

ТЕМА 10. Макроэкономическая нестабильность

10.1. Инфляция. Индексы цен.

10.2. Безработица. Закон Оукена.

10.3. Экономические циклы и их виды. Основные концепции.

10.4. Экономический рост и его типы. Показатели роста и его измерение.

10.1. ИНФЛЯЦИЯ. ИНДЕКСЫ ЦЕН.

Инфляция

Инфляция – устойчивая тенденция к повышению среднего (общего) уровня цен.

В условиях инфляции различные виды цен изменяются неравномерно.

Дефляция – устойчивая тенденция к снижению среднего (общего) уровня цен.

Для измерения инфляции используются различные индексы, но самый простой способ ее измерения – изменение среднего (общего) уровня цен.

В макроэкономических моделях уровень инфляции может быть представлен как

$$\pi_t = \frac{\Delta P_t}{P_{t-1}} = \frac{P_t - P_{t-1}}{P_{t-1}}, \quad (4)$$

где P_t – уровень цен в момент времени t ; P_{t-1} – уровень цен в предшествующий момент времени.

Средний уровень цен измеряется **индексами цен**. Индексы цен используются для оценки изменения темпов инфляции, динамики стоимости жизни.

Основными индексами цен являются:

1. P – дефлятор ВВП, рассчитывается по темпу индекса Пааше, т.е. индекса, где в качестве весов используется набор благ текущего периода:

$$P = \frac{ВВП_{ном}}{ВВП_{реал}} = \frac{\sum_{i=1}^n P_i Q_{i1}}{\sum_{i=1}^n P_i Q_{i0}}$$

где, i – вид товара, P_i – цена i -го товара, Q_i – количество i -го товара, 1 – данные за текущий год, 0 – данные за базовый год.

2. Индекс потребительских цен (ИПЦ), показывает изменение среднего уровня цен « корзины» товаров и услуг, обычно потребляемых средней городской семьей. Состав потребительской корзины фиксируется на уровне базового года.

$$ИПЦ = \frac{\sum_{i=1}^n P_i Q_{i0}}{\sum_{i=1}^n P_i Q_{i0}}$$

3. Индекс Фишера $= \sqrt{P \cdot ИПЦ}$

Индекс Фишера пытается учесть достоинства и устранить недостатки присутствующие в дефляторе ВВП и в ИПЦ. Дело в том, что дефлятор ВВП считается по всей массе произведенных в экономике страны товаров, а ИПЦ – только по базовой потребительской корзине. С другой стороны, эффект замещения (замещения дорогих товаров дешевыми) на дефлятор практически не действует (так как дефлятор учитывает все товары – и дорогие, и дешевые), а на ИПЦ эффект замещения влияет сильно, так как население может отказаться от дорогого товара, входившего в потребительскую корзину и заменить его дешевым, который в потребительской корзине ранее не учитывался

10.2. БЕЗРАБОТИЦА. ЗАКОН ОУКЕНА.

Безработица

К важнейшим показателям в экономической теории относят также уровень безработицы, который определяется как соотношение численности безработных и рабочей силы.

Рабочая сила (**L**) состоит из занятых (**E**) и безработных (**U**). К безработным могут относиться лишь трудоспособные люди в трудоспособном возрасте. При этом, чтобы быть причисленным к безработным, необходимо выполнение сразу трех условий: человек не имеет работы, ищет работу и готов приступить к работе. Если хотя бы одно из условий не выполнено, то человек причисляется к категории незанятых (и не входит в состав рабочей силы, или экономически активного населения). Таким образом, уровень безработицы равен

$$u = \frac{U}{E+U},$$

а рабочая сила равна:

$$L = E + U.$$

Для анализа взаимосвязи уровня национального производства и уровня безработицы удобно использовать закон А. Оукена.

Закон Оукена. Если безработица увеличивается на 1%, то ВВП уменьшается в среднем на 2,5% (коэффициент Оукена изменяется в интервале от 2 до 3):

$$\frac{Y - YI}{YI} = -\beta(U - UI),$$

где Y – ВВП реальный; YI – ВВП потенциальный; U – фактический уровень безработицы; UI – естественный уровень безработицы; β – коэффициент Оукена ($2 \leq \beta \leq 3$).

Наиболее очевидные сложности подсчета ВВП могут быть связаны с тем, что некоторые товары и услуги, созданные в текущем году, сразу на рынок не поступают, а значит, не имеют рыночной цены, поэтому в показателе ВВП они могут учитываться только по условной стоимости. Например, для учета услуг, которыми пользуются владельцы собственных домов, в статистике учитывают в ВВП показатель «арендная плата», т.е. ту величину, которую они должны были бы платить, если бы на самом деле не жили в своих домах, а арендовали их. В реальности эта услуга не оплачивается, но поскольку она реально существует, то и возникает необходимость ее учета.

10.3. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЦИКЛЫ И ИХ ВИДЫ. ОСНОВНЫЕ КОНЦЕПЦИИ

Экономический цикл – периодические колебания уровней производства общественного продукта, занятости и инфляции.

В реальной экономической действительности любая национальная экономическая система развивается не по прямой линии, выражающей экономический рост, а через постоянные периодические отклонения от возрастающего тренда, через подъемы и спады деловой активности. Экономика развивается циклически (рис. 11.1) Колебания деловой активности достаточно часто непредсказуемы, поэтому понятие «цикл» достаточно условно.

В современном экономическом цикле выделяют обычно две экстремальные точки цикла:

1. Точка пика, соответствующая максимуму деловой активности.
2. Точка дна, которая соответствует минимуму деловой активности.

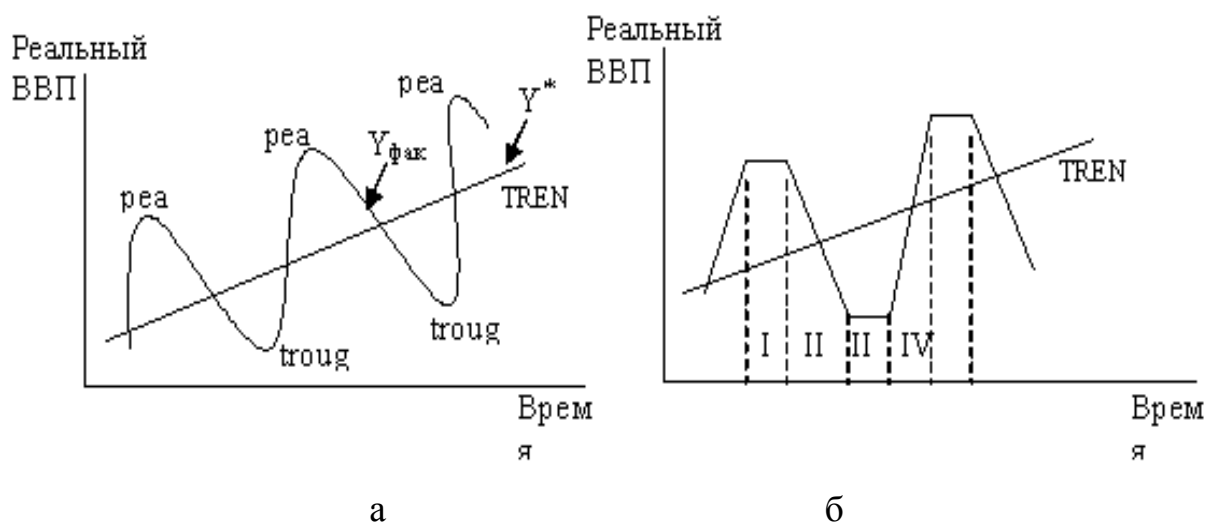


Рис. 11.1. Экономический цикл и его виды

Современный экономический цикл также традиционно разделяют на две основные фазы (рис. 11.1а):

- 1) **фаза спада**, которая продолжается от пика до дна (длительный по времени и глубокий спад называется депрессия);
- 2) **фаза подъема**, которая длится от нижней точки до пика.

**Основные фазы
экономического цикла**

Существует одновременно и другой подход, при котором в экономическом цикле определяют четыре основные фазы (рис. 11.1б), но не выделяют экстремальные точки, так как делается допущение, что когда экономическая система достигает минимума или максимума деловой активности, то определенный промежуток времени (иногда достаточно длительный) она находится в данном состоянии. Подобное деление экономического цикла можно отнести в основном к классическим циклическим колебаниям:

1. **Бум.** Экономическая система достигает максимальной активности. Это период сверхзанятости (экономика по уровню производства поднимается выше уровня потенциального выпуска продукции) и инфляции.

2. **Спад.** Экономика постепенно возвращается к уровню потенциального объема выпуска, деловая активность уменьшается, фактический ВВП падает до потенциального уровня, а затем уменьшается ниже равновесного значения, что приводит к следующей фазе – кризису.

3. **Кризис.** Экономика находится в состоянии рецессионного разрыва, поскольку фактический объем производства в национальной экономике меньше потенциального. Это время высокой безработицы и недоиспользованных ресурсов.

4. **Оживление, или подъем.** Экономика постепенно начинает подниматься из кризиса, фактический ВВП достигает уровня потенциального, а затем превосходит его, пока не вырастет до своего нового максимума, что приведет к фазе бума.

Причинами цикличности в данном случае могут быть:

- 1) периодическое истощение автономных инвестиций;
- 2) уменьшение эффекта мультипликатора;
- 3) колебания величины денежной массы;
- 4) обновление основных капитальных благ.

Сразу необходимо отметить, что общая теория экономического цикла отсутствует, представители различных экономических школ обращают внимание на разные причины цикличности.

Карл Маркс был одним из первых экономистов, кто начал достаточно детально изучать проблемы циклического развития экономики. Он выделял четыре основные фазы, последовательно сменяющие друг друга: кризис, депрессия, оживление и подъем (рис. 11.2). Однако марксистская экономическая школа фактически рассматривала только промышленный цикл длительностью 7 – 12 лет.

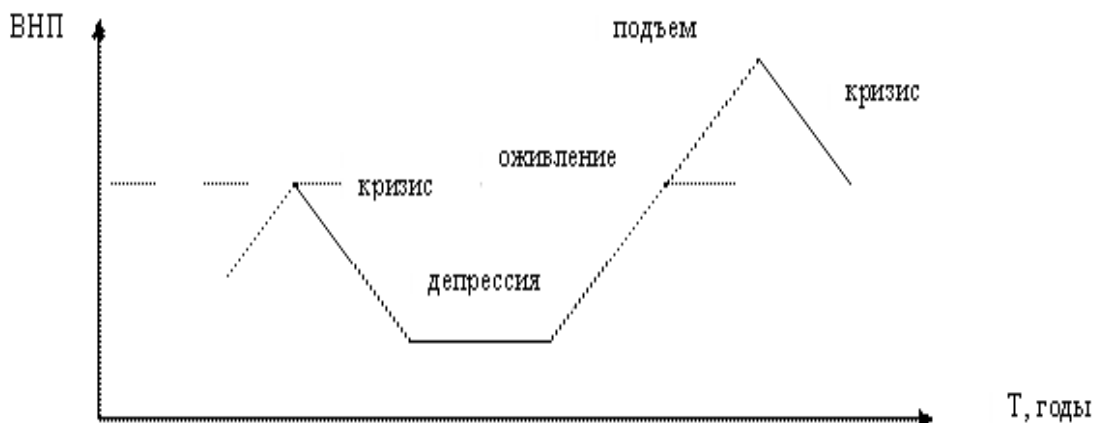


Рис. 11.2. Фазы промышленного цикла по К. Марксу

Кризис проявлялся в промышленной сфере прежде всего в перепроизводстве товаров, падении кредитной активности и увеличении ссудного процента. Это приводило к уменьшению нормы прибыли и уровня производства, увеличению банковской задолженности, банкротству банков и предприятий.

После кризиса наступает фаза депрессии. Производство не уменьшается, но и не растет. Товарные излишки исчезают, торговля идет крайне неактивно. Ставка ссудного процента уменьшается до минимума.

Постепенно в экономике появляются возможности для развития (первоначально в сравнительно небольшой группе отраслей), и происходит переход к оживлению. Предприятия наращивают выпуск продукции, реализуют планы по промышленному строительству. Одновременно растут норма прибыли, ставка процента и зарплаты.

Следующая фаза – подъем. Уровень ВВП превосходит максимальную докризисную точку, производство продолжает расти, увеличивается занятость, спрос, уровень цен и норма процента. Постепенно производство товаров вновь выходит за пределы платежеспособного спроса, рынок

переполняется нереализованной продукцией. В результате начинает увеличиваться разрыв между производством и спросом со стороны населения, что и становится в дальнейшем одной из причин последующего экономического спада.

До 50-х гг. XX в. во время кризисов наблюдалось всеобщее уменьшение уровня цен (что объяснялось падением платежеспособного спроса населения), уменьшение занятости. В последние годы произошедшая (усилившаяся) монополизация экономики практически во всех странах способствует увеличению цен, в том числе и на фазе кризиса. Такое сокращение производства при сохранении инфляции стали называть **стагфляцией**.

**Причины
циклических
колебаний**

При анализе фактических причин, вызывающих циклические колебания в экономической системе, можно обратить внимание на три основных подхода:

1. Причины экономических циклов объясняют факторами, которые находятся вне экономической системы. Это природные явления и события в сфере политики.

2. Цикл рассматривают как явление внутреннее, присущее экономической системе. Внутренние факторы могут приводить как к спаду, так и к подъему деловой активности через некоторые периоды времени. Одним из базовых факторов в данном случае можно считать цикличность обновления основного капитала.

3. Причины циклов определяют во взаимодействии внутренних состояний экономической системы и внешних факторов. Внешние факторы принимаются в качестве первичных источников, приводящих к действию внутренние факторы. К внешним факторам можно отнести в том числе и политику государства.

**Основные типы
циклов**

Экономическая теория выделяет несколько типов циклов (табл. 11.1). Самые простые из них – годовые, которые определяются сезонными колебаниями под влиянием природных условий и времени.

Краткосрочные циклы (протяженность 40 месяцев или более 3 лет) вызваны колебаниями мировых запасов золота. (Однако этот вывод был сделан первоначально именно в условиях применения золотого стандарта.)

Среднесрочные, или промышленные циклы могут иметь протяженность 7 – 12 лет.

Строительные циклы охватывают временной период в 15 – 20 лет и определяются протяженностью периода обновления основного капитала. Эти циклы имеют направленность к уменьшению под влиянием факторов научного прогресса, вызывающих моральное старение оборудования и проведение политики ускоренной амортизации.

Большие циклы (циклы Кондратьева) продолжительностью 50 – 60 лет определяются в основном динамикой технического прогресса, сменой технологического уклада общества.

Т а б л и ц а 11.1

Виды циклов

Тип	Длина цикла, лет	Главные особенности
Китчина	2 – 4	Величина запасов – колебания ВВП, инфляции, занятости, товарные циклы
Жуглара	7 – 12	Инвестиционный цикл – колебания ВВП, инфляции и занятости
Кузнеца	16 – 25	Доход – иммиграция – жилищное строительство – совокупный спрос – доход
Кондратьева	40 – 60	Технический прогресс, структурные изменения
Форрестера	200	Энергия и материалы
Тоффлера	1000 – 2000	Развитие цивилизаций

Виды кризисов

В зависимости от особенностей протекания экономических кризисов в современной экономической теории различают следующие виды экономических кризисов:

1. **Циклические кризисы** – это периодически повторяющиеся спады производства, вызывающие застой деловой активности во всех сферах

национальной экономики и дающие начало новому циклу хозяйственной деятельности.

2. **Промежуточные кризисы** – это периодически возникающие спады в национальной экономике, которые на определенное время препятствуют стадиям оживления и подъема. Они не провоцируют новые циклы и являются непродолжительными во времени.

3. **Структурные кризисы** определяются последовательным и долгим нарастанием диспропорций в общественном производстве и несоответствием структуры общественного производства, трансформировавшимся условиям эффективного использования экономических ресурсов. Они определяют долговременные сдвиги в национальном хозяйстве и нуждаются для своего разрешения в долгом периоде адаптации к новым сформировавшимся условиям.

4. **Отраслевые кризисы** определяются спадами производства и падением хозяйственной деятельности в какой-либо из отраслей.

5. **Сезонные кризисы** вызваны влиянием природных климатических факторов, которые нарушают обычный режим работы предприятий.

6. **Мировые кризисы** определяются вовлечением в кризис как отдельных отраслей в рамках мировой экономики, так и всего мирового хозяйства в целом.

Антициклическое регулирование

Решение проблемы антициклического регулирования можно свести к двум основным подходам: кейнсианскому и неоклассическому.

Дж. Кейнс главным фактором регулирования в любой национальной экономической системе считал совокупный спрос, а классическая и неоклассическая школы главным фактором считали совокупное предложение.

Антициклическое регулирование представляет собой систему способов и методов влияния на хозяйственную конъюнктуру и экономическую деятельность, направленных на смягчение циклических колебаний.

Кейнсианский подход

Кейнсианский подход состоит в приоритетном применении государством бюджетных инструментов, в то

время как денежно-кредитная политика играет вспомогательную роль. Дж. Кейнс считает, что с помощью монетарной политики невозможно последовательно и разумно стимулировать деловую активность, так как небольшое увеличение количества денег в обращении, скорее всего, окажет незначительное воздействие на рыночную ситуацию, а значительное увеличение денежной массы, скорее всего, спровоцирует ожидание инфляции у населения, что может оказать негативное влияние на общую ситуацию в экономике. В фазе кризиса и депрессии в рамках кейнсианского подхода растут государственные расходы, и проводится политика «дешевых денег». В условиях экономического роста государственные расходы уменьшаются (проводится сдерживающая налогово-бюджетная политика).

**Подход
неоклассиков**

Неоклассический подход основным инструментом определяет монетарную политику. Предложение денег является главным фактором, влияющим на экономическую систему, и средством борьбы с инфляцией. Проводится сдерживающая монетарная политика в условиях экономического роста стимулирующего инфляцию. В качестве дополнительного инструмента в данном случае применяется механизм налогово-бюджетной политики. Соответственно, в условиях экономического спада и кризиса классический подход определяет важность применения стимулирующей монетарной политики.

10.4. ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ И ЕГО ТИПЫ. ПОКАЗАТЕЛИ РОСТА И ЕГО ИЗМЕРЕНИЕ

**Понятие
экономического
роста**

Рассмотрение источников и условий достижения положительных темпов экономического роста в любой экономической системе, а также измерение и оценка экономического роста являются одним из центральных вопросов современной экономической теории.

Под экономическим ростом понимается долгосрочный тренд развития таких показателей, как реальный выпуск (объем производства) и реальный выпуск на душу населения.

В течение последних двух столетий большинство экономических систем в мире демонстрировали стабильный экономический рост. Начиная с середины XIX в. мировая экономика в среднем росла на 3% ежегодно. Данный факт получил название современного экономического роста.

Современный экономический рост характеризуется рядом эмпирических закономерностей. В 1963 г. Николас Калдор провел эмпирический анализ закономерностей экономического роста и вывел ряд стилизованных фактов роста:

- отношение капитал – выпуск остается приблизительно постоянным;
- производительность труда (отношение выпуска к труду) возрастает;
- реальная заработная плата растет вместе с производительностью;
- реальная ставка процента остается приблизительно неизменной.

Главной задачей теории экономического роста является выявление источников и объяснение эмпирических закономерностей экономического роста, а также объяснение различий в темпах экономического роста между странами.

Как было отмечено, экономический рост – это долгосрочный тренд развития показателя выпуска продукции или выпуска продукции в национальной экономике на душу населения. Рост населения в экономике обычно считают заданным экзогенно (внешним параметром). Поэтому, чтобы выявить источники экономического роста, необходимо проанализировать факторы, влияющие на выпуск в долгосрочном периоде.

В долгосрочном периоде выпуск полностью определяется производственными возможностями экономики, которые зависят от запаса капитала, труда и уровня развития технологии. Это можно формализовать при помощи задания производственной функции. Обычно для анализа источников экономического роста используют следующий вид производственной функции:

$$Q = T F (K, L), \quad (1)$$

где Q – конечный выпуск (товаров и услуг); K – капитал; L – трудовые ресурсы; T – переменная, отражающая технологический прогресс.

Таким образом, рост выпуска на душу населения зависит от роста уровня технологического прогресса и от роста запаса капитала на душу населения.

Показатель выпуска на душу населения называется также производительностью труда, а запас капитала на душу населения – **фондовооруженностью (капиталовооруженностью) труда**.

Итак, существуют два основных источника экономического роста: накопление капитала и технологический прогресс. Однако, если накопление капитала является определенным процессом, который можно статистически измерить, то технологический прогресс определить гораздо сложнее. Технологический прогресс обычно определяют как улучшение производственной технологии, в результате которого на производство такого же объема продукции затрачивается меньшее количество ресурсов. Однако само измерение технологического прогресса остается одним из основных вопросов экономической науки.

Производство

Производство необходимо рассматривать не как единичное действие, а как некоторый постоянный процесс, развивающийся по восходящему тренду. При наличии безработицы или при неиспользовании всех доступных ресурсов экономическая система производит меньше продукции, чем потенциально возможно. Однако рост населения, квалификации рабочей силы, спроса со стороны населения позволяют выбирать такое направление экономического развития государства, которое приводит к увеличению выпуска продукции (смещению границы производственных возможностей). В постоянно повторяющийся процесс производства вовлекаются новые средства производства и дополнительная рабочая сила.

Воспроизводство – постоянно повторяющийся, непрерывно возобновляющийся процесс производств; последовательное движение общественного продукта по четырем фазам: производство, распределение, обмен и потребление.

Различают два основных вида воспроизводства: простое и расширенное. При **простом воспроизводстве** размеры произведенного

продукта и его качество в каждом последующем производственном цикле остаются неизменными, а производимый дополнительный продукт используется для личного потребления производителя. Простого воспроизводства как такового не существует, его следует рассматривать как некоторую основу для **расширенного воспроизводства**, при котором происходит увеличение объемов производимого продукта и улучшение его качества. В то же время необходимо учитывать, что в движении производства могут быть и резкие изменения, связанные с цикличностью развития экономики, с экономическими кризисами и спадами. В рамках кризисных явлений в экономике можно рассмотреть также третий вид воспроизводства, а именно суженное воспроизводство, при котором объемы произведенного продукта уменьшаются. К экономическому росту мы будем относить ситуацию именно расширенного воспроизводства, т.е. наращивания объемов выпускаемого (производимого) общественного продукта.

Экономический рост можно определить и измерить двумя взаимосвязанными способами: возрастанием реальных объемов валового национального продукта или валового внутреннего продукта (ВНП и ВВП) или возрастанием чистого национального продукта или чистого внутреннего продукта (ЧНП и ЧВП) за некоторый промежуток времени или увеличением произведенного продукта в расчете на душу населения.

Факторы экономического роста

Экономический рост в любой национальной экономике определяется следующими базовыми факторами:

- 1) количество и качество используемых природных ресурсов;
- 2) количество и качество используемых трудовых ресурсов;
- 3) объем существующего основного капитала;
- 4) применяемые технологии.

Все эти факторы непосредственно связаны со способностью экономической системы к росту, с наличием экономических ресурсов. Таким образом, данные факторы можно отнести к **факторам предложения**, способствующим экономическому росту. С другой стороны, экономический рост определяется также **факторами спроса**, а именно обеспечением

полного использования увеличивающегося объема применяемых экономических ресурсов и их распределения таким образом, чтобы получить максимальное количество производимой продукции.

Экономический рост в индустриально развитых странах в настоящее время имеет и определенные недостатки. Высокие его темпы очень часто сопровождаются загрязнением окружающей среды и общим обострением экологических проблем. В этой связи, например, в США помимо показателя ВВП рассчитывается такой показатель, как *чистое экономическое благосостояние (ЧЭБ)*, который корректирует величину ВВП на стоимость *внешних отрицательных* (которые усиливаются на фазе экономического роста) и *внешних положительных эффектов*, а также на *стоимость нерыночной продукции* (услуги армии и полиции) и *удобств, произведенных домохозяйствами* для собственного пользования. Именно из-за усиления внешних отрицательных эффектов на фазе экономического роста было отмечено, что ЧЭБ растет медленнее ВВП.

Типы экономического роста

На основе данного нами определения расширенного воспроизводства можно выделить два основных типа экономического роста: **экстенсивный и интенсивный**.

При *экстенсивном* типе экономический рост обеспечивается количественным увеличением факторов производства при сохранении прежней технической основы производственного процесса: создаются дополнительные производственные мощности, открываются новые предприятия, создаются новые рабочие места. В сельском хозяйстве в хозяйственный оборот вовлекаются новые земельные участки.

При *интенсивном* типе экономического роста повышение выпуска продукции и совершенствование ее качества обеспечиваются улучшением применения имеющегося производственного оборудования и увеличением выпуска продукции с каждой единицы вовлеченных в производство экономических ресурсов. Используются новая техника и современные прогрессивные технологии, повышается квалификация рабочей силы.

В реальной хозяйственной деятельности экстенсивные и интенсивные факторы не существуют отдельно, а сочетаются друг с другом в

определенных комбинациях. Переход экономического развития национальной экономики на преимущественно интенсивные факторы обеспечения экономического роста необходимо рассматривать как объективный исторический эволюционный процесс. В то же время данный процесс требует больших усилий со стороны общества, так как связан с нахождением принципиально новых (инновационных) технических и организационно-управленческих решений, с необходимостью проведения модернизации как непосредственно производственной системы, так и образовательной системы общества. Преобразования в технологиях вызывают необходимость в трансформации сложившихся, традиционных для своего времени форм ведения хозяйственной деятельности, в результате происходят изменения во всей системе организационно-экономических и социально-экономических отношений в обществе.

Рост промышленного производства и увеличение национального богатства обеспечиваются трудом и социальной активностью населения. Человек стремится к улучшению качества своей жизни. Источник экономического прогресса заложен также в доминирующих производственных отношениях, в их соответствии производительным силам. Устаревшие производственные отношения уменьшают возможности реализации экономических интересов человека и предприятия. И, соответственно, в условиях адекватности производственных отношений потребностям производительных сил экономические интересы могут выступать двигателем прогресса.

В то же время следует учитывать, что постоянно получать положительные результаты и увеличивать эффективность производства на основе традиционных методов и источников экономического роста невозможно. В таких ситуациях в экономической деятельности хозяйственных субъектов практически всегда наступает застой.

Современный тип экономического роста определяется трансформацией его источников с переходом к преимущественно интенсивным факторам роста. Достижение положительных темпов экономического роста связывается не с притоком в производство новых экономических ресурсов, а с переводом производства на современные технологии. Решение этой задачи связано со значительными изменениями в подготовке

высококвалифицированных специалистов и более полным вовлечением науки в производственную деятельность. Следствием этого процесса становятся изменения во всей национальной экономической системе.

В мире за последние десятилетия новое качество экономического роста определено во многом усилением его социальной направленности. Происходил рост инвестиций в социальную сферу: на развитие системы здравоохранения, образования и науки.

Проблемы

В то же время интенсификация экономической деятельности, как мы отметили ранее, может негативно влиять на окружающую сферу.

В связи с этим необходимо:

1. при внедрении современной техники учитывать не только ближайшие, но и отдаленные последствия для окружающей среды;
2. при обосновании технико-экономических проектов детально оценивать затраты на природоохранные мероприятия;
3. при развитии хозяйственной деятельности следует отдавать предпочтение безотходным технологиям.