



**ООО «НПП
Казан Университи Вивариум»**

**Продукт компании – услуги по
проведению фармакологических
экспертиз продуктов химического
синтеза и агробιοтехнологий**



**г. Казань, ул. Кремлевская 18
URL: kazanvivarium.ru
kazanvivarium@rambler.ru
тел.: (843) 233-78-45**

Справочная информация

- * ООО «НПП Казан Юниверсити Вивариум» - 29.02.2009 г.
- * Генеральный директор - Фаттахова Альфия Нурлимановна
- * Уставной капитал общества: ГНО «ИВФ РТ» – 25 %
физические лица – 75%
- * Распределение голосов: ГНО «ИВФ РТ» - 75%
физические лица - 25%
- * Распределение прибыли: ГНО «ИВФ РТ» - 25%
физические лица - 75%

Команда проекта

Научный руководитель:

Менеджер по продажам:

Менеджер по финансам:

Сотрудники:

Алимова Ф.К., д.б.н.

Шапошников Д.А., к.т.н.

Вагизова Т.М.

Кольцова О.Н. (м.н.с.)

Матвеева М.В. (м.н.с.)

Шахбазова Е.Н. (врач)

Габитова Л.Р. (аспирант)

Иванов С.Г. (аспирант)

Салимов А.С. (студент)



Справочная информация

- * * **Защита ИС – Патент на полезную модель «Тест-система для первичного скрининга антидепрессантов» (№ 2012111471/15(017269) от 04.06.2012).**
- * **Патент на полезную модель «Тест-система для скрининга ингибиторов биосинтеза холестерина» (№ 2012111470/10(017268) от 04.06.2012).**
- **Привлеченные инвестиции и средства в 2009 – 2012 годах,**
- **ИВФ РТ - \$ 100000**
- **Фонд содействия МП в НТС - \$ 100000**
- **Собственные средства - \$154000**
- **В 2013 г. – договора на оказание услуг - \$ 560000**
- **Чистые активы - \$ 222300**

Наш услуги

- Токсикологическая экспертиза: определение острой и подострой, хронической токсичности, гистологическая экспертиза, иммуцитохимическая с соблюдением соответствия международным требованиям по содержанию и работе с лабораторными животными;
- Генотоксикологическая экспертиза с использованием клеточных культур и лабораторных животных



Наши услуги:

- **Специальная фармакологическая экспертиза с целью подтверждения и выявления специфической активности:**

- Противоопухолевая
- Противовоспалительная
- Кардиопротекторная
- Антибактериальная
- Антимикотическая
- Антидепрессантная
- **Устанавливаем**
- **молекулярные мишени**



Развитие за счет инвестиций

Планируемые работы: «Выход» на привлечение инвестиций и в течение 2015-2017 гг. увеличение объема оказания услуг до уровня \$170-270 тыс. в месяц и расширение ареала потребителей на РФ. Рост предприятия на 15-20% в год и увеличение оборота за счет наращивания парка оборудования и привлечения персонала с международными сертификатами.

Финансовый план

Привлечение инвестора к 2015 году на \$ 1600 тыс. (2 транша) (складываются из затрат на оборудование, фонд оплаты труда, включая обязательные налоги, и обучение персонала, аренду помещений, разработку маркетинг-плана, актуализацию бизнес-плана, разработку агрессивной рекламной кампании, участия в профильных выставках и научных симпозиумах) и выход на рынок Евросоюза с оборотом € 1,5 млн. в год. Компания вложит \$ 40 тыс. своих средств из прибыли.

Рынок и рыночный тренд

Рынок, маркетинг и продажи

Рынок: Рынок фармацевтической продукции **Рыночный тренд:** растёт - 15-20 % в год.

География целевого рынка: РФ и страны Евросоюза

Текущий объём целевого рынка: 30 млрд \$ в РФ: 580 млрд \$ - объем мирового рынка

Источник сведений о рынке: (1) Newmann Bauer marketing group, (2) Группа компаний Ремедиум

Маркетинг

- ✓ Интернет-рассылка и рассылки рекламной продукции;
- ✓ Регистрация в Торговой палате РТ;
- ✓ Размещение рекламных баннеров на сайтах профильных российских и зарубежных университетов и инвестиционных фондов;
- ✓ Продажа печатной продукции

Маркетинг

- * Создание банка первичных клиентов и прямые переговоры
- * Освоение нового рынка – сегмента на рынке ветеринарных услуг
- * Выход на инвестора в 2015 году с привлечением собственных средств

* Цель

- * Увеличение оборота до \$270 – 340 тысяч в месяц
- * Аппаратное совершенствование компании
- * Привлечение персонала с международными сертификатами

Потребность в инвестициях

Инвестиции

- * **Инвестиции \$ 800 тысяч в 2015 году**
- * **Инвестиции \$ 800 тысяч в 2016 году**
- *

Результат

- * Аппаратное совершенствование компании с целью освоения нового рынка
- * Увеличение оборота компании до \$350 тысяч в месяц

Прогноз продаж и прибыли

Финансовые показатели тыс. долл.

Показатель	Прогноз с учетом инвестиций							
	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020
Реализация	160	320	360	2000	4200	5000	5000	10000
Валовая прибыль	40	170	170	200	3200	3200	4000	4000
Инвестиции	20	20	800	800	00	00	00	00

Контактная информация

- * город Казань 420008
- * Ул. Кремлевская 18
- * Тел.+7-843-233-78-45, моб. 89173997163
- * e-mail: kazanvivarium@rambler.ru,
- * afattakh@rambler.ru
- * URL: kazanvivarium.ru