

БЛОК I. ВВЕДЕНИЕ В ЭКОНОМИЧЕСКУЮ ТЕОРИЮ

Тема 1. Введение в предмет экономической теории

- 1.1. Предмет, функции и метод экономической теории. Этапы развития экономической теории.**
- 1.2. Потребности и ресурсы. Блага и их виды. Факторы производства.**
- 1.3. Общественное производство и экономические отношения. Экономические системы.**
- 1.4. Собственность как экономическое отношение. Эволюция ее форм. Право собственности. Изменение отношений собственности.**

1.1. ПРЕДМЕТ, ФУНКЦИИ И МЕТОД ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТЕОРИИ. ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТЕОРИИ

Основные элементы экономики

Экономика является важной сферой жизни общества, сложной системой отношений людей, оказывающей влияние на эффективность производственной деятельности, культуру и нравственность общества. В силу этого экономическая сфера с древних времен являлась объектом пристального внимания ученых.

Объектом экономической науки является сфера общественного производства.

Под объектом понимается часть реальности, которая исследуется субъектом. Один и тот же объект может быть предметом разных дисциплин. Например, технологи изучают в производстве приемы и способы изготовления изделий, а теоретики менеджмента – управление людьми в организациях.

Областью исследования экономической науки являются объективные связи людей в общественном производстве, закономерности принятия ими решений по выбору его цели и форм организации.

Производство лежит в основе человеческой жизни в двух смыслах:

1) очевидный смысл состоит в том, что людям необходимо производить блага, предназначенные для удовлетворения их потребностей;

2) в производстве развивается и совершенствуется сам человек, его социальная природа. Чем более высокого уровня достигает техника и технология производства, тем большие требования они предъявляют к качеству самого человека, его умственным способностям, квалификации. Эта зависимость не линейна, но устойчива в длительном периоде. В краткосрочном периоде совершенствование техники может и снижать потребность в квалифицированном труде. Например, применение конвейеров обусловило потребность в квалифицированных инженерах и технологах, но временно снизило требования к квалификации рабочих.

Предмет экономической теории по-разному трактуется разными научными школами:

1) Часть исследователей в соответствии с традициями **марксизма** определяет предмет как производственные отношения, объективно складывающиеся между людьми в процессе совместного создания ими экономических благ, условий их совместного существования.

В таком понимании **экономическая теория (политическая экономия)** – это общественная наука, которая изучает объективно складывающиеся отношения людей в производстве, обмене, распределении и потреблении материальных благ, проявляющиеся в их экономических интересах.

2) по мнению других исследователей:

экономическая теория (экономикс) – наука, изучающая закономерности использования ограниченных ресурсов для удовлетворения конкурирующих личных и производственных потребностей.

Ограниченность ресурсов имеет относительный характер – она заключается в принципиальной невозможности одновременного и полного удовлетворения всех общественных потребностей. Возникает необходимость заботы о наилучшем, оптимальном распределении ресурсов между различными нуждами, как следствие этого – конкуренция за использование ресурсов. Таким образом, перед обществом стоит задача выбора направлений и способов распределения ограниченных ресурсов между различными конкурирующими потребностями.

Соответственно этой трактовке предмета экономическая наука отвечает на вопросы:

1. **Что** производить? – какие именно товары и услуги необходимо производить, и в каком количестве.

2. **Как** будут создаваться необходимые продукты? – то есть с помощью каких ограниченных ресурсов и технологических способов производить нужные людям блага.

3. **Для кого** предназначаются произведенные продукты?

В последнее время к ним добавляют и еще один вопрос:

4. **Когда** будут потреблены те или иные блага или ресурсы? – в текущее время или они будут сбережены для будущего использования.

Способы решения этих задач и составляют предмет теории «Экономикс», которая в основном подразделяется на микроэкономику и макроэкономику.

Микроэкономика изучает, как принимаются решения об объемах производства и ценах на разных типах рынков.

Макроэкономика рассматривает закономерности взаимосвязи объемов национального производства, занятости, инфляции и других макроэкономических агрегатов.

Теория «Экономикс» может рассматриваться в позитивном и нормативном аспектах.

Позитивная теория изучает, что есть в экономической жизни общества, что существует фактически, объективно.

Нормативная теория отвечает на вопрос что должно быть в экономической жизни общества, как необходимо выстраивать экономические отношения для достижения желаемых результатов. На основе нормативного анализа строится государственная экономическая политика, дополняющая и корректирующая последствия стихийно рыночного механизма.

В своем развитии экономическая политика проходила этапы чистого либерализма, невмешательства государства в хозяйственную жизнь в расчете на невидимую руку рынка, косвенного государственного регулирования спроса и предложения, и дирижизма – более активного вмешательства государства в экономику, практику индикативного планирования для восстановления экономики ряда европейских стран после Второй мировой войны.

Метод экономической теории

Владение методами научного исследования имеет познавательное и практическое значение, так как позволяет разделить существенное и второстепенное в изучаемом объекте, определить путь от известного к неизвестному, от исходных посылок к универсальному знанию.

Метод (греч. *methodos* – путь исследования или познания) – совокупность способов теоретического и практического освоения реальности, правила и приемы изучения ее явлений и закономерностей.

Метод любой науки, в том числе и экономической, представляет собой единство объективного и субъективного: с одной стороны, он определяется независимыми от исследователя свойствами и закономерностями развития изучаемого объекта, с другой – накопленным опытом, взглядами и ценностными установками самого исследователя. С развитием науки изменяются и совершенствуются ее методы. Система принципов и способов организации и построения научных знаний получила название **методологии** научного исследования (под методологией также понимается учение о методах исследования).

Методы научного исследования делятся на общие, то есть применимые к всем наукам, и специфические, используемые в отдельной отрасли научного познания, в частности, в экономике.

К общим методам относятся:

Анализ – процедура мысленного разделения предмета, экономического явления или процесса на части, признаки, свойства, отношения.

Синтез – соединение различных элементов и сторон предмета, явления или процесса в единое целое.

Индукция - переход от изучения единичных факторов к общим положениям и выводам. Этот метод позволяет сделать вероятностные выводы.

Дедукция - переход от общих положений и к выводам в отношении единичных. Данные выводы рассматриваются как достоверные. К дедуктивному методу относится предсказание будущих событий, сопоставление выдвинутых гипотез с фактами.

Научная абстракция – это метод изучения хозяйственных явлений, при котором исследователь отвлекается от второстепенного, чтобы выявить существенное и постоянно повторяющееся. С методом научной абстракции связано использование принципа «при прочих равных условиях», когда несущественные факторы принимаются в исследовании как неизменные, что упрощает решение проблемы.

Историзм – принцип подхода к действительности как изменяющейся во времени, развивающейся.

К специфическим экономическим методам можно отнести:

Экономическое наблюдение – преднамеренное и целенаправленное восприятие, обусловленное задачей научной деятельности

Экономический эксперимент - искусственное воспроизведение экономического явления или процесса с целью его изучения в наиболее благоприятных условиях и дальнейшего практического применения называется.

Экономико-математическое моделирование – построение условной схемы экономического явления или процесса и получения на основе ее анализа достоверных данных о самом явлении. Такие модели исследуются методами

функционального анализа, выявления характера зависимости одних переменных от других, например, объема покупок от цены и доходов покупателей. Экономическая модель служит для объяснения, как работает экономика или ее отдельный сектор, для выработки экономических принципов и экономических прогнозов.

Функции экономической теории. Экономические законы и закономерности

Экономическая теория выполняет следующие функции:

1) **Познавательная функция** – выявление объективных законов и закономерностей.

Экономические законы – это объективные, повторяющиеся устойчивые причинно-следственные и функциональные связи между людьми, явлениями, процессами. Они имеют объективный характер, действуют независимо от воли и сознания людей. Существенным отличием законов природы от экономических законов является то, что они вечны.

Закономерности – проявления экономических законов.

Логические понятия, отражающие наиболее общие и существенные стороны экономической жизни общества, называются экономическими категориями.

Экономические законы можно разделить на *следующие группы*:

а) **общие экономические законы** – это законы, свойственные всем без исключения историческим эпохам.

б) **особенные экономические законы** свойственны тем историческим эпохам, где сохраняются условия для их действия (например, закон спроса).

в) **специфические экономические законы** – законы, которые присущи конкретным стадиям развития общества и формам хозяйствования.

2) **Методологическая функция** – быть теоретической основой прикладных экономических наук (отраслевых).

3) **Практическая функция** – теоретическое обоснование принимаемых решений предприятиями, государственными органами власти.

4) **Идеологическая функция** – положения и выводы объективно подкрепляют или опровергают идеологические концепции государства.

ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТЕОРИИ

Зарождение экономических знаний. Экономические представления эпохи античности

Впервые сферу производства начали анализировать еще в рабовладельческом обществе. Понятие «экономика» (от греч. «ойкос» - дом, хозяйство, «номос» - учение, закон; экономика – наука о хозяйстве) впервые упомянул греческий поэт Гесиод (400-500 лет до н.э.). Греческий философ Ксенофонт также пользовался этим термином и назвал так одну из своих работ.

Великие мыслители Платон и Аристотель подробно описывали организацию рабовладельческого хозяйства. Аристотель использовал также ныне утерянное понятие «хрематистика» – искусство обогащения, современным воплощением которого является, в частности, спекуляция. Его содержание вошло в современное понимание термина «экономика», и современная экономическая теория фактически в большей мере изучает хрематистику, чем экономику. Аристотель разделял эти понятия, хотя и допускал, что хрематистика (обогащение) может в некоторых случаях способствовать росту благосостояния (экономики). В целом спекулятивная деятельность новой полезности для общества не создает. Существует точка зрения, что польза от спекуляции состоит в сглаживании колебаний цен, но крупные спекулянты обычно сами провоцируют такие колебания, так как для них подобные ситуации наиболее благоприятны.

**Формирование системы
экономических знаний
в эпоху средневековья
и раннего возрождения.
Меркантилизм и физиократия**

Средневековье можно охарактеризовать как период скрытого, латентного развития науки, для которого были характерны теологические рассуждения, религиозная схоластика, а истина часто обосновывалась ссылками на религиозные догмы и авторитеты. Вместе с тем, была отточена формальная логика, что впоследствии сыграло свою роль в развитии рационального познания. Как наука, то есть как развивающиеся систематизированные знания о сущности явлений, экономическая теория возникла в XVII-XVIII вв.

Первой экономической школой этого периода, предваряющей возникновение экономической науки, стал **меркантилизм** (итал. купец – «мерканте») (XVI-XVII вв.), в наибольшей степени выражавший взгляды торгового сословия. Ее представители считали, что главное богатство общества – это золото, деньги, на которые можно приобрести любое благо. Объектом исследования меркантилистов была торговля, сфера обращения товаров.

Основное внимание они уделяли развитию внешней торговли, в рамках которой действительно наблюдалось увеличение денежного богатства. Ранний меркантилизм призывал к жестким мерам государства в отношении внешней торговли, к запрету вывоза золота из страны. Позднее меркантилисты выдвинули идею активного торгового баланса, полагая, что вывоз золота может быть оправдан, если обусловит еще больший приток драгоценного металла в страну. Производство меркантилисты рассматривали как предпосылку для обращения товаров и притока золота в страну.

Видными представителями меркантилизма являлись автор самой известной из работ этой школы «Богатство Англии во внешней торговле, или Баланс нашей внешней торговли как регулятор нашего богатства» Томас Манн, Джеймс Стюарт, авантюрист и фанатик банковского дела Джон Ло, во Франции - Жан-Батист Кольбер, в России – сподвижник Петра I Иван Посошков. Термин «политическая экономия» был введен меркантилистом,

мелкопоместным дворянином с яркой политической судьбой Антуаном Монкретьеном.

Второй экономической школой являлась **физиократия** (буквально – власть природы). Период ее существования – конец XVII в. – позднее средневековье (до Великой французской буржуазной революции 1789-1794 гг.). Основатель школы физиократов **Франсуа Кенэ (1694-1774)** родился в крестьянской семье, по профессии врач и естествоиспытатель, личный врач маркизы де Помпадур, медик и друг короля Франции Людовика XV. В отличие от меркантилистов физиократы перенесли исследование из сферы обмена в сферу производства, особенно подчеркивая значение сельского хозяйства.

Франсуа Кенэ полагал, что только соединение с природой приводит к увеличению богатства. Прирост богатства – чистый продукт – является даром земли. Остальные виды труда лишь меняют его форму, функциональное назначение. Таким образом, источник богатства – сельскохозяйственное производство, только в нем труд создает чистый продукт, являющийся даром земли. Труд горожан только изменяет форму богатства, но не увеличивает стоимости, а поэтому не производителен.

В соответствии с такими представлениями Ф. Кенэ разделил общество на три класса: **собственники** – владельцы земли; **производительный** – крестьянство; **бесплодный** – горожане, и создал схему обмена между ними в виде экономических таблиц, представлявших первую в истории схему общественного воспроизводства, кругооборота ресурсов в экономике.

Значительный вклад физиократы внесли в анализ структуры капитала, используемого в сельском хозяйстве. Видным представителем школы физиократов являлся генеральный контролер финансов Франции, видный реформатор А.Р.Ж.Тюрго, представивший более подробную теорию капитала и классовое деление общества.

***Классическая политическая
экономика. Адам Смит и
Давид Рикардо***

Основоположниками экономической теории стали представители классической политэкономии (Уильям Петти, Адам Смит, Давид Рикардо).

В Англии начало политэкономии связано с именем **Уильяма Петти (1623-1687)** – основателя статистики, теории налогообложения, таможенных пошлин и трудовой теории стоимости. Главные его работы по политической экономии: «*Quantulumcunque or a tract concerning money*» (1682) и «*Treatise of taxes and contributions*» (Трактат о налогах и сборах) (1662).

Великий шотландский экономист середины XVIII века – эпохи мануфактурного капитализма, признаваемый классиком экономической теории представителями всех ее направлений и школ, – **Адам Смит (1723-1790)**. Главный труд его жизни - «Исследование о природе и причинах богатства народов».

Некоторые существенные положения концепции Адама Смита:

1. Гипотеза «экономического человека»: каждый человек – разумный и рациональный эгоист. Это предположение удобно для исследования экономики (А.Смит хорошо понимал, что это не совсем так – мотивы деятельности у людей разные). Этические нормы, полагал А.Смит, способствуют инвестированию, а не «показной» трате денег.

2. Теория разделения труда, которое А.Смит считал важным источником роста производительности труда, опровергая этим тезис физиократов, что только сельское хозяйство может быть источником увеличения богатства.

3. «Невидимая рука» рынка – механизм координации производства и потребления. Распределение ресурсов механизмом рынка эффективно, рынок делает это лучше, чем централизованная воля государства.

4. Определения стоимости:

- а) стоимость определяется трудом, воплощенным в товаре;
- б) стоимость определяется трудом, покупаемым на данный товар;

в) стоимость определяется как сумма доходов лиц, чьи ресурсы использовались при создании товара (труд – заработная плата, земля – рента, капитал – процент).

В развитие первых двух подходов впоследствии сформировалась теория стоимости марксизма, из третьего определения вышла либеральная классика.

Давид Рикардо (1772-1823), экономист конца XVIII века – теоретик эпохи промышленного капитализма. Рассматривается как классик марксистами, которые видят в его взглядах один из теоретических источников своего учения. Последовательный сторонник трудовой теории стоимости. Источником богатства им был назван труд. Всеобщая форма богатства – стоимость, воплощенная в товарах и деньгах. По мнению Рикардо рост заработной платы не увеличивает стоимость товаров, а снижает прибыль капиталиста. Выдвинул идею сравнительных преимуществ: страна должна производить и экспортировать товары, которые могут быть произведены относительно эффективнее, чем в других странах, а импортировать товары, которые она производит относительно хуже.

***Буржуазная классика.
Марксистский период развития
экономической теории.
Теория прибавочной стоимости
Карла Маркса***

В XIX веке в процессе развития идей классической политэкономии экономисты разделились на два лагеря. Первый получил название ***классического направления (буржуазная классика)***,

родоначальником которой можно считать, наряду с А.Смитом, французского экономиста эпохи Наполеона Бонапарта **Жана-Батиста Сэя (1767—1832)**. Период ее формирования – начало и первая половина XIX века. Второй состоял из сторонников ***марксистской политэкономии***, возникшей в середине XIX века.

Объектом исследования марксистской политэкономии является система производственных отношений и классовая сущность их проявления. Данная система имеет сложную структуру, включающую отношения производства, распределения, обмена и потребления.

Трудовая теория стоимости **Карла Гёнриха Маркса (1818-1883)** – немецкого философа, социолога, экономиста, политического журналиста, общественного деятеля – определяет *стоимость как производственное отношение, овеществленный в товаре общественный труд, общественно-необходимое время*. Стоимость определяется не фактическими затратами на производство, а средневзвешенными затратами, которые требуются для изготовления данного товара при среднем уровне умелости и интенсивности труда в обществе.

К.Маркс создал теорию прибавочной стоимости как продолжение трудовой теории стоимости А.Смита и Д.Рикардо. В производстве полезности принимают участие все факторы производства: «труд – отец богатства, земля – его мать». Стоимость создается только живым трудом, вещественные факторы – средства производства – переносят свою стоимость в стоимость продукции по мере их потребления. Стоимость, создаваемая наемными работниками, как правило, превышает стоимость их рабочей силы, величина которой определяется стоимостью жизненных средств, необходимых для существования рабочего и его семьи, включая стоимость общего образования и профессиональной подготовки.

*Превышение созданной стоимости над стоимостью рабочей силы Маркс назвал **прибавочной стоимостью**, а ее отношение к стоимости рабочей силы – **нормой прибавочной стоимости** или **степенью эксплуатации**.*

В реальной жизни прибавочная стоимость выступает в различных формах, соответствующих функциональным формам капитала – денежной, производительной и товарной, приобретая вид промышленной и торговой прибыли, ссудного процента, земельной ренты. Их величина, как правило, не совпадает с величиной прибавочной стоимости, созданной на данном предприятии, что создает иллюзию производительности капитала и земли.

Другое принципиальное положение марксизма – ***материалистическое понимание истории, развития человеческого общества***. Уровень развития производительных сил определяет формы производственных отношений.

Устаревшие формы отношений приводятся в соответствие с выросшим уровнем развития производительных сил в ходе социальных революций. Производственные отношения и производительные силы в совокупности образуют способ производства, на основе которого формируется политическая, идеологическая и культурная надстройка. Вся эта система получила название общественно-экономических формаций – первобытнообщинной, рабовладельческой, феодальной, капиталистической.

Развитие капитализма, полагал К.Маркс, усиливая коллективный характер использования производительных сил, создает объективные условия формирования нового коллективистского способа производства и новой коммунистической формации. В реальности процесс исторического формирования нового типа отношений оказался более сложным и противоречивым, чем это виделось Марксу в XIX веке.

Буржуазная классика Представитель данной школы Жан-Батист Сэй – автор *теории трех факторов производства* (труда, земли, капитала. Доходы собственников от их использования формируют стоимость товара). Эту теорию марксисты относят к «вульгарной» (простой) политэкономии, не различающей внешнюю форму явления и его сущность.

До XIX века с теорией трех факторов конкурировала *теория предельной полезности (маржинализм)*, в конце XIX века они были объединены в единую неоклассическую теорию Альфредом Маршаллом. Последователи классической школы посвятили свои работы исследованию функциональных зависимостей и взаимосвязей между экономическими явлениями – спросом, предложением и ценами, производством и потреблением и т.д.

Товар является сложным экономическим феноменом. Какую единицу принять для измерения его стоимости? Рабочее время – физический, умственный труд? Последователи классиков решили не углубляться в сущность стоимости товара, а исследовать факторы, влияющие на его цену. Это создало предпосылки соединения классического направления с теорией предельной

полезности (маржинализмом) и формирования в конце XIX века западной неоклассики.

Исторически исходными для **неоклассического направления** стали четыре научных школы конца XIX - начала XX века:

- **Австрийская школа** (Карл Менгер (1840-1921), Фридрих Визер (1851-1926), Евгений Бем-Баверк (1851-1914) – сторонники теории предельной полезности. Их историческими предшественниками, положившими начало математическому анализу экономических закономерностей, были немецкие ученые Г. Госсен, И. Г. фон Тюнен, а также французы Ж. Дюпюи и О. Курно)
- **Кембриджская школа.** (Альфред Маршалл (1842-1924) – и Артур Сесил Пигу (1877-1959)). Идеи Маршалла определили основы современной микроэкономики.
- **Американская школа.** (Джон Бейтс Кларк (1847-1938)) стремится приблизить экономическую теорию к точным наукам.
- **Лозаннская школа.** (Мари Эспри Леон Вальрас (1834-1910) и Вильфредо Парето (1848-1923)). Л. Вальрас первым построил теорию общего равновесия, в которой оно достигается на всех рынках - товаров и услуг, труда, капиталов. В. Парето использовал такой инструмент как кривые безразличия. В. Парето – автор Закона Парето (зависимость, выражающая соотношение между величиной дохода и количеством получающих его лиц). Выявлена эта зависимость на основе изучения статистики ряда стран в различные эпохи.

В конце XIX века эти четыре научные школы доминировали в экономической науке, образуя **неоклассическое направление**. В трактовке стоимости они стояли на позициях **маржинализма (теории предельной полезности и предельной производительности)**, а в области политики – на позициях **либерализма (невмешательства государства в экономическую жизнь)**.

Неоклассические взгляды господствовали в науке и общественном сознании до начала Великой депрессии, от которой пострадали все слои общества. Термин «капитализм» стал непопулярен, разочарование в либерализме нарастало. Усилилась потребность в новой экономической теории,

способной объяснить причины кризиса и указать пути выхода из него. С этим связано возникновение **кейнсианства** – второго ведущего течения современной западной экономической мысли.

Джон Мейнард Кейнс (1883-1946) – выдающийся английский экономист и государственный деятель, основоположник макроэкономического анализа. В 1944 году Кейнс – главный британский представитель на Бреттон-Вудской конференции, разработавшей планы создания Международного валютного фонда и Международного банка реконструкции и развития. Основная работа Кейнса – «Общая теория занятости, процента и денег» (1936). Кейнс поставил под сомнение тезис о редкости благ, показал, что практика дает примеры уничтожения произведенных товаров, неполного использования имеющихся ресурсов. Он полагал, что причина экономического кризиса перепроизводства связана с нехваткой платежеспособного спроса, которая возникает вследствие действия психологических факторов. Основной задачей государственной экономической политики он считал стимулирование частного спроса и дополнения его государственными расходами.

С середины 30-х до начала 70-х годов кейнсианство являлось главным направлением западной экономической мысли. В этот период оно достаточно правдоподобно воспроизводило ситуацию в капиталистической экономике. Другой причиной, обусловившей успешное распространение кейнсианства, стало нарастание в ведущих капиталистических странах государственно-монополистических тенденций. В США это проявилось в «новом курсе» Рузвельта, в Германии – в более противоречивых формах – от национал-социализма (Э.Шахт) до теории регулируемого рыночного хозяйства (В.Ойкен, А.Мюллер-Армак).

В 60-е годы кейнсианство временно слилось с неоклассикой (**неоклассический синтез**), что нашло выражение в концепции учебника П.Самуэльсона «Экономикс».

70-е годы – время **неоклассического возрождения**. Либеральная теория вернула себе ведущие позиции, кейнсианство утратило значительную часть

своего влияния. В экономике наметился рост, сократилась безработица, однако в этот период начал быстро увеличиваться государственный долг США.

**Основные направления
современной западной
экономической мысли**

В современных условиях существует множество экономических течений и школ: **неоклассика (в том числе монетаризм), неокейнсианство, немецкий неолиберализм, институционализм** и другие. Каждая школа предлагает свои теоретические объяснения экономических явлений и разрабатывает методы воздействия на экономический процесс.

Неоклассическое направление во второй половине XX века было представлено *американским монетаризмом* (М.Фридман), *экономической теорией предложения* (М.Фелдстайн, А.Лаффер), *школой рациональных ожиданий* (Дж.Мут, Р.Лукас, Т.Сарджент, А.Уоллис), *Вирджинской школой* (Дж. Бьюкенен).

Монетаристы связывают кризисные явления в капиталистической экономике с денежными факторами, ошибками в области денежно кредитной политики, обосновывают необходимость стабильного денежного предложения и в основном полагаются на саморегулирование рынка. Другие представители неоклассики с либерально рыночных позиций обосновывают необходимость увеличения доли сбережений и стимулирования инвестиций при минимальном вмешательстве государства в экономику. Неоклассики теоретически обслуживают «правых», консервативных политиков. В развитых странах их концепциям в своей экономической политике следовали администрации президентов Р.Рейгана и Дж.Буша в США, премьер-министра Великобритании М.Тэтчер.

Неокейнсианство в послевоенный период было представлено *хрестоматийным, ортодоксальным кейнсианством* (Элвин Хансен, Рой Харрод, Поль Самуэльсон) и *посткейнсианством (левым кейнсианством)* (Джоан Робинсон, Пьеро Сраффа). Первые создали кейнсианскую теорию цикла, предложили денежно-кредитные и финансовые меры антициклического

регулирования, а также разработали концепцию экономической динамики – кейнсианского варианта теории расширенного воспроизводства, вторые в большей мере исследовали структуры несовершенной конкуренции. Неокейнсианцы отстаивают тезис о необходимости «подкачки» эффективного спроса государством, признают необходимость экономического неравенства, но выступают за его сглаживание, обосновывая необходимость перераспределения доходов в пользу бедных, исходя из задачи стимулирования спроса. Под влиянием кейнсианцев находились все президенты США от Дуайта Эйзенхауэра до Джеймса Картера.

В Германии кейнсианство не приобрело большого влияния. Его место занял немецкий **неолиберализм**. В XX веке его развитие прошло этапы *ордолиберализма* и *теории социального рыночного хозяйства*. Представители ордолиберализма – В.Ойкен, Х.Гроссман-Дерт, Ф.Бем – изучали типы рыночных структур, уделяя главное внимание задачам строительства рыночного хозяйства и борьбе с монополизмом. Их идеи практически воплотил в жизнь Людвиг Эрхард, имя которого связано с реформированием послевоенной Германии. Термин «социальное рыночное хозяйство» впервые встречается у А.Мюллер-Армака, работавшего статс-секретарем у Л.Эрхарда.

Институционально-социологическое направление. Термин «институционализм» был впервые применен американским экономистом Гамильтоном и обозначал пучок формальных и неформальных правил и норм поведения, влияющих на принятие экономических решений. Возникновение этого направления теории в конце XIX века связывается с именами Т.Веблена, У.К.Митчелла, Дж.Р.Коммонса. Первый из них анализировал феномен демонстративного потребления праздных классов, второй разработал теорию статистического институционализма, третий исследовал правовые основания капитализма, направив усилия на поиск компромиссов между наемным трудом и крупным капиталом.

После Второй мировой войны институционализм был широко представлен в США (Джон Кеннет Гэлбрейт), Франции (Франсуа Перру – консультант правительства де Голля, теоретик индикативного планирования),

Германии. Это левый фланг буржуазной экономической науки, но встречались исключения – Уолт Уитмен Ростоу – институционалист, автор теории стадий экономического роста, придерживался «правых» взглядов.

В конце XX века позиции «старого» институционализма были потеснены теориями новой институциональной экономики, применившими методы микроэкономического анализа для изучения возникновения и функционирования самих экономических институтов. Среди них можно выделить:

- теорию транзакционных издержек (Р.Коуз, О.Уильямсон, А.Алчиан, Г.Демсец);
- теорию прав собственности (Р.Коуз, Е.Фуруботн, А.Алчиан, Г.Демсец);
- новую экономическую историю (Д.Норт, Г.Демсец);
- теорию экономических организаций (Р.Коуз, Ф.Найт, Дж.Бьюкенен, А.Алчиан, Г.Демсец)
- теорию общественного выбора (Д.Норт, К.Эрроу, Дж.Бьюкенен, Г.Таллок, У.Нисканен);
- экономический анализ права (Р.Познер, Г.Калабрези и др.).

Таким образом, введенное на рубеже XX века Альфредом Маршаллом понятие «**Экономикс**» (букв. «экономики») в настоящее время объединяет ряд экономических наук, образующих структуру современной западной экономической теории, отвечающей на вопросы:

1) как устанавливаются рыночные цены и объемы выпуска на разных этапах рынков (совершенная конкуренция, монополия, монополистическая конкуренция, олигополия) – микроэкономика;

2) как взаимосвязаны объемы национального производства, занятость и инфляция – макроэкономика;

3) как измеряются объемы национального производства – основы национального счетоводства (СНС);

4) как влияют институты – формальные (законы и иные нормативные акты) и неформальные (мораль, этика) нормы и правила – на принятие

экономических решений, как формируются эти нормы – институциональная теория.

1.2. ПОТРЕБНОСТИ И РЕСУРСЫ. БЛАГА И ИХ ВИДЫ. ФАКТОРЫ ПРОИЗВОДСТВА

Предпосылки экономики:
потребности, ресурсы

Целью общественного производства является обеспечение людей экономическими благами.

Блага – это предметы или явления, которые в силу своих свойств способны удовлетворять общественные потребности либо как средства производства, либо как предметы потребления.

*Благо **неэкономическое** или свободное предоставляется природой в неограниченном количестве, их потребление не сопровождается отказом от потребления других благ.*

В качестве примера можно привести: воздух, длительное время в большинстве стран таким благом являлась чистая вода.

*Блага, предоставляемые природой в ограниченном количестве, либо целенаправленно создаваемые людьми, так как в естественной природе не существуют, обладающие ценностью называются **экономическими**.*

Классификация благ может производиться по трем основаниям:

- Личные (прямые) блага – продукты питания, одежда, медикаменты, и производственные (косвенные) блага – сырье и оборудование, производственные здания и инфраструктура.
- Материальные блага – предметы обихода, транспорт, элементы средств производства, и духовные – удовлетворяющие эстетические потребности, потребности в самореализации.
- Индивидуального (одежда) или коллективного (национальная безопасность) потребления – частные и общественные блага.

Общий объем благ, производимых в обществе за некоторый период (обычно принимаемый за год), представляет собой экономический продукт общества, имеющий определенную функциональную структуру.

*Постоянное повторение хозяйственной деятельности в прежнем или увеличенном объеме составляет **процесс воспроизводства**, в ходе которого результаты производства, воплощенные в структуре общественного продукта, превращаются в условия будущего производства.*

В политической экономии факторы производства разделяются на личные и вещественные.

- Личный фактор – рабочая сила – совокупность физических и умственных способностей людей, которые необходимы для осуществления производственного процесса.
- Вещественный фактор – средства производства – это материальные ресурсы, используемые людьми при создании экономических благ.

Средства производства состоят из **предмета труда** – того, на что направлено воздействие людей (искусственно созданный предмет труда называется сырьем), в широком смысле предметом труда является окружающий мир, и из **средств труда** – того, что люди используют для повышения эффективности своего воздействия на предмет труда.

*Средства труда, используемые для непосредственного воздействия на предмет, называются **орудиями труда** (оборудование, станки) и представляет собой активную часть средств труда. Другая их часть, создающая необходимые условия для производства (здания, погрузочно-разгрузочные терминалы, транспортные узлы), представляет пассивную часть средств труда или **производственную инфраструктуру**.*

Средства производства и рабочая сила находятся в определенном соответствии друг с другом и образуют **производительные силы общества**.

В политической экономии марксизма считалось, что в производстве полезности в равной степени участвуют все факторы – вещественные и личные, данные природой и созданные людьми, а в создании стоимости принимает

участие лишь труд. Стоимость вещественных факторов (сырья, энергии, оборудования) переносится в стоимость производимой продукции без изменения ее величины по мере их износа (потребления).

В либерально-неоклассической теории (экономикс) факторы производства – экономические ресурсы, вовлеченные в производственный процесс – разделяются на **труд, землю, капитал, предпринимательскую способность и информацию:**

1) **Труд** – способности людей, предоставляемые ими предпринимателям для организации производства. Труд создает часть стоимости товара, которая присваивается работником в виде заработной платы.

2) **Земля** – земельные участки, недра и другие ограниченные ресурсы, предоставляемые природой. Часть стоимости товара, созданная землей, называется рентой и присваивается собственником земли.

3) **Капитал.** В узком (производственном) определении под капиталом понимаются производственные ресурсы, накопленные людьми. В широком (финансовом) определении капиталом называются активы (ценности), приносящие доход. Помимо производственных ресурсов в капитал включаются деньги, фондовые ценности, выражающие имущественные права. Доход, создаваемый капиталом – процент. Он также включается в стоимость товара и представляет доход собственника капитала.

4) **Предпринимательская способность** – умение соединять и эффективно использовать остальные факторы производства в условиях неопределенности экономического развития. Предполагается, что предприниматель берет на время (арендует) остальные факторы производства у их собственников, гарантируя им рыночный размер факторного дохода и берет на себя все экономические и финансовые риски. Разница между выручкой от реализации товара и выплатой факторных доходов формирует предпринимательский доход. Считается, что он является доходом от предпринимательской способности, правда, его размер зависит не только от

способностей предпринимателя, но и от масштаба деятельности, размера привлекаемого им капитала и других факторов производства.

5) **Информация.** Она способна повысить эффективность использования остальных факторов производства. Следует различать два типа экономически ценной информации:

- информация о новых технологиях, позволяющая снизить издержки по сравнению со средним уровнем или создать товары с уникальными свойствами;
- информация о конъюнктуре рынков, ее опережающее получение обеспечивает избыточный спекулятивный доход.

Согласно неоклассической либеральной традиции *все факторы производства в равной степени участвуют в создании стоимости товара.* Размер получаемых доходов определяется рынком на основе предельной производительности каждого фактора, его значимости для производства.

Эта теоретическая позиция находит отражение в схеме воспроизводства П.Самуэльсона (рис.1.1). Бизнес использует ресурсы, принадлежащие домохозяйствам, выплачивая им факторные доходы. За счет этих доходов домохозяйства предъявляют спрос на товары, производимые бизнесом.

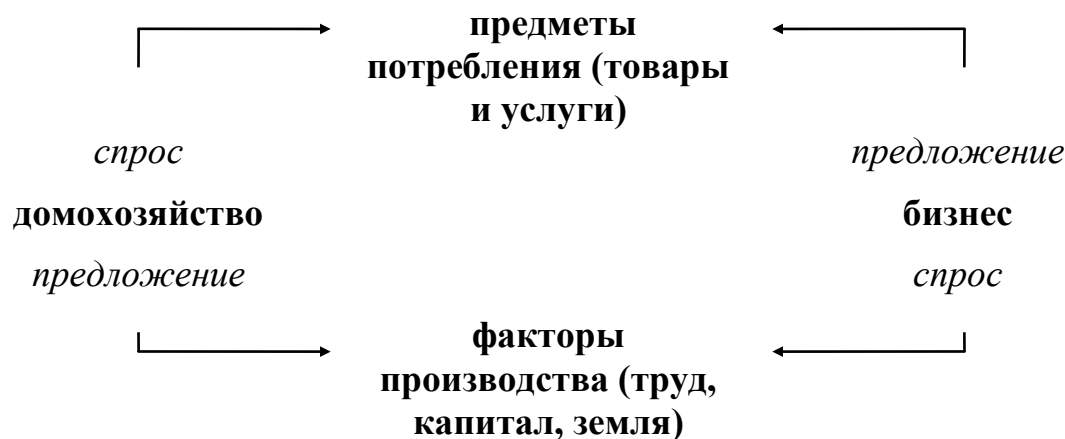


Рис.1.1. Схема воспроизводства П.Самуэльсона

Предложение домохозяйства определяется законами потребительского выбора:

- выбор рабочего – это выбор между свободным временем (отсутствием тяжести труда) и доходом. Два крайних варианта этого выбора - не

работать вообще (тяжесть труда равна нулю, но и доходы отсутствуют) или только работать, не отдыхая (тяжесть труда максимальна, но и доходы самые высокие);

- выбор собственника капитала определяется мотивами предпочтения ликвидности, которую он стремится максимизировать, и стремлением увеличить абсолютный размер дохода (процента) на капитал;
- выбор собственника земли детерминирован стремлением оптимизировать выбор между собственным использованием земель и получением ренты.

Спрос домохозяйства формируется на основе действия закона убывающей предельной полезности благ.

Предложение бизнеса обусловлено величиной предельных издержек производства товаров и услуг.

Спрос бизнеса регулируется законами, определяющими предельную производительность факторов производства.

**Экономический выбор
и альтернативные
издержки**

Для производства экономических благ общество должно использовать ограниченные ресурсы, распределив их по разным отраслям и сферам деятельности. Ставя задачу выбора направления использования ресурсов, решая, что и сколько производить, где и как размещать, общество сталкивается с проблемой замещения одного товара на другой.

Предположим, некая страна может использовать свои ресурсы на производство только двух товаров (или групп товаров) – **Y** и **X**. **Кривая производственных возможностей ABCD** (рис.1.2.) показывает возможные сочетания объемов производства товаров **Y** и **X**, произведенных при полном использовании всех имеющихся ресурсов. Каждая точка кривой – определенная комбинация этих товаров при использовании имеющихся ресурсов в полном объеме.

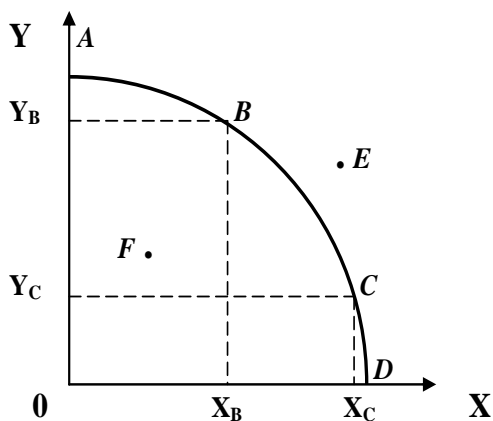


Рис.1.2. Кривая производственных возможностей

Точка B – комбинация X_B единиц одного блага и Y_B единиц другого; C – комбинация X_C единиц первого блага и Y_C единиц второго; F – используются не все производственные возможности; E – находится за пределами ресурсных ограничений. В действительности выбор осуществляется между альтернативными вариантами.

Издержки производства одного блага, выраженные в количестве другого блага, выпуском которого пришлось пожертвовать, называются альтернативными издержками.

Выпуклый, нелинейный вид кривой производственных возможностей объясняется изменяющимся соотношением производительности применения факторов производства в разных направлениях и соответствующим ростом альтернативных затрат. Чтобы получить дополнительную единицу товара одного вида, требуется платить все большую цену в виде сокращения производства товаров другого вида. Это связано с тем, что ресурсы, которые высвобождаются одной отраслью для того, чтобы направить их на изготовление товаров другой отрасли, все менее пригодны для их производства, поэтому происходит возрастание альтернативных затрат (жертв производственных мощностей для выпуска первого вида продукции) на единицу дополнительной продукции товаров второго вида.

Модель кривой производственных возможностей часто представляют в виде альтернативного выбора между товарами для настоящего (предметами потребления – C) и товарами для будущего (средствами производства или инвестиционными товарами – I) (рис.1.3.).

Выбрав сочетание благ, соответствующее точке A на первоначальной кривой производственных возможностей (1), общество обеспечивает более высокий уровень жизни населения, более высокий уровень текущего непроизводственного потребления (C_1), сокращая размер инвестиционных расходов до (I_1).

Вследствие этого кривая производственных возможностей последующего периода (2) покажет незначительное увеличение производственного потенциала общества.

В случае, если будет выбрано другое сочетание благ, соответствующее точке B на первоначальной кривой производственных возможностей, текущее непроизводственное потребление будет меньше (C_2).

При этом инвестиционные расходы станут больше (I_2), поэтому производственные возможности возрастут более значительно, до кривой (3).

Эта, очевидная на первый взгляд, закономерность имеет свои ограничения. Увеличение доли инвестиционных благ за счет сокращения текущего потребления положительно сказывается на росте производственного потенциала общества только в том случае, если оно не начинает негативно влиять на воспроизводство трудовых ресурсов, для которого требуется определенный объем предметов потребления (продуктов питания, одежды, жилья), а также медицинских и образовательных услуг. Длительное значительное преобладание производства инвестиционных товаров над потребительскими может снизить эффективность использования накопленного капитала и оказать такое же негативное влияние на производственный потенциал общества, как и чрезмерное увеличение потребительских расходов в ущерб производству инвестиционных товаров. Поддержание высоких и

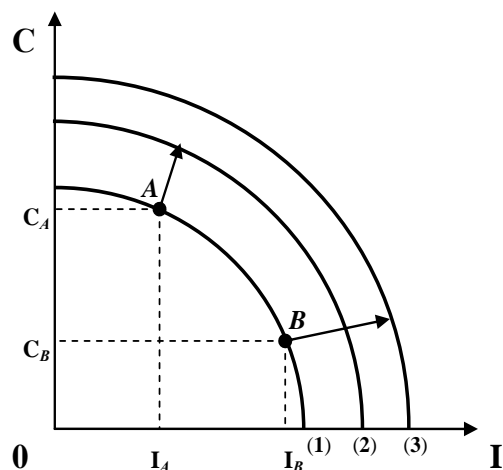


Рис.1.3. Модель альтернативного выбора между товарами для настоящего и будущего

устойчивых темпов роста производственного потенциала общества предполагает оптимизацию соотношения производства предметов потребления и инвестиционных благ (средств производства), сбалансированную структуру общественного производства.

1.3. ОБЩЕСТВЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ СИСТЕМЫ

Классификация экономических систем

Вещественные и личные факторы производства (средства производства и рабочая сила) находятся в определенном соответствии друг с другом и образуют производительные силы общества. Степень их развития определяет экономические (производственные) отношения, складывающиеся между людьми. Производительные сила и производственные отношения формируют способ производства (экономическую систему) общества. В экономике любой страны существуют различные виды производственной и хозяйственной деятельности, и каждый элемент системы может функционировать лишь потому, что находится во взаимодействии и с другими ее элементами.

Экономическая система – это совокупность взаимосвязанных составных частей экономики, организационно оформленных связей между производителями и потребителями, обеспечивающая координацию их деятельности, мотивы и стимулы к производству.

Экономическая система включает в себя следующие компоненты:

- **техничко-экономические** (производительные силы – ресурсы);
- **организационно-экономические отношения** (формы кооперации и разделения труда);
- **социально-экономические отношения** (отношения присвоения или собственности).

Различают **два основных типа технико-экономических систем**:

1. ***присваивающее хозяйство*** – добывание готовых продуктов природы (собирательство, охота, рыболовство) – существовало на ранних этапах истории человечества;

2. ***воспроизводящее хозяйство*** – получение продуктов природы посредством земледелия, скотоводства, преобразования природных веществ в промышленные изделия.

Это деление условно, так как присваивающее хозяйство включает в себя элементы воспроизводства, а воспроизводящее хозяйство остается присвоением людьми элементов окружающего мира. Более того, даже самое современное производство предполагает потребление ресурсов, в значительной степени получаемых человечеством из невозпроизводимых природных источников, например, месторождений руды, нефти, газа.

В рамках воспроизводящего хозяйства выделяют три вида технико-экономических систем:

- 1) ***доиндустриальная*** (преимущественно аграрная);
- 2) ***индустриальная*** (основанная на машинной технике);
- 3) ***постиндустриальная*** (характеризующаяся возникновением и развитием информационного сектора и телекоммуникаций и возрастающим влиянием сферы нематериальных услуг).

Современная экономика представляет этап развития воспроизводящего хозяйства – перехода к постиндустриальной экономике. Она сохраняет систему машинного производства как свой важный элемент, но ключевую роль в его модернизации и повышении эффективности в будущем должен играть сектор научно-технических знаний, генерирующий высокие технологии для всех сфер человеческой деятельности.

Организационно-экономические отношения представляют собой разные виды кооперации и разделения труда. Они непосредственно связаны с уровнем развития техники и технологии, применяемой в производстве.

Кооперация – это форма организации труда, при которой много лиц работает в одном процессе производства или разных, но связанных между собой процессах производства.

Разделение труда представляет собой более развитую форму кооперации, при которой участники процесса производства специализированы по разным видам деятельности. Оно стало мощным фактором повышения эффективности общественного производства, развития и совершенствования специализированных средств труда

В развитии капиталистического производства выделяются следующие формы его организации: *простая кооперация, мануфактура, фабрика, современное производство.*

Развитие организационно-экономических форм производства оказывает влияние на эволюцию **социально-экономических отношений**, форм присвоения условий и результатов производства.

С точки зрения доминирующих в обществе отношений присвоения в истории экономического развития выделяют следующие **социально-экономические системы**: первобытнообщинная экономика; экономика древних цивилизаций (рабовладение и азиатский способ производства); экономика феодального типа; экономика капитализма; экономика социализма. Реальные исторические типы социально-экономических систем являются различными видами **смешанной экономики**.

Современная смешанная экономика – это система, сочетающая частный и государственный секторы экономики, элементы рынка и государственного регулирования, капиталистических тенденций и социализации жизни, коммерческих и неэкономических начал.

В экономической теории выделяют следующие **национальные модели экономики**:

а) **англо-американская** – либерально-рыночная модель, характеризующаяся преобладающей ролью частной собственности, опорой на рыночные механизмы, социальной и имущественной дифференциацией;

б) **немецкая** – сформировавшаяся после Второй мировой войны модель социально-рыночного хозяйства, характеризующаяся социальными гарантиями и активной антимонопольной политикой государства. В начале XXI века в нее были внесены существенные изменения, направленные на сокращение роли государства в социальной сфере;

в) **японская** – модель регулируемого корпоративного капитализма, в котором ведущая роль промышленного и финансового капитала сочетается с государственным программированием экономики и довольно значительным влиянием традиционализма. Для этой модели характерно широкое распространение пожизненного найма рабочих на фирмах. Данная модель продемонстрировала восприимчивость к научно-техническому прогрессу, значительные конкурентные преимущества, очень высокие темпы роста в послевоенный период, сохранить которые к концу XX века не удалось;

г) **шведская** – модель рыночного хозяйства с незначительной долей государственной собственности, но высоким уровнем социальных гарантий, основанным на широком перераспределении доходов при высоком уровне налогообложения. Ее недостатки связаны в основном с низкими темпами экономического роста;

д) **китайская** – модель, предполагающая использование рыночного механизма при ведущей роли государственного планирования и регулирования экономики и сохранении государственных социальных гарантий.

Указанные модели динамичны, их характеристики в силу внутренних и внешних условий существенно изменяются.

Классификация экономических систем происходит на основе сочетания двух критериев:

- а) в зависимости от господствующей формы собственности (коллективной или частной формы хозяйствования);

б) в зависимости от преобладания механизма распределения (аллокации) ресурсов.

С точки зрения особенностей распределения ресурсов различаются три типа экономики:

1) **традиционная** – распределение ресурсов в ней происходит на основе унаследованных традиций, коллективного опыта прошлых поколений. В экономической литературе данный тип распределения часто связывается с использованием устаревших средств производства, со слабой реакцией на технический прогресс и новые потребности;

2) **рыночная** – характеризуется частной собственностью на условия производства (ресурсы), их распределение происходит стихийно, на основе механизма спроса и предложения, свободной игры рыночных сил;

3) **централизованно-управляемая** – деятельность отдельных структурных звеньев общественного производства в ней направлена на достижение локальных целей единого общего плана, находящего выражение в директивных заданиях, доводимых плановыми органами до предприятий (так, в частности, построен процесс управления внутри самих предприятий).

С точки зрения способов распределения ресурсов современная экономика не является однородной. Как правило, это смешанная экономика, сочетающая частные, корпоративные, общественные интересы, при преобладании рыночного или централизованного управления.

Экономические отношения, их виды

Экономические отношения между людьми можно разделить, во-первых, по фазам воспроизводства – отношения производства, распределения, обмена и потребления и, во-вторых, по степени близости к производительным силам. Во втором случае выделяют, как было отмечено выше, два вида экономических отношений.

1) **Организационно-экономические отношения.** Они возникают потому, что общественное производство, распределение, обмен и потребление всегда нуждаются в определенной организации:

- кооперации труда и производства – совместном участии многих лиц в едином согласованном процессе создания экономических благ, обеспечивающих существование общества;
- разделении и распределении труда – выполнении работниками разных операций, выпуск предприятиями неодинаковых видов продукции (разделение труда можно рассматривать как более высокую и сложную форму кооперации людей);
- концентрации производства – укрупнении предприятий за счет производительного использования их доходов, направления этих доходов на расширение производства;
- централизации – объединении имущества и производства ранее самостоятельных предприятий в единое целое;
- комбинировании производства – использования побочных продуктов одних производств в качестве ресурсов для других;
- интеграции – объединении отдельных хозяйственных систем (предприятий, отраслей или стран) в единую внутренне взаимосвязанную систему.

Данные формы существуют независимо от того или иного социально-экономического строя и являются элементами экономики всех стран.

2) Отношения собственности и соответствующие им социально-экономические отношения.

Они представляют собой те связи между людьми в производственном процессе, которые характеризуют отношения присвоения и определяют его общественную форму. От формы собственности – частной или общественной – зависит характер отношений производства, распределения, обмена и потребления, поскольку производство осуществляется в интересах собственников и распорядителей ресурсов.

1.4. СОБСТВЕННОСТЬ КАК ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ОТНОШЕНИЕ. ЭВОЛЮЦИЯ ЕЕ ФОРМ. ПРАВО СОБСТВЕННОСТИ. ИЗМЕНЕНИЕ ОТНОШЕНИЙ СОБСТВЕННОСТИ

Собственность как экономическая категория

Собственность выражает отношения присвоения (отчуждения) материальных благ. Собственность – это не вещь, не совокупность материальных благ, а общественная форма их присвоения.

Собственность – отношения между людьми по поводу присвоения условий и результатов производства, в широком смысле - система производственных отношений в процессе воспроизводства средств производства и предметов потребления.

В собственности следует различать объект, субъект и способ их связи (реализации отношения), экономическое содержание и юридическую форму.

Объекты собственности – это в первую очередь материально-вещественные компоненты общественного богатства (средства производства и предметы потребления).

От того, кому принадлежат средства производства, зависит и тип собственности на созданный продукт. Собственность как подсистема производственных отношений тесно взаимодействует с производительными силами, разделением и кооперацией труда, уровнем его обобществления.

Субъекты собственности – отдельные индивиды, семьи, коллективы, государство, хозяйствующие субъекты.

Под *реализацией собственности* понимается осуществление данного отношения, дающее необходимый результат собственнику. Так, например, частная собственность на землю реализуется в получении ренты, на капитал – в проценте, присваиваемом собственником.

Собственность реализуется через производственные отношения, связанные с владением, распоряжением и пользованием средствами и результатами производства, с возможностью для членов общества получать

определенные доходы в зависимости от их места в системе организации производства.

Юридическая форма собственности – принадлежность объектов собственности определенным субъектам. С юридической стороны собственность – отношения владения, распоряжения и пользования.

В экономической теории существуют два основных взгляда на природу отношений собственности. Первый, обоснованный Карлом Марксом, трактует собственность как общественную сторону производства. Само производство рассматривается как процесс **присвоения** людьми вещества природы в определенной общественной форме и посредством ее. Соответственно, по мнению Маркса, обособленный характер производства соответствует частной форме присвоения, а совместный – общественной форме.

Развитие институциональной теории во второй половине XX века обусловило появление трактовки собственности как совокупности («пучка») имущественных прав, норм, регулирующих доступ к редким ресурсам (экономическая теория прав собственности – Рональд Коуз, Дуглас Норт, Армен Альберт Алчиан, Гарольд Демсец). С этой точки зрения права собственности выступают как «правила» игры», которые упорядочивают отношения экономических агентов. К основным имущественным правам, как правило, относят следующие:

- право на пользование ресурсом;
- право на исключение из доступа к ресурсу других лиц;
- право на получение от него дохода;
- право на передачу перечисленных полномочий другому лицу.

Наиболее полный пучок прав собственности был сформулирован британским юристом А.Оноре и включает **11 правомочий**:

- 1) право владения, то есть исключительного физического контроля над благами;
- 2) право пользования, то есть применения полезных свойств благ для себя;

- 3) право управления, то есть право решать, кто и как будет обеспечивать использование благ;
- 4) право на доход, то есть право обладать результатами от использования благ;
- 5) право суверена, то есть право на отчуждение, потребление, изменение или уничтожение блага;
- 6) право на безопасность, на защиту от экспроприации благ и от вреда со стороны внешней среды;
- 7) право на передачу прав в наследство;
- 8) право на бессрочность обладания благом;
- 9) запрет на использование способом, наносящим вред внешней среде;
- 10) право на ответственность в виде взыскания, то есть возможность взыскания благ в уплату долга;
- 11) право на остаточный характер, то есть право на осуществление процедур и институтов, обеспечивающих восстановление нарушенных правомочий.

Условием эффективной работы рынка, не допускающих появления неучтенных затрат и выгод, считается точное определение («спецификация») прав собственности, уточнение прав собственника и окружающих.

Типы и формы собственности

Различают типы и формы собственности на средства производства: **частную** и **общественную**.

Частная собственность выражает отношения обособленного присвоения средств производства, а, следовательно, и его результатов, отдельными субъектами – собственниками данных средств.

Частная собственность выступает в двух типах: как частная индивидуальная трудовая собственность, основанная на личном труде собственника и труде членов его семьи, либо как частная собственность, основанная на применении наемного труда.

Общественная собственность означает совместное присвоение средств и результатов производства.

В рамках частной и общественной собственности существуют многообразные формы собственности:

- 1) Собственность государственная – имущество, принадлежащее государству, главным образом на такие объекты, функционирование которых оказывает решающее влияние на развитие экономики страны. Государственная собственность может быть общенародной, или региональной.
- 2) Муниципальная собственность – имущество, принадлежащее органам местного самоуправления.
- 3) Собственность граждан – имущество граждан (предметы потребления, средства производства для ведения подсобного хозяйства, жилье, предметы домашнего хозяйства, средства передвижения и т.п.).
- 4) Собственность коллективная и корпоративная – имущество, принадлежащее нескольким совладельцам. К коллективной собственности относятся предприятия товариществ, к корпоративной – акционерных обществ.
- 5) Собственность общественных организаций – имущество, принадлежащее общественным объединениям (организациям), являющимся юридическими лицами.

Важную роль играют **экономические формы реализации собственности**, к которым можно отнести:

- а) доходы в виде заработной платы, прибыли, ренты, процента;
- б) систему экономических интересов;
- в) конкретные народнохозяйственные результаты.

Изменение отношений собственности

Приватизационные процессы в конце XX века приобрели особые масштабы в странах, которые по классификации ООН относились к государствам с централизованно-планируемой экономикой, и развивающихся странах.

Приватизация — форма преобразования собственности, представляющая собой процесс передачи государственной (муниципальной) собственности в частные руки (разгосударствление собственности).

Частный случай приватизации, проводившейся в России в 1990-2000 годах, — приватизация жилья (передача государственного или муниципального жилья в собственность граждан) согласно Закону РФ «О приватизации жилищного фонда в Российской Федерации».

Денационализация (разгосударствление) — процесс изменения государственной формы собственности на другие формы, переход от тотальной государственной экономики к экономике смешанной, многоукладной. Переход государственной собственности в руки отдельных граждан, коллективов физических и юридических лиц, а также формирование различных форм собственности.

Разгосударствление может принимать принципиально различные формы, которые можно классифицировать по ряду признаков: допуску к приобретению только сотрудников или всех желающих; осуществлению механизма перераспределения собственности в виде денег или специальных чеков; техники продаж; видоизменения организационных структур предприятий и степени участия тех или иных участников фондового рынка и институциональных инвесторов в приватизации и другим признакам. В реальности большинство этих вариантов применяются, как правило, в совокупности.

Национализация — передача в собственность государства земли, промышленных предприятий, банков, транспорта или другого имущества, принадлежащего частным лицам или акционерным обществам. Может осуществляться через безвозмездную экспроприацию (конфискацию), полный или частичный выкуп.