



**ООО «НПП  
Казан Юниверсити Вивариум»**

**Продукт компании – услуги по  
проведению фармакологических  
экспертиз продуктов химического  
синтеза и агробиотехнологий**



**г. Казань, ул. Кремлевская 18  
URL: [kazanvivarium.ru](http://kazanvivarium.ru)  
[kazanvivarium@rambler.ru](mailto:kazanvivarium@rambler.ru)  
тел.: (843) 233-78-45**

# Справочная информация

- \* ООО «НПП Казан Юниверсити Вивариум» - 29.02.2009 г.
  - \* Генеральный директор - Фаттахова Альфия Нурлимановна
  - \* Уставной капитал общества: ГНО «ИВФ РТ» – 25 %  
физические лица – 75%
  - \* Распределение голосов: ГНО «ИВФ РТ» - 75%  
физические лица - 25%
  - \* Распределение прибыли: ГНО «ИВФ РТ» - 25%  
физические лица - 75%

# Команда проекта

**Научный руководитель:**

**Менеджер по продажам:**

**Менеджер по финансам:**

**Сотрудники:**



Алимова Ф.К., д.б.н.

Шапошников Д.А., к.т.н.

Вагизова Т.М.

Кольцова О.Н. (м.н.с.)

Матвеева М.В. (м.н.с.)

Шахbazova E.N. (врач)

Габитова Л.Р. (аспирант)

Иванов С.Г. (аспирант)

Салимов А.С. (студент)

# Справочная информация

- \* **Защита ИС – Патент на полезную модель «Тест-система для первичного скрининга антидепрессантов» (№ 2012111471/15(017269) от 04.06.2012).**
- \* Патент на полезную модель «Тест-система для скрининга ингибиторов биосинтеза холестерина» (№ 2012111470/10(017268) от 04.06.2012).
- Привлеченные инвестиции и средства в 2009 – 2012 годах,
- ИВФ РТ - \$ 100000
- Фонд содействия МП в НТС - \$ 100000
- Собственные средства - \$154000
- В 2013 г. – договора на оказание услуг - \$ 560000
- Чистые активы - \$ 222300

# Наш услуги

- Токсикологическая экспертиза: определение острой и подострой, хронической токсичности, гистологическая экспертиза, иммуцитохимическая с соблюдением соответствия международным требованиям по содержанию и работе с лабораторными животными;
- Генотоксикологическая экспертиза с использованием клеточных культур и лабораторных животных



# Наши услуги:

- Специальная фармакологическая экспертиза с целью подтверждения и выявления специфической активности:
- Противоопухолевая
- Противовоспалительная
- Кардиопротекторная
- Антибактериальная
- Антимикотическая
- Антидепрессантная
- Устанавливаем
- молекулярные мишени



# Развитие за счет инвестиций

**Планируемые работы:** «Выход» на привлечение инвестиций и в течение 2015-2017 гг. увеличение объема оказания услуг до уровня \$170-270 тыс. в месяц и расширение ареала потребителей на РФ. Рост предприятия на 15-20% в год и увеличение оборота за счет наращивания парка оборудования и привлечения персонала с международными сертификатами.

## Финансовый план

Привлечение инвестора к 2015 году на \$ 1600 тыс. (2 транша) (складываются из затрат на оборудование, фонд оплаты труда, включая обязательные налоги, и обучение персонала, аренду помещений, разработку маркетинг-плана, актуализацию бизнес-плана, разработку агрессивной рекламной кампании, участия в профильных выставках и научных симпозиумах) и выход на рынок Евросоюза с оборотом € 1,5 млн. в год. Компания вложит \$ 40 тыс. своих средств из прибыли.

# Рынок и рыночный тренд

## Рынок, маркетинг и продажи

**Рынок:** Рынок фармацевтической продукции **Рыночный тренд:** растёт - 15-20 % в год.

География целевого рынка: РФ и страны Евросоюза

Текущий объём целевого рынка: 30 млрд \$ в РФ: 580 млрд \$ - объем мирового рынка

Источник сведений о рынке: (1) Newmann Bauer marketing group, (2) Группа компаний Ремедиум

# Маркетинг

- ✓ Интернет-рассылка и рассылки рекламной продукции;
- ✓ Регистрация в Торговой палате РТ;
- ✓ Размещение рекламных баннеров на сайтах профильных российских и зарубежных университетов и инвестиционных фондов;
- ✓ Продажа печатной продукции

# Маркетинг

- \* **Создание банка первичных клиентов и прямые переговоры**
- \* **Освоение нового рынка – сегмента на рынке ветеринарных услуг**
- \* **Выход на инвестора в 2015 году с привлечением собственных средств**

- \* **Цель**
- \* **Увеличение оборота до \$270 – 340 тысяч в месяц**
- \* **Аппаратное совершенствование компании**
- \* **Привлечение персонала с международными сертификатами**

# Потребность в инвестициях

## Инвестиции

- \* **Инвестиции \$ 800 тысяч в 2015 году**
- \* **Инвестиции \$ 800 тысяч в 2016 году**
- \*

## Результат

- \* Аппаратное совершенствование компании с целью освоения нового рынка
- \* Увеличение оборота компании до \$350 тысяч в месяц

# Прогноз продаж и прибыли

Финансовые показатели тыс. долл.

| Показатель      | Прогноз с учетом инвестиций |      |      |      |      |      |      |       |
|-----------------|-----------------------------|------|------|------|------|------|------|-------|
|                 | 2013                        | 2014 | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 | 2019 | 2020  |
| Реализация      | 160                         | 320  | 360  | 2000 | 4200 | 5000 | 5000 | 10000 |
| Валовая прибыль | 40                          | 170  | 170  | 200  | 3200 | 3200 | 4000 | 4000  |
| Инвестиции      | 20                          | 20   | 800  | 800  | 00   | 00   | 00   | 00    |

# Контактная информация

- \* город Казань 420008
- \* Ул. Кремлевская 18
- \* Тел.+7-843-233-78-45, моб. 89173997163
- \* e-mail: [kazanvivarium@rambler.ru](mailto:kazanvivarium@rambler.ru),
- \* [afattakh@rambler.ru](mailto:afattakh@rambler.ru)
- \* URL: [kazanvivarium.ru](http://kazanvivarium.ru)