта (например, автоматизированные системы обработки информации (АСУ) и/или информационно-аналитические системы(ИАС));

Автоматизированные системы управления представляют собой комплекс аппаратных и программных средств, предназначенных для управления различными процессами в рамках технологического процесса, производства, предприятия; решают задачи организации перевозок, включая основные производственные процессы, входящую и исходящую логистику; осуществляют краткосрочное планирование работы автотранспортного предприятия с учётом производственных мощностей, анализ работы, моделирование перевозочного процесса. Использование такого рода программных комплексов позволяет автоматизировать функции управления логистической системой грузового транспорта.

Автоматические системы идентификации грузов и транспортных средств (ТС);

Использование автоматической идентификации грузов и ТС представляет собой процесс автоматического получения данных, однозначно определяющих ключевые характеристики объекта в заданной области его функционирования. В настоящее время на предприятиях транспорта используют карточные технологии, технологии штрихового кодирования, технологии радиочастотной идентификации. Главными достоинствами автоматической идентификации ТС

и грузов при их обработке заключаются в быстром поиске любой информации о данном ТС и грузе, простоте формирования грузовой партии, возможности получения информации о процессе доставки в режиме реального времени [2].

Системы дистанционного мониторинга транспорта.

Спутниковый мониторинг транспорта представляет собой систему мониторинга подвижных объектов, построенную на основе геоинформационных систем, оборудования и технологий сотовой и/или радиосвязи, вычислительной техники и цифровых карт. Мониторинг транспорта используется для решения задач транспортной логистики в системах управления перевозками и автоматизированных системах управления автопарком. Применение данной системы позволяет добиться следующих результатов:

- Процесс доставки приобретает четко структурированный характер;
- Налаживается оперативный контроль условий перевозки грузов;
- Осуществляется полный контроль над ТС и персоналом;
- Учёт расхода топлива ведется с точностью от 99%,

исключаются

- случаи «слива» топлива;
- Налаживается контроль условий перевозки скоропортящихся грузов;
- Упрощается процесс формирования сборных грузов и осуществления
- дозагрузки транспортных средств в пути.
- Наблюдается снижение уровня риска повреждения груза, его потери.

Данные технологии позволяют значительно улучшить скорость и качество управленческих решений. Они образуют своеобразную логистическую информационную систему, которая может быть определена как интерактивная структура, состоящая из персонала, оборудования и процедур (технологий), объединенных связанной информацией. При использовании такого рода систем заказчик и предприятие, оказывающее услуги, более тесно взаимодействуют между собой, каждый из них в режиме реального времени может получать информацию о перевозке. Повышается надежность, эффективность и качество перевозочного процесса.

В зависимости от приоритетов своей деятельности транспортные предприятия могут использовать вышеописанные технологии как рычаг повышения качества и совершенствования логистического обслуживания перевозок.

Список литературы:

1. Соколов Ю.И., Менеджмент качества на железнодорожном транспорте: учеб. пособие. — М.: ФГБОУ «Учебно-методический центр по образованию на железнодорожном транспорте», 2014. — 196 с.
2. Ерофеев А. А., Федоров Е. А., Информационные технологии на железнодорожном транспорте : учеб.-метод. пособие : в 2 ч. Ч. 2 / А. А.

Ерофеев, Е. А. Федоров ; М-во образования Респ. Беларусь, Белорус. гос. ун-т трансп. – Гомель : Бел-ГУТ, 2015. – 256 с.

3. Маргунова В. И., Логистика : учеб. пособие / В. И. Маргунова [и др.]; под общ. ред. В. И. Маргуновой. – Минск : Выш. шк., 2011. – 508 с.

Мельничук Д.Н.

Лягуская Н.В.

Полесский государственный университет

НАЛОГОВАЯ ПОЛИТИКА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ: СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Для обеспечения процесса постоянного поступательного экономического развития, решения социальных проблем общества государство должно использовать весь арсенал имеющихся у него методов воздействия на экономику.

Важнейшим инструментом государства в реализации поставленных целей является налоговая политика. Она влияет практически на все социально-экономические сферы страны и неразрывно связана со многими элементами государственного управления, такими, как кредитно-денежная политика, ценообразование, структурная реформа экономики, торгово-промышленная политика и др. Манипулируя налоговой политикой, государство стимулирует экономическое развитие или сдерживает его. Однако главным направлением налоговой политики, в конечном счёте, является обеспечение экономического роста. Именно с экономическим ростом связываются показатели развития производства и его эффективности, возможности повышения материального уровня и качества жизни.

Налоговая политика относится к косвенным методам, так как лишь она обеспечивает условия экономической заинтересованности или незаинтересованности в деятельности юридических и физических лиц и не строится на базе властно-распорядительных отношений.

Одновременно налоговая политика как косвенный метод государственного регулирования более гибко воспринимается экономикой и поэтому более широко применяется в рыночных системах, чем методы прямого государственного регулирования.

В каждой стране налоговые системы находятся в непрерывном процессе совершенствования, они оказывают влияние на экономические и социальные условия развития и приспособляются к ним. Создавая налоговую систему страны, государство стремится использовать её в целях определённой финансовой политики. В связи с этим, она становится относительно самостоятельным направлением – налоговой политикой. В основном, формы и методы налоговой политики определяются политическим строем,

национальными интересами и целями, административно-территориальным устройством, отсутствием или наличием и характером взаимодействия разных форм собственности и некоторыми другими положениями.

Сложившиеся в государстве налоговые отношения отражаются в налоговой политике, задача которой состоит в обеспечении финансовыми ресурсами самого государства, создании благоприятных условий для увеличения эффективности национальной экономики и повышения уровня жизни населения.

Центральный вопрос налоговой политики — необходимость научного обоснования предела налоговых изъятий, т.е. величины размера ставки налогов, не угнетающей производителей и воспроизводство рабочей силы.

В настоящее время в мировой практике выделяют четыре модели налоговых систем, которые различаются по уровню налоговой нагрузки: англосаксонскую (Австралия, США, Канада, Великобритания), континентальную (Нидерланды, Франция, Австрия, Бельгия), латиноамериканскую (Чили, Перу, Боливия) и смешанную (Португалия, Турция, Словакия, Дания, Финляндия, Норвегия, Новая Зеландия). При этом, наибольшая налоговая нагрузка характерна для стран континентальной модели налоговой системы, среди которых особенно выделяются скандинавские государства. Уровень налогового бремени в среднем по миру ныне составляет 33-34%.

Если рассматривать величину налоговой нагрузки на национальную экономику Республики Беларусь, то в 2014 г. она составила 24,31 % к ВВП (по сравнению с 2013 г. снизилась на 1,55 процентного пункта), что отражено в таблице 1. Данное снижение объясняется более низким темпом роста налоговых доходов по отношению к росту ВВП. В 2015 году рассматриваемый показатель возрос до 25,62% (увеличение на 1,31 п.п. по сравнению с 2014 годом) [1, 2]. Это обуславливается опережающей динамикой темпа роста налоговых доходов по отношению к росту ВВП.

Таблица 1 – Налоговая нагрузка на экономику Республики Беларусь за 2013-2015 гг.

Показатели	2013	2014	2015	Абсолютное отклонение 2015 г. к 2013 г.
Налоговые поступления в консолидированный бюджет Республики Беларусь, млн. рублей	16467,6	18925,3	22280,0	5812,4
ВВП, млн. руб.	63680,0	77850,0	86970,0	23290,0
Налоговая нагрузка на экономику	25,86	24,31	25,62	-0,24

Примечание – Источник: собственная разработка

В 2015 г. налоговые доходы в государстве составили 22,28 млрд. руб., или 83,6 % доходов консолидированного бюджета. По сравнению с 2014 г. их доля сократилась на 2,6 п. п. в связи с более высоким темпом роста доходов консолидированного бюджета.

Несмотря на то, что налоги на товары и услуги, налоги на собственность, другие налоги, сборы и иные обязательные платежи увеличились в 2014 г., общая величина налоговой нагрузки на экономику Республики Беларусь всё же снизилась на 1,1 п. п. в результате сокращения таможенных пошлин группы налоговых доходов от внешнеэкономической деятельности и налогов на доходы и прибыль.

Что же касается 2015 г., то увеличение налоговой нагрузки на экономику на 1,3 п. п. здесь произошло за счет роста доли в ВВП налоговых доходов от внешнеэкономической деятельности.

Следует отметить, что в Республике Беларусь на протяжении нескольких последних лет активно совершенствовалась и реформировалась налоговая система, и сегодня практически не отличается от налоговых систем других государств. В сравнении с большинством стран Евросоюза, Республика Беларусь имеет один из самых коротких перечней налогов и низкие ставки.

Проведенная за прошедшие годы работа по формированию и упорядочению законодательной базы в сфере налогообложения позволила отменить ряд налоговых платежей, упростить механизмы взимания основных налогов, увеличить периоды их уплаты, сократить количество подаваемых налоговых деклараций.

Все это нашло отражение в позитивных оценках предпринимательских кругов, росте деловой активности, улучшении позиции Беларуси в международных рейтингах.

В результате, Республика Беларусь вошла в число стран-лидеров, которые не просто декларируют реформы, но и воплощают их в жизнь. Так, в отчёте Всемирного банка *Doing Business*, или “Ведение бизнеса-2017”, по показателю “Налогообложение” из всех 189 стран мира Беларусь поднялась в рейтинге с 158 места на 37, что отражено в таблице 2. Всемирный банк признал нашу страну одной из лидирующих по темпам реализации налоговых реформ. Более того, по многим показателям страна и вовсе находится на уровне развитых стран. Полученный результат является следствием проведения различных мер, направленных на повышение привлекательности и конкурентоспособности отечественной налоговой системы [3].

Таблица 2 – Рейтинг Республики Беларусь по данным Всемирного Банка за 2013-2016 гг.

Показатель	2013	2014	2015	2016
Выплаты, количество	10	7	7	7
Время, часы	319	183	176	176
Общая налоговая ставка, %	52	52	52	55
Налогообложение (рейтинг)	107	60	63	37

Примечание – Источник: собственная разработка

С помощью данного рейтинга можно проследить удалённость каждой страны от наилучшего результата по каждому показателю “Ведения бизнеса”

по всем странам, которые входят в исследование "Ведения бизнеса" с самого начала включения каждого из индикаторов в исследование.

Налоговая политика Республики Беларусь имеет также и ряд проблем и недостатков, основными из которых являются:

- нестабильность налогового законодательства,
- увеличение налоговой нагрузки на экономику,
- зависимость величин платежей друг от друга,
- система налоговых ставок, которые определяют сумму налогового изъятия.

Для решения обозначенных выше проблем следует осуществить ряд мероприятий. Так, если рассматривать проблему высокого налогового бремени, то, в первую очередь, следует продолжать развивать системы налогов и сборов в направлении частичного освобождения от налогов важнейших сфер и отраслей, что уже делается в Республике Беларусь. Речь идёт о процессах разработки инновационной продукции, развития высоких технологий, а также инвестирования. Доля прямого налогообложения должна быть увеличена по сравнению с косвенным налогообложением. Также важной является оптимизация налогового бремени.

В 2017-2020 гг. Правительством планируется расширение налоговых баз за счет последовательного сокращения налоговых льгот и возможного изменения подходов к исчислению налога на недвижимость. Акцизная политика будет гармонизирована с политикой государств-членов ЕАЭС. Кроме того, продолжится работа по совершенствованию налогового администрирования и развитию электронного обслуживания плательщиков.

Совершенствование налогового действующего законодательства Республики Беларусь в отношении налогообложения субъектов хозяйствования будет осуществляться путём внесения предложений по следующим направлениям:

- принятие мер для упрощения налоговой системы. Упрощение действующей налоговой системы позволит достичь сразу 2 конкретных целей – гарантирует поступление денежных средств в бюджет государства в необходимом объеме, а также не допустит ситуации, когда налоги смогут оказывать на экономику страны искажающее воздействие;
- унификация налогового законодательства страны и его приведение в максимальное соответствие с принятыми в мире принципами построения;
- субъекты хозяйствования, представляющие различные отрасли и сферы деятельности, должны нести одинаковое налоговое бремя;
- система налоговых льгот должна быть упорядочена, а вместе с ней должны быть упорядочены и действующие инструменты регулирования налогов по созданию оптимальной для инвесторов среды;
- принципы взимания налогов, их механизмы, а также методы расчета должны быть унифицированы;

- роль прямого подоходного налогообложения необходимо существенно повысить;

- налоги, имеющие схожую налоговую базу, следует объединить [4].

Реализация указанных направлений бюджетно-налоговой политики позволит уменьшить дефицит консолидированного бюджета.

Таким образом, налоговая политика – важнейший инструмент государства по стимулированию развития экономики и социального прогресса в стране. Осуществление указанных выше мер позволит приблизить налоговую систему Республики Беларусь по составу налогов и сборов, периодичности их уплаты к налоговым системам развитых стран. Изложенные в статье проблемы и конкретные меры по их устранению свидетельствуют об эффективной работе налоговых органов Республики Беларусь. Очевиден и тот факт, что работа по улучшению налоговой системы и через неё всей налоговой политики Республики Беларусь, ведётся по всем направлениям, начиная от корректировки налоговых ставок и заканчивая электронным декларированием.

Цель, которую поставило государство на 2011-2015 годы, на данном этапе реализована не в полной мере. Следовательно, перспективы реформирования налоговой системы Беларуси связаны с ее рационализацией. Одним из инструментов повышения эффективности налоговой политики видится заимствование иностранного опыта функционирования на территории государства оффшорных зон, что с помощью упрощения налогообложения последних, приведёт к повышению инвестиционной привлекательности регионов и страны в целом.

Проводимые государством на протяжении 2013-2015 гг. налоговые реформы оказали значительный положительный эффект на состояние экономики в целом. Естественно, какие-то моменты в налогообложении следует ещё улучшать. Однако выбран верный курс. Чрезвычайно эффективной оказалась система электронного декларирования, которая позволила сократить рабочее время специалистов на значительную величину.

Список литературы:

1. О налоговой нагрузке на экономику Республики Беларусь в 2015 году / Министерство по налогам и сборам Республики Беларусь [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.nalog.gov.by/ru/nalog-nagruzka-economica-ru/> – Дата доступа: 27.02.2017.

2. О налоговой нагрузке на экономику Республики Беларусь в 2014 году / Министерство по налогам и сборам Республики Беларусь [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.nalog.gov.by/ru/nalog-nagruzka-economica-ru/> – Дата доступа: 27.02.2017.

3. Рейтинг экономик / Оценка бизнес регулирования [Электронный ресурс] / Всемирный Банк. – 2016. – Режим доступа: <http://russian.doingbusiness.org/data/exploreconomies/belarus>. – Дата доступа: 01.03.2017.

4. Налоги и налоговая политика в Республике Беларусь [Электронный ресурс]. – 2016 - Режим доступа: <http://studall.org/all-88651.html> – Дата доступа: 28.02. 2017.

**Москвин Н.
Подгорнова Н.А.**

Рязанский государственный радиотехнический университет

ЗДРАВООХРАНЕНИЕ И РЕШЕНИЕ ДЕМОГРАФИЧЕСКИХ ПРОБЛЕМ В РОССИИ

В течение ряда последних лет в России проходит реформа здравоохранения, основу которой составляет новый общий закон об охране здоровья. Несмотря на улучшение показателей здоровья населения и снижение смертности, Россия все еще катастрофически отстает от развитых стран мира. Причины такого положения дел кроются в недостаточной радикальности принимаемых мер и нехватке финансовой поддержки реформы [1].

Показатели смертности имеют положительную динамику. Число умерших за год уменьшилось на 1,2%, или почти на 24 тыс. Примечательно, что это достигнуто в условиях увеличения доли пожилых людей и означает еще более существенное снижение относительной смертности. Следовательно, в 2016 году увеличился и такой показатель, как средняя ожидаемая продолжительность жизни при рождении, - примерно на полгода, достигнув около 71,5 лет. Это заметный прирост за год.

Правда, и здесь Россию тоже поджидает неприятная неизбежность. Дело в том, что через несколько лет удельный вес пожилого населения увеличится настолько, что даже при снижении относительной смертности ее абсолютные показатели будут лишь увеличиваться. Так, в конце января Минздрав ухудшил прогноз по смертности к 2020 году, изменив целевые показатели госпрограммы "Развитие здравоохранения". Если ранее предполагалось достичь уровня смертности 11,4 на 1000 населения, то теперь целевой показатель на 2020 год составляет 13, т.е. такой, какой наблюдается в течение последних лет. В условиях старения населения это будет хорошим результатом.

"В соответствии с прогнозом социально-экономического развития РФ на 2017-й и на плановый период 2018 и 2019 годов предполагается усиление тенденции старения населения и изменение его возрастной структуры. По информации ведущих экспертов в области демографии, прогнозируется уменьшение темпа дальнейшего снижения уровня смертности в целом по России", - отметили в Минздраве. Расчеты Росстата это подтверждают. Если относительную смертность оставить на нынешнем уровне, то к 2020 году умирать будут уже 14 из 1000. Так что 13 – это снижение на 7-8%, т.е. вполне достойный ориентир.

При этом нужно понимать, что само по себе снижение смертности не может быть целью, т.к. лишь оттягивает неизбежное, ведь все люди рано или поздно умирают. Иными словами, снижение смертности в каком-то смысле является ее откладыванием. А в условиях, когда это происходит у многочисленных поколений, рожденных до или вскоре после Великой Отечественной войны, это может привести к резкому росту смертности через несколько лет. Это, конечно, не значит, что пусть старики умирают пораньше. Это значит, что нужно понимать: снижение смертности – это должен быть дополнительный показатель и стимул к повышению рождаемости. Иначе обрушится вся демографическая структура. Пока же первое опережает второе, и в этом содержится важное предупреждение. В сравнении же с развитыми странами мужская смертность в трудоспособных возрастах у нас выше в 10 раз, женская — более чем в 4 раза.

До 80% смертей в России приходится на долю сердечнососудистых заболеваний, злокачественных новообразований, отравлений алкоголем и травм. Особое место в структуре российской смертности занимают неестественные причины. Только за прошлый год около 40 тыс. человек погибли в результате транспортных травм, 36 тыс. человек стали жертвами отравления алкоголем, 35,5 тыс. умерли от убийств и 46 тыс. — от самоубийств.

Так, по данным Института социально-политических исследований РАН численность населения Российской Федерации, при сохранении нынешних уровней рождаемости и смертности, может к 2025 г. сократиться с сегодняшних 142,7 млн. человек до 122 млн. человек. Вместе с тем, в данном прогнозе отмечается, что при дальнейшем росте смертности и снижении рождаемости численность россиян уменьшится на 28,8 млн. чел. и к концу указанного периода составит 113,9 млн. человек.

В 2016 году в России был достигнут рекорд по уровню смертности детей до 1 года – 6,0 из 1000. Этот показатель непрерывно снижается с 2000 года и почти достиг уровня ЕС, где из 1000 детей до 1 года в среднем умирают 4.

В этой связи обратим внимание на либерально-вредительский лозунг о том, что России-де нужно не повышать общую рождаемость, а снижать младенческую смертность, которая в 1,5 раз выше, чем в Европе. Действительно, общая рождаемость на одну женщину в России выше лишь на 10-15%, в то время как младенческая смертность превышает европейскую в 1,5 раза, а еще недавно – в два. Однако это типичное манипулирование цифрами. Дело в том, что в среднем из 1000 детей в ЕС до года доживают 996, а в России – 994, т.е. лишь на 0,2% меньше. Поэтому младенческая смертность показывает только уровень медицинского обслуживания и на демографию страны не влияет практически никак. Важно повышать именно общую рождаемость, а не стремиться к "европейским показателям".

Здоровье населения незначительно (только на 15%) зависит от деятельности системы здравоохранения, остальное определяют: образ жизни,

генетические факторы и состояние внешней среды. Такое утверждение может быть верным только в том случае, когда система здравоохранения уже обеспечила максимально возможные доступность и качество медицинской помощи для населения. Так, например, было в Советском Союзе или так сегодня в странах Евросоюза (ЕС). Но если финансирование бесплатной медицинской помощи недостаточное и, как следствие, доступность медицинской помощи низкая, как это сегодня в РФ, роль системы здравоохранения в сохранении и укреплении здоровья населения существенно возрастает. В РФ на периоде 2005-2015 гг. показано, что даже минимальные вложения в увеличение государственного финансирования здравоохранения позволили существенно сократить смертность и, соответственно, увеличить ожидаемую продолжительность жизни (ОПЖ) российских граждан. В этот период снижению смертности на 1% соответствовало увеличение государственного финансирования в постоянных ценах в среднем на 2%.

На сегодняшний день ситуация в здравоохранении РФ достаточно сложная. Необходимо немедленно приступить к решению базовых проблем здравоохранения, а главные из них – неоптимальное государственное финансирование, дефицит и недостаточная подготовка медицинских кадров.

Состояние здоровья населения РФ остается неудовлетворительным. Несмотря на то, что в последние 8 лет в РФ было достигнуто некоторое улучшение состояния здоровья населения, по большинству показателей мы отстаем от развитых стран. Так, ожидаемая продолжительность жизни в 2014 г. была на 6,2 года ниже, чем в странах ЕС (Чехии, Эстонии, Венгрии, Польше, Словакии, Словении) — соответственно 71 и 77,2 года. Эти 6 стран здесь и далее были выбраны для сравнений с РФ, поскольку они имеют близкий ВВП на душу населения в год т.е. сопоставимы по уровню экономического развития с нашей страной.

Общий коэффициент смертности (ОКС, число умерших от всех причин на 1000 населения) с 2005 г. в РФ уменьшился на 19% и в 2014 г. составил 13,1. Снижение ОКС в РФ с 1980 г. происходило 4 раза: с 1984 по 1987 г. в период реализации антиалкогольной компании — на 10%; с 1994 по 1998 г. во время относительной стабилизации социально-экономической обстановки в стране — на 13%; с 2005 по 2009 г. в период реализации ПНП «Здоровье» — на 12% и с 2010 по 2013 г. — на 8%, что совпадает с реализацией целевых программ по снижению смертности от предотвратимых причин и увеличением государственного финансирования здравоохранения, которое было предпринято руководством страны. Благодаря этим мерам в период с 1994 по 1998 г. было спасено около 620 тыс. жизней наших граждан, с 2005 по 2009 г. — 570 тыс. жизней, а с 2010 по 2013 г. — 250 тыс. чел., т.е. всего 1,4 млн человек. Улучшение социально-экономического положения граждан, увеличение государственного финансирования здравоохранения, реализация целевых программ по охране здоровья и политическая воля руководителей

страны — позволяет добиться заметного улучшения демографических показателей в стране.

В последние 16 лет общая заболеваемость населения РФ постоянно растет, что объясняется, с одной стороны, ростом доли пожилого населения и более эффективной выявляемостью заболеваний с помощью новых методов диагностики, с другой — ухудшением здоровья населения и неэффективностью системы профилактики и лечения заболеваний.

В 1990 г. было зарегистрировано (выявлено) 158,3 млн случаев заболеваний, в 2013 г. — 231,1 млн, т.е. рост составил 46% (а в пересчете на 100 тыс. населения заболеваемость увеличилась на 51%).

Имеются существенные внешние вызовы до 2020 г., которые необходимо учесть при формировании политики развития здравоохранения [2]:

- демографические: снижение численности трудоспособного населения в среднем на 1 млн чел. в год; рост числа граждан старше трудоспособного возраста на 4,3 млн; рост числа детей на 7%. Как следствие, необходимо предусмотреть специальные программы для оказания медицинской помощи этим категориям населения.

- экономические: ухудшение социально-экономических показателей развития страны в 2015 г. — падение ВВП на 3%, инфляция до 12,2%, девальвация среднегодового курса рубля по отношению к доллару на 60% (в 2015 г. по отношению к 2014 г.), падение реальных доходов населения на 4%.

Главные выводы о зависимости государственного финансирования здравоохранения и показателей здоровья населения в РФ и развитых странах. В научных исследованиях на разных массивах данных доказана зависимость ОПЖ и ОКС от уровня государственного финансирования здравоохранения и, соответственно, произведены расчеты необходимых объемов финансирования для достижения целевых значений ОПЖ и ОКС к 2018-2020 г.

Таким образом, доказано, что для достижения ОПЖ 74 года и ОКС 11,8, уровень государственного финансирования здравоохранения в РФ должен увеличиться в ценах 2013 г. в 1,2–1,6 раза. В среднем эта величина составляет 1,4 раза, погрешность расчетов составляет $\pm 15\%$. Это соответствует 5,2% ВВП 2015 г., что почти на уровне странах ЕС сегодня (5,5% ВВП).

Экономия финансовых средств внутри отрасли может быть сформирована путем сокращения инвестиционных расходов (капитальное строительство и закупка дорогостоящего оборудования); повышения эффективности закупочной политики (установление референтных цен на лекарственные средства и медицинские изделия); а также из сокращения административных расходов в системе ОМС (исключение страховых медицинских организаций из цепочки доведения средств до государственных медицинских организаций).

Предлагается средства от внутриотраслевой экономии и дополнительные бюджетные средства здравоохранения (при условии, что они будут выделены) распределить на следующие статьи затрат (частично или полностью) [2]:

- Выполнение Указов Президента по повышению заработной платы работникам государственных и муниципальных медицинских организаций.
- Предоставление льгот медицинским работникам первичного звена здравоохранения по приобретению жилья.
- Индексация заработной платы сельским медицинским работникам (коэффициент 1,4 к средней оплате медицинских работников по стране).
- Подготовка кадров в медицинских и фармацевтических вузах, а именно: на повышение оплаты труда профессорско-преподавательского состава (коэффициент 2,0 к средней оплате труда врачей по стране); на повышение их квалификации (10% от ФОТ профессорско-преподавательского состава); на субсидии медицинским организациям для размещения клинических баз вузов, а также на материально-техническое оснащение вузов.
- Развитие системы непрерывного медицинского образования – повышение квалификации (1% от ФОТ медицинских работников, как принято в большинстве развитых странах).
- Включение в тариф по оплате медицинской помощи статьи расходов на амортизацию и техническое обслуживание дорогостоящего оборудования и поддержание программно-аппаратного комплекса (ПАК) медицинских организаций.
- Лекарственное обеспечение детей в возрасте от 0 до 15 лет в амбулаторных условиях.
- Лекарственное обеспечение в амбулаторных условиях граждан трудоспособного возраста, страдающих болезнями системы кровообращения [2].

Предусмотренные Минздравом средства на здравоохранение в постоянных ценах (2013 г.) в 2015 г. сокращаются на 13% (без учета задекларированных дополнительных расходов 2015 г. и девальвации рубля), в 2016 г. — на 17%, в 2017 г. — на 16%, в 2018 г. — на 15%. Это означает, что настолько же снизятся и гарантированные объемы медицинской помощи. Все это в ситуации снижения реальных доходов большинства граждан РФ (на 4% в 2015 г. согласно прогнозам Минэкономразвития) приведет к снижению доступности и качества медицинской помощи населению РФ, а значит и ухудшению показателей здоровья населения [2].

Ухудшение социально-экономического положения граждан, нарастание дефицита финансирования и сокращение мощностей системы здравоохранения в 2015 уже привело к росту смертности на 5,2%. В последующие годы, если базовые проблемы отрасли не будут решены, то вместо запланированного снижения смертность будет расти. По самым оптимистичным прогнозам в 2018 г. она вырастет до уровня 13,9 случая на 1000 населения. Из этого следует, что к 2018 г. вместо достижения ОПЖ в 74 года, этот показатель упадет с нынешних 71 года до уровня 69-69,5 лет. Это означает, что РФ уже не попадет в список 50 развитых стран мира, у которых ОПЖ составляет более 70 лет.

Таким образом, для сохранения жизней российских граждан, а значит, для обеспечения национальной безопасности нашей страны, а также и увеличение численности населения необходимо увеличить государственное финансирование здравоохранения и сосредоточиться на решении базовых проблем отрасли [2].

Список литературы:

1. Аганбегян А.Г. Демография и здравоохранение России на рубеже веков, Дело" (2016), 192 с.
2. Улумбекова Г. Э. Здравоохранение России: мифы, реальность, решения. [Электронный ресурс], - <http://rusrand.ru/analytics/analyticszdravoohranenie-rossii-mify-realnost-reshenija> - статья в интернете.
3. Улумбекова Г.Э. Здравоохранение России. Что надо делать. — 2-е изд. — М.: ГЭОТАР-Медиа, 2015. — 704 с

Муратова Р.А., к.э.н., доц.

Казахский университет международных отношений и мировых языков имени Абылай хана

ВЛИЯНИЕ ФАКТОРОВ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ НА СОСТОЯНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРОДУКЦИИ РЕАЛЬНОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ

В настоящее время понятие устойчивого развития прочно вошло не только в понимание принципов природной среды, но и экономического порядка. Устойчивое развитие включает в себя два ключевых взаимосвязанных понятия:

1) понятие потребностей, в том числе приоритетных (необходимых для существования беднейших слоев населения):

2) понятие ограничений (обусловленных состоянием технологии и организацией общества), накладываемых на способность окружающей среды удовлетворять нынешние и будущие потребности человечества.

Основной задачей устойчивого развития ставится проблема удовлетворения общественных потребностей, поступательного развития человечества с сохранением природной среды для будущих поколений. И при этом достижение экономического прогресса должно строиться на принципах сохранения биологического разнообразия и достижения общечеловеческих ценностей на основе гуманного отношения к природной среде, искоренения бедности и социального неравенства.

Под устойчивым понимается такое развитие, которое удовлетворяет потребности настоящего времени, но не ставит под угрозу способность будущих поколений удовлетворять свои собственные потребности, но и сохраняет баланс между производственным, человеческим и природным

потенциалом. Вследствие этого устойчивость достигается, если соблюдено условие равенства «Суммарный основной капитал = производственный капитал + интеллектуальный капитал + экологический капитал»:

$$K = T/dt + N/dt + H/dt \quad (1)$$

где K – суммарный капитал;

T/dt – технический (производственный) капитал с учетом фактора времени;

N/dt – природный (экологический) капитал с учетом фактора времени;

H/dt – человеческий (интеллектуальный) капитал с учетом фактора времени.

Для реализации задач устойчивого развития ученые Р. Костанца и К. Фольке считают необходимым решить следующие вопросы:

1) необходимо достижение устойчивого масштаба экономики, который соответствовал бы ее системе оптимального жизнеобеспечения, при сохранении баланса темпов экономического роста и потенциала восстановления природной среды;

2) необходимо добиться справедливого распределения (distribution) ресурсов и возможностей не только в рамках нынешнего поколения людей, но также между нынешним и будущими поколениями, а также между человеком и другими биологическими видами.

3) эффективного распределения (allocation) всех видов ресурсов во времени, и учитывало использование потенциала природного капитала. [1]

Концепция устойчивого развития социально ориентирована и направлена на сохранение социальной и культурной стабильности, в том числе на сокращение числа разрушительных конфликтов, что находит свое подтверждение в современных локальных конфликтах.

В 2012 году Концепция устойчивого развития получила дальнейшее развитие и приняла формат Рио+20 вместо Рио-92. Природные ресурсы и качество окружающей среды являются основой экономического развития. Современный период рыночной экономики характеризуется резким увеличением использования природных ресурсов без учета реального их восстановления. Это может привести в скором будущем (и уже приводит) к появлению в природе необратимых процессов, в результате чего некоторые объекты природной среды становятся непригодными для жизнедеятельности. Так, в Прикаспийском нефтедобывающем регионе более 4,3 млн га нарушенных земель, включая 1,5 млн га техногенных зон, 1,9 - деградированных пастбищ, 0,6 - загрязненных нефтепродуктами и 0,3 млн га земель с радиоактивным загрязнением. На территории бывшего Семипалатинского ядерного полигона около 2 млн га сельскохозяйственных угодий подвергалось радиоактивному заражению. В Казахстане загрязнение почв отмечается во всех промышленных регионах. Например, в техногенной зоне города Шымкента почвы загрязнены подвижными формами свинца и кадмия с максимальным содержанием последнего от 200 предельно допустимых концентраций до 1500 ПДК свинца. В республике в зонах

богарного земледелия и в районах орошения значительная часть земель истощается, деградирует, засоляется или загрязняется токсичными отходами. Больше половины земель в республике подвержены процессам опустынивания различной степени интенсивности.

Для достижения устойчивости развития современному обществу необходим приоритет социальных факторов и на его основе переход к построению демократического общества с учетом исторического опыта и тем самым создать более эффективную систему принятия решений, принципа примата природы и глобального противодействия надвигающимся экологическим катаклизмам.

В социальных программах международного права определен принцип социального равенства, В расчет показателей индекса человеческого развития включены социально-экономические показатели, для достижения которых необходимо обеспечение экологического равенства, которое предполагает право каждого на использование полноценного доступа к экологическим благам.

Развитием социальной составляющей концепции устойчивого развития стала фундаментальная идея соблюдения прав будущих поколений.

Экологическая составляющая концепции устойчивого развития обеспечивает стабильность биологических и физических систем. Особое значение имеет жизнеспособность локальных экосистем, от которых зависит глобальная стабильность всей биосферы в целом. Более того, понятие природных систем и ареалов обитания можно понимать широко, включая в них созданную человеком среду, такую, например, как города. Концепцию устойчивого развития следует отличать от концепции экотопии - теории всеобщего ограничения экономического развития, являющегося по мнению авторов концепции источником истощения природно-ресурсного потенциала планеты.

В соответствии со статьей 4. Экологического Кодекса основами устойчивого развития Республики Казахстан являются:

- 1) достижение государством цели по обеспечению благоприятной окружающей среды для жизни и здоровья человека;
- 2) охрана окружающей среды и сохранение биоразнообразия;
- 3) обеспечение и реализация права Республики Казахстан на разработку своих природных ресурсов и отстаивание национальных интересов в вопросах использования природных ресурсов и воздействия на окружающую среду;
- 4) справедливое удовлетворение потребностей нынешнего и будущих поколений;
- 5) развитие устойчивых моделей производства и потребления;
- 6) соответствие экологического нормирования условиям социального и экономического развития с учетом состояния окружающей среды;

7) соблюдение права каждого человека на доступ к экологической информации и всестороннее участие общественности в решении вопросов охраны окружающей среды и устойчивого развития;

8) обеспечение гласности принимаемых мер в области охраны окружающей среды;

9) глобальное партнерство в целях сохранения, защиты и восстановления здорового состояния и целостности экосистемы Земли;

10) содействие развитию международного права, касающегося ответственности за ущерб окружающей среде;

11) сдерживание, предотвращение переноса и перевода в другие государства любых видов деятельности и веществ, наносящими серьезный ущерб окружающей среде или считаются вредными для здоровья человека, а также принятие мер предосторожности в случае угрозы серьезного или необратимого ущерба окружающей среде. [2]

Нерешенные социальные и демографические проблемы препятствуют пропорциональному расселению и размещению производительных сил регионов Казахстана.

Принятая Стратегия «Казахстан-2050»: новый политический курс состоявшегося государства» ставит четкие ориентиры на построение устойчивой и эффективной модели экономики, основанной на переходе страны на «зеленый» путь развития.

«Зеленая экономика» определяется как экономика с высоким уровнем качества жизни населения, бережным и рациональным использованием природных ресурсов в интересах нынешнего и будущих поколений и в соответствии с принятыми страной международными экологическими обязательствами, в том числе с Рио-де-Жанейрскими принципами, Повесткой дня на XXI век, Йоханнесбургским планом и Декларацией Тысячелетия. «Зеленая экономика» является одним из важных инструментов обеспечения устойчивого развития страны.

По расчетам, к 2050 году преобразования в рамках «зеленой экономики» позволят дополнительно увеличить ВВП на 3%, создать более 500 тысяч новых рабочих мест, сформировать новые отрасли промышленности и сферы услуг, обеспечить повсеместно высокие стандарты качества жизни для населения [3].

Инструментами реализации конкретных задач Концепции перехода к зеленой экономике по секторам экономики являются действующие программные документы с учетом изменений и дополнений. Кроме того в республике Указом Президента Республики Казахстан от 4 апреля 2014 года утверждена «Государственная программа по управлению водными ресурсами на 2014–2040 годы», которая призвана решить наиболее актуальные проблемы водообеспеченности в экономической деятельности и повышения факторов водной безопасности страны за счет оптимизации трансграничных водных ресурсов и повышения эффективности функционирования водохозяйственных систем.

Переход к зеленой экономике помимо существенного улучшения экологических параметров обеспечит экономический рост, повысит конкурентоспособность национальной экономики за счет достижения экологических стандартов и увеличения энергоэффективности производства, кроме того создаст новые рабочие места за счет ввода в действие новых производств и отраслей в области организации предприятий по альтернативной энергетике, по управлению отходами производства и потребления, развитию рыболовства, аквакультур и воспроизводству рыбных ресурсов, лесному хозяйству и т.д.

Основными направлениями в ускорении перехода к устойчивому развитию должны стать повышение эколого-экономической эффективности природопользования и природоохранных мероприятий. В этих целях необходимо овладеть инструментами и методами оценки эколого-экономической эффективности природопользования и методами оценки результативности мер по реализации средозащитных мероприятий и оснащению и переоснащению производств ресурсосберегающими технологиями. Факторы устойчивого развития представляют собой параметры трех взаимосвязанных компонентов. Согласно концепции устойчивого развития они рассматривают триединство развития человеческого, технического и экологического потенциалов. Каждый из указанных компонентов может быть представлен группой показателей. Так, первый показатель может быть выражен через индекс человеческого развития (ИЧР), методика расчета которого основана на использовании показателя Джини, показателей образования и продолжительности жизни населения. Использование этих показателей для расчета уровня бедности или нищеты населения, глубины и остроты бедности предполагает различные подходы к оценке степени насыщенности определенными условиями жизнеобеспечения разных стран и характеризуют социальные характеристики того или иного государства.

Влияние показателя развития человеческого капитала на конкурентоспособность предприятия в развитии отраслях реального сектора экономики, по определению, имеет решающее значение.

Конкурентоспособность организации в упрощенном виде рассматривается нами как доля на внутреннем рынке производимой продукции в стоимостном или натуральном выражении

Влияние факторов устойчивого развития на конкурентоспособность организации выражается опосредствованно через показатели экономического роста, прогнозные данные по доле рынка по изменению структуры издержек производства, по изменению показателей производительности труда

Уровень прямого воздействия можно выразить через группу параметров:

Рост производительности труда выражается через соотношение выработки продукции при изменении социальных условий производственной и непроизводственной среды организации.

Этот показатель определяется как приращение или снижение производительности и рост производительности труда имеет функциональную зависимость от доли рынка данной компании.

$$\text{КСП} = f(\Delta B1 / \Delta B2) \quad (2)$$

КСП – показатель конкурентоспособности, измеряемый в виде доли продукции компании на данном рынке;

$\Delta B1$ - приращение или снижение производительности (натуральные показатели или стоимостные) до проведения специальных средозащитных мероприятий

$\Delta B2$ -приращение или снижение производительности (натуральные показатели или стоимостные) после проведения специальных средозащитных мероприятий

Влияние на конкурентоспособность социальных факторов также может быть выражено через снижение издержек производства за счет сокращения непроизводительных затрат и потерь рабочего времени на решение.

Список литературы:

1. Бобылев С. Н., Гирусов Э. В., Перелет Р. А. Экономика устойчивого развития. Учебное пособие. Изд-во Ступени, Москва, 2004, 303 сс.,
2. Экологический кодекс Республики Казахстан. Кодекс Республики Казахстан от 9 января 2007 года N 212
3. Концепции экологической безопасности Республики Казахстан на 2004-2015 годы

Новаковский И. С.

Дискуссионный клуб «Взгляд в будущее. Экономика, финансы и социология»

ПРИОРИТЕТНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ ДНР В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Экономика Донецкой Народной Республики неразрывно взаимосвязана и интегрирована с экономикой Российской Федерации, поэтому анализ особенностей ее развития следует рассматривать с учетом влияния фактора исторического развития России. История России, это большой экономический атлас, на котором видно, все шрамы не только от мировых экономических атак и сражений, но так же и раны от междоусобиц. Полное представление о характере экономического развития данного государства можно получить только при условии рассмотрения истории России полностью не разделяя ее на такие периоды как Царская, Советская и Современная.

В начале XX века ни одна страна в мире не вела такую миролюбивую политику, в том числе и экономическую. Подобные политические взгляды отражены в духовном письме Александра III Николаю II (1868-1918 гг.): «...Я

завещаю тебе любить все, что служит ко благу, чести и достоинству России...», «...Вера в Бога и в святость Твоего царского долга будет для тебя основой Твоей жизни...». Особенности международных экономических отношений описаны такими словами: «...у России нет друзей. Нашей огромности бояться. Избегай войн».

В этот же период западноевропейские государства, находящиеся в начальной фазе глубокого экономического кризиса в условиях непрекращающейся политической раздробленности и междоусобных столкновений, воспринимали Россию как серьезного противника. С целью ослабления экономического и политического развития России Отто фон Бисмарк предлагал воздействовать на нее изнутри, а именно: «Могущество России может быть подорвано только отделением от неё Украины... необходимо не только оторвать, но и противопоставить Украину России, стравить две части единого народа и наблюдать, как брат будет убивать брата. Для этого нужно только найти и взрастить предателей среди национальной элиты и с их помощью изменить самосознание одной части великого народа до такой степени, что он будет ненавидеть всё русское, ненавидеть свой род, не осознавая этого. Всё остальное — дело времени».

Подобные тенденции в международных отношениях сохранились и в современном обществе. Так, Джон Сорос утверждает что «в украинском конфликте решается судьба Евросоюза», надо поддержать Украину против Путина, считает американский финансист. Нынешняя политика ошибочна и может привести к концу Евросоюза как мировой политической силы.

Сопоставив приведенные факты можно расценивать события начала XX в. и современные, как проявление политического воздействия развитых государств на экономику России с целью достижения собственных интересов. В 1917 году во время революции в России произошел первый передел финансовой собственности России. В 1944 году состоялась Бреттон-Вудская валютно-финансовая конференция. Ее целью было урегулирование международных валютных и финансовых отношений по окончании второй мировой войны. Основным результатом конкуренции стало создание Международного валютного фонда и закрепление за долларом США роли мировой валюты путем приравнивания его к золоту (35 долларов = 1 тройской унции золота (31,1034768 грамма). Опасаясь влияния международного сообщества на отечественную экономику, И.В. Сталин не ратифицировал эти соглашения.

На современном этапе экономика ДНР является своего рода прослойкой и ситом между политически разнополярными территориальными соседями. В истории можно встретить множество примеров подобных ситуаций. Так, например, Ливия, которая к началу военного конфликта достигла небывалых успехов: ВВП 88,86 млрд дол., самый низкий уровень инфляции в мире - 3,1%.

В период с 1975 года по 1987 год Социалистической Республике Румынии было предоставлено кредитов и займов на общую сумму около

22 млрд. долларов от МВФ. Весь долг был выплачен. Но за этим последовал государственный переворот.

Нельзя отрывать историю от политики, политику от экономики, и наоборот. Если государство сильное и уважающее себя, то история – составляющая идея патриотизма. Так же как экономика и политика.

Исходя из проанализированного следует, что для развития экономики ДНР и снижения монополистического давления России, рациональным является создание на территории ДНР центра стратегического планирования и диагностики, что позволит сформировать единую стратегию и присоединиться к внешнему рынку России. А также поддерживать уровень цен, позволяющий, удерживать, и в дальнейшем развивать промышленный цикл на территории ДНР, без влияния олигархической системы. В свою очередь, Россия благодаря этому получит возможность создать государственную конкуренцию, своим монополистам, покупая аналогичную продукцию, у нас в ДНР, в рамках государственного заказа. Это даст возможность развитию внутреннего рынка ДНР и тем самым даст возможность реализовать себя каждому желающему. Опыт СССР, в этом привлекателен, но нам интересна не только Плановая экономика, но и рыночный механизм нуждающийся в строгом государственном контроле. Для этого потребуется постоянная налоговая среда, как средство, диалога с мелким и средним бизнесом.

Одним из достижений человечества является планирование которое позволяет четко организовать, всесторонне обосновать и согласовать деятельность всех звеньев хозяйственной системы общества для достижения поставленной цели. Самым ярким примером планирования экономики на государственном уровне является СССР в котором уже с 1948 - 1949 гг. началось плановое ежегодное снижение цен. При этом планирование является также основным инструментом капитализма и геополитических маневрирования.

В зависимости от сроков планирования выделяют:

- оперативное (до года)
- краткосрочное (один год)
- среднесрочное (три - пять лет)
- долгосрочное (свыше пяти лет) планирование.

По форме проявления и содержания планирование может быть:

- стратегическим – определяет направление социально–экономического развития государства на долгосрочную перспективу;
- текущим – управление процессами в этот период;
- директивным – указы, директивы, планы и методы их реализации.

Плановые задания.

- индикативным – без прямого государственного воздействия, но как средство реализации социально – экономической политики, путем статистики, прогнозам, планам. Индикатор – как параметр (процентные ставки, уровень зарплаты, цены и т. д.).

Планирование экономического развития ДНР в течение нескольких циклов реализации готовой продукции позволит получить ощутимый социально-экономический эффект выражающийся в социальной защите, укреплении военного комплекса и в развитии новых проектов. Дальнейшее планирование позволит расширять хозяйственный комплекс государства, контролировать его цикличность. При этом стратегическое планирование рационально разделить на несколько экономических циклов: год, пять и пятьдесят, сто.

Процесс государственного планирования затруднит внешнее воздействие иностранного сектора на отечественную экономику, а также даст возможность выявить какие виды экономической деятельности будут востребованы в будущем, ориентировочно, через 100 лет, какие возможности и какой экономический эффект ожидаем.

Государственное планирование экономики ДНР, предполагающее развитие внутреннего производственного замкнутого цикла предприятий разных сфер деятельности, также позволит достичь снижения давления Запада на Россию. А полный производственный цикл внутри страны, позволяет развиваться и замыкаться на своей валюте. Наряду с планированием необходимым условием развития экономики является Государственная Банковская Система, и полный отказ от МВФ, как внешнего раздражителя экономических потоков.

Список литературы:

1. Гаращенко, Н.Л. Государственное регулирование экономики: Учебное пособие / Н.Л. Гаращенко. – Петропавловск-Камчатский: КамчатГТУ, 2007. – 166с.
2. Сазонов, В.Г. Прогнозирование и планирование в условиях рынка: Учебное пособие / В.Г. Сазонов. – Владивосток: Искра, 2009. – 149с.
3. Дж. Сорос. Для спасения экономики Запада нужно начать войну с Россией в ближайшие месяцы : имперские ведомости URL: <http://dima-piterski.livejournal.com/215902.html>

Овчаренко О.И., к. т. н., доц.

Таганрогский институт управления и экономики

ПАРАЛЛЕЛЬНЫЕ АЛГОРИТМЫ РЕШЕНИЯ СИСТЕМ ЛИНЕЙНЫХ АЛГЕБРАИЧЕСКИХ УРАВНЕНИЙ

Последовательные алгоритмы при реализации на многоядерных вычислительных структурах не всегда оказываются эффективными. Поэтому актуальной становится задача разработки параллельных алгоритмов, учитывающих не только характеристики задачи, но и параметры многопроцессорной вычислительной системы (МВС).

В данной работе выбор остановлен на двух экономичных методах решения систем линейных алгебраических уравнении (СЛАУ) с трехдиагональной матрицей: методе циклической редукции и методе прогонки [1].

В качестве исходных данных при оценке эффективности построенных параллельных алгоритмов использовались параметры, характеризующие выбранную задачу, а также аппаратные характеристики НРС-кластера (ЮФУ, г. Таганрог), который представляет собой многопроцессорную вычислительную систему (МВС) с распределенной памятью, состоящую из 128 вычислительных узлов, объединенных сетью InfiniBand, с пропускной способностью 20 Гбит/с. В качестве вычислительных узлов используется 128 однотипных 16-ядерных Blade-серверов HP ProLiant BL685c, каждый из которых оснащен четырьмя 4-ядерными процессорами AMD Opteron 8356 2.3GHz и объемом ОЗУ 32Гб [2]. Параллельные расчеты произведены с применением технологий MPI на МВС и с учетом параметров, полученных при тестировании данной системы пакетами Linpack и Pallas MPI benchmark.

В качестве величин, характеризующих "распараллеливаемость" алгоритмов, использовались коэффициенты ускорения $S_p = T_1/T_p$ и эффективности алгоритма $E_p = S_p/p$. Величина T_1 характеризует время выполнения последовательного алгоритма, а T_p - время выполнения алгоритма с использованием p -вычислительных ядер [3].

Для обозначения алгоритмов введем индекс, характеризующий способ реализации: (1) - последовательный, (p) - параллельный.

Выполним оценку времени выполнения последовательного алгоритма метода циклической редукции (CR), которая складывается из времени вычислений и времени доступа к оперативной памяти:

$$T_{1CR} = T_{1ap} + T_{1op} \quad (1),$$

где T_{1ap} – время выполнения арифметических операций; T_{1op} – время доступа к памяти.

Общее время выполнения вычислений складывается из времени вычисления коэффициентов на прямом ходе и времени вычисления неизвестных на обратном ходе и определяется следующим образом:

$$\begin{aligned} T_{1ap} = T_{1пр} + T_{1об} &= 12t_{ap} \sum_{l=1}^{\log_2 N-1} \left(\frac{N-2^l}{2^l} \right) + 5t_{ap} \sum_{l=0}^{\log_2 N-1} \left(\frac{N}{2^l} \right) = \\ &= 12 \text{tap} (N - \log_2 N - 1) + 5 \text{tap} (N - 1) \end{aligned} \quad (2),$$

где tap – среднее время выполнения базовой арифметической операции; N – размерность задачи.

Время доступа к оперативной памяти T_{op} представим как результат деления объема извлекаемых данных на пропускную способность памяти β [3], при этом учитывая параметры конкретной вычислительной системы, а именно: размер кэш строки (64 байта); латентность доступа к памяти α и частоту возникновения кэш промахов γ ($0 \leq \gamma \leq 1$):

$$T_{1оп} = (9N - 4 \log_2 N - 9) \cdot \gamma (\alpha + 64/\beta) \quad (3).$$

Тогда время выполнения последовательного алгоритма будет получено суммированием выражений (2) и (3):

$$T_{1CR} = 16 \operatorname{tap}(N - \log_2 N - 1) + 6 \operatorname{tap}(N - 1) + (9N - 4 \log_2 N - 9) \cdot \gamma (\alpha + 64/\beta) \quad (4).$$

Для параллельного алгоритма метода циклической редукции [4, 5], время выполнения составит:

$$T_{PCR} = T_{Pар} + T_{Pоп} + T_{обм} + \tau \quad (5),$$

где $T_{Pар}$ – время выполнения арифметических операций на p -вычислительных элементах; $T_{Pоп}$ – время доступа к оперативной памяти; $T_{обм}$ – время выполнения операций обмена информацией между узлами; τ – время необходимое на организацию и закрытие параллельных секций.

Время выполнения арифметических операций определяется по формуле:

$$T_{Pар} = T_{Pпр} + T_{Pоб} = 12t_{ар} \sum_{l=1}^{\log_2 N - 1} \left\lceil \frac{N}{2^l p} \right\rceil + 5t_{ар} \sum_{l=0}^{\log_2 N - 1} \left\lceil \frac{N}{2^l 2p} \right\rceil = 12 \operatorname{tap}(N/p - \log_2 N - 1) + 5 \operatorname{tap}(N/p - 1) \quad (6),$$

где p – общее количество вычислительных ядер; квадратные скобки в формуле означают операцию округления до целого, не превосходящее данное.

Величина $T_{Pоп}$ составит:

$$T_{Pоп} = (9N - 4 \log_2(N/p) - 9) \cdot \gamma (\alpha + 64/\beta) \quad (7).$$

Чтобы оценить время выполнения операций обмена информацией, обрабатываемой в различных узлах вычислительной системы, введем следующие обозначения: k_u – количество узлов; k_p – количество однотипных ядер в узле. Тогда время на обмен между узлами определяется следующим образом:

$$T_{обм} = 9 \log_2(N - 1) (\alpha_{inf} + 1/\beta_{inf}) \quad \text{при} \quad N/k_u = k_p;$$

$$T_{обм} = (8(\log_2 N - 1) + \log_2 p) (\alpha_{inf} + 1/\beta_{inf}) \quad \text{при} \quad N/k_u > k_p,$$

где α_{inf} – латентность, определяющая время подготовки к передаче данных по сети; β_{inf} – пропускная способность сети.

Для оценки качества параллельного алгоритма используются характеристики, введенные ранее. Графики изменения коэффициента ускорения S_p в зависимости от размерности задачи N и числа вычислительных элементов (ядер) p представлены на рис.1.

Анализ представленных графиков показывает, что при небольших значениях N , ускорение растет до определенного момента. Далее при увеличении числа вычислительных элементов (ядер) ускорение начинает падать. Это говорит о том, что по сравнению с объемом вычислений, приходящихся на одно ядро, время на обмены между узлами существенно увеличивается. Аналогично обстоит дело с эффективностью алгоритма. Если считать приемлемыми значениями эффективности величины, попадающие в диапазон от 1 до 0.5 использование алгоритма эффективно только при решении

задач большой размерности с использованием количества вычислительных элементов не более 128 (для рассматриваемой системы это 8 узлов по 16 ядер в каждом).

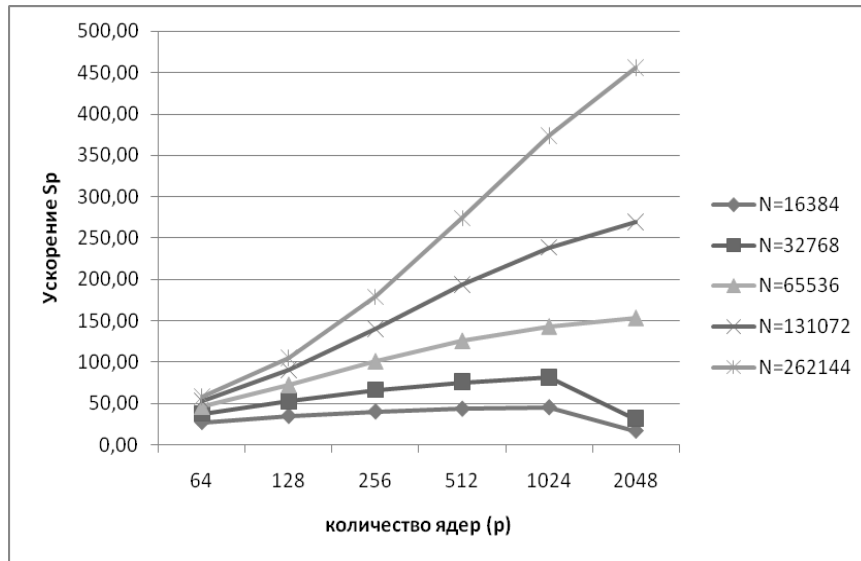


Рис.1. Графики изменения ускорения Sp для метода циклической редукции

Выполним оценку времени выполнения последовательного алгоритма метода прогонки [1], которая складывается из времени вычислений и времени доступа к оперативной памяти:

$$T_{PR(1)} = T_{PR(1)}^{ap} + T_{PR(1)}^{OP}$$

где $T_{PR(1)}^{ap}$ – время выполнения арифметических операций; $T_{PR(1)}^{OP}$ – время доступа к памяти.

Время на выполнение вычислений для последовательного алгоритма определяется следующим образом:

$$T_{PR(1)}^{ap} = T_{PR(1)}^{np} + T_{PR(1)}^{обп} = (6(N-1)+2+2N+5)t_a = (8N+1)t_a, \quad (8)$$

где t_a – среднее время выполнения базовой арифметической операции; N – размерность задачи.

Временные затраты на извлечение необходимых данных из оперативной памяти составят:

$$T_{PR(1)}^{OP} = \gamma \left(\alpha + 6 \frac{64}{\beta} \right) (N-1) + \gamma \left(\alpha + 2 \frac{64}{\beta} \right) (N-1) \quad (9).$$

Время выполнения последовательного алгоритма получено суммированием выражений (8) и (9):

$$T_{PR(1)} = (8N+1) \cdot t_a + \gamma \left(\alpha + 6 \frac{64}{\beta} \right) (N-1) + \gamma \left(\alpha + 2 \frac{64}{\beta} \right) (N-1) \quad (10).$$

Рассмотрим время выполнения параллельного алгоритма метода прогонки (метод Н.Н.Яненко - А.Н.Коновалова), в основе которого лежит идея метода встречных прогонок [6]:

$$T_{PR(p)} = T_{PR(p)}^{ap} + T_{PR(p)}^{OP} + T_{PR(p)}^{обм} + \tau \quad (11),$$

где $T_{PR(p)}^{ap}$ – время выполнения арифметических операций на p -вычислительных ядрах; $T_{PR(p)}^{OP}$ - время доступа к оперативной памяти; $T_{PR(p)}^{обм}$ - время выполнения операций обмена информацией между узлами по сети; τ - время необходимое на организацию и закрытие параллельных секций.

Время выполнения арифметических операций при вычислении коэффициентов определяется по формуле:

$$T_{PR(p)}^{ap} = \left(17 \cdot \frac{N}{k_u \cdot k_p} + 18 \cdot k_u + 23 \right) \cdot t_a$$

где N – размерность задачи; k_u – общее количество узлов; k_p - количество ядер в одном узле; t_a - среднее время выполнения арифметической операции.

Величина $T_{PR(p)}^{OP}$, характеризующая временные затраты на извлечение из оперативной памяти необходимых данных, составит:

$$T_{PR(p)}^{OP} = \gamma \left(\alpha + 8 \frac{64}{\beta} \right) \left(\frac{N}{k_u \cdot k_p} - 1 \right) + \gamma \left(\alpha + 7 \frac{64}{\beta} \right) (\log_2 N - 1) + \gamma \left(\alpha + \frac{64}{\beta} \left(\frac{N}{2 \cdot k_u \cdot k_p} + \frac{3 \cdot N}{k_u \cdot k_p} + 1 \right) \right)$$

Время выполнения операций обмена информацией, обрабатываемой в различных узлах вычислительной системы, вычисляется по формуле:

$$T_{PR(p)}^{обм} = k_u \cdot \left(2 \cdot \alpha_{inf} + \frac{8}{\beta_{inf}} \right)$$

Для оценки качества параллельного алгоритма используются характеристики, введенные ранее. Графики изменения коэффициента ускорения S_p в зависимости от размерности задачи N и числа вычислительных элементов (ядер) p представлены на рис.2.

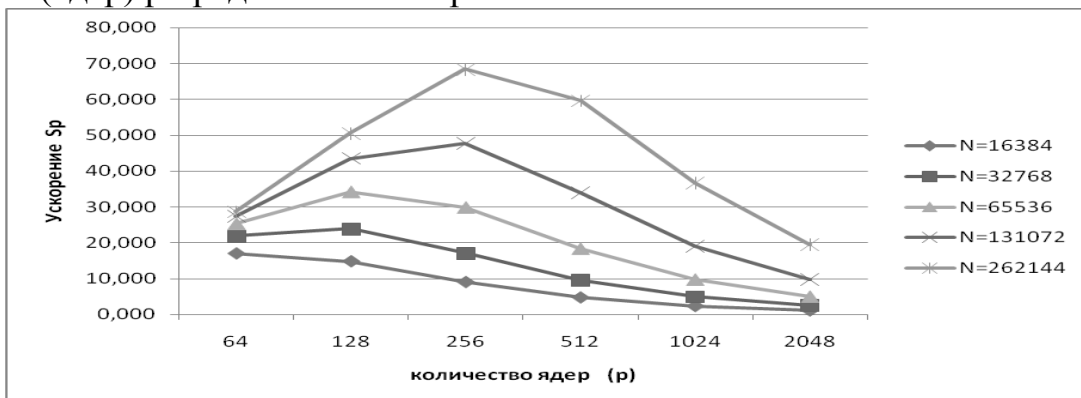


Рис.2. Графики изменения ускорения S_p для метода прогонки

Анализ поведения коэффициента ускорения в зависимости от количества используемых ядер и размерности трехдиагональной системы показывает, что параллельный алгоритм прогонки дает ускорение только при решении задач большой размерности (более 105) на небольшом количестве ядер (не более 64). Если считать приемлемыми значениями коэффициента эффективности величины не менее 0.5, то ни для каких размерностей трехдиагональных систем параллельный алгоритм не является эффективным при параллельной реализации на данном НРС-кластере.

Полученные оценки позволяют выбрать наиболее оптимальное количество вычислительных элементов в зависимости от размерности задачи. Результаты показывают, что на отдельных этапах решения разностных задач математической физики быстрыми прямыми методами на НРС-кластере циклическую редукцию можно использовать в параллельных алгоритмах, которые используют декомпозицию данных, предполагающую параллельное выполнение метода. Что касается метода прогонки, то его целесообразно использовать в алгоритмах, предполагающих такую декомпозицию данных, когда алгоритм реализуется последовательно.

Список литературы:

1. Самарский А.А., Николаев Е.С. Методы решения сеточных уравнений. М.: Наука, 1978. - 592с.
2. Георги М.Ю., Иванов К.А., Лапин Д.В., Лагунцов Е.Н., Самоваров О.И., Стрижак С.В., Сухинов А.И., Целых А.Н.. Многопроцессорная вычислительная система ТТИ ЮФУ.// В материалах Всероссийской суперкомпьютерной конференции «Научный сервис в сети Интернет: масштабируемость, параллельность, эффективность».- М.: Изд-во МГУ, 2009.- С. 320-331.
3. Гергель В.П. Высокопроизводительные вычисления для многоядерных многопроцессорных систем: учебное пособие. – Н.Новгород: Изд-во ННГУ им. Н.И.Лобачевского, 2010. – 425с.
4. Овчаренко О.И. Построение модели для оценки эффективности параллельного алгоритма циклической редукции. //Вестник Таганрогского института управления и экономики. – 2014. - №2(20). - С.74-75.
5. Сухинов А.И., Овчаренко О.И. Алгоритмы решения систем линейных уравнений с трехдиагональной матрицей на НРС – кластере. // Актуальные вопросы технических наук: теоретический и практический аспекты. Коллективная монография. Уфа. - 2016. С. 171-188.
6. Яненко Н.Н., Коновалов А.Н., Бугров А.Н., Шустов Г.В. Об организации параллельных вычислений и «распараллеливании» прогонки. // Численные методы механики сплошной среды. -1978. - №7. – С.139-146.

Острикова А.Е.

Лыхач Н.С.

Макеевская общеобразовательная школа I-III ступеней №72

РАЗВИТИЕ СПОСОБНОСТЕЙ И ТАЛАНТА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ В МОЛОДЁЖНОЙ СРЕДЕ

В современном мире молодёжь - не только объект воспитания, образования и социализации, но и основной потенциал экономического развития общества.

Молодежь — это поколение людей, проходящих стадию взросления, усвоения знаний, социальных ценностей и норм, необходимых для того, чтобы состояться как полноценный и полноправный член общества. «Молодёжь как социальную группу выделяют чаще всего социологи и относят к ней людей в возрасте от 16 до 25 лет (некоторые исследователи включают в неё людей до 30 лет).

Молодость – это определенный этап биологической жизни человека, но ее конкретные возрастные рамки, связанный с ней социальный статус и социально-психологические особенности зависят от социальных условий» [1].

Одним из направлений инкрустификации (становления личности) у подростка является развитие талантов и способностей, которые в дальнейшем повлияют на выбор профессии и карьерный рост.

Данная проблема была, есть и будет актуальна во все времена, потому что наравне с юношеским максимализмом, который испытывают все подростки, каждый человек в возрасте от 12 до 19 лет ищет способы самовыражения, самоутверждения, персонификации – осознание своей индивидуальности и неповторимости.

Объект исследования – молодёжная среда.

Предмет – карьерный выбор.

Цель работы – проследить, как можно развить способности и талант экономической направленности в молодёжной среде.

Метод научного познания – эмпирический (анализ и синтез, сравнение).

Выбрать профессию достаточно сложно, но, чтобы не ошибиться, человек должен руководствоваться личными стремлениями и желаниями; анализировать свои способности и уметь развить в себе определённый талант, который в будущем поможет подняться вверх по карьерной лестнице и получать удовольствие от любимой работы,

Советский психолог А.Н. Леонтьев классифицировал способности человека на:

природные (естественные): восприятие, память, основы коммуникации;

общие (влияют на успешность выполнения различных видов деятельности): память, волевые качества, грамотная речь, работоспособность;

специальные (определяют успех человека в специфических видах деятельности, для осуществления которых необходимы задатки особого рода: музыкальные, художественно-творческие, спортивные) [3].

Чтобы быть специалистом в своей отрасли, человек должен постоянно самосовершенствоваться. Рассмотрим детальнее развитие таланта экономиста на основе данного вида способностей.

Талант — определённые способности, которые раскрываются с приобретением навыка и опыта.

Г. Гарднер в книге «Структура разума. Теория множественного интеллекта» определил следующие типы таланта:

- 1) вербально-лингвистический (отвечает за способность писать и читать, присущ журналистам, писателям и юристам);
- 2) цифровой (характерен для математиков, программистов);
- 3) слуховой (музыканты, лингвисты, языковеды);
- 4) пространственный (присущ дизайнерам и художникам);
- 5) физический (им наделены спортсмены и танцоры, эти люди легче обучаются на практике);
- 6) личностный (его также называют эмоциональным, отвечает за то, что человек говорит сам себе, внутреннее «я»);
- 7) межличностный (люди с этим талантом часто становятся политиками, ораторами, торговцами, актёрами);
- 8) талант окружающей среды (этим талантом бывают наделены дрессировщики, земледельцы) [2].

Во-первых, специальные способности являются индивидуально-психологическими особенностями каждого индивида. Они достигнут совершенства лишь тогда, когда человек сам будет стремиться к их развитию, иначе они никогда не станут талантами. По статистике, свыше 30% процентов студентов экономических ВУЗов работают не по специальности, так как в процессе обучения у них возникла ненависть к экономике. Как результат, время потрачено зря, морального удовлетворения никакого. А ведь главное назначение любого вида деятельности — это приносить пользу и доставлять радость!

Во-вторых, чтобы способности стали талантами, необходимо постоянно повторять и расширять познания в определённой сфере деятельности. Это очень важно, так как нашей памяти свойственно забывать ту или иную информацию.

В-третьих, на пути к самоусовершенствованию встречается ряд преград, которые необходимо преодолеть. Забыл слова на важном выступлении, сломался микрофон во время чтения доклада, раскритиковало жюри на конкурсе вашу научную работу, над которой вы трудились полгода — всё это кажется концом света для подростка, психика которого только формируется. В данных ситуациях главное собрать волю в кулак и двигаться дальше.

Возможно, излить душу друзьям, родным, психологам, то есть таким людям, которые поймут, подскажут и помогут пережить трудный момент в жизни.

В-четвёртых, при выборе математических специальностей у вас должен быть соответствующий склад ума. Но это не значит, что вам нужно заикливаться только на чём-то одном. Необходимо чередовать разные виды деятельности. И это не будет отвлекать от развития таланта в выбранной сфере. Например, вы решили усовершенствовать математические способности. Зубрёжка формул с утра до вечера не даст никакой эффективности. Нужно чередовать разные виды деятельности, ведь любое занятие приносит определённую пользу. Например, рисуя, развивается внимание; занимаясь спортом, возрастает сила воли, появляется мотивация; изучая языки, улучшается память. Но всё-таки вы должны большее внимание уделять развитию цифрового таланта.

В-пятых, успех любого дела зависит от того, насколько рационально мы будем распределять свое время. Естественно, если вы просидели за компьютером целый день, играя в различные игры, то ваши математические способности совершенно не улучшатся.

Таким образом, чтобы развить способности и талант экономической направленности в молодёжной среде, необходимо:

- 1) учитывать личностные психологические качества и стремление человека к самосовершенствованию;
- 2) постоянно повторять и расширять познания в определённой сфере деятельности;
- 3) уметь преодолевать неудачи на пути к самоусовершенствованию;
- 4) чередовать разные виды деятельности;
- 5) рационально распределять своё время.

Список литературы:

1. Боголюбов Л. Н., Лазебникова А. Ю., Кинкулькин А. Т. и др.. Обществознание: учеб. для 11 кл., - М., 2008. – 335с
2. Гарднер Г. Структура разума. Теория множественного интеллекта: учеб. пособие, - М: «Вильямс», 2007. – 801с.
3. Леонтьев А.Н. Деятельность. Сознание. Личность: учеб. пособие, - М.: Политиздат, 1975. – 304 с.

Пирожникова Е.А.

Карпова Е.Г., к.э.н., доц.

Филиал ФГБОУ ВО «НИУ «МЭИ» в г. Смоленске

АНАЛИЗ ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПРОЦЕССА НА ОСНОВЕ ЭЛЕМЕНТОВ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТЕТРАДЫ Г. КЛЕЙНЕРА

В современном мире каждый процесс имеет свое объяснение, свою схему развития. И довольно часто процессы можно группировать по тем или иным

признакам. Подобным образом Георгий Борисович Клейнер выделяет четыре типа экономической системы: объект, проект, процесс, среда. Их совокупность образует систему – тетраду [1].

Целью данной работы является анализ производственного процесса на основе элементов экономической тетрады Г. Клейнера. Актуальность заключается в следующем:

особое трактование элементов тетрады как элементов производства;

построение модели взаимодействия системы, включающей в себя среду, как главный элемент, что позволяет проследить процесс производства от идеи до конечного продукта;

представление системы с точки зрения взаимоотношений с учетом особого трактования элементов тетрады;

формирование этапов становления продукта как элементов тетрады;

исключительное определение понятия «темпоральность» и составление темпоральной диаграммы производственного процесса;

введение коэффициента эффективности производственного процесса.

Определения элементов тетрады выглядят следующим образом:

Среда – это люди-потребители, включая работников, что находятся в среде;

Проект – это потребности потребителей, на основе которых формируется заказ для предприятия;

Процесс – это сама работа непосредственно;

Объект – это конечный продукт.

Среда является главным элементом системы. Остальные элементы подчиняются правилам системы, которые сформированы средой.

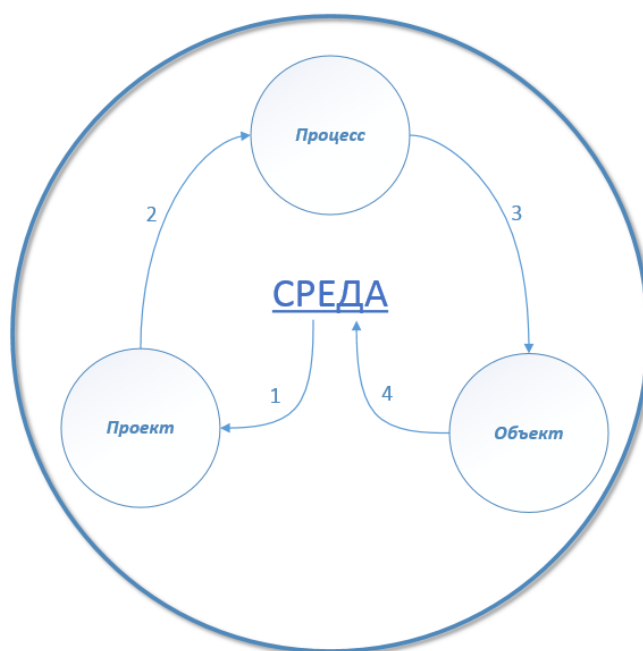


Рис. 1. Модель взаимодействие системы

Можно выделить 4 этапа взаимодействия между элементами системы:

Формирование потребностей.

Заказ на изготовление.

Производство готового продукта.

Реализация конечного продукта.

Подобную схему взаимодействия можно наблюдать на любом предприятии, т.к. она отвечает основным принципам формирования производственной деятельности.

Данная модель наглядно показывает, как среда поглощает оставшиеся элементы системы. Исходя из этого, можно сделать вывод о том, что общество формирует ключевые направления развития, а государство, в свою очередь, определяет дальнейший путь развития страны на основе мнения людей. В противном случае, когда государство идет против людей, пренебрегая желаниями населения, нарастает недовольство, вследствие чего возникают многочисленные стычки народа и власти, в конечном итоге совершается государственный переворот.

С точки зрения доминирования можно представить систему следующим образом:

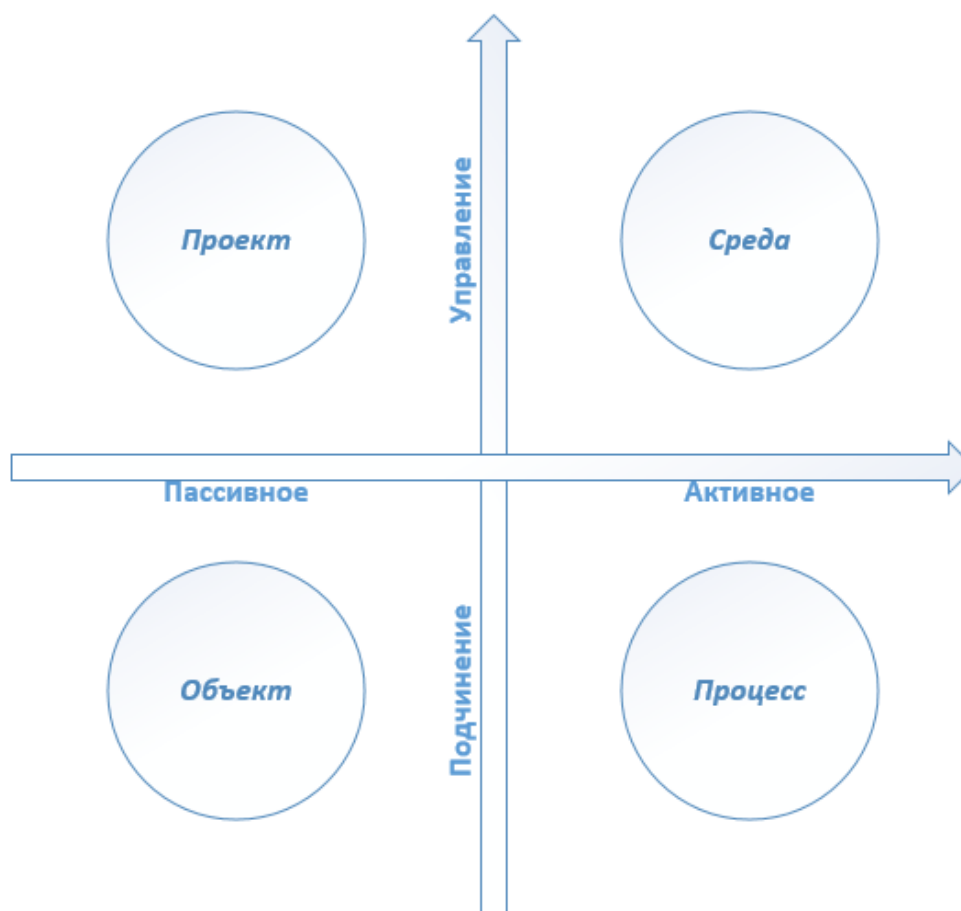


Рис. 2. Общая модель системы взаимоотношений

Из рисунка видно, что среда как элемент тетрады находится в первом квадранте системы координат, занимая ячейку активного управления. Проект, занимая место во втором квадранте, выполняет функцию пассивного подчинения. Объекту в третьем квадранте отведена роль пассивного подчинения, как результату труда, формируемым процессом – активным подчинением, который расположен в четвертом квадранте соответственно.

Среда и процесс имеют способность воздействовать на конечный результат, в то время как проект и объект подвергаются влиянию первых двух.

Стоит отметить, что система в целом представляет собой некий процесс, включающий в себя этапы становления от идеи до конечного продукта.

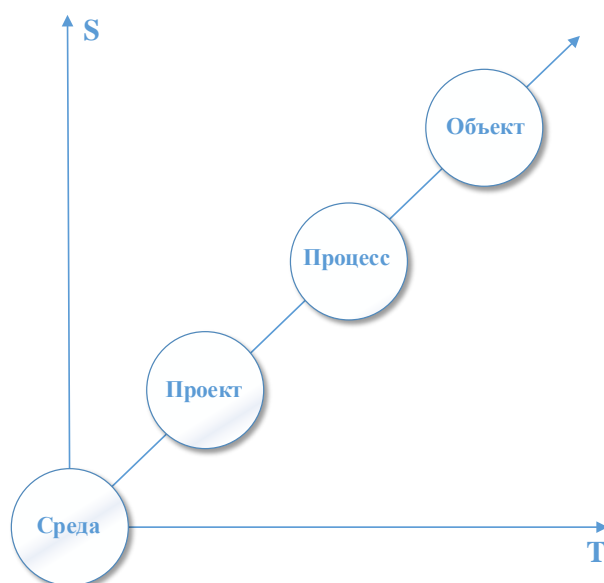


Рис. 3. Этапы становления

Данный график содержит следующие оси:

Ось S – пространство;

Ось T – темпоральность.

Пространство можно представить как состояние продукта.

Чем больше времени затрачено на реализацию продукта и чем больше продукт изменялся в пространстве, тем реальнее конечная цель. Зависимость линейна, потому что время выбрано условно. Условность времени называется термином «темпоральность».

Темпоральность – это некий интервал времени, на котором может быть установлена исчерпывающая специфичность объекта (процесса, явления, действия). Для того, чтобы установить специфичность того или иного объекта, необходимо пройти определенный путь развития. Т.е. процесс, протекающий за определенный промежуток времени, от начала наблюдения должен претерпевать существенные изменения. Примером может служить распустившийся бутон розы.

Термин «темпоральность» применим ко времени, однако с точки зрения физической величины темпоральность безразмерна. Темпоральность представляет собой количество событий в промежуток времени. То есть время измеряется событиями, а не минутами/секундами и т.д. Это главное отличие от понятия времени.

В действительности, время выбирается не условно, а устанавливаются конкретные сроки (поставки, реализации и т.д.) от идеи до реального конечного продукта. Для достижения результата за короткие сроки можно проанализировать производство по 5 основным параметрам [2]:

- Объем затрат.
 - Наличие «узкого места», т.е. «слабого звена» производства.
 - Планы технического перевооружения и изменения процессов.
 - Степень «привязанности» производственных процессов к технологии.
 - Регламентированность технологических процессов.
 - Максимальный уровень производительности предприятия – это максимальная производительность его «узкого места».
- По итогу исследований можно представить производительность процесса как произведение нескольких составляющих:
- Количество ресурсов;
 - Максимальное полезное время;
 - Коэффициент использования максимально полезного времени;
 - Средняя часовая производительность.

Наглядным представлением каждого участка производства является лепестковая диаграмма.

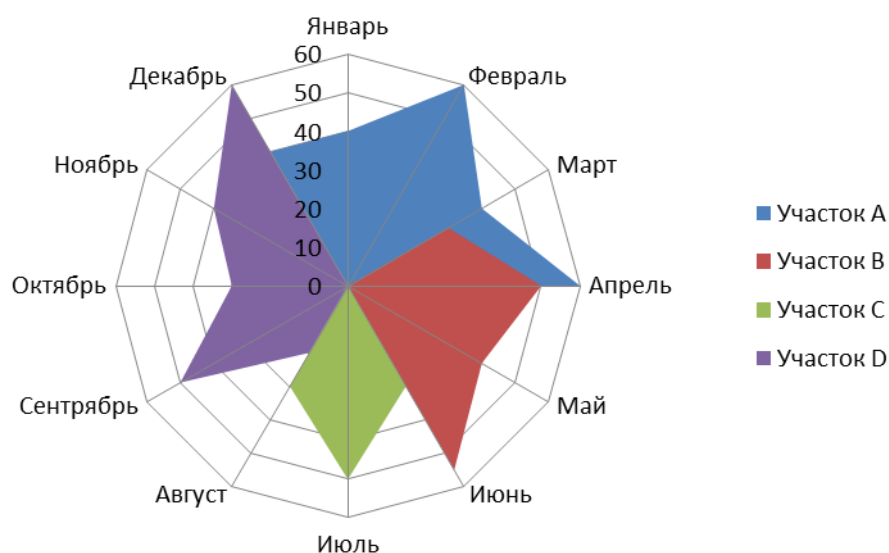


Рис. 4. Диаграмма участков производства

На осях диаграммы располагаются показатели, а по ее периметру указывается время того или иного процесса. Площадь под «лепестком»

диаграммы отражает участок производства, на котором производят те или иные технологические операции.

Выявление самого затратного по времени этапа производства указывает на необходимость совершенствования его процесса. Для визуализации можно использовать диаграмму темпоральности.



Рис. 5. Диаграмма темпоральности

По оси ординат расположено затраченное время, а по оси абсцисс наименования событий.

Эффективность обратно пропорциональна времени, поэтому вводится коэффициент эффективности производственного процесса, который рассчитывается следующим образом:

$$K_{ef} = \frac{1}{t}, \quad (1)$$

где t – время процесса.

В данном примере событие D требует модернизации процесса, поскольку его эффективность минимальна на фоне остальных событий. Событие E, напротив, является самым эффективным.

Таким образом, рассмотрев процесс развития продукта на разных стадиях производства, проанализировав само производство с выявлением его слабых сторон, можно значительно увеличить эффективность производственной деятельности и поднять ее на новый уровень, причем, не только технологический, но и экономический.

Список литературы:

1. Клейнер Г.Б. Системная экономика - платформа развития современной экономической теории // Вестник Тюменского государственного университета. Социально-экономические и правовые исследования. Т. 1. – 2015. – № 2 (2). С. 136-143.

2. Никоноров Л.В. К вопросу повышения эффективности производственной деятельности промышленного предприятия // Вестник Ленинградского государственного университета им. А.С. Пушкина. Т. 6. – 2012. – №3. С. 145-158.

Поживилко А.В.

Сукора В.Ю.

Давыдова Н. Л., к.э.н., доц.

Полесский государственный университет

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ РЫНКА ЦЕННЫХ БУМАГ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

В экономической системе государства фондовый рынок является одним из базовых рыночных институтов и одновременно частью рынка капитала, включающей операции по выпуску и обращению ценных бумаг. Основная его функция состоит в аккумуляровании временно свободных денежных средств, для инвестирования в перспективные отрасли экономики. Кроме того, благодаря фондовому рынку, решаются такие задачи, как обслуживание государственного долга, перераспределение прав собственности.

В настоящее время рынок ценных бумаг Республики Беларусь включает следующие сегменты:

- корпоративных ценных бумаг (акций, облигаций, векселей, депозитных и сберегательных сертификатов);
- государственных ценных бумаг (ГКО, ГДО, именных приватизационных чеков (ИПЧ));
- муниципальных ценных бумаг (жилищных, облигационных займов) [2].

Рассмотрим, функционирование белорусского рынка ценных бумаг, на примере операций с акциями и облигациями за 2016 год, январь-февраль 2017 года.

За 2016 год общее количество сделок на вторичном рынке акций составило 8745 ед., на сумму 85 912,92 BYN. Значительно большая активность наблюдалась на рынке облигаций. На вторичном рынке было совершено 1 399 778 сделок, на сумму 53 309 286,49 BYN.

По данным ОАО «Белорусская валютно-фондовая биржа» совокупный объём торгов за январь-февраль 2017 года по сравнению с январём-февралём 2016 года вырос на 1,2 миллиардов BYN. На вторичном рынке акций было совершено 290 сделок, на общую сумму 35 678,30 BYN. Первичный рынок облигаций по сравнению с первичным рынком акций получил большее развитие. На первичном рынке облигаций за январь-февраль 2017 года на

рынке было совершено 885 сделок, на общую сумму 248 023,84 BYN, а также 390 сделок на вторичном рынке, на сумму 470 279,60 BYN [1].

Таким образом, можно отметить преимущественное развитие рынка акций по сравнению с рынком облигаций. За январь-февраль 2017 года по сравнению с январём-февралём 2016 года на рынке акций наблюдается тенденция снижения количества совершённых сделок.

Представленные данные свидетельствуют о низкой активности рынка корпоративных ценных бумаг Республики Беларусь. На это оказывают влияние следующие факторы:

- недостаточная активность процессов приватизации, что не позволяет использовать потенциал рынка акций для трансформации сбережений, в том числе граждан республики, в инвестиции, а также является препятствием для привлечения в экономику страны иностранных портфельных и прямых инвестиций;

- недостаточное количество обращающихся инструментов и участников, совершающих операции на рынке ценных бумаг, что приводит к низкому уровню ликвидности такого рынка;

- наличие дисбаланса между темпами и объемами развития рынков государственных и корпоративных ценных бумаг и дисбаланса внутри корпоративного сегмента рынка ценных бумаг, проявляющегося в опережающем развитии сегмента банковских ценных бумаг по сравнению с сегментом ценных бумаг организаций, не являющихся банками;

- незаинтересованность организаций республики в самостоятельном публичном привлечении инвестиций с использованием инструментов рынка ценных бумаг (главным образом акций и облигаций) ввиду исторически сложившейся практики привлечения ресурсов посредством получения банковских кредитов;

- низкий уровень прозрачности рынка ценных бумаг, причиной которого является незаинтересованность эмитентов в раскрытии информации о результатах финансово-хозяйственной деятельности, значимых корпоративных событиях в соответствии с международными стандартами.

Рассмотрев проблемы развития рынка ценных бумаг можно предложить следующие направления его развития:

- стимулирование повышения ликвидности и информационной прозрачности рынка ценных бумаг со стороны государства, эмитентов и профессиональных участников рынка;

- совершенствование системы налогообложения доходов от операций с ценными бумагами в целях создания условий для внедрения новых финансовых инструментов с дальнейшим переходом на равные условия деятельности на различных сегментах данного рынка для всех его участников;

- функциональное и технологическое совершенствование, повышение конкурентоспособности биржевой, расчетно-клиринговой и депозитарной инфраструктуры;

– совершенствование системы регулирования и надзора за рынком ценных бумаг в соответствии с принципами Международной организации комиссий по ценным бумагам (IOSCO) и стандартами Европейского союза [2].

Работа с ценными бумагами для субъектов хозяйствования, не являющихся профессиональными участниками рынка ценных бумаг, зачастую сопряжена с определенными трудностями, так как является для них нетипичной и регулируется большим числом нормативных правовых актов узкой направленности. Поэтому возникает множество вопросов, связанных с выпуском, размещением, обращением и погашением ценных бумаг [3].

Реализация данных направлений будет способствовать повышению роли рынка ценных бумаг в эффективном распределении финансовых ресурсов, их аккумуляции для решения приоритетных экономических задач, а также активизации инвестиционной активности субъектов хозяйствования и граждан, развитию инфраструктуры рынка ценных бумаг, более активному воздействию с международными рынками капитала.

Список литературы:

1. Итоги биржевого рынка ценных бумаг [Электронный ресурс] / Официальный сайт ОАО «Белорусская валютно-фондовая биржа» - Режим доступа: <http://www.bcse.by/ru/home/news?newsId=9022>. – Дата доступа: 14.03.2017.
2. Веренько, Н. Развитие рынков ценных бумаг и рейтинговых услуг Беларуси на современном этапе / Н. Веренько // Банковский вестник. - 2016. – №10. – с. 10-14.
3. Рынок ценных бумаг [Электронный ресурс] / Официальный сайт Министерства финансов Республики Беларусь - Режим доступа: <https://myfin.by/wiki/term/rynok-cennyh-bumag>. – Дата доступа: 14.03.2017.

Рустамов В.К., доц.
ГИИКУЗ

ЭФФЕКТИВНЫЕ НАВЫКИ РУКОВОДИТЕЛЯ - ЗАЛОГ УСПЕШНОГО УПРАВЛЕНИЯ КОЛЛЕКТИВОМ

Существует представление о том, что каждый человек обладает естественным творческим механизмом успеха. Когда мы выбираем цель и приступаем к действию, механизм успеха включается автоматически. Наш автопилот «помнит» свои успехи, забывает неудачи и повторяет успешные действия в силу, так сказать, привычки или выработанного навыка. Известно, что формирование любого навыка, например, навыка письма или вождения машины, сопровождается все более тонкой корректировкой действий на основе обратной связи. И, несмотря на то, что ошибок или неуспешных действий

бывает гораздо больше точных или успешных, в памяти остаются только правильные, которые в дальнейшем «копируются», ошибки же забываются.

Поиск новой идеи или решение проблемы очень похож на процесс сканирования заложенной в памяти информации с целью обнаружения забытой вами фамилии. Есть экспериментальные свидетельства того, что человек имеет доступ к знаниям, фактам, идеям, которые являются продуктом информации, накопленной им при жизни. Поэтому, когда мы собираемся найти новую идею или решение проблемы, мы должны твердо знать, что нужное решение уже где-то существует, и незамедлительно приступить к его поиску. Если вы действительно серьезно относитесь к задуманному, искренне желаете его осуществить и напряженно размышляете над различными аспектами проблемы, то ваш творческий механизм уже функционирует, «сканирующее устройство», о котором шла речь выше, перебирает накопленную информацию, «нащупывая» правильное решение; оно отбирает идею здесь, какой-нибудь факт там, «поднимает» результаты прошлого опыта и «связывает все вместе» в осмысленное целое, с помощью которого дополняет недостающую часть вашей ситуации и решает вашу проблему. Когда решение проникает в ваше сознание, часто совершенно неожиданно, вы сразу же « узнаете », что это то самое решение, которое Вы искали.

Механизм успеха функционирует одним из двух способов: или ведет вас к цели, местонахождение которой известно, или же определяет цель, существующую где-то.

Помните о том, что:

1) если цель определена, ваш «автопилот» обеспечит необходимые для этого средства, поэтому думайте постоянно о конечном результате, средства, как это часто бывает, появятся;

2) не бойтесь ошибок или временных неудач, именно они являются необходимой негативной обратной связью для достижения цели;

3) механизм функционирует на подсознательном уровне самопроизвольно в соответствии с потребностями сегодняшнего дня; механизм приходит в движение, как только вы начинаете действовать.

Люди с «заторможенным» творческим механизмом озабочены сознательным контролем своего поведения, контролируют каждое свое движение, обдумывают каждое действие, взвешивают каждое слово. Они пытаются казаться, а не быть, они перестают быть самим собой.

Чтобы раскрепостить свой творческий механизм успеха помните о следующих правилах:

1. Тревожьтесь до того, как принято решение, а не когда уже сделан выбор. Если вам, к примеру, предстоит выступление, нет смысла мысленно убежать от обязанности, лучше принять эту возможность как шанс. Беспокойство и тревога связаны с тем, что вы соглашаетесь с предстоящим событием физически, но продолжаете «мысленное сопротивление». Если вы решили, что в ваших

интересах сделать что-либо, перестаньте устраивать саботаж самому себе, уклоняясь мысленно от принятого решения.

2. Здесь и сейчас, не сражайтесь с прошлыми ошибками и не пытайтесь жить в завтрашнем дне. Планируйте будущее. Готовьтесь к нему. Но не тревожьтесь по поводу того, что случится завтра или даже через пять минут. Ваш механизм может реагировать успешно не на предполагаемые события, а только на те, которые разворачиваются в данный момент. Остановитесь, посмотрите, прислушайтесь! Сколько в настоящий момент в вашем окружении присутствует образов, видов, звуков, запахов, которые вы не воспринимаете! Когда человек начинает лучше воспринимать то, что происходит вокруг него и реагировать только на происходящее сейчас, совершается чудо избавления его от «нервной лихорадки». Когда вы чувствуете, что наступает состояние напряженности, беспокойства и волнений, остановитесь и спросите себя: «Происходит ли здесь и сейчас что-то, на что я должен реагировать? Могу ли я в связи с этим что-то предпринять?». Нередко нервное напряжение возникает в том случае, если пытаются сделать то, что не может быть сделано здесь и сейчас, часто мы откликаемся не на настоящий момент, а сражаемся с признаками прошлого, то есть действуем не в реальной, а в вымышленной обстановке.

3. Одновременно делайте только одно дело. Иногда нас охватывает дрожь, что у нас куча дел и нам необходимо их «сделать все сразу». Однако сколько бы дел, проблем, вопросов нас не одолевало, они всегда приходят к нам, выстроившись в ряд по одному. Чтобы представить этот процесс образно и наглядно, вообразите песочные часы, в которых из множества песчинок в каждый данный момент падает вниз лишь одна. Этот образ призван принести успокоение, в то время как ложное представление выводит нас из равновесия.

4. Утро вечера мудренее. Вы уже знаете, что ваш творческий механизм действует в полную силу в условиях минимального вмешательства со стороны вашего сознания. Во время сна у него появляется идеальная возможность функционировать без всяких помех, если, разумеется, вы предварительно «приведете колеса в движение». Рассказывают, что В. Скотт, когда у него что-то не клеилось, имел обыкновение говорить; «Не беда, завтра в 7 часов утра все будет в порядке».

5. Работая, умеете расслабляться. Необходимо научиться расслабляться физически и психологически, пребывая в состоянии покоя, используя подходящие для вас образы комфорта и отдыха. Когда вы станете довольно легко создавать у себя состояние расслабленности и спокойствия, начинайте воспроизводить это чувство, когда выполняете свои ежедневные обязанности. Вспомните, как «чувствовали себя» ваши руки, ноги, спина, шея, лицо. Ежедневное воспроизведение в памяти ощущения расслабленности повысит вашу способность справляться с текущими проблемами, снимая . излишнюю озабоченность,

напряженность и тревогу, которые мешают эффективному функционированию вашего творческого механизма.

К сожалению, большинство из нас склонны, недооценивая самих себя, переоценивать характер трудностей, с которыми нам приходится сталкиваться. Многим, случайно оброненное знакомыми замечание: «Сегодня вы неважно выглядите», испортит настроение. Почти каждый из нас ежедневно является объектом негативного внушения. Не стоит «заглатывать» эту информацию, реагируя на нее чувством неполноценности. Абсолютно неразумно говорить себе «я не могу» в отсутствии всяких доказательств, подтверждающих подобный вывод. Берите пример с человека, который на вопрос, умеете ли вы играть на скрипке, ответил: «Не знаю». А на вопрос: «Что значит, не знаю?», сказал: «Я никогда не пробовал».

Негативные индикаторы также нужны. Они играют роль обратной связи для своевременного вмешательства с целью налаживания работы того или иного механизма. Например, в автомобиле, индикаторы информируют водителя, когда не заряжается аккумулятор, перегрелся мотор, низкое давление масла и т.д. Если таких индикаторов в автомобиле нет, машина может выйти из строя. Однако, когда вы видите, что включился один из сигналов, нет необходимости чересчур волноваться, просто необходимо что-то предпринять для устранения неполадки. Негативный сигнал не означает, что автомобиль плохой, такое время от времени случается со всеми машинами. Это, вместе с тем, не означает, что водитель должен смотреть постоянно на панель приборов в ожидании сигнала, это приведет к аварии. Он должен смотреть вперед на дорогу, держа в голове цель, которую он хочет достигнуть. Негативное мышление также необходимо и должно быть правильно использовано. Негативное мышление может работать на нас, если мы: 1) восприимчивы к негативным симптомам настолько, что они в состоянии предупредить нас об опасности; 2) принимаем безотлагательные меры по корректировке и заменяем негативные симптомы противоположными, положительными, включающими механизм успеха.

Поскольку организация и управление приходится иметь дело с самыми разноплановыми проявлениями психической деятельности индивидов и групп, круг различных задач, стоящих перед ней, оказывается также очень широким. Следует отметить слова Президента Республики Узбекистан Мирзиёев Ш.М. «Критический анализ, жесткая дисциплина и персональная ответственность должны стать повседневной нормой в деятельности каждого руководителя». Залогом успеха управления является жесткая дисциплина и персональная ответственность. Подтвердить сказанное можно даже простым перечислением основных разделов этой психологической дисциплины. Помимо уже упоминавшихся разделов, посвященных проблемам формальной организации, развитию и конфликтам, мотивации, стилям лидерства и моделям управления, в число основных тем психологии управления включаются также процессы

восприятия, теория личности, вопросы коммуникации, динамика отношений в неформальной группе, проблема принятия решений, теория учения, аттитюды, психометрия и социометрия. Естественно, что обилие и разнообразие задач вынуждают психологию организации и управления использовать в качестве теоретических и методологических источников многие отрасли психологической и других наук. В качестве источников, из которых западная психология организаций и управления позаимствовала те или иные положения, помимо социальной и общей психологии можно назвать психологию воспитания и обучения, клиническую психологию, психологию творчества, дифференциальную психологию, этнопсихологию, социологию, теорию информации.

Список литературы:

1. Арская Л. П. Япония: наука и искусство управления. М., 1998.
2. Базаров Т. Ю. Управление персоналом. М., 2000.
3. Браун Д. Имидж — путь к успеху. СПб, 1996.
4. Вейл Л. П. Искусство менеджмента. М., 1999.
5. Герчикова И. Н. Менеджмент. М., 1998.
6. Генкин Б. М. Основы управления персоналом. М., 1997.
7. Мирзиёев Ш.М. Танқидий таҳлил, қатъий тартиб-интизом ва шахсий жавобгарлик – ҳар бир раҳбар фаолиятининг кундалик қоидаси бўлиши керак. Критический анализ, жесткая дисциплина и персональная ответственность должны стать повседневной нормой в деятельности каждого руководителя. –Т.: Узбекистон, 2017.

Савина Т.Г.

Институт жилища – НИПТИС им. Атаева С.С.

ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ ФОНДА ЖИЛЫХ ПОМЕЩЕНИЙ КОММЕРЧЕСКОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

В Беларуси жилищная политика всегда была и в наше время остается в центре внимания руководства страны.

По данным Национального статистического комитета Республики Беларусь более 85 % жилищного фонда республики находится в собственности физических лиц [1]. Арендное жилье в Республике Беларусь принято считать временным, подавляющее большинство населения стремится приобрести жилье в собственность, тогда как в большинстве зарубежных стран аренда жилья ассоциируется с мобильностью человека: при необходимости можно быстро переехать из одного города в другой, сменить место работы и т.д. Аналогичные проблемы существуют и в России [2].

Указ Президента Республики Беларусь от 08.11.2011 № 512 «О некоторых вопросах использования государственного жилищного фонда» запустил процесс формирования фонда жилых помещений коммерческого использования в Республике Беларусь.

В 2012 году было введено в эксплуатацию 10,7 тыс. кв. м арендного жилья, или 190 квартир. Причем, строительство шло только в двух областях — Гродненской и Гомельской.

Основные преимущества найма жилых помещений у государства – возможность заключения договора на длительный период путем неограниченного пролонгирования договоров найма на новый срок и небольшая плата за пользование, по сравнению с частным арендным жильем.

Постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 6.11.2012 № 1023 «О мерах по выполнению заданий на 2013 год по строительству жилых домов» было предусмотрено создание задела под программу жилищного строительства на 2014 год, в том числе под строительство жилых домов для предоставления на условиях договора найма жилого помещения коммерческого использования государственного жилищного фонда. Таким образом, начиная с 2013 года устанавливаются ежегодные задания по вводу в эксплуатацию арендного жилья.

В Концепции государственной жилищной политики Республики Беларусь до 2016 года, утвержденной постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 05.04.2013 № 267 определялось, что для стимулирования развития найма жилья как механизма улучшения гражданами жилищных условий планируется передача в фонд жилых помещений коммерческого использования жилых помещений государственного жилищного фонда, в том числе служебного жилья, с сохранением за государственными органами и государственными организациями права хозяйственного ведения или оперативного управления таким жильем.

Указ Президента Республики Беларусь от 16.12.2013 № 563 «О некоторых вопросах правового регулирования жилищных отношений» также был направлен на развитие фонда жилых помещений коммерческого использования государственного жилищного фонда, так называемого арендного жилья.

В фонд жилых помещений коммерческого использования с 1 апреля 2014 года были включены жилые помещения специального служебного жилищного фонда, служебные жилые помещения и отдельные виды специальных жилых помещений. Жилые помещения государственного жилищного фонда в административных и общественных зданиях органов и подразделений по чрезвычайным ситуациям, в т.ч. в зданиях пожарных депо, переведены в состав специальных жилых помещений.

Наниматели жилых помещений государственного жилищного фонда при условии, что право на приватизацию у них в соответствии с действующим законодательством имеется, могли до 1 июля 2016 года обратиться с заявлением о приватизации занимаемых жилых помещений.

С 1 июля 2016 года государственный жилищный фонд включает 4 вида жилых помещений:

- жилые помещения социального пользования;
- жилые помещения в общежитиях;
- специальные жилые помещения;
- жилые помещения коммерческого использования.

Согласно ежегодным постановлениям Совета Министров Республики Беларусь в 2013-2016 годах в стране было запланировано ввести в эксплуатацию 852,9 тыс. кв. м арендного жилья, в т.ч. 206,9 тыс. кв. м в городе Минске (28,5 %). Однако, несмотря на все усилия государства, строительство такого жилья продвигается очень медленно: фактически за 4 года было введено 620 тыс. кв. м жилых помещений для предоставления на условиях договора найма жилого помещения коммерческого использования государственного жилищного фонда, или 72,7 % от запланированного. Недовыполнение плана связано с нехваткой бюджетного финансирования, т.к. арендное жилье возводится за счет бюджета государства.

В 2016 году ситуация со строительством арендных домов несколько улучшилась. Так, по плану в 2016 году должно было быть введено 127,2 тыс. кв. м жилых помещений для предоставления на условиях договора найма жилого помещения коммерческого использования государственного жилищного фонда, а всего в 2016 было введено 165,3 тыс. кв. м, что составляет 129,9 % от годового задания [3].

Наиболее остро вопрос с жильем стоит в городе Минске, так как в столице проживает фактически пятая часть населения Беларуси. В столице за указанный период было введено 145,1 тыс. кв. м жилья для предоставления на условиях договора найма жилого помещения коммерческого использования государственного жилищного фонда, что составляет 23 % от введенного в эксплуатацию арендного жилья по республике. Меньше всего такого жилья введено в Витебской области – 23,3 тыс. кв. м (рисунок 1).

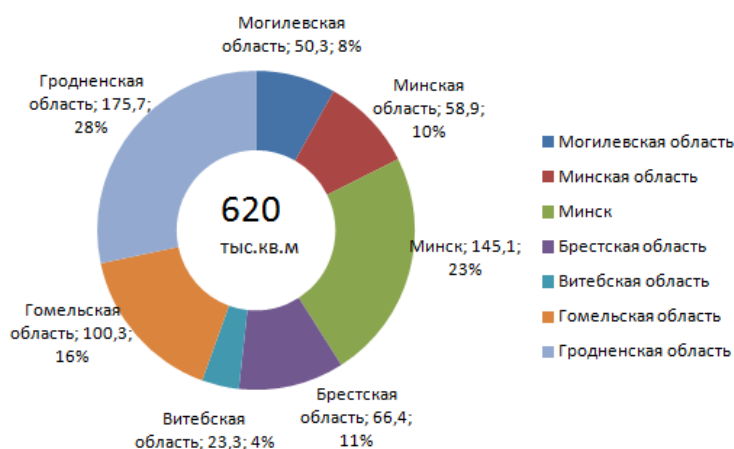


Рис. 1. Ввод в эксплуатацию жилых помещений для предоставления на условиях договора найма жилого помещения коммерческого использования государственного жилищного фонда в 2013-2016 гг.

Постепенно происходит сближение ставок на частном рынке аренды с арендой государственного жилья, однако снимать квартиру у государства все еще выгоднее.

На рынке частной аренды в 2016 году цены хоть и снизились по сравнению с 2015 годом, однако остаются в разы выше: соответственно, потребность в государственных арендных квартирах постоянно растет.

В каждом районе столицы, по информации с сайтов исполнительных комитетов, предлагаются квартиры для предоставления на условиях договора найма жилого помещения коммерческого использования государственного жилищного фонда, но для того, чтобы удовлетворить спрос этого явно недостаточно.

Значительно сократилось и предложение на столичном рынке коммерческой аренды: сдавать квартиру стало менее доходно.

Главная проблема развития рынка аренды – отсутствие финансирования. На сегодняшний день принят механизм финансирования арендного жилья из местного или республиканского бюджетов. В перспективе планируется привлечение негосударственного сектора экономики, что позволит сделать данное направление жилищного строительства бизнесом. Однако для привлечения частного инвестора к строительству арендных домов необходимо разработать механизм стимулирования инвесторов. С позиций бизнеса основным условием существования такого партнерства является полная ясность и предсказуемость стратегии дальнейшего развития страны, поскольку инвесторам нужны не временные льготы, а долгосрочные гарантии возврата вложенного капитала.

Необходимо отметить, что опыт государственно-частного партнерства, успешно применяемый в мировой практике, необходимо адаптировать с учетом особенностей белорусской экономики.

Как видится в перспективе основной моделью, применимой к сфере строительства арендного жилья – модель, в рамках которой сам объект остается в руках государства, а частные структуры управляют им и поддерживают в пригодном состоянии определенный временной период. При этом в зависимости от договоренности та или иная сторона в большей степени несет экономические риски.

Список литературы:

1 Статистический бюллетень «Жилищный фонд Республики Беларусь в 2015 году» – Национальный статистический комитет Республики Беларусь, 2016 С.7

2 Гареев И. Ф., Зарипова Н. М. Проблемы развития рынка арендного жилья в отечественной экономике // Российское предпринимательство. 2014. №20 (266) С.81-91.

3 Статистический бюллетень «О выполнении заданий по жилищному строительству за январь-декабрь 2016 года.» – Национальный статистический комитет Республики Беларусь, 2017

Самосюк А.С.
Синкевич А.И.

Полесский государственный университет

ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ОПЕРАЦИЙ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ БАНКОВСКИХ ПЛАТЕЖНЫХ КАРТ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Порядок совершения операций с использованием банковских платежных карточек регулируется Банковским кодексом Республики Беларусь и Инструкцией о порядке совершения операций с банковскими платежными карточками, утвержденной постановлением Правления национального банка Республики Беларусь от 18 января 2013 г. № 34” Об утверждении Инструкции о порядке совершения операций с банковскими карточками“. Согласно данной инструкции эмиссия карточек, эквайринг, процессинг осуществляются в порядке, установленном банками и (или) иными юридическими лицами в соответствии с правилами платежной системы, с учетом требований законодательства.

Эквайринг по операциям с использованием карточек международных систем VISA и MasterCard, а также внутренней платежной системы БЕЛКАРТ при проведении безналичной оплаты товаров и услуг в организациях торговли и сервиса обеспечивают 9 банков: ОАО “АСБ Беларусбанк“, ОАО ”Приорбанк“, ОАО ”Банк БелВЭБ“, ОАО ”БПС-Сбербанк“, ОАО ”Белинвестбанк“, ОАО ”Белагропромбанк“, ОАО ”Белгазпромбанк“, ОАО ”Паритетбанк“, ЗАО ”МТБанк“ [1].

Более детально необходимо проанализировать ситуацию по наличным и безналичным операциям с использованием банковских платежных карт на территории Республики Беларусь. Количество наличных и безналичных операций с использованием банковских платежных карт отображено в таблице 1.

Согласно данным таблицы 1, можно сделать вывод о том, что доля наличных операций с использованием банковских платежных карт с каждым годом сокращаются. Если в 2012 году наличные операции составляли 37,4 % от всего количества операций, то в 2015 году данный показатель сократился на 17,2 % и в 2016 году составил 20,2%. Что касается количества безналичных операций с использованием банковских карт, то их количество возросло в 2016 году по сравнению с 2012 годом на 17,2 % или на 474 260,1 тыс. единиц. Если же сравнивать количество наличных и безналичных операций по годам, то не

сложно заметить, что подавляющее большинство операций осуществляется в безналичной форме. Так, в 2012 году количество безналичных операций превышало количество наличных в 1,6 раза, а в 2016 году, в связи с увеличением безналичных операций и сокращением наличных операций, почти в 4 раза.

Таблица 1 – Количество операций с использованием банковских платежных карт на протяжении 2012-2016гг.

Дата	Всего операций	Наличные операции		Безналичные операции	
	Количество, тыс.ед	Количество, тыс.ед	Доля, %	Количество, тыс.ед	Доля, %
2012 год	643 627,8	240 523,3	37,4	403 104,5	62,6
2013 год	737 771,8	233 119,1	31,6	504 652,7	68,4
2014 год	827 031,2	231 322,3	28,0	595 708,9	72,0
2015 год	941 907,9	222 427,2	23,6	719 480,7	76,4
2016 год	1 098 943,6	221 579,1	20,2	877 364,6	79,8

Источник: собственная разработка на основании [1]

Далее проанализируем информацию о сумме наличных и безналичных операций, совершенных с использованием платежных банковских карт в 2012-2016 гг. (таблица 2).

Таблица 2 – Сумма наличных и безналичных операций 2012-2016 гг.

Дата	Всего операций	Наличные операции		Безналичные операции	
	Сумма, млн бел. руб.	Сумма, млн бел. руб.	Доля, %	Сумма, млн бел. руб.	Доля, %
2012 год	160 211 293	129 923 060	81,1	30 288 233	18,9
2013 год	238 256 666	187 054 145	78,5	51 202 521	21,5
2014 год	303 781 447	225 220 753	74,1	78 560 694	25,9
2015 год	344 872 277	235 671 543	68,3	109 200 734	31,7
2016 год	38 946 510	23 918 938	61,4	15 027 572	38,6

Источник: собственная разработка на основании [1]

Из выше представленной таблицы видно, что суммы по всем операциям (в наличной и безналичной форме) возрастают. В 2016 году суммы по наличным платежам превысили суммы по безналичным операциям более чем в 1,5 раза (данные за 2016 год представлены с учетом деноминации). По суммам, проходящим по безналичным платежам, наблюдается положительная динамика. Данные суммы значительно выросли в 2016 году по сравнению с 2012 годом. Данные таблицы 2 свидетельствуют о том, что доля суммы безналичных операций на протяжении 2012-2016гг. постепенно увеличивается, но тем не менее в 2016 году анализируемый показатель составил менее 50% от суммы всех производимых операций, а именно 38,9%. Это связано с тем, что некоторые потребители с недоверием относятся к платежным терминалам, так как они иногда работают с техническими сбоями и неполадками.

Рынок безналичных платежей в своем развитии уже подошел к той черте, когда только количественного развития недостаточно – необходимо качественно улучшать не только карточные продукты, но и процессы проведения операций с использованием карточек. В настоящее время взоры многих аналитиков обращены к дистанционным каналам обслуживания как наиболее перспективному направлению развития рынка безналичных платежей. Но пока основную долю безналичных платежей генерирует обычный торговый эквайринг, а не интернет-банкинг и мобильные приложения. Поэтому оптимизация процессов проведения операций с карточками в торговле и сфере услуг может и должна привести к росту безналичных расчетов и повышению лояльности держателей к картам как платежному инструменту.

Таким образом, до 1 июля 2017 г. на территории Беларуси завершится полномасштабное оснащение предприятий торговли и сервиса объектами информационного обслуживания банковских платежных карточек.

В связи с направленностью банковской системы Республики Беларусь на увеличение доли безналичных операций, повышается актуальность развития бесконтактных технологий. Бесконтактные технологии позволяют осуществлять платежи дистанционно, без непосредственного взаимодействия терминала в организации торговли (сервиса) и платежного инструмента, что существенно ускоряет проведение безналичных расчетов. В Республике Беларусь банки осуществляют эмиссию бесконтактных карточек, однако их доля в общем объеме эмиссии является незначительной. Основными целями развития бесконтактных технологий в Республике Беларусь являются:

- увеличение объема эмиссии бесконтактных карточек;
- увеличение количества платежных терминалов с функцией приема бесконтактных карточек в организациях торговли (сервиса);
- обеспечение эмиссии бесконтактных карточек платежной системы БЕЛКАРТ;
- создание условий для развития в Республике Беларусь сервисов, обеспечивающих выполнение операций оплаты с использованием мобильных устройств, в том числе QR-кодов и технологий НСЕ, которые позволяют мобильному устройству эмулировать бесконтактную карту используя только программное обеспечение.

Ключевыми направлениями развития системы безналичных расчетов по розничным платежам в 2017 – 2020 годах будут являться увеличение доли безналичных расчетов с использованием карточек при осуществлении населением розничных платежей, а также применение современных технологий и способов оплаты.

Рост доли безналичных платежей в структуре розничного товарооборота возможен при условии формирования доверия потребителя к современным платежным инструментам и повышения заинтересованности населения в хранении денежных средств на банковских счетах, к которым выпущены карточки. На данный момент банками проводятся маркетинговые и рекламные

акции для держателей карточек по всей территории Республики Беларусь, пресс-конференции о безналичных платежах с использованием карточек и новых карточных продуктах, специализированные семинары, реализуются программы лояльности по предоставлению в организациях торговли (сервиса) скидок держателям карточек при оплате товаров (работ, услуг). Банки принимают активное участие в проведении недели финансовой грамотности детей и молодежи (Global money week), в рамках которой во всех регионах страны организуются тематические образовательные мероприятия для подрастающего поколения (уроки финансовой грамотности, лекции, презентации, викторины, конкурсы, семинары, тренинги, дни открытых дверей, экскурсии в банки). Банки могут проводить мониторинг развития системы безналичных расчетов по розничным платежам и при необходимости устанавливать дополнительные ограничения на осуществление платежей с использованием наличных денежных средств при оплате товаров, реализуемых юридическими лицами или индивидуальными предпринимателями [2].

Развитие системы безналичных расчетов по розничным платежам с использованием карточек требует качественного преобразования эмиссионного рынка Республики Беларусь, предусматривающего: увеличение количества кобрендинговых карточек, совмещающих банковскую и дисконтную карточки. Их привлекательность для клиентов банка заключается в получении дополнительных бонусов и скидок, для банков – в увеличении клиентской базы и объема безналичных платежей; расширение линейки кредитных и дебетовых карточек, в том числе для конкретных категорий клиентов (школьники, студенты, лица, получающие регулярное государственное денежное пособие, и т.п.).

В заключении следует отметить, что состояние карточного рынка Республики Беларусь с его количественными и качественными показателями свидетельствует о большой работе, проделанной банковской системой, направленной на развитие банковских услуг, увеличение доли безналичных розничных платежей, расширение инфраструктуры по приему банковских платежных карт, предоставление услуг по дистанционному обслуживанию, а также уменьшение наличного денежного обращения. Такой платежный инструмент, как банковская платежная карта, активно внедряется в расчётно-денежные отношения всех слоёв населения и при дальнейшем развитии претендует на серьёзное изменение взаимоотношений в обществе.

Список литературы:

1. Основные показатели развития рынка банковских платежных карточек Республики Беларусь [Электронный ресурс] / Официальный сайт Национального банка Республики Беларусь – Режим доступа: <http://www.nbrb.by/payment/PlasticCards> – Дата доступа 21.02.2017.
2. Стратегия развития цифрового банкинга в Республике Беларусь на 2016 – 2020 годы: постановление правления Национального банка Республики

Беларусь от 2 марта 2016 года [Электронный ресурс] / Официальный сайт Национального банка Республики Беларусь – Режим доступа: <http://www.nbrb.by/Legislation/documents/DigitalBankingStrategy2016.pdf> – Дата доступа 22.02.2017.

Сидорова О.В.

Рязанский Государственный Радиотехнический Университет

КАДРОВАЯ ПОЛИТИКА В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ И ЕЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

Кадровая политика является главным сегментом системы управления персоналом. Кадровая политика представляет собой систему правил и норм, целей и представлений, которые определяют направление и содержание работы с персоналом. Благодаря кадровой политике осуществляется реализация целей и задач управления персоналом. Формируется кадровая политика руководством организации. Осуществляется кадровая политика благодаря кадровой службе организации, или с помощью специализированных сторонних организаций.

Она находит свое отражение в следующих нормативных документах:

- правила внутреннего распорядка;
- коллективном договоре.

Управление персоналом в организации является стратегической целью любого хозяйствующего субъекта. Стоит отметить, что на систему управления персоналом основное значение оказывает устав развития предприятия. Данный устав состоит из трех основных положений:

- производственное;
- финансово - экономическое;
- социальное (кадровая политика).

Необходимые функции управления персоналом создаются при помощи кадровой политики. Кадровая политика – методы воздействия на персонал, которые побуждают сотрудников к более плодотворному труду, мотивации. Кадровая политика осуществляется отделом кадров предприятия. Данная политика характеризует стратегическую основу деятельности в работе с кадрами. Кадровая политика – это совокупность методов, принципов, которые создают трудовой коллектив, который позволяет осуществить необходимые цели и приоритеты компании. Кадровая политика направлена на увеличение трудового потенциала организации.

Главным объектом кадровой политики компании является – персонал. Персонал – совокупность всех работников предприятия, занятых, в настоящее время, трудовой деятельностью и входящих в штатный состав, а так же совокупность временно не работающих сотрудников в связи с различными причинами. К таким причинам относятся: отпуск, болезнь, уход за ребенком.

От квалификации работников, их профессиональных навыков, деловых качеств зависит эффективность деятельности организации.

Главная задача кадровой политики зависит от целей хозяйствующего субъекта. Однако, такая задача может быть решена по-разному. Например, остро стоит задача с численностью персонала. Необходимо решить, сократить персонал или оставить. Если же стоит задача по сохранению персонала, то можно использовать следующие способы:

- поставить на сокращенные формы занятости;
- задействовать на непрофильных работах, на других постах;
- посылать на серьезную переподготовку. Например, совершенствовать работников самостоятельно или искать тех, кто уже имеет специальную подготовку.

Кадровая политика должна быть гибкой. Она должна быть стабильной. Ведь именно со стабильностью связаны определенные требования кадров. Иными словами, при смене организационной стратегии, целей организации, кадровая политика должна подстраиваться под нее. Это должно находить минимальные негативные последствия на персонале организации.

Кадровая политика должна быть экономически обоснованной. Она должна соответствовать реальным финансовым возможностям организации.

Кадровая политика должна быть ориентирована не только на получение финансового, но и социального эффекта. Однако, необходимо соблюдение нынешнего законодательства.

Существует множество вариантов реализации кадровой политики организации. Она может быть быстрой, решительной, основанной на формальном подходе, приоритете производственных интересов, либо основанной на учете того, как ее становление скажется на рабочем коллективе, к каким социальным издержкам для него это может прийти.

Суть кадровой политики не заканчивается наймом на работу. Она касается принципиальных положений компании в отношении подготовки, развития кадров, обеспечения взаимодействия персонала и компании. В то время как кадровая политика связана с определением целевых задач, рассчитанных на будущую перспективу, текущая кадровая политика нацелена на оперативное решение кадровых вопросов.

Кадровая политика может носить общий и частный характер. Общий характер она, когда касается персонала предприятия в целом. Частный характер, когда нацеливается на решение специфических проблемах.

Необходимо раскрыть результаты деятельности кадровой политики. Благодаря кадровой политике создаются:

- требования к персоналу на стадии ее поиска и найма. К таким требованиям относятся: образование, возраст, семейное положение, стаж, наличие детей и т.д.;

- отношение к вложениям в персонал, к целенаправленному воздействию на развитие тех или иных сторон занятой кадровой силы;

- отношение к стабилизации персонала;
- отношение к стилю подготовки новых кадров в компании, ее глубине и разнообразию, а также к переподготовке работников. Ведь многие работники, особенно молодое поколение, заинтересованы в повышении квалификации;
- отношение к внутрифирменному движению рабочих и т.п.

Кадровая политика должна повышать возможности компании, реагировать на изменяющиеся требования технологии и рынка в будущем.

Раскрыв результаты деятельности кадровой политики, необходимо раскрыть свойства кадровой политики. Кадровая политика обладает следующими свойствами:

- взаимосвязь со стратегией;
- нацеленность на долгосрочное планирование;
- значимость роли персонала.

Круг взаимосвязанных функций и процедур по работе с персоналом.

Кадровая политика является составной частью всей управленческой деятельности и производственной политики компании. Она имеет цель создать сплоченную, ответственную, высокоразвитую и высокопроизводительную рабочую силу.

Кадровая политика необходима при создании благоприятных условий труда для сотрудников организации. Ведь благоприятные трудовые условия обеспечивают возможность продвижения по службе и уверенность в завтрашнем дне. А это, в настоящее время, играет основную роль в деятельности сотрудников организации.

Стоит отметить, что основной и главной задачей кадровой политики организации является создание и использование своей деятельности, которая бы учитывала интересы всех категорий персонала и социальных групп трудового коллектива. Ведь при эффективной кадровой политике решается вопрос о мотивации персонала.

Основные цели кадровой политики связаны с отношением компании к внешней среде, и к своим кадрам. Кадровая политика должна иметь стратегические и оперативные системы управления. Задачами стратегической системы управления являются:

- повышении престижа компании;
- анализ атмосферы внутри компании;
- анализ перспективы развития потенциалов персонала;
- обобщение и предупреждение причин увольнения с занятой должностью.

Оперативная область управления персоналом должна содержать в себе множество аспектов. Например, она должна обязательно включать в себя: воссоздание кадровой стратегии, единовременное оказание помощи руководителям, во время руководства над компанией.

Кадровая политика предприятия – это единая кадровая стратегия, связывающая разные формы кадровой деятельности, стиль ее проведения в компании и планы по использованию кадровой силы.

Для повышения возможностей компании кадровая политика должна отражать в себе изменения требований технологий рынка в будущем. Цель кадровой политики создать сплоченную, ответственную, высокоразвитую и высокопроизводительную команду.

Стоит отметить, что для стабильной работы компании необходимо планировать долгосрочную кадровую политику. Это поможет своевременно и оперативно решать непредвиденные обстоятельства.

В настоящее время кадровые службы во многих компаниях в основном следят за соблюдением необходимой численности персонала. Их главная задача состоит в том, что бы добиться соответствия работников со штатными расписаниями коллектива.

Однако, в настоящее время кадровым работникам необходимо не просто быстрого заполнения свободных должностей, для поддержания на должном уровне объем производства. Работника кадровой службы должны пополнять кадры предприятия сотрудниками, которые обладают необходимыми навыками для работы в соответствующей организации.

Желательно анализировать происходящие факторы во внешней среде. Это поможет убедиться в том, что имеется предложение конкретных профессий для комплектования личного состава такими работниками, каких еще нет в штате компании.

В итоге необходимо создать согласованную кадровую политику, включающую системы отбора, подготовки, совершенствования и оплаты кадров. Также необходимо создание политики взаимодействия между руководителем и персоналом. Этот стратегический план необходимо разделить на конкретные программы использования кадровых ресурсов.

Стоит отметить, что процесс планирования использования кадровых ресурсов проста. Но ее сложно воспроизвести. Корпоративная стратегия не часто развивается хорошо. Это связано с тем, что не всегда вовремя есть в наличии техника, или она не выполняет те функции, которые ожидалось. Иногда существует большая, чем это прогнозировалось текучесть персонала в некоторых частях производства и регионах.

Подводя итог можно сделать следующие выводы. Кадровая политика в системе управления персоналом играет важную роль в жизни каждого хозяйствующего субъекта.

Кадровая политика – методы воздействия на персонал, которые побуждают сотрудников к более плодотворному труду, мотивации. Кадровая политика направлена на повышение трудового потенциала организации. Каждой организации необходимо создавать эффективную и грамотную кадровую политику. В настоящее время кадровым работникам необходимо не просто быстрого осуществлять заполнение свободных должностей, для

поддержания на должном уровне объема производства. Необходимо проводить эффективную политику для создания благоприятных условий сотрудников организации. Кадровая политика должна быть совершенно гибкой. Она должна быть стабильной. Ведь именно со стабильностью связаны определенные требования кадров. Необходимо постоянно анализировать внешние факторы, которые имеют воздействие на кадровую политику организации.

Список литературы:

1. Веснин В.Р. Практический менеджмент персонала. Пособие по кадровой работе. – М.: ЮристЪ, 2013. – 296 с.
2. Бухалков, М.И. Управление персоналом: Учебник / М.И. Бухалков. - М.: ИНФРА-М, 2012. - 400 с.
3. Дементьева, А.Г. Управление персоналом: Учебник / А.Г. Дементьева, М.И. Соколова. - М.: Магистр, 2013. - 287 с.
4. Зайцева, Т. В. Управление персоналом: учеб. /Т. В. Зайцева, А. Т. Зуб. – М.: ИД «ФОРУМ»: ИНФРА-М, 2013. – 336 с.
5. Кабушкин Н.Н. Основы кадрового менеджмента. – М.: ЮНИТИ, 2013. – 378 с.
6. Леженкина Т. И. Научная организация труда персонала; Маркет ДС - Москва, 2012. - 232 с.

Сирожиддинов К.И., к.э.н., доц.

Наманганский государственный университет

ВОПРОСЫ РАЗВИТИЯ И ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ АГРАРНОГО СЕКТОРА В РЕСПУБЛИКЕ УЗБЕКИСТАН

В современных условиях мировой экономической интеграции и глобализации, экономической политике каждого государства все чаще уделяется внимание направлениям которые должны обеспечить первую очередь продовольственную безопасность и стабильного развития сельского хозяйства. Внутренняя и внешняя конкурентоспособность производителей сельскохозяйственных угодий зависят от способности адаптации изменчивым тенденциям отечественных и мировых рынках. А это в свою очередь, требует от сельскохозяйственных производителей постоянного обновления техники и технологии, применения в процессе производства инновации и достижения науки. Аграрное производство во всем мире считается одним из капиталоемких отраслей экономики. Вместе с ним отрасль чутько реагирует на внешние и внутренние изменения, тенденциям которые присходит рынках сельхозпродукции. Исходя из вышесказанного аграрная сфера нуждается поддержке со стороны государственных структур. Конечно, государственная

поддержка должно иметь четкие законодательные основы, которые обеспечить дальнейшее развития отрасли.

Принятие в годы независимости законодательные акты правительством Республики Узбекистан стали новым толчком в развитии сельского хозяйства и сельской инфраструктуры. В результате, страна которая ранее импортировала более 80% потребности в зерне, обрела зерновую независимость. В 2016 году в Узбекистане произведено более 8,2 млн тонн зерна. По предварительным данным Госкомстата, в 2016 году в Узбекистане всеми категориями хозяйств республики произведено 8263,8 тыс.тонн зерновых культур. Это на 87,2 тыс.тонн или на 1,1% превышает показатели 2015 года.

Как подчеркнул Президент Узбекистана Шавкат Мирзиёев на итоговом заседании правительства, в 2017 году Министерству сельского и водного хозяйства, компаниям и другим ведомствам всех уровней предстоит реализовать в аграрном секторе ряд приоритетных задач:

- обеспечить дальнейшую оптимизацию структуры посевных площадей и культур, активное внедрение передовых агротехнологий и рост урожайности, увеличение объемов производства овощей, плодов и винограда;

- укрепить финансово-экономического состояния фермерских хозяйств. В последние 10 лет, как отметил глава Узбекистана, недифференцированно росли цены на минеральные удобрения, горюче-смазочные материалы, семена и закупочные цены на хлопок-сырец и зерно.

- необходимость изменить застывшую, «окаменевшую» и несовершенную систему финансирования агротехнических мероприятий. В частности, было отмечено, что на 1 января текущего года по линии Фонда для расчетов за сельхозпродукцию,купаемую для государственных нужд при Министерстве финансов, фермерским хозяйствам недоплачено около 300 миллиардов сумов.

В соответствии с нормами Закона «О фермерском хозяйстве» и положениями Указа Президента «О мерах по дальнейшему совершенствованию организации деятельности и развитию фермерства в Узбекистане» проводится целенаправленная работа по превращению фермерских хозяйств, как основного производителя сельскохозяйственной продукции, в мощную общественно-политическую силу, способную взять на себя ответственность за дальнейшее развитие аграрного и других отраслей, а также повышение уровня и качества жизни населения.

Благодаря предпринимаемым системным мерам неуклонно повышается экспортный потенциал отрасли. В последние годы Узбекистан превратился в крупного экспортера высококачественной и конкурентоспособной плодоовощной продукции. Для ее обеспечения в течение всего года большое внимание уделяется вопросам переработки и хранения. За последние 10 лет объем переработки плодоовощной продукции и винограда вырос в 3,5 раза, в том числе объем производства плодоовощных консервов возрос в 2,5 раза, сухофруктов - 4 раза, натуральных соков - 7 раз. Доля переработки превышает 16% от общего объема производства плодоовощной продукции и винограда. В

настоящее время экспортируется более 180 видов свежей и переработанной плодоовощной продукции. В структуре экспорта ее доля достигает 73%.

За короткий период нашего независимого развития в Узбекистане осуществлены кардинальные реформы, которые позволили практически полностью диверсифицировать сельское хозяйство и обеспечить наше население основными продовольственными культурами, наладить в больших объемах их экспорт. Расширяется и география экспорта продукции плодоовощеводства и виноградарства. Если ранее республика традиционно поставляла ее в основном в Россию, Казахстан и другие страны СНГ, то на сегодняшний день она из Узбекистана отгружается на рынки более 120 стран мира. В частности, география поставок расширилась за счет налаживания экспорта в Индонезию, Норвегию, Монголию, Саудовскую Аравию, Словакию, США, Таиланд и Японию.

Вопросы улучшения мелиоративного состояния орошаемых земель, рационального и бережного использования ограниченных водных ресурсов, повышения плодородия почвы являются одним из приоритетных направлений в политике дальнейшего развития страны. Узбекистан за годы Независимости сумел не только сохранить свой ирригационный потенциал, но и успешно модернизирует и совершенствует систему орошения.

Широко внедряются принципы интегрированного управления водными ресурсами, современные водосберегающие технологии, системы автоматизированного контроля и управления водораспределением, предпринимаются меры по улучшению технических условий водохозяйственных объектов мелиоративного состояния орошаемых земель, диверсификации сельскохозяйственного производства и многое другое.

Несмотря на динамичное развитие отрасли в последние годы, есть некоторые проблемы, которые сказываются в финансовом положении сельхозпроизводителей. Проблемы производственно-технического характера в развитии отрасли состоят в том, что ощущается нехватка специализированной техники, невысокий уровень внедрения современной агротехники, не полностью покрывается спрос отрасли на некоторые виды химических средств и минеральных удобрений, высокие цены на них, монополизация их рынка, недостаточность емкостей хранилищ и высокая степень потерь хранимой продукции.

Следует отметить, что в аспекте финансов отрасль значительно отстает от требований рыночной экономики. В частности, подавляющая часть производящих плодоовощную и садовинаградарческую продукцию хозяйств не имеет уставного капитала, то есть их финансовое обеспечение не гарантируется владельцами. Выручка от продажи продукции часто оборачивается минуя банковскую систему. Соответственно, банки не оказывают им свои услуги, не помогают в расчетах, очень осторожно подходят к их кредитованию. В отрасли финансовое планирование в современном понимании отсутствует и это не

способствует рациональному использованию денежных ресурсов. Руководители хозяйств зачастую не владеют современными финансовыми знаниями и навыками. Бухгалтерский учет ведется на деле формально, только для налоговых целей, что приводит к отсутствию внутреннего финансового контроля.

Имеются некоторые трудности в организации реализации продукции. Они связаны со следующими обстоятельствами:

а) чрезмерная монополизация оптового рынка (крупные покупатели располагают возможностями занижения закупочных цен, что искусственно делает отрасль недостаточно рентабельным);

б) трудности в области логистики, транспортные схемы доставки продукции относительно дорогие и недостаточно надежны, мощности системы хранения продукции существенно ниже потребностей рынка и это усиливает сезонность реализации, а также диспропорции между спросом и предложением;

в) действующие правила экспорта продукции отрасли слабо защищает интересы производителей. Отсутствует конкуренция на рынке закупок для экспорта, круг покупателей ограничен. Производители на деле терпят прямые убытки от монополизация данного сектора рынка. На наш взгляд, для дальнейшего ускорения развития отрасли целесообразно введение финансовых и других для крупных производителей, ибо именно крупные предприятия будут более успешно конкурировать на внешних рынках.

Укрупнению производства в отрасли могло способствовать стимулирование добровольного объединения фермерских и дехканских хозяйств в более крупные предпринимательские структуры рыночного типа.

Смердова К.Ф.

Дариенко О.Л.

Горловский техникум

Донецкий национальный университет

ФОРМИРОВАНИЯ ПОРТФЕЛЯ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ «ЗЕЛЕНОГО» РОСТА ЭКОНОМИКИ ДОНЕЦКОГО РЕГИОНА: ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ АСПЕКТ

В настоящее время в научной литературе представлено множество подходов и методов оценки инновационных проектов, но все они имеют чисто экономические цели. Для портфеля проектов решают задачу максимизации суммарной прибыли всех проектов с учетом бюджетных ограничений, обеспечения ресурсами и временем. С точки зрения «зеленого» роста экономики и обеспечения устойчивого развития, результирующие показатели могут быть связаны с другими параметрами ценности портфеля. В таких

портфелях проектов приходится решать многокритериальную задачу принятия решения и иметь дело с множеством альтернатив [1].

Для оценки эффективности инновационных проектов «зеленого» роста экономики используются показатели «озеленения» экономики по результатам реализации проекта. Оценку результативности реализации инновационных проектов «зеленого» роста экономики целесообразно проводить на основе анализа:

1. Вклада инновационного проекта в достижение целей экономии природных ресурсов региона, что может быть выражено в изменении показателей достижения эффекта от улучшения определенных технологических процессов (прямая «зеленая» результативность проекта).

2. Результата реализации проекта, который выражается в улучшении эколого-экономических характеристик по результатам реализации проекта, в процессе оказания услуг или производства товаров и обеспечивающих его действий (конечная «зеленая» результативность проекта).

Оценка параметров инновационных проектов «зеленого» роста экономики и степени их достижения в ходе планирования действий и результатов (оценка эффективности управления проектом) во многом зависит от экологической конкурентоспособности инициатора проекта и непосредственно от характеристики степени экологичности проекта.

В рамках данного исследования предлагается такой критерий отбора проектов для «зеленого» роста экономики региона, как постоянство ожидаемых результатов проекта по замерам – экологический (ЭУ), институционально-социальная (ИСУ), финансово-экономический (ФЭУ). Определение критериальных показателей экологической, институционально-социальной и финансово-экономической устойчивости проекта позволит строить рейтинговые оценки путем организации процесса сравнительной оценки.

Показатель ЭУ можно представить как интегральный показатель экологической устойчивости инновационного проекта «зеленого» роста экономики региона, предусматривающий агрегирования показателей экологической безопасности проекта и показателей «озеленения» экономики по результатам реализации проекта.

Критерий оптимизации в данном случае означает лучшую динамику показателя или его состояние. Таким образом, значение интегрального показателя экологической устойчивости проекта нами предлагается определять и рассчитывать экспертным методом путем балльной оценки (от 1 до 10), по факторам, определяющим значение достижений инновационного проекта в сфере «зеленого» роста экономики.

Нужно уточнить, что в научные литературе достаточно широко представлены некоторые из указанных показателей, что упрощает их использования в практической деятельности. Так, коэффициент экологичности объекта определяется как отношение чистого эффекта к затраченным природным ресурсам:

$$K_e = \frac{P_n - B_e}{P_n}, \quad (1)$$

где P_n – единица полезной продукции или услуги;

B_e – уровень допустимых вредных воздействий на окружающую среду;

P_n – затраты энергии, воды, воздуха, земельных и других природных ресурсов.

Коэффициент безотходности характеризует полноту использования минеральных и энергетических ресурсов, а также определяет интенсивность воздействия производства на окружающую среду:

$$K_{\bar{o}} = \varphi \cdot K_m \cdot K_e \cdot K_a, \quad (2)$$

где φ – коэффициент пропорциональности, который определяется эмпирически;

K_m – характеризует полноту использования материальных ресурсов;

K_a – коэффициент соответствия экологическим требованиям, устанавливается дополнительно:

$$K_a = \frac{KKД_{факт}}{KKД_{теор}}, \quad (3)$$

где $KKД_{факт}$, $KKД_{теор}$ – величина фактического и допустимого ущерба, который возникает в случае соответствия сбросов и выбросов значениям нормативов ПДК, соответственно, руб./год.

Чтобы оценить ключевые показатели по предлагаемым проектам, проводят экспертные оценки по десятибалльной шкале, причем «потенциал» каждого инновационного проекта определяется по формуле:

$$Y_{ij} = \frac{B_{ij}}{\max B_{ij}}, \quad i = \overline{1, n}; j = \overline{1, t} \quad (4)$$

где Y_{ij} – рейтинговая оценка, балл;

B_{ij} – уровень достижения элементного показателя Y_{ij} , балл;

$\max B_{ij}$ – максимально возможный балл по показателю.

Используя процедуру экспертных оценок и фактических показателей по данным предприятий, можно осуществить оценку указанных показателей по следующей процедуре. По каждому показателю может также приниматься максимально эффективное (эталонное) значение. Такой подход соответствует практике рыночной конкуренции, где каждое самостоятельное предприятие стремится к тому, чтобы по всем показателям деятельности выглядеть лучше своего конкурента.

По каждому показателю находятся соответствующие им индексы показателей в случае, если потенциальные улучшения показателя проекта отвечают увеличению значения индекса показателя [2]. На основании полученных индексов определяется агрегированные показатели: КБ и КЗ. По каждому из названных критериев функциональной характеристики проекта рассчитывается взвешенная средняя геометрическая отдельных показателей, определяющих определенный критерий:

$$Z = \sqrt[n]{Y_{i1} \cdot Y_{i2} \cdot Y_{i3} \cdot \dots \cdot Y_{in}}, \quad (5)$$

Учитывая, что к критерию экологической безопасности отнесены критерии Z1-Z11, интегральный показатель экологической безопасности проекта КБ определяют по формуле:

$$K_B = \frac{1}{2}(P_{ЭК} + P_{ЭП}), \quad (6)$$

где $P_{ЭК} = \frac{1}{6} \sum_{i=1}^6 K_i$ – агрегированный показатель (Z1-Z6), характеризующий экологическую конкурентоспособность субъекта хозяйствования;

$P_{ЭП} = \frac{1}{5} \sum_{j=1}^5 K_j$ – агрегированный показатель, характеризующий степень экологичности проекта (Z7-Z11).

По аналогичной методике определяем показатель «озеленения» экономики за счет осуществления проекта – КЗ:

$$K_3 = \frac{1}{2}(P_{ПР} + P_{КР}), \quad (7)$$

где $P_{ПР} = \frac{1}{2} \sum_{i=1}^2 Z_n$ – агрегированный показатель, характеризующий прямую «зеленую» результативность проекта;

$P_{КР} = \frac{1}{2} \sum_{j=1}^2 Z_m$ – агрегированный показатель, характеризующий конечную «зеленую» результативность проекта.

На следующем этапе целесообразно сформировать интегральный показатель уровня экологической устойчивости проекта:

$$I_{ЭУ} = \sqrt{K_B \cdot K_3}, \quad (8)$$

Предложенные показатели могут быть использованы для сравнения проектной деятельности за один период и/или в динамике. Этот подход способствует надежному измерению проектных решений в сфере экологической безопасности и «зеленого» роста в определенной отрасли деятельности. Он также определяет более эффективный уровень использования ресурсов проекта, создает эталон «озеленения» проекта.

На этом завершается этап качественного анализа проектов и начинается этап количественного анализа, который требует определения показателей институционально-социальной и финансово-экономической устойчивости. С целью уменьшения трудоемкости процедуры оценки инновационных проектов для «зеленого» роста экономики примем совокупность положительно оцененных показателей ИСУ равной 1, если они учитываются в документах проекта и 0 – если не учитываются.

С целью обобщения анализа финансово-экономической устойчивости инновационного проекта предлагаем использовать следующие показатели [3]:

Чистая приведенная стоимость.

1. Значение чистой выгоды по проекту приведенной к началу расчетного периода:

$$\mathcal{E} = \sum_{i=1}^n \frac{B(i) - C(i)}{(1+r)^{|t-i|}}, \quad (9)$$

где $B(i)$ – выручка от продажи продукции, которая будет произведена в результате инвестиций в i -м году;

$C(i)$ – полные затраты по проекту в i -м году;

r – ставка дисконта;

t – год, к которому приводятся экономические показатели и год, в котором реализуются экономические показатели (доходы и расходы);

$(1+r)$ – показатель степени $|t-i|$.

2. Коэффициент эффективности бизнес-плана рассчитывается по формуле

$$e = \frac{\sum_{i=1}^n \frac{B(i)}{(1+r)^{|t-i|}}}{\sum_{i=1}^n \frac{C(i)}{(1+r)^{|t-i|}}}, \quad (10)$$

3. Период окупаемости проекта определяют по формуле:

$$T_{ок} = i \left\{ \sum_{i=1}^n \frac{B(i) - C(i)}{(1+r)^{|t-i|}} \right\}, \quad (11)$$

Далее, для оценки проектов и их отбора на этапе количественного анализа сформируем матрицу $(\Omega_{i,j})$, где i – номер проекта в строке проектов, j – показатель проекта в столбце показателей проектов [3]. Для каждого показателя проекта будем находить его максимально эффективные значения и формировать матрицу, которая включит найденные значения для p_{i+1} -го – эталонного проекта:

$$(\Omega_{ij})_{\max} = \begin{vmatrix} P_1 \cdots P_i, P_{i+1} \\ J_{1,1} \cdots J_{i,1}, J_{i+1,1}^{\max} \\ \dots \\ J_{1,n} \cdots J_{i,n}, J_{i+1,n}^{\max} \end{vmatrix}, \quad (12)$$

На следующем этапе каждый из показателей матрицы $(\Omega_{i,j})$ проходит процедуру определения соответствия эталонному значению:

$$(\Omega_{ij})_{\max} : x_{ij} = \frac{J_{i,n}}{J_{i+1,n}^{\max}} \quad (13)$$

Итоговое значение рейтинга инновационного проекта отражает степень приближения ключевых показателей к цели (идеального значения) с учетом значимости соответствующего показателя в системе оценки, чем ближе значение рейтинга к 2,5, тем более привлекательный проект.

Для каждого инновационного проекта, претендующего на включение в множество предварительно сформированного портфеля проектов, значение его рейтинговой оценки может быть определено зависимостью [3]:

$$W = \sqrt{(1 + x_{1,j})^2 + (1 + x_{2,j})^2 + \dots + (1 + x_{i,j})^2} \quad (2.14)$$

После этапа качественного и количественного оценивания инновационных проектов определяются приоритетные проекты.

Таким образом, подход к формированию портфеля инновационных проектов «зеленого» роста экономики Донецкого региона на основе принципов государственно-частного партнерства, основанного на определении их рейтинговой оценки путем организации процесса сравнительной оценки критериальных показателей экологической, институционально-социальной и финансово-экономической устойчивости проекта обеспечит надлежащий уровень принятия управленческих решений.

Список литературы:

1. Михайлов С.Н. Оценка уровня инвестиционной конкурентоспособности предприятий строительной отрасли / С.Н. Михайлов, Е.В. Чаплыгина // Проблемы современной экономики. – № 3(39). – 2011. – С. 85–88.
2. Дегтярьова І.Б. Наукові основи підвищення ефективності еколого-економічних систем з урахуванням синергетичних ефектів: дисертація на здобуття наукового ступеня канд. екон. наук / І.Б. Дегтярьова ; наук. кер. Л.Г. Мельник. – Суми: СумДУ, 2009. – 218 с.
3. Подаенко М.Ю. Предварительное формирование портфеля проектов / М. Ю. Подаенко, В. К. Кошкин, Л. С. Чернова // Управління розвитком складних систем. – 2013. – Вип. 13. – С. 37–39.

Стасюк Н.В., к.э.н., доц.
Макеевский экономико-гуманитарный институт

РАЗВИТИЕ ДИСТАНЦИОННОГО ОБУЧЕНИЯ В МИРОВОЙ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЕ

Развитие информационной среды, технологий обучения и новых коммуникационных возможностей, а также потребность в непрерывном образовании привели к быстрому развитию дистанционного обучения в мире. Возросшая динамичность повседневной жизни привела к изменению концепции обучения от мобильности обучаемых к концепции мобильности образовательных систем, знаний и идей.

Дистанционное обучение включает в себя все компоненты учебного процесса: формы организации и средства обучения, содержание, цели и методы. Взаимодействие же учителя и ученика происходит на расстоянии, с использованием специфических средств, предусматривающих интерактивность. В мировой практике сложились следующие технологии дистанционного обучения [1]:

– кейс-технология, с комплектованием учебно-методических материалов в специальные наборы (кейс) и пересылка учащимся для самостоятельного изучения. Эта технология предусматривает проведение консультаций преподавателей (тьюторов или инструкторов) в региональных учебных центрах;

– ТВ-технология предусматривает использование телевидения для чтения лекций. Она успешно применяется на протяжении длительного периода в Национальном технологическом университете (США), Шанхайском Телеуниверситете;

– Интернет-технология – состоит в обеспечении обучаемых учебно-методическими материалами и последующим интерактивным взаимодействием преподавателей и обучаемых.

Развитие государственных почтовых служб и железнодорожного сообщения, начиная с середины девятнадцатого века, позволили обеспечить доставку учебных материалов большому количеству учеников из географически удаленных регионов. Основы дистанционного обучения были заложены в 1836 году Лондонским Университетом (University of London). Возможность сдавать экзамены в Университете была предоставлена студентам всего мира независимо от места получения образования. Это привело к открытию сети колледжей, предлагавших курсы обучения по почте в соответствии с университетской программой. Были подготовлены специальные методические и учебные пособия для дистанционного обучения. С появлением радио- и телетрансляции появились радио- и телекурсы, состоящие из серий лекций и бесед, сочетающиеся с выпуском пособий, аудиторными занятиями и время от времени экзаменационным контролем.

Появление Открытого университета в Великобритании (Open University of the United Kingdom, UKOU) в 1969 году ознаменовало собой начало нового этапа. С этого момента в дистанционном образовании впервые начал применяться комплексный подход к обучению с использованием всего разнообразия средств при доминирующем положении печатных материалов. В Открытом университете было разработано огромное количество высококачественных учебных пособий, специально предназначенных для дистанционного обучения. Одностороннее взаимодействие университета со студентами осуществлялось через печатный материал, дополняемый радио- и телепередачами (аудиокассеты получили распространение позже). Двухстороннее взаимодействие между преподавателями и учениками осуществлялось посредством переписки, очных консультаций и краткосрочных курсов по месту жительства. Данная модель отличалась высокой стоимостью на подготовительном этапе. Однако после создания необходимых материалов и программ обучение каждого нового студента уже не требовало больших затрат.

Основание Открытого университета Великобритании оказало огромное влияние на систему дистанционного образования во всем мире. Учебные заведения, ведущие обучение на расстоянии, появились в целом ряде стран преимущественно Европы и Азии. Среди них Universidad Nacional de Educacion a Distancia (UNED) в Испании (1972), Allama Iqbal Open University (AIOU) в Пакистане (1974), Sukhothai Thammathirat Open University (STOU) в Таиланде (1978), Корейский государственный открытый университет (Korea National Open University, KNOU) (1982), Universitas Terbuka (UT) в Индонезии (1984) и Государственный открытый университет им. Индиры Ганди (Indira Gandhi National Open University, IGNOU) в Индии (1985) [2].

Дистанционное обучение в Европе – это, прежде всего, крупнейший Национальный университет дистанционного образования (UNED) в Испании (58 учебных центров в стране, 9 за рубежом) и Балтийский университет (BU) со штаб-квартирой в Стокгольме, объединяющий 10 стран Балтийского региона. Крупнейший французский национальный центр дистанционного обучения (CEND) был основан в 1969 году. Центр предлагает более 2,5 тыс. учебных курсов, его филиалы можно найти в 120 странах мира, около 5 тыс. преподавателей участвуют в разработке учебных дистанционных курсов и образовательной деятельности. Технические средства, используемые в организации работы дистанционного обучения CEND, включают в себя спутниковое телевидение, видео- и аудиокассеты, электронную почту, интернет, а также традиционные литературные источники.

В 1989 г. в США идея дистанционного обучения воплотилась в системе публичного телевидения (PBS TV), которая представляет собой консорциум 1500 колледжей и телекомпаний. PBS TV включает в себя несколько учебных программ, которые передаются по четырём образовательным каналам. Особое место среди них занимает программа дистанционного обучения PBS Adalt Learning Service, которая предлагает курсы в различных областях науки,

бизнеса, управления. Одним из наиболее авторитетных в области дистанционного образования сегодня признается Пенсильванский университет (Penn State University). Его опыт использовался ЮНЕСКО при создании концепции виртуального университета.

В Китае вместо закрытых в период культурной революции традиционных высших учебных заведений в 1979 году была создана Национальная сеть радио и телевизионных университетов (Central Radio and TV University, CRTVU). Обучение здесь организовано с использованием спутникового вещания и телевизионных университетов.

Последнее поколение технологий дистанционного образования базируется на активном использовании информационных и коммуникационных технологий, предлагая двухстороннюю связь в самых различных формах (текст, графика, звук, анимация) как в синхронном (видео- или аудиографические конференции), так и в асинхронном режиме с использованием электронной почты, интернета или телеконференций. Данные технологии могут применяться в качестве дополнения к курсам первого и второго поколения, либо использоваться самостоятельно. В обоих случаях они позволяют облегчить взаимодействие между преподавателем и учеником. Использованию Интернет технологий в качестве технологической основы дистанционного обучения способствуют возрастающие возможности технических средств связи и Интернета. В пользу подобной основы для различных моделей дистанционного обучения говорят следующие факторы, обусловленные дидактическими свойствами этого средства информационных технологий [3]:

- возможность чрезвычайно оперативной передачи на любые расстояния информации любого объема, любого вида (визуальной и звуковой, статичной и динамичной, текстовой и графической);

- возможность оперативного изменения информации через сеть Интернет со своего рабочего места;

- хранение этой информации в памяти компьютера в течение необходимого времени, возможность ее редактирования, обработки, переноса на бумажный носитель и т.д.;

- возможность интерактивности с помощью специально создаваемой для этих целей мультимедийной информации и оперативной обратной связи;

- возможность доступа к различным источникам информации, в первую очередь Web-сайтам, удаленным базам данных, многочисленным конференциям ;

- возможность организации электронных конференций, в том числе в режиме реального времени;

- возможность диалога с любым партнером, подключенным к сети Интернет;

- возможность запроса информации по любому интересующему вопросу.

Интернет устранил или заметно снизил временные, пространственные и финансовые барьеры в распространении информации, создал собственные

интегрированные информационные структуры. Естественно, это имеет огромное значение для образовательной системы, ведь информация – «среда обитания» всех образовательных программ.

Объективными проблемами, препятствующими реализации традиционных форм обучения в Украине, в настоящее время являются сокращение количества бюджетных мест в высших учебных заведениях и контрактное получение второго высшего образования, высокие транспортные издержки и высокая стоимость проживания в крупных городах, низкая платежеспособность большинства населения, желание обучаться и работать одновременно, стремление постоянно повышать свою квалификацию. В этом случае возрастает роль получения образования с применением дистанционных образовательных технологий, позволяющих решить большую часть вышеперечисленных проблем.

Вместе с тем, идея массового образования, учащихся, дистанционно приобретающих знания исключительно с помощью инструкций вуза, без общения с педагогом, представляется малоэффективной. То или иное количество очных занятий желательно в любом курсе дистанционного обучения. Международный опыт в образовании показывает, что смешанные системы дистанционного обучения позволяют реализовать образовательные программы любого уровня. Создание единой информационно-образовательной среды с общими правилами, соглашениями, принципами, форматами на образовательном интернет-портале с его региональными и специализированными микро-порталами не только определит одно из направлений систематизации учебно-методических наработок в различных областях знаний, но и создаст условия для их интеграции в международную систему.

Список литературы:

1. Иванченко В.А. Челночный бег по полю мин образования. <http://www.computerra.ru/offline/2002/461/20280/print.html>.

Соловьева Т.А. Дистанционное обучение технологии в предметной подготовке будущих учителей информатики. // Информатика в образовании №9 2008 г. С. 85-93.

3. Черемисин А.Г. Развитие Интернет – образование в условиях информационного общества. // Инновации в образовании.-2005. -№5. – С.36-40.

Тарасенко С. Л.
МакНИИ

ОЦЕНКА ИЗНОСОСТОЙКОСТИ СРЕДСТВ ИНДИВИДУАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ КАК ФАКТОР ВЛИЯЮЩИЙ НА УРОВЕНЬ ЗАБОЛЕВАЕМОСТИ ГОРНОРАБОЧИХ

Проведенные исследования показателей заболеваемости с временной утратой трудоспособности на шахтах п/о «Макеевуголь», разрабатывающих маломощные угольные пласты (табл. 1), позволили установить, что уровни инфекции подкожной клетчатки и др. воспалительных заболеваний (5,15 случаев на 100 работающих) довольно высоки и сопоставимы с заболеваниями костно-мышечной системы (9,12 случаев на 100 работающих) и травм (5,75 случаев на 100 работающих).

Таблица 1 - Показатели заболеваемости с временной утратой трудоспособности на шахтах п/о «Макеевуголь», разрабатывающих маломощные угольные пласты (случаев на 100 работающих)

Заболевания с временной утратой трудоспособности	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	В среднем по годам
Периферической нервной системы	2,45	4,7	1,87	2,57	3,19	7,3	0	3,15
Глаза и его придатков	2,09	2,1	0,84	0,4	1,61	1,5	2,8	1,62
Уха	2,6	2,7	1,26	1,23	2,48	1,1	3,2	2,08
Острые фарингиты, ангины и другие респираторные инфекции	57,0	56,6	42,7	53,0	44,1	53,7	45,3	50,3
Другие болезни верхних дыхательных путей	0,37	1,55	1,13	2,3	0,41	4,8	2,3	1,84
Пневмонии	0,68	0,55	1,01	0,85	0,5	0,6	0	0,6
Инфекции подкожной клетчатки и др. воспалительные заболевания	3,74	7,5	2,89	7,5	4,58	5,0	4,9	5,15
Костно-мышечной системы	9,05	9,92	7,04	9,35	15,35	3,6	9,5	9,12
Травмы и отравления на производстве	4,05	4,63	3,0	2,47	6,8	7,5	11,8	5,75

Более 70% всех случаев инфекций подкожной клетчатки рабочих основных профессий (ГРОЗ и проходчиков) приходится на заболевания

пиодермитами дерматологической и хирургической групп, где наибольший удельный вес занимают фурункулы и карбункулы.

При анализе структуры заболеваемости пиодермитами по анатомо-топографическим зонам установлено, что чаще поражаются нижние конечности (голень, бедра) – более 50%, затем идут верхние конечности (область предплечья и локтя) – около 25%. Оценка износостойкости спецодежды у рабочих, работающих на маломощных пластах, показала, что именно эти участки спецодежды подвергаются наибольшему износу.

Проведенный анализ позволяет сделать вывод о том, что неодинаковый уровень пораженности пиодермитами анатомо-топографических зон тела объясняется различной интенсивностью воздействия фактора трения на тело горнорабочих и требует дифференцированной защиты по зонам тела. Стандартизация показателей пораженности пиодермитами путем пересчета их на 100 см² анатомо-топографической зоны позволяет более корректно оценить интенсивность воздействия трения на различные участки тела. Пораженности пиодермитами на 100 см² широко варьируют как по зонам, так и по профессиям, что подтверждает высказанное нами предположение о различной интенсивности воздействия механических факторов, приводящих к микротравмированию.

Анализ пораженности пиодермитами по анатомо-топографическим зонам у представителей различных профессий подземных рабочих выявил тесную корреляционную связь с уровнем травмирования и условиями труда, особенно у ГРОЗ и проходчиков.

Исследованиями установлено, что заболеваемость пиодермитами на шахтах коррелирует со значениями температуры воздуха (14,5-17,50С), высокими показателями обводненности (1,95-4,25 балла), наличием микротравмирования кожи. Получена регрессионная модель, устанавливающая зависимость заболеваний пиодермитами от микротравматизации кожных покровов, обводненности выработок, температуры объясняющая более 30% случаев заболеваний:

$$У4 = 18,5 + 0,27У1 + 0,01 Х1 + - 0,9 Х2,$$

где У4 - уровни заболеваемости пиодермитами, случаи;

У1 – микротравмы, случаи;

Х1 – температура воздуха;

Х2 – обводненность выработок

Таким образом, возникает необходимость в защите зон тела горнорабочего в тех местах, где спецодежда подвергается наибольшему износу под воздействием механических факторов. Показатели защитных свойств от трения выражены в устойчивости к истиранию покровных тканей костюма, оцениваемой числом циклов истирания, величина которых регламентируются условиями труда. Для выявления характера износа спецодежды в ГП «Макеевуголь» нами были проведены наблюдения за эксплуатацией серийно выпускаемой спецодежды на пластах мощностью до 0,8 м. По результатам

экспериментальных исследований установлено, что в условиях маломощных пластов спецодежда изнашивается неравномерно.

В связи с этим нами было обосновано соответствие конструктивных элементов спецодежды условиям труда за счет применения разнопрочных материалов. Для мест, испытывающих наибольшие истирающие воздействия, рекомендованы ткани с высокими эксплуатационными свойствами, в то время, как основная ткань спецодежды может иметь более низкие показатели износостойкости.

Таким образом, оценка показателей пораженности анатомо-топографических зон горнорабочих пиодермитами и травмами позволила сделать вывод о том, что зоны тела горнорабочих, показатели пораженности которых меньше минимально возможного значения средней, не требует или требует самой минимальной защиты, а зоны пораженности которых выше максимального значения, нуждаются в усиленной защите, определяемой с использованием оценки средних показателей пораженности по каждой нозологической единице.

Список литературы:

1. Сальцевич Л. Л. Влияние запыленности кожных покровов на гнойничковую заболеваемость / Л. Л. Сальцевич, Ю. П. Тихов // Уголь Украины. – 1981. - №5. - С. 34.
2. Гарина М. Г. Распространённость пиодермитов в связи с условиями труда / М. Г. Гарина // Вопросы гигиены труда и профессиональной патологии в угольной, горнорудной и металлургической промышленности. – К.: Здоров'я, 1968. - С. 56-59.
3. Иткин М. З. Сезонные колебания заболеваемости пиодермитами горнорабочих угольных шахт Донбасса / М. З. Иткин, Ю. П. Тихов, В. В. Цивун // Кондиционирование рудничного воздуха в глубоких шахтах. – Макеевка: МакНИИ. - 1978. - С. 56-62; вып. 6.
4. Куйда Л. В. Топография пиодермитов и травм у шахтёров / Л. В. Куйда, С. И. Цыкин, Е. А. Перцевой, Е. Н. Прокудова // Предупреждение травматизма и производственная санитария в шахтах: сб. научн. тр. – Макеевка: МакНИИ. – 1986. – С. 20-23.
5. Куйда Л. В. Опыт работы по снижению общей заболеваемости в производственном объединении по добыче угля „Макеевуголь” / Л. В. Куйда, б. А. Ф. Долженков // Борьба с высокими температурами рудничного воздуха: сб. научн. тр. – Макеевка: МакНИИ. - 1986. – С. 20-23.

Тлеубердиева С.С.
Евразийский Национальный Университет им. Л.Н.Гумилева

ПОТЕНЦИАЛ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН КАК ДВИЖУЩАЯ СИЛА СТАНОВЛЕНИЯ И РАЗВИТИЯ РЫНКА

«Отечественное предпринимательство является движущей силой нового экономического курса». (Из Послания Президента Республики Казахстан - Лидера нации Н. А. Назарбаева народу Казахстана «Стратегия «Казахстан-2050»: новый политический курс состоявшегося государства», от 14 декабря 2012 года)[7].

Развитие малого и среднего предпринимательства является одним из условий успешного реформирования экономики. Создание и развитие сектора малого и среднего предпринимательства является основой социальной реструктуризации общества, обеспечивающей подготовку населения и переход всего хозяйства страны к рыночной экономике. Настоящая работа во многом обусловлена потенциалом малого и среднего предпринимательства как движущей силы становления и развития рынка.

Сегодня казахстанский бизнес становится одним из основных факторов конкурентоспособности страны. Ведение частного предпринимательства принимает все более массовый характер, способствует увеличению занятости населения, повышению объемов и качества внутреннего производства. О популярности частного предпринимательства в Казахстане свидетельствует растущее число субъектов малого и среднего предпринимательства, достигшее на начало 2013 года порядка 1,4 млн. и обеспечивающее работой более 2,5 млн. человек. Вклад малого и среднего предпринимательства в ВВП страны составляет более 17,5%. Развитие сектора малого и среднего предпринимательства происходит на фоне благоприятной экономической ситуации в Казахстане. Так, положительный рост экономики в последние годы и благоприятные прогнозы на ближайший период, несмотря на неопределенность изменений на мировых рынках, свидетельствуют об устойчивости нашей экономической системы и ее способности к успешному преодолению циклических перемен. На сегодня в стране созданы все необходимые условия для реализации гражданами предпринимательской инициативы. Сформирована полноценная система диалога государства с бизнесом на всех уровнях власти, проводится системная работа по улучшению бизнес-климата, расширяется инфраструктура поддержки предпринимательства. Подтверждением этому служит укрепление позиций Казахстана в международных рейтингах. Например, в рейтинге Всемирного банка «Doing Business 2013» Казахстан достиг 49-го места, а в Глобальном индексе конкурентоспособности Всемирного экономического форума – 51-го места[1].

Государственная политика в Республике Казахстан в отношении частного предпринимательства нацелена на формирование среднего класса, путем развития малого предпринимательства, ориентированного на создание новых высокотехнологичных производств с наибольшей добавленной стоимостью. Для достижения поставленной цели, как одним из этапов реализации стратегии индустриально-инновационного развития Республики Казахстан предусматривается решение задачи развития инфраструктуры предпринимательства. Инфраструктура поддержки предпринимательства представляет собой комплекс организаций, обеспечивающих благоприятные условия создания, функционирования и развития частной предпринимательской деятельности.

В Республике Казахстан к подобным организациям можно отнести:

- государственные и созданные по инициативе государства организации;
- неправительственные организации;
- коммерческие организации.

В зависимости от функциональной направленности структура институтов инфраструктуры определяется следующим образом:

- государственная поддержка и содействие на этапах становления, функционирования и развития бизнеса;
- финансовая поддержка;
- информационно-аналитическая поддержка;
- поддержка в области образования и повышения квалификации кадров;
- материально-техническая поддержка.

Сопоставление организационной и функциональной структур позволяет составить матрицу участия институтов инфраструктуры в процессе развития предпринимательства в Казахстане[2].

Все без исключения организации содействия развитию предпринимательства имеют свои достоинства и недостатки, обусловленные влиянием различных факторов. При принятии решений по отношению к предпринимателям в одних мотивацией выступают общественные цели, у руководства других могут находиться люди, заинтересованные в удовлетворении собственных интересов.

За последние восемь лет количество субъектов МСП в Республике Казахстан увеличилось практически вдвое и по итогам 2012 года достигло 1,4 млн. единиц. В результате доля субъектов МСП в общем количестве хозяйствующих субъектов по- высилась с 92% до 95%, и сохраняется на этом уровне в течение последних трех лет. Таким образом, частное предпринимательство становится все более массовым видом деятельности среди экономически активного населения, что свидетельствует о благоприятном бизнес-климате в стране. Удельный вес населения, активно занятого в МСП, составил в 2012 году 30% от общей численности занятых в

экономике. Динамика данного показателя в период с 2005 по 2012 год имеет общую тенденцию роста: доля активно занятого в МСП населения увеличилась на 4 процентных пункта по отношению к 2005 году. В абсолютном выражении за 8 лет количество рабочих мест в секторе МСП увеличилось на 679 тыс. человек и по состоянию на 01.01.2013 года данный показатель достиг уровня 2 555 тыс. человек. Тем не менее, в 2011 году произошло сокращение численности населения, занятого в МСП, на 204 тыс. человек. По оперативным данным за 2012 год количество рабочих мест в МСП выросло на 128 тыс. человек, но общий итог по-прежнему остается ниже уровня 2010 г[3].

Ниже перечислены следующие основные проблемы и ограничения, являющиеся наиболее актуальными для малого и среднего бизнеса:

- 1) Проверки контролирующими и налоговыми органами;
- 2) Снижение покупательской способности и сложности в поиске рынков сбыта;
- 3) Высокий размер арендной платы;
- 4) Недостатки системы налогообложения субъектов малого и среднего бизнеса;
- 5) Высокая конкуренция;
- 6) Проблема финансирования бизнеса;
- 7) Проблема поиска и подбора кадров;
- 8) Отсутствие необходимой техники и оборудования.

Проблемы, препятствующие развитию малого бизнеса в Казахстане, отличаются своей комплексностью и не могут быть решены в короткие сроки. Современное состояние развития сектора малого бизнеса диктует необходимость пересмотра стратегии его государственной поддержки. Новая стратегия должна строиться с учетом отраслевых и региональных особенностей развития малого бизнеса[4].

При этом основными компонентами данной стратегии можно предложить:

- Совершенствование действующего нормативно-правового обеспечения;
- Содействие в расширении путей взаимодействия малых предприятий с крупными;
- Совершенствование системы налогообложения;
- Совершенствование финансово-кредитных механизмов;
- Устранение административных барьеров;
- Развитие системы оказания услуг и предоставления информации предприятиям малого бизнеса (Business Development Service);
- Поддержка развития общественного движения предпринимателей.

Комплексная реализация указанных компонентов позволит в среднесрочной перспективе сформировать благоприятные условия для развития сектора малого бизнеса в Казахстане.

Эти программы, по большей части, направлены на повышение доли сектора обрабатывающих производств в общем объеме продукции МСП. Проекты, которые предприниматели представляют в Фонд, проходят жесткий

конкурсный отбор. Так, по состоянию на 1 марта 2010 из 143 проектов, представленных на рассмотрение в рамках программы прямого финансирования, отбор прошли лишь 10. Целью Программы является обеспечение устойчивого и сбалансированного роста регионального предпринимательства в несырьевых секторах экономики, а также сохранение действующих и создание новых постоянных рабочих мест.

Деятельность в рамках Программы ведется по 3 основным направлениям:

- поддержка бизнес-инициатив (субсидирование процентной ставки и обеспечение госгарантий по кредитам для МСП);
- оздоровление предпринимательского сектора (выплата Фондом части ставки вознаграждения по кредиту);
- поддержка экспортоориентированных производств (субсидирование процентной ставки для экспортеров несырьевого сектора)[5].

Региональная инфраструктура поддержки МСП в Республике Казахстан представлена на сегодняшний день большим количеством различных организаций, оказывающих представителям малого и среднего бизнеса помощь по всем возможным направлениям – от консультаций по вопросам создания собственного дела и выбора организационно-правовой формы до поиска партнеров за рубежом и привлечения инвестиций. Используя опыт развитых стран по развитию малого и среднего бизнеса, Правительство проводит углубленную политику по реформе финансового сектора и комплексному развитию инфраструктуры поддержки малого предпринимательства: расширение сети центров малого бизнеса, бизнес-инкубаторов, консалтинговых, лизинговых и других фирм, создание банков данных специализирующихся на обслуживании малых предприятий. В настоящее время упрощен порядок регистрации субъектов малого предпринимательства - введены типовые уставы, размер регистрационного сбора уменьшен в 4 раза; упрощена процедура сертификации продукции для субъектов малого предпринимательства; введены льготы по регистрации недвижимости и права на землю; сокращено число контролирующих и инспектирующих государственных органов и платных услуг, осуществляемых ими; проводятся тендеры по передаче субъектам малого предпринимательства, занимающимся производственной деятельностью, неиспользуемых площадей и земель, а также объектов незавершенного строительства; введена система упрощенного бухгалтерского учета для субъектов малого предпринимательства. Таким образом, в настоящее время в области поддержки предпринимательства существует большое количество различных институтов, сформированы базовые принципы, формы и механизмы поддержки[6].

Подводя итоги проведенного исследования можно сказать, что количество предприятий малого бизнеса растёт из месяца в месяц, причём рост поступательный, не имеющий каких либо скачков и спадов, это обстоятельство характеризует предпринимательство в стране как стабильно развивающееся. Одной из успешных отраслевых программ в рамках ГПИИР, направленных на

решение задач посткризисного развития в Казахстане, является комплексная программа развития предпринимательства «Дорожная карта бизнеса 2020». За три года реализации по программе заключено более 2 300 договоров субсидирования ставок вознаграждения и гарантирования кредитов, обучено более 34 тысяч предпринимателей, создано и сохранено более 130 тысяч рабочих мест, растут налоговые поступления в бюджет[8]. Важным аспектом процесса государственной поддержки малого и среднего предпринимательства в нашей стране является и мониторинг современного состояния развития данного сектора экономики. Комплексный обзор состояния частного предпринимательства в стране, проведение тематических исследований, а также анализ результатов реализуемых программ государственной поддержки позволяют увидеть целостную картину развития сектора и выявить дальнейшие направления государственной политики по его развитию.

Список литературы:

1. «Отчет о состоянии развития малого и среднего предпринимательства в Казахстане и его регионах» за 2012 год. (www.damu.kz);
2. Ширшова Л.В. Анализ развития малого и среднего предпринимательства в РК // Вестник. Серия экономическая.- 2011.- № 2.- С. 116-123;
3. Воевутко А. Ю. Государственная поддержка малого и среднего бизнеса в Казахстане // Финансы Казахстана.- 2011. - № 5.- С. 37-40;
4. Ауезканов А.Б. Предпринимательская деятельность - объективная основа организации малого бизнеса // Финансы Казахстана.- 2009.- № 3-4.- С. 73-76;
5. www.samruk-kazyna.kz;
6. Государственная программа по форсированному индустриально-инновационному развитию Республики Казахстан на 2010 – 2014 годы;
7. Послание Президента Республики Казахстан Н. А. Назарбаева народу Казахстана «Стратегия «Казахстан-2050»: новый политический курс состоявшегося государства», от 14 декабря 2012 года;
8. www.stat.gov.kz – Официальный сайт Агентства РК по статистике.

Товстик Е.В.

Макеевский экономико-гуманитарный институт

ФАКТОРЫ ВЛИЯЮЩИЕ НА РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИКИ НЕПРИЗНАННЫХ ГОСУДАРСТВ

Непризнанные государства - это общее название государственных образований, которые, обладая всеми признаками государственности (население, контроль над территорией, система права и управления,

фактический суверенитет), в то же время не имеют дипломатического признания со стороны стран-членов ООН. Таким образом, они могут выступать в качестве субъекта международных отношений только в правовом поле других государственных образований, не признаваемых странами-членами ООН, но признающих друг друга. [1]

Большинство непризнанных государств отсутствуют на картах. Однако они реально существуют, в них живут люди, работают правительства, президенты, принимаются конституции, они даже пытаются солидарно выступать на международной арене.

К таким республикам относят и совсем недавно самопровозглашенные республики ДНР и ЛНР. И, несмотря на то, что в этих республиках еще до сих пор идут военные действия необходимо предпринимать адекватные меры для решения текущих проблем в хозяйственно-экономической и социальной сфере.

Свою дальнейшую деятельность республики должны строить с учетом опыта непризнанных государств, образованных задолго до образования нынешних, но с обязательным учетом специфических факторов, характерных именно для последних.

В данной связи определённую помощь может оказать опыт других непризнанных или частично признанных государств постсоветского пространства: Абхазии (РА), Южной Осетии (РЮО), Нагорно-Карабахской республики (НКР), Приднестровья (ПМР).

Каждое из непризнанных государств по-своему уникально и имеет свои особенности - этнокультурные, геополитические и социально-экономические. Но всех их объединяет основной признак - все они прошли через разрушительные фазы боевых действий, послевоенное восстановление и социально-экономическое развитие. Но и до сих пор говорить об окончательном решении всех проблем в этих государствах было бы преждевременно.

Например, несмотря на геостратегическое партнерство России и Приднестровья, нормативно-правовая база, регулирующая фундаментальные экономические процессы (денежная политика, вопросы собственности, финансово-банковская система, внешнеэкономическая деятельность и др.) последнего сильно интегрирована в нормативно-правовую базу Молдавии. Поскольку ПМР – не имеет общих границ с Россией (а это единственная из непризнанных государств постсоветского пространства, находящаяся в таком положении), ей приходилось искать не прямые выходы на внешние рынки. Произведенную продукцию стало возможным экспортировать за пределы республики путем ее регистрации в Молдавии и использования территории последней для экспорта-импорта.

ПМР за годы независимости сумела сохранить свой производственный потенциал, что для промышленно развитых республик Донбасса особенно актуально. Многолетнее существование в условиях блокады обусловило выработку довольно гибкой экономической модели, отвечающей вызовам

времени. В 2000-е гг., в связи с нарастающими кризисными тенденциями в экономике в ПМР, часть из приватизированных ранее предприятий были переданы в руки государства. Это позволило сохранить основные производственные мощности и. После запрета ввоза продукции в ПМР через территорию Украины в 2014 г. (вывоз запрещён ещё раньше), экономическая ситуация в республике значительно ухудшилась. Властям пришлось идти на крайние меры – удерживать часть зарплаты и социальных выплат бюджетникам (до 30%). Вместе с тем, сохранение за прошлые годы своего промышленного потенциала позволяет искать новые пути решения возникших проблем. [2]

Регистрация произведённой продукции в ДНР и ЛНР на территории России, а в перспективе и Украины, возможность экспорта донбасских товаров через российские порты могла бы содействовать развитию промышленного потенциала на Донбассе.

В условиях нарастания кризисных тенденций в социальной сфере примечателен опыт деятельности благотворительных организаций в НКР. Так, имея разветвлённые связи за рубежом, в том числе в России, фонд «Мартакерт» оказывает помощь в реализации различных социальных проектов в республике. В том числе в сфере туризма, строительства, демографии, экологии и т.д. Ключевым условием поддержки при этом является участие подопечных фонда в одном из социальных проектов (постройка жилья, рождение второго и последующих детей, создание бизнеса). [2]

Опыт сбора гуманитарной помощи в России и высокий уровень отзывчивости россиян на проблемы жителей Донбасса свидетельствует о большом потенциале работы благотворительных и волонтёрских структур в регионе.

Опыт послевоенного развития в Абхазии и Южной Осетии скорее можно считать отрицательным. Высокий уровень миграции, низкие темпы послевоенного восстановления, недостаточные объёмы частных инвестиций в местные экономики и инфраструктуру свидетельствуют о низком уровне социально-экономического потенциала. Но отрицательный опыт - тоже опыт и его, несомненно, необходимо учитывать при выборе стратегии экономического развития.

Эксперты отметили, что невозможно использовать традиционные критерии оценки деятельности государств для непризнанных республик, поскольку они изначально находятся в иных, более сложных условиях. В связи с этим необходимо выделить основные факторы, влияющие на социально-экономические процессы в непризнанных государствах.

Итак, анализ феномена непризнанности позволяет выделить основные факторы воздействия на построение и развитие экономики непризнанных республик ДНР и ЛНР:

- продолжающиеся военные действия, открытое столкновение сторон, так называемая «горячая фаза»;
- транспортная и экономическая блокада со стороны Украины;

- необходимость постоянно укреплять обороноспособность;
- проблема энергетической безопасности;
- отсутствие законодательной и нормативной базы;
- отсутствие национального эмиссионного центра (ограничение возможностей кредитно-денежной политики);
- разрушение старых и отсутствие новых экономических связей;
- ограничение возможности осуществления внешнеэкономической деятельности в полном объеме;
- ограничение возможности импорта сырья и готовой продукции;
- ограничение возможности заключения торговых контрактов;
- ограничение осуществления многосторонних инвестиционных и инфраструктурных проектов;
- вопросы собственности;
- миграционные процессы.

Другими очень важными экономическими проблемами для новых непризнанных государств являются задачи восстановления и развития с учетом новых условий: производственной инфраструктуры, развитие международной торговли, предпринимательства и малого бизнеса, и, наконец налоговой системы, которая с одной стороны должна обеспечить экономический базис суверенитета нового государства, с другой создать стимулы для развития новой экономики и общества.

На основании всего изложенного можно предложить основные стратегические направления развития экономики Донецкой и Луганской народных республик:

- обеспечение экономической безопасности;
- формирование благоприятных внешних факторов для роста экономического потенциала;
- создание условий для существования многообразных форм хозяйствования и предпринимательской деятельности;
- построение оптимальной налоговой системы;
- активизация работы по деблокированию транспортной логистики;
- продвижение процесса международного признания независимости ДНР и ЛНР;
- поддержание усилий по выстраиванию долгосрочных и взаимовыгодных отношений сотрудничества в области экономики со странами–стратегическими партнерами и межгосударственными объединениями, а также налаживание взаимодействия на уровне негосударственных институтов.

Только комплексное решение всех этих вопросов позволит наладить экономическое, социальное взаимодействие, нормализовать жизнедеятельность населения.

Список литературы:

1. Wikipedia [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://ru.wikipedia.org/wiki/Экономика_Украины [дата обращения 14.07.2017]
2. Материалы международной конференции «Экономики непризнанных республик: проблемы функционирования и перспективы развития»//, [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://riss.ru/analytics/18808/?_utl_t=ok
3. Маркедонов С. Проблема самоопределения непризнанных республик: интересы России // Европейская безопасность: события, оценки, прогнозы. 2007. № 25. С. 5-7.
4. Бахтуридзе З.З., Лагутина М.Л. Особенности формирования системы между-народных отношений на постсоветском пространстве: непризнанные государства Со-временные проблемы науки и образования. 2015. № 1. С. 1244
5. Барганджия Г. Ю. Экономическое состояние и ресурсный потенциал республи-ки Абхазия // журнал «Вестник НГИЭИ». – 2013. - №7(26). - с. 12-29.

Хамраев Х.Р., к.э.н., доц.
Бухарский ГУ

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ЗОНАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ УЗБЕКИСТАНА

Среди организационных инноваций последних десятилетий, получивших повсеместное распространение в мировой экономике, важнейшее место занимают свободные экономические зоны (далее - СЭЗ). По различным источникам таких зон насчитывается более 7000. Около 2000 территорий различных видов со специальным режимом хозяйственной деятельности действует в США, более 1000 СЭЗ функционирует в Китае. Отличные результаты дали создание СЭЗ в таких странах, как, Ирландия, Венгрия, Польша, Южная Корея, Малайзия и др. Активно идет процесс создания СЭЗ у наших ближайших соседей, в первую очередь - это Россия, Украина, Иран.

Значения СЭЗ в современном мировом хозяйстве можно увидеть от их распространения по странам мира. В настоящее время СЭЗ действуют во всех регионах и материках мира. Все страны мира, которые поставили цель ускорения экономического развития страны, используют СЭЗ как мощнейшая оружия экономической либерализации. Изходя из этого, для ускорения перехода к рыночной экономике, для повышения жизненного уровня населения, а также учитывая опыт этих стран, целесообразно создать свободные экономические зоны и в республике Узбекистан. Для этого, прежде всего, государства должен разработать зональную политику. Узбекистан должен принять четкую и реальную программу по осуществления зональной политики, где будет предусмотрен процесс формирования СЭЗ. А зональная политика – это комплекс мер, осуществляемых государством, которые включают в себя: изучения экономического потенциала региона, отрасли,

сферы или отдельных предприятий, давать им больше экономической свободы, разрабатывать системы реализации потенциалов регионов, отраслей, сфер деятельности, создать условия для нормальной деятельности свободных экономических зон. Для этого надо знать зональную политику других стран.

При разработке зональной политики, прежде всего, необходимо учитывать и удачно использовать следующий географический фактор: расположение Узбекистана между тремя экономическими гигантами: Россия, Индия и Китай. Узбекистан должен принять чёткую и реальную программу по осуществлению зональной политики, где будет предусмотрен процесс формирования СЭЗ.

Для осуществления зональной политики в Узбекистане необходимо проведение следующих мер:

1. Специальный Указ государства «о зональной политики»;
2. Формировать государственный комитет «по зональной политики», создать системы государственного управления по зональной политикой, также распределение и уточнение их прав и обязанностей.
3. Разработка и принятие законодательства по зональной политике в том числе, по системы зонального управления, системы зонального налогообложения, специальный таможенной, кредитной, финансовой, денежно-валютной политики, а также специальные системы общественных отношений.
4. Разработка программы по организации СЭЗ и утверждение её государством, в которой должны быть отражены следующие аспекты: во-первых, четкое определение формы СЭЗ (в мире насчитывается свыше 40 видов, из которых для Узбекистана на первый пора желательно следующие формы: свободные таможенные зоны, свободные торговые зоны, промышленно-торговые зоны, технопарки, бизнес-инкубаторы); во-вторых, должны быть приняты и утверждены налоговые, финансовые, административные и внешнеэкономические льготы; в-третьих, необходимо разрабатывать систему управления СЭЗ на микро и мезо уровне, где четко разграничить права и обязанности, а также компетенции каждой звени. Также необходима методика для оценки деятельности работы по управлению СЭЗ, определить по каким показателям можно их оценить.

При анализе деятельности СЭЗ экспертами ООН были сделаны следующие выводы: 1) при планировании и проектировании СЭЗ необходимо четкое разграничение обязанностей местных и республиканских органов власти. Инициатива должна исходить как от местных органов власти, так и центральных органов власти. Практика многих стран показывает, что это не важно. В некоторых странах бразду управления держать центральные органы власти (Министерство промышленности, Министерство финансов, Комитет по планированию, специальные управления и др.), так как финансирование крупных проектов требует определенной компетенции, в частности ведения внешнеэкономических отношений. А центральные органы обычно уже имеют определённые навыки по этим вопросам. В таких странах как Китай, США, Польша, Малайзия и некоторых других странах бразда управления по СЭЗ

находится в руках местных органов властей, и в этих странах СЭЗ функционируют обычно эффективно. В ряде других государств функцию управления выполняют налоговые, таможенные и другие специализированные органы власти. Есть такие страны, где бразда управления по СЭЗ находится в руках коммерческих структур, но создаётся специальный орган в системе местного управления, которая регулирует деятельность этой структуры и они работают как чисто коммерческая структура (обычно эффективно). Управление СЭЗ на региональном уровне способствует формированию свободной и здоровой конкуренции между ними. Это, свою очередь, положительно влияет на экономическую развитию данного региона. В области управления и осуществления зональной политики Китай, Ирландия, Малайзия, Южная Корея и некоторые другие страны имеют много положительного опыта, которых нам требуется досконально изучать и выбрать всё ценное.

Необходимо учитывать тот факт, что СЭЗ дают положительный эффект не в административно – тоталитарной системе управления, а в самоорганизующейся системе, в системе, где существуют свободные рыночные отношения. СЭЗ является инструментом, который основательно разрушает командно - административную систему управления, кроме того, они плохо работают при системе государственного регулирования, а в условиях рыночной регулирования работают намного лучше. При разработке и ведении зональной политики страны необходимо учитывать эти факты. В противном случае зональная политика не даст положительного результата. Производительные силы любой страны развивается не равномерно по отраслям, регионам, сферам человеческой деятельности. Поэтому не должно быть с верху, ни каких шаблоны - «оптимальные» формы СЭЗ для всех регионов, «оптимальная» структура управления для всех СЭЗ и др. Только рынок может показать оптимальную форму и структуру. Таким образом, зональная политика имеет свои особенности на региональном уровне, исходя, из него необходимо разрабатывать рекомендации по организации и управления СЭЗ. СЭЗ должна иметь специальную, автономную систему управления, которая учитывает особенности региона, где она расположена, особенности отрасли специализации предприятий, которые находятся в этой зоне и многое другое.

Для внедрения в жизнь зональной политики на региональном уровне необходимо формировать специальное управленческое звено при областных органах власти. Основной принцип, которого, быстрое и дешевое решение организационных вопросов инвесторов. При внедрении в жизнь программы развития СЭЗ необходимо придерживаться государственной стратегии и тактики в области создания гарантий для зарубежных инвесторов, финансово-кредитной и валютно-таможенной системы. При ведении зональной политики необходимо учитывать интересы как центральных, так и местных органов управления. В противном случае, на практике создания СЭЗ могут возникнуть препятствия. В целом создание СЭЗ очень привлекательно для местных органов власти, потому что для них открываются огромные возможности. Во-

первых, появляется возможность апробирования модели решения региональных государственных экономических проблем. Регион может служить своеобразным центром освоения и внедрения передового зарубежного опыта, а также апробирования новых форм хозяйствования. Если учитывать, что регион ограничен небольшой площадью, то можно сказать, что есть возможность скорейшей ликвидации отрицательных воздействий рыночных механизмов. Во-вторых, увеличится приток иностранных инвестиций. В-третьих, появится возможность ввода «ноу-хау», новой техники, передовой технологии, что в свою очередь в короткие сроки ликвидирует технологическую отсталость Узбекистана. В-четвертых, появится возможность организации новых промышленных производств, повышения экспортного потенциала, увеличения объема производства готовой продукции и валютных поступлений. В-пятых, внешнеэкономические связи в регионах, где есть СЭЗ будут развиваться намного быстрее средне-республиканских показателей, что в свою очередь активно вовлечет экономику страны в систему международного разделения труда и экономических взаимоотношений. В-шестых на региональном уровне появится возможность создания технологических центров по ускоренному внедрению научных изобретений и новшеств. Кроме того, ускорится миграция населения и оборот факторов производства, будут освоены международные правовые нормы, культура и этика бизнеса, технические стандарты и др.

Необходимо соблюдать следующие разграничения полномочий между государством и административной территорией, на которых созданы СЭЗ:

*Государство разрабатывает общие принципы и правила регистрации (правила организации и ликвидации, налогообложения, валютный контроль, система взаиморасчетов, таможенные правила), в том числе создает механизм ликвидации отрицательных последствий деятельности СЭЗ, разрабатывает механизм налоговой, таможенной и валютной политики для привлечения зарубежных инвесторов.

*В свою очередь местные органы власти должны взять на себя экономические и коммерческие риски и полномочия, определять целесообразность создания тех или иных предприятий, ликвидировать «узкие места» в социально-экономическом развитии региона.

Необходимо разработать комплекс мер способствующих обособлению СЭЗ от бюрократического воздействия центральных и местных органов управления. В противном случае, данные органы могут использовать свободу действий СЭЗ в личных целях. Это может привести к разногласию между администрацией СЭЗ и местными органами власти с одной стороны, а также к разногласиям между администрацией СЭЗ и центральными органами власти. Поэтому необходимо:

-наделить большими полномочиями руководителя СЭЗ.

-администрация СЭЗ не должна подчиняться низким и средним звеньям иерархического государственного аппарата управления.

- комитет, охраняющий интересы СЭЗ должен быть центральным органом власти, с огромными полномочиями.

- В Узбекистане целесообразно утверждение руководителя СЭЗ президентом республики.

В республике надо начать создания свободных экономических по модульному варианту, т.е. сперва необходимо создать маленькие точки, и в этих точках должно быть самые примитивные формы - такие как: таможенные зоны, бизнес инкубаторы, торговые зоны. Потом, опираясь на накопленный опыт развивать и усложнять этих зон. На втором этапе упор надо делать на созданию научно – исследовательских и сервисных зон, прежде всего, зоны специализированные на развитию туризма. Для Узбекистана особое внимание заслуживает развитие туристических регионов.

В Бухарском оазисе можно создать торгово-промышленную зону, специализированная на свободную торговлю и производство товаров народного потребления, место дислокации город Гиждуван. Между прочем, здесь уже стихийно формируется такая зона. Государству остается дать ей законный облик. Исследования показывают, что политическая нестабильность в государстве, слабая защищенность законом субъектов экономической деятельности являются основными препятствующими факторами для притока долгосрочных инвестиций. Наличие в регионе стратегических природных ресурсов является потенциалом для организации в СЭЗ предприятий тяжелой промышленности, если таковых нет, то – предприятий легкой промышленности. Мировой опыт показывает, что СЭЗ в основном специализируются на производстве товаров легкой и пищевой промышленности. Это в основном текстиль, одежда, спортивный инвентарь, мебель, прохладительные напитки и т.д. Все дело в том, что:

- данные отрасли не требуют больших капиталовложений;
- Эта продукция является транспортабельной и не скоропортящейся;
- Не требуется большого количества квалифицированных кадров.

Следовательно, Узбекистан должен специализироваться на трудоемких и капиталосберегающих отраслях на базе местного сырья. Тенденции развития мирового инвестиционного рынка свидетельствуют о том, что приток инвестиций в нашу страну из-за рубежа не будет увеличиваться. В связи, с чем целесообразно развитие лизинговых отношений в Узбекистане, особенно с точки зрения нехватки капитальных средств. Таким образом, логично организовать свободную торгово-промышленную зону, специализированный на производстве и продаж товаров народного потребления в городе Гиждуване Бухарской области. В данном регионе накоплен огромный опыт, однако экономические отношения развивается спонтанно, задача государства – легализовать их.

Туристическая зона, специализированная на оказания туристических услуг, место дислокации город Бухара. Туризм может стать локомотивом для тех постсоветских стран, которые имеют достаточный потенциал для развития

этой отрасли. По оценкам экспертов Узбекистан имеет такой потенциал по развитию туризма, который даст возможность ему попасть в двадцатку туристических держав мира. В Узбекистане имеется только исторических мест, которых стоит показать туристам около 8 тыс., не говоря уже о других (природных, географических, этнографических...) факторов развития туризма. Узбекистан должен использовать такой шанс, т.е. опираясь на туризм поднять экономику в целом. Бухара имеет больше шансов для создания СЭЗ по туризму. Если многие города сохранили свои исторические памятники как осколки - то здесь, то там, а город Бухара в своей старой части смогла сохраниться как целостность, единой. Если вы попадете в старый город, то ощущаете себя, что попали в средние века. Такие поэтические эпитеты как «Бухара – город музей под открытым небом» или же «Бухара- жемчужина востока» более точно характеризуют особенную ценность этого города. Удивительное переплетение веков, цивилизаций в Бухаре - это ярчайшее подтверждения его уникальности. Жизнь в старом городе бьет ключом в домах по- прежнему живут люди, под куполами идет бойкая торговля, действуют ремесленные мастерские, заполнены мечети, а все это немного важнее, чем красивые древние постройки немых памятников. Многих туристов больше интересует, как жили наши предки, как был устроен их быт, их национальные блюда, одежда, праздники, народные промыслы и ремесла. Миллионы людей мира мечтают не просто посмотреть со стороны на памятники старины, а ощутить дух того времени, влиться в образ. Эту великую ценность таит в себе Бухара.

Список литературы:

1. Economic and social effects of multinational enterprises in export processing zones. Geneva:1988-х.161 p.
2. Хамроев Х.Р. Зонал сиёсат: методология, хорижий тажриба ва қўллаш йўналишлари. Монография. Тошкент. “Фан” нашриёти. 2008й. 352 бет.
3. Войнов Н. О свободных экономических зонах постсоциалистических странах. //Ж: Российский экономический журнал.- 1997г. № 9. 110-112 с.
4. Друзик С.Я. Свободные экономические зоны в системе мирового хозяйства: учеб. Пособие. Мн.: «ФУА. информ», 2000г. 368с.

Ходжаева Дилбар Хуршидовна
Бухарский Государственный университет

АКТУАЛЬНОСТЬ И ВЗАИМОСВЯЗЬ ЭКОНОМИЧЕСКИХ И ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ПРОБЛЕМ

Экономика и экология казалось бы две разные сферы, становление и развитие которых осуществлялось свойственным для каждой сферы образом.

Каждая сфера характеризуется своими понятиями, методологией анализа, закономерностями в процессе развития, проблемами и т.д. Хотя конкретно разделительную черту провести между этими двумя сферами, в целом, невозможно. Изучая историю становления и развития цивилизации в целом, необходимо отметить тот факт, что существует тесная взаимосвязь между экологией и экономикой, которые имеют общее человеческое начало.

Развитие всего живого на планете, человеческих цивилизации и стран непосредственно зависит от концентрации, доступности и возможности использования определённых видов природных ресурсов. Экономическое развитие связано с ускоряющимся ростом потребления природных ресурсов планеты, в результате которого происходит истощение запасов не восполняемых природных источников и ухудшение состояния окружающей среды. Последнее является следствием интенсивного «изъятия» в процесс производство природных ресурсов.

На начальном этапе развития человеческого общества воздействие на окружающую среду не сопровождалось отрицательными последствиями и были безобидны. Но постепенное развитие, с целью удовлетворения растущих потребностей человечества и получение от этого огромной выгоды, сопровождалось вовлечением в эксплуатацию всех существующих природных ресурсов:

- земли для сельскохозяйственного производства, животноводство, различного типа и характера строительства;
- водные ресурсы для сельскохозяйственных, производственных и бытовых нужд, транспортировки, производства электроэнергии;
- лесные ресурсы и недра земли, для производственного и непромышленного использования;
- энергетические и минерально-сырьевые ресурсы для бытового и хозяйственного использования;
- воздушное пространство для научного, хозяйственного и бытового использования и т.д.

Отрицательное влияние на окружающую среду особенно резко возросло во второй половине XX века из-за ускорившегося научно-технического прогресса. Промышленный этап развития экономики характеризуется неограниченным и бесконтрольным вторжением человека в природную среду. Для удовлетворения растущих потребностей человечества необходимо производство материальных и нематериальных благ, для которого используется необходимое сырьё, и использует его в зависимости от характера производства в переработанном и не переработанном виде. В результате возникает проблема утилизации отходов, и к сожалению это проблема «решается» особым образом. Чаще всего их складывают неподалёку, засоряя, обезобразивая и фактически уничтожая природу окрестностей, усугубляя тем самым экологические проблемы.

В целом, экологическая проблема — это изменение природной среды, в результате антропогенных воздействий или стихийных бедствий, ведущее к нарушению структуры и функционирования природы. Современные ученые считают, что человечество уже живет в разрушающемся мире в условиях все нарастающего жестокого экологического кризиса, который превращается в кризис всей цивилизации. Экологический кризис же определяется как нарушение равновесия в экологических системах и в отношениях человеческого общества с природой. Он характеризуется, в частности, тем, что человек, общество и государство неспособны изменить тенденцию ухудшения состояния окружающей среды.

Особенность экологических проблем заключается в их взаимозависимости, то есть нарушение в одной биологической цепочке влечёт за собою отрицательные последствия в других. Так, например, изменение климата в результате увеличения углекислого газа в атмосфере из-за возрастающих объемов сжигания различных видов органического топлива, с одной стороны, и уничтожение растительных организмов, способных усвоить образующийся избыток углекислого газа, с другой. Последствия этого процесса, так называемого «парникового эффекта», могут проявляться в катастрофическом повышении интенсивности дождей, ураганов, селевых потоков и снежных лавин, затоплении прибрежной части материков, резком снижении урожайности сельскохозяйственных культур в результате смещения благоприятных для них климатических показателей как температуры, влажность в места с неподходящим составом почвы и продолжительности светового дня.

Сокращение биологического разнообразия множества видов животных и растительных организмов. Каждый вид является регулятором численности других видов через участие в пищевых цепях и конкурентной борьбе «за место под солнцем», в связи с этим резкие изменения в видовом составе экосистем и всей биосферы ведут к нарушению экологического равновесия в природе, к чрезмерному размножению нежелательных организмов или к ускорению процессов опустынивания.

Как видно из вышеприведённых примеров, разрушение одного из компонентов окружающей среды (изменение климата, сокращение биологического разнообразия, разрушение озонового слоя, загрязнение гидросферы планеты и т.д.) влечёт за собой нарушение экологического равновесия и отрицательно сказывается на состоянии других компонентов природы в целом.

Закономерным является то что, ухудшение состояния природы не происходит сразу, этот процесс наблюдается в течение длительного времени. Ухудшение экологической ситуации наблюдается через определённый период времени. Решение экологических проблем является актуальной во всех странах и регионах мира, во всех уголках Земного шара.

Экологическое развитие становится всеобщим принципом жизнедеятельности человечества. Вопросы актуальности экологических проблем современности рождают актуальность вопроса чему, каким образом и в каком качестве нужно формировать экологическую культуру и воспитывать общество в целом. Воспитание экологического сознания и формирование экологической культуры личности является сложным, многогранным учебно-воспитательным процессом. Это, прежде всего преодоление пассивности, безразличия человека в отношении экологических проблем, а также формирование способности правильной оценки экологической ситуации, что является одним из факторов, обеспечивающих ценность такого воспитания.

Образование как процесс и результат усвоения людьми систематизированных знаний, умений и опыта при ориентации на модель устойчивого экологического развития обретает новые системные цели и функции. При этом образование должно не просто способствовать реализации новой цивилизационной модели (экологическая экономика), но и стать самым приоритетным, наряду с наукой и культурой, непрерывным процессом.

Во всём мире, в связи с обострением противоречий экологических и экономических факторов возникает необходимость системного, комплексного эколого-экономического подхода к решению проблем рационального использования природных ресурсов и охраны окружающей среды.

История развития цивилизации свидетельствует о том что, экономические системы рыночного регулирования, централизованного государственного планирования и смешанной системы показали свою несостоятельность в защите и охране окружающей среды. В современном мире в понятие развитие цивилизации принято включать: и охрану среды обитания, и условий жизни человека, и осмысление опасностей, связанных с безудержным экономическим ростом и «сверхскоростным» технологическим развитием.

Во всех странах, где осознано что проблема защиты окружающей среды является первостепенной, взят курс на устойчивое экономическое развитие, основными составляющими которого являются: экономическая и экологическая. В современных условиях глобализации мировой экономики необходимо рассматривать экономические проблемы только в тесной связи с проблемами экологии с целью формирования экономико-экологического видения проблем общества.

В целом, устойчивое экономическое развитие - это модель социально-экономической жизни общества, при реализации которой удовлетворение жизненных потребностей нынешнего поколения людей достигается без лишения такой возможности будущих поколений. Обеспечение устойчивого развития требует не просто инвестиций в экологию или каких-то новых ресурсосберегающих технологий, но прежде всего социальных новаций, смены приоритетов и целей развития общества.

Концепция устойчивого развития предполагает смену основы традиционной экономики, гуманизации и экологизации ее главных принципов

управления, поиск общих подходов и согласованности концепций развития экологических и экономических систем в целом. Принятие и реализация принципов устойчивого развития возможно при соблюдении определённых экологических требований, предъявляемых к экономике, как к единой системе на всей планете в целом. Здесь проявляется практическая значимость экологии, как науки, которая может и должна осуществлять научный контроль природопользования.

Природопользование является главной частью ресурсной базы экономики. Однако во многих странах мира механизм экологический контроль природопользования либо полностью не сформирован, либо на стадии формирования. Из-за этого сохраняются серьёзные противоречия между экономическими интересами и экологическими требованиями. Экологические требования прежде всего направлены на уменьшение природоёмкости экономики, всей планеты в целом. К основным требованиям можно отнести следующее:

во-первых, эксплуатация природных ресурсов и экономика производства должны быть подчинены экологическим ограничениям и принципу “оптимального”, “рационального” природопользования. Последнее, в свою очередь, означает размещение и развитие материального производства на определённой территории должно осуществляться в соответствии с её экологической техноёмкостью. Реализация этого требования должна происходить под контролем со стороны государства по принципу “жёсткой платности” природопользования;

во-вторых, внести кардинальные изменения в систему национального счетоводства, согласно которому расчёт основных макроэкономических показателей должен производиться с обязательным учётом амортизации природной среды, то есть экологического ущерба. Такой подход даст конкретный анализ об эколого-экономическом благополучии страны;

в-третьих, пересмотреть концепцию и критерии экономического роста. Само по себе, достижение экономического роста приводит к улучшению и повышению качества уровня жизни населения, возможность реализовать социальные программы для нуждающихся, в том числе программы по защите окружающей среды. Однако, если достижение экономического роста осуществляется за счёт экстенсивного природопользования, то необходимо пересмотреть сам факт экономического роста, поскольку происходит истощение запасов невозобновляемых видов природного сырья и ухудшение состояния окружающей среды. При этом экономический рост должен происходить за счет совершенствования технологий, внедрения малоотходных энерго- и ресурсосберегающих производств, использование отходов и вторичных ресурсов, увеличение доли экологически чистой энергетики, т.е. солнечной, ветровой и т.п. в энергетическом балансе страны.

Человечество вышло на такой этап в своём развитии, где необходимо изменение демографической ситуации и смены основ структуры и

функционирования экономики. В целом необходим переход на новую ступень материальной культуры, к сожалению, с уже оскудевшим природным потенциалом планеты.

Список литературы:

1. Акимова Т.В. Экология. Учебник для студентов вузов/ 2-е изд., перераб. и дополн.- М.:ЮНИТИ, 2009.- 556 с.
2. Коробкин В.И. Экология: Учебник для студентов вузов/ В.И. Коробкин, Л.В.Передельский. -6-е изд., доп. И перераб.- Ростов н/Д: Феникс, 2007.- 575с.
2. Перринг Ч. "Экономический рост и устойчивое развитие". М.: Мир науки, 1991; т. 35, N0 1. 5-9 с.

Чайка А.В.

Дискуссионный клуб “ Взгляд в будущее. Экономика финансы и социология”

КОНЦЕПЦИЯ ПОСТРОЕНИЯ И ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ НАРОДНОГО БАНКА

Ныне существующая модель экономики построенная на получении прибыли показывает свою ущербность. Финансовая, банковская в частности являющаяся кровеносной системой экономики поражены тем же недугом, т. е. для оздоровления экономики, в первую очередь необходимо принципиально новый подход в решении этой задачи. Один из таких способов выношу на Ваше суждение. Предлагаемая модель была разработана для Донецкой Народной Республики еще в 2014 году опирающаяся на цели и логику, а не на догмы навязанные экономистами проповедующих либерально- рыночные ценности. Косметический ремонт в данном случае неприемлем. Необходимо строить банковскую систему принципиально отличной от систем применяющихся в Республике Беларусь, Российской Федерации, Украине и других постсоветских странах. Например в Российской Федерации в 2014 году после объявления западом экономических санкций было принято решение провести импорта замещение, но почти за три года мало что изменилось. Поданным премьер министра РФ Д.Медведева товары народного потребления собственного производства составили чуть более 50%, что говорит о том, что импорта замещения так и не произошло. Какие же основные причины в отсутствии экономического роста в целом и низкого жизненного уровня населения. На примере Центрального Банка России можно понять какие проблемы надо решить, чтобы не повторять их при разработке закона о Центральном Банке ДНР. Первое : независимость ЦБ от Правительства РФ. Второе: Банк России не вправе предоставлять кредиты Правительству Российской Федерации. Третье: Вводятся в обращение рубли через покупку иностранной валюты, то есть доллар. Для того чтобы довести уровень монетизации довоенной экономики Донецкой области до необходимого уровня

потребовалось бы произвести и продать за границу продукта на сумму около 30 миллиардов \$ США, в то время как доллар США ничем не обеспечен. Четвертое: Правительство не может распоряжаться ни ЗВР, ни какими либо ещё активами Центрального Банка России. По закону ЦБ даже не имеет права кредитовать правительство.

В связи с выше указанными и другими проблемами возникающими в финансовой сфере и экономике вообще, предлагается новая концепция построения и функционирования Народного Банка.

Концепция построения и функционирования Народного Банка.

1. Народный Банк является структурным подразделением Министерства финансов и является монополистом в банковской сфере. Коммерциализация в банковской сфере не допускается. Монополизм Народного Банка позволяет (запрет на коммерческие банки и другие кредитные организации, коммерческие обменные пункты и т.д.) - осуществлять эффективный контроль финансово-экономических процессов, в том числе эмиссии денежных средств, попыток вывода капиталов за пределы Республики преодолеть опасность произвольных единоличных решений относительно финансовых процессов в государстве, повысить персональную ответственность за состояние кредитно-финансовой политики, контролем валютных операций.

2. Вводится собственная денежная единица, обеспеченная исключительно внутренним валовым продуктом и потребностями в бесперебойном осуществлении кредитно-финансовой деятельности. В соответствии с этим, объем денег, выпущенных в оборот, должен соответствовать объему произведенных товаров и услуг с учетом оборачиваемости и не увеличиваться беспочвенно. Деньги лишить (регулировать) функции средства образования сокровищ.

3. Предлагаемое количество денежной массы - 40% от произведенных товаров и услуг (предполагаемый коэффициент оборачиваемости 2,5), в пропорции 25% в денежных знаках, 75% в виде безналичных средств. Денежная масса – это совокупность всех денежных средств, находящихся в обращении в национальном хозяйстве в наличной и безналичной форме.

4. Внешние источники кредита замещаются внутренними с нулевой процентной ставкой. Таким образом, устраняются диспропорции финансовой деятельности по обслуживанию кредита, которые в обычных условиях работы с иностранными кредитными источниками заставляют государство погружаться в долговую яму, теряя суверенитет своей внутренней и внешней политики.

5. Предполагается беспроцентное кредитование реального сектора экономики (в подконтрольном объеме, с обязательным залогом приобретаемого ресурса и только безналичным способом на счета продавца ресурса).

6. Кредитование физических лиц также осуществляется под нулевой процент. В экономике с 0% кредита полностью отсутствует инфляция с любым количеством денег в обороте, если денежная масса, находится в паритете с товарной массой с учетом накоплений граждан.

7. Замена действующих валют собственной денежной единицей производится поэтапно, через Народный Банк который производит обслуживание деятельности предприятий, организаций, физических лиц.

8. Народный Банк - обеспечивает обслуживание клиентов путем внедрения собственной платежной и карточной системы.

9. Народный БАНК – финансовая организация, которая не преследует цель получить прибыль от своей деятельности, а финансовый инструмент, задачей которого является долгосрочное безинфляционное развитие экономики страны.

10. Обмен денежных знаков проводится Народным Банком путем обмена наличных денег на наличную собственную валюту в отделениях Народного Банка, а также конвертация безналичные остатки на расчетных счетах предприятий, организаций и физических лиц по курсу 1:1 (курс 1:1 не вызовет у населения лишних беспокойств).

11. Эмиссия денежных средств производится Народным Банком в объемах, необходимых для обеспечения безинфляционного функционирования экономики.

12. Осуществляется жесткий контроль за валютнообменными операциями и внешними валютными платежами (для поддержания курса национальной валюты на уровне, который выгоден государству). Внешняя торговля осуществляется через клиринговую валюту. Внешняя торговля через национальные денежные знаки запрещена.

13. Народный Банк ведет учет и контроль денежной массы. Корректирует количество наличных средств в обращении до минимума с целью минимизации теневой экономики.

14. Народный БАНК осуществляет беспроцентное кредитование резидентов.

15. Расходы по хозяйственной деятельности Народного Банка производится из бюджета страны.

16. Народный Банк принимает денежные средства на сберегательные счета без платы за остаток, т.е. счета «до востребования».

17. Обеспечивает финансовое сопровождение процессов национализации предприятий, относящихся к естественным государственным монополиям (металлургия, энергетика, природные ресурсы, табак, алкоголь и прочее).

Ожидаемые результаты

1. Повышение эффективности производства, конкурентоспособности на внешних рынках из-за исключения ссудного процента и, как следствие, понижение себестоимости продукта.

2. Ликвидация безработицы как социального явления.

3. Стабильный рост благосостояния населения.

4. Бескризисное развитие экономики.

5. Увеличение товарооборота и изменение его направленности в связи с переориентацией производства на поддержание и развитие реальных потребностей человека.

6. Устранение возможности доходов как отдельных лиц, так самих коммерческих банков либо кредитных союзов вследствие осуществления ими биржевых спекуляций и ростовщической деятельности.

Список литературы:

1. Маргрит Кеннеди - Деньги без процентов и инфляции, 2011
2. Сильвио Гезелль - Естественный экономический порядок, 1916
3. Валентин Катасонов - "О проценте: ссудном, подсудном, безрассудном". Хрестоматия современных проблем «денежной цивилизации» 2011
4. В.В.Новожилов - "Пределы инфляции"
5. Игорь Аверин - Откуда берутся деньги ?
6. Туган – Барановский «Избранные сочинения» Донецк 2004

Чернышева Г.Н., к.э.н., доц.
ВВА им. профессора Н.Е.Жуковского и Ю.А. Гагарина

СПЕЦИФИКА УПРАВЛЕНИЯ ВЫПУСКОМ НОВОЙ ВОЕННОЙ И СПЕЦИАЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ

Мировой рынок военной и специальной продукции характеризуется высоким уровнем конкуренции. Это обстоятельство связано не только проблемами ведения боевых действий, но и с проблемами обеспечения обороноспособности государства.

Гонка вооружений, а следовательно, разработка и производство новых образцов военной и специальной техники в период «холодной войны» обеспечивалось приоритетным бюджетным финансированием.

Переход к рыночным условиям функционирования, в результате которого предприятия, входящие в оборонно-промышленный комплекс, преобразовались в акционерные общества и получили административную и хозяйственную самостоятельность, обострил проблему их выживаемости.

Кроме того, управление выпуском новой продукции для оборонно-промышленного комплекса усложняется проблемами монопольного положения единственного потребителя, в лице министерства обороны.

Также, специфику в процесс управления обновления выпускаемой военной продукцией вносит ее высокая стоимость, сложность и наукоемкость.

Данные обстоятельства требуют системного и более детального обоснования в конструкторских и технологических решениях на этапе разработки новой военной и специальной техники не только экономической эффективности, но и потенциальной боевой конкурентоспособности.

Современные методики оценки эффективности проектов по созданию новой продукции, на взгляд автора, не приемлемы для оценки эффективности создания новой военной и специальной продукции, так как результат использования данной продукции не имеет стоимостного измерения.

При оценке целесообразности создания и производства новой военной и специальной продукции проблема сравнения не денежного результата использования данной продукции с затратами в денежном выражении.

В качестве критерия оценки целесообразности и эффективности создания образца военной и специальной продукции автором предлагается использовать показатель сравнительной оценки прироста целевого результата и затрат, при котором должно соблюдаться условие:

$$\frac{\Delta B_{\text{э}}}{\Delta C} \geq 1,$$

где $\Delta B_{\text{э}}$ - темп прироста боевой эффективности, %; ΔC – темп прироста затрат в связи с обновлением военной и специальной продукции, %;

В основе оценки боевой эффективности заложено изменение тактико-технических характеристик (ТТХ) или повышение надежности и долговечности, эксплуатационной технологичности и ремонтпригодности военной и специальной продукции.

Из этого следует, что в оценке боевой эффективности можно использовать показатель потенциального изменения максимально возможной цены вследствие изменения ТТХ или других характеристик, нового образца по сравнению с военной и специальной техникой уже состоящей на вооружении или присутствующей на рынке:

$$\Delta B_{\text{э}} = C_{\text{АН}} \left(\sum_j \beta_j \frac{P_j}{P_{\text{АН}j}} - 1 \right),$$

где $C_{\text{АН}}$ - цена образца военной техники, находящегося на вооружении (аналога) β_j - весовой коэффициент влияния функционального параметра на цену; $P_j, P_{\text{АН}j}$ - функциональные параметры существующего и нового образца.

Дополнительные затраты, связанные с созданием, производством и эксплуатацией нового образца авиационной техники можно определить по формуле:

$$C_n = \frac{\sum_{t=1}^{T_{\text{соз}}} (C_{\text{окр}} + C_{\text{осв}}) \cdot (1 + J_{\text{срл}})^t}{N \cdot R} + \frac{\sum_{t=nn}^{T_p} (C_{\text{прн}} - C_{\text{пран}}) \cdot (1 + J_{\text{пр}})^t}{R} + \frac{\sum_{t\text{э}}^{T_R} (C_{\text{эн}} - C_{\text{эан}}) \cdot (1 + J_{\text{э}})^t}{R},$$

где $C_{\text{окр}}$ –затраты на проведение специальных НИР и ОКР, которые необходимы для теоретической и опытной проработки варианта создания новой военной и специальной продукции; $C_{\text{осв}}$ - затраты на техническую подготовку и

освоение производства; (Спр.н - С пр.ан) - изменение производственных затрат нового образца военной и специальной продукции по сравнению с существующим образцом; (Сэ.н -Сэ.ан)- изменения затрат на эксплуатацию новой и существующей военной и специальной техники ; N - объем предполагаемой программы выпуска новой военной и специальной продукции; R - технический ресурс боевого применения военной и специальной техники (нормативный срок эксплуатации) ; tnp, tэ – соответственно, прогнозируемые периоды начала изготовления созданного образца военной и специальной техники и постановки его на эксплуатацию; Тсоз, Тр,TR – соответственно, прогнозируемые периоды окончания создания, изготовления и эксплуатации (снятия с вооружения); Jсозд , Jпр, Jэ – фактор , учитывающий влияние инфляции соответственно при создании новой военной и специальной продукции, при ее производстве и эксплуатации.

Изложенный подход позволяет дать оценку целесообразности создания и производства военной и специальной продукции с финансовой точки зрения, в интересах предприятия. Однако, как было указано выше, для потребителя военной и специальной продукции, в лице министерства обороны приоритетным условием выступает показатель боевой конкурентоспособности.

В отличие от гражданской продукции конкурентоспособность военной и специальной продукции определяется превосходством в ведении боевых действий с потенциальным противником, а не ценовым предпочтением потребителя.

Боевую конкурентоспособность предлагается определять на основе оценочных показателей, характеризующих техническое совершенство военной и специальной продукции. Такие показатели можно разделить на группы:

- 1 показатели надежности и безотказности;
- 2 показатели сохраняемости и ремонтпригодности;
- 3 показатели назначения (показатели боевого применения);
- 4 эргономические показатели, которые целесообразно разделить на подгруппы гигиенических показателей; антропометрических показателей; физиологических показателей и психологических показателей.

Для оценки боевой конкурентоспособности предлагается использовать метод многомерных сравнений на основе евклидовых расстояний, с оценкой рейтинга сравниваемых образцов военной и специальной техники, находящейся у потенциального противника.

Уровень боевой конкурентоспособности при использовании указанного метода определяется путем сравнения оцениваемых показателей военной и специальной техники у потенциальных участников боевых действий по формуле:

$$K_{\delta} = \frac{R_{оци}}{R_{max}} ,$$

где R_{oc_i} - рейтинг оцениваемого образца ; R_{max} – рейтинг лучшего образца военной и специальной техники.

Таким образом, использование на практике предлагаемой автором методики будет способствовать формированию эффективной продуктовой стратегии предприятий оборонно-промышленного комплекса.

Список литературы:

1.Чернышева Г.Н., Головнева Т.И., Сафин А.М. Методы обоснования продуктовых инноваций на предприятиях ОПК //теоретический и научно-практический журнал «Организатор производства», 2013, № 3.- С. 81-86.

2.Чернышева Г.Н. , Астахов С.И. Факторы конкурентоспособности авиационной техники // Летательные аппараты. Сб. статей по материалам докладов XXII межвузовской н-пр. конференции «ПЕРСПЕКТИВА –2012» (17-18 апреля 2012 года) , часть 2 .- С.95-102.

Чмелёва М.В.

Тарасенко Л.М., к.э.н., проф.

Макеевский экономико-гуманитарный институт

ПОВЫШЕНИЕ КАЧЕСТВА ТРУДА НА ОСНОВАНИИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТАРИФНОЙ СИСТЕМЫ ОПЛАТЫ ТРУДА

Заработная плата является важнейшим стимулом к высокопроизводительному труду и росту производства. Социально-экономические преобразования, связанные с переходом к рыночной системе хозяйствования, привели к кризису трудовой мотивации и существенным переменам в организации заработной платы. Возникли противоречия между официальным рыночным статусом рабочей силы и нерыночными способами оплаты труда. Появились многочисленные проблемы в организации заработной платы. Существующие системы стимулирования труда показали свою неэффективность в действующих рыночных условиях хозяйствования.

Минимальная заработная плата, устанавливаемая в законодательном порядке, утрачивает свою функцию простого воспроизводства рабочей силы. В настоящее время она используется в основном для расчета личных платежей и социальных выплат. Переход к тарифному урегулированию труда на основе социального партнерства в полном объеме имеет существенные пробелы.

Тарифная часть заработной платы выполняет мотивирующую и стимулирующую функцию. Она стимулирует выполнение работ большей сложности, ответственности, интенсивности. В связи с этим, удельный вес тарифной части должен составлять до 75-80% заработка.

Переменной частью тарифной системы на предприятиях являются разные доплаты и надбавки, которые зависят от производственных условий. Условия

внедрения и размерах надбавок, доплат, вознаграждений и других поощрительных, компенсационных и гарантийных выплат, устанавливаются в коллективном договоре предприятия с соблюдением норм и гарантий, предусмотренных законодательством, генеральными и отраслевыми (региональными) соглашениями. Применения доплат и надбавок и их размеры ограничиваются экономической и социальной целесообразными и финансовыми возможностями предприятия.

С целью усовершенствования действующей тарифной системы необходимо рассмотреть вопрос о формировании единых унифицированных условий оплаты труда для всех категорий работников на основе создания единой тарифной сетки, внедрения бестарифной системы оплаты труда. При этой системе заработок работника полностью зависит от конечных результатов работы трудового коллектива, то есть ее можно применять в таких коллективах, которые несут ответственность за результаты своей деятельности, включая и предприятия угледобывающей отрасли.

На угольных предприятиях существуют проблемы организации материального стимулирования труда, что свидетельствует о несовершенстве современной политики мотивации персонала и потребности ее реформирования, главный из которых интеграция интересов и целей работников с интересами и целями предприятия.

Сегодня, после развала СССР и многих лет либеральных реформ, очевиден интерес к советскому опыту хозяйствования, стахановскому, изотовскому наследию, чтобы извлечь новые этапы из героической летописи стахановского движения, приобрести опыт борьбы за восстановление сильной, процветающей страны.

Успешная реализация планов развития экономики сопряжена с последовательным проведением в жизнь принципа материальной заинтересованности работников в высоких результатах производства на основе надлежащей организации учета и оплаты их труда.

Определяющей формой распределения по труду является заработная плата – вознаграждение в деньгах, выплачиваемое рабочим и служащим за их труд в соответствии с его количеством и качеством по заранее установленным нормам.

Управление заработной платой – одно из важных составляющих социальной политики. Зарботная плата является основным источником формирования доходов трудящихся, повышения их благосостояния и вместе с тем, это весьма действенное средство влияния на производительность и качество труда, а значит, и на развитие производства. В этой связи, для более полного использования производственного потенциала хозяйственных систем приобретает усиление зависимости уровня оплаты труда каждого работника от его личного вклада и от конечных результатов деятельности коллектива.

В организации заработной платы все большую роль должны играть сами трудовые коллективы, которые вправе принимать участие в решении вопросов использования полученной экономии фонда заработной платы от сокращения численности персонала, для стимулирования работников, выполняющих больший объем работы по сравнению с нормами, вносить предложения о совершенствовании оплаты труда, участвовать в определении порядка премирования работников и другое.

Список литературы:

1. Закон «Об оплате труда» Донецкой Народной Республики от 06 марта 2015 года (Постановление Народного Совета ДНР №1-78П-НС).
2. Гришнова, О.А. «Экономика труда и социально-трудовых отношений» / О.А. Гришнова. – К., 2006. – с. 169 – 215.
3. Жуков, А.Л. Регулирование заработной платы: современные тенденции и пути реформирования: Монография / А.Л. Жуков (гл. 1-7), Д.В. Хабарова (гл. 7). — М.: ИД «АТиСО», 2014. – 30 с.
4. Мазманова, Б.Г. Управление оплатой труда. / Б.Г. Мазманова. – М.: Финансы и статистика, 2003.
5. Рожков, А. А. Организационно-экономический механизм создания новых рабочих мест в условиях реструктуризации угольной промышленности / А.А. Рожков, С.С. Резниченко, О.А. Корчак. – Уголь. 2003. – № 3.
6. Савицкая, Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия. / Г.В. Савицкая. – М.: ИНФРА-М, 2007.
7. Смит, А. Исследование о природе и причинах богатства народов. / А. Смитт. – СПб., 2001.

Шаумаров С.С., к.т.н.

Ташкентский институт инженеров железнодорожного транспорта

ИНФОРМАЦИОННО-ТЕХНИЧЕСКАЯ ДИАГНОСТИКА ТЕХНИЧЕСКОГО СОСТОЯНИЯ ЭКСПЛУАТИРУЕМЫХ ЗДАНИЙ

Здания в процессе эксплуатации подвергаются воздействию агрессивных сред природного и техногенного характера, в результате действия которых происходят изменения первоначальных свойств материалов конструкций и инженерного оборудования зданий, и, как следствие, эксплуатационные показатели здания (тепловой и влажностный режимы) становятся критическими.

Для того чтобы не допустить преждевременного износа строения, представляющего собой большую материальную ценность, необходима реализация сложного комплекса организационных и технических мер по надзору, уходу и всем видам его ремонта, что, в свою очередь, связано с

большими материальными затратами. Эффективность эксплуатации здания и ее экономичность зависят от многих факторов, в частности в значительной мере от профессиональной подготовки лиц, ее осуществляющих, от их умения построить ее на научной основе. В настоящее время, к сожалению, зачастую еще осуществляется субъективный (визуальный) контроль технического состояния сооружений и, исходя из этого, определяется время и объем ремонтных работ.

Среди отечественных ученых нам неизвестны работы, направленные на разработку системы мониторинга технического состояния зданий. В работах же российских ученых Ю.А.Табунщикова, В. М. Ильинского, А. Л. Лыкова, Г. Л. Осипова, Э. В. Сазонова и др., несмотря на очевидную их актуальность, также нельзя отметить детальную проработанность вопросов, связанных с прогнозированием изменений микроклимата помещений в результате старения материалов конструкций и элементов здания, хотя некоторый опыт по созданию мониторинга состояния жилищного фонда в России уже имеется [1].

Как показал анализ литературных источников, для планомерной и корректной диагностики технического состояния здания, проверки соответствия параметров его ограждающих конструкций действующим нормам, необходимо выполнение мониторинга строения по времени его эксплуатации. Однако при этом возникают серьезные трудности, связанные с издержками на этапе обстоятельного обследования здания для выявления степени его износа и ресурсов для восстановления отдельных его частей (отказов). Это обосновало необходимость поиска нами наиболее оптимальных подходов при создании базы данных физических параметров состояния эксплуатируемого здания для разрабатываемой системы мониторинга. И решение было найдено. Для этого нами был создан программный комплекс диагностики микроклимата помещений, как функции износа их ограждающих конструкций, теоретические основы которого изложены в [2].

Предлагаемая нами современная система мониторинга технического состояния здания, представлен на рисунке 1.

Рассмотрим подробнее составляющие мониторинга.

Информационная база, отражающая физический и моральный износ элементов зданий и его инженерного оборудования, является основой для разработки плана управления техническим состоянием здания. Мониторинг технического состояния зданий включает в себя обследования их элементов и, возможно, выборочное обследование отдельных конструкций и систем по запросам жильцов. Информация о результатах мониторинга, например, ежеквартально, вводится в информационно-аналитическую систему, фундаментом которой является выбранный вид СУБД (система управления базами данных). Корректировку баз данных, по-видимому, следует выполнять один раз в год. Разработанный, на основе данных мониторинга, план является руководящим документом управления техническим состоянием здания. В этот план органическим образом входят параметры, характеризующие техническое

состояние здания в целом, отдельных его элементов, стоимость необходимых затрат на доведение его до уровня нормативной эксплуатации.

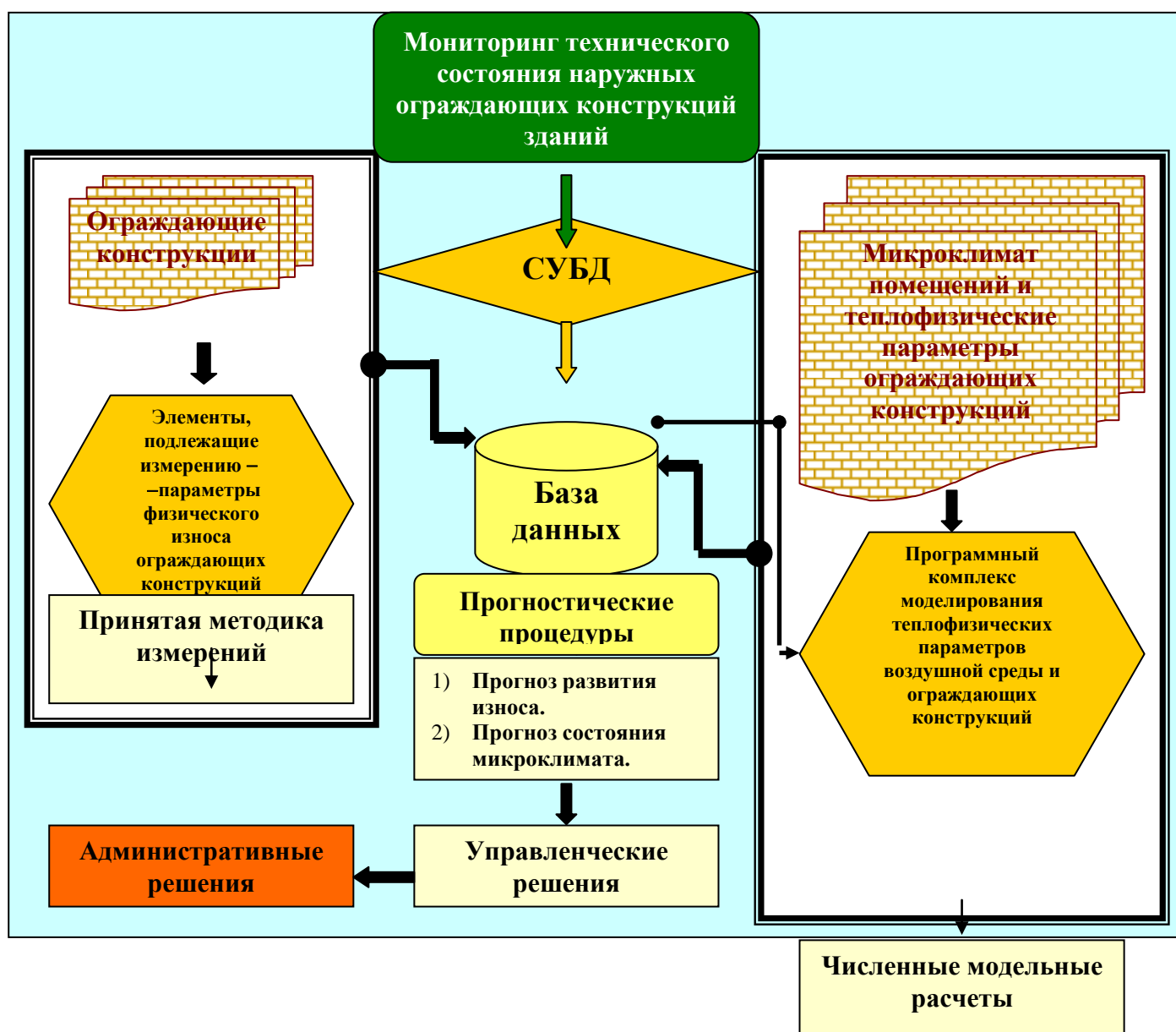


Рис.1. Составляющие мониторинга технического состояния здания

Прогноз развития износа осуществляется на основании тех или иных методов, например, на основе методики оценки надежности зданий по внешним признакам [3].

Постоянная часть мониторинга предполагает регулярный контроль над изменениями параметров внутренней среды помещений путем сравнения их с нормативными показателями. В рамках предлагаемой методологии мониторинга эта часть должна выполняться автоматизированным способом.

Непрерывно функционируемая часть мониторинга – данные о состоянии микроклимата эксплуатируемых зданий, используется для разработки

перспективных планов и различных оптимизационных моделей управления техническим состоянием зданий в целях повышения экономической и социальной эффективности капитальных ремонтов.

Рассмотренная содержательная часть мониторинга технического состояния зданий не вызывает никаких технических или иных трудностей в ее практической реализации, кроме одного пункта – «принятая методика измерений». Эта наиболее трудоемкая и экономически емкая составляющая, требующая для получения достоверных, репрезентативных данных объективизации процесса измерений.

В проблеме создания мониторинга состояния здания необходимо подчеркнуть важную роль разработанного программного комплекса диагностики микроклимата помещений, как функции износа их ограждающих конструкций. Его использования значительно сокращает количество измеряемых составляющих мониторинга, так как основные параметры, определяющие состояние микроклимата помещения (температура, воздухопроницаемость, воздухообмен и др.), являются выходными параметрами (результатами) выполнения численных процедур комплекса. Поэтому измерительная часть мониторинга значимо сокращается и просто пополняется в результате выполненных расчетов на ПЭВМ по конкретным данным диагностируемого здания о техническом состоянии его ограждающих конструкций. Очевидно, что использование указанного программного комплекса, в определенном смысле, оптимизирует процесс создания мониторинга состояния зданий.

Таким образом, в результате, оценка состояния элементов здания базируется на комплексной оценке результатов численных расчетов воздушной среды помещений и измерений отдельных конструкций здания (количество трещин, щелей, их параметры и пр.- степень износа конструкций), что и определяет системный комплексный мониторинг.

Список литературы:

1. Шеина С. Г. Стратегическое управление техническим состоянием жилого фонда муниципального образования // Особенности работ управляющих жилищно-коммунальным комплексом при выборе различных способов управления ее перспективы: II Всероссийская конференция. НП ЛСУ ЖКХ – Ростов на Дону, 2005.- С. 18-26.

2. Щипачева Е.В., Шаумаров С.С. Современный подход к оценке воздухопроницаемости наружных ограждений зданий // Вестник ТашИИТ. – Ташкент, 2009.- № 3/4

3. Добромыслов А. Н. Оценка надежности зданий и сооружений по внешним признакам. Справочное издание. – М. : Изд-во АСВ, 2004.- 72с.

Юлдашев Э.С., PhD

Государственный институт искусств и культуры Узбекистана

СПЕЦИФИКА И СТРОЕНИЕ ФЕНОМЕНА КРЕАТИВНАЯ ИНДУСТРИЯ

Креативная индустрия (creative industries, англ.) – это мощная и стремительно набирающая обороты сфера мирового медиапространства, которая играет довольно весомую роль в развитии экономики, принося многомиллиардные доходы. Так доля креативных индустрий в экономике США, КНР и Бразилии составляет более 10%. В Японии менее 10%, но правительство Японии, в отличие от других передовых стран не причисляет к локальным креативным индустриям (или культурному сектору экономики), например такую отрасль, как архитектура.

Развиваясь как часть современного общества, креативная индустрия формирует принципиально новые культурные ценности, расширяет разнообразие нестандартных идей и стратегий, стимулируя нетривиальные творческие решения. На сегодняшний день креативная индустрия, выходя за определенные рамки, находит широкое применение в следующих направлениях: кино, видео и медиа; ТВ и радио; исполнительские искусства и зрелища; музыка и звукозапись; гейм продукция; интернет-вещание; реклама; дизайн; фотография; программное обеспечение; визуальные искусства и галерейный бизнес. Согласно докладу Генеральной Ассамблеи ООН на 68-й сессии, подготовленному совместно Конференцией ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД), Программой развития ООН (ПРООН), Организацией Объединённых Наций по вопросам образования (ЮНЕСКО), Всемирной организацией интеллектуальной собственности (ВОИС) и Международным торговым центром, креативная индустрия как новая тенденция всемирного развития играет специфическую роль в стимулировании восстановления глобальной экономики и намного сильнее, чем традиционные индустрии. По Согласно Программе ЕС и Восточному партнерству «Культура и креативность» в данном творческом секторе лидируют области экранного искусства и зрелищно-исполнительской практики. По мнению Департамента культуры, СМИ и спорта Правительства Соединенного Королевства Великобритании, основой и движущей силой креативной индустрии в регионе является компания «прокатчик Ее Королевского Величества по звуковому прокату и инсталляциям» «RG Jones Sound Engineering Ltd». С учетом вышеизложенного, и в целях изучения сложившейся ситуации, считаем целесообразным, исследовать эту чрезвычайно важную тенденцию современности в условиях Узбекистана. Обретение Независимости и переход к рыночной экономике в Узбекистане, привели к созданию мощной креативной индустрии. Открывшиеся ЧП «Iosis Company», ГУП «Sian», холдинговая корпорация ООО «Tarona Konsert» и ООО «Tarona Records», ООО «Kamalov.Uz», медиа-холдинг ООО «Организационно-продюсерский центр Akfa Media», ООО «Eldorado

Production», ООО «Terra Group», ООО «Prime Media», ООО «Gamma Promotion», ООО «международный продюсерский центр Art Modern Music», ООО «Ястреб Light-Sound System», ННО «Национальная ассоциация электронных СМИ Республики Узбекистан», расширили менеджмент отечественного шоу-бизнеса и его исключительную универсальность. Итоги же 1-й специализированной выставки событий «EventExpo 2017» показали большие возможности и всё более растущий потенциал использования креативных технологий на «творческом» рынке современном Узбекистане.

Согласно данным комплексного исследования информационного агентства «InterMedia» регулярно проводящимся на территории СНГ с 1994 года, основной доход в государственный бюджет из 20 рассматриваемых сегментов индустрии приносят два сектора, кинематограф (прокат, плюс дотирование) и культурно-зрелищные мероприятия (концерты, спектакли, иные шоу представления). В настоящее время в соответствии разработанной по инициативе Президента Республики Узбекистан Ш.М.Мирзиёева Стратегии действий по пяти приоритетным направлениям развития Республики Узбекистан в 2017-2021 годах создан медийный центр «Media Hall НАЭСМИ» и молодежный мультимедийный телекомплекс «Бунедкор», эти интеграционные меры по дальнейшему развитию креативной индустрии были одобрены распоряжением главы государства. Для комфортной деятельности и развития креативных индустрий в мире создаются специализированные креативные зоны, такие как «Multimedia Cyberjaya Campus» (Королевство Малайзия), «Daedeok Innoopolis» (Республика Корея), «Winter Park» (США), «Kulim Hi-Tech Park» (Королевство Малайзия), «Парк высоких технологий» (Республика Беларусь) «Сколково» (Российская Федерация), «Иннополис» (Российская Федерация). По проекту указа Президента Республики Узбекистан Ш.М.Мирзиёева, предусмотрено создание на базе высокотехнологического недавно созданного кампуса Университета Инха в Ташкенте креативной зоны «Инновационный центр информационно-коммуникационных технологий». Данный шаг со стороны государства, способствует ускорению процедур дальнейшего развития успешных моделей мультимедийного преобразования, чрезвычайно необходимого для национального дохода финансовых инструментов, как ключевого фактора нового веяние времени. Суммируя вышесказанное отметим, что на сегодняшний день именно креативная индустрия довольно качественно обеспечивает постоянную связь между разными слоями социума. Надобно отойти от восприятия креатива как сугубо элитарной области. Мол креатив, то есть высокое творчество – это якобы вещь дорогая и эксклюзивная, а пользоваться ей могут только слои элиты. на самом деле, все совсем наоборот: креатив не является отдельным в стороне объектом для поглощения ресурсов социума, а скорее наоборот, он сам по себе буквально создает, связывает и охватывает всю социальную среду. И создавая гармонию выравнивает ее острые углы.

Секция 5: Современные проблемы правового регулирования общественных отношений (историко-государственный аспект, гражданско-правовой аспект, уголовно-правовой аспект)

Паршина А. А., к.ю.н., доц.
Ректор Ростовского института защиты предпринимателя

СОЦИАЛЬНОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО

Аннотация. В статье определяется статус социального предпринимательства как вида деятельности, направленного на решение социальных, культурных и экологических задач через реализацию интересов бизнеса в его многообразных формах в зависимости от социально-экономических и культурных условий, а также конкретных задач, которые ставит перед собой. Приводится авторская позиция том, что социальное предпринимательство все чаще рассматривается как бизнес-модель, а не организация. Анализируются проблемы развития социального предпринимательства, в Ростове-на-Дону и Ростовской области, являющегося одним из важнейших направлений в работе органов власти.

Ключевые слова: социальное предпринимательство, модели бизнес-структуры социальных предпринимателей, бизнес модель социального предпринимательства, объединенный поставщик социальных услуг, социально-образовательные проекты.

Введение. Научное изучение социального предпринимательства получило развитие в конце 90-х годов XX века. Обзор научных и информационных источников показал наличие разных подходов к объяснению и самого явления, и его возможных последствий. Однако социальное предпринимательство, как область исследования на этапе становления, характеризуется недостаточной определенностью содержания. В исследованиях социального предпринимательства все чаще рассматривается бизнес-модель, а не организация. Применение концепции бизнес-модели к изучению деятельности организаций позволяет понять процесс создания и присвоения прибыли, который именно в социальном предпринимательстве является наиболее сложным и противоречивым.

Социальное предпринимательство. *Актуальность данного исследования, с одной стороны, заключается в повышении значимости и роли социального предпринимательства во всем мире, а с другой стороны, в необходимости проведения эмпирического исследования для повышения уровня концептуализации и развития теории социального предпринимательства на региональном уровне.*

Степень научной разработанности проблемы. В научной литературе социальное предпринимательство понимается как средство создания

общественно значимых благ. Одним из спорных вопросов остается статус социального предпринимательства как самостоятельной области исследования и самостоятельного явления общественной и экономической деятельности наряду с деятельностью некоммерческих организаций, благотворительностью, социально ответственным поведением бизнеса, предпринимательством. Одной из главных отличительных черт социального предпринимательства является то, что оно стремится установить с клиентом долгосрочные партнерские отношения. Здесь самоцель не получение дохода, а решение социальной задачи. При этом социальное предпринимательство выступает в многообразных формах в зависимости от социально-экономических и культурных условий, а также конкретных задач, которые ставит перед собой.

Основополагающими работами в области социального предпринимательства принято считать результаты исследований таких ученых, как Дж. Виравардена, Р. Дарт, Г. Диз, И. Марти, Дж. С. Морт, Дж. Мэр, А. М. Передо, и С. Шейн. В России наибольший интерес для практиков представляют статьи и работы обзорного характера таких авторов как А. В. Барков, М. Л. Баталина, Ю. Е. Благов, Н. А. Восколович, Д. А. Гафарова, К. П. Егорова, Э. Ю. Есипова, О. А. Захарченко, Н. И. Зверева, Г. С. Изотова, Н. Ф. Кадол, И. В. Манахова, Т. Н. Мартынова и др.

Объект и предмет исследования. Объектом исследования является социальное предпринимательство в Ростовской области. Предметом исследования выступают бизнес-модели в социальном предпринимательстве.

Эмпирическую базу исследования составляют данные исследований, полученные автором в результате анализа сведений из первичных источников информации и вторичных источников информации (анализ отчетов и материалов компаний).

Научная новизна исследования заключается в выявлении основных бизнес-моделей в социальном предпринимательстве и определении особенностей их формирования, что позволяет более глубоко раскрыть суть социального предпринимательства в Ростовской области.

В настоящей статье автор придерживается следующего определения термина социального предпринимательства. *Социальное предпринимательство (social entrepreneurship)* - это вид деятельности, направленный на решение социальных, культурных и экологических задач через реализацию интересов бизнеса, обладающий ему определёнными признаками и занимающий свойственное ему место в общественно-экономической системе. Характерными чертами социального предпринимательства можно признать [1. с.4-5]:

- социальную миссию — принятие на себя необходимости создания и поддержания социальных благ, стремление к уменьшению социальных проблем;

- инновации — поиск новшеств, адаптацию и реализацию идей развития, уникальных методов работы;
- финансовую устойчивость и высокую степень ответственности за результаты ведения бизнеса;
- передачу полученных навыков, подходящих для других организаций.

Четкой классификации по видам деятельности в настоящее время не выявлено, однако если проанализировать, какие виды социального бизнеса запускаются сегодня, то можно выделить несколько бизнес моделей. Бизнес модель социального предпринимательства применима к разным направлениям деятельности, может быть реализована в широком спектре организаций и включает в себя самые разные направления — от сбора средств нуждающимся, до фермерских и ремесленных проектов, помогающих развитию собственного производства. В зависимости от экономических условий принято выделять три модели бизнес-структуры социальных предпринимателей[2].

- Основанные на чистой благотворительности. Вырученные средства направлены на реализацию цели — создание социальных ценностей.
- Гибридные некоммерческие. Прибыль делится на финансирование социального благополучия и реализацию экономического интересом бизнеса.
- Основанные на чистой коммерции. Все доходы делятся между акционерами и собственниками.

Нам представляется, что социальное предпринимательство — это удачный пример некоего симбиоза благотворительности и традиционного бизнеса. Благодаря ему решаются или смягчаются социальные проблемы, популяризируется благотворительность, стимулируется разработка и внедрение новых подходов к проработке бизнес-задач.

Социальное предпринимательство Правительства, бизнеса и некоммерческого сектора. Социальное предпринимательство в Ростове-на-Дону становится одним из важнейших направлений в работе городской Администрации и бизнес-структур на ближайшие годы. Именно такая форма сотрудничества бизнеса и власти приносит обоюдную пользу и является фундаментом экономического развития города, около 78 000 субъектов малого и среднего бизнеса осуществляют свою деятельность с общим годовым оборотом порядка 500 миллиардов рублей. С каждым годом доля социальных предприятий увеличивается, это приносит ощутимую поддержку в решении многих проблем, поэтому создаются максимально благоприятные условия для социально ориентированного бизнеса.

Уже реализуется городская программа «100 молодежных проектов Ростова-на-Дону» [3], в рамках которой власти берут на сопровождение социально ориентированные бизнес-проекты молодых предпринимателей. В их числе – проекты, связанные с развитием производства экологически чистых продуктов, спорта, центр психологии и развития детей.

Определённый интерес представляют предложения организации «Женщины бизнеса» о выработке критериев оценки социального предпринимательства и созданию Центра сертификации социальных предприятий. Ими же предложена идентификация социального предпринимателя, который добровольно должен публиковать свою социальную отчётность в интернете, более 70 процентов своих доходов получать от продажи товаров и услуг, не менее 65 процентов прибыли направлять на социальные или экологические цели.

Преимущества такого социального предприятия будут заключаться в том, что такие предприятия могут рассказать о своей социальной миссии широкой аудитории, найти новых клиентов и повысить свою финансовую устойчивость, в том числе и за счёт беспроцентных займов, которые можно получить через фонд «Наше будущее». Эти займы для предприятий, работающих до одного года, могут быть 500 тысяч рублей, если свыше года – от 500 тысяч до 10 миллионов рублей.

В 2016 году *Правительство Ростовской области совместно с Союзом «Торгово-промышленная палата Ростовской области» и Гарантийным фондом Ростовской области провело серию консультаций для социально ориентированного бизнеса.* Программа была предназначена для молодых социальных предпринимателей, желающих повысить уровень своей компетенции в сфере налогообложения, бухучета, финансирования, бизнес-планирования и господдержки[6].

Ростовским институтом защиты предпринимателя, совместно с Российским государственным социальным университетом, в июне 2016 года, была открыта дискуссионная площадка педагогов и работодателей «Новые компетенции, технологии и развитие методов подготовки менеджеров». В ходе научно-практической дискуссии каждый её участник сформулировал аргументированные предложения, направленные на улучшение процесса подготовки кадров для развития социального предпринимательства. Предложения были включены в практические рекомендации по совершенствованию подготовки кадров.

В августе 2016 года на площадке министерства труда и социального развития Ростовской области состоялась тематическая рабочая встреча по инициативе АНО «Ресурсный центр социального развития» и АНО «Слово Мудрости» в которой приняли участие более 20 некоммерческих организаций и представителей ведущих объединений предпринимателей региона (Ростовское областное отделение «ОПОРА России», Союз работодателей Ростовской области, Торгово-промышленная палата области), а также молодежные объединения. [4]. Обсуждены рекомендации Минтруда для дальнейшего совершенствования механизма привлечения НКО к оказанию услуг в сфере социального обслуживания граждан [5]. В результате обмена мнениями были согласованы меры по обеспечению доступа предпринимателей и СО

НКО (которые оказывают социально – бытовые (в том числе, клининговые услуги и услуги по организации питания), социально — медицинские, психологические, консультационные и юридические услуги, присмотр и уход за гражданами, трудоустройство, а также другие услуги в социальной сфере) к рынку социального обслуживания. Этот рынок достаточно ёмкий и привлекательный для предпринимательства поскольку в Ростовской области более 400 000 человек признаны нуждающимися в социальном обслуживании.

В Ростове-на-Дону приняты меры по созданию объединенного поставщика социальных услуг, который планирует работать на рынке социальных услуг. Поддержкой социального предпринимательства активно занимаются негосударственные организации. Так, с 2011 года Фонд региональных социальных программ «Наше будущее» проводит в Ростове «круглый стол» Всероссийского конкурса проектов «Социальный предприниматель». Все желающие подают заявки, потом составляют бизнес-планы и защищают свои проекты перед попечительским советом. Максимальная сумма, которую фонд может выдать, - 2 миллиона рублей на 5 лет с условием, что у предпринимателя есть 25% собственных средств от стоимости проекта. Социально-образовательные проекты Ростовского банка «Центр-инвест» охватывают всех участников образовательного и научного процессов — школьников, студентов, преподавателей и молодых специалистов. Банк «Центр-инвест» выращивает новое поколение клиентов и партнеров. В социально-образовательных проектах банка приняли участие 345 000 человек. Банк «Центр-инвест» инвестировал в социальную сферу 687 млн рублей. Этот банк в 2007 году стал учредителем фонда целевого капитала «Образование и наука ЮФО», который продолжил традицию поощрения лучших студентов, аспирантов, магистрантов. Также фонд вручает гранты лучшим молодым преподавателям. За эти годы в стипендиальном конкурсе банка «Центр-инвест» приняли участие более 20 тысяч студентов, победу одержали 3 100 человек.

С 2011 года банк «Центр-инвест» помогает молодым предпринимателям начать свое дело благодаря льготным кредитам и консультационной поддержке. Банк уже профинансировал 500 стартап-проектов на сумму 600 млн рублей.

В настоящее время на удовлетворение социальных потребностей жителей Ростовской области направлены усилия всех трех секторов: государства, бизнеса и некоммерческого сектора. Ни один из секторов не в состоянии удовлетворить их в одиночку, основываясь лишь на своих собственных возможностях. Соответственно, на повестке дня стоит изучение особенностей взаимосвязи и взаимодействия Правительства, бизнеса и некоммерческого сектора в решении социальных проблем

Список литературы:

1. Баталина М., Московская А., Тарадина Л. Обзор опыта и концепций социального предпринимательства с учетом возможностей его применения в

современной России. М. Институт управления социальными процессами ГУ-ВШЭ, 2007

2. Социальное предпринимательство. Электронный ресурс http://vsetreningi.ru/schools/socialnoe_predprinimatelstvo/

3. Постановление Администрации города Ростова-на-Дону от 15.01.2016 № 18 «О реестре «100 молодежных бизнес-проектов города Ростова-на-Дону». Электронный ресурс. <http://ростовбизнес.рф/uploads/static/постановление%2018.docx>

4. Сто губернаторских инвестиционных проектов. Электронный ресурс. <http://investrostov.ru/?q=ru/node/30>

5. Иванушкин Г. Минтруд торопит регионы с реализацией мер для доступа некоммерческих организаций на рынок социальных услуг. Электронный ресурс. <https://www.asi.org.ru/news/2016/11/16/mintrud-toropit-regiony-s-realizatsiej-mer-dlya-dostupa-nekommercheskih-organizatsij-na-rynok-sotsialnyh-uslug/>

6. Абдулазизова С.Л. Серия консультаций для социально-ориентированного бизнеса. Электронный ресурс. <http://www.tppro.ru/measures/3567.html>

Алимов Б.Х., к.и.н., доц.

Таджикский государственный университет, права, бизнеса и политики

ЦИВИЛИЗАЦИОННЫЕ АСПЕКТЫ ЕВРАЗИЙСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ

Развитие современных межгосударственных отношений и внешнеполитических связей происходит в условиях глобализации и регионализации интересов и проблем. Вызвано это во многом технологическим и промышленным ростом не только развитых стран, но, главным образом, активным выходом на авансцену так называемых развивающихся экономик.

С другой стороны, острота многочисленных кризисных явлений, отдельные из которых связаны с дальнейшим ростом нестабильности, углублением экономических и финансовых проблем требуют оперативной консолидации усилий стран для сохранения политической и финансово-экономической устойчивости на глобальном и региональном уровнях.

Кроме этого, постепенно набирает силу мощный процесс взаимопроникновения культур как следствие активного межцивилизационного взаимодействия и гуманитарного обмена. Это ведет к тому, что возрастающая мобильность населения стран и континентов, совершенствование коммуникационных средств и электронных видов связи существенно повышают роль и значение мягкой силы в сложных трансформационных движениях, происходящих в современном мире.

В итоге для обеспечения условий стабильного, предсказуемого развития, успешного разрешения постоянно возникающих проблем, создания безопасной и благоприятной среды для жизнедеятельности людей особую важность приобретает региональная интеграция, где главным мотивационным стрержнем выступает заинтересованность в поддержании мира, взаимовыгодного и всестороннего сотрудничества, основанного на уважении интересов и прав внешних партнеров.

Для Таджикистана, как и для других независимых государств на постсоветском пространстве, интеграция, на наш взгляд, жизненно необходима, поскольку в сложившихся условиях речь идет действительно о судьбе наших стран и народов. И поэтому вполне естественным является возникновение в последнее десятилетие в рамках СНГ таких интеграционных форматов, как Евразийское экономическое сообщество (ЕврАзЭС, 2000 г.), Таможенный союз (2010 г.), Единое экономическое пространство (2012 г.), продвижение к созданию Евразийского экономического союза [1]. Но продвижение в практическую плоскость идеи евразийской интеграции должно иметь и новые объективные предпосылки, которые определяются современными экономическими, политическими, этнокультурными процессами на постсоветском пространстве. И если еще в середине 90-х годов многими руководителями стран Содружества Независимых Государств и общественным мнением идея Евразийского союза воспринималась, в лучшем случае, как весьма отдаленная перспектива, то сейчас эта идея начинает приобретать видимые контуры в практике сотрудничества постсоветских государств. Заявив о желании создать в 2013 году Евразийский союз, Беларусь, Казахстан и Россия выступили с предложением разработки механизмов сотрудничества с Евросоюзом и другими странами [2]. Так, известно, что, о своей заинтересованности в присоединении к Таможенному союзу уже заявили Киргизия и Таджикистан [3].

На современное состояние и дальнейшее развитие интеграционных процессов в рамках СНГ на наш взгляд повлияют ряд обстоятельств и особенностей:

Во-первых существующая взаимозависимость между некоторыми странами бывшего СССР развивают диалог и отношение сотрудничества в рамках СНГ.

Во-вторых, наличие СНГ и сотрудничества между странами участниками даёт возможность организовать многостороннюю поддержку ряда акций как в региональном так и на международном уровне.

В-третьих, заинтересованность разных государств для развития многостороннего взаимодействия в рамках СНГ есть, но развивается по разному этому может быть пример наличие таких организаций как Таможенный союз, (Россия, Беларусь, Казахстан). ЕврАзЭС (Россия, Беларусь, Казахстан, Кыргызстан, Таджикистан)ОДКБ, ШОС и необходимо заметить, что

вопрос о принятии новых членов в состав этих организаций остаётся открытым.

Надо отметить, что названные проекты в целом успешно развиваются, несмотря на неизбежные трудности и проблемы

Среди экспертов, в том числе российских, распространено убеждение в том, что главным императивом интеграционных процессов на пространстве СНГ в течение всего постсоветского периода оставалась экономика. Экономика действительно является важным фактором интеграционного процесса. Но в то же время следует признать, что без глубоко укоренившихся в ходе длительной совместной истории культурных и общественных связей между народами объединительные тенденции вряд ли сохранились бы в трудные времена становления независимых государств, поиска ими своей ниши в изменяющейся системе международно-политических отношений.

Таким образом, интеграционные процессы, которые имеют высокий уровень общественной поддержки на постсоветском пространстве, являются непреложным фактом, с ним надо считаться и его надо учитывать партнерам. В то же время интеграционный процесс на постсоветском пространстве представляется конкретным выражением общемировой тенденции, связанной с регионализацией. Поэтому влияние на него внешних факторов, является безусловным, очевидным и очень важным.

Интеграционный процесс на постсоветском пространстве – это рассчитанный на перспективу проект формирования к 2020 году Евразийского союза. Его цель состоит в объединении потенциалов бывших советских республик, которые, являясь независимыми государствами и опираясь на исторически сложившиеся тесные производственные и культурно-гуманитарные связи, в новых условиях реализуют цели социально-экономического развития и повышения уровня жизни людей при сохранении гарантий национальной безопасности. Роль и место Республики Таджикистан в интеграционных процессах огромен и важен. Развивая межгосударственные отношения со странами постсоветского пространства Таджикистан поддерживает политику открытых дверей. Так, во взаимоотношениях с Россией нужно отметить, что двустороннее и многостороннее сотрудничество охватывает самый широкий спектр отношений как в деле укрепления мира и стабильности в Центрально-Азиатском регионе, а также в укреплении государственной границы с Афганистаном. Во взаимоотношениях особое внимание уделяется развитию торгово-экономического сотрудничества. Выражается во взаимоотношениях удовлетворение от успешного развития сотрудничества в сфере образования, науки, культуры, увеличением товарооборота и прямого сотрудничества между регионами Таджикистана и России.

По отношению сотрудничества с Казахстаном Президент Республики Таджикистан Эмомали Рахмон отметил « Мы убеждены, что многогранные

отношения Таджикистана и Казахстана и впредь останутся образцовым примером укрепления и развития регионального сотрудничества, будут служить подлинным интересам наших государств и их народов»^[4].

Вопросы сотрудничества с Кыргызстаном охватывают регионального сотрудничества в сферах энергетики горной промышленности, транспорта, которые имеют стратегическое значение для государств.

Евразийская интеграция является важным фактором и важнейшим аспектом этой интеграции отмечают эксперты, что это новая индустриализации страны с опорой на естественные конкурентные преимущества её экономического потенциала.

По мнению директора Института философии, политологии и праваим А.Баховадинова АН РТ Шамолова А.А Евразийская интеграция – неизбежный процесс, в который вовлечена и Таджикистан. тот факт, что этот процесс начался с экономической составляющей и продолжает развиваться в формате экономического диалога , он считает хорошим знаком , так как это говорит о том, что страны Евразии учатся цивилизационному диалогу, основанному на уважении, взаимопомощи, понимании экономических интересов друг друга [5].

Таким образом, создание условий для развития цивилизационных качеств является основным механизмом влияния евразийской интеграции на евразийскую цивилизацию и действует в следующих своих вариациях. Во-первых, евразийская интеграция, вовлекая в свои ряды страны СНГ, дает возможность евразийской цивилизации восстановить и сохранить свою территорию распространения, т. е. создает условия для обеспечения ее пространственной целостности [6].

Во-вторых, объединяя страны со схожей организацией жизни, она становится фактором, обуславливающим развитие системы общественных отношений, свойственных евразийской цивилизации, что существенно облегчает экономическое, социокультурное и политическое сотрудничество между вовлеченными в евразийскую интеграцию государствами. В-третьих, сближая народы со схожим менталитетом и культурой, евразийская интеграция благоприятствует восстановлению основных структурных элементов евразийской цивилизации. В-четвертых, евразийская интеграция, задает людям общую цель, а ориентированность народов на решение общей исторической задачи, как известно, является одной из главных особенностей евразийской цивилизации.

Список литературы:

1.Кулагин С.В. Эволюция концепции евразийства и перспективы ее реализации в международном сотрудничестве на постсоветском пространстве. - <http://www.hotdevil.ru/autoref/kulaginSV.html>

2.Международные отношения теории, конфликты, движения, организации.-М.,2007.-292.

3.Президент: слова, наполненные делами// Согдийская правда №39 от 17-сентября 2014года.

4.Таджикистан в контексте Евразийской интеграции//Согдийская правда №103 от 27-декабря 2014года.

5. Феляхов Р. Таможенный союз станет евразийским. Владимир Путин предлагает создать Евразийский союз 12.07.2011 - http://www.gazeta.ru/business/2011/07/12/kz_3693185.shtml

6.Чаусовский Ю. Россия агитирует за создание Евразийского союза <http://inotv.rt.com/2011-07-15/Integraciya-s-podtekstom->

Арпентьева М.Р., д.психол. н., доц.

Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского

ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ СООБЩЕСТВАМИ

В современном управлении все острее встает проблема соотношения и реализации прав и обязанностей человека в контексте проблем управления такими сложными системами, как сообщества. Показано, что интересубъективный подход к разрешению проблемных ситуаций направлен преимущественно на внешний консенсус, субъективный подход – на консенсус внутренний. Однако, ни тот, ни другой, невозможны друг без друга и друг друга предполагают, акцентируя разные аспекты единой реальности: субъективный подход дополняет подход интересубъективный. В модели интересубъективного управления (эвергетике) управление предполагает привлечение к решению непосредственно касающихся их проблем гетерогенных акторов, организуемых в ситуативные ассоциации. В рамках таких форм как переговоры и медиации, дискуссии и фокус-группы участники ситуативных ассоциаций, используя аргументированный дискурс, в процессе непосредственной коммуникаций двигаются в направлении достижения консенсуса и принятия общего, одобряемого всеми участниками обсуждения, решения. В модели субъективного или субъектного управления (самоуправления) ведущим моментом оказывается способность и готовность человека управлять самим собой: выстраивать свою позицию, поведение, понимание происходящего независимо от влияний окружающих и среды, опираясь на глубокое и разностороннее понимание самого себя, своей сущности как человека. Это своего рода умение договариваться с самим собой, находить и реализовывать оптимальное для себя самого решение, с учетом всех ограничений и возможностей, существующих вне и внутри себя. Субъективное управление по своей сути есть интроекция интересубъективного управления:

человек договаривается с другими людьми, ищет и находит консенсус, с собой и миром внутри себя, осознавая и аргументируя вероятные и желательные следствия каждого предпринятого шага, каждого поступка, будучи уверенным в его внутренней и внешней эффективности (эффективности и самоэффективности). Как и социальное самоуправление субъективное предполагает диалог ценностных позиций, пониманий себя и мира, моделей поведения, их гармонизацию, рефлексии и реализацию в процессе принятия решений и преобразования проблемы. Вместе с тем, этот подход дополняет коммуникативный фокус intersubjectивной модели более выраженными акцентами таких модусов диалога как социальная перцепция как «соприсутствие» и подтверждение и интеракции как взаимного преобразования голосов \ акторов. Этот подход позволяет дополнить описание intersubjectивного управления как со-творческого, паритетного, развивающего сообщество диалога в форме переговоров и дискуссий человека с человеком, в целях создания intersubjectивных смыслов (знаний и умения) и активизации «скрытых» знаний и умений акторов как членов ситуативной ассоциации, описанием этого управления как процесса взаимного осмысления самого себя и других акторов, трансформирующего, целенаправленного взаимо(воз)действия человека и мира, в ходе которого отбираются и реализуются наиболее оптимальные решения, удовлетворяющие как требованиям среды (решаемой ситуации и окружающего мира в целом), так и требованиям человека (как актора – члена ситуативной ассоциации и как субъекта жизнедеятельности в целом). При решении проблем акторы реализуют не только свои права, но и обязанности: аргументированный дискурс есть дискурс ответственный.

1. Intersubjectивная и субъективная модели управления: диалогичность и единство бытия

Intersubjectивный подход к разрешению проблемных ситуаций ориентируется в основном на внешний консенсус – консенсус относительно решения проблем внешнего, социального мира [1]. В достижении внешнего консенсуса перед людьми встает задача, связанная со 1) знанием и умением договариваться – приходить к общему пониманию ситуации и себя в ситуации; а также с обеспечивающими эти знания и умения 2) способностью и готовностью строить уважительные, включенные, развивающие, отношения – помогающие договариваться; 3) способностью и готовностью воздействовать на знания и умения окружающих. Субъективный подход к разрешению проблемных ситуаций ориентирован преимущественно на внутренний консенсус, гармонию отношений человека с самими собой [5]. Однако, ни внешний консенсус и intersubjectивный подход, ни внутренний консенсус и субъективный или интрасубъективный подход, невозможны друг без друга и друг друга предполагают, акцентируя разные аспекты единой реальности: субъективный подход дополняет подход intersubjectивный. В достижении

внутреннего консенсуса перед каждым актором встает задача, связанная с рядом моментов: 1) со способностью и готовностью воздействовать на знания и умения окружающих, опираясь на наличные или формирующиеся в процессе обсуждения знания и умения, среди которых 2) знания и умения «договариваться» с сами собой, достигать и удерживать в противостоянии с внешними и внутренними воздействиям состояние внутренней гармонии, оптимального для самого себя понимания ситуации и себя в ситуации; 3) способностью и готовностью строить уважительные, включенные, развивающие, отношения – помогающие договариваться с собой и миром.

Субъективное управление предполагает включение индивидом в свой внутренний мир позиций других людей, их осмысление, освоение, трансляцию как позиций в разной мере «своих», «собственных» и «чужих», «чуждых», и, в этом смысле, является производной от интересубъективного управления. Поэтому, с одной стороны, можно говорить о «субъективности» (как о неутраченной индивидуальности) в рамках «интерсубъективности»: понятие «подхода» здесь отражает лишь различие фокуса исследователя или практика, в сущности же речь идет о том, что субъективный подход может быть рассмотрен как компонент интересубъективного. Личность как диалог, как система присваиваемых и транслируемых отношений – связей между разными позициями, пониманиями, моделями поведения, по своей сути, – выступает как группа. С другой стороны, группа выступает как ««групповая личность», целостность. Для индивидуального субъекта эта целостность – признак здоровья и необходимость продуктивного и успешного функционирования и развития. Для группового субъекта ценностно-ориентационное единство, сходство миропониманий и самопониманий членов группы, включая процессы «группового мышления» и феномены «групповой идентичности», а также групповые ритуалы и нормы поведения – также свидетельство и условие продуктивного и успешного функционирования и развития. Другой вопрос – вопрос о том, насколько в современном мире группам и личностям удастся быть целостными, насколько диссенсус не превращается в повод для разрушения, войны, но становится поводом для диалога, исследования, выбора и подтверждения той или иной позиции, понимания и модели поведения и продуктивной трансформации внутреннего и внешнего мира субъекта / актора. Важным для обоих этих подходов является и значимость присутствия у акторов знаний и умений, позволяющих находить и удерживать оптимальную (для индивида или группы) ценностно-смысловую позицию, а также наличие знаний и умений, позволяющих строить развивать уважительно-паритетные, включенные – искренние и значимые – развивающие – отношения с окружающими индивида и группу как сложные системы «системами среды».

2. Системная модель управления: целостность и развитие бытия

Важнейшими моментами в этом процессе являются моменты, связанные с пониманием того, что взаимодействие сложных систем подчиняется не только

линейным, но, в основном, нелинейным закономерностям, и более «хаотично», чем упорядочено, в том числе:

1) сложные системы имеют свойство развиваться как самостоятельно (будучи отчасти изолированными), так и совместно (взаимосвязано), что проявляется в феноменах параллельности / параллелирования (отрабатывая определенные «циклы» трансформаций, естественным образом включенные в жизненный цикл систем);

2) сложные системы развиваются целенаправленно, и, вместе с тем, их развитие стадияльно и зависит от «стартовых состояний», а также состояний трансформаций – смысловых и транстерминаций – «точек невозрата», «точек поворота» (феномены гистерезиса и фрактальности). Таким образом, сложная система – это система имеющая не только настоящее, но и прошлое и будущее;

3) сложные системы обладают свойствами голографичности и эмерджентности: они включают подсистемы, функционирующие по единым принципам и обладающим единой структурой, они имеют сильные и слабые тенденции, которые могут быть оценены как таковые лишь в определенный момент времени в определенной точке пространства, в ином времени-пространстве слабые тенденции могут становиться сильными, а сильные – слабыми («эффект бабочки», эффекты «черного лебедя» (джокера) и другие эффекты значительного и определяющего влияния незначительных или маловероятных событий и факторов на состояние и развитие системы);

4) системы имеют несколько областей и порядков «равновесия», системы стремятся к состояниям равновесия, выбирая в каждый момент тот или иное возможное и оптимальное для данных внутренних и внешних условий состояние, системы содержат как области (относительной) упорядоченности, так и области (относительного) хаоса, управление системами и их развитие осуществляется за счет упорядочивающего воздействия на зоны хаоса и деструктурирующего воздействия на зоны порядка;

5) социальные системы организуются и существуют в рамках упорядочивающей взаимодействия культуры: культура создает рамки - предписания и рамки-запреты, содержит зоны жесткой упорядоченности, принуждения и насилия, и зоны хаоса, свободы и произвола. Развитие культуры связано с взаимодействием этих зон, выстраиванием гармоничного соотношения прав и обязанностей. Нарушение гармонии прав и обязанностей членов сообщества приводит к дестабилизации и разрушению системы, в том числе, изменениям «равновесных состояний» системы и изменениям силы и слабости трансформирующих систему факторов.

6) Интерсубъективное управление воссоздает социальную гармонию, возвращая людей к культуре построения взаимоотношений, учету рамок – запретов и рамок-предписаний человеческого взаимодействия в процессе принятия значимых для всех акторов решений. Субъективное управление также обращает внимание человека и группы на культуру взаимоотношений,

взаимную трансформацию и взаимное подтверждение людей, обращает внимание на необходимость учета и гармонизации системы их прав и обязанностей.

3. **Интерсубъективность человеческого бытия и интеграция подходов к организации и изучению управления:**

В.А. Виттих неоднократно подчеркивает, что эвергетика не является альтернативой, но дополнением традиционных, классических и неклассических моделей управления. На наш взгляд, она выполняет интегрирующую разные модели функцию. В рассматриваемых нами моделях по-разному выставлены акценты и описываются разные компоненты управления, однако, в любом случае, в рамках всех моделей управления главное действующее лицо – это актер или субъект, выполняющий познавательную-созидательную функцию в обществе и имеющий субъективную точку зрения на процессы, происходящие в нём, обнаруживающий и обладающий особой жизненной позицией, интересами (нуждами и желаниями), обменивающийся знаниями и умениями с другими актерами в процессе поиска решения [5]. Люди и группы как актеры оказываются в разных проблемных ситуациях, осознавая большую или меньшую дисгармоничность и проблемность внутри и вне себя, в разной мере понимая как найти и реализовать правильное решение. В сознании каждого актера, причастного к проблемной ситуации, происходит конституирование её смысла, которым актеры обмениваются, и, в процессе и по ходу обмена, воздействуют друг на друга и соприсутствуют, «свидетельствуя» бытие друг друга и принятие решений. Как только неоднородные актеры (поначалу индивидуально) начинают осознавать проблемную ситуацию, они приступают к коммуникативным действиям с тем, чтобы согласованно понять ситуацию, т.е. достигнуть взаимопонимания, а затем найти совместными усилиями устраивающее всех решение по её урегулированию. Поскольку каждый отдельный актер чаще всего не в состоянии понять всё или хотя бы «основное» многообразие смыслов ситуации, он должен воспринять от других то, чего не достаёт в его собственном опыте, а также активировать «скрытые» знания и умения, невостребованные жизнью ни у него самого, ни у других актеров. С этой целью организуется (или самоорганизуется) интерсубъективное сообщество, призванное сформировать общее смысловое пространство, способное и должное принять решение об оптимальном выходе применительно к данной ситуации. Участники интерсубъективного сообщества пытаются найти выход из ситуации, применяя различные формы диалога, включая диалог посреднический, направленный на гармонизацию отношений в группе и сообществе, к которому принадлежит группа; диалог рефлексивный, направленный на исследование смыслов происходящего путем обобщения смыслов всех участников группы; диалог преобразующий, направленный на трансформацию смыслов и поиск конкретных решений и осуществление

преобразований внутри и вне группы. В таких диалогах рождаются интересубъективные знания и умения, выступающие как продукт соглашения.

В эвергетике предполагается, что для достижения взаимопонимания акторами разрабатываются компоненты модели и технологии интересубъективного управления: осуществляется процедурное творчество, результаты которого – технологии и принципы взаимодействия – содействуют сближению их позиций и играют роль «интеграционной платформы», обеспечивающей продуктивное и эффективное соотнесение позиций, включая возникновение или активизацию новых и «скрытых» знаний и умений, возникновение параллельных процессов (синхроний).

В модели субъективного управления первичным является не столько «целенаправленное» построение отношений взаимопонимания, сколько «интеграционная платформа», в качестве которой и выступает сам субъект, обладающий высоко гармоничной, активно и «автоматически» воздействующей, гармонирующей и обращенной к нуждам человеческого существа, человечества, ценностно-смысловой позицией. Эта позиция «автоматически» определяет характер его «присутствия» в группе (гармонизирующий или дисгармонизирующий, отвергающий или подтверждающий) и воздействия на группу, а также особенности его понимания себя и других людей, конкретной проблемы и мир в целом, которые обнаруживаются и, подобно «лакмусовой бумаге» проявляют особенности пониманий, позиций и моделей поведения других людей. Группа сталкивается в каждом из своих акторов с определенной позицией и, в процессе конфронтации разрозненных первоначально интересов, нужд и желаний, диссенсусе, «проверяет» эту позицию на «прочность» и действенность: необходимость, продуктивность, нужность. Она рефлексивует основные смыслы и ценностей субъекта – их носителя, а также принимает решение о присоединении или неприсоединении к этим смыслам и ценностям, и, автоматически, ко всем иным ценностям и смыслам субъекта как носителя определенной картины мира, «ценностно-смыслового универсума». Она выбирает – сохранять диссенсус, различие, множественность, или перейти к консенсусу, единству, целостности. Если субъект, «говорящий себя» целостен, то шансы на принятие его позиции, понимания себя и мира, моделей общения очень высоки. И наоборот: «лоскутное сознание», «лоскутная религиозность», фрагментарны навыки общения и неадекватные ценностям и пониманию поведение («говорит одно, думает другое, делает третье») не вызывают стремления присоединиться.

Фактически, эти модели описывают одни и те же процессы с разных, взаимодополняющих сторон, позволяя интегрировать классическую теорию управления, утверждающую роль руководителя как субъекта управления, его возможности и ограничения, и пост-неклассическую модель управления, развиваемую эвергетикой как наиболее общую модель управления в целом. В любом случае, и групповое осмысление, и осмысление индивидуальное не

противоречат, но взаимно пересекаются: иначе не было бы консенсуса, обращенного ко всем, удовлетворяющего всех и предлагающего лучшее из существующих- нужное для всех участников – решение [6]. Консенсус, как отмечалось нами ранее, призван обеспечить наилучшее, признанное всеми участниками сообщества, решение, равный вклад всех участников в процесс принятия решения, поскольку они имеют одинаковую возможность внести или изъять предложение, дополнить его или трансформировать, наилучшие отношения в группе участников, которые стремятся к приемлемому для всех эффективному решению, используют компромисс и другие методы принятия консенсусных решений, стремясь к экономии ограниченных временных, финансовых и прочих ресурсов [7].

В современной науке и практике в рамках данных идей предложено несколько технологий и подходов, предполагающих с содержательной стороны ряд компонентов: восстановление утраченных / разрушенных связей между людьми, людьми и культурой, за счет обогащения человеческой жизни нравственными ценностями, ценностями культуры, возвращение к предписаниям и запретам общечеловеческой культуры и национальных культур, то есть процесс ресакрализации; нравственное развитие / совершенствование человека и сообщества как вклад в развитие культуры, сообщества, человечества, обогащение культуры за счет процессов индивидами и самореализации ее членов; трансформация содержания и формы отношений в сообществе: движение к ацефаличным сообществам, живущим по нравственным законам; восстановление национальных, родовых и семейных отношений на основе современных и традиционных представлений о важности нравственной основы человеческой жизни. Это позволит гармонизировать потоки сепаратизма –отчуждения и единения – слияния народов и этносов, других социальных групп, освободит сообщества и человечество в целом от ставшей нормативной ситуации предательства себя и своего народа: отсутствие государственных рамок существования этносов и народов снимет вопрос сепарации и позволит народам и отдельным индивидам осознать свободу и важность самоопределения, а также выбор социального служения и взаимопомощи как оптимального выбора, позволяющего и обществу, и человеку развиваться и помогать развиваться друг другу, получать подтверждение и поддержку жизни друг друга – как значимых, нефиктивных, целостных процессов (феноменов).

Субъективное управление по своей сути есть интроекция интересубъективного управления: человек договаривается с другими людьми, ищет и находит консенсус, с собой и миром внутри себя, осознавая и аргументируя вероятные и желательные следствия каждого предпринятого шага, каждого поступка, будучи уверенным в его внутренней и внешней эффективности (эффективности и самоэффективности). Как и социальное самоуправление субъективное предполагает диалог ценностных позиций,

пониманий себя и мира, моделей поведения, их гармонизацию, рефлекссию и реализацию в процессе принятия решений и преобразования проблемы. Вместе с тем, этот подход дополняет коммуникативный фокус intersubjective модели более выраженными акцентами таких модусов диалога как социальная перцепция как «соприсутствие» и подтверждение и интеракции как взаимного преобразования голосов \ акторов. Он дополняет его описанием управления как процесса взаимного осмысления самого себя и других акторов, трансформирующего, целенаправленного взаимного(воз)действия человека и мира, в ходе которого отбираются и реализуются наиболее оптимальные решения, удовлетворяющие как требованиям среды (решаемой ситуации и окружающего мира в целом), так и требованиям человека (как актора – члена ситуативной ассоциации и как субъекта жизнедеятельности в целом). При решении проблем акторы реализуют не только свои права, но и обязанности: аргументированный дискурс есть дискурс ответственный.

Список литературы:

1. Vittikh V.A. Introduction to the theory of intersubjective management // Group Decision and Negotiation – 2015. Issue 1, Vol. 24. – P. 67-95.
2. Виттих В.А. Проблемы эвергетики // Проблемы управления. – 2014. – № 4. – С. 69 – 71.
3. Vittikh V.A. Evolution of ideas on management processes in the society: from cybernetics to evergetics // Group Decision and Negotiation – 2015. Issue 5, Vol. 24. – P. 825 – 832.
4. Vittikh V.A. Evergetics: science of intersubjective management processes in everyday life // Int. J. Management Concepts and Philosophy – 2016. Vol. 9(2). P. 63-72.
5. Адлер А. Понять природу человека. – СПб: Академ. проект, 1997. – 254с.
6. Hartnett T. Consensus-Oriented Decision Making. – Gabriola Island, BC, Canada: New Society Publishers. 2011. – 340 p.
7. Арпентьева М.Р., Моисеева, Т.В. Переговоры как intersubjective технология // Онтология проектирования. – 2017. – №1. – С.102-114.

Ахмадуллина А.С.

Ибрагимова Г.М., доц. э. н.

Стерлитамакский Филиал Башкирского Государственного Университета

СИСТЕМА ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА НАРУШЕНИЕ НАЛОГОВОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ. ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ НАЛОГОВЫХ САНКЦИЙ

Налоги представляют собой обязательные, индивидуально безвозмездные платежи, взимаемые с организаций и физических лиц в форме

отчуждения принадлежащих им на праве собственности, хозяйственного ведения или оперативного управления денежных средств в целях финансового обеспечения деятельности государства и (или) муниципальных образований [1].

В последнее время наибольшую актуальность набирают вопросы наложения налоговых санкций за налоговые правонарушения, так как зависимость государственного бюджета от налоговых поступлений очень велика.

Налоги являются основным источником дохода государства, а нарушение налогового законодательства, в частности сокрытие доходов, уклонения от уплаты налогов, приводит к сокращению налоговых поступлений в государственную казну, что в значительной мере отражается на экономическом состоянии государства. Поэтому совершенствование налогового законодательства и системы ответственности за его нарушение, повышение эффективности применения налоговых санкций является одной из главных задач, которые стоят перед государством.

Основанием для наступления налоговой ответственности является налоговое правонарушение.

В соответствии со ст. 106 НК РФ налоговым правонарушением признается виновно совершенное противоправное (в нарушение законодательства о налогах и сборах) деяние (действие или бездействие) налогоплательщика, налогового агента и иных лиц, за которое НК РФ установлена ответственность [1].

Состав правонарушения - это условия, закрепленные в законе, при наступлении которых деяние участника налоговых правоотношений признается налоговым правонарушением, и к такому лицу могут быть применены санкции.

Элементы состава налогового правонарушения – это объект, объективная сторона и субъект, субъективная сторона.

В соответствии с законодательством о налогах и сборах должностные лица и граждане, виновные в нарушении законодательства о налогах и сборах, привлекаются в установленном порядке кроме как к налоговой ответственности также к административной и уголовной. В Российской Федерации могут быть использованы различные виды ответственности. Например, лишение свободы, которое регулируется только УК РФ, административный штраф или административный арест, согласно КоАП РФ, в случае нарушения работником организации трудовой или служебной дисциплины применяется дисциплинарная ответственность, регулируемая нормами ТК РФ и т.д. Примеры некоторых видов ответственности по НК РФ и ответственности должностных лиц по КоАП РФ за налоговые правонарушения:

1. Нарушение налогоплательщиком срока подачи заявления о постановке на учет в налоговом органе. Ответственность по НК РФ 10 тыс.

рублей, ответственность должностных лиц по КоАП РФ – от 500 до 1000 рублей.

2. Ведение деятельности организацией или индивидуальным предпринимателем без постановки на учет в налоговом органе. Ответственность по НК РФ – 10 процентов от доходов, полученных в течение указанного времени в результате такой деятельности, но не менее 40 тысяч руб., ответственность должностных лиц по КоАП РФ – от 2000 до 3000 руб.

3. Непредставление в установленный законодательством о налогах и сборах срок налоговой декларации в налоговый орган по месту учета. Ответственность по НК РФ – 5% не уплаченной в установленный законодательством о налогах и сборах срок суммы налога, подлежащей уплате (доплате) на основании налоговой декларации, за каждый полный или неполный месяц со дня, установленного для ее представления, но не более 30% указанной суммы и не менее 1 000 руб., ответственность должностных лиц по КоАП РФ – от 300 до 500 руб.

4. Неявка (уклонение от явки) без уважительных причин лица, вызываемого по делу о налоговом правонарушении в качестве свидетеля, ответственность по НК РФ – 1 тыс. рублей и т.д. [1].

В соответствии со статьей 114 НК РФ налоговая санкция является мерой ответственности за совершение налогового правонарушения. Налоговые санкции устанавливаются и применяются в виде денежных взысканий (штрафов) в размерах, предусмотренных главами 16 и 18 НК РФ. При совершении одним лицом двух и более налоговых правонарушений налоговые санкции взыскиваются за каждое правонарушение в отдельности без поглощения менее строгой санкции более строгой. Сумма штрафа, взыскиваемого с налогоплательщика, плательщика сбора или налогового агента за налоговое правонарушение, повлекшее задолженность по налогу (сбору), подлежит перечислению со счетов соответственно налогоплательщика, плательщика сбора или налогового агента только после перечисления в полном объеме этой суммы задолженности и соответствующих пеней в очередности, установленной гражданским законодательством Российской Федерации. При этом размер штрафа может, как увеличиваться, так и уменьшаться при наличии определенных обстоятельств. Общая тенденция в сфере выявления налоговых преступлений такова, что все показатели, характеризующие налоговую преступность, начиная с 2010 года ежегодно сокращались в среднем на треть. Наибольшее падение было зафиксировано в 2011 году, когда общее количество зарегистрированных и расследованных налоговых преступлений сократилось на 46%, то есть практически наполовину. Так, в 2011 году было зарегистрировано 3367 налоговых преступлений (-47,2% к 2010 году). При этом предварительно расследовано 3187 налоговых преступлений (-46,8%), направлено в суд 956 уголовных дел, то есть 39% от предварительно расследованных, общее сокращение по сравнению с 2010 годом

составило 36,8%. Выявлено 3239 лиц, совершивших налоговые преступления (– 45,5%) [2]. Это произошло в результате действия Федерального закона от 29.12.09 № 383-ФЗ, в соответствии с которым в шесть раз были подняты пороги крупного и особо крупного размера сумм уклонения, введен специальный случай освобождения от уголовной ответственности. Также с 1 января 2011 года разорвана единая правоохранительная цепочка — от выявления налогового преступления до его расследования и направления в суд, ведь с этого момента подследственность перешла к Следственному комитету РФ.

Таблица 1 – Динамика налоговой задолженности перед бюджетной системой РФ, млрд р. [4]

Вид задолженности	01.01.2013	01.01.2014	01.01.2015	Темп роста	
				2014/2013	2015/ 2014
Совокупная задолженность перед бюджетной системой РФ (включая пени и налоговые санкции), всего	1155,2	1181,5	1155,2	102,28	97,77
В том числе: неурегулированная задолженность	583,2	640,6	643,4	109,84	100,44
не подлежащая взысканию налоговыми органами	572,0	540,9	511,8	94,56	94,62
Отсроченная, реструктурированная задолженность	18,8	18,5	18,0	98,40	97,30
Взыскиваемая судебными приставами	164,8	166,3	145,0	100,91	87,19
Приостановленная к взысканию по решению суда или вышестоящего налогового органа	54,3	55,3	55,6	101,84	100,54
Приостановленная к взысканию по банкротству	326,7	288,9	284,4	88,43	98,44
Задолженность, невозможная к взысканию (подлежит списанию налоговыми органами)	11,0	14,7	11,4	133,64	77,55

За последние 2,5 года из 1957 лиц, осужденных по налоговым составам, только 73 получили незначительные сроки лишения свободы, и то только потому, что не захотели возместить государству ущерб, не сотрудничали со следствием, а напротив, предпринимали шаги по сокрытию следов

преступления, разрушению доказательственной базы и т. д. В общей массе мер наказания за налоговые преступления превалирует штраф — 51,3%, на втором месте идет условное наказание — 42,3%. Совсем незначительные показатели по исправительным работам и лишению права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью — менее 1%, оправдано судами 2,35% лиц [3]. Рассмотрим задолженность по налогам и сборам, пеням и налоговым санкциям в бюджетную систему Российской Федерации за 2013 – 2015 гг. (см. табл.1.).

Если рассматривать налоговые правонарушения с экономической стороны, то из статистических данных видно, что задолженность по налогам и сборам, пеням и налоговым санкциям за 2014 г. возросла на 2,28 %, а за 2015 г. ее объем сократился на 2,23 % (100% - 97,77%). При этом тенденцию к росту имеют неурегулированная задолженность (9,84% и 0,44 % соответственно), приостановленная к взысканию по решению суда или вышестоящего налогового органа (1,84% и 0,54 % соответственно) и задолженность, невозможная к взысканию, т.е. подлежащая списанию налоговыми органами (33,6 % в 2014 году). Из приведенных данных видно, что имеется негативная тенденция к росту неурегулированной налоговой задолженности.

Таким образом, можно сказать, что на сегодняшний день система ответственности за нарушение налогового законодательства является не столь эффективной, как видно из статистических данных. Вследствие чего результатом является возникновение налоговых правонарушений. При этом ответственность за налоговые правонарушения в основном сводится к штрафам или условным наказаниям. По данным статистики зафиксирован небольшой процент применения уголовной ответственности, именно лишения свободы, за налоговые правонарушения. Поэтому как одним из путей решения данной проблемы является ужесточение мер ответственности за нарушение налогового законодательства по примеру американского подхода, где ответственность за нарушение налогового законодательства очень жёсткая.

Список литературы:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 28.12.2016).
2. [Электронный ресурс]/ Режим доступа: свободный. – [Адрес]:<http://www.garant.ru/article/510431/>.
3. Электронный журнал «Российский налоговый курьер». [Электронный ресурс]/ Режим доступа: свободный. – [Адрес]: <http://www.rnk.ru/article/194149-po-statistike-nakazaniy-za-nalogovye-prestupleniya-prevaliruet-shtraf-513-na-vtorom-meste>.
4. Отчеты о задолженности по налогам и сборам, пеням и налоговым санкциям – форма: №4-НМ. [Электронный ресурс]. Режим доступа: URL: https://www.nalog.ru/rn48/related_activities/statistics_and_analytics/forms/.

Ахмедова З. А., доц.
Меликова Д. М.

Дагестанский государственный университет

НАСЛЕДСТВЕННОЕ ПРАВООТНОШЕНИЕ: ТЕОРЕТИКО-ПРАВОВОЙ АСПЕКТ

Ключевые слова: правоотношение, наследство, наследственное правоотношение.

Обращаясь к определению самого гражданского правоотношения, следует отметить, что в цивилистике существует огромное количество определений гражданского правоотношения. Это объясняется тем, что «правоотношение - одна из наиболее глубоких и сложных абстракций, характеризующих правовую форму общественной жизни в целом». В связи с этим, следует отметить, что данной работе за основу взята точка зрения Е.А. Суханова, который полагает, что **гражданское правоотношение** – это юридическая связь равных, имущественно и организационно обособленных субъектов имущественных и неимущественных отношений, выражающаяся в наличии у них субъективных прав и обязанностей, обеспеченных возможностью применения к их нарушителям государственно-принудительных мер имущественного характера.

Исходя из изложенного определения перейдём к формулированию понятия «наследственное правоотношение».

Интересную дефиницию наследственного правоотношения предлагает Ю.Ф.Беспалов. Под наследственным правоотношением, по его мнению, следует понимать комплекс юридических связей, основанных на нормах наследственного права, носящего межотраслевой характер, возникающих между завещателем, наследниками и другими лицами по поводу реализации наследственных прав, содержание которых составляют права и обязанности завещателя, наследников и других лиц.

О.В.Кутузов же, предлагая авторское понятие наследственного правоотношения, вообще не указывает на субъектов определяемой правовой связи: «...наследственные правоотношения можно определить как гарантированные государством и урегулированные нормами гражданского и иных отраслей права имущественные и личные неимущественные отношения, которые возникают в день открытия наследства на основании завещания или закона».

Ю.Б. Гонгало определяет наследственное правоотношение как гражданско-правовое отношение, которое складывается по поводу наследственной массы, участник которого (наследник) наделен субъективным правом наследования в целях осуществления перехода прав и обязанностей умершего лица (наследодателя) к его правопреемнику (наследнику).

По нашему мнению, наследственное правоотношение представляет собой юридическую связь по поводу открытия и принятия наследства, а также совершения других действий, связанных с приобретением наследства, урегулированная нормами наследственного права.

Список литературы:

1. Гражданское право. Том 1/Под ред. Е.А.Суханова.- М.: ВолтерсКлувер, 2004.
2. Беспалов Ю.Ф. Указ.соч.
3. Кутузов О.В. Наследование по завещанию: анализ правовой теории и практики. Дис.к.ю.н. М.,2005

Буждежан А.В., к.и.н.

Макеевский экономико-гуманитарный институт

ЗАКОНОДАТЕЛЬНАЯ БАЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ РЕФОРМЫ 1965 Г. В ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Экономическая реформа второй половины 1960-х гг., которую иногда называют по имени ее инициатора «косыгинской», занимает особое место в послевоенной советской истории. Тем не менее, различные ее аспекты, в частности особенности, ход реализации, результаты в промышленности остаются слабо изученными в историографии. Последние годы не принесли серьезного прогресса в этом направлении. Так, авторы недавно вышедшего фундаментального исследования, посвященного экономической истории Украины, осветив реформу 1965 г. в сельском хозяйстве, практически даже не упомянули о реформе в промышленности [1]. Внимания требует и рассмотрение законодательной базы реформы, несмотря на то, что отдельные исследователи в свое время затрагивали эту тематику в более широком контексте [2].

К середине 60-х гг. XX в. нарастают негативные тенденции в экономике, сокращаются темпы роста производства и производительности труда, с трудностями сталкивается внедрение на предприятиях достижений научно-технического прогресса. Усложняли ситуацию постоянные реорганизации управленческой структуры. После отстранения Н. Хрущева от власти в октябре 1964 г., союзное руководство попыталось переломить негативные тенденции в экономике путем реформирования, включавшего возвращение к отраслевому руководству промышленностью и широкое применение экономических методов стимулирования.

Решение о проведении реформы в промышленности было принято на сентябрьском (1965 г.) пленуме ЦК КПСС. В постановлении пленума ЦК

КПСС от 29 сентября 1965 г. «Об улучшении управления промышленностью, совершенствовании планирования и усилении экономического стимулирования промышленного производства», подчеркивалось, что существовавшая на тот момент организационная структура управления, методы планирования и экономического стимулирования не соответствовали современным условиям, а серьезным недостатком в руководстве промышленностью, является преобладание административных методов над экономическими. В постановлении признавалось целесообразным улучшить использование таких экономических рычагов, как прибыль, цена, премия, кредит [3].

Первым шагом, получившим свое законодательное закрепление, стало изменение структуры управления. Совместное постановление ЦК КПСС и Совета Министров СССР «Об улучшении управления промышленностью» (30 сентября 1965 г.) признало ошибочным переход от отраслевого к территориальному принципу управления промышленностью. В постановлении отмечалось, что результатом реорганизации управления промышленностью 1957 г. стало ослабление руководства отраслями промышленности, а произошедшее позднее укрупнение совнархозов, создание республиканских совнархозов не изменило ситуацию. Выполняя партийные решения, 2 октября 1965 г. Верховный Совет СССР принял закон «Об изменении управления промышленностью и преобразовании некоторых других органов управления промышленностью», в соответствии с которым упразднялись совнархозы и образовывались союзно-республиканские отраслевые министерства, Государственный комитет СССР по материально-техническому снабжению, Государственный плановый комитет СССР был преобразован в союзно-республиканский Государственный плановый комитет Совета Министров СССР.

Положения реформы, касавшиеся улучшения использования экономических методов регулирования, получили свою конкретизацию в совместном постановлении ЦК КПСС и Совета Министров СССР от 4 октября 1965 г. «О совершенствовании планирования и усилении экономического стимулирования промышленного производства», а также подготовленном на его основе «Положении о социалистическом государственном производственном предприятии», которое было утверждено Советом Министров СССР 4 октября 1965 г. [4].

В соответствии с названными документами, на предприятиях вводился полный хозяйственный расчет, деятельность предприятий должна была оцениваться по реализованной продукции, полученной прибыли и по выполнению заданий по поставкам важнейших видов продукции, оплата труда работников промышленности ставилась в зависимость от общих итогов работы предприятий, в основу экономических отношений между предприятиями ставился принцип взаимной материальной ответственности. Согласно постановлению, предприятиям должны были утверждаться вышестоящими

организациями лишь следующие плановые показатели: общий объем реализуемой продукции, важнейшие виды продукции, общий фонд заработной платы, общая сумма прибыли и рентабельность, платежи в бюджет и ассигнования из бюджета, общий объем централизованных капитальных вложений, ввод в действие основных фондов и производственных мощностей за счет централизованных капитальных вложений, задания по освоению новых видов продукции и по внедрению новых технологических процессов, комплексной механизации и автоматизации производства, имеющих особо важное значение для развития отрасли, объем поставок предприятию сырья, материалов и оборудования, распределяемых вышестоящей организацией (п. 4). Большое значение имел запрет на внесение частых изменений в уже утвержденные планы (п.7).

Постановление устанавливало, что в распоряжении предприятий за счет прибыли создаются фонды материального поощрения, социально-культурных мероприятий и жилищного строительства, развития производства (п. 13). Средства фонда материального поощрения предназначались для премирования работников предприятий (п. 14.), фонда социально-культурных мероприятий и жилищного строительства – для строительства и капитального ремонта жилых домов и культурно-бытовых учреждений, улучшения культурно-бытового обслуживания работников (п.15), фонда развития производства – для финансирования вложений по внедрению новой техники, другие мероприятия по развитию производства (п.16). Предусматривалось, что сверхплановые убытки, допущенные предприятиями по собственной вине, должны возмещаться самими предприятиями (п.20). Усилению заинтересованности работников в результатах своего труда служили введение выплат работникам за улучшение общих годовых итогов работы предприятия, а также повышение доли премий в зарплате (п. 25). Постановление предусматривало введение в 1967-1968 гг. новых оптовых цен на продукцию промышленности, которые должны были сменить старые, введенные еще в 1955 г. В рамках реформы была предпринята попытка дать новый импульс развитию социалистического соревнования, в котором на тот момент преобладал формализм. Решению этой задачи было посвящено постановление Совета Министров СССР и ВЦСПС «О дальнейшем развитии социалистического соревнования в связи с перестройкой управления промышленностью» (22 января 1966 г.). 8 апреля 1966 г. XXIII съезд КПСС утвердил «Директивы по пятилетнему плану развития народного хозяйства СССР на 1966-1970 гг.» [5]. В течение восьмой пятилетки предполагалось увеличить объем промышленного производства на 47-50%, в том числе производство товаров группы «А» – на 49-52%, а группы «Б» – на 43-46%. Таким образом, в условиях реформы сохранялся курс на опережающее развитие производства средств производства, однако предусматривался и значительный рост производства предметов потребления, что должно было улучшить ситуацию с обеспечением населения товарами. В директивах

ставились задачи повысить производительность труда в течение пяти лет на 33-35%, снизить себестоимость продукции, повысить уровень специализации и кооперирования предприятий.

Таким образом, во второй половине 1960-х гг. была предпринята попытка, не меняя в целом сложившуюся в СССР командно-административную систему, реформировать экономику на основе широкого использования экономических методов стимулирования. Принятые в 1965-1966 гг. законодательные акты определяли основные положения реформы. Однако уже в начале 70-х гг. партийно-советское руководство фактически отказалось от дальнейшего проведения реформы.

Список литературы:

1. Економічна історія України / Баран В.Д., Баран В.К., Бунятян К.П. та ін. – К.: Ніка-Центр, 2011. – Т.2. – 608 с.
2. Веденеев Ю.А. Организационные реформы государственного управления промышленностью в СССР. Историко-правовое исследование (1957-1987 гг.) / Ю.А. Веденеев. – М.: Наука, 1990. – 256 с.
3. Об улучшении управления промышленностью, совершенствовании планирования и усилении экономического стимулирования промышленного производства. Постановление пленума ЦК КПСС от 29 сентября 1965 г. // Решения партии и правительства по хозяйственным вопросам. – М.: Политиздат, 1968. – Т. 5. – С. 640-645.
4. О совершенствовании планирования и усилении экономического стимулирования промышленного производства. Постановление ЦК КПСС и Совета Министров СССР от 4 октября 1965 г. // Решения партии и правительства по хозяйственным вопросам. – Т. 5. – М.: Политиздат, 1968. – Т. 5. – С. 658-685; Положение о социалистическом государственном производственном предприятии. Утверждено Советом Министров СССР 4 октября 1965 г. // Там же. – С. 691-716.
5. Директивы XXIII съезда КПСС по пятилетнему плану развития народного хозяйства СССР на 1966-1970 гг. Утверждены 8 апреля 1966 г. // КПСС в резолюциях и решениях съездов, конференций и пленумов ЦК. – Т. 11. – М.: Политиздат, 1986. – С. 30-86.

Васильева В.Ю.

Ярмак А. М., к.ю.н.

Донецкий Национальный Университет

ПРИЗНАНИЕ ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА ПОТЕРПЕВШИМ В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ

Определение потерпевшего, закрепленное законодателем в ст. 49 УПК Украины дает повод задать вопрос – только ли физическое или и юридическое

лицо может быть признано потерпевшим в уголовном процессе? Это связано с тем, что в данной статье УПК Украины используется такой термин как «лицо».

Дискуссии по этому вопросу в научной литературе ведется уже довольно долго, причем сторонников как одной, так и другой позиции, вполне достаточно. Так, М.С. Строгович без сомнений утверждал, что потерпевшим по действующему законодательству «может быть как физическое лицо – гражданин, так и юридическое лицо – организация, предприятие, учреждение». Разделяет эту позицию и Л.Д. Кокорев.

Сторонники же точки зрения, заключающейся в том, что юридическое лицо не может быть признано потерпевшим, считают, также своё утверждение бесспорным. Так, например, А. Экмекчи, анализируя содержание ст.49 УПК Украины, пишет: «Очевидно, что законодатель в данном случае имеет в виду не юридическое, а физическое лицо». Н.Я. Калашникова очень кратко обосновывает свое утверждение, указывая о том, что: «Основы признают потерпевшим не учреждение, предприятие или организацию, а гражданина, живого человека, способного ощущать не только материальные невзгоды, но и моральные и физические страдания». [1, с. 47]. В.М.Савицким была сделана попытка путем текстуального анализа отстоять свою точку зрения о невозможности признания юридических лиц потерпевшими. Он пишет, «что, указанными в статье правами обладает только гражданин, признанный потерпевшим от преступления».[2] Рассматриваемое предписание закона на самом деле допускает толкование, предложенное В.М. Савицким, однако, не видится правильным.

Дело в том, что текстуально в ч. 2 ст. 49 УПК Украины гражданину, признанному потерпевшим от преступления, непосредственно предоставлено лишь право давать показания (понятно что, таким правом не может обладать юридическое лицо). Другими правами - представлять доказательства, заявлять ходатайства и др. - указанная норма права наделяет потерпевшего и его представителя (представитель потерпевшего не может давать показаний). Поэтому проанализировав ч. 2 ст. 49 УПК Украины мы можем сделать вывод, в соответствии с которым указанное в законе, что гражданин, признанный потерпевшим от преступления, вправе давать показания по делу, означает, что лишь он, будучи физическим лицом, является носителем данного права. Другие же права, указанные в ч. 2 ст. 49 УПК Украины, могут осуществляться как физическими, так и юридическими лицами, признанными в установленном порядке потерпевшими.[3] следовательно, формулировка данной нормы закона не однозначна и не исключает признания потерпевшим юридического лица.

Однако, считается, что для того чтоб дать правильный ответ на вопрос о возможности участия в уголовном процессе юридического лица в качестве потерпевшего не является достаточным анализа одних лишь правовых норм, касающихся процессуальных прав, которые предоставлены законом лицу, признанному потерпевшим. Необходимо выяснить - может ли возникнуть в

реальной жизни обстоятельства, являющиеся основанием для признания юридического лица потерпевшим. То есть, возможно ли причинение юридическому лицу одного или нескольких видов вреда, которые указаны в ч. 1 ст. 49 УПК Украины, а также необходимы ли юридическому лицу для защиты своих интересов права, предоставленные уголовно-процессуальным законодательством потерпевшему?

Так, причинение физического вреда юридическому лицу невозможно, т.к. он может быть причинен лишь человеку, являющемуся биологическим существом. Также, не вызывает сомнений и то, что моральный вред юридическому лицу причинен быть не может. Данный вид вреда применяется только к физическим лицам, поскольку лишь им свойственно страдать и переживать. Остается имущественный вред.

Ни у кого из ученых не возникает сомнений в возможности причинения имущественного вреда юридическому лицу. Спорным остаётся видение, в каком процессуальном статусе должно быть привлечено юридическое лицо: как потерпевший или как гражданским истец. Самое интересное заключается в том, что сторонники последнего варианта ответа на данный вопрос в своих рассуждениях используют термин «потерпевший» по отношению к юридическому лицу. Например, Р.Х. Ахметвалеев пишет: «...хулиганские действия, наряду с нарушением общественного спокойствия и правил общежития, сопровождаются зачастую нанесением побоев, оскорблений отдельным лицам, истреблением имущества учреждений, организаций и частных лиц. Потерпевшими в этих случаях в зависимости от характера хулиганства будут отдельные граждане или же организации». При этом авторы таких работ, признавая возможность причинения имущественного вреда как физическому, так и юридическому лицу, ничем не обосновывая свои суждения, утверждают, что гражданин в таких случаях участвует в качестве потерпевшего и гражданского истца, а юридическое лицо только в качестве гражданского истца.

Противники допуска юридического лица к участию в уголовном процессе в качестве потерпевшего считают, что для защиты его имущественных прав, нарушенных преступным посягательством, достаточно прав, предоставляемых законом гражданскому истцу. При этом они указывая на то, что «Потерпевший гражданин, как правило, терпит от преступления не только имущественный, но одновременно моральный вред, поэтому для защиты интересов ему предоставляются в уголовном процессе более широкие права, чем юридическому лицу». Если оценивать ситуацию с этой позиции, то в случае, когда гражданину преступлением причинен только имущественный вред, для защиты своих нарушенных прав ему будет достаточно объема процессуальных правомочий, предоставленных гражданскому истцу, и нет необходимости признавать его потерпевшим. Все это противоречит самой сути участия

потерпевшего в уголовном процессе, нормам процессуального закона, регламентирующего основания и порядок признания лица потерпевшим.

В ст. 49 УПК Украины дан исчерпывающий перечень оснований для признания лица потерпевшим, причем достаточно всего лишь одного из перечисленных видов вреда для участия лица в процессе в качестве потерпевшего. Согласия потерпевшего на участие в процессе не требуется. Как следует из ст. 50 УПК Украины лицо приобретает статус гражданского истца только в случае предъявления гражданского иска. Необходимо учитывать, что гражданский истец появляется в уголовном процессе намного позже, нежели потерпевший. Это связано с тем, что для составления иска требуется некоторое время, а возможно и юридическая помощь. В случае совершения, например, кражи в какой-либо большой организации очень часто необходимо проведение инвентаризации для точного установления объема похищенного. Все это длительное время лишает гражданского истца возможности использовать свои процессуальные права.

Основная проблема заключается в том, что в соответствии с данными статистики, юридические лица более чем в три раза чаще подают иски о возмещении имущественного вреда уже в судебном заседании. Из этого следует, что они значительно реже привлекаются к участию на предварительном следствии, то есть не участвуют в уголовном процессе в течение этого периода ни в качестве потерпевших, ни в качестве гражданских истцов. Это соответственно лишает их возможности воспользоваться предусмотренными законом процессуальными правами и отстаивать на следствии свои интересы, совершая действия, направленные на установление фактов, позволяющих более надежно защитить эти интересы и которые способствуют достижению целей уголовного процесса в целом.

На практике расследования уголовных дел о преступлениях, в результате которых имущественный вред был причинён юридическим лицам, идет по пути признания их потерпевшими в уголовном процессе.

О наличии оснований для признания потерпевшими юридических лиц говорит и уголовный закон, определяющий ответственность за преступления, последствиями которых является причинение вреда только юридическим лицам. Например, ч. 2 ст. 181 УК ДНР устанавливает ответственность за «неправомерный отказ в государственной регистрации индивидуального предпринимателя или юридического лица либо уклонение от их регистрации, неправомерный отказ в выдаче специального разрешения (лицензии) на осуществление определенной деятельности либо уклонение от его выдачи, ограничение прав и законных интересов индивидуального предпринимателя или юридического лица в зависимости от организационно-правовой формы, а равно, незаконное ограничение самостоятельности либо иное незаконное вмешательство в деятельность индивидуального предпринимателя или юридического лица, если эти деяния совершены должностными лицами с

использованием своего служебного положения, в нарушение вступившего в законную силу судебного акта, а равно причинившее крупный ущерб».[3] Следовательно, существуют преступления, в результате совершения которых может быть причинён вреда юридическим лицам.

Анализируя теорию и сложившуюся практику по исследуемой теме, следует отметить, что вопросы признания юридического лица потерпевшим в уголовном процессе имеют актуальность на сегодняшний день. Однако однозначные выводы, основываясь только на нормах уголовного процессуального закона сделать невозможно.

Так, ч. 1 ст. 13 Конституции Донецкой Народной Республики предусматривает равенство всех перед законом и судом. К примеру, если у гражданина будет похищено принадлежащее ему имущество, то он, безусловно, будет признан потерпевшим в уголовном процессе. Если же лицо, воспользовавшись своим правом на участие в экономической деятельности, зарегистрируется как частный предприниматель без образования юридического лица, то в случае совершения в отношении него преступления, никаких проблем с приобретением процессуального статуса потерпевшего у него также не возникнет. Почему же тогда в случае создания гражданином или группой граждан для осуществления экономической деятельности юридического лица, например, общества с ограниченной ответственностью, процессуальный вопрос привлечения образовавшегося субъекта в качестве потерпевшего в научной литературе вызывает неоднозначную позицию? Здесь видится правильной судебная практика, а также практика органов предварительного расследования, которые в случае совершения преступления в отношении юридических лиц выносят постановления о признании их потерпевшими, а в случае заявления ими требований о возмещении материального вреда, – и гражданскими истцами по уголовному делу. Такая практика не является надуманной, а исходит из положений ч. 1 ст. 39, ст. 45 Конституции Донецкой Народной Республики, устанавливающих государственные гарантии для судебной защиты прав и свобод каждого лица, охраны и защиты прав потерпевшего от преступных посягательств. Иная же позиция будет являться, во-первых, дискриминационной по признаку формы участия граждан в экономической деятельности, что недопустимо, во-вторых, будет нарушать положения ч. 1 ст. 49 УПК Украины которые предусматривают, что потерпевшим признаётся лицо, не только, которому причинён преступлением моральный и физический вред, но и имущественный.

Список литературы:

1. Танцеров, Максим Владимирович. - Потерпевший и его функция в уголовном процессе России: Дис. канд. юрид. наук : - Томск, 1999 177 с. РГБ ОД, 61:00-12/320-2 (2/7) // [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://lawbook.org.ua/aa/12.00.09/2016/03/19/030318013.doc.html#2>

2. Самитов М.Р. Производство по рассмотрению и разрешению гражданского иска в российском уголовном процессе: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Челябинск, 2006.

3. Уголовный кодекс Донецкой Народной Республики, принят Народным Советом Донецкой Народной Республики 19.08.2014 г. / Официальный сайт Народного Совета Донецкой народной Республики // [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://dnrsovetsu/zakonodatelnaya-deyatelnost/dokumenty-verhovnogo-soveta-dnr/ugolovnyj-kodeks-donetskoj-narodnoj-respubliki/>.

Гайбатова К. Д., доц.
Мамедова М. К., доц.

Дагестанский государственный университет

ПРАВО РЕБЕНКА НА ВЫРАЖЕНИЕ СВОЕГО МНЕНИЯ

Необходимость учета мнения при решении различных вопросов детей, достигших определенного возраста закреплена в законодательстве Российской Федерации, в частности в ст. 57 СК РФ. Закрепление в СК РФ данного права свидетельствует о том, что законодатель признает ребенка личностью, с мнением которой нужно считаться. Однако сводить данное право к решению исключительно семейных вопросов нельзя. Ряд законов Российской Федерации также содержит требование о необходимости учета мнения ребенка. Так, необходимосогласие ребенка в возрасте от 14 до 18 лет для приобретения или прекращения гражданства РФ (п. 2 ст. 9 Федерального закона от 31 мая 2002 г. N 62-ФЗ «О гражданстве Российской Федерации»); несовершеннолетние в возрасте старше 15 лет вправе дать добровольное информированное согласие на медицинское вмешательство или отказаться от этого вмешательства (ч. 2 ст. 24 Основ законодательства РФ об охране здоровья граждан от 22 июля 1993 г. N 5487-1); помещение нуждающегося в социальной реабилитации несовершеннолетнего в специализированное учреждение для несовершеннолетних, может быть осуществлено на основании личного заявления несовершеннолетнего или заявления его законных представителей, но с учетом мнения самого несовершеннолетнего, достигшего возраста 10 лет. Исключение составляют случаи, когда учет мнения несовершеннолетнего противоречит его интересам (п. 3 ст. 13 Федерального закона от 24 июня 1999 г. N 120-ФЗ «Об основах системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних»); запрещено вовлечение малолетних в религиозные объединения, а также обучение малолетних религии вопреки их воле и без согласия их родителей или лиц, их заменяющих (п. 5 ст. 3 Федерального закона от 26 сентября 1997 г. N 125-ФЗ «О свободе совести и религиозных объединениях»); инициирование дисциплинарного расследования

деятельности работников образовательных учреждений, нарушающих права несовершеннолетних воспитанников, может быть реализовано последними путем ходатайства об этом перед администрацией (п. 3 ст. 9 Федерального закона от 24 июля 1998 г. N 124-ФЗ «Об основных гарантиях прав ребенка в Российской Федерации»), что, по существу, есть выражение своих взглядов.

Безусловно, особе место занимает реализация права на выражение своего мнения при решении семейных вопросов. Данное право реализуется в следующих формах:

- ребенок вправе выражать свое мнение при решении в семье любого вопроса, затрагивающего его интересы;
- ребенок вправе быть заслушанным в ходе любого судебного или административного разбирательства;

Приведем пример из практики. В производстве Европейского суда по правам человека находилось дело по жалобе Д.Г. Ханамировой. Суть жалобы заключалась в неспособности органов власти обеспечить исполнение решения о передаче ей опеки над сыном и определении его места жительства с ней. Судебные приставы-исполнители и суды не проявили необходимого усердия и осмотрительности при рассмотрении просьб заявительницы о помощи. В данном случае, судебные приставы-исполнители должны совместно с представителем органа опеки и попечительства составить соответствующий план действий, который помог бы с наименьшими потрясениями для ребенка осуществить исполнение судебного решения по передаче ребенка другому родителю. Ребенку на момент рассмотрения дела в суде не исполнилось 10 лет, и национальные суды не придали значения мнению ребенка, хотя он был в состоянии сформулировать свои мысли, как того требует международное законодательство для реализации права ребенка на выражение своего мнения.

Таким образом, необходимо различать понятия "право ребенка на выражение своего мнения" и "право ребенка на учет своего мнения". Данное право выражается как в учете мнения ребенка при принятии семейных решений, так в иных, затрагивающих его интересы сферах. Исходя из вышеизложенного, еще раз хотим подчеркнуть необходимость заслушивания мнения ребенка на стадии исполнительного производства и в ходе рассмотрения дела в суде не только с предусмотренного семейным законодательством 10-летнего возраста, но и с того момента, когда он уже вполне способен четко сформулировать свою позицию по конкретному вопросу, а это происходит задолго до достижения ребенком указанного возраста. Эти меры необходимы, так как проволочки, которые неизбежно возникают в процессе исполнения решений подобного рода, негативно влияют на психическое состояние ребенка.

Список литературы:

1. Беспалов Ю.Ф. Семейно-правовое положение ребенка в Российской Федерации: монография. – 2-е изд., перераб и допол. – М.: Проспект, 2013.
2. Антокольская М.В. Семейное право: Учебник. -М.: Норма . Инфра-М, 2010.

Голикова А.Е.

Макеевский экономико-гуманитарный институт

ПРИБРЕТАТЕЛЬНАЯ ДАВНОСТЬ КАК СПОСОБ ПРИОБРЕТЕНИЯ ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ В ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ

Право собственности является неотъемлемым, центральным институтом любой правовой системы. В современный период, в условиях становления нового государства собственность имеет исключительное значение, поскольку она является базисом политических и экономических преобразований, новшеств, а так же важным источником демократии и важным условием построения правового государства.

Одним из способов приобретения права собственности на территории Донецкой Народной Республики является приобретательная давность, которая стала возможной с 01.01.2011 года. Однако, на практике приобретение права собственности по приобретательной давности значительно усложнено, а точнее практически невозможно, в связи с трудностями доказывания приобретения такого права в соответствии со всеми предусмотренными законом условиями. Принимая во внимание наличие вооруженного конфликта на территории Донецкой Народной Республики, следствиями которого являются миграция, возникновение многочисленного безхозного имущества, а также ненадлежащим образом оформленных сделок купли-продажи, действительность которых приходится доказывать в суде, признание права собственности по приобретательной давности становится более частым. Таким образом, выбранная тема становится актуальной для прогрессивно развивающейся Донецкой Народной Республики.

Приобретательная давность распространяется на случаи фактического, безтитульного владения чужим имуществом. Наличие у владельца какого-либо юридического титула (основания) владения, например, долгосрочного договора аренды, исключает действие приобретательной давности.[3]

Приобретательная давность как основание возникновения права собственности является сложным юридическим явлением, так как состоит из нескольких юридических фактов, без наличия которых основания для признания права собственности по давности владения отсутствуют.

Прежде всего, право собственности по давности владения возникает только на пригодное для владения имущество любой формы собственности, кроме имущества, которое было изъято из гражданского оборота.

Давность владения, чтобы быть основанием возникновения права собственности на недвижимое имущество, должна не только продолжаться в течение определенного времени, но и иметь определенную действующим законодательством смысловую нагрузку [4]. Принимая во внимание данный факт, целесообразно отметить правовые категории добросовестности, открытости и непрерывности владения, без которых, в соответствии с действующим на территории Донецкой Народной Республики гражданским кодексом, основания для того, чтобы владение могло трансформироваться в право собственности в соответствии со статьей 344 ГК отсутствуют.

В римском праве существовало правило, согласно которому, отсутствие добросовестности не является показателем или основанием приобретения права собственности по критерию давности.[3] В настоящее же время добросовестность является одним из основополагающих принципов гражданского законодательства (ст. 3 ГК).

В связи с тем, что эти понятия больше относятся к философской и этической категориям нежели к правовой, единого, всеобъемлющего определения данных понятий практически разработать невозможно, однако некоторые исходные положения, которые бы имела возможность использовать судебная практика, должны быть.

Согласно Постановлению Совета Министров Донецкой Народной Республики №9-1 от 02.06.2014г. «О применении Законов на территории ДНР в переходный период», а также Временному порядку осуществления гражданского судопроизводства, утвержденного Приказом Председателя Верховного Суда Донецкой Народной Республики от 09 января 2015 г. № 30Д до принятия Гражданского кодекса Донецкой Народной Республики действует Гражданский кодекс Украины (далее –ГК).[7,8]

В действующем законодательстве не указано, что именно следует понимать под таким термином, как добросовестность владения по приобретательной давности. Так, отсутствие правоустанавливающего документа еще не указывает на недобросовестность владельца. Требуется Судебная практика должна учитывать добросовестность только на момент передачи фактическому владельцу имущества (вещи), то есть на начальный момент, который будет включаться в полный срок давности владения, определенный законом. Для признания владельца добросовестным считаем достаточным, чтобы он не приобрел имущество преступным путем или способом, заведомо противоречащим основам правопорядка и нравственности. Исходным положением для дополнения значения понятия «добросовестности», по нашему мнению, можно взять критерии в отношении приобретателя (ст. 330 ГК), собственника (ст. 390 ГК), лица, изготовившего движимую вещь путем

переработки материала, ей не принадлежащего (ст. 332 ГК) и других (статьи 212, 1215 ГК). [4]

Бесспорную системную связь с критерием добросовестности владельца за давностью владения имеют положения ст. 388 ГК, согласно которым добросовестным приобретателем является лицо, которое не знало и не могло знать, что приобретает имущество у лица, не имеющего права его отчуждать. Конечно, имеется в виду позиция только лица, от которого получил имущество приобретатель, и при этом не требуется, чтобы приобретатель исследовал все предыдущие соглашения.[2]

Таким образом, лицо следует считать добросовестным в том случае, когда оно действует без умысла причинить вред другому лицу, а также не допускает легкомыслия или самоуверенности, или неосторожности по отношению к возможности причинить ущерб [4].

Следующим важным условием для приобретения права собственности на основании по приобретательной давности, согласно ст. 344 ГК, является открытость владения. Лицо должно обладать имуществом открыто, не скрывая факт владения, и доказывать это обстоятельство. В римском праве открытость владения за давностью должно было сочетаться с другой его характеристикой – владением вещью как своей. Указанное обстоятельство не является обстоятельством, которое должно доказываться специально истцами по правилам ст. 344 ГК, однако оно связано с четким пониманием открытости владения [1]. Это означает, что владелец не просто уполномочен, но обязан относиться к объекту владения как владелец, если он желает сохранить неоспоримый статус владельца за давностью, что позволяет ему после истечения установленного законом срока приобретательной давности фактически превратиться в собственника. Доказательствами отношения к имуществу в качестве его владельца могут быть, например, такие действия, как ремонт за свой счет, страхование имущества, передача имущества на хранение другим лицам и т. д. Вместе с тем сам по себе факт пользования имуществом не влечет за собой применения приобретательной давности. [4]

Что касается требования непрерывности, то оно отражает внутреннее отношение владельца к объекту своего владения, то есть желание владеть недвижимым имуществом непрерывно в установленный законом срок с целью приобретения права собственности на него.[1] Если будет установлено, что в течение данного срока владелец по собственной воле устранялся от фактического владения имуществом, он теряет право на приобретение права собственности. Чтобы стать основанием для приобретения права собственности, открытое и непрерывное владение недвижимым имуществом должно составлять в обычных случаях десять лет (ч. 1 ст. 344 ГК), и пятнадцать лет, если лицо владеет имуществом на основании договора, а владелец имущества не предъявил требований к его возврату (ч. 3 ст. 344 ГК) [6]. В тоже время в данной конструкции, как представляется, заложены определенные

противоречия. Например, в случае, если владелец имущества умер, а его наследники не знали о существовании договора, то сомнительным кажется приобретение права собственности по этому основанию. По нашему мнению, в обязанности стороны договора, которая претендует на имущество, необходимо вменить выяснение обстоятельств, которые являются основанием для невозможности предъявить требование на имущество, также претендент на имущество должен оповестить о своем намерении завладеть им всех заинтересованных участников данного правоотношения. Актуальным является вопрос, с какого момента отсчитывается этот срок, и вопрос о соотношении срока приобретательной давности со сроком исковой давности. В современной доктрине гражданского права существуют различные точки зрения на данный вопрос [3], но законодателем четко определено, что срок приобретательной давности начинается со времени истечения исковой давности по виндикационному требованию собственника после окончания срока договора (ч. 3 ст. 344 ГК). Таким образом, срок давности владения для лица, которое завладело имуществом на основании договора с его собственником, составляет 18 лет (15 лет – срок приобретательной давности + 3 года – срок исковой давности). Также в соответствии с ч. 4 ст. 344 ГК право собственности по приобретательной давности на недвижимое имущество приобретается по решению суда [5].

Таким образом, приобретательная давность представляет собой один из способов приобретения права собственности на недвижимое имущество, данный способ регулируется ст. 344 ГК. Условиями для приобретения права собственности на недвижимое имущество по указанному основанию является добросовестность владения, открытость владения, давность и непрерывность владения. Но данное право требует определенного уточнения с точки зрения его практической реализации. В первую очередь речь должна идти о необходимости усовершенствования порядка приобретения права собственности на недвижимое имущество, не затребованное в срок согласно договора. Эти уточнения способны сделать институт приобретательной давности более действенным, сам же порядок приобретения права собственности в этих случаях - более прозрачным и бесспорным, так как закрепление института приобретательной давности способствует устранению характерной нашему государству юридической неопределенности понятия фактического владения имуществом, ввести в хозяйственный оборот имущество, которое временно выбыло из него.

Список литературы:

1. Экспресс анализ законодательных и нормативных актов. - N 52 (834), 26 декабря 2011 г. - Подписной индекс 40783.

2. Головкин, О. Набувальна давність як спосіб набуття права власності на майно / О. Головкин // Вісн. Нац. акад. прокуратури України. – 2014. – № 3(36). – С. 42–48.

3. Підпригора, О. А. Римське право: підручник / О. А. Підпригора, Є. О. Харитонов. – К.: Юрінком Інтер, 2003. – 512 с. - [Електронний ресурс] – Режим доступу: <http://uch.pp.ua/zbook/pravo/rympr/rympravo-123.html>

4. Гузь, Є.Г. Набувальна давність к підстава виникнення права власності на рухоме майно в Україні. / Є.Г.Гузь. // Цивільне і господарське право - с. 48 54 - [електронний ресурс] – Режим доступу: <http://plaw.nlu.edu.ua/article/download/52403/48429>

5. Харитонов, Є. Проблемні питання набуття та припинення права власності за цивільним законодавством України / Є. Харитонов, О. Харитонova // Право України. — 2011. — № 5. – С. 60–68.

6. Цивільний кодекс України від 16.01.2003 р. - [електронний ресурс] – Режим доступу : <http://meget.kiev.ua/kodeks/grazdanskiy-kodeks/>

7. Временный порядок осуществления гражданского судопроизводства Утвержден Приказом Председателя Верховного Суда Донецкой Народной Республики от 09 января 2015 г. № 30Д http://vida.ucoz.ua/index/vremennuj_porjadok_osushhestvlenija_grazhdanskogo_sudoproizvodstva/0-144

8. Постановление Совета Министров ДНР №9-1 от 02.06.2014г. «О применении Законов на территории ДНР в переходный период» <http://gb-dnr.com/normativno-pravovye-akty/204/>

Кириякова Л.П.
ПГУ им. Т.Г. Шевченко

О ГАРАНТИЯХ И КОМПЕНСАЦИЯХ В ТРУДОВОМ ПРАВЕ

Труд-это не только умственная и физическая деятельность человека, направленная на получение определенных материальных или духовных благ, именуемых продуктом труда, но и главная основа общественного развития и поэтому право на свободу труда является важнейшим среди других прав граждан.

Реализация норм о гарантиях и компенсациях предполагает воплощение в действительность соответствующих источников трудового права. При этом переход от формального к материальному проявлению источников трудового права происходит именно через процесс их реализации, что определяет особую роль для субъектов трудовых отношений.

Правовая природа реализации норм о гарантиях и компенсациях, как отмечено, имеет процессуальную и материальную составляющие. Названная

особенность позволяет выделить способы и соответствующие им форм реализации норм о гарантиях и компенсациях.

Вопросу о формах реализации норм права уделялось много внимания, но единства мнений по нему в юридической науке не выработано. При этом в научном правоведении не прекращаются дискуссии по поводу количества и этимологического наименования форм реализации норм права. Однако в учебной литературе по характеру правореализующих действий обычно выделяют четыре основные формы реализации норм права: использование, исполнение, соблюдение и применение.

С точки зрения способов реализации норм права, ситуация выглядит иным образом. Лишь в немногих работах можно встретить упоминание о данном правовом явлении.

Так, некоторые ученые выделяют использование, исполнение и соблюдение в качестве форм реализации права.

Как видим, понимания «формы» и «способы» употребляются в данном случае в качестве синонимов. Однако такой подход, по мнению В.И.Симонова не совсем верным, поскольку значение указанных терминов, очевидно, различно.

Наряду с этим в научной литературе по общей теории права указано, что формами реализации различных видов норм являются: использование, исполнение, соблюдение, следование, ниторация. При этом правоприменение должно рассматриваться не как форма реализации, а как способ реализации норм права. Данное утверждение объясняется тем, что правоприменение осуществляется только в установленных законом случаях, когда подлежащая реализации норм права не может быть осуществлена без властного государственного вмешательства: в связи с этим компетентные органы начинают правоприменительных процесс (процедуру), в результате которого выносятся соответствующий акт, делающий возможным реализацию этой нормы. Сама же реализация нормы, как правило, осуществляется другими субъектами. По нашему мнению, отмеченные обстоятельства не позволяют признать применение норм права способом их реализации. Приведенные доводы лишь раскрывают некоторые особенности данного явления, тогда когда при исследовании форм и способов реализации норм права, в частности в гарантиях и компенсациях, необходимо, в первую очередь, исходить из содержания указанных терминов.

Вместе с этим названные подходы к изучению способов реализации норм права позволяют констатировать тот факт, что в качестве таковых могут выступать использование, исполнение, соблюдение и применение, которые рассматриваются в литературе и в качестве форм их реализации.

Таким образом, следует определить обстоятельства, доказанность которых позволит признать использование, исполнение, соблюдение и

применение способом или формой реализации норм права. Для достижения этой цели используем следующую аргументацию.

Толковый словарь русского языка определяет способ в качестве действия или системы действий, применяемых при исполнении какой-нибудь работы, при осуществлении чего-нибудь. Формой, в свою очередь, в нем названы внешний вид, видимость, установленный образец чего-нибудь.

Использование норм о гарантиях и компенсациях можно определить как действия, направленные на осуществление соответствующего права. Следовательно, использование работником права в данном случае будет выступать способом реализации норм о гарантиях и компенсациях. При этом очевидно, что совершение указанных действий не свидетельствует о реализации норм права в отношениях, составляющих предмет трудового права.

Исполнение норм права, в свою очередь, характеризуется тем, что субъекту для реализации своих прав необходимо совершать конкретные действия, прямо указанные в законе. Характерная черта данной формы – активное поведение участников отношений по совершению предписанных юридическими нормами действия.

Таким образом, под исполнением норм права общеправовая наука также понимает определенные действия субъекта. Данное обстоятельство позволяет сделать вывод о том, что исполнение норм о гарантиях и компенсациях представляют собой действия субъекта трудовых отношений по выполнению обязанностей, предусмотренными нормативными правовыми актами, содержащими нормы трудового права.

В этом случае исполнение норм регламентирующих предоставление гарантий и компенсаций, следует признать способом их реализации.

Вместе с этим материальное оформление совершенных участником названных отношений действий свидетельствует об исполнении норм о гарантиях и компенсациях как о форме их реализации. При этом его отсутствие не обеспечивает реализацию данных норм в отношениях, составляющих предмет трудового договора.

Основными участниками отношений по предоставлению гарантий и компенсаций – является работник и работодатель. В названных отношениях также могут участвовать и другие субъекты, определенные в локальных актах, коллективном договоре, соглашениях, трудовом договоре.

В свою очередь реализация норм о гарантиях и компенсациях происходит благодаря действиям (деятельности) субъектов - отношений, включенных в предмет трудового права, по осуществлению правил поведения, установленных нормами трудового права, в результате которых получают материальное определение их права и обязанности по поводу гарантий и компенсаций.

В большинстве случаев реализация норм о гарантиях и компенсациях затрагивает права и обязанности работника и работодателя. Необходимо

уделить отдельное внимание рассмотрению вопроса о правах и обязанностях работника и работодателя в отношении по предоставлению гарантий и компенсаций.

Как отмечено перечень гарантий и компенсаций работникам не является исчерпывающим. Данный факт, по мнению автора, свидетельствует о том, что показать реализацию норм о гарантиях и компенсациях в трудовых отношениях по каждому отдельному случаю их предоставления не представляется возможным.

Однако анализ норм о гарантиях и компенсациях позволит раскрыть способы и формы их реализации в отношениях, составляющих предмет трудового права, применительно к одному из видов гарантий и компенсаций. Небольшой интерес представляет исследование реализации норм о гарантиях и компенсациях с точки зрения способов предоставления данных явлений. Названная классификация позволяет выделить имущественные и неимущественные гарантии и компенсации, которые характерны и для иных видов. Реализация названных понятий в отношениях, составляющих предмет трудового права не будет идентичной.

Список литературы:

1. Реализация права на гарантии и компенсации: трудовая правовая сторона: монография/Симонов В.И. – М.: Инфра –М. 2013. – С. 58
2. Симонов В.И. Вопросы теории и практики реализации права на гарантии и компенсации в трудовых отношениях по новейшему законодательству //Трудовое право. – М.: Интел-Синтез,2008, № 10 (104). – С.46
3. Симонов В.И. Вопросы теории и практики реализации права на гарантии и компенсации в трудовых отношениях по новейшему законодательству //Трудовое право. – М.: Интел-Синтез,2008, № 10 (104). – С.37

Котович М.А.

Белорусский государственный экономический университет

К ВОПРОСУ О ФИРМЕННОМ НАИМЕНОВАНИИ КАК ОБЪЕКТЕ ГРАЖДАНСКИХ ПРАВ

Юридические лица испытывают необходимость в индивидуализации не только отдельных сторон или результатов своей деятельности, но и в общей индивидуализации как единого целого по нескольким причинам.

Потребность в индивидуализации юридического лица и результатов его деятельности обусловлена заинтересованностью самой организации как

участника гражданского оборота и защитой ее контрагентов, потребителей ее продукции (работ, услуг). Нельзя отрицать, что определенный интерес в вопросах индивидуализации есть и у государства [1, с. 37].

Основная *цель гражданско-правовой индивидуализации* – обособление юридического лица среди субъектов гражданских правоотношений. В то же время наименование организации, использование зарекомендовавших себя товарных знаков и наименований места происхождения товара служит и защите прав потребителей.

Под *гражданско-правовой индивидуализацией юридического лица и результатов его деятельности* понимается совокупность правовых норм, регулирующих отношения, возникающие между физическими, юридическими лицами и государством по поводу приобретения, использования, распоряжения и охраны средств индивидуализации юридического лица и результатов его деятельности.

Под *средствами индивидуализации* понимают определенные условные обозначения (словесные, изобразительные, объемные, звуковые, комбинированные и другие обозначения, знаки, символы), при помощи которых юридическое лицо выделяется среди массы остальных себе подобных. То же может быть отнесено и к результатам деятельности организаций.

Фирменное наименование является средством индивидуализации участников гражданского оборота, относится к объектам интеллектуальной собственности (являясь объектом права промышленной собственности) и, в свою очередь, к объектам гражданских прав.

Рассматривая белорусское гражданское законодательство в целом, необходимо отметить, что ни в одной норме не дается точного определения фирменного наименования, и это, несомненно, является существенным пробелом Гражданского кодекса Республики Беларусь (далее – ГК Республики Беларусь), хотя в правовой доктрине достаточно давно были выделены *основополагающие принципы* формирования данной категории: *истинность, исключительность и постоянство*.

Принцип истинности должен проявляться, во-первых, при указании на организационно-правовую форму юридического лица, его тип (например, государственное, частное) и профиль деятельности (например, производственное, научное и др.); а во-вторых, в запрете вносить в фирменное наименование обозначения, способные ввести в заблуждение третьи лица.

Принцип исключительности должен выражаться в том, что фирменное наименование не может быть тождественным или сходным до степени смешения с уже существующими.

Должная степень индивидуализации может быть обеспечена фирмой тогда, когда оно остается неизменным в течение всего времени существования. Это требование находит отражение в *принципе постоянства* [2, с. 782–783].

К фирменному наименованию предъявляется ряд требований. В соответствии с *принципом истинности* наименование юридического лица должно правдиво отражать правовое положение, т.е. содержать указание на организационно-правовую форму предприятия, в необходимых случаях на его тип, личность собственника. Указание на организационно-правовую форму юридического лица дает знать участникам оборота об основных признаках организации – является ли она коммерческой или некоммерческой, как строится ее ответственность и т.д. [3, с. 23].

Кроме того, фирменное наименование должно обладать отличительными признаками, которые не допускали бы смешения одной фирмы с другой, т.е. оно должно быть новым и отличимым от уже используемых. Фирменное наименование остается неизменным в течение всего времени, пока владеющее им юридическое лицо сохраняет свой организационно-правовой статус.

Выделяют *две части фирменного наименования: основную* (корпус фирменного наименования) и *вспомогательную* (произвольную). Корпус фирменного наименования содержит указание на организационно-правовую форму предприятия, его тип, личность собственника и т.д. Обязательное включение в наименование указания на характер деятельности установлено для тех юридических лиц, которые в силу закона должны обладать специальной правоспособностью. Соответственно в наименовании такого лица требуется указать специфичные виды деятельности – банковскую, страховую и т.д.

К корпусу фирменного наименования добавляется вспомогательная часть, элементы которой подразделяются на обязательные и факультативные. Обязательным добавлением является специальное наименование предприятия, его номер или иное обозначение, необходимое для отличия одних предприятий от других: обычно различные условные обозначения в виде оригинальных слов, имен собственных, географических названий и т.п. Другие добавления, включая сокращенные наименования фирмы, относятся к числу факультативных и могут включаться в фирму по усмотрению ее владельца.

Двумя основными функциями фирменного наименования являются:

- а) идентификационная – отличие одного юридического лица от другого;
- б) маркетинговая – реклама и продвижение товара (услуги).

Первая проявляется с момента государственной регистрации, вторая – когда юридическое лицо зарекомендовало себя на рынке. Впрочем, различные приемы недобросовестной коммерческой практики («мимикрия» под раскрытый бренд), а также вполне законные методы (договор комплексной предпринимательской лицензии (франчайзинга)) позволяют сразу включить весь маркетинговый ресурс фирменного наименования [4, с. 11–13].

Индивидуализация коммерческих организаций необходима для решения следующих задач:

- 1) обеспечения ясности и устойчивости торгового оборота;

2) осуществления государственного надзора за деятельностью субъектов предпринимательства;

3) развития торгового оборота в целом.

Исходя из названных задач, фирменное наименование должно четко отличать одну коммерческую организацию от другой. А для этого фирменное наименование должно отвечать законодательно установленным требованиям к его структуре и содержанию [5, с. 433].

Исходя из вышеперечисленных признаков фирменного наименования и требований, предъявляемых к нему, возможно дать следующее определение понятия фирменного наименования: «фирменное наименование – это обозначение, служащее для индивидуализации коммерческого лица, являющегося коммерческой организацией, под которым оно выступает в гражданском обороте» [5, с. 436].

Рассмотрим вопрос о различии понятий «фирменное наименование» и «коммерческое обозначение» (характерно для правовой системы Российской Федерации).

В Российской Федерации, прежде всего, как фирменное наименование в целом, так и его отдельные элементы, могут использоваться правообладателем в составе принадлежащего ему коммерческого обозначения. Коммерческим обозначением (на которое также устанавливается исключительное право) здесь признается обозначение, не являющееся фирменным наименованием и не подлежащее включению в учредительные документы и Единый государственный реестр юридических лиц. Оно используется всеми лицами, на законных основаниях осуществляющими предпринимательскую деятельность, – коммерческими, некоммерческими организациями, а также индивидуальными предпринимателями. Коммерческое обозначение индивидуализирует не субъекта, а объект права, особый вид недвижимости, именуемый предприятием как имущественным комплексом (торговым, промышленным, транспортным и иным), используемым только для осуществления предпринимательской деятельности в смысле ст. 132 ГК Российской Федерации [6].

Фирменное наименование, будучи включенным в коммерческое обозначение, в правовом отношении не поглощается им. Оно по-прежнему охраняется как средство индивидуализации субъекта права – юридического лица, независимо от охраны коммерческого обозначения, в состав которого оно включено. Примером коммерческого обозначения могло бы послужить название известного всем по кинофильму кафе «Три тополя на Плющихе» или ресторанов «Арагви», «Балчуг» и фабрики «Трехгорная мануфактура (Трехгорка)».

Как фирменное наименование в целом, так и его отдельные элементы, могут использоваться правообладателем также в принадлежащем ему товарном знаке и знаке обслуживания [7, с. 296–297].

Таким образом, проанализировав содержание понятий фирменное наименование и коммерческое обозначение в Российской Федерации, можно прийти к следующему выводу: фирменное наименование представляет собой имя коммерческой организации, а коммерческое обозначение служит для идентификации используемого в предпринимательской деятельности имущественного комплекса – предприятия [8, с. 100].

Исходя из вышеизложенного, наименование коммерческой организации в соответствии с положениями ГК Республики Беларусь должно иметь две составляющие, а именно: в нем должно содержаться указание на организационно-правовую форму, например, открытое акционерное общество, а также специальное наименование, позволяющее отличить одну коммерческую организацию от другой [9].

Также необходимо отметить, что действующее белорусское законодательство определяет правила построения фирменных наименований для отдельных видов коммерческих организаций без деления их структуры на составляющие. Кроме того, законодатель оперирует целым рядом понятий, не придерживаясь каких-либо общих правил построения фирменного наименования. Нормативное звучание обрели понятия «полное наименование юридического лица», «сокращенное наименование юридического лица», «фирменное наименование», «наименование на иностранном языке», «название организации». Такой подход к средству индивидуализации субъектов предпринимательской деятельности запутывает последних, создает дополнительные трудности и в конечном итоге препятствует цивилизованному развитию рыночных отношений.

Таким образом, проведенный анализ действующего законодательства Республики Беларусь указывает на содержание в нем многочисленных положений, регламентирующих порядок формирования фирменных наименований юридических лиц, но на отсутствие общего правила такого формирования. Проблемой остается также и отсутствие легального определения фирменного наименования. В связи с чем возникает необходимость дальнейшего развития белорусского законодательства о фирменных наименованиях, в котором, в первую очередь, должны получить закрепление:

- понятие фирменного наименования;
- принципы построения фирменного наименования;
- единые требования к структуре фирменного наименования;
- основания возникновения исключительного права на фирменное наименование, не связанное со специальной процедурой его регистрации;
- принципы разрешения конфликтов фирменного наименования с другими объектами интеллектуальной собственности.

Список литературы:

1. Гаврилов, Э.В. О праве на фирменное наименование / Э.В. Гаврилов // Хозяйство и право. – 2009. – № 6. – С. 36–42.
2. Лиджеева, К.В. Средства индивидуализации и их правовая охрана / К.В. Лиджеева // Право и политика. – 2012. – № 4. – С. 780–787.
3. Городов, О.А. Субъекты прав на средства индивидуализации / О.А. Городов // Предпринимательское право. – 2005. – № 4. – С. 21–25.
4. Овсейко, С.В. Фирменное наименование юридического лица: понятие, использование и регистрация / С.В. Овсейко // Налоги Беларуси. – 2015. – № 8. – С. 11–16.
5. Право интеллектуальной собственности: учебник / И.А. Близнец, Э.П. Гаврилов, О.В. Добрынин [и др.]; под ред. И.А. Близнеца. – М.: Проспект, 2011. – 960 с.
6. Гражданский кодекс Российской Федерации: Кодекс Рос. Федерации, 30 нояб. 1994 г., № 51-ФЗ: в ред. Закона Рос. Федерации от 28 марта 2017 г., № 39-ФЗ // Консультант Плюс [Электронный ресурс]. – Москва, 2017. – Дата доступа: 20.04.2017.
7. Право интеллектуальной собственности: учебник / И.А. Зенин. – Серия: Магистр. – М.: Юрайт, 2011. – 567 с.
8. Рабаданова, С.Р. Проблемы соотношения фирменных наименований и коммерческих обозначений как средств индивидуализации коммерческих организаций / С.Р. Рабаданова // Всероссийский журнал научных публикаций. – 2011. – № 1. – С. 98–100.
9. Функ, Я.И. Проблемы наименования юридических лиц в правовой системе Республики Беларусь (на примере акционерного общества) / Я.И. Функ // Консультант Плюс: Беларусь [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. Центр правовой информации Респ. Беларусь. – Минск, 2017. – Дата доступа: 20.04.2017.

Лыга А.О.

Ярмак А.М., к.ю.н., доц.

Донецкий национальный университет

СУЩНОСТЬ И ЗНАЧЕНИЕ СТАДИИ СУДЕБНОГО РАЗБИРАТЕЛЬСТВА

Судебное разбирательство — это стадия уголовного процесса, которая следует за предварительным расследованием и назначением дела к судебному разбирательству. Судебное разбирательство представляет собой рассмотрение уголовного дела в заседании суда первой инстанции. Только в результате судебного разбирательства подсудимый может быть признан виновным в совершении преступления и подвергнут уголовному наказанию либо признан

невиновным и оправдан. Решение суда о признании лица виновным и назначением ему меры наказания либо об оправдании невиновного излагается в приговоре.

Судебное разбирательство - одна из стадий уголовного судопроизводства. Ее принято считать главной стадией. Именно в результате судебного разбирательства получает разрешение подавляющее большинство уголовных дел.

Сущность судебного разбирательства заключается в предоставленной возможности самому суду непосредственно, а не при помощи органов предварительного расследования, проанализировать предъявленное подсудимому обвинение, разрешить вопрос о его виновности или невиновности, о назначении виновному наказания и вынести обвинительный либо оправдательный приговор. Однако перечисленными видами круг осуществляемых на этой стадии действий не ограничивается. Суд, кроме того, обязан принять меры к разрешению гражданского иска, вопросов, касающихся избранной меры пресечения, судьбы вещественных доказательств и решить многого других вопросов.

Значение судебного разбирательства прежде всего заключается в охране посредством осуществления правосудия прав и законных интересов граждан, а также в воспитательном воздействии такового.

Стадия судебного разбирательства - основная, главенствующая часть уголовного процесса. Именно на этой стадии впервые осуществляется правосудие и реализуется основная часть всех принципов уголовного процесса, от принципа осуществления правосудия только судом до состязательности и равноправия сторон и др. Поэтому большинством процессуалистов признается центральное место стадии судебного разбирательства в уголовном процессе.

В условиях гласности судом исследуются доказательства при участии государственного обвинителя, подсудимого, его защитника, а также потерпевшего, гражданского истца, гражданского ответчика и их представителей. Судебное разбирательство призвано обеспечить полное и объективное исследование уголовного дела, выявление как уличающих, так и оправдывающих обвиняемого, а также смягчающих и отягчающих наказание обстоятельств при строгом соблюдении демократических принципов уголовного судопроизводства. Только в результате судебного разбирательства суд может признать подсудимого виновным в совершении преступления и назначить ему меру наказания.

Судебное разбирательство завершается постановлением приговора, который выносится от имени государства и может быть постановлен только в этой стадии уголовного процесса. Судебное разбирательство, проводимое по общему правилу в открытом судебном заседании, имеет большое воспитательное значение. Оно позволяет выявлять обстоятельства, способствующие совершению преступления, и принимать меры к их

устранению.

Порядок судебного разбирательства устанавливается не только нормами, регулирующими проведение конкретных судебных действий, но и нормами, предусматривающими условия проведения судебного разбирательства и его последовательность.

Ни одна стадия уголовного судопроизводства не испытывала на себе такого влияния уголовно процессуальной теории, как стадия судебного разбирательства. Диапазон научных рекомендаций колебался от предложений значительно усилить ее правовую регламентацию до предложений вообще от нее отказаться.

Эта стадия была и остается в центре внимания многих известных процессуалистов: М.И. Бажанова, В.П. Божьева, И.М. Гальперина, А.П. Гусоковой, Ю.М. Грошевого, В.Г. Даева, Н.Н. Ковтуна, Л.Д. Кокорева, В.З. Лукашевич, П.А. Lupинской, И.Л. Петрухина, В.М. Савицкого, А.А. Юсунова, а также начинающих исследователей этой стадии: Р.Ф. Зиннатова, П.Л. Ишимова, А.В. Шигурова.

В соответствии с установленной законом процедурой рассмотрения и разрешения уголовных дел стадия разбирательства дела в суде первой инстанции сама состоит из нескольких относительно самостоятельных этапов процессуальной деятельности, последовательно осуществляемой судом и другими субъектами процесса. Каждый из этих этапов судопроизводства в заседании суда первой инстанции предназначен для выполнения и достижения специфических процессуальных целей и задач, которые являются частными, промежуточными по отношению к целям названной стадии в целом.

Судебное разбирательство в современном российском уголовном судопроизводстве состоит из пяти этапов, а именно: подготовительной части, судебного следствия, прений сторон и последнего слова подсудимого, постановления и провозглашения приговора (гл. 36–39 УПК). Все указанные части стадии судебного разбирательства следуют друг за другом в строгой последовательности. Изменение этой последовательности недопустимо.

Подготовительная часть судебного заседания – этап судебного разбирательства, между объявлением председателем об открытии им заседания до начального момента судебного следствия – изложения обвинителем предъявленного подсудимому обвинения (глава 36 УПК). Задачи этого этапа заключаются в выполнении судом определенных процессуальных действий по обеспечению прав участников судебного разбирательства, а также полного и объективного выяснения обстоятельств дела в судебном следствии.

Она состоит из следующих этапов: открытие судебного заседания, проверка лиц, участвующих в деле, рассмотрение ходатайств и заявлений, разъяснение лицам, участвующим в деле, их процессуальных прав и обязанностей. Статьи 267-270 УПК РФ обязывают председательствующего разъяснить права и обязанности в судебном разбирательстве. Подготовительная

часть судебного заседания должна обеспечить обоснованное решение всех вопросов для последующего проведения судебного разбирательства в целом.

Судебное следствие – это этап судебного разбирательства, в ходе которого стороны последовательно излагают свою позицию по существу уголовного дела и доказывают ее путем представления доказательств и их проверки при участии суда. На этой стадии у суда происходит формирование позиции по делу относительно того, собраны ли доказательства, подтверждающие факт преступления и вину лица, привлекаемого к уголовной ответственности.

Судебное следствие начинается с изложения государственным обвинителем обвинения, или частным обвинителем – заявления. Председательствующий опрашивает подсудимого, понятно ли ему обвинение, признает ли он себя виновным и желает ли он или его защитник выразить отношение к обвинению. Порядок исследования доказательств определяется сторонами. Первой представляет обвинительные доказательства сторона обвинения, вслед за ней защитительные — сторона защиты.

Фактически, судебное следствие является одной из важнейших стадий судебного разбирательства, что особенно ярко проявляется в суде с участием присяжных заседателей. Это обуславливается тем, что присяжные заседатели, в отличие от профессионального судьи, имеют возможность ознакомиться с имеющимися в деле доказательствами только в рамках судебного заседания. В то время как профессиональный судья может знакомиться с основными доказательствами по делу уже с момента передачи дела в суд.

Судебное следствие при рассмотрении дела в составе профессионального судьи и судебное следствие по делу, рассматриваемому с участием присяжных заседателей, существенно различаются. Данный довод, в первую очередь, подтверждается самим законодателем, который посвятил в Уголовно-процессуальном кодексе Российской Федерации (ст. 335) отдельную статью особенностям судебного следствия в суде с участием присяжных заседателей. Как отмечает Владыкина Т.А., «судебное следствие — это часть судебного разбирательства; в ходе судебного следствия производится исследование судом с участием сторон всех доказательств, необходимых для вынесения присяжными заседателями вердикта, закладывается фундамент законного, обоснованного, справедливого приговора».

Судебные прения — это самостоятельная часть судебного разбирательства, в которой стороны в речах и репликах оценивают обстоятельства, установленные в ходе судебного следствия. В судебных прениях каждый из них, опираясь на данные судебного следствия, обосновывает свои выводы по вопросам, подлежащим разрешению судом. Судебные прения имеют большое значение как для защиты участниками прений своих или представляемых ими интересов, так и для оказания помощи суду в правильном разрешении дела; они оказывают воспитательное

воздействие на присутствующих в зале суда. Это обусловлено тем, что каждая сторона со своих позиций доводит итоги судебному следствию, дает анализ и оценку доказательств, высказывает и представляет на рассмотрение суда свои соображения о доказанности или недоказанности обвинения и о всех обстоятельствах дела, которые, по ее мнению, должны повлиять на содержание приговора. Она представляет на рассмотрение суда свои предложения о характере желательного разрешения дела, исходя из результатов судебного следствия и анализа правовых норм применительно к обстоятельствам дела. Правом произнесения речей во время судебных прений пользуются: обвинители, гражданский истец, гражданский ответчик или их представители, защитники, а если защитник в судебном заседании не участвует, то и подсудимый. Потерпевший и подсудимый права произнесения речей по окончании судебного следствия обычно не имеют. Потерпевший участвует в судебных прениях лишь по делам частного обвинения. Поскольку участие потерпевшего в судебных прениях является проявлением установленного (ст. 254 УПК) равноправия участников судебного разбирательства и, следовательно, обеспечивает его равную возможность с другими участниками отстаивать свою позицию по делу. Поэтому потерпевшему как стороне в уголовном судопроизводстве необходимо предоставить право выступать в судебных прениях по всем уголовным делам.

После окончания прений сторон председательствующий предоставляет подсудимому последнее слово. Продолжительность последнего слова подсудимого не ограничена, никакие вопросы к подсудимому не допускаются. Однако председательствующий может останавливать подсудимого, если обстоятельства, которых он касается в своем последнем слове, не имеют отношения к рассматриваемому уголовному делу (ст. 293 УПК РФ). Если участники прений или подсудимый в своем последнем слове сообщат о новых важных обстоятельствах или неисследованных доказательствах, то суд вправе возобновить судебное следствие, после которого опять будут открыты прения сторон и подсудимому предоставлено последнее слово. Выслушав последнее слово подсудимого, суд удаляется в совещательную комнату для постановления приговора, о чем председательствующий объявляет присутствующим в зале судебного заседания и называет время, когда будет оглашен приговор (ст. 295 УПК РФ). Постановление приговора — является заключительной и решающей частью судебного разбирательства. Приговор согласно (п.28 ст. 5 УПК РФ) — это решение суда о невиновности или виновности подсудимого и назначении ему наказания либо об освобождении его от наказания. В приговоре в установленном законом порядке разрешается основной вопрос всего уголовного дела. Приговор постановляется от имени Российской Федерации (ст. 296 УПК РФ). Это означает, что вынесение оправдательного приговора свидетельствует об отказе государства от уголовного преследования конкретного лица. Обвинительный приговор, напротив, говорит о том, что

государство признало лицо виновным. В ст. 297 УПК РФ установлены такие предъявляемые к приговору требования, как законность, обоснованность и справедливость.

- Законность приговора — это такое его свойство, в соответствии с которым форма и содержание приговора должны соответствовать действующему законодательству.

- Обоснованность приговора — это требование, согласно которому приговор должен быть основан на непротиворечивых доказательствах, непосредственно исследованных в судебном разбирательстве.

- Справедливость — это свойство приговора, в соответствии с которым при отсутствии доказательств виновности лица оно должно быть оправдано, а при наличии достаточных доказательств виновности лицу должно быть назначено наказание в пределах санкции, установленной соответствующей статьей Особенной части УК РФ, строго соответствующее тяжести совершенного деяния и личности осужденного.

Список литературы:

1. Уголовно-процессуальный кодекс РФ (УПК РФ) от 18.12.2001 N 174-ФЗ
2. Уголовно-процессуальное право Российской Федерации: Учебник / Отв. ред. И.Л. Петрухин. М.: Проспект, 2008 - 435 с
3. Загорецкий Г. И. Судебное разбирательство по уголовному делу. М., 1985
4. Ларин А.М., Мельникова Э.Б, Савицкий В.М. Уголовный процесс России: Лекции-очерки. – М., 1997. – 324 с.
5. Уголовный процесс/Под ред. П.А. Лупинской. – М., 2001. – 544 с.
6. Уголовный процесс: Учебник для вузов / Под ред. В.П. Божьева. – М., 2002. – 679 с
7. Якупов Р.Х. Уголовный процесс: Учебник для вузов. – М., 1998. – 48 с.
8. Духовской М. В. Задачи науки уголовного права // Временник Демидовского юридического лицея. Кн. 4. Ярославль, 1873. С. 9.

Лугвин С.Б., к. ф. н., доц.

Гомельский государственный технический университет имени П.О.Сухого

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ СТАНОВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ: ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

С достижением политической независимости в Беларуси начался процесс формирования ее национальной государственной службы. Так, уже в 1993 г. был принят Закон «Об основах службы в государственном аппарате», который

создал правовой фундамент организации и деятельности государственных служащих. Он определил основные принципы государственной службы, правовой статус чиновников (права и обязанности, ограничения по службе, материальное и социальное обеспечение, дисциплинарная ответственность и т. п.), установил порядок их поступления на службу, условия увольнения и пр. С принятием данного закона государственная служба стала рассматриваться как специализированный вид деятельности, обеспечивающий реализацию государственно-властных полномочий.

В дальнейшем значительную роль в правовой регламентации системы государственного управления сыграли президентские указы, посвященные вопросам создания кадрового реестра Главы государства, определению структуры и численности исполнительных органов разного уровня, назначению и освобождению от должности чиновников, правовому статусу министров и председателей исполнительных комитетов, определению структуры и численности республиканских органов государственного управления, организации работы с руководящими кадрами, проведению их аттестации, присвоению квалификационных классов, борьбе с коррупцией и т. п.

В середине 90-х гг. в стране была создана административная вертикаль, в основе которой лежали принципы назначаемости, должностной ответственности, иерархической зависимости и подконтрольности деятельности всех чиновников и органов управления. Утвердилась единообразная система исполнительных органов (областных, городских и районных) с унифицированной внутренней структурой. С созданием кадровых реестров (на уровне главы государства, области, города и района) была налажена работа по подбору и выдвижению руководящих кадров. Регулярными стали аттестации государственных служащих. Большое внимание стало уделяться системе подготовки, переподготовки и повышения квалификации руководящих кадров.

Очередной этап в формировании национальной модели белорусской государственной службы был связан с принятием в 2003 г. Закона «О государственной службе в Республике Беларусь». Данный закон систематизировал и обобщил прежние нормативные акты, регулирующие государственную службу, а также учел изменения, произошедшие в сфере государственного управления за последние годы. В отличие от Закона «Об основах службы в государственном аппарате», который носил лишь общий рамочный характер, Закон «О государственной службе в Республике Беларусь» регламентировал значительный комплекс вопросов, связанных с поступлением на государственную службу, ее прохождением, присвоением классов чинов, определением стажа службы, материальным и социальным обеспечением чиновников и пр. В новом законе о государственной службе появились статьи и положения, отсутствующие в старом законе: о кадровых реестрах, о конкурсе на замещение государственной должности, о кадровой службе

государственного органа, о предварительном испытании при поступлении на государственную службу, о резерве кадров государственных служащих и др. В дальнейшем он был конкретизирован в ряде президентских указах, правительственных и министерских нормативных актах.

Усиление организационно-регламентирующего воздействия на государственный аппарат обеспечило большую слаженность и согласованность деятельности его административных звеньев, укрепило служебную дисциплину чиновников, их ответственность за исполнение своих обязанностей. В результате в стране была создана административно-президентская вертикаль, в основе которой лежат принципы иерархической зависимости, подконтрольности и персональной ответственности чиновников всех уровней и органов государственного управления. Утвердилась единообразная система исполнительных органов разного уровня территориального управления с унифицированной внутренней структурой. С созданием кадровых реестров (на уровне главы государства, области, города и района) была налажена работа по подбору и выдвижению руководящих кадров. Регулярными стали аттестации государственных служащих. Большое внимание стало уделяться системе подготовки, переподготовки и повышения квалификации руководящих кадров. Эти и другие меры позволили в короткие сроки создать достаточно разветвленную и хорошо организованную систему государственного управления.

В первой половине первого десятилетия 2000-х гг. в Беларуси в основном завершился процесс институционализации национальной бюрократии: она стала единой корпорацией, претендующей на расширение своего регламентирующего воздействия на все сферы общественной жизни. Одним из побочных результатов этого процесса явилась растущая формализация деятельности органов государственного управления, что проявилось в издании большого количества всевозможных правил и инструкций, порой достаточно усложненных и неясных. Одновременно стали практиковаться такие методы управления, которые предусматривали контроль не столько над результатами деятельности управляемых объектов, сколько над применяемыми ими процедурами.

Разумеется, государственная власть не могла не обратить внимание на подобные дисфункции, результатом чего стало издание целого ряда нормативных актов, ограничивающих наиболее одиозные проявления бюрократии. Решению этой задачи был, в частности, подчинен ряд президентских указов (№ 432 «О некоторых мерах по совершенствованию организации работы с гражданами в государственных органах...» от 13.09.2005 г., № 152 «Об утверждении перечня административных процедур...» от 16.03.2006 г., № 200 «Об административных процедурах...» от 26.04.2010 г. и др.), а также Декрет № 2 «О совершенствовании работы с населением» от 14.01.2005 г.) и Директива № 2 «О мерах по дальнейшей деbüroкратизации

государственного аппарата» от 27.12.2006 г. Однако очень скоро стало ясно, что документооборот в работе государственных органов управления не только не уменьшается, но еще более возрастает, увеличивается число никому не нужных бумаг, всевозможных справок, отчетностей и пр. Между тем, как показывает практика, чрезмерно большое количество регламентирующих актов негативно сказывается на развитии экономики, снижает деловую активность граждан, порождает безответственность должностных лиц и провоцирует недовольство населения. Выступая с Посланием к белорусскому народу и Национальному собранию 21.04.2016 г. Президент Республики Беларусь А.Г. Лукашенко был вынужден признать, что «закостенелая система управления тормозит развитие страны, снижает эффективность работы не только госорганов, но и реального сектора экономики» [1].

Уже на протяжении ряда лет работа по совершенствованию государственной службы и государственного управления в Республике Беларусь проводится под лозунгом «Государство для народа». Речь идет о том, чтобы сделать работу государственных органов более понятной для населения и упростить процедуру рассмотрения тех или иных вопросов. Считается, что это должно приблизить власть к людям. Программным документом такой политики стала Директива № 2 от 27.12.2006 г. в редакции Указа № 135 от 23.03.2015 г. «О деbüroкратизации государственного аппарата и повышения качества обеспечения жизнедеятельности населения». В ней, в частности, было подчеркнуто, что «деbüroкратизация должна носить всеобщий, тотальный характер, проникать во все без исключения аспекты жизни общества, затрагивать деятельность всех взаимодействующих с гражданами структур», а также отмечалось, что «состояние работы с населением является одним из основных критериев оценки деятельности государственных органов...». Для достижения данных целей предлагалось при принятии тех решений, которые непосредственно затрагивают права и интересы граждан, неукоснительно соблюдать требования законодательства, не допуская при этом их произвольного толкования, а также широко использовать в работе государственных органов информационные технологии. В случае неясности или нечеткости того или иного правового акта решения государственных органов должны приниматься исходя из максимального учета интересов граждан. Предписывалось также, что прием граждан должен проводиться в удобное для них время (руководители республиканских органов государственного управления и местных исполнительных органов должны были проводить прием граждан каждую среду с 8.00 до 13.00) и посредством использования «прямых телефонных линий» (звонить можно в любую субботу с 9.00 до 12.00) и пр. Предусматривалось также, что по каждому случаю формализма, предвзятости, грубости и неуважения к людям должна проводиться проверка, по результатам которой виновные должны привлекаться к ответственности вплоть до освобождения от занимаемой должности [2].

Важное значение для усиления должностной ответственности чиновников имел Декрет президента от 15.12.14 «Об усилении требований к руководящим кадрам и работникам организаций». В нем, в частности, было сказано, что не допускается назначение на новую должность тех бывших должностных лиц, которые были уволены по дискредитирующим обстоятельствам в течение последних пяти лет. Согласование их нового назначения должно происходить на основе ходатайства соответствующих организаций и характеристик с предыдущего места работы (за последние пять лет).

Очевидно, что попытки рационализации государственной службы Республики Беларусь, совмещенные с минимизацией документооборота, позволят приблизить властно-управленческие органы к потребностям граждан и повысить эффективность административного процесса.

Список литературы:

1. Послание Президента Республики Беларусь А.Г.Лукашенко белорусскому народу и Национальному собранию Республики Беларусь «От уверенного старта – к успеху нового пятилетия» [электронный ресурс]. – 2016 – Режим доступа: <http://www.pravo.by/document/?guid=3871&p0=P016p0001>. Дата доступа: 7.04.2016.

2. Директива № 2 от 27 декабря 2006 г. (в редакции Указа № 135 от 23 марта 2015 г.). О деbüroкратизации государственного аппарата и повышении качества обеспечения жизнедеятельности населения [электронный ресурс]. – 2015 – Режим доступа: <http://www.pravo.by/document/?guid=3871&p0=P016p0001>. Дата доступа: 7.04.2016.

Лукина И.М. к.ю.н., доц.

Макеевский экономико-гуманитарный институт

РАЗВИТИЕ ГРАЖДАНСКОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ДНР: ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ

В последнее время наблюдается значительное усиление деятельности органов власти, направленных на изменение правовой системы ДНР по форме и содержанию.

За время, прошедшее с 2014 года, в ДНР, в основном, сложилось экономически, социально и логически обоснованное и в целом оправдавшее себя законодательство. Это законодательство прошло проверку временем, обширной практикой применения и объективной доктринальной оценкой. Интересы стабильности правового регулирования и устойчивости экономических отношений и правового оборота в республике требуют поддержания основополагающей роли действующих законодательных актов в

системе законодательства и бережного сохранения на будущее большинства их норм.

При реформировании украинского правового массива в законодательство ДНР необходимо принимать во внимание основные положения актов настолько, насколько это целесообразно для Республики, принимая во внимание экономические, политические и социальные последствия принятия соответствующих норм права, адаптированных к требованиям законодательства. Гармонизация и изменение законодательства Республики под законодательство других государств с глобальным изменением правовых норм приведет к тому, что основной массе работников правовой системы придется переучиваться под новые законы и менять методы работы. А это, в свою очередь, приведет к очередным трудностям, «...внесет дополнительные сложности, путаницу в изучении права и имеющуюся правоприменительную практику».

Поэтому, хочется поддержать предложение инициативной законодательной группы Совета Народных депутатов ДНР в ориентации на страны ЕврАзЭС, которые прагматично подходят к законотворчеству и основной целью законотворческой деятельности которых является «усовершенствование действующих законов, проверенных временем, согласованных с другими нормативно-правовыми актами различных форм и видов, по которым имеется собственная правоприменительная практика», т.е. сохраняют структуру закона, который совершенствуют, оставляя нумерацию статей, чтобы не вносить дополнительные сложности и путаницу в изучении права и применении их в практике.

Однако, учитывая все вышесказанное, хочется обратить внимание, что некоторые законодательные акты нуждаются в приведении к реалиям жизни республики.

Основными чертами адаптации законодательства являются детализация законодательства и в ряде случаев его унификация с зарубежными правовыми порядками. Эти трансформации направлены на укрепление нравственных начал гражданско-правового регулирования, усиление компенсаторной функции гражданского законодательства, смещение баланса в пользу частных элементов по отношению к публичным, обеспечение стабильности гражданско-правового регулирования и устойчивости гражданского оборота, упорядочение всей системы гражданского законодательства.

Такой опыт оперативного реагирования для отечественного законодателя интересен в первую очередь с точки зрения эффективности содействия развитию экономике республики и оправданности предложенных путей реформирования. Не ставя целью исчерпывающе представить все предложения, сосредоточимся на положениях, вызвавших наиболее активную полемику.

Необходимо обратить внимание на серьезные инновации по трем основным блокам гражданского законодательства: по общим положениям

Гражданского кодекса, в некоторой степени особенной части, а также некоторым подзаконным актам, основанным на основных нормах Гражданского кодекса.

Первый этап работы связан с совершенствованием общих положений Гражданского Кодекса. Одним из принципиальных изменений общей части ГК является необходимость включения в круг отношений, регулируемых гражданским правом и определяющих его предмет, корпоративных отношений. О существовании этих отношений, равно как и об особенностях их регулирования, высказывались разноречивые мнения [1; 2; 3]. В настоящее время интенсивно развиваются отношения, связанные с созданием юридических лиц корпоративного типа, с участием в них, соответственно возникают определенные виды обязательств. Это порождает необходимость создания четкой унифицированной системы норм, регулирующих данные отношения.

Под корпоративными отношениями понимаются «отношения, связанные с «правом участия» в корпорации, а также соответствующие обязательственные отношения между учредителями (участниками) и корпорацией». Подобное понимание отграничивает эти отношения от иных (вещных, обязательственных, исключительных, личных, неимущественных) гражданских прав и сужает их до внутренних правоотношений, вопреки высказанным мнениям об их более сложной природе [4, с.140].

Предписывая дальнейшее развитие основных принципов гражданского законодательства ДНР, соответствующих новому уровню развития рыночных отношений, адаптируя нормы закона, следует подвергнуть пересмотру общие положения ГК, и в частности состав принципов гражданского права. Принципы права, являясь идейной основой всей системы, представляют собой генеральный уровень императивов для всех ее элементов. Их практическая значимость состоит в способности выступать критерием надлежащей и ненадлежащей реализации прав и исполнения обязанностей, они способны разрешить возникающие в процессе реализации коллизии норм и определить иерархию законодательных установлений. Данные начала служат ориентиром в осуществлении прав и обязанностей для всех субъектов правоотношений. Тем существеннее своевременный пересмотр и приведение к совершенству этой части ГК.

Так, своевременным и справедливым представляется введение в гражданское законодательство принципа добросовестности в качестве одного из наиболее общих и важных начал. Это позволит соответствующим образом конкретизировать более частные положения ГК: об иных формах злоупотребления правом, введения института преддоговорной ответственности по принципу *culpa in contrahendo*, многих норм о недействительности сделок. Такой подход соответствует развитым зарубежным правовым порядкам. Определены сферы его действия: установление прав и обязанностей, приобретение прав и обязанностей, осуществление прав и исполнение

обязанностей, защита прав. Сложность состоит в установлении четкого содержания и границ данного понятия, поскольку добросовестность относится к числу оценочных категорий, включает в себя элемент субъективного восприятия (оценки) того или иного действия (бездействия). На наш взгляд, в ходе правоприменения будут сформированы устойчивые представления об имманентности принципа добросовестности тем или иным фактическим или юридически значимым действиям.

Второе направление - модернизация отдельных специальных норм Кодекса (в особенности в отношении возмездного оказания услуг, финансовых сделок). Предлагается внести в ГК в понятие обязательства такое действие, как оказание услуг. Это позволит отграничить в ряде случаев обязательство от иных видов относительных правоотношений (реституционных и корпоративных).

Основаниями возникновения обязательств являются договор, причинение вреда и иные основания. Представляется необходимым расширить перечень оснований возникновения обязательств и сделать его по возможности исчерпывающим.

Третий блок изменений - приведение в соответствие с ГК норм специальных законов. По нашему мнению, необходимо переосмыслить роль государства в развитии рыночной экономики. В связи с этим особое внимание необходимо уделить проблемам собственности и статусу юридических лиц разных видов.

Во-первых, ликвидировать законы общего характера об отдельных видах юридических лиц как неэффективные в практическом применении. На наш взгляд, законодателю нужно идти по пути формирования правового механизма реализации прав юридических лиц. На данном этапе создать систему норм о статусе юридического лица, общих положений, регламентирующих их деятельность. Следующей мерой должна стать переработка типовых уставов юридических лиц, в которых должны быть четко регламентированы цели и виды их деятельности, а также соотношения этих видов деятельности. В указанный механизм должна войти система налоговых норм, предусматривающая существенные налоговые льготы для некоммерческих организаций, ведущих предпринимательскую деятельность, при условии полного соответствия этой организации ее целевому назначению, добросовестного ведения предпринимательской деятельности и ее прозрачности. Экономические условия и ответственность лиц, занимающихся коммерческой деятельностью, должны подчиняться принципу равенства участников гражданско-правовых отношений. Неравенство здесь возможно только в сфере налогообложения по отношению к некоммерческим организациям. В этом случае не затрагиваются интересы кредиторов.

Учитывая многочисленные злоупотребления в сфере деятельности юридических лиц, вызванные как неопределенностью организационно-правовых форм и статуса отдельных видов юридических лиц, так и

неурегулированностью складывающихся отношений с их участием, наметить меры по усилению и повышению их гражданско-правовой ответственности. Предлагается детализировать в ГК все виды разрешенной некоммерческим организациям деятельности. Мера вполне оправданная, сомнения может вызывать терминология, характеризующая предпринимательскую деятельность некоммерческих организаций в сферах, соответствующих профилю их основной деятельности. Было бы целесообразнее назвать эту деятельность не терминологическими новообразованиями («вспомогательная хозяйственная деятельность» или «деятельность, приносящая дополнительные доходы»), а устоявшимся определением «предпринимательская деятельность» с известным пояснением – «соответствующая профилю основной деятельности». Это уточнение связано не с лежащими на поверхности лингвистическими аспектами, а с сущностным определением деятельности некоммерческих юридических лиц. На наш взгляд, целесообразно унифицировано подходить к виду деятельности, нацеленной на получение прибыли. Нет необходимости усложнять нормы ГК дополнительными установлениями, характеризующими критерии деятельности, приносящей дополнительные доходы, или вспомогательной хозяйственной. Справедливо также введение для некоммерческих организаций, предполагающих осуществлять предпринимательскую деятельность, обязанности формирования соответствующего уставного капитала.

Рекомендуется ввести институт солидарной ответственности лиц, составляющих орган юридического лица, возможность «снятия корпоративных покровов» независимо от наступления несостоятельности юридического лица, ответственность юридического лица за несвоевременную и ненадлежащую актуализацию данных в Едином реестре юридических лиц. Предлагается включить в раздел ГК положения о возможности и последствиях оспаривания незаконной реорганизации юридических лиц.

В целом можно констатировать, что наиболее продуктивные изменения ГК необходимо связать с последовательными, системными мерами по формированию механизмов осуществления гражданских прав (вещных, обязательственных, корпоративных). Когда система норм регламентирует выверенную последовательность действий, приводящих субъекта к фактическому получению блага. Это задача любого развитого правопорядка, связанная с колоссальными интеллектуальными, материальными, временными затратами. И если законодательную базу, провозглашающую широкие гражданские права и их защиту, можно создать сравнительно быстро, обращаясь к накопленному отечественному, зарубежному и международному правовому материалу, то элементы механизма осуществления гражданских прав и исполнения обязанностей могут быть сформированы, лишь за довольно продолжительный срок кропотливой работы: научной, правотворческой, просветительской, правоприменительной, организационной.

Список литературы:

1. Яковлев В.Ф. Вся работа проходила в дискуссиях / В.Ф.Яковлев// Закон. N 5. -2009.- С. 7 - 13;
2. Мозолин В.П. О юридической природе внутрикорпоративных отношений / В.П.Мозолин // Государство и право. N 3.- 2008.-С. 28 - 37;
3. Гутников О.В. Концепция совершенствования общих положений Гражданского кодекса Российской Федерации: основные идеи/ О.В. Гутников // Закон. N 5.- 2009.-С. 27 - 47;
4. Боголюбов С.А., Мухина Э.В. Гражданско-правовые подходы к природопользованию. Аналитический обзор / С. А. Боголюбов, Э. В. Мухина // Аграрное и земельное право, 2009. - N 9.- С. 139 - 147

Нуркина Ж.Б.

Кокшетауский государственный университет им. Ш. Уалиханова

КЛЮЧЕВЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ КАЗАХСТАНСКО-РОССИЙСКОГО ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИИ

На современном этапе социально-экономического развития Казахстана и России преодоление коррупции является одним из важнейших стратегических направлений экономического и политического развития двух стран. В государствах активно ведется целенаправленная работа по предупреждению и предотвращению постыдного явления. Коррупция не только влияет на престиж стран в международном сообществе, но и тормозит их развитие, негативно отражаясь на различных сферах деятельности государства и разъедая его основы.

«Государство должно создать условия, при которых использование служебных полномочий в корыстных целях станет невыгодным и невозможным. Для этого надо перенять лучший мировой опыт в этой работе», - сказал Президент РК Назарбаев Н.А. Исходя из этих позиции, и была разработана Антикоррупционная стратегия Республики Казахстан на 2015-2025 годы. Ее основные направления согласуются с программами дальнейшей модернизации правоохранительной системы, противодействия теневой экономике, антикоррупционной программой партии «Нур Отан» и направлены на достижение целей Стратегии развития «Казахстан-2050». В России приняты Национальный план противодействия коррупции и Федеральный закон «О противодействии коррупции». Цель антикоррупционных стратегии и плана заключается в повышении эффективности соответствующей политики. Они предусматривают комплекс мер, большая часть которых носит превентивный характер, по устранению предпосылок коррупции, искоренению причин и условий, ее порождающих, а так же охватывают вопросы, касающиеся

противодействия этому явлению в сфере государственной службы, внедрения института общественного контроля, формирования антикоррупционной культуры и развития международного сотрудничества. Важно отметить, что теперь акценты в работе смещаются на профилактику [1,58].

Следует отметить, что в настоящее время в работе по борьбе с коррупцией основной акцент делается на профилактику. Одним из эффективных методов профилактики подобных преступлений и правонарушений остается проведение встреч и занятий с сотрудниками суда о соблюдении антикоррупционного законодательства, Кодекса чести государственного служащего. Для профилактики и предупреждения в странах проводятся семинары, лекции и встречи. Что касается коррупционных преступлений против собственности, то ответственность за присвоение или растрату чужого имущества лицом, уполномоченным на выполнение государственных функций, либо должностным лицом, либо лицом, занимающим ответственную государственную должность, если они сопряжены с использованием им своего служебного положения, рассмотрена в п.2 ч.3 ст. 189 Уголовного Кодекса Республики Казахстан [2, 2].

Коррупция, одно из самых злободневных тем в современной общественной, экономической и политической жизни многих стран. Противодействие коррупции является общегосударственной задачей современного этапа развития стран. Ее проявление ущемляют конституционные права и интересы граждан, подрывают принципы законности, доверие к институтам государственного управления. Увеличена требовательность и принципиальность при подборе и расстановке кадров сотрудников. Активизирована работа по обеспечению мероприятий, исключающих коррупционные проявления в рабочей среде сотрудников. В обязательном порядке проводятся различные мероприятия с целью повышения ответственности должностных лиц по соблюдению законодательства о борьбе с коррупцией.

Крайне важно обеспечение взаимосвязанной борьбы с организованной преступностью и коррупцией. Борьба с преступностью коррупционного характера требует создания специализированных субъектов борьбы, их высокой специальной профессиональной квалификации, взаимодействия и координации усилий. Каждое государство - участник в соответствии с основополагающими принципами своей правовой системы, в надлежащих случаях обеспечивает наличие органа или органов, осуществляющих предупреждение коррупции; обеспечивает им необходимую самостоятельность, с тем, чтобы они могли выполнять свои функции эффективно и в условиях свободы от любого ненадлежащего влияния; обеспечивает необходимые материальные ресурсы и специализированный персонал, а также такую подготовку персонала, какая может потребоваться для выполнения возложенных на него функций. Борьба с коррупционной преступностью

предполагает привлечение к ответственности и тех, кто осуществляет подкуп служащих, а также устранение последствий коррупционных правонарушений: взыскание незаконно полученного имущества или стоимости предоставленных услуг, аннулирование актов и действий, совершённых в результате правонарушений, связанных с коррупцией, восстановление нарушенных прав и законных интересов.

В настоящее время в рамках взаимодействия двух государств совместно разрабатываются стратегии по анализу и выявлению коррупционных рисков на основе лучших практик стран ОБСЕ. Кроме этого, комплексные меры по недопущению коррупции в госаппарате предусмотрены в рамках, действующих с начала текущего года четырех новых кодексов: уголовного, уголовно-процессуального, уголовно-исполнительного и об административных правонарушениях [3, 18].

В целом на сегодняшний день в Казахстане и в Российской Федерации четко проработаны законодательные меры, направленные на профилактику и пресечение коррупции. Только участие самого государственного органа в противодействии коррупции способно привести к реальным, а не сиюминутным или показательным результатам. Для того чтобы сделать процесс управления видимым, необходимо обеспечить его прозрачность, открытость. Этого можно достичь нормативным закреплением принципа публичности и открытости в деятельности государственных органов и органов местного самоуправления.

Список литературы:

1. Байзаков М. Коррупции - надёжный заслон. Фемида, Алматы, 2016.
2. Агыбаев А.Н. Уголовная ответственность за отдельные виды коррупционных правонарушений. Фемида, Алматы, 2017.
3. Еримбетов Б. Основные методы противодействия коррупции в государственных органах. Антикоррупционная политика. Алматы, 2017.

Мартинкова М.Н.

Бураков В.Н., к.и.н., доц.

Могилевский государственный университет имени А.А. Кулешова

ЭВОЛЮЦИЯ ПРИНЦИПОВ ГЕНДЕРНОГО РАВЕНСТВА В БЕЛАРУСИ

Институт естественных прав человека формировался вместе с развитием общества и прошел длительный исторический путь своего становления и юридического оформления. Неотъемлемой частью института прав человека является обеспечение прав и свобод женщин, гендерное равенство. Воздействие политических, экономических и социальных изменений на правовое положение женщин всегда носило неоднозначный характер. На современном этапе

развития проблема равенства полов обладает высокой степенью актуальности, так как имеет важное теоретическое и практическое значение.

Исследование вопроса правового положения женщин состоит из большого объема не только правового, но и исторического материала, который объясняет отдельные правовые аспекты данных норм. При исследовании эволюции гендера прежде всего необходимо понимать суть исторического развития. Наиболее интенсивно процесс зарождения принципов гендерного равенства происходит в период Российской империи XIX в.

В рассматриваемый период господствовала консервативно-патриархальная концепция, согласно которой женщины занимали подчинённое положение в обществе. Данная концепция была основой права и правового статуса женщины в семье. Теоретической и нравственной опорой данной концепции было христианское учение, согласно которому жена сотворена после мужа, создана для мужа. Эта концепция являлась основой законодательства, поддерживалась высшими органами государственной власти, а также значительной частью населения страны [1, с. 86]. Положение женщины регулировалось принципами Домостроя и положениями Священного писания. Роль женщины определялась семьей. С малых лет девочек готовили содержать дом в порядке, они могли подвергаться телесным наказаниям со стороны отца, мужа. Женщина по своему правовому положению была бесправной, была ограничена в наследовании, не обладала политическими и большей частью гражданских прав. В научной и общественной среде России XIX в. доминировали теории о природных предпосылках неполноценности женщин, в соответствии с которыми заявлялось, что женщины физически слабее мужчин и менее умны, что предполагает ограничение их в правах [2, с. 89].

Следует отметить, что в начале XIX в. с развитием прогрессивной общественной мысли, вопрос о дискриминации женщины привлекает к себе все больше внимания. Наиболее значимыми становятся вопросы о положении женщины в семье, равных правах с мужчинами в семейно-имущественных отношениях, расширения возможностей развода.

Социалистическая революция 1917 г. ознаменовала новый этап в становлении прав и свобод женщин на территории Беларуси. Советская власть декларировала принципы свободы и равенства всех граждан, независимо от пола, национальности, расы, религии. С первых дней социалистическое правительство принимает декреты, которые упраздняют деление общества на сословия, ранги, чины, титулы. Вместе с этим провозглашалась свобода женщин от эксплуатации и неравенства, которые получили равные с мужчинами права, были отменены законы, которые ограничивали права женщины во многих сферах.

В первые годы советской власти к значимым достижениям в сфере гендерного равенства следует отнести:

- наделение избирательным правом граждан обоих полов, всех национальностей и вероисповеданий;
- равный доступ мужчин и женщин к профессиям, государственной и общественной деятельности;
- провозглашение 8-часового рабочего дня и 48-часовой рабочей недели как для женщин так и мужчин;
- запрещение использования ночного и сверхурочного труда женщин;
- введение социального страхования на случай временной или постоянной утраты трудоспособности;
- установление оплачиваемого отпуска по беременности и родам;
- вступление женщины в брак только на добровольной основе, равенство супругов в семейных отношениях;
- право на охрану здоровья женщин и детей и др.

Таким образом были юридически закреплены основные гражданские, политические и экономические права граждан независимо от половой принадлежности, которые были основополагающими в сфере гендерного равенства. В советский период меняется роль женщины в обществе. Происходит ее вовлечение в общественную и политическую жизнь. Женщины, наряду с мужчинами, становятся активными участниками трудовых процессов.

Вместе с тем законодательное равноправие женщин не означало еще их равенства в жизни. Это обстоятельство неоднократно подчеркивал основатель советского государства В.И. Ленин. И на протяжении всего своего существования усилия Советского государства были направлены на создание социальных и материальных предпосылок для фактического равенства женщины и мужчины. Конституция СССР 1936 г. гарантировала женщине равные права с мужчиной во всех областях хозяйственной, государственной, культурной и общественно-политической жизни. Возможность осуществления этих прав обеспечивалась предоставлением равного с мужчиной права на труд (право на труд было объявлено обязанностью в государстве), оплату труда, отдых, социальное страхование и образование, государственной охраной интересов матери и ребенка, государственной помощью многодетным и одиноким матерям.

Политические права и свободы женщин реализовывались участием в работе государственных органов. Среди членов Верховного Совета СССР и Верховных Советов республик СССР женщины были представлены в объеме 33%, и до 50% женщин было представлено во всех структурах власти низового звена - Советах народных депутатов [3, с. 46]. Следует подчеркнуть, что полное закрепление на конституционном уровне прав женщин и, что особенно важно, равенство этих прав с правами мужчин, было осуществлено лишь в Конституции СССР 1977 г., причем законодатель целенаправленно отказался от формулировки: «женщина в СССР имеет равные права с мужчиной», заменив ее на: «женщина и мужчина имеют в СССР равные права» [4].

Несмотря на столь высокие достижения в гендерной эволюции, множество проблем оставались неразрешёнными: участие женщины в государственном управлении было лишь установкой партии, в соответствии с которой представительство показывало победу социалистической демократии. Несмотря на то, что в СССР была всеобщая обязанность трудиться, нельзя забывать о том, что женщина была не только труженицей, но и матерью, и совмещать данные роли было практически невозможно. Не был изжит стереотип о превосходстве мужчины над женщиной. Оставалась актуальной проблема домашнего насилия, занятости женщины в ведении домашнего хозяйства и воспитания детей.

Республика Беларусь как демократическое, правовое и социальное государство определяет первостепенное значение правам и свободам человека, которые являются высшей ценностью государства и общества. Здесь же важным принципом является принцип гендерного равенства, равных прав женщин и мужчин.

Главным достижением 21 в. является полное равноправие женщины и мужчины в гражданских, политических, социальных, экономических и культурных правах и возможностях для их реализации. К числу достижений национального законодательства стоит отнести – последовательную реализацию национальных планов действий по обеспечению гендерного равенства, мероприятий государственных программ по различным аспектам улучшения положения женщин.

Беларусь занимает 30-е место из 144 государств по индексу материнства, который ежегодно составляется международной организацией "Save the Children", Беларусь находится на 25 позиции из 179 стран, благоприятных для рождения ребенка, и лидирует среди государств – участников Содружества Независимых Государств [5].

В соответствии со ст. 32 Конституции Республики Беларусь брак, семья, материнство, отцовство и детство находятся под защитой государства. Женщинам обеспечивается предоставление равных с мужчинами возможностей в получении образования и профессиональной подготовке, в труде и продвижении по службе, в общественно-политической, культурной и других сферах деятельности, а также создание условий для охраны их труда и здоровья [6].

Подлинное равенство женщины с мужчиной возможно лишь тогда, когда женщины, имея все те же права, что и мужчины, будут наделены еще и дополнительными льготами, в Республике Беларусь данное условие активно реализуется.

Особая охрана труда женщин действует уже с момента заключения трудового договора, поскольку в Республике Беларусь запрещается применение труда женщин на тяжелых работах и на работах с вредными и (или) опасными условиями труда. Также, законодательство Республики Беларусь предоставляет

работающим женщинам-матерям гарантии в виде дополнительного свободного от работы дня.

В Беларуси обеспечено декларируемое международными документами 30-процентное представительство женщин на уровне принятия решений. По результатам выборов в 2016 году в Национальное собрание Республики Беларусь доля женщин возросла и составила 33,7 % от общей численности депутатов Палаты представителей и членов Совета Республики. В то же время, по данным Межпарламентского союза, в регионе стран – участниц Организации по безопасности и сотрудничеству в Европе (ОБСЕ) с учетом стран Северной Европы представительство женщин в двухпалатных парламентах составляет (на 1 августа 2016 г.) 25,6 %, в мире – 22,8 % [5].

На уровне законодательных предписаний никаких дискриминационных положений по отношению к женщинам в социально – экономической сфере в республике не установлено, но в реальной жизни существует разрыв между юридическим и фактическим равноправием мужчин и женщин. Наиболее остро существующие гендерные проблемы проявляются в сфере занятости, например, при трудоустройстве и увольнении. Проблемными остаются такие аспекты, как гендерный разрыв в заработной плате (на уровне 23 - 24 процентов), проблема развития женского предпринимательства и самозанятости, чрезмерная занятость домашними делами, подвержение насилию и сексуальной эксплуатации. Правительство Республики Беларусь принимает дальнейшие меры по ликвидации указанных негативных моментов. В настоящее время для обеспечения гендерного равенства правительством Беларуси утверждён пятый Национальный план действий на 2017–2020 гг. Осуществление этой программы позволит продолжить реализацию мер, которые изначально были направлены на обеспечение равных прав и свобод мужчин и женщин.

Стоит подвести итог, что хотя женщина и выполняет важнейшую для продолжения человеческого рода репродуктивную функцию, но, начиная с первобытного общества, это не давало ей никаких социальных преимуществ. Половина человечества, веками не признававшаяся в качестве субъекта истории, все решительней заявляет о своих правах на равное с мужчинами место во всех сферах общественной жизни.

Список литературы:

1. Сергеева, Г. П. О концептуальном подходе к проблеме участия женщин в управлении обществом / Г.П. Сергеева // Женский вопрос: точки зрения и подходы к новому осмыслению. - М., 1991. - 431 с.
2. Васюкина, Л. А. Женщина в семье и обществе. / Л.А. Васюкина - М.: Просвещение, 1991.– 103 с.
3. Айвазова, С.Г. Русские женщины в лабиринте равноправия / Айвазова С.Г. - М., 1998. - 408 с.

4. Максимов, А.А. Особенности правового положения женщин в советской России / А.А. Максимов // Вестник Международного института экономики и права.–2016. - №3(23). – С. 130 – 138.

5. Об утверждении Национального плана действий по обеспечению гендерного равенства в Республике Беларусь на 2017 – 2020 годы : постановление Совета Министров Респ. Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2017.

6. Конституция Республики Беларусь 1994 года (с изменениями и дополнениями, принятыми на республиканских референдумах 24 ноября 1996 года и 17 октября 2004 года). - Минск: Амалфея, 2007.

Налбантов А.А.

Селюков М.В., к.э.н., доц.

*Белгородский государственный национальный исследовательский университет
(НИУ «БелГУ»)*

РОССИЯ КАК СОЦИАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВО: ПОНЯТИЕ И ПРОБЛЕМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ

Изменение политической и социально-экономической ситуации в России, происходившее в течение многих лет под флагом «политики реформ», в которой при сохранении пережитков советской социальной политики социальная составляющая формировалась по остаточному принципу, привело к тому, что в развитии самых разнообразных общественных сфер остро проявляются кризисные моменты. В этих условиях нет более актуальной задачи, стоящей перед Россией, чем определение верной траектории социального и общественного развития, способной ликвидировать эти кризисные явления. Для решения указанной задачи ключевое место могла бы занять концепция «социального государства», опробованная и практикуемая с явным успехом в странах Западной Европы.

Актуальность исследований социального государства определяют не только вытекающие из них важные политические последствия, но и их значение для теории и практики. Разработка российской модели социального государства, конкретной государственной социальной политики, механизмов защиты и социальной поддержки – все это должно обеспечиваться объективными научными знаниями.

Социальное государство – это характеристика (принцип), относящаяся к конституционно-правовому статусу государства, предполагающая конституционное гарантирование экономических и социальных прав и свобод человека и гражданина и соответствующие обязанности государства. Это означает, что государство служит обществу и стремится исключить или свести

к минимуму неоправданные социальные различия. Конституция РФ провозглашает: «Российская Федерация – социальное государство, политика которого направлена на создание условий, обеспечивающих достойную жизнь и свободное развитие человека».

Сущностью социального типа государства является соединение всех социальных групп населения, наций и народностей в единое целое, объединенное в понятие «гражданское общество». Основной целью социального государства является обеспечение защиты и обслуживание интересов всего общества в целом, а не определенной его части. Такое государство построено на признании прав, свобод и законных интересов человека в качестве высшей ценности.

Современное социальное государство – это институт, направленный на организацию достойной жизни и развития всего общества в целом, защиту прав, свобод и интересов всех его граждан и народов, орудие решения споров и конфликтов как внутри страны, так и за ее пределами [1].

Стоит заметить, что социальным может стать только правовое государство, т.е. такое, в котором механизмы господства права уже достаточно развиты.

Одним из основных инструментов реализации социального государства является социальная политика. Взаимосвязь социального государства и его социальной политики проявляется в том, насколько полно и глубоко социальное государство проводит свою социальную политику, в какой степени эта политика выражает потребности и интересы его граждан.

Социальная политика направлена на достижение социальных целей и результатов, связанных с улучшением материального и социального благосостояния, на повышение качества жизни населения и достижение общественно-политической стабильности, предотвращение возможного возникновения очагов социальной напряженности.

Суть социальной политики государства, поставившего перед собой задачу превратиться в социальное государство, состоит в обеспечении условий для повышения благосостояния, уровня жизни населения, создании социальных предпосылок в формировании экономических стимулов развития производства. В социальном государстве задача реализации сильной, эффективной социальной политики выдвигается на первый план.

В социальном государстве распространены программы, гарантирующие общедоступность и бесплатность основного общего и среднего профессионального образования, медицинского обслуживания, помощь пенсионерам, инвалидам и другим социально незащищенным группам, развитие системы переобучения безработных, трудоустройство молодежи и создание новых рабочих мест. Все эти государственные меры призваны гарантировать право своих граждан на «достойное проживание», право на минимальный уровень благополучия. Такие меры должны обеспечить для граждан и социальных групп примерно одинаковые стартовые возможности для

реализации жизненных целей. Именно социальное государство должно обеспечивать граждан всех социальных категорий необходимыми для комфортной жизни благами и обеспечивать тех, кто по каким-то обстоятельствам не может обеспечивать себя самостоятельно. Именно по благосостоянию граждан и общества и по проводимой государством социальной политике можно судить о том, социальное это государство или нет. В таком государстве человек вправе требовать обеспечения нормальных условий существования и обеспечения равенства всех граждан.

Как обосновывается в Концепции социального государства Российской Федерации, подготовленной по поручению федеральных органов власти и представленной Президенту России В.В. Путину для обсуждения на заседании Государственного совета РФ, важнейшим инструментарием социального государства и социальной политики является социальное партнерство [3].

Во-первых, социальное партнерство как особый тип общественных, в частности, социально-трудовых отношений, при котором обеспечивается баланс реализации социально-экономических интересов всех основных социальных групп общества, выражает саму сущность социального государства, основу социальных отношений, свойственных социальному государству, важнейший принцип и ключевую задачу его социальной политики.

Во-вторых, социальное партнерство как специфический социально-политический механизм регулирования социальных отношений в целом, социально-трудовых и связанных с ними экономических отношений, основанный на принципе равноправных переговоров, достижения компромисса, консенсуса между государственной властью, работодателями и работниками, предотвращения социальных конфликтов, составляет базу общественного механизма регулирования социально-трудовых отношений в социальном государстве.

В-третьих, социальное партнерство выражает важнейшую характерную черту идеологии, соответствующей целям и общественной востребованности социального государства, идеологии, составляющей важный фактор его развития и совершенствования. Для социального государства как представителя общественных интересов социальное партнерство – это социальный мир и сплоченность общества, условие его политической стабильности, экономического прогресса.

Таким образом, социальное партнерство, его формирование и развитие служит важнейшим фактором и показателем социальной, политической, нравственной и идеологической зрелости самого социального государства и общества в целом. Однако, по нашему мнению, сейчас в стране складывается такая ситуация, когда принцип социальной справедливости постепенно отходит на второй план и уступает место принципу «экономической целесообразности», что вызывает некоторые озабоченности.

Стоит отметить, что на данный момент в России проводится активная социальная политика. Из государственного бюджета финансируется более 50 социальных программ, еще больше социальных мер реализуются за счет регионального и местного бюджета.

Наконец, нужно сказать, что современное социальное государство – это технократическое и технологическое государство, а теперь во все большей степени и инновационное государство. Влияние, власть профессионалов (технических и иных специалистов) связаны прежде всего с тем, что государству и его органам в результате возросшей регуляционной активности приходится решать такие технические, социальные и иные задачи, с которыми ранее не сталкивались. Решение этих задач следует оценивать, просчитывать, прогнозировать возможные последствия, а для этого необходимы специалисты. Их экспертная роль и влияние на принятие властных решений все больше возрастает. Отсюда возникает необходимость особой подготовки государственных и муниципальных служащих, развития технологичности государственного аппарата, хотя последнее слово при принятии решений остается и должно оставаться за высшими федеральными органами государственной власти.

Считаем, что главная задача социальной политики России – достижение благосостояния человека и общества, обеспечение равных и справедливых возможностей для развития личности.

Наряду с этим социальная политика Российской Федерации еще имеет много недоработок. В стране очень большая дифференциация доходов и большая проблема с социальными услугами для населения. Для нормального существования общества правительство должно искать пути решений этих проблем.

Социальная политика осуществляется как в отношении нетрудоспособной группы населения, так и в отношении экономически активной. Для социальной защиты каждой из этих групп необходимы разные социальные меры. Для нетрудоспособного населения правительство выделяет различные льготы и пособия. Для экономически активного населения необходимо создание достойных условий труда и заработной платы и стимулирование к труду. Стратегическая цель новой социальной политики в России сегодня определяется как переход к устойчивому социальному развитию через взаимную ответственность государства и человека[2].

Существенным признаком адресной социальной политики является осуществление за счет средств госбюджета и местных средств многочисленных федеральных и региональных целевых программ социального развития, направленных на точечное решение актуальных социальных проблем, связанных с повышением уровня жизни граждан, обеспечением занятости населения, социальной защиты и др.

Также одно из важнейших направлений в данный момент – это повышение рождаемости. Государство выделяет на эти нужды огромные средства, строит новые школы и детские сады. Как пример можно привести программу «материнского капитала». Однако, к сожалению, не всегда социальные меры приносят ожидаемый результат, а некоторые необходимые социальные программы и вовсе не запускают.

Как уже отмечалось ранее, одно из важнейших условий правового и социального государства – равенство всех граждан. Помимо того, что государство должно обеспечивать равенство всех перед законом, оно же должно создавать равные условия для получения материальных и духовных благ. Это должно распространяться на все общественные блага: образование, медицина, рынок труда и т.д.

Российская Федерация, так же как и большинство современных государств, регулирует это посредством льгот, пособий и пенсий для людей, которые по каким-то причинам не могут в обычных условиях получать материальные и духовные блага наравне с другими. Для создания равных условий граждан РФ обеспечивает условия для нормальной занятости населения, закрепление минимальной заработной платы и т.д. Также одним из направлений социальной политики РФ является прямая денежная поддержка доходов населения через систему социального обеспечения.

Кроме того, социальная защита населения защищает граждан от экономической и социальной деградации не только в результате безработицы, но и при потере или сокращении доходов, рождения ребенка, болезни, инвалидности, старости и т.п. Большинство социальных прав граждан РФ перечислены в Конституции, она же и является гарантом этих прав. В документе перечислены те минимумы, которые гарантирует государство гражданину.

На основе сказанного можно назвать некоторые проблемы создания социального государства в России:

- 1) Россия еще не обрела опоры в праве, в правах человека, и социальное государство в России не может опереться на фундамент правового государства;
- 2) в России не создан «средний слой» собственников;
- 3) отсутствует мощный экономический потенциал, позволяющий осуществлять меры по перераспределению доходов, не ущемляя существенно свободу собственников;
- 4) не ликвидированы монополии в важнейших видах производства и сбыта, что приводит к отсутствию реальной конкуренции;
- 5) отсутствует развитое, зрелое гражданское общество;
- 6) снижен уровень нравственности в обществе, практически потеряны привычные духовные ориентиры справедливости и равенства;
- 7) существующие политические партии России не имеют четких социальных программ и представлений о путях реформирования общества;

8) в обществе отсутствуют четко обозначенные реальные цели, научно выверенные модели жизнеустройства;

9) в процессе освобождения российского общества от тотального вмешательства государства снижена социальная роль государственности, т.е. по сути гражданин остался один на один со стихией рынка.

В заключение можно сказать, что социальное государство в России находится еще на стадии развития, многое необходимо сделать государству для улучшения жизни общества. Нельзя сказать, что в нашей стране полностью демократическое и правовое государство. Нам еще далеко до развитых современных государств. Жизнь показывает, что далеко не все равны перед законом, а доходы и уровень жизни разных слоев населения очень сильно отличаются, необходимо создавать больше рабочих мест в провинциях и пересмотреть налоговую политику. Но, тем не менее, Россия относительно недавно встала на путь «социального государства» и за это время смогла сделать огромный шаг вперед. Социальная политика очень важна для государства, ведь граждан больше интересует не то, какая власть в стране, а то, какие условия она создает для общества. Поэтому правительство должно вести более активную и мудрую социальную политику и совершенствовать социальное законодательство. По нашему мнению, это и есть залог успешного существования государства. Еще многое предстоит сделать для того, чтобы можно было уверенно называть Россию социальным государством.

Список литературы:

1. Бошно С.В. Правоведение. М., 2012. 416 с.
2. Калашников С.В. Становление социального государства в России. М., 2013. 159 с.
3. Концепция социального государства Российской Федерации. URL: <http://web-local.rudn.ru/web-local/prep/rj/index.php?id=1230&p=30011>

Нуркина Ж.Б.

Кокшетауский государственный университет им. Ш. Уалиханова

КЛЮЧЕВЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ КАЗАХСТАНСКО-РОССИЙСКОГО ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИИ

На современном этапе социально-экономического развития Казахстана и России преодоление коррупции является одним из важнейших стратегических направлений экономического и политического развития двух стран. В государствах активно ведется целенаправленная работа по предупреждению и предотвращению постыдного явления. Коррупция не только влияет на престиж стран в международном сообществе, но и тормозит их развитие, негативно

отражаясь на различных сферах деятельности государства и разъедавая его основы.

«Государство должно создать условия, при которых использование служебных полномочий в корыстных целях станет невыгодным и невозможным. Для этого надо перенять лучший мировой опыт в этой работе», - сказал Президент РК Назарбаев Н.А. Исходя из этих позиции, и была разработана Антикоррупционная стратегия Республики Казахстан на 2015-2025 годы. Ее основные направления согласуются с программами дальнейшей модернизации правоохранительной системы, противодействия теневой экономике, антикоррупционной программой партии «Нур Отан» и направлены на достижение целей Стратегии развития «Казахстан-2050». В России приняты Национальный план противодействия коррупции и Федеральный закон «О противодействии коррупции». Цель антикоррупционных стратегии и плана заключается в повышении эффективности соответствующей политики. Они предусматривают комплекс мер, большая часть которых носит превентивный характер, по устранению предпосылок коррупции, искоренению причин и условий, ее порождающих, а так же охватывают вопросы, касающиеся противодействия этому явлению в сфере государственной службы, внедрения института общественного контроля, формирования антикоррупционной культуры и развития международного сотрудничества. Важно отметить, что теперь акценты в работе смещаются на профилактику [1,58].

Следует отметить, что в настоящее время в работе по борьбе с коррупцией основной акцент делается на профилактику. Одним из эффективных методов профилактики подобных преступлений и правонарушений остается проведение встреч и занятий с сотрудниками суда о соблюдении антикоррупционного законодательства, Кодекса чести государственного служащего. Для профилактики и предупреждения в странах проводятся семинары, лекции и встречи. Что касается коррупционных преступлений против собственности, то ответственность за присвоение или растрату чужого имущества лицом, уполномоченным на выполнение государственных функций, либо должностным лицом, либо лицом, занимающим ответственную государственную должность, если они сопряжены с использованием им своего служебного положения, рассмотрена в п.2 ч.3 ст. 189 Уголовного Кодекса Республики Казахстан [2, 2].

Коррупция, одно из самых злободневных тем в современной общественной, экономической и политической жизни многих стран. Противодействие коррупции является общегосударственной задачей современного этапа развития стран. Ее проявление ущемляют конституционные права и интересы граждан, подрывают принципы законности, доверие к институтам государственного управления. Увеличена требовательность и принципиальность при подборе и расстановке кадров сотрудников. Активизирована работа по обеспечению мероприятий,

исключающих коррупционные проявления в рабочей среде сотрудников. В обязательном порядке проводятся различные мероприятия с целью повышения ответственности должностных лиц по соблюдению законодательства о борьбе с коррупцией.

Крайне важно обеспечение взаимосвязанной борьбы с организованной преступностью и коррупцией. Борьба с преступностью коррупционного характера требует создания специализированных субъектов борьбы, их высокой специальной профессиональной квалификации, взаимодействия и координации усилий. Каждое государство - участник в соответствии с основополагающими принципами своей правовой системы, в надлежащих случаях обеспечивает наличие органа или органов, осуществляющих предупреждение коррупции; обеспечивает им необходимую самостоятельность, с тем, чтобы они могли выполнять свои функции эффективно и в условиях свободы от любого ненадлежащего влияния; обеспечивает необходимые материальные ресурсы и специализированный персонал, а также такую подготовку персонала, какая может потребоваться для выполнения возложенных на него функций. Борьба с коррупционной преступностью предполагает привлечение к ответственности и тех, кто осуществляет подкуп служащих, а также устранение последствий коррупционных правонарушений: взыскание незаконно полученного имущества или стоимости предоставленных услуг, аннулирование актов и действий, совершённых в результате правонарушений, связанных с коррупцией, восстановление нарушенных прав и законных интересов.

В настоящее время в рамках взаимодействия двух государств совместно разрабатываются стратегии по анализу и выявлению коррупционных рисков на основе лучших практик стран ОБСЕ. Кроме этого, комплексные меры по недопущению коррупции в госаппарате предусмотрены в рамках, действующих с начала текущего года четырех новых кодексов: уголовного, уголовно-процессуального, уголовно-исполнительного и об административных правонарушениях [3, 18].

В целом на сегодняшний день в Казахстане и в Российской Федерации четко проработаны законодательные меры, направленные на профилактику и пресечение коррупции. Только участие самого государственного органа в противодействии коррупции способно привести к реальным, а не сиюминутным или показательным результатам. Для того чтобы сделать процесс управления видимым, необходимо обеспечить его прозрачность, открытость. Этого можно достичь нормативным закреплением принципа публичности и открытости в деятельности государственных органов и органов местного самоуправления.

Список литературы:

1. Байзаков М. Коррупции - надёжный заслон. Фемида, Алматы, 2016.

2. Агыбаев А.Н. Уголовная ответственность за отдельные виды коррупционных правонарушений. Фемида, Алматы, 2017.

3. Еримбетов Б. Основные методы противодействия коррупции в государственных органах. Анतिकоррупционная политика. Алматы, 2017.

Панько Н. А.

Донбасская юридическая академия

СУБЪЕКТИВНАЯ СТОРОНА ДОКАЗАТЕЛЬСТВЕННОГО ЗНАЧЕНИЯ ЗАКЛЮЧЕНИЯ ЭКСПЕРТА

Построение и развитие демократического правового социального государства является приоритетным условием соблюдения прав и свобод граждан Донецкой Народной Республики. Одним из шагов построения такого государства является разработка и реализация концепции уголовно-правовой политики ДНР [1]. Данная концепция предполагает реформирование уголовно-процессуального законодательства ДНР, которое будет направлено на разрешение проблем правоприменительной деятельности на современном этапе. В связи с этим актуальным становится вопрос разработки критериев качественной оценки заключения судебного эксперта в уголовном судопроизводстве.

Целью нашего исследования является установление субъективной стороны доказательственного значения заключения эксперта и разработка рекомендаций для экспертов по повышению его качества.

Традиционно принято считать, что доказывание представляет собой процесс установления истины в судопроизводстве, ее познания и обоснования представлений о ее содержании [2, с. 10]. Экспертиза призвана активно служить важнейшей процессуальной задаче – выявлению фактических обстоятельств дела в соответствии с действительностью, а, следовательно, она может широко применяться на всех этапах судебного познания [3, с. 5].

Истину следует понимать как соответствие человеческих мыслей, суждений, представлений о явлениях и предметах действительности непосредственно этим явлениям и предметам как таковым независимо от сознания лица, которое их воспринимает [4, с. 28]. Таким образом, с одной стороны, акцентировано на динамике установления истины; с другой – на ее объективном характере. Истина в уголовном процессе – это всегда результат отражения. Проблема его адекватности заключается в том, что объективность отражения преломляется через субъективное восприятие познающего субъекта, его оценку [5, с. 6].

Установить истину в уголовном процессе означает познать событие, и все обстоятельства, подлежащие установлению в уголовном судопроизводстве, в

соответствии с тем, как это было на самом деле. Установление обстоятельств такими, как они есть, образует содержание объективной истины. Истина содержит не общие законы, как это характерно для научной истины, а отдельные конкретные факты, важные для решения рассматриваемого дела. Следовательно, можно утверждать, что истина в уголовном процессе является конкретной, практической [6, с. 50].

Истинным считается такое заключение, которое соответствует реальному событию. Объективный характер такого заключения обусловлен тем, что оно адекватно отражает объективную реальность, а не субъективные представления, отделенные от действительности. Критерием истинности наших знаний является практика. Это положение имеет важное значение для уголовного процесса, где оно означает правильность, истинность выводов об обстоятельствах происшествия и непременно подлежит проверке. Критерием в этом случае является практика [7, с. 12].

В судебно-экспертной деятельности происходит коммуникативное взаимодействие судебного эксперта с другими процессуальными субъектами. Коммуникативное взаимодействие – это совместная согласованная деятельность процессуальных субъектов по обмену информацией. Эффективность такого взаимодействия определена качественным уровнем взаимопонимания между ними, то есть таким положением общения, при котором высказывание судебного эксперта становятся понятными и адекватно толкуемыми всеми адресатами сообщения (заказчиком экспертизы и другими процессуальными субъектами). Согласно вышеизложенного, цель коммуникативного взаимодействия судебного эксперта в процессе судебно-экспертной деятельности можно определить как убеждение других процессуальных субъектов в достоверности и обоснованности сделанных им выводов, а средствами достижения этой цели – составление аргументированного текста заключения эксперта или предоставления аргументированных показаний в ходе допроса эксперта во время досудебного расследования и предоставления объяснений в судебном заседании [8, с. 10].

Взаимодействие между процессуальными субъектами с участием судебного эксперта происходит при подготовке к проведению экспертизы, приобретая формы участия специалиста в обнаружении, закреплении, фиксации и изъятии вещественных доказательств, в формулировке вопросов для разрешения судебной экспертизой, в получении объектов для сравнительного исследования; в ходе проведения судебной экспертизы – эксперт изучает постановление (определение), запрашивает у следователя (иного заказчика экспертизы) необходимые объекты и материалы, в случае необходимости принимает участие в процессуальных действиях, составляет заключение эксперта, направляет его лицу, в производстве которого находится дело. В случае применения результатов экспертизы в расследовании или судебном

рассмотрении эксперт может предоставлять суду разъяснения и дополнения по проведенной им экспертизе [9].

Доказательственное значение заключения эксперта зависит от логической формы вывода: вывод о наличии определенного факта или обстоятельства имеет большую доказательную ценность, чем вывод о возможности их существования [10, с. 152]. Согласно ст. 67 действующего на территории ДНР Уголовно-процессуального кодекса [11; 12], этот показатель качества доказательства обязательно связан с совокупностью доказательств, собранных по делу. Иначе говоря, значение заключения эксперта нельзя рассматривать отдельно от других доказательств – его определяют только в контексте конкретного уголовного дела и собранных в нем других фактических данных. Совокупность имеющихся доказательств может иметь значение для принятия решения следователем (судом) о виновности лица в совершении преступления только тогда, когда в своем заключительном виде исключает возможность дополнительных версий или иных утверждений, то есть определенный вывод является однозначным и причинно-обусловленным [13, с. 107]. Доказательственное значение заключения эксперта определяют его относимость, допустимость, достоверность [14, с. 129, 131-132]. Таким образом, значимость (сила) доказательства – это его доказательная ценность, весомость, убедительность.

Доказательственное значение заключения эксперта – это характеристика, которая отражает его место в системе других доказательств по делу, а также уровень аргументированности указанного заключения и его пригодности для понимания следователем (судом), другими участниками уголовного процесса. Поэтому следователь должен учитывать доказательственное значение в оценке заключения эксперта в системе доказательств в уголовном производстве. Доказательная значимость результатов экспертизы обусловлена не только их местом в системе других доказательств по делу, но и зависит от содержания заключения эксперта, качества описания в нем хода и результатов исследований [15, с. 412].

Ученые-процессуалисты выделяют внешние и внутренние свойства (признаки) заключения эксперта. Процессуальная природа заключения эксперта определена внешним признакам, их считают процессуальной формой заключения эксперта. К таким признакам относятся: 1) заключение эксперта должно быть составлено с соблюдением процессуального порядка назначения и проведения экспертизы; 2) заключение эксперта является результатом исследования на основе специальных знаний в области науки, техники, искусства или ремесла; 3) заключение эксперта формирует эксперт, наделенный процессуальными правами и обязанностями, который лично проводил исследование; 4) заключение эксперта является источником и средством доказывания, формой выражения выводного знания; 5) заключение является письменным документом (формально-процессуальный признак), в котором

эксперт как носитель выводного знания изложил результаты проведенного исследования (содержательно-процессуальный признак).

Внутренние признаки заключения эксперта отражают признаки заключения как результата познавательной деятельности эксперта, а именно: 1) заключение эксперта отражает процесс экспертного познания и включает в себя новое выводное знание; 2) заключение эксперта представляет собой выводное знание, полученное из нескольких информационных источников, к которым можно отнести: материалы уголовного дела; объекты экспертного исследования; знания эксперта в определенной специальной области; 3) заключение эксперта – это частное (личное) доказательство, поэтому его признают объективным по форме и объективно-субъективным по содержанию [16, с. 123-124].

Как видим, судебная экспертиза носит объективный характер, однако в условиях состязательности уголовного процесса и коммуникационного взаимодействия между экспертом и другими процессуальными субъектами трансформируется в категорию субъективную. Анализ материалов экспертной практики Республиканского центра судебных экспертиз при МЮ ДНР показывает, что одно и то же заключение эксперта по одному уголовному делу может иметь различное доказательственное значение для противоположных сторон этого дела. Это связано, прежде всего, с недостаточной аргументированностью заключения эксперта, которая, впрочем, является основной его характеристикой [10, с. 148]. К тому же, в исследовательской части заключения эксперт должен представить анализ и синтез результатов исследований, обоснование установленных фактических данных, представить научное объяснение свойств, выявленных в процессе исследования объектов [17]. В тексте своего заключения эксперт должен сформулировать обоснованную оценку результатов проведенных исследований, а также аргументировать сделанные выводы. Заключение эксперта как процессуальный документ отражает основания для внутреннего убеждения эксперта, способствует формированию внутреннего убеждения сторон уголовного дела о доказательственном значении этого источника доказательств. Кроме того заключение эксперта должно быть терминологически не перенасыщенным, понятным не только специалисту, но и любому участнику судопроизводства [18 с. 161-162]. В противном случае, для оценки следователем доказательственного значения установленных экспертом фактов и обстоятельств возникнет необходимость в дополнительном допросе эксперта или проведении других процессуальных действий [10, с. 151].

Еще одной проблемой является недостаточная иллюстративность заключения эксперта. Иллюстративные материалы, а также способ представления специальной информации в заключении эксперта имеют важное значение, поскольку правоспособный субъект должен однозначно понять ответы эксперта на поставленные ему вопросы. Так, иллюстрации должны

способствовать пересечению компетентности правоспособного лица и эксперта [19, с. 87].

Коммуникативная цель эксперта – обеспечить правильное понимание результатов применения специальных знаний. Субъективной части доказательственного значения заключения эксперта присущи ошибки и неточности, в том числе и в части оформления результатов судебной экспертизы. Поэтому рекомендуем судебным экспертам внимательно применять экспертные методики, учитывая аспект адресата, то есть лица, которое воспринимает экспертное заключение, и больше внимания уделять оформлению результатов экспертизы, чтобы максимально исключить субъективную сторону доказательственного значения заключения эксперта.

Список литературы:

1. В Народном Совете обсудили механизмы формирования уголовно-правовой политики ДНР // Официальный сайт Народного Совета Донецкой Народной Республики. – 11 апреля 2017 г. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://dnrsovet.su/v-narodnom-sovete-obsudili-mehanizmu-formirovaniya-ugolovno-pravovoj-politiki-dnr/> (дата обращения: 12.04.2017).
2. Белкин А.Р. Теория доказывания в уголовном судопроизводстве: монография. – М.: Норма, 2007. – 528 с.
3. Галкин В.М. Соотношение заключения эксперта с другими средствами доказывания в уголовном процессе. – М.: ВНИИСЭ, 1971. – 48 с.
4. Кокорев Л.Д., Кузнецов Н.П. Уголовный процесс: доказательства и доказывание. – Воронеж: Изд-во Воронеж. ун-та, 1995. – 272 с.
5. Астафьев Ю.В. Уголовно-процессуальная истина: характер и средства достижения // Воронежские криминалистические чтения: сб. науч. тр. – Воронеж: Изд-во Воронеж. гос. ун-та, 2013. – Вып. 15. – С. 5-18.
6. Васильев Л.П. Нужна ли истина в уголовном процессе, и какова роль суда в ее установлении // Юрист. – 1998. – № 5. – С. 50-52.
7. Соркин В.С. Особенности процессуального доказывания в уголовном судопроизводстве: монография. – Гродно: ГрГУ, 2002. – 95 с.
8. Моїсєєв О.М. Висновок експерта в контексті взаємодії процесуальних суб'єктів. – Донецьк: Норд-прес; ДонНУ; ДонНДІСЕ МЮ України, 2007. – 188 с.
9. Моїсєєв О.М. Взаємодія експерта з іншими процесуальними суб'єктами // Підприємництво, господарство і право: щоміс. наук.-практ. юрид. журн. – К.: НДІ приватного права і підприємництва НАПрН України, 2012. – № 7 (199). – С. 119-122.
10. Орлов Ю.К. Судебная экспертиза как средство доказывания в уголовном судопроизводстве. – М.: ИПК РФЦСЭ, 2005. – 264 с.
11. О применении Законов на территории ДНР в переходный период: Постановление Совета Министров от 02 июня 2014 г. № 9-1. [Электронный

ресурс] – Режим доступа: <http://gisnpa-dnr.ru/npa/0003-9-1-2014-06-02/> (дата обращения: 12.04.2017).

12. Кримінально-процесуальний кодекс України від 28 грудня 1960 р. № 1001-05 (зі змінами від 05.07.2012) // Відомості Верховної Ради УРСР від 12.01.1961. – 1961 р. – № 2. – Ст. 15.

13. Грошевий Ю.М., Стахівський С.М. Докази і доказування у кримінальному процесі: наук.-практ. пос.. – К.: КНТ; Видавець Фурса С.Я., 2006. – 272 с.

14. Орлов Ю.К. Формы выводов в заключении эксперта: метод. пос. – М.: ВНИИСЭ, 1981. – 160 с.

15. Панько Н.А. Доказовое значения висновку эксперта // Форум права. – 2009. – № 1. – С. 409-414 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.nbu.gov.ua/e-journals/FP/2009-1/09pnazve.pdf> (дата обращения: 12.04.2017).

16. Барыгина А.А. Особенности оценки отдельных видов доказательств в уголовном судопроизводстве: монография. – М.: Юрлитинформ, 2013. – 400 с.

17. Аверьянова Т.В. Судебная экспертиза: курс общей теории. – М.: Норма, 2006. – 480 с.

18. Щербаковский М.Г. Судебные экспертизы: назначение, производство, использование: учеб.-практ. пос.. – Х.: Эспада, 2005. – 544 с.

19. Нестеров А.В. Основы экспертной деятельности: учеб. пос. – М.: Изд. дом Гос. ун-та – Высшей школы экономики, 2009. – 167 с.

Подмаркова И.П., к.э.н., доц.
Донбасская юридическая академия

РАЗВИТИЕ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ОПЕРАЦИЙ С НАЛИЧНОЙ ВАЛЮТОЙ В ДНР

В условиях отсутствия собственной валюты на территории Донецкой Народной Республики (ДНР) первоначально действовала мультивалютная система. В соответствии с Постановлением Президиума Совета Министров ДНР № 4-11 от 18.03.2015 г. «О порядке использования валют на территории ДНР» [1] на территории Республики в качестве законных средств платежа, которые принимаются для оплаты каких-либо требований и обязательств, если иное не предусмотрено законодательством ДНР, были установлены: российский рубль, доллар США, евро и украинская гривна (п. 1). Учетными валютами на территории ДНР Постановлением № 4-11 были определены российские рубли и украинские гривны, все цены на товары и услуги должны были указываться в этих валютах. Тем не менее, п. 2 Приказа Министерства Финансов ДНР «Об утверждении Порядка установления, использования и

опубликования Центральным Республиканским Банком (ЦРБ) ДНР курсов иностранных валют по отношению к основной учетной валюте ДНР» от 10.04.2015 г. № 49 определял, что основной учетной валютой ДНР до особого распоряжения является украинская гривна.

Под учетной валютой следует понимать валюту другого государства, либо условную денежную единицу, используемую для осуществления денежных расчетов, определения цен и тарифов и оценки материальных и нематериальных активов. Специальным постановлением Центрального Республиканского Банка ДНР с 1 апреля 2015 года был установлен фиксированный курс российского рубля к украинской гривне на территории ДНР два к одному. Постановлением Совета Министров от 02.09.2015 г. № 17-1 были внесены изменения в Постановление № 4-11, в частности, с 01.09.2015 г. на территории ДНР в качестве учетной валюты был установлен российский рубль.

Постановлением ЦРБ ДНР от 04.09.2015 г. фиксированный курс рубля к гривне был отменен. В соответствии с Постановлением Президиума Совета Министров ДНР № 18-3 от 28.09.2015 г. «О порядке использования валют на территории ДНР» [2], с 01 сентября 2015 г. на территории ДНР денежной единицей является российский рубль (п. 1.2).

Таким образом, что в отношении статуса российского рубля на территории ДНР нет единого четкого и однозначного подхода. В одних нормативных документах он называется «денежной единицей», в других – «учетной валютой». При этом ни одним нормативным актом указанные понятия не зафиксированы.

Постановление № 18-3 сохранило положение о том, что на территории ДНР в финансовых и банковских учреждениях допускается наличное и безналичное обращение украинской гривны, доллара США, евро (п. 1.3.).

Порядок установления, опубликования и использования курсов валют в ДНР утвержден Постановлением ЦРБ ДНР от 16.11.2015 г. № 143 [3].

В соответствии с указанным Порядком, ЦРБ ДНР устанавливает и публикует следующие виды официальных курсов валют по отношению к российскому рублю:

- официальные курсы;
- курсы обмена наличной валюты (покупки и продажи);
- курсы обмена безналичной валюты (покупки и продажи).

Официальные курсы валют являются обязательными для осуществления учета, расчета таможенных и других платежей всеми физическими и юридическими лицами на территории ДНР.

ЦРБ устанавливает официальные курсы валют и курсы обмена наличной валюты для собственных касс ежедневно (по рабочим дням) до 19 часов текущего дня. Курсы валют для осуществления покупки и продажи безналичной валюты с целью осуществления расчетов по экспортным,

импортным операциям, а также проведения других операций, устанавливаются отдельным распоряжением ЦРБ.

Установленные курсы валют действуют до вступления в силу следующих курсов валют.

Официальные курсы устанавливаются ЦРБ на основе анализа объемов соответствующих операций за предыдущий день, уровня спроса и предложения на эти валюты в ДНР. При этом также учитывается информация по курсовым трендам (тенденциям), как на межбанковском валютном рынке Украины, так и на валютных рынках других государств.

Официальные курсы других валют, не являющихся платежным средством на территории ДНР, рассчитываются с использованием официального курса доллара США к российскому рублю, установленного ЦРБ, и кросс-курсов, рассчитанных на основе официальных курсов данных валют, установленных Центральным банком РФ, которые публикуются на его официальном сайте.

Официальные курсы валют, устанавливаемые ЦРБ, содержат четыре десятичных знака после запятой за единицу валюты.

Информация об установленных официальных курсах валют и о курсах обмена наличных валют в кассах ЦРБ ежедневно публикуется на официальном сайте ЦРБ.

Валютно-обменные операции в ДНР могут осуществляться отделениями ЦРБ, а также зарегистрированными в установленном порядке и внесенными в Государственный реестр финансовыми учреждениями, осуществляющими деятельность по обмену валюты.

Третья редакция нормативного документа, регламентирующего осуществление валютно-обменных операций в ДНР, была принята 17.03.2016 г. Постановлением ЦРБ ДНР № 53 «О внесении изменений в Инструкцию об организации и осуществлении валютно-обменных операций в ДНР» [4]. Указанным Постановлением утверждена новая ныне действующая редакция Инструкции, включающая 4 раздела.

Инструкция устанавливает порядок организации и осуществления валютно-обменных операций на территории ДНР ЦРБ ДНР и его отделениями, а также финансовыми учреждениями и их обособленными подразделениями, и регулирует правоотношения, которые при этом возникают.

Валютно-обменные операции на территории ДНР могут осуществляться ЦРБ и финансовыми учреждениями (их обособленными подразделениями, получившими право предоставлять финансовые услуги по обмену валют).

К валютно-обменным операциям относятся следующие операции:

- 1) покупка у физических лиц наличной валюты за наличные российские рубли;
- 2) продажа физическим лицам наличной валюты за наличные российские рубли.

ЦРБ и его отделения проводят валютно-обменные операции с использованием программно-технических комплексов автоматизации банковской деятельности с учетом требований Инструкции и в соответствии с требованиями нормативных правовых актов ЦРБ, регулирующих порядок организации операционной деятельности и кассовой работы.

Финансовое учреждение и его обособленные подразделения обязаны проводить валютно-обменные операции с использованием регистрирующей системы.

Банк (финансовое учреждение) осуществляет валютно-обменные операции исключительно с подлинными, пригодными к обращению банкнотами и монетами (в том числе, монетами Банка России).

Кассовый работник при осуществлении валютно-обменных операций обязан проверять признаки платежеспособности и подлинности банкнот и монет (в том числе, монет Банка России).

Банкноты и монеты, которые определены кассовым работником как неплатежеспособные и/или сомнительные, а также банкноты и монеты, которые изъяты или изымаются из обращения банками-эмитентами, не принимаются для осуществления валютно-обменных операций.

Постановлением ЦРБ ДНР от 19.01.2017 г. № 12 утвержден Порядок работы с денежными знаками, имеющими признаки подделки, в ЦРБ ДНР [5]. В соответствии с Порядком, выявленные ЦРБ денежные знаки, имеющие признаки подделки, подлежат передаче территориальному органу МВД, клиенту не возвращаются и/или временно не передаются. О выявлении денежных знаков, имеющих признаки подделки, при приеме и обработке наличных денег кассовый работник ставит в известность заведующего кассой (начальника отделения), который извещает о факте выявления денежных знаков, имеющих признаки подделки, дежурную часть территориального органа МВД по телефону 102.

Рабочие места кассовых работников финансового учреждения и его обособленного подразделения, которые осуществляют валютно-обменные операции, должны быть обеспечены одним или несколькими приборами для определения подлинности и признаков платежеспособности банкнот.

Рабочее место кассового работника, осуществляющего валютно-обменные операции, должно быть оборудовано таким образом, чтобы клиент мог наблюдать за пересчетом наличных денежных средств.

ЦРБ (финансовое учреждение) не вправе при осуществлении валютно-обменных операций устанавливать:

- 1) ограничения по номиналу денежных знаков иностранных государств (группы иностранных государств), находящихся в обращении;
- 2) разные курсы валют для разных номиналов денежных знаков иностранных государств (группы иностранных государств).

Курсы валют устанавливаются и изменяются приказом (распоряжением) ЦРБ (Финансового учреждения), который подписывает руководитель ЦРБ (Финансового учреждения) или уполномоченное должностное лицо.

В приказе (распоряжении) об установлении (изменении) курсов валют финансового учреждения указывается местонахождение Финансового учреждения (его обособленного подразделения), в котором осуществляются валютно-обменные операции, установленные для них курсы валют, а также дата и время (в часах и минутах) начала их действия. Приказ (распоряжение) об установлении (изменении) курсов валют должен быть скреплен печатью финансового учреждения.

В приказе (распоряжении) ЦРБ указываются установленные курсы валют, а также дата и время (в часах и минутах) начала действия установленных курсов валют. Приказ (распоряжение) скрепляется печатью ЦРБ.

Допускается устанавливать разное значение курсов валют для разных сумм наличной валюты.

В отделениях ЦРБ (в обособленных подразделениях Финансового учреждения), которые расположены по разным адресам, в один и тот же рабочий день могут быть установлены разные значения курсов валют.

В одном отделении ЦРБ, в помещении финансового учреждения (его обособленном подразделении), в котором работают одновременно несколько кассовых работников, не могут устанавливаться разные значения курсов валют.

ЦРБ (Финансовое учреждение) в течение рабочего дня может изменять значения курсов валют на основании соответствующего приказа (распоряжения), в котором указывается время изменения курсов.

До кассового работника приказ (распоряжение) об установлении (изменении) курсов валют (либо его копию) необходимо довести до начала их действия.

Банку (финансовому учреждению) при наличии соответствующих денежных средств запрещается отказывать в осуществлении валютно-обменной операции и операции сторно, за исключением случаев, когда предъявленные клиентом для обмена банкноты и монеты определены кассовым работником как неплатежеспособные и/или сомнительные, либо изъяты из обращения банками-эмитентами.

Кассовый работник по окончании осуществления валютно-обменной операции обязан выдать клиенту документ, подтверждающий осуществление такой операции (далее - подтверждающий документ).

Подтверждающий документ должен быть сформирован на основании записи электронного Реестра валютно-обменных операций, отдельно по каждой валютно-обменной операции и по установленной форме, распечатан на бумажном носителе в объеме не более одной страницы, подписан кассовым работником и заверен оттиском штампа отделения ЦРБ или финансового

учреждения. Внесение исправлений и дополнений в подтверждающий документ не допускается [4].

При осуществлении валютно-обменных операций банк (финансовое учреждение) обязан провести идентификацию клиента в случаях и в порядке, установленных законодательством ДНР, и внести установленные при этом сведения в Реестр валютно-обменных операций. Идентификация клиента не проводится при осуществлении им операции на сумму, не превышающую 15 тыс. руб., при отсутствии подозрений в том, что данная операция осуществляется в целях легализации доходов, полученных преступным путем, или финансирования терроризма. Упрощенная идентификация клиента (путем предоставления им документа, удостоверяющего личность, или надлежащим образом заверенной копии такого документа) проводится при осуществлении им операции на сумму от 15 до 300 тыс. руб. Полная идентификация клиента проводится, если сумма совершаемой им операции превышает 300 тыс. руб., либо операция имеет подозрительный, сложный и запутанный характер [6, п.13,18]. Аналогичные положения содержатся и в законодательстве Российской Федерации (РФ).

Таким образом, в ДНР в целом сформирована нормативно-правовая база для правового регулирования операций с наличной валютой, гармонизированная с законами и нормативно-правовыми актами РФ. Однако было бы целесообразно более четко и однозначно определить статус российского рубля на территории ДНР.

Список литературы:

1. О порядке использования валют на территории ДНР: Постановление Совета Министров ДНР от 18.03.2015 г. № 4-11.
2. О порядке использования валют на территории ДНР: Постановление Президиума Совета Министров ДНР от 28.09.2015 г. № 18-3.
3. Об утверждении Порядка установления, опубликования и использования курсов валют в ДНР: Постановление ЦРБ ДНР от 16.11.2015 г. № 143.
4. О внесении изменений в Инструкцию об организации и осуществлении валютно-обменных операций в ДНР: Постановление ЦРБ ДНР от 17.03.2016 г. № 53.
5. Об утверждении Порядка работы с денежными знаками, имеющими признаки подделки, в ЦРБ ДНР: Постановление ЦРБ ДНР от 19.01.2017 г. № 12.
6. Об утверждении Временного положения о противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма: Постановление Совета Министров ДНР от 04.12.2015 г. № 24-3.

Похилько Е. Д.
Макеевский экономико-гуманитарный институт

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ДОГОВОРА КУПЛИ-ПРОДАЖИ ЖИЛОГО ПОМЕЩЕНИЯ В ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ

Ещё в римском праве началось деление имущества недвижимое и недвижимое, которое на сегодняшний день принято практически всеми современными правовыми системами.

Подчеркнем тот факт, что в праве за жилым помещением сохраняется особый правовой режим, определяющий специальный порядок отчуждения, специальную регистрацию прав, ограничения этих прав и административного контроля за их осуществлением.

Стоит отметить, что не существует такого договора, заключив который стороны при любых условиях обезопасят его от возможности оспаривания кем-либо, если при заключении был нарушен закон.

В случае нарушений требований законодательства при заключении договора, заинтересованные лица смогут оспаривать такой договор, защищая свои права, которые гарантирует им Конституция ДНР, а также действующее законодательство ДНР.

В таком случае, лишь при условии соблюдения сторонами законодательства и удостоверение договора надлежащим нотариусом, и при наличии всех необходимых документов, оспорить договор законных оснований не будет [1, с. 64].

Существует убеждение, что в случае совершения «цепочки» договоров в количестве двух, трех, в таком случае даже, если первый договор был совершен с нарушением прав третьих лиц, то последнего приобретателя как добросовестного, невозможно будет лишиться имущества, полученного им в собственность на последнем звене указанного «цепи». Судебная практика подтверждает ошибочность такого представления.

Основываясь на литературе, использованной при рассмотрении донного вопроса, следует отметить, что на практике большое количество споров возникает по причине игнорирования интересов несовершеннолетних при заключении договора купли-продажи жилого помещения.

Подчеркнем, что смена собственника жилого помещения на основании договора купли-продажи недвижимого имущества, в силу его консенсуальности, состоит из трех стадий:

- заключение договора купли-продажи жилого помещения;
- исполнение договора купли-продажи, включающее в себя фактическую передачу жилого помещения продавцом, уплату стоимости покупателем и подписание сторонами самого текста договора;

- государственная регистрация перехода права собственности на недвижимое имущество.

Стоит выделить в отдельную группу тот факт, что при заключении договора отчуждения недвижимого имущества, граждане пытаются отражать цену имущества меньше рыночной стоимости, сэкономив на уплате налогов и указав в договоре меньшую сумму, чем уплачено за жилое помещение.

В связи с этим подчеркнем, что:

- укрытие действительной стоимости имущества в договоре отчуждения может иметь негативные последствия не только для отчуждателя, так и для приобретателя;

- к отчуждателю могут возникнуть вопросы у органов налоговой инспекции, которым нотариусы отчитываются о всех договорах отчуждения недвижимого имущества;

- приобретатель, в случае признания по каким-то причинам возмездного договора недействительным и возвращении сторон в первоначальное положение, сможет рассчитывать на возвращение ему денег в том размере, который указан в договоре [2, с.43].

Существует еще один факт, на котором бы хотелось остановиться, это момент передачи денег по договору отчуждения жилого помещения. В ходе рассмотрения данной проблемы можно выделить следующее:

- ранее при осуществлении сделки нотариусом контролировался момент передачи денежных средств;

- в настоящее время, подобного вида сделки контролирует непосредственно государство и этот момент, к сожалению, никак не урегулирован;

- в договоре купли-продажи прописано, что своими подписями под договором, стороны свидетельствуют о проведении полного расчета по этому договору и отсутствие друг к другу претензий материального характера;

- на практике существуют моменты, когда при заключении сделки купли-продажи жилых помещений граждане могут остаться без денежных средств.

Поэтому, считается целесообразным внести статью в действующее законодательство о государственной регистрации, в котором будет определено, что по желанию любой из сторон расчет будет проводиться в присутствии нотариального органа. Таким лицом может выступать любое незаинтересованное лицо [3, с. 121].

Среди проблем при заключении договора купли-продажи можно встретить также риск совершения сделки купли-продажи жилого помещения при незаконной перепланировке квартиры. Данный факт возможен при том обстоятельстве, что законодатель ввел срок действия технического паспорта в один год. За этот период собственник жилого помещения может осуществить незаконную перепланировку жилого помещения и скрыть данный факт. Чтобы избежать этого следует внести соответствующие изменения в законодательство.

По нашему мнению следует производить техническую инвентаризацию каждый раз перед отчуждением жилого помещения и сократить срок действия технического паспорта к минимальному.

Таким образом, новые подходы законодателя к регламентации договора купли-продажи жилых помещений и отсутствие по этим вопросам достаточного количества публикаций, системного изложения проблемы, неполное исследование правового регулирования отчуждения жилых помещений, привели к необходимости разработки названных положений в целях устранения пробелов в этой области.

Список литературы:

1. Скловский К.И. Собственность в гражданском праве. 2000. С. 157.
2. Крашенинников П.В. Право собственности и иные вещные права на жилые помещения. 2000. С. 43.
3. Сайдаманов А.А. О переходе права собственности недвижимого имущества по договору купли-продажи // Аудиторские ведомости. 2001. № 6.

Пыско Е. И.

Белорусский государственный экономический университет

ФАКТИЧЕСКИЕ БРАЧНО-СЕМЕЙНЫЕ ОТНОШЕНИЯ МУЖЧИНЫ И ЖЕНЩИНЫ: ПРОБЛЕМЫ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА И ПРАКТИКИ

Действующее семейное и гражданское законодательство Республики Беларусь не соответствует социальным потребностям общества, которые за последние десятилетия под влиянием политических и экономических перемен значительно изменились. Изменение отношений в обществе требуют переосмысления правового регулирования имущественных отношений между гражданами, состоящими в фактических брачно-семейных отношениях, но не зарегистрировавших свои отношения в установленном законом порядке [1].

Качество жизни зависит от многих факторов, не последнюю роль играет и эффективное, своевременное и адекватное правовое регулирование общественных отношений, в которые вступают граждане. Как и в других европейских странах, в Республике Беларусь в последнее время наблюдается тенденция увеличения числа разводов, количества одиноких матерей, а также отказа, как мужчин, так и женщин вступать в «зарегистрированный» брак. По данным Национального статистического комитета Республики Беларусь в 2010 г. количество разводов составило 476 на 1 000 заключенных браков, в январе-марте 2013 г. – 530 разводов, январе-марте 2014 г. на 1 000 браков приходилось 587 разводов, в январе – марте 2015 г. на 1000 браков приходилось 647 разводов. Все большее распространение получают фактические брачные

отношения, выступающие в качестве альтернативы зарегистрированному браку или этапам развития отношений между мужчиной и женщиной, предшествующего заключению официального брака [2]. Рост подобных отношений имеет место не только в Республике Беларусь, но и во всем мире. В зарубежных странах законодатели давно обратили внимание на реальные изменения в институте семьи и брака. Однако, легализовав фактические брачно-семейные отношения, зарубежное законодательство предусмотрело правовое регулирование имущественных отношений лиц, состоящих в фактических отношениях, урегулировало вопросы признания факта нахождения в таких отношениях, вопросы воспитания и содержания общих детей и другие. В некоторых государствах фактические брачные отношения признаются лишь на региональном уровне, а не на общенациональном. Например, в ряде автономных областей Испании (Каталония, Арагон, Наварра, Кастилья Ла Манча, Балеары, Мадрид, Валенсия) приняты специальные законы. В отдельных странах отношения сожительства практически приравниваются в правовых последствиях к зарегистрированному браку (Нидерланды, Украина и др.). В других государствах правовое положение фактических супругов сильно отличается от положения супругов, состоящих в зарегистрированном браке (Франция, Швеция, Каталония, Арагон, Южная Австралия и др.) [2].

Обращает на себя внимание и сложившаяся на сегодня практика Европейского Суда по Правам Человека, дающая толкование семьи, семейных связей и семейной жизни. Позиция Европейского Суда по Правам Человека состоит в том, что наличие семейных связей определяется не регистрацией брака, а реальными отношениями между людьми. Следовательно, отношения, сформировавшиеся вне рамок зарегистрированного брака, должны защищаться наравне с другими семейными отношениями [3]. Согласно белорусскому семейному законодательству, фактические брачно-семейные отношения между мужчиной и женщиной и их совместное проживание не порождает прав и обязанностей, вытекающих из брака.

Фактический брак можно определить, как незарегистрированный в органах ЗАГС добровольный союз мужчины и женщины, длительно проживающих совместно и ведущих совместное хозяйство, характеризующийся наличием близких отношений, отсутствием родства и другого фактического или зарегистрированного брака у данных лиц. Российский ученый Панин В.С. предлагает понимать под фактическими брачными отношениями, союз, основанный на взаимных личных и имущественных обязательствах лиц, вступающих в него для формирования семьи, не зарегистрированный в органах записи гражданского состояния [3]. Фактические брачные отношения имеют целью формирование семьи, что позволяет отграничить их от различных форм сожительства (партнерств). Характерным для фактических брачных отношений является взаимный характер личных и имущественных обязательств

участников фактических отношений, что отличает фактические брачные отношения от иждивенческих отношений. С целью правового регулирования имущественных отношений лиц, состоящих в фактических отношениях, вопросы воспитания и содержания общих детей и другие, имеет смысл подвергать участников фактических брачных отношений правовой регламентации соответствующим соглашением. Панин В.С. в своей диссертационной работе определил соглашение о фактических брачных отношениях как договор, заключаемый между лицами, вступающими в фактические брачные отношения, или договор между участниками фактических брачных отношений, определяющий имущественные и личные неимущественные права, и обязанности участников фактических брачных отношений в фактическом браке и (или) в случае его расторжения [3]. В частности, в предмет регулирования указанного соглашения могут входить вопросы собственности в отношении имущества участников фактического брака, вопросы, связанные с воспитанием и заботой о детях и других членах семьи, алиментные отношения. Соглашение о фактических брачных отношениях является самостоятельным семейно-правовым договором [1].

В заключение можно сформулировать рекомендации законодателю. Дополнить КоБС Республики Беларусь статьей «Фактический брак» и определить фактический брак, как незарегистрированный в органах ЗАГС добровольный союз мужчины и женщины, длительно проживающих совместно и ведущих совместное хозяйство, характеризующийся наличием близких отношений, отсутствием родства и другого фактического или зарегистрированного брака у данных лиц [5].

Узаконить соглашение о фактических брачных отношениях, которое является самостоятельным семейно-правовым договором, и определить соглашение о фактических брачных отношениях в статье КоБС Республики Беларусь, как договор, заключаемый между лицами, вступающими в фактические брачные отношения, или договор между участниками фактических брачных отношений, определяющий имущественные и личные неимущественные права и обязанности участников фактических брачных отношений в фактическом браке и (или) в случае его расторжения.

Список литературы:

1. Альбиков, И.Р. Фактические брачно-семейные отношения мужчины и женщины: теория и практика правоприменения: автореф. ... дис. канд. юрид. наук: 12. 00. 03 / И.Р. Альбиков; Ульяновский гос. ун-т. – Ульяновск, 2014. – 27 с.
2. Выборнова, М. М. Фактический брак мужчины и женщины в гражданском и семейном законодательстве и доктрине: автореф. ... дис. канд. юрид. наук: 12. 00. 03 / М. М. Выборнова; Московская гос. юрид. академия имени О. Е. Кутафина - М., 2011 - 24 с.

3. Панин, В.С. Фактические брачно-семейные отношения: проблемы теории, законодательства и практики: автореф. ... дис. канд. юрид. наук: 12.00.03 / В.С. Панин; Российская академия нар. хоз. и гос. службы при Президенте Российской Федерации – М., 2013. – 27 с.

4. Гражданский кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс]: 07 декабря 1998 г., № 218-3: принят Палатой представителей 28 октября 1998 г.: одобр. Советом Респ. 19 ноября 1998 г.: в ред. Закона Респ. Беларусь от 08.01.2014 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2017.

5. Кодекс о браке и семье Республики Беларусь [Электронный ресурс]: 09 июля 1999 г., № 278-3: принят Палатой представителей 3 июня 1999 г.: одобр. Советом Респ. 24 июня 1999 г.: в ред. Закона Респ. Беларусь от 12.12.2013 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2017.

Сечина В. Г.

Куйбышевский РО ДГУ МВД ДНР

ЖЕНЩИНЫ КАК СУБЪЕКТ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Успешное предупреждение **преступности** предполагает предварительный глубокий анализ всех ее составных частей, современных тенденций и процессов и, безусловно, причин. Не менее важно знать, в чем конкретно состоит негативное влияние того или иного явления **преступности** на общество и его основные институты.

Актуальность темы исследования объясняется тем, что в настоящее время имеется большая необходимость в изучении женской **преступности**, какие источники питают данный вид **преступности** в целом, в чем причины преступного поведения женщин, ради чего они допускают подобные действия. Это необходимо в связи с интенсивным ростом данного вида **преступности** в нашем государстве.

В XIX веке криминологи выделяли целый ряд преступлений, которые можно назвать в основном "женскими". В их число входили детоубийство, мужеубийство, поджоги - все они в первую очередь отражали зависимое и неравноправное положение женщины в обществе.

Такие **преступления** как разбой, грабеж, внесемейные убийства, были почти целиком "мужскими", так же как государственные **преступления**, казнокрадство, изготовление фальшивых денежных знаков и т.д.

По данным известного русского криминолога И.Я. Фойницкого, расцвет научной деятельности которого пришелся на последнюю четверть XIX века, в

современной ему Европе женщины совершали до 20% преступлений и составляли примерно 10-16% тюремного населения. По данным криминолога М.Я. Гилянского, в настоящее время женская преступность вносит примерно 11-15% в общую копилку преступлений, а количество женщин-заклученных в странах европейской цивилизации, включая США, составляет в среднем 5%.

В чем же причина такого спада? Фойницкий, предсказав его, указал и на причину: «С очевидностью из наших данных вытекает вывод, весьма благоприятный для женского образования. Давая женщине новые силы, несуществующие у необразованной, для удовлетворения разнообразных потребностей жизни, оно дает ей в то же время новые понятия и идеи, сдерживающие ее от преступлений. У женщин, получивших образование, видели мы, за весь исследованный период времени не встретилось ни одного кровавого преступления».

Нынешние исследователи считают, что семейное неблагополучие и высокая степень насилия в семье - одно из главных условий криминализации и маргинализации женщин.

По данным Уполномоченного по правам человека РФ О.А. Миронова, «одним из наиболее распространенных нарушений прав человека в современном мире является насилие в отношении женщин. Женщины, погибшие и получившие телесные повреждения на почве семейно-бытовых конфликтов, занимают первое место среди различных категорий пострадавших от насильственных преступлений. Согласно данным МВД РФ, ежегодно 14 тыс. женщин погибают от рук мужей, а 2 тыс. кончают жизнь самоубийством». Все это, без сомнения, способствует росту женской **преступности**, в том числе насильственной. В исправительных колониях увеличивается число женщин, осужденных за насильственные преступления против близких: мужей, сожителей, отцов и т.д.

Так, женская преступность, являясь составной частью **преступности**, относительно недавно привлекла пристальное внимание криминологов и уже достаточно широко и детально освещена в ряде научных работ. Не менее интересны научные исследования, объектом которых является женщина как жертва- преступного посягательства, что также способствует анализу возможных причин их **преступного** поведения.

Преступность среди женщин характеризуется наряду с чертами, общими для всей преступности, определенными тендерными отличиями, которые позволяют выделять и рассматривать эту категорию преступлений в качестве относительно самостоятельного элемента преступности.

В результате анализа научных работ криминологов XIX - начала XX вв. можно выделить **три теории**, сторонники которых уделили особое внимание преступности женщин.

Первым, кто проанализировал преступное поведение женщин, был основатель уголовно-антропологической школы Ч.Ламброзо. Представители

антропологического направления отмечали биологическую предрасположенность женщин к преступной деятельности в силу врожденных физиологических и психических отклонений данных людей он называл «*homo delinquent*» и заявлял, что такие люди подлежат уничтожению. Итальянский криминолог Э. Ферри считал, что женщины по сравнению с мужчинами более жестокие и «упорные» рецидивистки и обнаруживают меньше раскаяния, чем самые свирепые преступники-мужчины. Присоединяясь к мнению Ламброзо, Э. Ферри полагал, что это происходит у них из-за исполнения материнских функций, которые отнимают столько сил, что задерживают их биологическое развитие и «по психике» они стоят между ребенком и взрослым.

Последовательница Ч. Ламброзо - П.Н. Тарновская также утверждала, что повторность преступлений - это главный существенный коэффициент преступной склонности как выражение неуравновешенности женского организма. В своей книге о женщинах-убийцах она исследовала личности и поведение 160 жительниц деревень Европейского центра России. Все преступницы подвергались антропометрическим измерениям; собирались сведения об их прошлой жизни, занятиях, болезнях, склонностях и привычках, а также изучалась психологическая информация, полученная в процессе бесед с самими виновными. На основе анализа полученных материалов автор приходит к заключению, что «...преступницы действительно представляют... своеобразный **дефективный плод** ослабленной или измененной жизненной энергии их восходящего поколения... Мы имеем дело с людьми, неправильно развитыми с **первых дней зачатия**»

Подводя общий итог, можно сделать вывод о том, что предупреждение женской преступности позволит укрепить законность и правопорядок в нашем молодом государстве, очистить нравственную атмосферу в обществе и улучшить воспитание подрастающего поколения.

Действительно, можно ли надеяться на снижение уровня преступности, если не будут решены проблемы, возникшие в сфере экономики, духовной сферы и других жизненно важных сферах нашего общества? Все эти обстоятельства, вызывающие **преступность** в целом и отдельные преступления, особенно болезненно сказываются на женщинах, которые более эмоционально реагируют на них. Нельзя забывать и о социальной незащищенности женщин, их неравноправном, не смотря на все декларации, положении в обществе по сравнению с мужчинами.

Общесоциальные меры - это основа любых усилий по предупреждению антиобщественных явлений. Именно такой характер предупредительных мер предопределяет их исключительную важность для решения проблем **преступности**. Однако можно ли надеяться на снижение уровня преступности, если не будут решены вопросы занятости и повышения благосостояния населения, снабжения необходимыми товарами и услугами по доступным

ценам, не будет значительно улучшена воспитательная работа и снижена социальная напряженность в нашем молодом государстве?

При организации профилактической работы важно учитывать тот факт, что влияние социально-экономических факторов, порождающих **преступное** поведение, всегда опосредуется обстоятельствами субъективного характера, которые следует принимать во внимание при разработке системы предупредительных мер.

Предупреждение преступности посредством обеспечения надлежащего детства - самый гуманный путь (humane way).

Выявить в семье неблагоприятные условия нельзя без вмешательства в частную жизнь, а это нередко связано с огромными, иногда даже непреодолимыми, трудностями. Такие условия слабо поддаются коррекции и внешнему социальному контролю. Более того, плохое отношение некоторых родителей к детям обусловлено сложными явлениями и процессами, лежащими в глубинных, неосознаваемых сферах психики. Многие из них связаны с биологическими, физиологическими особенностями, с психическими аномалиями и болезнями. Именно поэтому чрезвычайно сложно корректировать поведение родителей. Следовательно, чтобы положительно воздействовать на неблагоприятные условия в семье, необходимы профессиональные умения и навыки, а подобных специалистов сейчас, к сожалению, намного меньше, чем семей, нуждающихся в их помощи. Кроме того, люди не всегда готовы осознать свои проблемы, не говоря уже о том, чтобы пойти к специалистам.

Вопросы женской преступности как самостоятельной проблемы отечественной криминологии стали формироваться лишь в последние годы. Это связано с накоплением и обогащением криминологической информации. Появление женской преступности определяется не только логикой развития криминологии, но и потребностями общественной практики, в первую очередь масштабами и опасными последствиями антиобщественных деяний женщины.

В данный момент хотелось бы остановиться поподробнее на проблеме именно предупреждения женской преступности. Разработка мер по предупреждению преступности среди женщин выступает существенным фактором, направленным на улучшение положения женщины как личности, на оздоровление морального климата в обществе. Так как положительные результаты решения этой проблемы могут привести к оздоровлению общественной нравственности в целом, укреплению социально одобряемых отношений во многих областях жизни и в первую очередь в семье, они также будут способствовать снижению **преступности** среди подростков.

Преступности вообще и преступности женщин в частности активно способствует постоянное стирание граней между добром и злом, дозволенным и недозволенным, достойным и недостойным, похвальным и постыдным. Люди стали меньше задумываться над извечными категориями.

В основе причин женской преступности лежат определенные явления и процессы, а именно:

- 1) активное участие женщин в общественном производстве;
- 2) ослабление социальных институтов, и в первую очередь семьи;
- 3) возросшая напряженность в обществе, возникновение в нем конфликтов и враждебности;
- 4) рост антиобщественных явлений.

Все эти перечисленные явления, способствующие возникновению и существованию женской **преступности**, тесно переплетаются друг с другом, и постепенно, под влиянием глобальных перемен происходящих в нашем государстве, стали набирать силу.

Предупреждение **женской преступности** позволит укрепить законность и правопорядок в нашем государстве, очистить нравственную атмосферу в обществе и улучшить воспитание подрастающего поколения.

Женская преступность в силу особенностей, присущих ее распространенности, структуре и динамике, природе и причинам, представляет собой самостоятельный объект изучения и предупредительных усилий. Ее специфика связана с причинами как преступности в целом, так и индивидуального преступного поведения женщин, с теми отличительными личностными чертами, которыми они обладают, их местом в системе общественных отношений, социальными ролями и функциями. Самостоятельность **женской преступности** определяется и теми относительно автономными социальными факторами, которые обуславливают ее динамику и структуру в настоящее время, изменения в характере их правонарушений в современных условиях. Нелишне напомнить, что механизм преступного **поведения женщин** не идентичен такому же поведению мужчин.

Выделение преступности женщин необходимо и потому, что вопросы их ответственности, отбывания наказания и т.д. в ряде случаев самостоятельно регулируются законом. В области криминологии этот вид преступности как объект изучения уже давно приобрел независимый статус.

Изучение женской преступности, как и преступности в целом и других отдельных ее видов, должно быть комплексным, непрерывным, с учетом тех существенных изменений, которые происходят в нашем обществе и влияют на социальные позиции и социальные роли женщин, характеризуют их трудовую и иную активность, место в семье и иных малых группах. Изменения характера социального положения женщины в обществе прежде всего связаны с переходом к рыночной экономике, раскрепощением предприимчивости и разнообразными возможностями приложения ими своего труда и знаний. Также необходимы новые методы изучения личности преступниц, причин и механизмов их уголовно наказуемых поступков, использование новейших достижений в психологии личности, патопсихологии, социальной психологии, общей и социальной психиатрии, физиологии женщины, сексологии и

патологических сексуальных отклонений. Такие исследования важны в первую очередь из-за возрастания количества насильственных преступлений, совершаемых женщинами, что почти всегда предполагает криминогенную роль глубинных, бессознательных переживаний, выявление и оценка которых возможны только с помощью психологических методов.

Что касается проблем предупреждения **женской преступности**, то они должны решаться в русле борьбы с преступностью в целом. Я предлагаю разработку специальной программы, в которой были бы заложены особые приемы и методы воздействия на женскую преступность, пересмотр участия женщин в общественном производстве, создание для них лучших условий.

Нужны специальные программы по развитию и поддержке семьи - основы нашего общества. Для этого необходима экономическая и политическая стабилизация нашего молодого государства. Также необходимо изучать опыт решения этой проблемы другими государствами.

Список литературы:

- 1) Гишинский Я.И.Криминология. Курс лекций. Спб 2002г.
- 2) Серебрякова В. А. Криминологическая характеристика женщин преступниц.// Вопросы борьбы с преступностью.М., 1971 .:
- 3) Антонян Ю.М. Роль конкретной жизненной ситуации в совершении преступления //-Москва,1973.-195 с.
- 4) Антонян Ю.М. Изучение личности преступника.-М.,1982.-278 с
- 5) Альпен Л. Положение женщин в системе уголовного правосудия.// в ред.Индекс №18.2003г.
- 6) Васильев В.А. Юридическая психология: Учебник для вузов М.:Юрид.лит.,1991.-464 с.
- 7) Карпец И.А. Современные проблемы уголовного права и криминологии.М.:Юрид.лит., 1976.-289 с.
- 8) Машик Т.А. Занятость женщин и материнство.М.,1989-180 с.
- 9) Предупреждение семейно-бытовых правонарушений./Под ред. Ф.А.Лопушанского.-М.,2006
- 10)Сомовичев Е.Г. Убийство: психологические аспекты преступления и наказания.-М., 1988
- 11) Фойницкий И.Я. Женщина-преступница. Северный вестник 1883г.

Таранова Т.С., д.ю.н., проф.
Белорусский государственный экономический университет

К ВОПРОСУ О МЕДИАЦИИ КАК ОБ ОБЯЗАТЕЛЬНОЙ ДОСУДЕБНОЙ ПРОЦЕДУРЕ ПО ГРАЖДАНСКИМ ДЕЛАМ

В силу новизны процедуры медиации, с одной стороны, и неготовности в большинстве случаев сторон конфликта к обращению к данной процедуре для урегулирования возникшего спора по причине недостатка осведомленности и опыта, с другой стороны, прочно занявшая свое место в зарубежной и международной практике альтернативного урегулирования споров, медиация в настоящее время еще не стала способом, соответствующим потребностям современной практики. Как представляется, стимулом для ее развития могла бы стать медиация, проводимая в качестве обязательной досудебной процедуры по назначению суда.

Дополнение законодательства на предмет введения процедуры медиации по назначению суда по делам, возбужденным в суде в порядке гражданского судопроизводства представляется юридически возможным и не противоречит нормативным правовым актам, содержащим положения о медиации. Согласно ст. 2 Закона Республики Беларусь «О медиации» [1] медиация может быть проведена как до обращения сторон в суд в порядке гражданского или хозяйственного судопроизводства, так и после возбуждения производства по делу в суде. Особенности проведения медиации после возбуждения производства по делу в суде определяются процессуальным законодательством. Гражданское процессуальное законодательство предоставляет право сторонам, третьим лицам, не заявляющим самостоятельных требований на предмет спора, окончить дело мировым соглашением, в том числе, путем проведения медиации, которую стороны вправе проводить на любой стадии судебного разбирательства в срок, установленный судом (ст. 61, 68, 160, 285, 262, 285-1 Гражданского процессуального кодекса Республики Беларусь [2]).

Необходимо отметить, что иной подход применяет законодатель относительно медиации в экономическом суде. В соответствии со ст. 40-1 Хозяйственного процессуального кодекса Республики Беларусь [3] по письменному соглашению сторон хозяйственный (экономический) спор, возникающий из гражданских правоотношений и подведомственный суду, рассматриваемому экономические дела, до начала рассмотрения дела по существу может быть передан для урегулирования сторонами с участием медиатора (медиаторов). Таким образом, в отличие от правил гражданского процессуального законодательства, предоставляющего сторонам право на проведение медиации на любой стадии судебного разбирательства, в хозяйственном процессе право сторон на проведение медиации может быть реализовано до окончания стадии подготовки дела к судебному

разбирательству и завершается с началом рассмотрения судом дела по существу.

В случае передачи спора для урегулирования сторонами с участием медиатора (медиаторов) согласно ст. 40-1 ХПК суд, рассматривающий экономические дела, выносит определение об оставлении искового заявления (заявления, жалобы) без рассмотрения. По сути, обращение сторон к медиации препятствует дальнейшему рассмотрению дела в экономическом суде и выводит спор за рамки хозяйственного судопроизводства. В этом аспекте возникают противоречия не только гражданского процессуального и хозяйственного процессуального законодательства, но и последнего с Законом Республики Беларусь «О медиации», который предусматривает право сторон на проведение медиации после возбуждения производства по делу в суде. В связи с чем в условиях реформирования процессуального законодательства представляется необходимым урегулировать имеющиеся противоречия в процессуальных нормах и их соответствии нормам материального права.

Следует также отметить, что проведение процедуры медиации по назначению суда не противоречит международным стандартам. О назначении медиации судом указывается в Директиве N 2008/52/ЕС Европейского парламента и Совета Европейского Союза «О некоторых аспектах посредничества (медиации) в гражданских и коммерческих делах», принятой в г. Страсбурге 21 мая 2008 г. (п. 13 преамбулы, ст. 2, 3, 5 данной Директивы) [4].

Процессуальное законодательство многих стран наделяет судей возможностью не просто разъяснить сторонам право на обращение к медиатору, но и проявлять инициативу и дать такую рекомендацию сторонам. Такие рекомендации даются судьями Нидерландов, Болгарии, Словении, Румынии, Польши, Англии [5]. Английские суды рассматривают лишь 20% дел. В оставшихся случаях суд рекомендует провести переговоры с использованием посредников. В результате истец убеждается, что он не прав и забирает исковое заявление, или наоборот [6].

В США при добровольной медиации судьи и должностные лица суда предлагают сторонам обратиться к медиации, но не принуждают их на основании приказа суда участвовать в этой процедуре. Если медиация является обязательной, суд приказывает сторонам и представляющим их интересы адвокатам обратиться к процедуре медиации. В то же время некоторые акты содержат положения, которые позволяют сторонам не принимать участия в медиации. Например, ряд рекомендаций относительно медиации в семейном праве содержат специальные положения о том, что дела сопряженные с бытовым насилием не должны рассматриваться в процедуре медиации. Если это предусматривается положениями законодательства, стороны могут просто информировать суд, что они не желают участвовать в медиации. Однако в некоторых случаях, несмотря на поданные возражения, выбор между тем, проводить или не проводить медиацию, остается за судом [7, с. 89-90, 100-103].

В белорусском гражданском процессе медиация в качестве обязательной досудебной процедуры могла бы назначаться судом исходя из наличия совокупности условий:

1. урегулирование спора посредством медиации не противоречит требованиям законодательства о категории споров, которые могут рассматриваться в процедуре медиации (возникающих из гражданских правоотношений, в том числе в связи с осуществлением предпринимательской и иной хозяйственной (экономической) деятельности, а также споров, возникающих из трудовых и семейных правоотношений, если иное не предусмотрено законодательными актами или не вытекает из существа соответствующих отношений);

2. сложившиеся между сторонами отношения имеют (имели) длительный характер (данное обстоятельство не исключает ситуаций восстановления нормальных отношений сторон после урегулирования возникшего между ними конфликта);

3. стороны не испытывают враждебных отношений друг к другу и заинтересованы в участии в разрешении возникшего конфликта;

4. гражданское процессуальное законодательство предусматривает возможность приостановления производства по делу в связи с проведением медиации не только в связи с заключением сторонами соглашения о применении медиации (как это указано в ст.160 ГПК), но и в случае назначения медиации судом.

Вопрос о течении срока исковой давности в связи с назначением медиации судом, по всей вероятности, не будет иметь существенного значения, поскольку дело уже находится на рассмотрении и в соответствии со ст. 204 Гражданского кодекса Республики Беларусь [9], течение срока исковой давности было прервано в связи с предъявлением иска в суд. После перерыва течение срока исковой давности начинается заново.

Процессуальное оформление назначения судом медиации могло бы найти в судебном документе – определении суда о назначении судом медиации, устанавливающим срок проведения медиации и приостанавливающим производство по делу в связи с назначением медиации судом.

Назначение медиации судом в качестве обязательной досудебной процедуры не нарушало бы основные принципы медиации, указанные в ст. 3 Закона Республики Беларусь «О медиации», в том числе и принцип добровольности. Реализация данного принципа означала бы добровольность урегулирования спора посредством медиации, поскольку в процедуре медиации стороны достигают медиативное соглашение добровольно с учетом своего волеизъявления. В случае назначения медиации судом за сторонами должно оставаться право на прекращение медиации, в частности, по письменному заявлению одной, нескольких или всех сторон, направленному медиатору, об отказе от продолжения медиации.

Список литературы:

1. О медиации: Закон Республики Беларусь от 12.07.2013 № 58-3 // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. – 2013. – 2/2056.
2. Гражданский процессуальный кодекс Республики Беларусь: Кодекс Республики Беларусь от 11.01.1999 N 238-3 // Нац. реестр правовых актов Респ. Беларусь. – 1999. – № 18-19. – 2/13.
3. Хозяйственный процессуальный кодекс Республики Беларусь Кодекс Республики Беларусь от 15.12.1998 № 219-3 // Нац. реестр правовых актов Респ. Беларусь. – 2004. – № 138-139. – 2/1064.
4. Директива N 2008/52/ЕС Европейского парламента и Совета Европейского Союза «О некоторых аспектах посредничества (медиации) в гражданских и коммерческих делах» (Принята в г. Страсбурге 21.05.2008) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.mediacia.com/files/Documents/Directive_2008_rus.pdf. – Дата доступа: 15.02.2017.
5. Аболонин, В.О. Судебная медиация: теория, практика, перспективы. / В.О. Аболонин. – М.: Инфотропик Медиа, 2014. Кн. 6. 408 с. // Справ.-правовая система. – КонсультантПлюс: Россия. ВерсияПроф [Электронный ресурс]. – М., 2017.
6. Яковлев, В.Ф. Избранные труды. Т. 3: Арбитражные суды: становление и развитие / В.Ф. Яковлев. М.: Статут, 2013. 749 с. // Справ.-правовая система КонсультантПлюс: Россия. ВерсияПроф [Электронный ресурс]. – М., 2016.
7. Kovach, Kimberlee K. Mediation / Kimberlee K. Kovach. – THOMSON WEST. - 2003. – 355 p.
8. Гражданский кодекс Республики Беларусь: Кодекс Республики Беларусь от 07.12.1998 N 218-3 // Ведамасці Нац. сходу Рэсп. Беларусь. – 1999. – № 7-9. – ст. 101.

Б. Тожибаев

Наманганский инженерно-технологический институт

СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ ТЕОРИИ - ДЕВИАНТНОСТИ

В годы независимости ученые республики Узбекистана начали исследовать данной научной отрасли для применения особенности жизни региона, основываясь на традиционной учении о девиантном поведении. Она обычно подразделилась на три основных концепции: структурал функционализм, символический интеракционализм и теорию конфликтов.

При объяснении понятия девиантного поведения, нужно отметить, что оно бросается в глаза в качестве одного из видов социального поведения. В

условиях перехода к рыночной экономике этика и нормы взаимоотношений переживает период обновления. В связи с этим мы совершенно согласны с социологом Рабно Убайдуллаевой, что она разделила социальное поведение на нормальное и девиантное (отклоняющееся).[1,73]

В конце XX века, а именно с 1990 годов на территории постсоветских государств, исходя из своих возможностей, стали претворять в жизнь социально-экономические реформы, появилось состояние аномии. По другому говоря, возникла ситуация, которой старые социальные порядки не соответствовали, а новые не совсем сформировались, что привело к социально-экономическому и политическому кризису общества. В период перехода к новой экономической системе этот процесс привёл к глубокому распаду в социальных структурах, изменению моральных норм и прежних ценностей. В результате чего, как мы думаем, состояние аномии воздействовал на повышении уровни социальных проблем и видов девиантного поведения. Примером может служить повышения уровня преступности, наркомания, алкоголизм, проституция, суициды, бродяжничество и т.д. Период аномии объединил все противоположные моральные нормы, выявил деструктивность социальных норм, ослабил социальную систему общества.

Как описал её в своём учении известный социолог Э.Дюркгейм «...преступность наблюдается во всех видах любого общества. В развитии человечества преступность никогда не понижалась», считая естественным наличие девиантности в обществе.[2,86] В своей книге «Социология» Э.Дюркгейм высказал мысль что, «Преступность иногда бывает полезна для эволюции поведения и прав потому, что она подготавливает к исправлению», [2,90] что обосновал социальными изменениями и проблемами. Однако никто из мыслителей до Э.Дюркгейма конечно никогда не отрицал наличие преступности. Ни в одной из теорий о девиантности в социологии, девиантное поведение не рассматривается, как преднамеренное и намеченное действие. Каждое из них истолковывает преступность не в качестве действия, а в качестве противодействия, не как результат деятельности индивида, а под влиянием внешнего воздействия.[3,156]

Аномия не единственный фактор девиантности, которая имеет много видов и факторов, что мыслителями разных времен изучения различных сфер социальных конфликтов были дискуссионными. Например, Р.Мертон изучал учение Э.Дюркгейма «Социальная аномия», Клоуард, Оулин, Филипс, Г. Фотей и другие разработали теорию «Социального неравенства», А.Коэн, В.Фурлонг и другие теорию «Системы различных и меняющихся ценностей общества», Сатерланд и другие теорию «дифференцированных союзов», теорию «нейтрализации» Г.Сайке, Д.Матза, теория «Стигматизации» Ф.Танненбаума, теория «субкультур» А.Коэна, У.Миллера и других. [4]

Если теория дифференцированных союзов придавала значение членам преступных групп и их взаимодействиям, теория аномии основное внимание

уделяла на давлении, встречающемся в обществе, нацеленном на успешность индивида, то теория стигматизации обращала внимание на эффект возникающий при воздействии социальных институтов на поведение.

Прежде чем охарактеризовать разные виды девиантного поведения, давайте определимся с самим понятием поведения. Поведение - это совокупность действий на основе наблюдения за другими людьми, и деятельность именно как у этих людей.[4,46]

Структуральный функционализм проявляется в категорическом требовании соблюдения общественных норм группами и организациями в процессе интеграции общества. Согласно теории структурального функционализма в проблемах общества есть три основные проблемные ситуации:

- Многие ситуации привлекательны для других
- Многие задачи нужны для сохранности чужих
- Многие социальные задачи требуют способностей и таланта.[5,117]

Сторонники этой теории рассматривают общество, события и процессы происходящие в нём, как социальную систему взаимосвязей элементов выполняющих соответственные функции. Каждый элемент составляющий общество есть результат, как способ самосохранения от крупных систем. С другой стороны самое лучшее социальное изменение это не наличие в исправлениях.

Общество есть причина правильного действия людей. Оно воздействует на удовлетворение желаний и потребностей людей, принимающих правильное решение в своей деятельности.

Согласно теории символического интеракционализма, люди в течении жизни, посредством взаимодействий, создают символические структуры. Свои взаимосвязи люди, непосредственно оценивают заменёнными социальными символами в качестве внимания и уважения. В течении своей социальной деятельности люди усваивают знаки и важные события, намереваются иметь одобренные человеческие качества. Знаки дают людям возможность проявления индивидуальных качеств в процессе деятельности и взаимодействия. Люди вырастают в порядке символической системы общества.

Основоположники этой концепции считают, что на основе интерпретации ситуации и в течении использования взаимосвязей люди являются индивидами способными менять общественные виды и символы. [6,259]

Согласно теории конфликтов, социальные институты имеют возможность менять общественные нормы, социальные статусы и преимущества приводят людей к противоречиям.

Таким образом, как нам представляется, причиной аномии и девиантность является коренного преобразования общественной жизни, столкновения старого с новой, консервативной с либеральной. Теория

конфликтов выступает против контроля одной социальной группы над другой, поскольку социальные порядки формируются на основе регулирования и интриг властвующих групп. Сторонники этой теории считают, что социальные перемены происходят быстро и без последствий, только в случае приобретения независимости от властвующих структур. [6,115]

Список литературы:

1. Р.Убайдуллаева. Социальные качества асоциального поведения несовершеннолетних. “Общественное мнение. Права человека”. – Т: 2005 №3.
2. Дюркгейм Э. Социология. - М., 1995.
3. Энтони Гидденс. Социология. Учебное пособие. –Т.: “Шарк” 2002.
4. Гофман А.Б. Семь лекций по истории социологии. М., 1995 ;
Американская социологическая мысль. М., 1994 ; Громов И. А., Мацкевич И.А. Семенов В.А. Западная социология. СПб., 2003 ; Змановская Е.В. Девиантология: (Психология отклоняющегося поведения): учеб. пособие для студ. высш. учеб. заведений. М., 2004.
5. Кравченко А.И. Социология: Учебник для студентов вузов.— М.: “Академический Проект”, Издательская корпорация “Лотос”, 1999. –С. 46. (382с.)
6. Ритцер Дж. Перевели с английского А. Бойков, А. Лисицына. Современные социологические теории. 5-е изд. — СПб.: Питер, 2002. — (Серия «Мастера психологии»).

Федюк Р.С., к.т.н.
Зюлькарнеев Д.А.
Струлев М.А.

Дальневосточный федеральный университет

АСПЕКТЫ РОССИЙСКОГО ВОЕННОГО ПРАВА

Одним из важнейших направлений деятельности любого государства является функция обеспечения безопасности, которая возлагается на силовые структуры, занимающие важное место в структуре органов государственной власти. Функции этих структур, а также правоотношения внутри них нуждаются в жесткой правовой регламентации.

Исходя из особого характера военной службы, который обусловлен особыми условиями работы, сопряженных с риском, профессиональной спецификой, особыми служебными обязанностями, условиями и порядком поступления на службу, ее прохождения, особенностями юридической ответственности определяется ее приоритет перед другими видами государственной службы и иной деятельностью российских граждан.

Следовательно военная служба нуждается в жесткой правовой регламентации.

Как отрасль права военное право представляет собой совокупность правовых норм, регулирующих общественные отношения в области организации национальных вооружённых сил, жизни, быта и деятельности войск.

Как правило, является комплексной отраслью права, поскольку включает нормы как традиционных отраслей национального права большинства стран (административного, гражданского, трудового, уголовного и др.), так и специальных военно-правовых актов.

Предметом военного права является:

- принципы и формы устройства национальных вооружённых сил;
- основы управления войсками;
- порядок комплектования национальных вооружённых сил личным составом и прохождения военной службы;
- организацию и порядок обеспечения войск материальными и денежными средствами;
- дисциплинарная власть командиров (начальников) и основы укрепления воинской дисциплины;
- содержание и порядок назначения льгот, пенсий и пособий военнослужащим и членам их семей; права, обязанности и ответственность военнослужащих и гражданского персонала национальных вооружённых сил.

Военное право как наука - система знаний о государственно-правовом содержании процессов и явлений, складывающихся в различных сферах военной деятельности государства. В этом смысле военное право тесно связано с военной и правовой наукой.

Основным предметом исследования науки военного права являются правовые основы:

- обеспечения обороны и безопасности государства военными методами;
- исполнения воинской обязанности и военной службы;
- статуса военнослужащих;
- поддержания воинской дисциплины, законности и правопорядка, деятельности органов военной юстиции;
- сотрудничества в военной сфере;
- вооружённых конфликтов.

Военное законодательство (военное право) - система установленных государством правовых норм, закрепляющих принципы и формы устройства вооружённых сил, регулирующих отношения в области их строительства, жизни, быта и деятельности и определяющих обязанности, права и ответственность военнослужащих и других участников общественных отношений в области военного строительства.

В военное время и в местностях, объявленных на военном положении, сфера действия военного законодательства (военное право) обычно расширяется; оно распространяется на наиболее важные в военном отношении отрасли народного хозяйства и транспорта, на сферу охраны общественного порядка и государственной безопасности и т. п.

Военное законодательство (военное право) призвано, учитывая специфическую организацию и назначение вооружённых сил, обеспечить в них твёрдую воинскую дисциплину, чёткий строй внутренних отношений, отвечающий задачам использования вооружённых сил в определённых политических целях.

В вооружённых силах современного государства право выполняет те же функции, что и в обществе в целом. Однако воздействие права на общественные отношения, возникающие в военной организации, имеет ряд особенностей. Эти особенности обусловлены спецификой устройства вооружённых сил, своеобразием целей и задач, стоящих перед ними.

Воздействие права на жизнь и деятельность вооружённых сил происходит по тем же основным направлениям, что и в обществе в целом:

1. Право воздействует на общественные отношения, складывающиеся в вооружённых силах, путем их закрепления в правовых нормах.

Так, конституционные нормы закрепляют назначение вооружённых сил, определяют полномочия высших органов государства в области военного строительства. В законодательных актах закрепляются также организационные основы вооружённых сил, порядок их комплектования, материально-техническое снабжение, правовое положение военнослужащих и другое.

2. Право обеспечивает надлежащую организацию и четкое функционирование общественных отношений в армии.

На основе правовых норм, прежде всего уставных, строятся повседневная жизнь и боевая подготовка военнослужащих, караульная и гарнизонная службы, боевое дежурство.

В соответствии с правовыми предписаниями складываются отношения между начальниками и подчиненными, отдаются и исполняются приказы.

Все это позволяет обеспечить четкое несение службы, постоянную боевую готовность частей и подразделений.

3. Право содействует установлению новых общественных отношений, которые отвечают потребностям развития вооружённых сил, вносят новые элементы в военное строительство.

Так, возрастающая общеобразовательная и техническая подготовка лиц призывного возраста позволяет законодательным путем постепенно сокращать сроки прохождения военной службы.

Разрядка международной напряженности, сокращение вооружённых сил и вооружений дают возможность государству освобождать от срочной службы студентов высших учебных заведений.

4. Право обеспечивает охрану боеспособности вооруженных сил, порядка несения военной службы, прав и законных интересов военнослужащих и их семей.

Охранительное воздействие права в вооруженных силах направлено на борьбу с правонарушениями. Оно обуславливает высокий уровень порядка и дисциплины в войсках.

Охранительная функция в вооруженных силах проводится в основном через нормы, содержащиеся в военно-уголовном и дисциплинарном законодательстве.

5. Право оказывает значительное воспитательное воздействие на военнослужащих.

Оно способствует воспитанию сознательной воинской дисциплины, высокой организованности, исполнительности, необходимых боевых и нравственных качеств. Регулируя разнообразные стороны жизни и деятельности воинов, право воспитывает их в духе строгого соблюдения законов, прививает уважение к воинскому правопорядку, военной службе.

Военное право имеет свои особенности, обусловленные спецификой военной службы.

Особенности военного права

Во-первых, правовые нормы предъявляют повышенные требования к поведению военнослужащих в процессе выполнения ими обязанностей военной службы.

Такое положение определяется характером деятельности вооруженных сил, сложностью динамичностью вооруженной борьбы, что требует от личного состава в высшей степени организованности и дисциплины.

Во-вторых, нормы права более детально и подробно регламентируют различные стороны жизни и деятельности военнослужащих.

Ни в какой другой области общественной жизни правовые нормы не регулируют взаимодействия между людьми таким подробнейшим образом, как в военной организации.

В-третьих, право устанавливает повышенную ответственность военнослужащих за нарушение порядка несения военной службы.

Так в вооруженных силах предусматривается юридическая ответственность за проступки, которые в гражданской жизни не считаются противоправными (например, нарушение правил воинской вежливости).

К военнослужащим применяются более строгие меры юридической ответственности за аналогичные правонарушения, совершаемые гражданскими лицами (например, оскорбление должностного лица, неповиновение, неисполнение приказа).

И, наконец, военнослужащие несут юридическую ответственность за такие действия, которые могут иметь место только при несении военной службы (самовольное оставление части, дезертирство).

Норма права — установленные или санкционированные государством правила поведения, общеобязательные в пределах сферы своего действия, обеспеченные его принудительной силой и отражённые в источнике права.

В теории выделяется четыре основных источника права:

- 1) нормативный правовой акт;
- 2) нормативный договор;
- 3) правовой обычай;
- 4) юридический прецедент.

Нормативный правовой акт — официальный документ установленной формы, принятый (изданный) в пределах компетенции уполномоченного государственного органа (должностного лица) или путем референдума с соблюдением установленной законодательством процедуры, содержащий общеобязательные правила поведения, рассчитанные на неопределённый круг лиц и неоднократное применение.

Во всех современных государствах используется, прежде всего, нормативный правовой акт, как наиболее четкая и совершенная форма источника права.

Нормативным актам присущи такие черты как: наличие общих правил поведения, писаная документальная форма и особый порядок издания. Нормативный акт придает правовым нормам юридическую силу.

Нормативный договор, как источник права, представляет собой соглашение нескольких субъектов права, содержащее юридические нормы. Примером нормативного договора является Федеративный договор 1992 года, а также договоры о разграничении полномочий, заключаемые между Российской Федерацией и ее субъектами.

Под правовым обычаем понимается общеобязательное правило поведения, соблюдаемое в силу целесообразности или традиции и обеспечиваемое мерами государственной защиты.

Правовые обычаи прямо не зафиксированы в нормах действующего законодательства, но используются в гражданском, семейном, земельном и некоторых других отраслях права.

Под юридическим прецедентом понимается решение судебной или административного органа, ставшее нормой, эталоном при рассмотрении всех последующих подобных дел в будущем. Следовательно, в данном случае решение по конкретному индивидуальному делу признается государством в качестве всеобщей нормы.

Прецедентное право получило свое развитие в ряде зарубежных стран, например, в Великобритании, где сложилась система правил действия прецедента.

В Российской Федерации юридический прецедент существует в форме прецедента судебного толкования.

В Российской Федерации существует единая система нормативных правовых актов, которая включает в себя три уровня:

- федеральные нормативные правовые акты,
- нормативные правовые акты субъектов Российской Федерации и
- нормативные правовые акты органов местного самоуправления.

Наиболее широкий круг полномочий у Президента Российской Федерации, который является главой государства, гарантом Конституции, прав и свобод человека и гражданина.

Именно Президент принимает меры по охране суверенитета Российской Федерации, её независимости и государственной целостности, обеспечивает согласованное функционирование и взаимодействие органов государственной власти, определяет основные направления внутренней и внешней политики.

Обязанность соблюдать и защищать Конституцию, защищать суверенитет и независимость, безопасность и целостность государства входит в содержание присяги Президента, приносимой при его вступлении в должность.

Подводя итог, отметим, право является важным и необходимым средством укрепления воинской дисциплины, повышения боеспособности и боеготовности войск, защиты законных прав военнослужащих и их семей. Оно обеспечивает нормальную жизнедеятельность частей и подразделений, успешное выполнение стоящих перед ними задач.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята на всенародном голосовании 12 декабря 1993 г.).
2. Федеральный закон от 28 декабря 2010 г. N 390-ФЗ «О безопасности».
3. Федеральный закон от 31 мая 1996 г. N 61-ФЗ «Об обороне».
4. Уголовный кодекс РФ от 13 июня 1996 г. N 63-ФЗ.
5. Федеральный закон от 28 марта 1998 г. N 53-ФЗ «О воинской обязанности и военной службе».
6. Положение о порядке прохождения военной службы (утверждено Указом Президента РФ от 16.09.1997 №1237).
7. Военная доктрина РФ (утверждена Указом Президента РФ от 25.12.2014 N Пр-2976).
8. Военное право: Учебник для вузов (под ред. Мигачева Ю.И.). Издательство: Юристъ, 2008. – 576 с.
9. Хропанюк В.Н. Теория государства и права. Учебник для высших учебных заведений / под редакцией профессора В.Г. Стрекозова – М: Издательство «Интерстиль», «Омега-Л». 2008. - 384 с.

Халецкая Т.М. к.ю.н, доц.
Белорусский государственный экономический университет

К ВОПРОСУ О ЛИЧНОСТИ МЕДИАТОРА В СУДЕБНОЙ МЕДИАЦИИ

В статье 1 Закона Республики Беларусь от 12 июля 2013 года № 58-З «О медиации» (далее – Закон о медиации) медиация определена как способ урегулирования споров посредством переговоров сторон с участием медиатора в целях выработки ими взаимоприемлемого соглашения. Медиация может быть проведена как до обращения сторон в суд в порядке гражданского или хозяйственного судопроизводства, так и после возбуждения производства по делу в суде (ч. 2 ст. 2 Закона о медиации). Особенности проведения медиации после возбуждения производства по делу в суде определяются процессуальным законодательством. Таким образом, белорусское законодательство предусматривает возможность применения как внесудебной, так и судебной медиации.

Судебная медиация может применяться по делам, возбужденным в судах общей юрисдикции, включая дела, рассматриваемые экономическими судами. Об этом свидетельствует анализ как гражданско-процессуального, так и хозяйственно-процессуального законодательства Республики Беларусь. Так, некоторые положения Гражданского процессуального кодекса Республики Беларусь (далее – ГПК) позволяют сделать вывод о том, что применение судебной медиации допускается по спорам, возникающим из гражданских правоотношений, а также спорам, возникающим из трудовых и семейных правоотношений. Например, в статье 61 ГПК в числе процессуальных прав сторон указано право окончить дело мировым соглашением, в том числе путем проведения медиации в срок, установленный судом. Суду при этом не предоставлено право инициировать медиацию, он лишь разъясняет сторонам спора их право применить медиацию на любой стадии судебного разбирательства сначала при подготовке дела к судебному разбирательству (ст. 262 ГПК), и еще раз в подготовительной части судебного разбирательства (ст. 280 ГПК). Далее, после доклада дела председательствующий выясняет, не желают ли стороны провести медиацию (ст. 285 ГПК) и только, если стороны сами примут решение о применении медиации, то суд устанавливает им сроки ее проведения (ст. 285 ГПК).

К сожалению, ГПК не содержит ни одной нормы, устанавливающей требования к личности медиатора. В данном случае следует руководствоваться положениями части 1 статьи 4 Закона о медиации: медиатором может быть физическое лицо, имеющее высшее юридическое или иное высшее образование, прошедшее подготовку в сфере медиации в порядке, устанавливаемом Министерством юстиции Республики Беларусь, либо имеющее опыт работы в качестве примирителя в соответствии с

процессуальным законодательством, получившее свидетельство медиатора, выдаваемое Министерством юстиции Республики Беларусь на основании решения Квалификационной комиссии по вопросам медиации.

В белорусском законодательстве (в отличие, например, от российского) не установлен минимальный возраст медиатора. В самом Законе о медиации отсутствуют также требования к гражданству лица, желающего стать медиатором. Однако Постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 31 декабря 2013 года № 1184 утверждена Инструкция о порядке выдачи и прекращения действия свидетельства медиатора (далее – Инструкция № 1184) (постановление вступило в силу 24.01.2014 года). В соответствии с пунктом 4 Инструкции № 1184 для получения свидетельства медиатора претендент представляет в Министерство юстиции Республики Беларусь, помимо прочих документов, заявление о выдаче свидетельства по утвержденной форме с указанием фамилии, собственного имени, отчества (если таковое имеется), гражданства, данных паспорта гражданина Республики Беларусь, вида на жительство в Республике Беларусь – для граждан Российской Федерации. Пунктом 5 Инструкции № 1184 установлено, что претендент на получение свидетельства медиатора допускается на заседание комиссии при предъявлении паспорта гражданина Республики Беларусь, вида на жительство в Республике Беларусь – для граждан Российской Федерации

Таким образом, свидетельство медиатора в Республике Беларусь может получить только гражданин Республики Беларусь или гражданин Российской Федерации, имеющий вид на жительство в Республике Беларусь.

Пунктом 2 статьи 4 Закона о медиации установлены основания, препятствующие выполнению функций медиатора. В частности, медиатором не может быть физическое лицо:

- являющееся государственным служащим, в том числе осуществляющее полномочия судьи в суде, если иное не предусмотрено законодательными актами;

- признанное в установленном порядке недееспособным или ограниченно дееспособным;

- имеющее судимость;

- полномочия которого в качестве судьи суда, прокурорского работника, сотрудника Следственного комитета Республики Беларусь, Государственного комитета судебных экспертиз Республики Беларусь, органов внутренних дел, государственной безопасности, пограничной службы, работника органов Комитета государственного контроля Республики Беларусь, налоговых, таможенных органов, иного государственного служащего, нотариуса, частного нотариуса, адвоката были прекращены в порядке, установленном законодательными актами, по основаниям, связанным с совершением проступков, несовместимых сего профессиональной деятельностью, – в течение

трех лет со дня принятия соответствующего решения, если иное не предусмотрено законодательными актами;

– в отношении которого принято решение о прекращении действия свидетельства медиатора в связи с нарушением Правил этики медиатора, утверждаемых Министерством юстиции Республики Беларусь. (Решение о прекращении действия свидетельства медиатора принимается Министерством юстиции Республики Беларусь в случае: подачи медиатором заявления о прекращении действия свидетельства медиатора; принятия решения Квалификационной комиссией по вопросам медиации о прекращении действия свидетельства медиатора).

В Хозяйственном процессуальном кодексе Республики Беларусь (далее – ХПК), в отличие от ГПК, содержится отдельная глава 17 («Примирительная процедура в судопроизводстве»), регулирующая порядок проведения судебной медиации. О том, что нормы указанной главы регулируют именно медиацию, свидетельствует определение понятия «примирительная процедура», содержащееся в статье 1 ХПК: примирительная процедура – медиация, проводимая в соответствии с ХПК после возбуждения производства по делу в суде, рассматривающем экономические дела.

Статья 156 ХПК («Порядок назначения примирителя») регулирует порядок назначения медиатора, указывая, что примиритель может быть назначен в суде, рассматривающем экономические дела, первой, апелляционной, кассационной инстанций по ходатайству одной или обеих сторон либо по инициативе суда, рассматривающего экономические дела. Частью 4 статьи 156 ХПК определены категории лиц, которые могут быть привлечены к урегулированию спора в качестве медиатора.

во-первых, примиритель может быть назначен из числа лиц, занимающих государственную должность в суде, рассматривающем экономические дела;

во-вторых, из числа медиаторов;

в-третьих, из числа иных лиц, привлекаемых на договорной основе.

При этом для всех указанных лиц установлено следующее требование: они должны обладать квалификацией, отвечающей существу возникшего конфликта.

Содержание статьи 156 ХПК не позволяет установить, кто именно из числа «лиц, занимающих государственную должность в суде» может быть назначен в качестве медиатора. Для установления перечня этих лиц следует обратиться к положениям Закона Республики Беларусь от 14 июня 2003 года № 204-З «О государственной службе в Республике Беларусь» (далее – Закон о государственной службе) в статье 4 которого под государственной должностью понимается должность, предусмотренная Конституцией Республики Беларусь, Законом о государственной службе и иными законодательными актами, либо должность, учрежденная в установленном законодательством порядке как штатная единица государственного органа с определенным для занимающего ее

лица кругом обязанностей по исполнению и обеспечению полномочий данного государственного органа. Анализ положений Закона о государственной службе позволяет утверждать, что к «лицам, занимающим государственную должность в суде» относятся лица, работающие на государственных должностях в общих и хозяйственных судах и их аппаратах. Такой вывод вытекает из положений подпункта 1.3 статьи 43, предусматривающей, что в стаж государственной службы включается время работы государственного служащего на государственных должностях в общих и хозяйственных судах и их аппаратах.

Рассматривая проблему личности посредника, привлекаемого для разрешения спора в хозяйственном процессе, В.С. Каменков утверждает, что в качестве медиатора не может быть назначен судья хозяйственного суда [Ошибка! Источник ссылки не найден.1, с. 15]. Мы полностью разделяем данную точку зрения, поскольку участие судьи в процедуре медиации может оказать психологическое воздействие на суд, что затруднит формирование внутреннего убеждения судьи при вынесении решения по делу в том случае, если стороны не достигнут примирения и дело, впоследствии, будет рассматриваться по существу. Также, по мнению В.С. Каменкова, в качестве посредников в ограниченном количестве случаев могут быть назначены секретари-помощники судей, в связи с отсутствием необходимой квалификации, соответствующей существу спора [Ошибка! Источник ссылки не найден.1, с. 15]. Таким образом, из числа лиц, занимающих государственную должность в суде, в качестве медиатора могут быть назначены должностные лица из числа работников аппарата хозяйственного суда и судебные исполнители.

При анализе положений части 4 статьи 156 ХПК обращает на себя внимание то обстоятельство, что законодатель не требует наличия у лиц, занимающих государственную должность в суде и назначаемых в качестве медиатора, свидетельства медиатора. В этой части положения части 4 статьи 156 ХПК находятся в противоречии с положениями статьи 4 Закона о медиации, устанавливающей, что медиатором может быть только физическое лицо получившее свидетельство медиатора, выдаваемое Министерством юстиции Республики Беларусь на основании решения Квалификационной комиссии по вопросам медиации.

Участвовать в проведении судебной медиации может и медиатор. Здесь следует оговориться, что, по нашему мнению, раз примиритель должен обладать квалификацией, отвечающей существу возникшего конфликта, значит, в качестве примирителя может выступать, во-первых, лишь профессиональный медиатор, а, во-вторых, лишь такой медиатор, который имеет базовое юридическое образование, позволяющее ему понимать «существо возникшего конфликта».

В соответствии со статьей 156 ХПК медиатор может быть назначен также «из числа иных лиц, привлекаемых на договорной основе». Указанное

положение, на наш взгляд, выглядит весьма противоречиво. Выше мы уже отмечали, что в соответствии с положениями Закона о медиации медиатором считается лицо, имеющее свидетельство медиатора, и, соответственно, лицо, не имеющее такого свидетельства, не может быть привлечено для участия в разрешении спора в рамках судебной медиации. Буквальное же толкование положений статьи 156 ХПК позволяет утверждать, что медиатор и «лица, привлекаемые на договорной основе» к разрешению спора – это разные субъекты.

Таким образом, следует признать, что белорусское законодательство, регулирующее институт судебной медиации, противоречиво, и не лишено недостатков. В связи с этим особую актуальность приобретает дальнейшее теоретическое осмысление данного института, результатом которого должно стать совершенствование как гражданско-процессуального, так и хозяйственно-процессуального законодательства, регулирующего те или иные аспекты применения медиации для урегулирования споров.

Список литературы:

1. Каменков, В.С. Посредник в хозяйственном процессе, его полномочия и порядок назначения / В.С. Каменков // Российская юстиция. – 2015. – № 10. – С. 14–17.

Научное издание

«ДНИ НАУКИ – 2017»
**Сборник научных трудов по результатам II Международной научно-
практической Интернет-конференции**
«Экономика и право: становление, развитие, трансформация»

28 апреля 2017 г.
г. Макеевка

Том 3

Главный редактор – *Веретенников В.И.*
Ответственный редактор – *Чучко Е.П.*

Оригинал-макет – *Е.А. Перькова*
Компьютерная верстка – *М.Е. Мартынова*
Дизайн обложки – *Е.А. Перькова*

Подписано в печать с оригинал-макета 30.04.2017.
Формат 60x84 1/16. Бумага типограф. Гарнитура Times New Roman.
Печать цифровая. Услов. печат. лист. 28,82.