

– развитие государственной поддержки процессов финансового оздоровления несостоятельных предприятий и предприятий, находящихся на грани банкротства.

– постоянное изучение и адаптация на территории России опыта поддержки малого бизнеса в зарубежных странах.

Одним из способов осуществления этого является организация для всех уровней власти круглых столов, семинаров и конференций по передаче опыта развития и поддержки малого бизнеса в развитых и развивающихся странах.

Список литературы

1. Агурбаш Н.Г. Малое предпринимательство в России и промышленно развитых странах / Н.Г. Агурбаш. – М.: Анкил, 2017. – С. 97.
2. Архипов Ю.А. Государственная поддержка малых инновационных предприятий и перспективы их развития / Ю.А. Архипов // Микроэкономика. – 2017. – №1. – С. 56–60.
3. Беспалов М.В. Особенности формирования и развития малого и среднего российского инновационного предпринимательства / М.В. Беспалов // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2016. – № 3. – С. 14–19.
4. Глинский В.В. О государственном регулировании малого предпринимательства в России / В.В. Глинский, Л.К. Серга // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2015. – № 19. – С. 2–8.
5. Цветков В.А. Экономический рост России: новая модель управления / В.А. Цветков, О.С. Сухарев – М.: Ленанд, 2017. – 352 с.

КОМПЕТЕНЦИИ РЕГИОНА ПРИ УПРАВЛЕНИИ ОТРАСЛЕВЫМИ ПРОЕКТАМИ

Ибатуллина А.А.

Казанский федеральный университет, Казань, Россия.

Аннотация. В статье проводится подбор показателей ключевых компетенций региона на основе его инновационной, инвестиционной, кадровой и экспортной результативности. Данные показатели были отобраны для дальнейшей работы в построении методики оценки компетенций региона при управлении отраслевыми региональными проектами. Рассмотрены существенные характеристики определения «компетенции региона», определены основные особенности и ограничения.

Ключевые слова: региональный капитал, инновационная экономика, инвестиции, экспорт.

В современном информационном и инновационном обществе компетенции региона, его интеллектуальный капитал стал основой конкурентоспособности страны. Так, формируя актуальность данного исследования, можно говорить об уровне развития региона сквозь призму его компетенций, основанных на ка-

честве основных структурных составляющих. Формирование компетенций региона будем рассматривать сквозь призму его интеллектуального капитала. Для наиболее полного понимания сущности такого понятия, как «интеллектуальный капитал» рассмотрим основополагающий подход к определению данного термина [2].

Впервые термин «интеллектуальный капитал» ввел Томас А. Стюарт около двух десятилетий назад в своих работах, которые были опубликованы в 1990-х гг. Автор дал следующее определение интеллектуального капитала: «интеллектуальный капитал – это, своего рода, накопленные полезные знания», «интеллектуальный материал, который сформирован, закреплен за компанией и используется для производства более ценного имущества» [6, 7]. При этом автор отмечает, что интеллектуальный капитал должен быть фактором повышения добавленной стоимости.

В связи с переходом к инновационной экономике нематериальные активы становятся важнее, чем материальные, так как именно они создают основную компетенцию или конкурентное преимущество компании, страны, региона [3, 4].

В ряде исследований современных ученых «добавленная стоимость» рассматривается в качестве показателя интеллектуального капитала, исходя из того, что нормальная экономическая прибыль создается финансовыми и физическими активами, а сверхприбыль – нематериальными ресурсами, имеющимися у компании [1, с. 30].

Показатели, рекомендуемые при оценке компетенций региона можно рассматривать с точки зрения инноваций, инвестиций и экспорта, включая показатели кадрового состава. Для построения регрессионной модели необходимо, чтобы корреляционная связь между исследуемыми показателями была достаточно высока.

Компетенции региона, территории, страны, города можно рассматривать согласно авторской разработке с учетом инновационной обеспеченности региона, его инвестиционной привлекательности, экспортной результативности и кадровой результативности. Среди прочих показателей, которые должны быть учтены в процессе исследования, необходимо отметить показатели ВРП и объема промышленного производства. На основании этих факторов были выбраны показатели, приведенные в таблице 1.

Таблица 1

Показатели при оценке компетенций региона

	макро-	мезо-	микро-
ИННОВАЦИОННАЯ ОБЕСПЕЧЕННОСТЬ	уровень освоения новых технологий	отгружено инновационных товаров, работ и услуг	объем инновационной продукции отгруженной за период
	интеллектуальный потенциал	число разработанных передовых производственных технологий	количество внедренных рационализаторских предложений
	расходы на НИОКР	затраты на научные разработки	затраты на продуктивные инновации

	затраты бизнеса на исследования и разработки	объем технологических инноваций	затраты на приобретение технологических инноваций
	кол-во зарегистрированных патентов (на 1 тыс. чел. населения)	сведения о выданных патентах	стоимость нематериальных активов
инвестиционная активность	доступность новейших технологий	кол-во инвестиционных проектов	кол-во инвестиционных проектов за период
	государственные закупки передовой технической продукции	доля инвестиций на реконструкцию и модернизацию	доля затрата на освоение производства
	влияние на бизнес прямых иностранных инвестиций	индекс физического объема инвестиций	рентабельность инвестиций
	прямые иностранные инвестиции и трансфер технологий	прямые иностранные инвестиции	портфельные инвестиции
экспортная активность	экспорт к ВВП	внешнеторговый оборот	объемы экспорта за период
	торговые тарифы	сумма экспортных поставок	экономическая эффективность экспорта
	объем импорта % ВВП	доля экспорта в общем объеме	доля экспорта в общем объеме выручки
	бремя таможенных процедур	кол-во экспортоориентированных предприятий	кол-во экспортной продукции на 1 рабочего
	ориентированность на потребителей	количество стран-экспортеров	кол-во экспортных поставок
кадровая результативность	уровень приема/увольнения	соотношение выбывших и принятых работников	соотношение выбывших и принятых работников
	оплата труда/производительность	выпуск продукции на 1 работника	производительность труда
	способность страны сохранять таланты	уровень зарплаты	затраты на выплату зарплаты
	доля населения с высшим образованием	доля населения с высшим образованием	работники с высшим образованием
	доступность доп. образования	число обучающихся в вузах	затраты на обучение
прочее	ВНД	ВРП	объемы производства за период
	объем промышленного производства	объем промышленного производства	технологическая подготовленность

Индивидуальный подход к формированию основных компетенций региона на основании его интеллектуального капитала, позволяет:

– проводить быстро и качественно диагностику, используя полученные результаты при определении векторов развития кадровых ресурсов региона;

– способствовать инновационному развитию региона, удерживать специалистов, реализовывать интеллектуальный капитал в новых продуктах, услугах, тем самым диверсифицируя отраслевую составляющую региона;

– повышать инновационную, инвестиционную активность региона и способствовать экспортной результативности;

– повышать конкурентоспособность региона благодаря развитию его компетенций на основании раскрытия человеческого капитала.

Экономическая практика показывает, что ключевые компетенции предприятия, региона или отрасли способствуют росту благосостояния, конкурентоспособности, повышает уровень доверия инвесторов. Если ключевые компетенции региона будут выстроены на основании его интеллектуального капитала, то такая экономика окажется наиболее устойчивой [5, с. 83].

Выбранные в таблице 1 показатели могут характеризовать экономический потенциал региона для выявления его ключевых компетенций на основе интеллектуального капитала. Показатели могут использоваться для оценки уровня подготовленности региона к выполнению различных программ, проектов, а также при переходе на программы диверсификации или специализации.

Отбор показателей проходил согласно их сопоставимости в международных и локальных рейтингах. Показатели низшего ранга (микроуровня) входят в показатели высшего ранга. Данный подход к оценке компетенций региона предлагается рассматривать при управлении крупными отраслевыми проектами. Как определить кооперационные связи между регионами, каким образом раздать задачи крупного отраслевого проекта среди участников-регионов и как оценить загрузку и компетенции региона – ответы на данные вопросы предстоит раскрыть в дальнейших исследованиях.

Список литературы

1. Бендиков М.А. Интеллектуальный капитал развивающейся фирмы: проблемы идентификации и измерения / М.А Бендиков // Менеджмент в России и за рубежом. – 2007. – № 4. – С. 30–48.
2. Быкова А.А. Влияние интеллектуального капитала на результаты деятельности компании / А.А. Быкова, М.А Молодчик // Вестник Спб. ун-та. Сер.: Менеджмент. – 2011. – № 1. – С. 29–55.
3. Гапоненко А. Управление знаниями. Как превратить знания в капитал / А. Гапоненко – М.: Эксмо, 2008. – 134 с.
4. Инновационное развитие России: проблемы и решения: Монография. / Под ред. Эскиндарова М.А., Сильвестрова С.Н. Издание 2-е, перераб. и доп. – М.: 2014. – 1376 с.
5. Лаврентьев В.А. Интеллектуальный потенциал предприятия: понятие, структура и направления его развития / В.А. Лаврентьев, А.В. Шарина // Креативная экономика. – 2009. – № 2 (26). – С. 83–89.
6. Леонтьев Б.Б. Цена интеллекта. Интеллектуальный капитал в российском бизнесе / Б.Б. Леонтьев – М.: ИЦ «Акционер», 2002. – 243 с.
7. Stewart T.A. Intellectual Capital. The New Wealth of Organizations / T.A. Stewart. – New York: Currency Doubleday, 1997. – P. 67.