

**МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФГАОУ ВПО «КАЗАНСКИЙ (ПРИВОЛЖСКИЙ)
ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

М.В. Панасюк

**ЭКОНОМИКА И ВНЕШНЕЭКОНОМИ-
ЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ
ИСЛАМСКИХ СТРАН БЛИЖНЕГО И
СРЕДНЕГО ВОСТОКА**

УЧЕБНОЕ ПОСОБИЕ

**КАЗАНЬ
2012**

УДК 333.9(075.8)
ББК 65.9 (4/8)
П16

В учебном пособии рассмотрены главные особенности современной экономики и внешнеэкономической деятельности исламских стран Ближнего и Среднего Востока,дается оценка их экономического потенциала и главных тенденций развития экономики. Отдельный раздел посвящен характеристике крупнейших экономик региона Ближнего и Среднего Востока, таких как Турция, Иран, Саудовская Аравия и ОАЭ.

© Панасюк М.В., 2012

© Казанский (Приволжский)
Федеральный университет, 2012

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ	c.4
ГЛАВА 1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ЭКОНОМИКИ И ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ИСЛАМСКИХ СТРАН БЛИЖНЕГО И СРЕДНЕГО ВОСТОКА	c.6
1.1. Страны Ближнего и Среднего Востока в мировой экономической системе.	c.6
1.2. Природные и трудовые ресурсы исламских стран Ближнего и Среднего Востока	c.13
1.3. Особенности экономики и внешнеэкономической деятельности исламских стран Ближнего и Среднего Востока.	c.31
1.4. Главные тенденции развития экономики исламских стран Ближнего и Среднего Востока.	c.55
ГЛАВА 2. ЭКОНОМИКА И ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ОСНОВНЫХ ИСЛАМСКИХ СТРАН БЛИЖНЕГО И СРЕДНЕГО ВОСТОКА	c.79
2.1. Экономика и внешнеэкономическая деятельность Турции.	c.79
2.2. Экономика и внешнеэкономическая деятельность Ирана.	c.99
2.3. Экономика и внешнеэкономическая деятельность Саудовской Аравии.	c.124
2.4. Экономика и внешнеэкономическая деятельность стран ОАЭ.	c.153
ЗАКЛЮЧЕНИЕ	c.182
СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ	c.188

ВВЕДЕНИЕ

В учебном пособии представлена характеристика современного состояния экономики исламских стран Ближнего и Среднего Востока, дается оценка экономического потенциала и основных внутренних факторов экономического развития стран, проводится анализ динамики и перспектив развития экономики исламских стран региона, их внешнеэкономической деятельности, процессов экономической интеграции, формирования моделей национальных экономик.

Отдельный раздел посвящен особенностям экономики и внешнеэкономической деятельности таких крупных экономик Ближнего и Среднего Востока, как Турция, Иран, Саудовская Аравия и Объединенные Арабские Эмираты.

При изучении разделов учебного пособия особое значение имеют вопросы общей характеристики экономики исламских стран региона, перспектив развития экономики, расширения внешнеэкономических связей стран, в т.ч. и с Российской Федерацией, овладение методами и практическими приемами анализа экономической и внешнеэкономической деятельности стран, включая формирование выводов о структурно-функциональных особенностях экономики, структуре и динамике внешнеэкономических связей.

Для этих целей в учебное пособие включен цикл контрольных вопросов и заданий. В процессе обучения необходимо ознакомиться с новыми методиками анализа мировой экономики.

Основными вопросами, рассмотренными в учебном пособии, являются:

- потенциал социально-экономического развития исламских стран Ближнего и Среднего Востока, их природных и трудовых ресурсов;
- главные особенности современной экономики исламских стран Ближнего и Среднего Востока, этапов ее развития;
- перспективы процессов социально-экономического развития ислам-

ских стран Ближнего и Среднего Востока;

–особенности внешнеэкономической деятельности стран, включая деятельность в рамках региональных и международных экономических организаций;

–подходы и методы анализа экономики исламских стран;

–особенности экономической системы отдельных исламских стран региона Ближнего и Среднего Востока, современного состояния и перспектив развития их экономики.

ГЛАВА 1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ЭКОНОМИКИ И ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ИСЛАМСКИХ СТРАН БЛИЖНЕГО И СРЕДНЕГО ВОСТОКА

1.1. Страны Ближнего и Среднего Востока в мировой экономической системе

Регион Ближнего и Среднего Востока представляет собой обширную территорию, расположенную на стыке Азии, Африки и Европы. Южная его граница проходит по пустыне Сахара, северная - на широте



Рис. 1.1.1 Политическая карта Ближнего Востока и стран Персидского залива (<http://www.nationalsecurity.ru/maps/middleeast4.htm>)

Черного и Каспийского морей. Эгейское море ограничивает его на западе, а на востоке - Индийский субконтинент.

Регион имеет важное геополитическое положение. Долгое время он являлся объектом противоборства между развитыми государствами Запада, поскольку страны Ближнего и Среднего Востока находились на пути из метрополий к их крупнейшим колониальным владениям в Южной и Юго-Восточной Азии. Здесь пересекаются морские и воздушные коммуникации между Востоком и Западом, Севером и Югом. Стратегически важные проливы - Ормузский, Босфор, Дарданеллы - имеют большое значение для мировой хозяйственной системы.

К исламским странам Ближнего и Среднего Востока относятся Египет, находящиеся к востоку от него арабские страны - Ливан, Афганистан, Бахрейн, Катар, Ирак, Иордания, Йемен, Кувейт, Оман, Иран, Саудовская Аравия, ОАЭ, Сирия, а также Турция и Иран.

Разнообразие природных условий изучаемой территории позволяет выделить в ее составе несколько регионов.

1. *Долины Нила и Тигра — Евфрата* — наиболее важны для жизни и хозяйственной деятельности людей. За исключением области дельты, Нил течет в четко выраженной долине, ограниченной крутыми склонами. Свыше половины территории дельты занято солончаковыми озерами и болотами; на севере вдоль берега Средиземного моря расположены озера Буруллус, Идку, Марьют и Манзала.

Низменности, по которым протекают Тигр и Евфрат, представляют собой полную противоположность долине Нила. Весь этот район - широкий водосборный бассейн, окаймленный с востока и севера горами Ирана и восточной Турции, постепенно повышается к западу и смыкается с плоскогорьями Сирии, Иордании и Аравийского полуострова.

2. *Иран и Турция*. Природа Ирана чрезвычайно своеобразна. Это обширное, высоко приподнятое нагорье, почти целиком обрамленное

массивными горными хребтами, достигающими наибольшей высоты на северо-западе, западе и юге. Иран защищен горами от влажных средиземноморских ветров и от муссонов Индии, поэтому почти вся его территория отличается засушливостью, за исключением нескольких районов на севере и западе.

По природным условиям Турция напоминает Иран: здесь развиты такие же нагорья, обрамленные горными хребтами с крутыми склонами. Однако в окруженной с трех сторон морями Турции климат более влажный, соответственно там имеются большие реки. Как и в Иране, в Турции мало районов, где выпадают обильные осадки. В прибрежных районах Черного моря условия сходны с условиями иранского побережья Каспия, однако в Турции больше плодородных лугов и пастбищ.

3. *Левант*. Так называется район средиземноморского побережья между Египтом и Турцией. Плотность населения здесь значительно выше, чем могут обеспечить природные ресурсы. Этот феномен объясняется воздействием комплекса факторов окружающей среды. В пределах района рельеф, климат и почвы весьма разные, а воды довольно много, особенно в Ливане. Все это способствует интенсивному развитию земледелия.

Страны изучаемого региона этнически слабо диверсифицированы, большинство населения составляют арабы-мусульмане. Так, в Саудовской Аравии, ОАЭ, Кувейте, Омане, Катаре, Йемене и Ливане арабское население составляет 96—100%, в других странах, кроме арабов, проживают также берberы, курды, адыги, ассирийцы. Практически во всех арабских государствах (кроме Турции) ислам является государственной религией и главой государства может быть лишь мусульманин.

Чуть менее половины (7 из 16) исламских стран Ближнего и Среднего Востока имеют монархическую форму правления. В Бахрейне, Кувейте, Иордании, ОАЭ действует конституционная монархия, а в Ка-

таре, Саудовской Аравии, Омане - монархия абсолютная. В остальных государствах региона форма правления - республиканская.

Политическая ситуация в регионе нестабильна. В течение долгого времени сохраняется угроза возникновения вооруженных конфликтов. Основные источники напряженности сводятся к следующему (Погорлецкий, 2000):

- постоянная напряженность в отношениях арабских стран с Израилем. (агрессия и войны Израиля против арабских стран-соседей в 1948-1949, 1956, 1967, 1982 годах);
- вооруженные столкновения и войны, происходившие между арабскими странами (Ирак - Иран, Ирак - Кувейт, Южный и Северный Йемен), причинами которых выступают установленные в колониальное время государственные границы, религиозные и другие разногласия;
- социальные конфликты как результат внутриполитической нестабильности в ряде стран региона (проблема иракских курдов, талибы в Афганистане);
- некоторые страны Ближнего и Среднего Востока являются «международными изгоями», поддерживающими терроризм, против которых действуют санкции ООН;
- для бедных стран региона характерен антиимпериализм и антиамериканизм с террористическим уклоном, выливающийся в радикальный исламский фундаментализм.

Все государства изучаемого региона относятся, согласно сложившейся типологии, к странам «третьего мира». Данная группа стран заметно усилила свои позиции на международной арене после Второй мировой войны и с начала 1960-х гг. определяется как развивающиеся страны. В целом по миру к ним относится более 160 молодых государств и несамоуправляющихся территорий, в которых проживает 52% населения, приходится более 50% территории и производится 20% валового продукта современного мира.

По уровню социально-экономического развития страны региона Ближнего и Среднего Востока характеризуются тремя общими чертами: общностью исторических факторов, многоукладностью социально-экономического строя и сходностью демографических процессов и проблем. Все они в совокупности показывают уровень развития, характеризуемый как социально-экономическая отсталость развивающихся стран в различных сферах жизни общества – структуре экономики, сельском хозяйстве, промышленности и пр.

Основным признаком отнесения страны к той или иной группе является индикатор уровня социально-экономического развития. Он агрегирует совокупность количественных и качественных показателей, включая произведенный за год ВВП в расчете на душу населения, долю отраслей обрабатывающей промышленности в ВВП, продолжительность жизни и т.д.

В составе группы развивающихся стран выделяются два подтипа - *страны верхнего эшелона* и *страны нижнего эшелона*. Различие между ними обуславливается важнейшими экономическими и социальными характеристиками уровня социально-экономического развития, в первую очередь, структурой и душевым показателем ВВП, а также показателями развития образования, здравоохранения и др.

Первый подтип включает прогрессирующие в экономическом и социальном отношениях страны, обладающие рядом черт экономически развитых стран и в большей степени интегрированные в мировое хозяйство. Среди государств изучаемого региона к нему относятся Турция, Египет, Саудовская Аравия, Кувейт, Катар, ОАЭ, Оман, Ирак, Иран и Бахрейн.

Страны с выраженными чертами экономической слаборазвитости, более замедленным типом развития, характеризующиеся обширными экономическими, социальными и политическими проблемами и кон-

фликтами относятся ко второму подтипу. Среди исламских стран Ближнего и Среднего Востока к данному подтипу относятся Афганистан, Иордания, Йемен, Ливан и Сирия.

Проводимый экспертами Программы развития Организации Объединенных Наций анализ комплексного индекса развития человеческого потенциала (ИРЧП)* стран мира показывает, что в 2007г. в группу с высоким уровнем развития человеческого потенциала вошли такие исламские страны рассматриваемого региона, как Кувейт, Катар, ОАЭ, Бахрейн, Оман и Саудовская Аравия. В группу стран со средним уровнем ИЧРП - Турция, Иордания, Ливан, Иран, Сирия, Египет и Йемен. Две страны региона – Афганистан и Ирак – входят в группу с низкими величинами ИРЧП.

Для стран Ближнего и Среднего Востока характерна широкая вовлеченность в работу различного рода международных организаций, значительно повышающих степень региональной консолидации - Организация Исламская конференция (ОИК), Лига арабских государств (ЛАГ), Совет сотрудничества арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ), Организация стран-экспортеров нефти (ОПЕК), Организация арабских стран-экспортеров нефти (ОАПЕК) и т.д. Тем самым усиливается возможность влияния данных стран на ход мировых политико-экономических процессов и противостояния зачастую агрессивной политике ряда стран Запада.

Таким образом, для исламских стран изучаемого региона свойственна значительная общность, как хозяйственной жизни, так и социальных и культурно-религиозных процессов.

В целом, место региона в мировой экономической системе можно определить следующим образом: в странах региона проживает около 6%

* ИРЧП учитывает наиболее важные измерения развития человека — продолжительность жизни, получение образования (включая грамотность), ВВП на душу населения и др., обозначая таким образом большие или меньшие возможности прогресса стран, их близость или удаленность от идеального показателя, принимаемого за 1.

населения планеты, на него приходилось примерно 5% мирового ВВП (рассчитанного по паритету покупательной способности), 3% мирового экспорта или 17,2% экспорта развивающихся стран.

Контрольные вопросы:

1. Перечислите исламские страны, формирующие регион Ближнего и Среднего Востока.
2. Какие субрегионы по природным условиям выделяются в составе Ближнего и Среднего Востока?
3. Назовите общие черты стран Ближнего и Среднего Востока по уровню экономического развития.
4. Какие особенности экономического развития стран позволяют определить их как имеющие черты слаборазвитости?

Контрольные задания:

1. Отметьте на карте все государства, образующие изучаемый регион.
2. Выпишите основные показатели социально-экономического развития определяющие место той или иной страны Ближнего и Среднего Востока среди стран верхнего или нижнего эшелона.
3. Поясните причины политической нестабильности региона.
4. Перечислите и покажите на политической карте региона страны, входящие в Лигу Арабских государств.
5. Перечислите и покажите на политической карте региона страны, входящие в состав ОПЕК.

1.2. Природные и трудовые ресурсы исламских стран Ближнего и Среднего Востока

Природно-ресурсный потенциал региона.

Рельеф изучаемого региона весьма разнообразен. В южной части региона находятся древние плоскогорья, а северная часть занята складчатыми горами и межгорными впадинами и разломами, образовавшимися в результате тектонических процессов. Плоскогорья южной части заходят и на территорию Северной Африки; здесь расположены обширные плоскогорья и пустыни (Ливийская пустыня, Нубийская пустыня и Сахара). Но есть и выраженные дислокации, прежде всего в виде огромной рифтовой зоны, включающей Аденский залив и Красное море. В течение геологического времени здесь имели место излияния магмы с формированием лавовых потоков и формирование конусов вулканов. На севере региона можно увидеть такой тип рельефа как молодые складчатые горы с высокими зубчатыми вершинами, глубокими ущельями и отвесными скалами, окаймляющими узкие долины. Эти две основные зоны соединяются в Сирии, Иордании, Ливане и Ираке переходной зоной с менее контрастным рельефом. Более плавный ландшафт здесь занимает место пустынных плоскогорий. Эта промежуточная зона сыграла большую роль в экономике и истории Ближнего и Среднего Востока. Здесь расположен один из древнейших регионов заселения, а в плане обеспеченности природными ресурсами – в предшествующие эпохи существовали благоприятные условия для формирования запасов природной нефти. Другая особенность геологической истории региона - колебательные тектонические движения, явившиеся фактором формирования речных и морских террас. Именно эти не-

большие и относительно ровные и компактные площадки, с покровом плодородных почв, и были весьма удобными местами для древних поселений и развития сельского хозяйства.

Территория Ближнего и Среднего Востока окружена водами трех крупных акваторий - Черным морем (холодным и с частыми штормами), переменчивым Средиземным морем и теплым Индийским океаном. Регион расположен в трех основных климатических зонах, и в каждой - особая циркуляция воздушных масс: жаркая и засушливая Сахара, европейский континент с переменным и преимущественно влажным климатом и Азия, с жаркими летними месяцами и холодными зимами. В результате имеют место значительные амплитуды температур и суммы осадков, а также чередование климатических воздействий различного характера.

Климатические различия обостряются наличием разнообразного рельефа и разным положением по отношению к береговой линии и преобладающим ветрам. Примером таких резких контрастов может служить участок территории длиной в 105 км между Бейрутом и Дамаском. Бейрут находится на теплой относительно неширокой прибрежной равнине, где климатические условия позволяют выращивать бананы и общая сумма осадков за год более 890 мм в виде дождей. В горах же, расположенных на расстоянии в 15 км к востоку от побережья, с ноября по июнь держится снеговой покров и популярны зимние виды спорта. Дамаск - это оазис в пустыне, его водоснабжение напрямую зависит от ирригации, летняя температура там на 18° выше, чем в Бейруте, а зимой значительно холоднее. На пустынном побережье Персидского залива климат жаркий и засушливый, с весьма высокой влажностью воздуха.

Характеризуя климатические условия Ближнего и Среднего Востока, можно отметить, что средняя температура летних месяцев составляет порядка 30°, зимой же во внутренних районах бывает весьма прохладно, особенно в ряде областях северного Ирака и Иран, восточной Турции. В прибрежных же районах сохраняется мягкая и теплая погода. Изучаемый регион характер-

ризуется малым количеством осадков, значительная часть территории занята пустынями и полупустынями, появившихся в результате сильных различий летних и зимних температур во внутренних районах, при этом содержание влаги в воздухе низкое. На западе Ливана 1000-1500 мм осадков может выпасть всего за 77 дождливых дней в течение года. Внутренние районы на юге страны могут не видеть обильного дождя несколько лет, но иногда случается мощный ливень и уровень воды в речных долинах повышается на несколько метров. Впрочем, в ряде местностей выпадает обильное и зачастую чрезмерное количество осадков. Так, на каспийском побережье Ирана и северо-западном побережье Турции годовая сумма осадков около 2000 мм.

Страны региона занимают территорию, около 80% которой является пустынями и лишь 4% покрыто лесами (половина которых расположена в Турции). Характер почв и растительности обуславливается разнообразием рельефа и климата. Типы почв варьируют от сыпучих, напоминающих каменную пыль, до очень тяжелых аллювиальных почв в долинах Нила, Евфрата и Тигра, где в некоторых местах собирают самые высокие урожаи в мире. На Ближнем и Среднем Востоке часто встречаются почвы ярко-красного или каштанового цвета, дающие при интенсивной обработке хорошие урожаи зерновых и фруктов. В более засушливых районах имеет место засоление почв. Там, где среднее годовое количество осадков менее 250 мм, наблюдаются резкие контрасты между жарким сухим летом и влажной зимой и на поверхности почв образуются плотные корки, затрудняющие рост деревьев и требующие специальных методов обработки земель. В целом проблема эрозии почв за счет выветривания и деятельности рек достаточно острая, особенно в Турции и Иране.

Специфические климатические условия Ближнего и Среднего Востока благоприятны для развития редких видов растений. К ним относятся травы и зерновые культуры с ускоренным сроком вегетации, со-

зревающие до начала самого жаркого и сухого сезона, а также растения, которые приспособлены к жарким и сухим условиям. Поэтому местная флора чрезвычайно многообразна, и в ее составе очень много культурных видов, включая плодовые и орехоплодные деревья. Однако в регионе имеются благоприятные условия и для выращивания растений, происходящих из других частей света: риса из Юго-Восточной Азии, проса из Тропической Африки, лиственных плодовых деревьев из Европы, хлопка, табака, кукурузы и картофеля из Америки. Таким образом, внутри ограниченного района можно встретить большое разнообразие естественных и культурных растений.

Недра стран богаты полезными ископаемыми (фосфаты, железная руда, цинк, бокситы, хром и др.). Железная руда встречается в Турции и Иране, крупное месторождение находится около Асуана в Верхнем Египте, некоторое количество руды добывается на Кипре. Хром и медь обнаружены в складчатых горах в северной и центральной частях Ближнего и Среднего Востока — в Турции, Иране. Залежи фосфатов разрабатываются в Марокко, а также в Иордании и Египте. Мертвое море в Иордании и Израиле богато различными химическими веществами, наиболее ценное из них — бром. Небольшое, но ценное месторождение каменного угля расположено в Ирегли (северо-западная Турция). В регионе имеются небольшие запасы золота, вольфрама, марганца, полудрагоценных камней, киновари и абразивных материалов, а также крупные месторождения известия, используемой при производстве цемента.

Однако главным богатством региона, безусловно, является нефть. Основные месторождения нефти расположены в нефтегазовом бассейне Персидского залива. По некоторым оценкам, регион располагает от 60 до 70% мировых запасов нефти и 20% мировых запасов природного газа. Разведанные запасы нефти лишь в одной Саудовской Аравии превышают запасы США и бассейна Северного моря.

Первая концессия на добычу нефти была получена в 1901г. В 1930-е гг. началась активная промышленная разработка месторождений, а в 1950-е гг. регион превратился в мировой центр нефтедобычи. Однако в полной мере воспользоваться своими богатствами страны Ближнего Востока смогли лишь в 70-е гг., проведя серию национализации в нефтегазовом секторе и объединив свои усилия на мировом рынке нефти в рамках нефтяного картеля Организации стран-экспортеров нефти (ОПЕК).

Единство действий позволило странам ОПЕК в период 1970—1980 гг. увеличить цены на нефть примерно в 20 раз и получить огромные прибыли. Лишь в 1973—1974 гг. прибыль нефтяных монополий возросла на 50—500%. Значительная часть полученных средств, так называемых «нефтедолларов», была помещена на банковские депозиты в США и странах Западной Европы. Последствия «нефтяного шока» были не очень благоприятны для стран-членов ОПЕК, поскольку произошло понижение спроса на производимую ими нефть. Это было вызвано как переходом к энергосберегающим технологиям в странах-потребителях, так и разработкой их национальных нефтегазовых месторождений, которую стимулировал нефтяной кризис.

Несмотря на изменившуюся конъюнктуру и увеличение цен на нефть в 2000-е гг. страны региона осознают необходимость диверсификации национального производства и устранения зависимости национальной экономики от нефтегазового экспорта. Наиболее успешно в этом направлении продвигаются ОАЭ и Бахрейн, в основном, за счет развития оффшорного банковского бизнеса и сферы услуг,

По оценкам экспертов МВФ, несмотря на значительный экономический потенциал, страны региона не смогут в полной мере реализовать его до тех пор, пока не повысят норму инвестиций с нынешних 20% до 25% (при том, что для наиболее динамично развивающихся

стран Восточной Азии этот показатель составляет 30% и более).

Еще до открытия нефти Ближний и Средний Восток выступал как стратегический перекресток между Европой, Азией и Африкой. Как носитель стратегически важного экономического ресурса — нефти - данный регион стал представлять определенный интерес для ведущих мировых держав с начала Первой мировой войны. В тот период Великобритания пыталась использовать добываемую здесь нефть в качестве нового топлива для своих военных боевых кораблей вместо угля, что давало ее ВМФ решающее стратегические преимущества. И с тех времен Ближний Восток постоянно находится в зоне внимания влиятельных государств. На сегодняшний день ближневосточный регион останется одним из важнейших поставщиков нефти в мире, по крайней мере, для одного или нескольких грядущих поколений.

Нефть является важнейшим стратегическим ресурсом, жизненно необходимым для развития Ближнего Востока как региона, со специфическими экологическими и характерными культурными особенностями. Поэтому для оценки перспектив Ближнего Востока, следует принимать во внимание как экологические, так и экономические аспекты проблемы.

Говоря об экологическом факторе, следует иметь в виду события длительного исторического периода, в течение которого происходило таяние евразийского ледника, имевшее место приблизительно 19 000 лет назад, когда уровень моря был где-то на 120 метров ниже сегодняшнего. В последующие тысячелетия происходило постепенное высыхание когда-то богатых областей Сахары, Персидского залива и Центральной Азии, превратившихся ныне в пустыни. Все это отчетливо напоминает о том, что в пределах ближневосточного региона вода, а не нефть имеет первостепенное значение в числе прочих стратегически важных факторов. В этом регионе, в основном входящем в ареал мусульманской циви-

лизации, на протяжении последних шести - восьми тысячелетий ведется непрерывная борьба с наступающей пустыней.

Таким образом, характерной чертой региона является ограниченность и крайняя неравномерность межстранового распределения водных ресурсов (на Турцию и Египет приходится около 77% ресурсов, в то время как на 10 стран Аравийского полуострова и Средиземноморского побережья — лишь 10%). 55% его населения страдает от частичной либо хронической нехватки воды.

При бережном сохранении влаги, поступающей в виде атмосферных осадков, ее может быть достаточно для ведения сельского хозяйства, но чаще случается, что осадки, выпавшие в отдаленном районе, попадают в крупные транзитные реки, протекающие через безводные районы, что, например, происходит в Египте, Ираке и некоторых областях Ирана. Использование этой воды с помощью изощренных, но трудоемких приемов обеспечивает существование жителей многочисленных поселений в засушливых районах. Но даже если воды хватает, ее приходится бережно использовать для нужд сельского хозяйства. Сильная летняя жара может создать резкий перепад температур на земной поверхности и в приземном слое атмосферы, что приводит к быстрому испарению влаги и накоплению минеральных солей в почве. Таким образом, избыточное орошение может привести к быстрому засолению почвы. После ряда неудачных экспериментов в Турции (Конья), Иране (долина р.Карун), Ираке и в других местах было признано, что ирригационные работы должны сопровождаться быстрым отводом воды из обводненных районов, чтобы предотвратить засоление почв. В результате в Египте и Ираке главным приоритетом считается не создание новых систем орошения, а подпочвенный дренаж, без которого орошение бесполезно и даже вредно.

Решение проблемы пресной воды теснейшим образом связано с развитием нефтедобычи, является обязательным фундаментом для опти-

мистических перспектив мирного и политически стабильного развития ближневосточного региона. В отсутствие необходимых условий для жизни мирное развитие вряд ли возможно. Без достаточного для всех количества пресной воды не стоит надеяться на мир в этом регионе.

Что касается экономического аспекта, то здесь следует принять во внимание огромный экономический потенциал региона с учетом его стратегического положения в качестве евразийского перекрестка. В этом контексте весьма велика роль Суэцкого канала как артерии, связывающей Средиземное море и Индийский океан. Но гораздо большее транспортное значение как для Евразии в целом, так и для связей между Африкой и Азией имеют наземные маршруты, проходящие по Ближнему Востоку.

Известно, что до начала эпохи железных дорог водный транспорт играл главную роль в системе международного транспорта. Однако примерно 170 лет назад немецко-американский экономист Фридрих Лист разработал концепцию, воплотившуюся позднее в то, что стало известно как «революция железных дорог». Ее успеху способствовало создание в США трансконтинентальной системы железных дорог, что, в свою очередь, выдвинуло Америку в разряд ведущих мировых экономических держав (при президенте Аврааме Линкольне). После 1876 года американские методы, примером которого являлся опыт создания трансконтинентальной железной дороги, были успешно заимствованы Германией, Россией и многими другими странами, включая Китай.

Преимущество современного наземного транспорта, особенно его современных видов, таких, например, как железнодорожные составы на магнитной подушке, перед морским заключается не только в скорости и дешевизне, но и в том, что с развитием транспортных сетей вокруг них неизбежно развитие необходимой инфраструктуры, что в свою очередь ведет к общему развитию конкретного региона в целом. Инвестиции, вкладываемые в развитие транспортной системы, возвращаются стори-

цей от развивающихся вместе с ней сельскохозяйственной, горнодобывающей и металлообрабатывающей отраслей промышленности.

Таким образом, железная дорога — не просто связующий коридор, это стержень, вокруг которого идет развитие всех прилегающих территорий с охватом от 50 до 100 км в глубину. Вдоль него в подходящих местах выгодно размещать крупные агропромышленные комплексы, а параллельно ему создавать магистральные системы транспортировки воды и электроэнергии. Концентрация транспортных, водных и энергетических ресурсов в таких «коридорах развития» обеспечит их наиболее эффективное использование.

Реализация подобной схемы может коренным образом изменить экономическую ситуацию региона, исторические традиции которого и выгодное геополитическое и транспортно-географическое положение весьма благоприятно для создания транспортных наземных коридоров, соединенных морскими портами. Роль нефти для претворения в жизнь таких задач чрезвычайно велика - использование нефти и газа в качестве источника развития химической и перерабатывающей промышленности, что позволит добиться создания диверсифицированной экономики стран и устойчивого экономического роста.

Трудовые ресурсы региона

В исламских странах Ближнего и Среднего Востока проживает в настоящее время около 6% населения планеты. Средняя плотность населения по региону составляет приблизительно 30 человек на кв. км. Население размещено неравномерно, существуют значительные межстрановые различия. Почти половина населения региона находится на Турцию и Египет, на территории которых находятся наиболее плодородные земли. Меньшая плотность населения отмечается в Ираке, Саудовской Аравии, Сирии и Йемене.

Для всех государств характерна прогрессивная половозрастная

структуре – в среднем, около 40% населения региона не достигло возраста 15 лет (Йемен – 47.7% населения моложе 15 лет, ОАЭ – 27.7%, Кувейт – 28.3%, Сирия – 39.3%, Афганистан – 42%), а также имеет место значительный перевес мужского населения во всех возрастных группах.

Данная группа стран региона имеет темпы прироста населения одни из самых высоких в мире – порядка 3% в год. Внутри региона наибольшие темпы прироста населения наблюдаются в ОАЭ, Катаре, Иордании, Омане – 4,8—5,0 % в год. Данный регион на сегодняшний день не пережил демографический переход, хотя в ряде государств можно наблюдать его первую стадию – демографический взрыв, характеризующийся, как известно, снижением смертности населения при сохранении высокой рождаемости.

Столь высокие современные темпы прироста населения обусловлены, прежде всего, сильными исламскими семейными, а также невысоким культурным уровнем и уровнем жизни большей части населения. Согласно прогнозам, к 2025 г. население региона вырастет более чем до 460 млн. человек.

Рынок труда данной группы стран имеет свои особенности – законы Шариата запрещают женщине работать по найму – что приводит к тому, что в категорию экономически активного населения попадает лишь 30% населения региона.

Наиболее характерной особенностью трудовых ресурсов региона является их высокая миграционная активность. Высок уровень как внешней, так и внутренней миграции. Все исламские страны Ближнего и Среднего Востока вовлечены в различной степени в мировые миграционные потоки. По данным ООН численность мигрантов в регионе увеличилось за последние 15 лет с 13 млн. человек до 20 млн. человек. В 2005 г. каждый десятый мигрант в мире прибывал в арабский регион, и каждый четвертый из приехавших мигрантов был родом из развиваю-

щихся стран. Три государства - Саудовская Аравия, ОАЭ и Иордания входят в двадцатку стран с наибольшим количеством международных мигрантов, а в девяти государствах - Ливане, Иордании и странах Персидского Залива мигранты составляют более 10 % от всего населения. Наибольшая доля мигрантов в численности населения наблюдается в ОАЭ (71%) и Кувейте (62%). И, наконец, три страны - ОАЭ, Саудовская Аравия и Иордания - имеют за последнее десятилетие миграционный прирост, превышающий миллион человек.

В качестве основных причин обоих видов миграции можно назвать экономические и политические условия, а также нефтяной фактор. Начало современным миграционным потокам было положено в 70 годы, когда сложная экономическая обстановка и высокий уровень безработицы в Турции привел к массовым выездам населения в страны Западной Европы в качестве гастарбайтеров. В то же время складывается и встречный поток мигрантов - увеличение объемов нефтедобычи в странах Персидского залива привело к возникновению потока иммигрантов из соседних государств Азии и Африки. Большая часть иммигрантов имела низкую профессиональную квалификацию, или же вовсе ее не имела.

Наиболее притягательными для **иммигрантов** являются страны Совета сотрудничества арабских государств Персидского Залива (ССАГПЗ). Большая часть мигрантов из соседних арабских стран, стран Южной и Юго-Восточной Азии, Греции и Турции приходится именно на эти страны.

В течение долгого времени предпочтение при трудоустройстве в странах ССАГПЗ отдавалось арабской рабочей силе из Ближнего Востока и Северной Африки, так как мигранты имели значительную культурную, этническую и языковую общность с местным населением, что уменьшало вероятность возникновения этнических конфликтов. Наибо-

лее интенсивными были миграционные потоки из Египта, Палестины и Йемена, а также Сирии, Ирака, Ливана, Алжира, Иордании, Марокко и Судана. Вместе с тем, этническое родство с местным населением имело следствием активную ассимиляцию мигрантов, что в свою очередь создало со временем основания для ряда требований социального характера – вплоть до получения равных прав наряду с местным арабским населением. Все это привело к изменению отношения правящих кругов стран Персидского залива к мигрантам из других арабских стран, и с начала восьмидесятых годов 20 века политика уменьшения их роли в общественной и экономической жизни государств стала находить все больше сторонников и все активнее регулировать этнический состав миграционных потоков. Начиная с этого периода доля рабочих из немусульманских стран стала неуклонно возрастать. Не уступая по профессиональным качествам иммигрантам из арабских стран, азиатские рабочие отличаются значительно меньшей требовательностью к условиям труда. В настоящее время выходцы из стран Южной, Юго-Восточной и, в меньшей степени, Восточной Азии составляют основную массу иностранной рабочей силы в монархиях Персидского залива.

Среди государств Азии наибольшую долю мигрантов в регион поставляют Индия (4,5-5,0 млн. трудовых иммигрантов, включая 1,8 млн. в Объединенных Арабских Эмиратах), Пакистан (около 2 млн.), Филиппины (1,1 млн.), Бангладеш (1,0-1,8 млн., включая около 700 тыс. в ОАЭ), Шри-Ланка (приблизительно 600 тыс.) и Индонезия.

Основным потребителем иностранной рабочей силы является частный сектор, местное население в основном работает либо в государственном секторе, либо в руководящих структурах частных компаний.

Особое положение среди трудовых мигрантов занимают специалисты из западных стран, в первую очередь граждане США и Соединенного королевства. В регионе сохраняется сильное, исторически сложив-

шееся влияние Великобритании, а современная ситуация характеризуется значительной ролью американского и британского капитала в экономике, особенно в разработке нефтяных месторождений, а также военно-политическими связями монархий Персидского залива со странами Североатлантического Альянса. По оценке, их общая численность достигает в странах ССАГПЗ несколько десятков тысяч человек. Особенно велико участие западных специалистов в экономике Саудовской Аравии (около 50 тыс. американских и 30 тыс. британских специалистов) и ОАЭ (занято свыше 70 тыс. западных специалистов). Во многих странах присутствуют военные консультанты и советники. Американские военные советники служат в вооруженных силах Кувейта, Катара и Бахрейна, британские - сотрудничают с правительствами Саудовской Аравии, Кувейта и Омана и т.д.

Несмотря на несомненные экономические выгоды от привлечения иностранной рабочей силы, присутствие большого числа мигрантов вызывает растущее беспокойство властей и служит причиной многих экономических и демографических проблем. Частный сектор экономики, где задействована большая часть иностранных рабочих, является непривлекательным для местного населения, компаниям выгодно привлечение дешевой рабочей силы на короткий период времени, что в свою очередь не ведет к увеличению вложений в улучшение условий труда. Как следствие этого, производительность труда в частном секторе за последние 10 -15 лет снизилась более чем на 20%. Низкая производительность и не самые хорошие условия труда непривлекательны коренных жителей молодых возрастов и число безработных ежегодно растет. По официальным данным, безработица в Саудовской Аравии составляет сегодня 13%, в ОАЭ – 2.4%, в Омане – 5%, в Бахрейне - 15%, но среди молодых возрастов величина показателя приближается к 35%. Как результат растет недовольство, увеличивается поддержка более радикаль-

ных ветвей ислама*. Среди же иностранных рабочих возрастаёт недовольство тяжелыми условиями труда, в ряде государств – Бахрейне, Кувейте и Катаре имели место неоднократные акции протеста. Остается сложной ситуация в отношении иностранных работников домашних хозяйств, особенно женщин, подвергающихся оскорблению, насилию и эксплуатации.

Определенные опасения вызывает и культурная экспансия, причинами которой является возрастающий поток жителей азиатских государств, носителей иной культуры и образа жизни. Воздействие большого числа неарабских мигрантов на страны Залива оценивается экспертами из Арабской организации труда как негативное, в первую очередь из-за различий в языке и культурных традициях. Можно сделать вывод, что трудовая иммиграция во многом провоцирует локальные межкультурные конфликты и поддерживает постоянный, достаточно высокий уровень межэтнической напряженности.

Необходимость серьезного реформирования рынка рабочей силы, особенно на фоне высокого уровня молодежной безработицы является одной из важнейших проблем аравийских монархий. Необходима разработка и принятие ряда мер, которые привели бы к снижению социальной напряженности, и уменьшению зависимости этих государств от иностранной рабочей силы. Среди таких мероприятий можно назвать, в частности, поощрение занятости коренного населения в негосударственном секторе, в котором сейчас доминируют иностранные рабочие, развитие образования и программ по повышению квалификации – то есть то, что могло бы увеличить конкурентоспособность граждан на рынке труда и повысить степень их участия в частном секторе экономики. Страны Персидского залива получили бы дополнительную возможность для развития экономики, получив возможность эффективно использо-

* Скопич О.А. Проблемы трудовой иммиграции в монархиях Персидского залива
<http://www.iimes.ru/rus/stat/2007/10-09-07.htm>

вать заработок работников, который, в настоящее время уходит за границу в виде денежных переводов. Кроме того, из-за плохих перспектив трудоустройства наиболее квалифицированные и активные слои населения государств региона выезжают за границу, и в результате бюджетные расходы на их подготовку не компенсируются.

Степень вовлечения иностранной рабочей силы в ряд отраслей хозяйства настолько велика, что в случае возникновения каких-либо экономических проблем, когда социальные программы могут стать очень тяжелым грузом для многих аравийских монархий, нормальное функционирование их будет без привлечения иммигрантов весьма затруднительно.

Источником **эмиграционных** потоков выступает регион Магриба, включающий Алжир, Тунис, Мавританию, Ливию и Марокко, а также Египет. Арабские страны, экспортирующие рабочую силу, получают при этом целый ряд преимуществ. Экспорт рабочей силы дает возможность пополнить запас свободно конвертируемой валюты. Система перевода капитала обратно в страну, в которой большую, а иногда и решающую роль играют частные переводы, для многих стран является единственным источником валюты. Например, для Египта переводы от мигрантов, работающих за рубежом равнялись доходам страны от экспорта, для Йемена, переводы превысили поступления от экспорта товаров и услуг в 30 раз (по данным Всемирного банка, 2004 г.). Вторым преимуществом является возможность снизить демографическое давление, сбалансировать половозрастную структуру и понизить темпы прироста населения, поскольку мигрируют как правило лица молодых репродуктивных возрастов. Работа в новых, зачастую более прогрессивных условиях, позволяет повысить квалификацию собственной рабочей силы, причем бесплатно.

В настоящее время сложилось два направления эмиграционных

потоков из указанного региона – в промышленно развитые страны и в нефтедобывающие государства Персидского залива.

Большая часть мигрантов направляется в промышленно развитые страны, в первую очередь в европейские страны, в США и Канаду.

Второе направление миграционных потоков сложилось в начале 70-х годов благодаря росту цен на нефть на мировом рынке. Нефтедобывающие страны получили весьма широкие возможности не только для реорганизации своей хозяйственной системы, но и для реализации крупных национальных проектов, что, в свою очередь, потребовало увеличения численности трудовых ресурсов. Были сделаны необходимые изменения в иммиграционной политике, импорт рабочей силы стал расти, и уже в середине 70-х годов иностранная рабочая сила заняла весьма важные позиции во всех сферах экономики стран региона, и в настоящее время иностранные рабочие составляют большинство. Согласно статистике ООН за последние 20 лет численность иностранных рабочих в государствах членах Совета сотрудничества арабских государств Персидского залива увеличилось почти в два раза, и достигла 13 миллионов человек. Постоянный спрос на иностранную рабочую силу в странах – членах ССАГПЗ обусловливается рядом специфических региональных факторов, в частности - нехваткой квалифицированных специалистов и ограничениями на занятость женщин.

Точная численность мигрантов, иностранных рабочих в регионе не определена. Достоверные статистические данные не предоставляются из соображений внутренней безопасности и стратегических основ функционирования общественных институтов. Публикуемая статистика, как правило, предоставляет сильно заниженные данные, или вообще закрыта для широкого круга пользователей.

Характерной чертой региона является большой объем нелегальной миграции. В частности, Саудовская Аравия ежегодно высылает от 350 тыс. до 400 тыс. незаконных иммигрантов. В других странах имеет

место схожая ситуация.

Регион Ближнего Востока и Северной Африки является одним из крупных центров нелегальной миграции, которую все теснее связывается с ростом преступности и терроризма. По оценкам, нелегальная миграция в Европейские страны, в особенности из стран Северной Африки, сегодня в десятки раз превышает легальную. По информации Института Миграционной Политики (MPI) [http://www.migrationpolicy.org/research/migration_development.php, 16.11.2008], численность нелегальных иммигрантов из Африки в Европу на сегодняшний день составляет 7-8 млн. чел. Ежегодно, по данным Международного центра по развитию миграционной политики (ICMPD) [[http://www.icmpd.org/906.html?&nocache=1&tx_icmpd_pi1\[article\]=922&tx_icmpd_pi1\[page\]=926&backPid=857](http://www.icmpd.org/906.html?&nocache=1&tx_icmpd_pi1[article]=922&tx_icmpd_pi1[page]=926&backPid=857), 16.11.2008], Средиземное море пересекает от 100 тыс. до 120 тыс. нелегалов, из которых 35 тыс. – из стран Африки южнее Сахары.

Основными пунктами назначения основного объема миграционных потоков из стран Северной Африки являются европейский континент, испанские анклавы Сеута и Мелилья, а также острова Атлантического океана и Средиземного моря.

Следует отметить, что важной составляющей нелегальной иммиграции из стран Северной Африки в Европу является транзитная миграция. Сегодня она приобрела значительные масштабы. По разным данным, ежегодно в Мавританию, Марокко, Тунис, Алжир, Ливию прибывает от 65 тыс. до 120 тыс. граждан стран Африканского континента*.

Среди стран изучаемого региона важной транзитной территорией и источником нелегальной миграции является Египет. Существует несколько различных путей, которые используются нелегальными мигран-

* Скопич О.А. Нелегальная иммиграции из стран Северной Африки в Европу: основные маршруты. <http://www.iimes.ru/rus/stat/2007/17-07-07.htm>

тами, желающими незаконно проникнуть в Европу – напрямую через побережье Египта, переезд в Ливию или в Тунис и затем в Италию, либо из Бангладеш и Шри-Ланки через Суэцкий канал и далее - в Европу.

Сложившаяся миграционная ситуация будет, по всей видимости, сохраняться и далее, поскольку ее главные причины - разница в уровнях жизни, доходах, политической ситуации между странами и потребность в дешевой рабочей силе не устраняются и даже в последние десятилетия обостряются.

Контрольные вопросы:

1. Перечислите регионы Ближнего и Среднего Востока, где добываются железные руды.
2. Укажите наиболее водообеспеченные государства изучаемого региона.
3. Укажите страны, где наблюдаются наибольшие темпы естественного прироста населения.
4. Приведите основные черты демографического перехода в странах Ближнего и Среднего Востока.

Контрольные задания:

1. Опишите основные особенности рынка труда исламских стран Ближнего и Среднего Востока.
2. Выпишите три страны региона, имеющие за последнее десятилетие миграционный прирост, превышающий миллион человек.
3. Объясните, почему в странах изучаемого региона столь высокий прирост населения.
4. Укажите на карте страны мира, дающие наибольшее число мигрантов в страны Ближнего и Среднего Востока

5. Назовите основные особенности современной миграционной ситуации стран Ближнего и Среднего Востока.

1.3. Особенности экономики и внешнеэкономической деятельности исламских стран Ближнего и Среднего Востока.

Страны Ближнего и Среднего Востока имеют во многом сходную общую структуру экономики. Анализ ВВП по секторам хозяйственной деятельности позволяет выделить четыре группы стран (Мировая экономика, 2006):

1. Арабские страны Персидского залива (за исключением Ирака) входят в группу стран с резким преобладанием в их структуре хозяйства первичного сектора (более 70%) - это преимущественно добывающая промышленность. Доля сельского хозяйства невелика и составляет 1-3%. Такая структура позволяет этим странам иметь большой объем ВНП на душу населения, базирующийся преимущественно на экспорте нефти.

2. Вторую группу образуют страны с относительно высокой (преобладающей) долей в структуре экономики сельского хозяйства и обрабатывающей промышленности (от 16 до 46%). Сельское хозяйство региона по целому ряду причин, прежде всего из-за засушливого климата и преобладания архаичных аграрных отношений, является отсталым и малопродуктивным. Многие отрасли обрабатывающей промышленности базируются на кустарных предприятиях, что обусловливает невысокий объем ВНП на душу населения. К этой группе наименее развитых стран относятся: Афганистан, Йемен, Ирак.

3. Третью группу формируют государства с преобладанием в структуре народного хозяйства третичного сектора (более 65%). При

этом вторую позицию занимают отрасли обрабатывающей промышленности. К этой группе относятся Иордания и Ливан. В силу различных причин неэкономического характера (войны, межрегиональные конфликты и др.) эффективность экономики Ливана и Иордании не соответствует ее потенциальному.

4. Наиболее эффективна в условиях Западной Азии экономика тех стран, в структуре народного хозяйства которых преобладают промышленность и сфера услуг, примерно в равных соотношениях: Кувейт, Объединенные Арабские Эмираты и Иран. Они имеют и самые высокие показатели валового национального продукта на душу населения.

Страны региона существенно отличаются как по экономическому потенциальному, так и по уровню развития, характеризующемуся, в частности, показателем ВВП на душу населения. Внутренний валовой продукт (ВВП) стран региона оценивается величиной около 1,4 трлн. долл. в год, что составляет около 6 тыс. долл. на человека. Показатели отдельных исламских стран на 2007г. приведены в табл. 1.3.1.

Таблица 1.3.1. Показатели ВВП исламских стран Ближнего и Среднего Востока и Северной Африки.

Страна	Площадь (км ²)	Население (чел.)	Столица	ВВП (общий) по данным 2007г. – млрд. долл.	ВВП на душу населения (2007г.) - доллары
Иран	1,648,195	71,208,000	Тегеран	753	10,600
Афганистан	647,500	31,889,923	Кабул	35	1,000
Пакистан	880,940	169,300,000	Исламабад	505	3,320

Ирак	437,072	24,001,816	Багдад	102,3	3,600
Кувейт	17,820	3,100,000	Кувейт	130,1	39,300
Бахрейн	665	656,397	Манама	24,5	32,100
Оман	212,460	3,200,000	Маскат	61,6	24,000
Катар	11,437	793,341	Доха	57,7	80,900
Саудовская Аравия	1,960,582	23,513,330	Эр-Рияд	564,6	23,200
ОАЭ	82,880	4,496,000	Абу-Даби	167,3	37,300
Йемен	527,970	18,701,257	Сана	52	2,300
Иордания	92,300	5,307,470	Амман	28	4,900
Ливан	10,452	3,677,780	Бейрут	42,3	11,300
Сирия	185,180	17,155,814	Дамаск	87	4,500
Алжир	2,381,740	33,333,216	Алжир	224,7	6,500
Египет	1,001,449	77,498,000	Каир	404	5,500
Ливия	1,759,540	6,036,914	Триполи	74,8	12,300
Марокко	446,550	33,757,175	Рабат	125,3	4,100
Тунис	163,610	10,102,000	Тунис	77	7,500
Сомали	637,661	9,588,666	Могадишо	5,26	600
Судан	2,505,813	39,379,358	Хартум	107,8	2,552

Источник: The World Factbook, United States Central Intelligence Agency (CIA), 15 July 2008.

Наивысшие показатели ВВП на душу населения имели три страны - Катар (80900 \$), Кувейт (39300 \$) и Объединенные Арабские Эмираты (37300 \$). Наиболее низкие значения данного показателя имели Афганистан (1000 \$) и Палестинская Автономия Сектора Газа и Западного берега р. Иордан (1100 \$).

Таким образом, экономика Ближнего и Среднего Востока включает

как бедные, слаборазвитые страны, так и быстроразвивающиеся страны с высокими значениями показателей экономического развития (такие как Объединенные Арабские Эмираты и Саудовская Аравия). В целом, в 2007 все страны БСВ поддерживали положительные темпы роста.

Анализ такого показателя оценки уровня социально-экономического развития, как уровень доходов на душу населения, позволяет выделить три группы стран региона:

- наименее развитые страны, в которых доход на душу населения менее 2 тыс. долларов в год - Афганистана, Йемен,

- страны со средним уровнем развития экономики, в которых доход на душу населения составляет от 2000 долл. до 10 000 долл. в год - Иордания, Иран, Ливия, Оман, Саудовская Аравия, Сирия, Ирак, Египет, Турция.

- страны с высоким развитием экономики, в которых доход на душу населения в год превышает 10 000 долл. - Катар. Кувейт, ОАЭ.

В последние десятилетия среднегодовые темпы роста экономики региона составляли 3-4%, однако в силу демографических тенденций темпы роста ВНП были отрицательными.

В настоящее время в регионе сложились различные модели социально-экономического развития, определяемые во многом тем, насколько на становление экономик стран оказывали влияние традиции и верования мусульманского общества. Государства региона, выбравшие ту или иную модель, заметно отличаются по достигнутому уровню экономического развития и темпам модернизации.

К числу основных моделей относятся:

1. Модель социально-экономического развития Турции. Характеризуется высоким уровнем модернизации экономики, политики и социальной сферы по западным образцам («вестернизация» социально-экономической системы страны). Развитие экономики ориентировано на достижение высокой степени интеграции в мировую экономику.

2. Модель арабских стран Персидского залива. Это модель тех стран, которые значительно повысили эффективность своего хозяйства за счет включенности в мировую экономику. К ним следует отнести, прежде всего, сами арабские страны Персидского залива, которые в отличие от Турции вписались в мировое хозяйство первоначально через экспорт нефти, а затем через подключение с помощью «нефтедолларов» к мировой финансовой системе.

3. Иранская модель социально-экономического развития. Наиболее затруднительным процесс модернизации оказался для традиционной иранской экономики с ее сильной зависимостью от религиозных, культурных и бытовых особенностей населения. Здесь процесс модернизации экономики шел не поступательно, а скачкообразно, в зависимости от приживаемости или отторжения новых элементов, привносимых мировым хозяйством на иранскую почву. Идеология этой модели направлена на постепенное разгосударствление экономики и на ее либерализацию. Целью модели является ускорение экономического развития для создания современного развитого общества.

Отраслевая структура экономики стран Ближнего и Среднего Востока существенно отличается. В то время, как некоторые страны во многом зависят от экспорта продукции нефтяной и нефтеперерабатывающей промышленности (Саудовская Аравия, Объединенные Арабские Эмираты и Кувейт), другие имеют достаточно диверсифицированную экономическую базу (Египет).

Отрасли промышленности стран региона включают нефтедобычу и нефтепереработку, сельское хозяйство - производство хлопка, мясомолочное скотоводство, текстильную и кожевенную промышленности, производство хирургических инструментов, отрасли ВПК (производство оружия, боеприпасов, реактивных истребителей, ракет и т.д.).

Прежде всего, необходимо отменить тот факт, что страны рассматриваемого региона до начала 50-х годов прошлого столетия были

слабо развитыми в экономическом отношении, поскольку многие из них находились под британским протекторатом. Основу экономики государств Аравийского полуострова составляли: ловля жемчуга, обслуживание проходящих через Суэцкий канал судов, торговля местного значения и хозяйство кочевников-бедуинов, разводящих верблюдов. В регионе постоянно ощущалась нехватка пресной воды, а климат всегда отличался засушливостью.

Жизнь региона коренным образом изменилась после завершения работ по разведке месторождений нефти и газа и начала их промышленного освоения. В начале 60-х годов экономика стран Персидского залива стала приобретать качественно новое очертание.

В период с 1980 - 1995 гг. темпы экономического развития стран ближневосточного региона были отрицательными (-2,2-2,6%). Основными причинами спада производства явились:

- снижение потребления нефти в развитых странах в результате перехода на энергосберегающие технологии;
- война Ирака против Кувейта;
- введение экономических санкций против Ирака и Ирана.

В эти годы устойчивый спрос на ближневосточную нефть приходился на новые индустриальные страны Юго-Восточной Азии. Оживление экономики стран Ближнего и Среднего Востока (за исключением Афганистана) произошло в середине 90-х годов, когда темпы ее роста составили более 3%. Благоприятные тенденции в развитии экономики были связаны не только с положительными внешнеэкономическими факторами, но и с экономическими реформами, которые начались в этом регионе.

Смысл экономических реформ заключался в следующем:

- во-первых, в некоторых странах Ближнего и Среднего Востока (Турция, Иран, Иордания, Сирия) наметился процесс разгосударствления экономики и увеличения доли частного сектора;

- во-вторых, страны Персидского залива активизировали деятельность по привлечению иностранных инвестиций в развитие частного сектора, наукоемкие отрасли национальной экономики, сохраняя контроль импорта;
- в-третьих, в ряде стран Аравийского полуострова проведена реструктуризация отраслевой структуры экономики. Особое внимание уделялось развитию строительной индустрии, наукоемких и обрабатывающих отраслей промышленности, при сокращении удельного веса нефтяной промышленности;
- в-четвертых, в экономической политике стран Персидского залива, главным образом не являющихся производителями нефти, приоритетное развитие получили такие сферы экономики, как туризм, сфера услуг и экспорт трудовых ресурсов на работы в нефтедобывающие страны (Иордания, Сирия, Йемен).

Таким образом, страны региона находились в процессе поиска оптимальной структуры экономики. Финансовые средства, получаемые от экспорта нефти, направлялись на развитие новых, нетрадиционных секторов экономики и на кредитование других стран.

Можно отметить и разработку экономических проектов, таких как проект по созданию в Египте российской промышленной зоны, меморандум о реализации которого был подписан в апреле 2007 г. в Каире.

В настоящее время главной особенностью стран региона является то, что здесь сосредоточены богатейшие в мире запасы нефти и газа. Практически все государства этого региона являются производителями и экспортёрами указанных сырьевых ресурсов, либо в той или иной мере с этим связаны. Иордания, Ливан, Марокко и Тунис являются крупнейшими из последних, имея более диверсифицированную структуру производства, нежели их соседи по региону. Нефть и газ составляют основу экономического развития большинства стран, входящих в зону Персид-

ского залива.

Доля стран региона в мировых достоверных запасах нефти составляет около 65%. Подтвержденные запасы нефти на Ближнем Востоке возросли к концу 2005г. до 742,7 млрд. баррелей, что составляет 62% общемировых запасов (1,20 трлн. барр.) (по данным BP Statistical review).

С конца 2004 г. до начала 2006 г. в недрах стран региона обнаружены 4,5 млрд. баррелей нефти. Данный рост статистики объясняют увеличением запаса нефти в Иране до 137,5 млрд. баррелей (в 2007г.- 132,7 млрд. баррелей). Саудовская Аравия сохранила ведущее положение по мировым запасам нефти среди крупнейших стран мира (264,2 млрд. баррелей) ОАЭ входит в число пяти богатейших нефтяных держав планеты с неизменным потенциалом (97,8 млрд. баррелей), контролирующих около 8% мировых извлекаемых запасов нефти.

The Gulf Research Centre признает, что, несмотря на то, что с 1960-х гг. на Ближнем Востоке не сделано крупных открытий, но, тем не менее, регион сохраняет свою первостепенную роль на глобальном нефтяном рынке.

Официальный источник сообщает, что благодаря восстановлению нефтепровода в Турцию с пропускной способностью 400 тыс. баррелей нефти в сутки, Ирак возобновил добычу нефти в объеме 2,5 млн. баррелей в сутки.

В странах региона ежегодно добывается более 3 млрд. тонн нефти, что составляет более 30% мировой добычи. Регион обеспечивает 50% мирового экспорта нефти и более 25% мирового экспорта нефтепродуктов. Из 415 трлн. мировых разведанных запасов природного газа более 30% приходится на страны Ближнего и Среднего Востока. Уникальные по размеру, качеству и дешевизне добычи прогнозные нефтяные поля мира сосредоточены преимущественно в районе Персидского залива.

Столь внушительный энергетический потенциал, составляющий

основу внешней торговли, позволяет странам региона в значительной мере решать социально-экономические проблемы.

С другой стороны, особенностью развития экономик стран Персидского залива является моноотраслевая структура национальных хозяйств, ориентированных преимущественно на развитие нефтяной и газовой промышленности. В связи с этим экономика стран-экспортеров нефти находится в чрезвычайно сильной зависимости от конъюнктуры на мировом нефтяном рынке, что отрицательно сказывается не только на экономическом развитии государств региона, но и на их месте в мировом хозяйстве.

Резкое падение мировых цен на нефть в 1998-1999 гг. не только затормозило развитие экономик стран-нефтеэкспортеров, но и подвело их к кризисной черте. Особенно резко кризис ударил по арабским странам Персидского залива и Ирану, экономика которых в значительной мере зависит от экспорта нефти и нефтепродуктов. Их бюджеты были сокращены на 25—45%.

В связи с этим государства Ближнего и Среднего Востока предпринимают попытки и стремятся к тому, чтобы диверсифицировать свою промышленную структуру, и тем самым ослабить зависимость экономики от нефтяного фактора. С этой целью в ряде нефтедобывающих стран региона развиваются отрасли нефтеперерабатывающей, нефтехимической промышленности, а также наукоемкие отрасли на базе передовых технологий, туризм, финансовые, транспортные и другие услуги.

Для предотвращения зависимости экономического развития от мировых цен на нефть, усиления коллективной защиты интересов стран-экспортеров, поддержания единых цен на нефть, повышения прибыли от ее реализации на мировом рынке, поощрения национальной нефтедобывки и нефтедобычи в 1960г. основные нефтедобывающие страны Азии, Африки и Латинской Америки объединились и создали Организацию стран-экспортеров нефти (ОПЕК). На их долю приходится свыше

1/3 мировой добычи нефти.

Наряду с отраслями добывающей промышленности основными отраслями экономики стран региона являются отрасли сельского хозяйства.

Сельскохозяйственное производство, несмотря на достаточно неблагоприятные природно-климатические условия, имеет древнюю традицию. Именно здесь зародилась культивация пшеницы, ржи, чечевицы и ряда других культур, традиционно было развито скотоводство. Пахотные земли составляют около 30% территории региона и, в силу немногочисленности выпадающих осадков и ограниченных возможностей ирригации, сосредоточены в долинах Евфрата, Нила и других рек. Крупнейшими производителями сельскохозяйственной продукции являются Турция, Иран, Ирак, Сирия, Египет.

В развивающихся странах со средним и низким уровнем дохода государственная политика цен на сельскохозяйственную продукцию зачастую приводит к недооценке реальной значимости сельскохозяйственного сектора в национальной экономике, поэтому картину более полно отражает показатель занятости. Так, в Турции на долю сельского хозяйства приходится лишь 15% ВВП, однако, в нем занято 53% рабочей силы. Аналогичная ситуация в Йемене — 21 и 61% соответственно. В целом по региону в середине 90-х гг. в сельском хозяйстве было занято 35% рабочей силы и производилось 14% ВВП, что составляет примерно 5% мирового производства сельскохозяйственной продукции.

В структуре сельскохозяйственного производства три четверти занимают зерновые культуры (38%), овощи и фрукты (38%). Доминирующей культурой среди зерновых является пшеница. Страны региона занимают одно из первых мест в мире по объемам производства овощей и фруктов. Регион является также крупным поставщиком овощей и фруктов на мировые рынки. Основными потребителями продукции являются страны ЕС. Саудовская Аравия и Турция экспортят зерновые. На

животноводство приходится около 12% выпускаемой сельскохозяйственной продукции.

Характерной особенностью сельского хозяйства стран региона является его концентрация на производстве основных продуктов питания. Доля сельскохозяйственного сырья крайне незначительна (около 1%). Высокие темпы роста населения и в целом не очень благоприятные для земледелия климатические условия приводят к зависимости региона от импорта ряда видов продовольствия.

Доля обрабатывающей промышленности в экономической структуре региона относительно невелика, на нее приходится около 22% регионального ВВП и около 20% занятых. Необходимо отметить крайнюю неравномерность промышленного развития стран региона (Турция и Саудовская Аравия производят около 40% его ВВП).

В странах Аравийского полуострова наибольшее развитие получили отрасли нефтегазового комплекса и химическая промышленность, как правило, находящиеся в собственности государства. В Турции и Египте наиболее развита обрабатывающая промышленность с широким применением дешевой низкоквалифицированной рабочей силы, в частности, производство стройматериалов, текстильная, кожевенная, пищевая промышленность, металлообработка.

В экономическом развитии региона значительную роль традиционно играли внешние факторы. В целом регион довольно быстро интегрируется в мировую экономику, хотя существуют значительные внутрирегиональные различия: страны Ближнего Востока имеют более высокую степень открытости экономики, чем страны Среднего Востока.

В экономике региона, тысячелетиями игравшего роль «торгового перекрестка», традиционно важная роль принадлежит сфере услуг: на нее приходится около 40% занятых и 50—60% ВВП (в Ливане — 69%, в Иордании — 65% ВВП).

Важным источником доходов и валютных поступлений является туристический бизнес, особенно для таких стран как Турция и Египет, на которые приходится половина туристов, посещающих регион.

Туризм, за исключением Египта, остается в значительной степени малоразвитым из-за консервативной экономической политики ряда стран, а также политической напряженности в отдельных регионах Ближнего Востока. В последние годы в таких странах, как Объединенные Арабские Эмираты, Бахрейн, и Иордания заметно увеличилось количество туристов в связи с повышением уровня туристских услуг и либерализацией политики туризма.

Банковское дело является еще одним важным сектором экономики, особенно в Объединенных Арабских Эмиратах и Бахрейне. Движение иностранного и регионального капитала является одним из основных внешних факторов развития стран региона.

Если до второй мировой войны основную роль в экономике большинства стран играли сельское хозяйство и кустарная промышленность, то после открытия крупных месторождений нефти и газа в арабских странах Персидского залива ведущие позиции заняли нефтяная и газовая промышленность, что способствовало притоку в регион значительных объемов зарубежных капиталов, прежде всего, капиталовложений крупных нефтяных компаний.

По мере развития экономики стран Ближнего и Среднего Востока возросла их доля в прибылях зарубежных компаний. Несмотря на то, что были созданы чисто национальные государственные компании, основную роль в становлении этих отраслей в регионе сыграл иностранный капитал. В последующем он стал проникать и в другие отрасли.

В настоящее время, по данным Всемирного банка, приток частного капитала в страны Ближнего Востока не превышает 1 % общего объема частных иностранных инвестиций в развивающиеся страны. Доля портфельных инвестиций в регион в их суммарном объеме составляет всего

0,3%. Однако уже накопленный иностранный капитал наиболее активно действует в Бахрейне, Катаре, Кувейте, ОАЭ, Омане, Турции и особенно в Саудовской Аравии.

Отличительной особенностью региона является то, что финансовые структуры арабских стран Персидского залива вложили значительный капитал — нефтедоллары (более 350 млрд.), преимущественно в ссудной форме, за пределы своего региона. Нефтедоллары — это доллары, которыми владеют не являющиеся гражданами США лица, а также государства, получающие доходы от производства и экспорта нефти. Источником их возникновения послужила благоприятная конъюнктура на мировом рынке нефти для стран-экспортеров. Приток значительных дополнительных ресурсов арабскими странами Персидского залива был превращен в капиталовложения, большая часть которых осуществлялась в долларах.

Саудовская Аравия только по государственной линии вложила в западные финансовые учреждения от 100 до 120 млрд. долл., Кувейт — 70—80 млрд. долл., ОАЭ — 45—55 млрд. долл. При уровне банковской ставки 8% Саудовская Аравия ежегодно получает по 8—10 млрд. долл., Кувейт — 5—6 млрд. долл., ОАЭ — 3,5—4,5 млрд. долл. Полученные средства они активно используют для развития своей социальной сферы, прежде всего здравоохранения, образования и коммунальных услуг.

Все это позволило многим странам Ближнего и Среднего Востока значительно сократить экономическое отставание от развитых стран и существенно повысить благосостояние своих граждан.

Исторические особенности развития предопределяют высокую степень милитаризации экономики. За последнее десятилетие военные расходы стран региона составляли в среднем 50% всех военных расходов стран «третьего мира». Египет, Турция и Ирак располагают значительной военно-промышленной базой, остальные страны региона являются

крупными импортерами военной техники и вооружения.

Основными экспортными товарами региона являются нефть и нефтепродукты, газ, продукция химической и легкой промышленности, а также сельского хозяйства.

Доля региона в мировом экспорте в последние годы не превышала 3%. В структуре экспорта большинства стран региона доминируют энергоносители, нефть и промышленная продукция (в основном легкой промышленности), составляя соответственно 65 и 25% общего объема экспорта. Экспорт энергоносителей играет более важную роль в таких странах, как Оман (92% общего объема экспорта) и Саудовская Аравия (91% общего объема экспорта).

По классификации Мирового банка Египет, Иордания, Ливан и Йемен являются преимущественно экспортерами услуг (значительная доля внешних трансфертов от рабочих-мигрантов в экспортных доходах). К странам с диверсифицированным экспортом относятся Сирия и Турция. Остальные страны региона классифицированы как нефтеэкспортеры.

В структуре регионального импорта 75% занимает промышленная продукция, 10% приходится на продукты питания, 2% - на сельскохозяйственное сырье. Египет и Иордания являются крупными получателями международной продовольственной помощи. Более развитые в промышленном отношении Турция и Египет импортируют сырье для производства текстиля и другой промышленной продукции.

Геополитическое положение стран региона на стыке трех континентов и наличие выхода к морю обуславливают их традиционно важную роль в европейско-азиатской торговле, значительно возросшую с открытием Суэцкого канала.

География торговли отражает в основном исторически сложившиеся связи. Египет и Турция ориентированы на ЕС, а страны Персидского залива активно сотрудничают с США и Азиатским регионом.

Экспорт и импорт стран региона составляет около 30% от анало-

тических показателей всей Азии, что говорит о высокой степени вовлеченности региона в мировое хозяйство. Наибольший вклад в развитие внешней торговли региона вносят Саудовская Аравия, Турция, Кувейт. В общем товарообороте на внутренние связи приходится не более 10%.

Для стран региона характерен высокий уровень тарифной защиты (исключение составляют Кувейт и Саудовская Аравия, где средние тарифные ставки не превышают 10%), поэтому подписание 12 средиземноморскими странами договора с ЕС о таможенном союзе с перспективой создания единой свободной зоны торговли, известного как Средиземноморская инициатива ЕС, может явиться новым этапом их сотрудничества.

На Ближнем и Среднем Востоке созданы и действуют различные экономико-политические объединения. По уровню и масштабам их можно разделить на следующие виды: межрегиональные и региональные международные организации, международные экономические организации, действующие в отдельных сегментах мирового рынка и региональные экономические объединения. Они создаются, как правило, на основании договоров между участниками. Их деятельность регламентируется уставом или другими нормативно-правовыми актами. Эффективность функционирования организаций зависит от многих факторов, но главным образом от степени согласованности, которой удается достичь государствам.

В настоящее время страны региона вовлечены в деятельность нескольких типов международных организаций. Среди них следует отметить:

1. Межгосударственные универсальные организации, цель и сфера деятельности которых представляют интерес для всех государств мира. Прежде всего, это Организация Объединенных Наций (ООН), Международный банк реконструкции и развития, Международный валютный

фонд (МВФ), Всемирная Торговая организация и другие.

2. Межрегиональные и региональные международные организации, которые создаются государствами для решения различных вопросов, в том числе политических, экономических и финансовых, Например, Европейский банк реконструкции и развития, Лига арабских государств, Организация экономического сотрудничества и развития.

3. Международные экономические организации, имеющие сферу деятельности в отдельных сегментах мирового рынка. В этом случае они чаще всего выступают в форме товарных организаций, объединяющих несколько стран из различных регионов мира. Например, Организация стран-экспортеров нефти (ОПЕК), Организация арабских стран экспортеров нефти (ОАПЕК) и др.

Международные экономико-политические организации стран Ближнего и Среднего Востока относятся ко второму и третьему типам. К ним относятся, например, Организация Исламской конференции (ОИК), Лига арабских государств (ЛАГ), Организация стран-экспортеров нефти (ОПЕК) и др.

Лига арабских стран (ЛАГ).

В 1945 г. семь арабских государств: Египет, Ирак, Йемен, Ливан, Саудовская Аравия, Сирия, Трансиордания (Иордания) на конференции в Каире подписали пакт Арабской лиги, который положил начало функционирования ЛАГ. Позднее в ЛАГ вступили Ливия, Судан, Тунис, Марокко, Кувейт, Алжир, Народная демократическая республика Йемен, Катар, Бахрейн, Оман, Объединенные Арабские Эмираты, Мавритания. С 1964 г. в работе ЛАГ участвует Организация освобождения Палестины. В настоящее время членами этой организации являются 22 арабских государства.

Устав ЛАГ предусматривает укрепление отношений между арабскими государствами, координацию их политических действий, осуществление тесного сотрудничества между ними в различных областях.

Особое внимание уделяется сотрудничеству в области экономики, культуры, торговли, здравоохранения, защите их независимости и суверенитета. Высшим органом Лиги является Совет, состоящий из представителей всех государств-участников. Вместе с тем, решения Совета обязательны только для тех государств, которые за них голосовали.

Между сессиями Совета Лигой руководит генеральный секретарь, избираемый на пять лет. Штаб-квартира ЛАГ расположена в Тунисе. При Лиге имеются комитеты: политический, экономический, совет совместной обороны, комитет начальников штабов вооруженных сил арабских стран. ЛАГ поддерживает рабочие отношения с рядом международных организаций, в том числе с ООН. В период израильской агрессии против арабских стран ЛАГ выдвигала ряд предложений, направленных на прекращение агрессии и ликвидацию ее последствий.

Главные цели организации:

- укрепление связей между государствами-членами в различных областях;
- координация действий стран-членов для защиты национальной безопасности и обеспечения их независимости и суверенитета;
- запрещение использования силы при урегулировании споров;
- уважение существующих в других странах режимов и отказ от попыток их изменения.

Организация исламская конференция (ОИК) была создана в 1971 г. на конференции глав государств и правительств мусульманских стран в Рабате (Марокко). На основе религиозной общности она объединяет 50 мусульманских государств Европы, Азии и Африки. Среди них: Азербайджан, Албания, Алжир, Ангола, Афганистан, Бангладеш, Бахрейн, Бенин, Бруней, Буркина-Фасо, Габон, Гамбия, Гвинея, Гвинея-Бисау, Джибути, Египет, Индонезия, Иордания, Ирак, Иран, Йемен, Камерун, Катар, Киргизия, Коморские острова, Кувейт, Ливан, Ливия. Маврита-

ния, Малайзия, Мали, Мальдивы, Марокко, Нигер, Нигерия, ОАЭ, Оман, Пакистан, Палестина, Саудовская Аравия, Сенегал, Сирия, Сомали, Судан, Сьерра-Леоне, Таджикистан, Тунис, Турция, Уганда, Чад.

Основными направлениями деятельности организации являются:

- содействие укреплению мусульманской солидарности;
- укрепление межгосударственного сотрудничества;
- устранение расовой дискриминации и всех форм колониализма;
- поддержка борьбы всех мусульман за обеспечение независимости и национальных прав;
- поддержка борьбы палестинского народа;
- сотрудничество в экономической, социальной, культурной, научной и других областях жизни;
- сохранение «святых мест» и др.

Высший орган ОИК - Конференция глав государств и правительств.

Исполнительным органом Организации исламская конференция является ежегодная Конференция министров иностранных дел. Постоянно действующий Генеральный секретариат находится в Джидде (Саудовская Аравия).

Организация стран-экспортеров нефти (ОПЕК).

ОПЕК - это объединение основных нефтедобывающих государств Азии, Африки и Латинской Америки. Оно создано в 1960 г. на конференции в Багдаде (Ирак). Первоначально в эту организацию вошли: Ирак, Иран, Кувейт, Саудовская Аравия и Венесуэла. Позднее в нее вступили Катар, Объединенные Арабские Эмираты, Алжир, Ливия, Нигерия, Габон, Индонезия, Эквадор (вышел из ОПЕК в 1990г.). Штаб-квартира - в Вене (Австрия).

Основными направлениями деятельности этой организации являются:

- координация и унификация нефтяной политики государств-

членов;

- определение способов обеспечения стабильности цен на мировых нефтяных рынках;
- установление квот на добычу нефти;
- определение наиболее эффективных средств защиты интересов государств-участников;
- поощрения освоения национальных нефтяных источников стран-участниц;
- охрана окружающей среды и др.

Высшим органом управления является Конференция, которая проводится два раза в год.

Стремление стран-членов ОПЕК самолично распоряжаться нефтью на своей территории имело следствием резкое повышение цен на нее в 70-е и 80-е годы и последовавшими за этим энергетическими кризисами. Большая часть не только разведанных нефтяных полей, но и добыча и переработка нефти была поставлена под контроль в результате национализации нефтяной промышленности и создание государственных компаний в странах ОПЕК. Однако транснациональные корпорации развитых стран мира оказывают серьезное давление на деятельность ОПЕК в сфере современных технологий, оборудования, с целью снижения цен на мировых нефтяных рынках.

Кроме рассмотренных экономико-политических объединений на Ближнем и Среднем Востоке существуют и другие региональные экономические группировки. К их числу относится Совет сотрудничества арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ). Это региональное экономико-политическое объединение шести аравийских монархий в составе: Саудовской Аравии, Кувейта, Объединенных Арабских эмиратов, Омана, Катара, Бахрейна. Оно создано в 1981г. в Саудовской Аравии. Основными направлениями деятельности являются:

- осуществление координации, интеграции и взаимосвязей между государствами-членами во всех сферах;
- создание схожих систем в различных областях (финансы, экономика, торговля, образование и культура, право, управление, информация);
- стимулирование совместных научных разработок;
- сотрудничество в области укрепления обороноспособности.

Основными органами управления являются:

- Высший совет на уровне глав государств, который собирается два раза в год;
- Совет министров (один раз в три месяца). Штаб-квартира - в Эр-Рияде.

Организация арабских стран-экспортеров нефти (ОАПЕК).

Занимает важное место в консолидации возможностей стран Ближнего и Среднего Востока занимает экономическое объединение. Это объединение создано в 1978г. В состав ОАПЕК входят 11 государств.

Основная цель организации - сотрудничество в области добычи, транспортировки и глубокой переработки нефти. Для реализации указанных целей создана система фондов и банков, расположенных преимущественно в странах Персидского залива. Среди них:

- Кувейтский фонд арабского экономического развития (Кувейт);
- Арабский фонд экономического и социального развития (Кувейт);
- Арабский валютный фонд (ОАЭ);
- Исламский банк развития (Саудовская Аравия);
- Арабский банк экономического развития (Судан).

Специфика экономико-политических объединений стран Ближнего и Среднего Востока состоит в том, что они охватывают главным образом

государства исламского мира. Это обусловлено рядом обстоятельств. Во-первых, близостью географических границ. Во-вторых, общностью экономических интересов. В-третьих, схожестью исторических, культурных, национальных традиций. В-четвертых, решимостью добиться экономической независимости от развитых стран Запада. В-пятых, совместными усилиями противостоять израильской агрессии.

Первые шаги с целью развития регионального сотрудничества были предприняты еще в 1945г., когда был подписан так называемый «Александрийский протокол» о создании Лиги Арабских государств (ЛАГ). В 1964г. был создан Арабский Общий Рынок, ныне представляющий собой таможенный союз Египта, Ирака, Иордании, Сирии, Йемена и Мавритании. В августе 1981г. под эгидой ЛАГ был сформирован еще один таможенный союз — Совет по сотрудничеству стран Персидского залива. В него вошли Бахрейн, Катар, Кувейт, ОАЭ и Саудовская Аравия.

В 1989г. завершился процесс формирования Магрибского экономического сообщества в составе Алжира, Ливии, Мавритании, Марокко и Туниса. За два последних десятилетия были подписаны многочисленные взаимные торговые соглашения, наибольшую активность в этой области проявляли Иордания, Сирия, Ливан, Марокко и Тунис.

Для противостояния возможным негативным воздействиям мирового рынка нефтедобывающие страны Персидского залива выдвинули идею постепенного распуска ОПЕК для создания менее формализованного и более эффективного альянса крупных экспортёров нефти. Предполагается, что в его состав войдут Саудовская Аравия, Россия, Иран, Китай, Мексика, Венесуэла, ОАЭ, Кувейт и Нигерия. Таким образом, открываются широкие перспективы для более тесного сотрудничества стран Ближнего и Среднего Востока с Россией.

Анализ внешнеэкономических связей России со странами Ближнего и Среднего Востока показывает, что, несмотря на постоянный их рост,

эти связи не являются безусловным приоритетом ее внешнеэкономической политики. Ведущее место во внешнеэкономических отношениях России и стран региона занимает Турция как ближайший сосед. Ее доля во внешнеторговом обороте России с регионом хотя и сократилась, но все равно составляет примерно его половину.

В апреле 1990 г. Турция выступила с инициативой создания в районе Черного моря региональной организации с введением беспошлинной торговли, безвизовой поездки граждан, свободным обменом валюты и реализацией скоординированных экологических мероприятий, направленных на оздоровление окружающей среды Черного моря. В ходе реализации этой инициативы в 1992 г. причерноморскими государствами была принята Декларация о Черноморском сотрудничестве, главная идея которой — их интеграция в мировое хозяйство на основе принципов рыночной экономики, свободное перемещение рабочей силы, капиталов, товаров и услуг и создание Черноморской зоны экономического сотрудничества (ЧЗЭС).

Определенная ограниченность номенклатуры и существенная несбалансированность товарообмена, преобладающая доля энергоносителей и сырья в экспорте России и сельскохозяйственной продукции, ширпотреба и тех же энергоносителей — в импорте из стран Западной Азии значительно сдерживают развитие внешнеэкономических связей двух регионов.

В то же время следует отметить имеющиеся возможности для ускоренного и более сбалансированного развития экономических отношений России со странами Ближнего и Среднего Востока. Так, в рамках предполагаемой новой организации стран - производителей нефти, а также Соглашения по сотрудничеству в бассейне Каспийского моря и ЧЗЭС открываются неплохие перспективы по координации добычи, взаимодополняющей перекачки по вновь проложенным нефте- и газопроводам и реализации по согласованным ценам нефти и газа.

Хорошие возможности для дальнейшего укрепления двусторонних отношений сложились с Турцией. Интенсивный рост ее экономики (для справки: среднегодовые темпы прироста ВВП составляют около 7%) требует 20—23 млн. т нефти и 9 млрд. м³ газа. Из России поступает порядка 6 млрд. м³ газа.

Хорошие возможности для сотрудничества с этими странами в строительстве атомных электростанций, поставках оборудования для них и подготовке местных кадров для их эксплуатации складываются у России в связи с политикой Соединенных Штатов и стран Западной Европы по сдерживанию развития атомной энергетики в Иране, и ряде других стран региона. Аналогичная ситуация и с крупными тепловыми электростанциями. Сотрудничество в этой области способствует решению проблемы долгов этих стран России, и интенсификации экономического сотрудничества: техническому содействию, совместной реализации проектов по новым технологиям, кооперации и др.

Перспективными формами сотрудничества может выступить разработка и внедрение передовых технологий по опреснению морской воды, в которых так нуждаются арабские страны Залива.

Возможно также сотрудничество в деле поставок новейшей военной техники и подготовке военных специалистов для ее использования в регионе.

Для решения основной проблемы регионального развития — ускорения темпов экономического роста и структурной перестройки экономики с целью диверсификации производства — необходимо осуществление серьезных реформ для того, чтобы создать более благоприятный инвестиционный климат для региональных и иностранных инвесторов. Программы реформ включают в себя, как правило, приватизацию, deregулирование и структурную перестройку экономики, а также либерализацию торговли, что в целом способствует развитию рынка и частного

предпринимательства. Процесс реформирования национальной экономики уже начался в Алжире, Иордании, Тунисе, Марокко и Египте. Другим странам еще только предстоит вступить на этот путь.

Контрольные вопросы:

1. Что такое ВВП? Оцените уровень социально-экономического развития следующих стран: Турция, Саудовская Аравия, Иран, ОАЭ, Кувейт, Ирак.
2. Охарактеризуйте основные отрасли промышленности стран Ближнего и Среднего Востока.
3. Роль коммерческих банков в социально-экономическом развитии региона.
4. Назовите действующие экономико-политические объединения стран Ближнего и Среднего Востока. Причины их возникновения.
5. Проанализируйте внешнеэкономические связи России со странами Ближнего и Среднего Востока. Каковы перспективы их дальнейшего сотрудничества?

Контрольные задания:

1. Проведите сравнительную оценку уровня социально-экономического развития Саудовской Аравии и Ирана.
2. Составьте таблицу, содержащую перечень основных отраслей хозяйства в порядке убывания степени их развитости в странах изучаемого региона.
3. Объясните, почему в странах изучаемого региона получили распространение свободные экономические зоны.
4. Перечислите страны, в экономике которых большую роль играют отрасли сферы услуг.

1.4. Главные тенденции развития экономики исламских стран Ближнего и Среднего Востока

Анализ состояния экономик исламских стран Ближнего и Среднего Востока показывает, что они находятся на переломном этапе выбора дальнейшего пути экономического развития. Проблемы принятия верного решения и выработки оптимального политического и экономического курсов осложняются масштабностью, комплексностью и неотложностью задач, которые приходится решать руководителям этих государств в условиях весьма неопределенной региональной политической ситуации, отличающейся наличием нескольких зон нестабильности на востоке (Ирак, Афганистан) и на западе региона (Палестина, Израиль, Ливан).

В большинстве стран региона назревают внутренние конфликты, которые не только чреваты подрывом существующей системы власти, но и угрожают в перспективе суверенитету и территориальной целостности самих этих государств. Подобное развитие событий во многом определяется общей отсталостью региона, последствиями войн в Ираке и Ливане, неурегулированностью арабо-израильского конфликта.

Страны рассматриваемого региона до начала 50-х годов прошлого столетия были слабо развитыми в экономическом отношении, находясь в колониальной и полуколониальной зависимости от европейских метрополий. Основу экономики государств составляли сельское хозяйство, добыча полезных ископаемых, торговля и сфера обслуживания.

Завершение работ по разведке месторождений нефти и газа и начало их промышленного освоения в первой половине 60-х годов положили основу новому, качественно отличному этапу развития экономики исламских стран региона.

Главной особенностью перспектив экономического развития ре-

гиона является то, что, как отмечалось ранее, здесь сосредоточены богатейшие в мире запасы нефти и газа. В середине 1990-х годов на регион приходилось примерно 70% всех разведанных мировых запасов нефти и около 41% мировых запасов природного газа. Практически все государства этого региона являются производителями и экспортерами указанных, сырьевых ресурсов, либо в той или иной мере с этим связаны.

В странах Ближнего и Среднего Востока сложились разные подходы к разработке и эксплуатации месторождений, а также к сбыту нефти. Большинство стран уже миновало раннюю фазу, когда темпы добычи нефти резко возрастили. За ней последовало замедление роста нефтедобычи, а во многих странах и резкое ее снижение.

Эта тенденция объясняется двумя причинами. Первая заключается в том, что лидеры стран-поставщиков нефти пришли к пониманию того, что местная экономика не может поглотить все валютные поступления от нефтяного экспорта. Вторая, и более важная, состоит в том, что растущая обеспокоенность проблемой сохранения запасов топлива на длительное время диктует необходимость установления высоких цен, чтобы предотвратить перепроизводство. Страны региона намерены разными темпами разрабатывать свои нефтяные ресурсы. Саудовская Аравия, крупнейший производитель и экспортер нефти, не склонна наращивать добычу, поскольку ее возможности использовать доходы от нефти ограничены из-за неплодородных почв, нехватки воды и малочисленности населения. Иран, напротив, имеет большое население, развитые сельское хозяйство и промышленность, которые могут поглотить капиталовложения, и поэтому он стремится форсировать разработку своих нефтяных запасов, чтобы стимулировать экономический рост.

Характерной чертой экономического развития стран региона является относительно большая роль государства в хозяйственной жизни. Добившись независимости, государство брало под контроль добычу

нефти, газа, порты, нефтепроводы, связь, образование, здравоохранение, сферу финансов, внешнюю торговлю. Процесс огосударствления экономики хотя и проводился в большинстве стран региона, но его уровень и масштабы были и остаются неодинаковыми. Внутренне регион неоднороден и в его пределах выделяются три группы стран:

- наименее развитые (ВНП на душу населения составляет менее 1 тыс. долл.);
- со средним уровнем развития (ВНП на душу населения – до 10 тыс. долл.);
- с высоким уровнем развития (ВНП на душу населения – более 10 тыс. долл. на душу населения).

Нефтяные страны с небольшим населением – Саудовская Аравия, Кувейт, Катар, Оман и ОАЭ отличаются тем, что ведущая роль в распределении доходов от нефти принадлежит корпоративным или государственным учреждениям.

Перспективы развития промышленности этих стран связаны с развитием нефтехимии. Основная проблема нефтехимических предприятий Ближнего и Среднего Востока заключается в том, что они стремятся производить конкурентоспособную, а не дополняющую продукцию, и это приводит к перенасыщению мирового рынка продукцией нефтехимической промышленности.

Иран и Ирак являются странами - производителями нефти с относительно высокой численностью населения. Также они располагают значительной площадью возделываемой земли при хорошо развитом искусственном орошении. Поскольку сельское хозяйство и другие не связанные с добывчей нефти виды деятельности занимают важное место в экономике Ирана и Ирака, доходы от нефти для них не так значимы, как для Саудовской Аравии и государств Персидского залива. До крупных разрушений, вызванных иранской революцией и войнами в Персидском заливе в 1980–1988 и 1990–1991, Иран и Ирак больше, чем Саудовская

Аравия и государства Персидского залива, преуспели в поддержании и увеличении темпов экономического роста.

Располагая более существенным потенциалом развития, Иран и Ирак могли более эффективно вкладывать доходы от нефти, однако после поражения Ирака в войне в Персидском заливе (1990–1991) международное сообщество жестко ограничило возможности экспорта иракской нефти. Поэтому Иран и Ирак стремились максимально увеличить денежные поступления от продажи нефти. Ирак пытался увеличить квоту на рынке сырой нефти, пока против него в 1990-х годах не были введены экономические санкции. Иран последовательно выступал за повышение цен на нефть на встречах Организации стран-экспортеров нефти (ОПЕК), поскольку пострадал больше других стран, когда в конце 1970-х годов из-за инфляции и перепроизводства нефти в странах ОПЕК ее реальная цена резко упала.

У Ирана и Ирака возникли также большие трудности с эффективным использованием вложенных в развитие средств. Этим странам пришлось преодолевать узкие места в производстве и распределении, возникшие из-за неразвитости связи и транспорта, они несли убытки от неэффективного управления при осуществлении проектов развития и столкнулись с серьезными экологическими проблемами.

В основных странах Ближнего и Среднего Востока, не имеющих больших доходов от продажи нефти, темпы экономического роста были ниже, чем в государствах-производителях нефти. Рост турецкой экономики был достигнут частично за счет дефицитного финансирования и сохраняющегося платежного дефицита, который восполняется за счет иностранных займов. Экономический рост Египта в значительной мере зависел от зарубежных поступлений. Египет несет также тяжелое бремя военных расходов. Этот же фактор воздействует и на экономику Сирии, Иордании и Ливана. В этих государствах расходы на оборону отвлекают экономические ресурсы из производства и других сфер экономики.

Особняком стоит Иордания. Несмотря на бедность ресурсов и не-простое политическое положение, доход на душу населения там заметно вырос. Это стало возможным благодаря тому, что арабские и другие внешние инвесторы, банки и международные организации по оказанию помощи считают Иорданию стабильной страной. Сирия, напротив, продемонстрировала куда более скромные результаты, особенно если принять во внимание, что она располагает более богатыми земельными и водными ресурсами и вложила немалые средства в их развитие.

Неравномерное распределение условий, способствующих росту производства на Ближнем и Среднем Востоке, распространяется и на рабочую силу. Как правило, в странах Ближнего и Среднего Востока предложение рабочей силы не соответствует спросу. Потребность многих стран Ближнего и Среднего Востока в квалифицированных рабочих отражает изменение структуры занятости во многих частях региона. Этот сдвиг был наиболее ощутимым в богатых нефтью странах, где в 1960–1970-х годах осуществлялись обширные программы развития. Создавались многочисленные рабочие места в строительстве, промышленности и сфере услуг, прежде всего в городах. Реально появившиеся или ожидаемые в связи с этим возможности привели к оттоку сельского населения. Он особенно быстро происходил в Иране, где в период с середины 1960-х до начала 1980-х годов доля занятых в сельском хозяйстве упала с 70 до менее 20%. Такое же явление наблюдалось в Саудовской Аравии, Ираке и Египте. В середине 1990-х в этих странах в земледелии и скотоводстве было занято немногим более трети рабочей силы.

Приход сельского населения на фабрики и заводы сопровождался подъемом промышленности, но спада в сельскохозяйственном производстве не произошло. Большинство стран Ближнего и Среднего Востока удержали производство товаров сельского хозяйства на стабильном уровне, произведя инвестиции в ирригационные проекты, расширяв

применение удобрений и сельскохозяйственной техники для увеличения производительности труда. Само собой разумеется, что такие меры легко могли себе позволить богатые нефтью страны, но заслуживает внимания, что наибольшего увеличения производства сельскохозяйственной продукции в регионе добились страны, не имеющие высоких доходов от нефти.

Долгое время считалось, что экономика региона Ближнего и Среднего Востока была, есть и будет основана исключительно на экспорте нефти. Это связано с тем, что главным направлением для сотрудничества остается пока нефтяная сфера, как, впрочем, и источником напряженности в политической жизни. Большинство стран Ближневосточного региона: Ирак, Иран, Кувейт, Саудовская Аравия, ОАЭ, - относят к числу экономик с экспортосырьевой ориентацией. Несмотря на усилившуюся неопределенность на мировых финансовых рынках прогнозируется, что благодаря сохраняющимся высоким ценам на нефть и не нефтяные сырьевые товары рост экономики в регионе в 2008 году останется на уровне 6-7%.

Вместе с тем в последние годы экономика региона претерпевает значительные преобразования, движущей силой которых является рост ВВП, темпы увеличения которого уже восьмой год подряд будут опережать темпы общемирового роста. Глобальная роль стран Ближнего и Среднего Востока растет. Каждая из них имеет свои особенности и тем притягательна для внешних партнеров. О развитии международных связей региона свидетельствует тот факт, что более 20 объектов в различных отраслях экономики Саудовской Аравии – от нефтедобычи до различной торговли – открылось в начале 21 века для участия иностранного капитала. В марте 2004 года ОАО «ЛУКойл» подписало концессионное соглашение, предоставляющее ему право в течение 40 лет вести геологоразведочные работы и разрабатывать месторождения газа и газового

конденсата в районе пустыни Руб-Эль-Хали на площади около 30 тыс. кв. км. Для целей реализации проекта было открыто СП «ЛУКСАР», в котором компаниям «ЛУКойл» и «Сауди АРАМКО» принадлежат соответственно 80 % и 20 % уставного капитала.

Оживление экономики большинства стран Ближнего и Среднего Востока началось в середине 90-х годов. Благоприятные тенденции в развитии экономики были связаны не только с положительными внешнеэкономическими факторами, но и с экономическими реформами, которые начались в этом регионе.

В общих чертах смысл экономических реформ состоял в следующем:

- 1) в некоторых странах Ближнего и Среднего Востока (Турция, Иран, Иордания, Сирия) наметился процесс разгосударствления экономики и увеличения доли частного сектора;
- 2) страны Персидского залива активизировали деятельность по привлечению иностранных инвестиций в развитие частного сектора, наукоемкие отрасли национальной экономики, сохраняя контроль за импортом;
- 3) в ряде стран Аравийского полуострова проведена реструктуризация отраслевой структуры экономики, входе которой особое внимание уделялось развитию строительной индустрии, наукоемких и обрабатывающих отраслей промышленности, при сокращении удельного веса нефтяной промышленности;
- 4) в экономической политике стран, не являющихся производителями нефти, приоритетное развитие получили такие сферы экономики, как туризм, сфера услуг и экспорт трудовых ресурсов на работы в нефтедобывающие страны (Иордания, Сирия, Йемен).

Следовательно, страны региона были вовлечены в процесс поиска оптимальной структуры экономики. Финансовые средства, получаемые от экспорта нефти, стали направляться на развитие новых секторов эко-

номики и на кредитование других стран.

В то же время странам Ближнего и Среднего Востока приходится сталкиваться с рядом серьезных проблем. Монотоварная структура экономики, характерная для большинства из них, приводит к серьезной зависимости от конъюнктуры нефтяного рынка. Страны региона ощущают наличие дефицита внешних инвестиций и необходимость открытия новых рынков сбыта для своих товаров. Даже богатейшей Саудовской Аравии пришлось в последний период значительно сократить экспорт капитала и начать привлечение средств в ряд проектов на собственной территории.

Кроме того, во многих странах наблюдается повышение инфляции. Средний уровень инфляции в регионе, повышению которого способствуют быстрое увеличение спроса, крупные притоки капитала извне и в целом адаптивная денежно-кредитная политика, возрос до 8-9%. В странах-экспортерах нефти увеличение инфляции было особенно резким, с 7% в 2006 году до почти 10% в 2007 году. В условиях курсовой привязки или жестко регулируемых обменных курсов повышение инфляции во многих странах приводит к значительному повышению реального обменного курса, что и должно происходить при увеличении цен на нефть. Поскольку никаких крупных перемен в общей направленности политики не предвидится, инфляция, скорее всего, лишь незначительно уменьшится в 2008 году.

В связи с увеличением расходов в нефтедобывающих странах уровень сбережений в регионе снизился. В результате быстрого увеличения импорта оборудования и потребительских товаров профицит счета текущих операций стран-экспортеров нефти сократился с 21% ВВП в 2006 году до примерно 17% ВВП, несмотря на сохранение рекордно высокого уровня цен на нефть.

Этому способствовало повышение расходов частного и государственного секторов. В странах Персидского залива запланированная

сумма расходов на инвестиции на протяжении ближайших пяти лет составит не менее 800 млрд. долларов, причем наиболее крупные проекты предусматриваются в нефтегазовом секторе (финансируемые преимущественно национальными нефтяными компаниями), сфере развития инфраструктуры (в основном в рамках смешанных государственно-частных товариществ) и сфере недвижимости (финансируемые главным образом частным сектором).

В то же время органы государственного управления в странах-экспортерах нефти, к которым поступает существенная доля доходов от нефти, продолжают осмотрительно управлять своими ресурсами, сохранив значительные бюджетные профициты, которые лишь немного снизились по сравнению с рекордными отметками, зарегистрированными в 2005-2006 годах. Прогнозируется, что сберегаемая доля бюджетных доходов от нефти составит в 2008 году примерно 42%, что ниже уровня примерно 45% в 2005-2007 годах.

Недавние волнения на мировом кредитном рынке пока в основном не затронули рынки капитала в регионе. Вслед за резкой корректировкой на рынках акционерного капитала в 2006 году большинство рынков стабилизировалось или частично компенсировало свои потери. Темпы увеличения первоначальных публичных предложений акций несколько снизились, однако объемы выпуска облигаций исламских государств продолжают возрастать.

Хотя перспективы остаются благоприятными, возросли риски снижения темпов роста в результате событий в мировой экономике. В случае сохранения дефицита кредитных ресурсов темпы роста в странах с развитой экономикой могут резко снизиться, что проявится в форме значительных вторичных эффектов на других регионах мира. Дальнейшее резкое повышение цен на нефть или продукты питания приведет к увеличению инфляционных давлений и поставит перед разработчиками политики, пытающимися предотвратить замедление экономического разви-

тия, непростую задачу. При таком сценарии испытанию подвергнется способность региона противостоять негативным внешним воздействиям, укрепившаяся в последние годы благодаря проведению продуманной макроэкономической политики, колоссальному увеличению официальных резервов и других иностранных активов и сокращению долга.

Отмеченные условия ставят перед регионом важные задачи принципиального значения, решение которых необходимо для продолжения процесса преобразований и достижения больших успехов в сокращении бедности и безработицы. Наиболее важными из них являются задачи в области управления крупными притоками иностранной валюты, укрепления устойчивости налогово-бюджетной сферы и платежного баланса в некоторых странах, развития финансового сектора и содействия экономической диверсификации, прежде всего, посредством создания условий для динамичного частного сектора.

Рекордно высокие притоки иностранной валюты в последние годы являются чрезвычайно важным фактором, лежащим в основе существенного улучшения экономических показателей в регионе. Сейчас задача состоит в том, чтобы продолжить это продвижение вперед и при этом ограничить сопровождающую этот процесс инфляцию. Странам-экспортерам нефти следует продолжать осуществление запланированных расходов, которые они вполне могут себе позволить, не утрачивая при этом возможности укреплять свою защиту, – в форме чистых иностранных активов – от возможных внешних воздействий, в том числе падения цен на нефть.

В условиях привязки обменного курса во многих странах региона наилучшим средством для сдерживания инфляции являются открытые и гибкие рынки товаров и труда, а также развитие внутреннего спроса. Странам, не являющимся экспортерами нефти, полезно ужесточить бюджетно-налоговую политику, а также – в тех странах, которые не ис-

пользуют привязку курса, – меньше сопротивляться номинальному повышению обменного курса.

Среднесрочная устойчивость налогово-бюджетной сферы и платежного баланса остается для некоторых стран недостижимой целью. В этих странах, а также в странах-экспортерах нефти, сталкивающихся с сокращением доходов от нефти, приоритетное значение имеют налогово-бюджетные реформы. Меры по расширению баз налогообложения и совершенствованию налоговой администрации, сопровождаемые ограничением расходов и отменой субсидий, позволяют добиться постепенного снижения долга и при этом расширить возможности для государственных расходов на цели борьбы с бедностью.

Реформы финансового сектора имеют первоочередное значение для всех стран региона. Программы мер в разных странах различны, но все они предусматривают шаги по укреплению надежности банковского сектора, развитию конкуренции и увеличению емкости финансовых рынков.

Диверсификация имеет особое значение для стран, сталкивающихся с проблемой быстрого сокращения запасов нефти, и стран, уязвимых в случае колебаний цен на сырьевые товары. Для диверсификации необходимы дополнительные успехи в осуществлении широкого круга структурных реформ, направленных на улучшение делового климата, повышение производительности труда в несырьевом секторе и содействие развитию динамичного частного сектора. Сегодняшняя благоприятная макроэкономическая конъюнктура открывает превосходные возможности для решения этих проблем.

В последние годы в регионе появляются мощные финансовые центры и быстро формируется рынок капитала. Особая роль в этом направлении принадлежит Бахрейну, правящая элита которого поставила цель превращения страны в крупнейший торговый и финансовый центр не только регионального, но и международного значения. По степени открытости экономики Бахрейн находится на третьем месте в мире (по-

сле Гонконга и Сингапура). Отсутствие налогов на доходы физических и юридических лиц, ограничений на вывоз капитала, прибыли и конвертацию валюты, установление беспошлинного режима ввоза сырья, полуфабрикатов и капитала для местного производства, разрешение создавать компании со стопроцентным иностранным капиталом, и упрощение процедуры их регистрации все это повышает привлекательность региона для иностранных инвесторов.

Одним из крупнейших центров инвестиционной деятельности в мире является Кувейт. Страна имеет развитый местный рынок капитала и является крупнейшим инвестором долгосрочных капиталов за границей.

Тенденция к либерализации экономики и процессы глобализации мировых экономических связей привели к тому, что в странах Ближнего и Среднего Востока все большее распространение находит идея создания свободных экономических зон (СЭЗ). СЭЗ представляют собой локализованные территории со специальным льготным экономико-правовым режимом хозяйствования. Популярность идеи СЭЗ в арабских странах обусловливается экономико-географическим положением региона, которое позволяет ему быть своего рода мостом между Азией, Европой и Африкой и определяет его стратегическое значение в международной торговле.

К числу главных целей создания СЭЗ относят:

- 1) формирование благоприятных условий для привлечения инвестиций в арабские страны;
- 2) ускоренное развитие отсталых районов;
- 3) формирование условий для развития предпринимательства и рыночной инфраструктуры;
- 4) использование мирового передового опыта современных технологий, производства и торговли.

Таким образом, ключевым направлением деятельности СЭЗ дол-

жен являться ускоренный рост экономики, как отдельной страны, так и всего региона.

Последние несколько десятилетий характеризуются быстрым увеличением числа свободных экономических зон в арабском регионе. Инвесторам предлагаются выгодные условия для ведения бизнеса. Среди налоговых льгот следует выделить такие, как освобождение от налога на прибыль; от корпоративного налога; от подоходного и социального налогов на заработную плату работников, не являющихся гражданами арабских стран.

Путем финансового стимулирования деятельности в СЭЗ создаются условия для свободного вывоза прибыли и инвестиций, возможности организации компаний со стопроцентным участием зарубежного капитала освобождения от валютного контроля. Стимулирование экономической деятельности предусматривает также и некоторые таможенные льготы - упрощенное оформление экспортно-импортных операций, освобождение экспорта и импорта от таможенных пошлин и сборов и т.д. Помимо этого в Эмиратах инвесторы в СЭЗ могут использовать современную коммуникационную инфраструктуру, складские услуги, субсидируемое водо- и энергоснабжение, функционирует современная дорожная сеть, морские транзитные перевозки и складирование в портах.

Одной из преуспевающих СЭЗ в арабском мире является зона «Джебель Али» в эмирате Дубай. Сегодня здесь насчитывается более двух тысяч компаний почти из 100 стран мира, чему в немалой степени способствуют стабильное законодательство, высокоразвитые коммуникации и транспортные сети. В процессе развития находятся СЭЗ в Бахрейне, Кувейте и Катаре.

Одним из перспективных направлений экономического развития является индустрия информационных и коммуникационных технологий. Свободные экономические зоны предоставляют хорошие возможности для развития такой индустрии, и правительства ряда арабских стран ре-

гиона уделяют этому повышенное внимание. Например, в ОАЭ при прямой поддержке главы государства в 2000 году в Дубае был создан проект полностью оснащенного новейшими коммуникациями комплекса «Дубай Интернет-сити», где компании могут получить как площади в аренду, так и доступ к технологической инфраструктуре на льготных условиях и вести деятельность в соответствии с режимом СЭЗ, включающим налоговые и таможенные льготы.

В комплексе представлены, в частности, отделения всемирно известных компаний («Oracle» и «Microsoft»). Они разрабатывают перспективные направления развития новых технологий и их использования для решения широкого круга научных и практических задач, связанных прежде всего с такими отраслями, как телекоммуникации и электронный бизнес. Предполагается, что этот проект в будущем станет основным центром информационных технологий всего арабского мира и сможет конкурировать в области оффшорного программирования на мировом рынке.

Очевидно, что развитие СЭЗ предполагает либерализацию их управления, прозрачность, сокращение бюрократических процедур, свободный обмен товарами между свободной экономической зоной и местным рынком. В настоящее время основной акцент делается на особом режиме функционирования СЭЗ. Они позиционируются как своего рода анклавы, слабо интегрированные в структуру национальных экономик, и не могут полностью раскрыть свои возможности как одного из ключевых инструментов экономических преобразований в странах Залива.

Решающее влияние на выработку дальнейших стратегий развития региона Ближнего и Среднего Востока оказывает Совет сотрудничества арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ), включающий шесть аравийских нефтедобывающих стран – Кувейт, ОАЭ, Саудовскую Аравию, Бахрейн, Оман и Катар. Появление ССАГПЗ в 1981 году отве-

чало двум известным тенденциям мирового развития – глобализации и регионализации. В рамках ССАГПЗ происходит унификация экономических и финансовых интересов, выработка единых подходов по финансовым и экономическим проблемам. Благодаря колоссальным запасам нефти и газа страны-члены Совета развивают экономику, субсидируют большие средства в социальную сферу. Вместе с тем по таким ключевым экономическим показателям как ВВП и доход на душу населения, страны ССАГПЗ весьма существенно оторвались от остальных арабских стран.

Обладая крупными энергетическими ресурсами, монархии Персидского залива относятся к наиболее платежеспособным странам мира и являются донорами и спонсорами менее развитых соседей. Так, на Катар приходится более 10% мировых запасов газа, Саудовская Аравия занимает первое место по экспорту и второе - по добыче нефти в мире. Создание национальных государственных нефтяных и газовых компаний в результате выкупа собственности у иностранных нефтяных монополий, растущая степень очистки и переработки сырья, деятельность ОПЕК, в которой страны залива играют ведущую роль, привели к значительному росту валютных доходов государств региона от экспорта.

Вследствие диверсификации экономики страны начали производить и экспортовать минеральные удобрения, алюминий, лаки и краски, ряд других готовых изделий, что также увеличило их валютные доходы. По мнению экспертов ОПЕК, сейчас для Саудовской Аравии, как и для других членов ОПЕК, несмотря на официально принятые квоты, по существу нет никаких ограничений на экспорт нефти. Крайне высокие цены на нефть вынуждают ОПЕК идти на нарушения собственных решений с целью стабилизации международных энергетических рынков. Государственная саудоаравийская нефтяная компания «Арамко» объявила о планах строительства нового крупнейшего нефтеперегонного завода на

берегу Красного моря стоимостью до 5 млрд. долларов. Комплекс рассчитан на переработку 400 тыс. баррелей в сутки. Его продукция - бензин самого высокого класса предназначенный на экспорт, и в первую очередь в США, а также дизельное топливо для стран Европы.

В странах Персидского залива с разной интенсивностью и направленностью идет процесс индустриализации, развивается инфраструктура. Также возрастает потребность этих стран в потребительских товарах, продовольствии, услугах, начиная от проектирования и сооружения промышленных объектов и до подготовки квалифицированных кадров в разных областях. Основными статьями импорта стран Персидского залива являются многие виды сырья и полуфабрикатов - древесина и пиломатериалы, прокат черных и цветных металлов, минеральные удобрения.

Крупным торговым партнером стран Персидского залива выступают страны Евросоюза, объем их взаимной торговли постоянно растет. Между ними также развивается финансовое сотрудничество, крупнейшие банки стран Персидского залива имеют отделения в европейских столицах. В 1988 г. после серии переговоров было подписано соглашение о взаимодействии между Европейским сообществом и ССАГПЗ, вступившее в силу в 1990 г. В соответствии с ним были образованы совместный комитет на уровне министров, который проводит встречи на регулярной основе, и рабочие группы по развитию сотрудничества в области торговли, промышленности, энергетики, охраны среды и др.

Диалог между странами Персидского залива и США по экономическим вопросам начался в 1985 г. и проходит периодически в рамках межправительственных контактов. С конца 90-х годов он включает проблемы, связанные с частными деловыми интересами.

Отношения этих стран с Российской Федерацией определяются рядом подписанных между ними соглашений о сотрудничестве в разных сферах. Например, российские компании, производящие нефтегазовое

оборудование, продвигаются на рынок стран Персидского залива, что касается и алмазного бизнеса. Российская делегация принимала участие в «круглом столе» с представителями региональной элиты алмазно-бриллиантового бизнеса Саудовской Аравии, Кувейта, Бахрейна, Катара, ОАЭ, Омана, который произошёл в рамках Дубайской международной ювелирной выставки.

Финансовые рынки стран Персидского залива являются наиболее эффективно действующими среди рынков развивающегося мира. Они играют важную роль в мировом хозяйстве и обладают, несмотря на все колебания цен на энергоносители, огромным валютно-финансовым потенциалом. Нефтедобывающие страны имеют солидные валютные резервы, которые превышают резервы Франции или Италии, и находятся примерно на уровне Великобритании или Швейцарии.

В начале 2010 года страны Персидского залива намереваются перейти на единую валюту (динар Персидского залива). В 2007 году заложены основы создания общего рынка, Валютного фонда и Центрального банка Персидского залива. В 2001 году страны Персидского залива договорились, что курс их единой валюты будет привязан к американскому доллару.

Вопрос о создании единой валюты наиболее активно лоббируют ОАЭ в связи с необходимостью как можно скорее ликвидировать привязку единого динара к доллару. Соответственно, это будет означать уменьшение доли доллара в валютных резервах стран Персидского залива. Переговоры по единому динару во многом являлись результатом нестабильности курса ведущий мировой валюты – и доллара, а также расущих финансово-экономических проблем США.

ОАЭ предложили взять на себя заботу по организации работы регионального центрального банка. В рамках перехода на единую валюту предусматривается, что золотовалютные резервы нового азиатского пространства должны покрывать, по меньшей мере, полугодовой импорт

нефти из региона. В этой связи первоочередными задачами стран Персидского залива на данном этапе являются увеличение золотовалютных резервов и поддержание их на высоком уровне и сокращение долга этих государств.

Вследствие создания неблагоприятных условий для работы инвесторов стран Персидского залива на американском рынке после событий 11 сентября 2001 года все больше инвесторов из региона перемещают свои средства на европейские, азиатские и местные рынки. В частности, саудовские инвесторы вывели из США средства на сумму, превышающую 100 млрд. долларов. Эти колоссальные ресурсы были осторожно реинвестированы в наименее рискованные активы, а именно европейские ценные бумаги и недвижимость в арабских и африканских странах, особенно в ОАЭ, Ливане и Египте. Однако значительная доля акций вернулась на Саудовский рынок ценных бумаг, усилив местную фондовую биржу.

Дискриминационная политика со стороны американских агентств, с которой сталкиваются арабские и особенно саудовские инвесторы, в сочетании с давлением ВТО на страны Персидского залива, вынуждающей их открыть свою экономику, способствуют развитию арабских фондовых бирж. В частности, Саудовская фондовая биржа входит в двадцатку наиболее развитых фондовых бирж мира. По числу компаний, зарегистрированных на саудовском рынке ценных бумаг, а их 73, Саудовская Аравия занимает первое место среди стран Персидского залива и всего региона Ближнего Востока и Среднего востока. По числу котирующихся на бирже компаний королевство занимает третье место после Омана и Кувейта.

Стабильность акций и повышение показателей саудовского фондового рынка являются результатом высокой ликвидности, вызванной возвращением зарубежных капиталов саудовских инвесторов, высокими ценами на нефть на протяжении почти всего прошлого года, впечатляю-

щими финансовыми результатами и распределением дивидендов. Поскольку первоначальные публичные предложения акций (IPO) происходят не очень часто, как правило, суммы подписок сильно завышены. Например, первоначальная сумма подписки «National Company for Cooperative Insurance» (NCCI) была превышена в 11 раз.

В области внешних инвестиций «Saudi Basic Industries Corp.» («SABIC») приобрела голландскую компанию «DSM Petrochemicals», а в настоящее время готовится завершить две сделки по созданию совместных предприятий в Китае стоимостью 2 млрд. и 5 млрд. долларов соответственно. Учитывая размеры страны, Саудовской Аравии как можно быстрее необходима масштабная инвестиционная инфраструктура, и с точки зрения наличности, и трансфера технологий в форме совместных предприятий, для того, чтобы еще больше ослабить зависимость королевства от нефтяных доходов. Фондовый рынок Саудовской Аравии в 2004 г. после регистрации ценных бумаг «Saudi Telecom Company» зарегистрировал беспрецедентный рост в размере 85%. Количество местных инвесторов выросло с фантастической скоростью с 80000 до 500000 и вскоре, возможно, преодолеет планку в 1 млн. человек.

Соглашение о свободной торговле с США, привлекло в Бахрейн и другие страны региона Ближнего и Среднего Востока американских инвесторов. С момента своего учреждения в августе прошлого года «Bahrain Investors Center» привлек в общей сложности 670 млн. долларов зарубежных инвестиций. Всего центром было зарегистрировано порядка 260 компаний.

Катар частично открыл для иностранцев доступ на свой рынок ценных бумаг с целью привлечения дополнительных инвестиций. Было объявлено, что в ближайшие пять лет в Катаре планируется реализовать инвестиционные проекты на сумму в 108 млрд. долларов, в которых предусмотрено участие зарубежных инвесторов. Катар владеет разве-

данными резервами газа объемом более 25 триллионов куб. м, что составляет 15% всех известных мировых запасов и делает Катар третьей страной в этой сфере после России и Ирана. Катар стремится стать крупнейшим экспортёром сжиженного природного газа и для достижения этой цели катарский министр энергии и промышленности обнародовал планы по инвестированию к 2012 году 75 млрд. долларов в несколько серьезных проектов в нефтегазовой сфере, а также в сфере развития инфраструктуры.

Кувейт также разрешил работать на своей территории иностранным банкам. Лицензия уже выдана «BNP Paribas». Кроме того, лицензию стремятся получить отделения «Hong Kong & Shanghai Banking Corporation» («HSBC»), «Standard Chartered», а также находящееся в Америке подразделение «Citigroup-Citibank». В декабре 2004 года на Кувейтский фондовый рынок вышло 18 новых компаний, при этом общее число котирующихся компаний выросло до 125.

Уникальная особенность инвестиционного климата стран Персидского залива состоит в том, что они сделали первый шаг для создания единой фондовой биржи. Некоторые компании из нефтедобывающих стран региона зарегистрированы на Дубайском фондовом рынке, поскольку принадлежат инвесторам эмирятов. Запланированное открытие шлюза между «Abu Dhabi Securities Market» («ADSM») и другими фондовыми биржами является благоприятным знаком, свидетельствующим о том, что инвесторы на местных биржах и зарубежные инвесторы смогут воспользоваться новыми возможностями для работы на фондовом рынке региона.

Таким образом, наряду с уже устоявшейся и общепризнанной ролью стран-экспортёров нефти, страны Персидского Залива играют немаловажную роль в сфере инвестиций. В настоящее время государства Персидского залива образуют крупный финансовый центр в регионе

Ближнего и Среднего Востока. Занимая особое место в мировом хозяйстве, они располагают значительным валютно-финансовым потенциалом. Экономики этих стран лучше, чем другие развивающиеся рынки, защищены от любых экономических спадов в США или Европе, и акции ближневосточных компаний не зависят от других мировых рынков.

Это компании, которые в большинстве своем не отслеживаются аналитиками, и покрывают различные сферы экономики от строительства и недвижимости до финансов и операторов связи. Более половины рыночной стоимости в регионе образуют банки и компании по оказанию финансовых услуг. Существенный вес имеют торговые и телекоммуникационные компании. В качестве примеров привлекательных объектов для инвестиций можно назвать «First Gulf Bank» в Абу-Даби, а также бюджетную авиакомпанию «Air Arabia» из эмирата Шарджа.

В целом поступление зарубежных инвестиций в регион Ближнего и Среднего Востока ведет к усилению производственно-технического потенциала исламских государств, способствует положительным изменениям в отраслевой и технологической структуре их экономики, увеличивает возможности их промышленного развития.

Функционирование в странах Ближнего и Среднего Востока сектора иностранного капитала существенно расширяет фонд накопления этих стран и, прежде всего тех из них, где норма совокупного накопления невелика из-за ограниченности внутренних ресурсов. Кроме того, растут валютные резервы принимающих государств, так как помимо притока самого капитала в арабские страны поступает после реализации на внешнем рынке часть стоимости, произведенной в секторе иностранного капитала.

К положительным моментам деятельности иностранного капитала в странах региона можно отнести рост вовлеченности этих стран в мировое хозяйство. Государства Ближнего и Среднего Востока строят свою экономическую стратегию по целому ряду параметров с учетом

импульсов, поступающих от мирового хозяйства. Проводниками этих импульсов, несущих более высокий уровень технологии и организации производства, являются иностранные и смешанные компании, национальные фирмы, контролируемые западным капиталом.

Неизбежным результатом увеличения степени вовлеченности региона в мирохозяйственные связи является усиление зависимости его стран от этих связей. Усиление взаимодействия национальных экономик стран Ближнего и Среднего Востока с мировым хозяйством приводит также к снижению устойчивости экономического развития этих государств, они становятся более восприимчивыми к структурным и конъюнктурным колебаниям в мировой системе хозяйства.

Возможности для изменения существующего положения создают поступательный ход развития экономик исламских стран, рост емкости и диверсификация их внутренних рынков. Немалое влияние оказывает контролирующая деятельность национального государства по регулированию условий привлечения капитала из развитых стран. Это проявляется в укреплении взаимодействия иностранного капитала с местными экономическими структурами, во все большем перемещении национальных капиталовложений в сектор обрабатывающей промышленности, росте числа смешанных компаний с участием иностранного капитала и случаев привлечения западного капитала на неакционерной основе.

Решение проблемы более широкого привлечения иностранных инвестиций, особенно в реальный сектор, связано с дальнейшим развитием и последовательной либерализации экономики и внешнеэкономических связей стран региона, их финансовых рынков, реорганизацией государственных финансовых систем с одновременным повышением рыночных рычагов и механизмов, с новыми инициативами по улучшению инвестиционного климата.

Можно заключить, что основой нынешнего благосостояния всего Ближнего и Среднего Востока являются невозобновимые запасы нефти.

Для сохранения в регионе достигнутого уровня жизни, странам-производителям нефти необходимо найти альтернативный источник доходов, предпочтительно в форме производственной деятельности с опорой на собственные силы. Богатые нефтью страны Ближнего и Среднего Востока долгое время считавшиеся основными инвесторами в ведущие отрасли мировой экономики, начинают искать пути диверсификации собственной экономики с тем, чтобы сделать ее менее зависимой от нефти, и вкладывают средства в собственное развитие. В свою очередь этим они способствуют привлечению все большего внимания американских и европейских инвесторов.

Контрольные вопросы:

1. Какие факторы экономического роста являются определяющими в развитии стран Ближнего и Среднего Востока?
2. Каковы особенности движения иностранного и регионального капитала в странах Ближнего и Среднего Востока?
3. Какова роль и особенности добывающей промышленности в странах Ближнего и Среднего Востока?
4. Каковы перспективы развития региона в связи с прогнозируемой долговременной понижательной тенденцией цен на энергоносители на мировом рынке?

Контрольные задания:

1. Назовите основные проблемы экономического развития стран Ближнего и Среднего Востока
2. Укажите соотношение добывающих и обрабатывающих отраслей в структуре промышленности стран Ближнего и Среднего Востока.

3. Объясните, почему в странах изучаемого региона получили распространение свободные экономические зоны.
4. Перечислите и покажите на политической карте региона страны, входящие в Совет Сотрудничества Арабских государств Персидского залива.
5. Раскройте возможности экономического сотрудничества России со странами Ближнего и Среднего Востока.

ГЛАВА 2. ЭКОНОМИКА И ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ОСНОВНЫХ ИСЛАМСКИХ СТРАН БЛИЖНЕГО И СРЕДНЕГО ВОСТОКА

2.1. Экономика и внешнеэкономическая деятельность Турции.

Турция – одно из крупнейших и наиболее развитых в экономическом плане исламских государств региона Ближнего и Среднего Востока.

Площадь территории Турции (включая внутренние водоемы) составляет 779 тыс. 452 кв. км. Основная часть территории (более 90%) находится в Азии, Европе же принадлежит всего лишь 3%. Турция расположена на пересечении торговых путей, соединяющих Европу с Азией.

Территория государства Турции простирается с запада на восток на 1600 км, с севера на юг - на 600 км. Многие важнейшие шоссейные и железнодорожные магистрали, связывающие Европу со странами Азии, проходят через территорию Турции.

Три моря омывают территорию Турции: на севере - Черное море, на западе - Эгейское, на юге - Средиземное. Водная система, формирующая проход из Черного моря в Эгейское, в составе Мраморного моря, проливов Босфор и Дарданеллы, отделяет Европейскую часть Турции от азиатской. На юге, близ Босфора, расположен один из древнейших городов мира и самый многолюдный город Турции - Стамбул.

Турция имеет значительные запасы разнообразных **полезных ископаемых** (более 100 видов). Присутствуют многие виды рудного, топливно-энергетического и горно-химического сырья. Четверть мировых запасов ртути находится на территории данного государства.

Есть также весьма богатые месторождения вольфрама, меди

(Понтийские горы, Тавр). Из нерудных ископаемых можно назвать месторождения поваренной соли, селитры, серы, мрамора. Озеро Туз, снабжающее солью всю страну, называют ее природной солеварней.

В Турции имеются крупнейшие месторождения хромитов (Тавр, Западно-Понтийские горы, Измиро-Анкарский прогиб). Обнаружены запасы боратов (Западно-Понтийские горы), бокситов (Тавр, Понтийские горы), сурьмы (Мендерес, Кыршехир, Западно-Понтийские горы). Имеются запасы каменного угля (Понтийские горы).

Запасы трёхокиси вольфрама составляют порядка 60 тыс. т, ртути - 27 тыс. т, хромитов - 10 млн. т, сурьмы - 110 тыс. т. Промышленно разрабатываются месторождения марганца, асбеста, бурого угля, свинца, цинка, асфальтита, магнезита, барита, корунда, железа, флюорита, фосфатов и др.

Располагает Турция и значительными запасами топливно-энергетических ресурсов - нефти, бурого и каменного угля, урана.

Страна имеет достаточные водные и гидроэнергетические ресурсы. Малая водообеспеченность характерна лишь для Анатолийского плоскогорья. Вместе с тем, использование водных ресурсов несколько затруднено сложными климатическими и геоморфологическими условиями, и сохраняющимися традиционными формами землепользования.

Питание рек в основном происходит за счет атмосферных осадков, большей частью в виде снега, выпадающего в высокогорных районах Турции, что круглогодично питает густую гидрографическую сеть и подпитывает

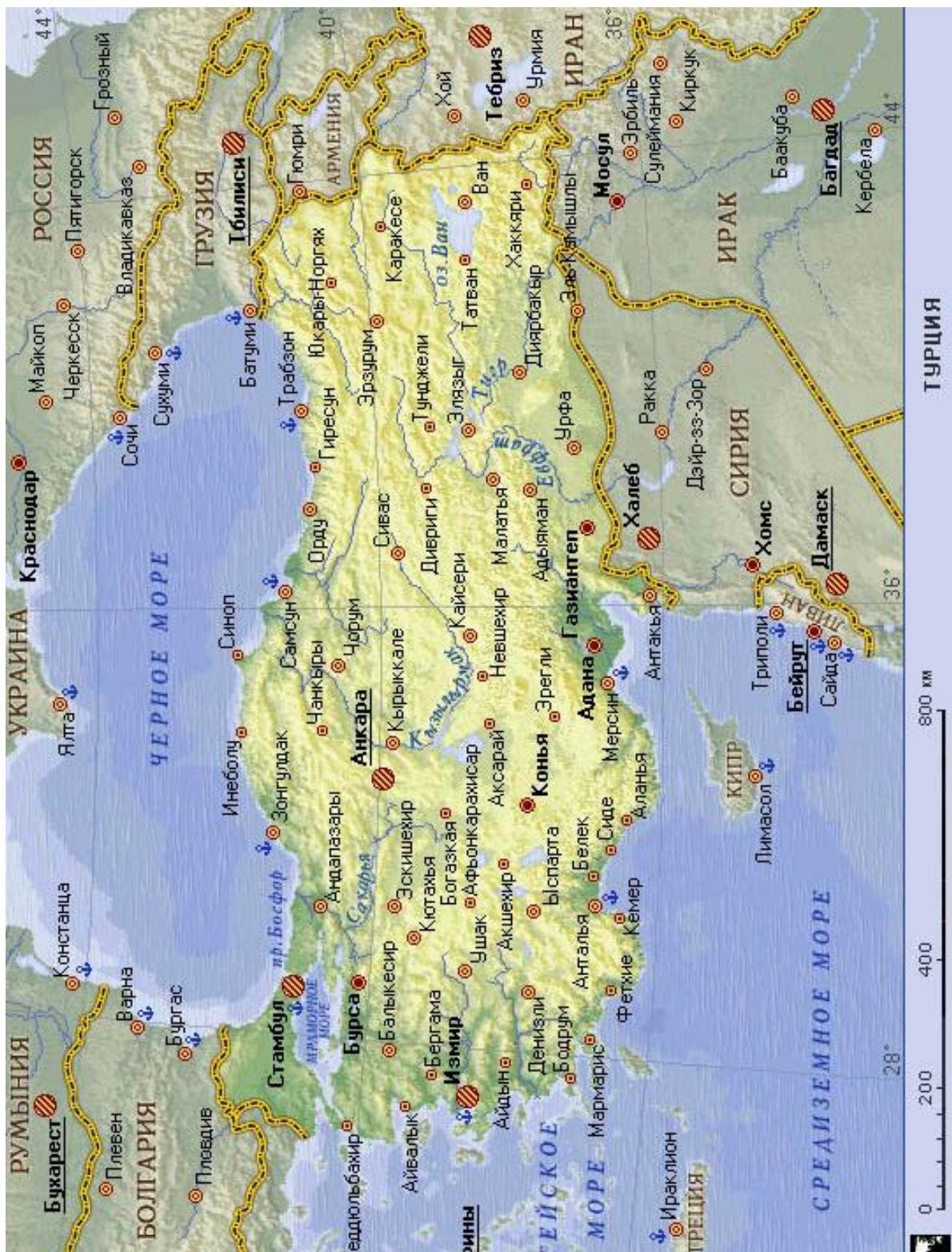


Рис.2.1.1. Турция и сопредельные государства
http://www.geotour.net/Maps_count ries/turk_map.html

подземные воды. Внутренний сток имеет лишь меньшая часть страны (Анатолийское плоскогорье), отличающаяся пересыхающими в сухое время года реками и солеными озерами. Повсеместно, за исключением Черноморского побережья, распределение осадков весьма неравномерно в течение года и большинство рек имеют весенний максимум стока.

Минимальные величины поверхностного стока наблюдаются в осенний период, тогда, когда влага более всего необходима для произрастания летних культур. Кроме того, пористые подстилающие поверхности в южной маловодной Анатолии также не способствуют достаточно-му увлажнению.

На дату образования Турецкой республики численность ее **населения** составляла порядка 12,5 млн. человек. Всего в стране проведено двенадцать переписей населения. Согласно результатам последней всеобщей переписи населения, проведенной в 2000 г., население Турции составляло 67 млн. 844 тыс. чел. Предполагается, что в 2006 г. оно превысило 72 млн. чел.

С 1927 года население Турции возросло в 5,7 раз, с 1950 по 1985 гг. - в 2,5 раза. Среднегодовой прирост населения в Турции в 1990-2000 гг. составлял 1,83%. В период 2000-2010 гг. ожидается падение прироста населения до 1,47%. Согласно этому, предполагается, что к середине 2010 г., численность населения составит 76,5 млн. чел. В настоящее время относительно быстрый рост населения составляет серьезную демографическую проблему страны.

Основное население страны - турки. Кроме турок в стране проживают более двадцати национальных меньшинств: курды, арабы, греки, черкесы, армяне, евреи, грузины и др. Государственный язык - турецкий.

49,6% общей численности населения страны составляют женщины. Турция - страна с молодым населением. Трудоспособное население в 2005 г. составляло 23,7 млн. чел. Из общей численности населения на долю возрастной группы 0-14 лет приходится 28,07%, 15-64 лет - 65,95% и

65 и более лет - 5,96%. Если сравнивать показатели первой возрастной группы с аналогичными в странах Европейского союза, то там он почти вдвое меньше - 17,2%. В то же время в ЕС почти втрое больше показатели, касающиеся третьей возрастной группы - 15,7%.

Согласно всеобщей переписи населения 1975-го года 58% населения проживало в сельской местности, а 41,81% в городах. Данные переписи 2000-го года свидетельствуют о возросшей урбанизации страны, обусловленной миграционными процессами "деревня – город". Общее количество населения, проживающего в городах, составило в 2000-м году 44 млн. чел. - 64%, а проживающего в сельской местности 23,7 млн. - 35% общей численности.

Территория Турции заселена весьма неравномерно. Наиболее высокая плотность – на побережьях Мраморного и Черного морей, несколько менее - в районах, прилегающие к Эгейскому морю. Среди 81-й провинции Турции самыми густонаселенными являются Стамбул с населением 10 млн., Анкара - 4 млн. и Измир, где проживает 3,4 млн. чел. В течение последних 30-ти лет наибольший прирост населения отмечен в провинциях Анталья - 4,18%, Шанлыурфа - 3,66% и Стамбул - 3,31%. В провинции Тунджели зарегистрирован самый низкий показатель роста населения в Турции - минус 3,56%.

Турция является **индустриально-аграрной страной со средним уровнем развития капитализма**, занимая 21-е место в мире и 9-е в Европе по производству ВВП. Страна имеет наиболее развитую в регионе инфраструктуру услуг, практически полностью обеспечивает себя продовольствием, одеждой и обувью, медикаментами, электробытовой техникой, электроникой, стройматериалами и электроэнергией.

Объем ВВП в 2005 году составил 382 (2004 год – 302). Выросший в 2003 г. на 5,8% валовой внутренний продукт в 2004 г. наряду с высоким ростом постоянных капиталовложений частного сектора и частного потребления, увеличился в размере 8,9%. Отмеченный в 2004 г. темп

роста валового национального продукта в 9,9% стал самым высоким темпом роста, достигнутым с 1966 г. по сегодняшний день. В 2005 г. наблюдавший высокий темп роста ВНП, будучи сохраненным, достиг уровня в 7,6%. Таким образом, экономика полностью восстановилась после кризиса 2001 г., когда спад составил почти 10 %.

Учитывая, что национальные счета ведутся исключительно в национальной валюте - турецких лирах, рост ВВП в долларовом выражении с 302 до 382 носит достаточно условный характер и объясняется главным образом падением курса доллара к лире.

Если в 2003 г. валовой национальный продукт на душу населения составлял 3356 долларов США, то в 2004 г. он достиг 4172, а в 2005 г. - 5008 долларов США. Реальный ВВП на душу населения на основе паритета покупательной способности в связи с кризисом 2001 г. снизился до 6151 долларов США, тогда как в 2004 г. он составил уже 7756 долларов США. В 2005 г. эта цифра возросла до 8435 долларов США. При этом 20 процентов населения Турции живут за чертой бедности.

Промышленное производство в 2005 году выросло на 5,3%, в т.ч. в обрабатывающих отраслях на 4,8%, рост в сфере торговли составил 12,8%, строительстве – 19,7%, энергетике – 7,2%, добывающих отраслях – 13,8%.

В последние годы наблюдается рост экспорта. Так, в 2005 г. он вырос на 15,7% (с 63,2 до 73,1 млрд.долл.), импорт – на 19,1% (с 97,5 до 116,1 млрд.долл.), а поступления от импортных пошлин на 16,2% (до 16,1). Дефицит внешней торговли составил 42,9 (рост на 24,9%).

В турецкой экономике продолжается процесс стабилизации и роста, сопровождаемый снижением инфляции. Темпы инфляции снизились с 9,3% в 2004 году до 7,6% в 2005 году, а золотовалютные резервы увеличились с 53,6 млрд. до 73,1 (в т.ч. Центрального банка – с 39 млрд. до 53).

Турция после провозглашения себя республикой апробировала

ряд вариантов избранной модели социально-экономического развития, нацеленной на модернизацию страны на основе вестернизации. В 20-х гг. была осуществлена либерализация народного хозяйства. В 30—40-х гг. довольно плодотворно осуществлялась политика этатизма, т.е. жесткого государственного регулирования экономики страны, которая в 50-х гг. сменилась на «либеральный этатизм». Следующий этап, занявший два десятилетия (60-70-е гг.), характеризуется широким применением «смешанной экономики», суть которой заключалась в сосуществовании и во взаимодействии государственного и частного секторов в реализации пятилетних программ, использовавшихся руководящими органами страны как новый инструмент для решения многих социально-экономических проблем. Эти варианты позволили Турции добиться значительного прогресса в ее социально-экономическом развитии, что, однако, не избавило страну от политических и экономических потрясений в конце 70-х — начале 80-х гг.

Сохранившаяся практика прямого и косвенного субсидирования предприятий государственного сектора стала одной из основных причин нарушения внутрихозяйственных балансов, роста инфляции и безработицы. Эти процессы, резко обострившиеся к концу 70-х гг., вызвали рост социального недовольства, сопровождавшегося забастовочным движением и дестабилизацией политической жизни, что в конечном итоге привело к разгулу террора со стороны правых и левых экстремистских организаций, столкновениям на религиозной почве.

Правительство, и парламент оказались неспособными осуществить на практике замеченные глубокие структурные преобразования в экономике и справиться с политической нестабильностью. В сентябре 1980 г. армия взяла власть в свои руки. После наведения порядка, создания условий для продолжения реформ, приведения выборов в ноябре 1983 г. власть была передана гражданскому правительству.

В 80-90-е гг. турецкая модель развития приобретает новые, пре-

имущественно либеральные черты. В основе ее реализации лежит долгосрочная программа приватизации государственных предприятий многих отраслей. На данном этапе и в ближайшей перспективе вне этого процесса оставлены лишь ключевые стратегические отрасли, в первую очередь связанные с военно-промышленным комплексом. Совершенствуется механизм, направленный на снижение бремени поддержки нерентабельных государственных предприятий: отменены субсидии, выдаваемые ранее убыточным предприятиям; отменены таможенные барьеры, мешавшие здоровой конкуренции отечественных и зарубежных производителей, и т.д.

Проводятся мероприятия по поддержке и развитию экспорт ориентированных производств, что позволило увеличить объем турецкого экспорта товаров и услуг с 2,9 в 1980 г. до 38 в 1996 г. Это позволило существенно улучшить валютно-финансовое положение страны и не только спасти ее от финансового банкротства, но и существенно нарастить золотовалютный запас (до более 20). Активное внедрение модели тотального экономического либерализма за последнее десятилетие усилило привлекательность Турции для иностранного капитала. Так, если до перехода на новую модель развития в 1980 г. в экономику Турции было вложено в совокупности 229 млн. долл., в 1990 г. — 1,3 , то в 1997 г. эти вложения составили 6,4 прямых инвестиций.

В результате можно говорить о двух принципиально разных периодах в социально-экономическом развитии Турции. Первый период — с 20-х по 70-е гг. — характеризуется закрытой экономикой с преобладанием государственного регулирования всех процессов ее развития. Для этого периода преобладающим было догоняющее развитие на базе импортозамещения. Второй период, начавшийся после проведенных кардинальных реформ в 1980-1984 гг., примечателен использованием экспорт ориентированной модели, базирующейся на системе активного вхож-

дения в мировое хозяйство.

Современную политику экономической стабилизации выработали и достаточно последовательно проводили в жизнь правительства страны после перенесенных страной в 1999 и 2001 годах тяжелейших финансовых кризисов при участии и под жестким контролем международных финансовых институтов. Всего за период 1999-2005 гг. МВФ выделил Турции 31,2. За это же время Турция погасила Фонду 19,5 , включая проценты, и остается должна еще около 14,7 млрд. (основной долг). Основное бремя выплат при этом пришлось на 2006-2007 годы, когда предстояло погасить вместе с процентами 13,5

Основными инструментами политики стабилизации стали проведение кардинальной либерализации экономики и жесткой денежной политики. Одновременно на фоне политической стабильности и роста доверия к рынку капиталов были созданы и поддерживались весьма выгодные условия для привлечения портфельных и особенно прочих инвестиций, прирост которых составил в 2005 году свыше 23. При этом объемы прямых инвестиций увеличились с 1,3 до 9,7

Наряду с этим, в условиях некоторого удешевления кредита (ставки в среднем снизились с 24% до 17% годовых), наблюдается оживление на внутренних рынках товаров и услуг, особенно строительных.

К числу актуальных экономических проблем Турции относится увеличившийся в абсолютных цифрах консолидированный долг страны (347). При этом внутренний долг страны вырос к началу 2006 г. до 182 млрд.долл., а внешний – до 165,3 млрд.долл.

Дефицит госбюджета страны в 2005г. составил 8 или 7,4% расходной части против 19 млрд. в 2004 г. (20%). Расходы составили 108,6 млрд.долл., доходы – 100,6 млрд.долл. Значительная часть бюджетных расходов – около 46 млрд.долл. пошла на оплату процентов по долгам, на инвестиции было ассигновано 6,9 млрд.долл.

Финансирование дефицита бюджета осуществлялось Казначейством страны, как из внешних, так и из внутренних источников (нетто-заемствования 2005 года составили 0,8 млрд. и 7,2 соответственно), в основном за счет реализации государственных краткосрочных облигаций.

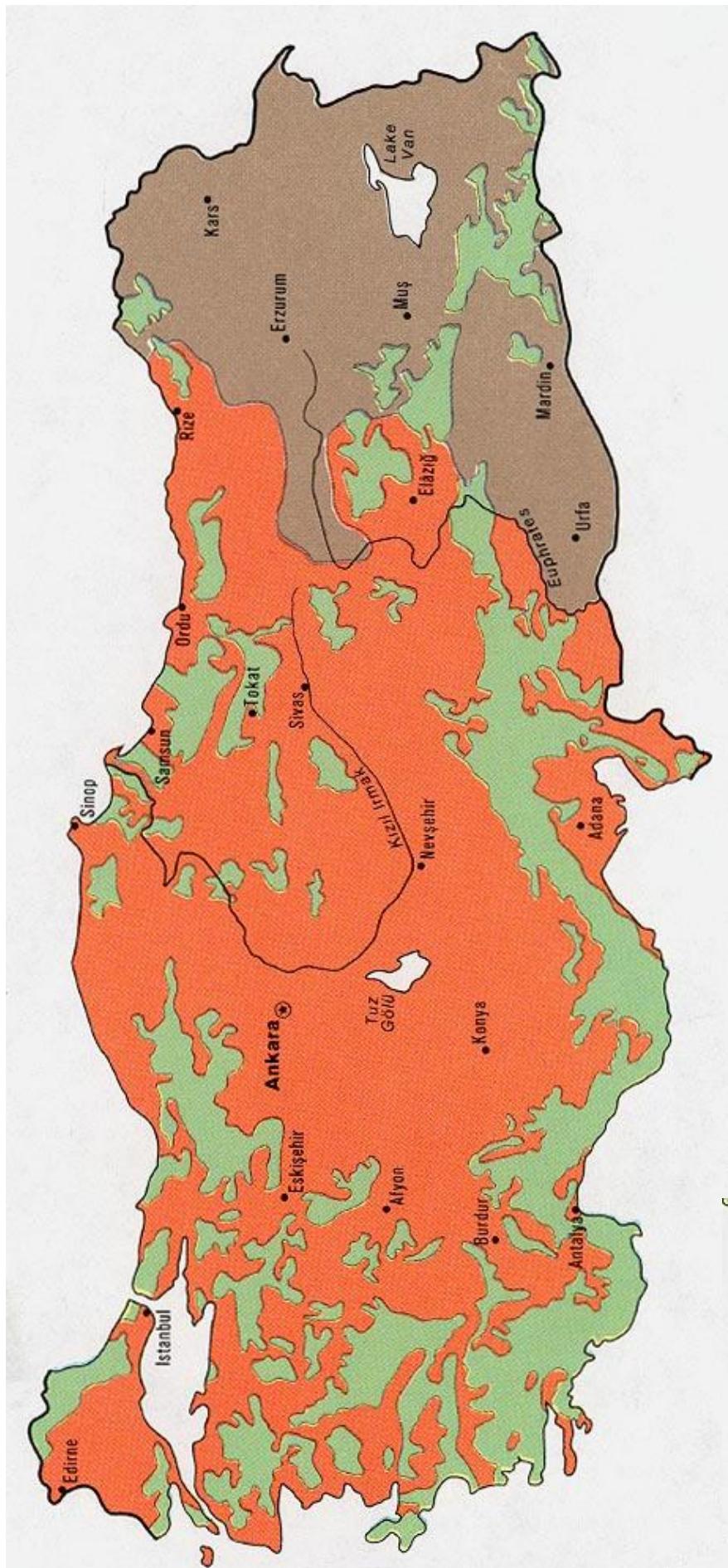
Денежная эмиссия достигла в 2005 году 19,6 млрд. лир (рост на 30,7%), количество денег в обращении – 153,1 млрд. (рост на 40,3%). Сумма валютных депозитов уменьшилась на 2,2%, что свидетельствует о заметном укреплении доверия к лире, как к более доходному финансово-му инструменту и помещении на лировые счета сумм, которые ранее были помещены на валютные счета (в 2001-2003 гг. наблюдался опережающий рост сумм именно на валютных счетах). Государственный долг Турции составляет ок. 80% ВВП. «Долларизация» экономики снизилась с 41% до 33,4% за счет уменьшения доли валюты на внутренних вкладах до 25,5% и в обращении – до 35,3%.

Отрицательное сальдо платежного баланса по текущим операциям составило 22,9. Вместе с тем, этот дефицит с лихвой перекрывается положительным сальдо движения капиталов – около 28 млрд.долл., в основном за счет беспрецедентно высокого притока в страну т.н. горячих денег (нетто приток в 2005 г. – свыше 23 млрд.долл.) вследствие весьма высокой для портфельных инвесторов привлекательности.

Рис. 2.1.2. Сельскохозяйственное использование земельного фонда Турции

Land Utilization

- Forest
- Cultivated areas with livestock grazing
- Grazing area with scattered cultivation



Если в конце 60-х гг. доля сельского хозяйства в валовом внутреннем продукте составляла порядком 30%, то в 2005 г. она сократилась до 10,3%. В то же время, доля промышленности, за указанный период возросла с 19% до более чем 25%. Параллельно тенденциям в мировой экономике доля сектор услуг в национальном доходе, также увеличилась. До 1980 г. доля сектора услуг в ВВП составляла менее 50%, тогда как в 1995 г. это соотношение достигло 58%, а в 2005 г. - 64,3%.

В общем объеме промышленного производства наибольший вес имеет обрабатывающая промышленность (84 %, включая строительство). Что касается секторов экономики, то в 2005 г. добавочная стоимость сельского хозяйства, промышленности и сектора услуг увеличились соответственно на 5,6%, 6,5% и 8,2%. Добавочная стоимость строительного сектора увеличилась на 21,5%, что также значительно повлияло на рост ВВП.

Развиты текстильная, кожевенная, пищевая, химическая, фармацевтической отрасли, энергетика, металлургия, судостроение, автомобилестроение и производство электробытовых товаров.

Страна занимает первое место в регионе по выплавке стали (22 млн. т), производству изделий из алюминия (340 тыс. т), цемента (36 млн. т), цветных телевизоров (около 17 млн. шт.), холодильников (4,9 млн. шт.), выработке электроэнергии (161 млрд. кВт/ч), выпуску одежды и обуви, легковых и грузовых автомобилей, тракторов, а также четвертое место в мире по производству овощей и одиннадцатое – по производству фруктов.

В настоящее время из-за конкуренции со стороны стран Восточной Азии текстильная промышленность Турции переживает спад (-12 % в 2005). Из наиболее динамичных отраслей можно выделить автомобильную (+9,6 % в 2005) и химическую промышленность (+7,2 % в 2005).

Торговля, учитывая её вклад в национальный доход, является наиболее динамично развивающимся подсектором среди секторов услуг. Важную роль в росте доли торговли в ВНП в последние годы сыграло быстрое развитие туризма , который также относится к этому подсектору. В 2003 г. доходы от туризма составили 13.203 миллионов долларов США. В 2004 г. доходы от туризма, продолжая расти, составили 15.888 миллионов долларов США. В 2005 г. доходы от туризма, увеличившись на 14,2% по сравнению с предыдущим годом, достигли 18.152 миллионов долларов США.

Дефицит внешней торговли в 2005 достиг 43 млрд., что на 25 % показателя 2004.

Позиция Турции в системе мировых хозяйственных связей характеризуется сравнительно высокой степенью открытости ее экономики для иностранного капитала, активными торгово-экономическими и финансовыми связями с ЕС, США и странами-соседями, включая Россию.

Весьма существенное влияние на ход развития страны оказывает ее роль нетто-импортера материальных ценностей (за последние 10 лет суммарное превышение импорта над экспортом составило 200) и нетто-получателя заемных валютных средств (внешний долг увеличился за 10 лет с 60 до 165,3). Ограниченность собственных валютных ресурсов, перекосы в макроэкономике, неустойчивость банковской и финансовой систем вместе с указанными выше факторами поддерживают состояние зависимости и сверхчувствительности экономики к перепадам мировой финансовой конъюнктуры и политическим коллизиям в стране и регионе, а инвестиционный и предпринимательский рейтинги до самого последнего времени определяли как рискованные.

Турция является членом ряда международных экономических организаций, таких как Всемирная торговая организация, Организация экономического сотрудничества и развития.

В настоящее время Турция ведёт с Евросоюзом переговоры о членстве в этой организации.

Еще в начале 60-х годов 20 века Турция подписала с предшественником ЕС — Европейским экономическим сообществом — договор, в котором признавалось право страны вступить в данную организацию.

В 1978—1979гг. Турция получила приглашение вступить в ЕЭС вместе с Грецией, но отказалась.

Переговоры о вступлении продолжились лишь в 1983 году, так как после военного переворота 1980г. руководство Союза прекратило отношения с Анкарой. И все же, на саммите 1997г. ЕС не признал Турцию кандидатом на вступление в ЕС. Такую возможность она получила лишь в 2000г. при условии, проведения реформ законодательства о защите прав человека.

Такая программа реформ была утверждена парламентом Турции в августе 2002г., и в октябре 2004г. Еврокомиссия рекомендовала начать переговоры о вступлении Турции в ЕС.

Турецко-европейские отношения несколько осложнены непримиримой позицией Турции в отношении Кипра, который вступил в Евросоюз в мае 2004г.. Как известно, в 1974г. Турция оккупировала северную часть острова, и с тех пор её правительство не признает легитимность правительства южной греческой половины.

Со своей стороны Турция даст возможность расширения внутреннего рынка стран ЕС и предоставит рабочую силу европейским компаниям, страдающим от стремительного старения коренного населения. К 2014г., по данным BBC, четверть населения Турции окажется моложе 14 лет.

Ретроспективный анализ экономики Турции заставляет вспомнить о хозяйстве, сотрясаемом бесконечными кризисами. Анализ перспектив позволяет говорить о возможном новом периоде развития, своего рода скачке. Турция, как ни одна другая страна, часто прибегала к

помощи МВФ, и задолжала этой организации весьма солидную сумму. Путь экономического развития этого государства характеризуется резкими конъюнктурными колебаниями, высокой инфляцией и тратами на обслуживание государственной задолженности.

Турция занимает последнее, тринадцатое, место среди государств, вступивших или готовящихся к вступлению в Европейский союз. Проводя сравнение с теми странами, которые уже вступили, или находятся на завершающей стадии вступления в Союз, можно отметить, что положение Турции весьма слабое. Так, проводя сравнение по показателю среднего дохода на душу населения видно, что у Кипра этот показатель составляет 80% от среднего уровня ЕС, у Польши - 40%, а у Турции всего 22%. Она отстает также от Болгарии и Румынии, у которых доход на душу населения от среднего уровня ЕС составляет 28% и 25% (соответственно).

С экономической точки зрения Турции сложно рассчитывать на то, чтобы стать членом ЕС, пока имеет место выраженная неравномерность в развитии регионов страны - районы на западе страны в десять раз богаче восточных. В усовершенствовании нуждается также и система образования. Малоэффективное сельское хозяйство может решить проблему трудоустройства более половины работоспособного населения страны.

В настоящее время Турция является важным торгово-экономическим партнером для стран Евросоюза, большинства стран СНГ, США, стран арабского мира и др. Импортируя в основном сырьевые товары, полуфабрикаты, энергоносители, а также машино-техническую продукцию Турция хорошо зарекомендовала себя как поставщик текстиля, одежды, продовольствия, бытовой техники, электроники, стройматериалов, автомобилей и комплектующих, продукции черной и цветной металлургии, химпродуктов и пластмасс, а также услуг в сфере подрядного строительства и туризма.

Основными внешнеторговыми партнерами Турции являются:

- По экспорту (данные 2005г.):

Страна - импортер	Удельный вес в общем объеме экспорта
1. Германия	15,8%
2. США	8,0%
3. Великобритания	7,8%
4. Италия	6,8%
5. Франция	6%

- По импорту (данные 2005г.):

Страна - экспортёр	Удельный вес в общем объеме экспорта
1. Германия	13,6%
2. Италия	7,9%
3. Россия	7,8%
5. Франция	6%

За последние годы в турецком экспорте доля стран - участниц ОЭСР, не входящих в указанную европейскую группировку, - возросла, а государств - членов ЕС напротив, сократилась. В числе импортеров турецких товаров увеличилась доля государств СНГ. Возрос импорт турецких товаров в США, Великобританию, Францию и Италию. Напротив, Германия, Нидерланды и Испания сократили свое участие в экспорте Турции. Сократилась и роль стран ОЭСР во внешней торговле этой страны. Доля Великобритании, Японии, Германии, США, Франции и Нидерландов сократилась, а Италии и России - выросла.

В 2005 году российско-турецкий товарооборот достиг рекордного за все годы показателя — почти 15 млрд. долларов. По прогнозам в 2008 году он может достичнуть 25 млрд. долларов.

Основная составляющая российского экспорта приходится на топливно-энергетические товары (более 62 %). Затем следуют металлоизделия (28,1 %), химтовары (4 %), древесина и целлюлозно-бумажная продукция (2,4 %), сельхозтовары (1,6 %). В Турцию поступает российский газ по трубопроводу, проложенному по дну Чёрного моря.

В импорте из Турции преобладают текстиль и текстильные изделия, машины и транспортные средства, продукция химической промышленности и продовольственные товары. В последние годы активизировалось участие турецких компаний в строительстве различных объектов в России. В России в настоящее время работает более 150 турецких строительных фирм. С конца 1980-х годов турецкими фирмами построено в России около 800 объектов.

В 1984 году Турция и СССР подписали первое Соглашение о поставках природного газа, которое предусматривало также встречные поставки товаров из Турции. Вскоре после этого началась первая волна трудовой миграции турок в Союз (1987 - 1989 гг.).

Сначала в Россию приехали сотрудники крупных турецких компаний, занимавшиеся государственными поставками и подрядами. В начале 90-х гг. российский рынок стали осваивать и более мелкие фирмы. Сегодня только в Москве работает около 400 крупных, средних и малых предприятий с турецким капиталом.

Турецкие строители впервые приехали в столицу России по линии Соглашения о поставках газа. В 1988 г. турецкая фирма "Энка" начала реставрацию Петровского пассажа. Турецкие строители строили комплекс зданий московской мэрии на Тверской, реконструировали здание Государственной думы и ГУМ. К 2001 году суммарный объем строительных контрактов турецких фирм в Москве достиг 10 млрд. долл.

Сейчас турецкие компании все чаще строят на собственные средства, а не на привлеченные.

Турецкие фирмы занимают важное место по объему инвестиций в экономику России. Турецкая "Anadolu" вложила свои средства в проект "Пивоварня Москва-Эфес". Столичные фирмы "Мосэнка" и "Рамэнка" созданы турецкой "Энка". "Anadolu" строит в Москве офисные здания, а «Энка», созданная на паях с турецкими компаниями "Migros" и "Ram Foreign Trade Company", является владельцем сети гипермаркетов "Рам-стор".

Соотношение российских и турецких рабочих в турецких фирмах на сегодняшний день составляет в среднем 50% на 50%. В ряде турецких строительных фирм россияне уже составляют большинство.

Хорошо налажены туристические контакты между Россией и Турцией. Ежегодно в Турции отдыхает более 1 млн. граждан России. Россияне стали постоянными клиентами на популярных турецких курортах, особенно в Анталии и Кемере.

Значительная часть (25%) туристического рынка России по турецкому направлению принадлежит работающим в Москве турецким туристические агентствам и операторам. Таким образом, каждый четвертый россиянин, выезжающий на отдых в Турцию, приобретает путевку у турецкой фирмы. Турецкими фирмами контролируется и большая часть египетского туристического рынка в Москве.

Туристический рынок характеризуется весьма жесткой конкуренцией. Первостепенной задачей всех турецких туристических агентств и операторов в Москве является, прежде всего, выживание на рынке. Ряд фирм использует собственные самолеты, другие - арендуют некоторое количество мест. Многими участниками рынка используется демпинг цен на авиабилеты. Но в принципе Турция на российском туристическом рынке работает успешно.

Товары из Турции вновь завоевывают прочные позиции на российском рынке, их качество заметно улучшилось. Турецкие товары все чаще представляются на выставках в нашей стране и интерес к ним со стороны российских компаний растет. Меняется постепенно стереотип у населения о качестве товаров из этой страны.

Одним из популярных торговых направлений среди турецких товаров является производство домашнего текстиля. У Турции есть одно очень важное преимущество перед остальными странами, которые производят ткани, - собственное сырье - хлопок, что весьма благотворно оказывается как на качестве и разнообразии продукции, так и на ценах.

В целом продукция крупнейших турецких текстильных фабрик ориентирована на внешний рынок, прежде всего на страны Западной Европы и Северной Америки. Пользуется спросом турецкий текстиль и в России – по оценкам статистики – экспорт изделий домашнего текстиля из Турции составляет около 30 млн.долл. в год.

Контрольные вопросы:

1. В чем суть политики вестернизации социально-экономического развития Турции?
2. К какому типу возрастной структуры относится современная возрастная структура Турции?
3. Какова доля промышленности в хозяйстве страны?
4. Каковы основные направления сотрудничества Турции с Россией?

Контрольные задания

1. Основными партнерами Турции по экспорту являются
2. Опишите тенденции изменения доли сельского хозяйства в структуре ВВП Турции.

3. Перечислите трех самых крупных партнеров Турции по импорту продукции.

4. На основе специальной литературы проанализируйте основные тенденции развития основных отраслей экономики Турции.

5. Составьте хронологическую таблицу «Экономика Турции во второй половине XX - начале XXI вв.» (в произвольной форме).

2.2. Экономика и внешнеэкономическая деятельность Ирана

Иран – одна из главных исламских стран Ближнего и Среднего Востока. Природно-ресурсный потенциал страны отличается исключительным богатством и разнообразием. Основным видом природных бо-

Рис.2.2.1. Полезные ископаемые на территории Ирана
(<http://www.nationalsecurity.ru/maps/>)





Рис. 2.2.2. Нефтяная и газовая промышленность Ирана
(<http://www.nationalsecurity.ru/maps>)

гатств Ирана являются нефть (разведанные запасы составляют 8 млрд. т) и газ (23 трлн. куб. м).

Около 10% мировых запасов нефти находится на территории Ирана (5 место в мире), 16% газа (2 место в мире после России). Всего в 2005 в Иране насчитывалось 132 млрд. баррелей доказанных запасов нефти.

Основные месторождения нефти сосредоточены на юге страны (Хузестан, месторождение «Азадеган» оценивается в 26 млрд. баррелей), а также на шельфе Персидского залива. Есть на территории Ирана и га-

зовые месторождения - как попутного газа, так и природного. Самое крупное месторождение природного газа на шельфе Персидского залива – «Южный Парс» (более 12 трлн. куб.м) находится в 100 км от иранского берега (и смыкается с Катарским газовым месторождением). Месторождения, пригодные для разработки находятся также в Хузестане («Ага Джари», «Ахваз») и Бушире («Нар», «Кангтан», «Ассалуйе», «Северный Парс»). Работы по разведке нефти и газа ведутся и в районе Каспийского побережья.

В настоящее время Иран добывает чуть более 4 млн. баррелей нефти в сутки, из них экспортится около 2,7 млн. баррелей. По объему экспорта нефти Иран находится на четвёртом месте в мире (вторым в ОПЕК), а также самым крупным поставщиком нефти в Китай.

Иранская конституция запрещает продавать иностранным компаниям акции национальных нефтедобывающих предприятий, а также предоставлять концессии на добычу нефти. Главным и единственным разработчиком нефтяных месторождений страны является государственная Иранская национальная нефтяная компания (ИННК). В начале 90-х годов ситуация начало меняться - в нефтяную отрасль пришли иностранные инвесторы (французские Total и Elf Aquitaine, малазийская Petronas, итальянская Eni, Китайская национальная нефтяная компания, а также белорусский «Белнефтехим»), которые по компенсационным контрактам получают часть добытой нефти, а по окончании контракта передают месторождения под контроль ИННК.

В 1998 году меджлисом Ирана была программа под названием "Экономика без опоры на доходы от экспорта нефти", длительность - 20 лет. Ее цель - постепенное их увеличение за счет не нефтяных источников. В программе декларируется, что будет иметь место ежегодный рост валютных доходов более чем в 2.5 раза: по оценкам с 25 миллиардов долларов до 62 миллиардов долларов в 2016 году. К 2016 году в конце осуществления данной госпрограммы предполагается, что более 40 мил-

лиардов долларов пойдут в экономику от экспорта промышленной продукции (нефтехимических товаров, продукции горной химии) и традиционных промыслов, около 7 миллиардов - за счет продажи продукции сельского хозяйства и лишь 14 миллиардов долларов - от экспорта нефти.

Железорудные месторождения находятся в северо-западной части страны (содержание железа не превышает 60%, прогнозные запасы порядка 3,2 млрд.тонн, промышленные около 1,6 млрд.т.). Наиболее крупные разрабатываемые месторождения – «Чогарт», «Чадеромлу», «Заранд», «Голь-Гохар».

Общие запасы медной руды составляют 1,6 млрд. т. Крупные месторождения расположены в Сарчешме и Бирджанде. Месторождения в Сарчешме (запасы 1,2 млрд. т) - вторые в мире по величине запасов (содержание металла до 1,1%, в руде содержится также серебро, молибден, золото).

В стране есть и свинцово-цинковые месторождения. По прогнозным оценкам их величина меняется от 11 до 100 млн. т. Наиболее значительные месторождения расположены в Иранкаде (остан Исфаган) и Ангуране (остан Зенджан). Эти руды содержат также серебро и кадмий.

Мощность хромовых месторождений более 30 млн. т (процентное содержание оксида хрома 40–50%), основные месторождения расположены в горах Эльборза и около Бендер-Аббаса. Самое крупное месторождение марганцевой руды – в Венаредже, содержание марганца около 60%.

По оценкам, разведанные запасы титановых руд оцениваются в 2 млн. т (прогнозные в 10 млн. т), содержание металла – 6%. Есть и запасы урановых руд (в основном – в районе Сегенда).

Топливные полезные ископаемые представлены месторождениями каменного угля (в Кермане, предгорья Эльбруса), строительных ма-

териалов, серы, шпата, различных солей, барита. Из драгоценных камней следует упомянуть знаменитую иранскую бирюзу из Нишапура.

Трудоспособное население Ирана (включает лиц старше 10 лет) по состоянию на 2005 год превышает 24 млн. чел. По данным всеобщей переписи населения 1996 года из 60 млн. человек 35,4 млн. (59 %) составляли именно лица трудоспособного возраста. В 1996–2002 гг. прирост населения рабочих возрастов превышал общий рост населения почти вдвое, их удельный вес возрос до 63%, и, как следствие, обострилась проблема занятости. Но начиная с конца 90-х доля лиц от 15 до 65 снизилась с 78% (в 1996 году) до 58% (в 2001 году). Вместе с тем, интересно, что экономически активное население составляет чуть более трети трудоспособного населения. Поэтому официальный уровень безработицы находится в пределах 15%.

Более трети работоспособного населения составляют женщины-домохозяйки, не участвующие в рынке труда, что представляет собой разновидность скрытой безработицы. Более четверти трудоспособного населения – учащиеся. Образование является бесплатным, развита система профессиональной подготовки.

По сообщению агентства ИСНА, Международный валютный фонд в своем последнем докладе «Прогнозы экономического развития в ближневосточном и центральноазиатском регионе» приводит данные о том, что в 1385 иранском году (21.03.06-20.03.07) экономический рост в Иране составлял 4,9%, а в 1386 и 1387 годах этот показатель увеличится до 6%.

По данным МВФ, объем ВВП в 2007 году составит 278 млрд. 100 млн. долларов США. В 2006 ВВП составил 610,4 млрд. долларов. В следующем 2008 г. он по оценкам превысит отметку в 300 млрд. долларов США и достигнет 324 млрд. 600 млн. долларов.

Объем ВВП на душу населения составляет 8700 долл. при инфляции, которая в 2006 г. не превышала 16%.

45% доходов бюджета поступает от экспорта нефти и газа, 31% — от налогов и сборов. Рост ВВП составил 5%, в 2007 и 2008 прогнозируется рост 7%. Величина доходов составила в 2005г. 104,6 , расходов – 100,6

В докладе МВФ указывается на рост цен на товары и услуги в Иране и прогнозируется рост инфляции в 2007г. году до максимальной отметки в 17,5%. В следующем году предполагается некоторое снижение роста инфляции до 16,7%. В 2005г. государственный долг составил 25,3% ВВП. Размеры государственного долга в текущем году составят 15,7% от ВВП. В будущем году прогнозируется его уменьшение до 14,3%.

По структуре экономики Иран - аграрно-индустриальная страна.

Лидируют три отрасли промышленности – нефтяная (включая добывчу и первичную переработку нефти и газа), обрабатывающая (включающая нефтехимию) и горнодобывающая. В 2000-е гг. их удельный вес составлял примерно 30% ВВП (в текущих ценах). Нефтяная отрасль дает 15,2%, обрабатывающая – 14%, и 0,8% приходится на долю горнодобывающей.

Иран является одним из ведущих экспортеров нефти в мире и занимает 5-е место по добыче нефти,. После исламской революции нефтяная промышленность полностью перешла в ведение государственной Иранской Национальной компании. До 70-х годов 20 века вся добыча и последующий экспорт иранской нефти контролировались Международным Нефтяным Консорциумом, созданным ведущими компаниями мира после падения правительства Мохаммада Мосаддека, который, как известно, добился в 1951году принятия закона о национализации нефтяной промышленности. В начале же двадцатого века разработка и экспорт нефти осуществлялись Anglo-Иранской нефтяной компанией согласно концессии, выданной английскому подданному Уильяму д'Арси (1901 г.).

Иран имеет свои квоты на добычу и экспорт сырой нефти согласно членству в ОПЕК. В последние годы эта квота на добычу составляет порядка 3,2–3,6 млн. б/д, экспортная – 2,3–2,5 млн. б/д. Добывающие мощности находятся на уровне 5 млн. б/д. Все нефтяные месторождения имеют высокую производительность и весьма низкую себестоимость добычи. Это позволяет Ирану занимать второе место по объему производства нефти среди стран ОПЕК. Более шестидесяти действующих месторождений находятся на суше, 70 - в море. В общей сложности пробурено более двух тысяч скважин.

Постоянно предпринимаются меры для освоения новых месторождений с целью увеличения мощностей и модернизации нефтяной промышленности. Для решения этой проблемы необходимы иностранные инвестиции, внедрение новых технологий и закупка современного оборудования взамен устаревшего. Этот процесс несколько тормозится действиями США в отношении иностранных компаний, действующих в топливном комплексе Ирана.

Основными путями вывоза иранской нефти являются терминалы, находящиеся на островах Персидского залива, из них самый мощный - Харг. Основные пути поставки нефти – Европа и Япония. Ведется и первичная переработка нефти на нескольких нефтеперерабатывающих заводах, крупнейший из которых - Абаданский. Значительны объемы переработки нефти и на заводах в Бендер-Аббасе, Тегеране, Тебризе, Ширазе, Араке, Керманшахе, куда нефть поступает по трубопроводам. Заканчивается строительство крупного перерабатывающего завода на о.Кешм, в составе свободной экономической зоны. Цены на топливо, потребление которого быстро растет, особенно бензина частично субсидируются государством. В настоящее время Иран продолжает импортировать бензин, несмотря на строительство значительного числа новых и расширение действующих заводов.

Несмотря на осуществляемые мероприятия, направленные на снижение зависимости иранской экономики от нефти, нефтяная промышленность продолжает оказывать ключевое влияние на экономику Ирана, являясь основным источником валютных поступлений.

Заинтересованность иностранных компаний в участии в нефтяных проектах на территории Ирана подкрепляется применением новой формулы при заключении договоров - "buy – back". При заключении договоров используется понятие "вознаграждение". Она работает следующим образом: в случае превышения предварительно зафиксированных показателей по добыче нефти, большая доля этого превышения достается компании, сотрудничающей с Ираном. Новая формула будет впервые применена при разработке нефтяного пласта «Бангестан» на месторождении «Чешмехош» на юге страны.

Европейская пресса (см., например, сообщение лондонского еженедельника "Петролеум Аргус") расценивает этот шаг, как самое важное позитивное событие в иранской торгово-экономической политике с 1997 года, когда были открыты двери для иностранных компаний.

Газовые ресурсы Ирана используются в меньшей степени, чем нефть. Первый экспортный газопровод, по которому газ поставлялся в кавказские республики (построенный в 70-х с помощью СССР) был закрыт после исламской революции. Иран потребовал от СССР увеличения цены, но получил отказ. Газопровод был восстановлен в начале 90-х по инициативе иранской стороны, но после распада СССР и конфликта между Арменией и Азербайджаном вновь был закрыт.

В конце 90-х гг. иранской стороной было подписано соглашение с Турцией о строительстве газопровода, и в 2002г. он заработал, но заинтересованность турецкого рынка в иранском газе, особенно после ввода в эксплуатацию российско-турецкого газопровода «Голубой поток» оказалась ниже экспортных возможностей Ирана. В настоящее время вновь имеет место активизация освоения газовых месторождений

страны с помощью иностранных компаний, в т.ч. российского «Газпрома», что делает проблему вывода иранского газа на мировые рынки весьма актуальной.

Планируется к 2010 году довести добычу газа до 290 млрд. кубометров в год. Есть планы и о начале полномасштабного экспорта газа. В 2005г. Иран ежегодно поставлял до 7 млрд. кубометров газа в Турцию. Сейчас идет строительство газопровода от месторождения Южный Фарс до завода по производству сжиженного природного газа на о.Киш в Персидском заливе. Есть планы строительства трансгазопровода Иран — Пакистан — Индия. В 2005г. был открыт также газопровод Иран - Армения.

Одним из путей расширения экспорта газа является попытка восстановить сети газопроводов IGAT и IGAT-1 (мощность 9,6 млрд. кубометров в год), построенных в 1970 году для поставок газа в Армению и Азербайджан, и IGAT-2 (мощность 27 млрд. кубометров в год), строительство которой не было завершено в связи с Исламской революцией в 1979 году. Оба газопровода нуждаются в реконструкции. В случае их реанимации Иран сможет поставлять газ через Украину в ЕС. Еще одна альтернатива - расширение уже функционирующего газопровода из Ирана в Турцию и далее до территории Греции.

Основным направлением деятельности горнодобывающей промышленности Ирана является добыча и стадии первичной переработки (производство металлических концентратов) сырья. В настоящее время основной задачей данной сферы хозяйства является обеспечение потребностей обрабатывающей промышленности внутри страны, поэтому экспортный потенциал горнодобывающей отрасли невелик. Строительство и пуск в строй металлургических комбинатов полного цикла в Исфагане, Ахвазе, Мобараке и Йезде сделали необходимым создание современной угольной промышленности и развитие добычи железной руды а создание медеплавильного комплекса в Сарчешме – усовершенст-

вование способов добычи меди. Построенные заводы по выпуску чернового алюминия работают на базе производства глинозема из местного сырья. Производство свинцово-цинковых концентратов используется для заводов по выплавке свинца и цинка.

Постепенно расширяется участие частного сектора в данной отрасли хозяйства, тогда как после исламской революции почти все виды производства были законодательно отнесены к ведению государства (кроме добычи строительных материалов, соли и т.п.). В конце 80-х годов функционировало 436 частных шахт и рудников, а в 2002 г. – 2543. Увеличение числа государственных предприятий было не столь значительным – с 282 до 343, а за 2000–2002 гг. число государственных предприятий даже сократилось более чем на треть. Закон, принятый в 1998 г., расширил права частных инвесторов и увеличил срок действия лицензий на эксплуатацию в 7 раз. Как следствие этих шагов, число частных угольных шахт превысило число государственных почти в 6 раз, количество частных рудников по добыче железной руды - в 3,5 раза.

Энергетический комплекс Ирана был сформирован с участием зарубежных стран, в т.ч. СССР в послевоенный период. Позднее, в исламский период, увеличение производства электроэнергии являлось одним из приоритетных направлений экономической политики страны. Частный сектор стал вовлекаться в энергетику с середины 90-х годов. Ценовая политика в данной отрасли, несмотря на экономическую либерализацию, контролируется государством, которое продолжает субсидирование, обеспечивающее постепенный рост цен до уровня рыночных, но не более 20% в год.

Производство электроэнергии с 1987 г. по 1999 г. выросло с 39 до 98 млрд. кВт·ч, а к 2003 году – до 129 млрд. кВт·ч. Развитие энергетики имеет огромное социальное значение, так как способствует реализации государственной программы электрификации сельских районов. Основ-

ная часть электростанций – паротурбинные (63,6% вырабатываемой электроэнергии), 13,3% электроэнергии вырабатывается на газовых, 21,4% электроэнергии дают комбинированные станции, доля ГЭС значительно снизилась с 36% в 1977 году до 6,2% в 2003 году. Согласно имеющимся договоренностям, в 2005 г. Россия завершила строительство первой АЭС в Бушире, приняв обязательство поставлять топливо и вывозить отработанные отходы. Строительство АЭС проходило под контролем МАГАТЕ.

Иран испытывает дефицит электроэнергии, даже несмотря на свои значительные запасы углеводородного сырья. Импорт электричества превышает экспорт на 500 млн. киловатт-часов. Для решения этой проблемы была разработана национальная программа по введению в строй мощностей до 2010 г., позволяющих дополнительно добывать свыше 53 тысяч мегаватт электроэнергии. Программа предусматривает главным образом, развитие гидроэлектроэнергетики и ядерной энергетики. Первые шаги по реализации этой программы уже сделаны.

Важнейшими сельскохозяйственными культурами Ирана являются пшеница, бобовые, хлопчатник, ячмень, рис, сахарный тростник, сахарная свёкла, табак, чай, орехи, фисташки. Животноводство представлено овцеводством, козоводством, верблюдоводством и разведением крупного рогатого скота. Площадь орошаемых земель - 7,5 млн. га.

Доля аграрного сектора в ВВП уменьшилась с 1992 г. по 2002 г. с 23,9% до 12,1%, в 2003 г. составила 11%. Доля населения, занятого в сельском хозяйстве составляет 25,9% всего занятого населения страны. 10% всей земельной площади страны используется для нужд земледелия, 6% земель - сады и питомники. 44% земель орошаются, 46% являются богарными. Основную часть сборов обеспечивают поливные земли, для орошения используются как традиционные методы (строительство подземных каналов-кяризов, соединяющих места водопотребления с водоносным слоем), так и современные ирригационные методы. Начатое в шах-

ский период строительство дамб активно возобновилось по окончании войны с Ираком. В 2000 году в Иране уже функционировало 13 бетонных и 58 земляных дамб, и был выработан план строительства более чем 200 плотин.

Основной продовольственной культурой, выращиваемой на богарных землях является пшеница. На орошаемых землях культивируются рис, хлопок, урожай которых вполне удовлетворяют потребности и населения и текстильной промышленности страны. С середины 20-х годов проводится политика поощрения производства сахарной свеклы, что позволяет обеспечивать развитие местной сахарной промышленности за счет собственного сырья. Производство зерновых и особенно пшеницы, - основного продукта питания, возросло почти вдвое благодаря аграрным реформам, проведенным в 60-е годы и значительным финансовым вливаниям в сельское хозяйство в послереволюционный период.

Урожай пшеницы в конце 90-х годов составляли 10–11 млн. тонн. Вместе с тем, потребности пищевой промышленности и потребительского рынка росли более быстрыми темпами. В 90-е годы на четверть (а в неурожайный 1989-1990г. на 43%) баланс зерновых обеспечивался за счет импорта. Иран - экспортёр высококачественных сухофруктов, фисташек и пряностей (особенно шафрана). Выращиваемый табак идет на внутренний рынок.

Все большую роль в развитии животноводства начинают играть современные птицеводческие и животноводческие предприятия. Но сохраняется и кочевое скотоводство. Современный импорт мяса и птицы превышает экспорт.

Главным экспортным продуктом рыбной промышленности является черная икра, добываемая в акватории Каспийского моря. Рыболовство также сконцентрировано в акваториях Каспийского моря и Персидского залива. Одним из основным объектов промысла в Каспийском море

ре являются осетровые рыбы. Коммерческий промысел контролируется государством, но разрешено рыболовство традиционными способами для удовлетворения нужд внутреннего рынка и потребностей личных хозяйств.

Леса Ирана были национализированы в 1963 году, занимаемая площадь около 18 млн. га, хозяйственное значение имеют лишь 10%. Объем ежегодных заготовок твердой древесины лиственных пород, осуществляемый в лесах, растущих на северных склонах Эльбруса, составляют около 1,8 млн.м³. Запасы деловой древесины сильно истощены из-за беспорядочных рубок в прошлом, но и после национализации уничтожение лесов продолжается, что приводит к опустыниванию ряда центральных районов страны.

Обрабатывающая промышленность Ирана не претерпела значительных изменений за период после первого этапа индустриализации, осуществленного в 30-е Реза-шахом Пехлеви вплоть до реформ середины 20 века. Далее был взят курс на скорейшую модернизацию промышленности, с опорой на иностранный капитал. С использованием иностранного и государственного капитала были запущены современные промышленные предприятия, стал активнее привлекаться крупный частный капитал. Появился ряд новых отраслей промышленности, но большинство предприятий осуществляло главным образом лишь сборку из импортировавшихся в страну комплектующих.

Предприятия полного цикла создавались в основном в рамках государственного сектора экономики - металлургия на базе местного сырья (Исфаганский комбинат), а также при использовании закупаемого металлического лома. Возникли такие отрасли машиностроения как автомобилестроение, станкостроение, производство бытовой техники. Новые современные предприятия появились и в традиционных отраслях – пищевой, текстильной и обувной.

В первые послереволюционные годы имело место замедление производства, снижение его эффективности из-за национализация большинства предприятий, принадлежавших иностранному и крупному частному капиталу, нарушения сложившихся связей с зарубежными поставщиками и выделение в качестве приоритетного направления развития сельского хозяйства.

С начала 90-х годов обрабатывающая промышленность выступает основой повышения экономического потенциала государства, имеет место кардинальная смена стратегии промышленного развития – с импортзамещения на экспорт ориентирование. Государство оказывает содействие и финансирует строительство предприятий, выпускающих экспортную продукцию. Значительными центрами промышленного развития становятся свободные экономические зоны, в которые активно привлекается иностранный капитал. После окончания революции были предприняты шаги по восстановлению разрушенных объектов хозяйства и завершено строительство ряда крупных нефтехимических комплексов (в Исфагане и Бендер-Хомейни). Закончено строительство заводов по прямому восстановлению железа, модернизирован комбинат в Исфагане, построен завод специальных сталей в Йезде.

Иран занимает 22 место в мире по уровню производства стали (7 млн.т в год). Добыча железной руды, все стадии производства, реализация, импорт и экспорт металла находятся под контролем государственной металлургической компании, которая активно участвует и в определении ценового коридора. Потребность внутреннего рынка в ряде видов металлопродукции, несмотря на рост производства металла и экспорт, полностью не удовлетворяется.

В настоящее время приватизируются многие из крупных предприятий обрабатывающей промышленности, принадлежавшие ранее государству и исламским фондам. Большинство из предприятий, строящихся с использованием иностранного капитала, имеет сборочный ха-

рактер. Но государство пытается регулировать этот процесс, поощряя создание предприятий по производству готовой продукции, ориентированных не столько на внутренний рынок, сколько на экспорт.

Основная доля производственных мощностей обрабатывающей промышленности сконцентрирована в Тегеране. Крупными центрами обрабатывающей промышленности являются также Исфаган и Тебриз. Все большую экономическую значимость в последние годы приобретают свободные зоны-порты, среди которых наиболее быстрыми темпами растет порт Бендер-Аббас.

Особое место в структуре обрабатывающей промышленности занимает оборонная отрасль, находящаяся под прямым контролем армии и КСИР. Производятся - специальные сорта стали для танковой брони, орудийных стволов и гусеничных траков. Выполняется сборка ракет типа "Шахаб" (радиус действия до 1300 км). Среднегодовые расходы на военные проекты составляют порядка 200 млн. долл. Несмотря на предпринимаемые шаги, степень технологической зависимости от зарубежных стран остается весьма высокой, что наиболее ощутимо в авиационной и радиоэлектронной областях.

В последние годы быстрыми темпами растет автомобильная промышленность. В стране есть собственные заводы, включая Iran Khodro Industrial, Saipa, Kerman Khodro, Pars Khodro, Bahman Autos и Kish Khodro, которые производят в Иране автомобили. Крупнейшая промышленная группа - Iran Khodro Industrial - выпускает иранский легковой автомобиль Samand X7. Этот завод строился, главным образом, на средства, вырученные от продажи нефти, при содействии германской фирмы "Мерседес-Бенц".

Ведется сотрудничество и с французскими автомобильными компаниями. Так, в 1988 году компания "Khodro" подписала соглашение о партнерстве с французским концерном "Пежо-Ситроен", а в 1990 году

в стране начали продавать первые "Пежо-405" иранской сборки. В 1998 году выпущено 25 тысяч автомобилей, при этом 60% комплектующих для этой машины поставляет иранская сторона. В 1999 году была запущена новая серия автомашин "Пежо-205". Предполагается, что в год будет выпускаться до 50 тысяч таких машин. Основным автомобилем завода "Khodro" является "Пейкан", образцом для которого послужили британские модели. Сейчас автомобиль полностью модернизирован, 95% его комплектующих деталей производится на месте. Компания выпускает до 500 машин в день.

Иран характеризуется развитую транспортной инфраструктурой. Общая протяженность автомобильных дорог составляет 178 тыс. км, из них 2/3 — с твердым покрытием. На 1000 человек приходится 30 личных автомобилей.

Протяженность железных дорог — 6405 км. Железнодорожное сообщение имеется с Арменией, Азербайджаном, Пакистаном, Турцией и Туркменистаном. Ведется строительство ветки Хорремшехр — Басра (Ирак). Ширина колеи — 1435 мм. Крупнейший порт — Бендер-Аббас на берегу Персидского залива, на берегу Каспийского моря — Энзели. В Иране действует 321 аэропорт, 129 имеют взлетно-посадочные полосы с твердым покрытием. В шести крупнейших городах ведется строительство метро. Протяженность трубопроводов — 34 тыс. км; из них 17 тыс. — газопроводы, 16 тыс. — нефтепроводы, 1 тысяча — для перегонки сжиженного газа и газоконденсата.

Сейчас развитие транспорта, как и в шахский период, является приоритетным направлением хозяйства. Ведущий вид транспорта — автомобильный, как по пассажирским перевозкам (до 70%), так и грузовым (65,8%). Большинство транспортных программ Ирана являются составной частью планов региональной Организации Экономического развития, транспортный комитет которой расположен в Тегеране. Ирано-иракская война нанесла большой урон всем видам транспорта, включая

трубопроводный. Но помимо восстановления, происходила и модернизация. Основная сеть современных дорог была создана еще до революции, но соединяли они, главным образом, городские поселения. Дорожная сеть в сельской местности развита практически не была, почти все дороги являлись грунтовыми.

Традиционные кустарные промыслы и ремесла, особенно производство ковров до сих пор занимают важное место в экономике Ирана. Значительную часть промышленного экспорта составляют ковры ручной работы. Изготовители ковров объединены в кооперативы, через которые и сбывают свои изделия.

Туристическая сфера Ирана также серьёзно пострадала в результате Ирано-иракской войны, и в настоящее время активно развивается. В 2003 году было выдано порядка 300 тысяч туристических виз, большая часть — паломникам из соседних исламских государств, направлявшимся в Мешхед и Кум, священные города и центры паломничества. В 2004 же году Иран посетили уже 1,7 млн. иностранных туристов. Европейцев в Иране интересуют главным образом археологические раскопки и древние памятники, тогда как для мусульман основной интерес представляют священные места. В 2004 году доходы туристической индустрии уже превысили 2 миллиарда долларов. Развитие туризма затруднено слабым развитием инфраструктуры. Иран входит в десятку самых привлекательных для международного туризма стран, но по доходам бюджета от туризма страна располагается лишь на 68 месте. Всего около 2 % населения заняты в туристическом бизнесе. По прогнозам, именно этот сектор экономики является одним из наиболее перспективных в стране и в ближайший период ожидается его прирост более чем на 10 %.

В шахский период в руках государства был сосредоточен основной экономический потенциал. Все современные предприятия в различных отраслях экономики были построены с помощью государства. Для достижения этих целей широко использовался иностранный и частный

отечественный капитал. Все крупные и технологически новые предприятия, как государственные, так и частные были построены в 60–70-е годы с участием иностранного капитала.

В исламский период госсектор расширил свои позиции в экономике после проведенной в 1979г. массовой национализации банков, иностранной и крупной промышленной собственности. Политика либерализации, проводимая более десяти лет, сохранила ведущие позиции государства в ряде производственных отраслей экономики, прежде всего, в нефтяной промышленности, которая стала доступна для частный капитал в самый последний период. Были попытки и приватизации инфраструктурных отраслей, но в настоящее время все они остаются в руках государства. Банковская система страны, несмотря на разрешение открыть три частных банка, является большей частью государственной.

Налоговая система Ирана также находится в ведении государства, а религиозные налоги не используются для бюджетного наполнения. Позиции государства по-прежнему сильны в горнодобывающей промышленности. Правда, следует отметить, что экономическая либерализация увеличила разрыв в соотношении государственных и частных предприятий. Если в 1987 году на одно государственное предприятие приходилось 1,5 частных, то в 2001 году - уже 4,6.

Несмотря на проводимую приватизацию, значительной остается роль государственных компаний в обрабатывающей промышленности, особенно в крупной. Согласно официальной статистике, в 2000г. общая численность частных предприятий (с числом занятых более 10 чел.) в 10 раз превышала число государственных, однако в группе предприятий с числом занятых более 100 чел. всего в 2 раза. В ведении государства в 2000г. находилось все производство табачной продукции, 22 металлургических завода, 17 заводов по выпуску автомашин и частей к ним, более 100 текстильных фабрик, из них 64 с числом занятых более 100 че-

ловек, 200 предприятий пищевой промышленности, в том числе крупные мукомольные и сахарные заводы.

Оборонная промышленность, одна из наиболее мощных на Среднем Востоке Государство, также контролируется государством. Более 40 заводов оборонного значения находятся в ведении государственной Организации оборонной промышленности, а часть – в непосредственном подчинении Корпуса Стражей Исламской Революции (КСИР).

Государственной сфере принадлежит и транспортная структура Ирана, хотя есть разрешение создавать частные судоходные и авиационные компании, а также и автомобильные компании. Разрешен допуск частного сектора на внутренние линии нефте- и газопроводов.

После национализации 1979г., когда в руки государства перешло около 1000 предприятий промышленности и сферы услуг, большая часть их была передана Организации национальной промышленности, Организации развития и реконструкции и инвестиционному Промышленному банку, которые контролировали государственные предприятия и до революции. Крупнейшими государственными компаниями являются также Иранская национальная нефтяная компания, Иранская нефтехимическая компания, Иранская металлургическая компания.

Исламские фонда Ирана контролируют значительную часть производства, главным образом в промышленной сфере. Конфискованная собственность шахской семьи, а затем и национализированных коммерческих компаний была передана именно им. Крупнейший из исламских фондов – Фонд обездоленных. Активно действуют Фонд шахидов, Комитет имама Хомейни.

В первые годы после революции в качестве основной альтернативы государственному сектору исламское государство рассматривало кооперативный. Стимул для экономического развития виделся в конкуренции этих двух секторов. В Конституцию был введен принцип исламской экономики – сочетание государственного и кооперативного секторов.

ра, а также дополняющего их частного сектора. Кооперативы сейчас пользуются организационной, налоговой, кредитной поддержкой государства и контролируются им.

Кооперативы представляют собой кредитные, потребительские и производственные организации, действуют среди городского населения, в промышленности, особенно среди ковроткачей и мелких ремесленников, и в сельском хозяйстве.

Сельское население Ирана почти полностью состоит в различных типах кооперативов, преобладающими являются сельские многоцелевые кооперативы, объединенные в союзы, которые в свою очередь организационно подчинены Центральной Организации сельских кооперативов, действующей под контролем Министерства кооперативов.

За период либерализации число действующих кооперативов в добывающей отрасли увеличилось почти вдвое, и более чем в три раза возрос капитал этих организаций. В городах количество производственных кооперативов составляет почти 3 тыс., они используют наемный труд, как и промышленные компании. Число кооперативов ковроткачей достигло 600, с числом членов 126 тысяч. Кооперативный сектор имеет довольно жесткую организационную структуру, контролируемую государством, особенно в промышленности и сельском хозяйстве и фактически превратился в своеобразную форму государственного сектора.

В структуре предприятий преобладают мелкие компании, с числом занятых не более 10 человек. Согласно последней переписи предприятий обрабатывающей промышленности, среднее число занятых на таких предприятиях не превышало 3 чел. Именно они составляли 96,4% общего числа предприятий, где было произведено 29,1% продукции отрасли и занято 50,8% рабочих. Наиболее крупные предприятия, с числом занятых более 500 чел, составляя менее 1% всех предприятий отрасли, концентрировали 25,2% всех занятых в отрасли и давали 30,9% объема производства.

В настоящее время в стране значительно ослаблена централизация управления хозяйством, что имело место в первые годы после революции и особенно во время войны. Сотни средних и тысячи мелких предприятий приватизированы. Позиции среднего класса сильно укрепились, во многом благодаря деятельности фондового рынка. Процесс акционирования приобрел характер "народной капитализации". Наиболее радикальными были реформы системы ценообразования и кредитно-банковской сферы. Проведена политика либерализации цен на промышленные и иные товары, но под действенным контролем государства, что позволило предотвратить нежелательные ценовые скачки. Важнейшим стимулом активизации предпринимательства стала либерализация кредита.

Принцип планирования активно используется в организации экономической деятельности страны. Планы социально-экономического развития принимаются меджлисом и являются законодательной основой экономической политики. В марте 2005 закончено действие Третьего пятилетнего плана, разработан и принят Четвертый пятилетний план развития на 2005–2009. Планы носят директивный характер, бюджетные законы соответствуют плановым показателям.

Процесс модернизации оказался весьма затруднительным для традиционной иранской экономики с ее сильной зависимостью от религиозных, культурных и бытовых особенностей населения. Здесь процесс модернизации экономики шел не поступательно, а скачкообразно, в зависимости от приживаемости или отторжения новых элементов, привнесенных мировым хозяйством на иранскую почву.

Первая модель социально-экономического развития Ирана, основными составляющими которой стали государственный капитализм и национализм, была испробована в 20-х гг. Отличительной чертой этой модели было то, что связи с мировым хозяйством ограничивались лишь внешней торговлей. Внешние займы, иностранные инвестиции были от-

сечены различными методами и механизмами.

В. период так называемой белой революции (60—70-е гг.) по инициативе шаха была использована модель ускоренной индустриализации страны, направленная на слом традиционных институтов социально-общественной жизни, ускоренное внедрение новых форм хозяйствования и развитие государственного капитализма. Закупались новейшая высококачественная западная продукция и технологии, промышленные предприятия «под ключ», привлекались иностранные инвестиции.

Модернизация экономики обеспечила высокие темпы роста большинства крупных предприятий и отраслей. За период 1967— 1977 гг. ВВП ежегодно увеличивался более чем на 10%. Национальный доход на душу населения вырос с 450 долл. до более, чем 2000 долл. Главным недостатком этой модели развития явилось вымывание мелкого и среднего предпринимательства, углубление неравномерности в распределении доходов, что привело к маргинализации значительных слоев общества. Кроме того, сложился очень высокий уровень зависимости потребительского и производственного рынков Ирана от импорта из развитых стран, прежде всего из США. Эти причины послужили основой для выступления народных масс против шахской модели модернизации страны, как не отвечающей в целом интересам иранского народа.

После «исламской революции» 1978—1979 гг. теократическое руководство страны выбрало модель развития с опорой на собственные силы и ведущей ролью государства в экономике, резким обособлением от западного мира. Была национализирована главная отрасль промышленности — нефтедобывающая и нефтеперерабатывающая. Основой модели стало импортозамещение.

Эта модель за десять лет (1979— 1989 гг.) привела Иран к потере своего экономического потенциала, падению ВВП на душу населения.

Несмотря на определенные достижения в развитии сельской инфраструктуры (дороги, аэропорты, жилища, газификация, электрификация, средства связи), в сфере здравоохранения (продолжительность жизни возросла до 70 лет), стало очевидно, что эта модель развития уже не отвечает потребностям хозяйства и общества.

Была разработана новая модель социально-экономического развития Ирана. Идеология этой модели направлена на постепенное разгосударствление экономики и на ее либерализацию. Набор механизмов ее реализации мало чем отличается от использующихся в других странах, переходящих к рыночной модели развития. Целью модели является ускорение экономического развития для Создания современного развитого общества («идеального», по понятиям мусульман). Не рассматривая подробно все направления и механизмы реализации этой модели, отметим, что главным является переход к экспортноориентированной экономике, ключевыми отраслями которой намечаются энергетика, нефтехимия, производство минеральных удобрений. Вся экономика будет опираться как на государственный и частный отечественные сектора, так и на иностранный капитал.

Ориентация внешнеэкономических связей Ирана направлена на развитые страны, являющиеся основными потребителями нефти и поставляющими технологии и капитал, хотя Конституцией страны закреплены в качестве приоритетных направлений связи с исламскими государствами. Революция 1979 года, носившая антиимпериалистическую направленность, прервала процесс использования иностранного капитала, но в 90-е годы начался процесс восстановления. Приток прямых иностранных инвестиций в его экономику невелик (чистое сальдо в 2002 всего 37 млн. долл.) из-за ограничений иранского законодательства и политики санкций США в отношении Ирана.

Новый закон о привлечении иностранных капиталовложений, уменьшивший ограничения на деятельность иностранного капитала был принят в 2002 году. Применявшиеся после революции формы использования инвестиций в виде «бай-бэк» и «BOT» (build-operate-trasfer) подведены под правовую норму. После принятия этого закона, а также разрешения создавать частные банки, приток иностранных инвестиций (главным образом, прямых) увеличился. Накопленный объем прямых иностранных инвестиций в начале 2004 составил 2,2. Особенно остро Иран заинтересован в освоении с помощью иностранных компаний газовых месторождений и выводе газа на мировые рынки.

Объем внешней торговли в 2002/2003 составил 50,2, в т.ч. экспорт – 28,2, импорт – 22,0. Объем экспорта определяется, главным образом, величиной экспорта нефти. В 2002/3 он составил 23, т.е. 81,6% всего экспорта.

Предполагается, что в 2007 году иранский экспорт составит 94 млрд. 300 млн. долларов США, а импорт – 73 млрд. 900 млн. долларов США. В 2008 году эти показатели составят соответственно 99 млрд. 200 млн. долларов США и 80 млрд. 900 млн. долларов США. Общие валютные запасы в текущем году достигнут 76 млрд. долларов, а в следующем году – 92 млрд. долларов.

Основными статьями экспорта Ирана являются сырая нефть и продукты переработки нефти, руды металлов, сельскохозяйственная продукция, фрукты и орехи, ковры. Основные статьи импорта - продукция тяжёлого машиностроения и химической промышленности, автомобили, железо, сталь, минеральное сырьё, текстиль, бумага.

К главным торговым партнерам Ирана относятся Китай, Япония, Германия, Россия, Франция, Италия и Турция. Иран является ключевым членом Организации экономического сотрудничества, в которую входят страны юго-западной Азии, а также центрально-азиатские республики бывшего СССР.

Основные покупатели иранской нефти – страны западной Европы (от 35 до 50%) и Японии (свыше 20%). Торговый баланс со второй половины 90-х гг. – активный. Несмотря на провозглашенную политику поощрения ненефтяного экспорта, и его рост за последние пять лет в 3 раза, его объемы не превышают 5–6 (в 2005г. – 6,7).

60% ненефтяного экспорта составляет продукция обрабатывающей промышленности, 13,1% – ковры, 1,8% – горнодобывающей промышленность (без нефти и газа). Более 40% ненефтяного экспорта идет в страны ESCAP, 25,5% – в страны ОПЕК. Половину импорта составляют полуфабрикаты для промышленности и продовольствие (до 2 млрд. долл), 40% – оборудования.

Иран активно развивает экономические связи со странами региона и ставит целью формирование зоны свободной торговли по типу ЕС. Развиваются свободные торгово-промышленные зоны в Чабахаре и на острове Киш.

Главными торговыми партнерами по экспорту являются Япония - 16.9%, Китай - 11.2%, Италия - 6%, Южная Корея - 5.8%, Турция - 5.7%, Нидерланды - 4.6%, Франция - 4.4%, ЮАР - 4.1%, Тайвань - 4.1%

Главными торговыми партнерами по импорту являются Германия - 13.9%, ОАЭ - 8.4%, Китай - 8.3%, Италия - 7.1%, Франция - 6.3%, Южная Корея - 5.4%, Россия - 4.9%.

Иран на сегодняшний день обладает динамичной экономикой и весьма заинтересован в развитии добрососедских и взаимовыгодных отношений с Россией.

Экономические отношения с Россией включают, прежде всего, технико-экономическое сотрудничество (энергетика, нефть и газ), военно-техническое) и внешнюю торговлю. Обороты внешней торговли – в пределах 600–900 млн. долл., предполагается в ближайшей перспективе довести до 1–1,5 млрд. долл.

Контрольные вопросы:

1. Каковы темпы экономического роста в Иране в последние годы?
2. В каких отраслях хозяйства Ирана роль государственных компаний весьма значительна?
3. Какова роль исламских фондов в экономике Ирана?
4. Какова доля занятых в сельском хозяйстве Ирана?
5. Какие страны являются главными партнерами по экспорту Ирана?

Контрольные задания

1. Перечислите основные виды природных богатств Ирана.
2. Опишите структуру трудовых ресурсов Ирана.
3. Охарактеризуйте модель импортозамещения, практиковавшуюся в Иране в конце 70 гг. XX века.
4. Укажите основные направления сотрудничества Ирана и России.
5. Составьте хронологическую таблицу «Экономика Ирана во второй половине XX - начале XXI вв.» (в произвольной форме).

2.3. Экономика и внешнеэкономическая деятельность Саудовской Аравии.

Саудовская Аравия – одно из ведущих государств региона с рыночной экономикой. Ее доля в ВВП арабских стран составляет 25%. ВВП на душу населения - 8360 долл., что существенно выше средних данных по всем странам ОПЕК и более чем в три раза выше, чем в России. Темп прироста реального ВВП – 6,4% (по данным на 2005 год).

Природно-ресурсный потенциал страны весьма разнообразен, основным видом природных богатств является нефть. Имеются также за-

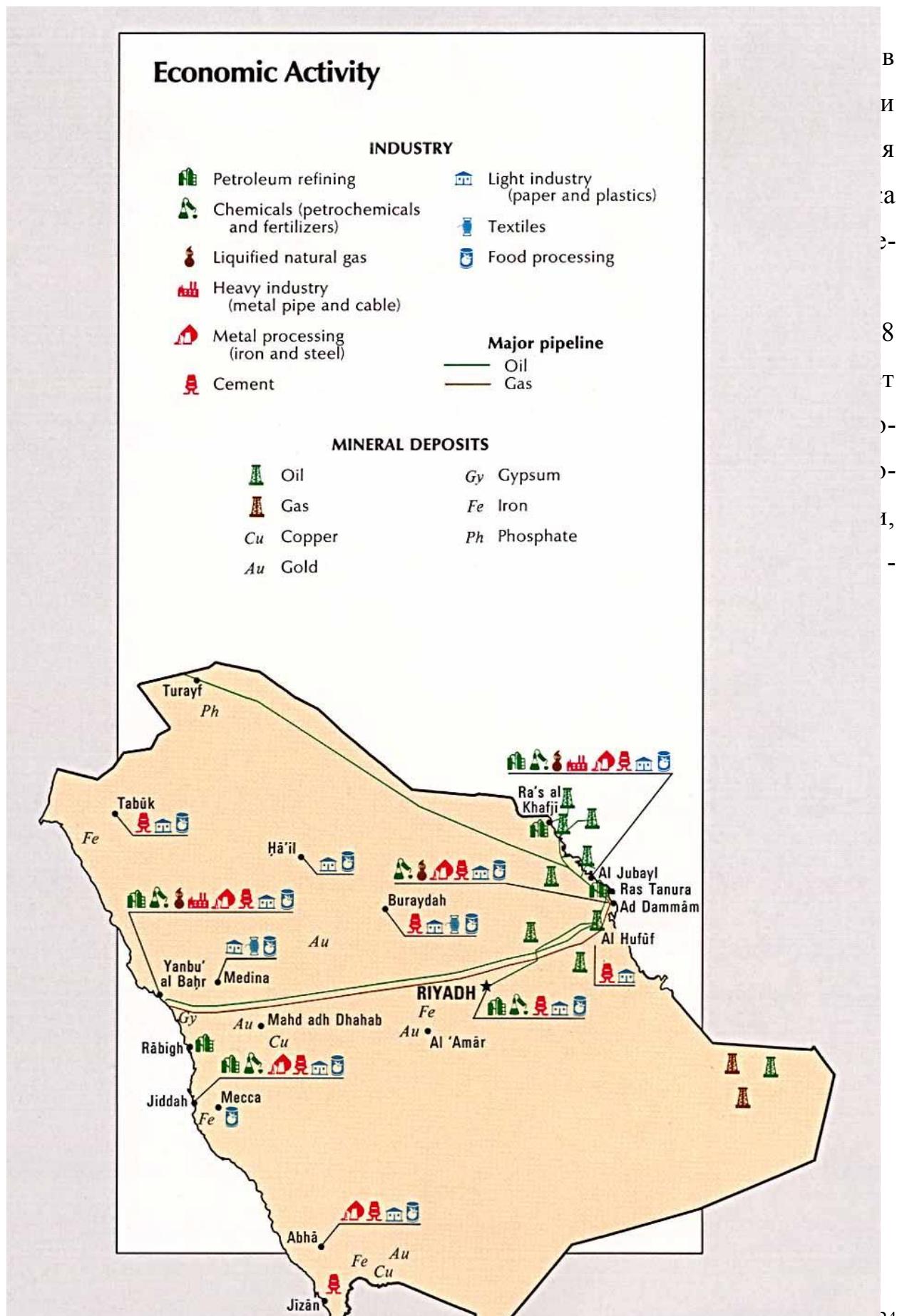


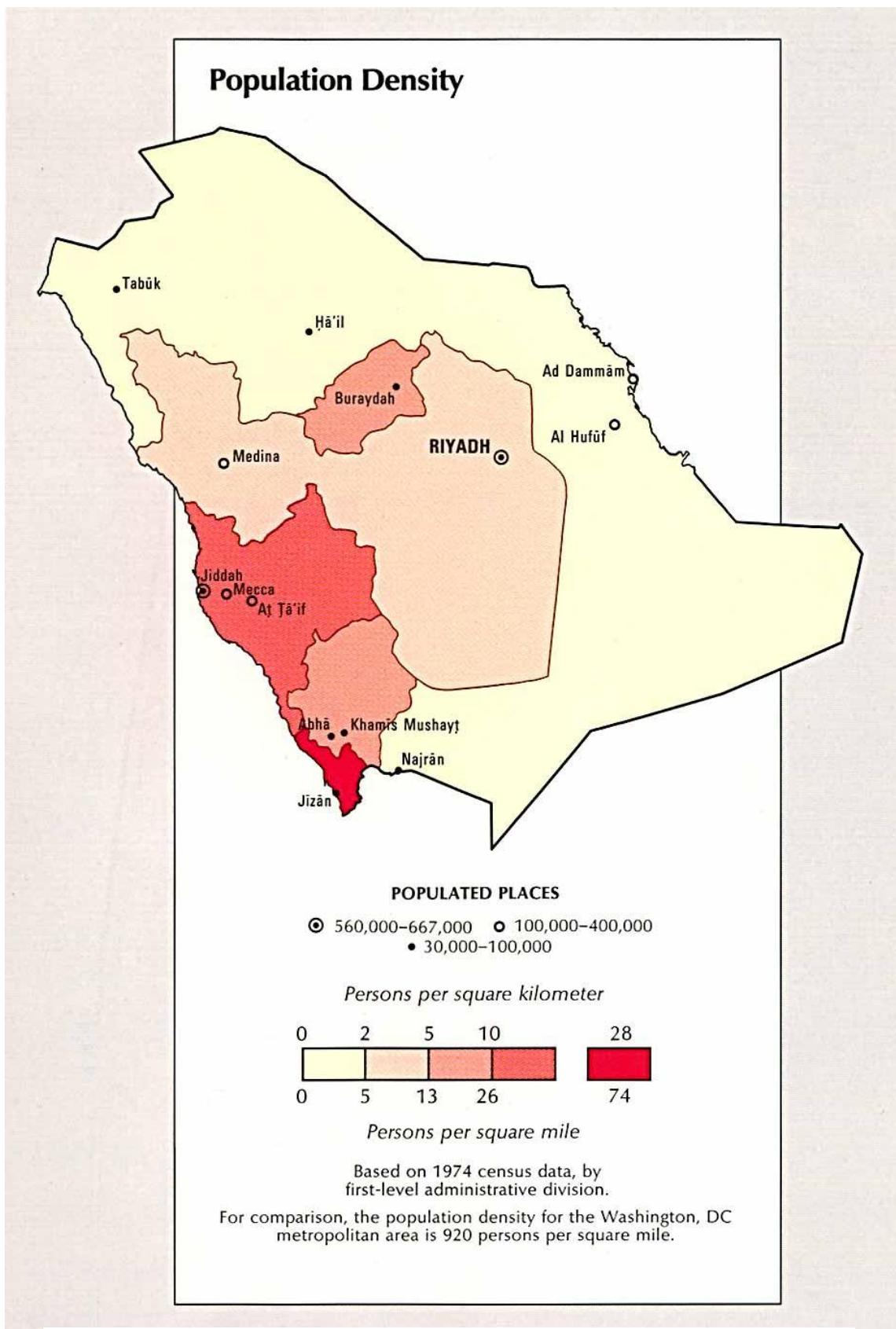
Рис.2.3.1. Экономика, промышленность и полезные ископаемые королевства Саудовская Аравия (<http://www.nationalsecurity.ru/maps/saudiarabiaeconomy.htm>)

родного газа объемом 5300 млрд. куб. м., что составляет 3,8% мировых запасов. Каждый день в Королевстве добывается примерно восемь миллионов баррелей сырой нефти, из которой девять нефтеперерабатывающих заводов страны производят приблизительно 1,8 миллионов баррелей бензина. Основные экспортные рынки для Саудовской Аравии - это США (17,6% от всего экспорта), Япония (16,4%), страны ЕС (15,3%), Южная Корея (11,3%), Сингапур (6,5%) и Индия (6,0%).

Данная отрасль экономики остается закрытой для иностранных вложений капитала. 97% нефти добывается компанией «Арамко», штаб-квартира которой находится в городе Дархан. Это одна из крупнейших в мире нефтедобывающих компаний, на ее долю приходится 8% всего производства нефти в мире.

В недрах Саудовской Аравии имеются также залежи минеральных рудных и нерудных полезных ископаемых - железных руд (месторождение Wadi Sawawin, открыто в 1953г.), меди (медно-золотое месторождение Jabal Sayid), хрома, свинца, цинка, золота, гранита, мрамора, известняка, песка и глины. Самые крупные золотодобывающие шахты страны расположены в Махд Аль-Дхахабе и в Аль-Скхэбрате. Разработки осуществляются Горнодобывающей Компанией Саудовской Аравии. В отличие от нефтедобычи, данная отрасль открыта для участия иностранного капитала, и ряд компаний имеет разрешение на разведку новых залежей минеральных веществ. Горнодобывающая промышленность в настоящее время растет со скоростью более 9% в год, и ее доля в валовом внутреннем продукте составляет 4%.

Главным природным богатством государства является нефть. Именно открытие месторождений нефти превратило Саудовскую Аравию в богатое процветающее государство. Саудовская Аравия в настоящее время занимает 20-е место среди стран экспортеров и в экономическом отношении является самой динамично развивающейся страной этого региона. Вместе с тем экономика КСА остается все же недостаточно



ди- Рис. 2.3.2 . Плотность населения Королевства Саудовская Аравия (http://www.nationalsecurity.ru/maps/saudiarabiapopulation.htm) верси

сифицированной, развитие прочих отраслей промышленности до последнего времени осуществляется весьма медленными темпами и в основном в производствах, сопутствующих добыче нефти. Впрочем, в последние 20 – 30 лет можно заметить и прогрессивные сдвиги в отраслевой структуре экономики Королевства. В настоящее время доля нефтедобывающей промышленности в ВВП не превышает 36%.

В настоящее время страна переживает демографический взрыв, обусловленный резким повышением уровня жизни населения в последние 20 – 30 лет. До начала так называемого «нефтяного скачка» из прошлого в современность основная масса ее жителей была неграмотна (95% населения в начале 50-х годов), очень высокая смертность и низкая средняя продолжительность жизни (всего 33 года) являлись характерными чертами демографической ситуации. В годы модернизации, с 1970 по 1985гг., численность местного населения практически удвоилась – с 5,8 млн. до 11,2 млн. человек, что соответствует признакам начавшегося “демографического перехода”, смертность понизилась, и продолжительность жизни приблизилась к уровню промышленно развитых государств. В начале 21 века показатель продолжительности жизни в КСА отмечается на уровне 66,7 года для мужчин и 70,2 года для женщин, уровень рождаемости (число родившихся) на 1 тыс. человек, по данным ООН, составил в КСА 43,2 в 1980 – 1985 гг. и 37,25 в 2000г., при очень низком уровне смертности – соответственно 9,0 и 5,86. Возрастная структура населения - прогрессивная, более 50% составляет молодежь до 18 лет. Численность трудовых ресурсов Саудовской Аравии - 7 млн. человек, из них 35% - иностранные рабочие и служащие. После индустриального бума 70-х годов в страну въехало огромное количество иностранных рабочих, образовавших специфическую социальную группу. Это оказало огромное влияние на социальную структуру Саудовской Аравии. Иностранные рабочие, за исключением европейцев и американцев стали занимать социальную нишу, предназначенную сословию

неполноправных свободных в традиционном обществе. Замедление развития этапов экономики в 90-е годы в связи со сложным финансовым положением и демографический взрыв поставили проблему трудоустройства значительного числа собственных граждан. Политика саудизации рабочих мест давала и в перспективе может дать только ограниченные результаты. Только 12 % рабочих может быть заменена на саудовцев без особого ущерба.

Уровень безработицы в Королевстве по официальным данным составляет около 13% от численности рабочей силы (учитывается только мужская часть населения). По неофициальным оценкам, относящимся ко всей рабочей силе, безработица достигает 25% и выше. В стране активно проводится так называемая политика саудизации для замещения коренными жителями иностранных работников из Пакистана, Индии, Индонезии, Египта, доля которых приближается к 60%.

Структура занятости населения Саудовской Аравии по секторам хозяйства характеризуется устойчивым ростом занятости населения в непроизводственных секторах - около 70%.

По оценкам статистических служб Саудовской Аравии, в стране наблюдается устойчивый экономический рост, с приростом реального ВВП 6,5% и незначительной инфляцией, составившей 0,4%. ВВП на душу населения в стране составляет \$8,36 тыс., а общий объем ВВП - около \$165 млрд., что существенно выше средних данных по всем странам ОПЕК. Поскольку ежегодный прирост населения весьма высок - душевой уровень ВВП постепенно снижается. Абсолютный объем ВВП значительно вырос в годы модернизации - в десятки раз по сравнению с предшествующим периодом (с 112,98 млрд. долл. – в 1992 г. и до 241 млрд. – в 2001 г., в текущих ценах).

По-прежнему значительная часть ВВП приходится на долю добывающей промышленности - около 40% (43% по данным на 1990 г.), в то время как доля обрабатывающей промышленности составляет лишь окон-

ло 8% (7,6% по данным на 1990 г.). При этом основная отрасль - это нефтехимия: на нее приходится 65% инвестиционного капитала, работающего в стране. Государственный долг составляет 126,7 миллиардов долларов или 41% ВВП.

Показатели (млрд долл., если не указано иное; по годам)	1980	1990	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
Средняя цена нефти Arabian Light, \$/барр.	33,97	22,2	17,15	20,58	18,62	12,14	17,27	27,68	22,02	-
ВВП (в текущих ценах, млрд долл.)	156,5	104,7	127,8	141,3	146,4	128,5	142,9	171,4	155,2	-
ВВП (в ценах 1970 г., млрд риалов)	-	-	62,9	63,8	65,0	66,2	65,6	68,6	-	-
Рост реального ВВП (%)	-	-	0,5	2,3	3,0	-1,0	-3,4	4,0	3,4	3,2
Индекс потребительских цен (%)	-	1,8	4,9	1,2	0,1	-0,4	-1,6	-0,8	-0,5	-
Уровень безработицы (%)	-	-	6,5	-	-	-	-	7,2	6,7	7,3
Стоймость экспорта	109,1	44,4	50,0	60,7	60,7	38,8	50,8	80,5	70,0	-
Стоймость импорта	30,2	24,1	28,1	27,7	28,7	30,0	28,0	36,9	25,0	-
Сальдо торгового баланса	78,9	20,3	24,4	35,4	34,4	11,3	25,0	49,8	44,4	-
Баланс счета текущих операций	-41,5	-4,2	-5,3	0,7	0,3	-13,1	0,4	14,3	14,5	-
Прямые иностранные инвестиции	-	-	-1,88	-1,13	3,04	4,29	-0,78	-1,88	0,02	-

Доходы госбюджета (млрд риалов)		146,5	147,0	131,5	164,0	178,0	121,0	157,0	230,0	157,0
Расходы госбюджета (млрд риалов)		173,9	181,0	150,0	181,0	196,0	165,0	185,0	255,0	202,0
Дефицит госбюджета (млрд риалов)	-	-27,5	-18,5	-18,0 17,0	-44,0	-28,0	-25,0	-45,0		
Обменный курс (сауд.риал/долл.США)	3,33	3,745	3,745	3,745	3,745	3,745	3,745	3,745	3,745	3,75

Источники: "Saudi Arabia At A Glance", World Bank, Development Economics Central Database, September 19, 200; International Financial Statistics Database (на сайте www.imf.org). "Economic Panorama: History & Forecast"/"Trade Horizons", Vol. IX, No. II. Economist Intelligence Unit, Spring 1999; "Country Profile: Saudi Arabia". DRI-WEFA, Inc. (Canada), October 2001; " SAMA Actuals and Est.", 2001; "2000 OPEC Annual Statistical Bulletin"; "Saudi Arabia Country Commercial Guide-2002", U.S. & Foreign Commercial Service, 2001; сайт "Saudia Online"; CSIS; Банк Саудовской Аравии Ryiad Bank.

По структуре экономики Королевство Саудовская Аравия – динамично развивающаяся индустриальная страна.

Основу экономики составляет нефтяная и газовая промышленность. Кроме того, осуществляется производство стройматериалов, добывача кораллов, жемчуга, лов рыбы, существуют ремесла, кочевое животноводство, выращивают финиковую пальму, пшеницу, ячмень.

Нефть обеспечивает 75% доходов государственного бюджета Саудовской Аравии. Доходы от нефти, получаемые Королевством, показывают быструю и резкую динамику: в 1938 г. они составляли 0,5 млн.долл., в 1973г. - 4,3 млрд. долл., а за счет нефтяного бума 70-х в 1981 г. превысили 118 млрд. долл. Прямые отчисления нефтяных компаний составляли более 80% доходов государства.

Другими, второстепенными источниками доходов были муниципальные, портовые, аэропортовые и дорожные сборы. Закят составляет 1% общего дохода государства.

Весь процесс добычи и распределения нефти в государстве контролирует Государственная компания Saudi Aramco (бывшая Арабо-Американская нефтяная компания - АРАМКО), ей принадлежит свыше 90% всех нефтяных и газовых месторождений страны. До начала 1970-х годов она целиком принадлежала консорциуму американских компаний, получивших концессию в начале 30-х годов. Вторая мировая война затормозила развитие нефтяной промышленности, которое началось снова в 1943, с началом строительства нефтеперерабатывающего завода в нефтяном порту Рас-Таннуре. С 1944г. по 1949г. добыча нефти увеличилась более чем в 25 раз. К 1977 году ежедневная добыча нефти в Саудовской Аравии достигла 1,25 млн.т и оставалась высокой в течение 1980-х годов 20 века, до тех пор, пока не начала снижаться в результате уменьшения спроса на нефть на мировом рынке. В 1992 добывалось около 1,15 млн. т/день, причем 97% добычи приходилось на АРАМКО. Значительные изменения в отношениях между нефтяными компаниями и правительством Саудовской Аравии начались в 1972г. В соответствии с подписанным сторонами соглашением, правительство получало 25% имущества АРАМКО. Было установлено, что доля Саудовской Аравии постепенно увеличится до 51% к 1982. В 1976 нефтяные компании дали обещание передать всю собственность АРАМКО Саудовской Аравии, что и было сделано в 1980 году. С этого времени правительство Саудовской Аравии стало само определять цены на нефть и объемы ее добычи, а нефтяные компании получили права на разработку месторождений нефти в качестве субподрядчиков правительства. Добыча нефти ведется и другими, более мелкими компаниями, такими, как японская «Арабиен ойл компани», действующая в прибрежных водах недалеко от границы с Кувейтом, и «Гетти ойл компани», ведущая добычу на суше в районе границы с Кувейтом. Нефтепереработкой занимаются восемь

компаний, пять из которых принадлежат Saudi Aramco и три являются совместными компаниями (при участии Saudi Aramco, Shell и Exxon/Mobil), в том числе одна - в нейтральной саудовско-кувейтской зоне (Арамко – Рас Танура (мощность 300 тыс. баррелей/день), Рабиг (325 тыс. баррелей/день), Янбу (190 тыс. баррелей/день), Рийяд (140 тыс. баррелей/день), Джидда (42 тыс. баррелей/день), Арамко-Мобил – Янбу (332 тыс. баррелей/день), Petromin/Shell – аль-Джубейль (292 тыс. баррелей/день), Arabian Oil Company – Рас-аль-Хафжи (30 тыс. баррелей/день)). В этой отрасли основной задачей компании Saudi Aramco является осуществление инвестирования в нефтепереработку в офшорных зонах с целью стабилизации экспортных потоков и цен. Кроме того, в стране работает значительное число компаний из западных стран и Японии. В начале 2002г. государственная нефтяная компания Саудовской Аравии реализовала ряд шагов по увеличению добычи нефти на 650 тыс. баррелей в день, путем привлечения фирмы Eni SpA и других более мелких подрядчиков для разработки двух новых нефтяных месторождений на востоке страны. На новых месторождениях будет добываться низкосернистая нефть, пользующаяся спросом на американском рынке.

Особенностью модели экономического развития Саудовской Аравии является сравнительно большая роль государства в хозяйственной жизни. Выбор такой модели был во многом обусловлен консервативным отношением к индустрии развлечений и туристическому бизнесу. Как альтернатива такому пути развития и была выбрана стратегия проведения масштабной индустриальной модернизации. Индустриализация отсталой страны была бы невозможной без технической помощи извне. Такая помощь была получена со стороны США, поскольку это дает возможность создать емкий рынок инвестиций, промышленных товаров и услуг.

Роль частного сектора долгое время была второстепенной. В 70-

80-е годы частный сектор рос в «тепличных условиях», при мощной поддержке государства, покровительствующего законодательства и помощи шести специальных фондов и банков. После того, как государство создало прочную нефтяную и финансовую основу для экономического развития, а также современную промышленную инфраструктуру, пришло время для более активного участия в промышленном развитии национального частного капитала. Процесс де-этатизации Саудовской Аравии начался в начале 1990-х гг. и характеризовался разгосударствлением экономики и увеличением частного сектора. В частности, произошло сокращение бюджетного дефицита (сократились госрасходы, особенно в части субсидий), началось привлечение иностранных инвестиций в частный сектор, произошла перестройка общественного сектора, характеризуемая ограничением роли государства в экономике. Одновременно были проведены структурные преобразования: стимулированы инвестиции в новые отрасли и сектора национального хозяйства, сокращен удельный вес нефтяной промышленности, развитие получили туризм и строительная индустрия. Экономика шире открылась для зарубежных инвесторов, хотя по-прежнему сохраняется политика контроля за импортом. Доля Саудовской Аравии в мировой экономике в середине 1990-х гг. достигла 3,5%, превысив соответствующие показатели Италии, Канады, России и Китая.

И все же решающая на сегодняшний день роль в экономике Королевства принадлежит нефти. Плюсы и минусы нефтяного фактора очевидны. Доля нефти и её производных в объеме экспорта составляет более 85%, и поэтому колебания на мировом нефтяном рынке тут же скаживаются на всей саудовской экономике. Падение объемов добычи нефти незамедлительно приводит к кризисным явлениям в экономике. Так, объем нефтяных доходов упал с 105.8 млрд. долл. в 1980 году до 24.2 млрд. в 1985 году, далее вырос до 40.7 млрд. в 90 году и стабилизировался на уровне 48.5 млрд. к концу 90-х годов. В ходе этих процессов

правительство Королевства и частный сектор проделали большую работу в плане адаптации к новым условиям. Одной из мер было долгосрочное планирование, которое обеспечило рост экономической эффективности и расширение производственной базы Саудовской Аравии. Был реализован ряд шагов по усложнению промышленной структуры с тем, чтобы ослабить зависимость экономики от нефтяного фактора. С этой целью развивается нефтехимическая промышленность, металлургия. Кроме того, Саудовская Аравия наряду с ОАЭ, Кувейтом постепенно переходят к развитию наукоемкого производства на базе самых передовых технологий. Поощрение развития частного сектора и другие реалистичные программы укрепили и продолжают укреплять экономическую силу и стабильность валюты Саудовской Аравии.

В настоящее время нефтедобыча, сохраняя решающее значение в финансовом плане, уступает позиции быстро растущим нефтеперерабатывающим предприятиям. Потребности в производимой продукции на внутреннем рынке весьма ограничены, поэтому важным является завоевание прочных позиций на мировом рынке нефтехимии. На Ближнем Востоке саудовцы остаются крупнейшими производителями удобрений.

Правительство уделяет большое внимание развитию сельского хозяйства. В настоящее время данная отрасль играет очень важную роль в национальной экономике. В настоящее время страна полностью обеспечивает свои потребности в пшенице, финиках, овощах, многих фруктах, молочных продуктах, яйцах, цыплятах, рыбе и креветках. Более того, излишки продуктов экспортируются, что является выдающимся достижением для страны песков и пустынь. За последние годы страна превратилась из импортера пшеницы в ее экспортёра. Расширению сельскохозяйственного производства несколько препятствует водный фактор.

Первоначальная специализация сельского хозяйства была большей частью животноводческой. Политика правительства привела к коренным переменам в его отраслевой структуре. Фермеры и сельскохо-

зяйственные компании поощрялись к увеличению продукции, им давались неиспользуемые участки земли, с тем, чтобы включить эти участки в процесс культивации и использовать их для выращивания урожая и скота. Саудо-Аравийский Сельскохозяйственный Банк выдает ссуды с целью оказания помощи отдельным фермерам и компаниям в деле реализации перспективных проектов. В настоящее время сельское хозяйство Королевства характеризуется значительной диверсификацией структуры, и является одной из наиболее продуктивных отраслей хозяйства. Таким образом, несмотря на дефицит водных ресурсов в Саудовской Аравии, ее сельскохозяйственный сектор добился значительных успехов.

Наряду с нефтяным, еще одним динамично развивающимся сектором экономики Саудовской Аравии является банковская система. На формирование банковской системы оказывали влияние следующие факторы: потребности страны в привлечении инвестиций от частного сектора, конкуренция с западными банками, необходимость учета культурных традиций и религиозных взглядов населения.

Для решения задачи развития сектора были использованы «исламские механизмы», включая исламские банки, что позволило вовлечь в оборот средства населения, которое не желало вкладывать их в коммерческие банки, а хранило «в чулке». За этот финансовый ресурс и развернулась борьба между банками и другими потенциальными потребителями заемных средств к которым относятся, в частности, обменные дилеры. Специфика их деятельности заключалась в предоставлении населению ассортимента «исламских финансовых продуктов», что в полной мере отвечало религиозным воззрениям жителей страны. Продуманная и взвешенная позиция банковской сферы привело к резкому увеличению количества филиалов банков и привлекло в экономику средства населения. В настоящее время в стране функционируют 12 коммерческих банков, которые имеют более 1 160 отделений (для сравнения –

чуть более шестидесяти отделений в начале XXI века).

К настоящему моменту банки предоставляют населению широкий спектр услуг, в том числе - открытие и ведение счетов, финансирование торговых операций, предоставление займов и кредитов, услуги по безналичному обслуживанию (кредитные карты, банкоматы) и т.д.

Кредитно-банковская система Саудовской Аравии, пройдя сложный путь, представляет на сегодняшний день современный высокотехнологичный сектор экономики, который, несмотря на всю свою специфику, может рассматриваться как перспективный партнер для российских финансово-экономических структур. Быстрое расширение системы вкладов позволило банковской системе занять лидирующее положение в сфере использования финансовых ресурсов Саудовской Аравии для финансирования все расширяющейся деятельности частного сектора экономики страны. С 1990г. ряд саудовских банков устроили выдачу ссуд и кредитов частным национальным предприятиям, так что общая сумма предоставленных кредитов и ссуд достигла 108.6 миллиардов Саудовских риалов (29 миллиардов долларов США) к 1994 г.

Торговля акциями организована под контролем Денежного Агентства Саудовской Аравии (SAMA) - Центрального Банка Королевства. В настоящее время торговлю акциями осуществляют более чем 96 Саудовских компаний, используя для этого местные фондовые биржи. Саудовские банки входят в число 100 крупнейших банков Арабского мира, а четыре из них входят в десятку крупнейших банков.

Представляется важным объективно оценить роль нефти в экономическом развитии Саудовской Аравии, оставляя в стороне внутри- и внешнеполитические аспекты ситуации. Общеизвестно, что Саудовская Аравия - крупнейший в мире производитель нефти и экономика этой страны теснейшим образом увязана с нефтяной отраслью. Доходы от продажи нефти и нефтепродуктов являются экономическим базисом раз-

вития страны и сопоставимы по порядку величин с суммарным расходом бюджета Саудовской Аравии. Поэтому исключительно велика и зависимость страны от мирового уровня цен на нефть. При уровне добычи примерно в 7 млн. баррелей в день повышение цены нефти на \$1 за баррель означает прирост около \$2,5 млрд. доходов для казны. Этот дает порядок стоимости колебаний мировых цен для бюджета и благосостояния.

ВВП на душу населения в Саудовской Аравии составляет \$8,36 тыс., а общий объем ВВП - около \$165 млрд. Этот уровень существенно выше средних данных по всем странам ОПЕК и чуть не втрое выше, чем в России по текущему курсу рубля к доллару. Население Саудовской Аравии составляет 21 млн чел. (по данным на 2001 г., не считая иностранцев), причем средний темп его ежегодного прироста за период 1994-2000 гг. был равен 2,6%, а в 2000 г. достиг уже 4%. В силу этого душевой уровень ВВП постепенно снижается. Саудовская Аравия имеет практически моносырьевую экономику, однако усилия правительства по диверсификации производства и нахождению новых устойчивых источников дохода постепенно начинают давать результаты. С 1980 по 1990 г. доля сельского хозяйства в народном хозяйстве выросла с 1,1% до 6,5% от ВВП и с 18,4% до 43,3% от ВВП для сферы услуг.

Отрасли	2000 г.	2001 г.	2002 г.
С/х, охота, рыболовство, лесное хоз-во	2,2	2,2	3,4
Добывающая промышленность	7,2	2,4	2,1
Обрабатывающая промышленность	4,2	4,4	4,9
Выработка эл.энергии, газо- и водоснабжение	9,2	8,4	8,9
Строительство	6,7	3,2	3,2
Торговля, ресторанное и гостинич-	5,0	5,9	6,7

ное хозяйство			
Транспорт и связь, складское хозяйство	7,9	6,3	7,3
Финансы, страхование, бизнес-услуги	8,8	7,4	8,4
Услуги населению	8,7	7,0	7,9
Органы госуправления	9,1	7,2	7,9

Источник: "Country Profile: Saudi Arabia". DRI-WEFA, Inc. (Canada), October 2001.

В последние годы правительство Саудовской Аравии все чаще говорит о необходимости диверсификации экономики, эта цель является главной в последних правительственные пятилетних планах развития. Основная причина для диверсификации - постоянно растущая численность молодого населения, для которого необходимо создавать новые рабочие места, требующие большей квалификации. В качестве способа достижения диверсификации в Саудовской Аравии видят привлечение иностранных инвестиций и приватизацию, в частности в области газодобычи и переработки нефти и газа. Однако многие сектора экономики страны остаются закрытыми для иностранцев: это добыча нефти и трубопроводы, СМИ и издательское дело, здравоохранение, страхование, телекоммуникации, оборонная промышленность, внутренняя торговля.

Среди основных на сегодняшний день результатов ускоренной модернизации национальной экономики Королевства можно выделить следующие.

За счет использования нефтяного фактора страна сумела обеспечить свое участие в системе международного разделения труда на существенно новом уровне, достигнуть значительно более высокой доли в распределении мирового прибавочного продукта, осуществить создание масштабной социальной и производственной инфраструктуры. За период модернизации 70-90-х годов в Саудовской Аравии накоплены немалые

объемы национального богатства в материальной и нематериальной формах (культура, образование); преодолены многие стереотипы сознания, присущие хозяйственному застою монархий до начала широкомасштабной разработки нефти под национальным контролем; произведена грандиозная перестройка хозяйственных структур; сформированы новые, сравнительно стабильные источники доходов (например, экспорт капитала).

При этом высокая доля в промышленности нефте- и газодобычи вместе с большой долей непроизводственных секторов экономики вызывает существенные трудности и проблемы. Данные сектора экономики в сильнейшей степени зависят от конъюнктуры мирового рынка нефти, и в случае ухудшения неизбежно следует спад темпов экономического роста страны из-за сокращения доходов от нефтегазовой отрасли и передающегося на все хозяйство, а особенно на непроизводственные его сектора, напряжения и спада деловой активности. В 1986г., когда мировые цены на нефть упали до низшего с 1978г., значения объем товарного экспорта страны снизился в сравнении с 1981г. в 5,5 раза. Данным по темпам роста ВВП Саудовской Аравии свойственны хаотические колебания этого показателя под влиянием колебаний цен на нефть. Например, показатель темпов роста ВВП Саудовской Аравии (в постоянных ценах) в 1978, 1979 и 1981 гг. весьма высок – соответственно 6,7%, 10,1 и 7,9%. Когда же цены на нефть упали, значение оказалось резко отрицательным: 1,7% – в 1982 г., 0,1 – в 1983 г., 2,6 – в 1984 г. и 4,1% – в 1985 г., 5,6% в 1986г. и 1,4% в 1987г. Зависимость экономического роста от нефти сохраняется и в 1990-е годы. Например, темпы роста ВВП в королевстве составили: 0,5% – в 1995 г., 1,4 – 1996 г., 1,9 – 1997 г., 10,8 – 1998 г. (когда цены на нефть упали до крайне низкого уровня), 2,0% в 1999г. Экспортная квота Королевства весьма велика и составила: 77,2% – в 1981 г., 40,5% – в 1991 г., 44,5% – в 1996 г. В настоящее время в связи с экономическим кризисом ситуация может измениться.

В Саудовской Аравии спад объема нефтеэкспорта и доходов от него (как от единственной крупнейшей статьи экспорта страны) приводил к тому, что поддержание масштабов экономики, базирующейся на нефтяном факторе, в условиях ухудшения конъюнктуры рынка нефти столкнулось с серьезным препятствием в виде недостатка финансовых средств, проявившегося в уменьшении активного сальдо платежных балансов и в образовании дефицитов платежного баланса и государственного бюджета, в виде тяжелой нагрузки на государственные финансы и расходования значительной части накопленных финансовых авуаров. Сальдо платежного баланса королевства было резко отрицательным. В 1986г. реальные доходы госбюджета от внутренних источников составили лишь 16,5 млрд. риалов, в то время как расходы превысили 88,2 млрд. риалов, в 90-х годах расходы составили 204,9 млрд. риалов, а доходы – 165,4 млрд., что привело к дефициту в 39,5 млрд. риалов. Значительный дефицит госбюджета сохранялся на всем протяжении 90-х годов. В 1990г. у правительства КСА впервые появился внешний долг, оно прибегло к займу в 4,5 млрд. долл. у иностранных банков. В конце 90-х годов суммарный долг государства достиг 120 млрд. долл., т.е. стал соизмерим с величиной всего ВВП королевства. Наращение долга объясняется тем, что правительство увеличило долю займов в конце 80-х годов и законсервировало зарубежные авуары.

Правящим кругам королевства необходимо сохранять преемственность курса развития, который предполагает широкое участие государства в социальной сфере, в поддержании экономического благосостояния подданных, переориентация же населения, занятого большей частью в государственном секторе, в течение короткого периода времени весьма затруднительна. В госсекторе занято около 85% экономически активного населения КСА. Спад цен на мировом рынке нефти и урезание государственных расходов в КСА отражались на значительных массах

саудовского населения и приводили к росту безработицы. Проявляющаяся сильно выраженная зависимость экономического роста от ситуации на нефтяном рынке ставит вопрос о преобладании экстенсивного, по-прежнему ориентированного на нефть направления развития хозяйства, или же переход к ускоренной модернизации экономики (что отчасти и было реализовано в конце 70-х годов 20 в.). Ведущие экономисты обращают внимание на то, что в хозяйстве КСА имеет место нарушение национальных пропорций производства и потребления. Значительные ассигнования нефтяных доходов позволили осуществить в короткие сроки индустриализацию страны, но непроизводительный характер нефтяного роста в сочетании с непропорционально высоким значением непроизводственных секторов и сферы потребления привел к их замыканию на производственные сектора экономики стран-импортеров нефти. Структура занятости населения показывает, что использование трудовых ресурсов по секторам экономики не вполне соответствовало требованиям диверсификации экономики королевства. Для сравнения, в 1990г. в производственных секторах экономики было занято 32,2% трудовых ресурсов, а в непроизводственных – 67,8%, а в 1994г. число занятых в производственных секторах КСА уменьшилось, составив 31,2%, а в непроизводственных секторах возросло – 68,8%. Сравнение Саудовской Аравии с развитыми индустриальными странами, например с США, показывает, что в КСА в непроизводственных секторах хозяйства занято немногим меньше населения, чем в США (в США – примерно 77,3% населения), находящимся на постиндустриальной стадии развития.

Наибольшая доля доходов от экспорта - 90% - приходится на нефть. Основные экспортные рынки для Саудовской Аравии - это США (17,6% от всего саудовского экспорта направляются в эту страну, и находятся на первом месте среди поставщиков с долей 18% от американ-

ских закупок), Япония (16,4%), страны ЕС (15,3%), Южная Корея (11,3%), Сингапур (6,5%) и Индия (6,0%). Основными конкурентами Саудовской Аравии на рынке США являются Мексика, Канада и Венесуэла, а в Европе - Россия. Характерная черта политики Саудовской Аравии - установка на снижение квот добычи нефти в рамках ОПЕК объясняется именно тем, что при излишне высоких ценах на нефть на американском рынке ей начинают угрожать поставщики из Латинской Америки (с более высокими издержками добычи).

Главные статьи импорта Саудовской Аравии - самолеты, их части и соответствующее оборудование (10,5% от объема импорта со среднегодовым темпом прироста за последние 5 лет в 18,3%), автомобили для перевозки людей (соответственно 6,6% и 6,8%); телекоммуникационное оборудование (2,6% и 17,5%), а также транспортные средства для перевозки грузов и фармацевтические товары и препараты. Данные группы товаров поступают в Саудовскую Аравию главным образом из США (26,4% всего импорта со среднегодовым темпом прироста импорта за последние 5 лет в 8,3%), Японии (соответственно 10,9% и 7,1%), Германии (7,9%), Великобритании (6,6%), Италии (4,7%), Франции (4,3%), Китая (3,1%). С начала 2002 г. произошло падение импорта из США на 30% - самый низкий уровень за 12 лет.

Королевство экспортирует нефть и нефтепродукты, сжиженный газ, овощи, куриные яйца, мясо птицы; импортирует продукцию тяжелого машиностроения и химической промышленности, транспортное оборудование, металлы, продукция металлообработки, табачные изделия, одежда, продовольствие, напитки.

Уверенное положение на рынке нефтедобычи значительно повысило престиж страны на международной арене и особенно в арабско-исламских государствах.

В 70-е годы благодаря огромным доходам от нефти и важному

военно-стратегическому положению роль Саудовской Аравии в международных отношениях и прежде всего среди мусульманских государств, значительно возросла. Эр-Рияд играет существенную роль в Совете сотрудничества Арабских государств Персидского залива (основан в 1981 году, включает Саудовскую Аравию, ОАЭ, Бахрейн, Катар, Кувейт и Оман). Саудовская Аравия- член ООН и Лиги арабских государств с 1945 года, с 1957г.- член МВФ и МБРР, с 1960г.- член Организации стран-экспортеров нефти. В 2005 году страна вступила в ВТО, что привлечет за собой либерализацию нескольких закрытых секторов экономики.

Роль Саудовской Аравии с конца 60-х гг. в арабском мире, особенно в связи со значительным ростом цен на нефть все более возрастает. Политика Королевства имеет многоплановый характер, оказывает финансовую помощь многим арабским странам. Так, Саудовская Аравия поддерживала Ирак в войне с Ираном и оказывала ему политическую и материальную помощь.

Одной из важнейших функций, исполняемых Королевством на мировой арене, является активное участие в ОПЕК – одной из влиятельнейших нефтяных организаций мира. Согласно прогнозам Секретариата ОПЕК, доля стран-членов ОПЕК в мировой нефтедобыче после 2010 года должна составить более 50%, а доля импорта нефти США в 2025 г. – более 70%. Это объясняется, прежде всего, прогнозами полного исчерпания нефтяных полей Северной Америки, Западной Сибири, Северного моря, Китая, то есть стран, не входящих в ОПЕК. Правительство Саудовской Аравии диктует принятие решений в ОПЕК уже три десятилетия, что являлось выгодным как для Королевства, так и для потребителей нефти на Западе, особенно в Соединенных Штатах, чья экономика потребляет очень много энергии. Вместе с тем, осложнение мировой обстановки в последние годы, нарастание угрозы мирового терроризма в значительной степени снизили стабильность политических режимов

арабских стран Персидского залива, показав неспособность США контролировать ситуацию в полной мере.

Оценки запасов нефти региона сильно различаются. Достоверная информация о степени истощения нефтяных полей практически не доступна. Неясны перспективы крупнейшего в мире месторождения Гхавар, которое в настоящее время дает порядка 5 млн. баррелей в день. Согласно ряду оценок, месторождение Гхавар может в самое ближайшее время, в силу своей относительной выработанности, разделиться на ряд более мелких месторождений с меньшими суточными дебитами нефти и, соответственно, с большими текущими издержками. Ввод в эксплуатацию новых месторождений значительно повысит водоемкость производства. При этом, внутренний долг правительства составляет более 100% от ежегодных доходов бюджета, что не позволяет мобилизовать собственные государственные средства на освоение новых месторождений.

На стабильность добычи нефти может оказывать влияние нестабильность международной обстановки. По мнению ряда экспертов, последствиями проведенных Соединенными Штатами военных операций будет снижение степени участия американского капитала в Персидском Заливе в силу явных и неявных ограничений, которые введут новые, более радикальные правительственные режимы этих стран. Отсутствие же американского капитала и новейших технологий, а также строгие международные санкции к зарубежным компаниям, желающим инвестировать в добычу нефти в Персидском Заливе, негативно скажутся на возможностях разработки менее эффективных месторождений на Ближнем Востоке.

Еще одной причиной, способной дестабилизировать будущую нефтедобычу на Аравийском полуострове, является рост террористической активности. Усилившиеся в 2004 году нападения экстремистов на персонал западных нефтедобывающих компаний, в частности работающих в Саудовской Аравии, несомненно приведут к оттоку квалифициро-

ванных иностранных кадров. В этом случае, по различным оценкам, добыча может упасть на четверть. В 90-е годы перед королевством с особой насущностью встал вопрос о проведении реформ, направленных на повышение эффективности национального хозяйства, с использованием рыночных принципов.

Выбранное направление реформ - повышение диверсификации в ненефтяном промышленном секторе. Но этот процесс происходит сложно и может несколько ускориться только при условии, что частный сектор сможет самостоятельно управлять деятельностью различных производств, а поддержка государства сведется к минимуму.

Если рассматривать реформы, касающиеся ненефтяной сферы хозяйства, то, судя по заявлениям и документам правительственные органов, главным направлением реформ по расширению использования рыночных механизмов должно быть повышение роли частного сектора в экономическом развитии таким образом, чтобы данный сектор, во-первых, смог функционировать на базе в основном внутренне генерируемого, самоподдерживающегося роста без подпитки со стороны государства; во-вторых, перенес центр тяжести с активности в основном в непроизводственных секторах хозяйства в производственные. Следует иметь в виду, что нефтехимическая промышленность, глубокая переработка нефти и производство продукции также в целом рассматривается как ненефтяное направление.

Необходимо отметить, что в Саудовской Аравии уже с 70-х годов было осуществлено много серьезных шагов, направленных на рост и диверсификацию промышленности. Во-первых, государство само создавало необходимые объекты промышленной и транспортной инфраструктуры, без которых невозможно заполнить “провалы рынка” и обеспечить среду для функционирования частного сектора и которые даже в странах с развитой рыночной экономикой считаются сферой активного государственного вмешательства. Стоимость создания промышленной базы в

КСА только за 1975-1985 гг. составила 53 млрд. долл.

Во-вторых, в целях преодоления фактора неспособности частного капитала в финансовой сфере обеспечить средне- и долгосрочное кредитование нужд развития экономики, особо присущего хозяйству развивающихся стран, саудовское государство обеспечило решение этой задачи посредством создания мощных государственных кредитных агентств и банков, участия в капитале банков и инвестиционных институтов. В КСА шесть таких институтов предоставляли долгосрочные кредиты и субсидии различным сферам экономики, включая мелкое предпринимательство и социальную сферу: Саудовский сельскохозяйственный банк, Саудовский фонд промышленного развития, Государственный инвестиционный фонд, “Риал Эстейт Девелопмент Бэнк” (в основном кредитовавший жилищное строительство) и Саудовский кредитный банк (осуществлявший нецелевое финансирование лиц с низкими доходами).

В-третьих, в стране существовали и существуют многочисленные льготы на газ, электроэнергию, сырье, поставляемое национальным предприятиям, льготы по налогообложению, что очень способствует преодолению трудностей становления целого ряда производств.

В-четвертых, в планы экономического развития КСА постоянно включались программы, нацеленные на повышение уровня профессионально-технической подготовки национальных кадров в плане развития на 1995-2000гг. в качестве важнейшей задачи постулировалось предоставление каждому гражданину возможности своим трудом обеспечить достойный уровень жизни, увеличение трудовых ресурсов, повышение профессиональной квалификации граждан и ускорение замены зарубежных рабочих на отечественных, поощрение активизации участия частного капитала в экономическом развитии, уменьшение зависимости королевства от экспорта сырой нефти, диверсификация экономики, повышение эффективности и производительности.

Вместе с тем, сдвиги в диверсификации производственной сферы экономики и в структуре занятости пока ощущаются слабо. Считается, что основные сложности в решении этой проблемы – психологического плана. Для успешной и полной реализации реформ необходимы серьезные сдвиги в менталитете населения, и изменение традиционного уклада хозяйства. В этой связи успех реформирования экономики Саудовской Аравии будет решающим образом зависеть от способности руководства страны вовлечь основную массу экономически активного населения в трудовую деятельность в промышленности, и это им необходимо будет осуществить достаточно быстро, пока у КСА все же сохраняется немалый запас хозяйственной прочности, базирующейся на ее роли как одного из ключевых в мире поставщиков минерального топлива. Обнадеживающим аспектом выступает то, что, по оценкам обозревателей, саудовский частный сектор определенными темпами наращивает масштабы деятельности в сфере производства.

Среди достаточно серьезных шагов на пути рыночных реформ, предпринятых саудовцами, в том числе в свете подготовки к вступлению в ВТО, можно выделить меры по изменению законодательно-правовой базы, нацеленные на запуск более широкого частного инвестирования за счет улучшенного инвестиционного климата. Например, в стадии реальной подготовки находится законодательство, касающееся правового режима функционирования саудовского рынка капитала. Как сообщают источники, в КСА оно должно будет предусматривать введение института независимых биржевых брокеров, что позволит активизировать деятельность этого рынка. До последнего времени саудовская фондовая биржа представляла собой крайне заорганизованное учреждение, где не существовало торгового зала, а сделки с ценными бумагами могли осуществляться только банками по поручению их клиентов. Биржа служила инструментом простого распределения акций нескольких десятков орга-

низаций практически по номинальным ценам без установления рыночного курса, что отражало боязнь свободного перелива капиталов и фондовых операций как слабо контролируемого рыночного сегмента. В 1999 г. был, наконец, отменен запрет на участие иностранных инвесторов в операциях с акциями саудовских акционерных компаний и на инвестирование в местные взаимные фонды.

В стадии подготовки находится и новое законодательство о компаниях, которое позволит саудовским закрытым семейственным коммерческим группам, столкнувшимся с трудностями управления по традиционной схеме и с возросшим числом коммерческих исков, порождаемых вступлением в бизнес более молодых членов семей, привести деятельность в соответствие с современными требованиями. Сообщается, что через Кабинет министров и меджлис проведен закон, отменяющий запрет на превышение долей иностранного участия в компаниях предела в 49% акционерного капитала. Кроме этого, саудовцы предпринимают шаги по совершенствованию налогового, трудового и страхового законодательства, законодательства об интеллектуальной собственности, торгового кодекса, норм, касающихся спонсорства, а также законодательства, регулирующего режим иностранных инвестиций в королевстве. Ставка налога на прибыль предприятий с зарубежным участием будет, по-видимому, снижена с 45 до 30%. Должны вступить в действие и новые положения, относящиеся к обеспечению услуг в области здравоохранения и направленные на то, чтобы перенести эту нагрузку на частный сектор, особенно в отношении медицинского обслуживания несаудовцев. Значительным шагом к большей открытости данной мусульманской страны для иностранцев стало и то, что впервые введены туристические визы.

Однако саудовские правящие круги в целом, по-видимому, не встали на позиции ускоренной всеобъемлющей приватизации и либерализации национального хозяйства. Как отмечают саудовские руководи-

тели, режим иностранных инвестиций не является установленным окончательно, он будет постоянно корректироваться и уточняться. По оценкам экспертов, существует список отраслей, где саудовское руководство считает нежелательным увеличивать иностранное участие. Кроме того, многие меры по либерализации носят половинчатый характер, с точки зрения ряда зарубежных экспертов. Например, изменения в налоговой системе не были проведены одновременно с решениями по режиму иностранных инвестиций. Саудовская сторона также вывела из повестки дня на переговорах с ВТО перечень вопросов, касающихся норм, регламентирующих учреждение и функционирование саудовских компаний, что продиктовано опасениями их неконкурентоспособности в сравнении с иностранными в случае, если будут устраниены защитные барьеры по акционерному капиталу, регистрации и т.п. В результате вступление Саудовской Аравии в ВТО вновь было отложено.

Процессы приватизации в экономике КСА происходят медленно. Среди сфер, рассматриваемых потенциально допустимыми для приватизации, можно выделить следующие. Во-первых, это – сектор телекоммуникаций и электроэнергетика. Во-вторых, все последние годы на повестке дня стоит вопрос о приватизации Саудовской национальной авиакомпании. На ряде принадлежащих государству объектов, таких как аэропорты, морские порты, терминалы, частный капитал все больше привлекается к управлению и эксплуатации на правах аренды и доверительного управления. В области нефтехимии приватизация должна коснуться корпорации САБИК, где, однако, на сегодня наибольший приоритет отдан совместным предприятиям с участием частного саудовского и иностранного (с определенными ограничениями) капитала, и такие СП уже существуют в ряде из 16 промышленных комплексов этой структуры. В других отраслях частному капиталу предоставляется возможность инвестировать в строительство новых объектов и управлять ими, параллельно с существованием и функционированием крупных системообразующих

государственных предприятий.

По мнению большинства зарубежных экспертов, в том числе экспертов МВФ, саудовское руководство в предстоящие годы будет придерживаться политики сохранения корпоративной схемы управления государством и экономикой, не стремясь к отказу от сильного государственного регулирования и управления основными экономическими процессами и протекционизма, а рыночные реформы в королевстве не будут осуществляться быстрыми темпами, как, например, в Египте. В Саудовской Аравии правящие круги проявляют традиционно присущие им консерватизм и политическую осторожность в отношении возможности радикальной перестройки хозяйственной системы страны с помощью приватизации. Хотя проведенное в 1996 г. Институтом имени короля Фахда исследование показало, что приватизация основных государственных активов может принести доход в 26 млрд. долл. в среднесрочной перспективе, занимающиеся реформами саудовские официальные лица не желают, чтобы продажа активов привела к потере контроля с их стороны за принятием экономических решений.

По-видимому, подобный подход оправдан с точки зрения условий Саудовской Аравии и опыта рыночных реформ в других странах. Раскрытие нефтегазового сектора для иностранных инвестиций на правах собственности в части добычи в КСА, где одни из наиболее легких в ОПЕК условий добычи, пока в основном не требуется, за исключением некоторых случаев, когда необходимо заинтересовать международные монополии в сотрудничестве для внедрения в королевстве дорогостоящих технологий добычи минерального сырья. Кроме того, доступ иностранных монополий в добывающую сферу, которая считается стратегически важной для экономики КСА, если такой доступ был бы широко осуществлен на базе соглашений типа “продакшн-шеринг” (т.е. с правами собственности на часть ресурсов нефти или газа), лишил бы королевство немалой части доходов казны и подорвал бы финансирование раз-

вития в соответствии с национальными нуждами.

С другой стороны, широкое всеобъемлющее раскрытие главных отраслей и производств саудовского хозяйства для частных и иностранных инвесторов и для приватизации, и одновременное полномасштабное упразднение льготных режимов для национальных предприятий может привести к банкротству находящихся в стадии становления производств и отраслей, сильному обострению проблем занятости, и таким образом подорвать социально-политическую стабильность на родине ваххабизма. При подобном развитии событий не лишними представляются опасения рассогласования позиций сил, выражающих воззрения исламских деятелей и движений, с позициями официальной власти (среди примеров подобных угроз – предупреждение саудовскому королю улемов и других саудовских политических деятелей в 1991 г., террористические акты против американцев в 1995 и 1996 гг.). Тогда страна могла бы втянуться в ситуацию длительной дестабилизации политической обстановки.

Принимая во внимание, что такие страны, как Королевство Саудовская Аравия, имеют узловое значение для нефтеснабжения всего мирового хозяйства, со стороны развитых государств мирового сообщества по отношению к этим странам должна проводиться гибкая политика сотрудничества, строящаяся на учете долгосрочных интересов, в том числе касающихся поддержания стабильных, взаимовыгодных хозяйственных связей развитых стран с аравийскими нефтедобывающими странами, на проведении линии на оказание помощи аравийским странам в плане большей интеграции в разносторонние экономические связи с развитыми государствами.

Позитивный вклад аравийских монархий в обстановку на Ближнем Востоке будет поддерживаться нахождением в определенной степени взаимовыгодного баланса между развитыми странами-потребителями

нефти и странами Аравии, при котором нефтяной фактор продолжит оказывать благоприятное воздействие на облик аравийских обществ и послужит препятствием для деструктивных процессов, позволяя в то же время осуществлять продуманное и эффективное в местных условиях внедрение в экономику рыночных принципов.

Контрольные вопросы:

1. Каковы темпы экономического роста в Саудовской Аравии в последние годы?
2. В каких отраслях хозяйства Саудовской Аравии роль государственных компаний весьма значительна?
3. Какова доля занятых в сельском хозяйстве Саудовской Аравии?
4. Какие страны являются главными партнерами по экспорту Саудовской Аравии?

Контрольные задания

1. Перечислите основные виды природных богатств Саудовской Аравии.
2. Опишите структуру трудовых ресурсов Саудовской Аравии.
3. Охарактеризуйте политику де-этатизации, проводимую правительством Саудовской Аравии.
4. Укажите основные направления сотрудничества Саудовской Аравии и России.
5. Составьте хронологическую таблицу «Экономика Саудовской Аравии во второй половине XX - начале XXI вв.» (в произвольной форме).

2.4. Экономика и внешнеэкономическая деятельность ОАЭ

Государство Объединенные Арабские Эмираты располагается на северо-востоке Аравийского полуострова, между 22° и 27° северной широты и 51° и 56° восточной долготы. На севере омываются водами Персидского залива, а северо-восточное побережье страны, протяжённостью ок. 90 км, омывается водами Оманского залива Индийского океана. В составе ОАЭ около 200 островов. ОАЭ граничат на юге с Саудовской Аравией, на западе граничат с Катаром, на востоке — с Оманом, небольшую часть морского побережья занимает анклав Омана.

Большая часть территории ОАЭ представляет собой плоскую каменистую пустыню с редкими оазисами. Более 2/3 территории занимают пустынные районы. Общая площадь государства составляет 83,6 тыс. кв. км.

Недра ОАЭ богаты нефтью, природным газом, каменным углем, железной рудой и редкоземельными металлами. Возможность разработки месторождений (помимо нефти и газа) изучается. Промышленное значение имеют также запасы асбеста, оцениваемые в 800-1000 тыс. тонн, гипса 500-600 млн. тонн. Главные природные богатства ОАЭ, имеющие мировое значение - нефть и газ. Доказанные запасы оцениваются в 12600 млн. т нефти и 5800 млрд. м³ газа — соответственно 9,4 и 4,0% мировых запасов.

Почвы: песчаники, известняки, в долинах встречаются горные красные и красно-бурые почвы.

Население

Численность населения Объединенных Арабских Эмиратов составляет около 2,4 млн. человек, четверть из которых - местные жители, обладающие исключительным правом на подданство. Кроме них в стране живут многочисленные рабочие и торговцы - выходцы из Ирана, Па-

кистана, Индии (почти 2/3 всего населения). Среднегодовой темп прироста коренного населения в 1960—1980-х гг. составлял примерно 3%, в 2001 г. — 3,4%, а всего населения был намного выше за счёт иммиграции — 20% в 1976—1996 гг.

Население (тыс.чел.)	1975	1980	1985	1990	1995
Мужчины	386	720	895	1115	1580
Женщины	172	322	484	729	797
Всего	558	1042	1379	1844	2377
Работающие	288	541	619	694	1290
Процент работающих	51,6	51,9	44,9	37,6	54,2

С 1975г. имеет место резкий рост численности населения и рабочей силы в основном благодаря их притоку из-за границы. Малая доля женщин объясняется тем, что многие иностранные рабочие приезжают в ОАЭ без семей.

Естественный прирост населения положительный (рождаемость - 18,3‰, смертность - 3,9‰), младенческая смертность достаточно низкая - 16,12 чел. на 1000 новорождённых. Средняя продолжительность жизни 74,52 года, в т.ч. мужчин — 72,06 и женщин — 77,1 (данные на 2002г.). Половозрастная структура населения – прогрессивная: 0—14 лет — 27,7% (мужчин 345,1 тыс. чел., женщин 331,5 тыс.); 15—64 года — 69,7% (мужчин 1069,4 тыс., женщин 635,3 тыс.); 65 лет и старше — 2,6% (мужчин 46,0 тыс., женщин 18,7 тыс.). Городское население составляет

около 86%, уровень грамотности - 79,2% населения в возрасте 15 лет и старше грамотно (78,9% мужчин и 79,8% женщин).

Численность и рост населения.

	2000
Численность (чел.)	2 369 153 (их них 1 546 472 не граждане ОАЭ)
Рост	1,61 %

Уровень урбанизации.

	1980	1998
Городское население	72 %	85 %

Рождаемость и смертность (промилле)

	2000
Рождаемость	18
Смертность	3,68

Средняя продолжительность жизни (в годах)

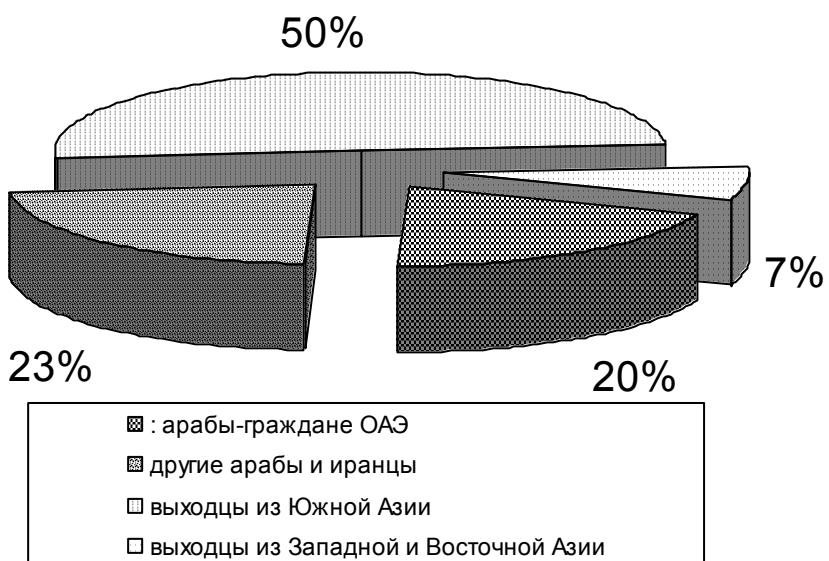
	2000
Всего	76,04
Среди мужчин	71,64
Среди женщин	76,61

Уровень миграции

	1999	2000
Мигрантов на 1000 чел.	2,03	1,82

Этнический состав весьма разнообразен, доля арабов-граждан ОАЭ невелика и не превышает 20 %. Мусульмане составляют 95 % верующих (из них 16 % мусульмане-шииты), христиане, индуисты и другие общины около 4 %.

Официальным языком является арабский. Распространены английский язык, а также языки хинди и урду.



Численность экономически активного населения по состоянию на 2000г. составляет 1,6 млн. чел., из них около 74% - иностранная рабочая сила. Около 78% занято в сфере услуг, 15% – в промышленности, 7% – в сельском хозяйстве. В целом, с конца 1990-х отмечается тенденция сокращения числа занятых в промышленности и сельском хозяйстве. Вместе с тем, исследования, постоянно проводимые ТПП эмирата Дубай, свидетельствуют о том, что промышленность не испытывает нехватки квалифицированной и неквалифицированной рабочей силы. Следует отметить, что в индустриальном секторе работает ничтожное количество местных жителей в связи с чем с 2002г. правительство предпринимает меры по «эмиратизации кадров». В рамках кадровых реформ предусматривается укомплектование подданными ОАЭ до 90% правительственные учреждений, 80% – экономических и финансовых организаций, 60% – органов правосудия. Безработица в 2001г. достигала 2,4%. Социальная

политика включает предоставление гражданам эмиратов различных привилегий и материальных льгот, минимально необходимого жизненного уровня, возможностей трудоустройства, субсидирование жилищного строительства, развитие человеческого фактора через финансирование образования и программ профессиональной подготовки, здравоохранения. Уровень жизни населения ОАЭ высокий. ВВП на душу населения с 1970-х гг. вырос почти в 20 раз и приблизился к уровню развитых стран.

Территория страны заселена неравномерно. Большая часть населения сосредоточена на побережье и в оазисах. Во внутренних пустынных районах имеется очень редкое кочевое, полукочевое и оседлое коренное арабское население, сохраняющее родоплеменное деление. Наиболее крупные племена среди кочевников и полукочевников – бени-китаб, среди оседлого населения – авамир, бени хаджир, бени мура, бенияз, давасир, кавасим, менасир, наим, нами, шамис. К крупнейшим городам ОАЭ можно отнести: Дубай (710 тыс. жителей), Абу-Даби (928 тыс. жителей), Шарджа (325 тыс. жителей), Аль-Айн (240 тыс. жителей), Аджман (120 тыс. жителей), Рас-эль-Хайма (80 тыс. жителей). Средняя плотность населения невелика – 38 чел./кв. км, но ее величины по отдельным эмиратах весьма различны, так, средняя плотность в Абу-Даби – 12,7 чел./кв. км, в Умм-эль-Кайвайне – 45,1 чел./кв. км, в Эль-Фуджейре – 58,7 чел./кв. км, в Рас-эль-Хайме – 84,9 чел./кв. км, в Шардже – 154 чел./кв. км, в Дубае – 172,8 чел./кв. км, в Аджмане – 456,9 чел./кв. км (на 1996).

Отличительной особенностью государства является благоприятное экономико-географическое положение, которое издавна привлекало к себе внимание. Годы независимости сменялись новыми завоеваниями, пока всё южное побережье залива не вошло в состав Арабского халифата, распространившего среди местных жителей в 7 в. н.э. ислам.

Уже в 18в. английская Ост-Индийская компания монополизировала сначала всю торговлю в заливе, а затем, используя военную мощь, в 1820 г.

вынудила правителей 7 арабских княжеств, находившихся на данной территории, подписать договор, положивший начало английскому господству на землях ОАЭ (с 1853 г. они назывались Оман Договорный).

В середине 20 века нарастание антибританских выступлений вынудило Великобританию отказаться от протектората, и в 1971 г. было образовано самостоятельное государство — ОАЭ в составе 6 эмиратов. Рождение ОАЭ происходило в сложных условиях. При объявлении независимости 2 декабря 1971 г. в федерацию отказался войти эмирят Рас-эль-Хайма, который всё-таки присоединился к новому государственному образованию позднее, в начале 1972 г. Кроме того, за два дня до провозглашения независимости ОАЭ войска иранского шаха оккупировали три стратегически важных острова в Ормузском проливе, два из которых принадлежали эмиряту Рас-эль-Хайма и один — Шардже (Абу-Муса, Большой и Малый Томб). Этот территориальный спор между Ираном и ОАЭ остаётся неурегулированным.

В настоящее время ОАЭ — федеративное государство в составе 7 эмиратов - абсолютных монархий (Абу-Даби, Дубай, Шарджа, Рас-эль-Хайма, Эль-Фуджайра, Умм-эль-Кайвайн, Аджман) с особыми полномочиями, делегированными федерации. Эмираты в свою очередь, подразделяются на муниципалитеты. Для принятия важных решений требуется одобрение их правителями не менее чем 5 эмиратов. Вооружённые силы, по Конституции, формируются федеральными властями. В 1994 г. были введены законы шариата для рассмотрения ряда преступлений (убийство, кража, употребление и продажа наркотиков).

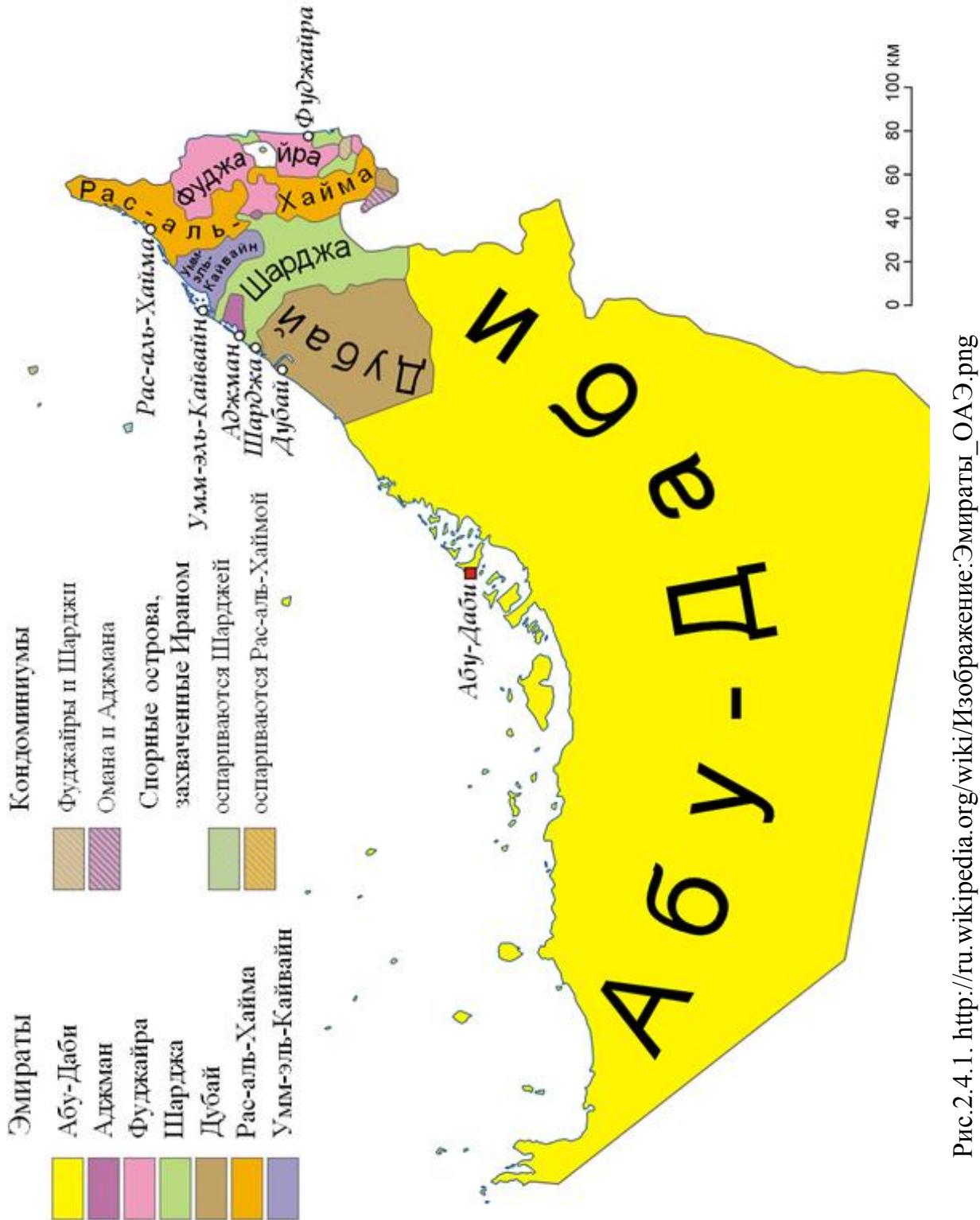


Рис.2.4.1. http://ru.wikipedia.org/wiki/Изображение:Эмираты_OAE.png

Отличительной особенностью Эмиратов является отсутствие политических партий. К ведущих организациям деловых кругов ОАЭ относится значительное число местных торговых палат (более 50) и других специализированных органов, оказывающих содействие в вопросах предпринимательской деятельности, например, Департамент экономического развития Абу-Даби, Промышленно-торговая палата Дубая, администрация Свободной экономической зоны Джебель-Али и пр.

До открытия нефтяных месторождений данная территория была известна своими жемчужными отмелями, рыболовством и строительством небольших судов, что и составляло основные виды занятий населения. Первые упоминания о добыче и обработке жемчуга в Эмиратах Абу-Даби относятся к XVIII веку. С тех пор и до начала Второй Мировой войны эмират был известен как "жемчужный берег". В предвоенные годы около 85% пятидесяти пятитысячного населения Абу-Даби было прямо или косвенно вовлечено в жемчужный бизнес, а реализация жемчуга обеспечивала 95% поступлений в бюджет. Население оазисов занималось скотоводством и разведением финиковых пальм, изготовлением серебряных украшений, кинжалов, ковров и покрывал из верблюжьей шерсти, глиняной посуды; многие совмещали добычу жемчуга и сезонные работы в сельском хозяйстве.

Мощный толчок к развитию экономики дало начало нефтедобычи, которая обеспечила одни из самых высоких в мире показатели валового продукта на душу населения. ВВП ОАЭ, рассчитанный по паритету покупательной способности валют, составил 167.3 млрд. долл.; ВВП на душу населения — 37300 долл. (2007г.). Прирост реального ВВП 7.4% (2007г.). Доля ОАЭ в мировой экономике незначительна, однако страна обеспечивает 3,5% мировой добычи нефти.

Основная отрасль промышленности — нефтегазовая, которая обеспечивает производство свыше 33% ВВП страны. Она контролируется государством через государственные нефтяные компании отдельных эми-

ратов. Начиная с 70-х гг. 20 века все запасы нефти и газа объявлены собственностью государства, а с начала 80-х - национализирована вся сбытовая сеть данной отрасли — бензоколонки, транспорт, хранилища, ранее принадлежавшая иностранным монополиям. Объем добычи нефти непрерывно растет: в 1977 г. он составил 96,8 млн. т, в 1997 г. - 121 млн. т, в 2006 г. - 127 млн. т. При нынешнем уровне нефтедобычи запасов нефти ОАЭ хватит более чем на 100 лет. Значительное внимание уделяется утилизации попутного и природного газа. Осуществление проектов индустриализации в сфере нефтегазовой промышленности ОАЭ происходило почти исключительно за счёт государственного сектора.

Ведущее положение в отрасли занимает образованная в 1971 году Национальная Нефтяная Компания Абу Даби (ADNOC). Особое внимание в последнее время уделяется разведке новых месторождений, разработке вновь найденных, а также нефтегазовому маркетингу. ADNOC владеет двумя нефтеперерабатывающими заводами, расположенными в городах Умм аль Нар и Рувейс, газоперерабатывающим заводом в городе Хабшан, заводом по производству хлора в Умм аль Нар сетью газораспределительных станций на газопроводах. Во всех секторах газовой и нефтяной индустрии, включая добывающую (бурение на суше и в море), техническое обеспечение работ в Заливе, транспортировку танкерами, распределение нефти и нефтепродуктов, производство удобрений задействованы предприятия группы компаний ADNOC.

Крупнейшей в северной части Персидского Залива нефтедобывающей компанией является Abu Dhabi Company for Onshore Oil Operations (ADCO). В сфере её деятельности входит поиск, бурение, добыча и экспортные операции в эмиратах Абу Даби и на мелководье.

Abu Dhabi Marine Operating Company (ADMA-OPCO), представляет собой вторую по величине компанию и занимается разведкой, разработкой и добычей нефти и газа на шельфе эмирата Абу Даби и на месторождениях Умм Шайф и Закум. Весь объем добываемых нефти и газа

транспортируется на остров Дас, где оборудован современный терминал, и находится газо- и нефтехранилище компании для дальнейшей переработки, складирования и экспорта.

Значительную роль играет и компания Zakum Development Company (ZADCO), основанная в 1977 году. Сфера интересов - разработка месторождения Верхний Закум, месторождений в Умм аль-Дальх и Сатах. Добыча осуществляется совместно с ADNOC и Japan Oil Development Company (JODCO).

В Шардже добычу нефти и газа выполняет BP Amoco Sharjah Oil Company . Дневная производительность - 40000 - 45000 баррелей нефти и 700 кубических футов газа. Основные месторождения - Саджа, Мовей-еид, Кафаиф и шельф Мубарак.

С середины 1970-х годов правительство решило перевести часть добываемой нефти на переработку внутри страны. Был намечен курс на экспорт нефтепродуктов, а не сырой нефти, что существенно выгодней. Начал осуществляться план повышения мощностей по переработке нефти до 2,6 млн. барр. в день в 2000г. (по сравнению с 15 тыс. барр. в день в 1976 г.). В последние 5 лет осуществлялась программа массированных многомиллиардных инвестиций в газовую промышленность, производство сжиженных газов. Добыча газа в 1997—2000 гг. составляла 39 млрд. м3 в год. Национальная нефтяная компания «Абу-Даби», на которую приходится более 90% газовых запасов, только в 2003—2006 гг. инвестировала более 6 млрд. долл., 2/3 из них — в разработку газа. В 1997г. произведено около 3 млн. т топлива для реактивных двигателей, 1,5 млн. т бензина, около 2 млн. т масел, 1,1 млн. т нафты, 3,8 млн. т дизельного топлива. Интенсивно развиваются связанные с нефтегазовой промышленностью производства нефтехимии. Введены в строй комплексы по производству хлорина, каустической соды, гранулированной серы, аммиака, карбамида и другой продукции, большая часть которой экспортируется.



Рис.2.4.2. Источник: <http://www.ice-pnt.ru>

Важной составной частью нефтегазового комплекса является производство сжиженного газа. До скачкообразного роста цен на нефть в 1973 году попутные газы, получаемые при добыче нефти просто сжигались, но после - интерес к газу резко вырос. В 1974 году ОАЭ добывалось около 500 млн. куб.футов газа, 1,5% из которых использовалось нефтяными компаниями, 1,5% расходовалось в Абу-Даби на производст-

во электроэнергии и опреснение морской воды, а 93% попросту сжигались. К 1980г. более половины добываемого газа экспортировалось или использовалось на месте, а уже в 1983 году показатель рационального расходования попутного нефтяного газа в эмиратах Абу-Даби достиг 92%.

На территории ОАЭ находятся 4% от мировых запасов газа (6 трлн.куб.м): 92% - в эмиратах Абу-Даби, 5% - в Шардже и 2% - в Дубай. В настоящее время около 55% добываемого газа находит применение в стране, а остальной - экспортируется в сжиженном виде. Компания ADNOC осуществляет ряд газовых проектов совместно с Abu-Dhabi Gas Liquefaction Co (ADGAS) и Abu-Dhabi Gas Industries (GASCO). ADGAS с 1973 года реализует проект по сжижению газа. В 1977 году начал работу завод на острове Дас, ежегодно производящий 2,3 млн.тонн сжиженного природного газа и 1,4 млн.тонн - сжиженного попутного нефтяного газа. GASCO - одна из крупнейших в мире газоперерабатывающих компаний. Образована в 1981 году и с тех пор занимается переработкой природного и попутного нефтяного газа. С месторождений в Руваис и Абу-Даби поставляет газ для электростанций и для нужд нефтехимической промышленности. Однако большая часть газа всё же экспортируется.

Еще одна компания - Dubai Gas Company (DUGAS) создана в 1980 году в СЭЗ Джебель Али. Занимается переработкой попутного нефтяного газа, бутана и пропана в основном для экспорта, сбором газового конденсата; метан и этан предназначены для выработки электроэнергии и опреснения воды, выплавки алюминия.

Компания SHALCO образована в 1986 году в Шардже для добычи, сжижения и экспорта газа. Часть газа используется для выработки электроэнергии и опреснения воды в городе. Кроме того, ежедневно около 95 млн.куб.футов газа направляется в г.Дубай, в DUGAS.

Важное место в планах развития нефтяной отрасли ОАЭ занимает проект *Dolphin Project*, предусматривающий дальнейшее углубление

связей с газовой инфраструктурой Катара и Омана, а в недалёком будущем - Пакистана. Заявление об основных пунктах проекта был подписан в марте 1999 года между Qatar General Petroleum Corporation и UAE Offsets Group (UOG). Цель данного проекта - экспорт газа из месторождения North Dome в Катаре. На первом этапе проложенный по дну моря газопровод будет перекачивать 1200 млн. куб.футов природного газа. В дальнейшем планируется довести этот показатель до 3000 млн.куб.футов. Проект Dolphin - первая программа подобного размаха: в стоимостном выражении это - 10% мировых поставок газа.

Газопровод Абу-Даби - Дубай находится в стадии завершения строительства. После ввода в строй Дубай будет получать 800 миллионов кубических футов газа с месторождения Аль Бахуш (Абу-Даби) - через опреснительную станцию и электростанцию в Джебель Али. Со временем эта ветка будет подключена к проекту Dolphin.

Среди других отраслей промышленности широкое развитие получила энергетика (57,06 млрд. кВт в 2005г.). Основной тип используемых электростанций – тепловые. Установленные мощности по производству электроэнергии в ОАЭ составляют 6 тыс. МВт. Ведется строительство ряда новых ТЭС, что позволит довести мощности до 8 тыс. МВт. Поскольку более двух третей потребляемой пресной воды в стране обеспечивается за счет опреснения морской воды (в сутки опреснению подвергается более 900 тыс. м³), а производство это является весьма энергоемким - мощности по опреснению (475 млн. куб.м. в год) обычно совмещены с ТЭС.

Намечено строительство ТЭС «Тавиля А-2» на 710 МВт. и 50 млн. галлонов опресненной воды в день. Вторая крупная электростанция мощностью 500 мВт. будет строиться в Рувейсе немецко-швейцарской компанией АББ. Имеются планы строительства ТЭС Зибая мощностью 1000 мВт в западном регионе страны.

Основными поставщиками электроэнергии на внутренний рынок являются эмираты Абу-Даби, Дубай и Шарджа. Планы правительства Шарджи - инвестирование в энергетическую отрасль на 316 млн. долл., будет осуществлена установка двух новых турбин мощностью по 60 мВт, строительство линий электропередач и подстанций. Эмирят Дубай в 2000-02гг. провели переоснащение существующей ТЭС в Джебель-Али была увеличена ее мощность на 400 мВт., а также построено нескольких подстанций.

Западные компании, которых устраивает принцип частичного (40 %) владения строящимися тепловыми электростанциями и опреснителями наряду с правительством Абу-Даби (60 %), положительно восприняли разворот в политике правительства Абу-Даби в сторону приватизации сферы электроэнергетики и опреснения воды, поскольку им обеспечен легкий доступ к кредитным ресурсам западных банков, а также гарантирована покупка производимой электроэнергии и воды государством. Впервые в эмиратах Абу-Даби в рамках программы приватизации ТЭС «Тавиля А-2» будет на 40% принадлежать иностранной компании – CMS (США). Стоимость строительства, составляющая порядка 650 млн. долл., на две трети будет финансироваться за счет заемных средств, а на треть – за счет владельцев - правительства Абу-Даби и компании CMS.

В стране получили развитие некоторые отрасли цветной металлургии. Так, вторым после нефти экспортным продуктом ОАЭ является алюминий. Его развитие обусловлено чрезвычайно высокой энергоемкостью производственных процессов, а наличие дешевой электроэнергии сделало выгодным развитие данной отрасли. Алюминиевая промышленность полностью работает на привозном сырье. Весьма известна торговая марка DUBAL (Дубайская Алюминиевая Компания), начавшая свою деятельность в 1979 году. Тогда для выплавки широко использовался попутный нефтяной газ. Вскоре его полностью вытеснило электричество

во. DUBAL является полигоном для испытания и внедрения наиболее передовых методов выплавки алюминия, подготовки местных высококвалифицированных специалистов. Сырьё для комбината импортируется через порт Джебель Али. Он же используется для экспорта алюминиевых слитков. Содержание чистого металла в них - 99,86%. В 1990 году компания выплавляла 170 тыс.тонн, в 1994 - 245 тыс.тонн, а в 2001 году, после расширения и реконструкции, с показателем 1,5 миллиона тонн стала одним из крупнейших мировых производителей алюминия. Почти весь выплавляемый металл экспортируется в Японию.

Еще одной хозяйственной отраслью, получившей развитие в связи с бумом нефтедобычи, является промышленность строительных материалов. Постоянный рост числа компаний, занятых в этой области начинается с 1960 года. Вначале это были малые предприятия, зачастую полукустарного типа, но уже в 1973 году был построен первый крупный асбестоцементный завод по производству труб в городе Дубай, а несколько позднее - в городе Умм аль-Кувейн. Заводы ОАЭ в настоящее время производят более 8 млн. тонн цемента. Сыревая база – местная (за исключением гипса).

Отрасль развивается с привлечением иностранного капитала. Основные импортёры - страны Залива. Правительство ОАЭ отказалось от строительства крупных предприятий, подобных заводу в Умм аль-Кувейне, из экологических соображений. Поэтому тиерриториальная организация отрасли характеризуется рассредоточением по территории страны предприятий малых мощностей. Они удовлетворяют не только потребности местного рынка, но и поставляют продукцию на экспорт.

В стране работают 5 из 9 построенных ранее заводов по производству строительной арматуры, производя ежегодно 100 тысяч тонн высококачественного стального прута из металломолома. Это - лишь 10% от по-

требности местного рынка. Однако после введения в строй завода в Абу Даби импорт арматуры значительно сократится.

Получила развитие лакокрасочная промышленность, работающая большей частью на привозном сырье. Первая фабрика по производству красок была открыта в 1975 году. В 1996 таких фабрик было уже 21, и они ежегодно производили около 100 тыс.тонн различных красок, 25% из которых экспортировалось.

Второй по значимости отраслью хозяйства после алюминиевой (вне нефтяной сферы), обеспечивающей до 15% экспортных поступлений является текстильная промышленность. Толчок к развитию этой отрасли дало квотирование на экспорт готовой одежды и тканей в США и Европу, введенное в середине 80-х годов. Банки охотно кредитуют её развитие, поэтому большинство фабрик оснащено первоклассным оборудованием. Передовыми во всех отношениях являются швейные предприятия в свободной экономической зоне Джебель Али. К началу 90-х годов, сразу после отмены квоты, стремительное развитие отрасли сменилось некоторым застоем. Наиболее крупные предприятия находятся в городах Шарджа и Аджман, СЭЗ Джебель Али. В стране действует четыре крупных предприятия, чей уставной капитал превышает 10 млн. дирхамов, и множество мелких и средних фабрик, с капиталом в 500 тысяч и менее. Средняя численность работающих на предприятии - 140 человек, из которых 80% - женщины в возрасте от 17 до 25 лет, в основном – иностранки. Основная часть продукции экспортируется в США и Западную Европу.

В стране получила развитие целлюлозно-бумажная и полиграфическая промышленность. Более половины издательских домов и типографий ОАЭ работают в городе Дубай, удовлетворяя потребности местного рынка в печатной продукции и рекламе. Производством бумаги и изделий из неё в 1999 году занимались 60 фабрик. Некоторые из них полу-

чают бумагу, перерабатывая макулатуру. В СЭЗ Джебель Али из древесной массы вырабатывают тонкую папиросную, обёрточную, туалетную бумагу, гигиенические салфетки и полотенца.

Сельское хозяйство представлено в основном производством фи ников, овощей и фруктов, птицеводством и производством яиц, скотоводством, рыболовством (около 100 тыс. т. рыбы в год), добычей жемчу га. Потребление рыбы в ОАЭ — одно из самых высоких в мире — 140 кг на душу населения. В ОАЭ пригодны для обработки всего 0,48% земель. Неблагоприятные условия сельскохозяйственного производства компенсируются помощью государства.

Транспортная сфера ОАЭ характеризуется преобладанием морского и автомобильного транспорта и отсутствием железных дорог. Протяжённость автомобильных дорог с покрытием составляет около 5тыс.км. Развит трубопроводный транспорт: 830 км нефтепроводов и 870 км трубопроводов для перекачки газа, в т.ч. сжиженного. Морской транспорт ОАЭ имеет в своём составе 341 судно. В их числе 56 судов общей вместимостью св. 1 тыс. т, включая 13 сухогрузов, 3 танкера для перевозки химических веществ, 7 контейнеровозов, 1 танкер для перевозки сжиженного газа, 25 нефтеналивных, 1 судно для перевозки птицы, общая грузоподъёмность этих судов 1,25 млн. т (2002г.). В ОАЭ насчитывается 15 морских портов, через которые проходит грузопоток порядка 88 млн.т в год, включая экспортную нефть. Крупнейший порт страны — г.Рашид в Дубае, через который проходит 70% импорта и реэкспорта. Второй порт находится в зоне Джебель-Али в Дубае имеет самую большую в мире искусственную глубоководную гавань, 67 причалов и 15 км портовых набережных. Суммарный грузооборот обоих портов составляет более 25,3 млн. т. Крупными портами являются также - г.Мина Заед в Абу-Даби, г.Халид в Шардже, г.Сакр в Рас-эль-Хайме и др. В ОАЭ 6 крупных современных аэропортов международного значения. По объёму перевозок в первую очередь выделяются аэропорты Дубая, Джебель-

Али, в Шардже (обрабатывает 65% всего воздушно морского грузопотока ОАЭ, более 2180 т груза в месяц). Весьма крупными являются аэропорты Фуджайры и Рас-эль-Хаймы.

Одной из перспективных сфер хозяйства эмирата является сфера услуг. Имеется множество магазинов и торговых центров, среди них — популярные среди туристов район Дейры и рынок золотых украшений Голд Соук в Дубае, известные торговые центры в Шардже. Наиболее широкое развитие инфраструктура туризма получила в Абу-Даби и Дубае.

В целях интенсификации экономического развития ОАЭ в 1985г. была образована свободная экономическая зона в Джебель Али. Ее успешное функционирование стимулировало правительство ОАЭ к созданию новых свободных экономических зон. Причиной успешной работы СЭЗ Джебель Али является, по всей видимости, приближенность к крупнейшему в мире рукотворному порту с 70 причалами. СЭЗ характеризуется высокоразвитой инфраструктурой, современной системой управления и хорошо функционирующей системой охраны труда и здравоохранения. На территории Арабских Эмиратов функционирует девять СЭЗ, намного больше, чем в любой другой арабской стране. руководство Джебель Али оказывает консультационные услуги и осуществляет обмен опытом со многими СЭЗ из других арабских государств. Конечно, еще одним значимым преимуществом в условиях жаркого климата является близость к источнику охлаждённой воды. В частности, есть планы прокладки канала к промышленной зоне Джубайл в Саудовской Аравии, что позволит реализовать некоторые проекты вдали от береговой линии.

СЭЗ Джебель Али - старейшая и крупнейшая в стране. На ее территории работают более 2000 компаний, четверть из них - мелкие и средние промышленные предприятия. Согласно статистическим данным, процентное отношение промышленных проектов к общему числу реали-

зуемых в СЭЗ по эмирятам составляет: в Шардже - 17,7%, Фуджейре - 39,8%, Аджмане - 41,3%, Умм аль Кувейне -100%.

Местона- хождение СЭЗ	Дата обра- зования	Площадь (гаектары)	Количест- во компа- ний	Специализация
Джебель Али	1985	10000	2300	Торговые опера- ции (74%), Про- мышленность (22%), Услуги (4%)
Фуджейра	1985	140	80	Торговые опера- ции, Промыш- ленность
Аджман	1988	100	375	Торговые опера- ции, Промыш- ленность
Умм аль Кувейн	1988	110	40	Торговые опера- ции, Промыш- ленность
Шарджа, аэропорт	1995	1000	318	Торговые опера- ции (67%), Про- мышленность (10%), Услуги (23%)
Шарджа, Хамрия	1995	1000	8	Моющие средст- ва
Дубай, аэ- ропорт	1996	120	35	Высокотехноло- гичное оборудо- вание

Рас Аль Хайма	1996	150	0	Моющие средства
Абу-Даби, Садия	1996	3500	0	Товары народного потребления

Источник: <http://www.emirat.ru/economic/free-zones.shtml>

Основная задача внутренней политики ОАЭ - создание экономики, отвечающей современным требованиям с помощью инвестирования доходов от экспорта нефти, газа и нефтепродуктов, и работающей на улучшение условий жизни коренного населения. В последние годы больше внимания уделяется внедрению рыночных принципов в экономику. Особое значение отводится развитию в ОАЭ международного туризма и повышению роли страны в качестве коммерческого центра международного значения.

Внешняя политика ОАЭ основывается на принципах сбалансированного подхода к отношениям с разными государствами, с определённым приоритетом в отношениях с Великобританией. Важное место отводится вопросам общеарабского единства и сотрудничества в рамках ССАГПЗ. ОАЭ имеет открытую экономику с высоким доходом на душу населения и значительным годовым сальдо торгового баланса.

Современная экономическая политика ОАЭ характеризуется сочетанием государственного регулирования основных пропорций экономического развития, присутствия государственных и негосударственных организаций в ряде отраслей хозяйства. В планах руководства ОАЭ - дальнейшая диверсификация экономики, которая сегодня в основном ориентирована на нефть. В результате крупных капиталложений в последние годы в структуре ВВП растет доля торговли и туризма – 12%, строительства – 10%, обрабатывающей промышленности – 8,3%, транспорта – 7,2%, электроэнергетики и водоснабжения – 3%, сельского хозяйства и

рыболовства – 2%. Анализ экономических данных показывает, что доля в ВНП отраслей, несвязанных с нефтяным сектором, выросла с 36,73% в 1980 году до 77,64% в 1998 году, тогда как доля производственного сектора выросла с 3,76% в 1980 году до 12,4% в 1998г.

Несмотря на успешные усилия по диверсификации экономики, почти 40% ВВП по-прежнему основано на добыче нефти и газа. С момента открытия более 30 лет назад месторождений нефти хозяйственная система ОАЭ сильно изменилась, превратившись из бедных малых пустынных княжеств третьего мира в современное государство с высоким уровнем жизни. Правительство ОАЭ с большим участием частного сектора увеличило расходы на создание рабочих мест и инфраструктуры, расширило и открыло много новых коммунальных услуг. В апреле 2004 г. ОАЭ подписали рамочное соглашение с США по торговле и инвестициям. Наличие свободных экономических зон создает выгодные условия для привлечения капиталов иностранных инвесторов. Высокие нефтяные доходы, сильная ликвидность, нехватка жилья и дешёвые кредиты в 2005-2007 гг. привели к резкому росту цен на активы (акции и недвижимость) и потребительской инфляции. С ростом цен растут операционные издержки для бизнеса в ОАЭ, что отрицательно сказывается на благосостоянии государственных служащих и других лиц с фиксированными доходами. Зависимость от нефти и большое количество рабочих-экспатриантов ставят перед ОАЭ значительные долгосрочные задачи. Стратегический план развития ОАЭ на ближайшие несколько лет сосредоточен на диверсификации экономики и создании более широких возможностей для граждан посредством улучшения образования и расширения рабочих мест в частном секторе.

Особенность бюджетной системы страны — наличие собственного бюджета у каждого эмирата, наряду с федеральным. Доходы бюджета ОАЭ составляют 20 млрд. долл. США, расходы - 22 млрд. (2000г.). Большая часть доходов образуется за счёт доходов от экспорта нефти.

Наиболее крупными статьями финансирования были оборона и безопасность, образование, здравоохранение, государственные услуги. В 1970—1980-е гг. в ОАЭ не было налогов, кроме религиозного и корпоративных на нефтедобывающие компании и банки с иностранным капиталом. Введение некоторых косвенных налогов началось только в конце 1990-х гг. ОАЭ имеют хорошо развитую банковскую индустрию. Кредитно-денежная система характеризуется обеспечением национальной валюты с помощью инвалютных резервов, формируемых за счёт доходов от экспорта. Контроль за эмиссией денег и денежным обращением осуществляется Валютное управление ОАЭ (центральный банк). Валютный режим весьма либеральный. Валютное управление регулирует предельные размеры банковского кредитования и его обеспечение. Банковская система включает 19 национальных банков, в ряде которых присутствует государственный капитал, и 28 иностранных, несколько национальных страховых компаний. Для финансирования частных проектов в промышленности учреждён Национальный банк инвестиций и развития.

Доходы от зарубежных вложений ОАЭ оцениваются на уровне до 60% ВВП страны. Торговый баланс — активный. В 2000г. стоимость экспорта составила 47,6 млрд. долл.

В структуре экспорта преобладают: нефть (45%), природный газ, рыба, финики. Основные партнёры по экспорту: Япония (30%), Индия (7%), Сингапур (6%), Южная Корея (4%), Оман, Иран (1999). Импорт — 28,6 млрд. долл. (2000). Импортируются промышленные и потребительские товары. Основные партнёры: Япония (9%), Великобритания (8%), Италия (6%), Германия, Южная Корея.

Развитию сферы внешней торговли в немалой степени способствовало создание многочисленных свободных зон, что превратило Объединенные Арабские Эмираты в третий по величине центр реэкспорта в мире. Эта статья формирует практически треть поступлений в экономику го-

сударства и обеспечивает прочные связи с Индией, Ираном и еще 35 странами.

Рост населения в Эмиратах привел к повышению спроса и необходимости наращивания импорта, которому способствовали и низкие затраты для размещения капиталов, вызванные жесткой конкуренцией между азиатскими странами. Поэтому с ними ОАЭ торгует больше, нежели с Европой и США.

Доклад Индустримального Банка Эмираторов 1999 года сообщает, что ОАЭ стали крупнейшим мировым средоточием реэкспорта наряду с Гонконгом и Сингапуром. Большая его часть осуществляется в свободных зонах города Дубай и базируется на целом ряде преимуществ: больших объемах закупок, низких налогах, превосходной инфраструктуре и исторически высокой концентрации торговцев в ОАЭ. Основными партнераами в этой части торговли считаются Иран и Индия. Бурное развитие реэкспорта в середине 90-х сменилось некоторым спадом в третьей четверти декады, будучи обусловленным экономическим спадом в странах назначения, однако начало нового века принесло новый подъем благодаря выходу на растущие рынки Северной Африки.

Главным источником экспорта ОАЭ является Дубай, именно в этом городе сосредоточена основная деловая активность иностранных инвесторов, а также огромное множество СЭЗ. В 1998 главной статьей импорта Дубай стал ввоз аудио- и видеооборудования, продукции машиностроения, товаров текстильной промышленности, двигателей, самолетов и кораблей и наконец основных металлов. Основные же категории экспорта: основные металлы и побочная продукция, ткани, большая же его часть приходится на реэкспорт текстиля, машиностроения, овощей. Основные торговые потоки были направлены в Восточную и Юго-Восточную Азию, Западную Европу, Южную и Западную Азию.

Немаловажной составляющей торговли Эмиратов является экспорт золота. Рекордной отметки он достиг в 1997 и составил 660 тонн, но уже в первые месяцы следующего года наблюдался заметный спад, вызванный, по мнению Департамента Портов и Таможни Дубай, падением курса индийской рупии по отношению к доллару, что имело результатом понижение спроса на ввозимый из ОАЭ сплав. Второй причиной наверняка стало разрешение индийским правительством местным банкам напрямую закупать золото из Швейцарии, Великобритании, ЮАР, Южной Кореи и России. Дубай всячески стимулировал спрос на драгоценные изделия, устраивая всевозможные выставки и фестивали в своих свободных зонах.

Главным потребителем нефти и природного газа, экспортируемого ОАЭ за рубеж является Япония. Возрастание потребности японской экономики в сырой нефти к концу 2005 повысила общий объем торговли с Эмиратами на 31,65%. Согласно Японской Организации Внешних Отношений, экспорт Японии в ОАЭ вырос в 2005 на 5,7%, достигнув отметки 4,86 миллиарда долларов США, в то время, как импорт увеличился на 38,2% до 25,3 миллиарда долларов. Такой крутой поворот в торговых отношениях государств следует отнести на счет увеличения цен на сырую нефть, что имело результатом повышенный спрос в Японии на автомобильную продукцию, металлов и резины. Помимо этого, все больше японских корпораций готовы воспользоваться услугами арабских свободных зон и инвестировать средства в экономику ОАЭ. Экспорт автомобилей в ОАЭ повысился в 2003-2004 на 12,9%, в то же время значительно увеличился экспорт металлов. Другими важными статьями экспорта можно назвать электроприборы, видеокамеры и строительные конструкции.

Что касается импорта, то 99% импорта Японии из Объединенных Арабских Эмиратов – это нефть, рост спроса на которую и породил повышение экспорта ОАЭ. В противоположность этому несколько упал

экспорт в Японию газовых гидрокарбонатов – пропана и бутана – в целом снижение составило 5%. В ненефтяном секторе Япония – третий по величине потребитель эмиратских товаров.

Китай, обширно экспортирующий текстиль, одежду, золотую, серебряную, железную, оловянную и медную продукцию, закупает в Эмиратах алюминий, бензин, удобрения и полиэтилен. Общий объем этой торговли возрастает почти на 2 миллиарда долларов каждый год. В последнее время стали традицией проводимые с участием министерства экономики Китая встречи с эмиратской стороной и форумы для обсуждения перспектив развития обмена в областях высоких технологий, телекоммуникаций, фармацевтики, социальной инженерии, логистики и т.п.

Иран, один из ближайших соседей ОАЭ и важнейший потребитель эмиратского реэкспорта продолжает расширять свое сотрудничество с партнером, а в мае 2006 года министр экономики Ирана заявил, что «с открытием иранского торгового центра в Дубаи коммерческие узы двух стран серьезно усилились». Открытие этой зоны будет способствовать росту информированности иранских торговых агентов, а это будет означать большую прозрачность сделок.

Значительны объемы торговли с Индией, оборот с которой в 2005 подпрыгнул на две трети до 12 миллиардов долларов США при сохранении высокого профицита в пользу Индии. К концу финансового 2004/2005 года экспорт ОАЭ в Индию возрос на 127%, заняв отметку в 4,7 миллиарда долларов, импорт же увеличился на 45%, т.е. до 7,2 миллиардов. В 2003 году наибольшая часть ненефтяной торговли осуществлялась через Дубаи. В первую очередь рост экспорта затронул статьи животноводства и драгоценных металлов и камней.

ОАЭ является вторым по величине партнером Индии, потому сavidным постоянством страны проводят торговые выставки, последняя из которых состоялась в конце 2005 в Мумбаи при содействии руководства

СЭЗ Джебель-Али и правительства Дубаи. Техническим организатором выступила группа Falkanaz, заинтересованная в продаже спортивной асессуаров, фурнитуры и медикаментов. Это событие привлекло массу индийских предпринимателей, ищущих выхода на ближневосточный рынок. Проведение данного мероприятия вкупе с неизменно растущими потребностями развивающейся индийской экономики способствовали дальнейшему росту торговли двух стран-союзников.

Особое место в торговых отношениях ОАЭ занимает Великобритания. Объем торговли между странами в последние годы неуклонно растет, а в 2004 году даже достиг исторического максимума в 2,7 миллиарда фунтов, что на 30% выше показателя 2003 года. При этом размеры экспорта Соединенного Королевства в ОАЭ увеличивались гораздо быстрее импорта, что привело к профициту торгового баланса на 60% выше прежнего, то есть 1,6 миллиарда фунтов, а доля импорта снизилась с 33-34% до всего 29%. А ведь всего за год до этого импорт из ОАЭ рос опережавшими темпами, а профицит не достигал и миллиарда фунтов. Состав экспорта ОАЭ в Великобританию подразделяется на следующие основные составляющие: нефть, электрические товары и продукция машиностроения, животные и драгоценные и полудрагоценные камни. С другой стороны, Эмираты активно импортировали электронные приборы и оборудование, продукцию тяжелого машиностроения, доля же драгоценных металлов и камней упала до 7%.

Начало 2000-х годов принесло новый поворот в торговых отношениях ОАЭ с остальным миром. Практически по всем направлениям наблюдается небывалый подъем деловой активности и, как следствие, рост объемов экспорта и импорта страны. Это обстоятельство является прямым следствием расширения свободных экономических зон в Эмиратах, которые привлекли тысячи иностранных компаний, ищущих рынки для эффективного инвестирования средств. Так Малайзия стала главным партнером ОАЭ в Южной Азии с торговым оборотом более полутора

миллиардов долларов и объемом текущих проектов в Дубаи почти в 30 миллиардов. ОАЭ даже превратились в крупнейшего экспортёра в по-словоенный Ирак, опережая Иорданию, Иран, Францию, Китай и Россию, где произошло повышение спроса на реэкспортируемый текстиль, автомобили и прочие машины.

Характерным отличием современного внешнеторгового развития ОАЭ является понижение удельного веса сырой нефти в общем объеме экспорта и освобождение из-под гнета зависимости от цен на это топливо. Растут размеры реэкспорта автомобилей через свободные зоны и города Дубаи, увеличивается обмен с Китаем и Индией высокими технологиями и электрическими и электронными приборами, повышается вывоз продукции строительного и текстильного комплексов экономики. Подтверждением серьезности намерений эмирских властей служат переговоры ОАЭ с американской стороной о заключении договора о свободной торговле и инвестициям, а также участие в создании планирующейся МЕФТА.

Имевшая до недавнего времени исключительно сырьевую направленность, международная торговля ОАЭ значительно преобразилась за два последних десятилетия. Всё большую роль в ней играет реэкспорт, по объёмам которого страна занимает лидирующие позиции, наряду с Гонконгом и Сингапуром. По всей видимости, именно это направление развитие будет поддерживаться правительством страны и создаст необходимые перспективы для дальнейшего экономического развития.

Контрольные вопросы:

1. В чем суть политики социально-экономического развития ОАЭ?
2. К какому типу возрастной структуры относится современная возрастная структура ОАЭ?

3. Какова доля сельского хозяйства в экономике страны?
4. Каковы основные направления сотрудничества ОАЭ с Россией?

Контрольные задания

1. Основными партнерами ОАЭ по экспорту являются
2. Опишите тенденции изменения доли сферы услуг в структуре ВВП ОАЭ.
3. Перечислите трех самых крупных партнеров ОАЭ по импорту продукции.
4. Опишите структуру трудовых ресурсов ОАЭ.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Регион Ближнего и Среднего Востока представляет собой обширную территорию, расположенную на стыке Азии, Африки и Европы. Регион имеет важное геополитическое положение. Здесь пересекаются морские и воздушные коммуникации между Востоком и Западом, Севером и Югом. Стратегически важные проливы - Ормузский, Босфор, Дарданеллы - имеют большое значение для мировой хозяйственной системы.

Страны изучаемого региона этнически слабо диверсифицированы, большинство населения составляют арабы-мусульмане. Политическая ситуация в регионе нестабильна. В течение долгого времени сохраняется угроза возникновения вооруженных конфликтов.

К исламским странам Ближнего и Среднего Востока относятся Египет, находящиеся к востоку от него арабские страны - Афганистан, Бахрейн, Иран, Ирак, Иордания, Йемен, Катар, Кувейт, Ливан, ОАЭ, Оман, Саудовская Аравия, Сирия, а также Турция и Иран.

Все государства изучаемого региона, согласно сложившейся типологии, относятся к странам «третьего мира». По уровню социально-экономического развития исламские страны Ближнего и Среднего Востока характеризуются тремя общими чертами: общностью исторических факторов, многоукладностью социально-экономического строя и сходностью демографических процессов и проблем.

В составе исламских стран региона выделяются два подтипа - страны верхнего и страны нижнего эшелона.

Первый подтип включает прогрессирующие в экономическом и социальном отношениях страны, обладающие рядом черт экономически развитых стран и в большей степени интегрированные в мировое хозяйство. К нему относятся Турция, Египет, Саудовская Аравия.

Страны с выраженными чертами экономической слаборазвитости,

более замедленным типом развития, характеризующиеся обширными экономическими, социальными и политическими проблемами и конфликтами относятся ко второму подтипу. Среди стран региона к данному подтипу относятся Афганистан, Иордания, Йемен, Ливан и Сирия.

Оценивая экономический потенциал стран Ближнего и Среднего Востока необходимо отметить специфические почвенно-климатические условия, в целом благоприятные для развития сельского хозяйства.

Характерной чертой региона является ограниченность и крайняя неравномерность межстранового распределения водных ресурсов (на Турцию и Египет приходится около 77% ресурсов, в то время как на 10 стран Аравийского полуострова и Средиземноморского побережья — лишь 10%). 55% его населения страдает от частичной либо хронической нехватки воды.

Недра стран богаты полезными ископаемыми (фосфаты, железная руда, цинк, бокситы, хром и др.). Главным богатством региона, безусловно, является нефть. Основные месторождения нефти расположены в нефтегазовом бассейне Персидского залива. По некоторым оценкам, регион располагает от 60 до 70% мировых запасов нефти и 20% мировых запасов природного газа.

Экономический потенциал региона во многом формируется с учетом его стратегического положения в качестве евразийского перекрестка. В этом контексте весьма велика роль Суэцкого канала как артерии, связывающей Средиземное море и Индийский океан. Большое транспортное значение как для Евразии в целом, так и для связей между Африкой и Азией имеют наземные маршруты, проходящие по Ближнему Востоку.

В исламских странах Ближнего и Среднего Востока проживает в настоящее время около 6% населения планеты. Средняя плотность населения по региону составляет приблизительно 30 человек на кв. км. Население размещено неравномерно, существуют значительные межстрано-

вые различия. Почти половина населения региона приходится на Турцию и Египет, на территории которых находятся наиболее плодородные земли. Меньшая плотность населения отмечается в Ираке, Саудовской Аравии, Сирии и Йемене.

Около 40% населения исламских регионов относится к младшей возрастной группе, не достигло возраста 15 лет. Эти страны имеют одни из самых высоких в мире темпов прироста населения – порядка 3% в год.

Характерной особенностью трудовых ресурсов региона является их высокая миграционная активность. Высок уровень как внешней, так и внутренней миграции. Все исламские страны Ближнего и Среднего Востока в различной степени вовлечены в мировые миграционные потоки.

Исламские страны Ближнего и Среднего Востока имеют во многом сходную общую структуру экономики. Анализ ВВП по секторам хозяйственной деятельности позволяет выделить четыре группы стран:

1. Арабские страны Персидского залива (за исключением Ирака) входят в группу стран с резким преобладанием в их структуре хозяйства первичного сектора (более 70%). Такая структура позволяет этим странам иметь большой объем ВНП на душу населения, базирующийся преимущественно на экспорте нефти.

2. Вторую группу образуют страны с относительно высокой долей в структуре экономики сельского хозяйства и обрабатывающей промышленности (от 16 до 46%). К этой группе наименее развитых стран относятся Афганистан, Йемен и др.

3. Третью группу формируют государства с преобладанием в структуре хозяйства третичного сектора (более 65%). К этой группе относятся Иордания и Ливан.

4. Наиболее эффективна в условиях Западной Азии экономика тех стран, в структуре народного хозяйства которых преобладают промышленность и сфера услуг, примерно в равных соотношениях: Кувейт,

Объединенные Арабские Эмираты и Иран. Они имеют и самые высокие показатели валового национального продукта на душу населения.

Страны региона существенно различаются как по экономическому потенциалу, так и по уровню развития, характеризующемуся, в частности, показателем ВВП на душу населения. Внутренний валовой продукт (ВВП) стран региона оценивается величиной около 1,4 трлн. долл. в год, что составляет около 6 тыс. долл. на человека. Наивысшие показатели ВВП на душу населения имели три страны - Катар (80900 \$), Кувейт (39300 \$) и Объединенные Арабские Эмираты (37300 \$). Наиболее низкие значения данного показателя имели Афганистан (1000 \$) и Палестинская Автономия Сектора Газа и Западного берега р. Иордан (1100 \$).

Уровень доходов на душу населения, позволяет выделить три группы стран региона:

- наименее развитые страны, в которых доход на душу населения менее 2 тыс. долларов в год - Афганистана, Йемен,

- страны со средним уровнем развития экономики, в которых доход на душу населения составляет от 2000 долл. до 10 000 долл. в год - Иордания, Иран, Ливия, Оман, Саудовская Аравия, Сирия, Ирак, Египет, Турция.

- страны с высоким развитием экономики, в которых доход на душу населения в год превышает 10 000 долл. - Катар, Кувейт, ОАЭ.

В последние десятилетия среднегодовые темпы роста экономики региона составляли 3-4%,

Государства региона ориентируются на различные модели экономического развития, заметно отличаясь достигнутым уровнем экономического развития и темпами модернизации.

К числу основных моделей относятся:

1. Модель социально-экономического развития Турции. Характеризуется высоким уровнем модернизации экономики, политики и соци-

альной сферы по западным образцам. Развитие экономики ориентировано на достижение высокой степени интеграции в мировую экономику.

2. Модель арабских стран Персидского залива. Это модель тех стран, которые значительно повысили эффективность своего хозяйства за счет включенности в мировую экономику. К ним следует отнести, прежде всего, сами арабские страны Персидского залива, которые впались в мировое хозяйство первоначально через экспорт нефти, а затем через подключение с помощью «нефтедолларов» к мировой финансовой системе.

3. Иранская модель социально-экономического развития с наиболее сложным процессом модернизации при сильной зависимостью от религиозных, культурных и бытовых особенностей населения.

Отраслевая структура экономик исламских стран Ближнего и Среднего Востока существенно отличается. В то время, как некоторые страны во многом зависят от экспорта продукции нефтяной и нефтеперерабатывающей промышленности (Саудовская Аравия, Объединенные Арабские Эмираты и Кувейт), другие имеют достаточно диверсифицированную экономическую базу (Египет).

Отрасли промышленности стран региона включают нефтедобычу и нефтепереработку, сельское хозяйство - производство хлопка, мясомолочное скотоводство, текстильную и кожевенную промышленности, производство хирургических инструментов, отрасли ВПК (производство оружия, боеприпасов, реактивных истребителей, ракет и т.д.).

Доля обрабатывающей промышленности в экономической структуре региона относительно невелика, на нее приходится около 22% регионального ВВП и около 20% занятых. Необходимо отметить крайнюю неравномерность промышленного развития стран региона.

Важным сектором экономики стран региона является банковское дело, особенно в Объединенных Арабских Эмиратах и Бахрейне. Движение иностранного и регионального капитала является одним из основ-

ных внешних факторов их развития. Отличительной особенностью региона является то, что финансовые структуры арабских стран Персидского залива вложили значительный капитал — нефтедоллары (более 350 млрд.), преимущественно в ссудной форме, за пределы своего региона.

Основными экспортными товарами региона являются нефть и нефтепродукты, газ, продукция химической и легкой промышленности, а также сельского хозяйства.

Доля региона в мировом экспорте в последние годы не превышала 3%. В структуре регионального импорта 75% занимает промышленная продукция, 10% приходится на продукты питания, 2% - на сельскохозяйственное сырье.

География торговли отражает в основном исторически сложившиеся связи. Египет и Турция ориентированы на ЕС, а страны Персидского залива активно сотрудничают с США и Азиатским регионом

Исламские страны Ближнего и Среднего Востока находятся на переломном этапе выбора дальнейшего пути экономического развития. Главной особенностью перспектив развития является то, что, здесь сосредоточены крупнейшие в мире запасы нефти и газа.

Характерной чертой экономики стран является относительно большая роль государства в хозяйственной жизни. Добившись независимости, государство брало под контроль добычу нефти, газа, порты, нефтепроводы, связь, образование, здравоохранение, сферу финансов, внешнюю торговлю. Процесс огосударствления экономики хотя и проводился в большинстве стран региона, но его уровень и масштабы были и остаются неодинаковыми.

В последние годы экономика исламских стран региона претерпевает значительные преобразования, движущей силой которых является рост ВВП, темпы увеличения которого опережают темпы общемирового роста. Глобальная роль стран Ближнего и Среднего Востока растет.

Благоприятные тенденции в развитии экономики были связаны не только с положительными внешнеэкономическими факторами, но и с экономическими реформами, которые начались в этом регионе.

Вместе с тем, исламским странам Ближнего и Среднего Востока приходится сталкиваться с рядом серьезных проблем. Монотоварная структура экономики, характерная для большинства из них, приводит к серьезной зависимости от конъюнктуры нефтяного рынка. Страны региона осознают наличие дефицита во внешних инвестициях, и необходимость поиска новых рынков сбыта для своих товаров. Во многих странах наблюдается повышение инфляции.

Отмеченные условия ставят перед исламскими странами региона важные задачи принципиального значения, решение которых необходимо для продолжения процесса преобразований и достижения больших успехов в сокращении бедности и безработицы. Наиболее важными из них являются задачи в области управления крупными потоками иностранной валюты, укрепления устойчивости налогово-бюджетной сферы и платежного баланса, развития финансового сектора и содействия экономической диверсификации, прежде всего, посредством создания условий для динамичного частного сектора.

Исламские страны Ближнего и Среднего Востока на сегодняшний день обладают динамичной системой внешнеэкономических связей и заинтересованы в развитии добрососедских и взаимовыгодных отношений с Россией.

Экономические отношения с Россией включают, прежде всего, технико-экономическое сотрудничество (энергетика, нефть и газ), военно-техническое и внешнюю торговлю.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

Основная

1. Арабские страны. Проблемы социально-экономического и общественно-политического развития. - М., 1995.
2. Бабин Э.П., Исаченко Т.М. Внешнеэкономическая политика: учеб. пособие для студентов, обучающихся по спец. "Мировая экономика" — М.: Экономика, 2006.—462с.
3. Ближний Восток и современность. - М., 1997.
4. Гладков И.С. Мировая экономика и международные экономические отношения. -3-е изд., перераб. и доп..- М.: Дашков и К, 2003. - 295с.
5. Кудров В.М. Мировая экономика: Учебник. — М.: БЕК, 2000. - 451с.
6. Ломакин В.К. Мировая экономика. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2003. - 735с.
7. Медников В.В. Экономические теории и экономическая политика зарубежных стран: В 2-х ч. - СПб.: Санкт-Петербургский ун-т экономики и финансов. - 1994. – 111с.
8. Мировая экономика: Учебник для студентов вузов, обучающихся по экон. спец. и направлениям / А.С. Булатов, Е.Б. Рогатных, Р.Ф. Волков и др.— М.: Экономист, 2004. - 734с.
9. Погорлецкий А.И.. Экономика зарубежных стран. - Спб.: Изд-во Михайлова В.А.- 2000. – 412с.
10. Роузфилд С. Сравнительная экономика стран мира: культура, богатство и власть в XXI веке. Пер. с англ. М.: РОССПЭН, 2004.

Дополнительная

11. Авдокушин Е.Ф. Международные экономические отношения. — М.: Юрист, 1999.
12. Александров И.А. Монархии Персидского залива: Этап модернизации. - М. - 2000.
13. Базылев Н.И., Мишкевич М.В., Базылева М.Н. Мировая экономика. — М.: Книжный Дом. - 2004.
14. Дегтярева О.И., Полянова Т.Н., Саркисов С.В. Внешнеэкономическая деятельность: Учеб. Пособие — М.: Дело, 2000.
15. Жданов С.В. Арабские страны в мировой экономике. М.: Панорама, 2006.
16. Иванов И.Д. Хозяйственные интересы России и ее экономическая дипломатия. - Москва: РОССПЭН. – 2001.
17. Иноземцев В.Л. Пределы «догоняющего» развития. М.: Экономика, 2000.
18. Малинин А.С. Проблемы и приоритеты развития мировой экономики. — М.: Издательство деловой и учебной литературы. - 2005.
19. Мировая экономика. Экономика зарубежных стран. М.: Флинта. – 2001.
20. Попов С.Г. Внешнеэкономическая деятельность фирмы. Особенности менеджмента и маркетинга: Учеб. Пособие - М.: Ось-89. - 2000.
21. Пузакова Е.П. Мировая экономика и международные экономические отношения. — Ростов-на-Дону: Феникс. - 2004.
22. Скопич О.А. Проблемы трудовой иммиграции в монархиях Персидского залива - <http://www.iimes.ru/rus/stat/2007/10-09-07.htm>
23. Социально-экономическая география зарубежного мира. - Москва: Дрофа. - 2005.
24. Страны и регионы мира. Экономико-статистический справочник под ред. А.С.Булатова. М.: Проспект, 2005.
25. Экономика мира. Основные направления сельского хозяйства

и промышленности мировой экономики. Глобальные проблемы человечества. — М.: АСТ. - 2002.

26. Экономическая, социальная и политическая география мира. Регионы и страны. - М.: Гардарики, 2002.

27. www.afghanistan.ru

28. www.iimes.ru

29. www.iran.ru

30. <http://www.imf.org>

31. <http://www.unctad.org>

32. <http://www.wto.org>