

НОВАЯ НАУКА

Международный центр
научного партнерства



NEW SCIENCE

International Center
for Scientific Partnership

ЭКОНОМИКА, ПРАВО, ОБЩЕСТВО СЕГОДНЯ: ОЦЕНКИ, ПРОБЛЕМЫ, ПУТИ РЕШЕНИЯ

Сборник статей V Международной
научно-практической конференции,
состоявшейся 23 марта 2023 г.
в г. Петрозаводске

г. Петрозаводск
Российская Федерация
МЦНП «Новая наука»
2023

УДК 001.12
ББК 70
Э40

Под общей редакцией
Ивановской И.И., Посновой М.В.
кандидата философских наук

Э40 ЭКОНОМИКА, ПРАВО, ОБЩЕСТВО СЕГОДНЯ: ОЦЕНКИ, ПРОБЛЕМЫ, ПУТИ РЕШЕНИЯ : сборник статей V Международной научно-практической конференции (23 марта 2023 г.). – Петрозаводск : МЦНП «Новая наука», 2023. – 174 с. : ил. – Коллектив авторов.

ISBN 978-5-00174-919-6

Настоящий сборник составлен по материалам V Международной научно-практической конференции ЭКОНОМИКА, ПРАВО, ОБЩЕСТВО СЕГОДНЯ: ОЦЕНКИ, ПРОБЛЕМЫ, ПУТИ РЕШЕНИЯ, состоявшейся 23 марта 2023 года в г. Петрозаводске (Россия). В сборнике рассматривается круг актуальных вопросов, стоящих перед современными экономистами и правоведами. Целями проведения конференции являлись обсуждение практических вопросов современной экономики и права, развитие методов и средств получения научных данных, обсуждение результатов исследований, полученных специалистами в охватываемых областях, обмен опытом. Сборник может быть полезен научным работникам, преподавателям, слушателям вузов с целью использования в научной работе и учебной деятельности.

Авторы публикуемых статей несут ответственность за содержание своих работ, точность цитат, легитимность использования иллюстраций, приведенных цифр, фактов, названий, персональных данных и иной информации, а также за соблюдение законодательства Российской Федерации и сам факт публикации.

Полные тексты статей в открытом доступе размещены в Научной электронной библиотеке Elibrary.ru в соответствии с Договором № 467-03/2018К от 19.03.2018 г.

УДК 001.12
ББК 70

ISBN 978-5-00174-919-6

© Коллектив авторов, текст, иллюстрации, 2023
© МЦНП «Новая наука» (ИП Ивановская И.И.), оформление, 2023

Состав редакционной коллегии и организационного комитета:

Аймурзина Б.Т., доктор экономических наук
Андрианова Л.П., доктор технических наук
Ахмедова Н.Р., доктор искусствоведения
Базарбаева С.М., доктор технических наук
Битокова С.Х., доктор филологических наук
Блинкова Л.П., доктор биологических наук
Гапоненко И.О., доктор филологических наук
Героева Л.М., кандидат педагогических наук
Добжанская О.Э., доктор искусствоведения
Доровских Г.Н., доктор медицинских наук
Дорохова Н.И., кандидат филологических наук
Ергалиева Р.А., доктор искусствоведения
Ершова Л.В., доктор педагогических наук
Зайцева С.А., доктор педагогических наук
Зверева Т.В., доктор филологических наук
Казакова А.Ю., кандидат социологических наук
Кобозева И.С., доктор педагогических наук
Кулеш А.И., доктор филологических наук
Лаврентьева З.И., доктор педагогических наук
Мокшин Г.Н., доктор исторических наук
Муратова Е.Ю., доктор филологических наук
Никонов М.В., доктор сельскохозяйственных наук
Панков Д.А., доктор экономических наук
Петров О.Ю., доктор сельскохозяйственных наук
Поснова М.В., кандидат философских наук
Рыбаков Н.С., доктор философских наук
Сансызбаева Г.А., кандидат экономических наук
Симонова С.А., доктор философских наук
Ханиева И.М., доктор сельскохозяйственных наук
Червинец Ю.В., доктор медицинских наук
Чистякова О.В. доктор экономических наук
Чумичева Р.М., доктор педагогических наук

ОГЛАВЛЕНИЕ

СЕКЦИЯ АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЭКОНОМИКИ	7
ВЗАИМОСВЯЗЬ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ И ИННОВАЦИОННОЙ СОСТАВЛЯЮЩИХ БЕЗОПАСНОСТИ БАШКИРИИ.....	8
<i>Лунев Никита Олегович, Мартынов Виталий Владимирович</i>	
ОСОБЕННОСТИ ПОРЯДКА ОПРЕДЕЛЕНИЯ ПЛАНОВОЙ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ В ЦЕНЕ НА ПРОДУКЦИЮ ВОЕННОГО НАЗНАЧЕНИЯ	16
<i>Данильян Слава Борисович, Кузнецова Елена Анатольевна</i>	
НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ ВОЗОБНОВЛЯЕМОЙ ЭНЕРГЕТИКИ В ТУРКМЕНИСТАНЕ	24
<i>Акмырадов Г., Улугов М., Блясов Б.</i>	
ВАЖНОСТЬ ПЕРЕХОДА МАРЫЙСКОЙ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ЭЛЕКТРОСТАНЦИИ В ГАРМОНИЧЕСКИЙ ЦИКЛ С СОЛНЕЧНОЙ ЭЛЕКТРОСТАНЦИИ.....	31
<i>Аллакулыев Ш., Данатарова М., Атаев Д., Реджепов А.</i>	
ВОЗМОЖНОСТИ ОЧИСТКИ И УТИЛИЗАЦИИ КАНАЛИЗАЦИОННЫХ ВОД В ТУРКМЕНИСТАНЕ.....	38
<i>Ходжанепесова Н., Гурдов К., Байрамов А.</i>	
ПРОМЫШЛЕННЫЙ ШПИОНАЖ КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ХОЗЯЙСТВУЮЩИХ СУБЪЕКТОВ	43
<i>Гладышенко Анастасия Викторовна</i>	
ПРОБЛЕМА ТЕНЕВОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ РОССИИ И ПОСЛЕДСТВИЯ ЕГО РАЗВИТИЯ	50
<i>Криничный Алексей Александрович</i>	
СЕКЦИЯ БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ И НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ.....	54
ОРГАНИЗАЦИЯ УЧЕТА РАСЧЕТОВ С ДЕБИТОРАМИ И КРЕДИТОРАМИ ООО «БИЗНЕС ПАРТНЕР»	55
<i>Дорош Надежда Владимировна, Червинский Владислав Геннадьевич</i>	
ОТРАЖЕНИЕ ПРОЦЕНТОВ ПО КРЕДИТАМ В БУХГАЛТЕРСКОМ БАЛАНСЕ.....	61
<i>Жижженкова Людмила Николаевна, Шувалова Екатерина Вадимовна</i>	
ОСОБЕННОСТИ АУДИТА ОПЕРАЦИЙ ПО УЧЕТУ ТОВАРОВ В НЕФТЕТРЕЙДЕРСКИХ ОРГАНИЗАЦИЯХ	67
<i>Афанасьева Маргарита Александровна</i>	
ПЕРСПЕКТИВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ РАБОТЫ С ДЕБИТОРСКОЙ И КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ НА ПРЕДПРИЯТИИ	76
<i>Виноградова Наталья Игоревна</i>	

СЕКЦИЯ ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА.....	81
ДИАГНОСТИКА УРОВНЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ВЫСШИХ УЧЕБНЫХ ЗАВЕДЕНИЙ.....	82
<i>Калимуллина Гульназ Данисовна</i>	
АВТОМАТИЗАЦИЯ БЮДЖЕТНОГО КОНТРОЛЯ КАК СПОСОБ УПРАВЛЕНИЯ ИНВЕСТИЦИОННЫМ ПРОЕКТОМ	88
<i>Колесникова Мария Фёдоровна, Репкова Валерия Андреевна</i>	
ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ	94
<i>Ягшыев Эзиз Деркарович</i>	
СЕКЦИЯ МЕНЕДЖМЕНТ И МАРКЕТИНГ	98
ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РЫНКА БИЗНЕС-SAAS.....	99
<i>Гурьянова Элина Анатольевна, Гурьянов Артем Игоревич</i>	
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ МОТИВАЦИИ И СТИМУЛИРОВАНИЯ ПЕРСОНАЛА ООО «СИБИРСКИЙ ПИВОВАРЕННЫЙ ЗАВОД» Г. НИЖНЕВАРТОВСКА.....	104
<i>Розбаум Алёна Руслановна</i>	
АГРАРНЫЙ ТУРИЗМ В КРАСНОДАРСКОМ КРАЕ: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ.....	110
<i>Сахно Маргарита Александровна</i>	
СЕКЦИЯ ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ	115
НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ КРИПТОВАЛЮТЫ В РБ КАК УЧАСТНИКА ЕАЭС: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ.....	116
<i>Воробей Анастасия Владимировна</i>	
ОСОБЕННОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ФОНДОВОГО РЫНКА В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ.....	124
<i>Махмудова Диаля Абдуловна</i>	
СЕКЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЕ И МУНИЦИПАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ	129
ВЛИЯНИЕ ИИ (ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА) И АВТОМАТИЗАЦИИ НА РЫНОК ТРУДА.....	130
<i>Логачева Виталия Сергеевна</i>	
СЕКЦИЯ МЕЖДУНАРОДНОЕ ПРАВО.....	135
ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ БРИКС: СТРАТЕГИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ДО 2025 Г	136
<i>Романова Екатерина Алексеевна, Бунина Сона Григорьевна</i>	
СЕКЦИЯ ГРАЖДАНСКОЕ И СЕМЕЙНОЕ ПРАВО.....	142
АКТЫ ГРАЖДАНСКОГО СОСТОЯНИЯ.....	143
<i>Майдибор Виталина Алексеевна</i>	

СЕКЦИЯ КОНСТИТУЦИОННОЕ И МУНИЦИПАЛЬНОЕ ПРАВО	148
ДЕФЕКТЫ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА СУБЪЕКТОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В СФЕРЕ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ	149
<i>Тюленев Ярослав Игоревич</i>	
СЕКЦИЯ ТРУДОВОЕ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЕ ПРАВО	156
СИСТЕМА ОРГАНОВ УПРАВЛЕНИЯ В ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ КОРПОРАЦИИ	157
<i>Рафикова Элина Руслановна</i>	
СЕКЦИЯ ПРАВООХРАНИТЕЛЬНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ.....	162
АКТУАЛЬНЫЙ ПРАВОВОЙ МЕХАНИЗМ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЧЛЕНОВ ПРАВЛЕНИЯ ПЕРЕД ТРЕТЬИМИ ЛИЦАМИ В ФРГ	163
<i>Хайсам Н.М. Шакарна</i>	

**СЕКЦИЯ
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ
ЭКОНОМИКИ**

УДК 332.01

**ВЗАИМОСВЯЗЬ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ И ИННОВАЦИОННОЙ
СОСТАВЛЯЮЩИХ БЕЗОПАСНОСТИ БАШКИРИИ**

Лунев Никита Олегович

студент

направления «Бизнес-информатика»

Института экономики и управления

ФГБОУ ВО «Уфимский университет науки

и технологий» («УУНиТ»)

Мартынов Виталий Владимирович

научный руководитель, д-р. техн. наук

профессор кафедры «Цифровые технологии в экономике

и управлении» Института экономики и управления

ФГБОУ ВО «УУНиТ»

Аннотация: В современной экономике в связи с переходом к парадигме Индустрии 4.0 наблюдаются существенные технологические преобразования. В статье диагностирована инновационная система Башкирии с позиции индикаторов экономической безопасности, выявлены факторы и угрозы последней. Оценка экономической безопасности региона во взаимосвязи с инновационной способствует принятию правильных управленческих решений и профилактики кризисных явлений в регионе и в российском государстве.

Ключевые слова: Инновационная безопасность; Индустрия 4.0; технологические изменения; экономическая база; экономическая безопасность.

**THE RELATIONSHIP BETWEEN ECONOMIC AND INNOVATIVE
COMPONENTS OF SECURITY OF BASHKORTOSTAN**

Lunev Nikita Olegovich

Martynov Vitaly Vladimirovich

Abstract: In the modern economy, in connection with the transition to the Industry 4.0 paradigm, there are significant technological transformations. The article

diagnoses the innovation system of Bashkiria from the standpoint of indicators of economic security, identifies the factors and threats of the latter. Assessment of the economic security of the region in conjunction with innovation contributes to the adoption of correct management decisions and the prevention of crisis phenomena not only in the region, but also in the Russian state.

Key words: Innovative security; Industry 4.0; technological changes; economic base; economic security.

Согласно данным в [1], к стратегическим целям Башкортостана в 2030 году относятся создание конкурентоспособного региона с устойчивой экономикой и развитой социальной инфраструктурой, входящий в десятку ведущих регионов РФ. Поставленная цель может быть раскрыта посредством системы стратегических приоритетов, а также системы безопасности, сформированных на основе выявленных конкурентных преимуществ с учетом экономической и инновационной составляющей. Кроме того, должны быть учтены приоритеты развития ПФО.

Экономическая безопасность регионов (далее – ЭБ) квалифицируется как «совокупность текущего состояния, условий и факторов, отражающих стабильность, устойчивость и поступательность развития экономики территории, определенной независимости и интеграции с экономикой страны» [2, с. 237]. Можно констатировать, что ЭБ характеризуется возможностью народного хозяйства РФ и ее регионов обеспечить такую стабильность государства по социально-экономическим показателям и военно-политическим ресурсам, что способствовала бы противостоянию как внутренним, так и внешним рискам [2; 3]. Если ориентироваться на осуществляемый Россией курс инновационного развития, то Башкортостан (РБ) проводит основные преобразования в ходе системной модернизации [4], что заключается в изменениях политической, социальной и других сферах деятельности населения.

Инновации, как необходимый элемент при переходе к Индустрии 4.0, причисляются к основным факторам общественного производства, что признается решающим при обеспечении ЭБ [5, с. 65]. В утвержденной Указом № 208 Президента РФ от 13.05.2017 г. «Стратегии экономической безопасности РФ до 2030 г.» к угрозам ЭБ страны причислены слабая инновационная активность, отставание в области разработки и внедрения новых и

**ЭКОНОМИКА, ПРАВО, ОБЩЕСТВО СЕГОДНЯ:
ОЦЕНКИ, ПРОБЛЕМЫ, ПУТИ РЕШЕНИЯ**

перспективных технологий, недостаточный уровень квалификации и ключевых компетенций отечественных специалистов [6].

ИБ, в отличие от ЭБ, характеризуют такие ключевые понятия, как «способность к инновациям» (созидание при объединении технологических возможностей и общественных потребностей с учетом наличия в социуме определенных институтов), «устойчивость» (способность в форс-мажорных обстоятельствах сохранять производство в запланированном объеме, в случае же нарушения производственных связей уметь восстанавливать его в минимальные сроки), «конкурентоспособность» (способность выдерживать конкуренцию с себе подобными), «способность к саморазвитию и прогрессу» (реализация, защита национальных интересов и постоянное развитие интеллектуального потенциала), что приводит к повышению степени качества жизни населения и усилению конкурентоспособности страны [5, с. 67].

В таблице приведены результаты оценки сегодняшней ситуации и перспектив в области ИБ России и РБ по известным в экономике индикаторам и пороговым значениям.

Таблица

**Количественные показатели пороговых значений индикаторов
ИБ Башкирии и их значения в 2016-2019 гг. по РБ и по России**

Наименование показателя	Пороговое значение	Регион / РФ	Год			
			2016	2017	2018	2019
Фактическое значение						
Доля инновационной продукции в общем объеме отгруженной реализованной продукции, %	Не менее 30	РБ	27,3	28,4	35,3	35,3
		РФ	8,5	8,8	10,3	29,3
Доля высокотехнологичной и наукоемкой продукции в ВРП, %	Не менее 30	РБ	23,6	23,2	22,2	23,0
		РФ	20,7	20,1	20,4	21,2
Коэффициент изобретательской активности (число отечественных патентных заявок на изобретения, поданных в России, в расчете на 10 тыс. человек населения)	Не менее 5	РБ	0,59	0,56	1,35	1,18
		РФ	1,83	1,78	1,70	1,59
Доля внутренних затрат на исследования и разработки в ВРП, %	Не менее 2	РБ	0,46	0,46	1,32	8,8
		РФ	1,10	1,10	2,6	10,6
Численность исследователей, выполнявших научные исследования и разработки на 10000 занятых в экономике, чел.	Не менее 33	РБ	14,3	13,8	11,6	15,4
		РФ	51,4	50,2	50,1	50,1

Диагностируя перечисленные в таблице уровни ИБ (составлено по [1, 4, 7]), авторы уделяли внимание удаленности текущих показателей от пороговых значений. Для ранжирования индикаторов использовались положения зонной теории. Анализируя индикаторы ИБ РБ, можно сделать вывод о том, что некоторые позиции не достигают пороговых значений, т.е. характеризующие трансфер технологий и эффективность инновационного процесса показатели ниже среднестатистических российских. К критическим индикаторам отнесем: показатель изобретательской активности: 1,18 % при среднероссийском значении 1,59 %; внутренние затраты на научные изыскания: 8,8 % в 2019 году, что ниже среднероссийского значения на 1,8%; характеризующий человеческий ресурс региональной инновационной системы параметр 15,4% отстает от среднероссийского значения в 3,25 раза.

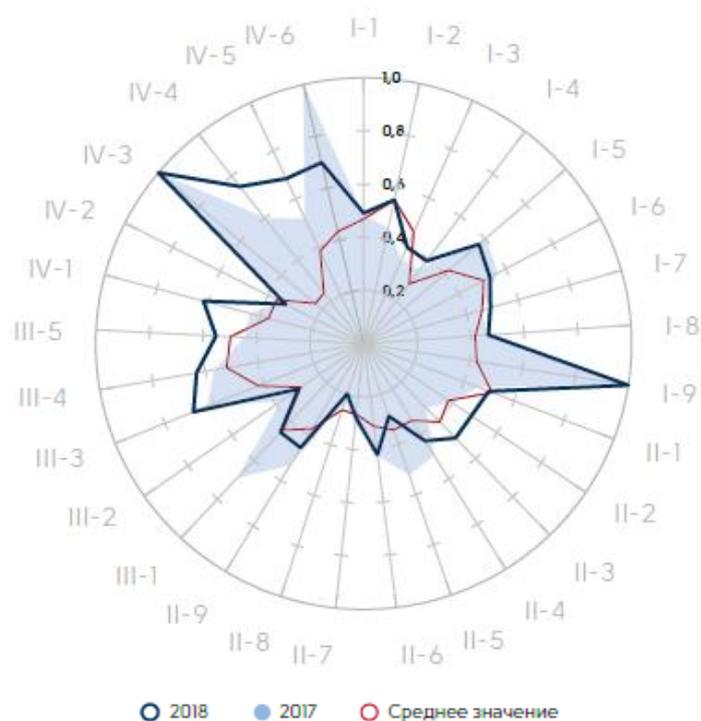


Рис. 1. Сравнение относительных значений показателей РБ в рейтингах 2018 г. и 2017 г. (по данным [1])

Как известно, основа инновационного процесса заключается в создании и освоении новых технологий, включающих результаты фундаментальных и прикладных исследований, инженерно-технических разработок.

ЭКОНОМИКА, ПРАВО, ОБЩЕСТВО СЕГОДНЯ: ОЦЕНКИ, ПРОБЛЕМЫ, ПУТИ РЕШЕНИЯ

Со стороны реального сектора экономики очень низок уровень спроса на результаты научной деятельности. В основном она направлена на будущие потребности новых высокотехнологичных отраслей экономики 5 и 6 технологического укладов, в настоящее время отсутствующие в республике [8].

РБ имеет предпосылки активизации инновационной деятельности, проявляющиеся в производственном потенциале, активной работе научных организаций, вузов, отраслевых НИИ, существующих элементов инновационной инфраструктуры [9].

Поскольку в 2019 году произошло сокращение количества исследователей в 1,35 раза, можно предложить правительству республики принять ряд стратегических решений для избежания кризисных явлений в региональной экономике. Принимаемые меры, направленные на повышение инновационной привлекательности региона, должны решать такие проблемы как недостаточное финансирование научных исследований и разработок, связанное с низким уровнем оплаты труда, слабо мотивирующее к инновационному творчеству, высокие дотации в региональный бюджет, спад воспроизводства и научного потенциала, в следствии чего происходит уменьшение объема выполненных научно-технических работ.

В республике развит топливно-энергетический комплекс, являющийся главной особенностью промышленности РБ. В нем представлены добыча и переработка нефти, газа, бурого угля, производство тепловой и электрической энергии, разветвленная система трубопроводов и линий электропередачи. В Республике Башкортостан с 2012 г. образован Нефтехимический территориальный кластер. В настоящее время кластер объединяет 211 участников. Более 75% всех инновационных организаций сконцентрировано в химической и нефтехимической промышленности, а также в машиностроении. В республике действует Государственная программа «Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности в Республике Башкортостан 2019-2024». Общий объем финансового обеспечения государственной программы составит 593 108,8 тыс. рублей [1].

Одним из важнейших показателей экономического развития региона является удельный вес субъекта Федерации в общероссийских показателях. Валовой региональный продукт Республики Башкортостан 1 391,2 млрд. руб., это 9 место в России по объему ВРП, экономика республики продолжает устойчиво развиваться. Подъем происходит за счет развития промышленного

сектора, инновационной продукции, а также восстановления темпов роста в сельском хозяйстве. Объем товарооборота 344 млрд. руб., экспорт в республике составляет 64,7%, импорт – 35,3% [1].

К положительным изменениям в рассматриваемом периоде относятся:

– значительная результативность инновационной деятельности и конкурентоспособности, выражаемая в заметном превышении доли инновационной продукции в объеме отгруженной реализованной продукции РБ – 35,3% при средних показателях по России в 29,3%. Этот показатель находится в зоне «стабильности»;

– процентный показатель высокотехнологичной и наукоемкой продукции в ВРП в 2019 равен 23, что не представляет угрозу или риски для ИБ и ЭБ региона.

В рейтинге Ассоциации инновационных регионов России на 2018 г. [1] РБ находится на 12 месте и относится в числе 21 субъекта РФ к числу средне-сильных инноваторов, по уровню развития научных исследований и разработок Башкирия занимает 10 место из 60.

В РБ проводится «активная политика по развитию инновационной системы: создание инновационной инфраструктуры, увеличение денежных средств на инвестирование инновационной деятельности, а также стимулирование развития субъектов малого и среднего предпринимательства научно-технической сферы». К одной из насущных современных задач относится также создание стабильной и мощной финансовой инфраструктуры инновационной деятельности. Имеются в виду фонды, занимающиеся финансированием инновационных проектов [8].

Обращаясь к реалиям республики отметим, что объем инвестиций в экономику республики по итогам прошлого года вырос на 5,9% и достиг 512,4 млрд. рублей. Специалисты, комментируя такую статистику отмечают, что регион восстановился после пандемии, ему удалось нивелировать эффекты от западных санкций, к тому же руководство республики активно устанавливает сотрудничество с дружественными странами [10].

Точками роста инвестиционных показателей стали ключевые отрасли экономики (обрабатывающая промышленность, логистическая сфера, добыча полезных ископаемых, водоснабжение, водоотведение, утилизация отходов и загрязнений, торговля и строительство). Количество предприятий малого и среднего бизнеса почти на 4% больше, чем в прошлом году. Идет прямой

диалог с бизнесом на всех уровнях – «Инвестиционные часы» проводят и лично Глава РБ и руководители муниципалитетов.

Несмотря на определенные проблемные аспекты рассматриваемой темы, Башкортостан является тем регионом, который несмотря ни на что продолжает развиваться и иметь стабильный уровень экономической и инновационной безопасности. Нужно сказать, что экономическая стабильность как регионов, так и всей страны в целом может быть на достойном уровне, если обеспечивать качественное достижение пороговых значений всего комплекса показателей.

Список литературы

1. Ассоциация инновационных регионов России [Электронный ресурс]. URL: <https://i-regions.org/upload/iblock/e8f/airr18.pdf>; <https://i-regions.org/regions/the-republic-of-bashkortostan> (дата обращения: 16.03.2023).
2. Осипов В.И. Безопасность России. Правовые, социально-экономические и научно-технические аспекты. Региональные проблемы безопасности с учетом риска возникновения природных и техногенных катастроф. – М.: Знание, 2009. – 667 с.
3. Шубина Н.В. Концептуальные подходы к пониманию экономической безопасности региона: сущность. Структура, факторы и условия // Вестник УрФУ. Сер. Экономика и управление, 2017. – Т. 16. – № 2. – С. 288-306.
4. Инновационное развитие Российской Федерации в 2019 г. [Электр. ресурс]. URL: <https://docs.yandex.ru/docs/view.pdf> (дата обращения: 16.03.2023).
5. Земскова Е.С., Баранова Н.Н. Инновационная безопасность как подсистема экономической безопасности // Контентус, 2019. № 3(80). –С. 65-72.
6. Стратегия национальной безопасности РФ до 2020 года. Утверждена Указом Президента от 12 мая 2009 г. №. 537 [Электронный ресурс]. URL: <http://www.scrf.gov.ru/news/436.html> (дата обращения: 16.03.2023).
7. Экономическая безопасность: учебник для вузов / под общ. ред. Л.П. Гончаренко, Ф.В. Акулинина. – М.: Юрайт, 2014. – 478 с.
8. Кургузова А.С. Инновационный потенциал Республики Башкортостан // Гуманитарные научные исследования. 2018. № 11 [Электронный ресурс]. URL: <https://human.snauka.ru/2018/11/25290> (дата обращения: 16.03.2023).

9. Лунев Н.О. Тенденции развития цифровой экономики в Республике Башкортостан // Первые шаги в науку третьего тысячелетия. – Нефтекамск: БашГУ, 2020. – С. 563-569.

10. Башинформ: оценка экспертов в экономику России [Электронный ресурс]. URL: https://abzelil.com/news/ataisal/2023-03-15/otsenka-ekspertov-rekordnym-investitsiyam-v-ekonomiku-bashkirii-3177431?utm_source=yxnews&utm_medium=desktop (дата обращения: 16.03.2023).

**ОСОБЕННОСТИ ПОРЯДКА ОПРЕДЕЛЕНИЯ ПЛАНОВОЙ
РЕНТАБЕЛЬНОСТИ В ЦЕНЕ НА ПРОДУКЦИЮ
ВОЕННОГО НАЗНАЧЕНИЯ**

Данильян Слава Борисович

к.э.н., доцент

Кузнецова Елена Анатольевна

преподаватель

Филиал Военной Академии РВСН
им. Петра Великого в г. Серпухове

Аннотация: В статье рассматриваются особенности определения плановой рентабельности (доходности) в цене на продукцию военного назначения. Президентом РФ, Верховным Главнокомандующим В.В. Путиным была отмечена необходимость повышения рентабельности предприятий оборонно-промышленного комплекса, подчеркнута важность формирования значительной части прибыли, полученной при выполнении гособоронзаказа, непосредственно на предприятиях, входящих в ОПК. Представлены формулы расчета рентабельности производства и продаж продукции военного назначения и продукции гражданского назначения, производимой на тех же предприятиях в рамках конверсии производства.

Ключевые слова: Рентабельность производства военной продукции, рентабельность продаж военной продукции, доход, государственный оборонный заказ, производство продукции военного назначения, производство продукции гражданского назначения.

**FEATURES OF THE PROCEDURE FOR DETERMINING PLANNED
PROFITABILITY IN THE PRICE OF MILITARY PRODUCTS**

Danilyan Slava Borisovich

Kuznetsova Elena Anatolievna

Abstract: The article discusses the features of determining the planned profitability (yield) in the price of military products. The President of the Russian

Federation, Supreme Commander-in-Chief V.V. Putin noted the need to increase the profitability of enterprises in the military-industrial complex, stressed the importance of forming a significant part of the profits received from the implementation of the state defense order directly at enterprises that are part of the defense industry. The formulas for calculating the profitability of production and sales of military products and civilian products produced at the same enterprises as part of the conversion of production are presented.

Key words: Profitability of production of military products, profitability of sales of military products, income, state defense order, production of military products, production of civilian products.

Рассматривая размер прибыли по государственному оборонному заказу (ГОЗ), определим его как уровень рентабельности контракта, исполняемого в рамках ГОЗ. В настоящее время размер прибыли ограничен на законодательном уровне, а ограничения прибыльности направлены на пресечение злоупотреблений со стороны исполнителей в рамках исполнения государственного оборонного заказа.

Согласно Федеральному закону №275-ФЗ «О государственном оборонном заказе» [1] прибыль по ГОЗ рассчитывается еще на стадии планирования стоимости контракта. Для ее определения необходимо знать сумму доходов и расходов по каждому отдельно взятому госконтракту.

Доходом в рамках исполнения ГОЗ признается сумма контракта за вычетом налога на добавленную стоимость, а расходы – это затраты, понесенные в процессе исполнения ГОЗ. Заметим, что расходы должны быть обоснованными и непосредственно связанными с деятельностью организации по выполнению ГОЗ, причем согласно упомянутому закону исполнителям вменяется в обязанность ведение раздельного учета доходов и расходов по ГОЗ.

Фактическая прибыль определяется как разность между доходами и расходами по контракту. При определении цены на продукцию, включенную в перечни продукции по ГОЗ, предусмотрено включение в ее состав определенного уровня прибыли.

Величина определяемой плановой рентабельности (прибыли) в составе цены на продукцию, планируемую к поставке головным исполнителем государственного контракта, не может быть менее 5% плановых собственных затрат исполнителя на производство и поставку этой продукции, а для

ЭКОНОМИКА, ПРАВО, ОБЩЕСТВО СЕГОДНЯ: ОЦЕНКИ, ПРОБЛЕМЫ, ПУТИ РЕШЕНИЯ

головного исполнителя в случае, если доля его собственных затрат в себестоимости продукции составляет 20% и более, - менее 5% себестоимости продукции.

В случае, если рассчитанная величина плановой рентабельности (прибыли) не соответствует вышеуказанным условиям, ее величина принимается равной минимально допустимому уровню, обеспечивающему выполнение соответствующего условия.

Рекомендованное предельное значение прибыли составляет 8% от собственных затрат и до 15% от полной себестоимости по заключенным договорам.

В случае обоснования головным исполнителем государственного контракта при определении прогнозной цены на продукцию, необходимость направления части прибыли от поставки продукции на развитие производства для эффективного выполнения государственных контрактов, плановая рентабельность может быть установлена в размере до 25 % затрат, 1% от суммы которой составляют привнесенные расходы.

Привнесенные затраты – это расходы на приобретение комплектующих и полуфабрикатов, спецоборудования для научно-экспериментальных работ (НЭР), а также услуги сторонних организаций. При этом собственные затраты выступают как разница между себестоимостью продукции и суммой привнесенных затрат. Установлен не только максимальный порог рентабельности, но и минимальный. Планируемая прибыль по контракту, заключенному в рамках исполнения ГОЗ, не может быть менее 5% плановых собственных затрат исполнителя.

Следует отметить, что отраслевые органы совместно с государственными заказчиками вправе разрабатывать и по согласованию с Федеральной антимонопольной службой утверждать в установленном порядке методические рекомендации по определению размеров плановой рентабельности, позволяющие учитывать отраслевые особенности производства и реализации отдельных видов продукции по ГОЗ.

В случае если в результате выполнения государственного контракта на поставку ПВН фактическая прибыль организации превысила величину плановой рентабельности за счет снижения производственных и иных затрат, оформленных документально, фактическая прибыль может не ограничиваться

величиной плановой рентабельности, принятой в цене государственного контракта.

При определении цены на ПВН методами, отличными от затратного, порядок определения плановой рентабельности в цене на продукцию, не применяется.

Рентабельность производства и продаж военной продукции характеризует эффективность и финансовый результат деятельности предприятия. На рентабельность влияют три основных фактора: объем производства продукции, ее себестоимость и цена продаж заказчику. При этом два последних составляющих определяются государственным контрактом на исполнение ГОЗ, реализуемого в рамках ГПВ.

Рентабельность производства и продаж продукции можно определить по формуле:

$$R = \frac{pQ}{C + vQ}, \quad (1)$$

где p – цена продажи единицы продукции;

Q – объем производства в натуральных единицах;

C, v – соответственно, постоянные и удельные переменные затраты на производство единицы продукции в стоимостном выражении.

Составляющие формулы (1) могут выражать и себестоимость единицы продукции:

$$c(Q) = \frac{C}{Q} + v, \quad (2)$$

где $f = C/Q$ – удельные постоянные издержки, приходящиеся на единицу продукции.

Рентабельность отражает величину полученной прибыли, отнесенной к издержкам (к себестоимости) производства. Прибыль, как разность между выручкой от продаж и себестоимостью производства, по своему экономическому смыслу должна быть положительной.

$$R = \frac{pQ - (f + v)Q}{c(Q)} = \frac{pQ - (f + v)Q}{(f + v)Q} = \frac{p}{f + v}, \quad (3)$$

где p – цена реализации единицы продукции;

pQ – выручка от продаж продукции;

$(f + v)Q$ – валовые расходы на выпуск продукции.

Из анализа выражения (3) следует тривиальный вывод о том, что рентабельность повышается при увеличении цены продаж и снижении себестоимости.

Снижение уровня рентабельности, вызванное увеличением себестоимости можно компенсировать увеличением объема производства (эффект масштаба производства), поскольку при неизменной величине удельных переменных расходов, увеличение объема производства ведет к экономии затрат за счет снижения средних постоянных издержек, следствием чего является уменьшение валовых средних издержек производства.

Дополнительный анализ подобного подхода, выполненного рядом авторов, в частности выводы профессора А.И. Буравлева [2], показывает, что после того, как рост объема производства обеспечит положительную рентабельность, дополнительное увеличение объема производства может привести к уменьшению доходности, только при выполнении условия $p > R_v$, возможно постепенное наращивание объемов производства.

Такие управленческие воздействия могут составить процесс управления предприятием на макроуровне в интересах успешного выполнения ГОЗ и ГПВ. При этом необходимо учитывать тенденцию последних лет о неуклонном росте условно-переменных затрат, связанную с увеличением цен на сырье, материалы, комплектующие, на тарифы использования электроэнергии, тепло- и водоснабжение и другие. Поэтому с течением времени происходит неизбежный рост себестоимости единицы производимой продукции. В этом случае так же возможно компенсировать рост переменных затрат в производстве продукции увеличением его объема.

Этот механизм необходимо будет использовать в ближайшей перспективе, поскольку по прогнозным оценкам ожидается снижение объемов ГОЗ вплоть до 2025 г. и увеличение объемов производства предприятий ОПК может быть обеспечено лишь ростом объема конверсионной гражданской продукции на предприятиях ОПК.

Для предприятий, производящих продукцию военного и гражданского назначения, показатель рентабельности можно представить следующим выражением:

$$R = \alpha R_{\text{ПВН}} + (1 - \alpha) R_{\text{ПГН}}, \quad (4)$$

где $0 < \alpha < 1$ – доля полных издержек предприятия на производство продукции военного назначения (ПВН);

$R_{ПВН}$, $R_{ПГН}$ – показатели рентабельности для секторов военного и гражданского производства, рассчитываемых по формуле (1) с соответствующими параметрами.

В этом случае постоянные затраты на производство обоих видов продукции должны быть разделены по факту использования основных производственных фондов и персонала, используемых при производстве каждого из видов продукции, пропорционально соотношению объемов производства $Q_{ПВН}$ и $Q_{ПГН}$.

Из формулы (4) видно, что изменения долей выпускаемой военной и гражданской продукции, имеющих разные уровни рентабельности приводит и к изменению валовой рентабельности предприятия ОПК в целом. Тут необходимо отметить, что в случае, если $R_{ПГН} > R_{ПВН}$, то при любом значении α общая рентабельность производства R будет больше рентабельности только $R_{ПВН}$.

На рентабельность производства существенное влияние оказывают условно постоянные расходы C , которые, как обычно трактуется, не должны зависеть от объема производства. Однако на практике на предприятиях ОПК производственная инфраструктура создается под заданную мобилизационную мощность Q_M , и поэтому все условно-постоянные издержки по этой инфраструктуре C_M относят к расходам и на производство ПВН, и на производство ПГН. Таким образом, в силу перераспределения этих расходов между ПВН и ПГН, возможно воздействовать на показатели рентабельность как военного, так и гражданского производства, а также и предприятия в целом.

Как уже упоминалось выше при формировании контрактов по исполнению ГОЗ минимальный уровень рентабельности для головного исполнителя должен составлять не менее 5% от себестоимости. Учитывая эту ограничительную норму при установленной цене контракта C и предельном уровне рентабельности $R_{пред}$, можно определить рациональную долю условно-постоянных расходов, приходящуюся на продукцию военного назначения. Задавая $C = pQ$, в формуле (1), можно для заданного контрактом объема продукции Q_k и прогнозной оценки величины условно-переменных затрат v определить предельную величину постоянных издержек:

$$C_{\text{ПВН}} = \frac{Ц}{R_{\text{пред}}} - vQ_{\text{к}}. \quad (5)$$

Тогда для производства гражданской продукции $Q_{\text{ПГН}}$ можно использовать оставшуюся часть производственных фондов в размере:

$$C_{\text{ПГН}} = C_{\text{М}} - C_{\text{ПВН}}. \quad (6)$$

Поскольку для продукции гражданского назначения, не входящей в ГОЗ, ограничения по рентабельности отсутствуют, возможны различные маркетинговые подходы, как к формированию ценовой политики продаж, так и к регулированию величины издержек производства с целью повышения рентабельности производства и увеличения сбыта продукции гражданского назначения.

Расчеты, проведенные А. Казаковым [3] показали, что при достижении рентабельности ПВН $R_{\text{ПВН}} \geq 0,7$ можно без ущерба выполнения контракта исполнения ГОЗ использовать часть производственных фондов ПВН для производства гражданской продукции, что обеспечит увеличение не только объемов валовой продукции, но и рентабельности предприятий ОПК в целом.

Приближенную оценку для соотношения объемов производства ПВН и ПГН в стоимостном измерении может быть задано соотношением:

$$\frac{V_{\text{ПВН}} Q_{\text{ПВН}}}{V_{\text{ПГН}} Q_{\text{ПГН}}} \approx \frac{C_{\text{ПВН}}}{C_{\text{ПГН}}}, \quad (7)$$

где V – объем производства в стоимостном измерении.

Формула (7) определяет конверсионные возможности предприятия для обеспечения рентабельности производства для ПГН на уровне ПВН. Конечная рентабельность зависит от конъюнктуры рынка – спроса на ПГН и рыночной цены. Ясно, что в случае недостаточного спроса на ПГН может возникнуть ситуация убыточности конверсионной продукции и тогда потребуются значительные маркетинговые усилия на продвижение дополнительных объемов сбыта ПГН.

Необходимо отметить важность повышения рентабельности предприятий ОПК. О важности формирования более высокой доходности этих предприятий подчеркивает и недавнее высказывание Президента РФ, Верховного Главнокомандующего В.В. Путина на заседании Военно-промышленной

комиссии о том, что предприятиям ОПК следует оставлять значительную часть прибыли, полученной при выполнении гособоронзаказа [4].

Президент отметил, что следует доработать правоприменительную практику в плане регулирования цен на продукцию: «Нужно проработать вопрос о возможности организациям ОПК оставлять прибыль, хотя бы часть, значительную часть прибыли, полученную в результате оптимизации своей деятельности при выполнении гособоронзаказа...».

Список литературы

1. Федеральный закон «О государственном оборонном заказе» от 29.12.2012 N 275-ФЗ. – URL: http://www.consultant.ru /document/cons_doc_LAW_140175/ (дата обращения 15.03.2023).

2. Буравлев А.И. Повышение рентабельности предприятий как основа стратегического управления оборонно-промышленным комплексом / А.И. Буравлев // Вооружение и экономика. – 2018. – № 4 (46). – С. 80-86.

3. Казаков А. Штрафная рота ОПК / А. Казаков // Военно-промышленный курьер. – 2018. – № 2. – URL: <https:// www. socium-a.ru/public/flippingbook /vpk22018/20/assets/basic-html/page7.html> (дата обращения 16.03.2023).

4. Выступление В.В. Путина на заседании Военно-промышленной комиссии. – URL: <https://www.vedomosti.ru /politics/news/2020/09/18/840427-putin-predlozhit-ostavlyat-voennim-predpriyatiyam-znachitelnuyu-chast-pribili> (дата обращения 18.03.2023).

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ ВОЗОБНОВЛЯЕМОЙ ЭНЕРГЕТИКИ В ТУРКМЕНИСТАНЕ

Акмырадов Г.

Улугов М.

Ылясов Б.

преподаватели

Государственный энергетический
институт Туркменистана

Аннотация: В работе рассмотрены особенности развития возобновляемой энергетики в Туркменистане. Приведены результаты оценок ресурсов, а также валового и технического потенциала энергии солнца, ветра на территории Туркменистане. Детальные карты распределения ресурсов солнца и ветра позволяют выявить перспективные для внедрения возобновляемой энергетики регионы.

Ключевые слова: Возобновляемая энергетика, валовой потенциал, технический потенциал, энергия солнца, энергия ветра, аккумуляирование энергии, потребители электроэнергии.

SOME ASPECTS OF THE DEVELOPMENT OF RENEWABLE ENERGY IN TURKMENISTAN

Abstract: The paper considers the features of the development of renewable energy in Turkmenistan. The results of assessments of resources, as well as the gross and technical potential of solar and wind energy in the territory of Turkmenistan are given. Detailed maps of the distribution of solar and wind resources make it possible to identify promising regions for the introduction of renewable energy.

Key words: Renewable energy, gross potential, technical potential, solar energy, wind energy, energy storage, electricity consumers.

Мировая энергетика стремительно меняется в последнее десятилетие. По оценкам ВР, в 1990–2010 гг. рост использования возобновляемых

источников энергии (ВИЭ), включая биомассу, составил 6,2 раза, а доля их в мировом топливном балансе выросла с 0,4% в 1990 г. до 1,8% в 2010 г.

По прогнозам британского нефтегазового гиганта BP, в период 2010–2030 гг. потребление энергии на основе ВИЭ будет расти на 8,2% в год, в то время как среднегодовой прирост потребления газа будет 2,1%, нефти — 0,7%. Такая динамика обеспечит частичное вытеснение ископаемых энергоресурсов и увеличение доли ВИЭ в мировом топливном балансе до 6,3% в 2030 г. В частности, на транспорте доля биотоплива достигнет 7% (лидерами роста останутся США и Бразилия), а доля ВИЭ в электрогенерации в 2030 г. вырастет до 11% (в Евросоюзе — до 26%).

Такой тренд обеспечивается государственной политикой развитых стран, предусматривающей экологические ограничения на высокоуглеродную энергетику и значительные преференции компаниям, осуществляющим деятельность в области альтернативной энергетики (АЭ). Указанные обстоятельства, а также дорожающая добыча углеводородов, огромный потенциал АЭ и существенное удешевление технологий в этой области определили выбор крупнейших мировых нефтегазовых компаний в пользу развития ВИЭ и технологий захоронения CO₂.

В связи с этим темпы экономичного и эффективного вовлечения возобновляемых источников энергии (ВИЭ) в хозяйственный оборот приобретают год от года нарастающий характер. В результате, уже в 2014 году 33% электроэнергии приходилось на ВИЭ, из них за счет атомных электростанций – 11%, гидроэлектростанций - 16%, энергии ветра - 3%, солнечной энергии - 1% прочих видов ВИЭ - 2%. Соответственно взятому курсу, затраты на развитие ВИЭ в 2016 году составили 283 млрд. долларов США, согласно прогнозам, в 2040 году. составят 503 млрд. долларов. В результате, в 2040 году. Согласно прогнозам доля ВИЭ в энергетическом балансе мира возрастет до 76%, в том числе за счет атомных электростанций – 18%, гидроэлектростанций - 20%, энергии ветра - 18%, солнечной энергии - 9%, прочих видов ВИЭ - 11%. Такое развитие ВИЭ будет достигнуто благодаря новым изобретательским решениям в этой сфере. Ниже приводится краткий обзор основных видов ВИЭ с описанием их преимуществ и недостатков, а также причин, препятствующих широкому задействованию этих источников на практике. Вечный двигатель. Попытки получить энергию из ничего не прекращаются с незапамятных времен.

Ссылки на принципиальную невозможность создания таких, противоречащих закону сохранения энергии устройств, вырабатывающих беззатратную энергию, сторонников вечных двигателей (Perpetuum Mobile) не убеждают. Однако даже в том случае, когда действительно невозможно установить за счет чего работает тот или иной «вечный двигатель», можно быть уверенным, что в основу его работы заложены известные или возможно неизвестные науке материальные процессы, скорее всего, использование неочевидных материальных энергоресурсов и явлений. К ним можно, например, отнести сведения о беспроводной передаче изобретателем Николой Тесла электроэнергии на большие расстояния. Аналогией беспроводной передачи энергии могут быть также лазерные лучи. Другой аналогией - излучаемые из разных точек нашей планеты электромагнитные, телевизионные и радиосигналы, получающие энергетическое воплощение в телефонах, теле- и радиоприемниках. Гидроэлектростанции. Согласно имеющимся данным, удельный вес гидроэлектростанций в общем объеме производимой электроэнергии составляет примерно 20%, причем наиболее гибкими, экологически выгодными и рентабельными являются гидроаккумулирующие электростанции. Принцип их действия основан на перекачивании воды из нижнего бьефа в верхний бьеф за счет излишков электроэнергии электростанций. Накопленная в верхнем бьефе потенциальная энергия воды затем преобразуется посредством гидротурбин в электроэнергию. Таким образом, гидроаккумулирующие электростанции попеременно работают либо в режиме закачки воды в верхний бьеф, либо в режиме использования этой воды для производства электроэнергии. Нарастающая потребность в гидроаккумулирующих электростанциях обусловлена тем, что электроэнергию невозможно хранить на складах. Ее особенностью является сочетание процесса генерации с одновременным потреблением. Ритм же человеческой жизнедеятельности таков, что затраты электроэнергии в ночные и дневные часы, в рабочие и нерабочие дни носят неравномерный характер, в связи с чем их трудно увязать с объемом потребляемой энергии в различное время суток без использования компенсационных механизмов.

В качестве такого механизма служат гидроаккумулирующие электростанции, позволяющие устранить дисбаланс между производством и потреблением электроэнергии посредством сглаживания пиковой нагрузки на энергосистему. Другим преимуществом таких электростанций является их

относительно быстрое сооружение, хорошая эксплуатационная маневренность и возможность размещения вблизи крупных объектов энергопотребления. К недостаткам гидроэнергетики можно отнести зависимость работы электростанций от гидрологического режима рек, удаленность от объектов энергопотребления, большая площадь отчуждения земель под строительство водоемов, затопление плодородных земель, нарушение естественных нерестилищ и негативное воздействие на руслоформирующие процессы. В связи с этим здесь открывается широкое поле деятельности для изобретателей, технические решения которых позволят устранить эти проблемы или обратить их во благо.

Ветровая энергетика. Данный вид ВИЭ интересен тем, что ветер не имеет никакой стоимости, кроме стоимости оборудования для преобразования потока ветра в электрическую или иную энергию. Ветроэнергетика не ведет к загрязнению окружающей среды, не требует большой площади отчуждения земель и при дальнейшем улучшении ветрогенераторов сможет успешно конкурировать с невозобновляемыми энергоисточниками. Наиболее выгодно использовать энергетические ветроустановки там, где нет препятствий для ветрового потока: на открытой местности, в прибрежной зоне, на некотором удалении от берега моря или океана, в горах или на холмах. В Туркменистане наиболее подходящими местами для них являются прибрежная зона Каспийского моря, пустыня Каракумы, горные и предгорные местности страны. Несмотря на внушительные возможности ветроэнергетики, ее практическое использование не превышает пока 2,3% от количества всей вырабатываемой электростанциями мира энергии.

Примерно к 2030 году доля ветроэнергетики возрастет до 15-20%. В настоящее время особенно сильно ветроэнергетика развивается в Германии, Китае, Дании, Испании, Португалии, США, Индии, Великобритании, Италии, Франции и Канаде, на долю которых приходится 85% всей производимой в мире ветрогенераторами электрической энергии. К недостаткам ветроэнергетики относятся нестабильность выработки энергии, обледенение в зимнее время лопастей ветрогенераторов, шумовое и электромагнитное воздействие на окружающую среду, необходимость предохранения от ударов молний, ограниченный рабочий диапазон скорости ветра (5- 15м/с). Изобретательские решения этих проблем позволят довести конкурентоспособность ветроэнергетики до уровня тепловых электростанций.

Водородная энергетика. Основными преимуществами водородной энергетики являются неограниченные запасы водорода, экологическая безопасность, возможность использования в качестве носителя энергии и высокая энергетическая отдача (143 кДж/г), которая в 5 раз выше, чем у углеводов (29 кДж/г). В связи с этим к 2050 году мировой спрос на водород может достичь 528 млн тонн против 87 млн в 2020 году, а его доля в мировом энергопотреблении может возрасти до 18%. Успешный опыт использования водорода можно видеть на примере работающей на водороде с 2020 года в городе Фукусима (Япония) самой крупной в мире электростанции. Получение водорода на этой станции осуществляется посредством электролизных установок, работающих от солнечных батарей общей мощностью 20 МВт и вырабатывающих 1,2 тысяч м³ водорода в час. Известно также, что в ближайшие годы планируется перевести автомобильную промышленность США на водородное питание, а перед Исландией поставлена задача полностью удовлетворить в недалеком будущем энергетические потребности страны за счет водородного топлива. К недостаткам затрудняющих широкое использование водородной энергетики относятся чрезвычайно малая плотность водорода, его сильная текучесть, повышенная пожаро- и взрывоопасность. Кроме того, безопасные методы хранения водорода слишком дороги или нетехнологичны. Абсолютно надежных путей устранения утечек водорода и полного исключения взрывов и пожаров пока не существует. Несмотря на это, водородная энергетика входит в число наиболее перспективных направлений ВИЭ. Основными научно-изобретательскими проблемами в сфере водородной энергетики являются вопросы получения, хранения, транспортировки и использования водорода. Наиболее дорогим является получение водорода посредством электролиза воды, при котором затраты составляют 3.5–10.0 долларов./ кг. водорода, что в 3-6 раз больше стоимости его получения из природного газа. Но и получение водорода из нефти и газа не всегда экономически оправдано, поскольку эти продукты сами являются ценными энергоносителями. Наиболее перспективным, но пока малоисследованным может стать способ получения водорода, основанный на разных размерах и массах атомов водорода и кислорода. В частности, по сведениям из Интернета радиус атома водорода равен $53 \cdot 10^{-12}$ м, а кислорода $48 \cdot 10^{-12}$ м. Соответственно, масса атома водорода составляет $0,167 \times 10^{-23}$ г, а кислорода $2,66 \times 10^{-23}$ г. Для практического осуществления предложенного способа

потребуется перевод молекул воды в парообразное состояние, с последующей фильтрацией пара через особый фильтр с диаметром отверстий, достаточным для пропуска только атомов кислорода. Другой серьезной проблемой является изыскание способов надежного хранения водорода. В настоящее время его хранят под большим давлением в баллонах или в жидком состоянии в теплоизолированных сосудах - криостатах. Атом водорода настолько мал, что при достаточно сильном сжатии может просочиться и улетучиться через стенки баллона, чему способствует свойство водорода повышать хрупкость металла. В частности, при объеме хранения подвергнутого орто-пара-конверсии водорода в специальной таре объемом 50, 100 и 20000 м³ его потери составляют соответственно 0,4%, 0,2% и 0,06%. Таким образом, чем больше объем емкости, тем меньше потери водорода. Наиболее перспективными способами хранения водорода в данное время считаются адсорбционные и абсорбционные методы, в частности используемые в качестве топливных элементов гидриды металлов или их сплавы. Рекордсменом по абсорбции водорода является палладий, впитывающий на единицу своего объема 800 объемов водорода. Другие металлы абсорбируют водород значительно меньше. Тем не менее, в металлическом гидриде находится больше водорода, чем в том же объеме жидкого водорода.

Существенные проблемы в сфере водородной энергетики связаны также с транспортировкой водорода к местам его потребления. В частности, согласно данным Поляковой Т.В. грузовик грузоподъемностью в 40 тонн способен перевезти лишь 0,4 тонны водорода, остальное приходится на вес водородосодержащей емкости. Не лучше обстоит дело с прокачкой водорода через трубопроводы ввиду ломкости труб под воздействием водорода. В связи с этим разработка эффективных технологий и устройств доставки водорода к местам его потребления является одной из важных задач, стоящих перед учёными и изобретателями.

Итак, анализ зарубежной энергетической политики в сфере использования возобновляемых источников доказывает, что альтернативная энергетическая политика в нашей стране должна строиться в русле общемировых тенденций с учетом собственных возможностей конкретной территории. Основными перспективными направлениями деятельности в области развития ВИЭ являются:

- ветроэнергетика (особенно «офшорные», вынесенные в море);

- жидкое биотопливо для автомобильного транспорта; солнечная фотовольтаика;
- ТЭЦ на биомассе;
- биогазовое производство на основе органических отходов; геотермальные установки по принципу теплового насоса;
- приливные и волновые энергетические установки.

Приоритет энергетической политики в сфере возобновляемой альтернативной энергетики сегодня в полной мере определяет экономическую безопасность завтрашнего дня Туркменистана.

Список литературы

1. Джумаев А. Я., Джумаева М. А. Основные условия и некоторые варианты развития солнечной энергетики в Туркменистане. – 2018.
2. Пенджиев А. М. Концепция развития возобновляемой энергетики в Туркменистане //Альтернативная энергетика и экология. 2012.№. 8. – С. 91-102.
3. Кочетков А. В., Тынянова О. Н., Бекмагамбетов М. М. Каспийские транспортные альтернативы: некоторые аспекты формирования транспортного пространства //Электронное научное издание Альманах Пространство и Время. – 2014. – Т. 5. – №. 1-2. – С. 13.

**ВАЖНОСТЬ ПЕРЕХОДА МАРЫЙСКОЙ ГОСУДАРСТВЕННОЙ
ЭЛЕКТРОСТАНЦИИ В ГАРМОНИЧЕСКИЙ ЦИКЛ
С СОЛНЕЧНОЙ ЭЛЕКТРОСТАНЦИИ**

Аллакулыев Ш.

Данатарова М.

преподаватели

Государственный энергетический

институт Туркменистана

Атаев Д.

Реджепов А.

студенты

Государственный энергетический

институт Туркменистана

Аннотация: Рассматривается энергетическая политика в области возобновляемых источников энергии в странах Северной Европы, а также определяются трудности на пути развития туркменской возобновляемой энергетики. Сделан вывод о том, что при формировании региональной энергетической политики в области энергосбережения и развития возобновляемой энергетики необходимо учитывать общемировые тенденции к сокращению потребления ископаемого топлива и развития новых возобновляемых технологий получения энергии.

Ключевые слова: Альтернативная энергетика, общемировая тенденция, реформирование энергетики, энергетическая политика, страны Северной Европы.

**THE IMPORTANCE OF THE TRANSITION OF THE MARY STATE
POWER PLANT INTO THE HARMONIC CYCLE FROM THE SOLAR
POWER PLANT**

Abstract: The energy policy in the field of renewable energy sources in the Nordic countries is considered, and the difficulties in the development of Turkmen renewable energy are identified. It is concluded that when forming a regional energy

policy in the field of energy saving and the development of renewable energy, it is necessary to take into account global trends in reducing the consumption of fossil fuels and the development of new renewable energy technologies.

Key words: Alternative energy, global trend, energy reform, energy policy, Nordic countries.

В настоящее время во всем мире особое внимание уделяется использованию альтернативных источников энергии и развитию зеленой экономики. Туркменистан также имеет очень широкие возможности в этом отношении. В будущем мы также придаем большое значение развитию этих направлений. В рамках реализации Концепции развития региона Туркменского озера «Алтын Асыр» в 2019-2025 годах планируется строительство универсальной солнечной и ветряной электростанции мощностью 10 МВт. А это позволит обеспечить экологически чистым электроснабжением строящегося в регионе современного села.

В нашей стране приняты «Государственная программа энергосбережения на 2018 – 2024 годы», «Программа развития энергетической дипломатии Туркменистана на 2021 – 2025 годы», «Национальная стратегия по развитию возобновляемой энергетики в Туркменистане до 2030 года», Закон Туркменистана «О возобновляемых источниках энергии». Эти документы определяют правовые, экономические, организационные и социальные основы, задачи и принципы деятельности, осуществляемой в сфере энергетики.

В целях всестороннего изучения возможностей возобновляемых источников энергии, совершенствования научно-технических исследований в соответствии с требованиями времени, улучшения связи науки, образования и производства, на основании решения нашего уважаемого Аркадага № 1089 от января 29 ноября 2019 года Институт «Солнечная энергия» Академии наук Туркменистана, переданы на рассмотрение Государственного Института энергетики. В целях реализации задач, возникающих на основании этого решения, в Государственном энергетическом институте Туркменистана создан научно-производственный центр «Возобновляемые источники энергии». В настоящее время в этом научно-производственном центре ведется научно-исследовательская деятельность по основным направлениям науки.

Согласно «Государственной программе энергосбережения на 2018-2024 годы», климатические и географические условия Туркменистана

позволяют внедрять в энергоресурсы страны возобновляемые источники энергии, особенно для улучшения энергообеспечения сельского населения и отдаленных районов, а также для выброса вредных газов в окружающую среду поможет снизить выбросы. [1]

Марыйская Государственная Электрическая Станция нашей страны является флагманом туркменской энергетики, первая ее электростанция была введена в эксплуатацию в 1973 году. С вводом в эксплуатацию в 1987 году ее 8-го энергоблока установленная мощность станции составила 1685 мегаватт. Марыйская Государственная Электрическая Станция, являясь в то время крупнейшей электростанцией Средней Азии, полностью удовлетворяла спрос на электроэнергию потребителей нашей страны и ближнего зарубежья.

Но со временем оборудование Марыйской Государственной Электростанции вышло из строя, и электростанция не могла обеспечить проектную мощность. Ввиду этих недостатков в данной научной статье представлен способ выгодного использования дополнительного солнечного тепла для экономии избыточного сжигания природного газа в паровых котлах Марыйской Государственной Электростанции.

Производство электроэнергии на тепловых электростанциях осуществляется в следующей последовательности: вода высокого давления, обессоленная и очищенная от пылеобразующих газов, подается в паровой котел и, двигаясь по теплообменным трубам котла, превращается в пар высокого давления за счет тепловой энергии, выделяющейся при сжигании топлива в камере сгорания котла. Образовавшийся пар направляется в рабочие ячейки турбины, и в результате расширения пара происходит преобразование кинетической энергии во вращательную механическую энергию, что в свою очередь обеспечивает выработку электрической энергии в электрогенераторе, расположенном на валу. Пар, образующийся в турбине, конденсируется в конденсаторе и нагревается в регенеративных подогревателях низкого давления через конденсатный насос в деаэратор. В деаэраторе газы, содержащиеся в воде, удаляются и очищаются, затем повторно нагреваются с помощью питательного насоса через регенеративные подогреватели высокого давления и возвращаются в паровой котел. В тепловых электростанциях с такой циркуляцией течение рабочего тела осуществляется по замкнутому контуру. [2]

Продолжительность солнечного сияния в Туркменистане составляет 2768-3081 час в году. Потенциал солнечной энергетики оценивается в 1,4 миллиарда тонн ископаемого топлива в год.

Паровой котел типа ТГ-104 установлен на некоторых энергоблоках Марыйской Государственной Электростанции. Паровой котел – это устройство, предназначенное для получения пара под давлением выше атмосферного. Производительность котла равна $D=640 \text{ т/ч}$, давление в барабане $p=155 \text{ бар}$, давление пара на выходе из котла $p=140 \text{ бар}$, температура пара на выходе из котла $t=545 \text{ }^\circ\text{C}$, температура питательной воды котла $t=230 \text{ }^\circ\text{C}$, расход пара после промежуточного пароперегревателя $G=544 \text{ т /ч}$, давление пара после промежуточного пароперегревателя $p=22,1 \text{ бар}$, температура перед промежуточным пароперегревателем $t=340 \text{ }^\circ\text{C}$, температура после промежуточного пароперегревателя $t=545 \text{ }^\circ\text{C}$. Схематическая диаграмма структуры, представленной в этой научной статье, показана ниже.

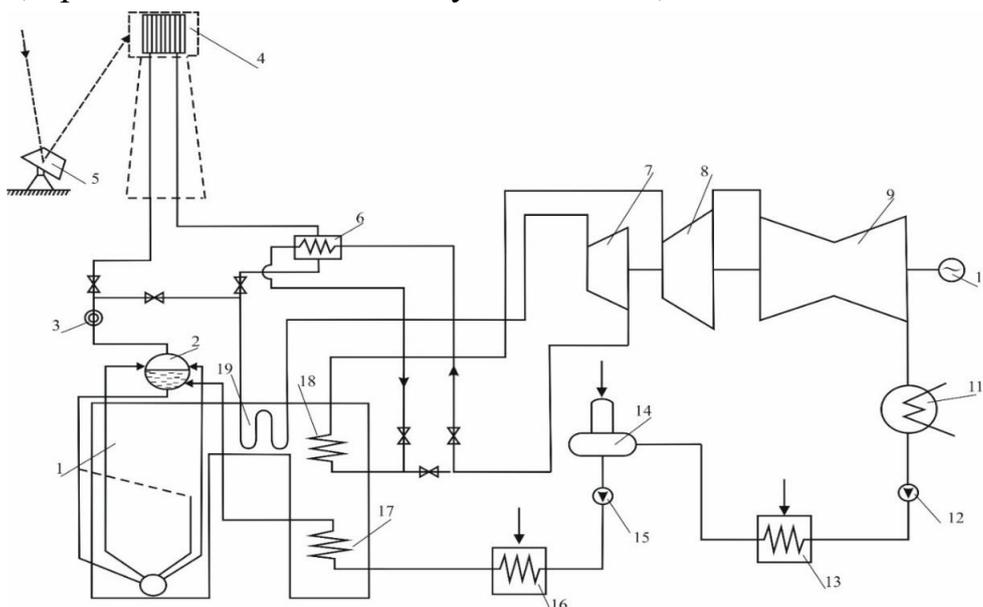


Рис. 1. Тепловая схема солнечной и тепловой электростанции, работающих в параллельной циркуляции

1-паровой котел, 2-барабан, 3-охладитель пара водоразделением, 4-центральный солнечный теплоприемник, 5-гелиостат, 6-паровой подогреватель, 7-цилиндр высокого давления, 8-цилиндр среднего давления, 9-малого давления. гидроцилиндр, 10-генератор, 11-конденсатор, 12-конденсатный насос, 13-регенеративный подогреватель низкого давления, 14-деаэратор, 15-питательный насос, 16-регенеративный подогреватель высокого давления, 17-экономайзер, 18-пароперегреватель.

Структура, представленная в данной научной статье, реализуется именно в такой последовательности.

В деаэраторе (14) вода, очищенная от ржавчин образующих газов, проходит через насос питательной воды (15) и поступает через регенеративный подогреватель высокого давления (16) в экономайзер (17), расположенный в конце паровой котла, где питательная вода нагревается за счет дымовых газов и поступает в барабан парового котла (2). Сухой насыщенный пар в барабане проходит через пароохладитель (3) в пароперегреватель (19), расположенный в верхней части парового котла путем обезвоживания, а осушенный пар подается в цилиндр высокого давления (7) турбины. По мере уменьшения объема пара, расширившегося в цилиндр высокого давления турбины, он возвращается в пароперегреватель (18) парового котла. Как видно из этой схемы, пар регулируется отбором воды, проходящей через пароохладитель (3) и через буферы. Для дополнительного использования солнечного тепла в периоды высокой солнечной радиации планируется поместить приемник солнечного тепла (4) и светорассеивающее зеркало-гелиостат (5) на высоте 180 м вокруг тепловой станции. В условиях высокой солнечной радиации в ресивере можно получить пар высокой производительности. Часть пара направляется через пароохладитель (3) в централизованный гелио приемник (4), расположенный в градирне, путем рассыпания воды. Там пар с более высоким коэффициентом полезного действия поступает в теплообменник, проходит через пароперегреватель (6) в пароперегреватель (19) парового котла, а затем подается в цилиндр высокого давления (7) турбины. Обратный пар из цилиндра высокого давления турбины сначала нагревается в солнечном паровом теплообменнике, а затем повторно нагревается в пароперегревателе парового котла, подается в цилиндр среднего давления (8) турбины, а затем пар подается в цилиндр низкого давления (9) трубы. Пар от турбины конденсируется в конденсаторе (11), нагревается в регенеративных подогревателях низкого давления (13) через конденсатный насос (12) и возвращается в деаэратор (14). В тепловых электростанциях с такой циркуляцией течение рабочего тела осуществляется по замкнутому контуру.

В данной научной статье проведены исследования путем расчета новой методики установки парового котла типа ТГ-104 Марыйской Государственной Электростанции в комбинированном цикле с централизованным солнечным приемником тепла. [3]

**ЭКОНОМИКА, ПРАВО, ОБЩЕСТВО СЕГОДНЯ:
ОЦЕНКИ, ПРОБЛЕМЫ, ПУТИ РЕШЕНИЯ**

Расход пара турбины при работе централизованного солнечного теплового ресивера определяется из основного уравнения энергии турбины:

$$D_0 = \frac{1000 \cdot N_e}{H_i \cdot \eta_{em} \cdot \eta_e} = \frac{1000 \cdot 5,5 \cdot 10^6}{1213,79 \cdot 0,975 \cdot 0,985} = 4,72 \text{ kg/s}$$

Расход тепла в системе трубопроводов:

$$Q_{tg} = D_0 \cdot (h_0 - h'_k) = 4,72 \cdot (3527,9 - 144,9) = 15967,76 \text{ kWt}$$

Радиальные потери солнечной энергии через приемник:

$$q_{\text{с}0\text{h}} = C_0 \cdot \varepsilon_{kb} \cdot \left(\frac{T_0}{100}\right)^4 = 5,67 \cdot 0,96 \cdot \left(\frac{565 + 273}{100}\right)^4 = 26563,34 \text{ Wt/m}^2$$

Здесь $C_0 = 5,67 \text{ Wt/(m}^2 \cdot \text{K}^4)$ - абсолютный уровень излучения абсолютно черного тела (постоянная Стефана-Болсмана).

Абсолютная величина тепловых потерь ресивера определяется по следующей формуле:

$$\Delta Q_{\text{yit}} = \Delta q_{\text{yit}} \cdot F_{kb} = 39,84 \cdot 7 = 278,88 \text{ kWt}$$

Здесь F_{kb} - площадь поверхности приемника. Приведем этот размер в пределах $1-7 \text{ m}^2$.

Количество тепла, полученное приемником солнечного излучения через гелиостат, определяется по следующей формуле:

$$Q_{kb} = Q_{tg} + \Delta Q_{\text{yit}} = 15967,76 + 278,88 = 16246,6 \text{ kWt}$$

Площадь поверхности приемника:

$$F'_{kb} = \frac{Q_{kb}}{F_{kb}} = \frac{16,246}{2,1} = 7,7 \text{ m}^2$$

Количество теплоты, полученное приемником солнечного излучения через гелиостат, можно определить по следующей формуле:

$$Q_{kb} = E_g \cdot n \cdot F_g \cdot R_{ser} \cdot A_{sin}$$

тогда количество гелиостатов равно:

$$n = \frac{Q_{kb}}{E_g \cdot F_g \cdot R_{ser} \cdot A_{sin}} = \frac{16246,6 \cdot 10^6 \text{ Wt}}{615 \cdot 40 \cdot 0,79 \cdot 0,95} = 879 \text{ штук}$$

Ожидаемые результаты:

Определено, что возможность получения дополнительно 5,5 МВт электрической энергии за счет, который применения новых способов монтажа парового котла типа ТГ-104 Марьинской Государственной Электростанции

нашей страны с применением новых способов монтажа как, работающего в определена совместимая циркуляция с централизованным приемником солнечного тепла. Внедрение в промышленность этой современной технологии создаст условия для организации безотходного производства в стране и значительно сократит количество вредных отходов, выбрасываемых в окружающую среду.

Внедрение энергосберегающих и экологически чистых цифровых технологий в энергетике приведет к созданию новых производственных мощностей и повышению экспортного потенциала страны.

Список литературы

1. Гурбангулы Бердымухамедов. Электроэнергетический потенциал Туркменистана. - Ашхабад Туркменская государств.издательская служба 2022.
2. Липов Ю.М., Третьяков Ю.М. “Котельные установки и парогенераторы” НИЦ. М. 2006г.
3. Сибикин Ю.Д., Сибикин М.Ю. «Нетрадиционные возобновляемые источники энергии». Издательское предприятие Радио Софт. Москва, 2009г.
4. М.Данатарова, М.Сариев, Ш.Аллакулыев «Теоретические основы нетрадиционной и возобновляемой энергетики» учебник для ВУЗов. Ашхабадское издательство «Наука», 2020г.

ВОЗМОЖНОСТИ ОЧИСТКИ И УТИЛИЗАЦИИ КАНАЛИЗАЦИОННЫХ ВОД В ТУРКМЕНИСТАНЕ

**Ходжанепесова Н.
Гурдов К.
Байрамов А.**
преподаватели
Государственный энергетический
институт Туркменистана

Аннотация: Актуальной научной проблемой является повышение эффективности использования солнечной энергии в солнечных электростанциях. Цель работы – исследование методов повышения эффективности солнечных электростанций.

Ключевые слова: Солнечная энергия, солнечный модуль, отражатели солнечной энергии, электроэнергия, солнечное излучение, отражатели солнечного излучения, коэффициент использования установленной мощности.

OPPORTUNITIES FOR PURIFICATION AND UTILIZATION OF SEWER WATER IN TURKMENISTAN

Abstract: An urgent scientific problem is to increase the efficiency of using solar energy in solar power plants. The purpose of the work is to study methods for increasing the efficiency of solar power plants.

Key words: Solar energy, solar module, solar energy reflectors, electricity, solar radiation, solar radiation reflectors, installed capacity utilization factor.

Вода является возобновляемым, но ограниченным ресурсом в природной среде. Невозможно использовать водные ресурсы, не затрагивая природную среду. Строительство дамб, водохранилищ, дренажных систем, засоление и заболачивание земель вследствие орошения, вымывание химических удобрений и ядовитых веществ с сельскохозяйственных полей при сбросе сточных вод оказывают вредное воздействие на природную среду. При этом разные

водопользователи и водопотребители предъявляют разные требования к качеству и количеству воды, а также к срокам водозабора.

Сточные воды - это любые воды и атмосферные осадки, выбрасываемые из системы канализации или в собственный поток от промышленных предприятий и населенных пунктов, которые были изменены влиянием жизнедеятельности человека. Сточные воды классифицируют по следующим признакам:

1. По происхождению:

а) производственные сточные воды, сбрасываемые из системы канализации производственной системы;

б) хозяйственно-бытовые сточные воды, сбрасываемые из системы хозяйственно-бытовой канализации;

в) поверхностный сток (дождь, снег, лед и др. воды).

Производственные сточные воды, в отличие от атмосферных и хозяйственно-бытовых вод, неоднородны по своему составу и поэтому подразделяются на следующие категории:

2. По степени загрязнения:

а) загрязненные минеральными отходами;

б) загрязненные органическими соединениями;

в) загрязненные минеральными и органическими соединениями.

3. По концентрации загрязняющих веществ

а) количество примесей 1–500 мг/л

б) количество примесей 500–5000 мг/л

в) количество примесей 5000–30000 мг/л

г) количество примесей более 30000 мг/л

4. По кислотности

а) не вызывает коррозии (рН 6,5–8)

б) слабо коррозионное воздействие (слабощелочные – рН < 8–9 и слабокислые – рН < 6–6,5)

в) сильное коррозионное воздействие (сильнощелочные рН < 9 и сильнокислотные рН < 6)

5. Токсичность и воздействие на водоемы

а) количество веществ влияющих на общее санитарное состояние водохранилища

б) количество веществ изменяющие органолептические (вкус, запах и др.) свойства

в) количество токсических веществ для организма человека

На промышленных предприятиях сточные воды образуются в процессе производственных процессов и в промывке оборудования. Большинство промышленных сточных вод имеют более высокую минерализацию, чем бытовые воды. Количество минеральных и органических соединений в каждом производственном стоке варьируется. [3]

Производственные сточные воды совместно с хозяйственно-бытовыми очищаются на городских очистных сооружениях или на специальных площадках промышленных предприятий и сбрасываются в водоемы или используются повторно. Ниже описаны способы очистки промышленных и бытовых сточных вод.

Существует несколько видов методов утилизации, которые подразделяются на несколько групп [2]:

1. Механический метод. Этот метод основан на процессах осаждения, фильтрации и обратного деления. По стоимости механический метод является самым дешевым среди используемых методов.

2. Химический метод. С помощью этого метода они отделяют неорганические отходы от состава сточных вод. При очистке сточных вод реагентами происходит обезвреживание и нейтрализация воды. Процесс химической очистки также приводит к образованию большого количества осадка.

3. Физико-химический метод. В результате этого метода осуществляют процессы коагуляции, окислительной сорбции, экстракции, электролиза, ультрафильтрации, ионного обмена, обратного осмоса. Среди методов очистки наиболее эффективным является физико-химический метод. Стоимость этого метода также высока. Физико-химическим методом можно очищать сточные воды от мелкодисперсных и крупнодисперсных частиц и растворенных соединений.

4. Биологический метод. На основе этого метода удаляют загрязняющие вещества из сточных вод с помощью микроорганизмов. Для этого используются биофильтры с тонкими бактериальными слоями, биологические пруды с микроорганизмами и аэротенки.

Важное значение имеют также согласованные методы, используемые на разных этапах процесса очистки. Нарушение вышеуказанных методов влияет на концентрацию и вредность водосодержащих смесей. Все методы очистки делятся на регенеративные и восстановительные по составу загрязняющих веществ, выделяющихся из состава сточных вод.

По опыту страны и зарубежья возможна реализация бессточной системы за счет повторного использования очищенных сточных вод. Актуальность использования очищенных сточных вод в системах промышленного водоснабжения определяется местными условиями и возможностями применяемых технологий [4].

Выбор метода очистки зависит от концентрации выбросов сточных вод и, главным образом, от количества твердых выбросов, образующихся на стадиях производства и очистки, а также от эколого-экономических показателей процесса.

После процессов очистки промышленные сточные воды используются в ретехнологических процессах. Для этого многие промышленные предприятия используют систему оборотного водоснабжения или замкнутую систему водоснабжения. В этих системах вода любого вида не сбрасывается в водоемы. Технология безотходной переработки сырья имеет большое значение в народном хозяйстве (главным образом в химической, целлюлозно-бумажной и минерально-вяжущих отраслях). Среди процессов очистки большее значение имеют физико-химические методы (коагуляция, отстаивание, фильтрация).

Одним из самостоятельных методов очистки является биологическая очистка, а также используется несколько различных дополнительных методов очистки (сорбция, ионный обмен, гиперфильтрация, удаление азотистых веществ и фосфатов и др.).

При помощи вышеперечисленных методов можно достичь высокого уровня очистки сточных вод. То есть вода полностью очищается перед сбросом в водоемы, а вода, используемая промышленными предприятиями, может быть очищена. В нем содержатся азот, калий, фосфор, кальций и другие элементы, содержащиеся в сточных водах. Вещества, содержащие эти элементы, являются ценными удобрениями для сельскохозяйственных растений. Поэтому сточные воды используются для удобрения сельскохозяйственных земель. Очищенные сточные воды нейтрализуются на биологических очистных сооружениях перед

сбросом на поля. Осадок сточных вод (после высушивания) также можно использовать в качестве удобрения.

Список литературы

1. Сапаров О., О. Джумадурдыев. «Координированное управление водными ресурсами». Издательство науки. Ашхабад, 2005.
2. Расторгуева А.В., Субботина В. Химия промышленных сточных вод А. Москва. «Химия», 1983.
3. К.М. Абдуллаев, И.А. Малахов, Л.Н. Полетаев, А.С. Соболев «Водоподготовка на ТЭС при использовании городских сточных вод». 2006 г.
4. Когановский А.М., Клименко Н.А. и др. Очистка и использование сточных вод в промышленном водоснабжении. Издательство «Химия», 1983г.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ ШПИОНАЖ КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ХОЗЯЙСТВУЮЩИХ СУБЪЕКТОВ

Гладышенко Анастасия Викторовна

студент

Научный руководитель: **Гарипов Роберт Ильизаревич**

к.э.н., доцент

ОУ ВО «Южно-Уральский технологический университет»

Аннотация: Жестокая конкуренция за владение рынком и желание получить наибольшую прибыль заставляют руководство компаний внимательно следить за деятельностью своих конкурентов. Фирмы в основном ограничиваются экономической разведкой, они иногда могут прибегнуть к более агрессивному методу, такому как «промышленный шпионаж».

Ключевые слова: Промышленный шпионаж, конкурентная разведка, экономическая безопасность, конкуренция, хищение.

INDUSTRIAL ESPIONAGE AS A THREAT TO ECONOMIC SECURITY OF AN ECONOMIC ENTITY SUBJECT'S

Gladysenko Anastasya Viktorovna

Garipov Robert Ilizarevich

Abstract: Fierce competition for market ownership and the desire to get the greatest profit force the management of companies to closely monitor the activities of their competitors. Firms are mainly limited to economic intelligence, they can sometimes resort to a more aggressive method, such as "industrial espionage".

Key words: Industrial espionage, competitive intelligence, economic security, competition, theft.

«Промышленный шпионаж» отличается от «конкурентная разведка» тем, что первое нарушает нормы законодательства, а также несет уголовную

ответственность, в то время, как конкурентная разведка не может этого допустить.

Промышленный шпионаж — это растущая проблема, которая может нанести серьезный ущерб предприятиям и поставить под угрозу их экономическую безопасность. Промышленный шпионаж — это практика кражи конфиденциальной информации у организации с целью получения деловой или денежной выгоды.

«Конкурентная разведка» использует только открытые источники, основная работа разведчиков является информационно-аналитической, то есть сбор и обработка различных данных, которые могут негативно или положительно повлиять на развитие бизнеса. Можно выделить такие методы как:

- заказ товара у конкурента;
- маскировка под клиента;
- материальное поощрение сотрудников конкурента;
- сбор данных из открытых источников информации.

В последние годы промышленный шпионаж становится все более распространенным в связи с совершенствованием технологий, что облегчает злоумышленникам кражу конфиденциальных данных.

Организации могут подвергаться атакам из различных источников, таких как конкуренты, недовольные сотрудники, организованные преступники и даже иностранные правительства. Основными целями промышленного шпионажа является:

Наиболее распространенным видом промышленного шпионажа является вторжение в компьютерные сети хакеров, которые хотят получить доступ к ценным корпоративным данным или интеллектуальной собственности. Хакеры также могут использовать методы социальной инженерии, такие как фишинговые электронные письма и внутренние угрозы, чтобы получить доступ к конфиденциальной информации.

Выделяют такие методы промышленного шпионажа, как [1, с.8]:

- выведывание информации у конкурентов (специалистов, сотрудников);

- переманивание специалистов для получения конфиденциальной информации;
- подкуп сотрудников конкурентов;
- хищение документов, изделий, чертежей;

Промышленный шпионаж может принимать различные формы в зависимости от целей тех, кто за ним стоит. Он может включать в себя получение доступа к конфиденциальным документам, таким как финансовые документы или коммерческие тайны, сбор информации о новых продуктах, находящихся в разработке, или перехват сообщений между сотрудниками или партнерами. Какую бы форму он ни принимал, цель всегда одна: получить преимущество перед конкурентами путем получения конкурентной информации, к которой они иначе не имели бы доступа.

В феврале 2019 года была ограблена бразильская нефтегазодобывающая национальная компания «Petrobras». Сначала история казалась обычной – кража грузовых контейнеров. Грабители взломали и утащили из контейнера, то что им показалось было ценным, а именно пару жестких дисков и несколько ноутбуков. Но уже позже выяснилось, какого рода информация содержалась в этих устройствах, и уже обычная кража переросла в урон национального масштаба.

Для осуществления промышленного шпионажа используется ряд специально разработанных средств. Среди них можно назвать [2, с. 36]:

- специальные звукозаписывающие приборы;
- устройства для получения информации с телефонных линий связи;
- аппаратура для съема информации с окон с помощью лазерных излучателей;
- специальные системы наблюдения и передачи видеоизображения и другие.



Рис. 1. Последствия атак на промышленные организации (доля атак)

Общая тенденция переключения злоумышленников на похищение конфиденциальной информации не обошла стороной и промышленный сектор: 56% успешных атак привели к утечкам значимых данных. Наиболее распространенными типами украденных данных стали сведения, содержащие коммерческую тайну, и персональные данные. В 45% случаев атаки привели к нарушению основной деятельности промышленных организаций: из-за атак шифровальщиков становилась недоступной их инфраструктура.

В III квартале особое внимание злоумышленников привлекли организации топливно-энергетического комплекса. Из-за атаки в компании «Creos Luxembourg» стали недоступными клиентские порталы оператора газового трубопровода. В результате взлома была похищена документация, сведения о контрактах и данные о клиентах. С разницей в несколько дней были осуществлены атаки на системы итальянского нефтеперерабатывающего гиганта «Eni» и итальянского энергетического агентства «Gestore dei Servizi Energetici». Обе атаки привели к масштабным утечкам конфиденциальной информации, недоступности сервисов и сбоям в обслуживании клиентов.

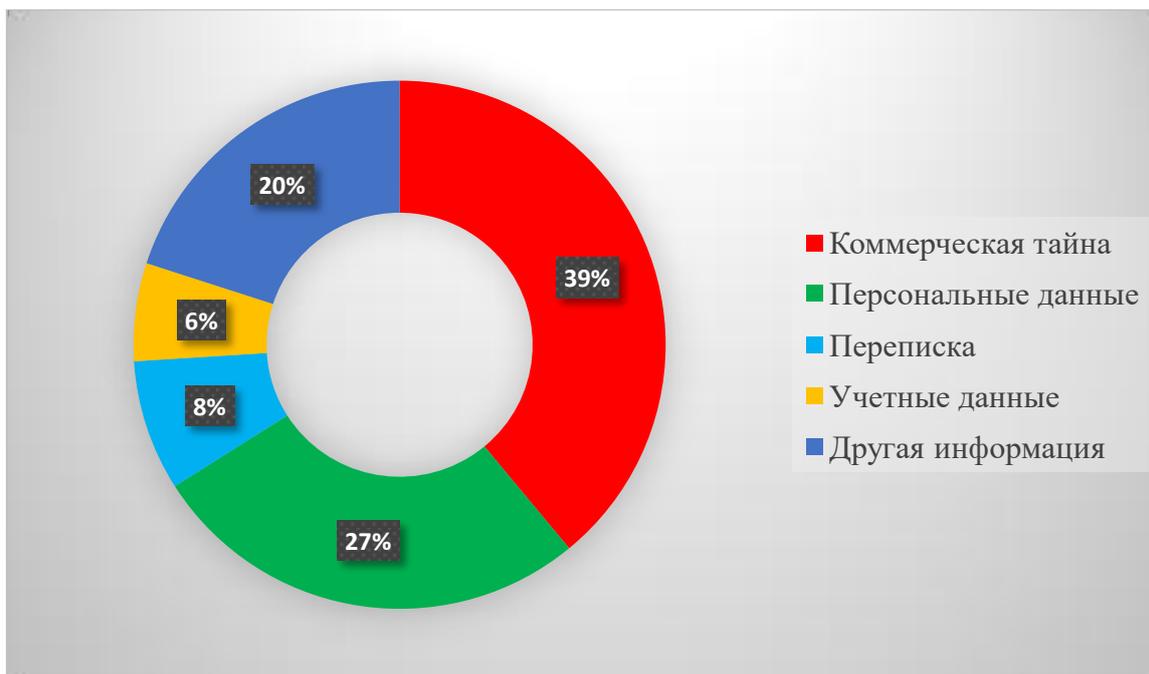


Рис. 2. Типы украденных данных

На данный момент по всему миру действует бесчисленное множество агентств и промышленных шпионов. Такие агентства есть и в Российской Федерации. Но на данный момент все больше предприятий делают выбор в пользу конкурентной разведки, так как в случае провала операции они будут привлечены к уголовной ответственности, и вследствие, потеряют репутацию.

Важно помнить, что любые данные, собранные (законными или незаконными способами), со временем устаревают. Например, оперативно-тактическая информация теряет около 10% своей важности каждый день, стратегическая теряет 10% каждый месяц, а факты о постоянных объектах теряют актуальность на 15% ежегодно.

Для того чтобы избежать пагубных последствий промышленного шпионажа, предприятию необходимо придумать методы защиты. Вот некоторые примеры [3, с. 121]:

- 1) обеспечение невозможности наблюдения, фотографирования или прослушивания посторонними лицами;
- 2) защита помещений от проникновения;
- 3) обеспечение безопасности как внешних, так и внутренних зон предприятия.

Одним из известных случаев промышленного шпионажа является кража клиентской базы компании ПАО «ВымпелКом». Преступник, член киберпреступной группировки, проник в корпоративную сетевую систему и скопировал данные 50 тысяч клиентов на жесткий диск своего ноутбука, а затем зашифровал их.

После этого события «ВымпелКом» начал хранить коммерческую информацию на компьютерах, не имеющих выхода во всемирную сеть. Несмотря на это, существовала вероятность того, что любой сотрудник мог продублировать необходимые данные из корпоративной системы. Поэтому копировать записи с жестких дисков разрешалось только зарегистрированным носителям и с индивидуальным паролем. Все действия с информацией контролировались системой DLP, которая при обнаружении сомнительной сетевой активности информировала эксперта по безопасности и препятствовала обмену данными.

По данным, приводимым А.В. Ковровым, каждый третий сотрудник признался, что, хотя бы раз в течение года крал денежные или материальные ценности со своего рабочего места. Кроме того, большинство опрошенных рассказали о других фактах предательства. Эта информация была собрана Национальным институтом юстиции США путем опроса 9000 сотрудников нескольких американских компаний [4, с. 12].

В конечном итоге, ни одна система не может обеспечить полную защиту от промышленного шпионажа, поэтому высшему руководству компании необходимо сохранять бдительность, постоянно контролируя ситуацию и принимая превентивные меры, когда это необходимо, с помощью соответствующих политик, которые также должны учитывать правовые аспекты в зависимости от юрисдикции, где это применимо — в конечном счете, такие правовые рамки служат дополнительной линией обороны, когда они соблюдаются должным образом, тем самым укрепляя общую экономическую безопасность в контексте бизнеса еще больше при условии, что должная осмотрительность сохраняется в течение долгого времени соответственно.

Список литературы

1. Одинцов А.А. Экономическая и информационная безопасность предпринимательства: учеб.пособие для вузов. -М.:академия, 2008 – 336 с.

*ЭКОНОМИКА, ПРАВО, ОБЩЕСТВО СЕГОДНЯ:
ОЦЕНКИ, ПРОБЛЕМЫ, ПУТИ РЕШЕНИЯ*

2. Умнов М. И. Всемирная история шпионажа. М.: «Издательство АСТ», 2000
3. Скрипник Ф. Экономический шпионаж и разведка // Финансовый директор.- К. - 2003 - №4.
4. Брединский А. Промышленный шпионаж // Торгово-промышленные ведомости. - М. - 2004 - №5.

© А.В. Гладышенко, 2023

**ПРОБЛЕМА ТЕНЕВОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ РОССИИ
И ПОСЛЕДСТВИЯ ЕГО РАЗВИТИЯ**

Криничный Алексей Александрович
студент

Научный руководитель: **Асрян Гретта Артуровна**

к.э.н., доцент

Пятигорский Институт (филиал) СКФУ в г. Пятигорске

Аннотация: Данная статья направлена на рассмотрение теневого сектора экономики как одной из наиболее актуальных и острых проблем не только России, но и всего мира в целом. Были рассмотрены виды теневой экономики, современное состояние в России, а также положительные и отрицательные черты. В конце были сделаны предложения по снижению масштаба теневого сектора.

Ключевые слова: Теневой сектор экономики, предпосылки, финансовые средства, экономика, налоговая система.

**WAYS TO REMOVE RUSSIA FROM THE SHADOW SECTOR
OF THE ECONOMY**

Krinichny Alexey Alexandrovich
Gretta Arturovna Asryan

Abstract: This article is aimed at considering the shadow sector of the economy as one of the most urgent and acute problems not only in Russia, but also in the whole world. The types of the shadow economy, the current state in Russia, as well as positive and negative features were considered. At the end, proposals were made to reduce the scale of the shadow sector.

Key words: Shadow sector of the economy, prerequisites, financial resources, economy, tax system.

Одной из наиболее острых проблем современной России является теневой сектор экономики. На сегодняшний день нет точного понятия «теневая

экономика», которое бы в полной мере отражало его сущностную характеристику. Тем не менее можно сказать, что теневая экономика представляет собой вид экономической деятельности, которая подразумевает полное или частичное сокрытие доходов от уплаты налогов. Эта деятельность полностью противоречит законодательным нормам. Проблема существования теневого сектора экономики характерна не только для России, но и для других стран. Поэтому на международных собраниях поднимаются вопросы и способы борьбы с ней.

Теневая экономика не появляется на пустом месте, то есть существует ряд предпосылок, которые обуславливают ее возникновение и развитие. Например, увеличение уровня безработицы, налоговых ставок, снижение доходов населения, которое в свою очередь приводит к снижению уровня жизни. По этим причинам предприятия вынуждены уходить в теневой сектор для того, чтобы сохранить свой уровень доходов. Но главной причиной является возникновение противоречий внутри экономической системы, которое по своей сути является ответной реакцией на введенные государством ограничения и механизмы регулирования. Также к теневому сектору экономики может быть отнесена деятельность связанная с производством и сбытом наркотических средств, продажей оружия, что в свою очередь является уголовно наказуемым.

Принято выделять три сектора теневой экономики:

1. Беловоротничковая теневая экономика, суть которой заключается в перераспределении заранее созданного национального дохода. Данный вид деятельности является законодательно запрещенным. Как правило, им занимаются руководители предприятий, которых как раз и называют «белыми воротничками». Для данного вида деятельности характерны различные спекуляции, сокрытие доходов и уклонение от уплаты налогов [2].

2. Серая теневая экономика, которая представляет собой неформальную экономическую деятельность. Отличие от беловоротничковой экономики заключается в том, что она не запрещена законом, но также является незарегистрированной в государственном учете. Этот вид теневой экономики является наименее опасным, по сравнению с другими [2].

3. Черная теневая экономика – это экономическая деятельность, которая связана производством и реализацией запрещенных товаров и услуг. Такой вид деятельности запрещен законом [2].

Исходя из вышеперечисленного, можно сделать вывод, что все экономические преступления способствуют формированию и развитию теневого сектора экономики. Все эти нарушения, в зависимости от их тяжести, можно разделить на две группы. К первой группе можно отнести те нарушения, на которые идут предприниматели по причине того, что они не в состоянии выдержать ту налоговую и нормативную нагрузку, которую устанавливает государство. Это говорит о том, что государственные органы власти являются непригодными. По этой причине руководители предприятий вынуждены искать нелегальные способы для того, чтобы продолжить свое существование и не обанкротиться. Ко второй группе нарушений относятся те, которые выходят за рамки простого уклонения от уплаты налогов. Эти преступления наносят большой вред населению и являются уголовно наказуемыми. К таким нарушениям, как говорилось выше, относится производство и реализация запрещенной продукции. Их отличие от первой группы является существенным и наказание за их совершение будет более жестким.

Получение и присвоение финансовых средств, которые были получены нелегитимно, приводят к формированию и развитию финансового кризиса. Как следствие это приводит к ухудшению экономической ситуации в стране.

Если рассматривать современное экономическое состояние теневого сектора России, то можно заметить тенденцию снижения его масштабов. Так согласно данным Росстата в период 2017-2022гг объем ВВП увеличился с 92 до 113,3 трлн руб., а доля теневого сектора уменьшилась с 20,5% до 10 % от общего объема ВВП, а это говорит о том, что проводится достаточно большой объем работы со стороны органов государственной власти по выводу России из теневого сектора экономики [4].

Существование теневого сектора экономики может приводить не только к плохим последствиям, но и к благоприятным. Так теневая экономика может способствовать улучшению благосостояния граждан. Например, может получать доходы нелегальным путем, но его уровень жизни будет достаточно высоким. Но наличие благоприятных последствий не исключает негативного влияния теневого сектора на экономику. Так государство теряет потенциальные доходы, которые оно могло получить в виде налогов и в результате объем бюджета и расходы уменьшаются, уровень конкуренции легитимной экономики снижается.

Можно выделить следующие способы борьбы с теневым сектором экономики:

1. Проведение постоянного мониторинга, направленного на выявление нарушений;
2. Изменение отдельных компонентов налоговой системы, например предоставление льгот и снижение налогов;
3. Усиление контроля за всеми финансовыми операциями, в результате будет труднее отмывать денежные средства нелегальным путем;
4. Создание благоприятной среды для осуществления предпринимательской деятельности.

Таким образом, подводя вывод всему вышесказанному можно сказать, что теневая экономика оказывает негативное влияние на развитие всей экономики в целом. Несмотря на то, что полностью ликвидировать теневой сектор не представляется возможным, нужно стремиться к его максимальному уменьшению.

Список литературы

1. Федоров В.А., Комарова О.В. Экономика: Учебник. М.: Инфра-М, 2019. 366с.
2. Ханчук Н.Н. Теневая экономическая деятельность как экономическая категория // Теневая экономика. 2019. 67с.
3. Государственная политика противодействия коррупции и теневой экономике России. Т. 2. М.: РГГУ, 2020. 300 с.
4. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики - URL: <https://rosstat.gov.ru/> (дата обращения: 21.03.2023).

© А.А. Криничный, 2023

**СЕКЦИЯ
БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ
И НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ**

**ОРГАНИЗАЦИЯ УЧЕТА РАСЧЕТОВ С ДЕБИТОРАМИ
И КРЕДИТОРАМИ ООО «БИЗНЕС ПАРТНЕР»**

Дорош Надежда Владимировна

к.э.н., доцент, преподаватель

Червинский Владислав Геннадьевич

старший преподаватель

ВУНЦ ВВС «Военно-воздушная академия
им. проф. Н.Е. Жуковского и Ю.А. Гагарина»

Аннотация: В статье рассматриваются особенности ведения учета дебиторской и кредиторской задолженности на примере коммерческой организации ООО «Бизнес Партнер», порядок организации взаимодействия служб предприятия с контрагентами, а также предлагается изменение структуры организации с целью оптимизации системы учета расчетов с дебиторами.

Ключевые слова: Дебиторская задолженность; кредиторская задолженность; контрагенты; учет; бухгалтерия.

**ORGANIZATION OF ACCOUNTING OF SETTLEMENTS WITH DEBTORS
AND CREDITORS OF LLC «BUSINESS PARTNER»**

Dorosh Nadezhda Vladimirovna

Chervinsky Vladislav Gennadievich

Abstract: The article examines the features of accounting for the accounts receivable and accumulation base at large commercial organizations LLC "Business Partner", the procedure for organizing the interaction of enterprise services with counterparties, and also there is a change in the structure of the organization, which pursues the goal of accounting for settlements with debtors.

Key words: Accounts receivable; accounts payable; counterparties; accounting; accounting.

Финансово-экономическая деятельность любых хозяйствующих субъектов сопровождается проведением расчетов с контрагентами, которые могут быть как внешними по отношению к организации, так и внутренними. К их числу относятся поставщики, подрядчики, покупатели, налоговые органы, учредители организации, банковские учреждения, сотрудники организации, а также прочие дебиторы и кредиторы. В результате осуществления расчетов с подобными контрагентами у организации возникает дебиторская или кредиторская задолженность, учет которой требует четкости и своевременности ведения.

Одной из таких организаций является ООО «Бизнес партнер», целью деятельности которого выступает получение прибыли посредством осуществления коммерческой деятельности в сфере оптовой и розничной торговли строительно-отделочными материалами и сопутствующими товарами.

На бухгалтерию ООО «Бизнес партнер» при учете дебиторской и кредиторской задолженности возложены такие функции, как:

- 1) осуществление расчетов с контрагентами за полученные и предоставленные товары;
- 2) контроль правильности оплаты;
- 3) отслеживание соблюдения сроков оплаты;
- 4) оформление соответствующих документов.

Для реализации этих функций бухгалтерией и экономистом ООО «Бизнес партнер» ведется работа с применением программы «1С бухгалтерия», в которой отражается и хранится информация о выставленных счетах-фактурах и квитанциях об их оплате, а также автоматически формируется журнал учета этих документов.

Как известно, именно первичные документы составляют основу правильного и своевременного отражения операций по расчетам с контрагентами, поэтому они должны быть правильно оформлены и содержать достоверную информацию о стоимости товаров.

Согласно части 1 статьи 9 Федерального закона № 357-ФЗ от 21.12.2013 «Не допускается принятие к бухгалтерскому учету документов, которыми оформляются не имевшие места факты хозяйственной жизни, в том числе лежащие в основе мнимых и притворных сделок» [1]. Поэтому ООО «Бизнес партнер» закрепляет отношения по получению товаров и услуг от сторонних организаций, а также при продаже собственных товаров, заключением

договоров, положения которых отвечают нормам Гражданского кодекса РФ, устанавливающего принцип свободы договора [2].

На основании заключенного договора, дебитор обязан производить оплату за поставленные товары не позднее даты, указанной в договоре. Для соблюдения этих условий ООО «Бизнес партнер» выставляет счет дебитору или производит оплату за полученные товары, работы, услуги в течение трех дней с момента получения счета от контрагента.

Неотъемлемой частью, определяющей эффективность учета дебиторской задолженности, является постановка системы внутрихозяйственного контроля, для осуществления которого в ООО «Бизнес партнер» разработана схема взаимодействия субъектов, отраженная на рисунке 1, и определены их функции в отношении работы с дебиторами.

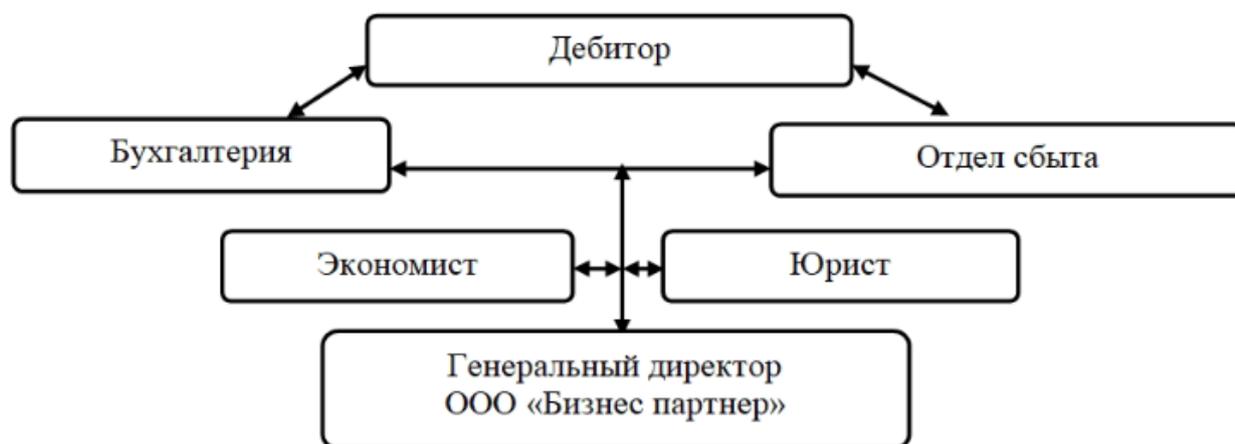


Рис. 1. Схема взаимодействия субъектов контроля ООО «Бизнес партнер» при учете дебиторской задолженности

Рассматриваемые субъекты контроля находятся в постоянном информационном взаимодействии друг с другом и с другими подразделениями. Эти связи определяются функциональными обязанностями каждого отдела по осуществлению контроля за дебиторской задолженностью.

Отдел сбыта проводит работу с покупателями по разъяснению ценовой политики организации, выгоды своевременной оплаты, а также определении формы расчетов, что способствует предупреждению возникновения просроченной дебиторской задолженности.

Экономист ООО «Бизнес партнер» рассчитывает цену товаров и обосновывает размер установленных цен в договорах; осуществляет контроль за достоверностью оперативной информации о состоянии дебиторской и кредиторской задолженности по организации; проводит на основании данных бухгалтерии анализ дебиторской и кредиторской задолженности по каждому дебитору и кредитору; выявляет договора, по которым превышены предельные сроки оплаты; представляет ежемесячный отчет директору ООО «Бизнес партнер».

Бухгалтерия осуществляет ведение учета расчетов с контрагентами, предоставляет информацию о величине и составе дебиторской и кредиторской задолженности. В случае необходимости, предоставляет юристу документы, на основании которых тот готовит иски в суд.

Все операции по ведению расчетов с контрагентами ООО «Бизнес партнер» отражаются на счетах бухгалтерского учета и в соответствующих в журналах хозяйственных операций в течение финансового года. Первичные документы, регистры бухгалтерского учета и бухгалтерская отчетность организации хранятся в соответствии с установленным законодательством порядком и сроками. Ответственность за обеспечение сохранности в период работы с этими документами и своевременную их передачу в архив несет главный бухгалтер ООО «Бизнес партнер».

Следовательно, в ООО «Бизнес партнер» разработана схема взаимодействия сотрудников друг с другом, а также дебиторами и кредиторами в рамках своих полномочий, установленных должностными инструкциями с целью обеспечения своевременного получения долгов от дебиторов и погашения своей задолженности перед кредиторами.

Тем не менее, для оптимизации учета дебиторской и кредиторской задолженности ООО «Бизнес партнер» следует внедрить систему внутреннего аудита, направленную на выявление текущих проблем в сфере учета дебиторской и кредиторской задолженности и их своевременного устранения.

В связи с этим предлагаем в ООО «Бизнес партнер» предусмотреть две новые должности – финансового контролера и аудитора, что изменит структуру служб ООО «Бизнес партнер», работающих с дебиторами и кредиторами в соответствии с рисунком 2.

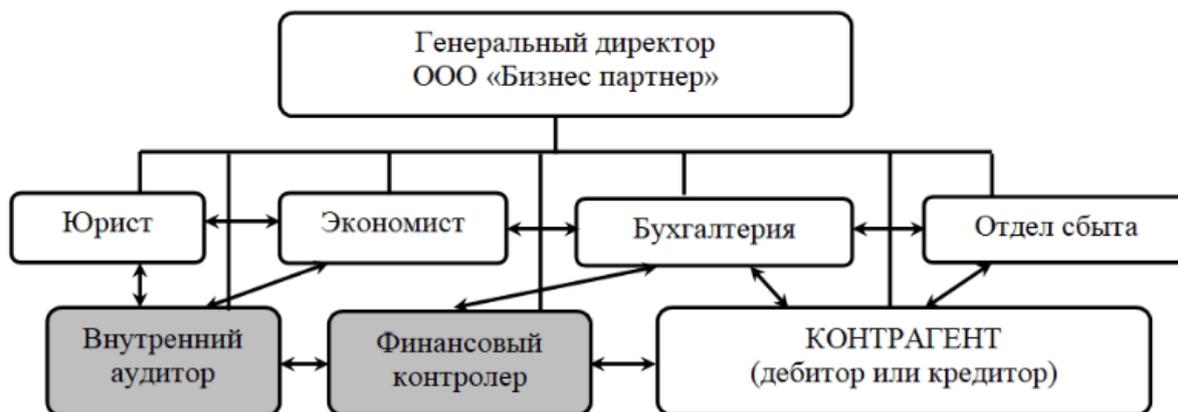


Рис. 2. Усовершенствованная структура служб ООО «Бизнес партнер», работа которых затрагивает учет дебиторской и кредиторской задолженности

Финансовый контролер ежедневно будет вносить данные по оплате ранее произведенных отгрузок в 1С: Бухгалтерия и осуществлять контроль за отражением сумм задолженности в бухгалтерском учете и отчетности с целью предотвращения методических (некорректного применения корреспонденции счетов) или технических ошибок (неправильное отражение фактов хозяйственной жизни по сторонам счета: дебету и кредиту) [3, с. 115]. Подобные ошибки связаны с ведением синтетического учета дебиторской и кредиторской задолженности и приводят к формированию неправильных показателей бухгалтерской отчетности. А поскольку бухгалтерская отчетность является открытой и доступной для любого пользователя, то они могут сделать неправильные выводы о финансовом состоянии ООО «Бизнес партнер» и принять отрицательное решение о сотрудничестве с организацией.

Таким образом, введение в структуру ООО «Бизнес партнер» двух новых должностей позволит оптимизировать систему ведения бухгалтерского учета и повысить результативность мероприятий, проводимых сотрудниками по управлению дебиторской и кредиторской задолженностью с целью снижения риска ее несвоевременного погашения или полного непогашения.

Список литературы

1. О бухгалтерском учете: Федеральный закон от 06.12.2011 г. № 402-ФЗ (ред. от 01.01.2022 г.) // СПС «Консультант Плюс».
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 25.02.2022 г.) // СПС «Консультант Плюс».
3. Юсупов А.А. Практические аспекты учета дебиторской и кредиторской задолженности хозяйствующ. субъекта/А.А. Юсупов// Актуальные проблемы экономики, социологии и права. – 2016. – № 3. – С. 114-118.

© Н.В. Дорош, В.Г. Червинский, 2023

**ОТРАЖЕНИЕ ПРОЦЕНТОВ ПО КРЕДИТАМ
В БУХГАЛТЕРСКОМ БАЛАНСЕ**

Жиженкова Людмила Николаевна

к.ф.-м.н., преподаватель СПО

Шувалова Екатерина Вадимовна

студент СПО

Научный руководитель: **Жиженкова Людмила Николаевна**

Институт Экономики и Предпринимательства

ФГАОУ ВО Национальный исследовательский

Нижегородский университет им. Н.И. Лобачевского

Аннотация: Статья посвящена противоречивости требований в нормативных документах к отражению процентов по кредитам и займам в бухгалтерской (финансовой) отчетности в форме «Бухгалтерский баланс». Предложено учесть эту проблему при разработке новых редакций федеральных стандартов бухгалтерского учета.

Ключевые слова: Проценты по кредитам и займам, бухгалтерский баланс.

**REFLECTION OF INTEREST ON CREDITS
IN THE BALANCE SHEET**

Zhizhenkova Liudmila Nikolaevna

Shuvalova Ekaterina Vadimovna

Zhizhenkova Liudmila Nikolaevna

Abstract: The article is devoted to the inconsistency of the requirements in regulatory documents for the reflection of interest on credits and loans in the accounting (financial) statements in the form of "Balance Sheet". It is proposed to take this problem into account when developing new editions of federal accounting standards.

Key words: Interest on credits and loans, balance sheet.

В настоящее время при составлении бухгалтерского баланса статья краткосрочные «Заемные средства» (строка 1510) включает как задолженность по краткосрочным кредитам, так и задолженность по процентам, причем, не только по процентам за эти краткосрочные кредиты, но и по процентам за долгосрочные кредиты, не имеющую никакого отношения к этим краткосрочным кредитам. По нашему мнению, это приводит к нарушению требований «существенности» и «достоверности» в отчетности.

Рассмотрим вопрос отражения кредитов, займов и процентов по ним в бухгалтерском учете и в бухгалтерской отчетности подробнее.

В бухгалтерском учете проценты по кредитам и займам регулируются:

– ПБУ 15/2008 [1]. В пункте 4 [1] сказано:

«Расходы по займам отражаются в бухгалтерском учете обособленно от основной суммы обязательства по полученному займу (кредиту)»;

– Планом счетов бухгалтерского учета [2]. По сч.66 в [2] сказано:

«Счет 66 «Расчеты по краткосрочным кредитам и займам» предназначен для обобщения информации о состоянии краткосрочных (на срок не более 12 месяцев) кредитов и займов, полученных организацией. Начисленные суммы процентов учитываются обособленно»;

По сч.67 в [2] сказано: «Счет 67 «Расчеты по долгосрочным кредитам и займам» предназначен для обобщения информации о состоянии долгосрочных (на срок более 12 месяцев) кредитов и займов, полученных организацией. Начисленные суммы процентов учитываются обособленно».

Из требования обособленности, кредиты (займы) и проценты по кредитам (займам) принято отражать на разных субсчетах сч.66 и сч.67:

– на субсчете 66.01 (67.01) -кредиты и займы,

– на субсчете 66.02 (67.02) -проценты по ним.

В бухгалтерской (финансовой) отчетности отражение кредитов (займов) и процентов по ним регулируется разными нормативными документами, требования которых противоречат друг другу. Рассмотрим некоторые показатели отчетности и требования к ним подробнее.

Согласно Приказа Минфина России «О формах бухгалтерской отчетности организаций» [3] кредиты и займы, а также проценты по кредитам и займам отражаются в форме «Отчет о движении денежных средств»:

– в разделе «Денежные потоки от текущих операций»:

по строке 4123 - платежи процентов по долговым обязательствам;

- в разделе «Денежные потоки от финансовых операций»:
по строке 4311- получение кредитов и займов,
по строке 4323- возврат кредитов и займов.

Как видим, денежные потоки по кредитам (займам) и денежные потоки по процентам по ним в этой форме отчетности показываются отдельно, причем, расчеты по ним относятся к разным типам операций: по процентам - к «текущим», по кредитам и займам - к «финансовым». Это соответствует сути данных расчетов;

кредиты и займы, а также проценты по ним отражаются в форме «Бухгалтерский баланс»:

- в разделе IV «Долгосрочные обязательства» по статье (строка 1410) «Заемные средства» и
- в разделе V «Краткосрочные обязательства» по статье (строка 1510) «Заемные средства».

Отражение процентов по кредитам (займам) в балансе сталкивается с противоречием между:

- 1) требованием отражения задолженности по кредитам и займам с учетом причитающихся к уплате процентов, согласно п. 73 Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в РФ [4], и
- 2) требованием по отражению задолженностей с подразделением на долгосрочные и краткосрочные, согласно п.19 ПБУ 4/99 [5].

По разрешению данного противоречия были даны следующие разъяснения в Письме Минфина РФ от 24.01.2011 N 07-02-18/01 «Рекомендации аудиторским организациям, индивидуальным аудиторам, аудиторам по проведению аудита годовой бухгалтерской отчетности организаций за 2010 год» [6]:

«...Раскрытие информации о задолженности по причитающимся к уплате процентам по полученным займам (кредитам).

В соответствии с Положением по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации, утвержденным Приказом Минфина России от 29 июля 1998 г. N 34н, в бухгалтерской отчетности по полученным займам и кредитам задолженность показывается с учетом причитающихся на конец отчетного периода к уплате процентов.

Согласно ПБУ 4/99 в бухгалтерском балансе активы и обязательства должны представляться с подразделением на краткосрочные и долгосрочные в зависимости от срока обращения (погашения)...

Это следует учитывать при раскрытии аудируемым лицом в бухгалтерском балансе информации о задолженности по причитающимся к уплате процентам по полученным займам (кредитам). При этом причитающиеся на конец отчетного периода к уплате проценты по долгосрочным кредитам, отражаемые в бухгалтерском балансе как краткосрочные обязательства, при необходимости должны быть обособлены от данных о краткосрочных кредитах и займах».

Рекомендациями данного письма Минфина РФ [6] пользуются и в настоящее время при отражении процентов в бухгалтерском балансе, например, в книге «Годовой отчет 2021» [7].

Из анализа приведенных документов следует, что отражение в разделе баланса «Краткосрочные обязательства» по статье «Заемные средства» (строка 1510) суммарно задолженности по краткосрочным кредитам (займам), задолженности за проценты по ним, а также задолженности по процентам за долгосрочные кредиты (займы), не имеющей отношения к краткосрочным кредитам (займам), делает показатель неинформативным, недостоверным.

Да, в письме Минфина [6] сказано, что «при необходимости» проценты за долгосрочные кредиты и займы должны быть обособлены от данных о краткосрочных кредитах и займах. Но, по нашему мнению, логичнее все проценты отражать по статье баланса краткосрочная «Кредиторская задолженность» (строка 1520), как задолженность по текущим операциям, при необходимости, с расшифровкой «в том числе, по процентам». Это будет соответствовать сути данных расчетов.

Кроме того, принятое отражение в балансе процентов вместе с кредитами нарушает «достоверность» и потому, что в одной статье показаны несопоставимые задолженности, так как речь идет о задолженности по процентам - текущей, то есть на конец данного месяца, а не о задолженности по всей сумме процентов по данному кредиту (займу). По нашему мнению, это несопоставимые задолженности: по кредитам и по текущим процентам за месяц, чтобы отражать их вместе. Показатель становится неинформативным. Нарушается требование «существенности» и «достоверности» отчетности.

Кроме этого, суммарный показатель кредитов и процентов в одной статье баланса неудобен при проведении анализа хозяйственной деятельности, так как показатели баланса о кредитах характеризуют зависимость организации от заемных средств, а показатель о процентах по кредитам – это обычная задолженность контрагентам.

В настоящее время готовятся новые редакции федеральных стандартов бухгалтерского учета, и разрешение в новых редакциях данных противоречий поможет повысить достоверность отчетности, соответствующую бизнес-модели предприятия [8].

Список литературы

1. Приказ Минфина России от 06.10.2008 N 107н (ред. от 06.04.2015) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Учет расходов по займам и кредитам» (ПБУ 15/2008)» [электронный ресурс]. «КонсультантПлюс». URL: <https://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=179204&dst=100009#ii6cXKТаWuEf5D0h> (дата обращения: 18.03.2023).

2. Приказ Минфина РФ от 31.10.2000 N 94н (ред. от 08.11.2010) «Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций и Инструкции по его применению» [электронный ресурс]. «КонсультантПлюс». URL: <https://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=107972#JijcXKTYHL7A5hep> (дата обращения: 18.03.2023).

3. Приказ Минфина России от 02.07.2010 N 66н (ред. от 19.04.2019) «О формах бухгалтерской отчетности организаций» (с изм. и доп., вступ. в силу с отчетности за 2020 год) [электронный ресурс]. «КонсультантПлюс». URL: <https://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=325040#zaUdXKTJ7ji927Z> (дата обращения: 18.03.2023).

4. Приказ Минфина России от 29.07.1998 N 34н (ред. от 11.04.2018) «Об утверждении Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации» [электронный ресурс]. «КонсультантПлюс». URL: <https://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=296977#G5ndXKTUIGJXk6ЕК> (дата обращения: 18.03.2023).

5. Приказ Минфина РФ от 06.07.1999 N 43н (ред. от 08.11.2010, с изм. от 29.01.2018) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Бухгалтерская отчетность организации» (ПБУ 4/99)» [электронный ресурс]. «КонсультантПлюс». URL: <https://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=107971#4TEeXKTqDs38O961> (дата обращения: 18.03.2023).

6. Письмо Минфина РФ от 24.01.2011 N 07-02-18/01 «Рекомендации аудиторским организациям, индивидуальным аудиторам, аудиторам по проведению аудита годовой бухгалтерской отчетности организаций за 2010 год» [электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс». URL: [https://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc& base=LAW&n=110405&dst=100001#LqTeXKTaIDLb3xb71](https://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=110405&dst=100001#LqTeXKTaIDLb3xb71) (дата общ.: 18.03.2023).

7. «Годовой отчет 2021» (Крутякова Т.Л.) («АйСи Групп», 2021) [электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс». (дата обращения: 18.03.2023).

8. Жиженкова Л.Н. Бизнес-модель предприятия и финансовая отчетность. / Жиженкова Л.Н., Разенштейн П.С. // Всероссийская заочная научно-практическая конференция «Современные методы и модели бухгалтерского учета, экономического анализа и аудита», посвященная юбилею заслуженного профессора ННГУ им. Н.И. Лобачевского, доктора экономических наук, Е.А. Мизиковского (Всероссийский, Н. Новгород): Сборник научных статей по бухгалтерскому учету, экономическому анализу и аудиту – Н. Новгород: ННГУ им. Н.И. Лобачевского, 2018. – 677 с. С 112-117. http://iee.msite.unn.ru/wp-content/uploads/sites/9/2018/09/SBORNIK_.pdf (дата обращения: 18.03.2023).

© Л.Н. Жиженкова, Е.В. Шувалова, 2023

УДК 657.6:665.71

ОСОБЕННОСТИ АУДИТА ОПЕРАЦИЙ ПО УЧЕТУ ТОВАРОВ В НЕФТЕТРЕЙДЕРСКИХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

Афанасьева Маргарита Александровна

магистрант

Научный руководитель: **Нардина Светлана Александровна**

к.э.н., доцент

ФГБОУ ВО «Омский государственный аграрный
Университет им. П.А. Столыпина»

Аннотация: Нефтегазовая отрасль является одной из важнейших составляющих российской экономики. Нефтетрейдингом называют процесс оптовой торговли нефтью и нефтепродуктами. Одни компании добывают сырье, другие его перерабатывают, третьи предоставляют услуги по транспортировке. Нефтетрейдерские компании связывают все звенья этой цепочки воедино.

Аудит операций по учету товаров представляет собой важный объект аудиторской проверки. Проверка данных бухгалтерского учета и отчетности, отражающих информацию о наличии и движении товаров – это неотъемлемая часть аудита нефтетрейдерских организаций, в активах которых данная статья существенна.

В данной статье описан процесс проведения аудита операций по учету товаров, а также рассмотрены этапы аудита.

Ключевые слова: Аудит, бухгалтерский учет, товары, нефтетрейдерские организации, нефтетрейдинг.

FEATURES OF AUDIT OF OPERATIONS FOR ACCOUNTING GOODS IN OIL TRADING ORGANIZATIONS

Afanaseva Margarita Alexandrovna

Nardina Svetlana Alexandrovna

Abstract: The oil and gas industry is one of the most important components of the Russian economy. Oil trading is the process of wholesale trading of oil and oil products. Some companies extract raw materials, others process them, and others provide transportation services. Oil trading companies link all links of this chain together.

The audit of goods accounting operations is an important object of the audit. Verification of accounting and reporting data reflecting information on the availability and movement of goods is an integral part of the audit of oil trading organizations, in whose assets this article is significant.

This article describes the process of conducting an audit of goods accounting operations, and also considers the stages of the audit.

Key words: Audit, accounting, goods, oil trading organizations, oil trading.

Нефтетрейдерские организации представляют собой компании, которые занимаются нефтеторговлей. Они проводят мониторинг цен, следят за биржевыми котировками, ищут тендеры, проводят переговоры, таким образом, сводя покупателей и продавцов нефти и зарабатывая на комиссии.

Один из наиболее действенных инструментов, который может позволить повысить эффективность хозяйственной деятельности – аудит – независимая проверка бухгалтерской (финансовой) отчетности аудируемого лица в целях выражения мнения о достоверности такой отчетности [1].

Необходимость аудита в торговле обусловлена рядом факторов:

1. Движение товаров и денежных средств связано с материальной ответственностью. Аудит позволяет усилить контроль над ресурсами.

2. Аудит – один из немногих доступных и в то же время недооцененных механизмов, правильное использование которых позволяет повысить эффективность торговых организаций.

3. Проведение проверок, получение аудиторского заключения влияет и на корпоративное управление, что является положительным сигналом для потенциальных инвесторов и кредиторов, повышающий инвестиционную привлекательность торговой фирмы.

Аудит учета операций по учету товаров является неотъемлемой частью аудита нефтетрейдерских организаций. Его основной целью является выражение мнения о достоверности бухгалтерской отчетности и соответствия

порядка ведения бухгалтерского учета операций в части учета товаров действующему законодательству.

Основные аспекты аудита товаров представлены на рисунке 1.



Рис. 1. Организационные аспекты аудита операций по учету товаров

Проведение аудита товаров, как и других объектов бухгалтерского учета, проходит по нескольким этапам.

Первый этап – предварительный. Он представляет собой знакомство с клиентом и сбор общих сведений о нем. После чего аудитор либо дает согласие на проведение аудита, результатом которого становится заключение договора, либо отказ.

При проведении аудита важным элементом является планирование, что осуществляется на втором этапе. На этом этапе аудитор разрабатывает стратегию, план аудита, сроки и объем проводимых процедур, что позволяет уделять необходимое внимание важным областям учета. На данном этапе также проводится оценка аудиторского риска, включающая оценку риска необнаружения, неотъемлемого риска, риск средств внутреннего контроля.

Аудитор определяет специфику деятельности, проверяемой организации. Проверая и опрашивая должностных лиц, аудиторы устанавливают разделение функций принятия решений, исполнения сделок и контроля. Аудиторы также проверяют, существует ли текущий график документооборота, как осуществляется обработка первичных данных, организовано ли архивное дело [6].

Помимо перечисленных процедур происходит изучение общих документов компании, регулирующих данную сферу деятельности. Здесь речь идет об учетной политике. В ней должны быть отражены все существенные аспекты бухгалтерского учета в организации, включая расчеты. Компания также может иметь другие внутренние правила, регулирующие работу с подрядчиками [4].

Помимо перечисленных процедур происходит изучение общих документов компании, регулирующих данную сферу деятельности. Начиная проверку, аудитор должен получить информацию о выбранных способах и методах учета по исследуемому участку проверки, для этого аудитор обращается к учетной политике. В ней должны быть отражены все существенные аспекты бухгалтерского учета в организации, включая и аспекты учета товаров (порядок учета приобретения, методы оценки товаров и др.) (рис. 2).

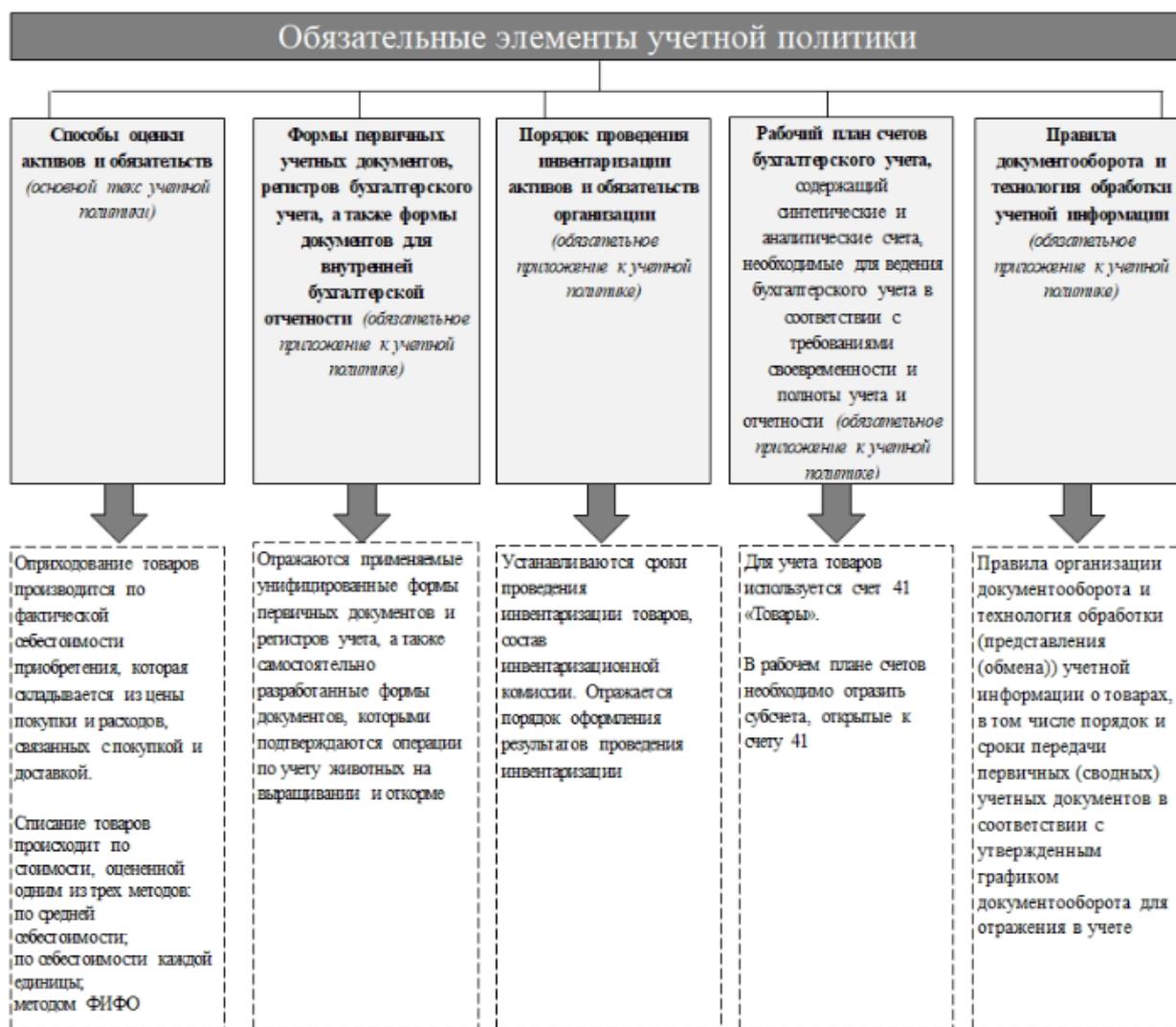


Рис. 2. Обязательные элементы, формирующие учетную политику, отражение в них информации об организации учета товаров

Информация для проверки операций по учету товаров содержится в первичных документах таких, как товарная накладная, товарно-транспортная накладная, счет-фактура, а также в документах складского учета, спецификациях, дополнительных соглашениях, документах складского учета, бухгалтерской отчетности организации и бухгалтерских регистрах [4].

Третий этап аудиторской проверки – проверка по существу. Этап связан с фактическим контролем за формированием достоверной информации о данном участке учета.

Этот этап включает в себя множество отдельных операций:

1. Осуществление анализа договоров, дополнительных соглашений и спецификаций. При проверке обращается внимание на их оформление: срок действия, наличие существенных условий сделки, реквизиты и подписи сторон и т.д.

2. Проведение анализа расчетно-платежных документов, подтверждающих поступление товаров от поставщиков: платежные требования-поручения, счета-фактуры, товарно-транспортные накладные с разного рода приложениями (спецификациями, сертификатами, удостоверениями качества и т.д.).

3. Сопоставление данных документов по оплате поставщикам с данными документов на оприходование товаров, а также проверка наличия правильно оформленных договоров по этим сделкам.

4. Сопоставление данных первичных документов по поступлению товаров с данными складского учета и регистров бухгалтерского учета.

5. Осуществление проверки правильности оценки товаров при их приобретении согласно учетной политике;

6. Проверка правильности учета налога на добавленную стоимость и принятия его к возмещению.

7. Проверка правильности корреспонденции счетов.

8. Проверка правильности списания товаров в ходе реализации.

9. Сопоставление данных документов по оплате, поступившей от покупателей, с данными документов на продажу товаров, а также проверка наличия правильно оформленных договоров по этим сделкам.

10. Проверка правильности складского учета товаров, порядок проведения инвентаризаций. Так как нефтетрейдерские организации могут не иметь собственных складов, то информацию о движении товаров на складах необходимо получить у нефтебаз, осуществляющих хранение.

11. Проверка правильности определения транспортных железнодорожных тарифов, которые влияют на цену продажи нефтепродуктов.

На формирование мнения аудитора в отношении достоверности информации о товарах оказывают влияние следующие факторы, как:

1) полнота отражения – все ли товары отражены в бухгалтерских записях и включены в бухгалтерскую отчетность;

2) наличие в учете операций с товарами без достаточных на то оснований;

3) соблюдение принципа временной определенности фактов хозяйственной деятельности [5].

Четвертый этап аудиторской проверки – заключительный. На этом этапе завершая проверку, аудитор отражает результаты в рабочих документах, состав и содержание которых он определяет самостоятельно. По окончании проведения аудита составляется аудиторское заключение, являющееся официальным документом, предназначенное для пользователей бухгалтерской (финансовой) отчетности, и содержащее выраженное в установленной форме мнение аудитора о достоверности данной бухгалтерской отчетности [6].

В результате проверки учета операций по учету товаров в нефтетрейдерских организациях может быть выявлен ряд нарушений:

- арифметические ошибки;
- отсутствие документов или искажения при их заполнении;
- ошибки при расчете налога на добавленную стоимость;
- неверное отражение наименования нефтепродукта;
- нарушение процедуры первичной регистрации;
- отсутствие инвентарных отчетов;
- несвоевременное оприходование товаров на склад;
- несоблюдение сроков проведения инвентаризации товаров;
- несоблюдение установленного учетной политикой метода определения выручки для целей налогообложения;
- ошибки в отражении информации о номерах сделок, вагонов, железнодорожных накладных [7].

Еще одной ошибкой может являться отсутствие системы текущего и внутреннего контроля, отсутствуют управленческих форм отчетности для определения эффективности управления системой учета товаров.

Значимым фактором учета поставок нефтепродуктов является факт того, что данные должны быть отражены оперативно и в полном объеме: необходимо своевременно передавать документы в советуемые подразделения и в бухгалтерию.

Итак, данный участок учет сталкивается с проблемами неточности оформления первичной документаций, нарушения своевременности отражения фактов хозяйственной деятельности.

Список литературы

1. Об аудиторской деятельности : текст с изменениями и дополнениями на 9 марта 2021 г. : Федеральный закон от 30.12.2008 № 307-ФЗ : [принят Государственной Думой 24 декабря 2008 года : одобрен Советом Федерации 29 декабря 2008 года]. – Текст : электронный // Консультант Плюс : информационно-правовая справочная система. – Москва, 1997. – Загл. с титул. экрана. – http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_83311/ (дата обращения: 18.01.2023).
2. О бухгалтерском учете : текст с изменениями и дополнениями на 26 июля 2019 г. : Федеральный закон от 06.12.2011 г. № 402-ФЗ : [принят Государственной Думой 22 ноября 2011 года : одобрен Советом Федерации 29 ноября 2011 года]. – Текст : электронный // Консультант Плюс : информационно-правовая справочная система. – Москва, 1997. – Загл. с титул. экрана. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_83311/ (дата обращения: 20.02.2023).
3. Положение по бухгалтерскому учету «Учетная политика организации» ПБУ 1/2008 : текст с изменениями и дополнениями на 7 февраля 2020 г. : Приказ Минфина РФ от 06.10.2008 г. № 106н. – Текст : электронный // Консультант Плюс : информационно-правовая справочная система. – Москва, 1997. – Загл. с титул. экрана. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_81164/ (дата обращения: 13.03.2023).
4. Анциферова, И. В. Бухгалтерский финансовый учет: учебник / И.В. Анциферова. – Москва : Вузовский учебник : Дашков и К, 2021. – 556 с. – [Электронный ресурс] ISBN 978-5-394-01988-3. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/945520> (дата обращения: 20.01.2023).
5. Голова Е. Е., Казарян А. Г. Теоретические аспекты аудита товаров// Электронный научно-методический журнал Омского ГАУ. – 2020. – № 4 (23) октябрь-декабрь. – URL <http://e-journal.omgau.ru/images/issues/2020/4/00864.pdf>. – ISSN 2413-4066.
6. Касьянова, С. А. Аудит : учебное пособие / С.А. Касьянова. – 2-е изд., испр. и доп. – Москва : ИНФРА-М, 2022. – 200 с. + Доп. материалы [Электронный ресурс]. – (Высшее образование: Бакалавриат). – DOI 10.12737/1863115. – ISBN 978-5-16-017617-8. – Текст : электронный. - URL:

<https://znanium.com/catalog/product/1863115> (дата обращения: 20.03.2023). – Режим доступа: по подписке.

7. Саталкина, Н.И. Экономика торговли : учебное пособие/ Н.И. Саталкина, Б. И. Герасимов. Г. И. Терехова. – Москва : ФОРУМ, 2021. – 232 с. – (Профессиональное образование). – ISBN 978-5-91134-485-6. – Текст : электронный. – URL: <https://znanium.com/catalog/product/1287439> (дата обрац.: 20.03.2023). – Режим доступа: по подписке.

© М.А. Афанасьева, 2023

**ПЕРСПЕКТИВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ
РАБОТЫ С ДЕБИТОРСКОЙ И КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ
НА ПРЕДПРИЯТИИ**

Виноградова Наталья Игоревна
старший преподаватель
АНО ВО «Белгородский университет
кооперации, экономики и права»
Курский институт кооперации (филиал)

Аннотация: В основе финансовой деятельности предприятия лежит постоянный кругооборот денежных средств и, проходя каждый хозяйственный цикл, они должны прибыльно возвращаться. Экономическому субъекту очень важно не допускать необоснованного роста дебиторской задолженности и внимательно относиться к расчетам с кредиторами.

Ключевые слова: Экономика, расчеты, задолженность, контроль, управление, дебиторы, кредиторы.

**PROMISING AREAS FOR IMPROVING WORK WITH ACCOUNTS
RECEIVABLE AND ACCOUNTS PAYABLE AT THE ENTERPRISE**

Vinogradova Natalia Igorevna

Abstract: The basis of the financial activity of the enterprise is a constant circulation of funds and, going through each economic cycle, they should return profitably. It is very important for an economic entity to prevent unjustified growth of accounts receivable and to pay attention to settlements with creditors.

Key words: Economics, calculations, debt, control, management, debtors, creditors.

Экономическая ситуация, сложившаяся на данный момент в нашей стране, связана с развитием геополитической напряженности и возможным дальнейшим расширением ограничений и санкций на российские субъекты бизнеса, поставила под угрозу дальнейшее осуществление хозяйственной

деятельности российских субъектов бизнеса. Руководители каждого хозяйствующего субъекта в целях минимизации потерь стараются уделить экономической безопасности своей организации особое внимание. При этом, стоит отметить, что каждый субъект бизнеса самостоятельно разрабатывает собственную стратегию по обеспечению экономической безопасности предприятия и реализует для этого комплекс мероприятий.

Риск возникновения неоплаты или несвоевременной оплаты счетов в условиях нестабильной рыночной экономики существенно увеличивается. Это, в свою очередь, приводит к возникновению сумм дебиторской и кредиторской задолженности. Развитие рыночных отношений повышает самостоятельность и ответственность предприятий в вопросах выработки и принятия обоснованных управленческих решений, направленных на обеспечение эффективности расчетов с дебиторами и кредиторами, а увеличение или сокращение сумм дебиторской и кредиторской задолженности приводят к изменению финансового положения хозяйствующего субъекта. Очевидно, что успешно развиваться в таких условиях не сможет ни одно современное предприятие без наличия адекватной политики управления дебиторской и кредиторской задолженностью. В связи с этим целесообразно пересмотреть стратегический взгляд на обозначенное регулирование, а также разработать эффективный механизм его реализации.

Эффективный механизм управления дебиторской и кредиторской задолженностью отвечает следующим принципам, которые изображены ниже на рисунке 1.

В нынешних условиях управление дебиторской и кредиторской задолженностью предполагает использование определенной методики анализа. Однако, каждый отдельный субъект рыночного взаимодействия самостоятельно разрабатывает такого рода методику, опираясь при этом на предложения ведущих экономистов и специфику отрасли в целом. Сопоставление сумм дебиторской и кредиторской задолженности является общим этапом в анализе. Необходимость сохранения баланса между данными суммами обусловлена появлением возможности неэффективного использования имеющихся средств предприятия при несоблюдении оптимальных размеров обозначенного выше соотношения.

Принцип постоянной готовности

- Наличие постоянной готовности квалифицированного персонала к возможному изменению конъюнктуры на товарных и финансовых рынках

Принцип гибкости

- Данный принцип заключается в постоянном мониторинге за финансовым состоянием предприятия, а также рыночной конъюнктуры

Принцип динамизма

- Своевременная реализация принимаемых решений

Принцип финансовой заинтересованности

- Процесс управления дебиторской и кредиторской задолженностью должен быть направлен на рост финансовых показателей

**Рис. 1. Принципы управления дебиторской
и кредиторской задолженностью**

Аналитические процедуры, имеющие отношение к управлению дебиторской задолженностью, входят в систему внутрифирменного финансового анализа и управленческого контроля, а платежеспособность предприятия – это его собственное благополучие. Именно поэтому следует организовывать контроль за дебиторской и кредиторской задолженностью предприятия. Процедуры контроля представляют собой конкретные действия, направленные на контроль и анализ, как один из его методов, созданные и реализуемые для достижения конечной цели – управления задолженностью, недопущения негативных фактов хозяйственной деятельности субъекта бизнеса и последствий, способных снизить эффективность его деятельности в целом.

На наш взгляд, выбор процедур и алгоритм их реализации на конкретном предприятии должен выглядеть следующим образом:

- 1) назначение ответственного лица за контроль дебиторской и кредиторской задолженности;
- 2) формирование локального нормативного акта, закрепляющего функциональную направленность деятельности специалиста внутреннего контроля;
- 3) установление контрольных точек для осуществления контроля дебиторской и кредиторской задолженности;

4) организация подготовки бюджета дебиторской и кредиторской задолженности в разрезе контрагентов и направлений их деятельности;

5) проведение периодического анализа дебиторской и кредиторской задолженности целью выявления их соотношения;

б) формирование системы мотивации персонала, ответственного за состояние расчетов.

Дебиторская и кредиторская задолженности являются неотъемлемой частью денежных отношений и имеют большое значение в деятельности любой организации. Величина задолженностей может существенным образом влиять на формирование конечных показателей экономической деятельности предприятия, поэтому необходима организация эффективного управления дебиторской и кредиторской задолженностью. Это позволит контролировать состояние расчетов с дебиторами и кредиторами, снижать риск невозврата дебиторской задолженности и образования просроченной задолженности, а также определять потребность в дополнительных ресурсах для покрытия задолженности.

Список литературы

1. Виноградова Н.И., Польская Г.А., Чаплыгина М.А., Пасечко В.В. Оптимизация финансовой устойчивости современного субъекта бизнеса в условиях сложившейся экономической конъюнктуры // Регион: системы, экономика, управление. – 2021. – № 2 (53). – С. 99-109.

2. Виноградова Н.И., Семерова О.С. Значение бухгалтерской отчетности в современных условиях рыночного взаимодействия // Курск, 2019. – Том 1.

3. Виноградова Н.И., Морозова А.В. Анализ факторов, способствующих благоприятному развитию предприятий розничной торговли // В сборнике: Малый бизнес России: состояние, тенденции развития, реализуемость. материалы научно-практической конференции, 28 октября 2010 года. Российский гос. торгово-экономический ун-т, Курский фил.; [редкол.: Савельев С. Н. и др.]. Курск, 2011. – С. 93-101.

4. Виноградова Н.И. Анализ финансово-хозяйственной деятельности // Курск, 2014. (Курск)

5. Виноградова Н.И. Исследование современного состояния предприятий розничной торговли // Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права. – 2011. – № 4 (40). – С. 348-354.

6. Виноградова Н.И. Пути повышения эффективности деятельности организаций потребительской кооперации // Научные труды Вольного экономического общества России. – 2014. – Т. 184. – С. 341-351.

7. Еременко О.В., Виноградова Н.И. Прогнозирование рентабельности деятельности организации розничной торговли // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. – 2017. – № 2. – С. 57-60.

**СЕКЦИЯ
ЭКОНОМИКА
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА**

ДИАГНОСТИКА УРОВНЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ВЫСШИХ УЧЕБНЫХ ЗАВЕДЕНИЙ

Калимуллина Гульназ Данисовна

аспирант

Уральский институт управления

филиал ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства

и государственной службы

при Президенте Российской Федерации»

Аннотация: Вопрос об экономической безопасности высших учебных заведений в настоящее время является малоизученным в научной литературе. При этом экономическая безопасность в сфере высшего образования является основой устойчивого развития государства. Задача улучшения и совершенствования экономической безопасности в сфере высшего образования обозначается особенно остро в период трансформации отраслей экономики Российской Федерации, включая отрасль высшего образования. Для решения данной задачи в настоящем исследовании предлагается модель диагностики уровня экономической безопасности высших учебных заведений.

Ключевые слова: Экономическая безопасность, коэффициент экономической безопасности, высшее образование, высшие учебные заведения.

DIAGNOSTICS OF THE LEVEL OF ECONOMIC SECURITY OF HIGHER EDUCATIONAL INSTITUTIONS

Kalimullina Gulnaz Danisovna

Abstract: The issue of economic security of higher educational institutions is currently poorly studied in the scientific literature. At the same time, economic security in the field of higher education is the basis for the sustainable development of the state. The task of improving and improving economic security in the field of higher education is particularly acute during the transformation of the branches of the economy of the Russian Federation, including the higher education sector. To solve

this problem, this study proposes a model for diagnosing the level of economic security of higher educational institutions.

Key words: Economic security, economic security coefficient, higher education, higher educational institutions.

Развитие научных подходов к исследованию экономической безопасности в российских условиях связано с институционализацией и нормативным закреплением терминологии на федеральном уровне. Так, в 1992 году впервые был принят закон Российской Федерации «О безопасности» № 2446-1, определивший в качестве ключевой детерминанты безопасного развития страны состояние жизненно важных интересов, т.е. таких интересов общества, которые лежат в основе существования страны, общества и личности и обеспечивают их соответствующими возможностями для развития. Аналогично фокусом внимания в законе 2010 года «О безопасности» [1] стали интересы личности, общества и страны.

Комплекс мероприятий по обеспечению безопасности на национальном уровне закреплен в Стратегии национальной безопасности Российской Федерации [2], в соответствии с которой под национальной безопасностью понимается состояние защищенности страны, общества и личности, как от внутренних, так и от внешних угроз, при котором реализуются конституционные права и свободы граждан Российской Федерации, высокий уровень и качество жизни, независимость, суверенитет, государственная и территориальная целостность, социальное и экономическое развитие России.

Вопросы обеспечения экономической безопасности как элемента национальной безопасности закреплены в Стратегии экономической безопасности Российской Федерации до 2030 года [3]. В частности стратегия определяет круг субъектов, осуществляющих меры по поддержанию данного вида безопасности, к таковым отнесены органы государственной власти и органы местного самоуправления, а также субъекты, обладающие специальной правосубъектностью, в частности Центральный банк РФ. Целеполагание, определенной данной стратегией, также обращает нас к категориям угроз, суверенитета, конкурентоспособности экономического комплекса страны, а также обеспечению уровня и качества жизни населения, конкурентоспособного научно-технического и оборонного потенциала. Как мы видим, экономическая безопасность, являясь частью общей системы национальной безопасности, что

подтверждается рядом исследований авторов [4], призвана решать не только задачи экономического характера, но и посредством системы соответствующих мер обеспечивать достижение общих целей национальной безопасности страны.

Если обратиться к исследованиям научных деятелей, можно привести некоторые примеры определений термина «экономическая безопасность».

Так, например, Л.И. Абалкин определяет экономическую безопасность, как режим функционирования сообщества (от отдельной семьи до человечества в целом), который обеспечивает неуязвимость и независимость реализации ее хозяйственных интересов по отношению к возможным угрозам и негативным последствиям [5].

В.К. Сенчагов считает, что экономическая безопасность – это состояние экономики и институтов власти, при котором обеспечиваются гарантированная защита национальных интересов, социальная направленность политики, достаточный оборонный потенциал даже при неблагоприятных условиях развития внутренних и внешних процессов [6].

Экономическая безопасность вуза является сложным понятием и включает в себя набор факторов, связанных не только с внутренним состоянием вуза, но и с воздействием факторов окружающей среды, с которыми вуз вступает во взаимоотношения.

Оценка экономической безопасности вуза предполагает сравнение различных показателей функциональных аспектов деятельности вуза с индикаторами, с учетом пороговых значений. Следует отметить, что критерием оценки также является уровень эффективности использования ресурсов учебного заведения во всех функциональных компонентах экономической безопасности (финансовой, технико-технологической, интеллектуальной и кадровой, политико-правовой, экологической, информационной, энергетической).

Комплексный подход к оценке экономической безопасности предполагает расчет сводного коэффициента экономической безопасности вуза на основе показателей оценки финансовой, технической, технологической и кадровой составляющей, что позволяет более точно и объективно оценить эффективность использования ресурсов, а также возможные угрозы экономической безопасности.

*ЭКОНОМИКА, ПРАВО, ОБЩЕСТВО СЕГОДНЯ:
ОЦЕНКИ, ПРОБЛЕМЫ, ПУТИ РЕШЕНИЯ*

В таблице 1 приведен метод расчета комплексного коэффициента экономической безопасности вуза. Данный коэффициент учитывает различные показатели. Применение комплексного подхода к оценке экономической безопасности может увеличить достоверность анализа с учетом специфики вуза даст возможность принимать своевременные обоснованные решения, направленные на предотвращение и нейтрализацию факторов, негативно влияющих на экономическую безопасность.

Таблица 1

**Метод расчета и интерпретации комплексного коэффициента
экономической безопасности вуза**

Показатель		Оценка (в баллах)		
		Низкая (0 баллов)	Средняя (0,5 баллов)	Высокая (1 балл)
Комплексный коэффициент экономической безопасности ВУЗа	К эбп	$K_{эбп} = (K_{ф} + K_{р} + K_{т} + K_{с}) / 4$		
		от 0,25 до 0,50 - низкий	от 0,51 до 0,75 - средний	от 0,76 до 1,0 - высокий
1. Финансы	К ф	$K_{ф} = \text{Оц}(K_{сос} + K_{ал} + K_{тл} + K_{б} + K_{фн} + K_{фр} + 3фп + Тфу) / 8$		
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	К сос	меньше 0,0	от 0 до 0,1	больше 0,1
Коэффициент абсолютной ликвидности	К ал	меньше 0,1	от 0 до 0,2	больше 0,2
Коэффициент текущей ликвидности	К тл	меньше 1	от 1,0 до 1,5	от 1,5 до 3,0
Пятифакторная модель Э. Альтмана	К б	меньше 1,23	от 1,23 до 2,89	больше 2,9
Коэффициент финансовой независимости	К фн	меньше 0,3	от 0,3 до 0,5	больше 0,5
Коэффициент финансового рычага (левериджа)	К фр	2,3	от 1, до 2,3	меньше 1,0
Запас финансовой прочности, %	3 фп	меньше 10	от 10 до 25	больше 25
Определение типа финансовой устойчивости	Т фу	Кризисное состояние	Нормальная устойчивость	Абсолютная устойчивость
2. Реализация услуг	К п	$K_{п} = \text{Оц}(K_{рп} + Ур + K_{сдк}) / 3$		
Коэффициент рентабельности продаж	К рп	меньше 0,1	от 0,1 до 0,2	больше 0,2
Уровень рентабельности основной деятельности, %	У р	Сокращение показателя в динамике	Показатель практически не меняется	Рост показателя в динамике
Коэффициент соотношения дебиторской и кредиторской задолженности	Ксдк	менее 0,5	0,5-0,9 или больше 1	0,9-1

**ЭКОНОМИКА, ПРАВО, ОБЩЕСТВО СЕГОДНЯ:
ОЦЕНКИ, ПРОБЛЕМЫ, ПУТИ РЕШЕНИЯ**

Продолжение Таблицы 1

3. Технологии	К т	$K_T = Oц(K_{изн} + K_{г} + K_{обн}) / 3$		
Коэффициент износа основных фондов	К изн	Рост показателя в динамике	Показатель практически не меняется	Сокращение показателя в динамике
Коэффициент годности основных средств	К г	меньше 0,3	от 0,3 до 0,5	больше 0,5
Коэффициент обновления основных средств	К обн	0	от 0 до 0,1	больше 0,1
4. Кадры	К к	$K_K = Oц(K_{зп} + K_{ск} + K_{тк}) / 3$		
Коэффициент уровня заработной платы	К зп	меньше 0,5	от 0,5 до 1	больше 1
Коэффициент стабильности кадров	К ск	меньше 0,5	от 0,5 до 2	больше 1
Коэффициент текучести кадров	К тк	больше 0,12	от 0,08 до 0,12	от 0,03 до 0,07

Рассматривая состояние финансов, результаты реализации услуг, уровень развития технологий совместно с кадровой составляющей организации высших учебных заведений через определенные коэффициенты смогут выявить негативные тенденции и провести оперативную диагностику деятельности для снижения угроз экономической безопасности. Описанный в настоящем исследовании подход учитывает основные признаки, тем самым контролируя все изменения, происходящие в ходе деятельности организации.

Таким образом, комплексный коэффициент экономической безопасности вуза позволяет наблюдать за изменением показателей деятельности. Наиболее широким и практичным способом обеспечения экономической безопасности высшего учебного заведения, как и других организаций, является предупредительный характер функций управления организации, в связи с этим элементы экономической безопасности организации в виде совокупности заключений и документов должны быть отражены в соответствующей системе функциональных стратегий и планов. Риски, угрозы и показатели экономической безопасности определяются непосредственно в рамках стратегии экономической безопасности организации, а события, сроки и исполнители моделируются по функциональным блокам экономической безопасности организации.

Список литературы

1. О безопасности: Федеральный закон от 28.12.2010 № 390-ФЗ (в ред. от 06.02.2020) // Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
2. О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации: Указ Президента РФ от 31.12.2015 № 683 // Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
3. О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года: Указ Президента РФ от 13.05.2017 г. № 208 // Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
4. Климонова А.Н., Юрина Е.А. Экономическая безопасность в условиях глобализации: угрозы и возможности // Социально-экономические явления и процессы. 2014. Т.9 №. 9. С. 58-64.
5. Абалкин Л.И. Экономическая безопасность России: угрозы и их отражение // Вопросы экономики. 1994. № 12. С. 4
6. Экономическая безопасность России. Общий курс. Под ред. Сенчагова В.К. 2-е изд. М.: Дело, 2005. 896 с.

АВТОМАТИЗАЦИЯ БЮДЖЕТНОГО КОНТРОЛЯ КАК СПОСОБ УПРАВЛЕНИЯ ИНВЕСТИЦИОННЫМ ПРОЕКТОМ

Колесникова Мария Фёдоровна

Репкова Валерия Андреевна

магистранты

МГИМО

Аннотация: Рассмотрены аспекты автоматизации бюджетного контроля как эффективного инструмента управления инвестиционным проектом. Приведён перечень прикладных задач проектной компании, в контексте организации казначейской функции. Рассмотрены аналитические признаки при конфигурировании специализированного программного обеспечения. Предложен порядок автоматизации системы согласования платежей. Описана финансовая эффективность автоматизированных систем на комплекс управленческих задач при реализации инвестиционных проектов.

Ключевые слова: Инвестиционные проект, управление проектом, контроль проекта, автоматизированные системы, программное обеспечение, система платежей, казначейская функция.

AUTOMATION OF BUDGET CONTROL AS A METHOD OF INVESTMENT PROJECT MANAGEMENT

Kolesnikova Maria Fedorovna

Repkova Valeria Andreevna

Abstract: Options for considering aspects of budgetary control as a tool for managing an investment project. The list of applied tasks of the project company, in the Special Organization of the Treasury Function is given. Excluded possible signs when configuring specialized software. A procedure for automating the payment approval system is proposed. The financial efficiency of automation systems for a set of management tasks in the implementation of investment projects is described.

Key words: Investment projects, project management, project control, secure systems, project support, payment system, treasury function.

В процессе управления инвестиционным проектом задачи, связанные с обеспечением контроля за движением денежных средств, исполнения бюджетов, соблюдения платежной дисциплины по заключенным договорам, имеют первостепенное значение на этапе его реализации и при выполнении функции мониторинга хода его реализации. Соответствующие задачи в рамках организации относятся к функции «казначейства», однако в соответствующих бизнес-процессах участвуют как формирующие потребность в финансировании структурные подразделения, так и контролирующие процесс корпоративные структуры. Какие существуют практические возможности организации данного процесса и какие эффекты можно получить на выходе? Внедрение автоматизированных систем в управление проектом в части контроля за денежными потоками и бюджетами представляется наиболее эффективным способом решения данных задач.

Прикладные задачи проектной компании, реализующей инвестиционный проект, в контексте организации казначейской функции могут состоять в следующем:

- перераспределение ответственности за создание и контроль исполнения бюджетов в сторону подразделений, фактически формирующие такие бюджеты в рамках реализации проекта;
- автоматизация процесса согласования платежей (отход от ручного порядка управления процессом, основанного на внесении записей в таблицы Excel и обмена сообщениями для согласования);
- упрощение контроля соответствия заявок условиям долгосрочных договоров и утвержденным бюджетам;
- упрощение и ускорение формирования регулярных отчетов по движению денежных средств, представляемых в финансирующие проект организации (банки, институты развития) и контролирующие корпоративные структуры.

Реализация данных задач обеспечивается с помощью применения специализированного программного обеспечения (далее - Система). На отечественном рынке существует множество вариаций программных продуктов широкого или узкого функционала, различающихся по техническим решениям, ценовым параметрам и т.д., выбор которого необходимо осуществлять с учетом масштаба деятельности компании, возможностей

обеспечивать внедрение и техническую поддержку ПО, стоимости лицензий и дальнейшего сопровождения, и прочих факторов.

Конфигурирование Системы

Для последующей обработки все данные, которые связаны с денежными потоками, вносятся в Систему и снабжаются аналитическими признаками, позволяющими впоследствии провести автоматическую проверку соответствия заявки на платеж заранее созданным бюджетам, графикам платежей по долгосрочным договорам, согласовать платежи с привлечением всех требуемых специалистов в соответствии с принятым в организации порядком их согласования, и т.д.

При конфигурировании Системы целесообразно предусмотреть несколько обязательных аналитических признаков:

– аналитика **Организация** – по названию юридического лица, со счета которого планируется проведение платежа.

– аналитика **Проект** – предназначена для группировки платежей с целью финансирования конкретного проекта.

– аналитика **Статьи оборотов** – в соответствии с принятым или разрабатываемыми статьями движения денежных средств, которые будут применяться в рамках бюджетирования и отчетности по компании.

– аналитика **Центр финансовой ответственности (ЦФО)** – предназначена для поддержки матричной модели управления и группировки и согласования платежей в соответствии с требованиями конкретного подразделения. В качестве примера набор структурных ЦФО может состоять из следующих подразделений: Капитальное строительство, Эксплуатация, Информационные технологии, Финансы, Маркетинг, Прочее. Руководитель ЦФО планирует бюджет в рамках своего функционала по подразделению или проекту, инициирует любые его изменения (перераспределение бюджета между статьями, изменение бюджета и т.д.) и согласовывает все платежи в рамках своих бюджетов.

– аналитика **Статьи учета** – такой признак целесообразно предусматривать для случаев, когда требуется значительная детализация или перегруппировка платежей для качественного процесса управления или подготовки специальных видов отчетности. В частности, для формирования отчетности для контролирующих корпоративных структур достаточно вести аналитику в разрезе Статей оборотов, которая впоследствии интегрируется в

корпоративную управленческую отчетность и может объединять множество несвязанных с собой видов бизнеса. Однако для управления конкретным проектом, как правило, требуется более подробная детализация, которая необходима как для предоставления третьим сторонам (финансирующие банки, сюрвейер, и т.д.), так и менеджмента для контроля за ходом реализации проекта, соответствия учтенных моделью плановых показателей фактическим значениям, оценки значимости отклонений и т.д [1, с. 544].

Организация бюджетного контроля

Для организации работы по бюджетному контролю необходимо разработанный на предыдущих этапах подготовки бюджет проекта (или бюджет компании) внести в Систему. Степень детализации бюджета, как правило, зависит от глубины проработки проекта, от накопленной статистики за предыдущие годы, и применительно к задачам бюджетного контроля может предусматривать внутри себя разную степень агрегации.

Применительно к задаче бюджетного контроля в рамках казначейской функции основным контролируемым элементом является движение денежных средств в соответствии с утвержденными бюджетами. На инвестиционной стадии реализации проекта подавляющее большинство операций относится к расходной части, в связи с чем актуальной проблемой для менеджмента является настройка системы согласования платежей.

Автоматизация данного процесса может включать следующий порядок действий:

Шаг 1. Формирование и заполнение инициатором платежа формы заявки, предусмотренной Системой. Отправка заявки на согласование;

Шаг 2. Согласование заявки уполномоченными лицами по установленному маршруту в Системе;

Шаг 3. Включение всех согласованных к определенной дате заявок на платеж в реестр платежей.

Шаг 4. Согласование реестра платежей по отдельному маршруту (как правило, данный маршрут включает лиц высшего звена руководства компании, ответственных за финансы, проект, бизнес-направление).

Шаг 5. Формирование на основе реестра платежей платежных поручений, которые направляются напрямую в соответствующий клиент-банк.

Шаг 6. Выписка банка загружается в Систему, оплаченные заявки автоматически меняют статус с согласованных на оплаченные.

Шаг 7. Отправка уведомления инициатору платежа или другому заинтересованному лицу об исполнении заявки.

Такая система контроля платежей позволяет обеспечить решения комплекса управленческих задач при реализации проектов:

- контроль Системой соответствия заявки на платеж рамкам согласованных бюджетов. В случае, если неиспользованный остаток по конкретной статье бюджета с учетом всех аналитик, на которую относится заявка, ниже суммы заявки – инициатору платежа будет необходимо предварительно внести изменения в бюджет (инициировать процесс его изменения в рамках установленных процедур);

- передача ответственности за планирование и последующий контроль исполнения плана на подразделения/сотрудников, непосредственно формирующие потребность в платежах, и функционально отвечающих за соответствующий блок в рамках организационной структуры.

- минимизация рисков оплаты несогласованных заявок;

- организация единого пространства для накопления и обработки необходимой для оплат информации, исключение риска потери заявок, обращения к другим ресурсам для проверки оснований для оплаты, ручного контроля соблюдения сроков регулярных платежей;

- организация прозрачной системы согласования бюджетов и заявок и контроля их исполнения;

- организация планирования платежей;

- автоматизация формирования отчётов по движению денежных средств, требуемых для предоставления внутренним и внешним контрагентам [2, с. 297].

Управление инвестиционным проектом включает в себя сложный комплекс задач, где правильная организация казначейской функции является одним из элементов, позволяющим осуществлять контроль за его ходом. Использование автоматизированных систем управления не только облегчает процесс управления, но и непосредственно повышает финансовую эффективность проекта за счет сокращения стоимости вовлекаемых трудовых ресурсов и затрачиваемого времени на выполнение соответствующего функционала.

Список литературы

1. Руководство к Своду знаний по управлению проектами. 3-е изд.: Руководство PMBOK / ANSI/PMI 99-001-2004. Project Management Institute, Inc. 2004. . С. 544.

2. Шориков А.Ф., Султанахметов Д.Р. Выявление и анализ требований рынка программных средств управления строительными проектами // Информационные технологии и системы: тр. V Междунар.науч. конф. (Банное, Россия, 2016 г.). Челябинск: Изд-во Челяб. гос.ун-та, 2016. С. 297–303.

© М.Ф. Колесникова, В.А. Репкова, 2023

УДК 33

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Ягшыев Эзиз Деркарович

студент

Научный руководитель: **Васильев Владимир Львович**

к.э.н., доцент

ФГАОУ ВО «Елабужский институт Казанского
(Приволжского) федерального университета»

Аннотация: В данной статье мы представим комплексный обзор эффективности предпринимательской деятельности предприятия, включая факторы, влияющие на эффективность, стратегии улучшения и предлагаемые действия для профессиональных предпринимателей.

Ключевые слова: Эффективность, предпринимательская деятельность, стратегия улучшения, предприятие.

EFFICIENCY OF THE ENTERPRISE'S ENTREPRENEURIAL ACTIVITY

Yagshyev Eziz Derkarovich

Vasiliev Vladimir Lvovich

Abstract: In this article, we will present a comprehensive overview of the effectiveness of an enterprise's entrepreneurial activity, including factors affecting efficiency, improvement strategies and proposed actions for professional entrepreneurs.

Key words: Efficiency, entrepreneurial activity, improvement strategy, enterprise.

Профессиональному предпринимателю важно лучше понимать эффективность, чтобы максимизировать прибыльность и снизить затраты. Эффективность - это отношение выхода к входу при производстве товаров и

услуг, обычно измеряемое в процентах. Предпринимательская деятельность – это процесс создания, запуска и ведения бизнеса или предприятия. Он включает в себя принятие рисков и инвестирование ресурсов с целью создания ценности для клиентов или заинтересованных сторон.

На эффективность предпринимательской деятельности могут влиять как внутренние, так и внешние факторы. Внутренние факторы включают качество сотрудников, организацию и управление, а также инновационную практику [1, С. 5].

Наем правильных сотрудников имеет большое значение для повышения эффективности. Сотрудники должны обладать необходимыми навыками и квалификацией для выполнения своих функций, а также позитивным отношением и желанием учиться. Эффективная организация и управление также являются ключом к повышению эффективности.

Создание эффективных и легко выполнимых систем и процессов поможет упорядочить работу и повысить производительность. Наконец, внедрение инновационных методов в организации может помочь повысить эффективность. В качестве примера можно привести автоматизацию, искусственный интеллект и принятие решений на основе данных [3, С. 40].

Внешние факторы включают в себя рыночные условия, технологии и инфраструктуру, а также правовую и нормативную базу. Рыночные условия, в которых работает предприятие, могут оказывать влияние на эффективность. При оценке эффективности необходимо учитывать такие факторы, как конкуренция и экономические условия. Технологии и инфраструктура играют ключевую роль в повышении эффективности.

Современные технологии и надежная инфраструктура могут помочь оптимизировать операции и повысить производительность. Наконец, нормативно-правовая база может оказывать влияние на эффективность. Предприятиям важно быть в курсе соответствующих законов и нормативных актов, чтобы обеспечить их соблюдение и избежать возможных штрафов.

Существует несколько стратегий, которые профессиональные предприниматели могут использовать для повышения эффективности своего бизнеса. К ним относятся обучение и управление сотрудниками, модернизация технологий и инфраструктуры, улучшение организации и процессов, а также использование инновационных методов [4, С. 203].

Повышению эффективности может способствовать обучение сотрудников и четкое руководство по выполнению задач. Создание эффективных процессов и поощрение сотрудников за их усилия также поможет мотивировать их и повысить эффективность работы. Обновление технологий и инфраструктуры: Инвестиции в модернизацию технологий и инфраструктуры могут помочь повысить эффективность.

Модернизация устаревших систем и инвестиции в новые технологии помогут оптимизировать работу и сократить количество отходов. Улучшение организации и процессов: Создание эффективной организации и процессов также может способствовать повышению эффективности. Это включает в себя разработку систем для отслеживания прогресса, установления сроков и контроля результатов [6, С. 29]. Использование инновационных методов: Внедрение инновационных методов в организацию может помочь повысить эффективность. Это включает использование автоматизации, искусственного интеллекта, машинного обучения, принятия решений на основе данных и т.д [5, С. 316].

Эффективность предпринимательской деятельности является залогом успеха любого бизнеса. Предпринимательская деятельность предполагает принятие на себя риска, инновации и решение проблем в стремлении создать или развить предприятие. Повышение эффективности предпринимательской деятельности может привести к улучшению финансовых показателей и большему успеху предприятия. Это также может помочь снизить накладные расходы, повысить удовлетворенность клиентов и увеличить производительность [2, С. 1072].

Подводя итог, можно сказать, что в этой статье был представлен обзор эффективности предпринимательской деятельности предприятия, включая факторы, влияющие на эффективность, стратегии для улучшения и предлагаемые действия для профессиональных предпринимателей. Повышение эффективности ведет к повышению производительности, снижению затрат, увеличению прибыльности, повышению удовлетворенности клиентов и т.д. Профессиональные предприниматели должны стремиться быть в курсе соответствующих законов и нормативных актов, инвестировать в обновление технологий и инфраструктуры, проводить обучение и инструктаж сотрудников, использовать инновационные методы и т.д., чтобы максимально повысить эффективность своего бизнеса.

Список литературы

1. Балашов В.Ю. Концептуальные основы системы оценки эффективности предпринимательской деятельности на предприятиях сферы торговли и пищевой отрасли // Вестник Донецкого национального университета. Серия В. Экономика и право. – 2019. – № 4. – С. 5-16
2. Батраева Э.А., Батраев М.Д. Разработка комплексной методики анализа расходов как фактор роста эффективности предпринимательской деятельности предприятия общественного питания // Экономика и предпринимательство. – 2016. – № 7 (72). – С. 1072-1079.
3. Блохина И.Г. Повышение эффективности предпринимательской деятельности сельскохозяйственных предприятий в условиях антикризисного управления // Инновационное предпринимательство студенчества и молодежи. сборник научных трудов. Региональный финансово-экономический техникум; Курское региональное отделение Общероссийской общественной организации «Всероссийское педагогическое собрание». – 2015. – С. 39-44.
4. Ирклиевская Е.П., Гетман Е.П. Пути повышения эффективности предпринимательской деятельности на основе совершенствования внутренней среды предприятия // Тезисы докладов XLIV научной конференции студентов и молодых ученых вузов Южного федерального округа. Материалы конференции. Редколегия: Г.Д. Алексанянц и [и др.]. – 2017. – С. 203-205
5. Колганова А.Д., Лилимберг С.И. Разработка рекомендаций по повышению эффективности предпринимательской деятельности предприятия // Парадигма современной науки глазами молодых. Сборник материалов XIV Международной научно-практической конференции, посвященной памяти основателей филиала Т.Ж. Атжанова и А.М. Роднова, 25-летию Конституции и Ассамблеи народа Казахстана. – 2020. – С. 316-319.
6. Умаров И.Ю. Пути повышения эффективности предпринимательской деятельности в повышении конкурентоспособности предприятий пищевой промышленности // Региональные проблемы преобразования экономики. – 2019. – № 1 (99). – С. 29-35.

**СЕКЦИЯ
МЕНЕДЖМЕНТ
И МАРКЕТИНГ**

ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РЫНКА БИЗНЕС-SAAS

Гурьянова Элина Анатольевна

к.э.н., доцент

Гурьянов Артем Игоревич

студент

ФГАОУ ВО «Казанский (Приволжский)
федеральный университет»

Аннотация: Пандемия COVID-19 привела к повышению востребованности облачных технологий, в числе которых SaaS является наиболее распространенной. Фактором, дополнительно стимулирующим развитие российских облачных сервисов в целом и SaaS в частности, стали санкции, ограничивающие доступность иностранных облачных сервисов.

Ключевые слова: Информационные технологии, облачные технологии, рынок SaaS, бизнес-SaaS, облачные модели обслуживания.

TRENDS AND PROSPECTS OF THE BUSINESS SAAS MARKET

Gurianova Elina Anatolievna

Gurianov Artem Igorevich

Abstract: The COVID-19 pandemic has led to an increase in the demand for cloud technologies, among which SaaS is the most common. The factor additionally stimulating the development of Russian cloud services in general and SaaS in particular are the sanctions that limit the availability of foreign cloud services.

Key words: Information technologies, cloud technologies, SaaS, business SaaS, cloud service models.

Современный этап развития бизнеса характеризуется высокой ролью информационных технологий, которые нуждаются в соответствующей инфраструктуре, а также квалифицированном персонале для ее обслуживания.

Все это сопряжено с большими затратами. При этом необходимо отметить, что нагрузка на инфраструктуру различна в разные периоды времени, что означает ее нерациональное использование. Оптимизация затрат на информационные технологии в данном случае может быть достигнута за счет облачных технологий.

Облачные технологии имеют большое число преимуществ, в том числе: высокая масштабируемость, гибкость, оплата по мере использования, низкая стоимость развертывания, возможность совместного использования ресурсов, легкость конфигурирования, снижение затрат на инфраструктуру и персонал [1, с. 198]. Благодаря вышесказанному, в настоящее время облачные технологии являются быстро развивающейся и востребованной отраслью [2, с. 86].

В рамках облачных технологий существует три основных модели обслуживания: IaaS (Infrastructure as a Service, инфраструктура как услуга), PaaS (Platform as a Service, платформа как услуга) и SaaS (Software as a Service, программное обеспечение как услуга) [3]. Из вышперечисленных технологий на рынке Российской Федерации наибольшее распространение получила SaaS.

SaaS — облачная модель обслуживания, в соответствии с которой облачный провайдер предоставляет пользователю готовое программное обеспечение, полностью обслуживаемое облачным провайдером [4, с. 3].

Крупнейшим сегментом российского рынка бизнес-SaaS по выручке является подача налоговой отчетности, электронный документооборот и ведение бухгалтерии, на втором месте по популярности находятся офисные пакеты и средства коммуникации [5].

Общемировой тенденцией в современный период является переориентация бизнеса на облачные технологии, что сопровождается соответствующим увеличением расходов на виртуализацию ИТ-систем (рис. 1).

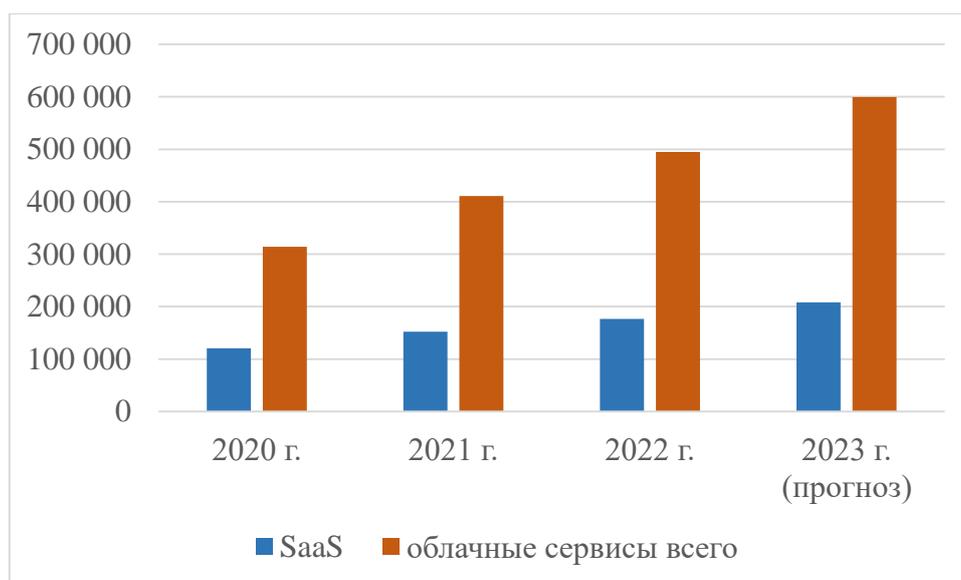


Рис. 1. Общемировые расходы на облачные сервисы (млн. \$)

Источник: составлено авторами на основе данных [6]

Пандемия коронавируса привела к тому, что многие организации были вынуждены начать использовать облачные сервисы, в том числе из-за необходимости перехода на удаленную работу. Кроме того, самоизоляция привела к значительному росту спроса на различные онлайн-сервисы. Это повлекло за собой создание новых и расширение существующих онлайн-сервисов, для чего активно использовались облачные технологии.

Увеличение объемов использования SaaS во время и после пандемии COVID-19 особенно проявилось в сфере торговли. До 2020 года темпы роста рынка SaaS в торговле замедлялись, однако начиная с 2020 года данная тенденция резко изменилась. В этот период многие организации чтобы не потерять объемы продаж были вынуждены увеличить объемы онлайн-торговли. С необходимостью освоения инструментов онлайн-торговли пришлось столкнуться и организациям, ранее не занимавшимся онлайн-торговлей.

В то же время, пандемия привела к замедлению темпов роста использования SaaS в сфере услуг. Причина этого заключается в том, что сфера услуг является одной из наиболее пострадавших в результате пандемии отраслей, так как многие услуги стало значительно сложнее или вовсе невозможно оказывать. При этом сфера услуг является одним из лидеров по объему использования бизнес-SaaS, на нее приходится 29% всего объема использования бизнес-SaaS в России [7, с.71].

События 2022 года оказали значительное влияние на российский рынок облачных технологий. Ряд иностранных облачных сервисов стал недоступен. Кроме того, в текущих условиях рискованно использование даже тех зарубежных облачных сервисов, которые остаются доступными. Также существует необходимость замещения зарубежного on-premise программного обеспечения, и это замещение будет во многом осуществляться с помощью SaaS.

При этом, замещение иностранных ИТ-продуктов с помощью on-premise ИТ-инфраструктуры требует значительных капитальных инвестиций и времени. Кроме того, санкции привели к усложнению логистических цепочек ИТ-оборудования, что осложняет для организаций построение собственной ИТ-инфраструктуры [8]. По этим причинам использование облачных технологий, в том числе SaaS, в большинстве случаев является оптимальным способом импортозамещения.

Таким образом, текущие условия являются благоприятными для российских поставщиков облачных услуг и открывают для них значительные перспективы роста и развития.

Список литературы

1. Novais, L., Maqueira, J.M., Ortiz-Bas, A. A 2019. Systematic Literature Review of Cloud Computing Use in Supply Chain Integration // Computers & Industrial Engineering. – Vol.129. – pp. 196-314.
2. Megahed, A., Nazeem, A., Yin, P., Tata, S., Nezhad, H.R.M., Nakamura, T. 2019. Optimizing cloud solutioning design // Future Generation Computer Systems. – Vol.91. – pp. 86-95.
3. Makhoul, R. 2020. Cloudy transaction costs: a dive into cloud computing economics 2020 // Journal of Cloud Computing. – Vol. 9. – Art.1.
4. Bello, S.A., Oyedele, L.O., Akinade, O.O., Bilal, M., Delgado, J.M.D., Akanbi, L.A., Ajayi, A.O., Owolabi, H.A. 2021. Cloud computing in construction industry: use cases, benefits and challenges // Automation in Construction. – Vol.132. – pp. 1-18.
5. Уход иностранных вендоров даст импульс развитию SaaS – URL: https://www.cnews.ru/reviews/oblachnye_servisy_2022/articles/uhod_inostrannyh_vendorov_dast_impuls

6. Спрос на IaaS и SaaS устойчиво растет, на PaaS — только формируется – URL: https://www.cnews.ru/reviews/oblachnye_servisy_2022/articles/spros_na_iaas_i_saas_ustojchivo_rastet

7. Гурьянов А.И., Гурьянова Э.А. Российский рынок SaaS: тенденции и перспективы // Казанский экономический вестник. – 2021. – № 6 (56). – С. 69-73

8. Российский рынок облачных сервисов: текущее состояние и перспективы развития. Обзор TAdviser – URL: https://www.tadviser.ru/index.php/Статья:Российский_рынок_облачных_сервисов:_текущее_состояние_и_перспективы_развития._Обзор_TAdviser.

**СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ МОТИВАЦИИ
И СТИМУЛИРОВАНИЯ ПЕРСОНАЛА
ООО «СИБИРСКИЙ ПИВОВАРЕННЫЙ ЗАВОД»
Г. НИЖНЕВАРТОВСКА**

Розбаум Алёна Руслановна

студент

Научный руководитель: **Патрахина Татьяна Николаевна**

к.филол.н., доцент

ФГБОУ ВО «Нижевартовский
государственный университет»

Аннотация: В статье рассматривается анализ и подходы к системе мотивации и стимулирования труда персонала. Выделены возможные зоны совершенствования системы мотивации. Внесены предложения совершенствования системы мотивации в ООО «Сибирский пивоваренный завод». На примере предприятия представлены направления повышения мотивации и удержанию персонала, а также формы морального поощрения.

Ключевые слова: Мотивация, стимулирование, персонал, совершенствование мотивации, предприятие.

**IMPROVEMENT OF THE SYSTEM OF MOTIVATION
AND STIMULATION OF PERSONNEL OF LLC "SIBERIAN BREWERY"
NIZHNEVARTOVSK**

Rosenbaum Alyona Ruslanovna

Patrakhina Tatiana Nikolaevna

Abstract: The article discusses the analysis and approaches to the system of motivation and stimulation of staff work. Possible areas of improvement of the motivation system are highlighted. Proposals have been made to improve the motivation system in Siberian Brewery LLC. On the example of an enterprise, measures for the economic solution of measures to increase motivation and retention of personnel are presented. The forms of moral encouragement are presented.

Key words: Motivation, stimulation, personnel, motivation improvement, enterprise.

Современные предприятия все большее внимание уделяют мотивации сотрудников, это обусловлено современными тенденциями в мире. Цель мотивации – получение предельной отдачи от применения трудовых ресурсов, увеличение прибыльности и эффективности компании. Понимающие руководители стремятся к усилению мотивации и стимулирования сотрудников. Результаты мотивации и поведения сотрудников должны быть такими, которые отвечают требованиям организации и вызовам отрасли.

К основным методам мотивации относятся:

- увеличение размерной ставки;
- увеличение процента с продажи;
- введение переменной части заработной платы для сотрудников, которые выполняют цели руководителя [3].

Рассмотрим основные методы и подходы для эффективного управления мотивацией (рис. 1).



Рис. 1. Методы управления мотивацией персонала

Стимулирование персонала состоит из двух элементов:

1. Компенсационная система. В нее входит:

- оплата труда;
- страхование;
- оплата за переработки;
- выплаты при нетрудоспособности.

2. Не компенсационная система. Она включает в себя:

- программы повышения квалификации;
- постановку целей, задач и контроль за исполнением;
- мероприятия для сплочения коллектива [2].

На сегодняшний день понятие «мотивация» перестает существовать в качестве обычного, а мотивационная система управления стремится к развитию предприятия и возможностей сотрудников.

Выделяют три вида стимулирования:

- материальное;
- нематериальное;
- организационное.

Материальное стимулирование происходит через материальные поощрения, за свое личное участие в результативности, продуктивности организации, творческого подхода к деятельности.

К нематериальному стимулированию относятся:

- повышение квалификации;
- карьерный рост;
- мастер-классы;
- поздравления работников;
- благоприятная рабочая обстановка.

Организационное стимулирование закрепляет законом право руководителя требовать от работников соблюдения правил трудовой деятельности. За невыполнение или нарушение правил предусмотрена дисциплинарная ответственность.

Для каждой организации не существует однотипной системы мотивации, ведь в каждом случае эффективны могут быть различные инструменты управления. Для каждой организации должна быть разработана своя система

мотивации, которая поможет решить конкретные проблемы и достичь поставленных целей [1].

Для мотивации сотрудников ООО «Сибирский пивоваренный завод» важно правильно разработать верный мотивационный механизм.

Система мотивации персонала в ООО «Сибирский пивоваренный завод» должна представлять из себя механизм взаимодействия объекта мотивации и организации.

Основными целями мотивации должны быть:

- удержание сотрудников в организации;
- повышение эффективности сотрудников: поддержка и развитие работников; совершенствование работы с персоналом.

В ООО «Сибирский пивоваренный завод» применяется материальная и нематериальная мотивация.

При материальной системе в ООО «Сибирский пивоваренный завод» работник получает:

- базовую заработную плату в зависимости от занимаемой должности;
- премирование и бонусы по результатам деятельности;
- премирование и бонусы по результатам личной деятельности работника;
- премирование и бонусы по общим результатам деятельности предприятия.

Эффективное стимулирование работников заключается в создании привлекательных условий, которые будут регулировать трудовые отношения между руководителем и подчиненным [4].

К основным методам стимулирования сотрудников предлагается следующие мероприятия: штрафы за нарушение рабочего процесса; профессиональный конкурс «Лучший сотрудник месяца».

Штрафы за нарушение рабочего процесса: нарушение рабочего процесса – 5% от оклада; опоздание на работу – 2% от оклада.

Нужно отметить, что многое зависит не только от руководителя, но и от работников, поэтому важно сформировать правильное понимание мотивационной системы.

Таким образом, предложенные изменения в системе мотивации для сотрудников ООО «Сибирский пивоваренный завод», могут иметь следующий эффект:

1. Разработанные методы по изменению системы мотивации сотрудников и материального вознаграждения, поможет сотрудникам существенно изменить свое материальное положение. Данный метод разработан на достижение целей, которое ставит руководство. Благодаря разработанным положениям, в которых четко описана процедура мероприятий, сотрудники наглядно знают сумму начисления переменной части.

2. Разработанные методы стимулирования, позволят сотруднику раскрыть свои лидерские и организаторские способности. Представленные методы мотивации позволят развивать личных и профессиональные качества сотрудников, повлияют на сплочение коллектива.

С внедрением таких программ мотивации произойдут следующие изменения:

- заработная плата увеличится за счет премирования;
- произойдет снижение текучести кадров и повышение доверия сотрудников к руководству;
- прогнозируется снижение рисков неблагоприятной обстановки в коллективе.

Таким образом, в результате предложенных мероприятий компании ООО «Сибирский пивоваренный завод» удастся достигнуть снижения текучести кадров предприятия, снижению расходов на поиски новых сотрудников и их обучение. За счет мотивационного механизма увеличится производительность труда, что поможет сотрудникам в увеличении дохода.

Список литературы

1. Зубарева В.Р. Проблема управления мотивацией персонала в современных организациях / В.Р. Зубарева // Перспективы развития науки в современном мире. Сборник статей по материалам V международной научно-практической конференции: В 3 частях. Ответственный редактор: Халиков А.Р. – 2018. – С. 126-131.

2. Кристалинская О.М. Мотивация персонала и стимуляция труда работников сферы здравоохранения и образования в современной России / О.М. Кристалинская // Символ науки. – 2016. – № 3-1. – С. 88-90.

3. Скоробогатова В.В. Мотивация и стимулирование персонала в трудовой деятельности / В.В. Скоробогатова, Н.С. Бакуридзе // Вестник

Керченского государственного морского технологического университета. – 2021. – № 1. – С. 234-244.

4. Шкарлет Д.В. Мотивация работника в различных стилях управления / Д.В. Шкарлет // Аллея науки. – 2018. – Т. 1. – № 2. – С. 531-534.

**АГРАРНЫЙ ТУРИЗМ В КРАСНОДАРСКОМ КРАЕ:
СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ**

Сахно Маргарита Александровна

студент

факультет финансы и кредит

Научный руководитель: **Стукова Юлия Евгеньевна**

кандидат экономических наук, доцент

Кубанский государственный аграрный университет

им. И.Т. Трубилина

Аннотация: В данной статье рассматриваются современное состояние и перспективы развития Краснодарского края, а также особенности развития агротуризма в крае. Развитие агротуризма будет способствовать возрождению народных промыслов, культуры и самобытности, сохранению, рациональному использованию и развитию потенциала сельских территорий, решению социально-экономических проблем.

Ключевые слова: Туризм, сельский туризм, аграрный туризм, Краснодарский край, развитие.

**AGRICULTURAL TOURISM IN THE KRASNODAR TERRITORY:
CURRENT STATE AND PROSPECTS OF DEVELOPMENT**

Sahno Margarita Aleksandrovna

Stukova Yulia E.

Abstract: This article discusses the current state and prospects for the development of the Krasnodar Territory, as well as the features of the development of agrotourism in the region. The development of agrotourism will contribute to the revival of folk crafts, culture and identity, the preservation, rational use and development of the potential of rural areas, the solution of socio-economic problems.

Key words: Tourism, rural tourism, agricultural tourism, Krasnodar territory, development.

Предпринимательский характер туризма оказывает положительное влияние на развитие сельских районов путем создания туристической инфраструктуры и диверсификации смежных и вспомогательных отраслей. Концепция устойчивого развития в числе приоритетных экологически надежных способов использования природы включает сельский туризм, который развивается достаточно динамично и имеет высокий потенциал развития в России [1].

Развитие сельского туризма зависит от необходимости обеспечения экономического роста и диверсификации, и поэтому важно, чтобы потенциальный вклад туризма в экономический рост сельских районов не ослаблялся чрезмерной спецификой принципов устойчивого туризма.

Одним из самых благоприятных регионов России для аграрного туризма является Краснодарский край, на территории которого успешно работают более 100 агротуристических заведений: страусиные фермы, экофермы, пасеки, сыроварни, этноцентры и этнопарки, а также винные и чайные туры, охота, рыбалка, верховая езда. Туристы принимают участие в мероприятиях, образе жизни и традициях сельского населения и знакомятся с жизнью в сельской местности в отдельных районах [4].

Традиционно в сельском туризме популярны поездки на винодельни или фермы. Почти все крупные заводы региона организуют подобные винные туры. Среди крупнейших предприятий – ООО «Кубанское вино» в Темрюкском районе, ООО Центр винного туризма «Абрау-Дюрсо» в Новороссийске, ООО «Шато ле Гранд Восток» и ООО «Лефкадия» в Крымском районе, «Геленджик», «Мысхако» [3]. Наиболее посещаемыми являются объекты сельского (сельскохозяйственного) туризма, связанные с рыболовством (например, ФГБУ «Темрюкский осетровой рыбоводный завод», ФГУП Племенной форелевый завод «Адлер», а также рыболовная база отдыха «Кубанская ферма» (ИП Стерликов В.В. в Анапе), где туристам предлагается ряд услуг.

Чайные туры становятся все более популярными (например, ЗАО «Дагомысчай», ЗАО «Хоста чай», ОАО «Салохаульский чай»). Туристы на этих экскурсиях могут познакомиться с процессами обработки, сортировки чая, его свойствами и традицией чаепития.

По данным пресс-службы администрации Краснодарского края, с начала 2022 г. курорты Кубани посетили более 11 млн туристов.

С января по июль Краснодарский край посетили 11,2 млн. человек, что на 2% больше, или на 200000 человек больше, чем в 2021 г. На рисунке 1 можно увидеть число размещённых туристов за 2022 г.

Курорты Краснодарского края принимают гостей со всей страны. Большинство туристов выбирают пляжный отдых в Сочи, Анапе и Геленджике. В то же время активно развиваются другие направления: сельский, винный и гастрономический туризм, создаются новые туристические маршруты.

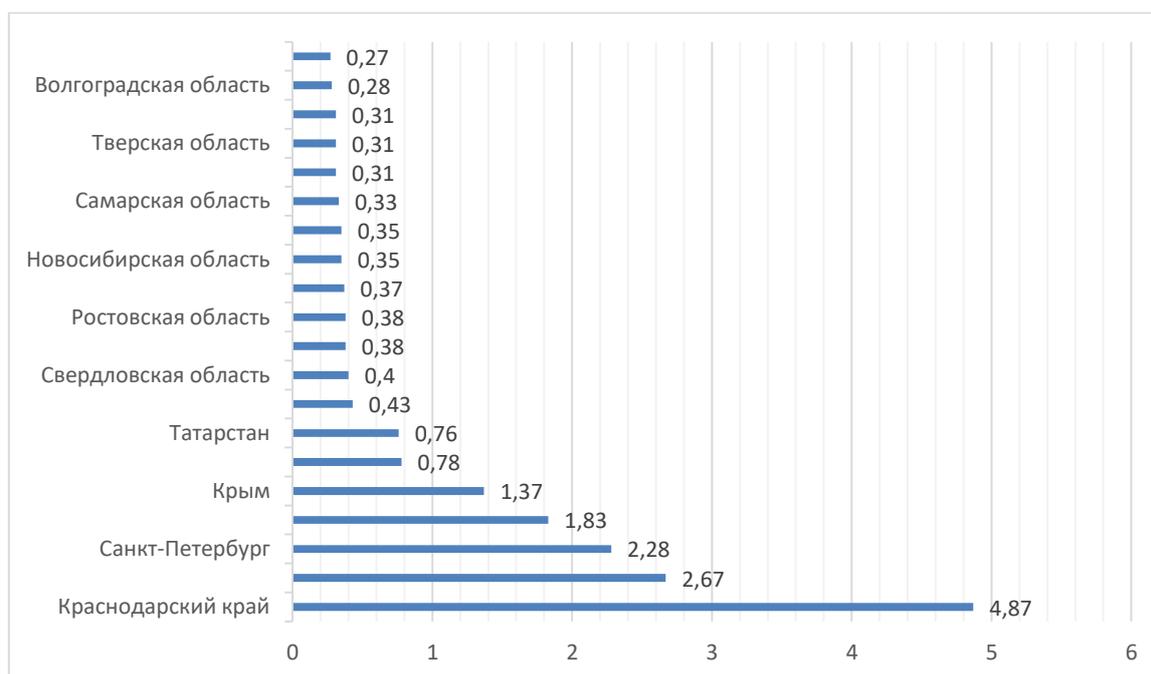


Рис. 1. Число размещенных туристов по России в 2022 г.

В 2022 г. более 61 млн. туристов планируют путешествовать, не покидая российских границ. В первом квартале 2022 г. количество внутренних поездок превысило 11,6 млн. Для сравнения, в 2020 г. общее количество туристов, путешествующих по стране, составило 56,5 млн. человек.

По сравнению с 2021 г. цены выросли на 15%: семейная поездка на майские праздники в 2022 г. обошлась в среднем в 100 тыс. руб. Чаще всего заказываются экскурсии в Москву и Санкт-Петербург, в Ставропольский и Краснодарский края. Все больше туристов едут в Дагестан и на Северный Кавказ.

Одним из самых популярных видов туризма является оздоровительный. Природные ресурсы, охрана окружающей среды и инфраструктура территории

являются основными элементами потенциала развития этого вида туризма. Он может быть нескольких видов: лечебная, санаторно-курортная и оздоровительная. В настоящее время эксперты отмечают увеличение спроса на санатории на 57% и омоложение потребительской аудитории этого вида отдыха на 21% [2].

Сельский туризм является одним из наиболее привлекательных вариантов отдыха для туристов, который включает посещение сельской местности, отдых и оздоровление в экологически чистых районах. Предпосылками для его развития стали возросший уровень урбанизации и необходимость изменения ландшафта и образа жизни горожан во время каникул, возможность приобщиться к миру природы.

Уважение к природе и внимательность в выборе направления становятся тенденцией. Все больше и больше людей задаются вопросом, что мне даст эта поездка или почему я туда отправился. На смену популярным туристическим направлениям приходит посещение небольших городов и деревень. В 2021 г. спрос на местные изделия ручной работы увеличился на 67%, что стало важной поддержкой для экономики региона.

Набирают популярность и нетипичные типы жилья: в необычном интерьере или в необычном месте. Этот тип жилья предназначен для индивидуальных туристов. При этом большое внимание уделяется качеству размещения и уровню комфорта. Понятие «зависимость от комфорта» прочно вошло в жизнь туристов. Часто именно удобства играют ключевую роль в выборе туристического направления для поездки.

Поэтому, проанализировав развитие агротуризма в Краснодарском крае, мы можем сделать вывод, что для решения вышеуказанного ряда проблем необходим новый подход к дальнейшей разработке путей развития агротуризма как в Краснодарском крае, так и в России. Это позволило бы повысить конкурентоспособность сельских территорий региона, удовлетворить растущий спрос на высококачественные туристические услуги и создать условия для развития самого сельского туризма, что, в свою очередь, повлияло бы положительно на развитие сельских территорий.

Список литературы

1. Багдасарян, В. Э. История туризма : учебное пособие / В.Э. Багдасарян, И.Б. Орлов, А.Д. Попов. – Москва : ИНФРА-М, 2021. – 190 с.
2. Можаяева, Н. Г. Организация туристской индустрии и география туризма. Учебник / Н.Г. Можаяева, Г.В. Рыбачек. - М.: Форум, Инфра-М, **2022**. - 336 с.
3. Панова, А. В. Статистика туризма : учебное пособие / А.В. Панова. – Москва: ИНФРА-М, 2021. – 248 с.
4. Стукова Ю.Е. Событийный туризм Краснодарского края: направления и перспективы роста / Белицкая О.В., Стукова Ю.Е. // Вестник Академии знаний. 2013. № 4 (1). С. 17-21.

**СЕКЦИЯ ФИНАНСЫ,
ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ
И КРЕДИТ**

НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ КРИПТОВАЛЮТЫ В РБ КАК УЧАСТНИКА ЕАЭС: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Воробей Анастасия Владимировна

магистрант

Научный руководитель: **Беляцкая Татьяна Николаевна**

д. э. н., профессор, зав. кафедры менеджмента

УО «Белорусский государственный университет

информатики и радиоэлектроники»

Аннотация: За последние десятилетия в финансовой сфере произошли значительные изменения. Новые средства платежа, сбережения и инвестирования, так называемые цифровые валюты, появились и стали все более популярными. Однако, в связи со стремительным ростом использования цифровых активов, законодатели вынуждены вводить правила налогообложения. В данной статье будет проанализировано развитие законодательства по налогообложению цифровых активов в странах-членах Евразийского экономического союза, а также рассмотрены проблемы и перспективы унификации налогообложения цифровых финансовых активов.

Ключевые слова: ЕАЭС, гармонизация, криптовалюта, налогообложение, цифровые финансовые активы, майнинг.

TAXATION OF CRYPTOCURRENCIES IN THE REPUBLIC OF BELARUS AS A MEMBER OF THE EAEU: PROBLEMS AND PROSPECTS

Varabei Anastasiya Vladimirovna

Tatsiana Nikolaevna Beliatskaya

Abstract: Significant changes have taken place in the financial sector over the past decades. New means of payment, savings and investment, the so-called digital currencies, have appeared and become increasingly popular. However, due to the rapid growth in the use of digital assets, legislators are forced to introduce taxation rules. This article will analyze the development of legislation on the taxation of digital assets in the member states of the Eurasian Economic Union, as well as

consider the problems and prospects for the unification of taxation of digital financial assets.

Key words: EAEU, harmonization, cryptocurrency, taxation, digital financial assets, mining.

Второе десятилетие XXI века характеризуется возрастающей ролью научной (интеллектуальной), составляющей в процессе производства товаров, работ, услуг, стремлением Беларуси перейти от индустриального к постиндустриальному обществу, к построению цифровой экономики и достижению шестого технологического уклада к 2030 году [1]. В последние годы криптовалюты стали одной из самых горячих тем в экономической среде. Биткоин, самая популярная криптовалюта, достигла своего исторического максимума в январе 2021 года, превысив отметку в \$40 000 за единицу. Это вызвало большой интерес со стороны инвесторов, как индивидуальных, так и институциональных.

Однако, с ростом популярности криптовалют, появилась необходимость в правовом регулировании и налогообложении этих активов. В Республике Беларусь криптовалюты официально признаны как форма электронных денег с 2017 года, что означает, что они подлежат налогообложению.

Одной из проблем, связанных с налогообложением криптовалют, является неопределенность и противоречивость законодательства. Например, законодательство Республики Беларусь не уточняет, каким образом должны учитываться операции с криптовалютой при подаче деклараций налоговой службе. Это оставляет место для толкования, что может привести к различным трактовкам и неоднозначным решениям налоговых органов.

Еще одной проблемой является сложность определения цены при продаже криптовалюты. В отличие от традиционных активов, цена криптовалют может значительно колебаться даже в течение одного дня, что усложняет установление точной цены продажи и определение налогооблагаемой суммы. Кроме того, возможность обмена одной криптовалюты на другую усложняет подсчет прибыли и убытков для налоговых целей.

Другой проблемой является недостаточная информированность пользователей о налоговых обязательствах при работе с криптовалютой. Многие пользователи не знают, как правильно учитывать доходы от продажи

криптовалюты, что может привести к ошибкам при подаче налоговых деклараций.

Проведем анализ ситуации с налогообложением в странах-участниках ЕАЭС. Евразийский экономический союз (ЕАЭС) - это объединение государств, которые работают в общих экономических интересах. В настоящее время его членами являются Армения, Беларусь, Казахстан, Киргизия и Россия. С тех пор как криптовалюты стали всё более популярными, в ЕАЭС было необходимо разработать законодательство по налогообложению цифровых активов.

Существует несколько инициатив по унификации налогообложения цифровых финансовых активов в рамках стран-членов Евразийского экономического союза (ЕАЭС), включая Республику Беларусь, Российскую Федерацию, Республику Армения, Республику Казахстан и Киргизскую Республику. Однако, на данный момент отсутствует единое законодательство по налогообложению цифровых финансовых активов на уровне ЕАЭС, как и на уровне отдельных государств.

В Республике Беларусь был принят закон "О цифровых технологиях и информационных технологиях", который содержит некоторые положения по налогообложению криптовалют. В частности, этот закон определяет криптовалюты как собственность, которая может использоваться для покупки товаров и услуг и приносить доходы. Однако, нормативная база в Беларуси все еще не является полной и подробной в отношении налогообложения цифровых финансовых активов.

В России, с начала 2021 года, налог на доходы от криптовалют стал обязательным для резидентов. В соответствии с законодательством, физические лица обязаны уплачивать налог на доходы в размере 13% от доходов, полученных от продажи криптовалюты. Кроме того, в России было предложено создание централизованного реестра криптовалютных транзакций, что должно упростить процесс налогообложения.

Исходя из вышеизложенного и учитывая анализ юрисдикций государств-членов ЕАЭС, можно выделить несколько шагов к разработке единого подхода к налогообложению криптовалюты в ЕАЭС:

1. Необходимо разработать общий словарь терминов, включая основные понятия, связанные с цифровыми активами, такие как "токен", "криптовалюта", "майнинг", "технология распределенных реестров" и "блокчейн".

2. Признать цифровые активы объектами гражданских прав и объектами налогообложения и разработать соответствующие правовые инструменты для определения прав и обязанностей.

3. Использовать опыт международных организаций, включая ОЭСР, для разработки эффективного наднационального регулирования налогообложения цифровой валюты в рамках ЕАЭС.

4. Изучить опыт правового регулирования налогообложения криптовалют и сделок с ними в странах с устоявшимся законодательством в данной сфере (например, США и Великобритании) для создания "модельного" закона или возможности унификации налогового законодательства членов ЕАЭС.

ЕЭК считает, что Республика Беларусь сильно продвинулась в разработке правового регулирования для криптовалютного рынка. Становление правовой основы криптоиндустрии началось в 2017 году с принятием Декрета № 8 от 21.12.2017 «О развитии цифровой экономики»¹⁰ (далее – Декрет), который устанавливает способы снятия ограничений с предпринимательской деятельности в сфере информационных технологий. Также документ определяет ключевые понятия криптоиндустрии, а именно: «криптовалюта», «блокчейн», «смарт-контракт», «майнинг», «оператор криптоплатформы» и другие. Кроме того, Декрет признает права физических и юридических лиц по владению криптовалютами, а также создается основной институт развития данной сферы – Парк высоких технологий (далее – ПВТ).

В данном документе «блокчейн» понимается как технология реестра блоков транзакций, основанная на принципах распределенности, децентрализации и безопасности совершаемых с их использованием операций. При этом «токен» определен как «цифровой знак», а «криптовалюта» является частным видом «цифрового знака». Среди правомочий юридических лиц значатся: право владения токенами и право совершения с ними сделок, в том числе совершение операций через резидента ПВТ по созданию и размещению токенов в Республике Беларусь и за рубежом, хранению токенов в виртуальных кошельках, приобретению и отчуждению токенов.

Физические лица обладают правом заниматься майнингом, хранить токены в виртуальных кошельках, обменивать токены на иные токены, приобретать и отчуждать токены за белорусские рубли или иную валюту и электронные деньги, а также дарить и завещать токены. Деятельность по

майнингу, приобретению, отчуждению токенов, осуществляемая физическими лицами самостоятельно без привлечения иных физических лиц по трудовым и (или) гражданско-правовым договорам, не является предпринимательской деятельностью. Токены не подлежат декларированию.

В соответствии с Декретом регулирование криптоактивов в Республике Беларусь носит экспериментальный характер и распространяется на ограниченный круг субъектов, а именно на резидентов ПВТ.

Согласно положениям Декрета, ПВТ наделяется полномочиями по разработке принципов в сфере операций с криптовалютами. Данный институт наделяется правом выработать и принимать правовые нормы и требования к субъектам крипторынка. В ПВТ создана специальная рабочая группа, которая контролирует деятельность операторов криптовалют.

Важно отметить, что банковский сектор Республики Беларусь выступает с предложением расширить субъектный состав до банков. Иные государственные органы также принимают нормативно-правовые акты в сфере криптоактивов. Например, в 2018 году Национальным банком Республики Беларусь были внесены изменения в постановление о правилах внутреннего контроля.

Кроме того, в этом же году были изменены положения банковского законодательства, регулирующего порядок работы банков с токенами, криптовалютами, операторами. Министерство финансов Республики Беларусь разработало стандарт по финансовому учету криптоактивов. Так, хозяйствующие субъекты обязаны отражать криптоактивы в бухгалтерском учете. Законодательство Республики Беларусь называет двух субъектов, которые совершают обмен: криптообменники (заключают сделки от своего имени) и криптоплатформы или криптобиржи (выступают посредниками в сделках).

Необходимо отметить, что до 1 января 2023 года вышеуказанный Декрет предоставляет налоговые льготы и преференции участникам отношений с криптоактивами. Документ не признает объектами налогообложения налогом на добавленную стоимость и налогом на прибыль (подходным налогом с физических лиц) – обороты, прибыль (доходы) резидентов ПВТ от деятельности по майнингу, созданию, приобретению, отчуждению токенов. Данное положение позволяет продвигать продукцию белорусских компаний на

мировом рынке. При этом, в пользу ПВТ уплачивается сбор в размере 1% от валовой выручки. Также действуют изъятия из валютного контроля.

По сути, Декрет № 8 разрешил создавать криптовалюту, хранить ее в электронных кошельках и обменивать на белорусские рубли и ино- странную валюту, что, с точки зрения гражданско-правового режима оборота объектов экономической деятельности, больше тяготеет к режиму, запрещающему гражданский и, соответственно, экономический оборот криптовалюты, т. е. ее обмен на товары, работы, услуги.

Таким образом, криптовалюта, имеющая в настоящее время экономическую ценность и способная выполнять функции средства накопления и даже, применительно к мировым торговым интернет площадкам, – функции денег, с точки зрения правового регулирования, не может считаться деньгами на территории Беларуси. При этом, применительно к мировой практике, «криптовалютой уже можно спокойно расплачиваться за многие товары и услуги в интернете» [9], что указывает на выполнение криптовалютой функций денег и постепенное ее признание в качестве платежного средства рядом государств.

Среди недостатков данного Декрета можно выделить то, что документ не разъясняет вопросы налогообложения токенов после 2023 года, что является актуальной проблемой для долгосрочных проектов.

В качестве превентивных мер можно предложить следующие меры для поддержки и развития рынка криптовалют в Республике Беларусь и предотвращения возможных негативных последствий:

1. Продлить срок налоговых льгот для физических лиц при проведении операций с криптовалютами до 2049 года и создать налоговые преференции для криптобирж с целью увеличения их количества, развития конкуренции и обеспечения прозрачности на данном рынке.

2. Разработать программу стимулирования создания майнинговых ферм вблизи БелАЭС, отменяя земельный налог, налог на недвижимость и НДС на электроэнергию для территории, расположенной в радиусе 25 км от объекта (с целью снижения затрат на передачу электроэнергии).

3. Установить единый налог на прибыль в размере 5% для организаций, зарегистрированных на территории, занимающихся майнингом, и 10% для всех остальных организаций, занимающихся этой деятельностью.

Принятие предложенных мер по гармонизации правового регулирования цифровых активов и унификации правил налогообложения в ЕАЭС способствует стимулированию роста рынка криптовалют в Республике Беларусь. В результате создаются новые предприятия и рабочие места, повышаются доходы населения, увеличивается потребление и, следовательно, увеличиваются косвенные налоговые поступления в бюджет. Это положительно влияет на экономическое развитие и улучшение жизни населения. Однако для успешной интеграции в криптоэкономику необходимо активное участие всех государств-членов в принятии единых подходов регулирования и осуществлении обмена информацией для борьбы с отмыванием доходов и финансированием терроризма. Снижение налоговой нагрузки при совершении операций с криптовалютами также приведет к повышению конкурентоспособности стран ЕАЭС и повышению их инвестиционной привлекательности. В целом, ЕАЭС имеет огромный потенциал и может стать активным участником построения законодательной базы в сфере регулирования криптовалют.

Список литературы

1. Налогообложение операций с криптовалютой в мире [Электронный ресурс] // International Wealth. — Режим доступа: <https://internationalwealth.info/cryptocurrency/nalogooblozhenie-operacij-s-kriptoaljutoj-v-mire-gajd/>.
2. Где хранить криптовалюту: налогообложение криптовалют в разных странах [Электронный ресурс] // Хабр. — Режим доступа: <https://habr.com/ru/post/484076/>.
3. К 2030 году Беларусь перейдет на шестой, самый высокий, технологический уклад [Электронный ресурс] // Беларусь сегодня. — Режим доступа: <https://www.sb.by/articles/v-xxi-veke-veke-bio-tekhnologii-vazhno-ne-otstat-ot-liderov.html>.
4. Маньковский, И. А. Модель гражданско-правового регулирования в условиях построения цифровой экономики: тенденции формирования, толкования и применения / И. А. Маньковский // Актуальные проблемы гражданского права. - 2017. - № 2. - С. 84-121.
5. Анохин, Н. В. Криптовалюта как инструмент финансового рынка / Н. В. Анохин, А. И. Шмырева // Идеи и Идеалы. — 2018. — № 3. — Т. 2. — С. 39–46.

6. В Беларуси запустили первую биржу криптовалют [Электронный ресурс] / Национальный правовой портал Республики Беларусь. – Режим доступа: <http://pravo.by/novosti/obshchestvenno-politicheskie-i-v-oblasti-prava/2019/january/32126/>.

7. Ко второму чтению подготовлен законопроект о цифровых финансовых активах [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/law/hotdocs/57223.html/>.

8. В ногу со временем или по краю пропасти: в Армении узаконят криптовалюты? [Электронный ресурс] // EurAsia Daily. – Режим доступа: <https://easaily.com/ru/news/2018/02/07/v-nogu-so-vremenem-ili-po-kraju-propasti-v-armenii-uzakonyat-kriptovalyuty>.

9. Кожин, Р. Деньги – что это такое, функции и сущность денег, виды денег, история возникновения, кто их печатает и контролирует [Электронный ресурс] / р. Кожин // МОЙРУБЛЬ. – Режим доступа: <https://myrouble.ru/dengi-cto-eto-takoe/#i-9>.

10. Беляцкая Т.Н. Формирование стратегических конкурентных преимуществ в электронной экономике // Конкурентные преимущества экономики Республики Беларусь в условиях модернизации: моногр./А.А. Быков, Е.И. Велесько, Т.Н. Беляцкая [и др.]; под ред. А.А. Быкова и М.И. Ноздрин-Плотницкого. - Мисанта, 2014.

11. Беляцкая Т.Н. Экономика информационного общества: тенденции развития / Структурные преобразования и модернизация экономики: моногр./А.А. Быков, Е.И. Велесько, Т.Н. Беляцкая [и др.]; под ред. А.А. Быков и М.И. Ноздрин-Плотницкого. - Мисанта, 2013.

ОСОБЕННОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ФОНДОВОГО РЫНКА В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

Махмудова Диаля Абдуловна

студент

Научный руководитель: **Герейханова Эллада Алмасовна**

к.э.н., доцент

ФГБОУ ВО «Дагестанский Государственный
Технический Университет»

Аннотация: Рынки ценных бумаг и фондовые рынки являются одним из ключевых механизмов финансирования развития экономики, предоставляя альтернативу банковскому финансированию, они представляют собой зачастую наименее затратный и более масштабный механизм привлечения капитала в реальный сектор, способствуя ускорению экономического роста.

Ключевые слова: Рынок, капитал, ценные бумаги, торговля, финансы.

FEATURES OF THE FUNCTIONING OF THE STOCK MARKET IN THE CONTEXT OF GLOBALIZATION

Makhmudova Dilya Abdulovna

Gereikhanova Ellada Almasovna

Abstract: Securities markets and stock markets are one of the key mechanisms for financing economic development, providing an alternative to bank financing, they are often the least expensive and more ambitious mechanism for attracting capital to the real sector, contributing to the acceleration of economic growth.

Key words: Market, capital, securities, trade, finance.

Существует несколько видов финансовой деятельности, осуществляемой в рамках глобализации. Речь идет о вариантах, которые отличаются от привычных финансовых взаимодействий, возникающих между разными странами. В их число входит:

- масштабное участие международных финансовых институтов;

- финансовое объединение международного формата;
- разработка и внедрение инноваций в области финансов;
- возросший уровень финансовой конкуренции между разными странами;
- наращивание и сдвиг границ рынка ценных бумаг;
- выстраивание разноплановых связей между разными секторами на международном уровне;
- беспрепятственная миграция капитала с национальных рынков на мировой;
- увеличение гарантийного потенциала, касающегося защиты кредиторов и заемщиков.

Рынок ценных бумаг имеет иную ликвидность и иной характер кредитных и операционных рисков. Ликвидность акций, облигаций и т.п. определяется их способностью выражать в конечном счете возрастающую стоимость действующего производственного капитала, причем здесь может идти речь не только о росте дивидендов, но и о реальной капитализации прибавочной стоимости. В принципе, это обстоятельство не меняет тот факт, что эмитентом ценных бумаг могут быть и предприятия, и государство. В последнем случае эффективность налоговой системы, рост экономических возможностей государства лишь отражается на стоимости государственных ценных бумаг.

Система участия ценных бумаг в кругообороте финансового капитала обусловлена также необходимостью особого учета этих финансовых инструментов, резко отличающегося от других форм.

Все сказанное выше позволяет выделить основные функции рынка ценных бумаг, коими являются:

- инвестиционная функция – распределение инвестиционных ресурсов, необходимых для расширенного воспроизводства, и их оборот в рамках рынка финансового капитала;
- перераспределение собственности на производственный капитал, как элемент экономической целесообразности поведения субъектов экономики;
- перераспределение рисков путем купли-продажи фиктивного капитала, посредством противоположных сделок, участники которых поочередно принимают риск на себя;

– повышение ликвидности обязательств, в том числе государственных.

Прослеживающееся в настоящее время преобразование национальных финансовых систем в глобальную систему, приводит к изменению структуры и качества финансовых активов. Данная трансформация требует стандартизации основных характеристик данных активов, которые необходимы для функционирования финансовых институтов, которые уже существуют в рамках единой стандартизированной системы.

Успешное формирование и дальнейшее результативное функционирование общего финансового пространства невозможно без объединения важнейших финансовых аспектов. В перечень таких направлений входит валютные, фондовые рынки, сектор страхования и т.д. Особое значение, в этом случае, уделяется Международному валютному фонду. Именно эта составляющая мирового финансового рынка формирует технический и правовой базис для осуществления процесса глобализации.

Активное развитие технологического сектора усиливает и меняет структуру конкурентной борьбы, имеющейся на фондовом рынке. Вперед значительно уходят рыночные инструменты, подразумевающие финансирование большого объема денежных средств в передовые технологии. Помимо этого, на их основе создаются новые инструменты, позволяющие добиваться роста качества услуг и минимизации сопутствующих издержек.

Возможность осуществлять покупку и продажу ценных бумаг через интернет повлекла за собой рост рынка акций стран, относящихся к категории экономически развитых.

Упрощенный запуском различных интернет-терминалов и приложений механизм торгов активизировал к ним интерес со стороны розничных инвесторов и физических лиц. Они получили возможность иметь доступ к рыночной информации в любом месте и в любое время. Также они могут пробовать свои силы на финансовых рынках с помощью доступных, но при этом результативных, инструментов.

Действующий фондовый рынок имеет определённые характеристики. Наиболее важными из них является открытость достоверность и доступность информации, которая вставляется инвестором.

Всплеск количества проводимых транзакций на финансовых и товарных рынках вынуждают финансовые институты осуществлять более масштабное

обслуживание. Также это требование целесообразно в связи с необходимостью обеспечения диверсификации портфелей инвесторов.

За последние несколько лет отмечается активный рост операций, которые розничные брокеры проводят в режиме реального времени. Подобная тенденция зародилась на рынке Форекс, после этого она затронула рынок акций, облигации и иных финансовых инструментов.

Преимущества в условиях рынка имеют те участники, которые в полном объеме используют новые финансовые технологии. Они позволяют обеспечить им многоканальный доступ к разным рынкам. Всё больше клиентов хотят самостоятельно принимать решения, касающиеся инвестиционных сделок, поэтому им важно иметь прямой доступ к финансовым рынкам.

Все перечисленные выше факторы являются триггерами для роста рынка. Важную роль играет прямой доступ к рынку участников. Их увеличивающееся число приводит к обострению конкуренции, которая, в свою очередь, порождает необходимость вводить изменения в аспект обслуживания клиентов. Нововведения позволят значительно ускорить процесс обработки поступающих заявок. Для этих целей также должны использоваться новейшие технологии, которые дадут возможность укрепить и углубить взаимосвязи между различными участниками рынка.

Не стоит забывать о риск-менеджменте. Новые формы бизнеса, появляющиеся на финансовом рынке, упрощение доступа к данным делают этот аспект особенно актуальным.

Сейчас участники рынка как никогда заинтересованы в возможности торговать в реальном времени. Для них важно наличие автоматического подтверждения сделок и оптимизация процесса коммуникации между участниками. Исполнение всех этих принципов позволит обеспечить торговлю и расчёты круглосуточно. Наиболее оптимальным решением в данном случае станет создание глобальных взаимосвязей, которые соединит всех участников рынка в единую систему. В решении такой задачи может помочь использование транснационального клиринга и расчётов.

Предлагаемая схема нацелена на оптимизацию взаимосвязи и коммуникации, которые выступают поддержкой глобальной торговли. Добиться консолидации европейских торговых платформ возможно только в случае решения вопроса с трансевропейским клирингом. Закрытие этой проблемы позволит обеспечить высокий уровень эффективности

транснациональных расчетов по акциям и облигациям. Система Европейского клиринга, расчётов, а также депозитарного обслуживания позволит обеспечить важнейшие принципы торговли, такие как надёжность, минимизация рисков и уменьшение уровня сопутствующих затрат.

Список литературы

1. Рынок ценных бумаг. Под редакцией В.А. Галанова, А.И. Басова. Москва. «Финансы и статистика», 2001.
2. Рынок ценных бумаг. Учебное пособие. Под ред. проф. Е.Ф. Жукова. М., 2003
3. Новиков А.В. Фондовый рынок как механизм привлечения инвестиций. Новосибирск. Изд-во НГАЭиУ, 2005.
4. Рынок ценных бумаг. Шаг России в информационное общество. под ред. Н.Т. Клещева М.: Экономика.1997г.
5. Розанова Н., Назаренко А.- Влияние фондового рынка на экономическую динамику в модели перекрывающихся поколений // Вопросы экономики, 2007г., №4
6. Килячков А.А. Рынок ценных бумаг и биржевое дело: учеб. пособие / А.А.Килячков, Л.А.Чалдаева. - М., 2000.

**СЕКЦИЯ
ГОСУДАРСТВЕННОЕ
И МУНИЦИПАЛЬНОЕ
УПРАВЛЕНИЕ**

**ВЛИЯНИЕ ИИ (ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА)
И АВТОМАТИЗАЦИИ НА РЫНОК ТРУДА**

Логачева Виталия Сергеевна
студент

Государственный институт экономики,
финансов, права и технологий

Аннотация: В статье представлен анализ влияния ИИ и автоматизации на рынок труда. Представлен всесторонний обзор текущей ситуации и вероятных будущих событий в этой области. В статье освещаются как положительные, так и отрицательные эффекты ИИ и автоматизации на рынке труда, включая перемещение рабочих мест, создание рабочих мест и изменение характера работы. Она призвана дать читателям лучшее представление о текущем и будущем состоянии рынка труда в эпоху искусственного интеллекта и автоматизации, а также помочь им подготовиться к тому влиянию, которое эти технологии окажут на их карьеру и рабочие места.

Ключевые слова: ИИ, автоматизация, рынок труда, занятость, потеря работы, создание рабочих мест, повышение квалификации, переподготовка.

**THE IMPACT OF AI (ARTIFICIAL INTELLIGENCE) AND AUTOMATION
ON THE LABOR MARKET**

Logacheva Vitaliya Sergeevna

Abstract: The article presents an analysis of the impact of AI and automation on the labor market. A comprehensive overview of the current situation and likely future developments in this area is presented. The article highlights both the positive and negative effects of AI and automation in the labor market, including job displacement, job creation, and the changing nature of work. It is designed to give readers a better understanding of the current and future state of the job market in the age of artificial intelligence and automation, and to help them prepare for the impact these technologies will have on their careers and jobs.

Key words: AI, automation, labor market, employment, job loss, job creation, advanced training, retraining.

Рост искусственного интеллекта и автоматизации является горячей темой уже много лет. В последнее время мы видели, как интеграция этих технологий повлияла на различные отрасли и изменила способ функционирования бизнеса. Рынок труда не исключение. Достижения в области искусственного интеллекта и автоматизации сильно повлияли на рынок труда и вызвали волну изменений в том, как работают сотрудники и как нанимают работодатели.

Как и у любого технологического сдвига, есть как положительные, так и отрицательные последствия. С одной стороны, искусственный интеллект и автоматизация привели к повышению эффективности и производительности, освободив работников от повторяющихся и рутинных задач. С другой стороны, страх потерять работу из-за автоматизации является реальной проблемой для многих работников. Эта статья призвана предоставить всесторонний обзор влияния ИИ и автоматизации на рынок труда, охватывая как возможности, так и проблемы, которые они представляют.

Расцвет ИИ и автоматизации

Искусственный интеллект и автоматизация быстро развиваются в последние годы, и ожидается, что эта тенденция сохранится. ИИ можно определить как разработку компьютерных систем, которые могут выполнять задачи, которые обычно требуют человеческого интеллекта, такие как визуальное восприятие, распознавание речи и принятие решений. С другой стороны, автоматизация относится к использованию технологий для выполнения задач, которые обычно выполняются людьми.

Искусственный интеллект (ИИ) и автоматизация меняют методы работы предприятий, и это также влияет на рынок труда. С одной стороны, эти достижения автоматизируют многие задачи, которые ранее выполнялись людьми, что приводит к потере работы. С другой стороны, они также создают новые рабочие места в таких областях, как машинное обучение, анализ данных и автоматизация. В этой статье мы рассмотрим влияние ИИ и автоматизации на рынок труда и то, что может быть в будущем.

Автоматизация рабочих мест

Одним из наиболее значительных воздействий ИИ и автоматизации на рынок труда является автоматизация многих рабочих мест. К ним относятся

такие задачи, как ввод данных, обслуживание клиентов и некоторые виды ручного труда [1]. Ожидается, что эта тенденция сохранится, и некоторые эксперты предсказывают, что до 50% всех рабочих мест могут быть автоматизированы в следующем десятилетии. Это вызывает серьезную озабоченность у работников, особенно у низкоквалифицированных и низкооплачиваемых рабочих мест. Потеря этих рабочих мест с может привести к росту безработицы и замедлению экономического роста.

Влияние на отрасли

Влияние ИИ и автоматизации на рынок труда будет варьироваться в зависимости от отрасли. Например, отрасли, которые в значительной степени зависят от ручного труда, такие как производство и розничная торговля, скорее всего, больше всего пострадают от автоматизации. С другой стороны, такие отрасли, как здравоохранение, образование и финансы, менее подвержены влиянию из-за характера работы и сложности задач, выполняемых в этих отраслях.

Положительное влияние ИИ и автоматизации на рынок труда

Одним из наиболее значительных преимуществ ИИ и автоматизации является повышение эффективности и производительности. Автоматизируя повторяющиеся и рутинные задачи, работники освобождаются, чтобы сосредоточиться на более сложных и творческих задачах, требующих человеческого интеллекта. Это не только экономит время и уменьшает количество ошибок, но и повышает качество работы.

Еще одним положительным эффектом ИИ и автоматизации является создание новых рабочих мест. С появлением этих технологий появились новые рабочие роли и обязанности, такие как специалисты по обработке и анализу данных, инженеры по машинному обучению и разработчики ИИ. Эти рабочие места требуют нового набора навыков и знаний, что приводит к разработке новых программ обучения и образовательных инициатив [2].

Кроме того, искусственный интеллект и автоматизация также оказали положительное влияние на то, как мы работаем. Благодаря автоматизации задач у сотрудников появляется больше времени, чтобы сосредоточиться на других обязанностях, что приводит к улучшению баланса между работой и личной жизнью. Это, в свою очередь, может привести к повышению удовлетворенности работой и удержанию сотрудников.

Проблемы, связанные с искусственным интеллектом и автоматизацией

Несмотря на многочисленные положительные эффекты ИИ и автоматизации на рынке труда, существуют и серьезные проблемы. Одной из самых острых проблем является потеря работы. Благодаря автоматизации многие задачи, которые когда-то выполнялись людьми, теперь выполняются машинами. Это привело к опасениям массовой потери рабочих мест, особенно в высокоавтоматизированных отраслях.

Еще одна проблема, связанная с искусственным интеллектом и автоматизацией, — потребность в новых навыках и знаниях. По мере появления новых рабочих ролей и обязанностей работники должны осваивать новые навыки, чтобы оставаться конкурентоспособными на рынке труда [3]. Это может стать серьезной проблемой для пожилых работников, которые могут не иметь необходимой подготовки или образования для адаптации к новым технологиям.

Наконец, существует также проблема конфиденциальности и безопасности. С развитием ИИ и автоматизации растет озабоченность по поводу безопасности личной и конфиденциальной информации. Это особенно важно для отраслей, обрабатывающих конфиденциальную информацию, таких как здравоохранение и финансы.

Необходимость повышения квалификации и переквалификации

Рынок труда меняется, и работники должны адаптироваться, чтобы не отставать. Одной из наиболее серьезных проблем, с которыми сталкиваются работники, является необходимость повышения квалификации и переквалификации. Это включает в себя изучение новых навыков или обновление существующих навыков, чтобы оставаться конкурентоспособными на рынке труда. Например, работникам в таких отраслях, как производство, возможно, потребуется приобрести новые технические навыки, чтобы сохранить возможность трудоустройства, поскольку автоматизация заменяет ручной труд.

Заключение

ИИ и автоматизация оказывают глубокое влияние на рынок труда, и ожидается, что это продолжится и в будущем. В то время как автоматизация приводит к потере рабочих мест в одних областях, она также создает новые рабочие места в других. Влияние на рынок труда будет варьироваться в

зависимости от отрасли, и работники должны адаптироваться путем повышения квалификации и переквалификации, чтобы оставаться конкурентоспособными. Будущее работы неопределенно, но ясно одно: рынок труда уже никогда не будет прежним.

Список литературы

1. Самсонович О. О., Фокина Е. А. Искусственный интеллект — новые реалии // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. 2018. № 5. С. 257-263.
2. Амиров Р. А. Стратегия развития высшего образования в России // Вестник НГИЭИ. 2019. № 8 (99). С. 105-117.
3. Земцов С. Роботы и потенциальная технологическая безработица в регионах России: опыт изучения и предварительные оценки // Вопросы экономики. 2017. № 7. С. 142-157.

**СЕКЦИЯ
МЕЖДУНАРОДНОЕ
ПРАВО**

**ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ БРИКС:
СТРАТЕГИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ДО 2025 Г.**

Романова Екатерина Алексеевна

студент

кафедра юриспруденции

государственный университет «Дубна»

Булнина Сона Григорьевна

кандидат юридических наук, доцент

кафедра юриспруденции

государственный университет «Дубна»

Аннотация: Статья посвящена анализу всестороннего развития межгосударственного объединения БРИКС, взаимодействию и координации деятельности стран-участниц, что особенно актуально на сегодняшний день. Деятельность данного союза направлена на сбалансированное и комплексное обеспечение устойчивого развития в основных областях жизнедеятельности и затрагивает вопросы глобальных проблем. В ходе проводимых саммитов обсуждаются вопросы и принимаются коллективные решения, достигаются договоренности и подписываются соглашения о дальнейшем сотрудничестве, что свидетельствует о результативности совместной деятельности. В данной статье рассматриваются рамочные основы сотрудничества БРИКС, которые основываются на текущих тенденциях и векторах развития. Анализируются правовые основы деятельности и стратегия экономического развития, которая предусмотрена до 2025 года.

Ключевые слова: БРИКС, стратегия экономического развития, Фонд суверенных облигаций, Россия, Китай, Индия, Бразилия, международное сотрудничество.

**LEGAL FRAMEWORK FOR BRICS ACTIVITIES:
ECONOMIC DEVELOPMENT STRATEGY UNTIL 2025**

Romanova Ekaterina Alekseevna

Bunina Sona Grigorievna

Abstract: The article is devoted to the analysis of the comprehensive development of the BRICS interstate association. Interaction and coordination of the activities of the participating countries, which is especially important today. The activity of this union is aimed at a balanced and comprehensive provision of sustainable development in the main areas of life and touches upon issues of global problems. During the summits, issues are discussed and collective decisions are made, agreements are reached and agreements on further cooperation are signed, which indicates the effectiveness of joint activities. This article discusses the framework for BRICS cooperation, which is based on current trends and development vectors. The legal basis of activity and the strategy of economic development, which is provided for until 2025, are analyzed.

Key words: BRICS, economic development strategy, Sovereign Bond Fund, Russia, China, India, Brazil, international cooperation.

Предпосылки создания межгосударственного объединения БРИКС возникали достаточно давно. Так, в 2001 году во главе с Джимом О'Нилом был разработан и применен данный термин [1,244]. Первый саммит состоялся лишь в 2009 году и в результате его проведения было создано совместное заявление лидеров стран БРИК с намерением организовать встречу вновь в следующем году. После 2011 года, когда ЮАР также была включена в список стран-участниц, сформировалось современное название, которые используют на сегодняшний день - БРИКС. Включает в себя такие страны, как Бразилия, Россия, Индия, КНР, ЮАР.

Данное объединение представляет собой сотрудничество стран, которые отличаются крупной и развивающейся экономикой и значатся на одних из первых позициях мира по величине валового внутреннего продукта. А общая площадь территорий составляет практически сорок миллионов квадратных метров. Отношения же между странами строятся на основе невмешательства, равенства и взаимной выгоды.

На сегодняшний день БРИКС представляет собой многопрофильное стратегическое партнерство, на одном из саммитов, который состоялся 17 ноября 2020 года президент Российской Федерации Владимир Владимирович Путин в своем обращении отметил: "Россия придает и будет придавать первоочередное внимание дальнейшему развитию сотрудничества между государствами БРИКС, укрепление позиции нашего объединения на

международной арене" [2]. Именно этого вектора страны и придерживаются сейчас, укрепляя и развивая отношения между пятеркой стран. Стоит отметить, что вышеуказанный саммит знаменателен тем, что он является первым в истории БРИКС, который происходил в режиме видеоконференции. В.Б. Мантусов указывает на то, что проводимые саммиты являются "фундаментом интеграционного развития и сотрудничества в рамках объединения"[3,14] и с этим невозможно не согласиться.

Основные направления взаимодействия, предусмотренные стратегией экономического партнерства БРИКС до 2025 года [4]:

1. Торговля, инвестиции и финансы:

На сегодняшний день особенно актуален данный вопрос, учитывая существующие санкции. Россия активно сотрудничает со странами БРИКС, активно взаимодействуя с компаниями различных уровней, малыми и средними предприятиями. Кроме того, внедряются и расширяются возможности по использованию национальных валют во взаимных расчетах, а также рассматривается вопрос по созданию собственного Фонда облигаций БРИКС.

А. А. Пахомов в своей работе отмечает, что "ряд компаний из БРИКС превращаются из региональных корпораций в глобальные ТНК, а некоторые уже обладают соответствующими этому статусу не только масштабами деятельности, но и качественными характеристиками. [5,17] С этим невозможно не согласиться, учитывая одни из самых больших компаний, так например, в Российской Федерации это Лукойл, в Китае СІТІС, в Индии Tata и так далее.

Наиболее тесные торговые отношения связывают такие страны, как Россия и Китай. С одной стороны это глобальные поставки природных ресурсов и сельскохозяйственной продукции, а с другой техническое оборудование, которое создается с учетом современных инноваций. В 2010-2021 гг. объем российско-китайской торговли вырос в 2,5 раза.[6,9] Не смотря на то, что в плане инвестиционного сотрудничества доля Китая на сегодняшний день не так велика, в некотором роде неоднородна, проводятся различные инициативы, которые направлены на стабилизацию этого блока сотрудничества.

Еще в 2017 году обсуждался вопрос относительно создания Фонда суверенных облигаций стран-участниц БРИКС. Предполагалось, что его объем составит не менее 10 миллиардов долларов, при этом доля России будет

составлять 18%. Это предложение после его реализации сможет поддержать долговой рынок стран, участвующих в объединении. Министр финансов Силуанов Антон Германович считает, что "это большой страховочный механизм для стран, которые не имеют значительного уровня долговых выпусков" [7]. Россия поддерживает данное нововведение, которое будет обеспечивать надежность бумаг, которые будут выпускать страны, а его реализация в том числе сделает отношения между странами наиболее взаимосвязанными и защищенными.

2. Цифровая экономика:

Данный вопрос является также одним из ключевых, так как цифровизация и компьютеризация с момента появления и по сегодняшний день охватывает все сферы жизнедеятельности человека. Цифровая экономика - мощнейший двигатель модернизации и трансформации промышленности, которого нужно придерживаться. Кроме того, она взаимосвязана еще и с банковским сектором и финансовыми услугами в целом.

Не смотря на то, что у стран-участниц различный уровень цифрового развития, силы направлены на преодоления данного барьера путем обмена опытом в сфере цифровых систем, создания программ цифровой грамотности, следование принципу "открытых инноваций" и другое. Сейчас между Бразилией и Китаем подписан ряд соглашений, которые направлены на цифровое сотрудничество. Бразилия, стоит отметить, является одной из ведущих стран по развитию электронной торговли [8,515].

3. Устойчивое развитие:

Можно охарактеризовать данный раздел, как глобальные проблемы. Ведь здесь рассматриваются вопросы искоренения бедности, проблемы экологии, климатических изменений, продовольственной безопасности и так далее. Учитывая долгосрочный характер сотрудничества и масштабность имеющихся проблем поставленные задачи и их реализацию можно будет оценить только лишь через некоторый и даже значительный период времени.

Данный блок направлен на непосредственное улучшение условий для жизни людей и их развития в различных странах, которые входят в объединение БРИКС. К задачам относятся:

– стимулирование использования низкоуглеродных технологий и разработка специальных инструментов для подобной деятельности;

- осуществление деятельности по обеспечению энергетической безопасности и стабильности на мировых энергетических рынках;
- стимулирование развития инфраструктурного взаимодействия в целях улучшения воздушного, наземного и морского сообщения между странами;
- стимулирование развития секторов, наиболее значимых для искоренения бедности, таких как образование, здравоохранение, сельское хозяйство и инфраструктура;
- улучшение качества питания и облегчение доступа к продовольствию всех категорий граждан стран БРИКС и другое.

Так, например, Россия и Индия ведут схожую политику по направлению устойчивого "зеленого" развития сельского хозяйства в условиях климатических изменений. Так, например, в Российской Федерации действует Стратегия национальной безопасности [9], в которой отдельное внимание уделяется адаптации к изменению климата, а также охране окружающей среды и другие нормативно-правовые акты. В Индии сельское хозяйство играет огромную роль, именно поэтому это является стратегической задачей. Государство активно участвует в организации и финансировании научных исследований природных ресурсов, используемых в сельском хозяйстве [10, 181].

Таким образом, в статье рассмотрены основные составляющие стратегии экономического развития БРИКС до 2025 года. Реализуются все поставленные задачи путем сбора и анализа статистических данных от всех стран-участниц, проведения совместных исследований и мероприятий. Выполнение поставленных целей в полном объеме будет играть ключевую роль в продвижении совместных интересов и равноценном развитии России, Китая, Бразилии, Индии и Южно-Африканской Республики.

Список литературы

1. О'Нил Д. Карта роста. Будущее стран БРИК и других развивающихся рынков / пер. с англ. М. Сутормина. М. : Альпина Бизнес Букс, 2013.- С. 244;
2. Вступительное обращение В.В. Путина на XII саммите БРИКС: <http://www.kremlin.ru/catalog/keywords/13/events/64430>

3. Мантусов В. Б. Интеграционные процессы и сотрудничество России со странами БРИКС // Вестник Российской таможенной академии. 2022. №3 (60) - С.14;
4. Стратегия экономического партнерства БРИКС до 2025 года - <https://brics-russia2020.ru/images/114/81/1148133.pdf>;
5. Пахомов А. А. Страны БРИКС в мировом "клубе инвесторов" // Азия и Африка сегодня 2012. №4 - С.17;
6. Луконин С. А., Вахрушин И. В. Российско-китайское торгово-экономическое сотрудничество на фоне антироссийских санкций // Россия и АТР. 2023. №1. - С.9;
7. Министр финансов Антон Силуанов в рамках встречи министров финансов и управляющих центральными банками стран БРИКС в Шанхае https://minfin.gov.ru/ru/press-center/?id_4=34777-ministr_finansov_anton_siluanov_v_ramkakh_vstrechi_ministrov_finansov_i_upravlyayushchikh_tsentralny_mi_bankami_stran_briks_v_shankhae;
8. Коваль А. Г., Ворожун А. Е. Развитие электронной торговли в Китае и Бразилии: особенности и перспективы // Вестник РУДН. Серия: Экономика. 2022. №4. - С.515;
9. Указ Президента РФ от 02.07.2021 №.400 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации» // СЗ РФ. 2021. №27 (ч. II). Ст. 5351;
10. Воронина Н. П. Устойчивое ("зеленое") развитие сельского хозяйства в условиях климатических изменений: правовой опыт России и Индии // Актуальные проблемы российского права. 2022. №7 (140) - С.181.

**СЕКЦИЯ
ГРАЖДАНСКОЕ
И СЕМЕЙНОЕ ПРАВО**

АКТЫ ГРАЖДАНСКОГО СОСТОЯНИЯ

Майдибор Виталина Алексеевна
студент

Научный руководитель: **Акопян Гоарик Арамаисовна**
к.ф.н., доцент

ФГБОУ ВО «Армавирский государственный
педагогический университет»

Аннотация: В данной статье рассматривается актуальная тема, а именно обзор правового регулирования регистрации актов гражданского состояния в Российской Федерации, выделяются понятия и виды актов состояния гражданина, а также порядок их регистрации.

Ключевые слова: Акты гражданского состояния, государственная регистрация, орган записи актов гражданского состояния, загс, юридические факты, обязанности.

ACTS OF CIVIL STATUS

Maydibor Vitalina Alekseevna
Nakobyan Goarik Aramaisovna

Abstract: This article examines an urgent topic, namely, an overview of the legal regulation of civil status registration in the Russian Federation, the concept and types of civil status acts, as well as the procedure for their registration.

Key words: Acts of civil status, state registration, civil registration authority, registry office.

На данный момент, для каждого гражданина страны очень важны знания в правовых отраслях, поскольку в отрасли права происходят постоянные изменения, такие как поправки, дополнения, из-за незнания которых могут случиться какие-либо ситуации, связанные с его собственной жизнью. Возникновение прав объясняется жизнедеятельностью людей, из чего вытекают и сами обязанности. Такая деятельность важна как для самих граждан страны,

так и для самого государства в целом. Жизнь человека в современном прогрессивном мире не может обойтись без юридических знаний, из-за чего данная тема и становится актуальной, поскольку мы каждый день сталкиваемся с различными событиями, будь то рождение ребенка, заключение брака, смерть человека или желание человека сменить имя. Поэтому для того, чтобы отследить точную динамику населения страны – государство использует официальную регистрацию, то есть ведет государственную запись актов гражданского состояния.

Для полного понимания данного вопроса, стоит определить, что же такое акты гражданского состояния. Акты гражданского состояния представляют собой основные события человека, которые нуждаются в государственной регистрации органами записи актов гражданского состояния (ЗАГС), что гласит нам сам Федеральный закон от 15 ноября 1997 года. Такими событиями могут быть смена имени, заключение или же расторжение брака, смерть человека и т.д. Такая регистрация позволяет охранять права человека и гражданина, поскольку с возникновением прав появляются обязанности. К примеру, с рождением ребенка, у его родителей появляются обязанности, такие, как воспитание своего ребенка, забота об его здоровье, обеспечить получение детьми основного общего образования. Такие акты являются достаточно важными, поскольку гарантируют защиту правового статуса гражданина. [1]

Таким образом, регистрация создает доказательство о том, что такие события действительно существовали, что и является целью государства в данном вопросе.

Государственная регистрация осуществляется территориальными органами записи актов гражданского состояния. Кроме того, являются настоящими и религиозные акты, которые были зарегистрированы в советское время. Для таких документов не нужна повторная регистрация.

Поскольку закон несет за собой возникновение, изменение и прекращение прав и обязанностей, то акты гражданского состояния представляют собой юридические факты. Такие факты необходимо оформлять должным образом, а то есть заносить в книгу записей установленного образца. После чего людям выдается свидетельство, согласно которому государственная регистрации прошла успешно и была задокументирована в соответствии с законом.

Помимо этого, юридические факты могут разделяться на несколько групп: те, что не зависят от государственной регистрации, а происходят по своей природе, к примеру, смерть человека и те факты, которым необходима государственная регистрация для того, чтобы данный акт был юридически подкреплён и действителен. Самой же координацией деятельности органов, осуществляющих данный процесс, занимается Министерство юстиции РФ, то есть специально уполномоченным федеральным органом исполнительной власти. [2]

Если говорить о человеческом факторе, то здесь не всегда процесс проходит гладко. Бывают случаи, когда нужно исправить документ, в силу чего законодатели об этом позаботились. Следовательно, если в записи акте обнаружена орфографическая ошибка, к примеру, имя одного из усыновителей написано Наталия, вместо Наталья, то на основании заключения органа записи актов гражданского состояния вносятся исправления, если стоит спор между заинтересованными лицами. Если же спор отсутствует и присутствует перечень оснований, отраженный в пункте 2 ст. 69 Федерального закона от 15 ноября 1997 г., по которым возможно внесение изменений, то орган ЗАГСа вправе исправить запись акта гражданского состояния.

Таким образом, если в запись акта внесены неполные, неточные или неверные данные, то в соответствии с положениями, указанными законодательством и на его основании могут быть внесены изменения.

Ко всему прочему стоит отметить, что в законодательстве, в рамках изучаемой темы, существуют такие понятия, как аннулирование и восстановление актов гражданского состояния, однако, данная процедура происходит на основании решения суда.

В Федеральном законе «Об актах гражданского состояния», действующего от 15 ноября 1997 года, а именно в статье 74 указано, что восстановление утраченной записи акта гражданского состояния возможно лишь на основании решения суда, вступившего в законную силу. Кроме того, восстановление записи, созданной вне пределов Российской Федерации, происходит на той же территории, где было вынесено решение об утрате, на основании решения суда, вступившего в законную силу.

Что касается аннулирования, указанного в статье 75 вышеуказанного закона, то оно проводится том в органе ЗАГСа, в котором хранилось, на основании решения суда.

В завершении стоит отметить, что изучение хотя бы базовых правовых норм является необходимой частью жизни граждан страны. Они позволяют без особого труда оформлять документы гражданского состояния, что несомненно позволяет облегчить жизнь и чего не удастся избежать. Чего нельзя сказать, так это то, что органы ЗАГСa по сути предоставляют свои услуги народу и работают исключительно в рамках закона, ведь малейшее отступление от него ведет к крайне неприятным последствиям, вредящим как населению страны, так и государству.

Конечно же, этот вариант является самым оптимальным для государства, ведь при большой загруженности и огромном потоке заявлений такой вариант общения органов и народа является самым удобным. Однако, существуют и минусы у такой системы. Относительно недавно внедренные нововведения приносят и некоторые неудобства, которые проявляются в несовершенстве технической составляющей, из-за чего у пользователей могут появиться затруднения в подаче того или иного заявления. Поэтому для снижения правовой неосведомленности граждан страны органы власти обязаны учитывать возможную опасность, чтобы уменьшить возникновение затруднений. Говоря о неосведомленности, для достижения высокого уровня знаний нужна упорная работа одновременно с нескольких сторон – со стороны государства, а так же со стороны граждан.

Список литературы

1. Федеральный закон «Об актах гражданского состояния» № 143-ФЗ от 15.11.1997 (последняя редакция от 03.08.2018). Доступ из справ. - правовой системы «КонсультантПлюс».
2. Гражданский кодекс РФ (ч. 1) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (в ред. от 05.05.2014, с изм. от 23.06.2014) // Российская газета. 1994. 8 дек.
3. Гонгало Б. М. Гражданское право. Жилищное право. Семейное право. Избранное / Б.М. Гонгало. - М.: Статут, 2019. - 256 с.
4. Конобеевская И.М. Семейное право: учебное пособие / И. М. Конобеевская. - Москва: Проспект, 2020. - 159 с.
5. Мохов А.А., Воронцова И.В., Семёнова С.Ю. Гражданский процесс (гражданское процессуальное право) России: учебник / А. А. Мохов, И. В.

*ЭКОНОМИКА, ПРАВО, ОБЩЕСТВО СЕГОДНЯ:
ОЦЕНКИ, ПРОБЛЕМЫ, ПУТИ РЕШЕНИЯ*

Воронцова, С. Ю. Семёнова; отв. ред. А. А. Мохов. - Москва: Юридическая фирма «Контракт», 2018. - 384с.

© В.А. Майдибор, 2023

**СЕКЦИЯ
КОНСТИТУЦИОННОЕ
И МУНИЦИПАЛЬНОЕ
ПРАВО**

**ДЕФЕКТЫ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА СУБЪЕКТОВ РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ В СФЕРЕ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ**

Тюленев Ярослав Игоревич

магистрант

Научный руководитель: **Агафонова Наталья Юрьевна**

к.ю.н., доцент

Северо-Кавказский филиал ФГБОУ ВО

«Российский государственный университет правосудия»

Аннотация: Статья посвящена проблемам качества законодательства субъектов Российской Федерации на современном этапе. Рассмотрены вопросы качества нормативно-правовой базы в данной сфере в целом, а также вопросы качества принимаемых к нему поправок и взаимодействия законодательной власти на разных уровнях.

Ключевые слова: Муниципальное право, местное самоуправление, дефекты законодательства, проблемы муниципального права, отрасль права.

**DEFECTS IN THE LEGISLATION OF THE SUBJECTS OF THE RUSSIAN
FEDERATION IN THE FIELD OF LOCAL SELF-GOVERNMENT**

Tyulenev Yaroslav Igorevich

Agafonova Natalia Yurievna

Abstract: The article is devoted to the problems of the quality of legislation of the subjects of the Russian Federation at the present stage. The author considers the issues of the quality of the regulatory framework in this area as a whole, as well as the issues of the quality of amendments adopted to it and the interaction of legislative authorities at different levels.

Key words: Municipal law, local self-government, legislative defects, problems of municipal law, branch of law.

Местное самоуправление является важной составляющей системы государственного управления и обеспечивает наиболее эффективную

организацию жизни и развития территориальных общин. В ст.12 действующей Конституции РФ признается и гарантируется местное самоуправление. Отнесенная к 1 главе, данная статья не просто обозначает местное самоуправление в Российской Федерации, но и выделяет его как один из элементов конституционного строя нашей страны. Здесь же подчеркиваются важные особенности местного самоуправления: оно является одной из форм народовластия и не входит в систему органов государственной власти [1].

Проблема качества законодательства в сфере местного самоуправления была актуальна на протяжении всей истории Российской Федерации. В ходе конституционной реформы в 1993 году также была проведена реформа местного самоуправления.

Была закреплена самостоятельность МСУ, что закрепило его обособленность от системы органов государственной власти. Спустя 2 года после принятия Новой Конституции РФ, в 1995 году, был принят Федеральный закон «Об общих принципах организации местного самоуправления в РФ» [2]. Далее, в 1997 и 2000 годах, к нему принимались существенные поправки о местном самоуправлении в городах федерального значения и об ответственности органов местного самоуправления и их должностных лиц.

Однако, несмотря на попытки исправления данного закона, менее, чем через 10 лет со дня вступления его в силу, в России начинается новая реформа местного самоуправления. В 2003 году Государственной Думой РФ был принят новый Федеральный закон от 06.10.2003 N 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации»[3]. Данный закон вступал в силу постепенно, как бы развиваясь совместно с реформой, старый же закон, в свою очередь, на тот момент продолжал действовать, постепенно уступая новому, и полностью утратил свою силу в 2009 году (в этом же году планировалось полностью завершить реформу местного самоуправления). Тем не менее, на встрече Президента РФ с представителями интернет-сообщества упоминалось, что реальное самоуправление не было создано в России и к 2011 году: «Муниципалитеты — это органы местного самоуправления. Формально не государственные, но мы же понимаем, что это такое же государство»[4].

Безусловно, принимаемые каждый год новые законы, корректирующие действующее законодательство по вопросам организации и деятельности местного самоуправления, являются необходимыми. В какой-то части эта

необходимость вызвана изменениями тех или иных общественных отношений, изменениями вышестоящих нормативно-правовых актов (например, поправки в Конституцию). Но крайне ярко проблему качества российского законодательства в сфере местного самоуправления, на мой взгляд, подчеркивают поправки, основная цель которых состоит в исправлении ошибок предыдущих законов (в том числе предыдущих поправок).

Повысило ли принятие нового закона качество законодательства в данной сфере? Судя по всему нет. Если открыть список изменяющих документов к новому (действующему в данный момент) Федеральному закону N 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации», можно увидеть, что за 19 лет существования закона к нему было принято около 200 поправок. Иными словами, в один только федеральный закон о местном самоуправлении законодатель в среднем вносит более 10 поправок в год. Данная черта российского законодательства отмечается и некоторыми исследователями. Например, Н.А. Любимов, разбирая качество российского конституционного законодательства, цитировал Л. Питера, который утверждал, что «создавая нормативные установки, мы преуспели в наращивании количества, а не качества»[5, С.18].

К сожалению, нельзя сказать, что законы субъектов РФ в области местного самоуправления выделяются качеством. Прежде всего, во многом нормативно-правовая база субъектов РФ представляет собой копирование нормативно-правовых актов федерального значения в этой же области. Однако далеко не всегда понятна логика этого копирования – а именно, логика того, как региональный законодатель выбирает, какая федеральная норма требует включения в закон субъекта РФ, а какая нет.

В качестве примера можно сравнить положения статьи 8 федерального закона «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» и ст. 5 закона Краснодарского края от 7 июня 2004 года №717-КЗ «О местном самоуправлении в Краснодарском крае» [6]. Обе статьи посвящены межмуниципальному сотрудничеству, но нельзя не заметить, что текст данной статьи в законе Краснодарского края гораздо короче, чем текст, содержащийся в законе федерального уровня. В чем же отличия? Например, ч.4 ст.8 ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» закрепляет возможность образования межмуниципальных объединений, учреждения хозяйственных

обществ и других межмуниципальных организаций. В этих же целях органы местного самоуправления могут заключать договоры и соглашения. Но данная норма вообще не упоминается в тексте ст.5 закона Краснодарского края «О местном самоуправлении в Краснодарском крае» (впрочем, нет упоминаний об этом не только в данной статье, но и во всем данном нормативном акте). Значит ли это, что в Краснодарском крае запрещено межмуниципальное сотрудничество в целях объединения финансовых средств, материальных и иных ресурсов для решения вопросов местного значения? Нет, все-таки эта норма закреплена в нормативно-правовом акте, имеющем большую юридическую силу, нежели закон субъекта РФ. Тогда логичным является предположение, что региональный законодатель сознательно не стал включать ее в закон субъекта. Причина такого решения проста: норма уже закреплена в федеральном законодательстве и, при этом она не требует от законодательства субъекта уточнений, утверждения порядка или формы и т.п. Тогда зачем органу субъекта, осуществляющему законодательную деятельность, создавать избыток нормативного материала и заниматься цитированием вышестоящих норм?

К сожалению, данное предположение прямо в этой же статье ставится под сомнение. Федеральным законом от 30.11.2011 №361-ФЗ в ст.8 ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» введена часть 3, содержащая положение о том, что «с учетом особенностей территориальной и организационной основы муниципальных образований на добровольной основе могут быть образованы иные объединения муниципальных образований». Как и вышеописанная норма о межмуниципальном сотрудничестве, данное положение не требует уточнения или дополнительного регулирования со стороны регионального законодательства. Несмотря на это, Законодательное собрание Краснодарского края приняло решение включить данный текст в ст. 5 закона Краснодарского края «О местном самоуправлении в Краснодарском крае».

Также неточности и ошибки можно найти не только при сопоставлении регионального и федерального законодательств – противоречия встречаются и внутри одного уровня. Для примера обратимся к п.1 ст.3 Устава Краснодарского края[7]. Данный пункт устанавливает, что местное самоуправление в Краснодарском крае осуществляется в городских, сельских поселениях, муниципальных районах, городских округах. Но п.1 ст.6 закона Краснодарского края «О местном самоуправлении в Краснодарском крае»

говорит о том, что местное самоуправление на территории края может также осуществляться в муниципальных округах. Но такого понятия вообще не закреплено в Уставе Краснодарского края – более того, список закрепленный в п.1 ст. 3 Устава исчерпывающий, а, значит, в Краснодарском крае вообще не существует и не может существовать муниципальных округов. Можно предположить, что Устав Краснодарского края отражает лишь действительно существующие на его территории формы муниципальных образований. Но тогда данная норма все равно не перестает быть дефектной, так как в случае учреждения муниципального округа, который будет учрежден соответствующим законом Краснодарского края, мы попадаем в ситуацию, когда нормативно-правовой акт вызывает изменения в НПА, обладающем большей юридической силой.

В разрезе неэффективного взаимодействия отдельно хочется обратить внимание на Устав (Основной закон) Томской области. В 2006 году из него были исключены все, кроме одной, статьи раздела о местном самоуправлении[8], что является весьма крупным пробелом в законодательстве субъекта РФ и никак не может положительно сказаться на качестве законодательства в сфере местного самоуправления в данном регионе. По сути, на данный момент Устав (Основной закон) Томской области закрепляет лишь виды муниципальных образований и полномочия органов государственной власти в сфере местного самоуправления. Таким образом, можно говорить о том, что формы осуществления местного самоуправления, его гарантии и организационные основы в целом полностью исключены из конституционных основ Томской области.

Подводя итог вышесказанному, стоит, к сожалению, отметить очень низкое качество законодательства в сфере местного самоуправления на всех уровнях регулирования. Ситуация складывается так, что законодатель федерального уровня сам еще не до конца понимает каким он хочет видеть местное самоуправление, как оно должно функционировать и связываться с органами государственной власти. Это порождает бесконечное количество поправок, постоянное регулирование баланса участия федерации и ее субъектов в вопросах местного самоуправления и, как следствие, миграцию полномочий между уровнями власти.

На уровне же законодательства субъектов мы наблюдаем еще большее снижение качества относительно федерального уровня. Приведенные в статье

примеры также демонстрируют, что большой проблемой законодательства о местном самоуправлении на уровне субъектов федерации является низкая эффективность взаимодействия федерального и регионального уровней государственной власти, проявляющейся в неспособности регионального законодателя своевременно и качественно адаптировать законодательство субъекта под изменения, вносящиеся на федеральном уровне.

Конечно, стоит отметить, что в последнее время органы законодательной власти субъектов Российской Федерации стали более оперативно реагировать на изменения нормативно-правовой базы федерального уровня. Тем не менее, качество этой «реакции» все также оставляет желать лучшего – вносятся эти изменения, в основном, только в акты, аналогичные федеральному закону, а остальная законодательная база зачастую остается без внимания и, как следствие, без изменений, создавая коллизии и иные дефекты законодательства.

Это демонстрирует низкую квалификацию кадров законодательной власти субъектов РФ, данные дефекты свидетельствуют о низком уровне компетенций и юридической техники. Это, в свою очередь, делает вопрос о подготовке кадров для регионального уровня государственной власти весьма актуальным, который нуждается в срочном решении, так как подобное не может ограничиться лишь одной областью права.

В связи с этим, решение проблем законодательства в области местного самоуправления наиболее рационально решать методом «от общего к частному». Первым делом стоит сформировать окончательное понимание местного самоуправления, его сущность, уровень самостоятельности и вытекающий из этого круг полномочий. После этого правильным выглядит повышение квалификации кадров на региональных уровнях, так как затем им придется реализовать последний этап – адаптировать законодательство регионов к новой модели местного самоуправления, при этом исправляя уже существующие проблемы и избегая возникновения новых коллизий, что неосуществимо без должного обладания юридической техникой.

Список литературы

1. Конституция РФ // Российская газета - Федеральный выпуск № 144 – 2020 г.

2. Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации [Электронный ресурс] // Федеральный Закон от 28.08.1995 № 154-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации». URL: <http://www.kremlin.ru/acts/bank/8267> (дата обращения: 14.03.2023).

3. О внесении изменений в Федеральный закон «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» [Электронный ресурс] // Федеральный закон «О внесении изменений в Федеральный закон «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» от 03.04.2017 N 62-ФЗ. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

4. Встреча с представителями интернет-сообщества, 29 апреля 2011 года [Электронный ресурс] // URL: <http://www.kremlin.ru/events/president/transcripts/11115> (дата обращения: 14.03.2023).

5. Любимов Н.А. Качество российского конституционного законодательства: некоторые проблемы и решения // Конституционное и муниципальное право 2008. N. 7. С. 18.

6. О местном самоуправлении в Краснодарском крае [Электронный ресурс] // Закон Краснодарского края от 7 июня 2004 года №717-КЗ «О местном самоуправлении в Краснодарском крае». Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

7. Устав Краснодарского края [Электронный ресурс] // URL: <https://admkrasnodar.ru/content/1145/?ysclid=lf7wgmnbco678353300> (дата общ.: 14.03.2023).

8. Устав (Основной закон) Томской области [Электронный ресурс] // URL: tomsk.gov.ru/documents/front/view/id/13045?ysclid=lf7wjap030423101542 (дата обращения: 14.03.2023).

**СЕКЦИЯ ТРУДОВОЕ
И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЕ
ПРАВО**

СИСТЕМА ОРГАНОВ УПРАВЛЕНИЯ В ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ КОРПОРАЦИИ

Рафикова Элина Руслановна

студент

Научный руководитель: **Газизуллина Лилия Закиевна**

доцент, к.н.

ФГАОУ ВО «Казанский (Приволжский)

федеральный университет»

Аннотация: В статье рассматриваются вопросы корпоративного управления и система органов управления в предпринимательских корпоративных организациях. Выявлены задачи Совета директоров, исполнительных органов и иных подразделений корпорации.

Ключевые слова: Корпоративная организация, предпринимательская корпорация, орган управления корпорации, общее собрание участников, исполнительные органы, совет директоров, наблюдательный совет, генеральный директор, акционеры.

SYSTEM OF GOVERNING BODIES IN AN ENTREPRENEURIAL CORPORATION

Rafikova Elina Ruslanovna

Gazizullina Lilia Zakievna

Abstract: The article deals with the issues of corporate governance and the system of governing bodies in entrepreneurial corporate organizations. The tasks of the Board of Directors, executive bodies and other divisions of the corporation are identified.

Key words: Corporate organization, business corporation, corporation management body, general meeting of participants, executive bodies, board of directors, supervisory board, general director, shareholders.

До сих пор тема корпоративного управления была в России второстепенной, но с недавних пор ситуация поменялась. Это связано с тем, что:

1. Российские предприниматели, которые смогли создать в девяностые годы крупные компании, начали переходить на позиции активных акционеров. В корпорации собственность долевая (капитал его акционеров), управление осуществляется высококвалифицированными менеджерами - управленцами.

2. Российские компании начали понимать, что доступ к капиталу уже сейчас стал важным конкурентным преимуществом, и поэтому он будет только расти. Сейчас компаниям требуется: улучшенное оборудование, которое будет гарантировать высокое качество выпускаемой продукции, бренды, которые смогут между собой конкурировать.

Крупные инвесторы стремятся к унификации правил корпоративного управления в компаниях, которые они избирают объектами для инвестиций.

В России юридические лица делятся на коммерческие и некоммерческие, корпоративные и унитарные, а также выделяется отдельная группа юридических лиц – предпринимательские корпорации (коммерческие кооперативные корпорации), где основная цель – это получение прибыли, которая в будущем распределяется между членами данной корпорации.

Основные задачи управления фирмы – это обеспечение корпоративного внутреннего баланса интересов сторон, защита интересов топ-менеджеров, собственников (акционеров) и иных участников корпорации.

Органы управления имеют определенные функции и полномочия. Корпоративное управление отличается сложной иерархической структурой. Возглавляют корпорацию руководящие органы. В крупных корпорациях их может быть несколько. В России корпоративное управление включает:

- совет директоров;
- внутренние исполнительные органы;
- собрание акционеров.

Данная многоуровневая структура, имеет трехуровневую систему. Компетенция каждой составляющей этой структуры определена действующим законодательством, различными внешними нормативами, прописана внутренними корпоративными нормами и положениями, закреплена она правовыми актами корпорации (в частности в уставе).

Рассмотрим систему органов управления корпорации, предусмотренную действующей редакцией Гражданского кодекса РФ (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 28.03.2017) (далее - ГК РФ). В соответствии со ст. 65.3 ГК РФ в корпорации создаются: общее собрание участников, единоличный исполнительный орган и иные органы управления [3].

В корпорации образуется единоличный исполнительный орган (директор, генеральный директор, председатель и т.п.). Уставом корпорации может быть предусмотрено предоставление полномочий единоличного исполнительного органа нескольким лицам, действующим совместно, или образование нескольких единоличных исполнительных органов, действующих независимо друг от друга. В качестве единоличного исполнительного органа корпорации может выступать как физическое лицо, так и юридическое лицо.

В случаях, предусмотренных настоящим Кодексом, другим законом или уставом корпорации, в корпорации образуется коллегиальный исполнительный орган (правление, дирекция и т.п.).

Совет директоров избирается абсолютно во всех корпорациях. Также в Совете директоров образуется комитет по каждому направлению:

- стратегия развития;
- аудит корпорации;
- и т.д.

Совет директоров и наблюдательный совет являются коллегиальным управлением. Данные органы руководят всей деятельностью корпорации. Деятельность Советов проводится, исходя из законодательства и внутренних документов фирмы (Устав и Положения).

За что отвечает Совет директоров?

1. За стратегию развития корпорации;
2. За организация исполнительных органов фирмы;
3. Контролирует деятельность нижестоящих управленческих структур, руководят ими;
4. Гарантирует различное обеспечение нужд для работников и иных составляющих корпорации.

В корпорации происходят разные события и одно из немногих – смерть акционера, управляющего. В таком случае акции продолжают быть зарегистрированными в реестре акционеров на наследодателя или после

ликвидации акционера - юридического лица на компанию, утратившую правоспособность.

В случае смерти одного из участников корпорации его доля переходит к наследникам по закону либо наследникам по завещанию, при наличии такого завещания.

Наследство должно быть принято в течение шести месяцев с даты его открытия, а имущество ликвидированного юридического лица должно быть распределено в соответствии с ликвидационным балансом существовавшей компании еще до внесения записи о прекращении ее существования в Единый государственный реестр юридических лиц.

Было пару случаев, когда наследственное дело после смерти умершего участника не открывалось, потому что у умершего не было наследников. Поэтому, при отсутствии наследников по закону переходит в порядке наследования по закону к Российской Федерации.

В любой корпорации присутствуют исполнительные органы, которые отвечают за руководство общества и делятся на два органа:

- единоличный (генеральный директор корпорации);
- коллегиальный (дирекция).

Функции исполнительных органов:

- эффективное управление корпорацией;
- планирование действий;
- заключение соглашений;
- и т.д.

Данные органы предстают с отчетами перед директорами и акционерами корпорации.

Таким образом, в данной статье мы разобрались, кто и чем занимается в корпорации, разобрались с системой органов управления, а также выявлены задачи Совета директоров, исполнительных органов и иных подразделений корпорации.

Список литературы

1. Газизуллина Л.З. Понятие общего собрания членов товарищества собственников жилья, его место в структуре органов управления: монография / Аббасов А.Д.О., Аглиуллина М.И., Алиева С.С., Bagateyeva A.O., Батищева

Г.А., Биль О.Н., Везетиу Е.В., Vildanova Е.М., Вовк Е.В., Газизуллина Л.З., Горбунова Н.В., Гулиев Р.Я.О., Гурская Т.В., Гутарёва Ю.И., Дулов М.И., Ziganshina Ch.R., Журавлева М.И., Зайналов Ж.Р., Землянский Д.А., Кабанов А.М. и др. – Петрозаводск: МЦНК Новая наука, 2022. – С. 357-382.

2. Газизуллина Л.З. К вопросу о понятии общего собрания членов товарищества собственников жилья / Л.З, Газизуллина // Вестник экономики, права и социологии. - 2014. - № 1. - С. 78-81.

3. Гражданский кодекс Российской Федерации. Е.В. Бадулина, К.П. Беляев, А.С. Васильев и др.; под ред. П.В. Крашенинникова. - М.: Статут, 2014. - 524 с. // СПС Консультант Плюс.

**СЕКЦИЯ
ПРАВООХРАНИТЕЛЬНАЯ
ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ**

УДК 347.728.6, 347.725, 347.72.036.04

АКТУАЛЬНЫЙ ПРАВОВОЙ МЕХАНИЗМ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЧЛЕНОВ ПРАВЛЕНИЯ ПЕРЕД ТРЕТЬИМИ ЛИЦАМИ В ФРГ

Хайсам Н.М. Шакарна

аспирант

кафедра гражданского права

и процесса и международного частного права

юридического института российского

Университета дружбы народов (РУДН)

Аннотация: **Введение:** актуальность исследования вопросов ответственности членов СД перед третьими лицами в ФРГ определяется различными факторами принципиального, объективного и правоприменительного содержания, поэтому автором поставлена **цель** исследования в обобщении актуальных особенностей правового механизма ответственности членов правления перед третьими лицами в немецком праве. **Методы** исследования определяются совокупностью методов научного познания, среди которых выделяются методы системности, формального и сравнительного правового анализа. **Результаты:** представленная авторская позиция обоснована нормами законодательства и тезисами правоведов по вопросу регулирования в Германии ответственности членов правления перед третьими лицами. На основании проведенного анализа систематизированы категории третьих лиц в корпоративном праве и классификация видов ответственности членов правления перед третьими. **Выводы:** в рамках исследования обоснована классификация третьих лиц как субъектов ответственности членов правления по правовому признаку предмета регулирования отношений (субъекты общей, договорной и пр. ответственности) и по функциональному признаку участия третьего лица в корпоративных отношениях (физические, юридические лица, органы власти и пр. субъекты корпоративных отношений, стейкхолдеры, за исключением акционеров, компании и ее органов управления). Систематизированы виды гражданско-правовой ответственности членов правления перед третьими лицами: внешняя и внутренняя ответственность коллективного и личного содержания, публичная

ответственность, специальная ответственность за нарушения банкротного законодательства, протекционная ответственность за нарушения прав третьих лиц, установленных законом. Вместе с этим определены некоторые проблемы регулирования гражданско-правовой ответственности членов правления перед третьими лицами и аргументированы предложения по их решению путем коррекции законодательства.

Ключевые слова: Члены правления; гражданско-правовая ответственность; совет директоров; акционерное общество; третьи лица.

THE CURRENT LEGAL MECHANISM OF RESPONSIBILITY OF MEMBERS OF THE MANAGEMENT BOARD TO THIRD PARTIES IN GERMANY

Haisam N.M. Shakarna

Abstract: The relevance of the study of the issues of responsibility of members of the Board of Directors to third parties in Germany is determined by various factors of principled, objective and law enforcement content, therefore, the author aims to generalize the actual features of the legal mechanism of responsibility of board members to third parties in German law. Research **methods** are determined by a set of methods of scientific cognition, among which the methods of systematic, formal and comparative legal analysis are distinguished. **Results:** the presented author's position is justified by the norms of legislation and the theses of legal scholars on the issue of regulation in Germany of the responsibility of members of the management board to third parties. Based on the analysis carried out, the categories of third parties in corporate law and the classification of types of liability of members of the Management Board to third parties are systematized. **Conclusions:** within the framework of the study, the classification of third parties as subjects of responsibility of members of the management board on the legal basis of the subject of regulation of relations (subjects of general, contractual, etc. responsibility) and on the functional basis of the participation of a third party in corporate relations (individuals, legal entities, authorities, etc. subjects of corporate relations, stakeholders, with the exception of shareholders, the company and its management bodies). The types of civil liability of members of the management board to third parties are systematized: external and internal liability of collective and personal content, public liability,

special liability for violations of bankruptcy legislation, protective liability for violations of the rights of third parties established by law. At the same time, some problems of regulating the civil liability of members of the management board to third parties are identified and proposals for their solution by correcting legislation are reasoned.

Key words: Members of the management board; civil liability; board of directors; joint stock company; third parties.

Введение.

Актуальность исследования современного правового механизма ответственности членов правления, которым в Германии выступает совет директоров (далее – СД) акционерного общества, обусловлена различными факторами.

Во-первых, общее правило индивидуальной ответственности за нарушение установленной обязанности члена СД реализует общий принцип немецкого обязательственного и корпоративного права, что закреплено в § 823 Гражданского кодекса ФРГ («Bürgerliches Gesetzbuch, BGB [2]»), в § 43 Закона о корпорациях с ограниченной ответственностью («Gesetz betreffend die Gesellschaften mit beschränkter Haftung, GmbHG [3]»), в § 93 Закона ФРГ об акционерных обществах («Aktiengesetz, AktG [1]»).

Во-вторых, представляется важной проблема обеспечения баланса интересов всех участников корпоративных отношений, среди которых выделяются интересы компании, акционеров, членов правления и третьих лиц, которыми могут выступать кредиторы, государство и другие заинтересованные субъекты (стейкхолдеры), поскольку в Германии несколько крупнейших акционеров владеют более чем 50% капитала. Акционерные коммерческие общества привлекают на работу внушительное число трудоспособного населения Германии. Так в 2020 году в Германии функционировало 764904 корпораций акционерного типа, из них в 10808 таких компаний число работников превышало 250 человек [15]. Это увеличивает возможности для злоупотребления правами третьих лиц, которые могут устраняться с помощью сбалансированного применения соответствующих мер ответственности органов управления [12, с. 5].

В-третьих, в последние годы в нескольких делах ответчик в лице управленца - члена СД столкнулся с невыполнимым для него размером иска [4],

[5], [6], связанного с недостатками в корпоративном руководстве, что стало причиной интенсивных споров об ограничении личной ответственности директоров в немецком корпоративном праве [14].

Таким образом, актуальность исследования вопросов ответственности членов СД перед третьими лицами в ФРГ определяется различными факторами принципиального, объективного и правоприменительного содержания.

Основное содержание.

В начале анализа современного правового механизма ответственности членов правления перед третьими лицами в ФРГ следует обозначить ключевые признаки третьих лиц (нем. «Dritte») для последующей систематизации актуальных аспектов регулирования, применения этого вида ответственности в Германии, установления соответствующих проблем и обоснования предложений по их решению.

В отношении третьих лиц как субъектов корпоративного права и личной ответственности членов правления С. Вагнер отмечает, что третьим лицом может выступать не только физическое лицо, но, например, налоговое ведомство, орган социального страхования и др. субъекты гражданско-правовых отношений, которые реализуются в рамках обязанностей по управлению бизнесом, включающих: организацию коммерческой и пр. деятельности компании, проверку страхового покрытия деятельности компании, выплату налогов и обязательных сборов, выполнение решений НС, управление данными акционеров и др. участников корпоративных отношений, составление отчета о деятельности компании и пр. [16]

Томас Эдековен в этой связи отмечает, что правовые основы корпоративной ответственности перед третьей стороной обозначены нормами § 31, § 328 и пр. нормами BGB. При этом положения § 31 BGB предусматривают общую категорию ответственности компании за вред, причиненный акционеру, третьему лицу или другому субъекту членом Правления, другим уполномоченным субъектом в результате соответствующего действия. Нормы § 328 BGB устанавливают специальный вид ответственности любого контрагента перед третьим лицом – бенефициаром за ущерб, причиненный несоблюдением условий поименного договора, заключенного в пользу третьего лица, которое приобретает право требовать исполнения [17].

Вместе с этим, стоит обратить внимание на нормы отраслевого законодательства AktG, определяющих полномочия третьих лиц в рамках корпоративных отношений, поскольку нормы этого закона включают более 30 положений, непосредственно связанных с третьими лицами (см. § 26 об особых преимуществах; § 39 об условиях регистрации; § 67a об информации о корпоративных событиях; § 71d о приобретении акций третьими лицами; и т.д.).

Представленные данные позволяют привести соответствующую классификацию третьих лиц как субъектов корпоративных отношений и ответственности членов правления.

Относительно особенностей правового механизма ответственности членов правления перед третьими лицами в ФРГ следует указать, что санкции общего гражданско-правового характера в отношении компании в лице членов правления регламентированы различными нормами BGB. В этой связи Т. Эдековен аргументирует важность § 31 BGB о внешней коллективной гражданско-правовой ответственности компании за ущерб, нанесенный в рамках деятельности СД лицу, установленному по уставу третьей (заинтересованной) стороной [17]. В условиях общего представительства СД для реализации ответственности члена правления перед третьей стороной достаточно задолженности представителя от СД. При этом компания несет ответственность:

1) по юридическим основаниям возникновения обязанности по возмещению ущерба, которые отражают общеправовой обязательственный (формальный) признак рассматриваемой ответственности;

2) в случае активных противоправных виновных действий члена СД и в результате его халатного бездействия, что характеризует субъективный признак внешней коллективной гражданско-правовой ответственности перед третьим лицом;

3) за действия: по нарушению членами СД договорных обязательств компании, преддоговорных обязанностей сторон; по проведению несанкционированных мероприятий корпоративного характера; по формированию организационных недостатков внутри компании и в рамках непосредственно деятельности СД; и т.д. Эти виды неправомерных действий образуют объективные признаки анализируемой ответственности.

Схожие формальные, субъективные и объективные признаки гражданско-правовой ответственности членов правления перед третьими лицами

Как правило, правление в Германии подвергается претензиям со стороны компании (так называемая внутренняя ответственность). Однако возможна также прямая ответственность перед третьими лицами. Возможными заявителями являются кредиторы компании, инвесторы, акционеры и налоговые органы в условиях корпоративного кризиса.

Так называемая общая ответственность правления также имеет особое практическое значение для ответственности правления. В принципе, каждый член правления в Германии несет ответственность за действия каждого другого члена правления. Это приводит к широкому спектру сценариев ответственности.

Одновременно с внешней коллективной гражданско-правовой ответственностью компании за действия членов СД перед третьими лицами, как отмечает Т. Эдековен [17], может реализовываться внешняя личная ответственность членов СД согласно п. 2 § 840 BGB в случае наличия обязанности возмещения членом СД такого ущерба, а также налоговая ответственность членов правления и специальный вид ответственности в сфере банкротных корпоративных отношений.

В исследовании Б. Саласке обобщаются особенности регулирования солидарной ответственности членов СД, если закон, устав компании определяет соответствующее распределение и дублирование полномочий управленцев [11], что предполагает соответствующие корректировки действующего законодательства.

В мюнхенских комментариях [18, с. 101] и в совместном исследовании Е. Джексон и С. Уилсон [13] аргументируется вывод о том, что по отношению к третьим лицам, таким как кредиторы компании, правление несет ответственность в соответствии с общими положениями, предусмотренными законодательством о правонарушениях. Согласно закону может быть предусмотрена ответственность перед третьими лицами, если правление нарушает правовые положения, которые являются "защитными законами" (англ. «protective laws») в пользу определенной группы людей. Например, положения, касающиеся мошенничества и нарушения фидуциарных обязанностей, и запрещение в соответствии с законом об акционерных обществах ложного представления о положении компании представляют собой

нормы "защитных законов". Кредиторы могут ссылаться на личную ответственность руководства, если, например, директор намеренно организует публикацию неправильных годовых или полугодовых финансовых отчетов или промежуточных управленческих отчетов, или если директор заставляет компанию публиковать необязательную ложную информацию и т.д.

Следовательно, можно обозначить специальный (протекционный) вид внешней личной ответственности членов СД за нарушение прав третьих лиц, непосредственно установленных императивными нормами закона, реализация которого предопределяет целесообразность включения в нормы закона презумпцию вины ответчика при нарушении права, обозначенного законом.

В рамках обзора теоретико-правовых аспектов немецкого корпоративного права в контексте ответственности членов правления перед третьими лицами стоит указать на практические разъяснения экспертов научной службы Правительства ФРГ сферы корпоративного управления (Corporate Governance Kommission [10]). По исследуемым вопросам указанная экспертная комиссия разработала рекомендации по регулированию ответственности членов СД [9], которые среди прочего определяют:

- 1) актуальные аспекты личной внутренней и внешней ответственности членов СД перед третьими лицами в лице инвесторов, кредиторов, акционеров;
- 2) основные условия регулирования ответственности членов СД перед третьими лицами и др. субъектами корпоративных правоотношений по масштабу, по пределам регулирования, по уровню риска, по различным подходам к содержанию ответственности членов СД.

Результаты/обсуждение.

Обозначенные тезисы о внутренней и внешней ответственности членов СД перед третьими лицами позволяют провести их классификацию, определить соответствующие проблемы и аргументировать предложения по их решению.

В частности, представленные данные о категориях третьих лиц, применяемых в нормах законодательства, позволяют представить соответствующую классификацию третьих лиц как субъектов корпоративных отношений и ответственности членов правления, которую можно проводить по правовому признаку предмета регулирования отношений согласно § 31, § 328 BGB и др. нормам закона (субъекты общей, договорной и пр. ответственности) и по функциональному признаку участия третьего лица в корпоративных отношениях (физические, юридические лица, органы власти и пр. субъекты

корпоративных отношений, стейкхолдеры, за исключением акционеров, компании и ее органов управления).

Из представленных исследований зарубежных авторов можно выделить внешнюю коллективную гражданско-правовую ответственность компании за действия членов СД перед третьими лицами и внешнюю личную ответственность членов СД в рамках соответствующих обязательств.

Следует полагать, что внутренняя коллективная компании за действия членов СД и личная гражданско-правовая ответственность этих управленцев перед третьими лицами может реализовываться в рамках договорных внутрикорпоративных отношений.

Кроме этого стоит обратить внимание на публичную ответственность корпоративного органа управления перед третьими лицами, например, в рамках налоговых обязательств, поскольку члены СД берут на себя значительные налоговые обязательства компании, включая обязательства по налоговому и бухгалтерскому учету, обязательства по формированию, подаче налоговой декларации, обязательства по проведению обязательных платежей, обязательства по расчету и снятию налоговых вычетов и т. д.

Специальным видом ответственности членов правления перед третьими лицами можно выделить санкции за невыполнение обязанностей по предупреждению несостоятельности, своевременного оповещения о банкротстве.

К специальной ответственности членов правления перед третьими лицами также стоит отнести протекционную внешнюю личную ответственность членов СД за нарушения прав третьих лиц, установленных законом.

При анализе содержания и видов гражданско-правовой ответственности членов правления перед третьими лицами следует выделить поддерживаемые немецкими правоведами общие категории внешней и внутренней ответственности в рамках корпоративных отношений различного содержания. При этом целесообразно расширить выводы о протекционной внешней личной ответственности членов СД с учетом содержания норм законодательства, поскольку положения BGB непосредственно права третьих лиц в 45 параграфах, а содержание AktG – в 9 параграфах (см. § 115, § 134, § 149, § 162, § 216, § 243, § 255, § 278, § 322).

Например, положения § 216 AktG устанавливают правовой механизм защиты прав акционеров и третьих лиц (нем. «§ 216. Wahrung der Rechte der Aktionäre und Dritter»), который применяется в 12 других параграфах AktG и включает следующие нормы о статусе третьих лиц в контексте роста уставного капитала:

1) общий статус третьих лиц не зависит от изменения корпоративных активов, та как отношения прав различных субъектов, связанных с акциями, между собой не касаются увеличения капитала компании;

2) корпоративный статус третьих лиц, приобретающих акции, определяется индивидуальными правами в объеме оплаченных акций;

3) полномочия третьих лиц в рамках текущих обязательств не изменяются из-за коррекции объема корпоративного капитала, поскольку экономическая сущность договорных отношений, которые компания поддерживает с третьими сторонами, не затрагиваются увеличением капитала.

Резюмируя, можно обозначить следующие виды гражданско-правовой ответственности членов правления перед третьими лицами: внешняя коллективная и личная ответственность в рамках определенных обязательств корпоративной сферы отношений, внутренняя коллективная и личная ответственность за нарушения договорных обязательств субъектов компании, публичная ответственность за нарушения соответствующих обязательств перед субъектами власти, специальная ответственность за нарушения требований банкротного законодательства, специальная (протекционная) ответственность за нарушения прав третьих лиц, установленных законом.

Представленные тезисы характеризуются правоприменительными проблемами. Так в исследовании Б. Саласке, как отмечалось ранее, обобщаются особенности регулирования солидарной ответственности членов СД, если закон, устав компании определяет соответствующее распределение и дублирование полномочий управленцев [11], что предполагает соответствующие корректировки действующего законодательства. В этой связи в первом предложении абз. 2 § 117 AktG установлено, что члены правления и наблюдательного совета несут ответственность как солидарные должники, если они действовали в нарушение своих обязанностей. Содержание указанных обязанностей не детализировано, что вызывает вопросы при установлении вида ответственности и разъясняется в судебных решениях [7], [8].

Поэтому предлагается дополнить первое предложение второго абзаца § 117 AktG следующими словами: «установленных законом или уставом компании».

Вместе с этим, при анализе тезисов о применении норм "защитных законов" отмечалось, что реализация протекционной внешней личной ответственности членов СД за нарушение прав третьих лиц, непосредственно установленных императивными нормами закона, предопределяет целесообразность включения в нормы закона презумпцию вины ответчика в случае нарушении подобного права, обозначенного законом. В этой связи в п.2 § 149 AktG установлены формальные нормы об уведомлении по иску, которые не отражают указанной презумпции.

Поэтому для обеспечения эффективного регулирования протекционной ответственности, предполагающей нарушение прав третьего лица, установленных законом, представляется логичным дополнить нормы п.2 § 149 AktG шестым предложением: «6 Третьи лица пользуются презумпцией вины ответчика в случае подачи иска о нарушении прав третьих лиц, установленных нормами настоящего закона».

Заключение/выводы.

Проведенный краткий анализ актуальных аспектов внутренней и внешней ответственности членов СД перед третьими лицами позволили обосновать их классификацию, определить соответствующие проблемы и аргументировать предложения по их решению путем коррекции законодательства.

В частности, классификацию третьих лиц как субъектов ответственности членов правления целесообразно проводить по правовому признаку предмета регулирования отношений (субъекты общей, договорной и пр. ответственности) и по функциональному признаку участия третьего лица в корпоративных отношениях (физические, юридические лица, органы власти и пр. субъекты корпоративных отношений, стейкхолдеры, за исключением акционеров, компании и ее органов управления).

Вместе с этим систематизированы виды гражданско-правовой ответственности членов правления перед третьими лицами: внешняя и внутренняя ответственность коллективного и личного содержания, публичная ответственность, специальная ответственность за нарушения банкротного законодательства, протекционная ответственность за нарушения прав третьих лиц, установленных законом.

Список литературы

1. Aktiengesetz (AktG). URL: <https://www.buzer.de/gesetz/4702/index.htm> (дата обращения 12.02.2022).
2. Bürgerliches Gesetzbuch (BGB). URL: <https://www.buzer.de/BGB.htm> (дата обращения 12.02.2022).
3. Gesetz betreffend die Gesellschaften mit beschränkter Haftung GmbHG. URL: <https://www.gesetze-im-internet.de/gmbhg/> (дата обращения 12.02.2022).
4. BGH, vom 15.09.2014 - II ZR 112/13. URL: <https://openjur.de/u/759252.html> (дата обращения 12.02.2022).
5. BGH, vom 12.10.2016 - 5 StR 134/15. URL: <https://openjur.de/u/2115868.html> (дата обращения 12.02.2022).
6. BGH, vom 12.03.2020 - IX ZR 125/17. URL: <https://openjur.de/u/2201095.html> (дата обращения 12.02.2022).
7. BGH, vom 30.06.2020 - II ZR 8/19. URL: <https://openjur.de/u/2271130.html> (дата обращения 12.02.2022).
8. LG München I, 21.10.2021 - 5 HKO 1687/19. URL: <https://openjur.de/u/2362939.html> (дата обращения 12.02.2022).
9. WD 7 - 3000 - 212/08. Wissenschaftliche Dienste des Deutschen Bundestages. Persönliche Managerhaftung. Das Privatvermögen von Managern als Haftungsobjekt. Ausarbeitung
10. WD 7 - 3000 - 082/20. 8 Juli 2020. Die Haftung von Vorstand, Aufsichtsrat und Wirtschaftsprüfern gegenüber Aktionären.
11. Burkhard Salaske. Haftung für Vereine und deren Organe. URL: https://www.vb-mittelhessen.de/content/dam/f0603-0/Downloads/wir_fuer_sie/Engagement/VereinsLiebe/volksbank-mittelhessen--vereine.pdf (дата обращения 12.02.2022).
12. De La Cruz, A., A. Medina and Y. Tang (2019), "Owners of the World's Listed Companies", OECD Capital Market Series, Paris. – 46 p.
13. Jackson, Eugenia and Wilson, Sarah, Directors' Liability Discharge Proposals - The Implications for Shareholders (July 8, 2008). URL: https://www.cerhahempel.com/fileadmin/docs/publications/Birkner/Directors_Liabilities_-June_2008.pdf (дата обращения 12.02.2022).
14. Mock, Sebastian. (2016). Limitation of the Personal Liability of Directors in German Corporate Law. SSRN Electronic Journal. 10.2139/ssrn.2887541.

15. Rechtliche Einheiten nach zusammengefassten Rechtsformen im Berichtsjahr 2020. URL: <https://www.destatis.de/DE/Themen/Branchen-Unternehmen/ Unternehmen/Unternehmensregister/Tabellen/unternehmen-rechtsformen-wz08.html> (дата обращения 12.02.2022).

16. Stefan Wagner Haftungsfragen rund um die Vorstandsarbeit im Verband. URL: <https://www.schachbund.de/files/recht/downloads/haftungsfragen.pdf> (дата обращения 12.02.2022).

17. Thomas Oedekoven. Haftung der Vorstandsmitglieder eines Vereins. URL: <https://www.daniel-hagelskamp.de/standpunkte/haftung-vorstand-verein> (дата обращения 12.02.2022).

18. Wirth, Gerhard, Michael Arnold, Ralf Morshäuser and Mark E. Greene. Corporate law in Germany. Beck München. 2017. – 611 p.

НАУЧНОЕ ИЗДАНИЕ

**ЭКОНОМИКА, ПРАВО, ОБЩЕСТВО СЕГОДНЯ:
ОЦЕНКИ, ПРОБЛЕМЫ, ПУТИ РЕШЕНИЯ**

Сборник статей

V Международной научно-практической конференции,
состоявшейся 23 марта 2023 г. в г. Петрозаводске.

Под общей редакцией

Ивановской И.И., Посновой М.В.

кандидата философских наук

Подписано в печать 24.03.2023

Формат 60x84 1/16. Усл. печ. л. 10.11

МЦНП «Новая наука»

185002, г. Петрозаводск

ул. С. Ковалевской д.16Б помещ.35

office@sciencen.org

www.sciencen.org

12+

НОВАЯ НАУКА

Международный центр
научного партнерства



NEW SCIENCE

International Center
for Scientific Partnership

МЦНП «НОВАЯ НАУКА» - член Международной ассоциации издателей научной литературы
«Publishers International Linking Association»

ПРИГЛАШАЕМ К ПУБЛИКАЦИИ

1. **в сборниках статей Международных
и Всероссийских научно-практических конференций**
<https://www.sciencen.org/konferencii/grafik-konferencij/>



2. **в сборниках статей Международных
и Всероссийских научно-исследовательских,
профессионально-исследовательских конкурсов**
[https://www.sciencen.org/novaja-nauka-konkursy/
grafik-konkursov/](https://www.sciencen.org/novaja-nauka-konkursy/grafik-konkursov/)



3. **в составе коллективных монографий**
[https://www.sciencen.org/novaja-nauka-monografii/
grafik-monografij/](https://www.sciencen.org/novaja-nauka-monografii/grafik-monografij/)



4. **авторских изданий**
(учебных пособий, учебников, методических рекомендаций,
сборников статей, словарей, справочников, брошюр и т.п.)
<https://www.sciencen.org/avtorskie-izdaniya/apply/>



<https://sciencen.org/>