

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
Федеральное государственное автономное учреждение
высшего профессионального образования
"Казанский (Приволжский) федеральный университет"
Общеэкономическое отделение



УТВЕРЖДАЮ

Проректор
по образовательной деятельности КФУ
Проф. Минзарипов Р.Г.

"__" 20__ г.

Программа дисциплины

Экономика, торговая политика и право Всемирной торговой организации, таможенного союза и зоны свободной торговли стран Содружества Независимых государств Б1.В.2

Направление подготовки: 080100.62 - Экономика

Профиль подготовки: Налоги и налогообложение

Квалификация выпускника: бакалавр

Форма обучения: очное

Язык обучения: русский

Автор(ы):

Абсалямова С.Г. , Салахиева М.Ф. , Хуснуллова А.Р. , Якупова Н.М. , Сайфеева Е.Б.

Рецензент(ы):

Губайдуллина Т.Н.

СОГЛАСОВАНО:

Заведующий(ая) кафедрой: Якупова Н. М.

Протокол заседания кафедры № ____ от "____" 201__ г

Учебно-методическая комиссия Института управления, экономики и финансов
(общеэкономическое отделение):

Протокол заседания УМК № ____ от "____" 201__ г

Регистрационный № 95009014

Казань
2014

Содержание

1. Цели освоения дисциплины
2. Место дисциплины в структуре основной образовательной программы
3. Компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины /модуля
4. Структура и содержание дисциплины/ модуля
5. Образовательные технологии, включая интерактивные формы обучения
6. Оценочные средства для текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации по итогам освоения дисциплины и учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы студентов
7. Литература
8. Интернет-ресурсы
9. Материально-техническое обеспечение дисциплины/модуля согласно утвержденному учебному плану

Программу дисциплины разработал(а)(и) доцент, к.н. (доцент) Абсалямова С.Г. кафедра территориальной экономики Отделение развития территорий , s.absalyamova@yandex.ru ; ассистент, б/с Сайфеева Е.Б. кафедра антикризисного управления и оценочной деятельности Отделение экономики предприятия , EBSajfeeva@kpfu.ru ; доцент, к.н. (доцент) Салахиева М.Ф. кафедра антикризисного управления и оценочной деятельности Отделение экономики предприятия , MFSalahieva@kpfu.ru ; ассистент, к.н. Хуснуллова А.Р. кафедра антикризисного управления и оценочной деятельности Отделение экономики предприятия , Asiya.Husnullova@kpfu.ru ; заведующий кафедрой, д.н. (профессор) Якупова Н.М. кафедра антикризисного управления и оценочной деятельности Отделение экономики предприятия , Nailya.Yakupova@kpfu.ru

1. Цели освоения дисциплины

формирование у студентов теоретических знаний о современных тенденциях развития мировой экономики, роли ВТО в мирохозяйственных связях, основных принципах международного сотрудничества в рамках ВТО и Таможенного союза, а также выработка практических навыков анализа влияния членства в ВТО на состояние и перспективы развития национальной экономики.

2. Место дисциплины в структуре основной образовательной программы высшего профессионального образования

Данная учебная дисциплина включена в раздел " Б1.В.2 Гуманитарный, социальный и экономический" основной образовательной программы 080100.62 Экономика и относится к вариативной части. Осваивается на 1 курсе, 2 семестр.

Данная учебная дисциплина включена в раздел "Б1.ДВ2" цикла ГСЭ дисциплин и относится к вариативным дисциплинам.

Изучению дисциплины "Экономика, торговая политика и право ВТО, таможенного союза и зоны свободной торговли стран СНГ" предшествует освоение общих гуманитарных и социально-экономических дисциплин.

3. Компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины /модуля

В результате освоения дисциплины формируются следующие компетенции:

Шифр компетенции	Расшифровка приобретаемой компетенции
ок-1	знанием базовых ценностей мировой культуры и готовностью опираться на них в своем личностном и общекультурном развитии
ок-3	способностью занимать активную гражданскую позицию
ок-4	умением анализировать и оценивать исторические события и процессы в их динамике и взаимосвязи
пк-3	знанием основ кадрового планирования и умением применять их на практике
пк-4	способен осуществлять сбор, анализ и обработку данных, необходимых для решения поставленных экономических задач

В результате освоения дисциплины студент:

1. должен знать:

- предмет, методы, экономические категории и инструменты регулирования международной торговли товарами, услугами и интеллектуальной собственностью.
- сущность, цели и задачи деятельности ВТО;
- закономерности и особенности формирования механизма регулирования торговли на мировом и национальных рынках;
- особенности государственного регулирования внешнеэкономических связей в условиях членства в ВТО.

2. должен уметь:

- свободно и грамотно оперировать полученными знаниями и применять их для исследования экономики отраслевых рынков;
- оценивать эффективность развития отраслевых рынков;
- определять зависимость стратегического поведения предприятий, продавцов и результатов их деятельности от особенностей рынков.

3. должен владеть:

- навыками систематизации типов инструментов торговой политики в сис-теме ВТО;
- навыками анализа результативности функционирования национальных экономик в условиях членства в ВТО;
- навыками обоснования рациональности использования национальных механизмов регулирования внешней торговли.
- применять полученные знания на практике.

4. должен демонстрировать способность и готовность:

применять знания на практике.

4. Структура и содержание дисциплины/ модуля

Общая трудоемкость дисциплины составляет 2 зачетных(ые) единиц(ы) 72 часа(ов).

Форма промежуточного контроля дисциплины зачет во 2 семестре.

Суммарно по дисциплине можно получить 100 баллов, из них текущая работа оценивается в 50 баллов, итоговая форма контроля - в 50 баллов. Минимальное количество для допуска к зачету 28 баллов.

86 баллов и более - "отлично" (отл.);

71-85 баллов - "хорошо" (хор.);

55-70 баллов - "удовлетворительно" (удов.);

54 балла и менее - "неудовлетворительно" (неуд.).

4.1 Структура и содержание аудиторной работы по дисциплине/ модулю

Тематический план дисциплины/модуля

N	Раздел Дисциплины/ Модуля	Семестр	Неделя семестра	Виды и часы аудиторной работы, их трудоемкость (в часах)	Текущие формы контроля
---	---------------------------------	---------	--------------------	---	------------------------------

				Лекци и	Практически е занятия	Лабораторны е работы	
1	Тема 1. Современные факторы Формирования мировой экономики и развития международного бизнеса	2		2	2	0	устный опрос
2	Тема 2. Общая характеристика ВТО	2		2	2	0	устный опрос
3	Тема 3. Таможенный союз ЕврАзЭс и Зона свободной торговли стран СНГ	2		2	2	0	устный опрос
4	Тема 4. Нетарифные меры регулирования международной торговли в системе ВТО	2		2	2	0	устный опрос
5	Тема 5. Механизмы защиты национальных производителей в системе ВТО	2		2	2	0	устный опрос
6	Тема 6. Тарифная политика в условиях ВТО	2		2	2	0	устный опрос
7	Тема 7. Правила ВТО в сфере Международного обмена услугами	2		2	2	0	устный опрос
8	Тема 8. Правила ВТО по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности	2		2	2	0	контрольная точка
9	Тема 9. Механизм	2		2	2	0	тестировани е

№	Раздел Дисциплины/ Модуля	Семестр	Неделя семестра	Виды и часы аудиторной работы, их трудоемкость (в часах)			Текущие формы контроля
				Лекции	Практические занятия	Лабораторные работы	
	урегулирования споров в системе ВТО						
1.	Тема . Итоговая форма контроля	2		0	0	0	зачет
	Итого			18	18	0	

4.2 Содержание дисциплины

Тема 1. Современные факторы Формирования мировой экономики и развития международного бизнеса

лекционное занятие (2 часа(ов)):

1. Интернационализация мирового хозяйства
2. Международное разделение труда
3. Международная специализация и кооперация производства.
4. Экономическая интеграция. Интеграционные блоки.

практическое занятие (2 часа(ов)):

1. Интернационализация мирового хозяйства
2. Международное разделение труда
3. Международная специализация и кооперация производства.
4. Экономическая интеграция. Интеграционные блоки.

Тема 2. Общая характеристика ВТО

лекционное занятие (2 часа(ов)):

1. История создания Всемирной торговой организации (ВТО)
2. Цели, задачи и функции ВТО
3. Принципы соглашений ВТО
4. Современная структура ВТО
5. Порядок и условия вступления в ВТО

практическое занятие (2 часа(ов)):

1. История создания Всемирной торговой организации (ВТО)
2. Цели, задачи и функции ВТО
3. Принципы соглашений ВТО
4. Современная структура ВТО
5. Порядок и условия вступления в ВТО

Тема 3. Таможенный союз ЕврАзЭс и Зона свободной торговли стран СНГ

лекционное занятие (2 часа(ов)):

1. Исторические этапы интеграции России в систему мирового рынка.
2. Содружество независимых государств и Зона свободной торговли стран СНГ.
3. Таможенный союз и Евразийское экономическое сообщество.
4. Россия и Европейский Союз.

практическое занятие (2 часа(ов)):

1. Исторические этапы интеграции России в систему мирового рынка.
2. Содружество независимых государств и Зона свободной торговли стран СНГ.
3. Таможенный союз и Евразийское экономическое сообщество.
4. Россия и Европейский Союз.

Тема 4. Нетарифные меры регулирования международной торговли в системе ВТО

лекционное занятие (2 часа(ов)):

1. Понятие и сущность нетарифного регулирования внешней торговли.
2. Инструменты нетарифного регулирования в рамках ГАТТ/ВТО.
3. Количественные ограничения внешней торговли: запреты, квотирование, лицензирование, добровольное ограничение

экспорта. 4. Технические и другие специальные требования как методы нетарифного регулирования внешней торговли. 5. Прочие нетарифные методы регулирования.

практическое занятие (2 часа(ов)):

1. Понятие и сущность нетарифного регулирования внешней торговли. 2. Инструменты нетарифного регулирования в рамках ГАТТ/ВТО. 3. Количественные ограничения внешней торговли: запреты, квотирование, лицензирование, добровольное ограничение экспорта. 4. Технические и другие специальные требования как методы нетарифного регулирования внешней торговли. 5. Прочие нетарифные методы регулирования.

Тема 5. Механизмы защиты национальных производителей в системе ВТО

лекционное занятие (2 часа(ов)):

1. Антидемпинговые меры 2. Субсидии и компенсационные меры 3. Защитные меры

практическое занятие (2 часа(ов)):

1. Антидемпинговые меры 2. Субсидии и компенсационные меры 3. Защитные меры

Тема 6. Тарифная политика в условиях ВТО

лекционное занятие (2 часа(ов)):

1. Тарифное регулирование стран-членов ВТО. 2. Понятие и виды таможенных пошлин. 3. Порядок определения таможенной стоимости ввозимых товаров.

практическое занятие (2 часа(ов)):

1. Тарифное регулирование стран-членов ВТО. 2. Понятие и виды таможенных пошлин. 3. Порядок определения таможенной стоимости ввозимых товаров.

Тема 7. Правила ВТО в сфере Международного обмена услугами

лекционное занятие (2 часа(ов)):

1. Понятие услуги и особенности международного рынка услуг 2. Правовое регулирование международного рынка услуг 3. Общие основы ГАТС. Специфические обязательства

практическое занятие (2 часа(ов)):

1. Понятие услуги и особенности международного рынка услуг 2. Правовое регулирование международного рынка услуг 3. Общие основы ГАТС. Специфические обязательства

Тема 8. Правила ВТО по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности

лекционное занятие (2 часа(ов)):

1. Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС) 2. Экономические выгоды и издержки Соглашения по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности 3. Меры по защите интеллектуальной собственности, принятые в Рос-сии

практическое занятие (2 часа(ов)):

1. Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС) 2. Экономические выгоды и издержки Соглашения по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности 3. Меры по защите интеллектуальной собственности, принятые в Рос-сии

Тема 9. Механизм урегулирования споров в системе ВТО

лекционное занятие (2 часа(ов)):

1. Формирование системы разрешения споров в рамках ВТО. 2. Этапы процесса урегулирования споров в ВТО 3. Проблемы применения международного правового механизма разрешения споров

практическое занятие (2 часа(ов)):

1. Формирование системы разрешения споров в рамках ВТО.
2. Этапы процесса урегулирования споров в ВТО
3. Проблемы применения международного правового механизма разрешения споров

4.3 Структура и содержание самостоятельной работы дисциплины (модуля)

N	Раздел Дисциплины	Семестр	Неделя семестра	Виды самостоятельно й работы студентов	Трудоемкост ь (в часах)	Формы контроля самостоятельно й работы
1	Тема 1. Современные факторы Формирования мировой экономики и развития международного бизнеса	2		подготовка к устному опросу	4	устный опрос
2	Тема 2. Общая характеристика ВТО	2		подготовка к устному опросу	4	устный опрос
3	Тема 3. Таможенный союз ЕврАзЭс и Зона свободной торговли стран СНГ	2		подготовка к устному опросу	4	устный опрос
4	Тема 4. Нетарифные меры регулирования международной торговли в системе ВТО	2		подготовка к устному опросу	4	устный опрос
5	Тема 5. Механизмы защиты национальных производителей в системе ВТО	2		подготовка к устному опросу	4	устный опрос
6	Тема 6. Тарифная политика в условиях ВТО	2		подготовка к устному опросу	4	устный опрос
7	Тема 7. Правила ВТО в сфере Международ- ного обмена	2		подготовка к устному опросу	4	устный опрос

N	Раздел Дисциплины	Семестр	Неделя семестра	Виды самостоятельно й работы студентов	Трудоемкост ь (в часах)	Формы контроля самостоятельно й работы
	услугами					
8	Тема 8. Правила ВТО по торговым аспектам прав интеллектуальной и интеллектуальной собственности	2		подготовка к контрольной точке	4	контрольная точка
9	Тема 9. Механизм регулирования споров в системе ВТО	2		подготовка к тестированию	4	тестирование
	Итого				36	

5. Образовательные технологии, включая интерактивные формы обучения

Освоение дисциплины предполагает использование как традиционных (лекции, практические занятия с использованием методических материалов), так и инновационных образовательных технологий с использованием в учебном процессе активных и интерактивных форм проведения занятий: презентаций студентами материалов исследований и обсуждений докладов, проведение круглого стола.

6. Оценочные средства для текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации по итогам освоения дисциплины и учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы студентов

Тема 1. Современные факторы Формирования мировой экономики и развития международного бизнеса

устный опрос , примерные вопросы:

Основные закономерности развития мировой экономики. Интернационализация. Показатели интернационализации производства. Факторы, определяющие экономическую взаимозависимость национальных экономик. Международное разделение труда. Тип международного разделения труда. Показатели и факторы развития международного разделения труда. Современное состояние международного разделения труда. Роль и место России в международном разделении труда. Международная специализация и кооперация производства. Виды международной специализации и кооперации. Сущность экономической интеграции. Предпосылки и цели интеграции. Формы интеграционных объединений, перспективы их развития. Участие России в интеграционных процессах.

Тема 2. Общая характеристика ВТО

устный опрос , примерные вопросы:

История создания Всемирной торговой организации (ВТО). Цели, задачи и функции ВТО. Принципы соглашений ВТО: торговля без дискриминация (режим наибольшего благоприятствования и национальный режим), транспарентность (прозрачность), либерализация торговли, содействие справедливой конкуренции, поощрение развития и

экономических реформ, предсказуемость торговой политики. Современная организационная структура ВТО. Механизм принятия решений в системе ВТО. Порядок и условия вступления в ВТО.

Тема 3. Таможенный союз ЕврАзЭс и Зона свободной торговли стран СНГ

устный опрос, примерные вопросы:

Исторические особенности интеграции России в систему мирового рынка. Россия и западноевропейский интеграционный процесс. Европейский союз. Россия и страны ближнего зарубежья (СНГ). Перспективные направления торговой интеграции России. Соглашения СНГ по интеграции в различных областях экономики и народного хозяйства. Договор о Зоне свободной торговли. Таможенный союз и Евразийский союз: соотношение и перспективы развития.

Тема 4. Нетарифные меры регулирования международной торговли в системе ВТО

устный опрос, примерные вопросы:

Сущность нетарифных мер регулирования в системе ВТО. Нетарифные меры как инструменты прямого ограничения внешней торговли: запреты, квотирование, лицензирование, добровольное самоограничение экспорта, валютные ограничения, валютный контроль и др. Нетарифные меры непрямого действия: финансовые меры, предварительные импортные депозиты, антидемпинговые и компенсационные пошлины, суб-сидии и другие дотации экспортёрам или импортозамещающим отраслям, протекционизм при реализации системы размещения правительственные заказов, дискриминационная политика в отношении иностранных инвестиций, избыточные таможенные формальности. Место и роль нетарифных инструментов проведения технической политики государств: санитарно-ветеринарные нормы и стандарты, промышленные стандарты и требования безопасности, требования к упаковке и маркировке. Кодексы ВТО, регламентирующие порядок применения нетарифных мер регулирования. Принципы применения отдельных видов нетарифных ограничений.

Тема 5. Механизмы защиты национальных производителей в системе ВТО

устный опрос, примерные вопросы:

Инструменты защиты национальных производителей в системе ВТО. Правила ВТО в отношении антидемпинговых мер. Понятие демпинга и антидемпинговых пошлин. Порядок применения антидемпинговых пошлин. Правила ВТО в отношении субсидий и компенсационных мер. Понятие и виды субсидий. Субсидирование. Принципы определения материального ущерба внутреннему товаропроизводителю от субсидируемого импорта и демпинга. Правила ВТО в отношении защитных мер. Порядок применения защитных мер во внешней торговле.

Тема 6. Тарифная политика в условиях ВТО

устный опрос, примерные вопросы:

Инструменты тарифной политики в системе ВТО. Задачи и функции таможенного тарифа. Экспортный таможенный тариф. Импортный таможенный тариф. Связанные ставки таможенного тарифа. Виды ставок таможенной пошлины. Порядок исчисления таможенных пошлин. Льготы и освобождение от уплаты таможенных пошлин. Понятие и виды таможенных платежей. Таможенная стоимость и методы ее определения. Расчет таможенной стоимости ввозимых и вывозимых товаров. Таможенные режимы. Содержание и условие помещения товаров под таможенный режим. Виды таможенных режимов.

Тема 7. Правила ВТО в сфере Международного обмена услугами

устный опрос, примерные вопросы:

Предпосылки и условия формирования международного рынка услуг. Экономические особенности и специфические черты международной торговли услугами. Международная

классификация видов услуг. Способы международной торговли услугами в современных условиях. Государственное регулирование в области внешней торговли услугами. Основные формы протекционизма на мировом рынке услуг. Роль Генерального соглашения по торговле услугами (ГАТС) в регулировании мировой торговли услугами. Общие основы ГАТС. Сущность обязательств общего и специфического характера.

Тема 8. Правила ВТО по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности

контрольная точка , примерные вопросы:

Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС). Интеллектуальная собственность и ее объекты. Стандарты доступности, объема и использования прав интеллектуальной собственности. Соглашение по охране патентов и изобретений. Соглашение по промышленным образцам. Товарные знаки. Географические указания. Авторское право и смежные права. Принудительное осуществление прав на объекты интеллектуальной собственности. Экономические выгоды и издержки Соглашения по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности для развитых и развивающихся стран. Ограничение доступа бедных стран к новым продуктам и технологиям. Проблемы институционального и финансового характера. Меры по защите российской интеллектуальной собственности. Гармонизация российского законодательства с положениями Соглашения ТРИПС. Борьба с нарушением охраны прав интеллектуальной собственности в России.

Тема 9. Механизм урегулирования споров в системе ВТО

тестирование , примерные вопросы:

Особенности формирования системы разрешения споров в рамках Всемирной торговой организации (ВТО). Основные принципы, лежащие в основе механизма разрешения споров. Деятельность Органа по разрешению споров. Цели, составляющие основу процедуры урегулирования споров в ВТО. Этапы процесса урегулирования споров в ВТО: консультации, обсуждение в группе, апелляционный процесс, контроль выполнения. Сроки рассмотрения споров. Проблемы, возникающие на практике в процессе применения механизма разрешения споров. Применение международного правового механизма разрешения споров в России.

Тема . Итоговая форма контроля

Примерные вопросы к зачету:

Тестовые задания:

1 вариант

1) Основополагающими принципами и правилами ВТО являются:

- а) обеспечение роста благосостояния собственности организации в текущем и перспективном периоде
- б) разрешение торговых споров
- в) поддержка финансовой устойчивости и ликвидности
- г) транспарентность торговой политики
- д) сотрудничество с международными специализированными организациями
- е) управление социальным развитием

2) Основной целью международной экономической интеграции является:

- а) девальвация национальной валюты
- б) повышение уровня экономического развития
- в) улучшение техники строительства, в том числе дорог

г) увеличение таможенных поступлений

3) Какие товарные рынки не регулируются соглашениями в рамках ВТО:

- а) сельхозпродуктов
- б) готовых изделий
- в) энергоносителей
- г) полуфабрикатов

4) Какие меры, ограничивающие доступ на рынок не предусматривает ГАТС:

- а) ограничение числа поставщиков услуг
- б) ограничение общей стоимости сделок по услугам или активов
- в) ограничения в отношении юридического лица
- г) ограничения на участие отечественного капитала

5) Укажите верное утверждение:

- а) все страны - члены ВТО вне зависимости от размеров их экономики и степени их политического влияния рассматриваются в процессе урегулирования споров как равноправные стороны конфликта
- б) все страны - члены ВТО в процессе урегулирования споров рассматриваются в зависимости от размеров их экономики и степени их политического влияния

6) При ввозе товара на таможенную территорию любого государства-члена ВТО взимается:

- а) таможенная ставка
- б) таможенная пошлина
- в) таможенная стоимость
- г) субсидия

7) Организационные формы международного бизнеса, лидирующие в международной торговле услугами:

- а) свободные экономические зоны
- б) совместные предприятия
- в) международные концерны
- г) транснациональные корпорации

8) Высшим органом ВТО по урегулированию споров является:

- а) Орган по разрешению споров
- б) Генеральный Совет ВТО
- в) Апелляционный орган

9) Методика расчета антидемпинговых пошлин разработана:

- а) ГATT
- б) Президентом РФ
- в) Федеральным законом

10) Какой способ поставки услуг не зафиксирован в ГАТС:

- а) с территории одной страны - члена ВТО на территорию любой другой страны - члена ВТО (трансграничная поставка)
- б) на территории одной страны - члена ВТО потребителю услуги из любой другой страны - члена ВТО (потребление за границей)
- в) посредством коммерческого присутствия страны-посредника поставщика услуг одной

страны - члена ВТО на территории любой другой страны - члена ВТО (коммерческое посредничество)

г) путём перемещения поставщиком услуг из одной страны - члена ВТО физических лиц этой же страны в другую страну - член ВТО для оказания там услуг (присутствие физических лиц)

11) Компенсационная пошлина - это:

- а) ответная мера на экспортируемые товары по ценам ниже нормальных цен мирового рынка
- б) ответная мера на ввоз в страну товаров в количестве, наносящем материальный ущерб отечественному производителю
- в) ответная мера на субсидирование экспортируемых товаров

12) Отметить верные утверждения:

- а) таможенные тарифы почти всегда улучшают уровень благосостояния страны, их ввозящей
- б) если страна, являясь крупнейшим производителем тех или иных товаров, может влиять на мировые цены на них, то можно найти уровень тарифа, приносящего ей выигрыш
- в) как импортные, так и экспортные пошлины могут оправдываться интересами обеспечения обороноспособности страны
- г) экспортные пошлины характерны для стран с развитой рыночной экономикой

13) Для целей регулирования торговли услугами в рамках ВТО, все услуги классифицированы в рамках:

- а) 12 секторов ГАТС
- б) 11 секторов ГАТС
- в) 10 секторов ГАТС
- г) 9 секторов ГАТС

14) Начисляются в установленном размере за единицу облагаемого товара:

- а) адвалорная пошлина
- б) специфическая пошлина
- в) комплексная пошлина

15) Какая лицензия предоставляет заявителю монопольное право на экспорт или импорт отдельного вида товара:

- а) исключительная
- б) генеральная
- в) тарифная
- г) сезонная

16) Укажите адвалорную ставку таможенной пошлины:

- а) 10 долл. за 1т
- б) 20% от таможенной стоимости, но не более 10 евро за 1т
- в) 20% от таможенной стоимости

17) Выберите верное утверждение:

- а) уровень таможенной защиты с помощью специфических пошлин сильно зависит от колебания цен на товары
- б) уровень таможенной защиты с помощью адвалорных пошлин сильно зависит от колебания цен на товары

18) Для введения компенсационной меры необходимо провести расследование, в ходе которого органу расследования необходимо доказать, что:

- а) демпинговый импорт товара причиняет существенный ущерб отрасли российской экономики или угрожает его причинить
- б) наличие субсидирования иностранных производителей;
- в) импорт имел тенденцию резкого роста в таких количествах, что наносит серьезный ущерб национальному производству

19) Полномочия по проведению расследования по применению специальных защитных мер в России возложены на:

- а) Минэкономразвития РФ
- б) Правительство РФ
- в) Министерство финансов РФ
- г) Таможенный комитет РФ

20) Таможенной стоимостью ввозимого на таможенную территорию государства-члена ВТО товара является:

- а) цена сделки, фактически уплаченная или подлежащая уплате за ввозимый товар на момент пересечения им таможенной границы страны-импортера
- б) цена сделки, фактически уплаченная или подлежащая уплате за ввозимый товар на момент доставки товара до места назначения
- в) цена сделки, фактически уплаченная или подлежащая уплате за ввозимый товар на дату подачи грузовой таможенной декларации

Вариант 2

1) ГАТТ (Генеральное соглашение по тарифам и торговле) была создана для:

- а) ведения торговых войн;
- б) образования МВФ (Международный валютный фонд)
- в) роста таможенных ставок
- г) снижения протекционистских барьеров

2) Принципами деятельности ВТО не являются:

- а) усиление протекционистских мер и сокращение внешнеторгового оборота
- б) торговля без дискриминации и либерализация мировой торговли
- в) предсказуемость торговой политики стран и содействие конкуренции

3) Высшим органом ВТО является:

- а) собрание стран-участниц
- б) Совет по ТРИПС
- в) Секретариат ВТО
- г) Конференция министров

4) В каком году Россия подала заявку на присоединение к ГАТТ:

- а) 2000
- б) 1983
- в) 1993
- г) 1995

5) Процедура вступления в ВТО занимает в среднем:

- а) 18 лет

- б) 5-7 лет
в) 10 лет
г) 3 года
- 6) К отрицательным последствиям международной интеграции относится:
а) увеличение конкуренции между странами
б) олигопольный сговор между ТНК стран-участниц, что приводит к повышению цен
в) улучшение инфраструктуры
г) распространение передовой технологии
- 7) К странам, не входящим в интеграционную группировку СНГ, относятся:
а) Белоруссия
б) Россия
в) Эстония
г) Латвия
- 8) Режим наибольшего благоприятствования не предполагает:
а) предоставление странами друг другу всех льгот и преимуществ, которые распространяются ими на третьи страны
б) предоставление системы преференций
в) устранение между странами всех ограничений в торговле
г) устранение приграничной торговли
- 9) Определить способ поставки услуги, когда услуга и продавец услуги не перемещаются через границу, ее пересекает потребитель услуги:
а) трансграничная торговля
б) потребление за рубежом
в) коммерческое присутствие
г) присутствие физических лиц, предоставляющих услугу
- 10) Правительство РФ может применить эти меры, если в результате расследования, проведенного федеральным органом исполнительной власти, ответственным за проведение расследований, установлено, что импорт какого-либо товара, при производстве или экспорте которого использовались субсидии иностранного государства (союза иностранных государств), причиняет существенный ущерб отрасли российской экономики или угрожает его причинить:
а) специально защитные
б) антидемпинговые
в) компенсационные
- 11) Демпинг - это:
а) поставка товара на экспорт по цене ниже нормальной стоимости
б) количественное ограничение
в) размер пошлины, равный размеру предоставленной субсидии на единицу товара
- 12) Правила в отношении использования субсидий устанавливает:
а) соглашение по субсидиям и компенсационным мерам
б) соглашение по процедурам лицензирования импорта
в) соглашение по правилам определения страны происхождения товара
- 13) Основная цель введения компенсационной меры-

- а) борьба с несправедливой конкуренцией
 - б) либерализация торговли в рамках ВТО
 - в) устранение недобросовестной конкуренции со стороны товаров, поступающих по демпинговым ценам
- 14) К мерам протекционизма в сфере услуг не относится:
- а) введение количественных квот
 - б) установление таможенных пошлин
 - в) ограничения на создание на внутреннем рынке филиалов иностранных компаний
 - г) ограничения на продвижение иностранных производителей или потребителей услуг
- 15) Если по товару установлена комбинированная ставка таможенной пошлины, то к уплате принимается:
- а) максимальное значение того или иного вида ставки
 - б) минимальное значение того или иного вида ставки
 - в) принимаемая к уплате величина таможенной ставки устанавливается таможенным органом
 - г) принимаемая к уплате величина таможенной ставки выбирается декларантом
- 16) К запрещенным субсидиям относятся:
- а) неспецифические субсидии
 - б) экспортные субсидии
 - в) сокращенные субсидии
- 17) К не факторным услугам относятся:
- а) банковские услуги
 - б) туризм
 - в) информационные услуги
- 18) В единой Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности:
- а) определен таможенный тариф
 - б) рассчитана таможенная стоимость
 - в) указана величина таможенных сборов
- 19) Тарифные преференции устанавливаются:
- а) в отношении товаров
 - б) в отношении государств
- 20) Доступ к механизму разрешения споров имеют:
- а) страны-члены ВТО
 - б) национальные компании стран-членов ВТО
 - в) частные и юридические лица стран-членов ВТО

7.1. Основная литература:

1. Горбунова, О. А. ВТО: основы функционирования и проблемы присоединения России [Электронный ресурс] : Учебное пособие / О. А. Горбунова. - 3-е изд. - М.: Дашков и К, 2011.
<http://znanium.com/bookread.php?book=414984>
2. Международные торговые соглашения и международные торговые организации:

Учебное пособие / Е.Д. Халевинская. - М.: Магистр: ИНФРА-М, 2010.
<http://znanium.com/bookread.php?book=202520>

3. Глобальное экономическое регулирование: учебник / Гос.университет - Высшая школа экономики (ГУ ВШЭ); Под ред. В.Н. Зуева. - М.: Магистр, 2009.

<http://znanium.com/bookread.php?book=176266>

7.2. Дополнительная литература:

Фаминский И. П.Глобализация - новое качество мировой экономики: учеб. пособие / И.П. Фаминский. - М.: Магистр, 2009.

<http://znanium.com/bookread.php?book=151336>

7.3. Интернет-ресурсы:

Официальный сайт Всемирной торговой организации - www.wto.org

Официальный сайт Федеральной таможенной службы - <http://www.customs.ru/>

Портал внешнеэкономической информации МЭРТ РФ - <http://www.ved.gov.ru>

РОССИЙСКИЙ СОВЕТ ПО МЕЖДУНАРОДНЫМ ДЕЛАМ - <http://russiancouncil.ru/>

Россия и Всемирная торговая организация - www.wto.ru

8. Материально-техническое обеспечение дисциплины(модуля)

Освоение дисциплины "Экономика, торговая политика и право Всемирной торговой организации, таможенного союза и зоны свободной торговли стран Содружества Независимых государств" предполагает использование следующего материально-технического обеспечения:

Мультимедийная аудитория, вместимостью более 60 человек. Мультимедийная аудитория состоит из интегрированных инженерных систем с единой системой управления, оснащенная современными средствами воспроизведения и визуализации любой видео и аудио информации, получения и передачи электронных документов. Типовая комплектация мультимедийной аудитории состоит из: мультимедийного проектора, автоматизированного проекционного экрана, акустической системы, а также интерактивной трибуны преподавателя, включающей тач-скрин монитор с диагональю не менее 22 дюймов, персональный компьютер (с техническими характеристиками не ниже Intel Core i3-2100, DDR3 4096Mb, 500Gb), конференц-микрофон, беспроводной микрофон, блок управления оборудованием, интерфейсы подключения: USB, audio, HDMI. Интерактивная трибуна преподавателя является ключевым элементом управления, объединяющим все устройства в единую систему, и служит полноценным рабочим местом преподавателя. Преподаватель имеет возможность легко управлять всей системой, не отходя от трибуны, что позволяет проводить лекции, практические занятия, презентации, вебинары, конференции и другие виды аудиторной нагрузки обучающихся в удобной и доступной для них форме с применением современных интерактивных средств обучения, в том числе с использованием в процессе обучения всех корпоративных ресурсов. Мультимедийная аудитория также оснащена широкополосным доступом в сеть интернет. Компьютерное оборудование имеет соответствующее лицензионное программное обеспечение.

Учебно-методическая литература для данной дисциплины имеется в наличии в электронно-библиотечной системе "ZNANIUM.COM", доступ к которой предоставлен студентам. ЭБС "ZNANIUM.COM" содержит произведения крупнейших российских

учёных, руководителей государственных органов, преподавателей ведущих вузов страны, высококвалифицированных специалистов в различных сферах бизнеса. Фонд библиотеки сформирован с учетом всех изменений образовательных стандартов и включает учебники, учебные пособия, УМК, монографии, авторефераты, диссертации, энциклопедии, словари и справочники, законодательно-нормативные документы, специальные периодические издания и издания, выпускаемые издательствами вузов. В настоящее время ЭБС ZNANIUM.COM соответствует всем требованиям федеральных государственных образовательных стандартов высшего профессионального образования (ФГОС ВПО) нового поколения.

1. Компьютерные классы с выходом в Интернет
2. Доступ к современным информационным системам (Росстата www/gks.ru, международным обзорам ОЭСР, МВФ, ВБ) и др.
3. Аудитории, оборудованные мультимедийными средствами обучения
4. Системы компьютерного тестирования

Программа составлена в соответствии с требованиями ФГОС ВПО и учебным планом по направлению 080100.62 "Экономика" и профилю подготовки Налоги и налогообложение.

Автор(ы):

Абсалямова С.Г. _____

Салахиева М.Ф. _____

Хуснуллова А.Р. _____

Якупова Н.М. _____

Сайфееева Е.Б. _____

"__" _____ 201__ г.

Рецензент(ы):

Губайдуллина Т.Н. _____

"__" _____ 201__ г.

1. Современные факторы формирования мировой экономики и развития международного бизнеса.

1. 1. Интернационализация мирового хозяйства
- 1.2. Международное разделение труда
- 1.3. Международная специализация и кооперация производства.
- 1.4. Экономическая интеграция. Интеграционные блоки.

Задания для самостоятельной работы

- 1.Проанализируйте современные тенденции развития мирового хозяйства.
- 2.Охарактеризуйте значение анализа тенденций и процессов, происходящих в сфере отношений межгосударственного экономического общения.
- 3.Покажите всемирный характер конкуренции и усиление взаимозависимости мирового хозяйства.
4. Изучите роль внешнеэкономических связей в повышении эффективности мировой экономики.
- 5.Охарактеризуйте структурные изменения в мировой торговле.
- 6.Дайте краткую характеристику экономически развитых стран.
- 7.Охарактеризуйте развивающиеся страны и их место в международном разделении труда.
8. Определите место России в мировой торговле и международном разделении труда.

9. Охарактеризуйте современные направления реформы внешнеэкономических связей России и Татарстана.

10. Покажите роль международных организаций в глобализации мировой экономики.

Контрольные вопросы

1. Сформулируйте определение понятия «мировая экономика».

2. Что такое международная экономика? Чем она отличается от мирового рынка и мирового хозяйства?

3. В чем заключаются причины усиления взаимозависимостей в международных экономических отношениях?

4. Назовите факторы расширения внешнеэкономических связей.

5. Чем отличается процесс глобализации от процесса интернационализации мировой экономики?

6. Какие показатели характеризуют участие страны в международном разделении труда?

7. В чем заключается международная специализация и кооперация?

8. Какие виды международной кооперации вы знаете?

9. Каково влияние процесса региональной интеграции на международные экономические отношения?

10. Какие основные региональные и субрегиональные блоки вы знаете?

2. Общая характеристика Всемирной торговой организации

2.1. История создания Всемирной торговой организации (ВТО)

2.2. Цели, задачи и функции ВТО

2.3. Принципы соглашений ВТО

2.4. Современная структура ВТО

2.5. Порядок и условия вступления в ВТО

Задания для самостоятельной работы:

1. Охарактеризуйте преимущества и недостатки участия страны в ВТО.

2. Приведите примеры реализации принципов ВТО в практике международных торговых отношений стран-участниц ВТО.

3. Дайте характеристику этапов вступления России в ВТО в соответствии с формально установленным порядком принятия страны в ВТО. Каковы причины столь длительного процесса принятия РФ в члены ВТО?
4. Распределившись на подгруппы **выполните исследование и подготовьте презентацию** по теме: «Анализ предпосылок, процедуры вступления в ВТО и основные результаты...» на примере какого-либо государства, ставшего членом ВТО после принятия Соглашения об учреждении ВТО.

Исследование должно включать следующие разделы:

- краткая характеристика страны (политический строй, структура экономики, место в международном разделении труда – дать основные показатели МРТ до вступления в ВТО);
- описать процесс вступления страны-претендента в ВТО;
- представить основные результаты от участия страны в ВТО, в том числе на основе сравнительной характеристики показателей до и после.

Контрольные вопросы:

1. Каковы предпосылки создания международной торговой организации?
2. На основе какого документа осуществлялось регулирование международной торговли во второй половине XX в.?
3. С какой целью было принято *временное* многостороннее соглашение в октябре 1947 г., получившее название Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ-1947)?
4. Каковы основные результаты раундов торговых переговоров в рамках реализации ГАТТ?
5. В чем заключаются принципиальные отличия ГАТТ-1947 и ГАТТ-1994?
6. Что является предметом переговоров Дохийского раунда?
7. Каковы цели, задачи и функции ВТО?

8. Каким образом трактуются основные принципы ГАТТ/ВТО?
9. Какие основные направления деятельности принято выделять в рамках ВТО?
10. Какова организационная структура ВТО? Каким образом принимаются решения в рамках ВТО?
11. Какова процедура присоединения к ВТО? Охарактеризуйте основные этапы.

3. Таможенный союз ЕврАзЭС и Зона свободной торговли стран СНГ

- 3.1. Исторические этапы интеграции России в систему мирового рынка.
- 3.2. Содружество независимых государств и Зона свободной торговли стран СНГ.
- 3.3. Таможенный союз и Евразийское экономическое сообщество.
- 3.4. Россия и Европейский Союз.

Контрольные вопросы

- 1.Какие показатели свидетельствуют о развитии процессов экономической интеграции?
- 2.В чем проявляется влияние закона неравномерности экономического и политического развития стран на процессы интеграции?
3. Кто является участником ТС и на каких принципах он построен?
4. На каких условиях сотрудничают члены ТС с ВТО?
5. Как повлияло членство России в ВТО на развитие интеграционных процессов в рамках ТС?

Задания для самостоятельной работы

- 1.Проанализируйте выгоды, которые получают от создания таможенного союза все участники соглашения.
- 2.Изучите основные экономические проблемы, которые может породить экономическая интеграция.
3. Изучите развитие интеграционных процессов на постсоветском пространстве.

4. Покажите на конкретных примерах межстрановые противоречия интеграции.

5. Проанализируйте взаимодействие Таможенного союза и ВТО.

4. Нетарифные меры регулирования международной торговли в системе ВТО.

4.1. Понятие и сущность нетарифного регулирования внешней торговли.

4.2. Инструменты нетарифного регулирования в рамках ГАТТ/ВТО.

4.3. Количествоные ограничения внешней торговли: запреты, квотирование, лицензирование, добровольное ограничение экспорта.

4.4. Технические и другие специальные требования как методы нетарифного регулирования внешней торговли.

4.5. Прочие нетарифные методы регулирования.

Контрольные вопросы

1. Какие существуют основные виды нетарифных ограничений в международной торговле?

2. Каково экономическое содержание импортных квот и последствия их введения?

3. В чем заключается особенности лицензирование импорта в отдельных странах?

4. Как влияют валютные ограничения на масштабы международной торговли?

5. Как применяются внутренние налоги и сборы?

Задания для самостоятельной работы

1. Проанализируйте эффективность использование нетарифных ограничений в странах ЕС.

2. Изучите опыт квотирования экспорта нефти странами-членами ОПЕК.

3. Проанализируйте основные различия между тарифными и нетарифными ограничениями и возможности их использования в рамках ВТО.

4. Рассмотрите допустимую практику использования нетарифных ограничений в рамках ВТО.

5. Проанализируйте последствия использования нетарифных ограничений для национальных потребителей и производителей.

5. Механизмы защиты национальных производителей в системе ВТО

5.1. Антидемпинговые меры

5.2. Субсидии и компенсационные меры

5.3. Защитные меры

Контрольные вопросы

1. Каковы экономические последствия субсидирования экспорта и введения компенсационных пошлин?

2. В чем заключается демпинг как разновидность торговой политики?

3. Какие финансовые инструменты используются для поддержания отечественных экспортеров в рамках членства в ВТО?

4. Какова роль страхования в поддержке отечественных экспортеров?

5. Какие фискальные меры использует государство для защиты национальных производителей?

Задания для самостоятельной работы

1. Изучите основные направления поддержки национальных производителей в отдельных странах.

2. Проанализируйте влияние защитных мер на конкурентоспособность российских производителей.

3. Рассмотрите эффективность защитных мер на примере отдельных отраслей.

4. Изучите опыт льготного кредитования экспорта в развитых странах.

5. Рассмотрите влияние участия в выставках, ярмарках на продвижение национальной товаров на мировой рынок.

6. Тарифная политика в условиях ВТО

- 6.1. Тарифное регулирование стран-членов ВТО.
- 6.2. Понятие и виды таможенных пошлин.
- 6.3. Порядок определения таможенной стоимости ввозимых товаров.

Контрольные вопросы

1. Каковы экономические последствия от введения таможенных пошлин для потребителей импортных товаров?
2. Каков механизм влияния таможенного тарифа на производителей, выпускающих конкурирующие с импортом товары?
3. В чем заключаются доходы и потери от введения торговых барьеров для государства в целом?
4. При каких условиях эффективно использовать таможенные тарифы?
5. Как снижаются таможенные тарифы на отдельные группы товаров при вступлении России в ВТО?

Задания для самостоятельной работы

1. Изучите особенности нетарифных ограничений в отдельных странах (страны ЕС, США).
2. Проанализируйте использование антидемпингового законодательства в международной практике и в практике ВТО.
3. Охарактеризуйте сущность "нового протекционизма" в мировой торговле.
4. Изучите назначение глобальной системы преференций (ГСП).
5. Проанализируйте влияние снижения таможенных тарифов на конкурентоспособность российских товаров.

7. Правила ВТО в сфере международного обмена услугами.

- 7.1. Понятие услуги и особенности международного рынка услуг
- 7.2. Правовое регулирование международного рынка услуг
- 7.3. Общие основы ГАТС. Специфические обязательства

Задания для самостоятельной работы

1. Изучите проблемы регулирования международной торговли услугами.
2. Проанализируйте последствия для финансового сектора экономики России после вступления в ВТО.
3. Охарактеризуйте перспективы участия России и Татарстана в международной торговле услугами.
4. Изучите развитие деловых и информационных услуг в России и за рубежом.

Контрольные вопросы

1. Почему отрасли сферы услуг становятся все более важными и приобретают международный характер?
2. Чем отличается международная торговля услугами от экспорта и импорта товаров?
3. Что относится к категории специфических обязательств?
4. В чем заключается роль Генерального соглашения о торговле услугами?
5. Какие существуют способы международной торговли услугами?

8. Интеллектуальная собственность и ВТО

- 8.1. Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС)
- 8.2. Экономические выгоды и издержки Соглашения по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности
- 8.3. Меры по защите интеллектуальной собственности, принятые в России

Задания для самостоятельной работы

1. Изучите пути решения проблемы охраны интеллектуальной собственности.
2. Дайте характеристику основным формам международной передачи технологий.

3. Ознакомьтесь с основными правилами международного обмена лицензиями и "ноу-хай" в соответствии с «Международным кодексом поведения в области передачи технологии», составленным ЮНКТАД.
4. Покажите особенности торговли лицензиями и "ноу-хай" в отдельных странах (Япония, Южная Корея и др.)
5. Охарактеризуйте лицензионную политику промышленно развитых стран.
6. Приведите примеры нарушения авторских прав в международном обмене.
7. Охарактеризуйте систему международных соглашений по охране объектов интеллектуальной собственности.
8. Проанализируйте состояние рынка научно-технических знаний России.

Контрольные вопросы

1. Что является продуктом интеллектуальной собственности?
 2. Каковы основные причины роста международной торговли объектами интеллектуальной собственности?
 3. Что такое лицензионная политика?
 4. Назовите основные формы трансфера технологий на мировом рынке.
 5. Каковы особенности международной торговли лицензиями и "ноу-хай"?
 6. В чем отличается ценообразование на рынке лицензий от ценообразования на рынке товаров?
 7. Дайте характеристику основных форм оплаты лицензионных соглашений: роялти и паушальный платеж.
 8. Какова роль ТНК в торговле объектами интеллектуальной собственности?
- 9. Механизм урегулирования споров в системе ВТО.**
- 9.1. Формирование системы разрешения споров в рамках ВТО.

9.2. Этапы процесса урегулирования споров в ВТО

9.3. Проблемы применения международного правового механизма разрешения споров

Задания для самостоятельной работы

1. Какие существуют способы защиты интересов частных лиц в рамках процедуры урегулирования споров в ВТО?
2. Приведите примеры международного опыта разрешения споров по правилам ВТО.
3. Оцените участие России в спорах ВТО: проблемы и перспективы.
4. Какие существуют проблемы в процедуре урегулирования споров в ВТО? Приведите пути решения этих проблем.
5. ВТО и урегулирование антидемпинговых споров: общая характеристика.

Контрольные вопросы

1. Особенности механизма разрешения споров в ВТО?
2. Что входит в функции Органа по разрешению споров в ВТО?
3. Охарактеризуйте основные стадии механизма урегулирования споров ВТО?
4. Что представляет собой этап «Групповое обсуждение» в процедуре урегулирования споров?
5. Какие существуют проблемы в процедуре применения международного правового механизма разрешения споров?

Рекомендуемая литература:

1. Горбунова, О. А. ВТО: основы функционирования и проблемы присоединения России: Учебное пособие / О. А. Горбунова. - 3-е изд. - М.: Дашков и К, 2011.
2. Международные торговые соглашения и международные торговые организации: Учебное пособие / Е.Д. Халевинская. - М.: Магистр:ИНФРА-М, 2010.

3. Глобальное экономическое регулирование: учебник / Гос.университет - Высшая школа экономики (ГУ ВШЭ); Под ред. В.Н. Зуева. – М.:Магистр, 2009.

Интернет-ресурсы:

1. Официальный сайт Всемирной торговой организации - www.wto.org
2. Официальный сайт Федеральной таможенной службы - <http://www.customs.ru/>
3. Портал внешнеэкономической информации МЭРТ РФ - <http://www.ved.gov.ru>
4. Российский совет по международным делам - <http://russiangouncil.ru/>
5. Россия и Всемирная торговая организация - www.wto.ru

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное автономное образовательное
учреждение высшего профессионального образования
«Казанский (Приволжский) федеральный университет»

Институт управления, экономики и финансов

Кафедра антикризисного управления и оценочной деятельности

Методическая разработка

**по дисциплине «Экономика, торговая политика и право ВТО, Таможенного
союза и зоны свободной торговли стран СНГ»**

для проведения семинарских, практических занятий и самостоятельной работы студентов

ФГОС ВПО третьего поколения

цикл профессиональный

Направление 080100.62

Экономика

Квалификация (степень)

бакалавр

Принята на заседании кафедры антикризисного управления и оценочной деятельности
(протокол № от « » июня 2014г.)

Заведующий кафедрой

Якупова Н.М.

Утверждена Учебно-методической комиссией института

(протокол №__ от «__» 201_г.)

Председатель комиссии

Хайруллин И.Г.

Казань 2014

Методическая разработка составлена в соответствии с требованиями
ФГОС ВПО третьего поколения.

Составители: д.э.н., профессор Якупова Н.М.

д.э.н., доцент Яруллина Г.Р.

к.э.н., доцент Салахиева М.Ф.

ст.преподаватель Ивановский И.А.

Рецензенты: д.э.н., профессор Зиятдинов Ф.С.

к.э.н., доцент Бурганова Р.А.

Содержание

Введение	4
Тема 1. Современные факторы формирования мировой экономики и развития международного бизнеса	6
Тема 2 Общая характеристика ВТО	9
Тема 3. Таможенный союз ЕврАзЭс и Зона свободной торговли стран СНГ	13
Тема 4. Нетарифные меры регулирования международной торговли в системе ВТО	19
Тема 5. Механизмы защиты национальных производителей в системе ВТО	24
Тема 6 Тарифная политика в условиях ВТО	33
Тема 7 Правила ВТО в сфере международного обмена услугами	39
Тема 8 Правила ВТО по торговым аспектам прав интеллектуальной интеллектуальной Собственности	45
Тема 9 Механизм урегулирования споров в системе ВТО	54

Введение

Целью изучения дисциплины "Экономика, торговая политика и право ВТО таможенного союза и зоны свободной торговли стран СНГ" является формирование у студентов теоретических знаний о современных тенденциях развития мировой экономики, роли ВТО в мирохозяйственных связях, основных принципах международного сотрудничества в рамках ВТО и Таможенного союза, а также выработка практических навыков анализа влияния членства в ВТО на состояние и перспективы развития национальной экономики.

Дисциплина "Экономика, торговая политика и право ВТО, таможенного союза и зоны свободной торговли стран СНГ" предполагает решение следующих задач:

- ознакомление с формами мирохозяйственных связей, механизмом их осуществления;
- углубление понимания влияния ВТО на развитие международной и национальной торговли, рынка услуг, охрану прав интеллектуальной собственности;
- анализ данных международной и российской статистики о конкурентоспособности российских производителей на мировом рынке;
- изучение механизма государственного регулирования международной торговли в соответствии с принципами ВТО;
- изучение и поиск эффективных способов защиты национальных товаропроизводителей, соответствующих нормам ВТО;
- анализ выгод и потерь для российской экономики в условиях членства в ВТО.

Тема 1. Современные факторы формирования мировой экономики и развития международного бизнеса (2 занятия)

Вопросы для обсуждения:

2. 1. Интернационализация мирового хозяйства

1.2. Международное разделение труда

1.3. Международная специализация и коопeração производства.

1.4. Экономическая интеграция. Интеграционные блоки.

Задания для самостоятельной работы

1. Проанализируйте современные тенденции развития мирового хозяйства.

2. Охарактеризуйте значение анализа тенденций и процессов, происходящих в сфере отношений межгосударственного экономического общения.

3. Покажите всемирный характер конкуренции и усиление взаимозависимости мирового хозяйства.

4. Изучите роль внешнеэкономических связей в повышении эффективности мировой экономики.

5. Охарактеризуйте структурные изменения в мировой торговле.

6. Дайте краткую характеристику экономически развитых стран.

7. Охарактеризуйте развивающиеся страны и их место в международном разделении труда.

8. Определите место России в мировой торговле и международном разделении труда.

9. Охарактеризуйте современные направления реформы внешнеэкономических связей России и Татарстана.

10. Покажите роль международных организаций в глобализации мировой экономики.

Контрольные вопросы

1. Сформулируйте определение понятия «мировая экономика».

2. Что такое международная экономика? Чем она отличается от мирового рынка и мирового хозяйства?

3. В чем заключаются причины усиления взаимозависимостей в международных экономических отношениях?

4. Назовите факторы расширения внешнеэкономических связей.

5. Чем отличается процесс глобализации от процесса интернационализации мировой экономики?

6. Какие показатели характеризуют участие страны в международном разделении труда?

7. В чем заключается международная специализация и кооперация?

8. Какие виды международной кооперации вы знаете?

9. Каково влияние процесса региональной интеграции на международные экономические отношения?

10. Какие основные региональные и субрегиональные блоки вы знаете?

Рекомендуемая литература

1. Горбунова, О. А. ВТО: основы функционирования и проблемы присоединения России [Электронный ресурс] : Учебное пособие / О. А. Горбунова. - 3-е изд. - М.: Дашков и К, 2011.

2. <http://znanium.com/bookread.php?book=414984>

3. Международные торговые соглашения и международные торговые организации: Учебное пособие / Е.Д. Халевинская. - М.: Магистр: ИНФРА-М, 2010. <http://znanium.com/bookread.php?book=202520>

4. Глобальное экономическое регулирование: учебник / Гос.университет - Высшая школа экономики (ГУ ВШЭ); Под ред. В.Н. Зуева. - М.: Магистр, 2009.

5. <http://znanium.com/bookread.php?book=176266>

Тема 2. Общая характеристика ВТО

Вопросы для обсуждения:

- 2.1. История создания Всемирной торговой организации (ВТО)
- 2.2. Цели, задачи и функции ВТО
- 2.3. Принципы соглашений ВТО
- 2.4. Современная структура ВТО
- 2.5. Порядок и условия вступления в ВТО

Задания для самостоятельной работы:

1. Охарактеризуйте преимущества и недостатки участия страны в ВТО.
2. Приведите примеры реализации принципов ВТО в практике международных торговых отношений стран-участниц ВТО.
3. Дайте характеристику этапов вступления России в ВТО в соответствии с формально установленным порядком принятия страны в ВТО. Каковы причины столь длительного процесса принятия РФ в члены ВТО?
4. Распределившись на подгруппы **выполните исследование и подготовьте презентацию** по теме: «Анализ предпосылок, процедуры вступления в ВТО и основные результаты...» на примере какого-либо государства, ставшего членом ВТО после принятия Соглашения об учреждении ВТО.

Исследование должно включать следующие разделы:

- краткая характеристика страны (политический строй, структура экономики, место в международном разделении труда – дать основные показатели МРТ до вступления в ВТО);
- описать процесс вступления страны-претендента в ВТО;
- представить основные результаты от участия страны в ВТО, в том числе на основе сравнительной характеристики показателей до и после.

Контрольные вопросы:

1. Каковы предпосылки создания международной торговой организации?

2. На основе какого документа осуществлялось регулирование международной торговли во второй половине XX в.?

3. С какой целью было принято *временное* многостороннее соглашение в октябре 1947 г., получившее название Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ-1947)?

4. Каковы основные результаты раундов торговых переговоров в рамках реализации ГАТТ?

5. В чем заключаются принципиальные отличия ГАТТ-1947 и ГАТТ-1994?

6. Что является предметом переговоров Дохийского раунда?

7. Каковы цели, задачи и функции ВТО?

8. Каким образом трактуются основные принципы ГАТТ/ВТО?

9. Какие основные направления деятельности принято выделять в рамках ВТО?

10. Какова организационная структура ВТО? Каким образом принимаются решения в рамках ВТО?

Какова процедура присоединения к ВТО? Охарактеризуйте основные этапы.

Рекомендуемая литература

1. Горбунова, О. А. ВТО: основы функционирования и проблемы присоединения России [Электронный ресурс] : Учебное пособие / О. А. Горбунова. - 3-е изд. - М.: Дашков и К, 2011.

2. <http://znanium.com/bookread.php?book=414984>

3. 2. Международные торговые соглашения и международные торговые организации: Учебное пособие / Е.Д. Халевинская. - М.: Магистр: ИНФРА-М, 2010. <http://znanium.com/bookread.php?book=202520>

4. Глобальное экономическое регулирование: учебник / Гос.университет - Высшая школа экономики (ГУ ВШЭ); Под ред. В.Н. Зуева. - М.: Магистр, 2009.

5. <http://znanium.com/bookread.php?book=176266>
6. Официальный сайт Всемирной торговой организации - www.wto.org
7. Россия и Всемирная торговая организация - www.wto.ru

Тема 3. Таможенный союз ЕврАзЭС и Зона свободной торговли стран СНГ

Вопросы для обсуждения:

- 3.1. Исторические этапы интеграции России в систему мирового рынка.
- 3.2. Содружество независимых государств и Зона свободной торговли стран СНГ.
- 3.3. Таможенный союз и Евразийское экономическое сообщество.
- 3.4. Россия и Европейский Союз.

Контрольные вопросы

- 1.Какие показатели свидетельствуют о развитии процессов экономической интеграции?
- 2.В чем проявляется влияние закона неравномерности экономического и политического развития стран на процессы интеграции?
3. Кто является участником ТС и на каких принципах он построен?
4. На каких условиях сотрудничают члены ТС с ВТО?
5. Как повлияло членство России в ВТО на развитие интеграционных процессов в рамках ТС?

Задания для самостоятельной работы

- 1.Проанализируйте выгоды, которые получают от создания таможенного союза все участники соглашения.
- 2.Изучите основные экономические проблемы, которые может породить экономическая интеграция.
3. Изучите развитие интеграционных процессов на постсоветском пространстве.

4. Покажите на конкретных примерах межстрановые противоречия интеграции.
5. Проанализируйте взаимодействие Таможенного союза и ВТО.

Рекомендуемая литература

8. Горбунова, О. А. ВТО: основы функционирования и проблемы присоединения России [Электронный ресурс] : Учебное пособие / О. А. Горбунова. - 3-е изд. - М.: Дашков и К, 2011.
9. <http://znanium.com/bookread.php?book=414984>
10. 2. Международные торговые соглашения и международные торговые организации: Учебное пособие / Е.Д. Халевинская. - М.: Магистр: ИНФРА-М, 2010. <http://znanium.com/bookread.php?book=202520>
11. Глобальное экономическое регулирование: учебник / Гос.университет - Высшая школа экономики (ГУ ВШЭ); Под ред. В.Н. Зуева. - М.: Магистр, 2009.
12. <http://znanium.com/bookread.php?book=176266>
13. Официальный сайт Всемирной торговой организации - www.wto.org
14. Россия и Всемирная торговая организация - www.wto.ru

Тема 4. Нетарифные меры регулирования международной торговли в системе ВТО.

Вопросы для обсуждения:

- 4.1. Понятие и сущность нетарифного регулирования внешней торговли.
- 4.2. Инструменты нетарифного регулирования в рамках ГATT/ВТО.
- 4.3. Количественные ограничения внешней торговли: запреты, квотирование, лицензирование, добровольное ограничение экспорта.
- 4.4. Технические и другие специальные требования как методы нетарифного регулирования внешней торговли.
- 4.5. Прочие нетарифные методы регулирования.

Контрольные вопросы

6. Какие существуют основные виды нетарифных ограничений в международной торговле?
7. Каково экономическое содержание импортных квот и последствия их введения?
8. В чем заключается особенности лицензирование импорта в отдельных странах?
9. Как влияют валютные ограничения на масштабы международной торговли?
10. Как применяются внутренние налоги и сборы?

Задания для самостоятельной работы

1. Проанализируйте эффективность использование нетарифных ограничений в странах ЕС.
2. Изучите опыт квотирования экспорта нефти странами-членами ОПЕК.
3. Проанализируйте основные различия между тарифными и нетарифными ограничениями и возможности их использования в рамках ВТО.
4. Рассмотрите допустимую практику использования нетарифных ограничений в рамках ВТО.
5. Проанализируйте последствия использования нетарифных ограничений для национальных потребителей и производителей.

Рекомендуемая литература

1. Горбунова, О. А. ВТО: основы функционирования и проблемы присоединения России [Электронный ресурс] : Учебное пособие / О. А. Горбунова. - 3-е изд. - М.: Дашков и К, 2011.
2. <http://znanium.com/bookread.php?book=414984>

3. Официальный сайт Федеральной таможенной службы
4. <http://www.customs.ru/>

Тема 5. Механизмы защиты национальных производителей в системе ВТО

Вопросы для обсуждения

5.1. Антидемпинговые меры

5.2. Субсидии и компенсационные меры

5.3. Защитные меры

Контрольные вопросы

1. Каковы экономические последствия субсидирования экспорта и введения компенсационных пошлин?

2. В чем заключается демпинг как разновидность торговой политики?

3. Какие финансовые инструменты используются для поддержания отечественных экспортеров в рамках членства в ВТО?

4. Какова роль страхования в поддержке отечественных экспортеров?

5. Какие фискальные меры использует государство для защиты национальных производителей?

Задания для самостоятельной работы

1. Изучите основные направления поддержки национальных производителей в отдельных странах.

2. Проанализируйте влияние защитных мер на конкурентоспособность российских производителей.

3. Рассмотрите эффективность защитных мер на примере отдельных отраслей.

4. Изучите опыт льготного кредитования экспорта в развитых странах.

Рассмотрите влияние участия в выставках, ярмарках на продвижение национальной товаров на мировой рынок.

1. Рекомендуемая литература

2. 1. Горбунова, О. А. ВТО: основы функционирования и проблемы присоединения России [Электронный ресурс] : Учебное пособие / О. А. Горбунова. - 3-е изд. - М.: Дашков и К, 2011.
3. 2. <http://znanium.com/bookread.php?book=414984>
4. 3. Официальный сайт Федеральной таможенной службы
5. 4. <http://www.customs.ru/>

Тема 6. Тарифная политика в условиях ВТО

Вопросы для обсуждения:

- 6.1. Тарифное регулирование стран-членов ВТО.
- 6.2. Понятие и виды таможенных пошлин.
- 6.3. Порядок определения таможенной стоимости ввозимых товаров.

Контрольные вопросы

1. Каковы экономические последствия от введения таможенных пошлин для потребителей импортных товаров?
2. Каков механизм влияния таможенного тарифа на производителей, выпускающих конкурирующие с импортом товары?
3. В чем заключаются доходы и потери от введения торговых барьеров для государства в целом?
4. При каких условиях эффективно использовать таможенные тарифы?
5. Как снижаются таможенные тарифы на отдельные группы товаров при вступлении России в ВТО?

Задания для самостоятельной работы

1. Изучите особенности нетарифных ограничений в отдельных странах (страны ЕС, США).
2. Проанализируйте использование антидемпингового законодательства в международной практике и в практике ВТО.
3. Охарактеризуйте сущность "нового протекционизма" в мировой торговле.

4. Изучите назначение глобальной системы преференций (ГСП).

Проанализируйте влияние снижения таможенных тарифов на конкурентоспособность российских товаров.

Рекомендуемая литература

1. Горбунова, О. А. ВТО: основы функционирования и проблемы присоединения России [Электронный ресурс] : Учебное пособие / О. А. Горбунова. - 3-е изд. - М.: Дашков и К, 2011.

<http://znanium.com/bookread.php?book=414984>

2. Международные торговые соглашения и международные торговые организации: Учебное пособие / Е.Д. Халевинская. - М.: Магистр: ИНФРА-М, 2010. <http://znanium.com/bookread.php?book=202520>

3. Глобальное экономическое регулирование: учебник / Гос.университет - Высшая школа экономики (ГУ ВШЭ); Под ред. В.Н. Зуева. - М.: Магистр, 2009.

<http://znanium.com/bookread.php?book=176266>

Официальный сайт Всемирной торговой организации - www.wto.org

Официальный сайт Федеральной таможенной службы

<http://www.customs.ru/>

Портал внешнеэкономической информации МЭРТ РФ -
<http://www.ved.gov.ru>

РОССИЙСКИЙ СОВЕТ ПО МЕЖДУНАРОДНЫМ ДЕЛАМ -
<http://russiancouncil.ru/>

Россия и Всемирная торговая организация - www.wto.ru

Тема 7. Правила ВТО в сфере международного обмена услугами.

Вопросы для обсуждения:

7.1. Понятие услуги и особенности международного рынка услуг

7.2. Правовое регулирование международного рынка услуг

7.3. Общие основы ГАТС. Специфические обязательства

Задания для самостоятельной работы

1. Изучите проблемы регулирования международной торговли услугами.
 2. Проанализируйте последствия для финансового сектора экономики России после вступления в ВТО.
 3. Охарактеризуйте перспективы участия России и Татарстана в международной торговле услугами.
 4. Изучите развитие деловых и информационных услуг в России и за рубежом.
- Контрольные вопросы*
1. Почему отрасли сферы услуг становятся все более важными и приобретают международный характер?
 2. Чем отличается международная торговля услугами от экспорта и импорта товаров?
 3. Что относится к категории специфических обязательств?
 4. В чем заключается роль Генерального соглашения о торговле услугами?
 5. Какие существуют способы международной торговли услугами?

Рекомендуемая литература

Официальный сайт Всемирной торговой организации - www.wto.org

Официальный сайт Федеральной таможенной службы

<http://www.customs.ru/>

Портал внешнеэкономической информации МЭРТ РФ -
<http://www.ved.gov.ru>

РОССИЙСКИЙ СОВЕТ ПО МЕЖДУНАРОДНЫМ ДЕЛАМ -
<http://russiancouncil.ru/>

Россия и Всемирная торговая организация - www.wto.ru

Тема 8. Интеллектуальная собственность и ВТО

Вопросы для обсуждения:

- 8.1. Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС)
- 8.2. Экономические выгоды и издержки Соглашения по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности
- 8.3. Меры по защите интеллектуальной собственности, принятые в России

Задания для самостоятельной работы

1. Изучите пути решения проблемы охраны интеллектуальной собственности.
2. Дайте характеристику основным формам международной передачи технологий.
3. Ознакомьтесь с основными правилами международного обмена лицензиями и "ноу-хай" в соответствии с «Международным кодексом поведения в области передачи технологии», составленным ЮНКТАД.
4. Покажите особенности торговли лицензиями и "ноу-хай" в отдельных странах (Япония, Южная Корея и др.)
5. Охарактеризуйте лицензионную политику промышленно развитых стран.
6. Приведите примеры нарушения авторских прав в международном обмене.
7. Охарактеризуйте систему международных соглашений по охране объектов интеллектуальной собственности.
8. Проанализируйте состояние рынка научно-технических знаний России.

Контрольные вопросы

1. Что является продуктом интеллектуальной собственности?
2. Каковы основные причины роста международной торговли объектами интеллектуальной собственности?
3. Что такоe лицензионная политика?

4. Назовите основные формы трансфера технологий на мировом рынке.

5. Каковы особенности международной торговли лицензиями и "ноу-хая"?

6. В чем отличается ценообразование на рынке лицензий от ценообразования на рынке товаров?

7. Дайте характеристику основных форм оплаты лицензионных соглашений: роялти и паушальный платеж.

8. Какова роль ТНК в торговле объектами интеллектуальной собственности?

Рекомендуемая литература

Официальный сайт Всемирной торговой организации - www.wto.org

Официальный сайт Федеральной таможенной службы

<http://www.customs.ru/>

Портал внешнеэкономической информации МЭРТ РФ -
<http://www.ved.gov.ru>

РОССИЙСКИЙ СОВЕТ ПО МЕЖДУНАРОДНЫМ ДЕЛАМ -
<http://russiancouncil.ru/>

Россия и Всемирная торговая организация - www.wto.ru

Тема 9. Механизм урегулирования споров в системе ВТО.

9.1. Формирование системы разрешения споров в рамках ВТО.

9.2. Этапы процесса урегулирования споров в ВТО

9.3. Проблемы применения международного правового механизма разрешения споров

Задания для самостоятельной работы

1. Какие существуют способы защиты интересов частных лиц в рамках процедуры урегулирования споров в ВТО?

2. Приведите примеры международного опыта разрешения споров по правилам ВТО.
3. Оцените участие России в спорах ВТО: проблемы и перспективы.
4. Какие существуют проблемы в процедуре урегулирования споров в ВТО? Приведите пути решения этих проблем.
5. ВТО и урегулирование антидемпинговых споров: общая характеристика.

Контрольные вопросы

1. Особенности механизма разрешения споров в ВТО?
2. Что входит в функции Органа по разрешению споров в ВТО?
3. Охарактеризуйте основные стадии механизма урегулирования споров ВТО?
4. Что представляет собой этап «Групповое обсуждение» в процедуре урегулирования споров?
5. Какие существуют проблемы в процедуре применения международного правового механизма разрешения споров?

Рекомендуемая литература:

1. Горбунова, О. А. ВТО: основы функционирования и проблемы присоединения России: Учебное пособие / О. А. Горбунова. - 3-е изд. - М.: Дашков и К, 2011.
2. Международные торговые соглашения и международные торговые организации: Учебное пособие / Е.Д. Халевинская. - М.: Магистр:ИНФРА-М, 2010.
3. Глобальное экономическое регулирование: учебник / Гос.университет - Высшая школа экономики (ГУ ВШЭ); Под ред. В.Н. Зуева. – М.:Магистр, 2009.

Интернет-ресурсы:

1. Официальный сайт Всемирной торговой организации - www.wto.org

2. Официальный сайт Федеральной таможенной службы -
<http://www.customs.ru/>
3. Портал внешнеэкономической информации МЭРТ РФ -
<http://www.ved.gov.ru>
4. Российский совет по международным делам - [http://russiancouncil.ru/](http://russiancouncil.ru)
5. Россия и Всемирная торговая организация - www.wto.ru

«УТВЕРЖДЕНО»

Заседанием кафедры _____

Протокол № _____ от _____

**Методические рекомендации для студентов
по изучению дисциплины «Экономика, торговая политика и право
Всемирной торговой организации, таможенного союза и зоны свободной
торговли стран Содружества Независимых Государств».**

Дисциплина «Экономика, торговая политика и право Всемирной торговой организации, таможенного союза и зоны свободной торговли стран Содружества Независимых Государств» считается освоенной студентом, если он имеет положительные результаты **промежуточного и текущего контроля**. Это означает, что студент способен обобщать экономическую информацию на международном уровне и прогнозировать возможные развития современных мировых экономических процессов.

Для достижения вышеуказанного студент должен соблюдать следующие правила, позволяющие освоить дисциплину на высоком уровне:

1. Начало освоения курса должно быть связано с изучением всех компонентов Учебно-методического комплекса дисциплины с целью понимания его содержания и указаний, которые будут доведены до сведения студентов на первой лекции и первом семинарском занятии. Это связано с

- установлением сроков и контроля выполнения заданий для семинаров в интерактивной форме каждым студентом,
- распределением тем докладов и сроки их представления,
- критериями оценки текущей работы студента (контрольных работ, заданий для самостоятельной работы, работы на семинарских/практических занятиях)

Перед началом курса целесообразно ознакомиться со структурой дисциплины на основании программы, а так же с последовательностью изучения тем и их объемом. С целью оптимальной самоорганизации

необходимо сопоставить эту информацию с графиком занятий и выявить наиболее затратные по времени и объему темы, чтобы заранее определить для себя периоды объемных заданий.

2. Каждая тема содержит лекционный материал, список литературы для самостоятельного изучения, вопросы и задания для подготовки к семинарским и/или практическим занятиям, а также материалы для самостоятельной работы. Необходимо заранее обеспечить себя этими материалами и литературой или доступом к ним.

3. Лекционный материал и указанные литературные источники по соответствующей теме **необходимо изучить до посещения соответствующего лекционного занятия**, так как лекция в аудитории предполагает раскрытие актуальных и проблемных вопросов рассматриваемой темы, а не содержания лекционного материала. Таким образом, для понимания того, что будет сказано на лекции, необходимо получить базовые знания по теме, которые содержатся в лекционном материале.

4. Семинар по дисциплине является аудиторным занятием, в процессе которого преимущественно осуществляется контроль знаний, полученных студентом самостоятельно. В связи с этим такое занятие начинается либо с устного опроса, либо с тестирования, которые могут проводиться:

- по лекционному материалу темы,
- по литературным источникам, указанным по данной теме;
- по заданиям для самостоятельной работы.

В связи с этим подготовка к семинарскому занятию заключается в том, чтобы **до семинарского занятия** изучить лекционный материал и указанные по теме литературные источники; выполнить задания для самостоятельной работы.

5. В конце изучения комплекса тем проводится тематическая контрольная работа, которая является средством промежуточного контроля оценки знаний.

Подготовка к ней заключается в повторении пройденного материала и повторном решении заданий, которые рассматривались на занятиях, а также в выполнении заданий для самостоятельной работы.

6. Подготовка к зачету является заключительным этапом изучения дисциплины и является средством текущего контроля. В процессе подготовки к зачету выявляются вопросы, по которым нет уверенности в ответе, либо ответ студенту не ясен. Данные вопросы можно уточнить у преподавателя на консультации.

«УТВЕРЖДЕНО»

Заседанием кафедры _____

Протокол № _____ от _____

**Методические рекомендации для преподавателей,
ведущих семинарские и практические занятия
по дисциплине «Экономика, торговая политика и право Всемирной
торговой организации, таможенного союза и зоны свободной торговли
стран Содружества Независимых Государств»**

1. При изучении курса «Экономика, торговая политика и право Всемирной торговой организации, таможенного союза и зоны свободной торговли стран Содружества Независимых Государств» для подготовки к занятиям необходимо ориентировать студентов делать акцент на использовании нормативного материала по указанной дисциплине.

2. Каждое занятие необходимо начинать с контроля присутствия студентов на занятии. Отмечать присутствие студентов, вести рейтинг успеваемости необходимо в соответствующих предусмотренных для этого формах документов (журналах).

3. В начале каждого семинарского или практического занятия необходимо проводить небольшие тестирования (на 10-15 мин.) для выявления уровня изучения лекционного материала и выполнения заданий для самостоятельной работы по теме занятия, и только после этого целесообразно приступать к опросу и рассмотрению материалов занятия.

4. В соответствии с тематическим планом необходимо проводить контрольные работы на занятиях. Контрольные работы можно проводить в тестовой форме или форме небольших заданий. Вопросы и задания заранее студентам не предоставляются. Основой для тестов и заданий являются вопросы, которые рассматривались на лекциях, семинарских и практических занятиях, а также в процессе выполнения студентом самостоятельной

работы. В связи с этим при рассмотрении вопросов необходимо делать акцент на тех аспектах, которые впоследствии будут выноситься на контрольные работы.

5. В конце каждого занятия необходимо довести до сведения студентов оценки, полученные за устные ответы. Оценки, полученные за контрольные работы необходимо довести до сведения студентов в начале следующего занятия.

6. Занятия, проводимые в интерактивной форме, предполагают одновременную работу группы студентов (например, участие в обсуждении). Такие занятия требуют предварительной подготовки, поэтому целесообразно планировать распределение участников и довести это до сведения студентов. А также заранее определить какие аспекты будут оцениваться и по каким критериям. Эту информацию необходимо довести до сведения студентов с целью мотивации их участия в занятии.

6. Материалы для организации самостоятельной работы студентов

отражены в методической разработке для проведения семинарских и практических занятий по дисциплине «Экономика, торговая политика и право Всемирной торговой организации, таможенного союза и зоны свободной торговли стран Содружества Независимых Государств»

7. Фонд оценочных средств по дисциплине «Экономика, торговая политика и право Всемирной торговой организации, таможенного союза и зоны свободной торговли стран Содружества Независимых Государств»:

Вопросы для самоконтроля и задачи представлены в методической разработке для проведения семинарских занятий по дисциплине «Экономика, торговая политика и право Всемирной торговой организации, таможенного союза и зоны свободной торговли стран Содружества Независимых Государств»

Задания для контрольной работы:

Контрольная работа по теме «Тарифная политика в условиях ВТО».

1 вариант

Задача 1

Заключен контракт купли-продажи между Швейцарской фирмой «Тетра» (Продавец) и Российской фирмой «Слог» (Покупатель) на поставку в РФ ковочно-штамповочного гидравлического станка с числовым программным управлением марки КЦМ-304. Контракт заключен на условиях поставки EXW Лозанна (Швейцария) на сумму 73700 долларов США. По условиям контракта оплата производится в течение 15 дней после получения товара.

К таможенному оформлению декларантом представлены следующие документы:

-учредительные документы фирмы «Слог», из которых следует, что отсутствует взаимозависимость между Продавцом и Покупателем;

- контракт на приобретение станка марки КЦМ-304;

- счет-фактура на сумму 73700 долларов США;

- договор, заключенный Покупателем - фирмой «Слог» с Перевозчиком на доставку груза из Лозанны в Москву автомобильным транспортом. Договор заключен на сумму 1200 долларов США;

- счет, выставленный Перевозчиком фирме «Слог» на оплату услуг по доставке груза из Лозанны в Москву на сумму 1200 долларов США;

-страховой полис на сумму 3000 долларов США на страховку товара от Лозанны до Москвы;

- копия платежного поручения и выписка с лицевого счета предприятия, заверенная руководителем и главным бухгалтером предприятия;

-упаковочные листы;

-сертификаты качества и безопасности;

-CMR.

Все сведения, заявленные декларантом, подтверждены документами.

Требуется определить код ТН ВЭД, таможенную стоимость ввозимого товара, размер таможенных платежей (таможенная пошлина, налог на добавленную стоимость, сборы за таможенной оформление), рассчитать фактические затраты покупателя в абсолютном и относительном выражении.

Задача 2

Заключен контракт купли-продажи между Финской фирмой «Гюмос» (Продавец) и Российской фирмой «Плаун» (Покупатель) на поставку в Россию антенн телескопических штыревых. Контракт заключен на условиях поставки - EXW-Лахти (Финляндия) на сумму 63000 долларов США, включающие стоимость сборки и наладки данного оборудования, составляющей 10400 долларов США. Оборудование перевозится в разобранном виде. Сборка и наладка осуществляется финскими специалистами на таможенной территории Российской Федерации.

Условия платежа: 100% аванс.

Место назначения: Москва. Товар доставляется автомобильным транспортом.

К таможенному оформлению декларантом представлены следующие документы:

- учредительные документы фирмы «Плаун», из которых следует, что отсутствует взаимозависимость между Продавцом и Покупателем;
- контракт на приобретение антенн телескопических штыревых;
- счет на сумму 63000 долларов США, в котором выделены отдельной строкой суммы по сборке и наладке антенн телескопических штыревых, осуществляющей финскими специалистами на таможенной территории Российской Федерации (10400 долларов США);
- договор, заключенный Покупателем - фирмой «Плаун» с Перевозчиком на доставку груза из Лахти до места назначения на территории Российской Федерации на сумму 3200 долларов США автомобильным транспортом, из которого следует, что стоимость перевозки до места ввоза на таможенную территорию Российской Федерации (Выборг) составляет 1200 долларов США, а стоимость перевозки от места ввоза до места назначения (Москва) - 2000 долларов США;
- счет, выставленный Перевозчиком фирме «Плаун» на оплату услуг по доставке груза из Лахти до Москвы на сумму 3200 долларов США; стоимость доставки от Лахти до Выборга - 1200 долларов США, а от Выборга до Москвы - 2000 долларов США;
- страховой полис на сумму 1000 долларов США на страховку от Лахти до Москвы;
- копия платежного поручения и выписка с лицевого счета предприятия, заверенная руководителем и главным бухгалтером предприятия;
- упаковочные листы;
- сертификаты качества и безопасности;
- CMR.

Требуется определить код ТН ВЭД таможенную стоимость ввозимого товара, определить размер таможенных платежей (таможенная пошлина, налог на добавленную стоимость, сборы за таможенной оформление), рассчитать фактические затраты покупателя в абсолютном и относительном выражении.

2 вариант

Задача 1

Заключен контракт купли-продажи между кубинской фирмой «Грэг» (Продавец) и российской фирмой «Код» (Покупатель) на поставку в Россию 200 тонн гранулированного кофе в первичной упаковке нетто-массой не более 3 кг. Контракт заключен на условиях постав FOB-Гаванна (Куба) на сумму 488 000 долл. США. По условиям контракта, если оплата счета производится в течение 5 дней с момента получения груза, то Продавцом предоставляется скидка в размере 2% с общей суммы контракта.

Дата отгрузки: 14.05.13.

Дата принятия к таможенному оформлению: 15.06.13.

Место назначения: Санкт-Петербург.

К таможенному оформлению декларантом представлены следующие документы:

- учредительные документы фирмы «Код», из которых следует, что отсутствует взаимозависимость между Продавцом и Покупателем;
- контракт на приобретение гранулированного кофе;
- счет на сумму 488 000 долл. США. Отдельной строкой в счете оговорено, что если оплата счета производится в течение 5 дней с момента получения груза, то Продавцом предоставляется скидка в размере 2% с общей суммы счета;
- копия платежного поручения о переводе с валютного счета Покупателя на счет Продавца 478 240 долл. США (т.е. счет оплачен с учетом предоставляемой скидки);
- фрахтовой договор, заключенный Покупателем - фирмой «Код» с Перевозчиком на доставку груза из Гаваны в Санкт-Петербург;
- коносамент застрахованный, в котором указаны: наименование транспортного средства, перевозчик, отправитель, получатель, место приема и погрузки груза, его наименование, фрахт и другие причитающиеся перевозчику платежи;
- счет, выставленный Перевозчиком фирме «Код» на оплату услуг по доставке груза из Гаваны до Санкт-Петербурга включающий:
 - а) расходы Перевозчика по доставке груза от Гаваны до Санкт-Петербурга на сумму 4600 долл. США;
 - б) расходы Перевозчика по погрузке, разгрузке груза на сумму 1200 долл. США;
 - в) страховой полис на сумму 1500 долл. США;
- выписка с лицевого счета предприятия, заверенная руководителем и главным бухгалтером предприятия;
- упаковочные листы;
- сертификаты качества и безопасности.

Все сведения, заявленные декларантом, подтверждены документально.

Требуется определить код ТН ВЭД, таможенную стоимость ввозимого товара, размер таможенных платежей (таможенная пошлина, налог на добавленную стоимость, сборы за таможенной оформление).

Задача 2

Заключена сделка купли-продажи между Японской фирмой «Суми» (Продавец) и российской фирмой «Одуванчик» (Покупатель) на приобретение партии DVD плееров на сумму 194000 долл. США. Условия поставки: FOB-Иокогама. Место назначения: Владивосток.

К таможенному оформлению декларантом представлены следующие документы:

- учредительные документы фирмы «Видео», из которых следует, что отсутствует взаимозависимость между Продавцом и Покупателем;
- контракт на приобретение партии ;
- счет на сумму 194000 долл. США;
- копия платежного поручения о переводе с валютного счета Покупателя на счет Продавца 194000 долл. США и выписка с лицевого счета предприятия, заверенная руководителем и главным бухгалтером;
- договор, заключенный Покупателем с Перевозчиком на доставку груза из Иокогамы до Владивостока на сумму 6200 долл. США;
- счет, выставленный Перевозчиком на оплату услуг по доставке груза из Иокогамы до Владивостока на сумму 6200 долл. США;
- коносамент;
- страховой полис на сумму 3000 долл. США на страховку от Иокогамы до Владивостока;
- упаковочные листы;
- сертификаты качества и безопасности.

Все сведения, заявленные декларантом, подтверждены документально.

Требуется определить код ТН ВЭД, таможенную стоимость ввозимого товара, размер таможенных платежей (таможенная пошлина, налог на добавленную стоимость, сборы за таможенной оформление), рассчитать фактические затраты покупателя в абсолютном и относительном выражении.

3 вариант

Задача 1

Заключен контракт купли-продажи между Израильской фирмой «Шарм» (Продавец) и Российской фирмой «Эолит» (Покупатель) на поставку в Россию 5 тонн жевательной резинки Wrigley's Doublemint на сумму 51 500 долл. США. Контракт заключен на условиях поставки - FCA - Тель-Авив (Израиль). Покупателем заключен договор перевозки с Экспедитором. Из Тель-Авива до Москвы доставка осуществляется авиатранспортом и далее до Воскресенска – транспортировка автомобильным транспортом. При этом в договоре предусмотрено, что Экспедитор помимо получения, сопровождения и сдачи груза, несет все расходы по его доставке до Воскресенска, включая страховку.

К таможенному оформлению были предоставлены следующие документы:

- учредительные документы фирмы «Эолит», из которых следует, что отсутствует взаимозависимость между Продавцом и Покупателем;
- контракт на приобретение партии продовольственных товаров;

- счет на сумму 51500 долл. США;
- договор, заключенный Покупателем - фирмой «Эолит» Экспедитором на поставку товара из Тель-Авива до Воскресенска;
- счет, выставленный Экспедитором фирме «Эолит» на оплату услуг по доставке груза из Тель-Авива до Воскресенска на сумму 12500 долл. США, включающий следующие составляющие:
 - а) авиафрахт Тель-Авив-Москва - 6000 долл. США;
 - б) страховой полис авиаперевозки на сумму 4000 долл. США;
 - в) транспортировка автомобильным транспортом Москва - Воскресенск, включая погрузку и разгрузку товара -1700 долл. США;
 - г) страховой полис автоперевозки на сумму 800 долл. США;
- копия платежного поручения и выписка с лицевого счета предприятия, заверенная руководителем и главным бухгалтером;
- упаковочные листы;
- сертификаты качества, происхождения и безопасности;
- авианакладная.

Требуется определить код ТН ВЭД таможенную стоимость ввозимого товара, определить размер таможенных платежей (таможенная пошлина, налог на добавленную стоимость, сборы за таможенной оформление).

Задача 2

Заключен контракт купли-продажи между шведской фирмой «Свэн» (Продавец) и российской фирмой «Стекло» (Покупатель) на поставку в Россию партии стеклянных изделий (бусы) на сумму 190865 долларов США. Условия поставки - DDP-Москва.

Контрактом предусмотрена скидка 5% за количество. Контракт купли-продажи был заключен агентом, работающим от имени продавца. Вознаграждение агента имеет вид комиссионных за продажу товара, т.е. это расходы, которые произведены продавцом для того, чтобы найти покупателя и продать ему товар. Согласно контракта данный агент получает 2% от суммы контракта по счету, выставленному фирмой «Свэн» (Продавец) российской фирме «Стекло» (Покупатель).

Фирмой «Свэн» заключен договор перевозки с фирмой Экспедитором, в котором предусмотрено, что Экспедитор помимо получения, сопровождения и сдачи груза, несет все расходы по его доставке до Москвы, включая страховку и уплату ввозных таможенных пошлин и налогов.

Декларантом представлены следующие документы:

- учредительные документы фирмы «Стекло», из которых следует, что отсутствует взаимозависимость между Продавцом и Покупателем;
- контракт между Шведской фирмой «Свэн» (Продавец) и Российской фирмой «Стекло» (Покупатель);
- счет на сумму 181322 долларов, включая расходы экспедитора;
- счет за оплату услуг агента по продаже на сумму 2200 долларов США;

- копию платежного поручения о переводе 181322 долларов США с валютного счета фирмы Покупателя на счет фирмы Продавца;
- договор, заключенный Продавцом с Экспедитором на доставку груза из Стокгольма в Москву автомобильным транспортом;
- договор, заключенный Продавцом - фирмой «Свэн» с посредником;
- выписка с лицевого счета предприятия, заверенная руководителем и главным бухгалтером;
- упаковочные листы;
- сертификаты качества и безопасности;
- CMR.

Все сведения, заявленные декларантом, подтверждены документально.

Требуется определить код ТН ВЭД таможенную стоимость ввозимого товара, определить размер таможенных платежей (таможенная пошлина, налог на добавленную стоимость, сборы за таможенной оформление), рассчитать фактические затраты покупателя в абсолютном и относительном выражении.

Список тем для докладов:

1. Европейский союз - самый значительный пример реализации теории экономической интеграции.
2. Интеграционные процессы в Северной Америке (НАФТА, МЕРКОСУР и будущая ФТАА).
3. Интеграционные процессы в Азиатско-Тихоокеанском регионе (АСЕАН, ВАС и АТЭС).
4. ЕврАзЭС - самое значимое интеграционное объединение на постсоветском пространстве.
5. Интеграционные тенденции в СНГ. Евразийское экономическое сообщество: цели и направления формирования, проблемы в реализации намеченных целей.
6. Современные тенденции развития мировой экономики.
7. Институциональная структура современного мирового хозяйства.
8. Роль международных организаций в формировании мирохозяйственных связей.
9. Группы стран в мировой экономике.
- 10.Место России в современном мировом хозяйстве.

- 11.Актуальные задачи и проблемы ВТО.
- 12.Проблемы участия РФ в ВТО
- 13.Значение соглашений ВТО в регулировании международной торговли
- 14.Режим наибольшего благоприятствования (РНБ), сфера его применения, изъятия из РНБ.
- 15.Национальный режим, его суть и сфера применения.
- 16.Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ, его роль в формировании внешнеторговой политики мирового сообщества.
- 17.Причины расширения сферы деятельности ГАТТ, многосторонние торговые переговоры (Токийский и Уругвайский раунды).
- 18.Роль ГАТТ в системе ВТО.
- 19.Основные принципы соглашений ВТО.
- 20.Всемирная торговая организация, история и причины создания.
- 21.ВТО: структура, руководящие органы и основные направления деятельности (ГАТТ-94, ГАТС, ТРИПС)
- 22.Международная торговля услугами как важнейший фактор интенсификации и глобализации современной экономики.
- 23.Основные тенденции и перспективы участия России в международной торговле услугами.
- 24.Экономические последствия вступления России в ВТО для рынка услуг.
- 25.Проблемы регулирования экспорта и импорта финансовых услуг. На примере банковских услуг.
- 26.Становление системы многостороннего регулирования торговли в рамках ГАТТ/ВТО и ее роль в развитии мирового обмена товарами и услугами
27. Воздействие процесса либерализации международной торговли финансовыми услугами на национальную экономику отдельных стран.
- 28.Национальный рынок страховых услуг в условиях финансовой глобализации и требований ВТО.

29. Развитие сферы услуг в условиях вступления России в ВТО.
30. ВТО и развитие туризма в России.
31. Система разрешения споров в ВТО. Торговые споры в сфере услуг.
32. Проблемы защиты прав интеллектуальной собственности.
33. Мировой рынок лицензий и тенденции его развития.
34. ТНК в международном технологическом обмене.
35. Государственное регулирование международной передачи технологий.
36. Россия на мировом рынке лицензий.
37. Опыт Бразилии в системе разрешения споров ВТО.
38. Процедурные вопросы разрешения споров в апелляционной инстанции ВТО.
39. Предпосылки и история развития механизма разрешения споров в ГATT/ВТО.
40. Базовые принципы и основные черты системы разрешения споров ВТО.
41. Разрешение споров по правилам ВТО: международный опыт и российские перспективы
42. Участие новых членов организации в механизме разрешения споров ВТО.
43. Функция контроля Всемирной торговой организации над соблюдением процедуры урегулирования споров.
44. ВТО: защита интересов России в рамках механизма разрешения споров.
45. Система разрешения споров ВТО: создание и развитие, общесистемные черты, институциональные основы.
46. Проблемы реформирования системы разрешения споров в рамках ВТО и Меркосур.

Тестовые вопросы к зачету по курсу «Экономика, торговая политика и право Всемирной торговой организации, таможенного союза и зоны свободной торговли стран Содружества Независимых Государств»

- 1) Основополагающими принципами и правилами ВТО являются:
 - а) обеспечение роста благосостояния собственности организации в текущем и перспективном периоде
 - б) разрешение торговых споров
 - в) поддержка финансовой устойчивости и ликвидности
 - г) транспарентность торговой политики
 - д) сотрудничество с международными специализированными организациями
 - е) управление социальным развитием
- 2) Основной целью международной экономической интеграции является:
 - а) девальвация национальной валюты
 - б) повышение уровня экономического развития
 - в) улучшение техники строительства, в том числе дорог
 - г) увеличение таможенных поступлений
- 3) Какие товарные рынки не регулируются соглашениями в рамках ВТО:
 - а) сельхозпродуктов
 - б) готовых изделий
 - в) энергоносителей
 - г) полупроизводств
- 4) Какие меры, ограничивающие доступ на рынок не предусматривает ГАТС:
 - а) ограничение числа поставщиков услуг
 - б) ограничение общей стоимости сделок по услугам или активов
 - в) ограничения в отношении юридического лица
 - г) ограничения на участие отечественного капитала
- 5) Укажите верное утверждение:
 - а) все страны – члены ВТО вне зависимости от размеров их экономики и степени их политического влияния рассматриваются в процессе урегулирования споров как равноправные стороны конфликта
 - б) все страны – члены ВТО в процессе урегулирования споров рассматриваются в зависимости от размеров их экономики и степени их политического влияния
- 6) При ввозе товара на таможенную территорию любого государства-члена ВТО взимается:
 - а) таможенная ставка

б) таможенная пошлина

в) таможенная стоимость

г) субсидия

7) Организационные формы международного бизнеса, лидирующие в международной торговле услугами:

а) свободные экономические зоны

б) совместные предприятия

в) международные концерны

г) транснациональные корпорации

8) Высшим органом ВТО по урегулированию споров является:

а) Орган по разрешению споров

б) Генеральный Совет ВТО

в) Апелляционный орган

9) Методика расчета антидемпинговых пошлин разработана:

а) ГАТТ

б) Президентом РФ

в) Федеральным законом

10) Какой способ поставки услуг не зафиксирован в ГАТС:

а) с территории одной страны – члена ВТО на территорию любой другой страны – члена ВТО (трансграничная поставка)

б) на территории одной страны – члена ВТО потребителю услуги из любой другой страны – члена ВТО (потребление за границей)

в) посредством коммерческого присутствия страны-посредника поставщика услуг одной страны – члена ВТО на территории любой другой страны – члена ВТО (коммерческое посредничество)

г) путём перемещения поставщиком услуг из одной страны – члена ВТО физических лиц этой же страны в другую страну – член ВТО для оказания там услуг (присутствие физических лиц)

11) Компенсационная пошлина – это:

а) ответная мера на экспортируемые товары по ценам ниже нормальных цен мирового рынка

б) ответная мера на ввоз в страну товаров в количестве, наносящем материальный ущерб отечественному производителю

в) ответная мера на субсидирование экспортируемых товаров

12) Отметить верные утверждения:

а) таможенные тарифы почти всегда улучшают уровень благосостояния страны, их ввозящей

б) если страна, являясь крупнейшим производителем тех или иных товаров, может влиять на мировые цены на них, то можно найти уровень тарифа, приносящего ей выигрыш

в) как импортные, так и экспортные пошлины могут оправдываться интересами обеспечения обороноспособности страны

г) экспортные пошлины характерны для стран с развитой рыночной экономикой

13) Для целей регулирования торговли услугами в рамках ВТО, все услуги

классифицированы в рамках:

а) 12 секторов ГАТС

б) 11 секторов ГАТС

в) 10 секторов ГАТС

г) 9 секторов ГАТС

14) Начисляются в установленном размере за единицу облагаемого товара:

а) адвалорная пошлина

б) специфическая пошлина

в) комплексная пошлина

15) Какая лицензия предоставляет заявителю монопольное право на экспорт или импорт

отдельного вида товара:

а) исключительная

б) генеральная

в) тарифная

г) сезонная

16) Укажите адвалорную ставку таможенной пошлины:

а) 10 долл. за 1т

б) 20% от таможенной стоимости, но не более 10 евро за 1т

в) 20% от таможенной стоимости

17) Выберите верное утверждение:

а) уровень таможенной защиты с помощью специфических пошлин сильно зависит от колебания цен на товары

б) уровень таможенной защиты с помощью адвалорных пошлин сильно зависит от колебания цен на товары

18) Для введения компенсационной меры необходимо провести расследование, в ходе которого органу расследования необходимо доказать, что:

- а) демпинговый импорт товара причиняет существенный ущерб отрасли российской экономики или угрожает его причинить
- б) наличие субсидирования иностранных производителей;
- в) импорт имел тенденцию резкого роста в таких количествах, что наносит серьезный ущерб нациальному производству
- 19) Полномочия по проведению расследования по применению специальных защитных мер в России возложены на:
- а) Минэкономразвития РФ
- б) Правительство РФ
- в) Министерство финансов РФ
- г) Таможенный комитет РФ
- 20) Таможенной стоимостью ввозимого на таможенную территорию государства-члена ВТО товара является:
- а) цена сделки, фактически уплаченная или подлежащая уплате за ввозимый товар на момент пересечения им таможенной границы страны-импортера
- б) цена сделки, фактически уплаченная или подлежащая уплате за ввозимый товар на момент доставки товара до места назначения
- в) цена сделки, фактически уплаченная или подлежащая уплате за ввозимый товар на дату подачи грузовой таможенной декларации
- 21) ГАТТ (Генеральное соглашение по тарифам и торговле) была создана для:
- а) ведения торговых войн;
- б) образования МВФ (Международный валютный фонд)
- в) роста таможенных ставок
- г) снижения протекционистских барьеров
- 22) Принципами деятельности ВТО не являются:
- а) усиление протекционистских мер и сокращение внешнеторгового оборота
- б) торговля без дискриминации и либерализация мировой торговли
- в) предсказуемость торговой политики стран и содействие конкуренции
- 23) Высшим органом ВТО является:
- а) собрание стран-участниц
- б) Совет по ТРИПС
- в) Секретариат ВТО
- г) Конференция министров
- 24) В каком году Россия подала заявку на присоединение к ГАТТ:
- а) 2000

б) 1983

в) 1993

г) 1995

25) Процедура вступления в ВТО занимает в среднем:

а) 18 лет

б) 5—7 лет

в) 10 лет

г) 3 года

26) К отрицательным последствиям международной интеграции относится:

а) увеличение конкуренции между странами

б) олигопольный сговор между ТНК стран-участниц, что приводит к повышению цен

в) улучшение инфраструктуры

г) распространение передовой технологии

27) К странам, не входящим в интеграционную группировку СНГ, относятся:

а) Белоруссия

б) Россия

в) Эстония

г) Латвия

28) Режим наибольшего благоприятствования не предполагает:

а) предоставление странами друг другу всех льгот и преимуществ, которые распространяются ими на третьи страны

б) предоставление системы преференций

в) устранение между странами всех ограничений в торговле

г) устранение приграничной торговли

29) Определить способ поставки услуги, когда услуга и продавец услуги не

перемещаются через границу, ее пересекает потребитель услуги:

а) трансграничная торговля

б) потребление за рубежом

в) коммерческое присутствие

г) присутствие физических лиц, предоставляющих услугу

30) Правительство РФ может применить эти меры, если в результате расследования, проведенного федеральным органом исполнительной власти, ответственным за проведение расследований, установлено, что импорт какого-либо товара, при производстве или экспорте которого использовались субсидии иностранного государства

(союза иностранных государств), причиняет существенный ущерб отрасли российской экономики или угрожает его причинить:

- а) специально защитные
- б) антидемпинговые
- в) компенсационные

31) Демпинг – это:

- а) поставка товара на экспорт по цене ниже нормальной стоимости
- б) количественное ограничение
- в) размер пошлины, равный размеру предоставленной субсидии на единицу товара

32) Правила в отношении использования субсидий устанавливает:

- а) соглашение по субсидиям и компенсационным мерам
- б) соглашение по процедурам лицензирования импорта
- в) соглашение по правилам определения страны происхождения товара

33) Основная цель введения компенсационной меры-

- а) борьба с несправедливой конкуренцией
- б) либерализация торговли в рамках ВТО
- в) устранение недобросовестной конкуренции со стороны товаров, поступающих по демпинговым ценам

34) К мерам протекционизма в сфере услуг не относится:

- а) введение количественных квот
- б) установление таможенных пошлин
- в) ограничения на создание на внутреннем рынке филиалов иностранных компаний
- г) ограничения на продвижение иностранных производителей или потребителей услуг

35) Если по товару установлена комбинированная ставка таможенной пошлины, то к уплате принимается:

- а) максимальное значение того или иного вида ставки
- б) минимальное значение того или иного вида ставки
- в) принимаемая к уплате величина таможенной ставки устанавливается таможенным органом
- г) принимаемая к уплате величина таможенной ставки выбирается декларантом

36) К запрещенным субсидиям относятся:

- а) неспецифические субсидии
- б) экспортные субсидии
- в) сокращенные субсидии

37) К не факторным услугам относятся:

а) банковские услуги

б) туризм

в) информационные услуги

38) В единой Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности:

а) определен таможенный тариф

б) рассчитана таможенная стоимость

в) указана величина таможенных сборов

39) Тарифные преференции устанавливаются:

а) в отношении товаров

б) в отношении государств

40) Доступ к механизму разрешения споров имеют:

а) страны-члены ВТО

б) национальные компании стран-членов ВТО

в) частные и юридические лица стран-членов ВТО