

Введение.

Макроэкономика - это базовый теоретический курс для подготовки специалистов по специальностям: экономическая теория, государственное и муниципальное управление, менеджмент организации в Казанском государственном университете. В рамках данного курса большое внимание уделяется рассмотрению вопросов функционирования открытой экономики. Теоретическая часть курса построена на анализе ряда моделей экономического роста. Особенность курса в сочетании теоретического анализа с рассмотрением вопросов функционирования и развития российской экономики на современном этапе развития.

1. Основные макроэкономические понятия

Понятие макроэкономики. Субъекты хозяйствования в макроэкономике. Основные макроэкономические показатели и методы их расчёта. Макроэкономика - это раздел экономической теории, исследующий, как функционирует экономическая система в целом, т.е. условия, факторы и результаты развития национальной экономики. Макроэкономика изучает массовые явления или силы, которые в своей совокупности определяют производство, распределение, обмен и потребление в масштабах общества в целом, в рамках государства. Макроэкономика изучает совокупные (народнохозяйственные) экономические потребности, складывающиеся в той или иной стране в результате массовых взаимодействий фирм и домохозяйств, производителей и потребителей, государственного и негосударственного секторов, производственной и непроизводственной сфер, товарного, денежного и факторного рынков.

Специфика макроэкономики как составной части экономической теории состоит в том, что она:

1) Изучает общие основы (складывающиеся как закономерности) функционирования народного хозяйства как целого (т.е. макроэкономика как целое не сводится к сумме ее частей, а обладает такими качественными признаками, которых нет ни у одной отдельно взятой части и через это оказывает предопределяющее влияние на тенденции хозяйственного развития всех участников экономических отношений);

2) Исследует общенациональное состояние хозяйственных отношений между однородными группами их участников по наиболее крупным блокам (фазам): производству, распределению, обмену и потреблению экономических ресурсов и благ;

3) Систематизирует знания, касающиеся национальной экономики в целом и в целях их практического применения (через инструменты макроэкономической политики) для принятия рациональных хозяйственных решений фирмами, домашними хозяйствами и государством.

В зависимости от качества, способа, значимости и целей включения в макроэкономическую теорию различных элементов национальной хозяйственной жизни, в составе ее предмета выделяют следующие основные направления (объекты) исследований:

1) Хозяйственная жизнь того или иного общества в целом;

2) Причины, виды и механизмы возникновения ограниченности ресурсов на макроуровне;

3) Формы, структуры и результативность функционирования макроэкономики;

4) Общественная полезность совокупности макроэкономических благ;

- 5) Макроэкономические механизмы и результаты распределения благ;
- 6) Социально оформленные макроэкономические интересы участников хозяйственной системы.

В современных условиях особое значение имеют такие направления макроэкономической политики, как денежно-кредитная, финансовая и фискальная, политика в области занятости и безработицы, инвестиционная, экономического роста, технологическая, структурная, благосостояния, внешнеэкономическая и т.д.

Макроэкономическая политика предполагает необходимость достижения определенных экономических целей общества. В данном случае цель - это оценочное суждение, принятое в настоящее время за норму желаемого состояния какого-либо общехозяйственного процесса.

В числе основных экономических целей общества принято выделять следующие:

- 1) Экономический рост - желательно обеспечить производство большего количества и лучшего качества товаров и услуг или, проще говоря, более высокий уровень жизни;
- 2) Оптимальная занятость - подходящее занятие следует обеспечить всем, кто желает и способен работать;
- 3) Экономическая эффективность - нужно получить максимальную отдачу при минимуме издержек от имеющихся ограниченных производственных ресурсов;
- 4) Стабильный уровень цен - необходимо избегать значительного повышения или снижения общего уровня цен, т.е. инфляции и дефляции;
- 5) Экономическая свобода - все должны обладать в своей экономической деятельности высокой степенью свободы;
- 6) Справедливое распределение доходов - ни одна группа граждан не должна пребывать в крайне нищете, когда другие граждане купаются в роскоши;
- 7) Экономическая обеспеченность граждан - следует обеспечить существование хронически больных, нетрудоспособных, недееспособных, престарелых и других иждивенцев;
- 8) Внешнеторговый баланс - необходимо стремиться к поддержанию разумного баланса международной торговли и международных финансовых сделок.

В макроэкономике рассматриваются четыре экономических агента:

- Домохозяйства - являются владельцами экономических ресурсов (факторов производства), основные потребители товаров и услуг.

- Фирмы - основные производители товаров и услуг, главная цель: максимизация собственной прибыли. Являются основными заемщиками на рынке ценных бумаг.

Домохозяйства и фирмы образуют частный сектор экономики.

- Государство - основной производитель общественных благ, основные цели: перераспределение национального дохода, регулирование экономической активности других агентов и рынков.

Частный сектор с государством образуют закрытую экономику.

- Иностраннный сектор - международные торговля, обращение капитала и ценных бумаг.

Все четыре макроэкономических агента образуют открытую экономику.

Основные макроэкономические показатели и методы их расчёта.

1. валовой внутренний продукт (ВВП);
2. валовой национальный продукт (ВНП);
3. чистый внутренний продукт (ЧВП);
4. внутренний доход (ВД);
5. личный доход граждан (ЛД).

В настоящее время основным показателем национального производства в большинстве стран мира является ВВП.

Валовой внутренний продукт выражает совокупную стоимость конечных товаров и услуг, созданных внутри страны вне зависимости от национальной принадлежности факторов производства, используемых в производстве.

Валовой внутренний продукт рассчитывается тремя методами:

1. по доходам: суммируются доходы населения, корпораций, проценты по сбережениям, доходы государства от предпринимательской деятельности, а также в виде налогов на производство и импорт, амортизационные отчисления;

2. по расходам: суммируются потребительские расходы домашних хозяйств, инвестиционные расходы фирм, государственные расходы на закупки товаров, услуги и инвестиции и сальдо внешней торговли;

3. по сумме произведенной продукции: суммируются только добавленные каждой фирмой стоимости.

При расчете ВВП по сумме произведенной продукции во избежание повторного счета учитывается только стоимость товаров и услуг, которые используются для конечного потребления и не используются для дальнейшей переработки. К добавленной стоимости относится только та часть стоимости продукта или услуги, которая создана на данном предприятии.

Различают номинальный и реальный ВВП.

Номинальный ВВП - это объем произведенных товаров и услуг в текущих, действующих в данном году ценах.

Реальный ВВП - это ВВП, измеренный в ценах базового года. За базовый год принимается тот год, с которого начинается измерение или с которым сравнивается ВВП.

Для приведения номинального ВВП к его реальному значению используются два индекса: индекс потребительских цен (ИПЦ) и дефлятор ВВП.

Индекс потребительских цен выражает относительное изменение среднего уровня цен группы товаров за определенный период. Он определяется по формуле:

$$\text{ИПЦ} = \frac{\text{Стоимость потребительской корзины в текущем году}}{\text{Стоимость этой корзины в базовом году}} \times 100\%$$

Реальный ВВП будет равен отношению номинального ВВП к индексу цен, умноженному на 100%:

$$\text{ВВП реал} = \text{ВВП ном} / \text{ИПЦ} \times 100\%$$

Дефлятор ВВП показывает изменение цен по всем конечным товарам и услугам, произведенным в экономике, т.е. он более полно отражает изменение цен в обществе, охватывая все товары и услуги. Тогда:

$$\text{ВВП реал} = \text{ВВП ном} / \text{Дефлятор} \times 100\%$$

Валовой национальный продукт (ВНП) характеризует стоимость конечных товаров и услуг, созданных не только внутри страны, но и за ее пределами, т.е. созданных с помощью ресурсов, принадлежащих данной стране, независимо от их географического использования.

Валовой национальный продукт рассчитывается так же, как валовой внутренний продукт, но отличается от него на величину, равную разнице между экспортом и импортом.

Чистый внутренний продукт (ЧВП) измеряется вычитанием из ВВП амортизационных отчислений, т.е. стоимости инвестиционных товаров, остающихся в сфере производства. ЧВП характеризует величину стоимости ВВП, идущей на потребление населения и на частные инвестиции:

$$\text{ЧВП} = \text{ВВП} - \text{А}$$

В случае подсчета чистого национального продукта (ЧНП) амортизационные отчисления вычитаются из ВНП.

Внутренний доход (ВД) - это ЧВП за вычетом всех косвенных налогов, выплачиваемых предпринимателями. ВД выступает как совокупный доход собственников всех факторов производства: заработной платы, прибыли, ренты, процента.

Для определения личного дохода (ЛД) из величины ВД следует вычесть: взносы на социальное страхование граждан, прибыль корпораций, уплаченные проценты за кредит и прибавить: дивиденды; трансфертные платежи, процентный доход.

Личный доход представляет собой весь доход, полученный отдельными лицами и идущий на потребление, сбережение и уплату налогов.

Если из ЛД вычтем индивидуальные налоги, уплачиваемые гражданами, то получим личный располагаемый доход (ЛРД), который идет непосредственно на потребление и сбережения, а не на уплату индивидуальных налогов, которые включают в себя, в частности, личный подоходный налог, налог на личное имущество, налог на наследство и др.

2. Инвестиции. Теории инвестиций

Западная экономическая наука рассматривает теорию инвестиций в качестве центральной как с микро-, так и с макроэкономических позиций. С микроэкономических позиций в теории инвестиций основным является процесс принятия инвестиционных решений на уровне предприятий, предоставляя в распоряжение предпринимателей конкретные научно-обоснованные методы формирования оптимальной инвестиционной политики. С макроэкономических позиций (основоположник теории Дж.М. Кейнс) проблема инвестирования рассматривается с позиций государственной инвестиционной политики, политики доходов и занятости.

В теории Кейнса инвестиции определялись как часть дохода, которая не была использована на потребление в текущем периоде. Инвестиции выступают здесь в качестве обратной стороны процесса сбережений. Как известно, Кейнс в своей макроэкономической теории исследовал механизм инвестиционного процесса, обращая особое внимание на взаимосвязь между инвестициями и сбережениями.

Основные моменты механизма инвестиционного процесса в кейнсианской теории заключаются в следующем. В развитой экономической системе происходит отделение функций сбережения и инвестирования. Определенная часть сбережений может инвестироваться непосредственно. Это основная часть сбережений мелких и средних предприятий, фермерских и других хозяйств. Другая часть средств сберегается субъектами экономических отношений для будущих расходов (потребительских или инвестиционных). Кроме того, в надежде на будущие сбережения могут начинаться инвестиционные проекты.

Решения о размерах сбережения и инвестиционные решения принимаются разными субъектами с учетом различных предпосылок. Сбережения осуществляются домашними хозяйствами и регулируются потребительскими предпочтениями (склонностью к потреблению по Кейнсу). Инвестиционные решения, принимаемые предпринимателями, подвержены влиянию их субъективных оценок спроса на производимые товары и имеют нестабильный характер.

Ожидаемым величинам инвестиций и сбережений в экономической теории Кейнса придается большое значение. В то время как фактические объемы инвестиций и сбережений величины всегда определенные, ожидаемые (планируемые участниками инвестиционного процесса) значения этих величин могут различаться. Их следует

рассматривать как два вида предположений относительно будущего: с точки зрения производителей и потребителей благ, совпадение которых может возникнуть случайно. При расхождении этих величин возникает две ситуации. Если планируемые сбережения больше, то равенство фактических значений этих величин восстанавливается насильственно, путем вынужденных инвестиций в запасы нереализованных благ. Происходит кризис перепроизводства. В этих условиях государственное регулирование способно расширить «эффективный спрос», например, собственными расходами.

Для нашей страны долгое время была характерна другая ситуация, хозяйство инвестировало больше, чем сберегало. В этом случае насильственное выравнивание фактических инвестиций и сбережений приводило к возникновению у потребителей вынужденных сбережений, не подкрепленных товарной массой, что послужило в итоге основным источником инфляционных процессов.

Фундаментом макроэкономического равновесия является равенство между сбережениями, которые осуществляются потребителями, и инвестициями, которые бизнес считает необходимым осуществить. Согласно классической теории, механизмом, уравнивающим эти величины, является норма процента, которая автоматически устанавливается на уровне, когда инвестиции и сбережения равны. Кейнсианская трактовка механизма инвестиционного процесса опровергает автоматизм саморегулирования рынка. В частности, существует вероятность возникновения такого несовпадения планов потребителей и производителей благ, при котором ставка процента не сможет урегулировать инвестиционный механизм. Регулирование инвестиционного процесса с помощью управления величиной ставки процента, бюджетной и налоговой политики государства являются средством предотвращения кризисных ситуаций и приведения в соответствие планов и ожиданий потребителей и производителей общественных благ. Таковы основы механизма инвестиционного процесса, рассмотренного в теории Кейнса, которая получила впоследствии характеристику теории, объясняющей функционирование экономики, находящейся в кризисной ситуации.

Система рыночных отношений, центром которой является механизм инвестиционного процесса, определенным образом структурирована. Среди многообразия экономических отношений можно выделить такие, действия которых агрегируются в отдельные взаимосвязанные секторы (рынки). На этих рынках вступают в экономические отношения различные субъекты, которые также образуют группы, отличающиеся одинаковым поведением на отдельных рынках.

Как правило, выделяют четыре рынка и четыре группы экономических субъектов, определенным образом взаимодействующих друг с другом и образующих систему рыночной экономики. Так различают:

товарный рынок, на котором оборачиваются все произведенные в народном хозяйстве товары и услуги;

рынок труда, охватывающий производственный фактор труда;

денежный рынок, который включает вопросы спроса и предложения денежных средств;

финансовый рынок, на котором обращаются ценные бумаги.

Исследование и углубленное изучение целого ряда вопросов требует более детального рассмотрения структуры рыночного хозяйства. Для этих целей необходимо дальнейшее членение этих структур, вследствие чего количество рассматриваемых

элементов увеличивается. Например, рассматривают отдельно рынок государственных ценных бумаг и акций, рынок потребительских и инвестиционных товаров.

На различных рынках взаимодействуют различные субъекты, имеющие спрос и предложение, что определяет существование четырех различных видов экономики:

домашние хозяйства;
предприниматели;
государство;
заграница.

Кейнсианская трактовка механизма инвестиционного процесса опровергает автоматизм саморегулирования рынка. В частности, существует вероятность возникновения такого несовпадения планов потребителей и производителей благ, при котором возникают сложности регулирования инвестиционного процесса.

За всю историю развития современной экономической мысли теория инвестиций претерпевала различные модификации. Одни гипотезы о факторах, определяющих поведение инвесторов, сменялись другими. Проводилось множество эмпирических исследований с целью доказательства или опровержения той или иной инвестиционной теории.

По существу, все эти гипотезы стремились дать ответ на следующие вопросы: в какой мере и при каких условиях инвестиции способствуют экономическому росту и какими факторами определяются конъюнктурные колебания инвестиций?

Среди множества типов инвестиционных функций можно выделить несколько групп, основывающихся на разных гипотезах о поведении инвесторов. Основными из них являются: акселерационная теория инвестиций; теории, основанные на мотивах прибыли; гипотеза об определяющей роли ликвидности при принятии инвестиционных решений; теория, рассматривающая взаимосвязь размеров инвестиций и величины нормы процента (процент – плата заемщика кредитору за пользование ссуженными деньгами или материальными ценностями); неоклассическая теория инвестиций.

Целью производства в рамках акселерационной теории служит рост объема производства. Между тем рост выпуска продукции рассматривается предпринимателем лишь как средство получения прибыли. Само по себе увеличение производства, если оно не влечет за собой каких-либо преимуществ для инвестора, нереально в рыночной экономике. В целом акселерационная трактовка инвестиционного процесса дает одностороннюю зависимость между рассматриваемыми величинами и поэтому не способна дать исчерпывающую характеристику инвестиционному процессу.

С других позиций к изучению динамики инвестиционного процесса подходят теории, рассматривающие мотив прибыли в качестве ведущей цели инвестора. В рамках акселерационной теории величина желаемого капитала определялась на основе достигнутого технического уровня развития, пропорционально показателю объема производства, ожидаемого в данном периоде, т.е. ожидаемого спроса. С точки зрения теории максимизации прибыли, инвестиции в частном секторе реализуются только тогда, когда наряду с ожиданиями повышения сбыта, оправдываются ожидания достаточной величины прибыли. Таким образом, прибыль рассматривается как исходный пункт для принятия инвестиционных решений. Это означает, что вместе с планированием размера

сбыта продукции, предприниматель должен учитывать цены и производственные издержки.

Дальнейшим развитием гипотез, основанных на мотиве прибыли как определяющем показателе инвестиционной деятельности, является гипотеза ликвидности. В рамках этой гипотезы наличие собственных средств для возможности самофинансирования капиталовложений рассматривается как необходимая предпосылка для инвестиционных расходов. Гипотеза ликвидности позволяет учесть различия в использовании собственных средств и заемного капитала. Размер денежных средств, находящихся в распоряжении предпринимателя для инвестиционных целей, при собственном финансировании состоит из сохраненной для этих целей прибыли и амортизации, а при внешнем финансировании – из кредитов и эмиссии долей собственного капитала. Гипотеза ликвидности исходит из того, что, прежде всего, изыскивается возможность для самостоятельного финансирования. Решение прибегнуть к внешним источникам финансирования принимается после того, как будут исчерпаны все внутренние источники. Как одна из важнейших причин для такого поведения предпринимателя приводится зависимость роста долговых обязательств и увеличения степени риска, или зависимости положения предприятия от краткосрочных колебаний конъюнктуры. Ликвидная гипотеза может дать хорошие результаты, когда наблюдается конъюнктурная ситуация благоприятного развития спроса и ощущается необходимость средств для инвестиционных вложений в связи с ожиданием расширенного спроса. В ситуации, когда предприниматель проводит инвестиционную политику, направленную на рост производства, возможность собственного финансирования инвестиционных проектов, т. е. ликвидная ситуация предпринимателя, становится решающим фактором, определяющим величину инвестиций. В циклической фазе спада производства, сопровождающимся снижением спроса и падением величины ожидаемой прибыли, ликвидная гипотеза теряет свое значение. Наличие собственных средств для финансирования инвестиций в этой фазе экономического цикла не является достаточным условием для расширения существующих производственных мощностей. В целом, на основании ликвидной гипотезы невозможно судить о динамике инвестиционной деятельности на долгосрочный период, включающий различные фазы конъюнктурных колебаний. Эта гипотеза может представлять интерес при применении вместе с другими более широкими теориями, как дополнительный фактор, определяющий склонность к инвестированию частного сектора в зависимости от наличия финансовых средств. Как обобщающий показатель размера ликвидных средств частного сектора рассматривается прибыль, остающаяся в распоряжении предпринимателя, после выплаты всех налоговых платежей.

Старейшей гипотезой, объясняющей взаимосвязь объема производства и инвестиционной активности, является теория, определяющая агрегированные инвестиционные затраты через рыночную норму процента. Неотъемлемой предпосылкой этой теории, вносящей элемент нереальности, является необходимость рынка совершенной конкуренции. Согласно этой теории, капитал представляет собой будущие доходы, продисконтированные на настоящий момент.

Неоклассическая теория инвестиционного поведения хозяйствующих субъектов определяет оптимальную величину используемого капитала в зависимости от размеров производства, цены продукта и издержек использования капитала. При условии, что известны чистая стоимость фирмы, издержки использования капитала, можно рассчитать оптимальную величину капитала с учетом коэффициента эластичности капитала, объема производства, индекса цен. Таким образом, неоклассическая инвестиционная теория

основа на понятии стоимости фирмы. В упрощенном виде стоимость фирмы представляет собой продисконтированные в начальный момент времени будущие доходы предприятия, которые предприниматель максимизирует.

Для доказательства преимуществ той или иной инвестиционной функции проводились различные эмпирические исследования. Но с течением времени условия рыночного взаимодействия меняются, накапливается большое количество статистического материала, и эти изменения должны учитываться в новых видах инвестиционных функций. Процесс исследования в этой области нельзя считать завершенным

3. Инвестиции в жилищное строительство

Инвестиции в жилищное строительство являются важной составной частью валовых внутренних инвестиций. Модель инвестиций в жилищное строительство часто рассматривают как приложение теории q Тобина, где роль показателя q играет относи-

рн
тельная цена жилья — $\frac{P}{R}$.

Относительная цена жилья формируется на рынке существующего жилья, где предложением является имеющийся жилой фонд K^oI .

Жилье рассматривается как один из многих активов, которыми может владеть собственник. Спрос на жилье определяется многи-

р
ми факторами —• относительной (реальной) ценой жилья
уровнем накопленною богатства W , реальным доходом по Другим альтернативным

видам активов X , издержками владения жильем Z и т.д.:

I P

При прочих равных условиях величина спроса на жилье N^o связана с относительной ценой жилья отрицательной зависимо-
стью, т.е. функция спроса на жилье $N_p =$ как и функция

спроса на любой другой товар, является убывающей: чем ниже цена жилья, тем больше величина спроса, и наоборот. Все остальные (неценовые) факторы вызывают изменение функции спроса на жилье. Так, например, при увеличении дохода график функции спроса на жилье в координатах $j^A \wedge \wedge -j$ сдвигается вправо (см. рис. 4.1).

Равновесная относительная цена жилья $\wedge \wedge tj$ устанавливается на уровне, обеспечивающем равенство спроса и предложения на рынке существующего жилья.

Издержки строительных фирм определяются затратами используемых факторов производства и технологическим уровнем, можно считать, что они зависят от общего уровня цен P . Доходы строительных фирм связаны непосредственно с ценой жилья $P_{,,}$. Чем выше относительная цена жилья, тем выше прибыль строительных фирм и тем больше жилых домов они будут строить. Таким образом, инвестиции в жилищное строительство (предложение новых домов) являются возрастающей функцией от относительной цены жилья. Равновесная цена, сложившаяся на рынке существующего жилья, будет определять объем инвестиций в жилищное строительство (рис. 4.1).

Любой фактор, изменяющий спрос на жилье, будет влиять на равновесную цену жилья и таким образом на выгодность нового строительства и предложение нового жилья.

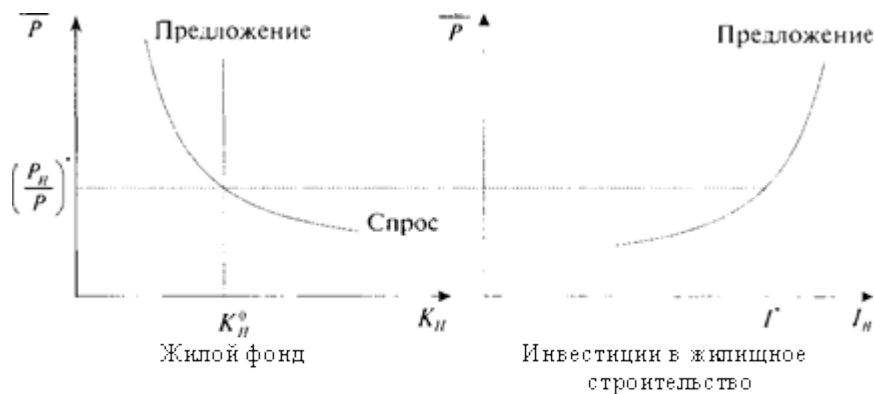


Рис. 4.1. Определение равновесного объема инвестиций в жилищное строительство

А. Рынок жилья Б.

Предложение нового жилья

Увеличение, например, численности населения ведет к росту спроса на жилье и соответственно равновесной относительной цены жилья, а следовательно, стимулирует инвестиции в жилищное строительство.

А. Рынок жилья
Предложение

Спрос
{p

Рис. 4.2. Влияние увеличения ставки процента на относительную цену жилья и инвестиции в жилищное строительство

При изменении реальной ставки процента меняются альтернативные издержки вложения денег в жилье. Поэтому с ростом ставки процента спрос на жилье падает, следовательно, падает относительная цена жилья и инвестиций в жилищное строительство (рис. 4.2). Падение ставки процента приводит к увеличению относительной цены жилья и инвестиций в жилищное строительство.

4.3. 1111 ni x mi ним к запасы

Обычно выделяют четыре причины, по которым фирмы создают запасы и таким образом осуществляют инвестиции:

- предотвращение колебаний объемов производства;
- запасы как фактор производства;
- защита от исчерпания запаса;
- незавершенное производство.

Если величина запасов увеличивается, то инвестиции в запасы положительны. Уменьшение объема накопленных запасов означает, что инвестиции в запасы отрицательны.

Инвестиции в запасы хорошо описывает модель жесткого акселератора, рассматриваемая в п. 4.1.3. Эта модель, разработанная для анализа общего объема инвестиций, со временем стала использоваться преимущественно для описания поведения их наиболее изменчивой части — инвестиции в запасы. Причина заключается в том, что величина производственных запасов скорее будет демонстрировать прямую пропорциональную зависимость от выпуска, нежели общий накопленный запас капитала. Кроме того, выполнение основной предпосылки модели — о постоянстве отношения капитала к выпуску — на коротких промежутках часто не подтверждается эмпирически из-за изменения степени использования имеющегося запаса капитала.

Использование модели акселератора (жесткого) применительно к инвестициям в запасы представляется более оправданным: инвестиции в запасы являются самой изменчивой частью инвестиций; их величина может быть как положительной, так и отрицательной.

Модель предполагает, что величина запасов фирмы N , пропорциональна ее объему выпуска Y , и это соотношение не меняется с течением времени:

$$N_t = \beta Y_t,$$

где β — параметр (акселератор), ($\beta > 0$).

Тогда инвестиции в запасы, равные изменению объема запасов ΔN_t , будут пропорциональны изменению выпуска ΔY_t :

$$\Delta N_t = \beta \Delta Y_t,$$

При росте выпуска фирмы осуществляют инвестиции в запасы, что приводит к их росту, при падении выпуска фирмы не инвестируют, позволяя запасам сокращаться.

Реальная ставка процента представляет собой альтернативные издержки хранения запасов. Поэтому с ростом реальной ставки процента хранение запасов становится более дорогостоящим, и инвестиции в запасы падают. Падение ставки процента приводит к противоположным результатам.

4.4. Кейнсианский подход

В основе этого подхода лежит та же идея, что и в многопериодной модели, рассмотренной в параграфе 4.1.2: инвестиции в отличие от текущих затрат на производство приносят доходы не в том периоде, в котором осуществляются, а в течение ряда последующих. Поэтому возникает проблема соизмерения разновременных показателей (затрат и доходов), которая решается путем введения субъективной нормы дисконтирования.

Если известно, что в году t будет получен доход величиной D_t в текущем (первом периоде) эта величина будет эквивалентна

сумме $\sum_{s=t}^{\infty} \frac{D_s}{(1+r)^{s-t}}$, где r — ставка дисконта (субъективная ставка

дисконта), отражающая предпочтения инвестора текущей ценно

	II			
		III		
			IV	
				V
A				

$$I, I, k, \Pi, h, r$$

сти перед будущей. Величина ставки дисконта может быть как меньше, так и больше рыночной ставки процента.

Если проект предполагает единовременные вложения в объеме I , в текущем (первом периоде), а ожидаемый доход для каждого следующего периода составит D_t ($t = 2, 7$), то инвестор сочтет проект выгодным, если выполняется неравенство:

$$I < (T^{\wedge}) + (T^{\wedge} + -+o7^{\wedge}T^{\wedge} <4|4)$$

При заданных D_t ($t = 2, 7$) величина дисконтированной стоимости доходов зависит от ставки дисконта r . То значение ставки дисконта, при котором неравенство (4.14) превращается в равенство, называется предельной эффективностью капитала r^* или внутренней нормой доходности. Другими словами, r^* — это ставка дисконта, при которой

приведенная стоимость затрат равна приведенной стоимости доходов или же чистая приведенная стоимость равна нулю.

Если инвестор имеет возможность выбирать между несколькими проектами, то он заинтересован выбрать проект с большим t^* . Сопоставление t^*/i с рыночной ставкой процента r показывает, что при $t^*/i > r$ -условие (4.14) будет обязательно выполнено. Иначе говоря, инвестор сможет расплатиться за кредит, взятый по рыночной ставке, и получить положительный чистый доход. Если же $t < r$, то приведенная по рыночной ставке процента стоимость доходов проекта оказывается ниже приведенной стоимости затрат, поэтому проект осуществлять нецелесообразно.

Согласно кейнсианскому подходу инвестиционные проекты ранжируются по предельной эффективности капитала t^* (см. рис. 4.3). По мере увеличения инвестиционных расходов приходится осуществлять проекты с более низкой t' .

При рыночной ставке r , будут осуществлены проекты I—V, при рыночной ставке r_2 — проекты I—IV, при рыночной ставке r_3 — проекты I—II. Другими словами, если рыночная ставка процента растет, то меньшее количество инвестиционных проектов оказываются выгодными, следовательно, величина инвестиционных расходов падает. Таким образом, функция инвестиций может быть

представлена в виде $I = I(t - r)$, что отражает положительную зависимость инвестиций от предельной эффективности капитала ($I'_m > 0$) и отрицательную зависимость инвестиций от рыночной ставки процента ($I_r < 0$).

Рис. 4.3 Ранжирование инвестиционных проектов по предельной эффективности капитала и определение функции инвестиционного спроса

Следует иметь в виду, что предельная эффективность капитала является субъективной категорией, основанной в значительной степени на ожиданиях относительно будущих доходов, объемов спроса на продукцию и общей экономической ситуации (так наливаемый оптимизм или пессимизм инвесторов, по Кейнсу — «животное чувство» инвесторов).

Кейнсианский критерий предельной эффективности капитала при всей своей внешней схожести существенно отличается от критерия оценки проектов по приведенной стоимости, широко используемого на практике. Так, например, проекты, отобранные по норме внутренней доходности A_{77}^* , могут и не приносить максимальную величину чистой приведенной стоимости хотя бы по причине своих ограниченных масштабов. Другими словами, в кейнсианском подходе за критерий сравнения инвестиционных проектов (к-рется относительный показатель — норма доходности, а не абсолютный показатель величины чистого приведенного дохода).

Все приведенные модели подтверждают отрицательный характер зависимости инвестиций от реальной ставки процента.

Сдвиг инвестиционного спроса на основные производственные фонды вызывается причинами, изменяющими предельную производительность капитала (изменение запаса капитала, объема применяемого труда, технологии), и изменением экономической по-

литики (введение и отмена инвестиционного налогового кредита). Рост населения увеличивает спрос на жилье и инвестиции в жилищное строительство.

Оптимизм относительно будущих прибылей увеличивает инвестиции.

В рассмотренных моделях проциклический характер поведения инвестиций объясняется следующими причинами.

При росте объемов производства увеличивается занятость, а следовательно, и предельная производительность капитала, поэтому согласно неоклассической теории растут инвестиции в основные фонды предприятий.

Во время подъема увеличивается оптимизм относительно будущих доходов, растет стоимость фирм на фондовом рынке, поэтому при неизменной восстановительной стоимости увеличивается показатель q Тобина и при $q > 1$ растут инвестиции.

Увеличение дохода ведет к повышению спроса на жилье, а следовательно, к увеличению относительной цены жилья и возрастанию инвестиций в жилищное строительство.

Более высокий объем выпуска вызывает необходимость увеличения объема запасов и, значит, инвестиций в запасы.

Рост оптимистических настроений, связанный с ростом совокупного выпуска, приводит к увеличению предельной эффективности капитала инвестиционных проектов и повышению числа выгодных инвестиционных проектов.

Основные понятия

Неоклассическая модель инвестиций

Реальные издержки на единицу капитала

Чистые инвестиции

Налог на прибыль корпораций

Инвестиционный налоговый кредит

Показатель q Тобина

Устойчивое состояние запаса капитала

Издержки на строительство новых заводов и установку нового оборудования

Ограничение финансирования Предотвращение колебаний производства Запасы как фактор производства Защита от исчерпания запаса Незавершенное строительство Модель акселератора Кейнсианская модель инвестиций

Тесты

I Согласно неоклассическому подходу при прочих равных чистые инвестиции увеличатся, если:

1) предельный продукт капитала упадет;

2) цена новых капитальных товаров вырастет;

3) реальная ставка процента упадет;

4) норма амортизации вырастет. > Пусть цена инвестиционных товаров растет с тем же темпом, что и цены других товаров. Если цена единицы капитала равна 100 долл, реальная ставка процента равна 4%, норма амортизации равна 6%, то издержки на единицу капитала.

30 долл.;

300 долл.; 150 долл.;

4) 100 долл.

При прочих равных в состоянии равновесия каждое из нижеперечисленных изменений увеличит реальную арендную цену капитала, КРОМЕ: /1) снижения количества применяемого труда,

снижения запаса капитала;

улучшения технологии;

увеличения отношения капитал/труд.

.1 Налог на прибыль корпораций подрывает стимулы к инвести-

циям. Определяется прибыль как разность между арендной ценой капитала и издержками на единицу капитала, 2) облагает прибыль прогрессивным налогом до 0.4 , не учитывает инфляции при подсчете амортизации и ири-

4) учитывает амортизацию по восстановительной стоимости. S Некоторые фирмы держат запасы для того, чтобы избежать изменения объемов выпуска в ответ на изменения в объемах продаж. Этот мотив называется:

1) использование запасов как факторов производства, / 2) сглаживание объемов производства;

^) защита от исчерпания запаса;

4) поддержание непрерывности производства.

и На финансовом рынке наблюдатели зафиксировали снижение „си ..а акции конкретной компании при сохранении неизменной общей экономической конъюнктуры.

Тогда в соответствии с теорией q Тобина менеджеры этой компании примут решение:

об увеличении объема инвестиций текущего года, если q увеличится до $q > 1$;

об увеличении объема чистых инвестиций в связи с уменьшением q Тобина;

не будут возмещать выбывший капитал компании по мере его выбытия, если q Тобина уменьшится до $q < 1$;

эта ситуация не повлияет на решения об объеме инвестиций.

7. Согласно неоклассическому подходу издержки на единицу сдаваемого в аренду капитала определяются всем нижеперечисленным, КРОМЕ:

нормы T амортизации;

нормы прибыли корпораций;

ставки процента;

цены единицы капитала и ее изменений.

8. Все следующие утверждения о q -теории инвестиций верны,

КРОМЕ:

q Тобина равно отношению рыночной стоимости установленного капитала к его восстановительной стоимости;

если q Тобина больше 1, фирмы позволяют капиталу выбывать без замены;

она предполагает, что цепы запаса капитала играют существенную роль в инвестиционных решениях;

она предполагает, что инвестиции зависят от текущих и ожидаемых в будущем прибылей от установленного капитала.

9. Инвестиции в жилье зависят от:

относительной цены жилья;

реальной ставки процента;

численности взрослого населения;

всего вышеперечисленного.

10. В соответствии с моделью акселератора инвестиций:

инвестиции высоки, когда реальная ставка процента низкая;

инвестиции остаются примерно постоянными во все времена; ^ инвестиции высоки, когда выпуск быстро растет;

4) инвестиции высоки, когда прибыль корпораций высока.

11. При прочих равных q Тобина вырастет, если:

цены акций упадут;

издержки возмещения изношенного капитала возрастут;

будет введено больше капитала;

цены акций возрастут.

12. На рынке кредитов под жилищное строительство рост ставки процента:

понижает спрос на жилье, цену жилья и инвестиции в жилищное строительство;

повышает спрос на жилье, цену жилья и инвестиции в жилищное строительство;

понижает спрос на жилье и инвестиции в жилищное строительство, но повышает цену жилья;

повышает спрос на жилье, но понижает цену жилья и инвестиции в жилищное строительство.

13. Пусть выпуск описывается производственной функцией Кобба—Дугласа. Тогда равновесная арендная цена капитала возрастает, если:

запас капитала, используемый фирмами, падает;
количество применяемого фирмами труда увеличивается;
улучшается технология;
все вышеперечисленное.

14. Уменьшение предельной производительности капитала согласно неоклассической теории:

сдвигает график функции инвестиций влево в координатах (i, I) ;
сдвигает график функции инвестиции вправо в координатах (A, I) ;
увеличивает реальные издержки от сдачи капитала в аренду,
увеличивает норму выбытия.

15. В соответствии с неоклассической моделью инвестиций:

инвестиции падают, если реальная ставка процента растет;
инвестиции падают, если реальная ставка процента падает;
увеличение предельного продукта капитала ведет к сдвигу функции инвестиций влево;

верны п. 2 и 3.

Задачи и упражнения 1. Пусть выпуск в экономике описывается производственной функцией $Y = 5t^{0.2}L^{0.8}$. При этом занятость L составляет 4 ед.

а) Постройте функцию спроса на капитал.

б) Найдите равновесную реальную арендную цену капитала, если общее количество капитала в экономике зафиксировано на уровне $K = 25$.

в) Найдите арендную цену капитала, если общий уровень цен в экономике равен 10.

Определите, как изменится равновесная реальная арендная цена капитала, если в условиях задачи 1:

а) запас капитала в экономике вырастет до 100;

б) занятость возрастет до 9 (при исходном запасе капитала в 25 ед.);

в) изобразите равновесие в случаях «а» и «б» графически.

Пусть выпуск и занятость описываются функциями из задачи 1. Цены на инвестиционные товары растут с темпом 3% в год — таким же, как и цены на другие товары. Норма амортизации составляет 6%. Запас капитала равен 25, ставка процента составляет 5%. Цена единицы капитала равна 10, общий уровень цен — 2. При этих условиях чистые инвестиции будут положительными или отрицательными? Положительными или отрицательными будут общие инвестиции?

Предположим, что имеет место большое увеличение цен на нефть, т.е. цены на капитальные товары выросли меньше, чем общий темп инфляции. Приведет ли использование реальной ставки процента при подсчете издержек сдачи капитала в аренду к переоценке или недооценке реальных издержек? Обоснуйте свой ответ.

В результате налоговой реформы в США, отменяющей инвестиционный налоговый кредит и понизившей налог на прибыль корпораций, реальные издержки на использование единицы капитала возросли на 5%. Если выпуск описывается производственной

функцией Кобба—Дугласа $Y = AK^{\alpha}L^{\beta}H^{\gamma}$, то на сколько процентов должен измениться запас капитала, чтобы восстановилось равновесие?

Пусть выпуск в экономике описывается производственной функцией $Y = AK^{\alpha}L^{\beta}H^{\gamma}$, где L — объем запасов. Если запасы не изнашиваются и уровень цен запасов равен общему уровню цен, то:

- а) определите вид зависимости равновесного объема запасов от ставки процента и выпуска и рассчитайте этот объем, если $\alpha = 0,1$; $\beta = 0,05$; $Y = 5000$;
- б) как изменится равновесный объем запасов, если α возрастет с 0,1 до 0,12?

7. Используя неоклассическую модель инвестиций, объясните влияние каждого из нижеперечисленных факторов на арендную цену капитала, издержки на единицу капитала и инвестиции:

- а) антиинфляционная кредитно-денежная политика увеличивает реальную ставку процента.
- б) землетрясение уничтожает часть запаса капитала.
- в) иммиграция иностранных рабочих увеличивает численность рабочей силы.

К. Предположим, что выпуск типичной фирмы, действующей в экономике в течение трех периодов, описывается производственной функцией Кобба—Дугласа с постоянной отдачей от масштаба и доля дохода на капитал равна одной четверти от общего дохода. Уровень затрат труда неизменен для всех периодов. Пусть первоначальный уровень цен инвестиционных товаров и общий уровень цен одинаковы и равны единице. Каждый период темп роста цен инвестиционных товаров составляет 2%, а темп инфляции равен 3%, норма амортизации — 10%. В соответствии с многопериодной неоклассической моделью определите функцию инвестиций для первого и второго периодов.

9. Пусть в экономике желаемый запас капитала неизменен во времени и превышает текущий запас капитала в первом периоде на 200 единиц. Каковы будут инвестиции в третьем периоде в соответствии с моделью гибкого акселератора, если за каждый период может быть освоено только 60% необходимых инвестиций?

К). Какая часть разницы между первоначальным и желаемым запасом капитала будет преодолена за пять лет в соответствии с моделью гибкого акселератора, если скорость приспособления равна 0,3, а желаемый запас капитала неизменен во времени?

Выведите модель жесткого акселератора для случая, когда в экономике реальная ставка процента равна r , норма амортизации δ , выпуск описывается функцией Кобба—Дугласа с постоянной отдачей от масштаба, а доля дохода на капитал в общем доходе равна α . Сформулируйте и обсудите основные предпосылки модели.

С точки зрения модели инвестиций в жилищное строительство обсудите последствия введения в России системы ипотечного кредитования.

- а) Как изменятся относительная цена жилья и инвестиции в жилье?

Безработица — одна из основных макроэкономических проблем.

Тяжелой экономической проблемой ее делают экономические и социальные издержки, связанные с этим явлением. К их числу можно отнести следующие.

1. Труд является фактором выпуска, поэтому безработица характеризует потери ограниченных ресурсов для производства товаров. Размер этих потерь обычно оценивают с помощью правила Окуя.
2. Безработица является негативным социальным явлением, ее перспектива ставит людей перед нежелательной неопределенностью относительно их будущих доходов.
3. Безработица больно ударяет только, по незнанию, она широко распространяется равномерно по всему обществу, увеличивая таким образом социальную напряженность.

Экономисты обычно считают, что безработица бывает двух типов: вынужденная и добровольная. Под добровольной понимается безработица, возникающая в том случае, когда потерявший работу индивид отказывается от работы по сложившимся для работников с его квалификацией ставкам заработной платы. В этом случае свободные рабочие места имеются, но безработный предпочитает выждать, надеясь на более выгодные предложения в будущем. Вынужденная безработица возникает, когда безработный не может найти работу по сложившимся ставкам заработной платы. Именно вынужденная безработица представляет проблему для правительства, требующую применения для борьбы с ней активной экономической политики. Однако, по отмеченным выше причинам, и добровольная безработица — нежелательное явление, хотя в этом случае проблема менее острая.

Фактически сложившийся в экономике уровень безработицы «сражает» две составляющие — безработицу, связанную со спадом производства во время рецессии (циклическая безработица), и добровольную безработицу, имеющуюся в любой рыночной экономике даже при «выгодной» экономической конъюнктуре.

б) Как изменится ответ на п. «а», если с введением ипотечного кредитования дополнительно будет принята система мер, направленных на снижение ставки по кредитам?

15. Рассматриваются два инвестиционных проекта, предполагающих единовременные затраты, равные 1 млн руб. Данные о доходах по проектам представлены в таблице (в млн руб.).

	Затраты	Доход в период 2	Доход в период 3
Проект 1	1	0	4
Проект 2	1	2	1

- а) Определите лучший проект по критерию предельной эффективности капитала.
- б) Определите лучший проект по критерию приведенной стоимости.
- в) Объясните различие в результатах.

Пусть издержки фирмы, связанные с вводом инвестиций I_t в текущем периоде t , составляют $1,5(7,2)$, а величина потерь фирмы от несовпадения запаса капитала K_{t+1} с желаемым неизменным уровнем K^* равна $0,5(K_{t+1} - K^*)^2$. Какая часть желаемого ввода инвестиций будет осуществлена в текущем периоде?

Пусть за год цена единицы капитала упала с 1500 до 1455 долл., реальная ставка процента равна 4%, норма амортизации — 7%, а темп инфляции — 3% в год. Каковы в соответствии с неоклассической моделью инвестиций будут номинальные издержки на единицу капитала за год?

4. Макроэкономическая нестабильность, безработица

Макроэкономическая нестабильность - это прежде всего колебания экономической активности (экономические циклы), появление безработицы, недогрузки производственных мощностей, инфляции, дефицита государственного бюджета, дефицита внешнеторгового баланса. Она характерна для рыночной экономики. Макроэкономическая нестабильность по многим направлениям снижает эффективность экономики. Например, безработица означает недополученный объем продукции, а увеличение безработицы на 1% означает сокращение темпов роста экономики на 2-3%.

В данной теме основное внимание будет уделено таким важнейшим аспектам макроэкономической нестабильности, как безработица, инфляция, экономический цикл. Вместе с тем будут рассмотрены связанные с этими видами макроэкономической нестабильности направления экономической политики государства такие направления, как политика занятости, антиинфляционная политика, политика стабилизации.

[К НАЧАЛУ СТРАНИЦЫ](#)

• 11.1. Безработица и политика занятости

Среди факторов производства особым объектом купли-продажи в рыночной экономике выступает труд. Взаимодействие спроса на него со стороны предприятий и его предложения со стороны продавцов происходит на рынке труда. Структура рынка труда зависит от характера формирования спроса и предложения, а также от способности продавцов и покупателей влиять на цену труда. Так, например, на конкурентном рынке его цена складывается независимо от отдельного продавца и покупателя. При других же условиях объем спроса на труд и его цену может самостоятельно определять покупатель и/или продавец.

Неотъемлемой чертой рыночной экономики выступает *безработица*. Эксперты Международной организации труда (МОТ) под безработицей сегодня понимают наличие контингента лиц трудоспособного возраста, не имеющего работы, но способного работать и ищущего работу в данный период времени. В число "ищущих работу" включаются лица, зарегистрированные на бирже труда в качестве безработных. В разных странах возрастные показатели безработных существенно отличаются, но, как правило, к ним относят лиц от 10-15 лет минимум и до пенсионного возраста (от 55 лет и выше), принадлежащих к самостоятельному (экономически активному) населению. К самостоятельному относится часть трудоспособного населения - как работающие по найму, так и ищущие работу безработные. Другая часть трудоспособного населения входит в группу несамодеятельного: не работающего по найму и не ищущего подобную работу. Например, это могут быть студенты, домохозяйки, предприниматели, лица свободных профессий (рис. 11.1).



Рис.11.1

В развивающихся странах и в странах с переходной экономикой зачастую отсутствует регистрация на бирже труда лиц из числа трудоспособного населения, ищущих работу, или же регистрируются далеко не все безработные (особенно в сельской местности). Согласно российскому законодательству о занятости населения, официально безработными признаются трудоспособные граждане в трудоспособном возрасте, которые по независящим от них причинам не имеют работы и заработка и зарегистрированы в государственной службе занятости. Уровень безработицы определяется как доля безработных в общей численности самодеятельного населения или рабочей силы.

Многообразие причин появления безработицы находит отражение в ее классификации по видам (рис.11.2). Различают несколько основных видов безработицы.

1. Так, *фрикционная безработица* связана с добровольным оставлением одного рабочего места ради поисков другого. Обычно это временная потеря работы вследствие изменения места жительства лицами, имеющими рабочее место, или невозможность трудоустройства тех, кто ищет работу впервые.



Рис.11.2

2. *Структурная безработица* - это временная потеря работы частью трудоспособного населения, но вследствие изменений в структуре производства (связанных с переменами в технологии). Эти изменения делают необходимым переобучение кадров для получения ими новых профессий. Отмирание старых производств при структурных сдвигах в экономике вызывает увольнение части рабочей силы.

3. *Циклическая безработица* (ряд экономистов называет ее конъюнктурной) порождена циклическим характером развития рыночной экономики, то есть чередованием периодов подъема и спада производства. Общий экономический спад порождает потерю работы и невозможность найти ее по любой специальности.

4. Кроме этих основных трех видов безработицы, для отдельных отраслей (например, сельского хозяйства, строительства) характерна *сезонная безработица*, вызываемая колебаниями спроса на рабочую силу в разные периоды времени.

5. При *скрытой безработице* в результате спада производства рабочая сила используется не полностью, но и не увольняется. Такой вид безработицы получил распространение в российской экономике переходного периода с широко практикуемыми неоплаченными отпусками и неполными рабочими днями. В середине 1990 гг. скрытой безработицей в нашей стране было охвачено 10-12 млн. чел.

Уровень занятости и уровень безработицы являются важнейшими макроэкономическими показателями, определяющими эффективность проводимой государством экономической политики.

Важное теоретическое и практическое значение имеет вопрос, что именно считать полной занятостью. Ведь *полная занятость* не означает абсолютного отсутствия безработицы. Она определяется как занятость, составляющая менее 100% рабочей силы

(или самодеятельного населения), а доля существующей при этом фрикционной и структурной безработицы соответствует целесообразному уровню полной занятости. Современные экономисты считают наличие этих двух видов безработицы при полной занятости неизбежным спутником экономики, в которой есть свободный выбор места, времени и условий работы. Таким образом, полная занятость достигается тогда, когда циклическая безработица равна нулю.

6. В условиях полной занятости существует *естественная безработица*, представляющая собой совокупность фрикционной и структурной безработицы. Уровень безработицы при полной занятости называется уровнем естественной безработицы или *нормой естественной безработицы*. В настоящее время принято считать, что при полной занятости уровень естественной безработицы составляет 5-6%.

Термин "естественная безработица" был впервые введен в оборот американским ученым М. Фридманом. Естественная безработица подразумевает наличие людей либо занятых подготовкой к трудоустройству, либо ищущих лучшее место работы, исходя из своей квалификации. При этом чем выше степень свободы выбора места, времени и условий работы, тем более устойчива категория естественной безработицы.

Норма естественной безработицы определяется в соответствии со следующей формулой:

$$\text{Норма естественной безработицы} = \frac{\text{Доля теряющих работу в единицу времени}}{\text{Доля теряющих работу в единицу времени} + \text{доля трудоустроившихся за единицу времени}}$$

Из этой формулы следует, что естественная безработица растет при росте доли лиц, теряющих работу, и падает при росте доли трудоустроившихся.

В реальной экономике фактический уровень безработицы, как правило, не равен уровню естественной безработицы, превышая его в период спада и оказываясь ниже при подъеме экономики. Фактический уровень безработицы подвержен колебаниям, которые определяют величину циклической безработицы. Таким образом, уровень циклической безработицы равен разности между уровнями фактической и естественной безработицы.

Уровень циклической безработицы - уровень фактической безработицы = уровень естественной безработицы .

При циклической безработице производственные мощности используются не полностью и величина ВВП меньше той, которая могла бы быть в условиях полной занятости. Разница между потенциально возможным объемом ВВП при полной занятости и фактически достигнутым при циклической безработице ВВП составляет *разрыв ВВП*.

Между циклической безработицей и разрывом ВВП существует устойчивая прямая связь, обнаруженная эмпирическим путем А. Оукеном. *Закон Оукена* выражает отношение между уровнем безработицы и недополученным объемом ВВП. Если фактический уровень безработицы превышает ее естественный уровень на 1%, то отставание объема ВВП составит примерно 2,5%. Это отношение (1:2,5) позволяет вычислить абсолютные потери, связанные с любым уровнем безработицы. Например, при уровне безработицы в 9,5% и ее естественном уровне в 6% недополученный объем ВВП составит $8,75\% / (9,5 - 6) \times 2,5 = 8,75\%$. Если бы в данном году был обеспечен уровень безработицы не ниже естественного, то ВВП был бы на 8,75% больше, чем фактический.

Проблемами занятости и безработицы в рыночной экономике занимается государство. В основу его *политики занятости* положено регулирование рынка труда. Такое регулирование осуществляется с помощью целого комплекса экономических,

законодательных, организационных и административных мер, направленных на достижение полной занятости в сочетании с высокой эффективностью производства.

Главным методом государственной политики занятости выступают программы уменьшения безработицы.

- Они включают в себя следующие меры:
 - стимулирование роста занятости;
 - увеличение числа рабочих мест в государственном секторе экономики;
 - подготовка и переподготовка кадров;
 - оказание содействия найму рабочей силы.

Государство также проводит социальное страхование безработицы, то есть выплачивает пособия потерявшим работу не по своей воле. Основные условия получения такого пособия, продолжительность выплат и их абсолютные размеры в разных странах существенно варьируют.

- Многообразные функции по регулированию занятости осуществляют *биржи труда*, которые:
 - регистрируют безработных, если данные лица соответствуют законодательно установленному статусу "безработного",
 - производят учет и регистрацию вакантных мест на предприятиях разных форм собственности,
 - занимаются трудоустройством желающих получить работу,
 - изучают спрос на труд и его предложение,
 - предоставляют информацию по трудоустройству всем желающим,
 - осуществляют выплату пособий по безработице.

Помимо прямого воздействия на рынок труда, государство использует и косвенные методы, в том числе налоговую, денежно-кредитную и амортизационную политику, о чем речь уже шла в предыдущих темах.

[К НАЧАЛУ СТРАНИЦЫ](#)

• 11.2. Инфляция и антиинфляционная политика

Термин "инфляция" происходит от латинского "инфлатио" (вздутие) и означает обесценивание денежной единицы, уменьшение ее покупательной способности.

При повышении общего уровня цен на отдельные товары цены поднимаются неравномерно (при этом необязательно они увеличиваются на все товары). Рост цен наблюдается в том случае, когда темпы роста денежной массы, находящейся в обращении, превосходят темп роста ВВП. При сокращении ВВП, в связи со спадом производства, рост денежной массы ускоряется.

Инфляция представляет собой негативное явление как в экономическом, так и в социальном аспектах. Она дезорганизует процесс воспроизводства и чревата социальными конфликтами.

Природа инфляции достаточно сложна - для выявления ее причин и способов подавления необходим многофакторный анализ. Основная же причина инфляции заложена в несоответствии денежной и товарной массы, то есть в выпуске в обращение избыточных безналичных и наличных денег, не обеспеченных товарным покрытием.

Инфляция приводит к внутриотраслевому перераспределению доходов: в выигрыше

оказываются отрасли и предприятия, на выпускаемую продукцию которых цены повысились в большей мере, чем те, цены на продукцию которых поднялись в меньшей степени. В условиях инфляции происходит опережающее расширение сферы обращения, в которой из-за усиливающихся спекулятивных тенденций становится возможным получение более высокой прибыли, чем в сфере производства. Отсюда перемещение части функционирующего капитала из производства в сферу обращения. Это ярко демонстрирует положение в российской экономике 1990 гг.

Инфляция сопровождается, как правило, снижением реальной заработной платы. Сокращается емкость внутреннего рынка, состояние производства ухудшается. Обесценивание денег при инфляции влечет за собой падение курса национальной валюты по отношению к иностранной. Тем самым импорт становится более дорогим, что, в свою очередь, еще больше усиливает инфляцию.

Различают два вида инфляции: спрос и предложение (рис. 11.3).

- При *инфляции спроса* повышение цен объясняется избыточным спросом (отсюда и ее название). Когда все ресурсы уже задействованы, дальнейший рост спроса уже не может привести к увеличению объема выпуска товаров. Таким образом, он ведет к повышению цен на производимую продукцию. При инфляции спроса ее факторами (имеющими чаще всего денежный характер) становятся:
 - дефицит государственного бюджета, для покрытия которого власти выпускают государственные займы, увеличивая массу денег в обращении сверх его потребностей;
 - расширение кредитной экспансии банков, то есть расширение их депозитно-чековой эмиссии;
 - импортируемая инфляция, связанная с ростом цен на импортные товары и дополнительной эмиссией национальной валюты сверх потребностей товарооборота при покупке иностранных товаров.



Рис. 11.3

- Другая важная причина возникновения инфляции - увеличение издержек на единицу продукции. Повышение издержек (наиболее важных - удорожания энергии и сырья, неоправданного повышения зарплаты) в этом случае является причиной *инфляции предложения*. При неизменном спросе уровень цен повышается (например, многократный рост цен на нефть в 1970 гг. и на рубеже 1990-2000 гг.) и становится причиной инфляция. Источником инфляции может стать и повышение заработной платы при неизменной производительности труда, и, следовательно, увеличение издержек на единицу продукции.

Эмпирический анализ экономической статистики Великобритании за несколько десятилетий дал возможность А.У. Филлипсу выявить закономерность между ежегодным процентом изменения номинальной заработной платы и долей безработных, где

существует тесная связь. Исследуя соотношение величин безработицы и инфляции, А.У. Филлипс установил, что между уровнем безработицы и темпами роста цен существует обратно пропорциональная зависимость. Ее графическое изображение получило название *кривой Филлипса* (рис. 11.4).



Рис. 11.4

Согласно кривой, безработица высока, когда инфляция незначительна, и она снижается при возрастании инфляции. Кривая Филлипса предполагает возможность сокращения безработицы в условиях инфляции. И наоборот, повышение уровня безработицы (или изменение ее доли в рабочей силе) может сбить темпы инфляции, то есть подавить рост цен, а также достичь отрицательной инфляции (снижения цен), называемой *дефляцией*.

Однако реальная экономика не всегда отражает результаты кривой Филлипса. Так, в 1970 гг. в ряде стран в условиях длительной *стагфляции* (стагнация + инфляция) имело место одновременное увеличение безработицы, экономического спада и роста цен. В 1980 гг. прослеживается обратная тенденция - переход к одновременному снижению и инфляции, и безработица. Пример России 1990 гг. весьма показателен: росли и безработица, и цены. Поэтому многие экономисты делают вывод о том, что эффект кривой Филлипса (рост безработицы при снижении роста цен) действует лишь в коротком периоде, носит лишь кратковременный характер.

- На динамику издержек производства, а значит и цен, влияют также следующие факторы:
 - диспропорции в соотношении рыночного спроса и предложения (когда предложение меньше спроса);
 - несбалансированность структуры инвестиций;
 - недогрузка производственных мощностей;
 - политика цен, проводимая крупными компаниями;
 - рост косвенных налогов, автоматически включаемых в цены.

Анализ действия механизмов инфляции (в рамках модели совокупного спроса и предложения) показывает, что характер и темпы инфляции тесно связаны с динамикой макроэкономических показателей. Особое значение при этом имеет зависимость между темпами инфляции и уровнем использования производственного потенциала, в первую очередь уровнем занятости. Рост зарплаты в значительной мере является следствием повышения цен. В случае его связи с опережающим увеличением производительности труда он экономически оправдан. Если же рост зарплаты опережает рост производительности или последняя вообще не увеличивается, то повышение зарплаты как одного из основных факторов производства означает рост издержек со всеми отрицательными инфляционными последствиями.

- Вне зависимости от причин возникновения инфляции, она проявляется в двух формах - открытой и скрытой (или подавленной).
 - *Открытая инфляция* характеризуется устойчивым повышением среднего уровня цен.
 - *Скрытая (или подавленная) инфляция* имеет место в условиях жесткого контроля государства над ценами на товары и факторы производства. При усиливающемся расстройстве денежного обращения скрытая инфляция не находит адекватного выражения в росте цен, но сопровождается товарными дефицитами и развитием "черного рынка", где цены отражают реальное обесценивание денег. При дефиците покупатель не может приобрести нужный ему товар по официальной цене и обращается к "черному рынку" с его более высоким уровнем цен.
 - В настоящее время широко используется также понятие *ожидаемой* или *прогнозируемой инфляции*. Оно означает, что на уровне государственной политики и на уровне домохозяйств учитывается ожидаемый рост цен и обесценивание денег.

*Сочетание инфляции с экономическим спадом (то есть с сокращением производства) получило название **стагфляции**.*

- В международной практике принята следующая классификация типов инфляции в зависимости от степени ее развития, а именно:
 - при *слабой*, или *ползучей инфляции* среднегодовой рост цен колеблется в пределах 5-10%;
 - при *сильной*, или *галопирующей* - 10-50% (иногда - до 100%);
 - при *гиперинфляции* - превышает 100%.

Эксперты Международного валютного фонда принимают за критерий гиперинфляции прирост цен в месяц в размере 50%. За период 1980-1998 гг. среднегодовой прирост цен во всем мире составил 14,4%; в развитых странах - 3,9; в развивающихся - 33,8%.

Таким образом, в странах с развитой экономикой наблюдалась слабая, или ползучая инфляция (она считается допустимой и не представляющей угрозы для экономики). В развивающемся мире инфляция была в среднем в 8,6 раз выше и относилась к сильной, или галопирующей.

В России в условиях экономического кризиса интенсивная сильная инфляция прослеживалась до 1996 г., а затем благодаря курсу на стабилизацию денежного обращения инфляция снизилась, и в 2000 г. темпы инфляции составили 20%. Данные по инфляции, в частности по оптовым и розничным ценам, приведены в таблице 11.1.

Цены	1993 г.	1994 г.	1995 г.	1996 г.	1997 г.	1998 г.
Оптовые	943,8	337,0	236,5	51,2	14,7	7,1
Розничные	874,6	307,4	197,4	47,6	14,6	27,8

Универсальный способ определения уровня инфляции состоит в установлении среднего по стране или региону индекса роста розничных цен на группу наиболее употребляемых товаров, именуемую "потребительская корзина". Уровень инфляции, измеряемый приростом (увеличением цен в процентах), исчисляется чаще всего за месяц или за год.

В международной экономической практике принято считать, что уровень инфляции в 2-3% в год вообще безопасен. При повышении роста цен на несколько процентов в месяц считается, что экономическая ситуация в стране становится тревожной. Предельно допустимым порогом инфляции (за которым она переходит в гиперинфляцию) считается рост цен, превышающий 50% в месяц. При снижении цен говорят об отрицательной инфляции или дефляции.

Уровень инфляции для данного года вычисляется следующим образом:

$$\text{индекс цен для данного года} = \frac{\text{цены текущего года}}{\text{цены базового года}} \times 100.$$

За базу (учитываются, как правило, цены определенного набора товаров) обычно берут цены предыдущего (базового) года, для которого их уровень принимается за 100. Индекс означает, что данное отношение умножается на 100.

Темпы инфляции для данного года показывает уравнение:

$$\text{темпы инфляции} = \frac{\text{индекс цен текущего года} - \text{индекс цен предыдущего года}}{\text{индекс цен текущего года}} \cdot 100\%$$

Обычно при определении темпов инфляции учитывают *индекс потребительских цен* - средневзвешенное изменение всех цен на товары, включенные в потребительскую корзину. Например, в России в период галопирующей инфляции потребительские цены в 1990 г. выросли в 1,3 раза; в 1991 - в 8,5; 1992 - 9,5; 1993 г. - 10; 1994 - 3,2 и в 1995 г. - в 3 раза. Общий индекс цен за эти годы составил: $1,3 \times 8,5 \times 9,5 \times 10,0 \times 3,2 \times 3,0 = 10\,000$ раз (несколько более), или $10\,000 \times 100\% = 1\,000\,000\%$.

Чтобы снизить бремя негативных экономических и социальных последствий инфляции, государство как развитых, так и развивающихся стран принимает различные меры по ее сдерживанию, то есть проводит *антиинфляционную политику*. Для эффективной борьбы с инфляцией необходимо, прежде всего, устранение причин, ее породивших. В руках государства находятся основные рычаги управления инфляционным процессом - именно оно несет ответственность за денежное предложение и, соответственно, величину денежной массы в обращении.

Антиинфляционная политика государства включает как активные, так и адаптационные меры.

- При активной политике используются денежные (монетарные) рычаги, способствующие сдерживанию и прекращению инфляции:
 - контроль за денежной эмиссией,
 - недопущение эмиссионного финансирования государственного бюджета,
 - осуществление текущего контроля денежной массы путем проведения операций на открытом рынке,
 - пресечение обращения денежных суррогатов,
 - проведение денежной реформы.

Подчеркнем, что в условиях гиперинфляции кардинальная денежная реформа остается единственным средством, которое обеспечивает эффективную антиинфляционную политику.

При адаптационной политике применяются меры по приспособлению к условиям инфляции, смягчению ее отрицательных последствий.

- Так, сократить влияние инфляции спроса государство пытается путем сдерживания совокупного спроса, в том числе:
 - уменьшения государственных расходов;
 - увеличения налогов;
 - сокращения дефицита государственного бюджета;
 - перехода к жесткой кредитно-денежной политике и стабилизации валютного курса (финансируя его).
- Меры против инфляции издержек в рамках адаптационной политики направлены на сдерживание роста факторных доходов и цен путем:
 - индексации фиксированных доходов - зарплаты, стипендий, пособий, пенсий;
 - регулирования политики крупнейших компаний и естественных монополистов;
 - стимулирования производства.

Индексация - это изменение денежных выплат в соответствии с темпами инфляции.

Она распространяется на получателей фиксированных доходов (то есть тех, кто больше всех теряет от инфляции). Опасаясь социальных конфликтов, власти обычно избегают принимать меры по замораживанию заработной платы.

Для снижения цен помимо мер контроля над их ростом используются стимулирование производства и повышение его эффективности, с одной стороны, и усиление рыночной конкуренции, с другой. К мерам адаптационной политики относятся и меры согласительного характера с предпринимателями и профсоюзами о темпах роста цен и зарплаты.

[К НАЧАЛУ СТРАНИЦЫ](#)

• **11.3. Экономический цикл и политика стабилизации**

Для рыночной экономики всех стран мира характерно циклическое развитие - после роста всегда наступает спад. Достичь постоянного экономического роста стремятся правительства всех государств, однако пока это не удавалось никому. Практические исследования подтверждают, что в любой рыночной экономике происходят колебательные процессы, волнообразные движения. При этом колебания рыночной активности в разных странах достаточно сильно различаются по регулярности, длительности и причинам возникновения. С периодом в несколько лет (или даже десятилетий) экономический рост и подъем деловой активности сменяются снижением макроэкономических показателей роста. Возникает экономический спад, спрос и предложение сокращаются и предпринимательская деятельность затухает.

Термин "экономический цикл" (синонимы - бизнес-цикл, деловой цикл, цикл экономической конъюнктуры) - это временной интервал между двумя качественно одинаковыми состояниями экономической конъюнктуры. Под экономической конъюнктурой понимаются направление и характер изменений основных экономических показателей.

Экономический цикл также можно определить как следующие один за другим подъемы и спады уровней экономической активности в течение нескольких лет.

В современной теории экономического цикла принято выделять двух- и четырехфазовые модели экономического цикла.

Двухфазовая модель имеет повышательную (подъем, экспансия) и понижательную (спад, рецессия) фазы, а также высшие и низшие поворотные точки цикла. Продолжительность цикла определяется как переход между двумя соседними высшими или низшими поворотными точками.

Четырехфазовая модель содержит фазы: подъема, завершающегося бумом, за которым следует спад (кризис), переходящий в депрессию, и последующее оживление. Оживление, в свою очередь, через определенное время завершается подъемом. Все основные характеристики двух - и четырехфазовой моделей экономического роста можно найти на рис. 11.5.



Рис. 11.5

- Во время завершения подъема бумом экономика работает на пределе своих возможностей, наблюдается полная занятость, инвестиции и расходы покупателей очень высоки. Растет спрос на товары и услуги. Когда экономика начинает работать на полную мощность, рост спроса приводит к росту цен.
- За бумом через некоторое время следует *спад (кризис)*. Его важнейшей чертой является перепроизводство: продукции производится больше по сравнению с платежеспособным спросом на нее. В результате сокращается производство, многие компании разоряются, безработица может достичь высокого уровня, заработная плата уменьшается, курсы ценных бумаг снижаются.
- После падения производства и занятости до самого низкого уровня происходит переход спада в *депрессию*. Приостанавливается падение производства, начинает восстанавливаться равновесие между совокупным спросом и совокупным предложением, формируются предпосылки для будущего экономического роста (в виде массового обновления основного капитала на новой технической базе), производство и занятость медленно набирают ход.
- Переход в следующую фазу - *оживления* - знаменуется повышением уровня производства, экономика достигает показателей докризисного уровня, производители начинают получать во все большем объеме новые заказы, обновляется оборудование, создаются дополнительные рабочие места. Расширяется покупательский спрос, повышаются цены, уменьшается безработица.
- Фаза оживления перерастает в фазу подъема. Загрузка производства увеличивается, начинается его быстрый рост, расширяются инвестиционные и потребительские расходы, появляются в большом объеме новые рабочие места и исчезает безработица.

Далее на рис. 11.6 приводится диаграмма, показывающая циклический характер экономической динамики на примере 22 экономически развитых стран за период 1960-2000 гг. В фазах спада в 1961, 1966-1967 гг. и в 1970-1971 гг. в этих странах темпы снижались, а в целом в 1970-х и начале 1980-х гг. циклические колебания обострились. Это было вызвано сильным негативным влиянием на экономику энергетического кризиса,

который сопровождался резким скачком цен на нефть и нефтепродукты. В результате падение темпов роста ВВП было больше, чем в предшествующий период. В последующем благодаря успешной реализации ресурсосберегающих технологий и снижения цен на нефть спады 1985-1987 и 1991-1993 гг. были значительно меньше.



Рис. 11.6

Во всех странах с переходной экономикой, кроме Китая, в конце XX столетия наблюдался значительный экономический спад. В России в 1990-х гг. также имели место беспрецедентный экономический кризис и спад (ВВП сократился на 54%). Но это не был циклический кризис перепроизводства. В экономической теории кризис такого рода называют трансформационным кризисом, который сопровождает переход к новым экономическим отношениям, к новому механизму хозяйствования. В условиях переходной экономики деловой цикл еще не сложился.

Экономический цикл может длиться от нескольких лет до нескольких десятилетий. В экономической теории циклы продолжительностью до 10 лет принято называть малыми (или короткими) волнами, продолжительностью до 40-60 лет - большими (или длинными) волнами. Последние связаны с фундаментальными сдвигами в технике и технологии, с научно-техническими революциями.

- *Продолжительность циклов* зависит от многих факторов:
 - времени обновления основного капитала,
 - динамики рыночной конъюнктуры,
 - вмешательства государства в экономику и многих других.

Несмотря на общие для всех циклов фазы, отдельные экономические циклы существенно отличаются друг от друга по продолжительности и интенсивности.

Циклическое развитие экономики оказывает неоднозначное *воздействие на сектора экономики*. Наиболее сильно цикличность влияет на производство и занятость в отраслях, производящих инвестиционные товары (машины, оборудование) и товары долгосрочного пользования для личного потребления (автомобили, аудио- и видеотехника, персональные компьютеры и т.п.). В меньшей мере ощущает цикличность производство товаров краткосрочного пользования для личного потребления.

Неодинаковое влияние цикличности в разных отраслях связано с тем, что, например, в условиях спада снижение занятости и, следовательно, доходов сопровождается общим сокращением платежеспособного спроса, при этом неравномерным сокращением на разные виды спроса и потребления. Когда экономика начинает испытывать трудности, производители часто перестают приобретать более современное оборудование и расширять производство, так как при подобной конъюнктуре, когда резко падает спрос, нет смысла увеличивать производство инвестиционных товаров и товаров длительного пользования для личного потребления. В то же время пищевые продукты и одежда (то есть потребительские товары краткосрочного пользования) покупаются, хотя, конечно, количество таких покупок уменьшается.

При спаде также неоднозначно изменяются условия ценообразования в разных

отраслях. Поскольку в большинстве отраслей, производящих инвестиционные товары и товары длительного пользования для личного потребления, доминирует небольшое число крупнейших корпораций, то они реагируют на ухудшение конъюнктуры в экономике не снижением цен в целях расширения спроса, а сокращают производство, сохраняя сложившийся уровень цен. В результате выпуск продукции в этих отраслях и занятость уменьшаются. В отраслях, выпускающих товары краткосрочного пользования для личного потребления, уровень концентрации производства и капитала неизмеримо ниже, а конкуренция сильнее. В результате в этих отраслях сокращение спроса сильнее отражается на уровне цен, чем на масштабах производства.

Динамика основных макроэкономических показателей подвержена также циклическим колебаниям.

- Для характеристики состояния и динамики экономической конъюнктуры используются различные показатели, важнейшими из которых являются:
 - объем ВВП;
 - уровень занятости;
 - уровень загрузки производственных мощностей;
 - объем прибыли предпринимателей и ряд других параметров.
- Основные макроэкономические параметры в соответствии с их циклическими свойствами - изменением на разных фазах экономического цикла - подразделяются на:
 - проциклические;
 - контрциклические;
 - ациклические.

Проциклические переменные имеют тенденцию к росту в период подъема и к снижению в период спада.

- Например, высокую согласованность динамики с циклом имеют:
 - совокупный выпуск продукции,
 - выпуск по секторам экономики,
 - прибыли предпринимателей,
 - скорость обращения денег.

Контрциклические переменные снижаются в период подъема и растут в период спада.

- К ним относятся:
 - запасы готовой продукции,
 - запасы факторов производства,
 - уровень безработицы,
 - уровень банкротств.

Ациклическими называют переменные, динамика которых не связана непосредственно с циклами деловой активности и они индивидуальны для каждой страны (например, экспорт).

Темпы динамики различных переменных, проциклических, контрциклических и ациклических, как правило, не совпадают. В то время как одни из проциклических переменных еще возрастают, другие уже снижаются, также соответственно и в контрциклических. Этим, в частности, объясняется то, что смена фаз цикла - подъема и спада - происходит достаточно плавно.

В зависимости от того, как макроэкономические параметры меняются в ходе экономического цикла (достигают ли они максимума (минимума) до или после прохождения экономической высшей (низшей) поворотной точки экономического цикла) выделяют три типа - опережающие, запаздывающие и соответствующие макроэкономические параметры.

- *К опережающим* относятся такие параметры, которые достигают максимума (минимума) перед наступлением пика (дна) деловой активности, например средняя продолжительность рабочей недели в промышленности, число вновь создаваемых предприятий и ряд других.
- *Запаздывающими* считаются параметры, которые достигают максимума (минимума) после пика (дна) экономической активности, например численность безработных спустя 15 нед., расходы на новые предприятия и оборудование.
- *Соответствующими* считаются параметры, которые изменяются одновременно с динамикой экономической активности, в их числе ВВП, уровень безработных, продукция промышленности, личные доходы.

Действию одного лишь свободного рыночного экономического механизма положил конец острейший мировой экономический кризис 1929-1933 гг., не имевший до тех пор аналогов в истории ни по своей глубине, ни по продолжительности. Так, экономику США Великая депрессия привела к опасному обострению социальных противоречий. Чтобы овладеть ситуацией, правительство Ф. Рузвельта впервые в мире ввело систему прямого государственного регулирования экономики.

Только после второй мировой войны система регулируемой рыночной экономики стала осуществляться на постоянной основе: была, наконец, осознана необходимость умелого и в идеале оптимального сочетания рыночных и нерыночных экономических регуляторов.

В 1970-х гг. в условиях и под влиянием новой фазы НТР - информационной революции - наступила и новая стадия в развитии рыночной экономики, характеризующаяся новым сочетанием рыночных и нерыночных экономических регуляторов. Этого объективно потребовал переход к модели развития информационного общества. На основе доступности оперативной экономической информации стало возможным быстро принимать все решения в сфере производства. Если характеру рынка нерегулируемой экономики XIX века был адекватен рынок с раздробленными, практически не знавшими ничего друг о друге товаропроизводителями, то переход на использование информационных систем положил начало новому современному этапу в развитии экономических регуляторов.

Эволюция системы экономического регулирования обусловила *существенные перемены в ходе цикла*. Хотя регулирование и не способно до конца избавить экономику от колебаний темпов роста, оно может значительно сгладить такие колебания и, более того, тем самым сократить или даже предотвратить значительное падение производства в фазе кризиса. В то же время годовые колебания в темпах экономического роста политика государственного регулирования экономики устранить не в состоянии, так как невозможно сбалансировать все параметры общественного производства в условиях рыночной экономики.

В странах, где господствуют рыночные отношения, государство принимает на себя и считает главными целями своей экономической политики только те задачи, которые не способен решить сам рынок. Для достижения стабильности развития и адаптации экономической системы к постоянно меняющимся условиям государство использует экономические, политические и юридические меры, которые составляют основу *политики стабилизации и развития* экономики.

Современная стабилизационная политика направлена на сглаживание амплитуды циклических колебаний. Вмешиваясь в экономические процессы, государство смягчает негативные последствия кризисов. Так, для выхода из фазы спада (кризиса) используются меры по повышению государственных инвестиций и закупок, а также кредитная экспансия. На фазе подъема, чтобы не допустить чрезмерного перегрева конъюнктуры и не дать производству выйти за рамки платежеспособного спроса, государственные инвестиции и закупки, наоборот, снижаются, налогообложение увеличивается и осуществляется кредитная рестрикция (путем удорожания, а следовательно, ограничения кредитования производства). Предпринимаемые меры поддерживают экономический рост, состояние полной занятости и устойчивость цен. Для стран с социально-ориентированной рыночной экономикой характерно выдвигание на первый план социальных целей экономической политики.

[К НАЧАЛУ СТРАНИЦЫ](#)

• 11.4. Экономический рост

Экономический рост означает увеличение производства товаров и услуг в течение длительного времени, то есть процесс долговременного устойчивого развития экономики без нарушения ее равновесного состояния в краткосрочных промежутках.

Увеличение количества товаров и услуг обуславливает рост их предложения и рост доходов населения, а в силу этого и расширение потребления.

Экономический рост характерен для фаз оживления и подъема цикла. Он облегчает бремя дефицита бюджета и обеспечивает прирост производства, используемый для решения социально-экономических проблем страны.

Существует множество *факторов, оказывающих влияние на экономический рост.*

- Среди них выделяют три основные группы:
 - факторы предложения;
 - факторы спроса;
 - факторы распределения.

В первой группе - факторах предложения - находятся: количество и качество природных ресурсов, применяемого капитала и трудовых ресурсов, а также человеческий фактор или человеческие ресурсы, не поддающиеся формальной оценке, технологические факторы, отражающие технический прогресс, институционально-организационные и информационные факторы (значение последних быстро нарастает).

Вторая группа - факторы спроса - обеспечивают реализацию произведенных товаров и услуг. Они имеют большое значение для осуществления способности экономики к росту уровня совокупных расходов для наиболее полного использования производственного потенциала.

Третья группа - факторы распределения - реализуют оптимальное распределение наличных ресурсов - материальных, людских, финансовых, технологических и информационных.

Помимо перечисленных на экономический рост оказывают существенное влияние и *другие факторы*: политические социальные, демографические, экологические, культурные, психологические, религиозные, исторические и ряд других.

Факторы экономического роста функционируют и взаимодействуют между собой в любой стране в национально-специфической форме. Эффективность их сочетания в

единую социально-экономическую систему неодинакова. Этим объясняется различие в темпах экономического роста в разных странах.

- В зависимости от особенностей используемых факторов экономический рост подразделяют на два типа:
 - экстенсивный,
 - интенсивный.

Первый тип - *экстенсивный экономический рост* - обеспечивается за счет количественного увеличения уже применяемых факторов производства.

Второй тип - *интенсивный экономический рост* - обеспечивается за счет применения качественно новых технологий, повышения квалификации работников, применения ресурса сберегающей техники.

Общее представление о взаимодействии факторов, влияющих на экономический рост, может дать кривая производственных возможностей (рис. 11.7). Она отражает максимальные объемы производства продукции, которые могут быть произведены при данном количестве в качестве природных, трудовых ресурсов и основного капитала на основе данного технологического потенциала.



Рис. 11.7

На рис. 11.7 экономический рост определяется смещением кривой производственных возможностей вправо, то есть от АВ к СД. Рост количества и качества ресурсов и совершенствование технологии обеспечивает возможность такого сдвига, а для его реализации существенны полная занятость и оптимальное распределение ресурсов.

Каждая точка на кривой представляет некий максимальный объем производства указанных двух видов продуктов (товаров). Комбинацию этих товаров можно варьировать: больше инвестиционных товаров означает меньше потребительских и наоборот. Выбор экономикой позиций на кривой для данного момента способствует определению кривой в будущем. Выбор в пользу потребительских товаров приведет лишь к умеренному смещению вправо в будущем, а в пользу инвестиционных - будет иметь своим следствием гораздо большее смещение кривой вправо.

В действительности факторы спроса и распределения ограничивают возможность экономики полностью реализовать свой производственный потенциал. Реальные объемы производства будут находиться внутри площади, ограниченной кривой производственных возможностей. Прирост производственного потенциала реализуется в полной мере, если только совокупные расходы увеличатся в степени, достаточной для поддержания полной занятости, и если дополнительные ресурсы эффективно используются, то есть обеспечивают максимально возможное увеличение выпуска продукции.

Обеспечить полностью сбалансированное, без противоречий взаимодействие факторов экономического роста практически невозможно. Для равновесного варианта экономического роста (то есть в условиях соответствия спроса и предложения при

заданных параметрах экономической конъюнктуры) должны быть сбалансированы пропорции инвестиций и личного потребления.

Нестабильности экономического роста способствует и неравномерность распределения доходов населения в общей сумме доходов. От того, в каких пропорциях распределяются доходы, зависит структура рыночного спроса и в конечном счете темпы экономического роста. Например, чрезмерные разрывы в распределении доходов в современной России (по официальным данным, соотношение доходов низшей и высшей 20% групп населения равняется 1:13) явилось одной из важнейших причин глубокого экономического кризиса в 1990-е гг.

Экономический рост сводится к постоянному увеличению валового национального продукта (ВНП) или валового внутреннего продукта (ВВП). Оба эти показателя неоднократно рассматривались в предыдущих темах учебника; в данной теме они будут анализироваться только с точки зрения их роли в экономическом росте. ВНП и ВВП непосредственно связаны друг с другом и являются важнейшими макроэкономическими показателями, дающими возможность судить о состоянии экономики. Разность между ВНП и ВВП незначительна: она варьирует в пределах от одного до нескольких процентов.

Согласно современным воззрениям, экономический рост в 3-4% считается успехом экономической политики государства. В США в 1990-е гг. при устойчивом росте ВНП ежегодно увеличивался на 2-3%, а со второй половины десятилетия - и более того, в частности в 1999 г. он вырос до 7%. К 2002-му г. темпы роста американской экономики замедлились и в 2001 г. составили менее 1%.

В России экономический рост прекратился в 1990 г., затем начался спад, достигший в 1992-1993 гг. 10-15% в год. Затем спад стал уменьшаться: если в 1994 г. объем производства упал на 13%, то в 1995 г. - на 4%. На рис. 11.8 показаны уровень и динамика реального ВНП России за 1980-2000 гг. В качестве базисного года использовался 1989 г., в котором ВНП достигал своего максимального значения.



Рис. 11.8

Как видно из графика, после крутого падения ВНП в 1991-1994 гг., начиная с 1995-1996 гг. стали проявляться признаки его стабилизации. Экономический рост начался в 1999 г. и продолжается до сих пор.

Стоимость ВНП (или денежная оценка товаров и услуг) зависит не только от количества произведенного за год конечного продукта (натурально-вещественная форма измерения экономического роста), но и от динамики цен, особенно сильно изменяющихся при инфляции. В связи с этим мы будем использовать *реальный ВНП*, который в отличие от номинального, исчисляемого в текущих рыночных ценах, очищен от влияния изменения цен и рассчитывается в неизменных (постоянных) ценах.

- Экономический рост измеряется ежегодными
 - темпами роста ВНП (ВВП) или
 - темпами прироста ВНП (или ВВП) в целом и на душу населения.

Расчет *темпов экономического роста* в реальном ВВП в ценах базисного года позволяет сравнивать экономический рост за любое количество лет. Если в течение определенного отрезка времени объем реального ВВП не изменился, то темп роста равен единице или 100%, если уменьшился, то он ниже единицы или 100%, если увеличился, то превышает единицу или 100%. Например, если реальный ВВП в предыдущем году был равен 100 млрд. руб., а в текущем - 120 млрд. руб., то темп экономического роста составил 120%. Чтобы узнать темпы роста ВВП в текущем году в процентах, надо разделить его на ВВП предыдущего года и умножить на 100.

$$\text{темпы роста ВВП в текущем году} = \frac{\text{ВВП в текущем году}}{\text{ВВП в предыдущем году}} \times 100.$$

При измерении *темпов прироста* разницу между ВВП текущего года и ВВП предыдущего года (реальными) делят на ВВП предыдущего года. Для получения темпов прироста в процентах полученный результат, так же как в случае роста, умножают на 100:

$$\text{прирост ВВП} = \frac{\text{ВВП текущего года} - \text{ВВП предыдущего года}}{\text{ВВП предыдущего года}} \times 100.$$

Приведем еще один пример. Так, если ВВП текущего года равен 100 трлн. руб., а предыдущего - 80 трлн. руб., то рост реального ВВП в текущем году составит $100 : 80 = 1,25$, или 125%. В то же время прирост для текущего года будет равен

$$0,25 \left(\frac{100-80}{80} \right) \text{ или в процентах } 25\% \left(\frac{100-80}{80} \right) \times 100$$

В повседневной жизни очень часто понятия темпов роста и темпов прироста используются как синонимы. Например, говорят о том, что темпы роста в России в 2001 г. составили 5%, при этом имеются в виду темпы прироста.

Для анализа экономического роста, наряду с показателями номинального и реального ВВП, важен и показатель потенциального ВВП, то есть показатель потенциального выпуска продукции или уровень выпуска продукции, который был бы достигнут при полном использовании всех ресурсов.

Определение оптимальных темпов экономического роста, то есть темпов роста в наибольшей мере соответствующих целям устойчивого развития экономики, сводится к нахождению такого соотношения между динамикой темпов и источниками экономического роста, которое в максимальной степени отвечает интересам общественного развития. Но поскольку цели экономического развития многообразны и зачастую противоречивы, то естественно, что среди экономистов взгляды на критерии оптимальности экономического роста существенно различаются.

В условиях рыночной экономики в экономической политике государства важное место занимает *политика экономического роста*, целью которой является повышение эффективности функционирования хозяйства в целом. Для этого правительство предпринимает меры, обеспечивающие желаемый экономический рост, а также сбалансированность экономического развития. Приоритет отдается таким мерам, которые при данных условиях способны лучше всего стимулировать данные процессы.

Новым явлением, лимитирующим экономический рост и обостряющий все его противоречия на современном этапе, стали экологические факторы. Обострение экологических проблем (ограниченность ресурсов и загрязнение окружающей среды)

означает, что теперь для каждого государства приоритетными становятся меры по охране окружающей среды.

5. Рынок труда, равновесие на рынке

▪ **Функции рынка труда**

Функции рынка труда определяются ролью труда в жизни общества. С экономической точки зрения труд — важнейший производственный ресурс. В соответствии с этим выделяют две главные функции рынка труда: **Социальная** функция — заключается в обеспечении нормального уровня доходов и благосостояния людей, нормального уровня воспроизводства производственных способностей работников.

Экономическая функция — рынка труда заключается в рациональном вовлечении, распределении, регулировании и использовании труда.

▪ **Спрос и предложение труда**

Спрос на рабочую силу определяется потребностями работодателей в найме определенного количества работников необходимой квалификации для производства товаров и услуг.

Спрос на рабочую силу находится в обратной зависимости от ставки реальной заработной платы, которая определяется как отношение номинальной зарплаты к уровню цен. На конкурентном рынке труда кривая спроса на труд имеет отрицательный угол наклона: с ростом общего уровня заработной платы спрос на труд падает.

Предложение труда определяется численностью населения, долей в нем трудоспособного населения, средним числом часов, отработанных рабочим за год, качеством труда и квалификацией рабочих.

Предложение труда зависит от величины заработной платы. Кривая предложения труда имеет положительный угол наклона: с ростом общего уровня заработной платы предложение труда увеличивается.

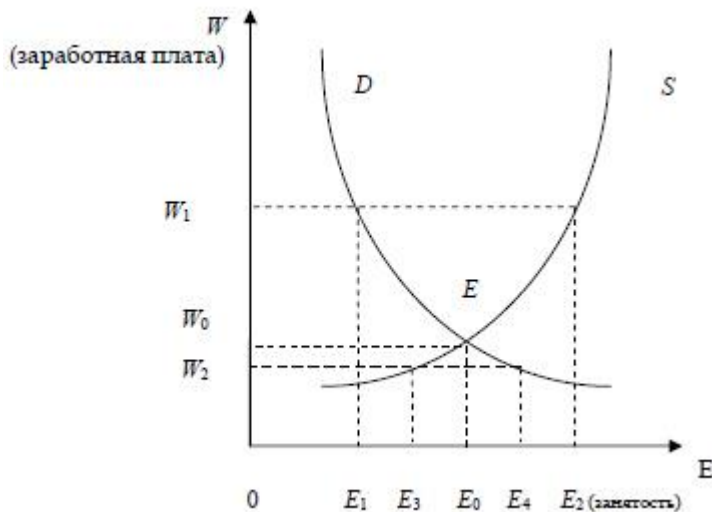
▪ **Сущность рынка труда**

Рынок труда (рабочей силы) — важная многоплановая сфера экономической и экономико-политической жизни общества. На рынке труда получает оценку стоимость рабочей силы, определяются условия ее найма, в том числе величина заработной платы, условия труда, гарантия занятости, возможность получения образования, профессионального роста и т.д.

▪ **МОДЕЛИ РЫНКА ТРУДА**

В западных экономических теориях рынок труда — это рынок, где реализуется один из прочих производственных ресурсов. Здесь можно выделить **четыре основных концептуальных подхода к анализу функционирования современного рынка труда.**

В основе первой концепции лежат постулаты классической политэкономии. Приверженцы этой концепции полагают, что **рынок труда, как все прочие рынки действуют на основе ценового равновесия, т. е. основным рыночным регулятором служит цена — в данном случае рабочей силы (зарплата).** Именно с помощью заработной платы, по их мнению, регулируется спрос и предложение рабочей силы, поддерживается их равновесие. Инвестиции в образование и квалификацию (в человеческий капитал) — это аналоги инвестиций в машины и оборудование. Согласно модели ценового равновесия, индивид «инвестирует в квалификацию» до тех пор, пока не понижается норма прибыли на эти вложения. Из неоклассической концепции следует, что цена на рабочую силу гибко реагирует на потребности рынка, увеличиваясь или уменьшаясь в зависимости от спроса и предложения, а **безработица невозможна, если на рынке труда существует равновесие.**



Классическая модель рынка труда

Иного подхода к объяснению функционирования рынка труда придерживаются кейнсианцы и монетаристы. В отличие от неоклассиков они рассматривают рынок труда как явление постоянного и фундаментального неравновесия.

Кейнсианская модель, в частности, исходит из того, что **цена рабочей силы (зарплата) жестко фиксирована и практически не меняется** (особенно в сторону уменьшения). Этот элемент никак не доказывается, он берется как безусловный факт. Поскольку же цена по данной концепции не является регулятором рынка, такой регулятор должен быть привнесен извне. Его **роль отводится государству**, которое, уменьшая или увеличивая совокупный спрос, может данное неравновесие ликвидировать. Как и сторонники кейнсианского подхода, представители школы монетаристов (прежде всего М.Фридмен) исходят из жесткой структуры цен на рабочую силу, более того из предпосылки их однонаправленного, повышательного движения. Монетаристами вводится **понятие некоего естественного уровня безработицы**, отражающего структурные характеристики рынка труда, делающего цены на нем негибкими, препятствующими нормальному его функционированию, усугубляющими его неравновесие и, стало быть, безработицу.

Еще один распространенный подход к механизму функционирования рынка труда представлен **школой институционалистов**. Основное внимание в ней уделяется анализу профессиональных и отраслевых различий в структуре рабочей силы и соответствующих уровней заработной платы. Здесь пролеживается отход от макроэкономического анализа и попытка **объяснить характер рынка особенностями динамики отдельных отраслей**, профессиональных и демографических групп.

И, наконец, в **марксистской экономической теории** рынок труда определяется как рынок особого рода. Его отличает от других разница товара "рабочая сила" и физического капитала. **Если рабочая сила в процессе труда создает стоимость, то все прочие виды ресурсов лишь переносятся на новую стоимость самим трудом**. В силу этого марксисты полагают, что рынок рабочей силы, хотя и подчиняется общим рыночным закономерностям, имеет существенные особенности, поскольку сама рабочая сила как субъективный фактор производства, будучи товаром, в то же время активно влияет на соотношение спроса и предложения, на свою рыночную цену.

Таким образом, **рынок труда**, подчиняясь в целом законам спроса и предложения, по многим принципам механизма своего функционирования **представляет рынок особого рода, имеющий ряд существенных отличий от других товаров рынка**. Регулятором здесь являются факторы не только макро- и микроэкономические, но и социальные и социально-психологические, отнюдь не всегда имеющие отношение к цене рабочей силы — заработной плате.

В реальной экономической жизни на динамику рынка труда действуют ряд факторов, влияющих как на предложение рабочей силы, так и на спрос на нее. Так, **предложение рабочей силы определяется в первую очередь факторами демографическими** — уровнем рождаемости, темпами роста трудоспособного населения, его половозрастной структурой.

Помимо демографического, важным фактором динамики рынка является степень экономической активности различных демографических и этнических групп трудоспособного населения. Например, быстрое вовлечение

женщин в состав рабочей силы, обусловленное активизацией их социальной роли, привело к росту предложения рабочей силы.

Серьезное **влияние на динамику рабочей силы оказывают процессы иммиграции**. В США она составляет в среднем 20 % прироста населения страны. Помимо легальных в США проживают несколько миллионов нелегальных иммигрантов, в основном выходцев из стран Латинской Америки. Ясно, что процесс иммиграции в страну увеличивает общее предложение рабочей силы на рынке труда и усиливает на нем конкуренцию.

■ **ИЗМЕНЕНИЯ СТРУКТУРЫ РАБОЧЕЙ СИЛЫ**

К рабочей силе статистика в развитых странах **обычно относит всех занятых** (включая военнослужащих) **и безработных**. Синонимом понятию является категория «экономически активное население». В статистике также выделяется гражданская рабочая сила, исключая военнослужащих.

В изменениях, происходящих в отраслевой структуре рабочей силы в последние десятилетия,

прослеживаются две важнейшие тенденции: **резкое сокращение численности занятых в сельском хозяйстве** и существенное **увеличение их в сфере услуг** в связи с ее расширением и превращением в ведущую сферу приложения общественного труда.

В 70-80-х годах происходит также **ускоренный рост занятости в наукоемких отраслях экономики**.

Занятость здесь растет в два раза быстрее, чем в промышленности в целом. В России пока отраслевая структура занятости прямо противоположна той, которая сложилась в развитых странах — в материальном производстве у нас занято 54 % численности рабочей силы, а в сфере услуг лишь 46 %.

Заметна эволюция и профессионально-квалификационного состава рабочей силы. Само понятие "профессионально-квалификационная структура рабочей силы" неоднозначно. Она включает три самостоятельных, хотя и тесно связанных между собой понятия:

- **Профессиональная структура** — совокупность представителей различных профессий и профессиональных групп;
- **Квалификационная структура** — совокупность работников различных уровней квалификации.
- **Квалификация** различных профессий представляет набор требуемых для выполнения данной работы навыков, знаний, опыта, других компонентов квалификации.

Особенно быстро растет численность специалистов принципиально новых профессий, связанных с развитием научно-технического прогресса, аналитиков систем, специалистов в области генной инженерии, инженеров по электронно-вычислительной технике. В то же время внедрение ЭВМ и иной информационной техники сокращает потребность в ряде категорий высококвалифицированных служащих и низшего управленческого персонала, занятых сбором, систематизацией и первичной обработкой экономической информации.

Говоря о квалифицированной структуре, необходимо отметить, что **характерной чертой качественной эволюции современной рабочей силы является рост ее образовательного уровня**.

Научно-техническая революция вызывает неоднозначные сдвиги в квалификации рабочей силы. В принципе воздействие новой технологии на содержание труда может быть тройным — в результате внедрения могут быть ликвидированы некоторые производственные функции, созданы новые функции и, наконец, сами функции, сохранившись, переданы машине.

Основное направление происходящей эволюции в содержании квалификации состоит в переходе от преимущественно физической работы, состоящей в ручном управлении станками и агрегатами, к преимущественно не физическому труду, **выражающемуся в анализе и контроле производственных процессов**. Разумеется, это лишь тенденция, в таком положении находятся еще меньшинство рабочих, поскольку новая технология не является господствующей.

■ **ОСОБЕННОСТИ РЫНКА ТРУДА**

Особенность национального рынка заключается в том, что в нем не может быть достигнуто состояние полной занятости населения. Это связано с тем, что для развития национальной экономики необходимо наличие незадействованных или еще не освоенных ресурсов, к числу которых относятся трудовые ресурсы. Наличие свободных трудовых ресурсов, не задействованных в экономике, позволяет ей развиваться. При тотальной занятости развитие либо полностью прекращается, либо происходит медленными темпами.

По отношению к рынку труда выделяются следующие категории населения:

- **экономически неактивная часть населения.** Это население, которое не выполняет никаких экономических функций либо по причине нахождения в нетрудоспособном возрасте, либо в силу неспособности к ней по физическим причинам — инвалиды. Оно не участвует в функционировании экономики, а поэтому не рассматривается как часть рынка труда;
- **экономически активная часть населения.** Это население, которое принимает активное участие в экономической деятельности, находится в трудоспособном возрасте и обладает физическими возможностями к осуществлению экономической деятельности. Его делят на население занятое и не занятое в национальной экономике. Рынок труда состоит именно из этой второй группы населения, которая и определяет его функционирование.

На особенности функционирования рынка труда оказывают влияние:

- динамика оплаты труда;
- состояние национальной экономики. Рынок труда является одним из наиболее подверженных влиянию других рынков. Например, изменение стоимости потребительских товаров неизбежно повлечет изменение уровня оплаты труда;
- динамика доходов, не формирующихся под влиянием рынка труда. Например, рост объемов пособий на ребенка приведет к изменению состояния рынка труда;
- динамика досуговых предпочтений населения;
- изменение психологического восприятия определенных профессий. Например, снижение престижа определенной профессии приведет к трансформации рынка труда;
- динамика демографической ситуации.

Таким образом, рынок труда является основополагающим элементом национальной экономики. От его динамики и состояния зависит функционирование национальной экономики. В процессе своего функционирования он подвержен влиянию множества факторов.

СПРОС И ПРЕДЛОЖЕНИЕ НА РЫНКЕ ТРУДА

Функционирование рынка труда основано на том, что население, для того чтобы вести нормальную жизнедеятельность, вынуждено продавать свой труд за вознаграждение, которое представлено в форме оплаты труда. Здесь специфическим товаром является **труд** — определенная совокупность интеллектуальных, духовных, физических способностей человека, которые, в общем, представляют собой индивидуальный трудовой потенциал. С другой стороны, другая часть населения согласна оплачивать труд наемных работников. На рынке труда они являются работодателями.

Спрос на рынке труда — представляет собой совокупность спроса на ресурсы труда страны при любой цене на них.

Предложение на рынке труда — это совокупное предложение ресурсов труда работников в стране при всех возможных ценах на труд.

Факторы, влияющие на спрос и предложение на рынке труда

Основным **показателем рынка труда** является **оплата труда**, которая определяется в том числе исходя из совокупной стоимости благ, необходимых для обеспечения нормальной жизнедеятельности человека. Эта точка является отправной, ниже которой невозможно установление заработной платы. Конечный уровень оплаты труда определяется под воздействием множества факторов, к основным из которых относятся **спрос и предложение на рынке труда**.

Основными факторами, под влиянием которых формируется размер оплаты труда, относятся:

- возрастная и половая структура рынка труда. Большое влияние на рынок труда оказывает количество на нем людей различных возрастных и половых групп;
- уровень жизни населения;
- характер интенсивности общественного труда;
- производительность общественного труда;
- уровень социально-экономического развития национальной экономики;
- уровень научно-технического развития национальной экономики;
- географическое, природное и климатическое размещение трудовых ресурсов.

Изменение уровня и размера оплаты труда находится в прямом взаимодействии с изменением спроса и предложения на рынке труда. Другим важным фактором, который оказывает определяющее воздействие на

функционирование рынка труда, является спрос — потребность работодателя в сотрудниках, отличающихся определенной квалификационной и профессиональной характеристикой.

Спрос на рынке труда формируется под влиянием следующих факторов:

1. структуры общественного производства;
2. уровня развития и масштабов структуры общественного производства;
3. доминирующих форм общественного производства;
4. объемов общественного производства;
5. уровня научно-технического развития и оснащенности национальной экономики;
6. темпов роста и развития национальной экономики.

Предложение на рынке труда формируется под влиянием следующих основных факторов:

1. среднего уровня оплаты труда;
2. количества населения и в целом демографической ситуации;
3. профессиональной структуры рынка труда (заключается в переизбытке или недостатке определенных профессий);
4. мобильности населения;
5. этнических, религиозных, культурных, психологических особенностей населения;

Субъектами спроса на рынке труда выступают бизнес и государство, а субъектами предложения — домашние хозяйства.

На рынке совершенной конкуренции количество нанимаемых предпринимателем работников определяется двумя показателями - **размером заработной платы и предельным продуктом труда в денежном выражении.**

Привлечение дополнительной единицы труда прекратится, когда эти показатели сравниваются.

т.е. $MRP_L = W$

Функциональная зависимость между величиной заработной платы и объемом спроса на труд выражается в виде кривой спроса на труд (рис. 13.4).

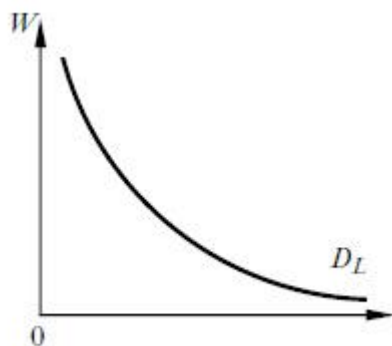


Рис. 13.4. Кривая спроса на труд:

- W — ставка заработной платы;
- L — величина требуемого труда;
- D_L — кривая спроса на труд

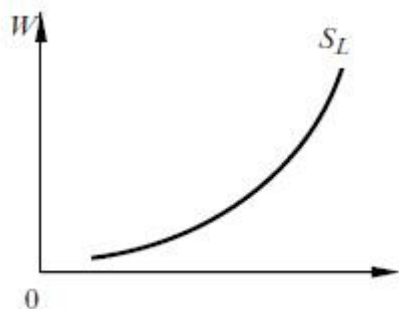


Рис. 13.5. Кривая предложения труда:

- W — ставка заработной платы;

- L — величина предлагаемого труда;
- S_L — кривая предложения труда

Предложение труда также зависит от величины заработной платы, получаемой за производительные услуги. Продавцы на рынке труда в условиях совершенной конкуренции стремятся увеличить предложение при росте заработной платы. Поэтому кривая предложения труда имеет положительный наклон (рис. 13.5). Объединив оба графика — кривой спроса и кривой предложения, получим точку пересечения E , в которой спрос на труд равен предложению труда, т.е. **рынок труда находится в равновесном состоянии** (рис. 13.6). Это означает, что все предприниматели, согласные платить заработную плату W_e , находят на рынке необходимое количество труда, их спрос на труд удовлетворен полностью. В положении рыночного равновесия полностью трудоустроены и все работники, желающие предложить свои услуги при заработной плате W_e . Поэтому точка E определяет положение полной занятости. При любой другой величине заработной платы, отличной от W_e , равновесие на рынке труда нарушается. При совпадении спроса на труд и предложения труда **заработная плата выступает как цена равновесия на рынке труда**.

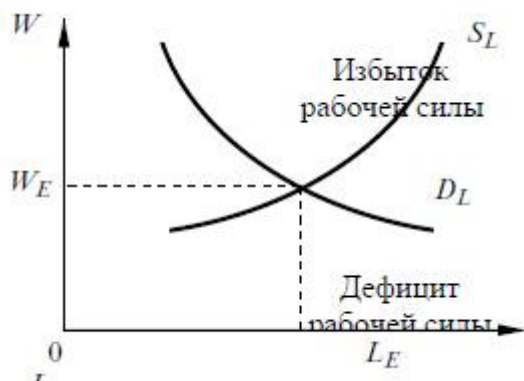


Рис. 13.6. Равновесие на конкурентном рынке труда

Если ставка заработной платы выше уровня равновесной, предложение на рынке труда превышает спрос. В этой ситуации происходит отклонение от положения полной занятости, рабочих мест не хватает на всех желающих продать свой труд при высокой заработной плате. Возникает **избыток предложения труда**. В случае снижения ставки заработной платы по сравнению с равновесной спрос на рынке труда превышает предложение. В результате этого образуются **незаполненные рабочие места** вследствие нехватки работников, согласных на более низкую заработную плату.

Обе эти ситуации (безработица и наличие незанятых рабочих мест) не могут быть устойчивыми (долгосрочными), они корректируются рыночным механизмом в направлении восстановления положения полной занятости.

Таким образом, **рынок труда развивается**, как и любой рынок, по законам спроса и предложения, равновесие на нем восстанавливается, а продолжительной безработицы не может быть.

Однако безработица существует. **Наличие же устойчивой безработицы** свидетельствует лишь о том, что на рынке труда отсутствуют условия совершенной конкуренции: свободный перелив ресурсов на различных сегментах рынка труда, гибкая заработная плата, совершенная информация и т.д. На рынке труда присутствуют так называемые **внеконкурентные факторы**, к которым следует отнести различные институты. Во-первых, к ним относится **государство**, активно регулирующее рынок труда, лишая заработную плату рыночной гибкости. Во-вторых, **профсоюзы**, оказывающие большое влияние на уровень заработной платы в направлении ее повышения по сравнению с равновесным уровнем. В-третьих, **крупные корпорации** тяготеют к установлению сравнительно стабильной во времени стандартной ставки заработной платы, отказываясь слишком часто пересматривать ее в зависимости от соотношения спроса и предложения на рынке труда.

Регулирование рынка труда предполагает воздействие как на спрос, так и на предложение труда. **Объектами регулирования** выступают заработная плата, продолжительность рабочей недели и отпусков, порядок найма и увольнения, различные виды социального обеспечения и др.

6. Потребление

В 30-х гг. 20 в. английский экономист Джон Мейнард Кейнс (1883 – 1946) предложил свою модель равновесия. Он исходил из приоритета совокупного спроса (AD), поэтому его теорию называют теорией эффективного спроса.

Кейнсианская теория оперирует такими показателями, как функции потребления, сбережения и инвестиций.

Под **потреблением (С)** в экономической науке понимается общее количество товаров, купленных и потребленных в течение какого-то периода. Иными словами, потребление – это выражение общего потребительского или платежеспособного спроса.

Потребление – процесс использования товаров и услуг.

Это показатель реальной покупательной способности страны. Различают конечное потребление и промежуточное потребление.

Конечное потребление – процесс конечного использования, когда товары и услуги исчезают в потреблении.

Промежуточное потребление – использование продуктов труда одной стадии производства в качестве предметов труда другой стадии производства.

Человек не только потребляет, но и сберегает часть своего дохода.

Под **сбережением (S)** экономическая наука понимает ту часть дохода, которая не потребляется. Иными словами, сбережение означает сокращение потребления. Экономическое значение сбережения заключается в его отношении к инвестициям, т.е. производству реального капитала. Сбережения составляют основу для инвестиций.

Под склонностью к сбережению понимается один из психологических факторов, означающий желание человека сберегать.

Зависимость потребления от величины текущего располагаемого дохода Кейнс сформулировал в виде основного **психологического закона**, согласно которому люди склонны увеличивать свое потребление с ростом дохода, но в меньшей степени, чем растут доходы.

Различают сбережения частные (личные), государственные и сбережения иностранного сектора. Аналитические значения этих показателей описываются в Системе Национальных Счетов.

а) Средняя склонность к потреблению (APC) – это доля общего дохода, которая идет на потребление:

$$APC=(C/Y).$$

б) Средняя склонность к сбережению (APS) – это доля общего дохода, которая идет на сбережения:

$$APS=(S/Y).$$

Чем выше доход, тем больше склонность к сбережению.

в) Предельная склонность к потреблению (MPC) – отношение изменения в потреблении к тому изменению в величине дохода, которое привело к изменению потребления:

$$MPC = (\Delta C / \Delta Y) * 100\%.$$

Предельная склонность к потреблению по доходу выражает, насколько возрастет потребление при росте дохода на единицу. Предельная склонность к потреблению и есть параметр, выражающий субъективные предпочтения относительно распределения дохода на потребление и сбережение. В краткосрочном периоде этот параметр есть константа.

г) Предельная склонность к сбережению (MPS) – доля любого прироста дохода, которая идет на сбережения:

$$MPS = (\Delta S / \Delta Y) * 100\%.$$

Функция потребления выглядит следующим образом:

$$C(y) = C_0 + MPC * Y_v,$$

где C_0 – автономное потребление (не зависит от дохода);

Y_v – располагаемый доход.

Функция сбережения выглядит следующим образом:

$$S(y) = S_0 + MPS * Y_v \text{ или } -C_0 + MPS * Y_v,$$

где S_0 – автономное сбережение.

$$MPS + MPC = 1.$$

На рис. 6.1 на осях координат отложены величины потребления (по вертикали) и дохода после уплаты налогов (по горизонтали). Прямая, проведенная из начала координат под углом 45° , показывает, что в каждой точке доход после уплаты налогов равен потреблению.

Фактически кривая потребления редко совпадает с биссектрисой и проходит под углом менее 45° . В точке ее пересечения с биссектрисой доход будет равен потреблению. В той части, где потребление превышает доход, начинается жизнь в долг. Если доход превышает уровень потребления, то разница образует величину сбережения.

На рис. 6.2 изображена кривая сбережений, каждая точка которой равна вертикальной разнице между биссектрисой и кривой потребления.

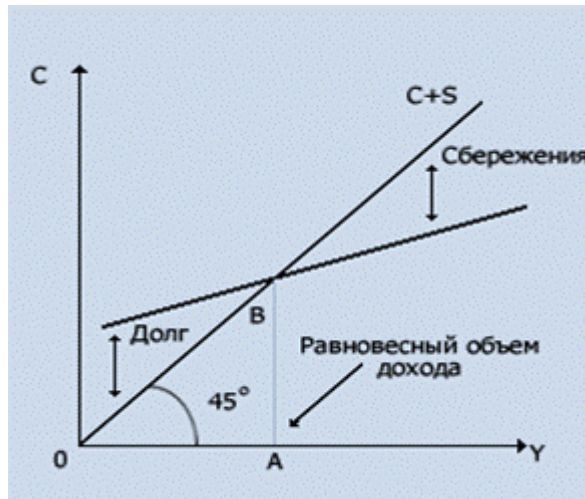


Рис. 6.1. Функция потребления

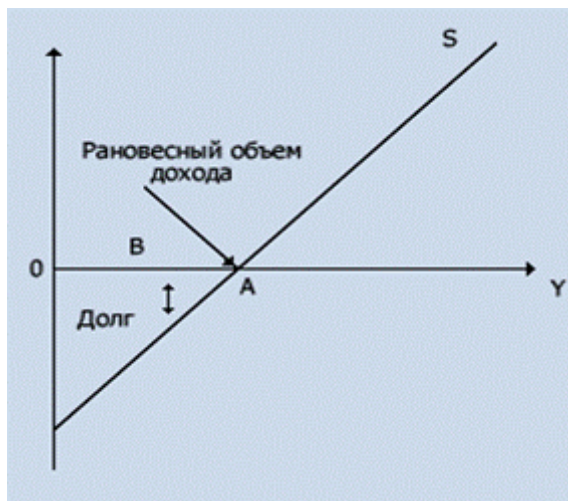


Рис. 6.2. Функция сбережения

Современная экономическая наука рассматривает сбережения как основу инвестиций.

Инвестиции – долгосрочные вложения капитала частным сектором и государством внутри страны и за границей в разные отрасли экономики и ценные бумаги.

Инвестиции складываются из затрат на увеличение средств производства, увеличение вкладов, затрат на покупку акций населением. Политика инвестиций отражается на смене фаз экономических циклов.

Различают совокупные и чистые инвестиции.

Чистые инвестиции – это разница между совокупными инвестициями и амортизацией. Экономический рост возможен только за счет чистых инвестиций. Для растущей экономики совокупные инвестиции больше амортизации. Для статичной экономики совокупные инвестиции равны амортизации. Для экономики со сниженной деловой активностью амортизационные отчисления превышают совокупные инвестиции.

Кроме того, инвестиции делятся на:

1. **Продуктивные** – это капитальные затраты на здания, сооружения, оборудование.
2. **Непродуктивные** – это финансовые инвестиции (покупка акций).

Автономные инвестиции не связаны с ростом совокупного спроса, а осуществляются фирмами с целью улучшить свое положение на рынке.

Экономика находится в равновесии в точке, где сбережения равны объему инвестиций. Для простоты предположим, что независимо от уровня дохода общества возможности инвестирования из года в год постоянны. Тогда график инвестиций будет представлен горизонтальной прямой (рис. 6.3).

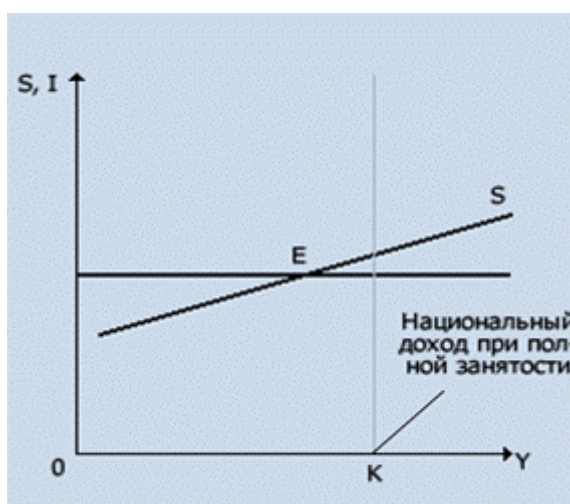


Рис. 6.3. График инвестиций

В точке E – точке пересечения кривых сбережений и инвестиций – система находится в равновесии и имеет тенденцию к устойчивости.

Факторами, определяющими инвестиции, являются **ожидаемая норма чистой прибыли**, которую предприниматели ожидают получить в результате расходов на инвестиции (это побудительный мотив инвестирования) и **реальная ставка процента**.

Функция инвестиций: $I = I_0 + MPI \cdot Y$,

где I_0 – автономные инвестиции, не зависящие от дохода.

MPI – предельная склонность к инвестированию.

Функция инвестиционного спроса отражает обратную зависимость между ставкой процента и уровнем совокупных инвестиций (I):

$$I = e - dxR,$$

где e – максимальное значение инвестиций,

d – коэффициент, определяющий угол наклона функции инвестиционного спроса,

R – реальная величина ставки процента.

Графический вид функции показан на рис. 6.4.



Рис. 6.4. Функция инвестиционного спроса

Инвестиции выгодны до тех пор, пока ожидаемая норма чистой прибыли больше или равна реальной величине ставки процента.

Сдвиги кривой спроса на инвестиции могут происходить за счет факторов, не связанных с процентной ставкой. Рассмотрим факторы, увеличивающие доходность инвестиций (ожидаемую) и смещающие кривую вправо или влево:

а) **издержки на приобретение, эксплуатацию оборудования** – при их увеличении нормативно чистая прибыль (НЧП) уменьшается и, следовательно, сдвигает кривую влево;

б) **налоги на предпринимателя** – при возрастании налогов нормативно чистая прибыль уменьшается, что приводит к сдвигу кривой влево;

в) **технологические изменения** – передовые технологические изменения смещают кривую спроса вправо;

г) **наличный основной капитал (производственные мощности)** – излишние производственные мощности смещают кривую инвестиций влево, если уже есть достаточное оснащение основными производственными фондами (ОПФ).

На практике инвестиции зависят также и от ВВП. Эта зависимость определяется двумя причинами:

а) при возрастании ВВП возрастает прибыль, а крупные инвестиции финансируются из предпринимательской прибыли;

б) если ВВП мало, следовательно, мало производство, оборудование простаивает, нет стимула для закупки нового оборудования.

Инвестиции – самый нестабильный компонент в общих расходах. Анализируя динамику инвестиций и ВВП, можно сказать, что инвестиции намного более нестабильны, чем ВВП. Это определяется следующими причинами:

1. Продолжительные сроки службы. Морально и физически устаревшее оборудование можно:

- заменить, т.е. модернизировать, что увеличит инвестиции;
- отремонтировать и еще пользоваться, что не увеличит совокупные инвестиции.

2. Нерегулярность крупных инноваций. НТП – главный стимул к инвестированию, но крупные нововведения бывают нечасто. Когда это бывает – инновации резко растут, а потом стабилизируются.

3. Изменчивость прибылей. Прибыль предпринимателей – основной источник для инвестиций. Кроме того, источниками инвестиций являются внешняя задолженность и выпуск акций. Изменчивость прибыли приводит к изменениям инвестиций.

4. Изменчивость ожиданий. На уверенность предпринимателей (оптимизм, пессимизм) вкладывать инвестиции влияют:

- политические события, новое законодательство;
- демографические факторы (рост населения, увеличение спроса на рынке);
- климат на фондовой бирже (например, повышение курса акций приводит к росту оптимистических ожиданий будущего)

8. Модель планируемых и фактических расходов (модель Кейнсианский крест)

По Кейнсу все расходы общества состоят из 4 однотипных компонентов:

- личное потребление
- инвестиционное потребление
- государственные расходы
- чистый экспорт

Кейнсианский крест

Чтобы избежать значительных потерь от спада производства, необходима активная государственная политика по регулированию совокупного спроса. Поэтому теорию Кейнса называют теорией совокупного спроса.

Фактические инвестиции включают в себя как *запланированные*, так и *незапланированные* инвестиции. Последние представляют собой непредусмотренные

изменения инвестиций в *ТМЗ*. Они приводят в соответствие фактические величины сбережений и инвестиций и устанавливают макроэкономическое равновесие.

Планируемые расходы представляют собой сумму, которую домохозяйства, фирмы, правительство и внешний мир планируют истратить на товары и услуги.

Реальные расходы отличаются от планируемых тогда, когда фирмы вынуждены делать незапланированные инвестиции в товарно – материальные запасы (*ТМЗ*) в условиях неожиданных изменений в уровне продаж.

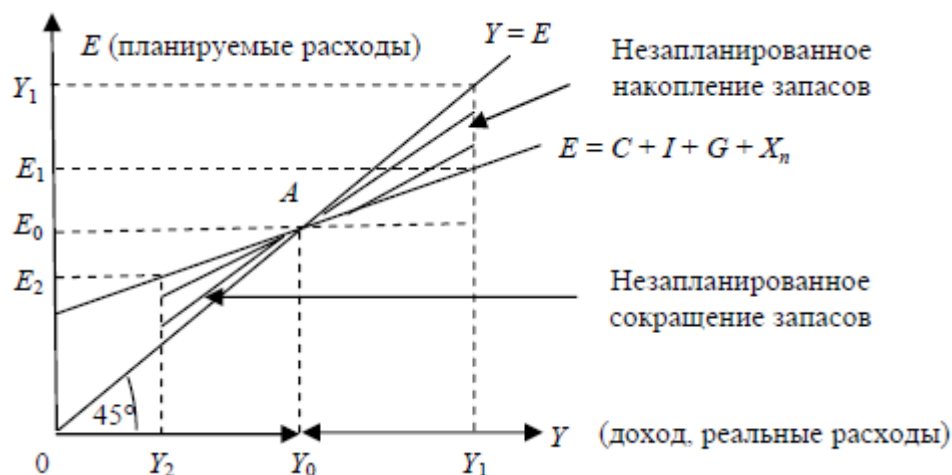


Рис. 8.1. Крест Кейнса

Функция планируемых расходов:

$$E = C + I + G + NX.$$

Линия планируемых расходов пересечет линию, на которой реальные и планируемые расходы равны друг другу (линию $Y=E$) в точке *A*. Этот график получил название крест Кейнса. На линии $Y=E$ всегда соблюдается равенство планируемых и фактических инвестиций и сбережений. В точке *A* достигается это равенство, т. е. устанавливается макроэкономическое равновесие.

Если фактический объем производства (Y_1) больше равновесного уровня (Y_0), то покупатели приобретают товаров меньше, чем производят фирмы ($AD < AS$). Возрастают *ТМЗ*, что вынуждает фирмы снижать производство и занятость. В итоге снижается *ВНП*. Постепенно снижается *ДО*, доход и планируемые расходы становятся равными ($AD = AS$).

Если же фактический выпуск Y_2 меньше равновесного Y_0 , то фирмы производят меньше, чем покупатели готовы приобрести ($AD > AS$). Повышенный спрос удовлетворяется за счет сокращения запасов *ТМЗ*, что создает стимулы к увеличению занятости и выпуска. В итоге *ВНП* возрастает до Y_0 ($AD = AS$).

При анализе личного потребления важно исследовать роль объективных и субъективных факторов, которые оказывают влияние на общее количество ресурсов, расходуемых обществом на потребление. Общий объем потребления, как правило, зависит от общего объема дохода. Соотношение между изменением потребления и вызываемым им изменением дохода называется предельной склонностью к потреблению – *marginal propensity to consume (MPC)*:

$$MPC = \frac{\Delta C}{\Delta Y}.$$

Согласно «*основному психологическому закону*», величина предельной склонности к потреблению находится между нулем и единицей, а предельная склонность к сбережению (marginal propensity to save) равна отношению изменения величины сбережений к изменению доходов:

$$MPS = \frac{\Delta S}{\Delta Y}$$

Когда общий доход возрастает, часть прироста будет направлена на потребление, а другая часть – на сбережение, т. е. $Y = S + C$, отсюда следует:

$$\frac{\Delta C}{\Delta Y} + \frac{\Delta S}{\Delta Y} = 1$$

Построим график, отражающий *предельную склонность к потреблению*. На оси абсцисс откладывается чистый доход (после уплаты налогов). На оси ординат – расходы на потребление. Если бы расходы в точности соответствовали доходам, то это отражала бы любая точка, лежащая на прямой, проведенной под углом 45° . Но в действительности такого совпадения не происходит, и только часть доходов расходуется на потребление.

Поэтому кривая потребления отклоняется от линии 45° вниз. Место пересечения линии 45° и кривой потребления в точке B означает уровень нулевого сбережения. Слева от этой точки можно наблюдать отрицательное сбережение, а справа – сбережение положительное.

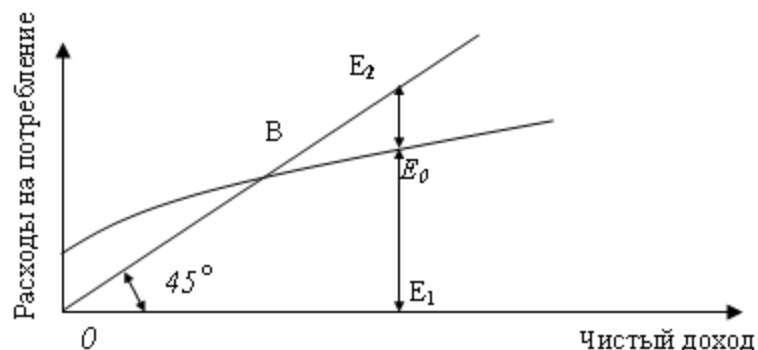


Рис. 8.2. Графический анализ предельной склонности к потреблению

Теперь построим график, отражающий *предельную склонность к сбережению*.

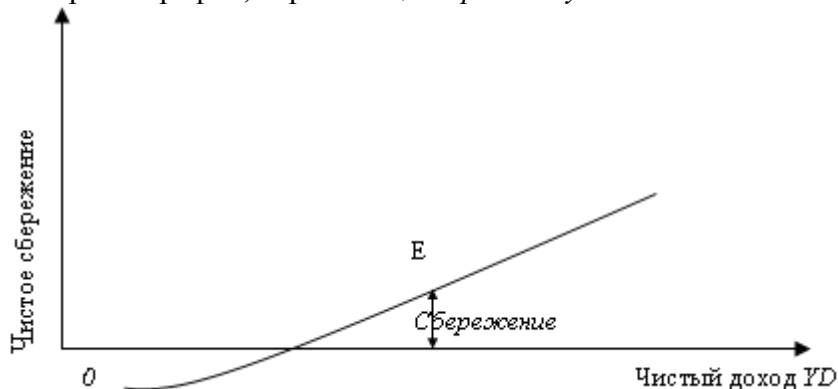


Рис 8.3. Графический анализ предельной склонности к сбережению

График склонности к сбережению (рис. 8.3) показывает отношение прироста сбережения к приросту дохода. Поскольку сберегаемое есть та часть дохода, которая не потребляется, то графики сбережения и потребления – обратные копии друг друга.

Предельная склонность к потреблению (MPC) отражает размер дополнительного потребления, вызванного дополнительным доходом; на графике это выражается в наклоне кривой потребления. Крутой наклон означает высокую MPC , а плавный наклон – низкую MPC .

При наличии в экономике весьма ощутимого фактора сбережений идеальной, с точки зрения соответствия состоянию общего экономического равновесия, будет ситуация, когда все сбережения полностью аккумулируются и мобилизуются существующими финансовыми институтами (институциональными инвесторами), а затем направляются на инвестиции. То есть ситуация, когда инвестиции равны сбережению S в условиях краткосрочного и долгосрочного периодов.

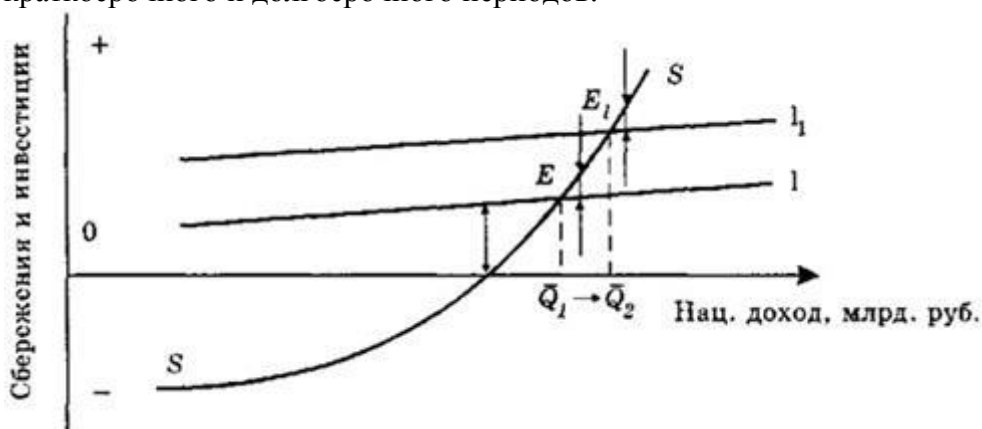


Рис 8.4. ОЭР, как равенство между S и спросом на инвестиции I

Из представленных на рис. 8.4 графиков сбережений и инвестиций фиксирующих связь указанных параметров с изменением национального дохода, хорошо видно, что чем выше спрос на инвестиции (I_1 по сравнению с I) и шире возможности институциональных инвесторов в обеспечении равенства $I = S$, тем выше совокупный спрос на национальный продукт, а, следовательно, сильнее стимулы к росту национального дохода (продукта) в последующие воспроизводственные периоды.

Точки E и E_1 отражают состояния равновесия между этими (I и S) ключевыми параметрами и соответствующие им равновесные величины создаваемого и распределяемого национального дохода Q_1 , Q_2 .

В точках, лежащих на оси абсцисс правее указанных равновесных значений этих параметров, будут иметь место превышение предложения (в нашем случае – сбережения) над спросом на инвестиции и дефляционный разрыв на инвестиционных рынках. В точках же, лежащих левее равновесных значений, спрос на инвестиции будет превышать предложение и образуется соответствующий инфляционный разрыв. И тот, и другой приводит в движение мотивационные механизмы, стимулирующие экономических агентов предпринимать действия, направленные на достижение равновесия между I и S .

Уровень инвестиций и процентная ставка

Уровень инвестиций оказывает существенное воздействие на объем национального дохода общества; от его динамики будет зависеть множество макропропорций в национальной экономике. Кейнсианская теория особо подчеркивает тот факт, что уровень

инвестиций и уровень сбережений определяется во многом разными процессами и обстоятельствами.

Инвестиции (капиталовложения) в масштабах страны определяют процесс расширенного воспроизводства. Строительство новых предприятий, возведение жилых домов, прокладка дорог, а, следовательно, и создание новых рабочих мест зависит от процесса инвестирования, или капиталообразования.

Источником инвестиций являются сбережения. Сбережения – это располагаемый доход за вычетом расходов на личное потребление. Разумеется, источником инвестиций являются накопления функционирующих в обществе промышленных, сельскохозяйственных и других предприятий. Здесь «сберегатель» и «инвестор» совпадают. Однако роль сбережений домашних хозяйств, не являющихся одновременно и предпринимательскими фирмами, весьма значительна, и несовпадение процессов сбережения и инвестирования вследствие указанных различий может приводить экономику в состояние, отклоняющееся от равновесия.

Факторы, определяющие уровень инвестиций:

1. Процесс инвестирования зависит от ожидаемой нормы прибыли, или рентабельности предполагаемых капиталовложений. Если эта рентабельность, по мнению инвестора, слишком низка, то вложения не будут осуществлены.

2. Инвестор при выработке решений всегда учитывает альтернативные возможности капиталовложений и решающим здесь будет уровень процентной ставки. Если норма процента оказывается выше ожидаемой нормы прибыли, то инвестиции не будут осуществлены, и, наоборот, если норма процента ниже ожидаемой нормы прибыли, предприниматели будут осуществлять проекты капиталовложений.

3. Инвестиции зависят от уровня налогообложения и вообще налогового климата в данной стране или регионе. Слишком высокий уровень налогообложения не стимулирует инвестиций.

4. Инвестиционный процесс реагирует на темпы инфляционного обесценивания денег. В условиях галопирующей инфляции, когда калькуляция издержек представляет значительную неопределенность, процессы реального капиталообразования становятся непривлекательными, скорее будет отдано предпочтение спекулятивным операциям.

9. Модель совокупного спроса и предложения

Совокупный спрос (AD) — это сумма планируемых расходов на приобретение конечной продукции; это реальный объем производства, который потребители (включая фирмы и правительство) готовы купить при данном уровне цен. Основной фактор, влияющий на AD — общий уровень цен. Их взаимосвязь отражается кривой AD , которая показывает изменение суммарного уровня всех расходов в экономике в зависимости от изменения уровня цен. Зависимость между реальным объемом производства и общим уровнем цен является отрицательной или обратной. Почему? Чтобы ответить на этот вопрос необходимо выделить основные составляющие AD : потребительский спрос C , инвестиционный спрос I , спрос со стороны государства G и чистый экспорт X , и проанализировать воздействие изменения цен на эти составляющие.

Совокупный спрос $AD = C + I + G + e$

- C — Спрос населения страны на потребительские товары
- I — Спрос предприятий на инвестиции
- G — Государственные закупки (госзаказы)
- e — Экспортируемый спрос (иностранцы покупают товары на экспорт)

Потребление: с ростом уровня цен реальная покупательская способность падает, в результате чего потребители будут чувствовать себя менее состоятельными и соответственно будут покупать меньшую долю реального выпуска по сравнению с той, которую они купили бы при прежнем уровне цен.

Инвестиции: рост уровня цен приводит, как правило, к росту процентных ставок. Кредит становится более дорогим, а это удерживает фирмы от осуществления новых инвестиций, т.е. повышение уровня цен, воздействуя на процентные ставки, приводит к уменьшению второй составляющей AD — реального объема инвестиций.

Государственные закупки товаров и услуг: в той степени, в которой расходные статьи госбюджета определяются в номинальном денежном выражении, реальная величина государственных закупок при повышении уровня цен также будет сокращаться.

Чистый экспорт: при росте уровня цен в одной стране импорт из других стран будет расти, а экспорт из этой страны — сокращаться, в результате реальный объем чистого экспорта снизится.

▪ **РАВНОВЕСНЫЙ УРОВЕНЬ ЦЕН И РАВНОВЕСНЫЙ ОБЪЕМ ПРОИЗВОДСТВА**

Совокупный спрос и предложение воздействуют на установление равновесного общего уровня цен и равновесного объема производства в экономике в целом.

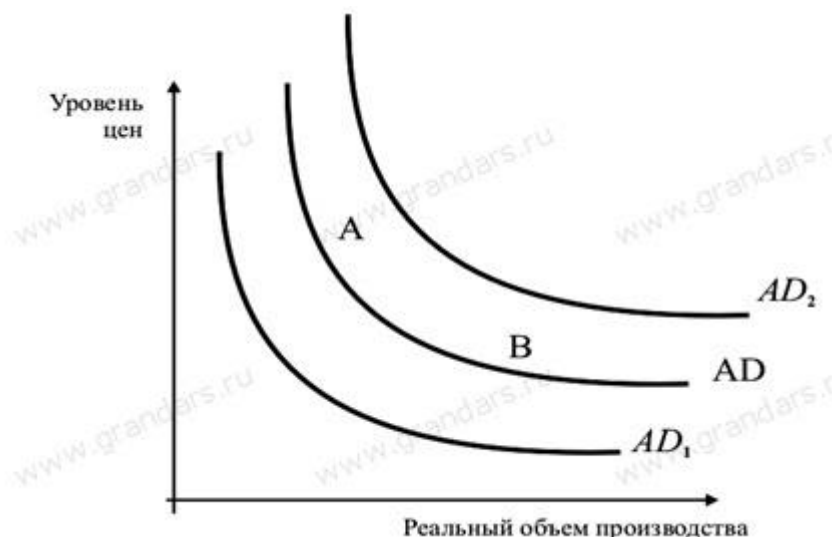
При прочих равных условиях, чем ниже уровень цен, тем большую часть национального продукта захотят приобрести потребители.

Зависимость между уровнем цен и реальным объемом национального продукта, на который предъявляется спрос, выражается графиком совокупного спроса, который имеет отрицательный наклон.

На динамику потребления национального продукта влияют ценовые и неценовые факторы. **Действие ценовых факторов** реализуется через изменение в объеме AD на товары и услуги и графически выражается движением вдоль кривой AD от точки A к точке B . Неценовые факторы вызывают изменение в AD , сдвигая кривую AD влево или вправо до AD_1 или AD_2 .

▪ **Ценовые факторы AD кроме уровня цен:**

- **Эффект процентной ставки.** При постоянной денежной массе увеличение уровня цен вызовет увеличение процентной ставки, так как растет потребность в деньгах у потребителей для покупок товаров, у производителей для оплаты ресурсов. Но возросшие процентные ставки сократят потребительские расходы и инвестиции, то есть произойдет сокращение AD на реальный объем **национального продукта**. Высокая процентная ставка увеличит объемы вкладов населения, тем самым отвлекая деньги от спроса на товары.
- **Эффект богатства (дохода).** Рост уровня цен (инфляция) сокращает реальную стоимость, или покупательную способность, финансовых активов (акций, облигаций) **с фиксированной стоимостью**, которой владеют покупатели. В результате снижаются потребительские расходы и AD
- **Эффект импортных закупок.** При увеличении цен внутри страны на отечественные товары падает спрос на отечественные товары, а на более дешевые импортные увеличивается. Одновременно снижается экспорт товаров за границу. Все это приведет к снижению AD на отечественные товары. И наоборот, если растут цены на импортные товары, то возрастет спрос на отечественные товары, как это произошло в России после дефолта 1998 года.

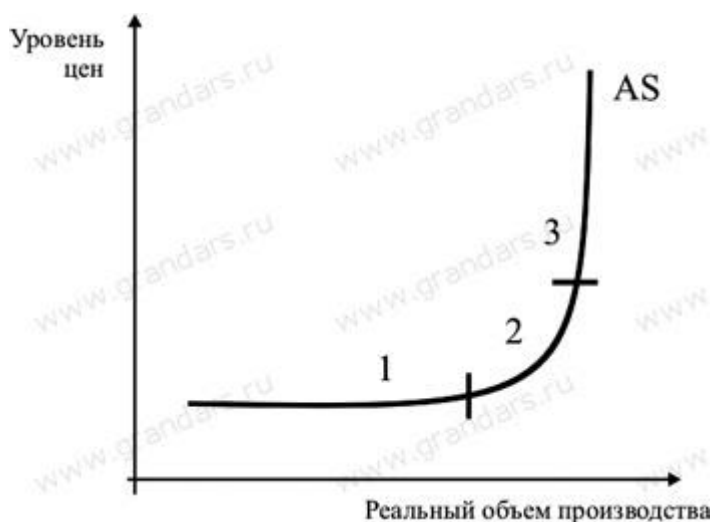


- **Неценовые детерминанты (факторы) влияющие на совокупный спрос:**

- Потребительские расходы, которые зависят от:
 - Благополучия потребителей. При увеличении благосостояния увеличиваются потребительские расходы, то есть происходит увеличение AD
 - Ожидания потребителей. Если ожидается увеличение реальных доходов, то увеличиваются расходы в текущем периоде, то есть увеличивается AD
 - Задолженности потребителя. Долги снижают текущее потребление и AD
 - Налогов. Высокие налоги снижают совокупный спрос.
- Инвестиционные расходы, к которым относят:
 - Изменение процентных ставок. Увеличение процентной ставки приведет к снижению инвестиционных расходов и соответственно снижению совокупного спроса.
 - Ожидаемые прибыли от инвестиций. При благоприятном прогнозе увеличивается AD.
 - Налоги с предприятий. При повышении налогов снижается AD.
 - Новые технологии. Обычно приводят к увеличению инвестиционных расходов и росту совокупного спроса.
 - Избыточные мощности. Используются не полностью, нет стимула к наращиванию дополнительных мощностей, снижаются инвестиционные расходы и падает AD.
- Государственные расходы
- Расходы на чистый экспорт
- Национальный доход других стран. Если национальный доход стран растет, то они увеличивают закупки за границей и тем самым способствуют увеличению совокупного спроса в другой стране.
- Валютные курсы. Если курс на собственную валюту растет, то страна может больше закупать иностранных товаров, а это ведет к увеличению AD.

- **СОВОКУПНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ**

Совокупное предложение — реальный объем национального продукта, который может быть произведен при различном (определенном) уровне цен.



Закон совокупного предложения — при более высоком уровне цен у производителей возникают стимулы увеличения объема производства и соответственно увеличивается предложение изготовляемых товаров.

График совокупного предложения имеет положительный наклон и состоит из трех частей:

- Горизонтальный.
- Промежуточный (восходящий).
- Вертикальный.
- **Неценовые факторы совокупного предложения:**
- Изменение цен на ресурсы:
 - Наличие внутренних ресурсов
 - Цены на импортные ресурсы
 - Господство на рынке
- Изменение в производительности (объем производства/общие затраты)
- Изменения правовых норм:
 - Налоги с предприятий и субсидии
 - Государственное регулирование

СОВОКУПНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ: КЛАССИЧЕСКАЯ И КЕЙНСИАНСКАЯ МОДЕЛИ

Совокупное предложение (AS) — это общее количество конечных товаров и услуг, произведенных в экономике; это совокупный реальный объем производства, который может быть произведен в стране при различных возможных уровнях цен.

Основным фактором, влияющим на AS , является также уровень цен, причем зависимость между этими показателями прямая. Неценовыми факторами AS являются изменения в технологии, ценах на ресурсы, налогообложении фирм и т.д., что графически отражается сдвигом кривой AS вправо или влево.

Кривая AS отражает изменения совокупного реального объема производства в зависимости от изменения уровня цен. Форма этой кривой во многом зависит от того, в каком временном промежутке находится кривая AS .

Различие между краткосрочным и долгосрочным периодом в макроэкономике связывают в основном с поведением номинальных и реальных величин. В краткосрочном периоде номинальные величины (цены, номинальная зарплата, номинальная ставка процента) под воздействием колебаний рынка меняются медленно, являются "жесткими". Реальные же величины (объем выпуска, уровень занятости, реальная процентная ставка) изменяются значительно и их считают "гибкими". **В долгосрочном периоде** ситуация прямо противоположная.

▪ Классическая модель AS

Классическая модель AS описывает поведение экономики в долгосрочном периоде.

При этом анализ AS строится с учетом следующих условий:

- объем выпуска зависит только от количества факторов производства и технологии;

- изменения в факторах производства и технологии происходят медленно;
- экономика функционирует в условиях полной занятости и объем выпуска равен потенциальному;
- цены и номинальная зарплата — гибкие.

В этих условиях кривая AS вертикальна на уровне выпуска при полной занятости факторов производства (рис. 2.1).

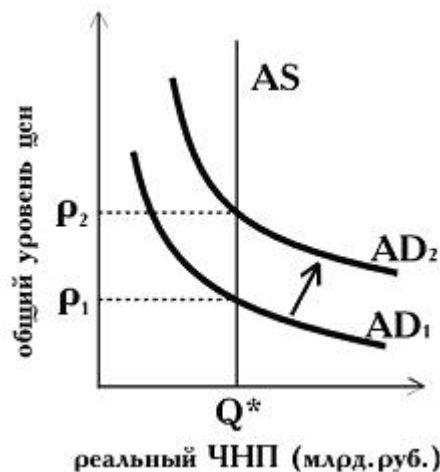
Сдвиги AS в классической модели возможны лишь при изменении величины факторов производства или технологии. Если такие изменения отсутствуют, то кривая AS в краткосрочном периоде зафиксирована на потенциальном уровне, и любые изменения AD отражаются только на уровне цен.

Классическая модель AS

AD₁ и AD₂ — кривые совокупного спроса

AS — кривая совокупного предложения

Q* — потенциальный объем производства.



▪ Кейнсианская модель AS

Кейнсианская модель AS рассматривает функционирование экономики в краткосрочном периоде.

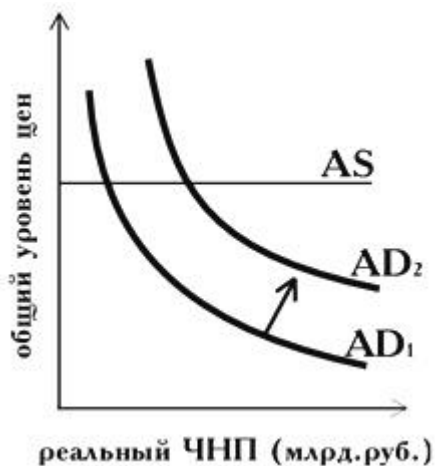
Анализ AS в этой модели базируется на следующих предпосылках:

- экономика функционирует в условиях неполной занятости;
- цены и номинальная зарплата относительно жесткие;
- реальные величины относительно подвижны и быстро реагируют на рыночные колебания.

Кривая AS в кейнсианской модели горизонтальна или имеет положительный наклон. Следует обратить внимание на то, что в кейнсианской модели кривая AS ограничена справа уровнем потенциального объема выпуска, после чего она приобретает вид вертикальной прямой, т.е. фактически совпадает с долгосрочной кривой AS.

Таким образом, объем AS в краткосрочном периоде зависит главным образом от величины AD. В условиях неполной занятости и жесткости цен колебания AD вызывают прежде всего изменение объема выпуска (рис. 2.2) и лишь впоследствии смогут отразиться на уровне цен.

Кейнсианская модель AS



Итак, мы рассмотрели две теоретические модели AS. Они описывают вполне возможные в действительности разные воспроизводственные ситуации, и если объединить предполагаемые формы кривой AS в одну, то мы получим кривую AS, включающую три отрезка: горизонтальный, или кейнсианский, вертикальный, или классический и промежуточный, или восходящий.

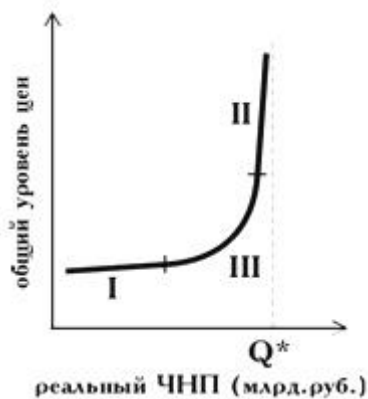
Горизонтальный отрезок кривой AS соответствует экономике спада, высокому уровню безработицы и недоиспользованию производственных мощностей. В этих условиях любое повышение AD — желательно, так как оно ведет к росту объема производства и занятости, не увеличивая при этом общий уровень цен.

Промежуточный отрезок кривой AS предполагает такую воспроизводственную ситуацию, когда увеличение реального объема производства сопровождается некоторым ростом цен, что связано с неравномерным развитием отраслей и применением менее производительных ресурсов, поскольку более эффективные ресурсы уже задействованы.

Вертикальный отрезок кривой AS имеет место тогда, когда экономика работает на полную мощность и достичь дальнейшего роста объема производства в короткий срок уже невозможно. Увеличение совокупного спроса в этих условиях приведет к повышению общего уровня цен.

Общая модель AS.

I — кейнсианский отрезок; II — классический отрезок; III — промежуточный отрезок.



▪ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАВНОВЕСИЕ В МОДЕЛИ AD-AS.

ЭФФЕКТ ХРАПОВИКА

Пересечение кривых AD и AS определяет точку макроэкономического равновесия, равновесный объем выпуска и равновесный уровень цен. Изменение в равновесии происходит под влиянием сдвигов кривой AD, кривой AS или той и другой вместе.

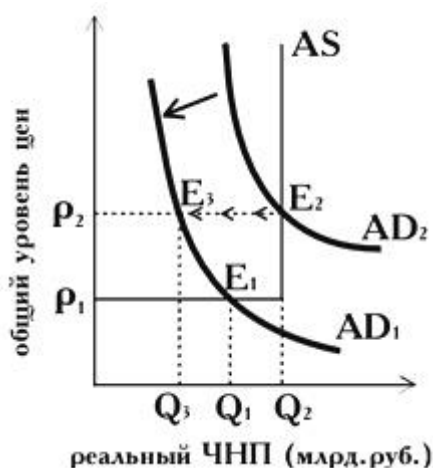
▪ **Последствия увеличения AD зависят от того, на каком отрезке AS оно проходит:**

- на горизонтальном отрезке AS рост AD ведет к увеличению реального объема выпуска при неизменных ценах;
- на вертикальном отрезке AS увеличение AD приводит к повышению цен при неизменном объеме выпуска;

- на промежуточном отрезке AS рост AD порождает как увеличение реального объема выпуска, так и определенное повышение цен.
- **Сокращение AD должно привести к следующим последствиям:**
- на кейнсианском отрезке AS реальный объем производства сократится, а уровень цен останется неизменным;
- на классическом отрезке цены упадут, а реальный объем производства останется на уровне полной занятости;
- на промежуточном отрезке модель предполагает, что и реальный объем производства, и уровень цен снизятся.

Однако существует один важный фактор, который модифицирует последствия снижения AD на классическом и промежуточном отрезках. Обратное движение AD из положения AD_2 в AD_1 (рис. 2.4) может не восстановить первоначальное равновесие, по крайней мере, в короткий период времени. Это связано с тем, что цены на товары и ресурсы в современной экономике являются во многом негибкими в краткосрочном периоде и не проявляют тенденцию к снижению. Это явление получило название эффекта храповика (храповик — это механизм, который позволяет крутить колесо вперед, но не назад). Рассмотрим действие этого эффекта с помощью рис. 2.4.

Эффект храповика



Первоначальный рост AD, до состояния AD_2 привел к установлению нового макроэкономического равновесия в точке E_2 , для которой характерен новый равновесный уровень цен P_2 и объем производства Q_2 . Падение совокупного спроса от состояния AD_2 до AD_1 , не приведет к возврату в первоначальную точку равновесия E_1 , поскольку возросшие цены не имеют тенденции к снижению в краткосрочном периоде и останутся на уровне P_2 . В этом случае новая точка равновесия переместится в состояние E_3 , а реальный уровень производства снизится до уровня Q_3 .

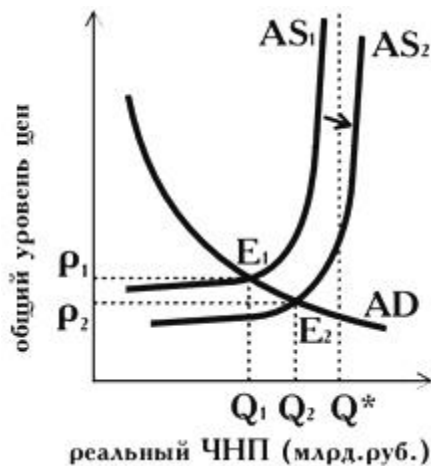
Как мы выяснили эффект храповика связан с негибкостью цен в краткосрочном периоде.

Почему же цены не имеют тенденции к снижению?

- Это связано в первую очередь с неэластичностью заработной платы, которая составляет примерно $\frac{3}{4}$ расходов фирмы и в значительной мере влияет на цену продукции.
- Многие фирмы обладают существенной монопольной властью, чтобы противостоять снижению цен в период падения спроса.
- Цены на некоторые виды ресурсов (помимо труда) фиксируются условиями долгосрочных контрактов.

Однако в долгосрочном периоде при падении AD цены будут понижаться, но даже в этом случае экономика вряд ли сможет вернуться в первоначальную точку равновесия.

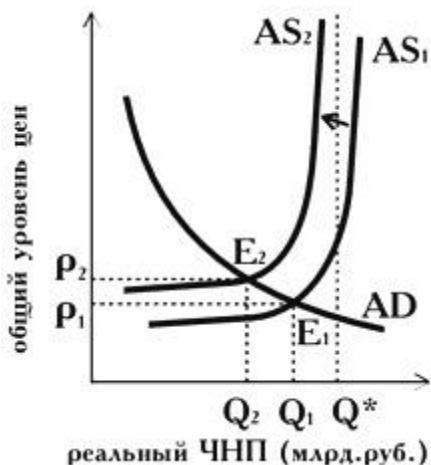
2.5 Последствия роста AS



Смещение кривой AS. При увеличении совокупного предложения экономика перемещается в новую точку равновесия, для которой будет характерно снижение общего уровня цен при одновременном росте реального объема производства. Снижение совокупного предложения приведет к росту цен и уменьшению реального ЧНП (рис. 2.5 и 2.6).

Итак, мы рассмотрели важнейшие макроэкономические показатели — совокупный спрос и совокупное предложение, определили факторы, влияющие на их динамику, и проанализировали первую модель макроэкономического равновесия. Этот анализ послужит определенным трамплином для более детального изучения макроэкономических проблем.

2.6 Последствия падения AS



■ КЕЙНСИАНСКАЯ МОДЕЛЬ ОПРЕДЕЛЕНИЯ РАВНОВЕСНОГО ОБЪЕМА ПРОИЗВОДСТВА, ДОХОДА И ЗАНЯТОСТИ

Для определения равновесного уровня национального производства, дохода и занятости в кейнсианской модели используется два тесно взаимосвязанных метода: метод сопоставления совокупных расходов и объема производства и метод "изъятий и инъекций". Рассмотрим первый метод "расходы — объем производства". Для его анализа обычно вводятся следующие упрощения:

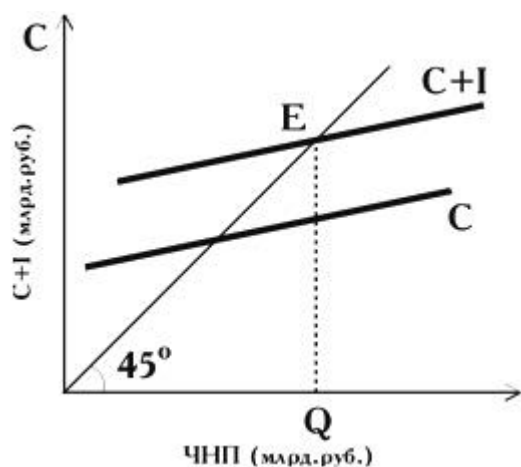
- _____ в экономике отсутствует государственное вмешательство;
- _____ экономика является закрытой;
- _____ уровень цен стабилен;
- _____ отсутствует нераспределенная прибыль.

При таких условиях совокупные расходы равны сумме потребительских и инвестиционных расходов.

Для определения равновесного объема национального производства к функции потребления добавляется функция инвестиций. Кривая совокупных расходов $C+I$ пересекает линию под углом 45° в точке, которая определяет равновесный уровень ЧНП, дохода и занятости (рис. 3.5).

Это пересечение является единственной точкой, в которой совокупные расходы равны ЧНП. Никакие уровни ЧНП выше равновесного не являются устойчивыми. Запасы непроданных товаров возрастают до нежелательных уровней. Это подтолкнет предпринимателей корректировать свою деятельность в направлении снижения объема производства до уровня равновесного.

Определение равновесного ЧНП методом "расходы — объем производства"



При всех потенциально возможных уровнях ниже равновесного, экономика стремится тратить больше, чем производят предприниматели. Это стимулирует предпринимателей расширять объем производства до равновесного уровня.

▪ МЕТОД ИЗЪЯТИЙ И ИНЪЕКЦИЙ

Метод определения ЧНП путем сопоставления расходов и объема производства дает возможность отчетливо представить общие расходы как непосредственный фактор, определяющий уровни производства, занятости и дохода. Хотя метод "изъятий и инъекций" менее прямолинейен, его преимущество заключается в том, что при этом акцентируется внимание на неравенстве $C+I_n$ и ЧНП при всех уровнях производства, кроме равновесного.

Суть метода в следующем: при наших допущениях мы знаем, что производство любого объема продукции даст адекватный размер дохода после уплаты налогов. Но также известно, что часть этого дохода домохозяйства могут сберечь, т.е. не потратить. Сбережение, следовательно, представляет изъятие, утечку или отвлечение потенциальных расходов из потока расходов-доходов. Вследствие сбережений потребление становится меньше общего объема производства, или ЧНП. В этой связи самого по себе потребления недостаточно, чтобы выбрать с рынка весь объем произведенной продукции, и это обстоятельство, по всей видимости, приводит к снижению общего объема производства. Однако предпринимательский сектор не намерен продавать всю продукцию только конечным потребителям. Часть продукции принимает форму средств производства, или инвестиционных товаров, которые будут реализованы внутри самого предпринимательского сектора. Поэтому инвестиции можно рассматривать как инъекции расходов в поток доходы-расходы, что дополняет потребление; короче говоря, инвестиции представляют собой потенциальную компенсацию, или возмещение, изъятия средств на сбережения.

Если изъятие средств на сбережения превышает инъекцию инвестиций, то $C+I$ будет меньше ЧНП, а данный уровень ЧНП — слишком высоким, чтобы быть устойчивым. Другими словами, любой уровень ЧНП, когда сбережения превышают инвестиции, будет выше равновесного. И наоборот, если инъекции инвестиций превышают утечку средств на сбережения, то $C+I$ будет больше, чем ЧНП, и последний должен повышаться. Повторим: любой размер ЧНП, когда инвестиции превышают сбережения, будет ниже равновесного уровня. Тогда, когда $S=I$, т.е. когда утечка средств на сбережения полностью компенсируется инъекциями инвестиций, совокупные расходы равны объему производства. А мы знаем, что такое равенство определяет равновесие ЧНП.

Этот метод можно проиллюстрировать графически с помощью кривых сбережений и инвестиций (рис. 3.6). Равновесный объем ЧНП определяется точкой пересечения кривых сбережений и инвестиций. Только в этой точке население намерено сберечь столько же, сколько предприниматели хотят инвестировать, и экономика будет находиться в состоянии равновесия.

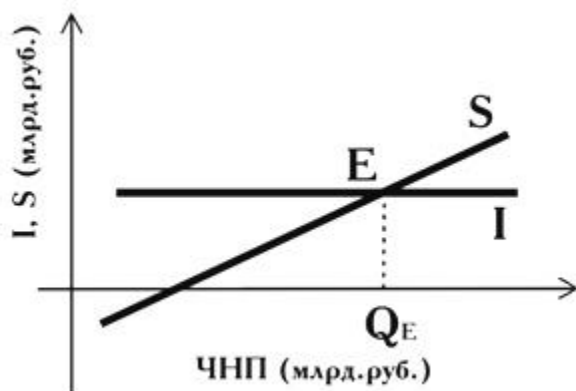
■ ИЗМЕНЕНИЕ РАВНОВЕСНОГО ЧНП И МУЛЬТИПЛИКАТОР

В реальной экономике ЧНП, доход и занятость редко находятся в состоянии устойчивого равновесия, для них характерны периоды роста и циклического колебания. Основным фактором, влияющим на динамику ЧНП, являются колебания инвестиций. При этом изменение инвестиций воздействует на изменение ЧНП в умноженной пропорции. Этот результат называется эффектом мультипликатора.

Мультипликатор = Изменение в реальном ЧНП / Первоначальное изменение в расходах

Или, преобразуя уравнение, можно сказать, что:

Изменение в ЧНП = Мультипликатор * Первоначальное изменение в инвестициях.



- **С самого начала следует сделать три замечания:**
- "Первоначальное изменение в расходах" обычно вызывается сдвигами в инвестиционных расходах по той простой причине, что инвестиции представляются наиболее изменчивым компонентом совокупных расходов. Но следует подчеркнуть, что изменения в потреблении, государственных закупках или экспорте также подвергаются действию эффекта мультипликатора.
- "Первоначальное изменение в расходах" означает перемещение вверх или вниз графика совокупных расходов в связи со сдвигом вниз или вверх одного из компонентов графика.
- Из второго замечания вытекает, что мультипликатор — это обоюдоострый меч, который действует в обоих направлениях, т.е. незначительное увеличение расходов может дать многократный прирост ЧНП; с другой стороны, небольшое сокращение расходов может привести через мультипликатор к значительному уменьшению ЧНП.

Для определения величины мультипликатора используют предельную склонность к сбережению и предельную склонность к потреблению.

$$\text{Мультипликатор} = \frac{1}{MPS} \text{ или } = \frac{1}{1 - MPC}$$

Значение мультипликатора состоит в следующем. Относительно небольшое изменение в инвестиционных планах предпринимателей или планов сбережений домохозяйств может вызвать гораздо большие изменения в равновесном уровне ЧНП. Мультипликатор усиливает колебания предпринимательской деятельности, вызванные изменениями в расходах.

Заметим, что чем больше MPC (меньше MPS), тем больше будет мультипликатор. Например, если MPC — $3/4$ и соответственно мультипликатор — 4 , то снижение запланированных инвестиций на сумму 10 млрд руб. повлечет за собой снижение равновесного уровня ЧНП на 40 млрд руб. Но если MPC — только $2/3$, а мультипликатор — 3 , то снижение инвестиций на те же 10 млрд руб. приведет к падению ЧНП только на 30 млрд руб.

Мультипликатор в представленном здесь виде называют также простым мультипликатором по той лишь причине, что он основывается на очень простой модели экономики. Выраженный формулой $1/MPS$, простой мультипликатор отражает только изъятия сбережений. Как сказано выше, в действительности последовательность циклов получения доходов и расходования может затухать вследствие изъятий в виде налогов и импорта, т.е. кроме утечки на сбережения одна часть дохода в каждом цикле будет изыматься в виде дополнительных налогов, а другая часть использоваться на закупку дополнительных товаров за

рубежом. С учетом этих дополнительных изъятий можно видоизменить формулу мультипликатора $1/MPS$, подставив вместо MPS в знаменатель один из следующих показателей: "доля изменений в доходе, которая не затрачивается на производство продукции внутри страны" или "доля изменений в доходе, которая "утекает" или изымается из потока "доходы-расходы". Более реалистичный мультипликатор, который получают с учетом всех этих изъятий — сбережений, налогов и импорта, называется сложным мультипликатором.

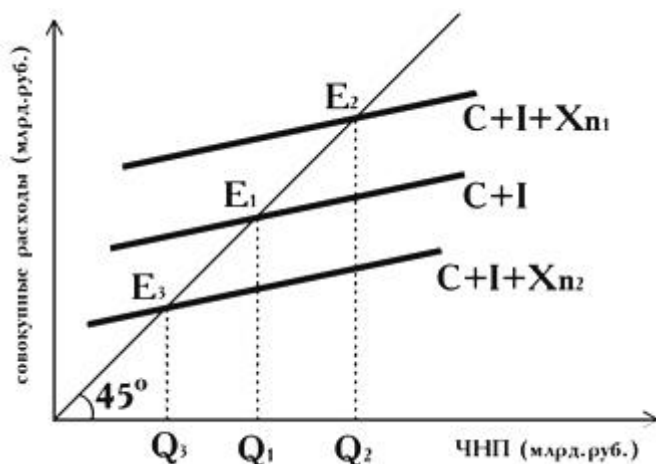
■ РАВНОВЕСНЫЙ ОБЪЕМ ПРОИЗВОДСТВА В ОТКРЫТОЙ ЭКОНОМИКЕ

До сих пор в модели совокупных расходов мы абстрагировались от внешней торговли и допускали существование закрытой экономики. Давайте теперь снимем это допущение, примем во внимание наличие экспорта и импорта, а также тот факт, что чистый экспорт (экспорт минус импорт) может быть либо положительным, либо отрицательным.

Каково соотношение чистого экспорта, т.е. экспорта минус импорт, и совокупных расходов?

Прежде всего, рассмотрим экспорт. Подобно потреблению, инвестициям и государственным закупкам, экспорт X вызывает рост объема производства, дохода и занятости внутри страны. Хотя товары и услуги, производство которых потребовало определенных расходов, уходят за границу, расходы других стран на американские товары приводят к расширению производства, созданию дополнительных рабочих мест и к росту дохода. Поэтому экспорт следует добавить в качестве нового компонента к совокупным расходам. И наоборот, когда экономика открыта для международной торговли, мы должны признать, что часть расходов, предназначенных на потребление и инвестиции, пойдет на импорт M , т.е. на товары и услуги, произведенные за границей, а не в Соединенных Штатах. Следовательно, чтобы не зависить стоимость объема производства внутри страны, сумму расходов на потребление и инвестиции нужно уменьшить на ту часть, которая идет на импортные товары. Так, при измерении совокупных расходов на производимые внутри страны товары и услуги необходимо вычитать расходы на импорт. Короче говоря, для частной, не ведущей внешней торговли, или закрытой, экономики совокупные расходы составляют $C+I$, а для ведущей торговлю, или открытой, экономики совокупные расходы составляют $C+I+(X-M)$. Вспомнив, что чистый экспорт X_n равен $X-M$, можно сказать, что совокупные расходы для частной, открытой экономики равны $C+I+X_n$.

3.7. Влияние чистого экспорта на ЧМП



Из самого определения чистого экспорта следует, что он может быть либо положительным, либо отрицательным. Следовательно, экспорт и импорт не могут оказывать нейтрального воздействия на равновесный ЧНП. Каково же реальное влияние чистого экспорта на ЧНП?

Положительный чистый экспорт X_{n1} приводит к возрастанию совокупных расходов по сравнению с их величиной в закрытой экономике и, соответственно, вызывает увеличение равновесного ЧМП (рис. 3.7). На графике новая точка макроэкономического равновесия будет соответствовать точке E_2 , для которой характерно увеличение реального ЧНП.

Отрицательный чистый экспорт X_n^2 наоборот сокращает внутренние совокупные расходы и приводит к снижению внутреннего ЧНП. На графике новая точка равновесия E_3 и соответствующий ей объем ЧНП — Q_3

10. Бюджетно-налоговая политика государства

Бюджетная политика – важнейший элемент экономической политики государства. Она включает в себя меры, осуществляемые государством, направленные на формирование государственного фонда средств, необходимого для обеспечения нормальной жизнедеятельности общества. В рыночной экономике госбюджет выполняет важные макроэкономические функции: обеспечение создания общественных благ; создание материальной базы для управления рыночными процессами с помощью государственного фонда средств; формирование основы для решения задач роста благосостояния населения, для решения социальных вопросов.

Госбюджет построен на соотношении доходов и расходов. Теоретически наиболее оптимальным является бюджет, который предполагает нулевое сальдо. Однако, если экономика развивается, то она должна решать все большие по объему задачи и средств на их реализацию хватать не будет.

Бюджетный дефицит – превышение расходов над доходами. *Профицит бюджета* – превышение доходов над расходами.

Причины возникновения бюджетного дефицита: спад производства, выпуск «пустых» денег, значительные социальные программы, возрастание роли государства в различных сферах жизни, расширение его экономических и социальных функций.

Способы покрытия бюджетного дефицита: государственные займы, ужесточение налогообложения, производство денег – сеньораж. В настоящее время сеньораж не означает печатание денег, так как это способствует росту инфляции, но реализуется посредством создания резервов коммерческих банков.

Первоочередной задачей государственного сектора является стабилизация экономики, которая реализуется, как правило, средствами фискальной политики, т.е. через манипулирование государственными расходами (G) и налогообложением (T) с целью увеличения производства, занятости и снижения инфляции.

Дискреционная фискальная политика – сознательное регулирование государством уровня налогообложения и государственных расходов с целью воздействия на реальный объем национального производства, занятость, инфляцию. При дискреционной фискальной политике в целях стимулирования совокупного спроса (AD) в период спада целенаправленно создается дефицит госбюджета вследствие увеличения G или снижения T . В период подъема создается бюджетный излишек.

Государственные расходы оказывают влияние на AD и обладают мультипликативным эффектом

$$\Delta ВВП = k_g \Delta G,$$

где $k_g = 1/1-MPC$ – мультипликатор государственных расходов.

Действие налогов, подобно G , обладает мультипликативным эффектом

$$\Delta ВПП = - k_t \Delta T,$$

где $k_t = MPC/MPS$ – мультипликатор налогов.

$k_g > k_t$, так как, например, при сокращении T потребление увеличивается лишь частично (часть располагаемого дохода идет на увеличение сбережений), тогда как каждая единица прироста G оказывает прямое воздействие на величину ВПП.

Недискреционная фискальная политика – предполагает использование автоматических стабилизаторов, которые без частого вмешательства реагируют на изменение макроэкономической ситуации. К основным встроенным стабилизаторам относится изменение налоговых поступлений в различные периоды экономического цикла. При этом ставки налогов действуют достаточно долго, не изменяя свою величину. Поэтому в период подъема налоговые поступления автоматически возрастают, что обеспечивает снижение покупательной способности населения и сдерживание экономического роста. К встроенным стабилизаторам также относятся – пособия по безработице; соц. выплаты; программы по поддержанию малоимущих слоев населения.

В системе финансовых отношений немаловажную роль, с точки зрения пополнения доходной части бюджетов различных уровней и возможности воздействия на национальную экономику, играют налоги.

Налоги – обязательные платежи, взимаемые государством с юридических и физических лиц на основе специального налогового законодательства.

Принципы налогообложения:

- сочетание прямых и косвенных налогов;
- универсальность налогообложения;
- равнонапряженность налогового бремени для всех субъектов налоговых правоотношений;
- однократность налогообложения;
- использование системы налоговых льгот;
- стремление к стабильности условий налогообложения;
- запрет обратной силы налоговых законов.

Субъекты налога должны уплачивать налоги пропорционально тем выгодам, которые они получают от государства, т.е. те, кто получил большую выгоду, платят налоги, необходимые для финансирования создания этой выгоды.

Юридические и физические лица должны уплачивать налоги в прямой зависимости от размера полученного дохода.

При высокой ставке подоходного налога (более 50%) резко снижается деловая активность фирм и населения. Кривая Лаффера (рис. 31.1) отражает зависимость поступлений в бюджет сумм налогов от ставок подоходного налога.

Суть «эффекта Лаффера» в следующем: если экономика находится справа от точки А, то уменьшение уровня налогообложения до оптимального (r_a) в краткосрочном периоде приведет к временному сокращению налоговых поступлений в бюджет, а в долгосрочном – к их увеличению, так как возрастут стимулы к трудовой и предпринимательской деятельности (выход из «теневой экономики»).

Объект налога – доход или имущество, с которого начисляется налог.

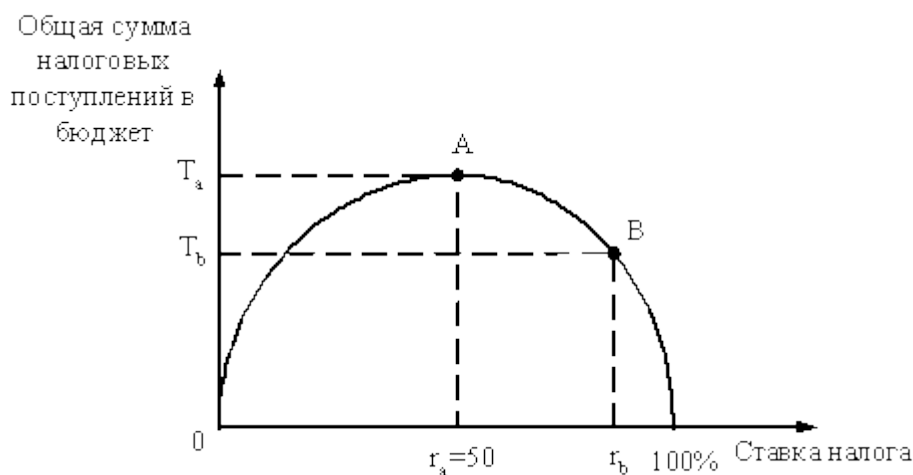


Рис. 31.1. Кривая Лаффера

Ставка налога – величина налоговых отчислений на единицу объекта налога. Различают твердые ставки (устанавливаются в абсолютном выражении на единицу отложения, независимо от размеров дохода); пропорциональные (в одинаковом процентном отношении к объекту налога без учета дифференциации его величины); прогрессивные (возрастание ставки по мере роста дохода); регрессивные (снижение ставки по мере роста дохода).

Прямые налоги – платятся субъектами налога непосредственно и прямо пропорциональны платежеспособности (подходный налог, налог на землю и т.д.). *Косвенные налоги* взимаются через надбавку к цене и являются налогами на потребителей (акцизы, НДС, таможенные пошлины).

Чистые налоговые поступления в бюджет – разность между величиной общих налоговых поступлений в бюджет и суммой выплаченных правительством трансфертов

11. Деньги и банковская система

Эволюция денег. Наша современная финансовая система, содержащая наличность, чеки, расчетные автоматы и множество сложных финансовых инструментов, не возникла за один день. Но ядром этой системы являются деньги.

Деньги - это предмет, который служит общепринятым средством обмена или средством платежа.

Первым видом денег были товары, но со временем всеобщим средством платежа становились бумажные деньги, а затем чековые счета. Все они обладают одним и тем же фундаментальным свойством - их принимают в качестве платежа за товары и услуги.

Бартер. В одном из первых учебников по деньгам, когда Стэнли Джевокс (Stanley Jevons) хотел проиллюстрировать природу бартера, он воспользовался следующим примером:

"Несколько лет назад мадемуазель Зели, солистка парижского оперного театра (Theatre Lyrique at Paris)... давала концерт на островах Сообщества. В обмен на арию из "Нормы" (оперы Беллини - Прим. пер.) и несколько других песен она должна была получить третью часть всей выручки. При подсчете выяснилось, что ее доля составила три свиньи, двадцать три индюка, сорок четыре цыпленка, пять тысяч кокосовых орехов, а также значительное количество бананов, лимонов и апельсинов... В Париже... все эти овощи, фрукты и поголовье скота могли бы принести четыре тысячи франков, что является хорошим вознаграждением за исполнение пяти песен. Однако, на островах Сообщества монеты были редкостью, и поскольку мадемуазель не могла сама потребить сколько-нибудь значительную долю выручки, она тем временем нашла необходимым скормить часть овощей и фруктов свиньям и птицам".

Этот пример описывает **бартер**, который состоит в обмене одних товаров (благ) на другие. Бартер контрастирует с денежной экономикой, в которой торговля осуществляется через общепринятое средство обмена. Хотя бартер лучше, чем ничего, его функционирование связано с огромными трудностями, поскольку значительное разделение труда немислимо без внедрения великого общественного изобретения - денег.

По мере экономического развития, люди перестают прямо обменивать один товар на другой. Вместо этого они продают товары за деньги, а затем используют эти деньги для покупки тех благ, которые они желают иметь. На первый взгляд такая процедура кажется сложнее, чем бартер, так как одна сделка заменяется двумя. Если вы имеете яблоки и хотите орехи, не проще ли обменять первое благо на второе, а не продавать яблоки за деньги и затем использовать эти деньги для приобретения орехов?

В действительности все наоборот: две денежные сделки (транзакции) проще, чем одна бартерная сделка. Например, пусть вы хотите купить яблоки и продать орехи. Но было бы большой неожиданностью наличие человека, желания которого в точности дополняют ваши желания. Мы имеем в виду, что этот

человек стремился бы продать орехи и купить яблоки. Используя классическое экономическое выражение, вместо "двойного совпадения потребностей" скорее всего будет иметь место "потребность в совпадении". Так, если голодному портному не удастся отыскать не одетого фермера, который имеет и продукты питания, и желание заполучить пару брюк, при бартерной системе сделка не состоится.

Общества, в которых торговля приняла широкие масштабы, не могут преодолеть громадные препятствия бартера. Использование общепринятого средства обмена-денег-позволяет фермеру покупать брюки у портного, который покупает ботинки у сапожника, который покупает кожу у фермера.

Рис. 26-1. Теперь мы обращаемся к деньгам: спросу на них и роли банков в обеспечении их предложения.

Товарные деньги. Деньги как средство Обмена впервые появились в человеческой истории в форме товаров. В различные времена самые разные предметы служили деньгами: скот, оливковое масло, пиво и вино, медь, железо, золото, серебро, кольца, бриллианты и сигареты.

Каждый из перечисленных предметов обладает преимуществами и недостатками. Скот неделим на мелкие доли. Качество пива не улучшается при хранении, в отличие от качества вина. Оливковое масло обеспечивает прекрасные ликвидные (понятие ликвидности раскрывается ниже в этой главе-Прим. пер.) деньги, поскольку они могут быть делимы в любую минуту (если кто пожелает); но если его брать руками, то можно испачкаться. И так далее.

К девятнадцатому веку товарными деньгами были почти исключительно только такие металлы, как серебро и золото. Эти формы денег имели "внутреннюю ценность (стоимость)"; это означает, что они обладали ценностью сами по себе. Ввиду этого, отсутствовала необходимость гарантировать их ценность со стороны правительства, и количество денег в обращении регулировалось рынком через спрос и предложение золота или серебра. Однако металлические

деньги имеют недостатки, поскольку для того, чтобы выкопать их из недр земли, требуются редкие ресурсы; более того, эти деньги могут стать редкими или избыточными просто из-за случайного открытия месторождений драгоценных металлов.

Появление денежного регулирования со стороны центральных банков привело к значительно более стабильной денежной системе. В настоящее время внутренняя ценность денег - наименее важная вещь, связанная с ними.

Бумажные деньги. Эра товарных денег уступила место эпохе бумажных денег. Теперь сущность денег упростилась. Деньги нужны не ради них самих, а ради вещей, которые можно за них купить. Мы не хотим непосредственно потреблять деньги; скорее, мы используем их, избавляясь от них. Даже когда мы предпочитаем держать деньги, они ценны лишь потому, что мы можем их позже израсходовать.

Использование бумажных денег становится широко распространенным, поскольку они являются удобным средством обмена. Эти деньги легко транспортировать и хранить. При тщательной гравировке, ценность денег может быть защищена от подделок. Тот факт, что частные лица не могут легально создавать деньги, поддерживает их редкость.

При таком ограничении предложения, деньги имеют ценность. Они могут покупать вещи. Пока люди могут платить бумажной наличностью по своим обязательствам, пока бумажные деньги принимаются как средство платежа, она (бумажная наличность) выполняет функцию денег.

Банковские деньги. Настоящее время - эпоха банковских денег, т.е. чеков, выписываемых на фонды, положенные на хранение в банк или другой финансовый институт. Чеки принимаются вместо наличных денег в качестве платежей за многие товары и услуги. Действительно, если мы посчитаем общую долларовую ценность сделок, то мы увидим, что девять десятых транзакций финансируется банковскими деньгами, а одна десятая - наличностью.. .

Продолжающаяся эволюция. Сегодня наблюдаются чрезвычайно быстрые инновации, связанные с различными формами денег. Например, некоторые финансовые институты в настоящее время обеспечивают связь чековых счетов со сберегательными счетами или даже с портфелем акций, позволяя клиентам выписывать чеки на стоимость своих акций. Для совершения многих сделок можно использовать кредитные карточки и дорожные чеки. Быстрое изменение природы денег порождает различные проблемы для центральных банков, отвечающих за измерение и регулирование предложения денег (или, что то же самое, денежной массы) страны.

Компоненты денежной массы:

Давайте посмотрим более тщательно на различные виды денег, используемых американцами. Количественными измерителями предложения денег являются крупные денежные агрегаты. Сегодня они называются M1 и M2; вы можете прочитать об их еженедельной динамике в газетах вместе с "мудрыми" комментариями важности самых последних перемен. Ниже мы приводим их точные определения по состоянию на 1994 год.

Трансакционные деньги. Одним из важных и популярных показателей денег являются трансакционные деньги, или M1, которые состоят из предметов, фактически используемых для совершения сделок. Компоненты M1 суть следующие.

Монеты. M1 включает монеты, не находящиеся на хранении в банках.

Бумажная наличность. Более важна бумажная наличность. Большинство из нас знает о купюрах в 1 и 5 долл. (как таковых) не более того, что на них изображен американский государственный деятель, что каждая имеет какие-то официальные подписи и на каждой имеются шифры, обозначающие их номинал.

Чековые счета. Существует третий компонент трансакционных денег - чековые вклады (депозиты) или банковские деньги. Это средства (активы), помещенные в банки и другие финансовые институты, на которые вы можете выписать чеки. Технически они называются так: "вклады до востребования и другие чековые вклады".

Квазиденьги. Хотя, строго говоря, M1 является наиболее подходящим измерителем денег как средства платежа, вторым популярным агрегатом являются квазиденьги M2. Иногда их называют еще так: "спекулятивные деньги" или "почти деньги". M2 включает M1, а также сберегательные счета в банках и схожие активы, которые являются очень близкими субститутами трансакционных денег.

Примерами таких "почти денег" в M2 являются депозит на сберегательном счете в вашем банке, счет взаимного фонда денежного рынка, управляемый вашим брокером, вклад на депозитном счете денежного рынка, принадлежащий коммерческому банку, и т.д.

Почему эти средства не являются трансакционными деньгами? Потому, что их нельзя использовать в качестве средства платежа для всех покупок; однако, они - формы "почти денег", так как вы можете их очень быстро конвертировать в наличность без потерь в их ценности.

В течение последнего десятилетия M2 был полезным индикатором роста денежной массы. Он отличался большей стабильностью, чем M1, поскольку, когда в 1980-е гг. были внедрены новые виды чековых счетов, динамика M1

приобрела беспорядочный характер. В то же время, как показала практика, M2 был более хорошим барометром экономической активности.

Наиболее важным понятием являются транзакционные деньги, или M1, которые представляют собой сумму монет и бумажной наличности в обращении вне банков, а также чековых вкладов. Другим важным денежным агрегатом являются квазиденьги (или M2), которые включают M1, а также сберегательные счета.

Процентная ставка

Процент - это платеж, сделанный за использование денег. Процентная ставка (или ставка процента) - это сумма процентов, выплаченных за единицу времени. Другими словами, за возможность взятия денег в долг люди должны платить. Издержками займа денег, измеренными как частное от деления годовых долларовых платежей на сумму долларового займа, является процентная ставка.

Рис. 26-2. График иллюстрирует динамику основных процентных ставок в экономике США, т.е. динамику ставок по государственным ценным бумагам, таким, как краткосрочные казначейские векселя и долгосрочные казначейские облигации, по закладным на дома и по корпоративным облигациям низкого класса. Источник: Federal Reserve System.

БАНКОВСКОЕ ДЕЛО И ПРЕДЛОЖЕНИЕ ДЕНЕГ

Банки — коммерческие предприятия, которые пытаются заработать прибыль для своих собственников. Одна из главных функций банков состоит в

обеспечении клиентов чековыми счетами. Современные банки постепенно эволюционировали на основе «предприятий» золотые дел мастеров, в которых хранились деньги и драгоценности. В конце концов для золотых дел мастеров стало общераспространенной практикой хранение менее, чем 100% резервов по отношению к депозитам; эта практика была началом банковской системы, основанной на частичных резервах.

Если бы банки держали 100% кассовых резервов по отношению ко всем вкладам, при «инъекции» новых резервов в банковскую систему со стороны центрального банка не происходило бы создания денег. Имел бы место лишь обмен одной разновидности денег на другую из расчета 1 к 1.

Сегодня банки юридически обязаны поддерживать определенную сумму резервов по отношению к их чековым депозитам. Эти резервы могут храниться в форме кассовой наличности или не приносящих процента депозитов в Федеральной резервной системе.

Каждый отдельный маленький банк ограничен в своих возможностях кредитования и инвестирования. Он не может ссудить или инвестировать больше, чем получил от вкладчиков; причем он может отдать в долг максимум девять десятых депозита. Итак, хотя отдельный банк не может расширить свои резервы в размерах 10 к 1, это в состоянии сделать вся банковская система в целом. Каждый банк, получающий 10СЮ долл. новых депозитов, расходует девять десятых полученной наличности на ссуды и инвестиции.

Мультипликатор предложения денег равен $1/(\text{норма обязательных резервов})$.

Может существовать определенная утечка новых кассовых резервов банковской системы в наличный оборот и в другие активы помимо чековых вкладов. Когда часть новых резервов «утекает» в какие-либо активы, кроме чековых депозитов, отношение величины создаваемых денег к новым резервам может отклониться от формулы денежного мультипликатора 10к1

12. Денежный рынок. Модель предложения денег

- **Важнейшими элементами денежной системы являются:**
- **Национальная денежная единица** — мера денег принятая в стране за единицу, в которой выражаются цены товаров и услуг (рубль, доллар, франк и др.);
- **Формы денег** — овеществленная в определенном типе всеобщего эквивалента меновая стоимость, которая в состоянии обеспечить устойчивость обращения товаров и выступает законным платежным средством в наличном обороте;
- **Валютный паритет** — соотношение с другими валютами;
- **Институты денежной системы** -государственные и негосударственные учреждения, регулирующие денежное обращение.
- **В зависимости от вида обращаемых денег выделяются два типа денежных систем:**

- система обращения металлических денег, когда обращаются полноценные золотые и серебряные монеты, а кредитные деньги свободно обмениваются на денежный металл (слитки или монеты);
- система обращения кредитных и бумажных денег, когда золото вытеснено из обращения и поэтому кредитные и бумажные деньги не могут быть обменены на золото.

Современное денежное обращение представляет собой совокупность денежных средств, внешне выступающих в двух формах: наличной и безналичной. По объему наличные деньги значительно уступают денежным средствам, находящимся на банковских счетах: банкноты и разменная монета в современных условиях составляют лишь около 10% всех денежных средств.

История свидетельствует о существовании таких разновидностей денежных систем как биметаллизм, базирующийся на использовании в качестве денег двух металлов — золота и серебра (XVI — XIX вв.), и монометаллизм, использующий в обращении лишь один металл, — золото.

В свою очередь монометаллизм существовал в виде трех стандартов: золотомонетного (свободное обращение золотых монет); золотослиткового (предусматривалась возможность обмена знаков стоимости на золото лишь по предъявлению суммы, соответствующей цене стандартного слитка); золотодевизного (когда банкноты разрешалось обменивать на иностранную валюту — девизы, разменную — на золото).

Мировой экономический кризис 1929-1933 гг. положил конец эпохе монометаллизма. На его место приходит система неразменных кредитных денег, которая характеризуется следующим:

- демонетизация золота;
- отмена золотого содержания банкнот;
- значительное расширение безналичного оборота;
- господствующее положение кредитных денег;
- усиление эмиссии денег в целях кредитования частного предпринимательства и государства;
- государственное регулирование денежного обращения.

Различают также денежную систему с твердым обеспечением и свободное денежное обращение. Такое различие связано с регулированием дефицита денежной массы в обращении. В системах с твердым обеспечением нехватка денег законодательно обеспечивает положение о нормах покрытия. В то же время существует опасность недостаточного снабжения народного хозяйства деньгами (дефляция), если в развивающейся экономике денежная масса не может быть увеличена из-за нехватки золотых запасов в центральном банке. При свободном денежном обращении всегда существует опасность чрезмерного увеличения денежной массы (инфляции), так как не существует никаких законодательных положений о покрытии находящихся в обращении денег.

Многообразие денежных средств, функционирующих в современной экономике, порождает проблему измерения денежной массы.

▪ ДЕНЕЖНАЯ МАССА И ПРЕДЛОЖЕНИЯ ДЕНЕГ

Денежная масса — совокупность всех денежных средств, находящихся в хозяйстве в наличной и безналичной формах, обеспечивающая обращение товаров и услуг в народном хозяйстве.

В структуре денежной массы выделяется активная часть, к которой относятся денежные средства, реально обслуживающие хозяйственный оборот, и пассивная часть, включающая денежные накопления, остатки на счетах, которые потенциально могут служить расчетными средствами. Особое место в структуре денежной массы занимают так называемые "квази-деньги" (от латинского "quasi" — как будто, почти), т.е. денежные средства на срочных счетах, сберегательных вкладах, в депозитных сертификатах, акциях инвестиционных фондов, которые вкладывают средства только в краткосрочные денежные обязательства.

Совокупность наличных денег (металлические деньги и банкноты) и денег безналичных расчетов в центральном банке (бессрочные вклады) составляют деньги центрального банка. Их называют также монетарной или денежной базой, поскольку они определяют суммарную денежную массу в народном хозяйстве.

Денежная масса, которой располагает народное хозяйство для осуществления операций обмена и платежа, зависит от предложения денег банковского сектора и от спроса на деньги, т.е. стремления учреждений небанковского сектора иметь у себя определенную денежную сумму в виде наличных денег или вкладов до востребования.

Предложение и спрос на деньги определяют, в основном, объем и конъюнктуру денежного рынка.

Под предложением денег обычно понимают денежную массу в обращении, т.е. совокупность платежных средств, обращающихся в стране в данный момент.

Однако, ни среди государственных должностных лиц, отвечающих за регулирование денежного предложения, ни среди экономистов нет единой точки зрения на то, из каких отдельных элементов состоит денежное предложение: разнообразие форм вложения финансовых средств достигло такой степени, что переход от собственно денег (банкноты, вклады до востребования) к ликвидным и полуликвидным формам их размещения совершается незаметно. В результате граница между деньгами и неденежными авуарами теперь не такая четкая, как раньше.

Для характеристики денежного предложения применяются различные обобщающие показатели, или так называемые денежные агрегаты. К ним обычно относят следующие:

1. Агрегаты М-1 — "деньги для сделок" — это показатель, предназначенный для измерения объема фактических средств обращения. Он включает наличные деньги (банкноты и разменные монеты) и банковские деньги.
2. Агрегаты М-2 и М-3 включают, кроме М-1, денежные средства на сберегательных и срочных счетах, а также депозитные сертификаты. Эти средства не являются деньгами, поскольку их невозможно непосредственно использовать для сделок купли-продажи, а их изъятие подчинено определенным условиям, однако, они сходны с деньгами в двух отношениях: с одной стороны, они могут быть в короткие сроки выброшены на рынок товаров и услуг, с другой — позволяют осуществлять накопление денег. Не случайно их называют "почти деньгами".
3. Наиболее полные агрегаты денежного предложения — L и D. L, наряду с М-3, включает прочие ликвидные (легкорезализуемые) активы, такие как краткосрочные государственные ценные бумаги. Они называются ликвидными, поскольку без особых трудностей могут быть обращены в наличность. Агрегаты D включают как все ликвидные средства, так и закладные, облигации и другие аналогичные кредитные инструменты.

Агрегаты М-3, L и D более четко отражают тенденции в развитии экономики, чем М-1: резкие изменения в этих агрегатах часто сигнализируют об аналогичных изменениях в ВВП. Так, быстрый рост денежной массы и кредита сопровождается периодом подъема, а их сокращение часто сопровождается спадами. Однако большинство экономистов предпочитает использовать агрегат М-1, так как он включает активы, непосредственно используемые в качестве средства обращения. В дальнейшем будем понимать под предложением денег агрегат М-1.

Каким образом деньги поступают в экономику, позволяя ей функционировать и развиваться с наибольшей эффективностью, или другими словами, кто определяет денежное предложение? Деньги эмитируются (выпускаются в обращение) тремя типами учреждений:

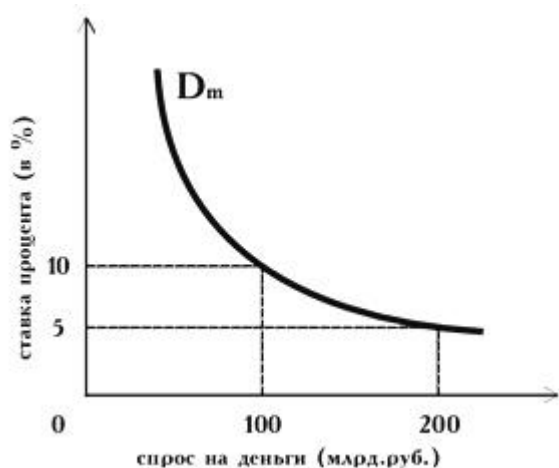
- коммерческими банками
- государственным казначейством
- эмиссионным банком.

▪ СПРОС НА ДЕНЬГИ И ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ МОДЕЛИ СПРОСА НА ДЕНЬГИ

Спрос на деньги вытекает из двух функций денег — быть средством обращения и средством сохранения богатства. В первом случае речь идет о спросе на деньги для заключения сделок купли-продажи (транзакционный спрос), во втором — о спросе на деньги как средстве приобретения прочих финансовых активов (прежде всего облигаций и акций).

Транзакционный спрос объясняется необходимостью хранения денег в форме наличных или средств на текущих счетах коммерческих банков и иных финансовых институтов с целью осуществления как запланированных, так и незапланированных покупок и платежей. Спрос на деньги для сделок определяется, главным образом, общим денежным доходом общества и изменяется прямо пропорционально номинальному ВВП. Спрос на деньги для приобретения прочих финансовых активов определяется стремлением получить доход в форме дивидендов или процентов и изменяется обратно пропорционально уровню процентной ставки. Эта зависимость представлена кривой спроса на деньги D_m (рис. 3.1). Кривая общего спроса на деньги D_m обозначает общее количество денег, которое население и

фирмы хотят иметь для сделок и приобретения акций и облигаций при каждой возможной величине процентной ставки.



▪ Теоретические модели спроса на деньги

1. Спрос на деньги и количественная теория. Современная трактовка количественной теории основана на понятии скорости обращения денег в движении доходов, которая определяется как:

$$V = \frac{P*Y}{M}$$

- M — количество денег в обращении;
- V — скорость обращения денег;
- P — абсолютный уровень цен;
- Y — реальный объем производства.

Если преобразовать формулу этого уравнения следующим образом

$$M = \frac{P*Y}{V}$$

то мы увидим, что количество денег, находящихся в обращении, равно отношению номинального дохода к скорости обращения денег. Если заменить M в левой части уравнения на параметр D_m — величину спроса на деньги, то получим

$$D_m = \frac{P*Y}{V}$$

Из уравнения следует, что величина спроса на деньги зависит от следующих факторов:

- от абсолютного уровня цен. При прочих равных условиях, чем выше уровень цен, тем выше спрос на деньги, и наоборот;
- от уровня реального объема производства. По мере его роста повышаются и реальные доходы населения, а значит людям потребуется больше денег, так как наличие более высоких реальных доходов подразумевает и рост объема сделок;
- от скорости обращения денег, все факторы, влияющие на скорость обращения денег, будут воздействовать и на спрос на деньги.

2. Спрос на деньги в кейнсианской модели. Дж.М. Кейнс рассматривал деньги как один из типов богатства и считал, что та часть активов, которую население и фирмы желают хранить в форме денег зависит от того, насколько высоко они ценят свойство ликвидности. Деньги M-1 считаются абсолютно ликвидными активами. Дж. Кейнс назвал свою теорию спроса на деньги теорией предпочтения ликвидности.

Как считал Дж. Кейнс, три причины побуждают людей хранить часть их богатств в форме денег:

- для использования денег в качестве средств платежа (транзакционный мотив хранения денег);
- для обеспечения в будущем возможности распорядиться определенной частью своих ресурсов в форме наличных денег (мотив предосторожности);
- спекулятивный мотив — мотив хранения денег, возникающий из желания избежать потерь капитала, вызываемых хранением активов в форме облигаций в периоды ожидаемого повышения норм ссудного процента.

Именно этот мотив формирует обратную связь между величиной спроса на деньги и нормой процента.

3. Современная теория спроса на деньги. Современная теория спроса на деньги отличается от теоретической модели Дж. Кейнса следующими особенностями:

- она рассматривает более широкий диапазон активов, помимо беспроцентного хранения денег и долгосрочных облигаций. Вкладчики могут обладать портфелями как с приносящими процент формами денег, так и с беспроцентными формами денег. Помимо этого они должны обладать иными видами ликвидных активов: средства на сберегательных и срочных счетах, краткосрочные ценные бумаги, облигации и акции корпораций и т.п.;
- современная теория отвергает разделение спроса на деньги на основании транзакционных, спекулятивных мотивов и мотива предосторожности. Процентная ставка влияет на спрос на деньги, но лишь вследствие того, что норма процента представляет собой альтернативную стоимость хранения денег;
- современная теория рассматривает богатство как основной фактор спроса на деньги;
- современная теория включает в себя и другие условия, влияющие на желание населения и фирм предпочесть ликвидный актив, например, изменения в ожиданиях: при пессимистическом прогнозе на будущую конъюнктуру величина спроса на деньги будет расти, при оптимистическом прогнозе спрос на деньги упадет;
- современная теория учитывает наличие инфляции и четко разграничивает такие понятия, как реальный и номинальный доход, реальную и номинальную ставку процента, реальные и номинальные величины денежной массы.

МОДЕЛЬ ДЕНЕЖНОГО РЫНКА. РАВНОВЕСИЕ НА ДЕНЕЖНОМ РЫНКЕ

Денежный рынок — это часть финансового рынка, рынок краткосрочных высоколиквидных активов; это рынок, на котором спрос на деньги и их предложение определяют уровень процентной ставки, "цену" денег; это сеть институтов, обеспечивающих взаимодействие спроса и предложения денег.

На денежном рынке деньги "не продаются" и "не покупаются" подобно другим товарам. В этом специфика денежного рынка. При сделках на денежном рынке деньги обмениваются на другие ликвидные средства по альтернативной стоимости, измеренной в единицах номинальной нормы процента.

На рис. 3.2 приведены типичные кривые спроса и предложения денег. Кривая предложения S_m имеет форму вертикальной прямой при допущении, что центральный банк, контролирующий денежное предложение, стремится поддерживать его на фиксированном уровне независимо от изменений номинальной процентной ставки.

Как и на любом рынке, равновесие на денежном рынке имеет место в точке пересечения кривых спроса и предложения. Равновесие на рынке денег означает равенство количества денег, которое хозяйственные агенты хотят сохранить в форме М-1, количеству денег, предлагаемому центральным банком.

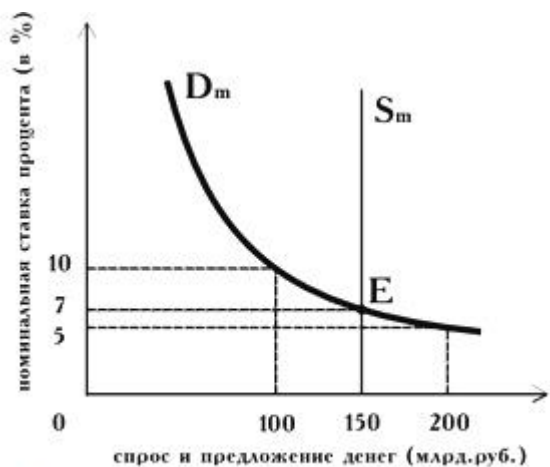


Рис. 3.2. Кривые спроса и предложения денег

Из анализа графика видно, что население и фирмы будут держать на руках точно 150 млрд руб. лишь при процентной ставке равной 7%. При других ставках процента равновесие невозможно. При более низкой

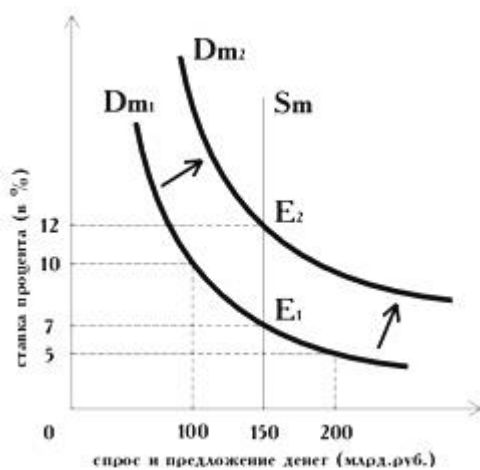
процентной норме процента они будут стараться увеличить количество денег в своих портфелях, тем самым толкая вниз цены на ценные бумаги, а норму процента вверх, достигая тем самым равновесия, и наоборот. А сейчас попробуем оценить влияние изменений, возникающих в предложении или спросе на деньги. Сначала рассмотрим реакцию денежного рынка на изменение денежного предложения. Предположим, что предложение денег увеличилось со 150 млрд руб. до 200 млрд руб. (рис. 3.3).

Результатом увеличения количества денег в обращении будет уменьшение ставки процента с 7% до 5%. Почему? При ставке процента, равной 7%, людям потребуется лишь 150 млрд руб. Излишек предложения в 50 млрд руб. они инвестируют в ценные бумаги или другие финансовые активы. В итоге курсы ценных бумаг будут расти, что эквивалентно падению процентной ставки. По мере падения процентной ставки цена хранения денег также уменьшится, и население и фирмы увеличивают количество наличности и чековых вкладов.

При ставке процента, равной 5%, равновесие на денежном рынке будет восстановлено: спрос и предложение денег будет равно 200 млрд руб.

Проанализируем последствие изменения в спросе на деньги. Первоначально рынок находится в равновесии в точке E_1 при номинальной ставке процента, равной 7%. Рост номинального дохода сдвигает кривую спроса на деньги в положение D_{M2} .

3.3 Увеличение предложения денег



При исходной процентной ставке население и фирмы хотели бы держать на руках 200 млрд руб., несмотря на то, что банковская система может предложить лишь 150 млрд руб. Население и фирмы предпринимают попытки приобрести больше денег, продавая ценные бумаги. Эти действия приводят к повышению номинальной ставки процента до 12%, что обеспечивает соответствие количества денег, находящихся в обращении, количеству денег, хранящихся у населения и фирм в соответствии с их желаниями. Денежный рынок достигает нового положения равновесия. Уменьшение спроса на деньги запускает рассмотренные процессы в обратную сторону.

13. Модель неоклассического синтеза IS-LM

22.

Глава 22. НЕОКЛАССИЧЕСКИЙ СИНТЕЗ

Как следует из самого названия, неоклассический синтез представляет собой дальнейшее развитие и вместе с тем в некотором роде «примирение» подходов к анализу экономических процессов. Если, к примеру, Кейнс довольно критически оценивал способность цен гибко реагировать на перемены рыночной конъюнктуры, то представители неоклассического синтеза стремились «реабилитировать» цены, доказывая, что они способствуют оптимальному распределению и наиболее полному использованию ресурсов.

Цены действуют не хаотически, а подчиняются определенным закономерностям, обеспечивают внутренний порядок; через пробы и ошибки экономика движется к равновесию цен и производства.

Представители неоклассического синтеза считали необходимым трансформировать кейнсианскую теорию. Суть «синтеза» состоит в том, чтобы соединить постулаты Кейнса с основными принципами неоклассической школы.

22.1.

Сочетание двух подходов

Проповедники «синтеза» стремились разработать экономическую теорию, отражающую изменения в хозяйственном механизме, результаты позднейших исследований и то позитивное, что содержится в работах предшественников.

Наиболее известные представители неоклассического синтеза - американский экономист Пол Самуэльсон (род. 1915), американский экономист русского происхождения Василий Леонтьев (1906-1999), английский ученый Джон Хикс (1904-1989).

П. Самуэльсон учился в Чикагском университете, был аспирантом Гарвардского университета. В. Леонтьев окончил Ленинградский университет, продолжил образование в Берлинском университете. Дж. Хикс получил образование в Оксфордском университете.

Самуэльсон - автор одного из самых популярных учебников «Экономикс». Считается, что именно он выдвинул идею «неоклассического синтеза». Ее смысл заключается в стремлении преодолеть разрыв между представителями различных школ, согласовать достижения современной науки, использовать положительные результаты предшественников.

По словам Самуэльсона, большинство экономистов на Западе «пытаются путем эффективной денежно-кредитной и фискальной политики соединить классическую микроэкономику Смита и Маршалла с современной макроэкономикой определения уровня дохода, сочетая все здоровое в обоих подходах».

«Синтез», по Самуэльсону, заключается в согласовании трудовой теории стоимости и теории предельной полезности, сочетании анализа на микро- и макроуровне, взаимосвязанном рассмотрении равновесия и неравновесия, движения в статике и динамике. Использование различных способов экономического анализа, широкое применение экономико-математических методов помогают уточнить логические обоснования, выявить функциональные взаимосвязи, проверить выводы и предсказания.

Чтобы представить функционирование экономики как единого целого, необходимы различные подходы, а не разные науки. Не может быть двух, принципиально разных теорий для анализа хозяйственных систем в их неодинаковых состояниях, на различных временных этапах.

«Неоклассический синтез» нацеливает на поиски взаимоприемлемых выводов между различными, борющимися концепциями, представителями разных школ и направлений. «Синтез» - своего рода общая тенденция, традиция в развитии американской экономической мысли. Она отражает, прежде всего, состояние и специфику американской экономической системы.

Самуэльсон исходил из того, что каждая сфера анализа, каждая проблема (теория ценообразования, система налогообложения, организация производства в национальном масштабе) служат конкретным выражением общей концепции. Объединяющим «стержнем» является идея максимизации результата и принцип движения к состоянию равновесия. Процесс последовательных приближений экономики к неменяющимся условиям порождает тенденцию к выравниванию переменных в соответствии с условиями общего равновесия.

П. Самуэльсон стремился конкретизировать анализ, приблизить его к практике. Он выясняет, к примеру, каким путем можно максимизировать производство определенной структуры. В случае структурных изменений происходит несбалансированный рост отдельных отраслей и производств. В соответствии с «принципом автострады» оказывается выгоднее избрать не самый короткий, а хорошо известный, апробированный путь (это сэкономит ресурсы и время). Желаемого результата можно достичь быстрее, если по аналогии с движени-

ем по известной автостраде большая часть пути развития производства будет пройдена при неизменной технологии, соблюдении уже установившихся пропорций.

22.2.

Модель IS-LM Дж. Хикса

Несколько слов об упомянутом выше британском экономисте Джоне Хиксе. По собственному признанию, он не был слишком старательным студентом и вынес не очень много из изучавшихся дисциплин. В 22 года он начал читать лекционный курс в Лондонской школе экономики, а вскоре опубликовал первую книгу «Теория заработной платы» (1932), где доказывал, что доля труда в национальном доходе не снижается, а остается более или менее неизменной. Хорошее знание математики помогло ему идти в авангарде текущих, наиболее важных проблем, исследовать вопросы, становившиеся предметом жарких дискуссий.

В центре внимания Дж. Хикса - проблема экономического равновесия. Как оно достигается? Как обеспечивается устойчивость равновесия в условиях динамично развивающегося хозяйства?

Эти проблемы рассматриваются Хиксом в его основном труде «Стоимость и капитал» (1939). В качестве инструмента анализа равновесия была предложена модель *IS-LM*, вошедшая практически в каждый учебник, *IS* означает «инвестиции - сбережения»; *LM* - «ликвидность - деньги» (*L* - спрос на деньги; *M* - предложение денег).

Первая часть модели призвана отразить условие равновесия на рынке товаров, вторая часть - на рынке денег. Условием равновесия на рынке товаров служит равенство инвестиций и сбережений, на денежном рынке - равенство между спросом на деньги и предложением их (денежной массой).

Изменения на рынке товаров вызывают определенные сдвиги на рынке денег и наоборот. «Равновесие на обоих рынках определяется одновременно нормой процента и уровнем дохода», иначе говоря, «оба рынка определяют одновременно уровень равновесного дохода и равновесный уровень нормы процента».

Модель, естественно, несколько упрощает картину: предполагаются неизменность цен, короткий период, равенство сбережений и инвестиций, спрос на деньги соответствует предложению их.

Чем определяется форма кривых *IS* и *LM*?

Кривая *IS* (рис. 22.1) показывает соотношение между процентной ставкой r и уровнем дохода Y , который определяется кейнсианским равенством $S = I$. И инвестиции I , и денежный спрос L зависят от уровня дохода и процентной ставки.

IS - кривая равновесия на рынке товаров. Инвестиции находятся в обратной зависимости от нормы процента. К примеру, при низкой норме процента инвестиции будут расти.

Соответственно увеличится доход Y и несколько вырастут сбережения S , а норма процента снизится, чтобы стимулировать превращение S в I . Отсюда - изображенный на рис.

22.1 наклон кривой *IS*.

Кривая LM (рис. 22.2) выражает равновесие спроса и предложения денег (при данном уровне цен) на рынке. Ее форма несколько иная. Спрос на деньги растет по мере увеличения дохода Y . Но при этом повышается процентная ставка r . Деньги «дорожают» (подталкивает возрастающий спрос на деньги). Рост процентной ставки призван умерить этот спрос. Изменение нормы процента способствует достижению некоторого равновесия между спросом и предложением денег.

Если норма процента устанавливается на слишком высоком уровне, владельцы денег предпочитают приобретать ценные бумаги, а не денежную наличность. Это загибает кривую LM вверх. Норма процента падает; постепенно вновь восстанавливается равновесие.

Точка пересечения IS и LM удовлетворяет двойному условию (-денежного) равновесия: во-первых, равновесию сбережений S и инвестиций I ; во-вторых, равновесию спроса на деньги L и предложению денег M . Двойное равновесие устанавливается в точке E (рис. 22.3).

Взаимодействие двух рынков

Равновесие на каждом из двух рынков - товаров и денег - устанавливается не автономно, а взаимосвязано. Изменения на одном из рынков неизменно влекут за собой соответствующие сдвиги на другом.

Допустим, улучшаются перспективы инвестиций; норма процента остается неизменной. Тогда предприниматели расширят вложения капиталов в производство. В итоге в силу мультипликационного эффекта увеличится национальный доход, установится промежуточное равновесие E' на пересечении кривых IS_1 и LM_1 .

С возрастанием дохода заработает обратная связь. На рынке денег возникнет недостаток денежных средств, нарушится равновесие на нем. Повысится спрос участников хозяйственной деятельности на деньги. В результате поднимется норма процента.

Процесс взаимовлияния двух рынков на этом не закончится. Более высокая норма процента притормозит инвестиционную деятельность, что, в свою очередь, отразится на уровне национального дохода (он несколько снизится).

Теперь макроравновесие установилось в точке E_1 на пересечении кривых IS_1 и LM .

Равновесие на рынке товаров и рынке денег определяется одновременно нормой процента и уровнем дохода. Например, равенство между сбережениями и инвестициями может быть выражено следующим образом: $S(Y) = I(r)$.

Равновесность регулирующих инструментов (r и Y) на том и другом рынках формируется взаимосвязанно и одновременно. При завершении процесса взаимодействия двух рынков устанавливается более высокий уровень r и Y .

Модель $IS-LM$ получила признание Кейнса и стала весьма популярной. Она означает конкретизацию кейнсианской трактовки функциональных взаимосвязей на товарном и денежном рынках. Модель помогает представить функциональные зависимости на рынках товаров и денег, схему денежного равновесия по Кейнсу, влияние экономической политики на экономику.

Данная модель способствует обоснованию финансовой и денежной политики государства, выявлению их взаимосвязи и результативности. Интересно, что модель Хикса используется сторонниками как кейнсианского, так и монетаристского подходов. Тем самым достигается своеобразный синтез этих двух школ.

22.3.

Особенности позиций сторонников неоклассического синтеза

Положения неоклассического синтеза разделяют и другие экономисты, хотя у каждого из них имеются свои подходы.

Французский экономист Морис Алле (род. 1911) занимался теоретической и прикладной экономикой; ввел понятие «экономики рынков», что призвано отразить наличие множественности рынков и систем цен. Вместо ВВП предложил ввести категорию «чистый потребляемый реальный продукт на душу населения».

Джерард Дебре (род. 1921) работал в США и во Франции. Его труды связаны с проблемой общего равновесия, математическим анализом общего равновесия.

Роберт Солоу (род. 1924) занимался анализом различных аспектов экономического роста, обосновал роль качественных факторов, ведущих к ускорению научно-технического прогресса, интенсивному экономическому росту.

Рассмотрим некоторые особенности позиций сторонников неоклассического синтеза.

1. Для данного направления характерно расширение и углубление тематики исследований. Речь идет не о коренном пересмотре, а о развитии общепринятой теории, создании систем, объединяющих, согласующих различные точки зрения. В частности, была создана серия трудов по проблемам экономического роста. Для проведения экономических исследований широко используются методы математики, статистические группировки и оценки. Представители этого направления способствовали созданию эконометрии - экономико-статистической школы, опирающейся на конкретные измерения емкости рынков отдельных товаров.

Как известно, у Маршалла в центре исследования находились категории и взаимосвязи микроэкономики - цены, издержки, предпринимательская деятельность. Кейнс показал взаимосвязь агрегированных величин: совокупного спроса и совокупного предложения, структуры валового национального продукта. Представители неоклассического синтеза стремятся устранить разрыв между макро- и микроэкономикой, объединить их в единое целое.

В качестве примера сошлемся на работы американского экономиста Саймона Кузнеца (1901-1985), разработавшего методы определения национального дохода. Предложенные им подходы взяты на вооружение статистиками («двойной подсчет» национального дохода как суммы расходов и как суммы доходов).

Японские экономисты обосновали «эффект перемещения» ресурсов, например, перемещения рабочей силы из одного сектора в другой, более производительный в качестве условия увеличения производства и повышения производительности в национальном масштабе. Решение практических вопросов способствовало уяснению взаимосвязи экономических процессов на уровне отдельных хозяйств и в национальном масштабе.

2. Особенностью неоклассического синтеза, как уже отмечалось, является широкое использование математики в качестве инструмента экономического анализа. Изложение на языке математики экономических взаимосвязей и концепций имеет ряд бесспорных преимуществ. Эмпирический анализ хозяйственных процессов может быть представлен в виде матриц, систем уравнений. Исследование непрерывно протекающих изменений предполагает использование дифференциального и интегрального исчисления.

Для принятия решений обращаются к методам линейного программирования, теории игр (теории оптимального поведения в конфликтных ситуациях). Сочетание теоретических

методов с фактическими материалами приводит к созданию моделей, отражающих реальную ситуацию. Моделирование позволяет глубже познакомиться с сущностью изучаемых процессов, выявить возможные результаты принимаемых решений, наблюдать за развитием событий.

По мнению сторонников неоклассического синтеза, математический аппарат, математические расчеты позволили уточнить многие положения классиков, усилить аргументацию, расширить горизонты экономической науки.

3. Сторонники неоклассического синтеза уточняли старые и разрабатывали новые проблемы в соответствии с изменениями, происходящими в индустриальной основе и механизме рыночной экономики. Дискутируя с оппонентами, они стремились согласовать традиционные взгляды с новыми представлениями и подходами.

Самуэльсон придерживался той точки зрения, что в зависимости от конкретной обстановки могут использоваться и рекомендуемые Кейнсом (бюджетные), и предлагаемые Фридманом (денежно-кредитные) методы. Путем сочетания фискальной и денежно-кредитной политики экономика может восстановить равновесие на уровне высокой занятости даже в случае снижения потребности в рабочей силе.

Основная идея синтеза - не противопоставлять и не отвергать, а объединять подходы и позиции; сочетать решения краткосрочных задач с требованиями долгосрочной стратегии экономического развития; согласовывать стимулирование спроса с политикой доходов; увязывать обеспечение эффективности с нуждами и реализацией социальных проблем, оптимизацию развития - с ростом благосостояния.

22.4.

«Синтезированная» теория и национальные варианты

Следует иметь в виду, что далеко не все экономисты разделяют позиции представителей неоклассического синтеза. Некоторые авторы считают довольно условным сам термин «неоклассический синтез».

Теоретиков неоклассического синтеза упрекают в неоправданном сужении круга рассматриваемых проблем. Будучи активными сторонниками математизации экономической науки, они интересуются в первую очередь и главным образом теми вопросами, которые поддаются формализации, могут быть выражены с помощью формул и уравнений. А то, что выходит за пределы строгих количественных оценок, например, уточнение целей общественного развития, пути достижения национального согласия, оказываются за пределами «чистой» теории.

Чрезмерная формализация экономических процессов, слишком упрощенная трактовка мотивов поведения людей, руководствующихся якобы исключительно денежными интересами, приводит к неоправданной схематизации и излишнему абстрагированию. Между тем важно учитывать всю гамму сложных и неоднозначных общественных отношений, анализировать социальную систему в целом. Схематизм неоклассического синтеза порой не позволяет использовать его заключения и выводы для решения практических вопросов.

Основное внимание сторонников синтеза концентрируется порой на второстепенных вопросах, на рассмотрении частных изменений и побочных процессов. Коренные, принципиальные перемены остаются вне поля зрения экономистов.

Сошлемся на один из примеров. Теория предельной производительности, развиваемая неоклассиками, далеко неоднозначно отражает реальные процессы распределения доходов. Не учитываются многообразные факторы, воздействующие на распределительные процессы, противоречивый характер взаимоотношений между различными социальными

группами. Малообеспеченные категории населения имеют низкие доходы не потому, что они непроизводительны. Зачастую они становятся недостаточно производительными в результате действия тех факторов, которые делают их малообеспеченными, получателями крайне низких доходов.

Производительность, как правило, не имеет никакого отношения к собственности, полученной путем наследства или в результате финансовых спекуляций, участия в криминальных сделках. Имея годовой доход, скажем, в 100 тыс. долл., довольно непросто превратить его в «свободный» миллион, потребный для открытия дела. Положив 100 или 50 тыс. долл. (деньги необходимы и для текущих расходов) на депозитный счет в банк под относительно высокие проценты, их владелец получит желаемую сумму спустя десятилетия.

Неоклассический синтез отражает взгляды преимущественно представителей англо-американского региона. У экономистов Франции, Германии, Японии имеются свои школы или варианты теории, учитывающие национальную специфику и интересы. Разрабатываемые ими тематика и методология, концепции и выводы, как правило, более конкретны и прагматичны.

Несомненный интерес представляют работы, содержащие обоснование экономической политики, обобщение опыта регулирования экономики. Так, японские экономисты считают, что их экономика всегда развивалась и продолжает развиваться при активном вмешательстве государства, которое формирует и улучшает условия действия рыночных механизмов.

К примеру, Тадао Утида (Токийский университет) признает, что в Японии степень государственного вмешательства в частную экономическую деятельность больше, чем в других развитых странах. Государственное вмешательство охватывает все стороны хозяйственной жизни, сосредоточивая усилия на решении наиболее важных задач.

По мнению одного из ведущих японских экономистов Кадзуси Окава, специфической формой развития японской экономики является наличие двух структур: современной промышленной структуры, привнесенной с Запада, и традиционной, продолжающей развиваться и оказывающей влияние на современную структуру. К. Окава выступает против переноса теоретических построений на почву национальной экономики без учета ее специфики.

Заслуживает внимания французский опыт восстановления и модернизации экономики в послевоенный период, практика индикативного планирования, использования государственных форм организации и управления производством. В целях восстановления резко сократившегося производства и преодоления технической отсталости был разработан специальный «план Монэ».

На первом этапе восстановительного периода использовалась жесткая система контроля, административного распределения дефицитных материалов. Устанавливались цены на товары и услуги. Программа капиталовложений определялась сверху. Основными получателями ресурсов были крупные государственные предприятия. «План Монэ» был выполнен не полностью, но создал предпосылки для технического переоснащения базовых производств, сыгравших роль стимуляторов послевоенной перестройки всей экономики.

Во второй половине 70-х гг. (период преодоления «нефтяного шока») процесс стабилизации французской экономики осуществлялся на основе «плана Барра» (университетского профессора, ставшего премьер-министром) в несколько этапов.

Одной из основных целей структурной перестройки экономики в соответствии с этим планом было ослабление зависимости Франции от внешних поставок энергетического сырья. В книге «Политическая экономия» Барр подчеркивает особое значение структурного анализа, позволяющего понять общее функционирование хозяйственной системы, избежать

ошибочных интерпретаций, уточнить возможность применения экономических теорий и экономических законов.

Знакомство с положениями и принципами западных теорий и, в частности, неоклассического синтеза, не следует абсолютизировать. Синтез - в известной мере компромиссное, но далеко не определяющее направление в современной западной экономической теории.

14. Альтернативные теории

Государственное регулирование национальной экономики осуществляется на основе сочетания различных экономических теорий, обусловленных практикой хозяйствования. В развитии теорий регулирования экономики специалисты выделяют несколько этапов, которые наиболее полно характеризуют определенный временной период хозяйствования. Первым этапом государственного регулирования экономики считается *меркантилизм* (XV-XVII вв), теоретики которого считали благородные металлы источником богатства и составляли рекомендации правителям своих государств по развитию внешней торговли. Они считали, что обогатителем является экспорт над импортом, накопление золота и серебра. Политика ограничения доступа иностранных купцов к внутреннему рынку из-за введения высоких пошлин дополнялась мерами по стимулированию ввоза готовой продукции на внешние рынки. Такая политика обеспечивала превышение экспорта над импортом. Считалось, что государство становится богаче, если обладает большим количеством денег. На смену этому этапу пришли физиократы - экономическая школа (XVIII в), представители которой считали источником богатства труд в сельском хозяйстве и продукты земли. Они рекомендовали развивать именно эту отрасль экономики. Основоположник школы физиократов Ф. Кенне разработал экономическую таблицу, которая отражала движение продуктов между основными секторами экономики и классами общества и давала представление о механизме функционирования экономики.

Физиократы считали, что правительства не должны вмешиваться в естественный ход экономической жизни, а их задачей является внедрение таких законов, которые бы отвечали законам развития природы.

Во второй половине XVIII-начале XIX в. формируется классическая теория регулирования (саморегулирования) экономики. Представителями этой школы были английские экономисты А. Смит и Д. Рикардо. Основным регулятором экономических отношений они признавали рыночный механизм, который автоматически устанавливает экономическое равновесие между спросом и предложением, отрицая необходимость вмешательства государства в экономику. Согласно с учением А. Смита, рыночная система способна к саморегулированию, в основе которого лежит личный интерес, связанный со стремлением к получению прибыли. Он выступает главной движущей силой экономического развития.

Экономисты классической школы выстроили большую теоретическую конструкцию, в основе которой лежало понятие рыночной экономики как системы, которая саморегулируется через механизм цен. Колебания рыночных цен автоматически становятся равновесием в экономике. Поэтому государственное регулирование экономики они считали излишним.

Частые и глубокие экономические кризисы, безработица породили марксистскую теорию регулирования, основанную на учении К Маркса о трудовой природе богатства на основе общественной собственности. Эта теория обосновывала а необходимость уничтожения частной собственности, конкуренции, убеждала в целесообразности воздействия государства на социально-экономические процессы с помощью плана \ "Только там, где производство находится под контролем общества, удовлетворяются его потребности \", - писал К Маркс.

Монетаризм пропагандирует регулирование денежного обращения; теория рациональных ожиданий утверждает, что субъекты хозяйствования без государства принимают оптимальные решения, теория \ "экономики предложения\ " пропагандирует стимулирование предложения, снижение затрат, сокращение налогов и социальных расходов.

Все эти теории придерживаются противоположных кейнсианских позиций. Распространенная концепция монетаризма сводится к тому, что, во-первых, система свободного рынка обеспечивает высокий уровень макроэкономической стабильности на основе конкуренции при условии, что государство не вмешивается в функционирование экономики, во-вторых, колебания совокупных расходов влияют на цены, а не на уровень производства и занятости. Монетаристы полагают, что вмешательство государства в определение минимальной заработной платы, поддержание цен на сельскохозяйственную продукцию и т.д. усиливает негибкость цен и заработной платы. Следовательно, государство, вмешиваясь в экономические процессы, подрывает способность свободного рынка обеспечивать макроэкономическую стабильность.

Концепция монетаризма рассматривает экономику в основном как саморегулирующуюся систему; признает, что инфляция, спад, безработица, кризис платежного баланса является результатом неудовлетворительной денежной политики государства; рекомендует для оздоровления экономики применять жесткое регулирование прироста денежной массы, снижение уровня налогов и кредитов, уменьшение социальных расходов, обеспечение свободного развития предпринимательства; рыночное ценообразование, отмена минимальной заработной платы. Согласно монетарной теории в \ "открытой\ " экономике свободно перетекают товары, деньги, капиталы. Как результат, темп мировой инфляции определяется темпом роста мировой денежной массы. Девальвация национальных валют определяется ростом мировой денежной массы. Таким образом, государство может осуществлять денежно-кредитное регулирование без учета мирового кредитного рынка. Как показали примеры развития мировой экономики, саморегуляция в некоторых

странах привел к спаду производства, росту государственного долга, значительного безработицы, снижение доходов, сокращение спроса и предложения.

Монетарная и кейнсианская концепции имеют много положительного и, как свидетельствует мировой опыт хозяйствования, монетарная система обеспечивает лучшие результаты в условиях функционирования развитого рынка с цивилизованой конкуренции, а кейнсианская - в период его становления В современных условиях продолжается поиск новых форм и методов воздействия государства на экономику, совершенствуются теории государственного регулирования я согласно изменениям среды Появилась теория \"неоклассического синтеза\", которая объединяет современную кейн-сианську теорию с неолиберализмом Она стала теоретической основой смешанной системы регулирования экономики Ближним к неоклассического синтеза являетсяого синтезу € социально-институциональный направление, сторонники которого утверждают, что экономические отношения в обществе формируются под влиянием политических, социальных, психологических и других факторов Таким образом, несмотря на различия, в ос сну всех теорий лежат положения кейнсианской и монетаристской теорий, основные характеристики которых приводятся в табл 11.1.

Таблица 11 Основные признаки кейнсианской и монетарной теории регулирования экономики

Кейнсианская	Монетарная
Принципы эффективного совокупного спроса	Принципы эффективной совокупного предложения
Значительная часть государственного сектора	Частичная приватизация государственной собственности
Содействие конкуренции	Сдерживание конкуренции
Рост налогообложения в интересах увеличения государственного спроса	Снижение налогов
Организация государственного планирования и регулирования	Свертывание макроэкономического планирования, ограничения регулирования
Дефицитное финансирования и усиления инфляции	Уменьшение дефицита бюджета и стабилизация денежного обращения
Расширение государственных социальных программ	Сокращение государственных социальных программ

15.Платежный баланс

Основные понятия

Платежный баланс

Товарный экспорт
 Товарный импорт
 Счет текущих операций
 Торговый баланс
 Счет движения капитала
 Приток капитала
 Отток капитала
 Официальные резервы
 Чистые доходы от инвестиций
 Чистые денежные переводы

Платежный баланс – систематизированная запись итогов всех экономических сделок между резидентами данной страны (домашними хозяйствами, фирмами и правительством) и остальным миром в течение определенного периода времени. По каждой сделке делается двойная запись по кредиту и по дебету. На кредит относят сделки, связанные с поступлением иностранной валюты в страну, а на дебет – связанные с расходованием иностранной валюты.

Все сделки между данной страной и остальным миром включают в себя текущие операции и операции с капиталом. Соответственно, платежный баланс включает в себя три составных элемента:

1. счет текущих операций
2. счет движения капитала и финансовых операций
3. изменение официальных резервов

Структура платежного баланса

№	Наименование	Кредит	Дебет
1	Экспорт товаров	+	
2	Импорт товаров		-
3	Сальдо торгового баланса страны (1+2)		
4	Экспорт услуг	+	
5	Импорт услуг		-
6	Общее сальдо баланса товаров и услуг (3+4+5)		
7	Чистые доходы от инвестиций		
8	Чистые денежные переводы		
9	Сальдо счета текущих операций (6+7+8)		
10	Приток капитала в страну	+	
11	Отток капитала из страны		-
12	Сальдо счета движения капитала (10+11)		
13	Общее сальдо счета текущих операций и счета движения капитала (9+12)		
14	Изменение величины валютных резервов (ΔR)	=	
15	Общее сальдо платежного баланса страны	=	

Факторы, влияющие на счет текущих операций и на счет движения капитала:

1. изменение величины национального дохода
2. изменение уровня цен

3. изменение валютного курса
4. меры административного, государственного регулирования
5. демографический фактор
6. изменение процентных ставок

В макроэкономических моделях сальдо счета текущих операций обычно отражается как разность:

$$Ex (\text{экспорт}) - Im (\text{импорт}) = Nx (\text{чистый экспорт})$$

Положительное сальдо счета текущих операций противоположно дефициту: в этом случае страна получает иностранной валюты больше чем тратит за границей, а следовательно может предоставлять кредиты иностранцам или накапливать зарубежные активы.

В счете движения капитала отражаются все международные сделки с активами.

Баланс движения капитала = Поступления от продажи активов – Расходы на покупку активов за границей

Положительное сальдо счета движения капитала определяется как чистый приток капитала в страну. Наоборот чистый отток капитала (вывоз капитала) возникает при дефиците счета движения капитала, когда расходы на покупки активов за границей превосходят доходы от их продажи за рубеж.

Взаимосвязь текущего счета и счета движения капитала может быть представлена алгебраически путем последовательных преобразований основного макроэкономического тождества.

$$(I - S) + Nx = 0$$

Величина $(I - S)$ представляет собой избыток внутренних инвестиций над внутренними сбережениями и характеризует сальдо счета движения капитала

Величина Nx отражает сальдо счета текущих операций.

Из основного макроэкономического тождества следует, что счет движения капитала и счет текущих операций уравниваются друг друга. Это означает, что дефицит платежного баланса по текущим операциям финансируется в основном чистым притоком капитала на счет движения капитала.

Вопросы для обсуждения

1. Перечислите факторы, влияющие на состояние счета текущих операций.
2. Перечислите факторы, влияющие на счет движения капитала.
3. В чем разница между счетом текущих операций и счетом движения капитала?
4. Что включает в себя счет движения капитала?
5. Верно, что активный платежный баланс улучшает экономическую ситуацию в стране?

Тесты и задачи

1. Выберите из приведенных ниже формул верные:
 1. $(I - S) + Nx = 0$
 2. $Nx = Y - (C + I + G)$
 3. $Nx = I - S$
 4. $S = Nx - I$
2. Соотношение между валютными поступлениями в страну и платежами, которые страна осуществляет за границей за определенный промежуток времени, - это:
 - а. торговый баланс
 - б. платежный баланс

- в. государственный бюджет
- г. величина золотовалютных резервов

3. Сальдо счета движения капитала представляет собой разницу между:

1. внутренними инвестициями и внутренними сбережениями
2. экспортом и импортом
3. внутренними сбережениями и внутренними инвестициями
4. внутренними инвестициями и потреблением

4. Сальдо счета текущих операций – :

1. отражается как чистый экспорт
2. отражается как экспорт
3. отражается как экспорт за вычетом импорта
4. верны ответы а и в

5. Счет текущих операций не включает:

1. товарный импорт
2. чистые текущие трансферты
3. чистые факторные доходы из-за рубежа
4. изменение официальных резервов

6. Счет движения капитала должен:

1. превосходить счет текущих операций
2. уравнивать счет текущих операций
3. уравнивать изменение официальных резервов
4. превосходить изменение официальных резервов

7. Какие из операций должны увеличивать сальдо счета текущих операций в платежном балансе России?

1. Россия экспортирует нефть и природный газ
2. Россия импортирует бытовую технику
3. Российский гражданин платит за обучение иностранному языку за границей
4. Иностраный турист остановился в российской гостинице

8. Если национальный доход $Y = 1000$, а внутренне потребление всех товаров и услуг составляет 800, то чистый экспорт составит:

1. 200
2. -200
3. 1800
4. 0

9. Выберите неверное утверждение:

1. чистый отток капитала – превышение внутренних сбережений над внутренними инвестициями
2. активное сальдо торгового баланса должно быть равно чистому оттоку капитала
3. чистый отток капитала должен быть равен чистому экспорту
4. для достижения торгового баланса чистый отток капитала должен быть равен активному сальдо торгового баланса

10. Если внутренние инвестиции превосходят внутренние сбережения, то наблюдается:

1. отрицательный отток капитала
2. дефицит государственного бюджета
3. дефицит торгового баланса
4. верны ответы а и в

11. Если между США и Китаем существует двусторонний дефицит торгового баланса, то:

1. у Китая активное сальдо торгового баланса по отношению ко всем остальным торговым партнерам
2. у США активное сальдо торгового баланса по отношению ко всем остальным торговым партнерам
3. у США не может быть активный торговый баланс
4. нет верного ответа

12. Предположим, что в нескольких больших зарубежных странах правительство снизило государственные расходы. Что произойдет в малой открытой экономике?

1. снизятся сбережения
2. снизятся инвестиции
3. рост дефицита торгового баланса при одновременном сокращении профицита торгового баланса
4. увеличение чистого оттока капитала

13. При неизменной мировой ставке процента, полной занятости, сбалансированном торговом балансе, сокращение налогов в малой открытой экономике приведет к:

1. дефициту торгового баланса
2. сокращению национальных сбережений
3. снижению оттока капитала
4. все выше перечисленное верно

14. Предположим, что экономика описывается следующими показателями:

$$Y=1200$$

$$C=125+0,75(Y-T)$$

$$I=200-10r$$

$$G=150$$

государственный бюджет сбалансирован

$$r=10$$

Найти потребление, инвестиции, государственные расходы, платежный баланс, счет движения капитала

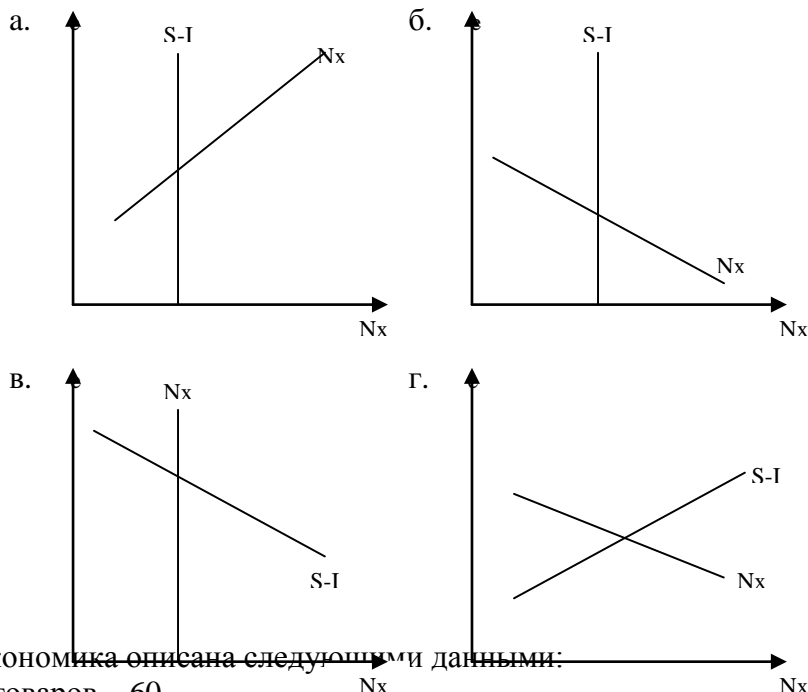
15. Заполните приведенную ниже таблицу и рассчитайте для каждого из случаев торговый баланс и счет движения капитала

№	Y	C	I	G	Nx	T	S
1	6000	4000	800	2000		1000	
2	6000	4200	900	2000		1000	
3	6000	4200	900	1000		21000	

16. В открытой экономике национальный доход составляет 10000, потребление – 600, государственные налоги – 100, чистый экспорт – 700, государственный бюджет

сбалансирован, государственные сбережения – -200, частные сбережения – 2200.
Найти баланс движения капитала.

17. Какой из графиков верно отражает зависимость между чистым экспортом и превышением сбережений над инвестициями:



18. Экономика описана следующими данными:

- Экспорт товаров – 60
 - Импорт товаров – 50
 - Чистые доходы от инвестиций – 25
 - Чистые текущие трансферты – 30
 - Экспорт услуг – 35
 - Импорт услуг – 30
 - Приток капитала – 30
 - Отток капитала – 60
- Используя эти данные, рассчитайте:
1. баланс счета текущих операций
 2. сальдо торгового баланса
 3. баланс счета движения капитала

19. Если в малой открытой экономике уменьшается денежная масса, то счет текущих операций:

1. уменьшится
2. увеличится
3. не изменится
4. сначала уменьшится, а затем вернется к первоначальному состоянию

20. Общее сальдо баланса товаров и услуг находится как:

1. экспорт товаров – импорт товаров + экспорт услуг – импорт услуг
2. приток капитала в страну – импорт товаров + экспорт услуг
3. сальдо торгового баланса страны + экспорт услуг – импорт услуг
4. сальдо счета текущих операций + приток капитала в страну – отток капитала из страны

16. Валютные курсы.

Основные понятия

Валютный рынок
Спрос и предложение валюты
Номинальный обменный курс
Фиксированный валютный курс
Гибкий валютный курс
Девальвация
Ревальвация
Валютная интервенция
Реальный обменный курс
Паритет покупательной способности

Обменный курс валют двух стран – цена, по которой между ними происходит обмен. Существует различие между реальным и номинальным обменными курсами.

Номинальный обменный курс – относительная цена валют двух стран, т.е. цена одной валюты в единицах другой.

При системе гибких валютных курсов обменный курс устанавливается в результате свободных колебаний спроса и предложения как равновесная цена валюты на валютном рынке.

При системе фиксированных курсов курс национальной валюты устанавливается Центральным Банком, который берет на себя обязательства покупать и продавать любое количество валюты по установленному курсу. Обычно ЦБ устанавливает пределы свободных колебаний курса национальной валюты. Когда цена валюты приближается к верхней или нижней границе этих пределов, то ЦБ проводит интервенции: приближение к нижнему пределу требует покупки ЦБ этой валюты в обмен на иностранную.

В режиме плавающих валютных курсов понижение цены называется обесцениванием валюты. В режиме фиксированных курсов эти процессы определяются соответственно как девальвация и ревальвация.

Реальный валютный курс – относительная цена товаров, произведенных в двух странах. Реальный обменный курс показывает в каком соотношении можно обменивать товары одной страны на товары другой. Таким образом, реальный обменный курс рассчитывается на основе показателей номинального обменного курса и уровня цен в двух странах. Зависимость между номинальным и реальным обменным курсом имеет вид:

$$RER = \frac{P}{P^*}, \text{ где}$$

P – цена товара, произведенного в своей стране

P^* – цена товара, произведенного за границей

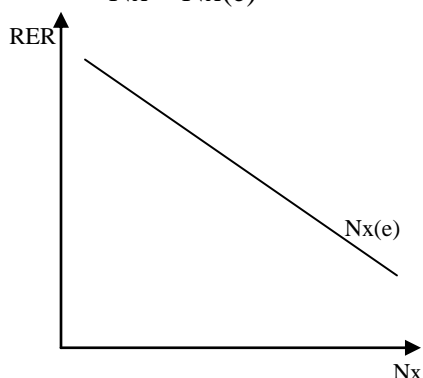
Реальный эффективный валютный курс предполагает, что в данной зависимости вместо P^* используется средневзвешенный индекс цен.

Если реальный обменный курс высок, иностранные товары относительно дешевы, а товары, произведенные в своей стране, относительно дороги. Если реальный обменный курс низкий, иностранные товары относительно дороги, а товары, произведенные в своей стране – относительно дешевы.

Если реальный обменный курс падает, население будет приобретать большее количество отечественных товаров, т.е. экспорт будет расти, а импорт падать, соответственно чистый экспорт будет расти. Обратное происходит, когда реальный обменный курс высок.

Чистый экспорт является функцией от реального обменного курса. Это отрицательная зависимость, которая может быть записана следующим образом:

$$N_x = N_x(e)$$

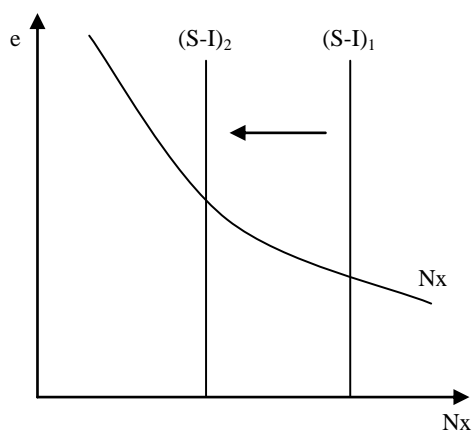


В долгосрочной перспективе номинальные курсы подвижны и реагируют на изменение уровня цен таким образом, что реальные курсы валют остаются неизменными, обеспечивая соблюдение паритета покупательной способности.

Паритет покупательной способности – уровень обменного курса валют, выравнивающий покупательную способность каждой из них. Международная конкуренция ведет к выравнению внутренних и зарубежных цен. Если инфляция в данной стране превосходит темп инфляции за границей, то национальная валюта будет дешевле.

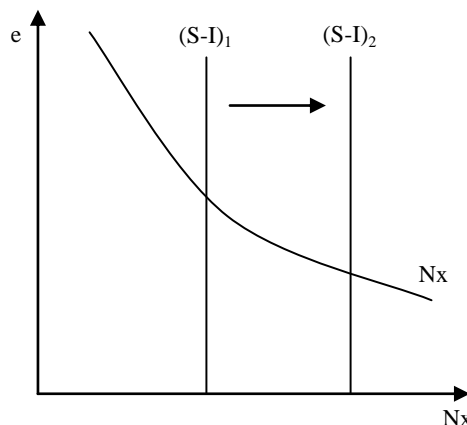
Теперь можно рассмотреть, как изменения в экономической политике влияют на обменный курс.

Бюджетно-налоговая политика.



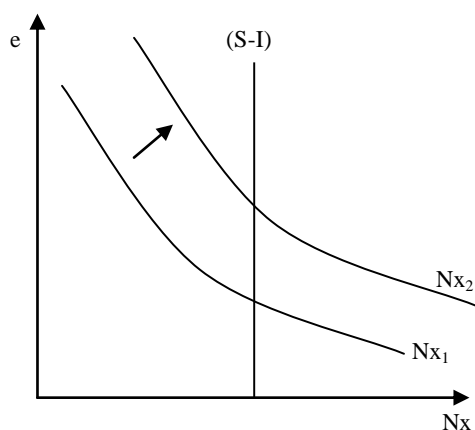
Стимулирующая налогово-бюджетная политика внутри страны приводит к снижению уровня национальных сбережений и повышению реального обменного курса

уровня мировых сбережений, мировую ставку процента, и снижает уровень инвестиций в экономике. Реальный обменный



Стимулирующая налогово-бюджетная политика за рубежом приводит к сокращению чистого экспорта, следовательно, курс падает

Протекционистская политика.



Повышает спрос на чистый экспорт и, следовательно, ведет к росту реального обменного курса. Удорожание товаров отечественного производства ведет к снижению чистого экспорта, что компенсирует увеличение чистого экспорта, вызванное протекционистскими мерами.

Вопросы для обсуждения

1. Какие типы обменных курсов Вы знаете?
2. Чем отличаются друг от друга реальный и номинальный обменный курс?
3. Что произойдет, если Центральный Банк осуществляет девальвацию национальной валюты?
4. Что такое паритет покупательной способности?
5. Какие факторы влияют на обменный курс?
6. Почему протекционистская политика не оказывает влияния на чистый экспорт?
7. Если в Японии инфляция меньше чем в Аргентине, то в какой из этих стран обменный курс больше?
8. Объясните зависимость чистого экспорта от реального обменного курса.
9. Каким образом экономическая политика государства влияет на реальный обменный курс?
10. Приведите плюсы плавающего и фиксированного обменного курса.

Тесты и задачи

1. При системе гибких валютных курсов обменный курс устанавливается в результате:
 1. действий правительства
 2. свободных колебаний спроса и предложения как равновесная цена валюты на валютном рынке
 3. действий Центрального Банка, который берет на себя обязательства покупать и продавать любое количество валюты по установленному курсу
 4. соглашения заинтересованных стран
2. Средний обменный курс рубля к доллару в январе 1992 г. равнялся 2300 руб./долл., а в январе 1997 г. – 5700 руб./долл. За этот период уровень цен в США возрос в 1,2 раза, а в России – в 84,4 раза. Как изменился реальный обменный курс рубля к доллару?
3. Курс иностранной валюты (цена иностранной валюты в единицах отечественной) возрастет если:
 1. повысится предложение денег в данной стране
 2. понизятся процентные ставки за рубежом
 3. снизится реальный ВВП в данной стране
 4. повысится ожидаемая инфляция за рубежом
4. Если компьютер стоит 2000\$ США, сколько он будет стоить в Германии, если номинальный обменный курс составит 0,8 евро/доллару?
 1. 2008 евро
 2. 2500 евро

3. 1600 евро
4. 1800 евро

5. Если реальный обменный курс рубля возрастет, то:

1. зарубежные товары подорожают для россиян
2. чистый экспорт в России упадет
3. торговый баланс ухудшится
4. все вышеперечисленное верно

6. Предположим, что курс фунта к йене растет, в то время как доллар к йене падает. Что произойдет со стоимостью товаров в Японии?

1. английские товары становятся дороже, в то время как американские дешевеют
2. английские товары становятся дешевле, в то время как американские дорожают
3. товары из обеих стран дорожают
4. товары из обеих стран дешевеют

7. Валютный курс определяется следующими факторами:

- а. покупательной способностью денежной единицы
- б. темпами инфляции
- в. состоянием платежного баланса
- г. уровнем процентной ставки
- д. степенью доверия к валюте на мировых валютных рынках
- е. все предыдущие ответы верны

8. При плавающем обменном курсе ограничения торговли не влияют на выпуск потому что:

1. чистый экспорт растет, но инвестиции падают
2. рост обменного курса перекрывает рост чистого экспорта
3. падению импорту равно росту экспорта
4. все перечисленное верно

9. Сдерживающая внешнеторговая политика при фиксированном обменном курсе:

1. будет иметь тот же эффект, что и при плавающем
2. приведет к росту равновесного уровня дохода
3. сдвинет кривую IS вправо, а кривую LM – влево
4. кривые IS и LM сдвинутся вправо

10. Заполните таблицу:

номинальный обменный курс (евро/доллар)	уровень цен в США	уровень цен в Германии	реальный обменный курс
1,0	10000 долл.	15000 евро	
1,5	10000 долл.	15000 евро	
1,25	12000 долл.	15000 евро	
1,5	12000 долл.	15000 евро	
2,0	10000 долл.	15000 евро	

11. Если происходит девальвация и ценность валюты падает, то:

1. кривая LM сдвигается вправо, чистый экспорт и выпуск падают
2. кривая LM сдвигается вправо, чистый экспорт и выпуск растут
3. кривая LM сдвигается влево, чистый экспорт и выпуск падают
4. кривые IS и LM сдвигаются вправо

- 12.** Если номинальный обменный курс возрастет до 7%, инфляция составит 4%, насколько процентов изменится реальный обменный курс?
1. 8%
 2. 6%
 3. 4%
 4. 3%
- 13.** Предположим, что цена ручки 3,06 долларов в США и 10,5 юаней в Китае. Номинальный обменный курс – 8,06 юаней за доллар. Рассчитайте реальный обменный курс.
- 14.** Предположим, что в Англии реальный национальный доход увеличился на 4%, а в результате осуществления жесткой денежно-кредитной политики удалось снизить темп роста денежной массы на 2%. В это время в США темп роста производства составил 5%, а уровень ожидаемой инфляции возрос на 3%. Что произойдет с курсом фунта стерлингов по отношению к доллару?
- 15.** При изменении номинального курса с 0,6 евро до 0,8 евро за 1 доллар цена компьютера продаваемого в США за 550 долларов в евро:
1. уменьшится на 110 евро
 2. увеличится на 110 евро
 3. уменьшится на 220 евро
 4. увеличится на 220 евро
- 16.** Если в стране А телевизор стоит 20000 ден.ед., а номинальный обменный курс валют – 4 ден.ед. страны А за 1ден.ед. страны Б, то цена телевизора в стране Б составит:
1. 4000ден.ед.
 2. 20000ден.ед.
 3. 80000ден.ед.
 4. 76000ден.ед.
- 17.** Предположим, что цена товара А в США составляет 4000 долларов, а в Китае цена товара – Б составляет 16000 юаней. Номинальный курс обмена валют составляет 3 юаня за доллар США. Рассчитайте реальный обменный курс.

18. Заполните таблицу:

номинальный обменный курс (евро/долл.)	цена товара А в США	цена товара А в Германии	цена товара Б в Германии	цена товара Б в США
1,5	20000 долл.		25000 евро	
1,5	14000 долл.		30000 евро	

- 19.** Что произойдет с курсом доллар по отношению к евро, если темп роста денежной массы в США быстрее:
1. упадет
 2. вырастет

3. не изменится, но инфляция в США будет расти
4. не изменится, но инфляция в США будет падать

20. Валюта страны подешевеет если:

1. если темпы инфляции в ней выше, чем в других странах
2. если темпы инфляции в ней ниже, чем в других странах
3. понизятся процентные ставки за рубежом
4. повысятся процентные ставки за рубежом

18. Модель Манделла-Флеминга

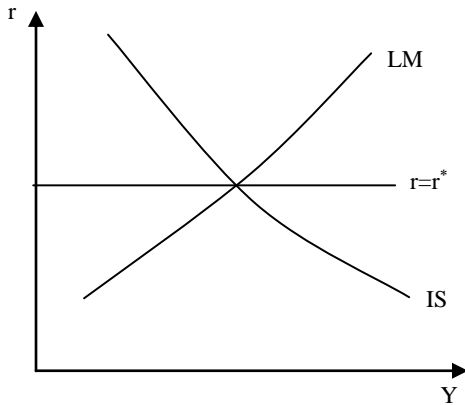
Основные понятия

Малая открытая экономика
Модель Манделла-Флеминга
Плавающий обменный курс
Фиксированный обменный курс
Большая открытая экономика
Мировая ставка процента

Модель Манделла-Флеминга является модификацией для модели IS-LM для открытой экономики. Модель Манделла-Флеминга может быть описана следующими уравнениями:

Внутренняя ставка в данной модели определяется мировым уровнем ставки процента.

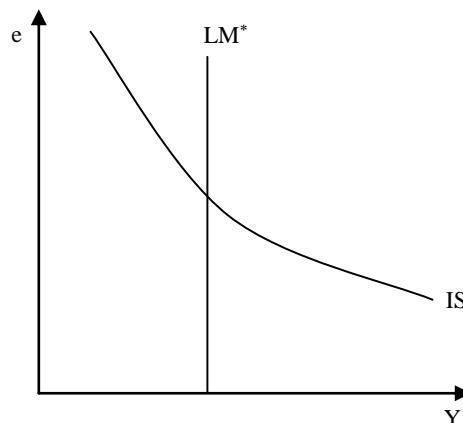
Модель на графике $Y - r$



Расположение кривой IS зависит от уровня обменного курса, который изменяется таким образом, чтобы кривая IS прошла через точку пересечения кривой LM с линией, отображающей мировую ставку процента.

Модель Манделла-Флеминга основана на графике в координатах дохода. Ставка процента находится на уровне мировой. На данном графике изображено равновесие товарного и денежного рынков, при котором постоянно выполняется равенство внутренней ставки процента и мировой. Точка пересечения кривых IS и LM определяет уровень дохода и обменный курс, т.к. обменный курс не входит в уравнение LM.

Модель на графике $Y - e$

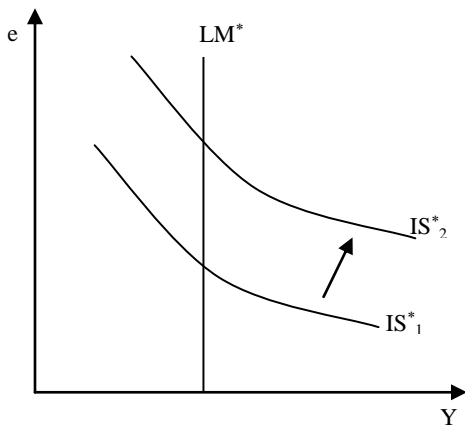


Другой способ изображения модели на построении обменного курса и ставки процента. Изображено денежного рынков, выполняется процента мировой. LM определяет дохода. Кривая LM курс не входит в

Малая открытая экономика при плавающем обменном курсе.

Бюджетно-налоговая политика.

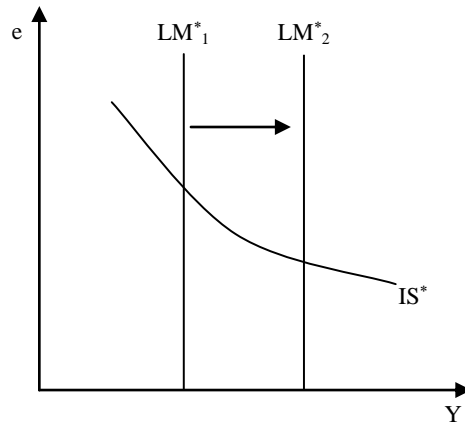
Рассмотрим стимулирующую бюджетно-налоговую политику.



Под действием стимулирующей политики кривая IS сдвигается вправо. Обменный курс растет, а уровень дохода остается неизменным. Таким образом, бюджетно-налоговая политика при плавающем обменном курсе не влияет на доход.

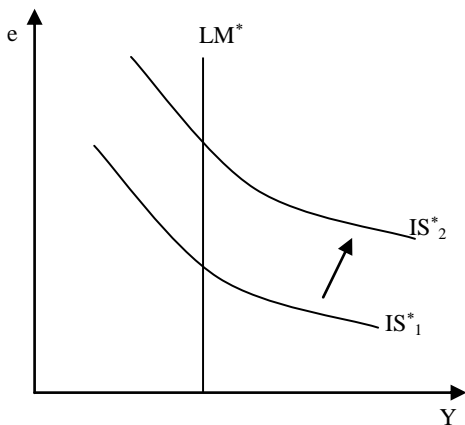
Кредитно-денежная политика.

При росте предложения денег кривая LM сдвигается вправо, обменный курс снижается, а уровень дохода увеличивается. Воздействие кредитно-денежной политики на экономику осуществляется через изменение обменного курса, а не ставки



денег кривая LM сдвигается вправо, обменный курс снижается, а уровень дохода увеличивается. Воздействие кредитно-денежной политики на экономику осуществляется через изменение обменного курса, а не ставки

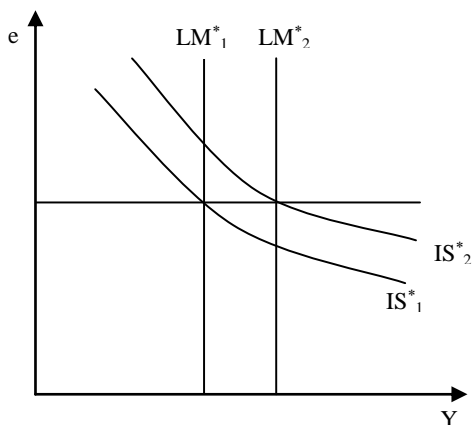
Внешнеторговая политика



При сокращении импорта чистый экспорт увеличивается. График чистого экспорта сдвигается вправо, кривая IS также сдвигается вправо, следовательно, обменный курс повышается, а уровень дохода остается неизменным. Влияние внешнеторговых ограничений не оказывает влияние на состояние текущего счета, т.к. это не воздействует на доход, потребление, инвестиции и объем государственных закупок.

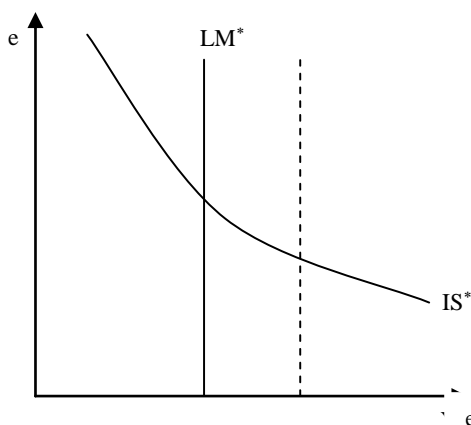
Малая открытая экономика при фиксированном обменном курсе.

Бюджетно-налоговая политика



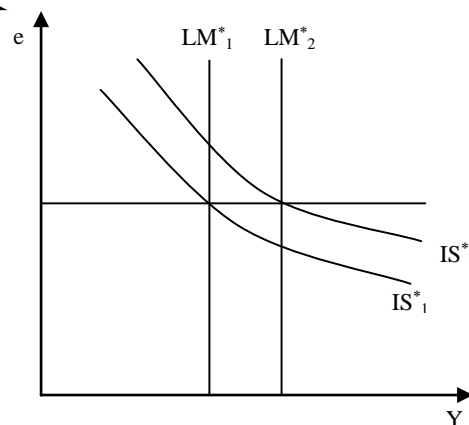
Увеличение государственных расходов или снижение налогов приводит к смещению кривой IS вправо и вызывает тенденцию к повышению обменного курса. То же самое происходит и с кривой LM, т.к. для поддержания фиксированного обменного курса должен произойти рост предложения денег. В результате, в отличие от ситуации с плавающим обменным курсом, при фиксированном обменном курсе увеличивается совокупный доход.

Кредитно-денежная политика.



Увеличение предложения денег порождает тенденцию к снижению обменного курса. Для поддержания обменного курса на прежнем уровне необходимо, чтобы линия LM вернулась в свое прежнее положение. Поэтому при фиксированном обменном курсе сама по себе денежно-кредитная политика не возможна.

Внешнеторговая политика.



При введении тарифов и импортных квот график чистой кривой IS смещается вправо, что приводит к росту обменного курса. При фиксированном обменном курсе это приводит к росту операционных операций.

экспорта, а, следовательно, и вправо. Что порождает обменного курса. Что в свою очередь приводит к росту предложения денег, поддержания неизменного обменного курса. Таким образом, при обменном курсе в отличие от внешних ограничений совокупного дохода. Кроме сальдо счета текущих операций. Основной вывод состоит в том, что в модели Манделла-Флеминга результаты любой экономической политики в малой открытой экономике зависят от того, является ли обменный курс фиксированным или плавающим.

политика	плавающий обменный курс			фиксированный обменный курс		
	влияние на					
	Y	e	Nx	Y	e	Nx
стимулирующая бюджетно-налоговая	0	□	□	□	0	0
стимулирующая кредитно-денежная	□	□	□	0	0	0
внешнеторговая политика	0	□	0	□	0	□

Вопросы для обсуждения

1. В большой открытой экономике проводится сдерживающая денежно-кредитная политика и увеличиваются налоги. Как это повлияет на величину чистого экспорта в малой открытой экономике?
2. Как должны измениться денежная масса и налоги, чтобы процентная ставка в модели Манделла-Флеминга не изменилась?
3. При каком обменном курсе эффективна денежно-кредитная политика?
4. При каком обменном курсе эффективна фискальная политика?
5. При каком обменном курсе эффективна внешнеторговая политика?

Тесты и задачи

1. Предположим, что в нескольких больших зарубежных странах правительство снизило государственные расходы. Что произойдет в малой открытой экономике?
 1. снизятся сбережения
 2. снизятся инвестиции
 3. рост дефицита торгового баланса при одновременном сокращении профицита торгового баланса
 4. увеличение чистого оттока капитала

2. При неизменной мировой ставке процента, полной занятости, сбалансированном торговом балансе, сокращение налогов в малой открытой экономике приведет к:
 1. дефициту торгового баланса
 2. сокращению национальных сбережений
 3. снижению оттока капитала
 4. все выше перечисленное верно

3. Все приведенные ниже высказывания о модели Мандела-Флеминга (в координатах Y, e) верны за исключением:
 1. внутренняя процентная ставка фиксирована на уровне мировой
 2. кривая LM вертикальная, потому что обменный курс не обеспечивает равенство спроса и предложения на деньги
 3. кривая IS имеет отрицательный наклон т.к. меньший обменный курс стимулирует рост инвестиций
 4. равновесный обменный курс находится на пересечении кривых IS и LM

4. Если правительство увеличивает денежное предложение при фиксированном обменном курсе, то:
 1. национальный доход не изменится
 2. кратковременный рост денежной массы будет компенсироваться возвращением к исходному обменному курсу
 3. кривая LM (в координатах Y, e) сначала сдвинется вправо, а затем влево к своей первоначальной позиции
 4. все вышеперечисленное верно

5. В малой открытой экономике с плавающим валютным курсом фискальная политика неэффективна т.к.
 1. денежно-кредитная политика будет компенсировать ее эффект
 2. обменный курс будет оставаться неизменным
 3. падение чистого экспорта будет превосходить увеличение в государственных расходах или потреблении
 4. обменный курс и ставка процента изменятся на одинаковую величину

6. В малой открытой экономике с плавающим валютным курсом рост денежной массы приведет к:
 1. снижению ставки процента
 2. увеличению равновесного уровня выпуска
 3. снижению обменного курса
 4. росту чистого экспорта

7. В модели малой открытой экономики не предполагается, что:
 1. реальная ставка процента должна уравнивать сбережения и инвестиции в данной стране
 2. экономика может функционировать с положительным сальдо счета движения капитала

3. экономика может функционировать с положительным сальдо счета текущих операций
4. существует возможность изменения внутренней ставки процента независимо от мировой

8. При плавающем обменном курсе ограничения торговли не влияют на выпуск потому что:

1. чистый экспорт растет, но инвестиции падают
2. рост обменного курса перекрывает рост чистого экспорта
3. падению импорту равно росту экспорта
4. все перечисленное верно

9. Стимулирующая фискальная политика с фиксированным обменным курсом предполагает:

1. увеличение правительством денежного предложения для предотвращения падения обменного курса
2. увеличение выпуска
3. приводит к сдвигу кривых IS и LM вправо
4. все перечисленное верно

10. Сдерживающая торговая политика при фиксированном обменном курсе:

1. имеет тот же эффект, что и при плавающем курсе
2. приводит к повышению уровня равновесного национального выпуска
3. в координатах Y, e приведет к смещению кривой IS вправо, а кривой LM влево
4. приведет к девальвации валюты

11. В модели Мандела-Флеминга:

1. фискальная и монетарная политики более эффективны (по своему влиянию на совокупный выпуск) при фиксированном обменном курсе
2. фискальная и монетарная политики более эффективны (по своему влиянию на совокупный выпуск) при плавающем обменном курсе
3. фискальная политика будет более эффективна (с точки зрения влияния на совокупный выпуск) при фиксированном обменном курсе, в то время как монетарная политика будет более эффективна при плавающем обменном курсе
4. фискальная политика будет более эффективна (с точки зрения влияния на совокупный выпуск) при плавающем обменном курсе, в то время как монетарная политика будет более эффективна при фиксированном обменном курсе

12. Уравнение кривой LM в малой открытой экономике с плавающим обменным курсом: $Y = 400r - 200 + 2(M/P)$, уравнение кривой IS: $Y = 800 + 6r - 2T + 2N_x - 300r$. Чистый экспорт задается уравнением: $N_x = 400 - 100e$, $P = 2$, $M = 200$, $T = 200$, обменный курс $= 0,5$. Мировая ставка процента $= 2,7$. Насколько внутренняя ставка процента отличается от мировой. Вычислить равновесный ВВП и обменный курс.

13. Стимулирующая фискальная политика при фиксированном обменном курсе:

1. вынуждают правительство увеличить предложение денег для предотвращения падения обменного курса
2. увеличивают реальный доход
3. приводит к сдвигу кривых IS и LM вправо
4. все перечисленное верно

14. Фискальная политика будет более эффективна в краткосрочном периоде по своему влиянию на уровень равновесного дохода в:
1. малой открытой экономике с плавающим обменным курсом
 2. большой открытой экономике с плавающим обменным курсом
 3. закрытой экономике
 4. малой открытой экономике с фиксированном курсе

15. Кривая LM в модели Манделла-Флеминга вертикальна т.к.:
1. внутренняя ставка процента находится на уровне мировой
 2. обменный курс не входит в уравнение LM
 3. уровень цен является постоянной величиной на денежном рынке
 4. нет верного ответа

16. Открытая экономика описана следующими показателями:

$$M = (0,8Y - 8r)P$$

$$M = 400$$

$$P = 4$$

$$I = 60 - 20r$$

$$T = 35$$

$$KA = -70 + 50r$$

$$Nx = 90 - 70e$$

Государственный бюджет сбалансирован, частные сбережения равны 40.

Найдите ВВП, равновесную процентную ставку, обменный курс.

17. Предположим, что экономика описывается следующими показателями:

$$Y = 5000$$

$$G = 1000$$

$$C = 250 + 0,75(Y - T)$$

$$I = 1000 - 50r$$

$$Nx = 500 - 500e$$

$$r = 5$$

бюджет сбалансирован

Найти торговый баланс, сбережения, инвестиции и обменный курс

18. Предположим, что государственные расходы возросли до 1250. Найти торговый баланс, сбережения, инвестиции и обменный курс.

19. Теперь предположим, что процентная ставка возросла с 5 до 10 процентов, государственные расходы равны 1000. Найти торговый баланс, сбережения, инвестиции и обменный курс.

20. Если в большой открытой экономике проводится сдерживающая фискальная политика, то в малой открытой экономике:

1. уменьшится экспорт
2. увеличится экспорт
3. возрастет ставка процента
4. верны ответы б и в

19. Модель IS-LM-VP.

Основные понятия.

Мобильность капитала.
 Платежный баланс.
 Фиксированный валютный курс.
 Плавающий валютный курс.
 Девальвация валютного курса.
 Ревальвация валютного курса.
 Смещение кривой ВР.

Модель является продолжением модели Манделла-Флеминга, дополняя модель анализом платежного баланса. Модель учитывает такой фактор как мобильность капитала, что позволяет увеличить количество рассматриваемых ситуаций. Изначально теперь все страны будем делить на страны с высокой мобильностью капитала и страны с низкой мобильностью капитала.

В модели результаты экономической политики государства определяются наличием системы либо плавающего, либо фиксированного валютного курса. Мобильность капитала отражается в соответствии с уравнением платежного баланса наклоном линии ВР. Горизонтальная кривая соответствует ситуации идеальной или совершенной мобильности капитала, вертикальная кривая соответствует ситуации отсутствия мобильности капитала. Равновесие модели в условиях фиксированного валютного курса будет достигаться за счет изменений величины официальных валютных резервов ЦБ, при плавающем курсе за счет изменений самого валютного курса. Также при фиксированном валютном курсе для каждой экономической политики важно рассмотреть две базовые ситуации: низкая и высокая мобильность капитала. При плавающем валютном курсе для каждой политики важны три ситуации: идеальная мобильность капитала, когда кривая платежного баланса зафиксирована в одном положении; а также ситуации с высокой и низкой мобильностью капитала, когда линия платежного баланса будет смещаться также, как и кривые равновесия на товарном и денежном рынках. На положение кривой ВР влияет изменение валютного курса. При девальвации кривая ВР смещается вправо, при усилении валютного курса влево, в область профицитного платежного баланса.

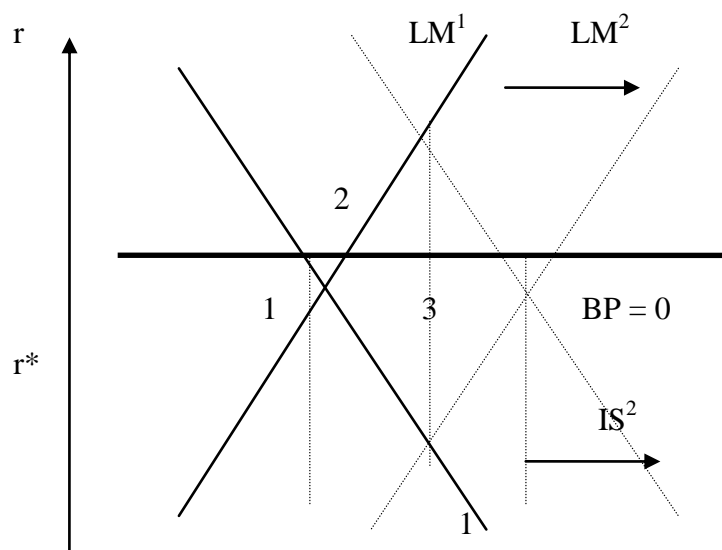
Графический анализ основных ситуаций приведен ниже.

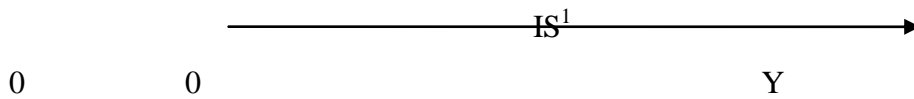
1. Платежный баланс в малой открытой экономике в условиях фиксированного валютного курса.

1.1. Бюджетно-налоговая политика. Первоначальные изменения связаны либо с увеличением государственных расходов, либо с уменьшением налогов.

Всегда рассматриваем случай стимулирующей политики, оставляя случай сдерживающей политики для самостоятельного анализа.

Рис. № 1. Совершенная мобильность капитала.

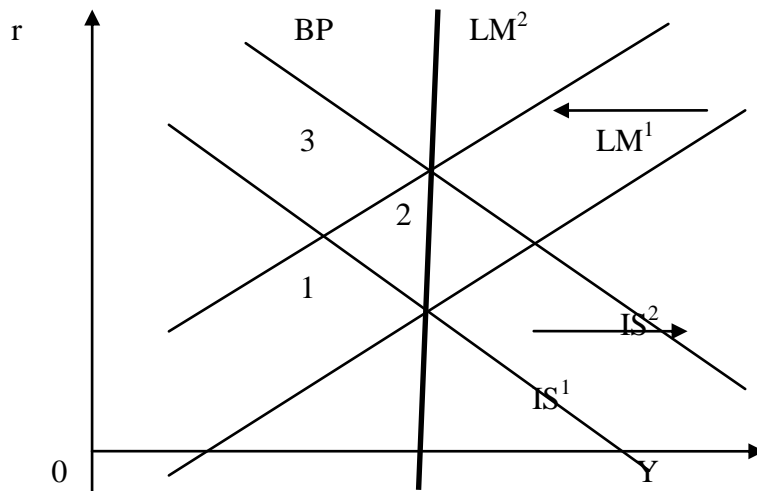




Увеличение государственных расходов смещает кривую IS вправо. Равновесие переходит в точку 2. При совершенной мобильности капитала главным фактором является изменение процентной ставки, а ее рост приводит к притоку капитала в страну. В результате точка 2 находится в зоне положительного сальдо платежного баланса страны. Валютные резервы начинают увеличиваться, денежная масса растет, и кривая LM смещается вправо. Точка 3 это точка окончательного равновесия для данной ситуации.

При низкой мобильности рассуждения аналогичны, но главный фактор – это изменение дохода, а значит, в точке 2, платежный баланс дефицитен. Валютные резервы и денежная масса уменьшаются..

Рис. № 2. Низкая мобильность капитала.



1.2. Кредитно-денежная политика.

Рассматриваем случай стимулирующей денежно-кредитной политики. Выводом является то, что независимо от мобильности капитала экономика возвращается в исходное положение, т.е. политика неэффективна. Кривая LM первоначально смещается вправо, затем в результате уменьшения величины официальных валютных резервов ЦБ возвращается обратно в исходное положение.

Рис. № 3. Совершенная мобильность капитала.

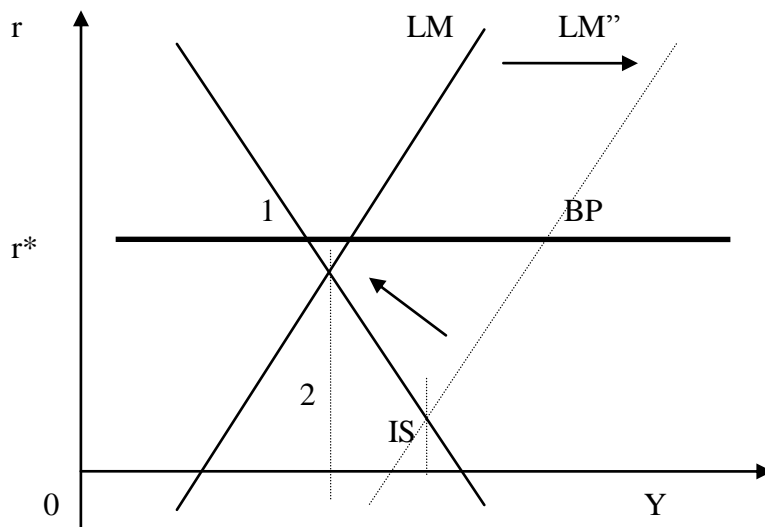
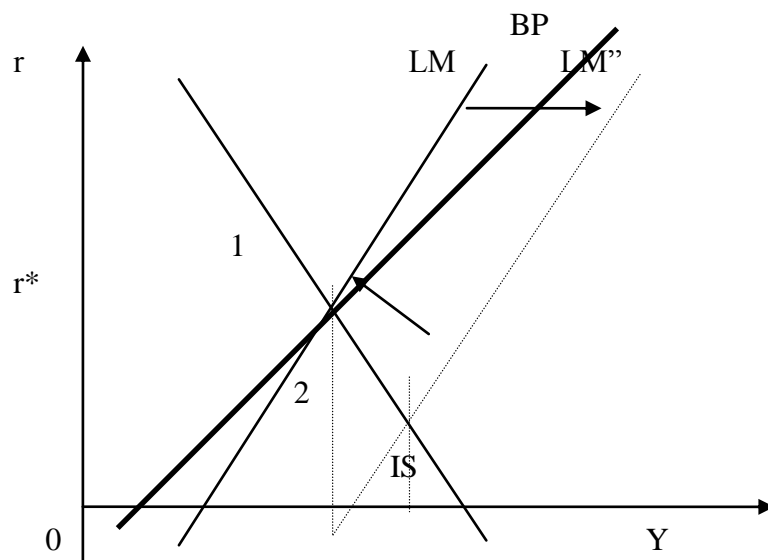


Рис. № 4. Низкая мобильность капитала.



2. Платежный баланс в малой открытой экономике в условиях плавающего валютного курса.

При плавающем валютном курсе равновесие платежного баланса достигается за счет изменений величины самого валютного курса. Ситуации совершенной мобильности капитала остаются для самостоятельного анализа (кривая BP зафиксирована в одном положении).

2.1. Влияние монетарной политики на условия равновесия в малой открытой экономике.

Рис. № 5. Высокая мобильность капитала.

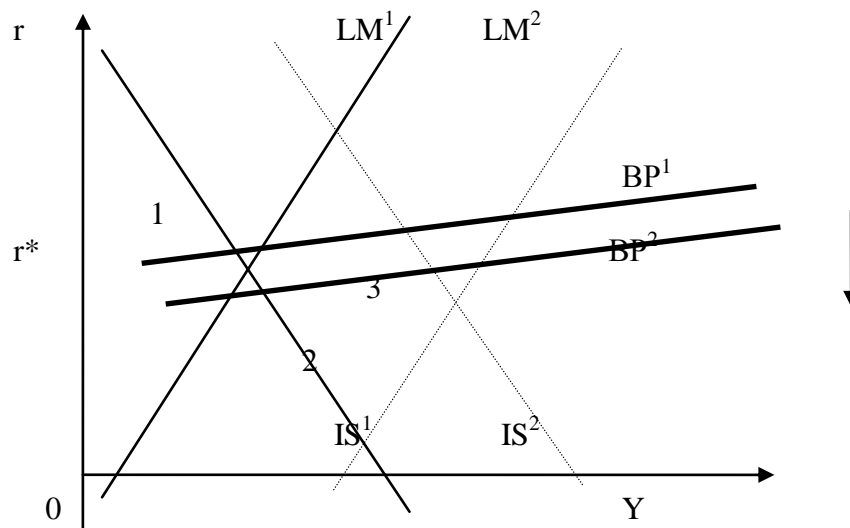
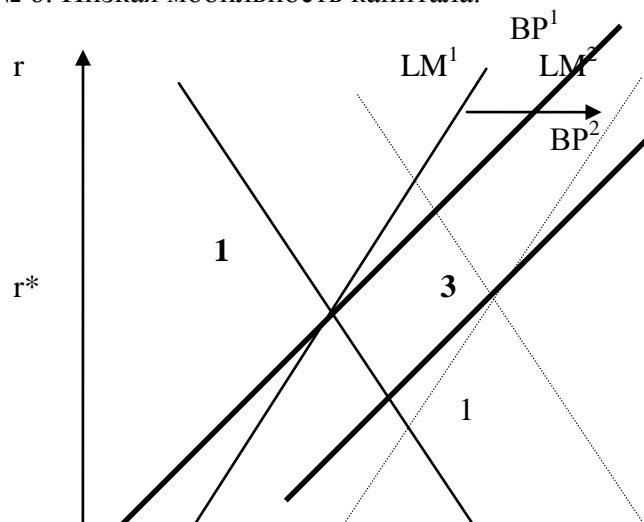
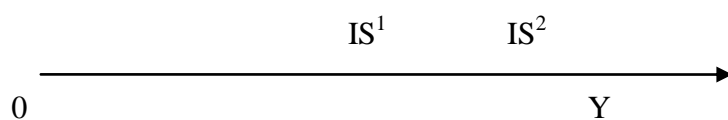


Рис. № 6. Низкая мобильность капитала.





2.2. Влияние фискальной политики на условия равновесия в малой открытой экономике.

Рис. № 7. Высокая мобильность капитала.

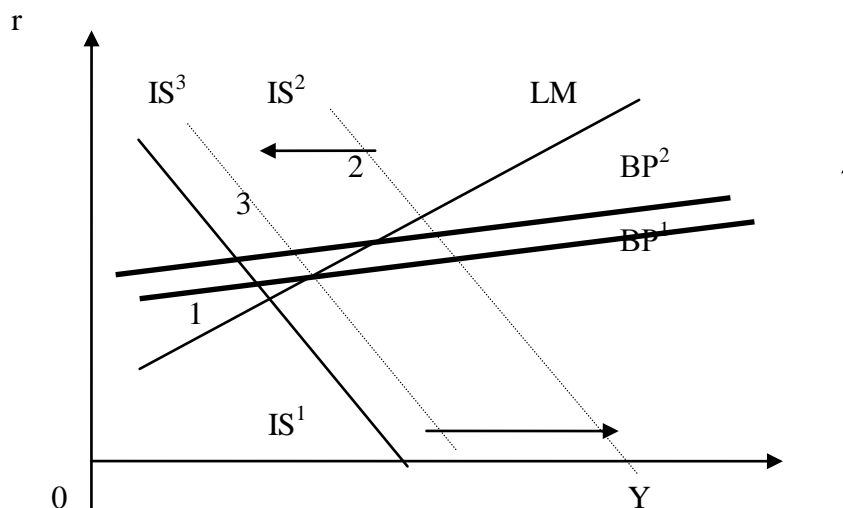
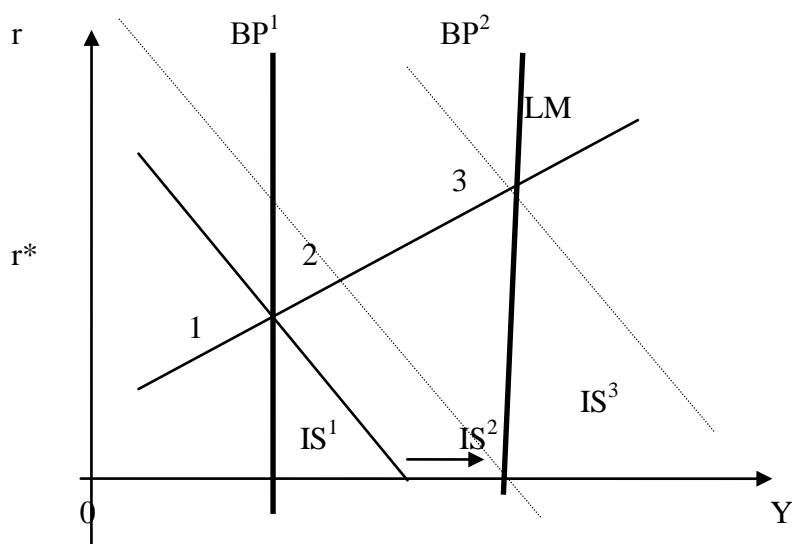


Рис. № 8. Низкая мобильность капитала.



Вопросы для обсуждения.

1. Влияние сдерживающей фискальной политики на условия равновесия в модели IS-LM-BP при фиксированном курсе (высокая мобильность капитала).
2. Влияние сдерживающей монетарной политики на условия равновесия в модели IS-LM-BP при фиксированном курсе (высокая мобильность капитала).

3. Влияние сдерживающей фискальной политики на условия равновесия в модели IS-LM-BP при фиксированном курсе (низкая мобильность капитала).
4. Влияние сдерживающей монетарной политики на условия равновесия в модели IS-LM-BP при фиксированном курсе (низкая мобильность капитала).
5. Влияние сдерживающей монетарной политики на условия равновесия в модели IS-LM-BP при плавающем курсе (высокая мобильность капитала).
6. Влияние сдерживающей фискальной политики на условия равновесия в модели IS-LM-BP при плавающем курсе (высокая мобильность капитала).
7. Влияние сдерживающей монетарной политики на условия равновесия в модели IS-LM-BP при плавающем курсе (идеальная мобильность капитала).
8. Влияние сдерживающей фискальной политики на условия равновесия в модели IS-LM-BP при плавающем курсе (идеальная мобильность капитала).
9. Влияние сдерживающей монетарной политики на условия равновесия в модели IS-LM-BP при плавающем курсе (низкая мобильность капитала).
10. Влияние сдерживающей фискальной политики на условия равновесия в модели IS-LM-BP при плавающем курсе (низкая мобильность капитала).
11. Что произойдет в модели с уровнем дохода, потреблением, процентом и валютным курсом, если государство одновременно уменьшает денежную массу и увеличивает налогообложение?
12. Что произойдет в модели с уровнем потребления, национальным доходом, валютным курсом и процентом, если государство одновременно уменьшает государственные расходы и увеличивает денежную массу?
13. Что произойдет в модели со всеми внутренними параметрами, если государство проводит одновременно стимулирующую денежно-кредитную и стимулирующую налогово-бюджетную политику?
14. Что произойдет в модели со всеми внутренними параметрами, если государство проводит одновременно сдерживающую фискальную и сдерживающую монетарную политику?
15. Какую политику в модели (или комбинацию политик) надо проводить, чтобы при низкой мобильности и плавающем курсе добиться роста дохода и падения процентной ставки?

20. Модель TNT.

Основные понятия.

Экспортируемость товара.
Торговый баланс.
Внутренний спрос.
Граница производственных возможностей страны.
Реальный валютный курс.
Внешнее равновесие.
Внутреннее равновесие.
Производительность труда.
Торговый дефицит.
Торговый профицит.
Уровень цен.

Неэкспортный характер ряда товаров приводит к определенным последствиям для экономики. Основные из них: падение внутреннего спроса не может компенсироваться ростом экспорта; внутренние цены в данной экономике будут отличаться от мировых цен; структура экономики будет изменяться вслед за изменениями в торговом балансе страны.

На экспортируемость товара влияют два главных фактора

1. степень торгового протекционизма;
2. удельный вес транспортных расходов в себестоимости товара (чем он меньше, тем с большей вероятностью товар пойдет на экспорт).

В модели предполагается, что

1. используется один фактор производства – труд
2. производятся только две товарные группы – экспортируемые товары и неэкспортируемые товары.

Рабочая сила в модели делится между двумя секторами экономики: экспортным и неэкспортным. Предполагается, что спрос на неэкспортируемые товары формируется только внутри национальной экономики, а спрос на экспортируемые товары может быть и внутренним и внешним. Соответственно в неэкспортном секторе равновесие между спросом и предложением должно быть всегда (или экономика должна к этому стремиться), а в экспортном секторе равновесие между спросом и предложением может нарушаться, что и будет приводить либо к торговому дефициту, либо к торговому профициту. Причем это неравновесие в экспортном секторе, связанное с необходимостью увеличения или уменьшения объемов производства, будет означать фактический перелив рабочей силы и капитала между секторами экономики, т.е. структурную перестройку экономики.

В качестве кривой предложения в экономике можно рассматривать кривую производственных возможностей страны, в качестве кривой спроса кривую, отражающую на том же графике некоторую постоянную пропорцию между потреблением экспортируемых и неэкспортируемых товаров в стране.

Также допущением в модели можно считать, что цены товаров равны их стоимости, а стоимость определяется затратами на их производство (фактически затратами труда выраженными в стоимости труда, т.е. в заработной плате).

Равновесие в модели определяется двумя условиями.

1. внутреннее равновесие – спрос и предложение в неэкспортном секторе уравновешены.
2. внешнее равновесие – равновесие торгового баланса страны.

Количество произведенного товара в каждом секторе экономики зависит от величины рабочей силы именно в этом секторе и от производительности труда в этом секторе экономики.

Различие в ценах между странами можно объяснить наличием именно неэкспортного сектора, так как экспортируемые товары во всех странах при отсутствии искусственных ограничений должны стоить приблизительно одинаково. Различие в темпах роста производительности труда в анализируемых секторах позволяет объяснить различия в развитии этих секторов и в темпах роста цен в различных странах.

В рамках модели TNT удобно анализировать проблемы экспорта природных ресурсов (сырья), приводящие к укреплению курса национальной валюты и (как следствию) уменьшению традиционного (несырьевого) экспорта из страны. Фактически в рамках модели можно рассматривать ситуацию «голландской болезни», как результат значительных изменений величины национального богатства страны.

Вопросы для обсуждения.

1. Что произойдет с ценами в стране при увеличении производительности труда: только в секторе экспортируемых товаров; только в секторе

- неэкспортируемых товаров; одновременно в двух секторах с большим увеличением в секторе неэкспортируемых товаров?
2. Каковы основные причины «голландской болезни»?
 3. Как «голландская болезнь» сказывается на экономике страны в случае падения внутреннего спроса?
 4. Как экспортруемость товара влияет на цены на этот товар в различных странах?
 5. Как изменится структура национальной экономики в случае значительных изменений структуры торгового баланса страны и почему?
 6. Какими причинами может быть вызван излом границы производственных возможностей страны и к каким последствиям для экономики это может привести?
 7. К каким последствиям для экономики приведет изменение величины внутреннего спроса в стране? Как это скажется на анализируемых в модели секторах экономики?

Тесты и задачи

1. Увеличение производительности труда в экспортном секторе экономики
 - А) не влияет на положение границы производственных возможностей
 - Б) смещает границу производственных возможностей равномерно влево
 - В) смещает границу производственных возможностей равномерно вправо
 - Г) меняет наклон линии границы производственных возможностей)
2. Изменение состояния торгового баланса страны приведет
 - А) к изменению внутреннего спроса в стране
 - Б) к экономическому росту
 - В) к структурной перестройке экономики
 - Г) к инфляции
3. Равновесие в модели означает, что
 - А) существует равновесие между спросом и предложением в неэкспортном секторе экономики
 - Б) существует равновесие между спросом и предложением в экспортном секторе экономики
 - В) существует равновесие торгового баланса страны
 - Г) верно А и В
4. Предполагая, что для производства обоих видов товаров требуется только труд, а производство экспортируемых и неэкспортируемых товаров описывается линейными функциями, определить реальный обменный курс. Известно, что стоимость всех экспортируемых товаров, производимых в стране, равна 350 млрд. долл. в год, стоимость неэкспортируемых товаров равна 900 млрд. долл. в год, производительность в секторе неэкспортируемых товаров равна 30000 долл. на одного человека в год, величина совокупного труда составляет 107 млн. чел.-ч в год.

5. Существуют две страны: Россия и Атлантида. Атлантида имеет более высокую производительность труда, ее легальной валютой являются атланта доллары. Известно, что в России уровень заработной платы равен 60000 рублей в год, производительность в секторе экспортируемых товаров равна 300000 рублей на одного человека в год, производительность в секторе неэкспортируемых товаров равна 400000 рублей на одного человека в год. В Атлантиде производительность в секторе экспортируемых товаров равна 900000 атланта долларов на одного человека в год, производительность в секторе неэкспортируемых товаров равна 800000 атланта долларов на одного человека в год.

Определите 1. Уровень цен на неэкспортируемые товары в России и в Атлантиде в рублях и в атланта долларах

2. Реальный обменный курс в Атлантиде

3. Уровень заработной платы в Атлантиде в атланта долларах

6. Товар является экспортируемым, если

А) он является важным сырьевым ресурсом

Б) стоит достаточно дорого, что делает выгодным его производство

В) перевозка товара стоит дешево

Г) товар не является стратегически важным для национальной экономики.

7. Девальвация приведет к излому границы производственных возможностей страны, если

А) инфляция мешает развитию ряда отраслей

Б) безработица сдерживает рост ВВП

В) все производственные мощности в одном из секторов экономики задействованы

Г) страна может экспортировать только сырьевые ресурсы

8. «Голландская болезнь» имеет своей причиной

А) увеличение дефицита государственного бюджета за счет роста государственных расходов

Б) увеличение денежной массы за счет эмиссии денег

В) увеличение национального богатства страны за счет открытия новых месторождений

Г) увеличение торговых отношений с Голландией.

9. Пусть $\alpha_t = 3$ и $\alpha_n = 2$, величина совокупного труда составляет 120000 чел.-ч в год. Единственным фактором производства является труд. Заработная плата составляет 10 долл./ час.

А) приведите уравнение границы производственных возможностей

Б) определите относительную цену P_t / P_n

В) чему равны цены экспортируемых и неэкспортируемых товаров?

10. Различия в ценах между странами в рамках модели связаны

А) с различием в ценах в экспортном секторе экономики

Б) с различными темпами экономического роста

В) с различием в ценах в неэкспортном секторе экономики

Г) с политикой центральных банков этих стран

21. Модель экономического роста Харрода-Домара.

Основные понятия

Приростная капиталоемкость.

Приростная капиталоотдача.

Экономический рост.

Закрытая экономическая система.

Норма накопления.

Норма потребления.

Темп прироста дохода.

Непрерывный технологический темп прироста дохода.

Траектории роста.

Экономический рост любой страны определяется множеством факторов. Модели макроэкономической динамики позволяют проанализировать и получить выводы о наиболее общих свойствах и тенденциях развития экономических систем в зависимости от факторов экономического роста в долгосрочном периоде, а также исследовать причины краткосрочных макроэкономических колебаний.

Модель Харрода-Домара с непрерывным временем анализирует экономический рост в стране в долгосрочном периоде.

Экономический рост определяется совокупностью изменений ВВП (дохода) на основе тождества национальных счетов:

$$Y=C+I+G+NX,$$

где: Y-валовой внутренний продукт (ВВП);C-потребление;I-инвестиции;G-государственные закупки товаров и услуг;NX-чистый экспорт.

Темпы экономического роста ВВП (дохода) в краткосрочном периоде по годам имеют циклические колебания, но с общей тенденцией возрастающего тренда в долгосрочном периоде.

Модель Харрода-Домара исходит из следующих предпосылок:

а) экономическая система считается закрытой ($NX=0$);

б) в экономической системе отсутствуют государственные закупки товаров и услуг ($G=0$);

в) инвестиционный лаг равен нулю, т. е. инвестиции вводятся мгновенно (или мгновенно переходят в прирост капитала), что означает формально $\dot{K}(t)=I(t)$;

г) отсутствует технический прогресс;

д) отсутствует выбытие капитала;

е) прирост выпуска пропорционален приросту инвестиций с коэффициентом пропорциональности $\frac{1}{B}$, где B-коэффициент капиталоемкости прироста дохода (или

приростной капиталоемкости ($B=\frac{\Delta K}{\Delta Y}$)), который показывает прирост запаса капитала,

необходимого для приращения выпуска на единицу. Коэффициент $\frac{1}{B}$ называется

приростной капиталотдачей $\left(\frac{1}{B} = \frac{\Delta Y}{\Delta K}\right)$. Тогда $\dot{Y}(t) = \frac{1}{B} \dot{K}(t)$.

ж) коэффициенты B и $\frac{1}{B}$ не меняются во времени;

з) на рынке труда существует избыточное предложение и, следовательно, затраты труда постоянны во времени.

Исходя из предпосылок основное тождество национальных счетов в момент t примет вид:

$$Y(t) = I(t) + C(t)$$

$$I(t) = \dot{K}(t) = B \dot{Y}(t).$$

В непрерывном случае

$$I(t) = B \frac{dY(t)}{dt} = B \dot{Y}(t). \text{ Тогда } Y(t) = B \dot{Y}(t) + C(t).$$

Модель Харрода-Домара анализирует различные варианты экономического роста в зависимости от динамики объема потребления.

Для анализа экономического роста введем следующие обозначения:

а) норма накопления в момент t :

$$\left(\alpha_t = \frac{I(t)}{Y(t)}\right);$$

б) норма потребления в момент t

$$\left(\beta_t = \frac{C(t)}{Y(t)}\right);$$

в) темп прироста дохода в момент t (r_t).

Простейший вариант модели можно получить, если полагать $C(t) = 0$, то есть потребление отсутствует и весь доход тратится на накопление. Этот случай совершенно нереалистичен с практической точки зрения, но позволяет дать оценку максимально технически возможного для данной экономики темпа роста доходов. Поскольку все ресурсы направляются на инвестиции, то $\alpha_t = 1$; $\beta_t = 0$.

Тогда

$$Y(t) = B \dot{Y}(t). \tag{1}$$

Решение этого линейного дифференциального уравнения (1) указывает на траекторию изменения дохода:

$$Y(t) = Y(0) e^{\frac{1}{B}t}. \tag{2}$$

Непрерывный темп прироста дохода в уравнении (2) равен $R = \frac{\dot{Y}(t)}{Y(t)} = \frac{1}{B}$. Это максимально возможный темп прироста дохода в варианте, когда весь доход тратится на накопление, равен приростной капиталотдаче. Коэффициент $\frac{1}{B}$ часто называют непрерывным технологическим темпом прироста дохода.

Вопросы для обсуждения.

1. Назовите основные предпосылки модели экономического роста Харрода-Домара
2. Пусть в модели Харрода-Домара темп прироста потребления задается экзогенно. Что произойдет, если он больше технологического темпа прироста $\frac{1}{B}$?
3. Пусть в экономике отсутствует потребление, и весь доход тратится на накопление. Чему будет равен максимально возможный темп прироста дохода?
4. Назовите наиболее реалистичный вариант, случай построения модели Харрода-Домара.
5. Из анализа модели Харрода-Домара следует, что добиться постоянного сбалансированного роста можно либо путем выбора в исходном состоянии экономики нормы накопления \square_0 , либо путем выбора - желаемого темпа роста потребления r : а) чему будет равен оптимальный темп роста потребления r , если норма накопления \square_0 задается экзогенно; б) чему будет равна норма накопления \square_0 , если темп роста потребления r задается экзогенно.
6. Найдите максимально возможный темп прироста дохода в модели Харрода-Домара для экономики при условии, что весь доход тратится на накопление, коэффициент приростной капиталоемкости равен 3. Через сколько лет в этой экономике удвоится доход?
7. Определите в модели Харрода-Домара траекторию роста дохода, норму накопления \square_t , темп прироста национального дохода r_t для экономики при условии, что уровень потребления не зависит от времени и равен $C(t)=C(0)=\text{const}=0,8$, коэффициент приростной капиталоемкости равен 3.
8. Определите траекторию роста дохода в модели Харрода-Домара при условии $C(t)=C(0)e^{rt}$, когда потребление растет с темпом, равным технологическому темпу прироста дохода $r = \frac{1}{B}$. Уровень дохода в базисном периоде $Y(0)=1$, потребление $C(0)=0,8$, коэффициент приростной капиталоемкости равен 4.
9. В модели Харрода-Домара найти максимально возможный темп прироста дохода для экономики, в которой коэффициент приростной капиталоемкости равен 4. Через сколько лет в экономике удвоится доход?
10. Пусть в модели Харрода-Домара отсутствует потребление и коэффициент приростной капиталоемкости зависит от времени $V(t)=V(0)e^{kt}$, где $V(0)$ – коэффициент приростной капиталоемкости в начальный момент времени, $k > 0$. Определить предел роста дохода. Нарисовать траекторию роста дохода.
11. Пусть в модели Харрода-Домара отсутствует потребление и коэффициент приростной капиталоемкости зависит от времени $V(t)=V(0)e^{kt}$, где $V(0)$ – коэффициент приростной капиталоемкости в начальный момент времени, $k < 0$. Определить предел роста дохода. Нарисовать траекторию роста дохода.

22. Модель Солоу.

Основные понятия

Сбережения.

Инвестиции.

Амортизация.

Экономический рост.

Предельный продукт капитала.

Норма выбытия капитала.
 Капиталовооруженность труда.
 Производительность труда.
 Темп роста населения.
 Темп технологического прогресса.
 Устойчивый уровень капиталовооруженности.
 Золотое правило.

Модель экономического роста Солоу показывает, как технологический прогресс, рост населения и улучшение технологии воздействуют на рост производства во времени. Она также определяет некоторые причины, по которым страны различаются по уровню жизни населения.

В целях удобства в модели Солоу вначале предполагается, что спрос и предложение товаров и услуг определяют параметры процесса накопления капитала. При этом первоначально будем считать неизменными объем трудовых ресурсов и используемую технологию.

В модели Солоу предложение определяет объем производства в каждый данный момент времени. Спрос на произведенную продукцию предъявляется со стороны потребителей и инвесторов. Понятие население и рабочая сила совпадают. Экономика закрытая. Отдача от масштаба постоянная.

Предложение товаров в модели экономического роста Солоу описывается хорошо известной производственной функцией Кобба-Дугласа, в которой сумма коэффициентов эластичности по факторам капитала (K) и труда (L) равна единице. Факторы производства K и L взаимозаменяемы:

$$Y = F(K, L)$$

Поскольку в модели предполагается постоянная отдача от масштаба, производственная функция будет обладать этим свойством, если: $z = Y \propto K^z L^z$.

Разделив левую и правую части функции $Y = F(K, L)$ на количество занятых работников (L), получим функцию зависимости объема производства одного работника от количества капитала, приходящегося на одного работника:

$$\frac{Y}{L} = F\left(\frac{K}{L}, 1\right)$$

Обозначив через $y = \frac{Y}{L}$ - объем производства (производительность труда) одного работника, а через $k = \frac{K}{L}$ - уровень капиталовооруженности одного работника, запишем производственную функцию одного работника в виде: $y = f(k)$, где

$$f(k) = F\left(\frac{K}{L}, 1\right)$$

В экономической системе объем производства на одного работника (у) можно рассматривать, как возрастающий во времени объем производства, приходящийся на

В
ы
п
у
с
к
н
а
о
д
н
о

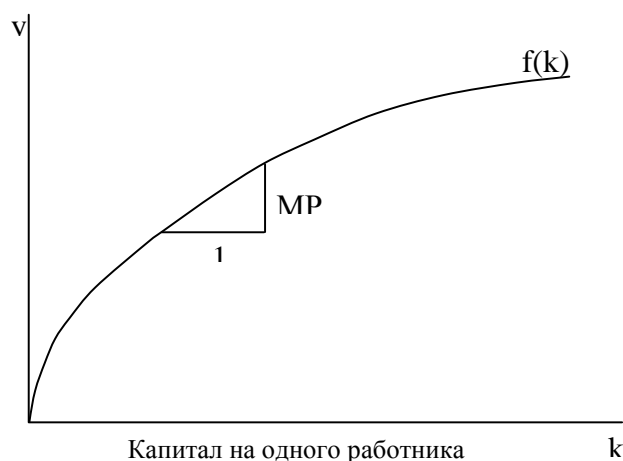


Рис.1. Производственная функция.

душу населения $\frac{ВВП}{L}$.

На рис.1 приведен график производственной функции $f(k)$, показывающий, как капиталовооруженность определяет размер выпуска продукции на одного работника.

Тангенс угла наклона функции показывает, сколько дополнительного продукта можно получить, если увеличить капиталовооруженность на одну единицу. Эта величина является предельным продуктом капитала. Формально приближенно можно записать: $MPK = f(k+1) - f(k)$.

В модели Солоу при отсутствии государственных закупок равенство национальных счетов принимает вид $Y=C+I$ или в расчете на душу населения

$$\frac{Y}{L} = \frac{C}{L} + \frac{I}{L}$$

В масштабе всей экономики все, что сберегается, расходуется на инвестиции: $S=I$, а $S=sY$, где s – национальная норма сбережений задается экзогенно и изменяется в пределах $0 < s < 1$. При условии, что понятие население совпадает с понятием рабочая сила, произведенная продукция каждым работником (y) делится между потреблением и инвестициями, приходящимися на одного работника: $y=c+i$, где c и i потребление и инвестиции на одного работника или на единицу труда.

Функция потребления одного работника принимает вид:

$$c = (1-s)y$$

Заменив в тождестве национальных счетов величину (c) величиной $(1-s)y$ получим $y = (1-s)y + i$. Тогда инвестиции на одного работника можно выразить уравнением $i=sy$. Оно показывает, что инвестиции, как и потребление, пропорциональны доходу.

Поскольку инвестиции равны сбережениям, то норма сбережений (s) также показывает, какая часть произведенной продукции (y) направляется на капитальные вложения.

Используя производственную функцию (y) и функцию потребления в модели, проанализируем, как накопление капитала обеспечивает экономический рост.

Инвестиции приводят к росту запасов капитала. Износ капитала, т.е. амортизация, приводит к уменьшению запасов капитала. Заменив в уравнении инвестиций на одного работника величину (y) производственной функцией, получим инвестиции на одного работника как функцию от капиталовооруженности $i=sf(k)$. На рис.2 показано, как норма сбережений (s) определяет разделение продукта на потребление и инвестиции в зависимости от значений (k).

Выбытие капитала в модели Солоу зависит от запасов капитала (k) и определяется нормой амортизации (δ). Количество капитала, выбывающего за год, составляет δk . Зависимость выбытия капитала δk от величины запасов капитала (k) приведена на рис.3.

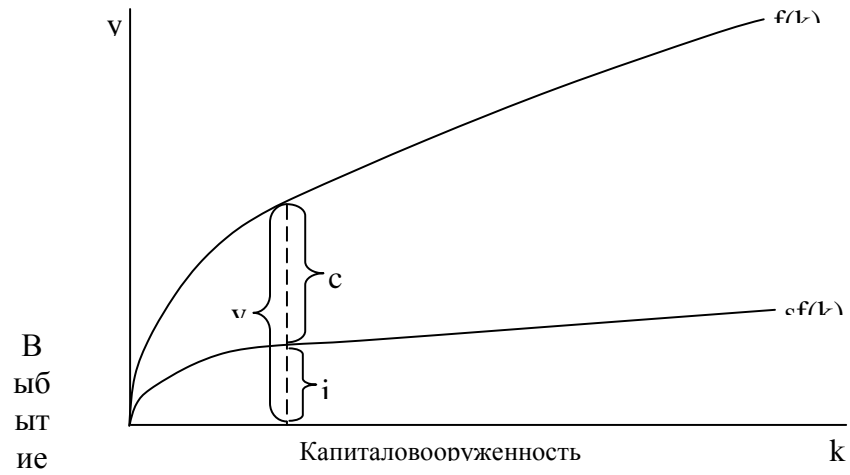


Рис.2. Производство, потребление и инвестиции.



Рис.3. Выбытие капитала.

Из графика на рис.3 видно, что выбытие капитала пропорционально запасам капитала.

В свою очередь, запасы капитала зависят от инвестиций и выбытия капитала. Изменение запасов капитала Δk , приходящихся на одного работника в год, составляет $\Delta k = i - \delta k$. Заменив i на $sf(k)$, получим $\Delta k = sf(k) - \delta k$.

И
н
в
е
с
т
и
ц
и
и
в
ы
-

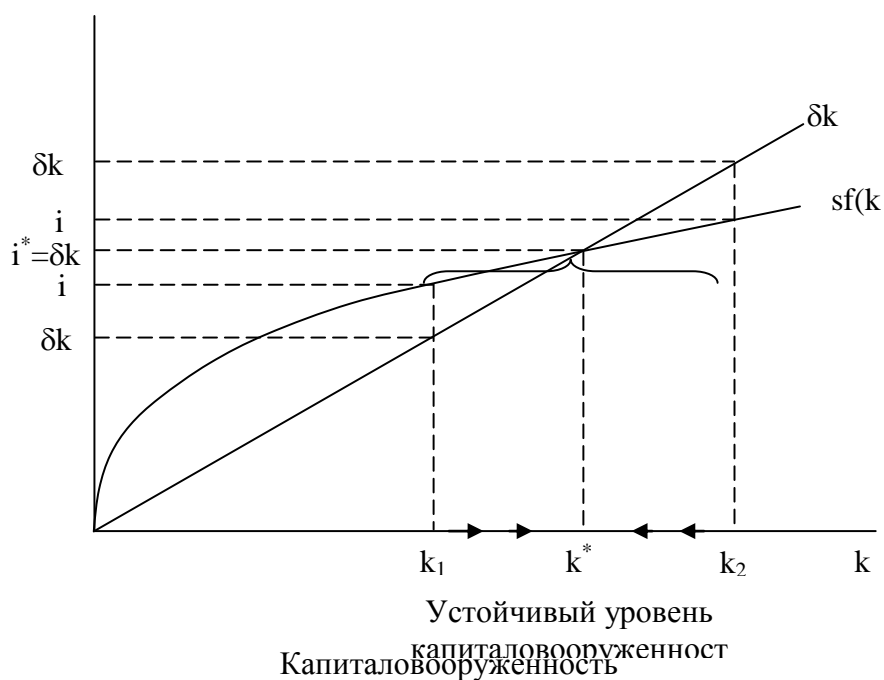


Рис.4. Инвестиции, выбытие и устойчивый уровень капиталовооруженности

На рис.4 показано, что существует единственный уровень капиталовооруженности, при котором инвестиции равны величине износа $i^* = \delta k^*$. Солоу полагает, что независимо от первоначального запаса капитала (k), он обязательно достигнет уровня k^* , так называемой устойчивой капиталовооруженности, когда инвестиции равны величине износа $sf(k^*) = \delta k^*$, т.е. $\Delta k = 0$.

Возникает вопрос, какой размер уровня запаса капитала является оптимальным для развития экономики, какую для этого следует выбрать национальную норму сбережений, чтобы обеспечить необходимые запасы капитала и устойчивое состояние. Выбор устойчивого состояния зависит от максимизации экономического благосостояния общества. Благосостояние населения в обществе зависит не только от величины общего дохода, но и его распределения на потребление и инвестиции. Уровень накопления капитала, который обеспечивает устойчивое состояние с наивысшим уровнем потребления, называется Золотым уровнем (правилом) накопления капитала (k^{**}).

Для того чтобы определить соответствуют ли показатели экономики Золотому правилу, необходимо определить потребление на одного работника в устойчивом состоянии и выяснить, какое из устойчивых состояний имеет максимальное потребление.

Преобразуем уровень производства на одного работника в $s=y-i$. Получим потребление на одного работника в устойчивом состоянии:

$$c^* = f(k^*) - \delta k^*$$

Разница между выпуском продукции и выбытием капитала на одного работника в устойчивом состоянии и составляет устойчивый уровень потребления. Именно этот уровень потребления государство и стремится максимизировать. Эта разность показывает, что увеличивающаяся капиталовооруженность способствует росту выпуска продукции, но и в то же время большее количество продукции требуется для возмещения изношенного капитала.

Вопросы для обсуждения.

1. Чем отличаются предпосылки модели Солоу от предпосылок модели Харрода-Домара. Какие общие исходные предпосылки заложены в этих двух моделях?
2. Объясните, каким образом в модели Солоу накопление капитала обеспечивает экономический рост?
3. Сформулируйте Золотое правило (золотой уровень накопления капитала) в модели Солоу.
4. Объясните, почему следует выбирать уровень запаса капитала, соответствующий Золотому правилу.
5. Используя модель Солоу, объясните, какую политику в области накопления капитала следует проводить стране, если в этой стране: темп прироста ВВП равен 3% в год; запас капитала в 2,5 раза превышает годовой ВВП; объем выбытия капитала составляет 10% от ВВП; на долю капитала приходится 30% общего годового дохода.

Тесты и задачи

1. Изменение в потенциальном ВВП может быть вызвано:

- А) изменением уровня цен
- Б) изменением предложения денег
- В) технологическими шоками
- Г) ростом процентной ставки.

2. Если производственная функция $Y=F(K,L)$ имеет постоянную отдачу от масштаба, то это означает, что:

- А) $F(\alpha k, \alpha L) = \alpha Y$
- Б) $F(K/L, 1) = Y/L$
- В) $F(\alpha K, \alpha L) = Y$
- Г) ответы а и б верны.

3. Чем объясняется устойчивый рост объема выпуска в расчете на одного рабочего в модели Солоу?

- А) ростом населения
- Б) ростом нормы потребления
- В) технологическим прогрессом
- Г) ответы а и б верны.

4. Предположим, что при отсутствии роста населения и технологического прогресса в экономике увеличивается норма амортизации. Производственная функция не меняется, норма сбережений остается прежней. Какое воздействие это окажет на уровень устойчивого запаса капитала в расчете на одного рабочего?

- А) запас капитала возрастет
- Б) запас капитала снизится
- В) запас капитала не изменится
- Г) ничего определенного сказать нельзя.

5. При устойчивом уровне запаса капитала по золотому правилу будет выполняться следующее равенство:

- А) $MPK - d = n + g$
- Б) $MPK = n + g - d$
- В) $MPK = d - n - g$
- Г) ничто из перечисленного не верно.

6. Предположим, что производственная функция задана как $Y = K^{1/2} L^{1/2}$. Пусть 20% конечного продукта в экономике сберегается. Норма амортизации равна 0,1. Чему будет равен в этом случае уровень запаса капитала в расчете на одного рабочего?

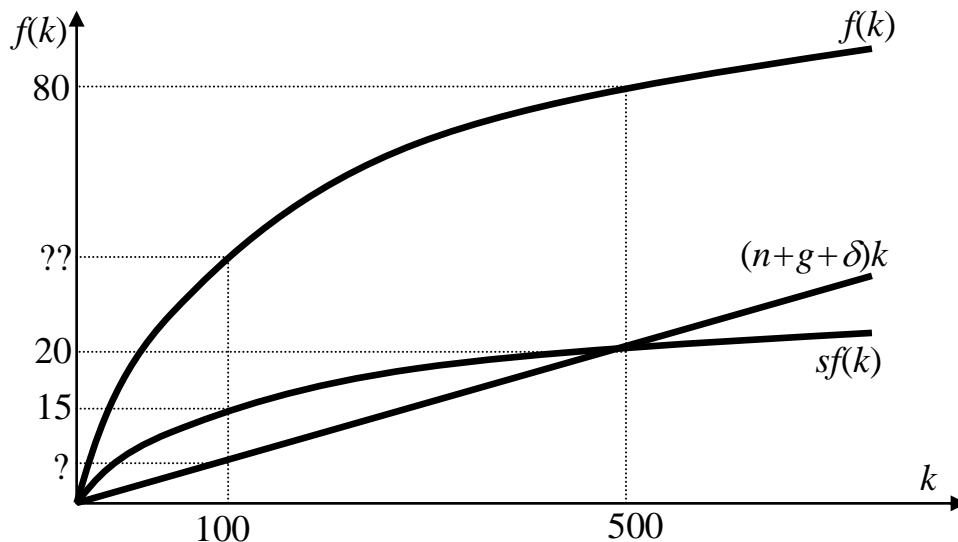
- а) 3 б) 4 в) 9 г) 5

7. Предположим, что доля капитала в доходе равна 0,3, доля труда равна 0,7. Капитал растет на 6% в год, предложение труда уменьшается на 2%. Что произойдет с выпуском?

- А) выпуск увеличится
- Б) выпуск продукции может, как увеличиться, так и остаться неизменным
- В) выпуск не изменится
- Г) выпуск продукции упадет.

8. Определите темп прироста выпуска, если производственная функция имеет вид $Y = AK^{0.25}L^{0.75}$. Темп прироста запаса капитала составляет 3% в год, рабочая сила увеличивается на 1,2% в год, совокупная производительность факторов растет на 1,5% в год.

Рисунок 1.



9. По рисунку 1 определите значение нормы сбережений.
- А) 0,5 б) 0,1 в) 0,25 г) 0,33
10. По рисунку 1 определите выпуск в расчете на единицу эффективного труда, если капиталовооруженность составляет 100.
- А) 15 б) 20 в) 100 г) 60
11. По рисунку 1 определите, какой объем инвестиций в расчете на единицу эффективного труда необходим для того, чтобы капиталовооруженность эффективного труда оставалась на постоянном уровне, равном 500.
- А) 20 б) 25 в) 15 г) 100
12. Дана производственная функция $y = k^{0.5}$, где y – выпуск продукции в расчете на одного рабочего, k – капитал, приходящийся на одного рабочего. Норма сбережений равна 0,3. Норма амортизации равна 0,1. Определите устойчивый уровень запаса капитала.
- А) 3 б) 6 в) 8 г) 9
13. Предположим, что производственная функция задана следующим образом $Y = AK^{0.3}L^{0.7}$. Рост общего фактора производительности (A) составил 4%, число занятых увеличилось на 6%, капитал увеличился на 3% в год. На сколько возрос реальный объем выпуска?

- А) 13% б) 9,1% в) 10,3% г) 8,9%

14. Доход капитала составляет 70 единиц. Величина запаса капитала в расчете на единицу рабочей силы составляет 200 единиц. В экономике существует равновесие по Золотому правилу. Производительность в расчете на единицу рабочей силы равна 100. Определите, чему равна норма сбережений в устойчивом состоянии.

15. Производственная функция задана уравнением $Y = AK^{0,3} L^{0,7}$. Рост общего фактора производительности составил 4%, прирост занятых составил 4%, реальный объем выпуска увеличился на 6,8% – на сколько изменился темп прироста капитала?

- определите темп прироста реального объема выпуска, если темп прироста капитала увеличился на 2%.

16. Производственная функция задана уравнением $Y = K^{1/2} L^{1/2}$. Норма сбережений равна 20%, норма выбытия капитала равна 5%, темп роста населения составляет 2% в год, темп технологического прогресса равен 3%. Каким будет запас капитала и объем выпуска в расчете на одного занятого в устойчивом состоянии? Соответствует ли устойчивая фондовооруженность уровню, при котором достигается максимум потребления в расчете на одного работника? Какой должна быть норма сбережений в соответствии с золотым правилом?

17. Производственная функция задана уравнением $Y = K^{1/2} L^{1/2}$. При отсутствии технологического прогресса и роста населения норма амортизации равна 5%, ежегодно сберегается 20% объема выпуска. Рассчитайте выпуск продукта на одного рабочего, соответствующий устойчивому уровню запаса капитала.

18. На долю капитала приходится 30% годового дохода. $K/Y = 2,5$. Выбытие капитала составляет 4%, прирост производства – 3%. Определите норму сбережений в устойчивом состоянии ($n=0$).

19. По условиям предыдущей задачи, определите предельный продукт капитала в устойчивом состоянии (в условиях золотого равновесия)? ($n \neq 0$).

20. Производственная функция имеет вид $Y = K^{1/4} L^{3/4}$. Срок службы капитала составляет 50 лет. Определить устойчивый запас капитала в расчете на одного рабочего, соответствующий «золотому правилу».

22. Макроэкономическое программирование

Наиболее распространенная форма планирования; в современном мире - государственное программирование - включает как разработку комплексных программ социально-экономического развития, так и целевых программ, которые разрабатываются для решения отдельных проблем. Программы определяют основные направления структурной, инвестиционной, социальной, научно-технической политики государства и является документом, которому свойственна определенная степень директивных ости. Они могут быть федеральными, федерально-региональными, региональными и комплексными программами социально-

экономического развития Целевая программа - это совокупность направлений действий, связанных в простом ориентире, времени, содержания, ресурсам, исполнителям, ориентированных на достижение единой цели в контексте решения масштабной проблемы страны. Так, программа социально-экономического развития страны представляет собой комплексную систему целевых ориентиров развития общества и запланированных государством эффективных путей и средств их достижения. Все задачи, решаемые программным методом, взаимосвязаны экономически. И в этом заключается ключевое назначение программ государственного уровня, которые служат инструментом решения острых проблем общества путем изменения вектора использования ресурсов. Поэтому от экспертов этих программ требуется знание проблем, умение их анализировать, понимать приоритеты развития в обществе, видение возможных решений путем рационального использования ресурсов. Поэтому. Тому,

целевые программы призваны решать относительно узкий круг проблем, которые следует решать немедленно.

Федеральные программы разрабатываются для решения важных общегосударственных проблем и финансируются в значительной степени из федерального бюджета.

Федерально-региональные программы нацелены на решение региональных проблем, оказывающих влияние на экономику всей страны. Региональные программы могут быть как локальными, так и частью республиканских или общегосударственных программ, утверждаются органами исполнительной власти и действуют в пределах определенных административно-территориальных единиц. Целевые комплексные программы - это плановые документы, разрабатываются на основе программно-целевого метода планирования для решения наиболее важных проблем. Сущность этого метода заключается в выборе целей социально-экономического развития объекта, определении задач для каждого этапа и конкретных мер по их достижению. Важное условие разработки целевых программ - адекватное определение приоритетов для каждого периода времени и объектов управления различного уровня.

На макроуровне должны быть определены главные социально-экономические задачи развития народного хозяйства. К глобальным приоритетам развития экономики любой страны относятся:

- * повышение уровня и качества жизни;
- обеспечение целостности территории;
- обеспечение расширенного воспроизводства в будущем. Приоритеты распределяются на две группы:
 - структурные приоритеты - развитие отдельных отраслей или регионов;
 - приоритеты научно-технического прогресса;

- приоритеты в области совершенствования управления и хозяйственного механизма На уровне отраслей и регионов устанавливаются приоритеты, обеспечивающих достижение основных задач государства

Только адекватное определение приоритетов разного порядка, их соответствие друг другу, непротиворечивость могут обеспечить выполнение перспективных целей

По содержанию целевые комплексные программы делятся:

- социально-экономические;
- * научно-технические;
- * производственно-экономические;
- экологические;
- * организационно-хозяйственные

Каждая программа имеет свой паспорт, включающий:

- * наименование программы;
- * решение о разработке программы;
- государственный заказчик;
- основные авторы программы;
- цели и задачи программы;
- сроки и механизмы реализации;
- основные направления работ с определением ответственных;
- объемы средств и источники финансирования;
- ожидаемые конечные результаты реализации;
- система управления и контроля Недостатки программы

1) их большое количество, большинство из них не выполняются до конца;

2) механизм их реализации не пригоден к рыночным условиям;

3) слабая перспективная направленность В контексте всех прогнозов концепций и программ социально-экономического развития государственного сектора экономики является частью программы развития национальной экономики и В развитых странах

широко применяется система заказов как основного инструмента планирования деятельности государственных предприятий

Литература.

1. Агапова Т.А., Серегина С.Ф. Макроэкономика: Учебник / Под общей ред. проф. д.э.н. А.В.Сидоровича. – 7-е изд., перераб. и доп. - М.: Дело и Сервис, 2005.
2. Береснева Н.А., Комарова А.В. Математические модели экономики: Учебно-методическое пособие. Новосибирск, 2000
3. Богатырев В.Д.- Задачи и тесты по эконом. теории. Часть 2. Макроэкономика, Самара, 2007.
4. Бункина М.К. Национальная экономика. Учебное пособие. - М.: Дело, 1997.
5. Букина М.К., Семенов В.А. Макроэкономика (основы экономической политики) : учебник. - М.: Изд-во “ДИС”, 1997.
6. Вечканов Г.С., Вечканова Г.Р. Макроэкономика. , 2-е изд. - СПб.: ЗАО “Издательство “ Питер””,2004 .
7. Галаева Е.В., Корсакова А.А., Марыганова Е.А., Назарова Е.В., Юрьева Т.В. - Макроэкономика, М., 2003.
8. Гальперин В.М., Гребников П.И., Леусский А.И., Тарасевич Л.С. Макроэкономика: Учебник / Общая ред. Л.С.Тарасевича. Изд-во 2-е перераб. и доп. С-Пб.: Изд-во С.-Пб.: Изд-во СПб ГУЭФ, 1997.
9. Головачев Д.Л. Государственный долг. Теория, российская и мировая практика. М.: Изд-во ЧеРо, 1998.
10. Гайгер, Линвуд Т. Макроэкономическая теория и переходная экономика: пер. с англ. - М.: “ИНФРА-М”, 1996.
11. Долан Э.Дж, Кэмпбелл К.Д., Кэмпбелл Р.Дж. Деньги, банковское дело и денежно-кредитная политика./ Пер. с англ. В. Лукашевича и др.; Под общ. ред. В. Лукашевича и др. “Санкт-Петербург Оркестр.” 1994.
12. Дорнбуш Р., Фишер С. Макроэкономика / Пер. с англ. - М.: Изд-во МГУ: ИНФРА-М., 1997.
13. Ивашковский С.Н. Макроэкономика: учебник. – 2-е изд., испр., доп. – М.: Дело, 2002.
14. Кейнс Дж. М. Общая теория занятости, процента и денег. Пер. с англ. – М.: Гелиос, 1999.
15. Киршин И.А. Учебно-методическое пособие по дисциплине “Макроэкономика” (вводный курс), “Карпол” - 1996.
16. Линдерт П.Х. Экономика мирохозяйственных связей. - М.: Прогресс, 1992.
17. Макконнелл К.Р., Брю С.Л. Экономикс: Принципы, проблемы и политика.- М.: Республика, 1992.
18. Матвеева Т.Ю. - Введение в макроэкономику, 5-е издание, М., 2007.
19. Мокичев С. В. Экономика для менеджеров. – Казань: Центр инновационных технологий, 2001.
20. Мэнкью Г. Макроэкономика. М.: Издательство Моск. ун-та, 1994.
21. Фишер С., Дорнбуш Р., Шмалензи Р. Экономика. М: Дело ЛТД. 1993.
22. Сакс. Д.Д., Ларрен Ф.Б. Макроэкономика. Глобальный подход. - М., Дело, 1996.
23. Самуэльсон П. Экономика. Вводный курс. - М.: Прогресс, 1964.

24. Протас В.Ф. Макроэкономика: структурно-логические схемы: Учебное пособие для вузов.- М.: Банки и биржи, ЮНИТИ, 1997.
25. Шагас Н.Л., Туманова Е.А. Макроэкономика-2. Краткосрочный аспект. - М.: Экономический факультет. ТЕИС, 1998.
26. Шагас Н.Л., Туманова Е.А. Макроэкономика-2. Долгосрочный аспект. - М.: Экономический факультет. ТЕИС, 1998.
27. Шагас Н.Л., Туманова Е.А. Макроэкономика ТЕИС, 2006. - 427 с.
28. Шишов А.Л. Макроэкономика. - М. :Ассоциация авторов и издателей "ТАНДЕМ", Изд-во ЭКМОС, 1997.
29. Тарасевич Л.С., Гальперин В.М., Гребенников П.И., Леусский А.И. Макроэкономика: Учебник/ общая редакция А.С. Тарасевича. - СПб.: Изд-во СПб ГУЭФ, 1999.
30. Тарасевич Л.С., Гребенников П.И., Леусский А.И. - Макроэкономика, 6-е изд., М.,2006.
31. Теория переходной экономики. Т.2. Учебное пособие / Под ред. к.э.н. Красниковой.-М.: ТЕИС, 1998.
32. Система национальных счетов - инструмент макроэкономического анализа: Учебное пособие / Ю.Н.Иванов, Л.А.Карасева, С.Е.Казаринова и др., Под ред. Ю.Н.Иванова. - М.: "Финстатинформ", 1996.